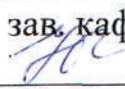


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)


Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И. о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
« 18 » июня 2024 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Импорт лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 937 ос1



(подпись, дата)

В.А. Коцинь


Руководитель
доцент, к.г.н.



(подпись, дата)

С.В. Феоктистов

Нормоконтроль



(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент
доцент, к.т.н.



(подпись, дата)

В.З. Григорьева

Благовещенск 2024


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

 В.В. Ульянова

« 17 » января 2024 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента Коциню Вячеславу Александровичу

1. Тема дипломной работы (проекта): Импорт лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС

(утверждено приказом 17.01.2024 №64-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта): 11.06.2024 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту): учебная и методическая литература, научные статьи, статистические сборники, таможенный кодекс ЕАЭС, Федеральный закон "Об обращении лекарственных средств" от 12.04.2010 N 61-ФЗ, товарная номенклатура ЕАЭС, ЕТТ ТН ВЭД

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): Анализ международного регулирования импорта лекарственных средств; Особенности импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС; Тарифное и нетарифное регулирование лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) _____


6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7. Дата выдачи задания 17.01.2024 г.

Руководитель дипломной работы (проекта): Феоктистов Сергей Владимирович, Доцент кафедры МБиТ, канд. геогр. наук

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): 17.01.2024 г.

 (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 83 с., 10 таблиц, 3 рисунка, 34 источника

МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ВЛИЯНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНЫХ ФАКТОРОВ, ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА, ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ, ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ РОССИИ И ИНДИИ, ИМПОРТ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ, ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ (ЕАЭС)

Актуальность выбранной темы заключается в том, что в России достаточно производителей лекарственных средств, однако импорт определенных категорий лекарств остаётся актуальным в настоящий момент, так как объемы их производства достаточно малы. Следовательно, рынок лекарственных средств нуждается в увеличении предложения, с этим на данный момент отлично справляется Индия, которая является лидером по производству лекарственных средств и бадов, что делает данную работу еще более актуальной.

Целью работы является исследование процесса импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС с учетом соответствующего законодательства и нормативных требований.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд поставленных задач:

- Рассмотреть международное регулирование импорта лекарственных средств;
- Определить роль и функции Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании импорта лекарственных средств;
- Определить особенности импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС;
- Выявить факторы, влияющие на развитие и потенциал импорта лекарственных средств из Индии в Россию;

– Проанализировать тарифное и нетарифное регулирование лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС;

Объект исследования – импорт лекарственных средств

Предмет исследования – деятельность, направленная на анализ импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС.

Во время написания выпускной квалификационной работы были использованы такие методы научных исследований как: сравнение, анализ, описание и другие.

Методологической базой исследования является работа такого исследователя как Спиридонов Владислав Андреевич, рассматривающего современное состояние фармацевтического сектора мировой экономики.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Международное регулирование импорта лекарственных средств	9
1.1 Общая характеристика международного рынка лекарственных средств	9
1.2 Роль и функции Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании импорта лекарственных средств	18
1.3 Взаимодействие России и Индии в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС)	23
2 Особенности импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС	31
2.1 Роль индийской фармацевтической промышленности на мировом рынке. Проблемы и перспективы развития импорта лекарственных средств из Индии в Россию	31
2.2 Правовые аспекты импорта лекарственных средств в Россию	37
2.3. Экономические и торговые аспекты сотрудничества между Индией и Россией в сфере фармацевтики.	41
3 Тарифное и нетарифное регулирование лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС	57
3.1 Классификация лекарственных средств, ввозимых из Индии в РФ по коду ТНВЭД	57
3.2. Ввозные таможенные пошлины	61
3.3 Механизмы нетарифного регулирования ввоза лекарственных средств	66
Заключение	76
Библиографический список	78
Приложение А	82
Приложение Б	83

ВВЕДЕНИЕ

Ввоз лекарственных средств из Индии в Россию осуществляется на условиях Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Эта тема актуальна и важна, поскольку Индия известна как один из крупнейших производителей и экспортеров лекарств в мире. ЕАЭС, в свою очередь, является экономическим союзом, объединяющим несколько государств, включая Россию, для обеспечения свободного перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

В последние годы импорт лекарств из Индии в Россию значительно увеличился, что отражает как спрос на индийские лекарства со стороны российского рынка, так и конкурентные преимущества, которые Индия предлагает в этой области. Однако евразийская нормативно-правовая база, созданная ЕАЭС, устанавливает определенные требования и ограничения в отношении импорта лекарственных средств. Поэтому в рамках данной работы проводится анализ этих требований и ограничений, а также рассматриваются проблемы и перспективы импорта лекарственных средств из Индии в Россию.

Целью работы является исследование процесса импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС с учетом соответствующего законодательства и нормативных требований.

Для достижения поставленной цели необходимо решить ряд поставленных задач:

- рассмотреть международное регулирование импорта лекарственных средств;
- определить роль и функции Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании импорта лекарственных средств;
- определить особенности импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС;
- выявить факторы, влияющие на развитие и потенциал импорта лекарственных средств из Индии в Россию;

– проанализировать тарифное и нетарифное регулирование лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС;

Объект исследования – импорта лекарственных средств

Предмет исследования – деятельность, направленная на анализ импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС.

Во время написания выпускной квалификационной работы были использованы такие методы научных исследований как: сравнение, анализ, описание и другие.

Методологической базой исследования является работа такого исследователя как Спиридонов Владислав Андреевич, рассматривающего современное состояние фармацевтического сектора мировой экономики.

Работа состоит из введения, основной части состоящей из трех глав, заключения, списка литературы и приложений.

В первой главе подробно разобрано международное регулирование импорта лекарственных средств. Сформулирована общая характеристика международного рынка лекарственных средств. Выявлены роль и функции Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании импорта лекарственных средств.

Во второй главе проводится анализ особенностей импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС. Также говорится о том, что Индия занимает ключевую позицию в мировой фармацевтике, и её экспорт лекарств в Россию открывает новые перспективы для обеих стран. Несмотря на некоторые трудности, связанные с регуляторными стандартами и логистикой, потенциал для укрепления торговых связей и расширения ассортимента доступных препаратов остаётся высоким

В третьей главе происходит анализ тарифного и нетарифного регулирования лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС.

В заключение подведены итоги работы.

В приложениях приведены перечень товаров.

Результаты работы были представлены на ежегодной XXXIII научно-практической конференции «День науки».

1 МЕЖДУНАРОДНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИМПОРТА ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ

1.1 Общая характеристика международного рынка лекарственных средств

Трудно переоценить воздействие деятельности и продуктов сектора лекарственных средств на жизнь людей, поскольку вопросы здравоохранения важны для всех. Поэтому отслеживание и анализ исследования в этом секторе имеют такую актуальность.

На сегодняшний день рынок лекарств является одним из рынков с позитивной динамикой, и его главной особенностью является ярко сформулированная социальная функция снабжения населения лекарственными препаратами. Одной из ключевых особенностей рынка лекарственных препаратов является продукт, представленный на данном рынке. Другими словами, рынок лекарственных средств объединяет людей, заинтересованных в изготовлении, продаже и использовании лекарств и медицинских товаров: компании-производители, дистрибьюторы, аптечные сети, медицинские учреждения и сами пациенты. Этот рынок характеризуется сложной структурой, включающей два основных сегмента - коммерческий и государственный, а также высоким уровнем конкуренции и значительным воздействием государственных институтов¹.

Текущий этап развития отрасли лекарственных средств связан с глобальной экономикой, что привело к расширению географии производства лекарственных средств из развитых стран в страны с развивающимися и переходными экономиками.

Это подтверждает доклад IMS Health, указывая на перемещение крупных производителей из США, Японии, Франции, Германии, Италии, Великобритании, Испании и Канады в страны с развивающимися ранками или страны с пе-

¹ Статья - Спиридонов В. А. Современное состояние фармацевтического сектора мировой экономики: рынок, акторы и стратегии развития –09.01.2024.

реходными экономиками, такие как Китай, Бразилия, Россия, Индия, Мексика, Турция.²

Эти изменения в географической структуре связаны с демографическими изменениями и улучшением общего уровня жизни населения. Жители этих стран стали более заинтересованы в своем здоровье, а правительства проводят политику импортозамещения и стимулируют производство собственных лекарственных средств.

Мировой рынок лекарственных средств является примером олигополистического рынка, где влияние нескольких крупных игроков производителей лекарств, объединённых в условный альянс под названием “Большая фарма“, - настолько велико, что их оборот превышает 3 миллиарда долларов, и ежегодно они тратят более 500 миллионов долларов на исследования и разработки. Кроме того, десять крупнейших долгосрочных лидеров фармацевтической промышленности, представленных в этом списке, уже давно составляют более трети мирового рынка лекарств.³

Если посмотреть на ситуацию в мире, можно узнать о лидирующей стране по производству лекарств. Страны-производители лекарств – это страны, которые вносят значительный вклад в производство и выпуск этих лекарств. Данная отрасль хорошо развита и производит широкий спектр лекарств и лекарственных средств.

Таблица 1 – Рыночная доля 10 крупнейших национальных фармацевтических рынков мира в 2022 году по странам мира

Страна	Процент (%)
США	42,6
Китай	7,6
Япония	4,5
Германия	4

² Данные получены из электронного ресурса: World Health Organisation // Режим доступа: <http://www.who.int/trade/glossary/story073/en/> –25.01.2024.

³ Pharmaceutical Producing Countries // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.geeksforgeeks.org/top-10-pharmaceutical-manufacturing-countries/> –08.02.2024

Продолжение таблицы 1

Страна	Процент (%)
Великобритания	3
Франция	2,8
Италия	2,4
Канада	2
Испания	1,9
Бразилия	1,9

В следующей таблице приводятся 10 лидирующих стран производителей лекарственных средств.

Таблица 2 – Топ 10 лидеров по производству лекарственных средств.

Крупнейшая в мире страна-производитель фармацевтической продукции	
Страны	Стоимость производства лекарств
Соединенные Штаты Америки	516 664 631 098 долларов США
Китай	171 300 816 183 доллара США
Германия	103 428 978 885 долларов США
Япония	80 905 415 722 доллара США
Ирландия	62 683 162 479 долларов США
Швейцария	55 805 808 749 долларов США
Франция	46 207 658 167 долларов США
Италия	44 319 364 776 долларов США
Индия	43 562 711 993 доллара США
Бельгия	34 008 713 028 долларов США

Если мы проанализируем данные более подробно, то увидим, что Соединённые Штаты являются крупным производителем лекарств на общую сумму 516 664 631 098 долларов. Это свидетельствует о высокой конкурентоспособности и развития лекарственной промышленности США.

Такие страны, как Китай и Германия, занимают второе и третье места, с существенной разницей в ценах на продукцию. Это говорит о том, что Китай активно развивает свою лекарственную промышленность, в то время как Гер-

мания остается одним из лидеров европейской фармацевтической промышленности. Япония заняла четвертое место, что доказывает ее важность и вклад в мировую промышленность лекарственных средств.

Интересно, что Ирландия заняла пятое место, опередив такие страны, как Швейцария, Франция, и Италия. Это связано с наличием налоговых льгот в Ирландии и другими факторами, которые помогают привлекать инвестиции в фармацевтическую промышленность.

Индия, хотя и занимает девятое место, имеет огромный потенциал роста для данной промышленности. Страна известна своими низкими ценами на лекарства и большим количеством производителей. Бельгия, занявшая десятое место, несмотря на свои небольшие размеры, также играет важную роль в мировой фармацевтической промышленности.⁴

В целом, мы видим географическое разнообразие и конкурентоспособность мировой фармацевтической промышленности. У каждой из этих стран есть свои сильные стороны и свой вклад в развитие фармацевтического сектора.

Также хотелось бы сказать, что доминирование на рынке в Азиатско-Тихоокеанском регионе обусловлено увеличением срока действия патентов, ростом урбанизации и увеличением инвестиций в медицинские исследования со стороны правительств. Ожидается, что рынок в Азиатско-Тихоокеанском регионе останется крупнейшим. Китай доминирует на рынке Азиатско-Тихоокеанского региона. У него есть потенциал для экспоненциального роста в течение прогнозируемого периода. Ожидается, что растущее проникновение в политику и выход крупных компаний на новые рынки с богатым ассортиментом продукции будут способствовать развитию рынка в Азиатско-Тихоокеанском регионе. По оценкам, объем продаж на рынке достигнет 1,08 триллиона долларов в 2023 году.

Мы также видим, что рост цен в Соединенных Штатах окажет огромное давление. Чтобы компенсировать ущерб в случае пандемии, коммерческие

⁴ Precedence Research// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.precedenceresearch.com/pharmerging-market> –17.04.2024

страховые компании и системы здравоохранения ищут способы покрытия убытков. Наряду с другими региональными рынками, Латинская Америка и Европа, вероятно, также увидят значительный рост рынка лекарств в ближайшем будущем. Растущая осведомленность о методах лечения, управлении медицинскими учреждениями, интенсивные исследования и разработки, а также технологические достижения способствуют росту латиноамериканского рынка. Ожидается, что европейский рынок будет расти благоприятными темпами в течение прогнозируемого периода из-за большой численности населения и растущей распространенности различных заболеваний. Ожидается, что регион Ближнего Востока и Африки займет небольшую долю мирового рынка в течение прогнозируемого периода.⁵

Хотелось бы более подробно проанализировать некоторые отдельные рынки. Например, Россия и Индия.

Начнем рассмотрение более подробно с анализа российского рынка лекарств. Из-за высокой концентрации внимания на импортозамещении такой важной отрасли, как производство лекарственных средств, это давно вызывает озабоченность в стране, и поэтому предпринимаются попытки предпринять некоторые меры для ее преодоления. Одним из важнейших шагов в этом направлении стала разработка и принятие в 2009 году Целевой программы "Развитие медицинской и фармацевтической промышленности в Российской Федерации на период до 2020 года", также известной как "Фарма 2020". На основе вышеуказанной стратегии, основной целью которой является повышение конкурентоспособности российских производителей лекарственных средств как на российском, так и на мировых рынках, планировалось внедрять инновации и выпускать оригинальные отечественные препараты, не уступающие по качеству. Гигант в производстве лекарств, который улучшает технологическую составляющую производственного процесса и достигает 90% производства Российских лекарственных средств, представитель категории жизненно важных лекарств на

⁵ Данные получены из электронного ресурса: Precedence Research// Режим доступа: <https://www.precedenceresearch.com/pharmerging-market>

соответствующем рынке; увеличить продажи лекарств российского производства на отечественном рынке до 50% в стоимостном выражении. Повышение квалификации специалистов, работающих в области лекарственных средств и т.д. По самым оптимистичным прогнозам, эта программа позволит российской промышленности, значительно улучшить свои показатели в мировой промышленности.

Исходя из нынешней геополитической ситуации, не стоит заранее говорить, что российский рынок лекарств не способен справиться с новыми трудностями. Напротив, Российская лекарственная промышленность переживает настоящий бум.

Так же мы можем заметить, что основной задачей промышленности по производству лекарственных средств на 2023 год было развитие импортозамещения, включая производство фармацевтических субстанций, оптимизацию поставок и переход на продукцию отечественных производителей и надежных зарубежных поставщиков.⁶

Объем рынка лекарственных средств в России на момент 2022 года составил 2,573 млрд рублей, что на 11,9% больше, чем в 2021 году. В то же время рынок государственных закупок вырастет на 6,9% до 895,6 млрд рублей, а аптечный рынок - на 15% до 1,7 трлн рублей. Более того, если в 2020-2021 годах основным драйвером рынка была закупка лекарств государством, то в 2022 году продажи лекарств в аптеках начали расти наиболее динамично. В то же время общий темп роста рынка лекарственных средств за последние пять лет составил около 53%, а общий объем рынка увеличился на 890 млрд рублей.

⁶ HE GLOBAL TRIBUNE// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://globaltribune.net/development-of-the-russian-pharmaceutical-market-2023-in-a-new-reality-key-players-and-results> –12.03.2024

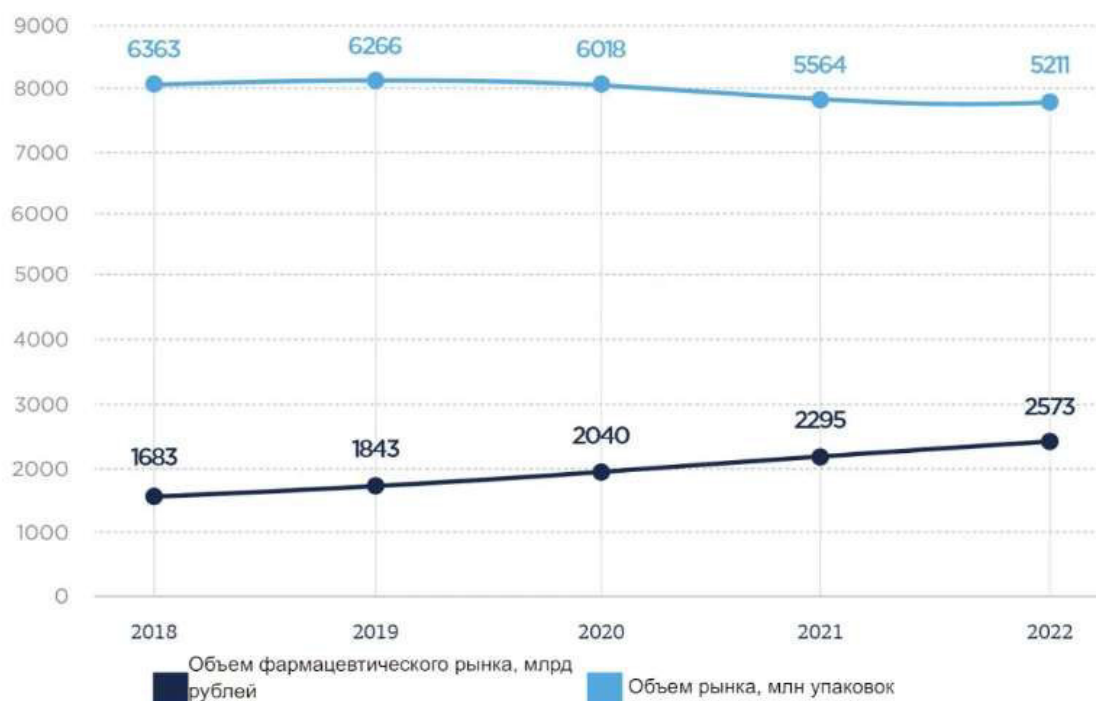


Рисунок 1 – Динамика глобального рынка лекарственных средств 2018–2022 гг., млрд. долл.

