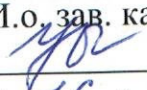


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
« 16 » июня 2025 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Предварительное решение о классификации товара как инструмент
минимизации затрат и издержек участниками ВЭД при перемещении товаров
через таможенную границу ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 037-ос1


(подпись, дата)

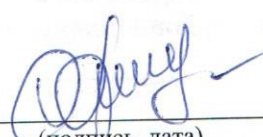
Н.С. Анойкина

Руководитель
доцент


(подпись, дата)

Е.А. Царевская

Нормоконтроль
инженер


(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент
доцент, к.т.н

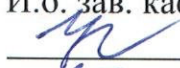

(подпись, дата)

Н.А. Бабкина

Благовещенск 2025

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

УТВЕРЖДАЮ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
« 25 » 01 2025 г.

ЗАДАНИЕ

К выпускной квалификационной работе студента Анойкиной Нины Сергеевны
1. Тема выпускной квалификационной работы: Предварительное решение о классификации товара как инструмент минимизации затрат и издержек участниками ВЭД при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС

(утверждена приказом от 24.01.2025 № 162-пр)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проскта) 13.06.2025
3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе: Учебные материалы в области внешнеэкономической деятельности и таможенного регулирования, Федеральные законы, научные статьи и журналы

4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов): ключевые понятия предварительного решения о классификации товаров, анализ внешнеэкономической деятельности, оценка влияния предварительных решений как средства снижения затрат и расходов

5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) 19 таблиц, 26 рисунков

6. Консультанты по выпускной квалификационной работе (с указанием относящихся к ним разделов)

7. Дата выдачи задания 25.01.2025

Руководитель выпускной квалификационной работы: Е.А.Царевская, доцент

(фамилия, имя, отчество, должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата):



(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 78 страниц, 19 таблиц, 26 рисунков, 3 приложения, 19 источников.

ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЕ РЕШЕНИЕ О КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРА, ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, АНАЛИЗ

В условиях глобализации и активного развития международной торговли, внешнеэкономическая деятельность становится неотъемлемой частью функционирования современных компаний. Одним из ключевых аспектов успешного ведения ВЭД является правильная классификация товаров, что напрямую влияет на размер таможенных пошлин и налогов. Предварительное решение о классификации товара представляет собой важный инструмент, позволяющий участникам ВЭД минимизировать затраты и издержки при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза.

Актуальность выбранной темы обусловлена растущей конкуренцией на международных рынках, изменениями в законодательстве и необходимостью оптимизации затрат для участников ВЭД. Неправильная классификация товаров может привести к значительным финансовым потерям, задержкам в процессе таможенного оформления и юридическим спорам.

Целью данной курсовой работы является анализ предварительного решения о классификации товара как инструмента для минимизации затрат и издержек участников ВЭД при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические аспекты классификации товаров для таможенных целей	7
1.1 Понятие и значение классификации товаров для таможенных целей	7
1.2 Предварительное решение о классификации: понятие, этапы и условия принятия	16
1.3 Внесение изменений в предварительное решение о классификации: условия и порядок	27
2 Принятие предварительных решений таможенными органами в РФ: анализ показателей	31
2.1 Внешняя торговля РФ, особенности товарной и географической структуры	31
2.2 Предварительные решения, выданные таможенными органами РФ и ЕЭК: динамика и товарная структура	60
3 Предварительные решения, как инструмент для минимизации затрат и издержек участниками ВЭД при перемещении товаров через таможенную границу: оценка основных эффектов	65
Заключение	71
Библиографический список	73
Приложение А	76
Приложение Б	77
Приложение В	78

ВВЕДЕНИЕ

В данной работе рассматривается важность предварительных решений о классификации товаров согласно ТН ВЭД ЕАЭС. Акцентируется внимание на том, как такие решения помогают участницам внешнеэкономической деятельности (ВЭД) снизить затраты и издержки при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Актуальность данного исследования заключается в необходимости оптимизации процессов таможенного оформления в условиях ужесточения таможенного контроля и роста объемов международной торговли и необходимостью оперативного реагирования на изменения в законодательстве. В условиях глобализации участники внешнеэкономической деятельности должны быть конкурентоспособными не только по цене, но и по скорости обслуживания, а оптимизация процессов таможенного оформления через предварительные решения способствует сокращению времени доставки и повышению уровня сервиса. Современные информационные технологии и автоматизация процессов классификации товаров также играют важную роль в повышении точности и скорости обработки информации, что делает данное исследование особенно актуальным для эффективной адаптации участников ВЭД к изменяющимся условиям рынка.

Объектом исследования является процесс внешнеэкономической деятельности в рамках ЕАЭС.

Предметом исследования является предварительное решение о классификации товаров как инструмент минимизации затрат и издержек для участников ВЭД.

Целью работы является изучение и анализ предварительных решений о классификации товаров как инструмента для минимизации затрат участников внешнеэкономической деятельности.

Задачи:

- раскрыть понятие и значение классификации товаров для таможенных целей;
- изучить институт предварительного решения о классификации товаров, включая его этапы и условия принятия;
- исследовать динамику и структуру внешней торговли РФ;
- оценить практику выдачи предварительных решений таможенными органами РФ и ЕЭК;
- определить экономические эффекты от использования предварительных решений, оценить их роль в минимизации затрат и издержек для участников ВЭД.

Структура данной дипломной работы состоит из нескольких ключевых разделов. В первом разделе будет рассмотрена теоретическая основа классификации товаров для таможенных целей, включая понятие и значение классификации. Второй раздел посвящен анализу принятия предварительных решений таможенными органами в РФ, с акцентом на особенности внешней торговли, товарной и географической структуры, а также динамике и товарной структуре выданных предварительных решений. В третьем разделе проведено исследование применения предварительных решений как инструмента для минимизации затрат и издержек участниками ВЭД.

Методы исследования включают в себя анализ статистических данных, сравнительный анализ и изучение практики применения предварительных решений.

Информационная база работы включает данные таможенной статистики, отчеты государственных органов, материалы научных публикаций и специализированных изданий.

Практическая значимость работы заключается в выявлении эффективных подходов к использованию предварительных решений для оптимизации процессов внешнеэкономической деятельности, что может быть полезно как для бизнеса, так и для государственных органов.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ КЛАССИФИКАЦИИ ТОВАРОВ ДЛЯ ТАМОЖЕННЫХ ЦЕЛЕЙ

1.1 Понятие и значение классификации товаров для таможенных целей

Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза является системой описания и кодирования товаров, которая используется для классификации товаров в целях применения мер таможенно-тарифного регулирования, вывозных таможенных пошлин, запретов и ограничений, мер защиты внутреннего рынка, ведения таможенной статистики¹. Для более глубокого понимания ТН ВЭД ЕАЭС, обратимся к истории ее формирования.

Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности (ВЭД) была впервые создана и внедрена в СССР после его вступления в 1988 году в Международную Конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров.

После распада СССР и последующего формирования Содружества Независимых Государств, Государственный таможенный комитет (ГТК, ныне Федеральная таможенная служба) своим приказом от 9 марта 1992 года № 79 утвердил второе издание Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности. Последующие модификации были обусловлены внедрением новых редакций Гармонизированной системы описания и кодирования товаров, которая является основой ТН ВЭД, а также необходимость детализации отдельных товарных субпозиций в целях корректного установления таможенных тарифов.

С 1997 года в России и других странах СНГ, начала использоваться Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности СНГ, характеризующаяся 9-значной системой кодирования. Первые 6 знаков кода являются идентичными кодам Гармонизированной системе (ГС), последние 3

¹ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза : офиц. текст. – М. : Эксмо, 2023. – 480с.

знака обозначают субпозиции ТН ВЭД СНГ, что и делает ее 9-значной. Подсубпозиции ТН ВЭД подобны Комбинированной номенклатуре Европейского Союза (КН ЕС). Это обусловлено тем, что базис ТН ВЭД СНГ, а именно ТН ВЭД России, изначально конструировался с использованием субпозиций КН для кодирования товаров на 7-м и 8-м знаках.

Из-за того, что ТН ВЭД СНГ была недостаточно детализирована, 20 сентября 2002 года, в Астане была принята Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического сообщества (ТН ВЭД ЕврАзЭС). Для целей статистического учета и тарифного и нетарифного регулирования, страны-участники принимают в роли общей таможенно-статистической товарной номенклатуры ЕврАзЭС 10-значную ТН ВЭД РФ. В дальнейшем, в контексте трансформации Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) в Евразийский экономический союз (ЕАЭС), государства- члены перешли на использование ТН ВЭД ЕАЭС². Изучив историю формирования ТН ВЭД ЕАЭС, перейдем к рассмотрению ее структуры.

ТН ВЭД ЕАЭС включает в себя несколько элементов: классификационная часть, основные правила интерпретации, примечания.

Структура ТН ВЭД ЕАЭС представлена на рисунке 1.

² Большая российская энциклопедия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 01.04.2016. – Режим доступа : <https://bigenc.ru/c/tovarnaia-nomenklatura-vneshneekonomicheskoi-deiatel-nosti-b2f3de>. – 18.03.2025.



Рисунок 1 – Структура ТН ВЭД ЕАЭС

Рассмотрим каждый элемент более подробно.

Классификационная система- перечень кодов и наименований товаров международной торговли, расположенных особым способом.

Различают шесть уровней товара в ТН ВЭД: *разделы, группы, подгруппы, товарные позиции, субпозиции, подсубпозиции*³.

Разделы. Всего их 21. Нумеруются римскими цифрами. Для структурирования разделов применяются следующие характеристики:

- 1) происхождение;
- 2) химический или компонентный состав;
- 3) принадлежность к определенной отрасли промышленности.

Группы. Всего 99 групп (77, 98,99- резервные). Нумеруются 2 арабскими цифрами. Принципы деления на группы определяется следующим образом:

³ Товароведение, экспертиза в таможенном деле и товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Часть 3. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности / сост. Н. А. Бабкина – Благовещенск: Изд-во АмГУ, 2020.

- 1) степень обработки товара;
- 2) функциональное назначение;
- 3) технология производства;
- 4) вид материала, из которого изготовлен товар.

Подгруппы. Всего их 33 и встречаются не во всех группах. Обозначаются римскими цифрами. Служат для удобства навигации и не участвуют в формировании кода.

Товарные позиции. Всего их примерно 1220. Обозначаются четырьмя арабскими цифрами. Формируются по признаку от простого к сложному.

Субпозиции. Их более 5000. Обозначаются первыми шестью арабскими цифрами. Для классификации товаров используются все вышеперечисленные признаки, а также другие дополнительные признаки. (Соответствуют коду по ГС).

Подсубпозиции. Их более 10000. Обозначаются десятью арабскими цифрами (первые шесть соответствуют коду субпозиции, а последние четыре обеспечивают более подробную характеристику товаров по дополнительным параметрам).

Структура товарного кода ТН ВЭД представлена на рисунке 2.

Х	Х	Х	Х	Х	Х	Х	Х	Х	Х
Группа									
Позиция									
Субпозиция									
Подсубпозиция									

Рисунок 2 – Структура товарного кода ТН ВЭД

В классификационной части ТН ВЭД ЕАЭС представлены структура товарного кода и признаки классификации товаров, которые позволяют систематизировать и упорядочить информацию о внешнеэкономической деятельности стран-участниц.

Между тем для того, чтобы правильно понимать и применять данную классификацию, необходимо обращаться к Основным правилам интерпретации (ОПИ).

Основные правила интерпретации (ОПИ) – это алгоритм действий при классификации товаров в Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС)⁴.

Правила интерпретации ТН ВЭД ЕАЭС являются важной частью в системе классификации товаров, которые обеспечивают корректное кодирование и достоверное декларирование.

ОПИ закреплены в Решении Совета Евразийской экономической комиссии от 14.09.2021 №80 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а также об изменении и признании утратившим силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии»⁵.

Рассмотрим подробнее Правила интерпретации и примеры к ним в таблице 1.

⁴ Энциклопедия IFCG [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 14.12.2009. – Режим доступа : https://cyclopedia.ifcg.ru/wiki/Основные_правила_интерпретации. – 18.03.2025.

⁵ Там же. https://cyclopedia.ifcg.ru/wiki/Основные_правила_интерпретации

Таблица 1 – Содержание ОПИ

Правило	Пример
Правило 1. Название разделов, групп и подгрупп приводятся только для удобства использования ТН ВЭД ЕАЭС; для юр. Лиц классификация товаров в ТН ВЭД ЕАЭС осуществляется исходя из текстов товарных позиций и соответствующих примечаний к разделам или группам и, если такими текстами не предусмотрено иное, в соответствии со следующими предложениями.	Яблоки должны классифицироваться в товарную позицию 0808 «Яблоки, груши и айва, свежие»
Правило 2(а). Любая ссылка в наименовании товарной позиции на какой-либо товар должна рассматриваться и как ссылка на такой товар в некомплектном или не завершенном виде при условии, что будучи представленным в некомплектном или не завершенном виде, этот товар обладает основным свойством комплектного или завершенного товара, а также должна рассматриваться, как ссылка на комплектный или завершённый товар, представленный в несобранном или разобранном виде.	Декоративная ваза из керамики, изготовленная и ввезенная для дальнейшей покраски и покрытия лаком, сохранит свои основные свойства и будет отнесена к товарной позиции 6913 «Статуэтки и прочие декоративные изделия из керамики».
Правило 2 (б). Ссылка в наименовании товарной позиции на материал или вещество также относится к смесям или соединениям с другими материалами. Это означает, что ссылка на товар из определенного материала охватывает товары, полностью или частично состоящие из этого материала. Классификация многокомпонентных товаров осуществляется по Правилу 3	Куртка из натуральной кожи, которая содержит в себе молнии, пуговицы и подкладки из других материалов, по Правилу 2 (б) будет относиться к товарной позиции 4203 «Изделия из кожи; шорно-седельные изделия и упряжь и т.д.», потому что данный товар будет классифицироваться как изделие, состоящее полностью из кожи.

Продолжение таблицы 1

Правило	Пример
Правило 3 (а). Предпочтение отдается товарной позиции, имеющей более конкретное описание. Однако, если несколько позиций касаются лишь частей или материалов или веществ, представленных в наборе для розничной продажи, то они считаются равнозначными, даже если одна из них более точная.	Стекло для самолетов закаленное будет классифицироваться в товарную позицию 7007 «Стекло безопасное, включая стекло упрочненное (закаленное) или многослойное», а не в 8803 «Части летательных аппаратов т.д.», потому что позиция 7007 включает более детальное описание товаров.
Правило 3(б). Смеси и многокомпонентные товары, состоящие из различных материалов или компонентов, а также наборы для розничной торговли, которые не соответствуют требованиям Правила 3(а), должны быть классифицированы по основному материалу или компоненту, который определяет их ключевые характеристики.	Изделие, состоящие из совместно упакованных в одной коробке гибкой маркерной доски, маркера, текстильной тряпочки и петель для ее подвешивания, будет классифицироваться в товарную позицию 9610 «Доски грифельные для письма и рисования, в рамках и без рам».
Правило 3 (в). Если товары не могут классифицироваться в соответствии с Правилем 3 (а) и 3(б), то их необходимо отнести к товарной позиции, последней в порядке возрастания кодов, в равной степени подходящих для классификации данных товаров.	Стерилизационный пакет, используемый для упаковки и последующей стерилизации в нем медицинских изделий, будет классифицироваться в товарную позицию 4819.
Правило 4. Если товары не могут быть классифицированы в соответствии с предыдущими правилами, то их следует отнести к товарной позиции, которая наиболее близка с рассматриваемыми товарами.	Пульки из свинцово-сурьмянистого сплава, предназначенные для первоначального обучения стрельбе классифицируются в товарную позицию 9306.
Правило 5(а). Упаковочные материалы или тара должны классифицироваться вместе с упакованными в них товарами, если такая комплектация типична для продажи. Но это правило не применяется к таре, если образует с упакованным товаром единое целое, придает последнему основное свойство.	Футляр для прицелов классифицируется вместе с прицелами в товарную позицию 9013 «Прицелы телескопические для установки на оружии и т.д.»

Продолжение таблицы 1

Правило	Пример
Правило 5(б). Если соблюдается правило 5(а), то тара и упаковочные материалы, которые поставляются вместе с товарами, находящимися в них, классифицируются нераздельно. Исключением является упаковка, которая может быть использована повторно.	Тара для вина классифицируются совместно с самим вином в товарную позицию 2204 «Вина виноградные натуральные, включая крепленные и т.д.»
Правило 6. Для юридических целей классификация товаров в субпозициях осуществляется на основе их наименований, примечаний и остальных ОПИ. Сравнивать можно только те субпозиции, которые находятся на одном уровне. Примечания к разделам и группам также учитываются, если в контексте не указано иное.	Электрический чайник, состоящий из корпуса из нержавеющей стали, нагревательного элемента, термостата и бакелита, по Правилу 6 будет относиться к позиции 8516 «Электрические водонагреватели проточные или накопительные и т.д.», так как применение предыдущих правил будет затруднено.

После анализа Основных правил интерпретации (ОПИ) и соответствующих примеров к ним, рассмотрим последовательность их применения, представленных на рисунке 3.

