

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

И. о. зав. кафедрой


В.В. Ульянова

« 18 » июня 2024 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Легализация параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики: особенности и последствия

Исполнитель

студент группы 937ос-1



(подпись, дата)

А.Д. Голубина

Руководитель


доцент, к.ф.н



(подпись, дата)

И.В. Палаева

Нормоконтроль



(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент



(подпись, дата)

Н.А. Бабкина

Благовещенск 2024

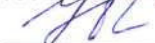
Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

 В.В. Ульянова

«17» января 2024 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента Голубиной Александры Дмитриевны

1. Тема дипломной работы (проекта): Легализация параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики: особенности и последствия

(утверждено приказом от 17.01.2024 № 64-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта): 11.06.2024г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту): Учебная и методическая литература, нормативно-правовая база РФ, статистические данные ФНС России

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): Теоретические основы параллельного импорта, понятие параллельного импорта, международный опыт легализации параллельного импорта, анализ легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики, особенности и последствия легализации параллельного импорта в условиях санкций в РФ

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) 81 страница, 55 источников, 20 таблиц и 4 рисунка

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____

7. Дата выдачи задания 17.01.2024 г.

Руководитель дипломной работы (проекта): Палаева Ирина Валентиновна, канд. филол. наук, доцент

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): 17.01.2024 г.

_____ (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 81 страницу, 55 источников, 20 таблиц и 4 рисунка

ПАРАЛЛЕЛЬНЫЙ ИМПОРТ, САНКЦИИ, ЕС, США, КАЗАХСТАН, ТУРЦИЯ, ПРИЕМУЩЕСТВА, БРЕНДЫ, ИРАН, ПЕРСПЕКТИВА, ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН

Целью данной работы является комплексное исследование легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики и оценка её последствий для экономики России.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические основы параллельного импорта и международный опыт его легализации;
- проанализировать современное состояние параллельного импорта в России;
- оценить воздействие легализации параллельного импорта на экономику и торговлю России;
- рассмотреть эволюцию законодательства и практики параллельного импорта в России;
- исследовать проблемы и вызовы, связанные с легализацией параллельного импорта;
- определить перспективы развития практики параллельного импорта в условиях санкций.

Объектом исследования является параллельный импорт в условиях антироссийской санкционной политики.

Предметом исследования выступают экономические и правовые аспекты легализации параллельного импорта, а также её влияние на рынок,

права интеллектуальной собственности и конкурентоспособность российских производителей.

Нормативная база исследования включает в себя законодательные акты Российской Федерации, регулирующие вопросы параллельного импорта, права интеллектуальной собственности и внешнеэкономическую деятельность. Важно также учитывать международные соглашения и практику, связанную с параллельным импортом, такие как решения Европейского суда и законодательство США.

В процессе работы использовались следующие методы исследования: анализ литературы, сравнительный анализ, экономический анализ, правовой анализ

Данное исследование направлено на комплексное изучение и оценку легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики, что позволит сформулировать рекомендации по совершенствованию законодательства и практики в этой области.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические основы параллельного импорта	
1.1 Понятие параллельного импорта	8
1.2 Международный опыт легализации параллельного импорта	15
1.3 Экономические теории и модели в контексте параллельного импорта	23
1.4 Санкционная политика в отношении РФ и её воздействие	28
1.5 Легализация параллельного импорта	32
2 Анализ легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики	
2.1 Современное состояние параллельного импорта в России	41
2.2 Воздействие легализации параллельного импорта на экономику и торговлю	46
3 Особенности и последствия легализации параллельного импорта в условиях санкций в РФ	
3.1 Проблемы и вызовы работы параллельного импорта	66
3.2 Перспективы развития практики параллельного импорта в РФ	70
Заключение	73
Библиографический список	75

ВВЕДЕНИЕ

Параллельный импорт, являясь важной частью международной торговли, представляет значительный интерес в условиях глобализации и экономических санкций. Введение антироссийских санкций вызвало необходимость поиска новых путей для обеспечения доступности товаров на внутреннем рынке России. В этой связи легализация параллельного импорта приобретает особую значимость, так как позволяет сохранить экономическую стабильность и конкуренцию на рынке. Актуальность исследования обусловлена тем, что параллельный импорт может стать важным инструментом в условиях санкционной политики, предоставляя доступ к необходимым товарам и снижая их стоимость для потребителей.

Основной проблемой, рассматриваемой в исследовании, является оценка влияния легализации параллельного импорта на экономику России в условиях антироссийских санкций. Необходимо определить, каким образом легализация параллельного импорта может повлиять на рынок, права интеллектуальной собственности и конкурентоспособность российских производителей. Также важно исследовать возможные риски и проблемы, связанные с параллельным импортом, включая вопросы качества и безопасности товаров.