Рынок лекарственных средств в России на конец 2022 года выглядит следующим образом. В октябре 2022 года объем продаж на рынке коммерческих лекарств составил 129,9 млрд рублей. По сравнению с сентябрем объем увеличился на 7,2 процента. По сравнению с октябрём 2022 года рыночные продажи в этом году выросли на 22%. Что касается материальных единиц, то объем проданных лекарств в октябре увеличился на 4,3% по сравнению с сентябрем и составил 393 миллиона упаковок, что на 8,6% больше, чем в предыдущем месяце.⁷

Российский рынок лекарственных средств - динамично развивающаяся отрасль. В настоящее время в России существует множество компаний, производящих широкий спектр лекарств от различных заболеваний. Российский рынок включает как отечественные, так и импортные лекарственные средства. Основными участниками рынка являются крупные

⁷ HE GLOBAL TRIBUNE// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://globaltribune.net/development-of-the-russian-pharmaceutical-market-2023-in-a-new-reality-key-players-and-results> –11.04.2024

компании и сеть розничных аптек, которые распространяют лекарства по всей стране. В последние годы в России наблюдается рост интереса к разработке инновационных цифровых технологий в медицине и производстве лекарственных средств.

Индийский рынок лекарств.

Хотелось бы немного рассказать вам об индийской медицине и ее участии в мировой гонке лекарств. Повышение осведомленности о здравоохранении и распространение медицинских услуг по всей стране способствовали развитию индийского рынка лекарств. По мере того как данные о состоянии здоровья из различных источников становятся все более доступными, люди все чаще обращаются за медицинской помощью и профилактическими мерами. Такой массовый охват населения привел к увеличению спроса на лекарства для решения различных медицинских проблем. Кроме того, растущая распространенность неинфекционных заболеваний, нарушений образа жизни и хронических заболеваний еще больше увеличивает необходимость принятия мер по контролю над лекарственными средствами. По мере улучшения инфраструктуры здравоохранения, особенно в сельских районах по всей стране, все больше и больше людей получают доступ к медицинским учреждениям, что расширяет круг потребителей лекарств. Этот фактор показывает, что осведомленность индийцев о здравоохранении изменилась, что делает рынок лекарств одним из важнейших инструментов для удовлетворения различных медицинских потребностей.

Стоит отметить, что индийский рынок лекарственных средств пользуется преимуществами государственных инициатив и поддержки. Политика по повышению доступности медицинских услуг, расширению медицинской инфраструктуры и совершенствованию нормативно-правовой базы способствовала улучшению роста-условий бизнеса в стране. Такие инициативы, как Индийское промышленное движение, стимулируют внутреннее производство лекарств и тем самым снижают зависимость от импорта. Кроме того, контроль над ценами на базовые лекарства гарантирует, что лекарства доступны для широкой публи-

ки. Правительство также поддерживает исследования и разработки, чтобы побудить компании инвестировать в инновации и открытия в области лекарств. Эти стратегические действия способствуют росту бизнеса, способствуют общему улучшению качества и доступности услуг здравоохранения в Индии и укрепляют симбиотические отношения между правительством и фармацевтической промышленностью.

Согласно исследованию рынка НАВАДИ, фармацевтическая промышленность Индии оценивается в 33,18 миллиарда долларов и занимает 9-е место на мировом рынке лекарств в 2023 году. Ожидается, что рост рынка будет обусловлен рыночными факторами, текущими и будущими тенденциями, текущими моделями роста, рыночными вызовами и многими другими факторами.

Таким образом, рост обусловлен ростом населения и старением населения Индии. Более 6% населения Индии старше 65 лет, и ожидается, что их численность увеличится в 2023 году. Помимо старения и роста населения, фармацевтическая промышленность Индии также получила импульс благодаря растущей покупательной способности и доступности высококачественной медицинской помощи и лекарств для бедных семей и семей среднего класса. 64,21% расходов на здравоохранение в Индии приходится на личные нужды. 51,67 процента из них тратятся на лекарства.⁸

Другими факторами, которые должны способствовать росту индийского рынка лекарств, являются инициативы правительства Индии. Прадхан Мантри Бхартия Джан Аушадхи Париджоджана, Прадхан Мантри Джан Арагья Йоджана (ПМДЖАЙ). В 2018 году правительство Индии запускает крупнейшую в мире программу здравоохранения в рамках Национальной программы здравоохранения "Аюшман Бхарат Йоджана" или "Прадхан Мантри Джан Арогья Йоджана" (PMJAY). Цель этой программы - предоставить бесплатное медицинское страхование на сумму до полумиллиона индийских

⁸ India Pharmaceuticals Industry Analysis// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.navadhi.com/publications/india-pharmaceuticals-industry-analysis-and-trends> –15.04.2024

рупий примерно 100 миллионам человек. Кроме того, правительство Индии учредило "Джан Аушадхи Кендра" под эгидой Прадхана Мантри Бхартия Джан Аушадхи Париоджана для предоставления доступных и высококачественных лекарств. Ожидается, что эти факторы приведут к расширению доступа к лекарствам в стране, которая занимает второе место в мире по численности населения.⁹

При экономическом анализе индийского рынка лекарств особое внимание следует уделять сектору производства и распределения непатентованных лекарств, поскольку он является частью общего рынка лекарств по сравнению с рынками других стран.

В заключение хотелось бы сказать, что регионы по всему миру развиваются с различными тенденциями, некоторые из которых ориентированы на количественные показатели, в то время как другие вносят большой вклад благодаря инновациям.

Ожидается, что к 2027 году население таких стран, как Латинская Америка, Азиатско-Тихоокеанский регион, Африка и Ближний Восток, вырастет более чем на 10%, а расходы увеличатся на 30%, что свидетельствует о росте населения и изменении состава продукции при более высоких ценах.

Что касается расходов на лекарства, Китай является второй по величине страной в мире и увеличит их на 8% в течение пяти лет при увеличении расходов на 19% по сравнению с предыдущими годами и будет продолжать ориентироваться на принятие Национального списка лекарств (NRDL) для улучшения доступа к новым лекарствам.

1.2 Роль и функции Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании импорта лекарственных средств

Всемирная торговая организация (ВТО) – международная организация, регулирующая международную торговлю. Он был учрежден 1 января 1995 года в соответствии с Марракешским соглашением, ратифицированным 15 апреля

⁹ he Global Use of Medicines 2023//[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.iqvia.com/insights/the-iqvia-institute/reports-and-publications/reports/the-global-use-of-medicines> – 16.05.02024

1994 года. Генеральное соглашение по тарифам и торговле было заменено Марракешским соглашением. ВТО, насчитывающая 164 государства-члена, является одной из крупнейших международных организаций в мире.

Руководство ВТО состоит из трех основных органов: Совет по торговле товарами, совет по торговле услугами, совет по вопросам торговых аспектов прав интеллектуальной собственности. Представительство всех государств-членов является высшим руководящим органом Всемирной торговой организации - Конференцией министров. Он собирается раз в два года для обсуждения вопросов, связанных с торговлей, и принятия решений.

Одним из основных преимуществ Всемирной торговой организации является то, что она способствует свободной торговле за счет снижения торговых барьеров, таких как тарифы, квоты и субсидии.¹⁰

По мнению критиков, Всемирная торговая организация защищает интересы развитых стран, а не развивающихся. Это может привести к гонке между трудовыми и экологическими стандартами.

Основные характеристики ВТО. Программа ВТО намного дороже, чем старое Генеральное соглашение по торговле и тарифам. Например, ГАТТ сосредоточился только на товарах, за исключением текстиля и сельского хозяйства. С другой стороны, ВТО распространяется на все товары, услуги и инвестиционную политику, а также на интеллектуальную собственность.

Секретариат ВТО официально оформил и укрепил механизмы обзора политики и разрешения споров. Этот вопрос приобретает все большее значение по мере увеличения числа стран-участниц и увеличения количества товаров и услуг, подпадающих под действие ВТО. Другим важным аспектом в этой связи является значительное расширение открытого доступа на различные международные рынки.

Существуют правила, направленные на защиту малых и слабых стран от дискриминационной торговой практики развитых стран.

¹⁰ ВТО и фармацевтическая промышленность России// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vto-i-farmatsevticheskaya-promyshlennost-rossii> -23.02.2024.

Положения национального режима и режима наибольшего благоприятствования (НБН) обеспечивают равный доступ на рынок для справедливого обращения как с отечественными, так и с иностранными поставщиками. Каждая страна-член ВТО имеет один голос, и все члены пользуются глобальными привилегиями. Соглашения ВТО охватывают все государства-члены и служат общим форумом для переговоров между членами.

ВТО также выполняет несколько основных функций: во-первых, она облегчает переговоры по торговым соглашениям между государствами-членами, помогая снизить торговые барьеры и содействуя развитию свободной торговли. Во-вторых, ВТО предоставляет государствам-членам форум для обсуждения и разрешения торговых споров. В-третьих, он контролирует национальную торговую политику и обеспечивает обучение и техническую помощь, в то время как системная интеграция обеспечивает глобальную торговлю. В-четвертых, он сотрудничает с другими международными организациями в целях содействия устойчивому развитию и защите окружающей среды посредством торговых соглашений. Наконец, ВТО учитывает интересы развивающихся стран в глобальной торговой системе.¹¹

В заключение можно отметить, что ВТО представляет собой свободную и справедливую торговлю, разрешение торговых споров, надзор за национальной торговой политикой, оказание технической помощи и обучение, а также содействие устойчивому развитию.

Чтобы лучше понять роль ВТО в глобальном регулировании лекарственных средств, стоит рассмотреть этот вопрос более подробно.

В 1994 году было принято Соглашение о торговле лекарственными средствами (также известное как лекарственные соглашения), предусматривающее различные лекарственные средства и налоги, а также другие пошлины и сборы. В заключение, соглашение было подписано и распространено только на участников, которые взяли на себя обязательство

¹¹ WTO - World Trade Organization (WTO): understanding its functions, leadership, and significance// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.worldexcellence.com/world-trade-organization-wto-what-is-it-purposes-relevance/> –31.01.2024

внедрять результаты на основе наиболее популярных стран. Канада, Европейский Союз, Япония, Макао (Китай), Норвегия, Швейцария, Великобритания и Соединенные Штаты

С момента принятия Соглашения о лекарственных средствах международная торговля лекарствами переживает стремительный рост. Импорт готовых лекарств (расфасованных в розницу и оптовых) за последние два десятилетия вырос почти на 14 процентов и в 2020 году оценивался более чем в 350 миллиардов долларов. Торговля активными лекарственными средствами, ингредиентами и химическими компонентами также неуклонно растет.

Получение статистических данных о тарифах и импорте этих товаров может оказаться затруднительным. Для активных ингредиентов и химических составов, используемых при производстве готовых лекарственных средств, не существует согласованных кодов для согласованной системы (GS) (более 270 подзаголовков для Согласованной системы (GS) встречаются по крайней мере один раз в четырех приложениях к лекарственному соглашению). Кроме того, химические вещества, такие как углерод или хлор, продаются и используются для различных целей, не ограничиваясь производством лекарств. Однако за последние 25 лет мировой импорт этих веществ продолжал расти.¹²

Поскольку Россия в первую очередь является покупателем, а не производителем инновационной продукции, она не получает уникальных преимуществ, которые дает патентная защита. В то же время потребители, то есть пациенты, несут убытки из-за роста цен.

С экономической точки зрения усиление патентной защиты также имеет два противоречивых последствия. Прежде всего, это означает, что патентообладателю предоставляется эксклюзивность на определенный период времени, что соответственно снижает конкуренцию на рынке, на котором продается продукт, и повышает цены. Во-вторых, перспектива усиления патентной защиты создает монопольную прибыль, которая компенсирует

¹² WTO - World Trade Organization (WTO): understanding its functions, leadership, and significance// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.worldexcellence.com/world-trade-organization-wto-what-is-it-purposes-relevance/> –31.04.2024

постоянные затраты на исследования и увеличивает стимулы для инноваций. В результате увеличение стимулов дает долгосрочные стратегические преимущества с точки зрения улучшения технологического качества продукции.

Таким образом, страны, которые укрепили свои системы патентной защиты, пришли к выводу, что долгосрочные выгоды перевешивают краткосрочные потери эффективности. Однако для стран с переходной экономикой, включая Россию, результаты экономических расчетов различны.

К сожалению, отечественные производители не имеют возможности продавать свои запатентованные лекарства по справедливой цене и, следовательно, не имеют дополнительного дохода, который можно было бы направить на разработку новых лекарств.

В то же время важно понимать, что упоминание о низкой стоимости лекарств само по себе может привести к неоднозначным последствиям. Например, указание на чрезвычайно низкие цены на лекарства может быть связано с отсрочкой принятия мер в отношении дорогостоящих инновационных лекарств. Кроме того, страны-члены ВТО теоретически могли бы начать расследование или начать пересмотр внутренних цен, ориентируясь на низкую стоимость лекарств в выбранной стране. Эти международные процессы, вероятно, окажут влияние на мировой рынок лекарств как на краткий период, так и на продолжительный.

В связи с этим всем участникам рынка необходимо обсудить зарубежный опыт в этой области и учесть его при разработке поправок к действующему законодательству о лекарственных средствах. Такие разговоры, вероятно, позволят устранить возможные негативные последствия, с которыми другие участники рынка уже сталкивались при проведении реформ в области здравоохранения.¹³

Переговоры о вступлении России в ВТО велись 18 лет. Главой

¹³ ВТО и фармацевтическая промышленность России// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vto-i-farmatsevticheskaya-promyshlennost-rossii> –21.02.2024.

российской правительственной делегации был Георгий Габуня, с 2001 года ее возглавляет Максим Медведков. Последнее заседание рабочей группы состоялось 10 ноября 2011 года в штаб-квартире ВТО. Протокол о вступлении был подписан министрами государств-членов Союза 16 декабря 2011 года. 18 июля 2012 года документ был одобрен Государственной Думой и Советом Федерации, а 21 июля Путин подписал закон об утверждении. 30 дней спустя, 22 августа 2012 года, Россия стала полноправным членом ВТО. В 2013 году было создано постоянное представительство России при ВТО. В 2014-2019 годах его возглавлял Геннадий Овечко, а с декабря 2019 года - Дмитрий Лякишев.

Вступая в ВТО, Россия присоединилась к отдельным соглашениям, заключенным в рамках ассоциации, участие в которых не является обязательным. Обязательства по доступу к рынку услуг также были приняты в 116 из 155 секторов, включенных в классификацию ВТО.¹⁴

Ожидалось, что результаты вступления России в ВТО проявятся к 2016 году. Однако антироссийские санкции и контрмеры, введенные в 2014 и 2022 годах, не позволяют адекватно оценить их. В марте 2022 года Соединенные Штаты, Европейский Союз, Великобритания и 11 других стран-членов ВТО выступили с совместным заявлением, в котором пригрозили лишить Россию наиболее предпочтительного режима торговли из-за ее специальной военной операции на Украине. Российская сторона рассматривает введенные Западом ограничения как несомненные нарушения правил ВТО и требует не политизировать деятельность организации и сосредоточиться на решении многочисленных накопившихся проблем многоуровневой торговой системы.

1.3 Взаимодействие России и Индии в рамках Евразийского экономического союза (ЕАЭС)

Экономические отношения между государствами-членами ЕАЭС и Индией имеют долгую и прочную историю. Стратегическое партнерство,

¹⁴ История отношений России и Всемирной торговой организации// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://tass.ru/info/15528799> –28.03.2024.

существующее между этими сторонами, открывает возможности для всестороннего развития торговых отношений. Важным фактором в формировании качественной бизнес-среды являются инициатива компаний, их практический подход и постоянно растущий спрос на продуктивный рынок с четкими правилами.