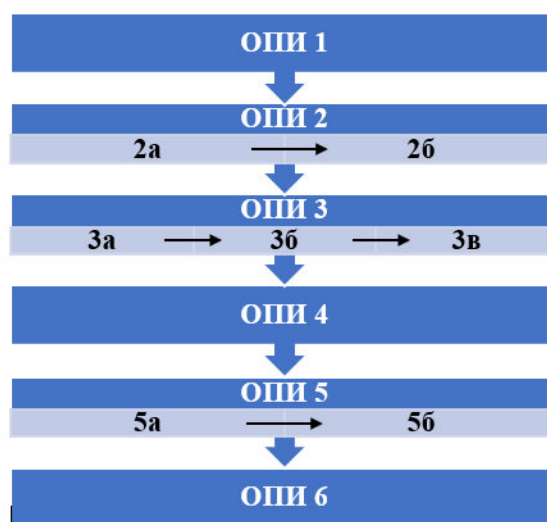


Рисунок 3 – Порядок применения ОПИ

Основные правила интерпретации используются последовательно и одинаково для всех товаров.

После анализа Основных правил интерпретации, подкрепленных примерами, следует перейти к рассмотрению следующего структурного элемента ТН ВЭД ЕАЭС- Примечания.

Примечания к единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС) – это текстовый материал, предшествующий классификационной части ТН ВЭД ЕАЭС и уточняющий значение каждой классификационной группировки, имеющие юридическую силу⁶.

Примечания к ТН ВЭД ЕАЭС подразделяются на следующие категории:

- 1) исключающие товары из конкретных классификационных группировок;
- 2) включающие товары в классификационные группировки;
- 3) определяющие и разъясняющие терминологию для того, чтобы избежать избыточности в описаниях товарных позиций;
- 4) содержащие рекомендации по кодированию отдельных категорий товаров.

Важно отметить, что действие примечаний ограничивается, как правило, указанной классификационной группировкой или разделом, за исключением тех, где сказано, что они распространяются на всю ТН ВЭД ЕАЭС.

Рассмотрим роль Примечаний ТН ВЭД ЕАЭС:

- 1) расширяют понимание товаров (содержат понятия, раскрывают термины, дают дополнительную информацию);
- 2) определяют товарную позицию (указывают к какой товарной позиции следует отнести конкретный товар);

⁶ Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 19.05.2013. – Режим доступа : https://eec.eaeunion.org/comission/departement/dep_tamoj_zak/klassifikatsiya-tovarov-v-sootvetstvii-s-tn-ved-eaes/. – 18.03.2025.

3) устанавливают критерии классификации (определяют необходимые параметры и свойства для отнесения товара в ту или иную товарную позицию);

4) решают неоднозначность (если товар может подходить под несколько товарных позиций, то в Пояснении присутствуют ключевые отличительные признаки).

От того, как правильно определить код по ТН ВЭД будет зависеть размер таможенных пошлин, налогов и применение мер нетарифного регулирования.

С учетом важности правильной классификации, возникает необходимость в предварительном решении о классификации товаров. Это решение позволяет заранее определить, какой код ТН ВЭД будет у товара.

1.2 Предварительное решение о классификации: понятие, этапы и условия принятия

Для того, чтобы правильно выбрать и определить код ТН ВЭД (Товарная номенклатура Внешнеэкономической Деятельности), важно учитывать различные факторы, такие как предназначение товара, характеристики и особенности его транспортировки. Имеются несколько методов, позволяющих эффективно установить соответствующий код, что является очень важным этапом в процессе внешнеэкономической деятельности.

Определить код ТН ВЭД можно несколькими способами. Рассмотрим их на рисунке 4:

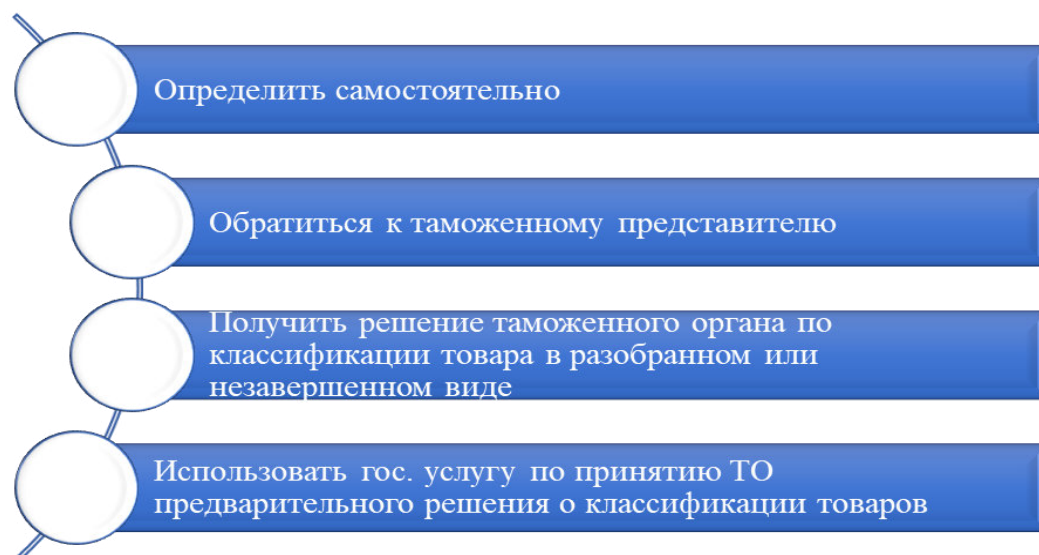


Рисунок 4 – Способы определения кода ТН ВЭД

Рассмотрим первый способ «Определение кода самостоятельно». При использовании данного способа декларант может использовать справочные материалы, базы данных. Эти ресурсы могут быть доступны как в печатном виде, так и интернет-ресурсах. Также может обращаться к пояснениям к инструкциям по ТН ВЭД, которые предоставляет Таможенная служба. Эти документы содержат важную информацию о том, как правильно классифицировать товары. При классификации товаров необходимо тщательно анализировать характеристику назначение товаров. Справочная информация чем руководствоваться представлена на рисунке 5.



Рисунок 5 – Справочная информация для определения кода самостоятельно

Перейдем ко второму способу «Обращение к таможенному представителю». Декларант также имеет возможность обратиться к таможенному представителю или брокеру, который имеет опыт в классификации товаров. Такие специалисты помогут не только подобрать код, но и оформить сопутствующую документацию. Чтобы понять какие компетенции необходимы специалисту в этой области, декларант может обратиться к статье 55 ТК ЕАЭС. Для поиска таможенного специалиста декларант может воспользоваться Реестром таможенных представителей на сайте ФТС России (рисунок 6).

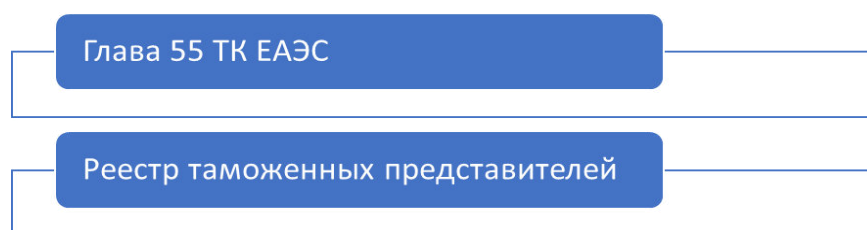


Рисунок 6 – Справочная информация для определения кода через таможенного представителя

Обратимся к третьему способу «Получение государственной услуги по принятию Таможенным органом предварительного решения о классификации». Декларант может запросить ПР у таможенных органов. Это позволяет получить официальное разъяснение по конкретному товару до его вывоза или ввоза. Для этого декларанту нужно подать заявление на Единый портал государственных услуг, после этого таможенные органы предоставляют ответ, который обязателен для исполнения. Чем руководствоваться декларанту, представлено на рисунке 7.

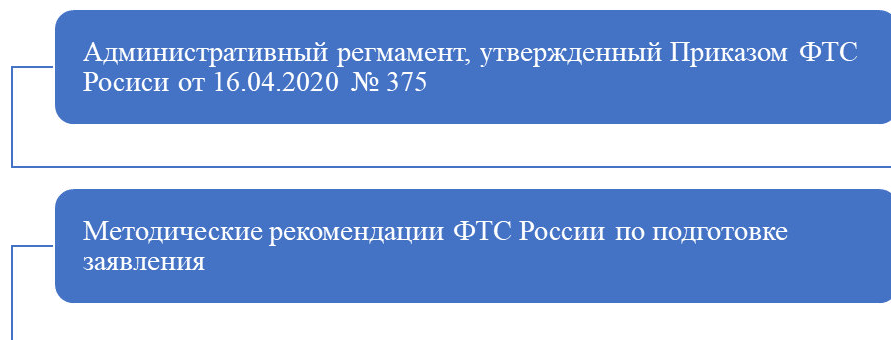


Рисунок 7 – Нормативные документы для получения ПР

Перейдем к четвертому способу «Получение решения таможенного по классификации товара, который поставляется в несобранном или разобранном виде, в том числе в некомплектном или незавершенном виде» (рисунок 8). Для таких товаров обязательно обращение в таможенные органы для получения предварительного решения о классификации товаров. Получить такое решение декларант может через Личный кабинет участника ВЭД на ФТС России.

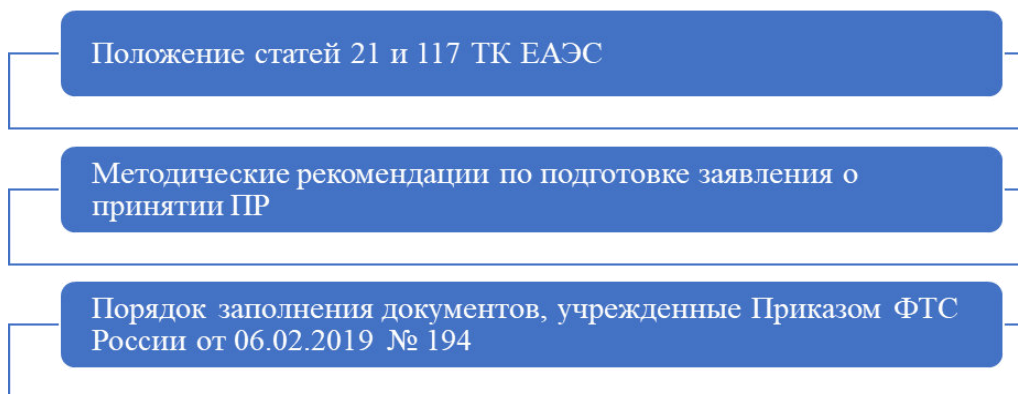


Рисунок 8 – Нормативные документы для способа 4

Одним из самых эффективных способов снизить риски и обеспечить классификацию является обращение за государственной услугой по получению Предварительного решения. Рассмотрим этот процесс более подробно.

Предварительно решение по классификации товара- официальный документ, с помощью которого товару, целой парти идентичных товаров или

сложному многокомпонентному оборудованию однозначно присваивается классификационный код ТН ВЭД ЕАЭС⁷.

Обращение декларанта к Таможенным органам за услугой получения ПР, может быть обоснованно в ряде случаев. Несколько ситуаций представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Причины обращения за услугой получения ПР

Сложность классификации товара	Товар имеет сложную структуру, множество компонентов. Могут включать высокотехнологичные устройства или сложные механизмы. Пример: медицинское оборудование, электроника
Высокая стоимость товара	Товар имеет высокую стоимость и в случае его неправильной классификации, участник ВЭД может понести большие финансовые потери. Пример: антиквариат, драгоценности.
Необходимость в повторном ввозе	Изменение в законодательстве или появление новых технических характеристик. Пример: модифицированные изделия, изменения в стандартах.
Риски санкций и пошлин	Участники ВЭД могут не знать о новых санкциях или специфических пошлинах. Пример: товары, попадающие под эмбарго, товары двойного назначения.
Отсутствие опыта	Компании, которые впервые столкнулись с экспортом или импортом, могут не иметь достаточного опыта в классификации.
Потребность в быстром решении	Если срочно нужно получение классификацию того или иного товара.

⁷ ОнлогСистем [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 09.11.2014. – Режим доступа : <https://onlogsystem.com/tamozhennye-uslugi/klassifikatsionnoe-reshenie/predvaritelnoe/>. – 14.12.2024.

Далее рассмотрим сведения и информацию, которую содержит в себе Предварительное решение (ПРИЛОЖЕНИЕ А). В первую очередь, в документе указан таможенный орган, который выдает данное решение. Также содержится регистрационный номер и дата принятия этого решения, для того чтобы в дальнейшем таможенные органы могли легко использовать при подачи таможенной декларации

Кроме того, сведения, которые указываются в предварительном решении обязательно должны содержать данные о заявителе, включая его наименование, идентификационный номер налогоплательщика, основной государственный регистрационный номер и почтовый адрес. Также указано наименование самого товара и десятизначный классификационный код, соответствующий ТН ВЭД.

Важным аспектом является обоснование решения о классификации товара. Предварительное решение также содержит перечень компонентов товара, который включает наименование этих компонентов, их количество, вес.

Также дополнительно приведены реквизиты документов, которые подтверждают совершение внешнеэкономической сделки. Указан таможенный орган, где будет производиться декларирование.

Наконец, в решении обозначен вид таможенной процедуры, под которую помещен товар. Указаны должность, фамилия и инициалы должностного лица, принявшего решение о классификации товара.

В рамках таможенного контроля таможенные органы проверяют достоверность заявленного кода ТН ВЭД и могут подтвердить его или изменить на основании своей оценки. Рассмотрим последствия, которые понесет налогоплательщик в случае неправильной классификации товара на рисунке 9.

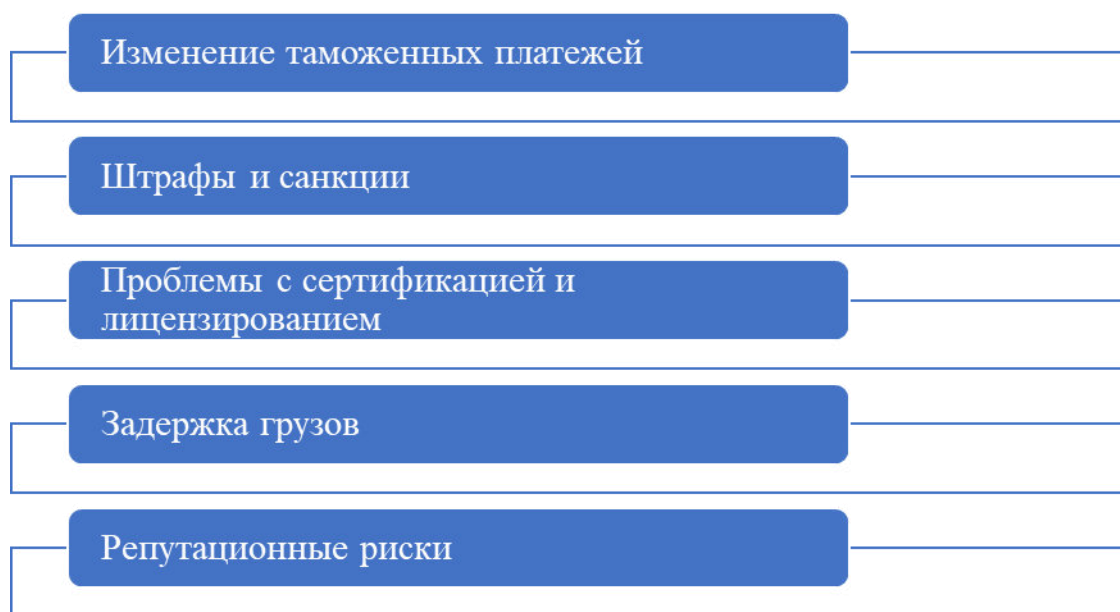


Рисунок 9 – Последствия неправильной классификации товара

Как демонстрирует представленное изображение, возможные эффекты могут быть весьма разнообразными. Например, изменение таможенных платежей может привести к значительным финансовым потерям для участника ВЭД при экспорте или импорте товаров. Кроме того, если таможенные органы обнаружат, что из-за неверной классификации товара не были уплачены необходимые налоги, налогоплательщик может понести ответственность в соответствии со статьей 16.2 КоАП. Еще могут возникнуть сложности с сертификацией и получением необходимых лицензий, если код ТН ВЭД не соответствует фактическому товару. Также это может повлечь за собой изменение сроков поставки и негативно отразиться на репутации компании со стороны партнеров и клиентов.

Таким образом, чтобы избежать негативных последствий неправильной классификации товаров, важно следовать установленным этапам принятия Предварительного решения, которые представлены на рисунке 10.

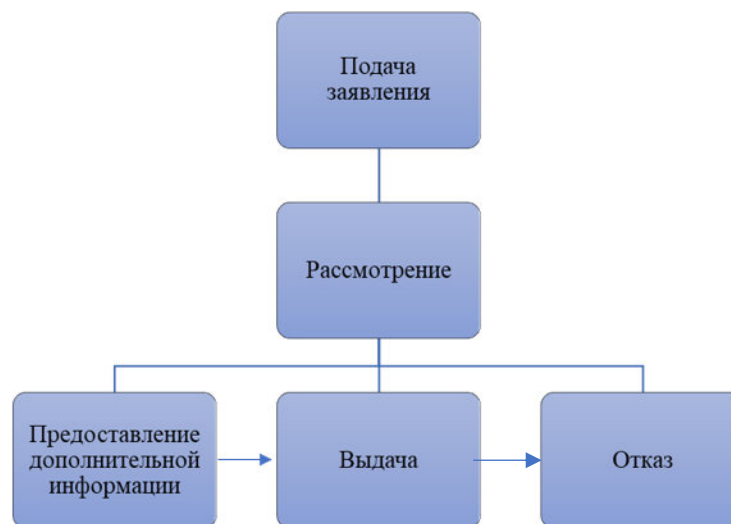


Рисунок 10 – Этапы принятия Предварительного решения

Рассмотрим каждый этап подробнее.