Целью данной работы является комплексное исследование легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики и оценка её последствий для экономики России.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические основы параллельного импорта и международный опыт его легализации;
- проанализировать современное состояние параллельного импорта в России;

- оценить воздействие легализации параллельного импорта на экономику и торговлю России;
- рассмотреть эволюцию законодательства и практики параллельного импорта в России;
- исследовать проблемы и вызовы, связанные с легализацией параллельного импорта;
- определить перспективы развития практики параллельного импорта в условиях санкций.

Объектом исследования является параллельный импорт в условиях антироссийской санкционной политики.

Предметом исследования выступают экономические и правовые аспекты легализации параллельного импорта, а также её влияние на рынок, права интеллектуальной собственности и конкурентоспособность российских производителей.

Нормативная база исследования включает в себя законодательные акты Российской Федерации, регулирующие вопросы параллельного импорта, права интеллектуальной собственности и внешнеэкономическую деятельность. Важно также учитывать международные соглашения и практику, связанную с параллельным импортом, такие как решения Европейского суда и законодательство США.

В процессе работы использовались следующие методы исследования: анализ литературы, сравнительный анализ, экономический анализ, правовой анализ

Таким образом, данное исследование направлено на комплексное изучение и оценку легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики, что позволит сформулировать рекомендации по совершенствованию законодательства и практики в этой области.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА

1.1 Понятие параллельного импорта

Параллельный импорт представляет собой торговую практику, при которой товары, законно выпущенные на рынках одной страны, импортируются и перепродаются на рынках другой страны без разрешения или контроля правообладателя. Важно отметить, что товары, подвергающиеся параллельному импорту, обычно оригинальны и не подделаны.

Первое значительное обсуждение параллельного импорта началось в 1960-х годах. В этот период крупные компании начали сталкиваться с проблемой, когда их продукция, продаваемая в одной стране по более низким ценам, попадала на другие рынки, где она продавалась дороже. Это создавалось за счет разницы в налогообложении, стоимости жизни и других факторов. Такая практика позволяла независимым импортерам получать значительную прибыль, не делясь ею с правообладателями. В 1970-х годах в Европе и США начали формироваться первые законы и судебные решения, касающиеся параллельного импорта. В США одним из ключевых моментов стало дело "K-Mart Corp. против Cartier, Inc."¹ в 1988 году, когда Верховный суд рассмотрел вопрос о том, могут ли товары, законно произведенные за границей и ввезенные в США без разрешения правообладателя, свободно продаваться на территории страны. Суд принял решение, поддерживающее право параллельного импорта при определенных условиях. В Европейском союзе регулирование параллельного импорта также стало важным вопросом в 1980-х годах. Одним из первых значимых решений стало дело "Centrafarm против Sterling Drug"² в 1974 году, где Европейский суд поддержал принцип свободного перемещения товаров внутри общего рынка, что фактически легализовало параллельный импорт внутри ЕС.

¹ K Mart Corp. v. Cartier, Inc., 485 U.S. 176 (1988). Justia. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://supreme.justia.com/cases/federal/us/485/176/> - 12.06.2024

² Centrafarm BV и Адриан де Пейпер против Sterling Drug Inc., Решение Суда от 31 октября 1974 г., Дело C-15/74. IP Curia. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ipcuria.eu/case?reference=C-15/74> - 12.06.2024

Термин "параллельный импорт" начал широко использоваться в 1980-х годах, когда стали очевидны экономические и юридические последствия такой практики.

Чтобы верно определить роль параллельного импорта в экономике стран, построим таблицу 1, в которой отразим положительные и отрицательные характеристики параллельного импорта.

Таблица 1³ – Положительные и отрицательные последствия параллельного импорта

Положительные характеристики	Описание	Отрицательные характеристики	Описание
Конкуренция и снижение цен	способствует увеличению конкуренции на рынке, что может привести к снижению цен на товары. Это может быть выгодно для потребителей, которые получают доступ к товарам по более низкой цене.	Нарушение прав интеллектуальной собственности	может нарушать права правообладателей, так как товары могут быть импортированы и перепроданы без соответствующего разрешения.
Разнообразие товаров	увеличивает выбор товаров для потребителей, так как они могут иметь доступ к товарам от разных производителей и разных рынков.	Ущерб местным производителям	Местные производители могут столкнуться с конкуренцией от товаров, импортированных по низким ценам, что может оказать влияние на их прибыль и выживаемость.