Индия продемонстрировала значительный экономический рост и укрепила свой технологический и промышленный потенциал. Благодаря партнерству с Индией ЕАЭС может извлечь много преимуществ. Сотрудничество между странами ЕАЭС и Индией имеет не только глубокие исторические корни, но и позволяет развивать всесторонние экономические связи, в том числе в сфере инноваций. Компаниям важно инициировать проекты и создавать эффективный рынок, работающий по четким правилам, что способствует развитию качественного сектора бизнеса. Для достижения этой цели необходимо искать пути эффективного сотрудничества в таких областях, как регулирование торговли, унификация административных процедур, устранение торговых барьеров и стимулирование товарных и инвестиционных потоков.

Особое внимание следует уделить причинам слабых позиций Российских и Белорусских производителей на индийском рынке. Экономическое партнерство с Индией, включая создание зоны свободной торговли, может иметь большое значение для преодоления этих трудностей.

Подписание 28 января 1993 года Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и Индией ознаменовало новый этап в их отношениях после распада СССР. Этот документ обеспечил преемственность знаменитого Договора о мире, дружбе и сотрудничестве 1971 года. Принципы, изложенные в настоящем соглашении, полностью доказали свою надежность в качестве основы для традиционно тесного сотрудничества и остаются актуальными для согласования подходов по широкому кругу двусторонних и международных вопросов. На практике мы поддерживаем взаимное стремление уважать друг друга, развивать равноправные и взаимовыгодные отношения, соблюдать устав и

международное право. Всё это объясняет единство и близость наших взглядов на глобальные и региональные проблемы, что особенно важно в контексте текущей глобальной повестки.

Соглашение, на котором основаны обширные двусторонние отношения, включает более ста межправительственных и шестидесяти межведомственных документов, за исключением соглашений между неправительственным и частным сектором. Этот впечатляющий пакет документов основан на учете глобальных интересов и многолетней дружбе народов России и Индии. Среди них Делийская декларация о стратегическом партнерстве 2000 года, которая стала первым документом такого рода в мире.¹⁵

Так же Россия установила прочную систему контактов с Индией на различных уровнях, которая включает практику ежегодных встреч глав государств и правительств. Когда в прошлом году экономические связи России с ее историческими западными партнерами были разорваны, российские торговые потоки хлынули в другие регионы. Это существенно повлияло на объем Российско-Индийской торговли, который в 2022 году увеличился более чем втрое по сравнению с уровнем прошлого года и достиг рекордного уровня в 39 миллиардов долларов. В результате Россия впервые вошла в пятерку крупнейших торговых партнеров Индии, а в прошлом году поднялась с 25-го места, которое она занимала в этом списке. Нет сомнений в том, что увеличение объема торговли оказывает большое влияние на сотрудничество между двумя державами. Однако в прошлом году объемы торговли в основном были обусловлены увеличением импорта нефти из России в Индию. В результате дефицит торгового баланса Индии с Россией вырос до невероятных тридцати трех миллиардов долларов. Следует ожидать дальнейшего роста этого показателя. Импорт нефти в Индию из России достиг своего пика в декабре 2022 года и вряд ли снизится в текущей геополитической ситуации.

¹⁵ India-Russia Relations// Режим доступа: <https://lotusarise.com/india-russia-relations-upsc/> –14.03.2024.

Также стоит выделить несколько перспективных направлений Российско-Индийского сотрудничества, которые ускорят экономическое развитие обеих стран и создают прочную основу для создания единой экономической зоны.

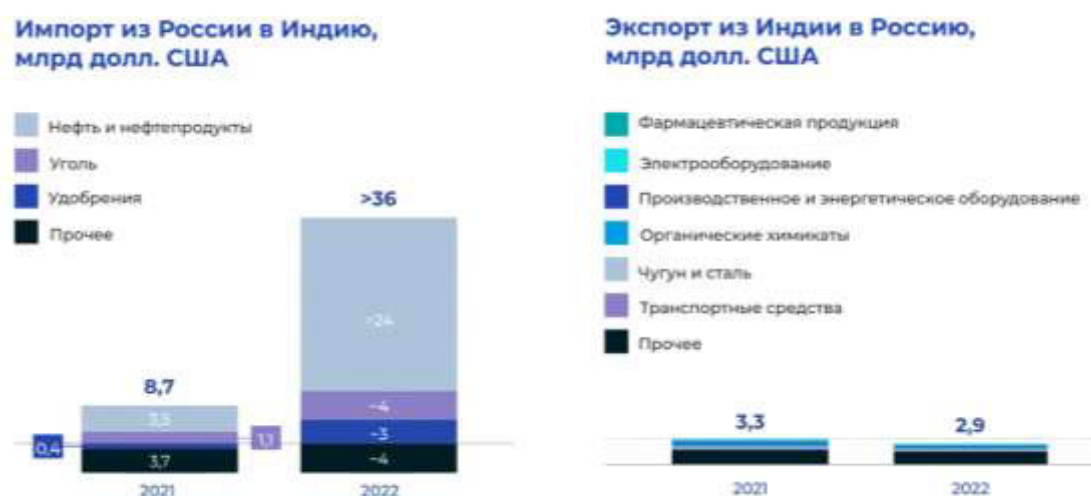


Рисунок 2 – Импорт и Экспорт продукции Индии и России

Чтобы упростить торговлю, ЕАЭС и Индия начали переговоры о создании зоны свободной торговли, которые впервые были начаты в начале 2020 года, но были приостановлены из-за пандемии COVID-19. В последние месяцы переговоры между двумя сторонами возобновились. Однако официальные переговоры по соглашению о свободной торговле еще не начались. Обе стороны поделились проектами документов и техническими характеристиками для преодоления переговоров.¹⁶

Индия выступила с инициативой ускорить начало переговоров по ЗСТ, поскольку дефицит торгового баланса с Россией значительно увеличился с начала Российско-Украинского конфликта в феврале 2022 года. Индия импортирует большое количество недооценённой Российской нефти, а её торговый дефицит с Россией увеличился более чем на сорок три миллиардов долларов в 2022-2023 годах. Соглашение о свободной торговле поможет Индии увеличить свой ввоз в Россию и возместить этот недостаток.

¹⁶ Данные получены из электронного ресурса: India-Russia Relations// Режим доступа: <https://www.india-briefing.com/news/india-expands-industrial-cooperation-with-the-eurasian-economic-union-29472.html/>

Предлагаемая зона свободной торговли между Индией и Евразийским союзом могла бы стимулировать экспорт различных товаров, включая машиностроение, электронику, сельское хозяйство и телекоммуникации, из Индии в Россию и другие Страны ЕАЭС. К октябрю 2023 года в Индии наблюдался приемлемый рост экспорта таких товаров, как сельское хозяйство и машиностроение, в Россию. Однако экспорт электроники и телекоммуникационных товаров пострадал из-за западных санкций против России.

Общий ВВП Евразийского экономического союза, в который входят Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Россия, составляет около 5 триллионов долларов. Соглашение о свободной торговле позволило бы Индийским товарам и услугам получить преимущественный доступ на эти рынки. Индия также заинтересована в расширении сотрудничества с богатым ресурсами Дальневосточным регионом России. Улучшение соединительных коридоров на сухопутных и морских маршрутах может способствовать дальнейшему росту двусторонней торговли.¹⁷

В начале следующего года Индия и Евразийский экономический союз планируют начать переговоры по Соглашению о свободной торговле. Россия и Индия договорились о встрече переговорных групп, несмотря на некоторые препятствия, которые ранее возникали в ходе переговоров о зоне свободной торговли с ЕАЭС.

Министр иностранных дел Индии прибыл в Россию с важным визитом, в ходе которого были запланированы переговоры с министром иностранных дел России Сергеем Лавровым и министром промышленности и торговли Денисом Мантуровым.

После подготовки проекта торгового соглашения в марте 2020 года Индия и ЕАЭС были вынуждены отложить его рассмотрение из-за пандемии COVID-19. В январе 2022 года стороны объявили об окончательной

¹⁷ India-Russia Relations// Режим доступа: <https://www.india-briefing.com/news/india-expands-industrial-cooperation-with-the-eurasian-economic-union-29472.html/> – 07.04.2024.

формулировке условий предлагаемого торгового соглашения, но конфликт между Россией и Украиной помешал дальнейшему обсуждению и работе над соглашением.

Так как Россия играет ключевую роль в торговле с Индией, на ее долю приходится 98% товарооборота в 2023 году, что подчеркивает важность потенциального торгового соглашения для укрепления двусторонних отношений между странами.

Эксперты давно отмечают геополитическое значение Евразии. Еще в 1904 году Хэлфорд Маккиндер подчеркивал, что контроль над Евразией означает контроль над миром. Это мнение поддержал и Збигнев Бжезинский, назвав Евразию "большой шахматной доской" в глобальной борьбе за влияние.

Благодаря экономическому росту Китая и Индии, а также присутствию шести из девяти ядерных держав регион продолжает оставаться в центре внимания. Соперничество между крупнейшими державами создает сложную картину конфликтов и интересов. В этом контексте Индия активно участвует в многосторонних и двусторонних отношениях для обеспечения своей безопасности и интересов в регионе и придает большое значение членству в ключевых евразийских организациях.

Индия и Евразийский экономический союз (ЕАЭС) разрабатывают подробный план промышленного сотрудничества, который вскоре будет опубликован, сообщили заместитель директора Департамента промышленной политики ЕАЭС Николай Рогожник и первый секретарь Департамента экономики и торговли посольства Индии в России Вед Пракаш Сингх. Это важное событие, поскольку Индия ведет переговоры о заключении соглашения о свободной торговле с ЕАЭС.¹⁸

Рогожник пояснил, что "чтобы подготовить почву для перехода к промышленной кооперации на основе проектов, мы подготовили дорожную карту сотрудничества между Комиссией и соответствующими органами Индии,

¹⁸ India – Eurasian Economic Union (EaEU) FTA Talks/[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.gktoday.in/india-eurasian-economic-union-eaeu-fta-talks/> –27.03.2024

которая включает ряд перспективных областей промышленной кооперации".

В ходе встречи между представителями России и Индии обсуждались важные аспекты сотрудничества и развития промышленного партнерства. Страны обменялись мнениями по вопросам проведения совместных выставок, организации тематических форумов, а также обмена опытом, включая сотрудничество в конкретных технологиях и между компаниями. Это событие подчеркивает усилия, предпринимаемые обеими странами для взаимовыгодного развития своих промышленных секторов.

На встрече между представителями России и Индии обсуждались разнообразные области сотрудничества, включая химическую и фармацевтическую промышленность, металлургию, авиастроение, автомобильную промышленность, горнодобычу, производство медицинского оборудования и материалов, биологических продуктов, одежды, обуви, специальной стали, медных кабелей, информационные технологии, включая создание технологических парков для производства ИТ-продукции, водородной энергетики, а также обработку и производство алмазов.

Рогожник отметил, что путевая карта будет включать подающие надежды направления и области для имеющегося сотрудничества между ЕАЭС (Армения, Беларусь, Казахстан, Кыргызстан и Россия) и Индией. Документ также содержит подробную информацию об обмене технологиями, обучении, анализе и статистике, а также предложения по взаимным визитам ведущих промышленных и научных предприятий ЕАЭС и Индии на объекты друг друга.

Рогожник и Сингх представили правительству Индии путевую карту индустриального сотрудничества. Было решено, что для результативного осуществления всех помеченных планов нужен прямой диалог между ЕАЭС и представителями промышленности и правительством Индии. Ожидается, что этот вопрос будет обсуждаться на полях саммита G20, который состоится в Нью-Дели и в котором примет участие министр иностранных дел России

Сергей Лавров.¹⁹

Инициатива по разработке дорожной карты промышленного сотрудничества между государствами ЕАЭС и Индией, представленная Рогожником и Сингхом, представляет собой важный шаг в укреплении экономических отношений между этими регионами. Планы по взаимному обмену технологиями, обучению, анализу и статистике, а также обоюдные посещения, ведущих промышленных и научных предприятий, демонстрируют стремление к развитию устойчивого и взаимовыгодного партнерства.

Необходимость прямого диалога между представителями ЕАЭС и индийской промышленности, подчеркнутая в документе, является ключевым фактором для успешной реализации задуманных планов. Планируемое обсуждение этого вопроса на саммите G20 при участии министра иностранных дел России Сергея Лаврова свидетельствует о серьезности намерений и готовности стран к конструктивному сотрудничеству. Ожидается, что данная инициатива станет основой.

¹⁹ РИА Новости// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://ria.ru/20231226/peregovory-1918299965.html> –02.04.2024.

2 ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ИЗ ИНДИИ В РОССИЮ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

2.1 Роль индийской фармацевтической промышленности на мировом рынке. Проблемы и перспективы развития импорта лекарственных средств из Индии в Россию

С момента своего основания индийский сектор лекарственных средств превратился в центр исследований, разработок и инноваций, известный своим превосходным производством, непатентованных лекарств. Страна переживает бум в производстве дешевых, высококачественных лекарств, что делает ее одним из самых популярных источников лекарств во всем мире.

Индия является третьим по величине экспортером лекарств в мире по объему экспорта. Страна с развитой фармацевтической промышленностью является одной из самых ценных.

Согласно статистике, Индийский рынок фармацевтической промышленности, на долю которого приходится 20% мировых поставок и почти 60% мировых прививок, преобладают внебиржевые лекарства, непатентованные лекарства, активные ингредиенты, вакцины, биоанализы и специализированные исследовательские продукты, на которые приходится почти 60%.

По данным международной аналитической компании CRISIL, ожидается, что доходы отечественного сектора лекарственных средств вырастут на 8-10% в 2023-24 финансовом году.

Экспорт лекарств из Индии является мощным двигателем с огромным потенциалом роста в будущем. На 2023 год объем составляет 50 миллиардов долларов, прогнозируется, что к 2024 году он достигнет 65 миллиардов долларов, а к 2030 году достигнет колоссальных 130 миллиардов долларов.²⁰

Индийская компания по производству лекарственных средств является мощным центром с огромным потенциалом роста благодаря множеству

²⁰ Emerging Markets and Opportunities for Pharmaceutical Export From India// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.exportimportdata.in/blogs/pharmaceutical-export-from-india.aspx> –10.03.2024.

факторов.

Рост населения: В Индии проживает самое большое население в мире, что создает значительный внутренний рынок лекарств.

Увеличение располагаемого дохода: улучшение экономических условий способствует увеличению расходов на здравоохранение, что стимулирует спрос на лекарства.

Повышение осведомленности: осведомленность о здоровье и доступность знаний увеличивают спрос на высококачественные медицинские изделия.

По данным Pharma export, Индия является одним из крупнейших производителей непатентованных лекарств в мире, и в 2023 году Индия экспортировала продукции на сумму более 25 миллиардов долларов. Исходя из стоимости экспорта, на Китай приходится 20% всего мирового экспорта непатентованных лекарств.

Согласно данным по экспорту лекарств, на Индию приходится 5,92% мирового рынка лекарств. Лекарства и медикаменты составляют 73,31% от общего объема индийского экспорта.

По данным индийского экспорта, в период с 2021 по 2022 год Индия экспортировала лекарств на сумму 24,62 миллиарда долларов. Однако Индия экспортирует лекарства в несколько стран, таких как: США, Великобритания, Южная Африка, Россия, Нигерия, Европейский союз, Латинская Америка, Карибский бассейн, Ближний Восток и Азия

Таблица 3 – страны-экспортеры Лекарственных средств

№	Страны-экспортеры фармацевтической продукции	Стоимость экспорта: (В миллиардах долларов)
1	Соединенные Штаты Америки	93.8
2	Великобритания	63.29
3	Южная Африка	27.22
4	Россия	34.77
5	Нигерия	21.7
6	Европейский союз	73.5
7	Страны АСЕАН	83.8

Продолжение таблицы 3

№	Страны-экспортеры фармацевтической продукции	Стоимость экспорта: (В миллиардах долларов)
8	Латинская Америка	81.9
9	Карибский бассейн (ЛАК)	66.6
10	Ближний Восток и Азия	54.3

Другие основные направления экспорта, такие как Соединенные Штаты, Великобритания и Российская Федерация, служат основными импортерами лекарств из Индии, на долю которых приходится 29%, 3% и 2,4% от общего объема импорта в 2021-22 годах.²¹

Индия является крупным экспортером различных товаров по всему миру. Согласно данным Индии об экспорте и импорте, в стране находится широкий спектр экспортных товаров, пользующихся спросом во всем мире, от текстиля до автомобилей.

Таблица 4 – Топ 10 крупнейших экспортных товаров Индии.

№	Продукт	Стоимость экспорта (млрд долларов США)
1	Нефтепродукты	15.5
2	Драгоценные камни и ювелирные изделия	10.2
3	Текстиль и одежда	6.8
4	Фармацевтические препараты	5.9
5	Органические и неорганические химикаты	4.9
6	Машины и оборудование	3.1
7	Чугун и сталь	2.9
8	Автомобили	2.7
9	Молочные продукты	2.4
10	Чай	1.2

Стоит отметить, что Индия является крупнейшим в мире производителем

²¹ Emerging Markets and Opportunities for Pharmaceutical Export From India// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.exportimportdata.in/blogs/pharmaceutical-export-from-india.aspx> –25.03.2024.