Подача заявления о принятии предварительного решения осуществляется путем оформления электронного документа на портале Госуслуг или в виде бумажного носителя. Для получения решения необходимо заплатить государственную пошлину в размере пяти тысяч рублей за каждое наименование товара. Подать такое заявление может как сам декларант, так и его уполномоченный представитель.

Также к заявлению необходимо приложить следующие документы: сведения о переработке, информацию о составе товара и технических характеристиках, а также документ, подтверждающий полномочия лица, который его подписал.

При необходимости предоставляются пробы, образцы товара, чертежи и другие важные материалы. Если какие-либо документы на иностранном языке, потребуется предоставить их копию с нотариально заверенным переводом. Также необходимо указывать информацию о платеже государственной пошлины.

Таможенный орган принимает предварительное решение о классификации товара в течение 90 календарных дней с момента регистрации

заявления. Решение остается действительным в течении пяти лет со дня его принятия.

Если таможенный орган не может классифицировать товар на основании представленных заявителем сведений, он должен направить ему запрос на предоставление *дополнительной информации* в течение 30 календарных дней с момента регистрации заявления. Однако законодательство государств-членов может предусматривать более короткий срок.

Заявитель обязан предоставить запрашиваемую информацию в течение 60 календарных дней с момента регистрации запроса таможенным органом.

Если заявитель не предоставит дополнительную информацию в установленный срок или представленные данные не позволяют принять решение, то таможенный орган откажет в его принятии.

Если заявление удовлетворено, заявителю *выдается* предварительное решение о классификации товара, которое содержит информацию о соответствующем коде ТН ВЭД, обоснование классификации (может включать в себя ссылки на применимые нормативные акты, правила и критерии, использованные для классификации товара), а также срок действия решения, в течении которого заявитель может использовать данное решение.

Таможенный орган может *отказаться* в принятии предварительного решения о классификации товара в ряде случаев, что подчеркивает важность соблюдения установленных норм и требований (рисунок 11).

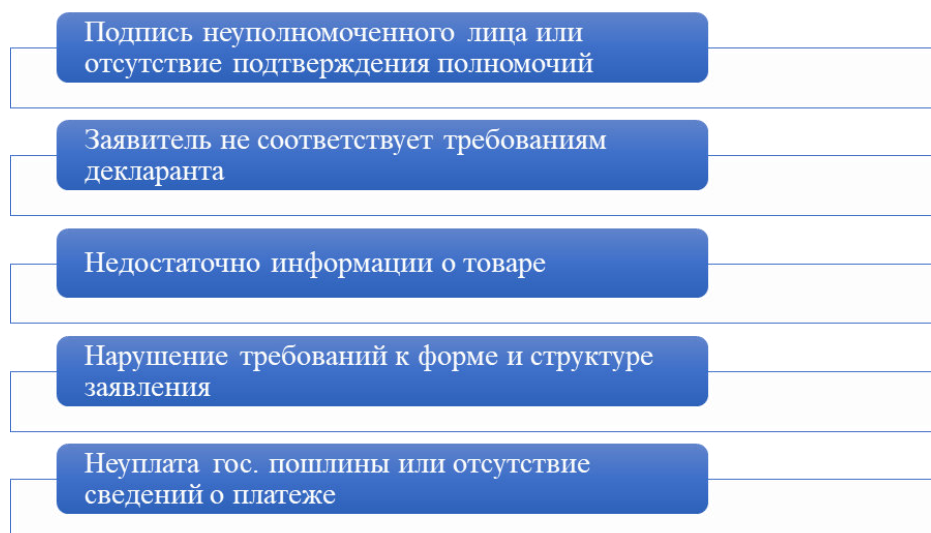


Рисунок 11 – Причины отказа в принятии предварительно решения

Во-первых, если заявление и сопутствующие документы представлены на бумажном носителе и подписаны лицом, не обладающим соответствующими полномочиями, а также отсутствует документ, подтверждающий полномочия подписанта. Данная ситуация свидетельствует о недостоверной юридической обоснованности представленных материалов.

Во-вторых, отказ может быть обусловлен тем, что заявитель не соответствует условиям, установленным ТК ЕАЭС и ФЗ от 03.08.2018 № 289-ФЗ для декларантов. В частности, это касается статьи 83 и 100 (ч.4) указанного закона, где прописаны требования к статусу декларанта и его представителя.

Третьим основанием для отказа является неполнота информации в заявлении. Если в документе отсутствует полное коммерческое наименование, фирменный знак, характеристики товара, это может привести отрицательному решению со стороны таможенного органа.

Четвертым аспектом является несоответствие к форме заявления. Это касается как электронного формата, так и письменного носителя. Установленные ФТС России критерии должны быть строго соблюдены, чтобы заявление могло быть принято к рассмотрению.

Наконец, отсутствие уплаты государственной пошлины за принятие предварительного решения о классификации товара или недостаток сведений о платежном документе, подтверждающем такую оплату, также является основанием для отказа. Данная мера служит гарантией того, что все финансовые обязательства заявителя были выполнены в соответствии с законодательством.

Таким образом, соблюдение всех перечисленных условий и требований является ключевым фактором для успешного получения предварительного решения о классификации товара.

Рассмотрим основные условия принятия предварительного решения на рисунке 12.

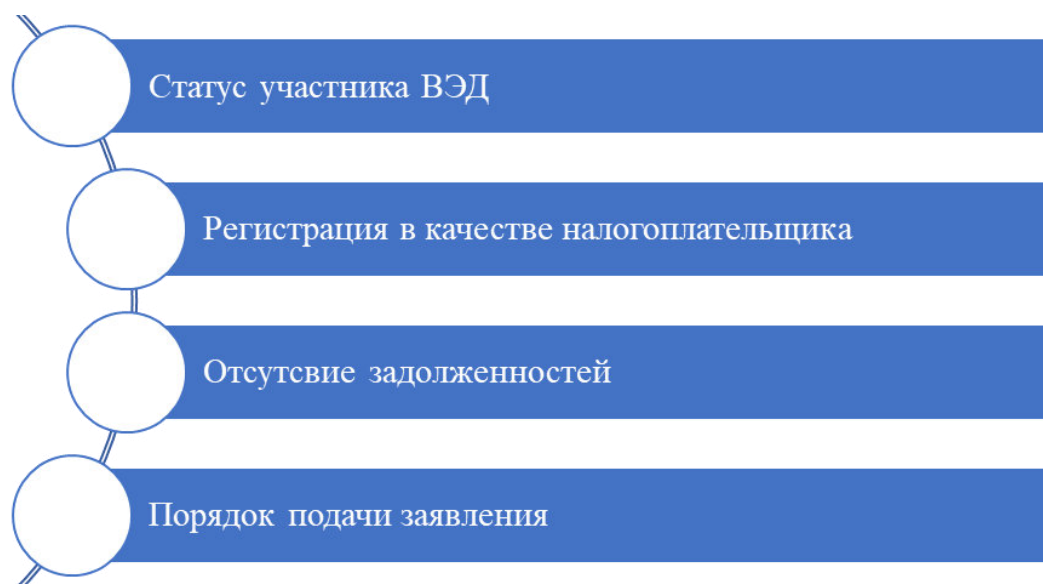


Рисунок 12 – Условия принятия предварительного решения

Как представлено на изображении первым условием является статус участника внешнеэкономической деятельности. Важно отметить, что только уполномоченные субъекты могут подавать заявление на получение предварительного решения. Это могут быть как юридические, так и физические лица, которые зарегистрированы в качестве участников ВЭД.

Следующим критерием является регистрация в качестве налогоплательщика. Субъект, подающий заявление, обязан быть

зарегистрированным в налоговых органах и иметь действующий идентификационный номер налогоплательщика (ИНН).

Кроме того, у участника ВЭД должны отсутствовать задолженности по налогам и сборам. Это условие служит гарантией соблюдения налоговых обязательств.

Также следует обратить внимание, что заявление должно быть подано в соответствии с установленной законодательством формой и порядком.

Таким образом, комплексное соблюдение вышеуказанных условий является обязательным для успешного получения предварительного решения.

Решения о классификации товаров принимаются таможенными органами на национальном уровне. ФТС ведет внутренний классификатор решений, который содержит информацию о всех принятых классификациях. Однако, существует наднациональный классификатор, разработанный Евразийской экономической комиссией (ЕЭС), который служит для унификации и гармонизации подходов к классификации товаров среди стран-участниц.

Научно-технический прогресс, изменения в производственных процессах, а также человеческие ошибки, такие как опечатки, могут приводить к необходимости внесения изменений ранее выданные решения по классификации товаров. Эти изменения могут быть вызваны новыми данными о товаре, изменениями в законодательстве или обновлениями в классификаторах. Рассмотрим в следующем параграфе более подробнее процесс внесения таких изменений.

1.3 Внесение изменений в предварительное решение о классификации: условия и порядок

Таможенный орган осуществляет процесс принятия решения в внесении изменений в ранее принятое ПР о классификации товаров. Это также включает в себя возможность прекращения действия или отзыва

предварительного решения, которое было выдано как самим таможенным органом, так и его нижестоящими подразделениями.

Решение о внесении изменений вступает в силу с момента его принятия.

Давайте подробнее рассмотрим условия, при которых могут быть внесены изменения в предварительное решение о классификации товара, представленное на рисунке 13.

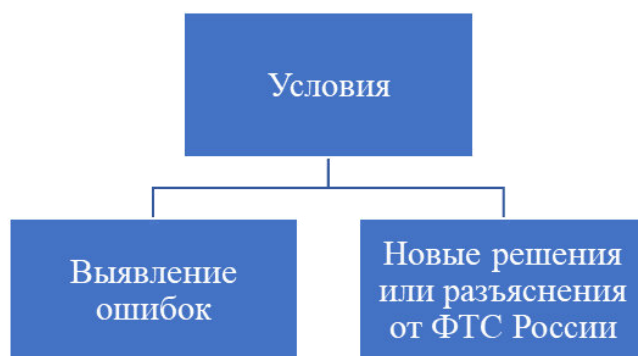


Рисунок 13 – Условия для внесения изменений в предварительное решение о классификации товаров

Во-первых, одним из ключевых оснований для пересмотра предварительного решения является выявление ошибок. В случае, если таможенный орган или сам заявитель обнаруживают неточности, допущенные в процессе принятия данного решения, это может послужить основанием для его изменения. Ошибки могут касаться как самой классификации товара, так и применения соответствующих кодов ТН ВЭД, что подчеркивает необходимость проверки всех представленных данных.

Во-вторых, изменения в предварительном решении могут быть вызваны новыми решениями или разъяснениями, поступившими от Федеральной таможенной службы России. Если ФТС принимает новые нормативные акты или предоставляет разъяснения по классификации отдельных видов товаров, которые становятся обязательными при

таможенном декларировании, это также может послужить основанием для внесения изменений.

Существуют определенные основания для отказа во внесении изменений или дополнений в предварительное решение, они представлены на рисунке 14.

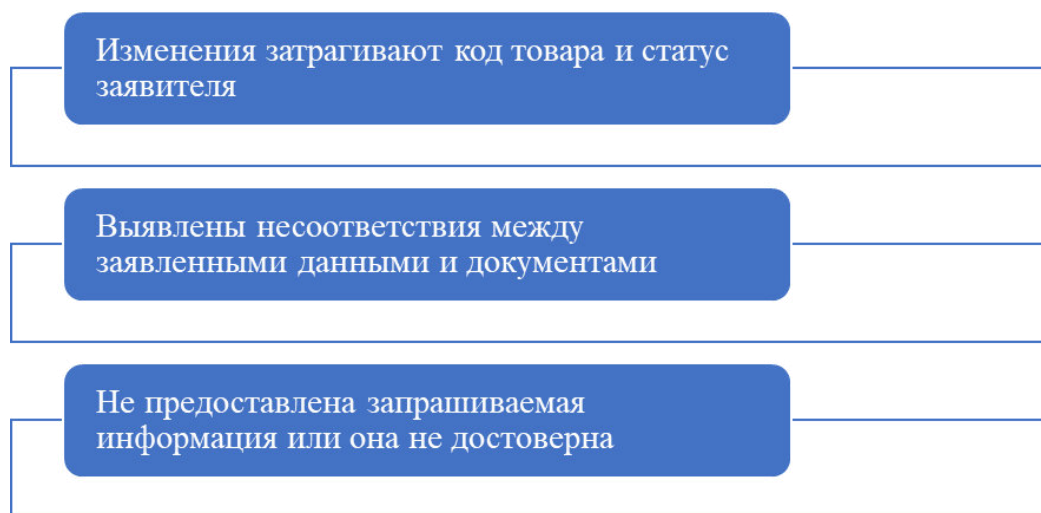


Рисунок 14 – Основания для отказа во внесении изменений в ПР

Рассмотрим каждый пункт более подробно. Если изменения оказывают влияние на данные о коде товара в соответствии с ТН ВЭД или же приводят к замене заявителя, то это может привести к отказу.

Еще таким основанием может послужить то, что после контроля таможенный орган обнаружил несоответствия между данными, которые указаны в заявлении и информацией, представленной заявителем для внесения изменений.

Также не была предоставлена дополнительная информация или же она была недостоверная, которую запрашивал таможенный орган.

В соответствии с решением Коллегии ЕЭК от 17.04.2018 №58, порядок внесения изменений регламентируется следующим образом:

1) изменения вносятся по результатам таможенного контроля или же по мотивированному заявлению. Заявление должно содержать регистрационный номер ПР, перечень предлагаемых изменений и

обоснование их необходимости. А также адрес электронной почты заявителя;

2) к заявлению должны быть приложены документы, подтверждающие необходимость внесения изменений. Эти документы могут быть представлены как в печатном виде, так и в электронном;

3) если у таможенного органа нет оснований для отказа, он обязан принять решение о внесении изменений не позднее, чем 30 календарных дней с момента регистрации заявления;

4) если инициатива внесения изменений исходит от таможенного органа, то решение должно быть принято не позднее чем через 10 рабочих дней с момента регистрации;

5) само решение о внесении изменений осуществляется путем принятия нового предварительного решения. Все данные из предыдущего решения переносятся в новое с учетом предложенных изменений;

6) новое предварительное решение вступает в силу с момента его принятия;

7) таможенный орган должен уведомить заявителя о внесении изменений не позднее одного рабочего дня после принятия нового ПР.

Подводя итог к первому разделу, можно сделать вывод, что классификация товаров для таможенных целей является важным инструментом в системе таможенного регулирования. Она позволяет определить таможенную стоимость, ставки пошлин, а также применение мер нетарифного регулирования.

Предварительное решение о классификации товаров способствует ускорению и упрощению таможенных процедур, минимизирует финансовые и административные риски.

В целом, классификация товаров играет важную роль в обеспечении эффективного таможенного регулирования и содействии развитию внешнеторговых связей.

2 ПРИНЯТИЕ ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫХ РЕШЕНИЙ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ В РФ: АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

2.1 Внешняя торговля РФ, особенности товарной и географической структуры

Внешняя торговля Российской Федерации играет ключевую роль в экономике страны, обеспечивая значительные объемы доходов и способствуя интеграции в мировую экономику. Россия, обладая обширными природными ресурсами, особенно в области энергетики, занимает одно из ведущих мест на международной арене как экспортер сырьевых товаров. Однако структура внешней торговли страны имеет свои особенности, как в товарном, так и в географических аспектах.

Внешняя торговля – особый вид международной экономической деятельности, который предполагает ввоз и вывоз продукции, обмен услугами и другими нематериальными ценностями. Покупателями и продавцами выступают разные государства (резиденты различных стран)⁸.

Внешняя торговля является важным индикатором экономического состояния страны, отражая ее интеграцию в мировую экономику и уровень конкурентоспособности. Понимание ключевых показателей, таких как объемы импорта и экспорта, сальдо внешней торговли и общий внешний торговый оборот, позволяет глубже оценить динамику и структуру внешнеэкономической деятельности страны.

В таблице 3 представлены эти показатели для Российской Федерации за отчетный период.

⁸ Выберу [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 24.10.2013. – Режим доступа : <https://www.vbr.ru/biznes/help/ved/vneshnyaya-torgovlya/>. – 19.03.2025.

Таблица 3⁹ – Основные показатели внешней торговли Российской Федерации
в млрд. долл. США

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт	357,3	450,3	424,3	337,3	493,1	592,5	425,1	433,9
Импорт	227,9	238,7	244,6	232,1	293,5	255,3	285,1	283
Сальдо	129,4	211,6	179,7	105,2	199,6	337,2	140	150,9
ВТО	585,2	689	668,9	569,4	786,6	847,8	710,2	716,9

Анализ основных показателей внешнеэкономической деятельности Российской Федерации за 2017 – 2024 годы выявляет значительные изменения структуре внешней торговли. Эти изменения могут быть обусловлены различными экономическими и политическими факторами, включая глобальные тенденции на рынках энергоресурсов, влияние международных санкций и изменение спроса на российские товары.

Тем не менее, обратимся к графику, который наглядно демонстрирует изменения (рисунок 15).