³ Плюсы и минусы параллельного импорта. Rambler Finance. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/economics/48826960-plyusy-i-minusy-parallelnogo-importa-vernutsya-li-chelnoki/?ysclid=lxdcra2rs172370719> – 12.05.2024

Положительные характеристики	Описание	Отрицательные характеристики	Описание
Защита прав потребителей	может поддерживать права потребителей, предоставляя им доступ к качественным товарам и конкурентоспособным ценам.	Потеря контроля над качеством	При параллельном импорте производители могут терять контроль над качеством своих продуктов, что может негативно сказаться на репутации и безопасности потребителей.
Поддержка свободной торговли	способствует свободной торговле и мировой экономической интеграции, так как он уменьшает барьеры для перемещения товаров между странами.	Потеря доходов для правообладателей	Правообладатели могут терять доходы, так как товары могут быть перепроданы без выплаты им роялти или лицензионных сборов.

Роль параллельного импорта в мировой торговле и экономике является двоякой и зависит от контекста и специфики каждой ситуации. Параллельный импорт может иметь как положительное, так и негативное воздействие.

Важно понимать, когда именно продажа товара попадает под параллельный импорт и для этого важно понимать понятия «первичной продажи» и «перепродажи».

Первичная продажа — это продажа товара правообладателем или официальным дистрибьютором производителя. В этом случае товары продаются на рынке впервые и, как правило, по официальным ценам и условиям, установленным производителем.

Перепродажа — это продажа товара, который был куплен на первичной продаже и затем перепродан другим лицом или организацией. Это может включать в себя торговлю внутри страны или между странами.

Построим таблицу 2, в которой подробнее сравним характерные признаки первичной продажи и перепродажи

Таблица 2⁴ – Сравнительные характеристики первичной продажи и перепродажи

Основные характеристики первичной продажи	Основные характеристики перепродажи
Происходит от производителя или официального дистрибьютора.	Продажа товара вторичным лицом, не являющимся производителем или официальным дистрибьютором.
Цены и условия контролируются производителем.	Цены и условия могут быть менее контролируемыми и варьироваться в зависимости от рынка и продавца.
Продажи происходят в стране происхождения товара или в местах, одобренных официальным дистрибьютером	Может включать в себя международную торговлю (параллельный импорт), где товары перепродаются в страну, отличную от страны первичной продажи.

Построим рисунок 1 и рисунок 2, в которых отразим схему движения товаров при разных способах продажи

⁴ Первичные и вторичные продажи. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://gornostaev.com/archives/52> - 31.11.2023



Рисунок 1⁵ – Схема продажи товара при первичной продаже

Если кратко, то производитель производит товар и продает его официальному дистрибьютору или дилеру, далее официальный дистрибьютор распространяет товар на розничные магазины в конце покупатели приобретают товар в розничных магазинах по официальным ценам.

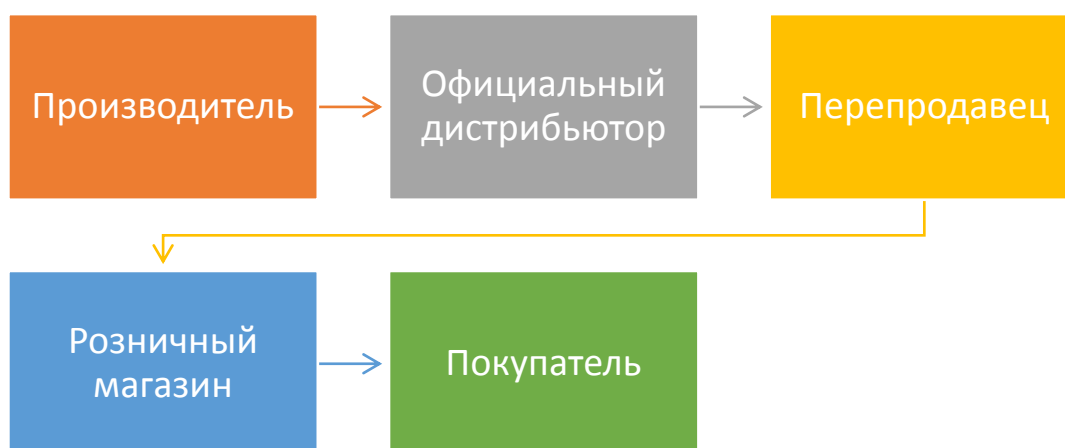


Рисунок 2⁶ – Схема продажи товара при Перепродажи

⁵ Что такое параллельный импорт и как с ним работать. Tinkoff Secrets. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://secrets.tinkoff.ru/biznes-s-nulya/parallelnyj-import/?ysclid=lxdc1lfv386686507> – 09.09.2023

Покупатель приобретает товар на первичной продаже и решает перепродать его.