и экспортером непатентованных лекарств. Индия также играет жизненно важную роль в обеспечении того, чтобы основные лекарства были дешевыми и доступными для миллионов людей во всем мире. Доля Индии в мировом экспорте непатентованных лекарств составляет ошеломляющие 20%, что значительно опережает ее конкурентов. Это позволяет поставлять значительное количество жизненно важных лекарств в страны по всему миру.²²

Сектор лекарственных средств Индии производит широкий спектр непатентованных лекарств различных терапевтических категорий, в том числе:

- Антибиотики;
- Противовирусные препараты;
- Лекарства для сердечно-сосудистой системы;
- Лечение диабета;
- Лечение рака.

Этот широкий ассортимент лекарств удовлетворяет обширный спектр медицинских потребностей по всему миру. Индия являясь лидером в производстве непатентованных лекарств, сталкивается с препятствиями на некоторых экспортных рынках, такими как строгие нормативные требования. Также препятствием являются конкуренты, другие производители недорогих непатентованных лекарств и недостаточный импорт лекарств по странам. Не смотря на эти препятствия, будущее Индийской лекарственной промышленности светлое.

В открытом доступе имеется несколько платформ, таких как ExportImportData.in, где вы можете получить информацию о списке лекарственных средств, разрешенных для импорта в Индию, также данные для экспорта лекарств из Индии, коды ТНВЭД и многое другое.²³

Постоянная государственная поддержка и приверженность отрасли к инновациям и качеству способствуют долгосрочному росту и укрепляют позиции Индии как мирового лидера в области здравоохранения.

²² Look into India Top 10 Exports 2024: Trends and Opportunities //Режим доступа: <https://www.eximpedia.app/blog/india-top-exports-in> –18.04.2024

²³ Индийские аналоговые препараты// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://86.ru/text/health/2023/11/09/72894974/> –14.04.2024.

Проблемы и перспективы импорта лекарственных средств из Индии в Россию заключаются в том, что правительство Российской Федерации отказало в ввозе лекарственных средств из Индии в рамках параллельного импорта. Так как использование непатентованных лекарственных средств может привести к серьезным последствиям для жизни и здоровья, заявили в Министерстве промышленности и торговли. В то же время Индия всё быстрее становится одним из основных поставщиков лекарств в нашей стране. Например, в 2022 году было импортировано лекарств на сумму более 567 миллионов долларов.

Еще одной проблемой стало то, что Россия поставила в Индию нефтепродуктов на сумму более 30 миллиардов долларов в год. В то время как Индийский импорт можно оценить всего в 6-7 миллиардов долларов. Исходя из этого, наше правительство не может вернуть оставшиеся средства, поскольку это не конвертируемая валюта.

На долю некачественных лекарственных средств, изъятых у индийских производителей в 2022 году, пришлось 48,3% импортируемых лекарств.

Большинство продуктов, которые Индия изготавливает на вывоз, не запатентованы. То есть непатентованные лекарства - это аналоги, которые возникли на полках аптек в начале девяностых годов. В соответствии отчетам DSM Group, часть дженериков, реализованных в России за первые 8 месяцев 2023 года, составила 87%. В частности, жители нашей страны часто покупают подобные препараты, которые воздействуют на работу пищеварительного тракта и обмен веществ и применяются для лечения заболеваний сердечно-сосудистой и нервной систем.

Перспективы импорта лекарств из Индии в Россию. 2023 год был богат соглашениями между индийскими компаниями по производству лекарственных средств и Российскими регионами. В июне в Санкт-Петербурге прошел международный форум компаний по производству лекарственных средств. В университете Св. Петербургское совместное предприятие Индийской компании Safecon Lifesciences (60%) и биофармацевтического центра Saffarm Avicare Bio Science подписало соглашение с Компанией по развитию Дальнего Востока и

Арктики и администрацией Мурманской области о сотрудничестве на Петербургском международном экономическом форуме в сфере здравоохранения. Строительство производственных мощностей в регионе началось с объемом инвестиций более 9 миллиардов рублей. Позже было объявлено, что Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) выступит в качестве соинвестора. На форуме индийская передовая компания Livescience, уже не первая компания предпринимателя Раджеша Шармы в России, договорилась с Московской областью о строительстве завода с центром разработки лекарственных средств в Дубненской особой экономической зоне, в которую он планирует инвестировать более 1 миллиарда рублей.²⁴

Парад индийских производителей лекарственных средств продолжился в сентябре. На встрече с губернатором Ставропольского края Владимиром Владимировым представители образовательного консалтингового агентства AJ Trust заявили, что готовы построить в регионе завод — объем инвестиций снова превысил 1 миллиард рублей. И примерно в те же дни руководство Virend International встретилось с правительством Чеченской Республики с предложением открыть там собственный завод, в который оно также хотело вложить 1 миллиард рублей.²⁵

2023 год оказался насыщенным событиями в области импорта лекарств из Индии в Россию. Ряд соглашений между Индийскими компаниями и Российскими регионами, подписанных на различных форумах и экономических мероприятиях, свидетельствует о стремлении к укреплению сотрудничества в сфере производства лекарственных средств.

Подписанные соглашения о сотрудничестве и инвестициях на строительство производственных мощностей в различных регионах России, таких как Дальний Восток, Мурманская область, Московская область, Ставропольский край и Чеченская Республика, свидетельствуют о

²⁴ Стратегическое партнерство России и Индии. Проекты и перспекти-вы. Центр международной торговли Москвы // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://wtcmoscow.ru>.–08.03.2024.

²⁵ Азия вылечит: зачем индийская фарма строит в России свои заводы// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/biznes/506037-azia-vylecit-zacem-indijskaa-farma-stroit-v-rossii-svoi-zavody> – 05.05.2024.

значительном интересе со стороны Индийских компаний к развитию бизнеса в России. Эти шаги позволят укрепить позиции Индийских производителей лекарственных средств на Российском рынке и способствуют расширению ассортимента лекарственных препаратов, доступных для пациентов в России.

Партнерство между Российско-Индийскими компаниями создает благоприятные условия для развития медицинской промышленности и сферы здравоохранения в целом.

2.2 Правовые аспекты импорта лекарственных средств в Россию

Законодательным документом ФЗ от 12.04.2010 № 61 “Об обращении лекарственных средств” статьёй 4 устанавливаются основные концептуальные рамки. Согласно которым, к лекарственным средствам относятся фармацевтические вещества и лекарственные формы. Термин “Лекарственное средство” относится к специальным формам лекарств, используемых для профилактики, диагностики, лечения заболеваний, реабилитации, поддержания здоровья, предотвращения или прерывания беременности. То есть готовый продукт, используемый для лечения, профилактики и диагностики заболеваний.

Каждый препарат содержащий в своем составе фармацевтические вещества для устранения патологических симптомов, а также вспомогательные вещества, которые используют для придания лекарственным средствам необходимые физико-химические свойства. Называется фармацевтическим веществом, это вещество представляет собой лекарственное средство в форме одного или нескольких активных ингредиентов с фармакологической активностью, не зависимо от происхождения, данное вещество предназначено для производства, изготовления и определения эффективности лекарственных средств.

Еще одним важным различием между фармацевтическими веществами и лекарственными средствами будет являться то, что они не зарегистрированы и, следовательно, не имеют документа о регистрации. В то время как правилами закона о лекарственных средствах требуется внесение оных в Государственный реестр лекарственных средств, исключением будут фармацевтические вещества для клинических испытаний и экспорта.

Производство лекарственных средств включает в себя несколько этапов, начиная от добычи сырья и заканчивая выпуском и хранением готовой продукции. Важно соблюдать стандарты надлежащей производственной практики “GMP” ЕАЭС. Согласно этим правилам, при производстве лекарств могут использоваться только фармацевтические вещества, произведённые в соответствии с “GMP”. Данные правила подробно определяют требования к помещению, оборудованию, персоналу, документации и контролю качества при производстве.²⁶

Так как в России наблюдается дефицит фармацевтических субстанций для производства отечественных лекарственных средств, импорт таких субстанций становится жизненно необходимым. Поэтому импорт лекарственных средств и фармацевтических субстанций, регулируется законодательством и такими постановлениями как статья 47 закона об обращении лекарственных средств и Постановлением правительства РФ №853.

Для ввоза лекарственных средств в Россию они должны быть зарегистрированы в Государственном реестре лекарственных средств. Это требование особенно важно для фармацевтических веществ. В случае ввоза незарегистрированных фармацевтических субстанций для включения в реестр требуется разрешение Министерства здравоохранения Российской Федерации. Запрос на одобрение обрабатывается бесплатно в течение 5 рабочих дней.

Качество импортируемого товара должно быть подтверждено соответствующим сертификатом производителя, подтверждающим соответствие требованиям фармакопейных изделий или других нормативных документов. Нарушение этих требований может повлечь за собой административную ответственность и штрафы. При ввозе фармацевтических субстанций в Россию важно соблюдать все правила и процедуры, чтобы избежать неприятных последствий и штрафных санкций.

²⁶ Фармацевтические субстанции: правовое регулирование внесения в ГРЛС // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://brace-lf.com/informaciya/farmatsevticheskoe-i-meditsinskoe-pravo/1814-farmatsevticheskie-substantsii-pravovoe-regulirovanie-vneseniya-v-grls-proizvodstva-importa-i-inykh-aspektov-obrashcheniya> –23.04.2024.

В свете текущей глобальной ситуации, включая распространение COVID-19 и экономические санкции, важность развития отечественной фармацевтической промышленности становится очевидной. Ранее Китай и Индия были основными поставщиками фармацевтических субстанций. Однако, чтобы снизить зависимость от зарубежных компонентов лекарств, Россия проводит политику импортозамещения.

В 2014 году была утверждена государственная программа "Развитие фармацевтической и медицинской промышленности", которая предусматривает создание в России полного цикла производства лекарственных средств. К концу 2030 года доля стратегически важных лекарственных средств, производимых в течение всего производственного цикла, должна быть увеличена до 90%.

Для решения этих проблем запланированы бюджетные ассигнования на инвестиции, расширение мощностей и различные меры поддержки, в том числе льготы по государственным контрактам. Несмотря на позитивные шаги государства, для достижения этих целей необходимо улучшить регулирование и государственную поддержку, заключить специальные инвестиционные соглашения и предоставить долгосрочные налоговые льготы и льготные кредиты.

С 1 июля 2020 года в силу вступило обязательное правило маркировки лекарств с использованием матрицы кодовых данных. Перечень таких лекарственных средств, которые должны быть маркированы кодами ТН ВЭД, утвержден Постановлением Правительства Российской Федерации от 14 декабря 2020 г. № 1556 и Постановлением ЕАЭС от 28 апреля 2018 г. № 792-р "Об утверждении перечня лекарственных средств ЕАЭС, маркированных кодами ТН ВЭД".

Однако некоторые лекарственные средства, которые должны были быть включены в маркировочный список, были исключены из-за несоответствия кодам ТН ВЭД ЕАЭС. Это привело к определенным трудностям. В настоящее время этот вопрос согласован с Министерством промышленности и торговли России и Министерством здравоохранения России. Также можно получить

отсрочку и иметь возможность отправлять, принимать и продавать лекарства без специального кода, если вы получите специальное разрешение от органа здравоохранения.

Таблица 5 – Участники оборота лекарственных средств.

Участники оборота лекарственных средств	Производители
	Импортеры
	Оптовые торговцы
	Аптеки
	Медицинские учреждения

Чтобы процесс взаимодействия между ними функционировал эффективно, необходимо использовать честную знаковую информационную систему.

При запуске этого процесса производитель или импортер должен получить соответствующие коды и нанести их на упаковку. После этого система начинает отслеживать путь продукта от поставщика к конечному потребителю, поскольку все участники цепочки поставок передают необходимую информацию на каждом этапе.

Этикетка должна наноситься на первичную упаковку лекарств, если вторичная упаковка отсутствует, или на потребительскую упаковку. Исключением являются случаи, предусмотренные частями 5 и 8 статьи 13 Федерального закона №61-ФЗ. Препараты, изготовленные в декабре 2019 года для лечения больных с гемофилией, мышечным визидозом, рассеянным склерозом, трансплантацией органов или тканей и другими препаратами. Медикаменты, изготовленные до 1 июля 2020 года, могут быть применены без маркировки до истечения срока пригодности. Настоящий срок может быть продлен. Также разрешается хранить, транспортировать, производить, продавать и отправлять другие лекарственные средства без маркировки, если они были произведены до указанной даты.

Правительство Российской Федерации установило правила ввоза

лекарственных средств, выпущенных без маркировки, с 1 июля по 1 октября 2020 года. Правила ввоза в Российскую Федерацию лекарственных средств без маркировки также определены Постановлением №955 от 1 июля 2020 года "Об особенностях внедрения медицинских лекарственных средств в гражданский оборот", за исключением случаев, указанных выше.²⁷

Система информационного мониторинга "Честный знак" играет важную роль в обороте лекарственных средств, обеспечивая прозрачность и контроль за перемещением препаратов от производителя до потребителя. Участники этого процесса, такие как производители, импортеры, оптовые организации, аптеки и медицинские учреждения, должны взаимодействовать с системой, соблюдая требования по маркировке и идентификации продукции.

Важно отметить, что маркировка должна быть нанесена на первичную или потребительскую упаковку лекарственных средств, исключая определенные случаи, указанные в законодательстве. Продление срока действия немаркированных препаратов, произведенных до определенной даты, также предусмотрено законодательством.

Постановление Правительства Российской Федерации № 955 от 1 июля 2020 года устанавливает особенности ввоза лекарственных средств без использования средств идентификации, что регулирует ввоз и оборот медицинских препаратов на территории России. Соблюдение этих правил способствует обеспечению безопасности и качества лекарственных средств, предлагаемых пациентам в стране.

2.3 Экономические и торговые аспекты сотрудничества между Индией и Россией в сфере фармацевтики

Давние и проверенные партнеры, Россия и Индия, оказывают влияние на внешнюю политику Индии и укрепляют Российско-Индийские отношения. После подписания в октябре 2000 года Декларации о Российско-Индийском стратегическом партнерстве отношения между двумя странами стали еще более

²⁷ Таможенное оформление медикаментов, вакцин, БАД и медицинских принадлежностей // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа://sbcargo.ru/poleznaya-informatsiya/tamozhennoe-oformlenie-medikamentov-vaktsin-bad-i-meditsinskikh-prinadlezhnostey/ – 10.04.2024.

тесными и крепкими. Их отношения приобрели качественно новый характер, повысился уровень сотрудничества практически во всех сферах двусторонних отношений. Две страны поддерживают сотрудничество в таких областях, как политика, безопасность, оборона, торговля и экономика, наука и технологии, культура и человеческие отношения.

В 2022-23 годах оборот торговли между Индией и Россией достиг 49,36 миллиарда долларов. Индийский экспорт составил 3,14 миллиарда долларов, в то время как импорт из России составил 46,21 миллиарда долларов. В период с апреля по май 2022-23 года объем торговли между Индией и Россией увеличился на 161,22% по сравнению с предыдущим годом. Индия экспортировала в Россию 3873 товара в течение 2023 года.

Экспорт Индии в Россию в 2022-23 годах составил 3,14 миллиарда долларов. Основными статьями экспорта из Индии в Россию являются лекарственные формы, биопрепараты (416 миллионов долларов США), остаточные химикаты и сопутствующие товары (182 миллиона долларов США), чугун и сталь (159 миллионов долларов США), морепродукты (148 миллионов долларов США), лекарства и полуфабрикаты (128 миллионов долларов США), Кофе (105 миллионов долларов) и т. в 2022-23 гг.

Экспорт Индии в Россию с апреля по ноябрь 2022-23 гг. Составил 2,7 миллиарда долларов. Основными продуктами экспорта из Индии в Россию являются чугун и сталь (229,04 миллиона долларов), фармацевтическая продукция (245,7 миллиона долларов), органические химикаты (226,73 миллиона долларов), морепродукты (151,26 миллиона долларов), кофе, чай, мате и специи. (58,4 миллиона долларов) и т. д. С апреля по ноябрь 2023 года.

В 2022-23 году Индия приобрела 983 товара из России, суммарная стоимость импорта достигла 46,21 миллиарда долларов. Индийский импорт из России включает нефть; сырая нефть (31,02 миллиарда долларов), уголь, кокс и брикеты (4,82 миллиарда долларов), удобрения (3,04 миллиарда долларов), нефтепродукты (2,96 миллиарда долларов), жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни (1,19 миллиарда долларов), растительные масла (1,00

млрд долл. в 2022-23 годах

Импорт из России в Индию с апреля по ноябрь 2022-23 гг. Составил 40,5 млрд долларов. Импорт Индии из России включает минеральное топливо, минеральные масла и продукты их переработки (36 миллиардов долларов), жиры и масла животного и растительного происхождения (863 миллиона долларов), удобрения (1,4 миллиарда долларов), жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни (725 миллионов долларов) и неорганические химикаты. (75 миллионов долларов) и т.д. В период с апреля по ноябрь 2022-23 гг.²⁸

Текущие тенденции и изменения в марте 2023 года, Индия долгое время считала Россию надежным партнером, который поддерживал ее, играл важную роль в наращивании военного потенциала Индии во всех областях и давал ей возможность осуществлять стратегическую автономию от Запада.

В январе 2022 года заместитель министра иностранных дел Сергей Вершинин посетил Нью-Дели, чтобы обсудить с секретарем Санджаем Вермой вопросы, связанные с Советом Безопасности ООН. После консультаций он также позвонил министру иностранных дел.