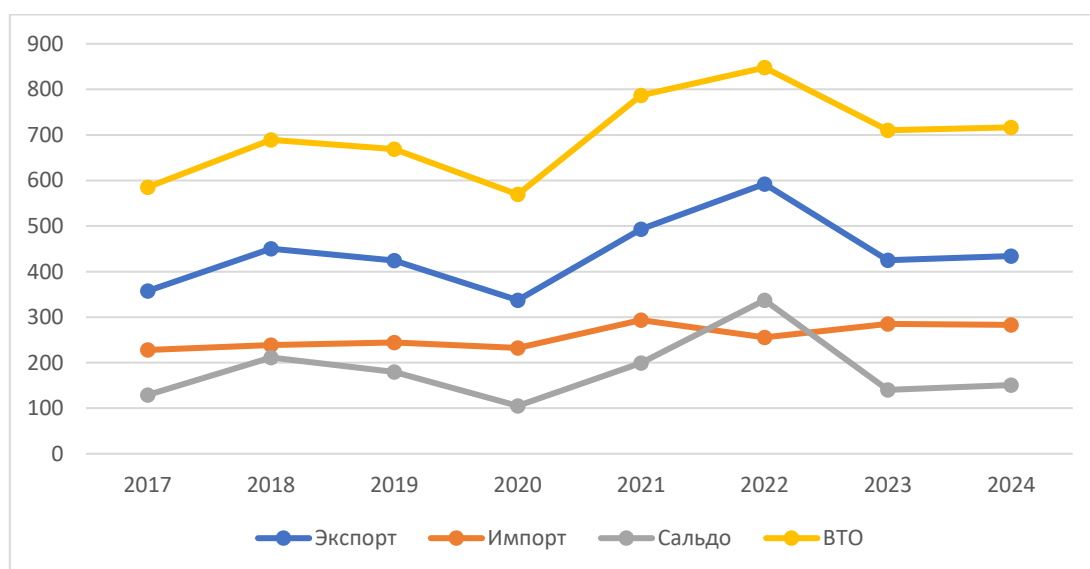


Рисунок 15 – Основные показатели внешней торговли РФ,
в млрд. долл. США

⁹ Росстат [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 10.10.2019. – Режим доступа : https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya. – 19.03.2025.

Теперь рассмотрим таблицу 4 с темпами роста внешней торговли, чтобы более подробно проанализировать динамику этих показателей и выявить основные причины, которые повлияли на экономическую ситуацию России.

Таблица 4 – Темпы роста внешней торговли Российской Федерации

в % к предыдущему году

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт	125,1	126,0	94,2	79,5	146,2	120,2	71,7	102,0
Импорт	124,9	104,7	102,5	94,9	126,5	87,0	111,7	99,2
Сальдо	125,4	163,5	84,9	58,5	189,7	168,9	41,5	107,8
ВТО	125,0	117,7	97,1	85,1	138,1	107,8	83,8	100,9

На основе представленных данных о темпах роста внешней торговли России с 2017 по 2024 год можно сделать вывод, что в начале рассматриваемого периода, в 2017 и 2018 годах наблюдается положительная тенденция как в экспорте, так и импорте. Это может быть связано как с благоприятной экономической конъюнктурой, так и с ростом спроса на товары.

Однако в 2019 году резко снизился экспорт до 94,2%, на это повлияли такие факторы как замедление мировой экономики, что негативно сказалось на спросе сырьевых ресурсов, а также торговые конфликты и изменение цен на сырье. В 2020 году экспорт падает до 79,5%, что указывает на негативное влияние пандемии COVID-19, которая нарушила цепочки поставок из-за закрытия границ, а также увеличение цен на сырьевые товары.

С 2021 года можем наблюдать, что экспорт достигает рекордного значения в 146,2%. Это связано с восстановлением мировой экономики и увеличением спроса на товары. Тем не менее, с 2022 снова происходит снижение показателей экспорта до 120,2%, а в 2023 до 71,7% в связи с политической ситуацией и экономическими санкциями. В 2024 году можем

наблюдать рост до 102%, объясняется это переориентацией экспорта на азиатские рынки.

Импорт демонстрирует аналогичную динамику: после роста в 2017 и 2018 годах он также падает в 2020, но восстанавливается в 2021 году. Однако в 2022 году показатели импорта снижаются до 87%, это объясняется многочисленными санкциями, введенные в отношении широкого спектра товаров. По мимо этого снизился спрос на иностранные товары из-за невозможности использования российских банковских карт для оплаты в иностранных интернет-магазинах.

Сальдо внешней торговли в 2017-2028 годах увеличивалось (125,4% и 163,5%), что говорит о положительном влиянии роста экспорта на торговый баланс. Снижение в последующие годы (84,9% в 2020 и 58,5% в 2020) отражает ухудшение в международной торговле. Также видим, что в 2021 году был резкий рост до 189,7%. Это связано с восстановлением мировой экономики после пандемии COVID-19.

Для лучшего восприятия информации рассмотрим график, который наглядно демонстрирует основные изменения (рисунок 16).

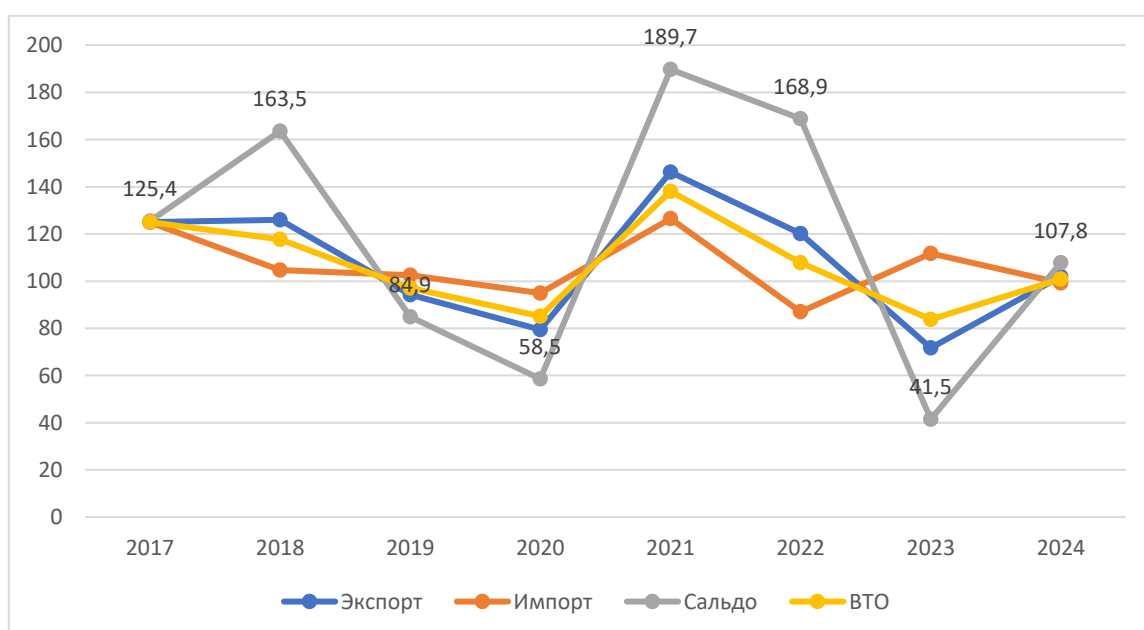


Рисунок 16 – Темпы роста внешней торговли Российской Федерации, в % к предыдущему году

Таким образом, представленные данные показывают значительные изменения, обусловленные как внутренними экономическими факторами, так и глобальными изменениями.

После анализа темпов роста внешней торговли, следует обратить внимание на структуру внешнеторгового оборота (Таблица 5).

Таблица 5 – Структура внешнеторгового оборота Российской Федерации

в %

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт	61,1	65,4	63,4	59,2	62,7	69,9	59,9	60,5
Импорт	38,9	34,6	36,6	40,8	37,3	30,1	40,1	39,5
Всего	100	100	100	100	100	100	100	100

Данная таблица наглядно иллюстрирует как с 2017 по 2024 год доля экспорта стабильно превышала долю импорта во внешней торговле. Это говорит о эффективной экономике и меньшей зависимости России от политической ситуации на международном рынке. Рассмотрим несколько важных факторов, оказавших влияние на данную динамику.

Во-первых, начиная с 2027 года, российская экономика начала восстанавливаться после кризиса, вызванного падением цен на нефть и введением санкций. В 2017-2018 годах рост цен на нефть позволил значительно увеличить доходы России от экспорта энергетических ресурсов.

Во-вторых, важно отметить, что в 2020 году, несмотря на пандемию COVID-19, Россия смогла сохранить положительное сальдо благодаря стабильному спросу на энергоресурсы и продовольствие.

Кроме того, в 2021 году Россия продолжила укреплять рост экспорта, что связано с увеличением потребления. Активно поддерживались экспортные отрасли, внедрялись различные меры, такие как субсидии и программы по развитию инфраструктуры. Это способствовало укреплению конкурентоспособности наших товаров на международных рынках.

Однако с 2022 года из-за геополитических факторов, санкций, Россия была вынуждена переориентировать свои экспортные потоки на новые рынки. Несмотря на это, доля экспорта продолжала оставаться высокой благодаря сохранению спроса на наши товары в дружественных странах.

Наглядное представление информации можно увидеть на диаграмме, которая показывает главные изменения (рисунок 17).

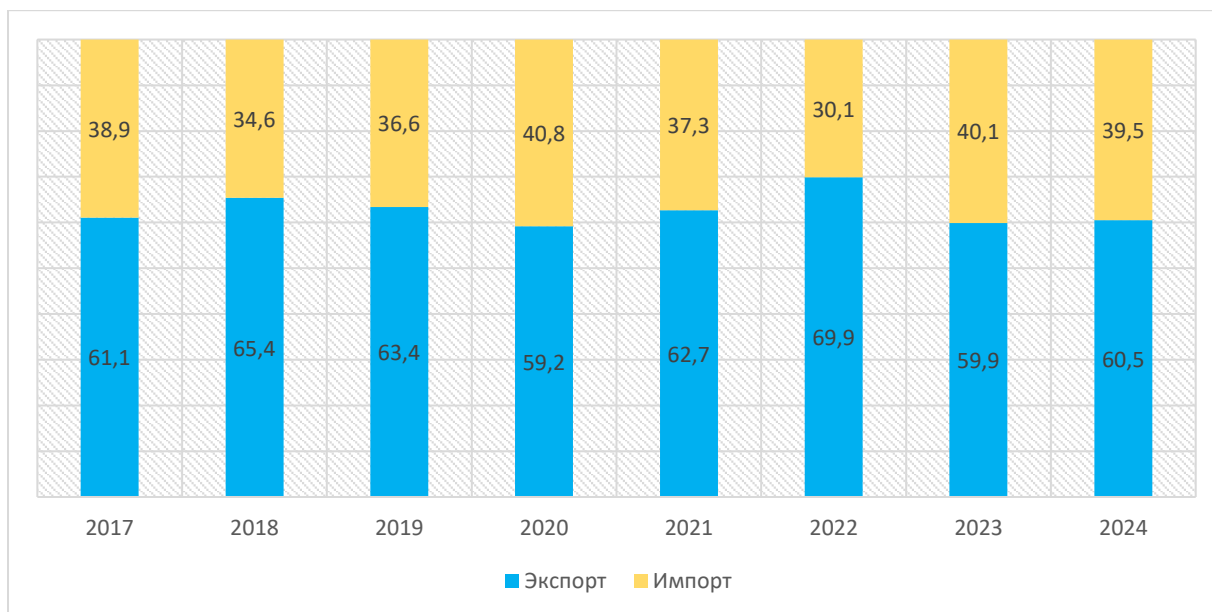


Рисунок 17 – Структура внешнеторгового оборота Российской Федерации, в %

Таким образом, анализ внешней торговли Российской Федерации за 2017-2024 годы показывает, что несмотря на многочисленные проблемы страна продолжает оставаться важным игроком на международной арене. Однако для достижения устойчивого роста необходимо обратить внимание на диверсификацию экспорта и развитие высокотехнологичных отраслей экономики.

Для более глубокого понимания динамики внешней торговли, проанализируем товарную структуру экспорта и импорта, измеряя объемы в миллиардах долларов США. Эта информация поможет понять какие товары играли значимую роль в деятельности страны.

Таблица, отражающая товарную структуру экспорта Российской Федерации представлена в ПРИЛОЖЕНИИ Б.

Для более детального анализа рассмотрим таблицу 6, где представлены темпы роста экспорта России по укрупненным товарным группам.

Таблица 6 – Темпы роста экспорта РФ по укрупненным товарным группам
в % к предыдущему году

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт – всего	125,1	126,0	94,2	79,5	146,2	120,2	71,7	102,1
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	121,1	120,3	99,6	119,4	121,3	115,0	104,4	98,9
25-27-Минеральные продукты	127,7	135,3	91,8	64,3	160,8	141,2	66,4	101,5
28-40-Продукция химической промышленности, каучук	114,9	115,1	98,5	88,2	154,8	113,5	64,8	101,4
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	111,5	89,7	80,8	76,2	131,3	95,2	50,0	190,0
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	120,4	117,8	92,1	96,9	136,3	82,8	70,7	102,2
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	122,2	109,1	116,7	107,1	113,3	111,8	89,5	135,3
71-83-Металлы и изделия из них	126,3	112,8	98,7	123,4	126,5	85,6	84,9	106,1
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	118,9	101,7	100,5	86,1	128,3	76,2	74,4	102,0

Изучив таблицу темпов роста экспорта России по укрупненным товарным группам за период с 2017 по 2024 годы, можно сделать вывод, что в 2019 году произошло резкое падение общего экспорта до 94,2%, это

связано с изменениями в мировой экономике и снижением спроса на отечественные товары. Важно отметить, что в 2020 году экспорт продолжил снижаться до 79,5%, на это снижение повлияла пандемия COVID-19. Однако, уже в 2021 году наблюдаем резкий рост до 146,2%, это связано с восстановлением мировой экономики после пандемии. В период с 2022 по 2023 год показатели вновь снижаются, это обусловлено экономическими и политическими санкциями, наложенными на Россию.

Можно выделить несколько товарных групп, где наблюдался наиболее резкий спад.

Во-первых, в 2023 году в группах «Кожевенное сырьё, пушнина и изделия из них», экспорт сократился до 50%. Это падение связано с изменением спроса на пушнину и кожевенные изделия в Европе и США, где экологические стандарты становятся всё более строгими. Кроме того, наложенные санкции на российские товары также значительно сократили доступ на рынки этих стран.

Во-вторых, отметим группы «Продукция химической промышленности и каучук», где темп экспорта на 2023 год составил всего 64,8%. Причиной такого резкого снижения может быть как переизбыток аналогичной продукции на международных рынках, так и ограниченная возможность экспорта из-за санкций и логистических проблем, связанных с транспортировкой.

Также стоит упомянуть группы «Машины, оборудование и транспортные средства», где в 2023 зафиксировано уменьшение темпа экспорта до 74,4%. Это может быть связано с нарушениями цепочек поставок и ограничениями, введенными рядом стран.

Наконец, группы, в которой наблюдался резкий спад «Древесина и целлюлозно-бумажные изделия» также показали снижение до 70,71% в 2023 году. Это падение связано не только с уменьшением спроса на эту продукцию из-за экологических мер, но и ужесточением контроля за вырубкой лесов в ряде стран.

Рассмотрим группы, в которых наблюдался значительный рост.

Во-первых, группы «Минеральные продукты» показали высокий рост в 2021 году, составив 160,8%. Это резкое увеличение связано с восстановлением цен на энергоносители на мировых рынках после падения в 2020 году. Пандемия COVID-19 привела к значительному снижению спроса, а затем, с восстановлением экономики, начался бум потребления, что привело к росту экспорта минеральных ресурсов из России.

Во-вторых, стоит отметить группы «Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье», которые также демонстрировали положительный рост. В 2021 году темп роста составил 121,3%. В этом сегменте успешным фактором стало укрепление позиций российских производителей на международных рынках, что связано как высоким качеством продукции, так и изменениями в потребительских предпочтениях, которые склонили многих импортеров к выбору надежных поставщиков, способных обеспечить стабильные объемы поставок.

Также важными группами стали «Продукция химической промышленности и каучук», где наблюдался рост до 154,8% в 2021 году. Этот рост связан с высоким спросом на химические продукты как для внутреннего рынка, так и за границей, где российские производители смогли занять освободившиеся ниши, вызванные ограничениями для некоторых западных производителей.

Для анализа структуры экспорта по укрупнённым товарным группам можно представить данные в виде таблицы, которая будет показывать общий объём экспорта и долю каждой товарной группы (таблица 7).

Таблица 7 – Товарная структура экспорта РФ по укрупнённым товарным группам

в %

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт – всего	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	5,99	5,79	5,53	5,84	8,78	7,28	6,97	10,14
25-27-Минеральные продукты	59,22	60,48	64,93	63,26	51,14	56,24	66,09	61,19
28-40-Продукция химической промышленности, каучук	7,28	6,69	6,11	6,39	7,09	7,50	7,09	6,40
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,09	0,08	0,06	0,05	0,05	0,04	0,03	0,02
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3,43	3,30	3,09	3,02	3,68	3,43	2,36	2,33
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,32	0,31	0,27	0,33	0,44	0,34	0,32	0,40
71-83-Металлы и изделия из них	13,16	13,29	11,90	12,47	19,36	16,75	11,93	14,11
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	10,54	10,02	8,08	8,63	9,34	8,19	5,20	5,39

На основании таблицы 7 можно сделать вывод, что наибольшую долю в структуре экспорта занимают группы 25-27: Минеральные продукты. С 2017 по 2024 год мы наблюдаем колебания по проценту экспорта. Максимальный процент 66,09% был достигнут в 2023 году. Минимальный

процент 51,11% мы наблюдаем в 2021 году. До 2021 года доля минеральных продуктов снижалась из-за умеренных цен и роста не сырьевого экспорта. После 2022 года произошел резкий рост из-за санкций, высоких цен на энергоносители. В 2023 году доля достигла 66,09%, цены на нефть и газ достигли максимальных результатов.

Второе место по наибольшей доле занимают группы 71-83 металлы и изделия из них. В 2021 году мы наблюдаем максимальный процент экспорта в этой группе 19,36%. В 2019 году и в 2023 годах мы наблюдаем минимальные значения в данной группе 11,90% и 11,93% соответственно. Можно сделать выводы: в 2019 наблюдается спад экспорта из-за низких цен и торговых войн. Но к 2021 году происходит пик импорта из-за постковидного бума, а также рекордных цен на металлы. И в 2023 году снова наблюдаем минимум экспорта, это произошло из-за санкций, дополнительных пошлин, а также из-за усложнения логистики.

С другой стороны, наименьшую долю экспорта имеют группы 41-43: Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них. В 2017 году мы наблюдаем максимальные показатели в данной группе 0,09%. Но к 2024 году произошел спад до 0,02%. Высокий спрос можно объяснить тем, что в 2010-х годах КНР активно закупала российскую пушнину (норка, соболь) для переработки. Также были стабильные поставки в Европу – до ужесточения экологического регулирования. Низкая конкуренция (у России традиционно сильные позиции в пушном промысле). Основная причина спада – глобальное сокращение рынка натурального меха и кожи из-за экологических трендов. Также спаду послужили: санкции (потеря европейского рынка), упадок звероводства в России, логистические и финансовые преграды.

Также наименьшую долю можем увидеть в группах 50-67 текстиль, текстильные изделия и обувь. В 2021 году наблюдался максимальный процент в данной группе 3,68%. Но в 2023 году произошел спад в экспорте группы до 2,36%. Рост до 2021 года обеспечивался дешевым рублем и

спросом со стороны Европейского рынка. Обвал в 2023 году вызван санкциями, разрывом логистики и уходом иностранных компаний из России.

Для удобства восприятия информации обратимся к графику, отражающий основные изменения (рисунок 18).

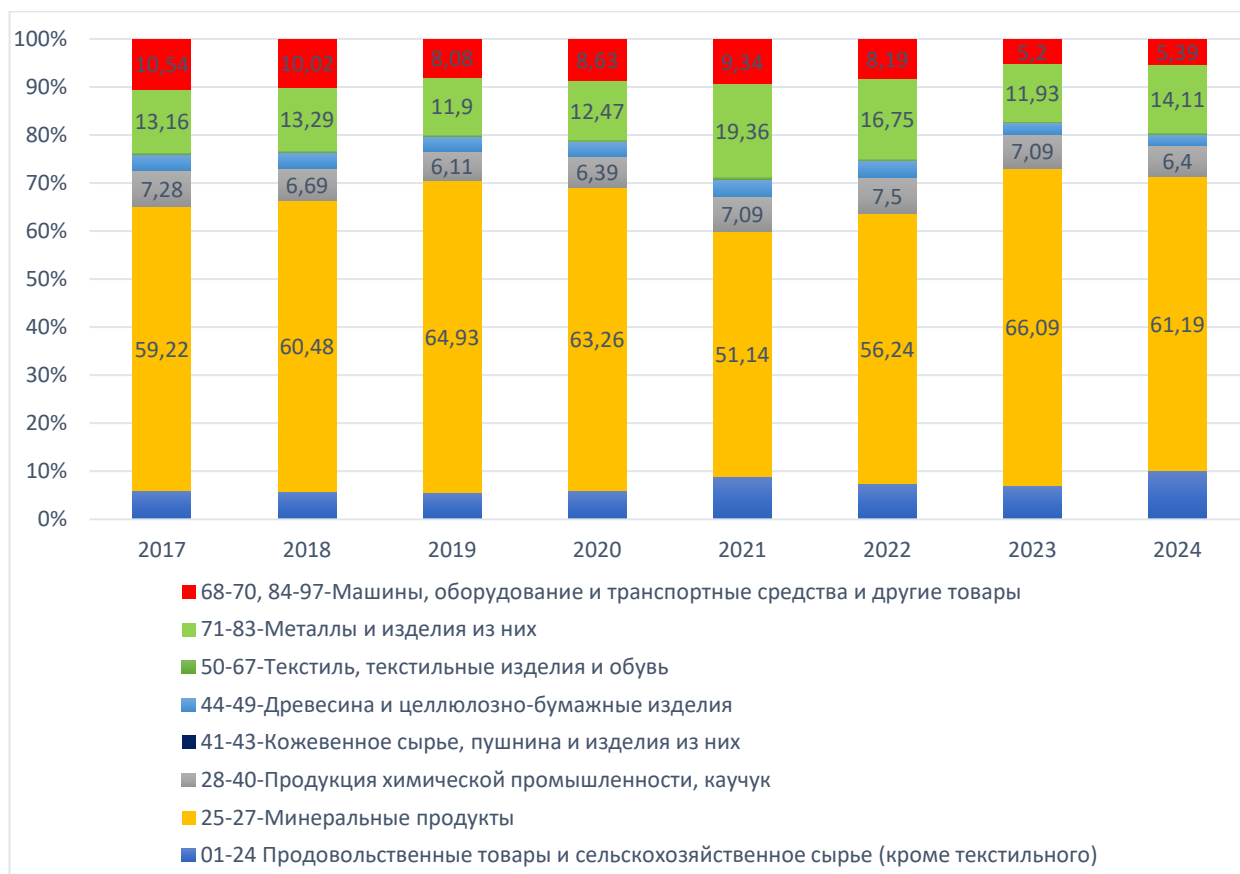


Рисунок 18 – Товарная структура экспорта РФ по укрупнённым товарным группам, в %

Теперь важно обратить внимание на товарную структуру импорта. Импортные поставки играют важную роль в поддержании внутреннего спроса и обеспечении экономики необходимыми товарами, которых не хватает в отечественном производстве. Анализируя импорт, можно выявить, какие именно товары и группы товаров необходимы для сбалансированного функционирования экономики и как они соотносятся с экспортными позициями.

Таблица, отражающая товарную структуру импорта Российской Федерации представлена в ПРИЛОЖЕНИИ В.

На основании таблицы 8 можно сделать выводы об импорте в укрупнённых товарных группах по долям товарной структуры.

Во-первых, в группах 01-24: Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (кроме текстильного) можем наблюдать, что импорт с 2017 по 2022 годы был подвержен увеличению с 28,9% до 35,8%. Причиной роста импорта в группе продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё, могли стать: структурные изменения рынка после продэмбарго, рост потребительского спроса, ограниченными возможностями отечественного АПК по отдельным позициям, конъюнктурными факторами (цены, логистика). Но 2023 году произошёл спад с 35,8% до 35,1%. Причиной спада импорта в группе продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё, могли стать: Снижение доли продовольственного импорта в 2023 году на 0,7% обусловлено: импортозамещениями (мясо, молоко, овощи), санкционными ограничениями на поставки из ЕС/США, снижением покупательского спроса на премиальный импорт.

Во-вторых, в группах 25-27: минеральные продукты – с 2017 по 2023 год наблюдается рост по проценту импорта. Максимальный процент 5,6% был достигнут в 2021 и 2023 году. Минимальный процент 4,5% мы наблюдаем в 2017 и в 2020 году. Рост импорта минеральных продуктов обусловлен: структурными проблемами ТЭК (в поставках угля/газа), сложностями в логистике после введения санкций, потребностями промышленности (сера, фосфаты), климатическими факторами (холодные зимы). Пики в 2021 и 2023 годах отражают кризисные явления в энергетическом секторе, которые Россия пока не может полностью преодолеть за счёт внутренних ресурсов.

Рассмотрим импорт группы 28-40: Продукция химической промышленности, каучук. В 2023 году уровень импорта достиг своего максимума 55,7 %, но в 2017 году он был минимальным 40,3%. Рост с 40,3% до 55,7 % произошёл из-за закрытия европейских компаний, усиления

зависимости от товаров химической промышленности из Китая, развития фармпроизводства. Зависимость от химического импорта – вследствие внедрения санкций.

Также следует отметить, что группах 41-43: Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них в 2021 году наблюдались максимальные показатели 1,3%. Но в 2020 году он был минимальным 0,99%. Доля упала до 0,99% из-за: ухода европейских поставщиков, запрета на мех в ЕС, перехода на искусственные материалы.

Рассмотрим импорт группы 44-49: древесина и целлюлозно-бумажные изделия. В 2021 году мы наблюдаем максимальный процент импорта 4,2%, но в 2020 и в 2023 году произошел спад до 3,4%. Рост в 2021 году связан с ростом потребления упаковки из-за увеличения интернет-торговли, нехватка отечественной целлюлозы для картона. Спад обусловлен ограничениями в период пандемии: остановка 60% типографий и мебельных фабрик, сокращение закупок бумаги. Закрывание границ с ЕС – срыв поставок и рост стоимости морских перевозок. Обвал рынка коммерческой недвижимости, снижение спроса на отделочные материалы.

Также в группах 50-67 текстиль, текстильные изделия и обувь в 2023 году наблюдался максимальный процент в данной группе 19,1%. Но в 2017 году мы наблюдаем минимальный процент в группе до 13,6%. Рост в 2023 года доли импорта следствие разрушения отечественной легкой промышленности и санкционных ограничений. Без восстановления собственного производства зависимость будет расти. Минимальный процент в 2017 году вызван работой локальных производств европейских брендов, отечественные фабрики обеспечивали 45% рынка, стабильные поставки из ЕС по оптимальным ценам.

Рассмотрим импорт группы 71-83 металлы и изделия из них. В 2021 году мы наблюдаем максимальный процент экспорта в этой группе 21,5%. В 2017 году мы наблюдаем минимальные значения в данной группе 16,3%. Можно сделать выводы: в 2017 наблюдаем минимальное значение импорта

из-за относительной стабильности. Пик 2021 года отражает волну модернизации перед санкциями.

Наконец, импорт группы: 68-70, 84-97 машины, оборудование и транспортные средства и другие товары. В 2021 году мы можем наблюдать максимальный процент импорта 156,1%, но к 2022 году произошло максимальное снижение до 117,5%. В 2021 году наблюдаем максимальный процент импорта в связи последним всплеском глобализованной экономики, тогда как обвал 2022 отражает структурный коллапс машинотехнического импорта.

Для более детального изучения импорта России, обратим внимание на таблицу, где представлены темпы роста по укрупненным товарным группам.

Таблица 8 – Темпы роста импорта РФ по укрупненным товарным группам

в % к предыдущему году

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Импорт- всего	124,9	104,7	102,5	94,9	126,5	87,0	111,7	99,3
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	115,1	103,1	100,3	99,7	114,1	105,3	98,0	107,4
25-27-Минеральные продукты	140,6	111,1	104,0	86,5	124,4	94,6	105,7	80,0
28-40-Продукция химической промышленности	119,2	108,2	109,9	88,7	126,6	106,1	97,5	96,0
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	137,5	115,5	100,8	77,3	131,3	76,9	120,0	85,1
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	105,9	108,3	94,9	91,9	123,5	92,9	87,2	94,3
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	124,8	109,6	102,0	96,7	115,6	92,9	120,9	94,7
71-83-Металлы и изделия из них	137,0	109,8	106,1	87,9	128,7	88,8	100,5	93,4
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	128,2	102,3	100,1	97,8	130,4	75,3	124,1	100,9

На основании таблицы 8 можно сделать выводы об импорте в укрупнённых товарных группах по долям товарной структуры.

Изменения в импорте от 124,9% в 2017 году до 99,3% в 2024 году, с минимальным процентом 87,0% в 2022 году. Это говорит о нестабильности внешнеэкономической ситуации и влияния различных факторов, таких как санкции и изменение потребительского спроса.

Прежде всего, импорт группы 01-24: Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (кроме текстильного) – с 2017 по 2024 годы был подвержен колебаниям с 115,1% до 107,4%. Минимальный процент мы можем наблюдать в 2023 году 98,0 %. Максимальный процент наблюдаем в 2017 год 115,1 %, следствием могло стать продэмбарго, а также слабый рубль. Спад в 2023 году наблюдается в результате санкций, успехов импортозамещения и изменения потребительских привычек.

Далее, в группы 25-27: минеральные продукты был достигнут максимальный процент 140,6% в 2017 году. Минимальный процент 80% мы наблюдаем в 2024 году. Пик импорта минеральных продуктов обусловлен периодом инвестиционной активности и дешевого импорта. Спад в 2020 году связан с кризисом, вызванным пандемией и проблемами в нефтяной промышленности.

Рассмотрим импорт группы 28-40: продукция химической промышленности, каучук. В 2021 году уровень импорта достиг своего максимума 126,6 %, но в 2020 году он был минимальным 88,7%. Рост произошел в 2021 году из-за роста фармацевтической промышленности. Спад 2020 года наблюдаем из-за кризиса в связи с пандемией и логистикой.

Также рассмотрим импорт группы 41-43: Кожевенное сырьё, пушнина и изделия из них. В 2017 году мы наблюдаем максимальные показатели в данной группе 137,5%. Но в 2020 году он был минимальным 77,3%. Доля упала из-за: ухода европейских поставщиков, запрета на мех в ЕС, перехода на искусственные материалы.

Следует отметить, что в группах 44-49: древесина и целлюлозно-бумажные изделия в 2021 году наблюдался максимальный процент импорта 123,5%, но в 2023 году произошел спад до 87,2%. Рост в 2021 году связан с зависимостью от импорта качественных материалов. Спад в 2023 году наблюдаем в результате введения санкций и нарушения логистических цепочек.

Рассмотрим импорт группы 50-67 текстиль, текстильные изделия и обувь. В 2017 году мы наблюдаем максимальный процент в данной группе 124,8%. Но в 2022 году мы наблюдаем минимальный процент в группе до 92,9%. Рост в 2017 года доли импорта следствие разрушения отечественной легкой промышленности. Минимальный процент в 2022 году вызван работой локальных производств европейских брендов, отечественные фабрики обеспечивали 45% рынка, стабильные поставки из ЕС по оптимальным ценам.

Также отметим, что в группах 71-83 металлы и изделия из них в 2017 году наблюдался максимальный процент экспорта в этой группе 137%. В 2020 году мы наблюдаем минимальные значения в данной группе 92,7%. Можно сделать выводы: в 2020 наблюдаем минимальное значение импорта из-за относительной стабильности. Пик 2017 года отражает волну изменений перед санкциями.

Далее рассмотрим импорт группы: 68-70, 84-97 машины, оборудование и транспортные средства и другие товары. В 2021 году мы можем наблюдать максимальный процент импорта 130,4%, но к 2022 году произошло максимальное снижение до 75,3%. В 2021 году наблюдаем максимальный процент импорта в связи последними изменениями в экономике, тогда как обвал 2022 отражает структурный коллапс машинотехнического импорта.

Также важным аспектом анализа импорта является понимание доли различных товарных групп в общем объеме. Это позволяет выявить ключевые сектора, влияющие на внешнеэкономическую активность страны, и оценить их значимость в контексте экономического развития (таблица 9).

Таблица 9 – Товарная структура импорта РФ по укрупненным товарным группам

в %

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Импорт- всего	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	12,68	12,48	12,22	12,84	11,58	14,02	12,31	13,32
25-27-Минеральные продукты	1,97	2,09	2,13	1,94	1,91	2,08	1,96	1,58
28-40-Продукция химической промышленности, каучук	17,68	18,27	19,58	18,31	18,33	22,37	19,54	18,89
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,48	0,53	0,52	0,43	0,44	0,39	0,42	0,36
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1,58	1,63	1,51	1,46	1,43	1,53	1,19	1,13
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	5,97	6,24	6,21	6,33	5,79	6,19	6,70	6,39
71-83-Металлы и изделия из них	7,15	7,50	7,77	7,20	7,33	7,48	6,73	6,34
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	52,44	51,24	50,04	51,57	53,19	46,02	51,14	51,98

На основании этой таблицы, можно сделать вывод, что наибольшая доля товарной структуры стали группы: 68-70, 84-97 машины, оборудование и транспортные средства и другие товары. Доля импорта данной группы занимает наибольшую долю в импорте. Россия импортирует значительное количество машин и оборудования. Российское производство не может удовлетворить внутренний спрос на современное оборудование.

С другой стороны, наименьшую долю имеют группы 41-43: Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них. Доля импорта является самой минимальной из всех групп. В 2018 году мы наблюдаем максимальные показатели в данной группе 0,53%. Но в 2024 году он был минимальным 0,36%. На международном рынке мы наблюдаем снижение интереса к изделиям из натурального меха и кожевенному сырью. Также развитие синтетических материалов и изменение потребительских предпочтений способствуют снижению спроса на традиционные кожевенные изделия.

Структура импорта показывает стабильность во многих секторах и изменения в других. Увеличение доли продовольственных товаров и продукции химической промышленности указывает на приспособление к новым экономическим условиям. Стабильная доля минеральных продуктов показывает низкую зависимость от импорта в этой группе, а высокая доля машин и оборудования говорит о необходимости импортировать технологии для поддержания производственных процессов.

Для лучшего восприятия информации рассмотрим график, который поможет увидеть общую картину (рисунок 19).