Ежегодный саммит между премьер-министром Индии Нарендрой Модии и президентом Российской Федерации Владимиром Путиным является высшим институционализированным механизмом диалога в рамках стратегического партнерства между Индией и Россией. Во время последнего саммита, состоявшегося 6 декабря 2021 года, было подписано 28 меморандумов о взаимопомощи и соглашениях. Также было принято совместное заявление под названием "Индийско-Российское партнерство во имя мира, прогресса и процветания". В последний раз главы государств и правительств двух стран встречались на полях саммита ШОС 16 сентября 2022 года в Самарканде, Узбекистан.²⁹

²⁸ Данные получены из электронного ресурса: India Russia Trade Agreement // Режим доступа: <https://www.ibef.org/indian-exports/india-russia-trade>

²⁹ Импорт в Россию из Индии // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://brace-lf.com/informaciya/pravo-i-mezhdunarodnaya-torgovlya/2006-import-iz-indii-v-rossiyu-06.06.2024>.

В 2022 году министр иностранных дел Джайшанкар и министр иностранных дел Лавров провели уже пять встреч: 1 апреля 2022 года во время визита министра иностранных дел Лаврова в Нью-Дели, где он также встретился с премьер-министром, 8 июля на Бали в рамках встречи министров иностранных дел G20, 28 июля в Ташкенте, 28 июля на Бали. В кулуарах встречи министров иностранных дел государств-членов ШОС 24 сентября в Нью-Йорке на полях 77-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН и 8 ноября в Москве.

В июле 2022 года министр иностранных дел западной части страны Санджай Верма посетил Москву для консультаций с заместителем министра иностранных дел Сергеем Вершининым. Он также встретился с заместителем министра финансов Олегом Сыромолотовым, чтобы обсудить вопросы, представляющие взаимный интерес в борьбе с терроризмом. Он также консультировался с АНБ по вопросам, связанным с Арктикой. Николай Корчанов, посол по особым поручениям в Арктике.

В августе 2022 года АНБ посетило Москву с официальным визитом и провело консультации со своим коллегой Николаем Патрушевым по широкому кругу двусторонних, региональных и международных вопросов. Аналогичным образом, обе стороны поддерживают тесное сотрудничество в области безопасности.

В ноябре 2022 года заместитель министра финансов Сергей Вершинин посетил Нью-Дели для проведения консультаций по вопросам ООН и многосторонним вопросам с государственным секретарем Санджаем Вермой. Министерство иностранных дел также попросило министра иностранных дел проинформировать его о позиции России по вопросам, связанным с Организацией Объединенных Наций.³⁰

Индийский контингент принял участие в международных военных играх в августе 2022 года и учениях "Восток-2022", которые прошли в России в

³⁰ Индия стала крупнейшим поставщиком лекарств на российский рынок // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/business/25/03/2024/65fd75399a7947fbff336ccd> –17.05.2024

сентябре 2022 года.

Экономические отношения и инвестиции в отчетном 2022-23 финансовом году, по данным Министерства торговли, общий объем двустороннего торгового оборота достиг 49,36 миллиарда долларов. Экспорт из Индии составил 3,14 миллиарда долларов, в то время как импорт из России достиг 46,21 миллиарда долларов.

Лидеры обеих стран выделили активизацию торгово-экономических отношений как один из ключевых приоритетов. Установленные цели по увеличению двусторонних инвестиций были пересмотрены до 50 миллиардов долларов, а объем двусторонней торговли ожидается до 30 миллиардов долларов к 2025 году. Индия получила крупные двусторонние инвестиции от России в такие отрасли, как нефтехимия, нефть и газ, банковское дело, железные дороги и металлургический сектор. Индийские инвестиции в Россию в основном направлены в нефтегазовый сектор, алмазную промышленность и фармацевтическую промышленность.

Министр обороны Индии Раджнат Сингх и министр обороны России Сергей Шойгу обсудили двустороннее оборонное сотрудничество во время встречи министров обороны стран ШОС в Нью-Дели, подчеркнув военные связи и более активное участие Российской промышленности в проекте "Сделай это в Индии". Лидеры затронули тему регионального мира и безопасности и выразили удовлетворение крепким доверием между Индией и Россией. Они пообещали укрепить свои давние отношения.

Государственный министр Союза (независимый ответственный) по науке и технологиям, управлению персоналом, жалобам населения, пенсиям, ядерной энергетике и космосу доктор Джитендра Сингх подчеркнул глобальное значение БРИКС, учитывая его статус самой густонаселенной рыночной зоны, управляемой экономикой, основанной на знаниях, творчестве и инновациях. На министерской встрече БРИКС по НТИ он высказался за сотрудничество в рамках БРИКС для решения региональных научных проблем посредством совместных решений, адаптированных к местной экономике. Сингх выделил

утвержденный Кабинетом министров Моди Национальный исследовательский фонд как ключевой механизм справедливого финансирования исследований и содействия более широкому участию частного сектора, который побуждает компании инвестировать в исследования и разработки.

В настоящее время Индия является одной из наиболее динамично развивающихся стран. Индийская экономика в ближайшие полвека обгонит не только Японию и Германию, но и Соединенные Штаты и к 2075 году займет второе место в мире, уступив только Китаю, считают аналитики Goldman Sachs.

Индия является одним из важнейших партнеров России в Азии. Обе страны наладили интенсивное двустороннее сотрудничество как в политической сфере, так и в рамках Шанхайской организации сотрудничества (ШОС), БРИКС и других межправительственных объединений, а также в сфере торговли. Согласно концепции внешней политики, построение особо привилегированного стратегического партнерства с Республикой Индия во всех сферах сотрудничества является одним из важнейших региональных направлений внешней политики России.

Особое внимание стоит уделить увеличению объемов торговли, а также инвестиционным и технологическим связям. По данным Индийской службы статистики, торговый оборот между Россией и Индией в 2023 году составил около 65 миллиардов долларов, значительную долю из которых составляют нефть и нефтепродукты. Наша страна заняла четвертое место среди крупнейших торговых партнеров Индии. Что касается экспорта индийских товаров в Россию, то в 2023 году он увеличился в 1,4 раза и составил 4 миллиарда долларов. По объему закупок Россия поднялась на семь позиций и стала тридцатой среди других стран, закупавших индийские товары. В 2021 году, согласно отчету Федеральной таможенной службы, структура российского импорта из Индии выглядела следующим образом: химические продукты, машины, оборудование и транспортные средства, продукты питания и сельскохозяйственная продукция, а также драгоценные металлы и камни занимали ключевые позиции в этой структуре. В то же время давление санкций,

введенных западными странами против России, создает предпосылки для переориентации внешнеэкономических связей на более "дружественные" рынки, а также расширения ассортимента импорта.

Решение проблемы поставок оборудования, технологий, запчастей и других комплектующих, импорт которых из западных стран в настоящее время затруднен, возможно за счет расширения торгового партнерства с Индией, что означает дальнейшее увеличение доли машин, оборудования и транспортных средств в структуре российского импорта из Индии. Перед заключением договора на поставку определенного товара вам следует ознакомиться со списком товаров, запрещенных к ввозу на таможенную территорию Евразийского экономического союза из определенных стран, в том числе Индии. "Постановление ЕЭК от 21.04.2015 №30 "О нетарифных мерах регулирования", утвержден список товаров, ввоз которых на таможенную территорию Евразийского экономического союза ограничен, а также списки товаров, для которых установлены специальные процедуры получения разрешений на ввоз и количественные ограничения на ввоз.

Так, согласно Приложению 1 к Решению ЕЭК №30 запрещен ввоз на территорию Евразийского экономического союза, например, импортируемых озоноразрушающих материалов и продуктов, их содержащих, опасных отходов, запрещенных к ввозу (например, ртути и ее соединений).; определенные средства защиты растений и другие стойкие органические загрязнители, которые нельзя ввозить (например, гептахлор, включая смеси и препараты, содержащие его), и другие товары. Приложение 2 к Решению ЕЭК №30 устанавливает порядок ввоза на таможенную территорию Евразийского экономического Союза, в частности, следующих товаров: драгоценных камней и металлов, наркотиков, психотропных веществ, некоторых лекарственных средств, специальных технических средств негласного получения информации и других товаров.³¹

³¹ География фармацевтической промышленности Индии // [Электрон-ный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://e-koncept.ru/2016/86157.htm> –26.05.2024.

При ввозе животных или товаров животного происхождения из Индии необходимо соблюдать единый перечень товаров, подлежащих ветеринарному контролю, утвержденный решением Комиссии Таможенного союза №317 от 18 июня 2010 года. Компетентные государственные органы и учреждения государств-членов Евразийского экономического союза осуществляют надзор за товарами на таможенной границе и таможенной территории. Цель - предотвратить ввоз на таможенную территорию Евразийского экономического союза контролируемых товаров, опасных для здоровья человека и животных. Транспортировка товаров, контролируемых Таможенным союзом, на таможенную территорию Евразийского экономического союза также контролируется с целью предотвращения ввоза опасных грузов.

Например, с продуктами "креветки с хвостовым плавником, очищенные, замороженные", которые были приготовлены без них. Компания Devi Fisheries Limited (Индия) ввела усиленный лабораторный контроль в связи с первоначальным обнаружением запрещенных и вредных веществ. Или, например, согласно письму Россельхознадзора: "Поставки мяса буйвола из Индии должны сопровождаться единым ветеринарным сертификатом на мясо, мясное сырье и субпродукты, экспортируемые в Таможенный Союз в процессе убоя и переработки крупного рогатого скота, который должен быть утвержден Россельхознадзором".

Также должен сопровождаться согласованной формой ветеринарного сертификата на мясо, мясное сырье и субпродукты, экспортируемые в Таможенный Союз в результате убоя и переработки. Утвержденная Россельхознадзором форма 22, постановление 1999 от 2018 г., не распространяется на мясо, мясное сырье и субпродукты, экспортируемые в страны Таможенного союза. Постановление КТС от 7 Апрель 2011 г. номер 607 является обязательным в соответствии с порядком, утвержденным уполномоченным ветеринарным инспектором Российской Федерации, который постоянно присутствует при закупке и отгрузке мяса буйвола, предназначенного для экспорта в Россию.

Доставка мяса буйвола из Республики Индия на территорию Российской Федерации должна осуществляться через морские пункты пропуска Калининград, Владивосток, Санкт-Петербург, Новороссийск. Существует множество других подобных ограничений, запретов и требований, которые требуют тщательной проверки, прежде чем вы начнете импортировать товары из Индии.

Индия в 2023 году стала ключевым иностранным импортером лекарственных средств на Российский рынок, свидетельствуют данные, предоставленные для РБК компанией аналитиков RNC Pharma. Исходя из их собственных исследований на собственных данных компании и информации о выпуске лекарственных средств в обращение.

В прошедшем году на рынок Российских лекарственных средств попало 293,9 млн упаковок индийских лекарств — практически на 3% по большей части, чем годом ранее. Увеличение поставки товаров произошло после трехлетнего спада, в котором Германия была лидером в течение двух лет — в 2021 и 2022 годах. В 2023 году импорт немецких лекарств на российский рынок снизился практически на 20% до невероятных 238,7 млн упаковок.

Другими крупными странами-поставщиками являются Франция, из которой на рынок России было импортировано 149,3 млн посылок (повышение на 7,6%), больше, чем годом ранее, Венгрия (112,5 млн посылок - на 11,6%) и Беларусь. Последний увеличил отгрузки на 6,9 процента до 109,8 миллиона посылок. На 10,5%, до 63,2 млн Великобритании и на 16,5%, до 60,9 млн в Польше, так же произошло сокращение числа основных поставщиков лекарств в России. Среди стран, которые первыми начали поставки в Россию в прошлом году, - ОАЭ, которых было ввезено 35,7 тыс. упаковок, Армения же в свою очередь поставила (1,6 тыс.) а Куба (1,5 тыс.).

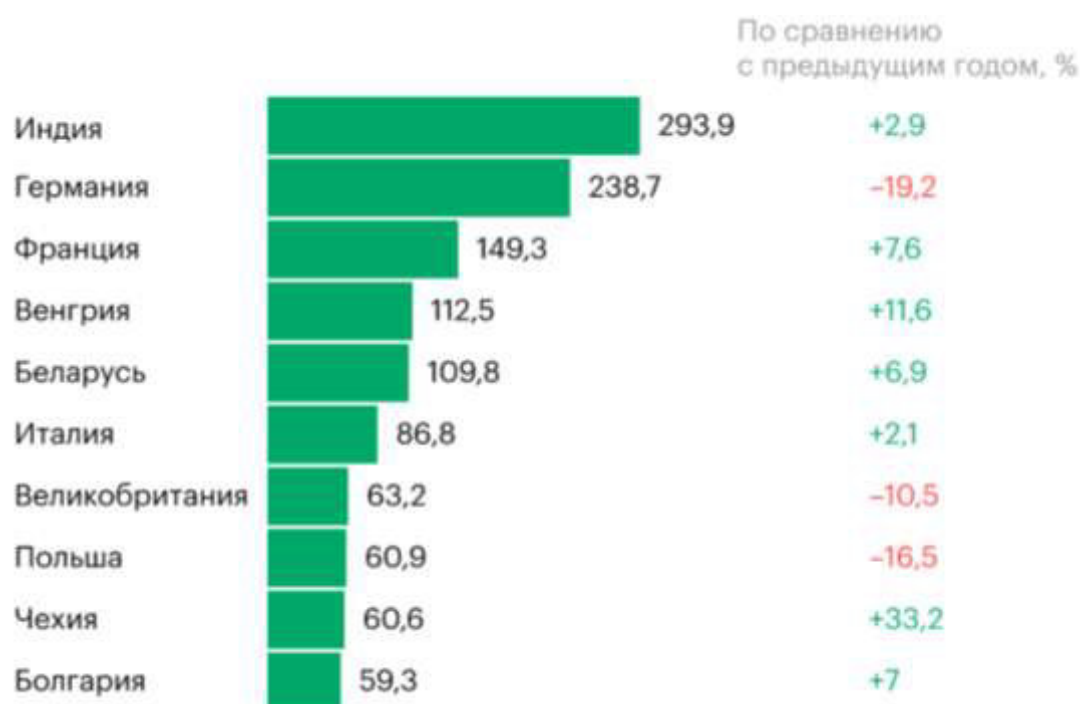


Рисунок 3 – Топ 10 стран по поставкам лекарств в Россию

В общей сложности на 2023 год рынок был пополнен на 1,8 миллиона упаковок зарубежных лекарственных средств. Несмотря на рост на 1,5% в годовом исчислении, этот показатель по-прежнему ниже уровня прошлого года, когда в страну было ввезено 1,9 миллиарда посылок. Большая часть лекарств местного производства представлена на Российском рынке в 2023 году было продано 4,1 миллиарда упаковок.³²

Компании поставляющие лекарства в Россию — это Израильская компания Teva, специализирующаяся на производстве дженериков и имеющая 53 производственные площадки в разных странах мира, является крупнейшим поставщиком зарубежных лекарств на российский рынок. По данным RNC Pharma за 2023 год, Teva экспортировала в Россию 149,8 млн упаковок лекарств, что на 11% больше, чем годом ранее. На втором месте по объему поставок находится индийская компания Dr. Reddy's, увеличившая свои поставки на 12% до 110,1 млн упаковок.

Французская компания Sanofi, специализирующаяся на инновационных

³² Обзор рынка индийских и БАД в России // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-rynka-indiyskih-i-bad-v-rossii> –04.06.2024.

препаратах для лечения онкологии и диабета, и немецкая компания Stada с брендами "Aqualor" и "Snoop" сократили свои поставки на 6% и 12% соответственно до 89,3 млн и 81,1 млн упаковок. Однако обе компании имеют собственные предприятия в России.

Британская компания Reckitt Benckiser, производитель препаратов Nurofen, чистящих средств Finish и Vanish, а также презервативов Durex, увеличила свои поставки на 18% до 79,5 млн упаковок, замыкая топ-5 крупнейших зарубежных компаний по объему поставок.

Наиболее значительный рост продемонстрировали, прежде всего, индийские компании. Например, Oxford Laboratories, базирующаяся в Мумбаи, увеличила поставки на 67% до 4,8 миллиона упаковок. В ее портфолио входят препараты для сердечно-сосудистой системы, офтальмологические и другие препараты. Ipca Laboratories, еще одна крупная Индийская фармацевтическая компания, специализирующаяся на производстве непатентованных лекарств, увеличила импорт до 58% до 13,7 млн упаковок в год.

Венгерская компания Gedeon Richter, главной специализацией которой является здоровье женщин, также входит в число ведущих зарубежных производителей по динамике. В прошлом году она увеличила поставки на 46 процентов до 41,6 миллиона упаковок. Хорватская Belupo, которая также специализируется на дженериках, увеличила это число на 49% до 8,4 млн, а индийская Sentis Pharma, которая импортировала лекарственных средств на 17,8 млн, это 33%.

Спрос на рынке лекарственных средств меняется, а с ним и конкурентная сфера, заявляет Николай Беспалов, директор по развитию RNC Pharma. Некоторые иностранные компании забирают с рынка лекарства, у которых есть много аналогов, которые становятся все более популярными из-за низких цен, объясняет он.