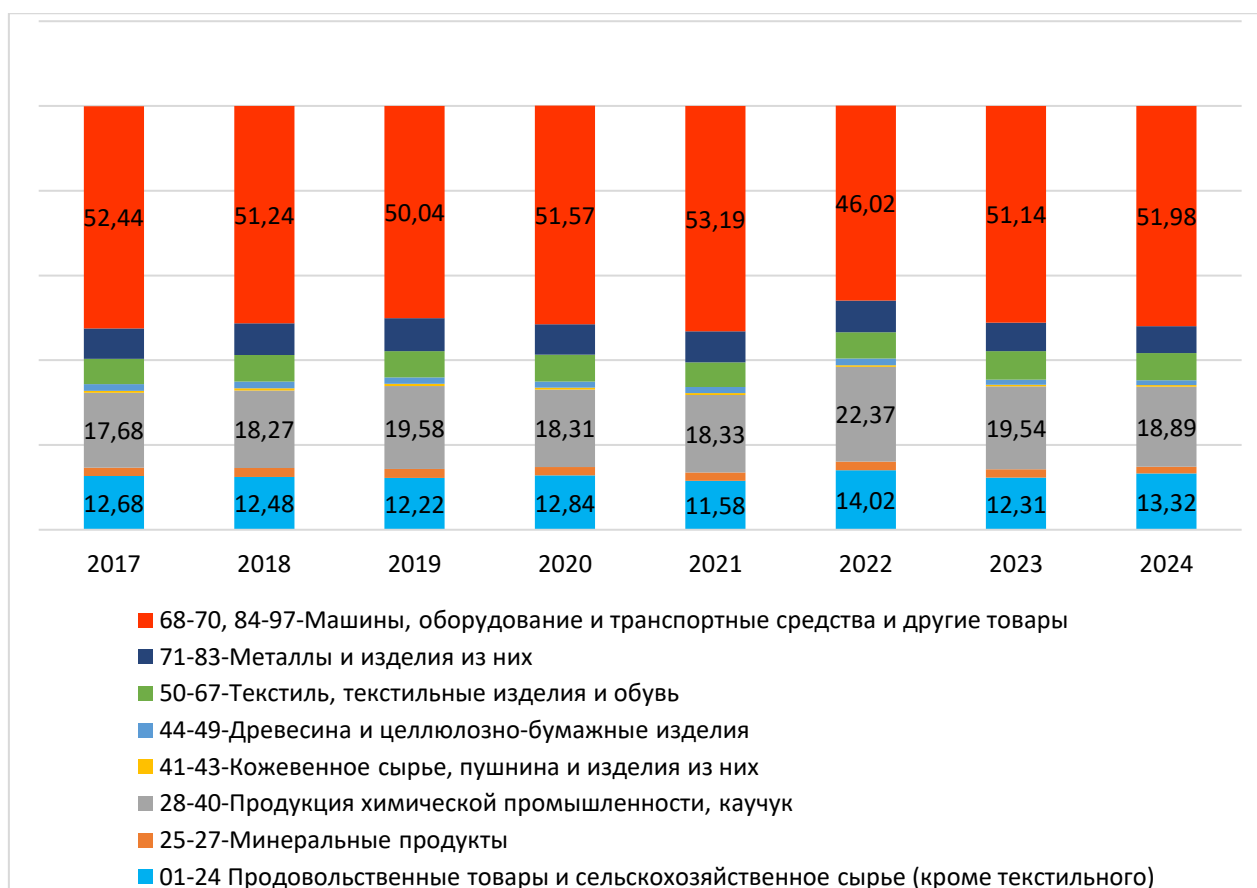


Рисунок 19 – Товарная структура импорта по укрупненным товарным группам в %

Рассмотрим географическую структуру экспорта и импорта Российской Федерации за 2017 – 2021 года (таблица 10).

Таблица 10¹⁰ – Экспорт товаров из РФ в страны Дальнего зарубежья и СНГ
в млн. долл. США

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт	357 266	450 278	424 261	337 295	493 096
со странами дальнего зарубежья	309 090	395 161	370 240	288 605	428 162
со странами СНГ	48 171	55 117	54 021	48 690	64 934

¹⁰Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 15.09.2014. – Режим доступа : <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries>. – 14.12.2024.

Изучив данную таблицу, можно сделать вывод, что общий объем экспорта значительно увеличился с 357 266 миллионов долларов в 2017 году до 493 096 миллионов долларов в 2021 году, это говорит о росте внешнеэкономической активности России.

Следует отметить, что экспорт в страны дальнего зарубежья составляет основной объем, увеличившись с 309 090 миллионов долларов в 2017 году до 428 162 миллионов долларов в 2021 году. Это подчеркивает важность глобальных рынков для российской экономики.

Также экспорт в страны СНГ демонстрирует положительную динамику, поднявшись с 48 171 миллионов долларов в 2017 году до 64 934 миллионов долларов в 2021 году. Это указывает на значимость регионального сотрудничества и нарастающий интерес к российским товарам в соседних государствах.

Чтобы более четко увидеть изменения, рассмотрим график, который поможет увидеть общую картину (рисунок 20).

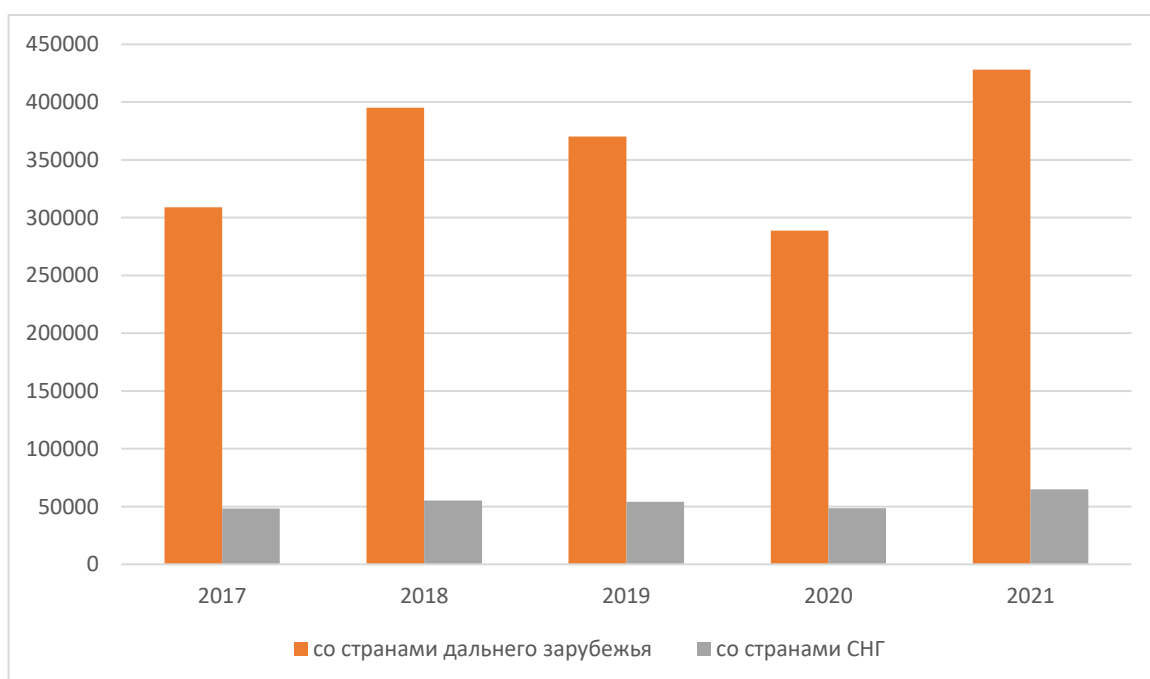


Рисунок 20 – Экспорт товаров из РФ в страны Дальнего зарубежья и СНГ, в млн. долл. США

Для более глубокого понимания изменений в географической структуре экспорта Российской Федерации в период с 2019 по 2021 годы, рассмотрим данные, представленные в таблице 11. Эта информация позволяет проанализировать динамику экспортных потоков как в рамках стран СНГ, так и с дальним зарубежьем.

Таблица 11 – Динамика экспорта товаров из Российской Федерации по группам стран

в % к предыдущему году

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт	125,1	126,0	94,2	79,5	146,2
со странами дальнего зарубежья	124,8	127,8	93,7	78,0	148,4
со странами СНГ	126,9	114,4	98,0	90,1	133,4

Как видно из представленной таблицы, экспорт со странами дальнего зарубежья увеличивался до 127,8% в 2018 году. В 2020 году можем наблюдать наименьший показатель (70%), что объясняется последствиями пандемии COVID-19 и глобальной экономической нестабильностью.

Показатели темпов роста экспорта России со странами СНГ снижаются с 126,9% до 90,1%, с 2019 по 2020 год. Однако, также как и со странами дальнего зарубежья в 2021 году были наивысшие показатели за представленный период, что может говорить о росте спроса на российские товары среди других стран.

Можно сделать вывод, что экспорт Российской Федерации восстанавливается после резкого падения в 2020 году. На это повлияли такие факторы как: изменения в глобальной экономике, спрос на российские товары, а также политические и экономические отношения с другими странами.

Чтобы подчеркнуть динамику, обратим внимание на график, где четко видны основные тенденции (рисунок 21).

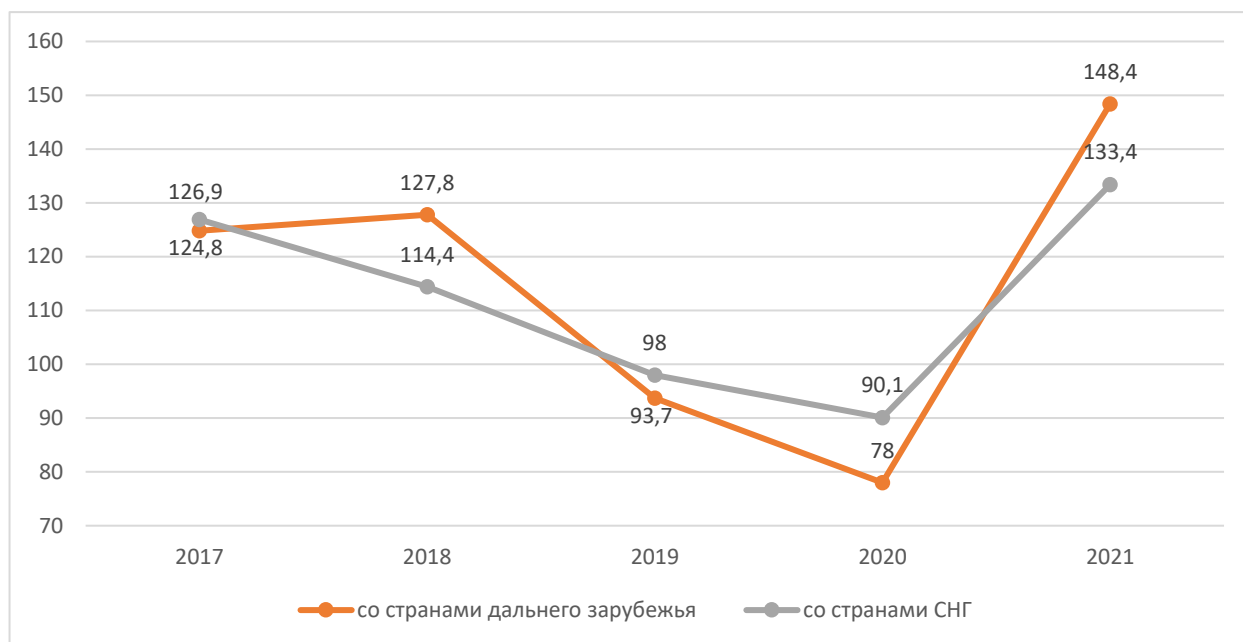


Рисунок 21 – Динамика экспорта товаров из РФ по группам стран, в % к предыдущему году

Далее рассмотрим географическую структуру импорта РФ за 2019-2021 года (таблица 12).

Таблица 12¹¹ – Географическая структура импорта РФ

в млн. долл. США

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021
Импорт	227 870	238 710	244 573	232 138	293 531
со странами дальнего зарубежья	202 877	212 054	217 032	207 088	262 147
со странами СНГ	24 993	26 656	27 541	25 051	31 384

Исходя из представленной таблицы, обратим внимание, что общий импорт увеличился с 227 870 миллионов долларов в 2017 году до 293 531

¹¹Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 15.09.2014. – Режим доступа : <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries>. – 14.12.2024.

миллионов долларов в 2021 году, что указывает на рост зависимости российской экономики от зарубежных товаров.

Следует отметить, что импорт со странами дальнего зарубежья занимает доминирующее положение, составляя 262 147 миллионов долларов в 2021 году, это говорит о зависимости с глобальными рынками.

Также можем наблюдать увеличение показателей импорта со странами СНГ с 24 993 миллионов долларов в 2017 году до 31 384 миллионов долларов в 2021 году, это говорит о значении регионального сотрудничества для России, несмотря на менее значительные объемы по сравнению с дальним зарубежьем.

Чтобы более четко увидеть изменения, рассмотрим график, который поможет увидеть общую картину (рисунок 22).



Рисунок 22 – Импорт товаров в РФ из стран Дальнего зарубежья и СНГ, в млн. долл. США

Таким образом, данные свидетельствуют о растущем импорте Российской Федерации как с глобальных, так и с региональных рынков.

Для более глубокого анализа проведем расчеты темпов роста (таблица 13).

Таблица 13 – Динамика импорта товаров в Российскую Федерацию по группам стран

в % к предыдущему году

Показатели	2017	2018	2019	2020	2021
Импорт	124,9	104,8	102,5	94,9	126,4
со странами дальнего зарубежья	124,7	104,5	102,3	95,4	126,6
со странами СНГ	126,3	106,7	103,3	91,0	125,3

Как видно из представленной таблицы в 2021 году объем импорта увеличился на 26% по сравнению с 2020 годом, показывая преодоление последствий экономического кризиса, вызванного пандемией.

Импорт из этих государств вырос на 27% в 2021 году, что свидетельствует о нормализации международных поставок и возрастающем потребительском спросе на зарубежную продукцию после спада предыдущего года.

Рост импорта из стран СНГ составил 25% в 2021 году, что может объясняться углублением региональной экономической интеграции и активизацией взаимного товарообмена.

В период пандемии в 2020 году, наблюдалось сокращение импортных операций до 95,4 % по всем направлениям, вызванное ограничительными мерами, нарушение в цепочках поставок и изменением потребительского поведения.

Резкий рост импорта в 2021 году подтверждает восстановление Российской экономики после пандемийного периода. Различия в динамике по географическим направлениям, подчеркивают комплексный характер факторов торгового развития, включая региональную экономическую политику и глобальную конъюнктуру.

Для лучшего восприятия информации рассмотрим график, который наглядно демонстрирует основные изменения (рисунок 23).



Рисунок 23 – Динамика импорта товаров в РФ по группам стран, в % к предыдущему году

Также проанализируем географическую структуру экспорта и импорта России за 2022-2024 годы (таблица 14)¹².

Таблица 14 – Показатели внешней торговли РФ по группам стран

Страны	Экспорт					Импорт				
	В млрд. долл.			В % к пред. Году		В млрд. долл.			В % к пред. году	
	2022	2023	2024	2023	2024	2022	2023	2024	2023	2024
Весь мир, в т.ч.	592,5	425,1	433,9	71,7	102,0	255,3	285,1	283,0	111,7	99,2
Европа	265,6	84,9	68,4	32,0	79,6	89,5	78,5	73,1	87,7	93,1
Азия	290,4	306,6	329,2	105,6	107,6	145,2	187,5	191,2	129,2	101,9
Африка	14,8	21,2	24,3	142,9	114,7	3,1	3,4	3,5	108,6	103,5
Америка	20,5	12,2	11,9	59,6	98,3	16,8	15,0	14,8	89,0	98,2
Океания	0,3	0,0	0,0	2,5	77,8	0,4	0,2	0,1	41,8	73,8

¹²Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 15.09.2014. – Режим доступа : <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries>. – 14.12.2024.

Исходя из данных показателей, можно сделать вывод, что наблюдались значительные изменения. Во-первых, общий экспорт снизился с 592,5 млрд. долларов В 2022 году до 425,1 млрд. долларов в 2023 году, что составляет лишь 71,7% от уровня предыдущего года. Это падение связано с экономическими санкциями и изменением политической ситуации, что негативно сказывалось на торговых отношениях с рядом стран.

Наиболее заметные изменения показателей произошли со странами Европы, где экспорт упал 84,9 млрд. долларов, что составляет всего 32% от уровня 2022 года. Импорт из стран Европы также снизился, что указывает на ухудшение экономических связей с этим регионом и значительном падении интереса к европейским товарам.

В то же время, Азия демонстрирует положительную динамику, показатели экспорта за весь представленный период демонстрируют устойчивый рост. Это связано с активацией торговых отношений и увеличением спроса на российские товары в азиатских странах. Импорт из стран Азии так же вырос, что свидетельствует о росте взаимной торговли.

Показатели экспорта в страны Африки также показали значительный рост, увеличившись до 21,2 млрд. долларов в 2023 году и до 24,3 млрд. долларов в 2024 году. Это может быть связано с открытием новых рынков сбыта для российских товаров.

В то же время, показатели со странами Америки и Океании демонстрируют снижение. Эти изменения связаны с ухудшением политических и экономических отношений с данными регионами.

Таким образом, мы видим, что внешняя торговля по группам стран претерпевает значительные изменения, вызванные как внутренними, так внешними факторами.

Теперь рассчитаем структуру экспорта и импорта по группам стран (таблица 15).

Таблица 15 – Географическая структура экспорта и импорта по группам стран

в %

Страны	Экспорт			Импорт		
	2022	2023	2024	2022	2023	2024
Весь мир, в т.ч.	100	100	100	100	100	100
Европа	44,8	20,0	15,8	35,1	27,5	25,8
Азия	49,0	72,1	75,9	56,9	65,8	67,6
Африка	2,5	5,0	5,6	1,2	1,2	1,2
Америка	3,5	2,9	2,7	6,6	5,3	5,2
Океания	0,1	0,0	0,0	0,2	0,1	0,0

На основании представленных данных, можно сделать вывод, что наибольшей долей является экспорт в страны Азии. Так в 2022 году доля увеличилась с 49,0% до 72,1% в 2023 году и до 75,9% в 2024 году, что говорит о росте торговых связей России с странами Азии, возможно, в результате изменения геополитической ситуации и изменения внешнеэкономических связей после введения санкций.

С другой стороны, Океания не имеет доли в экспорте (0% в 2023 и 2024 годах), что указывает на отсутствие активного участия этого региона в торговле с Россией.

Доля экспорта в Америку также сократилась, что может быть связано с ухудшением экономических отношений и санкциями, наложенными на Россию.

Доля импорта из Азии является наибольшей среди других групп стран, что говорит о укреплении экономических связей с азиатскими странами.

Доля импорта из Океании остается минимальной и составляет всего 0,1% в 2023 году и 0% в 2024 году, что подтверждает низкий уровень торговых отношений.

Доля Африки в импорте остается на уровне 1,2%, что также говорит о слабых экономических связях этого региона с Россией.

Переход от Европы к Азии в экспорте и импорте является важным аспектом, отражающей изменения в международной политике и экономике.

Увеличение доли Африки в экспорте (с 2,5% до 5,6%) может свидетельствовать о растущем интересе России к новым рынкам.

Океания остается наименее активным регионом как в экспорте, так и в импорте, что указывает на ограниченные торговые связи.

Для лучшего восприятия информации рассмотрим график, который наглядно демонстрирует основные изменения (рисунок 24).

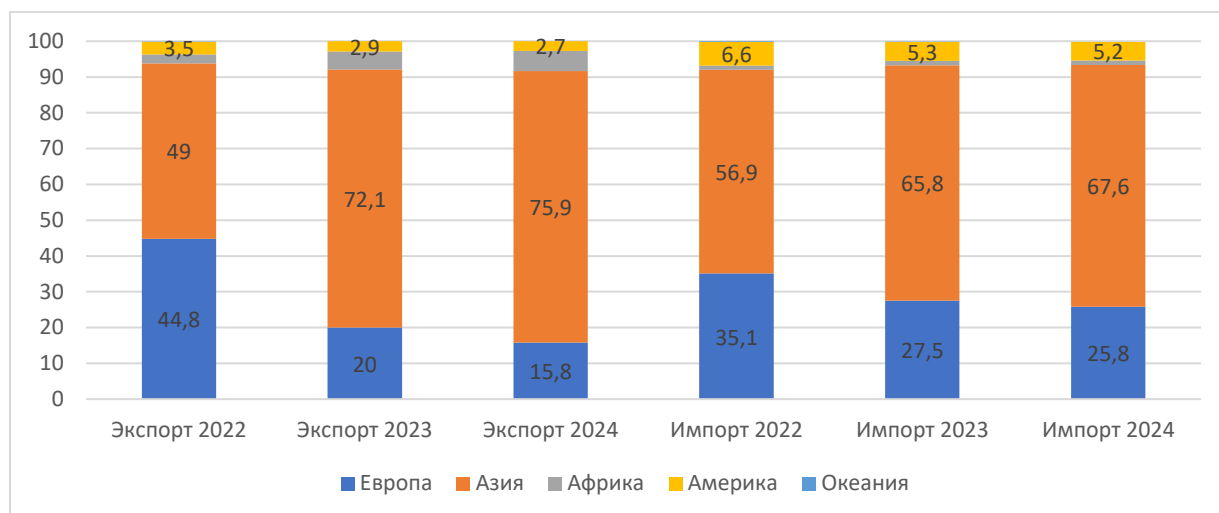


Рисунок 24 – Географическая структура экспорта и импорта по группам стран, в %

Внешняя торговля Российской Федерации является важным компонентом ее экономики.

Основные выводы по особенностям товарной и географической структуры внешней торговли России следующие:

Товарная структура России традиционно ориентирована на экспорт сырьевых товаров, таких как нефть, газ и металлы, что делает экономику склонной к колебаниям мировых цен на эти ресурсы. Продукты первичной

переработки также занимают значительную долю в экспорте. Также хочется добавить, что импортные товары в основном представлены машинами, оборудованием, транспортными средствами и потребительскими товарами. Это свидетельствует о зависимости от иностранных технологий и комплектующих для развития отечественного производства.

Географическая структура. Страны СНГ остаются важными партнерами для России в сфере внешней торговли, с заметным ростом взаимной торговли в последние годы. Это связано с историческими связями и экономической интеграцией. Также важную роль играют торговые отношения с государствами дальнего зарубежья, особенно с Китаем, Европейским Союзом и США. Однако политические и экономические санкции могут оказывать значительное влияние на эти отношения.

Динамика и изменения. В последние годы наблюдается рост взаимной торговли с Азией, что связано с изменением глобальных торговых потоков и экономической интеграцией стран региона. Пандемия COVID-19 оказала серьезное влияние на внешнюю торговлю, приведя к снижению объемов в 2020 году, однако с 2021 году наблюдается восстановление.

2.2 Предварительные решения, выданные таможенными органами РФ и ЕЭК: динамика и товарная структура

В условиях глобализации и активного развития внешнеэкономической деятельности (ВЭД) важность правильной классификации товаров и соблюдения таможенных процедур становится особенно актуальной. Предварительные решения, выданные таможенными органами Российской Федерации и Евразийской экономической комиссии (ЕЭК), представляют собой важный инструмент, позволяющий участникам ВЭД заранее получать информацию о правилах и условиях ввоза товаров. Эти решения не только способствуют снижению рисков, связанных с таможенными спорами, но и обеспечивают прозрачность и предсказуемость в процессе торговли.

В данной главе будет рассмотрена динамика выдачи предварительных решений, а также их товарная структура. Анализ изменений в количестве и

характере запросов на предварительные решения позволит выявить тенденции, влияющие на внешнеэкономическую деятельность в России и странах ЕАЭС. Кроме того, исследование товарной структуры предварительных решений поможет понять, какие группы товаров наиболее часто требуют разъяснений со стороны таможенных органов, что, в свою очередь, может служить индикатором изменений в потребительском спросе и производственных процессах.

Для анализа уделим внимание решениям о предварительной классификации товаров, выданным за 2024 год (таблица 16).

Таблица 16 – Действующие предварительные решения Российской Федерации о классификации товаров

В ШТ.

Товарные группы	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12	Прав ила ОПИ
01-24	232	234	236	242	263	280	264	262	268	275	264	276	1,6,2б, 3б
25-27	74	63	62	59	59	59	53	50	50	50	50	47	1,6,3в
28-40	484	490	497	496	502	497	485	479	474	513	515	514	1,6, 3б,3в, 3а
41-43	12	12	10	10	10	10	10	10	8	9	9	8	1,6,2а, 3а,3б
44-49	58	58	52	55	54	55	60	62	60	59	58	56	1,6,3б, 3в,2а
50-67	69	70	63	65	64	65	64	63	58	59	59	60	1,6,3б, 3в
71-83	177	176	173	171	164	161	160	155	157	163	171	167	1,6,3в, 3а,2а
68-70, 84-97	1784	1787	1804	1832	1835	1835	1816	1806	1819	1819	1820	1815	1,6,2а, 3в,3б
Всего	2890	2890	2897	2930	2951	2962	2912	2887	2894	2947	2946	2943	

Для анализа структуры и динамики действующих предварительных решений Российской Федерации о классификации товаров, представленных в таблице, можно выделить несколько ключевых моментов:

В большинстве товарных групп наблюдается незначительное снижение или стабилизация числа предварительных решений в течение года. Например, в группах 01-24 (Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)) и 25-27 (Минеральные продукты) наблюдается небольшое снижение, тогда как в группах 28-40 (Продукция химической промышленности, каучук) количество решений сначала немного увеличивается, а затем стабилизируется.

Наиболее заметным аспектом является значительное количество решений в группах 68-70, 84-97 (Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары), которое составляют более 1800 единиц. Это указывает на высокую активность в классификации товаров данной категории, что может быть связано с высоким уровнем импорта и экспорта, а также с разнообразием предлагаемых товаров в этих группах. Такие категории, как машины, оборудование и транспортные средства, играют ключевую роль в экономике, так как они являются основой для многих производственных процессов и услуг.

Чтобы выявить, по каким товарным группам наиболее часто принимаются предварительные решения, обратим внимание на таблицу 17.

Таблица 17 – Структура действующих предварительных решений Российской Федерации о классификации товаров

в %

Товарные группы	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
01-24	8,0	8,1	8,1	8,3	8,9	9,5	9,1	9,1	9,3	9,3	9,0	9,4
25-27	2,6	2,2	2,1	2,0	2,0	2,0	1,8	1,7	1,7	1,7	1,7	1,6
28-40	16,7	17,0	17,2	16,9	17,0	16,8	16,7	16,6	16,4	17,4	17,5	17,5

Продолжение таблицы 17

Товарные группы	01	02	03	04	05	06	07	08	09	10	11	12
41-43	0,4	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
44-49	2,0	2,0	1,8	1,9	1,8	1,9	2,1	2,1	2,1	2,0	2,0	1,9
50-67	2,4	2,4	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,0	2,0	2,0	2,0
71-83	6,1	6,1	6,0	5,8	5,6	5,4	5,5	5,4	5,4	5,5	5,8	5,7
68-70, 84-97	61,7	61,8	62,3	62,5	62,2	62,0	62,4	62,6	62,9	61,7	61,8	61,7
Всего	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Как видно из представленной таблицы, наименьший удельный вес имеет товарные группы 41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них. Ее доля в общем объеме составляет всего 0,3-0,4%.

Наибольший удельный вес имеют товарные группы 68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары. Они занимают подавляющую долю в общем объеме, достигая 61,9-62,9%.

Для более четкого понимания информации, обратим внимание на график, который визуализирует данные (рисунок 25).

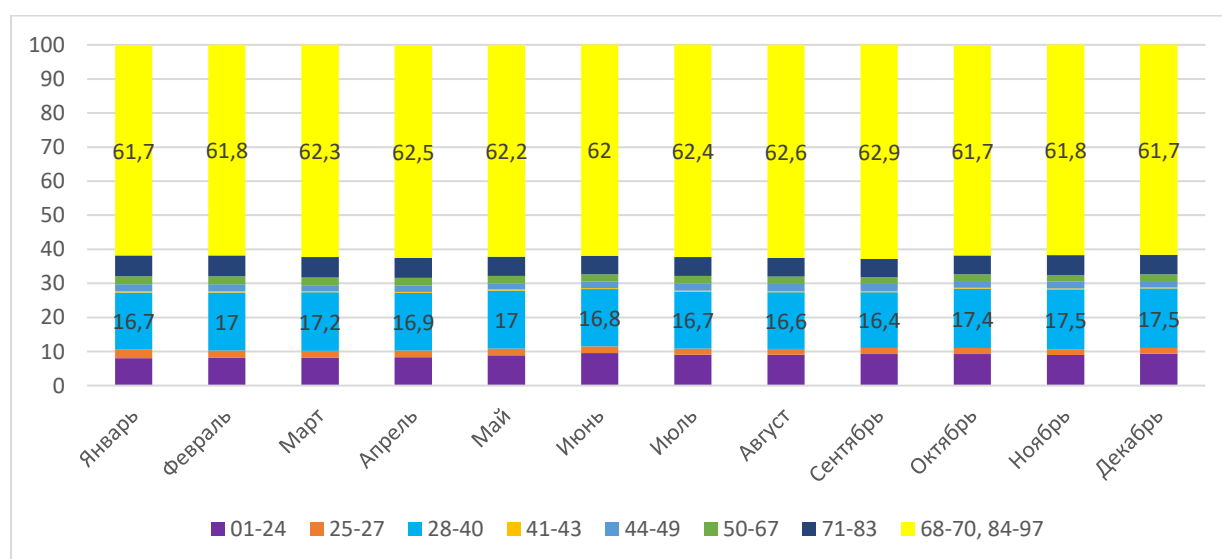


Рисунок 25 – Структура действующих предварительных решений
Российской Федерации о классификации товаров, в %

Рассмотрим факторы повышенной активности в ключевых категориях:

Технологические особенности, такие как: сложная конструкция товаров, многообразие комплектующих и аксессуаров; мультифункциональность оборудования.

Рыночные условия – это быстрое технологическое обновление продукции, постоянное появление новых модификаций, расширение ассортиментного ряда.

Торговые аспекты – это рост объемов внешнеторговых операций; необходимость четкой таможенной идентификации; требования международных стандартов.

Нормативное регулирование такие как, введение новых технических регламентов, изменение стандартов классификации, адаптация к глобальным требованиям.

В данной главе было рассмотрено принятие предварительно решения таможенными органами, с акцентом на анализ внешней торговли, товарной и географической структуры. В разделе 2.1 подчеркиваются основные характеристики внешнеэкономической деятельности РФ, включая разнообразие экспортируемых и импортируемых товаров, а также их распределение по странам-партнерам. Раздел 2.2 основывается на динамике выдачи предварительных решений, анализируя изменения в товарной структуре и выявляя основные тенденции в классификации товаров.

Общий вывод заключается в том, что внешняя торговля Российской Федерации с ее особенностями в товарной структуре и географической направленности продолжает развиваться, в то время как таможенные органы играют важную роль в упрощении процедур и минимизации рисков для участников ВЭД.

3 ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ, КАК ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ МИНИМИЗАЦИИ ЗАТРАТ И ИЗДЕРЖЕК УЧАСТНИКАМИ ВЭД ПРИ ПЕРЕМЕЩЕНИИ ТОВАРОВ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ: ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ЭФФЕКТОВ

Определение кода Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) играет важную роль в процессе таможенного оформления. Как уже упоминалось, существует несколько способов определения кода ТН ВЭД: самостоятельно, с помощью таможенного представителя, получить решения таможенного органа по классификации товара в разобранном или незавершенном виде, использовать государственной услугу по принятию предварительного решения. Каждый из этих способов имеет свои преимущества и недостатки, которые важно учитывать.

Неправильное определение кода ТН ВЭД может привести к снижению таможенных платежей, что, в свою очередь может вызвать серьезные последствия. На сегодняшний день подобные ситуации становятся все более распространенными.

Рассмотрим несколько ситуаций из судебной практики, представленных в таблице 18.

Таблица 18 – Таможенные споры: классификация и судебные решения

№ Дела	Наименование	Код до/код после	Доводы
A21313/2018	Котлы паровые (электропаровые генераторы)	8402199001/ 8402199009	Таможня изменила код с 8402 19 900 1 на 8402 19 900 9, так как котлы предназначались для морской платформы (не судна), а подтверждение от Минтранса об их судовом назначении отсутствовало.
A40-132691/17-79-1155	Лакировальная машина Komras Kwik Finish 32UV	8439300000/ 8420103000	Таможенный орган изменил код ТН ВЭД ЕАЭС для лакировальной машины Komras Kwik Finish 32UV на 8420 10 300 0, основываясь на принципе работы оборудования. Согласно примечанию 2 к группе 84, приоритет отдается первой группе, если оборудование подпадает под описание обеих групп.

Продолжение таблицы 18

№ Дела	Наименование	Код до/код после	Доводы
A40-135034/17-17-1196	Клапаны регулирующие производства компании Mokveld Valves типа RZD, представляющие собой прямооточные регуляторы давления и предназначенные для регулирования давления потока газообразных	8481805910/ 8481805990	Ввезенные регулирующие клапаны Mokveld Valves типа RZD, согласно технической документации производителя, выполняли не только регулирование давления, но и другие функции (регулирование расхода газов, антипомпажное регулирование компрессоров, сброс давления). Суд и таможенный орган установили, что декларируемые клапаны, обладая многофункциональностью, не соответствовали узкой категории 8481 80 591 0.
A21-2664/2016	Составы огнезащитные, применяемые в строительстве: огнезащитное покрытие (для воздуховодов) марки «FIBROGAINE»	3824907000/ 6806900000	Таможенный орган изменил код ТН ВЭД с 3824 90 700 0 на 6806 90 000 0, основываясь на том, что товар состоит на 68–69% из муллитокремнеземистого волокнистого материала (минеральной ваты) и на 28–29% из портландцемента, что соответствует описанию товарной позиции 6806. Смеси с минеральной ватой исключаются из группы 3824 согласно Примечанию 3 к группе 38 ТН ВЭД. Классификация по ОПИ 1 и ОПИ 6 подтверждает отнесение товара к 6806, так как он предназначен для огнезащиты воздуховодов, соответствуя применению теплоизоляционных материалов.
A19-14114/2017	Линия для производства крышки твист-офф	8479899708/ 8462291000	Линия для производства крышек твист-офф была признана единой производственной линией с признаками металлообрабатывающего оборудования. Экспертиза показала, что основная функция линии заключается в механических операциях по вырубке и формовке крышек, а не в производстве готового изделия. Суд установил, что классификация по коду 8479 89 970 8 была неверной, так как не учитывала специфику оборудования и его функции. Основные операции, выполняемые линией, соответствуют описанию в товарной позиции 8462, что подтверждает правомерность новой классификации.

Анализируя информацию из судебной практики, можно сделать вывод, что наибольшее количество решений (обращений, судебных дел) было принято в отношении товарных групп 68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары.