Например, американская компания Viatris оборвала поставки препарата для профилактики эректильной дисфункции "Виагра" на российский рынок в начале 2023 года, напоминает Беспалов. На конец 2022 года доля этого

препарата в продажах с международным непатентованным названием "Силденафил" составляла всего 3%, остальная часть разделялась между бесчисленными аналогами, появившимися в последние годы.³³

Отраслевая структура Индийской фармацевтической компании представлена многими видами лекарств, но большинство компаний в основном производят лекарства для лечения заболеваний желудочно-кишечного тракта, сердечно-сосудистой системы, лекарства для онкологических больных и инфицированных, а также косметику и средства по уходу за кожей. Многонациональные компании, занимающиеся производством готовых лекарственных форм, также представлены на индийском фармацевтическом рынке.

Но в Индии все еще существует определенный протекционизм, и большая часть фармацевтического рынка занята отечественными производителями. Существует около 10 крупных производителей, которые очень важны для экономики Индии с фармацевтической точки зрения. Территориальная структура индийской промышленности по производству лекарственных средств проста: почти все производственные мощности расположены в четырех штатах, делящих рынок производства между собой.

В последнее время значительно возрос объем ввозимых аюрведических средств в Россию для личных целей, поэтому стоит немного подробнее разобрать, что это такое.

Аюрведа – это традиционная медицина Индии, популярность которой растет. Такое необычное слово как "Аюрведа" переводится "наука о жизни" – речь идет не только об изучении лекарств, их свойств и способов применения. Цель Аюрведы - улучшить наш образ жизни, организовать его таким образом, чтобы не было места физическим или психическим заболеваниям. Сегодня важно рассматривать проблемы здравоохранения в широком контексте, не ограничиваясь западной медициной. Все медицинские системы имеют свои

³³ РИА Новости// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://ria.ru/20231226/peregovory-1918299965.html> –13.05.2024.

ограничения, включая современную западную медицину. Поэтому использование аюрведы в России в качестве дополнительной или альтернативной системы здравоохранения может решить множество серьезных проблем. Интерес к аюрведе в России возник в 1989 году после Чернобыльской катастрофы. Этот интерес привел к переговорам между правительствами Индии и России о создании аюрведического лечебного центра в Минске.

Индийских ученых-аюрведистов пригласили для лечения детей, пострадавших в результате взрыва на атомной электростанции, и разработки методов профилактики лучевой болезни. Несмотря на позитивные изменения, существует ряд проблем, требующих государственного вмешательства и саморегулирования. Образовательные и терапевтические стандарты аюрведической практики еще не установлены. Единственный россиянин с высшим аюрведическим образованием - лишь один из немногих. Остальные "учителя и врачи Аюрведы" в России либо не имеют соответствующего образования, либо имеют сертификаты, позволяющие им преподавать аюрведу или практиковать ее. Важно отметить, что не должно быть врачей-любителей, не должно быть и любителей аюрведы.

В Индии для получения степени доктора аюрведы требуется 6 лет, в то время как для врачей второго уровня требуется 2,5 года. Важно, чтобы традиционные медицинские системы, такие как Аюрведа, имели свою собственную кодификацию, регулирование и систематическое обучение безопасному использованию. Эксперты ВОЗ признают необходимость учитывать тысячелетний опыт использования аюрведических методов.

Центры аюрведической медицины предлагают широкий спектр услуг, от производства натуральных лекарств до аюрведического лечения. Это также связано с развитием оздоровительного туризма. Аюрведические центры расположены в живописных местах, таких как предгорья Гималаев и золотые пляжи Кералы. В этих местах вы можете подышать свежим горным воздухом и использовать кокосовое масло для различных процедур.

Сегодня в России существует множество специализированных

аюрведических магазинов, где можно приобрести настоящее индийское кокосовое масло и другие аюрведические продукты. Подобные магазины активно развиваются в Москве и Санкт-Петербурге.³⁴ В Москве они расположены на станциях метро "Сухаревская" и "Белорусская". А также в двух крупнейших городах России есть специальные аюрведические агентства, где вы можете купить аюрведические билеты в Индию и окунуться в мир аюрведы, из которого она берет свое начало.

Индийская фармацевтическая промышленность обладает тремя ключевыми характеристиками: высокое качество продукции, низкая цена на нее и, следовательно, заманчивость для потребителей и ввоз в другие страны. Основными направлениями экспорта Индийской промышленности по производству лекарственных средств являются, прежде всего, США, за ними следуют Россия, страны Южной Америки, Ближнего Востока и Юго-Западной Азии. Россия и Индия тесно сотрудничают, в обоих государствах много компаний, и Россия вкладывает значительные средства в развитие индийских биотехнологий. Сегодня в Индии не менее популярна еще одна область медицины - аюрведа, в которой также проводится множество исследований. Аюрведическая медицина - это эффективная альтернативная, дополнительная, научно обоснованная медицинская система, которая активно внедряется в повседневную медицинскую практику.

Аюрведа лечит болезни, против которых бессильна современная медицина. Своеобразной "основой" Аюрведы является самостоятельное сопротивление организма болезни, а также выявление причины болезни и ее профилактика, а не лечение последствий болезни, как это имеет место в современной медицине. Социокультурные факторы могут оказать существенное влияние на предпочтения и спрос на индийские лекарства в России. Рассмотрим некоторые из этих факторов.³⁵

³⁴ Аюрведическая медицина // [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <https://uteka.ru/articles/fakty/ayurvedicheskaya-meditsina/> –11.05.2024.

³⁵ Аюрведическая медицина // Режим доступа: <https://uteka.ru/articles/fakty/ayurvedicheskaya-meditsina/>

Исторические связи и культурный обмен связывают Индию и Россию делительными отношениями и обменом культурой. Индийская медицина та же известная как аюрведическая, традиционно считается ценным источником медицинских знаний. Многие россияне интересуются этой системой народной медицины и предпочитают использовать индийские препараты.

Индийская медицина основана на принципах восточной философии, которая подчеркивает равновесие гармонию с природой, разумом и телом. В российском обществе, где огромное количество людей уделяет внимание здоровому образу жизни и естественным методам лечения, индийские принципы приходятся им по душе. Лекарства в Индии производятся на основе натуральных и растительных ингредиентов, которые широко распространены в стране. У России также имеется огромная территория, на которой можно выращивать лекарственные растения и многие из них входят в состав лекарств из Индии. Огромное количество российских аптек предлагают индийские лекарства, что делает их доступными для потребителей.

Доступность для потребителя заключается в низкой цене по сравнению с лекарствами из других стран, а также высоким качеством и эффективностью, что делает их очень востребованными. Также в последнее время всё больше и больше людей в России обращаются к методам альтернативной медицины. Данные лекарства доступны во многих альтернативных клиниках и магазинах, что играет на руку индийским производителям. Ещё одним фактором популярности аюрведических препаратов являются рекомендации друзей, родственников или даже медицинских работников.

В Индии религия и духовные практики стоят далеко не на последнем месте поэтому некоторые люди в России, которые разделяют данные убеждения, могут обратиться индийским лекарством. В России проводятся выставки и культурные мероприятия с участием индийских производителей. Подобные мероприятия могут продемонстрировать пользу и эффективность индийских лекарств, что может привлечь внимание и повысить спрос на них.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод о том, что индийские

лекарства пользуются высокой популярностью среди российских потребителей благодаря их эффективности, высокому качеству и более низкой цене по сравнению с препаратами из других стран. Растущий интерес к альтернативной медицине, включая гомеопатию, фитотерапию и аюрведу, способствует распространению индийских лекарств в России. Доверие к традиционным методам лечения, таким как аюрведа, укрепляет позицию индийских препаратов на рынке.

Широкий ассортимент индийских лекарств различных марок и производителей предоставляет потребителям возможность выбора в соответствии с их потребностями и предпочтениями. Рекомендации и отзывы играют важную роль в выборе лекарств, а доступность информации в интернете облегчает поиск качественных продуктов. Культурные мероприятия и выставки, где Индия представляет свою культуру и медицину, способствуют повышению интереса к индийским лекарствам и увеличению спроса на них среди российских потребителей. Более низкие цены на индийские препараты делают их доступными для широкого круга людей, особенно для тех, кто ищет доступные альтернативы в лечении.

3 ТАРИФНОЕ И НЕТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЛЕКАРСТВЕННЫХ СРЕДСТВ ИЗ ИНДИИ В РОССИЮ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

3.1 Классификация лекарственных средств, ввозимых из Индии в Россию по коду ТНВЭД

Лекарства, пищевые добавки, вакцины и медицинские изделия причисляются к различным группам ГС. Лекарства и пищевые добавки имеют свои уникальные коды регистрации для таможенного оформления. Лекарства с кодами 3003 и 3004 подразделяются на две группы с разными тарифами. Группа 3003 проходит беспошлинную очистку по нулевому тарифу, в то время как продукты группы 3004 облагаются таможенной пошлиной в размере от 0 % до 6,5 %.

Пищевые добавки также имеют свои уникальные коды: 2106909803, 2106909200, 2106909809, с таможенными ставками 10%, 10% и 12% соответственно.

Вакцины предназначены как для людей, так и для животных. Вакцины для людей входят в группу 2 стандарта HS 3002. Например, вакцина против краснухи имеет код 3002 20 000 1 и облагается таможенной пошлиной в размере 2%. Важно учитывать, что вакцины с подтвержденным назначением освобождаются от налогов при таможенном оформлении.³⁶

Медицинские препараты и вакцины имеют различные коды регистрации для таможенного оформления. Например, вакцина от гепатита В, для людей имеет код 3002 20 000 2 и облагается пошлиной в размере 2%. Другие вакцины для людей (код 3002 20 000 9) также подпадают под таможенную пошлину в размере 2%. Ветеринарные вакцины, зарегистрированные под кодом 3002 30 000 0, облагаются таможенной пошлиной в размере 3%. Медицинские изделия классифицируются по широкому спектру кодов ТН ВЭД, таких как 3005..., 39..., 4202..., 62..., 6307..., 7010..., 9004..., 9018 и другие. Конкретная ставка пошлины

³⁶ Ростестстандарт// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://rosteststandart.ru/tnvd/38.html> – 29.05.2024.

определяется по присвоенному товару коду.

Размер НДС определяется Кодексом ТН ВЭД и другими нормативными актами Правительства Российской Федерации. Большинство лекарств и товаров медицинского назначения проходят таможенное оформление по ставке 10%. № 688 (с изменениями от 06.02.2020), список товаров был установлен Постановлением Правительства Российской Федерации от 15.09.2008 г. Перечень товаров, подлежащих обложению налогом на добавленную стоимость (НДС), является одним из наиболее распространенных видов товаров, подлежащих обложению НДС по ставке 10 процентов (НДС). Смотреть в приложении А.

В соответствии со статьей 149 Налогового кодекса Российской Федерации определенные медицинские изделия, независимо от их происхождения, освобождаются от уплаты налогов. Перечень таких товаров утвержден Постановлением Правительства Российской Федерации от 30.09.2015 г. №1042 (от 11.07.2020 г.). Перечень таких товаров утвержден Постановлением Правительства Российской Федерации от 30.09.2015 г. (от 11.07.2020 г.).³⁷

Для ввоза товаров в Россию необходимо указать код ТН ВЭД. В соответствии с этим кодексом вам необходимо определить размер таможенных пошлин и других обязательных платежей. Ответственность за это лежит на перевозчике и его законном представителе.

Лекарственные препараты также средства относятся к таким группам продуктов как 3003 и 3004. Для каждого вида в группе выплачиваются свои собственные проценты. В принципе, норма для большинства лекарств составляет 3 %, для вакцин – 2 %, для витаминов – 12 %, а инсулин вообще не используется. С 17 марта 2020 года премьер-министр Михаил Мишустин отменил пошлины на некоторые лекарства и медицинские изделия, необходимые для борьбы с коронавирусом. Это решение было принято для

³⁷ Коды ТН ВЭД: Маркировка лекарств // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://online-kassa.ru/blog/kody-tn-ved-markirovka-lekarstv/> –01.05.2024.

поддержания экономической стабильности в условиях пандемии.

Для ввоза коммерческих партий таких товаров требуется лицензия Министерства промышленности и торговли Российской Федерации, выданная с разрешения Министерства здравоохранения Российской Федерации. Только определенные компании, в том числе отечественные производители и оптовые компании, занимающиеся продажей лекарств, имеют право ввозить лекарства в страну. Этот список содержит в общей сложности 5 категорий товаров. Которые помещаются в конечную группу. Медицинские товары для предупреждения и предотвращения распространения новой коронавирусной инфекции (2019-nCoV). Смотреть в приложении Б.

Для освобождения от налогообложения медицинских изделий необходимо предоставить в налоговую инспекцию свидетельство о регистрации медицинского изделия (RU), выданное в соответствии с законодательством ЕАГ, или свидетельство о регистрации медицинского изделия до 31 декабря 2021 года, соответствующее законодательству Российской Федерации.³⁸

В марте 2020 года в рамках Плана первоочередных мер по обеспечению устойчивого экономического развития в условиях распространения коронавируса было принято решение обнулить ввозные пошлины на определенные лекарственные средства и наименования лекарственных средств. Это решение было принято в связи с ухудшением ситуации из-за новой коронавирусной инфекции, объявленной 17 марта 2020 года.

Список категорий товаров, освобожденных от импортных пошлин, включает в себя разнообразные медицинские товары. Некоторые из них совпадают с товарами, освобожденными от НДС, но этот список гораздо более обширен, чем просто освобождение от НДС. В частности, это включает в себя.³⁹

³⁸ Таможенное оформление медикаментов// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://sbcargo.ru/poleznaya-informatsiya/tamozhennoe-oformlenie-medikamentov-vaktsin-bad-i-meditsinskikh-prinadlezhnostey/> –26.05.2024.

³⁹ Альфа Софт Коды ТН ВЭД // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. –Режим доступа: <https://www.alta.ru/tnved/code/3004900002/> –25.05.2024.

Таблица 6 – Товары, освобожденные от импортных пошлин

Товары освобожденные от импортных пошлин	Вакцины; наборы для диагностики (3002...);
	Трубки, шланги для медицинских целей (3917...);
	Бахилы (3926...0);
	Емкости для дезинфицирующих средств (392330..., 3926909709, 701090...);
	Защитная одежда и очки (3926 20 000 0, 4015..., 6203..., 6204..., 6207..., 6208..., 6210..., 6211, 9004 90...);
	Респираторы и маски (6307 90...);
	Лабораторные термосумки (4202 99 000 0);
	Шприцы, катетеры, иглы и подобное (9018 31..., 9018 32...).

Решение Совета Евразийского экономического союза от 16 марта 2020 года внесло изменения в решения Комиссии Таможенного союза и утвердило перечень товаров, которые могут быть ввезены на таможенную территорию Евразийского экономического союза. Эти изменения были внесены для обеспечения соответствия требованиям Таможенного союза государствами-членами Евразийского экономического союза.

Требования таможенного законодательства, меры по профилактике и нераспространению коронавирусной инфекции 2019-нКоВ" с изменениями и дополнениями. от 27.05.2020 №53.

В результате изменений были внесены значительные коррективы в таможенное законодательство. Эти изменения направлены на обеспечение безопасности и качества ввозимых товаров, а также на соответствие международным стандартам и требованиям.

Особое внимание было уделено мерам по профилактике и предотвращению распространения коронавирусной инфекции COVID-19. Внедрение новых норм и правил имеет целью минимизировать риски передачи инфекции через товары, пересекающие границы стран Евразийского экономического союза. Эти меры предполагают контроль качества и безопасности товаров, а также соблюдение специальных процедур и

требований при ввозе и транспортировке товаров.

Такие изменения в таможенном законодательстве и мерах по профилактике коронавирусной инфекции свидетельствуют о стремлении стран-участниц Евразийского экономического союза обеспечить безопасность граждан и соблюдать международные стандарты в торговле и перемещении товаров. Внедрение этих изменений является важным шагом для поддержания здоровья населения и обеспечения стабильности торговли в регионе.

3.2 Ввозные таможенные пошлины

Ввозная таможенная пошлина (ВТП) представляет собой обязательную плату, взимаемую таможенной при ввозе товаров на территорию Российской Федерации и других государств-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Средства, полученные в результате уплаты импортных пошлин, поступают на специальный счет и затем распределяются между странами ЕАЭС. Единый таможенный тариф устанавливает одинаковые импортные пошлины для всех стран ЕАЭС. Эти тарифы регулируют импорт иностранных товаров и защищают отечественных производителей. Важно отметить, что пошлины не применяются к товарам, ввозимым из стран зоны свободной торговли или наименее развитых стран, с которыми заключены соответствующие межправительственные соглашения.⁴⁰

Если между предпринимателями наличествует прямое соглашение, удостоверенное сертификатом происхождения, могут применяться льготы по тарифам. Настоящий сертификат подтверждает, что продукт в самом деле был произведен в указанной стране. Например, если вы импортируете товары из Грузии, важно помнить, что не все они грузинские. Если нет прямого контакта или сертификата происхождения, преимущества не применяются. Помимо таможенных пошлин, участники внешнеэкономической деятельности могут быть обязаны платить и другие таможенные пошлины.