В связи со значительным количеством судебных споров, которые возникают по вопросам классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС, в дальнейшем исследовании была изучена роль предварительных решений в классификации товаров.

Рассмотрим ситуацию на примере огнезащитных составов, где предварительное решение о классификации товаров может оказаться более эффективным, чем самостоятельное определение кода ТН ВЭД. В качестве объекта для импорта выбрано огнезащитное покрытие марки «FIBROGAINE» в количестве 500 мешков.

Классификация этого товара для таможенных целей может вызвать споры из-за сложного состава товара, включающего минеральные наполнители, полимерные связующие и антипирены.

Изначально компания-импортер, руководствуясь функциональным назначением, классифицировала данный товар под товарный кодом 3824 90 700 0 («Составы огнезащитные, водозащитные и аналогичные защитные составы, применяемые в строительстве»), что предполагало уплату таможенной пошлины в размере 5%.

Однако таможенные органы, проведя лабораторную экспертизу, выявили несоответствие заявленных характеристик: преобладание в составе базальтового волокна и минеральных компонентов (более 65% массы), что позволило отнести товар к категории 6806 90 000 0 («Прочие смеси и изделия из теплоизоляционных, звукоизоляционных или звукопоглощающих минеральных материалов»). Что повлекло увеличение ставки таможенной пошлины до 12%, а также корректировку налоговой базы.

Обратим внимание на представленный рисунок, который наглядно демонстрирует, как неверная классификация товара может существенно отразиться на расчете таможенных платежей (рисунок 26).

3824 90 700 0 (Компания определила код самостоятельно)	6806 90 000 0 (Код таможенного органа)
Таможенная стоимость (ТС): 1 350 000 Р	Таможенная стоимость (ТС): 1 350 000 Р
Пошлина: $5\% \times 1\,350\,000 \text{ Р} = 67\,500 \text{ Р}$	Пошлина: $12\% \times 1\,350\,000 \text{ Р} = 162\,000 \text{ Р}$
НДС: $20\% \times (1\,350\,000 + 67\,500) = 283\,500 \text{ Р}$	НДС: $20\% \times (1\,350\,000 + 162\,000) = 302\,400 \text{ Р}$
Таможенный сбор: 8 530 Р	Таможенный сбор: 8 530 Р
Итого: $67\,500 + 283\,500 + 8\,530 =$ 359 530 Р	Итого: $162\,000 + 302\,400 + 8\,530 =$ 472 930 Р
↓ Разница: 113 400 Р	

Рисунок 26 – Разница исчислений таможенных платежей

Как можно увидеть на представленном рисунке, ошибки в классификации товаров могут приводить к разнице в расчете таможенных платежей, которая составляет 113 400 рублей.

Кроме того, следует учитывать и дополнительные расходы предприятия из-за не правильного определения кода ТН ВЭД, которые могут значительно повлиять на финансовые результаты компании. Например, административные штрафы. В соответствии со статьей 16.2, пунктом 2 Кодекса об административных правонарушениях (КоАП) РФ, штрафы для физических и юридических лиц могут варьироваться от половины до двукратной суммы подлежащих уплате таможенных пошлин и налогов. Такие штрафы создают значительную финансовую нагрузку на предприятие и может негативно сказаться на его репутации.

Для наглядного представления данных, рассмотрим таблицу 19, где видны основные различия.

Таблица 19 – Сравнительная оценка затрат при импорте огнезащитного покрытия с учетом принятия ПР и в случае неверного определения кода товара

в руб.

Показатель	Затраты фирмы с учетом предварительного решения	Затраты фирмы вследствие недостоверного декларирования
Таможенная стоимость	1 350 000	1 350 000
Таможенная пошлина	162 000	67 500
Разница в таможенной пошлине	–	94 500
НДС	302 400	283 500
Разница в НДС	–	18 900
Гос. пошлина за услугу ПР	5 000	–
Административный штраф	–	675 000
Итого	1 819 400	2 489 400
Разница	670 000	

Как видно из представленной таблицы, в случае правильного декларирования с помощью государственной услуги по получению предварительного решения, общие затраты фирмы составляют 1 819 400 рублей, тогда как затраты в следствии неверного определения кода товара достигают 2 489 400 рублей. Это приводит к разнице в 670 000 рублей.

Из этого следует, что самостоятельное определение кода товара может привести к значительным затратам и снижению эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия. В то же время уплата государственной пошлины в размере 5 000 рублей может значительно повысить эффективность внешнеэкономической деятельности фирмы, минимизируя риски и обеспечивая более предсказуемые результаты.

Неверное определение кода ТН ВЭД может повлечь за собой не только финансовые потери, но и ряд дополнительных расходов, таких как:

- 1) задержки в оформлении: ошибки в кодах могут замедлить процесс таможенного оформления, что приведет к дополнительным затратам на хранение товаров и возможным убыткам из-за простоя;
- 2) расходы на исправление ошибок: необходимость повторного оформления с таможенными органами потребует дополнительных ресурсов и времени;
- 3) дополнительные логистические расходы: изменения в маршрутах доставки или условиях транспортировки в результате ошибок могут увеличить логистические затраты;
- 4) проблемы с возвратом или обменом товаров: неправильная классификация может усложнить процесс возврата или обмена товаров;
- 5) юридические расходы: в случае возникновения споров с таможенными органами могут потребоваться юридические услуги.

Таим образом, государственная услуга по получению предварительного решения может значительно повысить эффективность внешнеэкономической деятельности фирмы. Предварительное решение позволяет минимизировать риски, связанные с возможными ошибками в декларировании, и обеспечить более предсказуемые результаты в процессе таможенного оформления. Инвестиции в правильную классификацию могут оказаться гораздо более выгодными в долгосрочной перспективе, так как способствуют снижению вероятности возникновения правовых и финансовых проблем, а также повышают доверие со стороны партнеров и клиентов.

Кроме того, правильная классификация товаров позволяет избежать ненужных задержек при прохождении таможенного досмотра, что способствует более быстрому и эффективному движению товаров. В результате, компании могут не только сэкономить средства, но и улучшить свою конкурентоспособность на международном рынке.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В ходе исследования темы «Предварительное решение о классификации товара, как инструмент для минимизации затрат и издержек участниками ВЭД при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС» было установлено, что предварительное решение о классификации товаров играет важную роль в оптимизации внешнеэкономической деятельности.

В первой главе была подробно проанализирована классификация товаров для таможенных целей, которая является важнейшим элементом системы таможенного регулирования. От точности присвоения кода ТН ВЭД зависят не только размер таможенных платежей, но и применение нетарифных мер регулирования. Предварительное решение о классификации товаров значительно упрощает процесс декларирования, снижая административную нагрузку на участников ВЭД, минимизируя финансовые риски. Классификация товаров для таможенных целей не только определяет правильность применения тарифных ставок и пошлин, но и способствует снижению рисков, связанных с возможными ошибками в декларировании. Это особо актуально в условиях меняющегося законодательства.

Во второй главе рассмотрено значение классификации товаров для развития международной торговли. Анализ показал, что структура внешней торговли Российской Федерации отличается разнообразием товарных групп и географических направлений. Особое внимание уделено практике выдачи предварительных решений: их динамика отражает изменения в товарной номенклатуре и помогает выявить ключевые тенденции в таможенном регулировании. Анализ показателей, связанных с предварительными решениями, показал, что они активно используются участниками ВЭД, что свидетельствует о высоком уровне доверия к этому инструменту. Динамика выдачи предварительных решений как со стороны таможенных органов РФ, так и ЕЭК подтверждает их востребованность и значимость для бизнеса.

Третий раздел углубляется в судебную практику, касающуюся правильного определения кода ТН ВЭД между таможенными органами и участниками ВЭД. Исследование показало, что большинство дел касаются сложных составных товаров из товарных групп 68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары. Для наглядности был исследован конкретный товар – огнезащитное покрытие марки «FIBROGAINE», и проведенные расчеты показали, что взаимодействие с таможенными органами для получения услуги по получению предварительного решения о классификации товаров оказывается значительно более экономически целесообразным.

Кроме того, предварительные решения позволяют значительно сократить временные затраты на оформление документов и минимизировать издержки, связанные с возможными штрафами и доначислениями. Участники ВЭД, используя этот инструмент, имеют возможность более эффективно планировать свои затраты и оптимизировать логистические процессы.

Таким образом, предварительные решения о классификации товаров являются важным инструментом для обеспечения правовой определенности и стабильности в области внешнеэкономической деятельности. Рекомендуются продолжать развитие этой практики, улучшая взаимодействие между участниками ВЭД и таможенными органами, а также расширять информирование о возможностях, которые предоставляют предварительные решения, что будет способствовать дальнейшему росту внешней торговли и экономическому развитию стран ЕАЭС.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Старикова, О. Г. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учеб. / О. Г. Старикова. – СПб. : ИЦ Интермедиа, 2011. – 169 с.

2 Товароведение, экспертиза в таможенном деле и товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Часть 3. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности / сост. Н. А. Бабкина – Благовещенск: Изд-во АмГУ, 2020. – 265 с.

3 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза : офиц. текст. – М. : Эксмо, 2023. – 480с.

4 Все о таможене [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 27.08.2015. – Режим доступа : <https://www.tks.ru/practicum/2021/02/09/01/>. – 13.12.2024.

5 Кодекс [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.08.2000. – Режим доступа : <https://kodeks.ru/news/read/utverjden-poryadok-prinyatiya-predvaritelnogo-resheniya-o-klassifikacii-tovara-v-sootvetstvii-s-tn-vd-eas>. – 13.12.2024.

6 Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 19.05.2013. – Режим доступа : https://eec.eaeunion.org/comission/departament/dep_tamoj_zak/klassifikatsiya-tovarov-v-sootvetstvii-s-tn-ved-eaes/ . – 18.03.2025.

7 Энциклопедия IFCG [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 14.12.2009. – Режим доступа : https://cyclopedia.ifcg.ru/wiki/Основные_правила_интерпретации. – 18.03.2025.

8 IFCG Энциклопедия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 14.12.2009. – Режим доступа : https://cyclopedia.ifcg.ru/wiki/Особенности_ввоза_многокомпонентного_оборудования_в_разобранном_виде. – 13.12.2024.

9 Выберу [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 24.10.2013. – Режим доступа : <https://www.vbr.ru/biznes/help/ved/vneshnyaya-torgovlya/>. – 13.12.2024.

10 Большая российская энциклопедия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 01.04.2016. – Режим доступа : <https://bigenc.ru/c/garmonizirovannaia-sistema-opisaniia-i-kodirovaniia-tovarov-e64de3>. – 14.12.2024.

11 Альта Софт [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 06.06.1996. – Режим доступа : https://www.alt.ru/information/glossarium/гармонизированная_система_описания_и_кодирования_товаров/. – 14.12.2024.

12 ОнлогСистем [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 09.11.2014. – Режим доступа : <https://onlogsystem.com/tamozhennye-uslugi/klassifikatsionnoe-reshenie/predvaritelnoe/>. – 14.12.2024.

13 Таможенный представитель [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 20.06.2009. – Режим доступа : <https://sbcargo.ru/poleznaya-informatsiya/pomoshch-v-poluchenii-klassifikatsionnogo-resheniya-fts/>. – 14.12.2024.

14 Росстат [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 10.10.2019. – Режим доступа : https://rosstat.gov.ru/statistics/vneshnyaya_torgovlya. – 14.12.2024.

15 Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 15.09.2014. – Режим доступа : <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries>. – 14.12.2024.

16 CYBERLENINKA [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 01.09.2012. – Режим доступа : <https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-klassifikatsii-tovarov-po-tn-ved-eaes-pri-tamozhenom-deklarirovanii>. – 15.12.2024.

17 Большая российская энциклопедия [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 01.04.2016. – Режим доступа : <https://bigenc.ru/c/tovarnaia-nomenklatura-vneshneekonomicheskoi-deiatel-nosti-b2f3de>. – 18.03.2025.

18 Об утверждении формы предварительного решения о классификации товара, порядка ее заполнения и внесения изменений (дополнений) в такое предварительное решение [Электронный ресурс] : решение Коллегии ЕЭК от 17 апреля 2018 г. № 58. Документ опубликован не был. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

19 О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : федер. Закон № 289-ФЗ от 03.08.2018 // Собр. законодательства Российской Федерации. – 2018. - № 32. – ст. 5082.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Пример предварительного решения о классификации товара

Предварительное решение по классификации товара по ТН ВЭД ЕАЭС*

1. Наименование таможенного органа, принявшего предварительное решение СЕВЕРО-ЗАПАДНОЕ ТАМОЖЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ	2. Заявитель
3. Регистрационный номер 	4. Дата принятия (число, месяц, год) «01» февраля 2016
5. Наименование товара, указанное в запросе заявителем Зерносушилка ANTTI AGROSEC 74MF3 (в разобранном виде для удобства транспортировки) фирмы Antti Agrosec (Финляндия)	6. Код товара по ТН ВЭД ЕАЭС 8419 31 000 0
7. Сведения о товаре, необходимые для классификации Зерносушилка рециркуляционного типа, шахтная зерносушилка, предназначенная для сушки семенного зерна широкого спектра культур. Принцип действия: зерно равномерно подается элеватором Е100 в верхнюю часть зерносушилки (в надсушильный бункер, состоящий из четырех секций), через устройство предварительной очистки (мусор удаляется по трубам циклон). Затем под своим весом оно попадает в сушильную камеру, состоящую из семи секций, в которых находятся воздушные каналы. Воздух нагретый в печи А 1500, поступает в сушильную камеру, где под его воздействием происходит удаление влаги из зерна. С помощью вентиляторов влага выводится в атмосферу. Последовательно нагрев и охлаждение зерна осуществляется в сушильной камере. При достижении необходимой влажности зерно, через разгрузочный механизм попадает в норню Е100 для разгрузки сухого зерна из зерносушилки и подъема его на транспортную систему. Весь процесс сушки с помощью блока управления производится в автоматическом режиме. Технические характеристики: производительность - до 250 т/сутки, общий объем сушилки - 61,7 м³, установленная электрическая мощность - 62 кВт, мощность печи А 1500 - 1500 кВт/час, вентиляторы - общий объем воздуха 84 000 м³/час, вид топлива - природный газ, расход топлива, максимальный - 140 м³. Зерносушилка состоит из: основного блока ANTTI AGROSEC 74MF3; 3-х вытяжных радиальных вентиляторов (каждый мощностью 15 кВт); оборудования для первичной очистки зерна 4 кВт/Д250; циклона Д900 для отделения мусора; комплекта ног с подкреплениями L=4100 мм; площадки с ограждениями безопасности для крыши сушилки; комплекта труб для циркуляции зерна Д250; сенсоров для температуры, уровня, вакуума и т.п.; вакуумной газовой печи А 1500; элеватора Е100 (производительность 95 т/час, высота 21,7 м, двигатель 11 кВт); 2-х площадок обслуживания с ограждениями безопасности; приемной части 3 X Д250; приемной части 1 X Д250; лестницы с ограждениями безопасности; 2-х распределителей 2-путей Д250 с электромоторным управлением; тормоза заднего хода; защиты двигателя от дождя; опоры на крыше сушилки.	
8. Обоснование принятия решения Основные правила интерпретации 1 и 6 ТН ВЭД	
9. Для служебных отметок Данное решение применяется при условии одновременного представления при совершении таможенных операций всех компонентов сушилки, указанных в п. 7.	
10. Подпись должностного лица таможенного органа Начальник Управления А.Н. Гетман	

* решение применяется при соответствии товара сведениям, указанным в графе 7

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Таблица Б.1 – Товарная структура экспорта Российской Федерации

в млрд. долл. США

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Экспорт – всего	357,3	450,3	424,3	337,3	493,1	592,5	425,1	433,9
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	20,7	24,9	24,8	29,6	35,9	41,3	43,1	42,6
25-27-Минеральные продукты	216,1	292,4	268,4	172,5	277,3	391,6	260,1	264,1
28-40-Продукция химической промышленности, каучук	23,9	27,5	27,1	23,9	37	42,0	27,2	27,6
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,29	0,26	0,21	0,16	0,21	0,2	0,1	0,2
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	11,8	13,9	12,8	12,4	16,9	14,0	9,9	10,1
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	1,1	1,2	1,4	1,5	1,7	1,9	1,7	2,3
71-83-Металлы и изделия из них	47,5	53,6	52,9	65,3	82,6	70,7	60,0	63,7
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	35,8	36,4	36,6	31,5	40,4	30,8	22,9	23,4

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Таблица В.1 – Товарная структура импорта Российской Федерации

в млрд. долл. США

Укрупненные товарные группы	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Импорт- всего	227,9	238,7	244,6	232,1	293,5	255,3	285,1	283,0
в том числе:								
01-24 Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	28,9	29,8	29,9	29,8	34	35,8	35,1	37,7
25-27-Минеральные продукты	4,5	5	5,2	4,5	5,6	5,3	5,6	4,5
28-40-Продукция химической промышленности, каучук	40,3	43,6	47,9	42,5	53,8	57,1	55,7	53,5
41-43-Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,1	1,27	1,28	0,99	1,3	1,0	1,2	1,0
44-49-Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3,6	3,9	3,7	3,4	4,2	3,9	3,4	3,2
50-67-Текстиль, текстильные изделия и обувь	13,6	14,9	15,2	14,7	17	15,8	19,1	18,1
71-83-Металлы и изделия из них	16,3	17,9	19	16,7	21,5	19,1	19,2	17,9
68-70, 84-97-Машины, оборудование и транспортные средства и другие товары	119,5	122,3	122,4	119,7	156,1	117,5	145,8	147,1