Они могут быть оплачены в различных комбинациях в зависимости от

⁴⁰ Ввозная таможенная пошлина// [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <https://ucsol.ru/tamozhennaya-poshlina/vvoznaya-tamozhennaya-poshlina> –15.05.2024.

типа продукта. Например, при импорте велосипедных камер пошлина равна нулю, НДС = 20%, а акцизный сбор не взимается. В соответствии со статьей 50 Таможенного кодекса ЕАЭС таможенный декларант обязан произвести платеж. Чтобы избежать заминок на таможне, средства должны быть заранее зачислены на счет плательщика в виде предоплаты. Таможенный орган снимает деньги при подаче декларации. Если средства не были получены или их недостаточно для составления ДТ, декларация не будет выдана.

После выплаты таможенных пошлин декларант перечисляет деньги на единый лицевой счет (ЕНВД) таможенника и налогоплательщика. Счет открывается на уровне Федеральной таможенной службы Российской Федерации и имеет массу преимуществ, например, упрощение процедуры оплаты, контроль и возврат денежных средств. Те, кто не зарегистрирован, все еще могут использовать личный кабинет плательщика (LSP). Оплата платежного поручения по выплате ввозных пошлин осуществляется путем регистрации в банке. На нем отображается восьмизначный код таможенника или код "10000010". Код бюджетной классификации (КБК) также указывается в денежном переводе. Для каждого способа оплаты существует свой код. После того как пройдет оплата платежное поручение получает статус документа, который подтверждает оплату, и представляется при подаче декларации.

Оплатить можно по месту подачи заявления:

Для удобства оплаты таможенных пошлин существует несколько способов:

1) физические лица могут воспользоваться терминалами, установленными на таможенных постах, чтобы оплатить пошлину за товары, превышающие норму по весу и стоимости;

2) юридические лица могут выбрать между системами мгновенных платежей "Таможенная карта" или "Раунд" или обратиться к таможенному брокеру для оперативной оплаты без задержек.

Эти карты обеспечивают возможность оплаты таможенных пошлин в любое время и день недели в России, предотвращая авансовые платежи и

избыточные суммы на таможенных счетах. Импортные пошлины зависят от типа товара. Каждый вид продукции имеет свой уникальный цифровой код, который может быть распознан специальным классификатором внешнеэкономической номенклатуры ЕАГ (код ТН ВЭД). После рассмотрения кодекса вид и размер тарифа определяются в соответствии с единым таможенным тарифом Евразийского экономического союза (ЕАЭС).

Таможенные пошлины могут быть разделены на три типа: адвалорные, специальные и комбинированные. При адвалорной ставке используется таможенная стоимость товара, при специальной - конкретные характеристики товара (например, объем, количество, вес), а при комбинированной используются оба вида ставок, применяется более выгодная для плательщика.

Таможенные льготы и преференции представляют собой освобождение от импортных пошлин на товары из развивающихся или наименее развитых стран, которые имеют соглашения о свободной торговле с Россией. Для получения таких льгот участник внешнеэкономической деятельности должен предоставить таможенному органу соответствующие документы, подтверждающие происхождение товара (например, формы А, СТ-1 или СТ-2).

Пошлины могут быть уменьшены или полностью отменены в случаях, когда товар:

- Представляет гуманитарную помощь;
- Относится к книгам, картинам, костюмам для культурного обмена;
- Произведен в странах СНГ, Грузии, Вьетнаме, Сербии.

Эти меры зависят от преференций, установленных Правительством Российской Федерации.

Расходы для юридических лиц составляют до 200 евро;

Для физических лиц он не превышает импортных стандартов, установленных Постановлением N107.

Сезонные сборы, также известные как временные сборы, действуют в определенное время года, обычно не более 6 месяцев. Они заменяют стандартные сборы при сборе овощей, фруктов и другой сельскохозяйственной

продукции и являются частью поддержки сельского хозяйства.

Для защиты отечественных производителей от негативных последствий иностранной конкуренции, которые могут нанести ущерб местной промышленности, были введены специальные антидемпинговые и компенсационные пошлины.

Специальные пошлины направлены на ограничение роста импорта в Россию и используются для защиты экономики страны от потенциально вредных иностранных товаров, поставки которых могут серьезно повлиять на рынок.

Антидемпинговые пошлины представляют собой дополнительные сборы на ввозимые иностранные товары, направленные на борьбу с демпинговой практикой. Например, шарикоподшипники с наибольшим наружным диаметром до 30 мм для промышленной сборки подпадают под антидемпинговую пошлину в размере 41%, с кодом "8482101001".

Компенсационные пошлины используются для выравнивания цен на отечественные и импортные товары.

Возможна частичная оплата импортных пошлин и налогов для товаров, временно ввозимых в Россию на определенный период. После истечения этого срока товары должны быть вывезены из страны. Товары, ввозимые по временной процедуре, не могут включать продукты питания, напитки, табачные изделия, полуфабрикаты, образцы и отходы. Размер пошлин зависит от времени пребывания товаров в России.

Частичная уплата импортных пошлин и налогов, согласно статье 223 Таможенного кодекса ЕАЭС, составляет 3% от общей суммы обязательных платежей за каждый полный или неполный календарный месяц пребывания товаров в стране.⁴¹

Важность правильного таможенного оформления не может быть

⁴¹ Правила ввоза лекарственных средств для медицинского применения в российскую федерацию// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_385632/3daaa9d5aa3c58aea8fe0c166767054d8de29670/ – 02.06.2024.

недооценена, особенно когда речь идет о лекарственных средствах. Время, затрачиваемое на прохождение таможенного контроля, и стоимость этого процесса напрямую зависят от выбранного маршрута доставки и ряда других факторов.

Начинающие участники внешнеэкономической деятельности часто допускают ошибку, обращаясь за помощью в таможенном оформлении к друзьям, которые импортируют товары из стран, таких как Китай, Турция или страны Европы. Хотя иногда это может сработать, чаще всего это приводит к задержкам на таможне, нарушению сроков, неожиданным расходам и штрафам.

Точность документации критична. Любые несоответствия, будь то различия в названиях компаний, опечатки, неправильные сокращения или подписи, могут привести к задержке в таможенном оформлении.

Кроме того, важно следить за сроком годности лекарственных средств. Ввоз просроченных медикаментов запрещен, так как они классифицируются как опасные отходы и могут повлечь за собой штрафы. В случае обнаружения таких товаров, они могут быть конфискованы и уничтожены по судебному решению.

Пищевые добавки и лекарства подлежат различным процедурам оформления, что обусловлено их уникальными характеристиками и требованиями к безопасности.

Для тех, кто сталкивается с таможенным оформлением впервые, настоятельно рекомендуется обратиться за консультацией к квалифицированному таможенному брокеру. Эксперт поможет вам навигировать по сложностям процесса, учитывая все нюансы и особенности вашего груза.

Соблюдение законодательства и аккуратное заполнение документации – ключевые аспекты для обеспечения бесперебойного таможенного оформления. Эффективность процесса также зависит от качественной упаковки товара, соблюдения условий его перевозки и своевременного предоставления всех необходимых документов, включая декларации и счета-фактуры.

Заключение договора с таможенным брокером позволяет оперативно решать все вопросы, связанные с таможенным оформлением, и избегать потенциальных задержек и ошибок, которые могут возникнуть при самостоятельном оформлении.

Таможенное оформление лекарственных средств — это сложный и ответственный процесс, который зависит от правильного маршрута перевозки товара через границу, точности документации и соблюдения всех необходимых требований. Ошибки в таможенном оформлении могут привести к задержкам, штрафам и даже уничтожению товара. Для успешного прохождения таможенного контроля рекомендуется обращаться к специалистам, таким как таможенные брокеры, чтобы избежать неприятностей и обеспечить быстрое и правильное оформление товаров. Соблюдение нормативно-правовой базы, правильное заполнение документов и подготовка товара играют ключевую роль в успешном прохождении таможенного контроля.

3.3 Механизмы нетарифного регулирования ввоза лекарственных средств

Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности - это совокупность мер государственного регулирования, выражающихся в ограничениях на ввоз и вывоз товаров и транспортных средств в целях защиты экономических интересов страны и обеспечения ее национальной безопасности.

Для торговли со странами третьего мира на единой таможенной территории используются единые меры нетарифного регулирования. Последовательность введения и применения единых нетарифных мер регулирования.

Постановление о использовании нетарифных мер регулирования ввоза товаров на единую таможенную территорию или вывоза с этой территории принимается Комиссией Таможенного союза.

В области регулирования внешнеэкономической деятельности действует около пятидесяти различных методов, которые государство применяет для

контроля и управления. Основываясь на классификации, предложенной ЕЭК ООН, эти методы можно систематизировать в три ключевые категории. Данные методы представлены в таблице 7.

Таблица 7 – Методы регулирования внешнеэкономической деятельности

Прямые ограничительные меры	Установление квот
	Требование лицензирования
	Применение специальных защитных мер
Таможенные и административные процедуры	Проверка личности
	Санитарно-эпидемиологический контроль
	Ветеринарный надзор
	Карантинные-фитосанитарные проверки
Дополнительные нетарифные инструменты	Валютный контроль

Эти категории охватывают широкий спектр действий, каждое из которых имеет свои особенности и предназначено для определенных целей в контексте регулирования внешнеторговой деятельности.

Квотирование представляет собой систему ограничений, которая устанавливает верхний предел для стоимости или объема товаров, которые могут быть ввезены или вывезены из страны за установленный период. Эти ограничения являются частью прямых регуляторных мер и служат инструментом для контроля над внешнеторговыми потоками. Они помогают государству регулировать экономическую активность, защищая отечественные рынки и поддерживая национальные интересы.⁴²

В 2022 году, в ответ на дефицит на внутреннем рынке и для поддержки отечественных производителей, Министерство экономического развития России установило квоты на экспорт и импорт сельскохозяйственной продукции. Для пшеницы была определена квота в размере 8 миллионов тонн, а для ржи, ячменя и кукурузы – общий лимит составил 3 миллиона тонн.

Экспортные квоты применяются для предотвращения дефицита товаров

⁴² Правила нетарифного регулирования // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.sovtransavto.ru/information/experts/pravila-netarifnogo-regulirovaniya/> –28.05.2024.

на местном рынке, в то время как импортные квоты направлены на защиту внутренних производителей от конкуренции с иностранными компаниями. Эффективность импортных квот особенно заметна при условии свободной конкуренции на рынке. В случае же монополизации рынка, такие меры могут привести к завышению цен и созданию искусственного дефицита.

Существуют различные типы импортных квот:

Глобальные квоты, составляющие две трети от всех квот, регулируют объем импорта или экспорта определенного товара за определенный период и не зависят от страны происхождения товара. Например, квота в 200 тонн морепродуктов позволяет импортировать этот объем продукции в течение года, независимо от страны-экспортера.

Сезонные квоты вводятся для импорта или экспорта аграрной продукции в определенные периоды года, что помогает защитить внутренний рынок в периоды дефицита и обеспечивает доступность сезонных товаров. Примером может служить квота в 100 тонн рыбы, разрешающая поставки с мая по август.

Таможенные квоты предусматривают ввоз товаров по льготным тарифам и часто используются для регулирования производства и потребления продукции животноводства. Для получения таких квот необходимо наличие специальной лицензии.⁴³

В 2022 году была введена таможенная квота на ввоз сыра из Сербии в страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС), распределение которой было следующим: Россия – 257,36 тонны, Казахстан – 118,5 тонны, Беларусь – 18,43 тонны, Кыргызстан – 3,85 тонны и Армения – 2,31 тонны. Эти индивидуальные квоты основаны на двусторонних соглашениях, отражающих взаимовыгодные экономические и политические интересы стран-участниц.

Экспортные квоты устанавливаются для регулирования цен на внутреннем рынке и предотвращения их повышения за счет более высоких цен на мировом рынке. Они могут быть распределены двумя способами:

⁴³ Меры нетарифного регулирования // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://бухгалтер.рф/press-center/otdel-ved/mery-netarifnogo-regulirovaniya/> –09.05.2024.

Административное распределение; Аукционные продажи.

Лицензирование представляет собой государственное регулирование внешней торговли через выдачу специальных разрешений, или лицензий, для контроля за объемами импорта и экспорта товаров. Согласно статье 5 Соглашения о единых нетарифных мерах регулирования для третьих стран, лицензирование применяется в следующих случаях:

Введение временных количественных ограничений на импорт или экспорт товаров;

Регулирование импорта или экспорта товаров, которые могут угрожать безопасности государства, здоровью граждан или окружающей среде;

Предоставление исключительных прав на импорт или экспорт определенных товаров; Выполнение международных обязательств.

В соответствии с правилами, установленными Соглашением правительств государств-членов ЕАЭС от 09.06.2009, лицензии выдаются на товары, включенные в единый перечень товаров, подлежащих запретам или ограничениям на ввоз со стороны государств-членов. Это регулирование было утверждено постановлением №19 от 27.11.2009 и решением Комиссии Таможенного союза №132 от того же числа.

В России федеральные органы исполнительной власти, уполномоченные на выдачу лицензий, определены постановлением Правительства от 23 сентября 2010 года №1567-р. Лицензия является ключевым документом для таможенного оформления товаров, и её отсутствие может привести к отказу в выдаче товара таможенными органами.⁴⁴

Типы лицензий:

– Одноразовые лицензии выдаются для экспорта или импорта лицензионного продукта в определённом объёме, сроком на один год.

– Общие лицензии предоставляются участникам внешнеэкономической деятельности на различные виды товаров, также на срок до одного года.

⁴⁴ Решение-Коллегии-Евразийской-экономической-комиссии-от-21.04.2015 // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://probpalata.gov.ru/files> –22.05.2024.

Эксклюзивные лицензии дают исключительное право на экспорт или импорт определённой продукции, с индивидуально установленным сроком действия.

Решение о выдаче лицензии принимается в течение 15 дней после подачи заявления и необходимых документов.

Таблица 8 – Требования для получения лицензии

Требования для получения лицензии	Заявление на лицензию в установленной форме;
	Электронную копию заявления;
	Копию внешнеторгового договора или другого документа, подтверждающего намерения сторон (для одноразовой лицензии);
	Копию регистрационного документа в налоговом органе;
	Копию лицензии на лицензируемую деятельность, если деятельность связана с оборотом лицензируемых товаров;

Другие документы, определённые решением Комиссии, на основании которого введено лицензирование. Эти требования соответствуют Соглашению правительств государств-членов Евразийского экономического сообщества от 9 июня 2009 года "О правилах лицензирования в сфере внешней торговли товарами".

Лицензирование товаров в России регулируется в соответствии с Кодексом ТН ВЭД, и каждый вид продукции требует отдельной лицензии, вне зависимости от количества позиций в контракте. Согласно документу 01-11/28567, который устанавливает перечень товаров под запретами и ограничениями, информация о лицензируемых товарах содержится в письме Федеральной таможенной службы от 16 июля 2008 года.

Важность лицензии:

Лицензия служит основанием для таможенного оформления товаров, работ и услуг. Для оформления на таможне лицензиат обязан предоставить оригинал лицензии в таможенный орган по месту своей регистрации.

Юридические последствия нарушений:

В случае нарушения лицензионных требований, как организации, так и

индивидуальные предприниматели могут быть привлечены к административной ответственности. Эта информация подчеркивает необходимость строгого соблюдения лицензионного законодательства для избежания юридических проблем при ведении внешнеэкономической деятельности.

Ведение деятельности без соответствующей лицензии влечёт за собой серьёзные юридические последствия. Согласно статье 14.1 (2) Административного кодекса РФ.

Таблица 9 – Юридические последствия нелицензионной деятельности

Штрафы за незаконную деятельность:	Для организаций: от 40 000 до 50 000 Рублей; Для индивидуальных предпринимателей: От 4 000 до 5 000 рублей.
Штрафы за Нарушение лицензионных требований:	Для организаций: от 30 000 до 40 000 Рублей; Для индивидуальных предпринимателей: От 3 000 до 4 000 рублей.
Грубые нарушения лицензионных условий:	Для организаций: от 100 000 до 200 000 Рублей; Для индивидуальных предпринимателей: От 4 000 до 8 000 рублей или приостановле- ние деятельности на срок до 90 дней.
В случаях статьи 171 УК РФ предусматрива- ет уголовную Ответственность:	Штраф до 300 000 рублей или арест на срок До 6 лет.

Помимо штрафов, лицензирующий орган может применить конфискацию материалов и оборудования.

Также стоит отметить, что "добровольное ограничение экспорта" является мерой, при которой страна-экспортёр обязуется сократить экспорт определённых товаров. Это решение принимается добровольно, но может быть вызвано внешним давлением или угрозой более жёстких ограничений со стороны импортирующего государства. Это подчеркивает важность

соблюдения лицензионных требований и международных договорённостей в сфере внешней торговли.

В 1980-е годы, под воздействием политического давления США, Япония приняла решение о "добровольных" ограничениях экспорта автомобилей на американский рынок. Это было сделано для защиты американских производителей от японской конкуренции. Однако такие меры могут иметь долгосрочные негативные последствия, включая ущерб национальному благосостоянию и создание искажений в торговле.

Одним из способов, позволяющих компаниям минимизировать влияние торговых барьеров, является локализация производства в странах-импортерах. Это не только обходит торговые ограничения, но и способствует созданию рабочих мест и экономическому росту в местных сообществах.

Ключевые моменты:

Давление США привело к добровольным ограничениям экспорта японских автомобилей. Локализация производства помогает избежать торговых барьеров и способствует местной экономике. Долгосрочные последствия добровольных ограничений могут быть негативными для экспортеров и мировой торговли.

В 1994 году государства-члены Всемирной торговой организации (ВТО) достигли консенсуса в отношении прекращения нетарифных мер регулирования и постепенной отмены существующих мер. Это решение было направлено на упрощение международной торговли и снижение торговых барьеров.

В ответ на эти изменения правительство реализовало ряд программ поддержки и стимулирования экспортной деятельности. Одной из таких мер являются экспортные субсидии, которые позволяют отечественным производителям продавать свою продукцию за границу по конкурентоспособным ценам. Эти субсидии бывают двух видов:

Прямые субсидии: финансовые льготы, предоставляемые государством непосредственно производителям.

Косвенные субсидии: поддержка в виде экспортного страхования и кредитов на льготных условиях, а также льготного налогообложения.

Государственная поддержка экспорта в Россию включает:

Упрощение таможенного оформления: быстрый и эффективный процесс для экспортируемых товаров.

Устранение административных барьеров: сокращение бюрократии, упрощение процесса экспорта.

Льготные кредиты: доступ к финансированию для определенных экспортеров на выгодных условиях.

Страхование рисков: защита от возможных финансовых потерь, связанных с экспортной деятельностью.

Эти меры способствуют укреплению экспортного потенциала страны и делают российские товары более конкурентоспособными на мировом рынке.

Информационная поддержка заключается в организации горячих линий. Правительство разрешило экспортерам отложить выплату компенсаций по соглашениям о субсидировании, подписанным включительно до 31.03.2022 г. Обязательства продлены на 2 года. Экспортеры не обязаны возвращать субсидии, и на них налагаются штрафы.

Условия получения отсрочки:

Грант был получен в рамках национального проекта "Международное сотрудничество и экспорт";

На кого распространяется отсрочка:

Предприятиям, экспортирующим промышленную и сельскохозяйственную продукцию, получившим субсидии в рамках национального проекта "Международное сотрудничество и экспорт".

Чтобы получить отсрочку, до марта 2024 года необходимо подать письменное заявление в Министерство промышленности, сельского хозяйства или Министерство экономического развития.

Специальные меры защиты, применяемые Таможенным союзом, направлены на защиту экономических интересов производителей в

государствах-членах. Они вводятся в ответ на растущий импорт, особенно если он осуществляется по демпинговым ценам или субсидируется за рубежом. Вот наиболее важные аспекты этих действий:

Таблица 10 - Специальные защитные меры

Специальные сборы:	Они применяются в тех случаях, когда импорт может нанести ущерб национальной экономике. Они выявляются после обследо-
Продолжение таблицы 10	
Специальные сборы:	вания и могут занять до четырех лет, прежде чем ущерб будет устранен.
Антидемпинговые сборы:	Они применяются к товарам, которые поступают по демпинговым ценам и угрожают экономическому сектору страны. Размер и продолжительность сборов определяются на основании экспертизы и не могут превышать пяти лет.

Размер и продолжительность сборов определяются на основании экспертизы и не могут превышать пяти лет.

Эти средства защиты используются для предотвращения негативного воздействия на национальное производство и поддержания честной конкуренции на таможенной территории.⁴⁵

Таможенный союз принимает меры для защиты своих экономических интересов, в том числе путем введения компенсационных пошлин. Эти пошлины применяются к импортируемым товарам, производство или поставка которых субсидируется иностранным государством, и применяются в тех случаях, когда такой импорт угрожает экономике стран-членов. Вот основные моменты этих действий: Они вводятся в отношении товаров, получивших иностранные субсидии. Они используются, когда импорт наносит ущерб или представляет угрозу для экономического сектора. Срок действия указан до момента устранения ущерба, но не более 5 лет.

⁴⁵ Импорт фармацевтической продукции в условиях нетарифного регулирования в таможенном союзе/[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.pgplaw.ru/analytcs-and-brochures/articles/import-farmatsevticheskoy-produktsii-v-usloviyakh-netarifnogo-regulirovaniya-v-tamozhennom-soyuze/> –.01.06.2024.

Предварительное расследование:

Это определено Соглашением между Россией, Беларуссией и Казахстаном от 25 января 2008 года. Министерство экономического развития Российской Федерации уполномочено проводить расследования в России.

Эти меры помогают защитить от негативных последствий субсидируемого импорта и поддерживают справедливые условия торговли для производителей в рамках Таможенного союза.

В заключении хотелось бы дать ряд рекомендаций по усовершенствованию эффективности импорта лекарственных средств. Нужно разработать стратегию импорта, основываясь на данные о потребностях рынка, выборах потребителей и конкурентном анализе.

1. Оптимизировать процесс импорта и удовлетворить спрос на лекарственные средства.

2. Найти надежных поставщиков лекарственных средств с хорошей репутацией и сертификациями качества. Это поможет избежать проблем с подделками и обеспечит высокое качество продукции.

3. Организовать действенную логистику для быстрой и безопасной доставки лекарственных средств.

4. Выбрать верных партнеров по доставке и оптимизировать складские процессы для минимизации времени хранения и риска порчи товара.

5. Всегда проверять чтобы все импортированные лекарственные средства соответствовали требованиям регулирующих органов. Это включает в себя сертификацию качества, регистрацию продукции и соблюдение стандартов безопасности.

6. Проводить регулярный анализ рынка и спроса на лекарственные средства, чтобы оперативно реагировать на изменения в требованиях потребителей. Это поможет избежать излишков или дефицита товара.

7. Инвестировать в развитие новых технологий и инноваций в области производства и импорта лекарственных средств. Поможет улучшить качество продукции, снизить издержки и оставаться конкурентоспособными на рынке.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В ходе исследовательской работы был изучен вопрос импорта лекарственных средств из Индии в Россию в условиях Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Проведен анализ актуального статистического материала, также была проведена систематизация научных публикаций, законодательных актов и других источников информации.

В результате исследования удалось установить то, что импорт лекарственных средств из Индии в Россию имеет свои особенности и проблемы. Одна из основных прольём заключатся в том, что Индийские лекарственные средства не соответствуют качеству и требованиям Российской Федерации. Данное несоответствие может негативно сказаться на здоровье пациентов и способствовать созданию непредсказуемости на ранке лекарственных средств.

Однако стоит отметить тот факт, что Индийские лекарства являются доступной и не дорогой альтернативой. Также они играют очень важную роль в обеспечении лекарственными средствами и обладают значительным потенциалом для снижения цен на рынке лекарственных средств в России.

Для того, чтобы решить проблемы, связанные с импортом лекарственных средств из Индии, необходимо усилить контроль со стороны Российских органов надзора и контроля за качеством лекарственных средств. Также необходимостью является разработка и реализация совместных проектов и программ по улучшению качества лекарств.

В целом импорт лекарственных средств является важным аспектом сотрудничества двух стран. Актуальным также остается необходимость в дальнейшем исследовании в этой области.

На фоне проведенного исследования можно говорить о необходимости постоянного мониторинга и анализа ситуации в сфере ввоза лекарственных средств из Индии в Россию в условиях ЕАЭС, а также принятия мер по поддержанию и развитию сотрудничества. Это единственный способ

обеспечить качественными и доступными лекарствами население России.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Emerging Markets and Opportunities for Pharmaceutical Export From India// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.exportimportdata.in/blogs/pharmaceutical-export-from-india.aspx>. – 10.03.2024
- 2 India – Eurasian Economic Union (EaEU) FTA Talks//[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.gktoday.in/india-eurasian-economic-union-eaeu-fta-talks>. –27.03.2024
- 3 India Pharmaceuticals Industry Analysis// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.navadhi.com/publications/india-pharmaceuticals-industry-analysis-and-trends>. – 15.04.2024
- 4 Look into India Top 10 Exports 2024: Trends and Opportunities //Режим доступа: <https://www.eximpedia.app/blog/india-top-exports-in> –18.04.2024
- 5 Pharmaceutical Producing Countries // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.geeksforgeeks.org/top-10-pharmaceutical-manufacturing-countries>. –08.02.2024
- 6 Precedence Research//[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.precedenceresearch.com/pharmerging-market> –17.04.2024
- 7 THE GLOBAL TRIBUNE// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://globaltribune.net/development-of-the-russian-pharmaceutical-market-2023-in-a-new-reality-key-players-and-results>. –12.03.2024
- 8 The Global Use of Medicines 2023//[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.iqvia.com/insights/the-iqvia-institute/reports-and-publications/reports/the-global-use-of-medicines>. –15.03.2024
- 9 World Health Organisation // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <http://www.who.int/trade/glossary/story073/en/> – WTO - World Trade Organization (WTO): understanding its functions, leadership, and significance// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа:

<https://www.worldexcellence.com/world-trade-organization-wto-what-is-it-purposes-relevance>. –25.01.2024

10 WTO - World Trade Organization (WTO): understanding its functions, leadership, and significance// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.worldexcellence.com/world-trade-organization-wto-what-is-it-purposes-relevance>. –31.04.2024

11 Азия вылечит: зачем индийская фарма строит в России свои заводы// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.forbes.ru/biznes/506037-azia-vylecit-zacem-indijskaa-farma-stroit-v-rossii-svoi-zavody> –05.05.2024

12 Альфа Софт Коды ТН ВЭД // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.altaru.ru/tnved/code/3004900002>. –25.05.2024

13 Аюрведическая медицина // [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <https://uteka.ru/articles/fakty/ayurvedicheskaya-meditsina>. – 11.05.2024

14 Ввозная таможенная пошлина// [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – Режим доступа: <https://ucsol.ru/tamozhennaya-poshlina/vvoznaya-tamozhennaya-poshlina> –15.05.2024

15 ВТО и фармацевтическая промышленность России// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/vto-i-farmatsevticheskaya-promyshlennost-rossii>. –21.02.2024

16 География фармацевтической промышленности Индии // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://e-koncept.ru/2016/86157.htm>. – 26.05.2024

17 Импорт в Россию из Индии // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://brace-1f.com/informaciya/pravo-i-mezhdunarodnaya-torgovlya/2006-import-iz-indii-v-rossiyu>. – 06.06.2024

18 Импорт фармацевтической продукции в условиях нетарифного регулирования в таможенном союзе//[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://www.pgplaw.ru/analytics-and-brochures/articles/import->

[farmatsevticheskoy-produktsii-v-usloviyakh-netarifnogo-regulirovaniya-v-tamozhennom-soyuze.](#) –01.06.2024

19 Индийские аналоговые препараты// [Электронный ресурс]: офиц.сайт.
– Режим доступа: <https://86.ru/text/health/2023/11/09/72894974/> –14.04.2024

20 Индия стала крупнейшим поставщиком лекарств на российский рынок
// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа:
<https://www.rbc.ru/business/25/03/2024/65fd75399a7947fbff336ccd>. –17.05.2024

21 История отношений России и Всемирной торговой организации//
[Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://tass.ru/info/15528799>
– 28.03.2024

22 Коды ТН ВЭД: Маркировка лекарств // [Электронный ресурс]:
офиц.сайт. – Режим доступа: <https://online-kassa.ru/blog/kody-tn-ved-markirovka-lekarstv>. – 01.05.2024

23 Меры нетарифного регулирования // [Электронный ресурс]: офиц.сайт.
– Режим доступа: <https://бухгалтер.рф/press-center/otdel-ved/mery-netarifnogo-regulirovaniya/>) – 09.05.2024

24 Обзор рынка индийских и БАД в России // [Электронный ресурс]:
офиц.сайт. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-rynka-indiyskih-i-bad-v-rossii>. – 04.06.2024

25 Правила ввоза лекарственных средств для медицинского применения в
российскую федерацию// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа:
https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_385632/3daaa9d5aa3c58aea8fe0c166767054d8de29670/ –02.06.2024

26 Правила нетарифного регулирования // [Электронный ресурс]:
офиц.сайт. – Режим доступа:
<https://www.sovtransavto.ru/information/experts/pravila-netarifnogo-regulirovaniya/>.
– 28.05.2024

27 Решение – Коллегии – Евразийской-экономической-комиссии-от-
21.04.2015 // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа:
<https://probpalata.gov.ru/files>. –22.05.2024

28 РИА Новости// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://ria.ru/20231226/peregovory-1918299965.html>. –13.05.2024

29 Ростестстандарт// [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://rosteststandart.ru/tnvd/38.html>. – 29.05.2024

30 Спиридонов, В. А. Современное состояние фармацевтического сектора мировой экономики: рынок, акторы и стратегии развития / В.А. Спиридонов. – М.: Финансы. – 265 с.

31 Стратегическое партнерство России и Индии. Проекты и перспективы. Центр международной торговли Москвы // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://wtcmoscow.ru>. – 08.03.2024

32 Таможенное оформление медикаментов, вакцин, БАД и медицинских принадлежностей // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа://sbcargo.ru/poleznaya-informatsiya/tamozhennoe-oformlenie-medikamentov-vaktsin-bad-i-meditsinskikh-prinadlezhnostey. –10.04.2024

34 Фармацевтические субстанции: правовое регулирование внесения в ГРЛС // [Электронный ресурс]: офиц.сайт. – Режим доступа: <https://brace-lf.com/informaciya/farmatsevticheskoe-i-meditsinskoe-pravo/1814-farmatsevticheskie-substantsii-pravovoe-regulirovanie-vneseniya-v-grls-proizvodstva-importa-i-inykh-aspektov-obrashcheniya> –23.04.2024

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Перечень товаров, подлежащих обложению налогом на добавленную стоимость (НДС) по ставке 10 процентов.

Пищевые продукты, в другом месте не поименованные или не включенные

2106 90 920 0

2106 90 980 3

2106 90 980 9

(в ред. Постановления Правительства РФ от 23.01.2018 N 50)

Спирт этиловый неденатурированный с концентрацией спирта 80 об.% или более; этиловый спирт и прочие спиртовые настойки, денатурированные, любой концентрации

2207

Антибиотики

2941

Кровь человеческая; кровь животных, приготовленная для использования в терапевтических, профилактических или диагностических целях; сыворотки иммунные и фракции крови прочие и модифицированные иммунологические продукты, в том числе полученные методами биотехнологии; вакцины, токсины, культуры микроорганизмов (кроме дрожжей) и аналогичные продукты

3002

Лекарственные средства (кроме товаров товарной позиции 3002, 3005 или 3006), состоящие из смеси двух или более компонентов, для использования в терапевтических или профилактических целях, но не расфасованные в виде дозированных лекарственных форм или в формы или упаковки для розничной продажи

3003

Лекарственные средства (кроме товаров товарной позиции 3002, 3005 или 3006), состоящие из смешанных или несмешанных продуктов, для использования в терапевтических или профилактических целях, расфасованные в виде дозированных лекарственных форм (включая лекарственные средства в форме трансдермальных систем) или в формы или упаковки для розничной продажи

3004

Вата, марля, бинты и аналогичные изделия (например, перевязочный материал, лейкопластыри, припарки), пропитанные или покрытые фармацевтическими веществами или расфасованные в формы или упаковки для розничной продажи, предназначенные для использования в медицине, хирургии, стоматологии или ветеринарии

3005

Шприцы медицинские

9018 31 <*>

(в ред. Постановления Правительства РФ от 21.10.2019 N 1353)

Готовые изделия прочие, включая выкройки одежды

6307 90

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Медицинские товары для предупреждения и предотвращения распространения новой коронавирусной инфекции (2019-ncov)

(введен Постановлением Правительства РФ от 02.04.2020 N 419)

46.	Тесты для определения COVID-19	21.10.60.196	из 3002 3822 00 000 0
47.	Медицинская изолирующая маска, пластиковый защитный экран для защиты лица	32.99.11.160	3926 90 970 9
48.	Медицинская маска для глаз, очки рvc	32.50.42.120	9004 90
49.	Медицинский защитный костюм	32.99.11.199	6210 10 920 0
50.	Перчатки хирургические из вулканизированной резины	22.19.60.111	4015 11 000 0
51.	Латексные хирургические перчатки	22.19.60.113	4015 11 000 0 из 3926
52.	Респираторы и маски	32.99.11.120	из 6307 90 9020 00 000 0
53.	Термометры, не объединенные с другими приборами, электронные	26.60.12.122	9025 19 200 0
54.	Одежда из нетканых материалов, одноразовые халаты медицинские, фартуки защитные медицинского назначения, головные уборы одноразового медицинского назначения	14.19.32.120	из 6210 из 3926 20 000 0 из 6505
55.	Бахилы	14.31.10.249	из 3926 6307 90 980 0
56.	Оборудование или установка для фильтрования или очистки воздуха (боксы микробиологической безопасности)	28.25.14.119	8414 80 800 0
57.	Препараты для использования в лечении коронавирусной инфекции (гидроксихлорохин сульфат (Hydroxichloroquine Sulfate); мефлохин гидрохлорид (Mefloquine hydrochloride); хлорохин фосфат (Chloroquine Phosphate)	21.20.10.241	3003 60 000 0 2933 49 900 0
58.	Аппараты искусственной вентиляции легких	32.50.21.120	9019 20 000 0