Перепродавец может продать товар в другой стране (параллельный импорт).

Розничные магазины в другой стране продают товар по ценам, установленным перепродавцом.

Покупатели в другой стране покупают товар по ценам, установленным розничными магазинами.

Эта схема показывает, как товар двигается от производителя к конечному потребителю при первичной продаже и как он может быть перепродан и перемещен между странами в случае перепродажи, что характерно для параллельного импорта. Решающий признак, который превращает официальный импорт в параллельный - товар был импортирован без разрешения или лицензии владельца товарного знака или патента.

Контрабанда и контрафакт связаны с незаконным оборотом товаров, но различаются по своей сути. Контрабанда⁷ — это нелегальный ввоз или вывоз товаров через границу, минуя таможенные процедуры и налоги. Контрафакт⁸ — это подделка или незаконное копирование товаров, нарушающее права интеллектуальной собственности.

Существует три основных типа контрафакции: качественная, количественная и информационная. Каждая из них представляет опасность для потребителей и может вызвать серьезные экономические последствия. Введение параллельного импорта требует не только обеспечения эффективного контроля за качеством, но и разработки мер по

⁶ Что такое параллельный импорт и как с ним работать. Tinkoff Secrets. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://secrets.tinkoff.ru/biznes-s-nulya/parallelnyj-import/?ysclid=lxdkllfvv386686507> – 09.09.2023

⁷ Контрабанда. Понятие. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Контрабанда> - 07.06.2024

⁸ УК РФ. Статья 171.1. Производство, приобретение, хранение, перевозка или сбыт товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законодательством Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/0abcf2817c95237e7ab7ae330a7a2a79eefe54/?ysclid=lx36ebz1uf256301304 – 12.11.2023

предотвращению угроз контрафакции, чтобы сохранить доверие потребителей и поддержать устойчивость рынка.

Рассмотрим подробнее типы контрафакции

1. Качественная контрафакция:

Подделка (контрафакт): это процесс, при котором товар или его упаковка воспроизводятся незаконно, часто с использованием поддельных марок и логотипов. Целью является создание иллюзии подлинности.

Подмешивание: в этом случае посторонние вещества добавляются в продукт с целью снижения издержек, увеличения объема производства или изменения его характеристик.

Замена: весь или часть продукта заменяется другими материалами или компонентами без изменения общих характеристик. Пример — замена дорогого меда на более дешевый.

Разбавление: ценный ингредиент разбавляется дешевым аналогом, уменьшая стоимость производства.

2. Количественная контрафакция

Этот тип контрафакции связан с отклонением в параметрах массы, объема, длины и так далее. Часто встречается в продуктах, представленных в упаковках, таких как соки или другие жидкости.

3. Информационная контрафакция

Искажение или нечеткая информация: это включает в себя предоставление заведомо ложной информации о составе продукта, стране происхождения или других характеристиках на этикетке. Это может вводить потребителей в заблуждение относительно подлинности товара.

Каждый из этих видов контрафакции представляет серьезные угрозы. Они не только вводят в заблуждение потребителей, но и могут создавать проблемы для здоровья, нарушать экономическую справедливость и подрывать доверие к брендам и продуктам. Борьба с контрафакцией требует совместных усилий правоохранительных органов, бизнес-сектора и общества для разработки эффективных стратегий и мер контроля.

В контексте параллельного импорта контрафактные товары могут быть подделками известных брендов, которые пытаются выдать за оригинальные, но на самом деле не имеют разрешения правообладателя на производство или продажу. Параллельный импорт, при соблюдении всех законов, не является ни контрабандой, ни контрафактом, поскольку предполагает легальный ввоз оригинальной продукции без согласия правообладателя, но с уплатой всех пошлин и налогов.

Рассмотрим основные тенденции для современного параллельного импорта:

Параллельный импорт часто приводит к увеличению выбора и конкуренции на рынке.

В странах с строгими правилами о защите прав интеллектуальной собственности (например, США), параллельный импорт может быть ограничен.

В странах с более лояльным законодательством, например, Китай, практики параллельного импорта могут быть более распространены. Китай легализовал параллельный импорт в 2018 году, что позволило ввозить товары через неофициальные каналы дистрибуции. Это решение было частью более широкой стратегии по стимулированию конкуренции и доступности товаров на внутреннем рынке.

В целом, параллельный импорт является сложным явлением, и его воздействие зависит от многих факторов: защита экономики, безопасности жизни граждан, адаптация в условиях ограничений санкций поэтому важно соблюдать баланс между интересами правообладателей, местных производителей и потребителей при разработке политики и регулирования этой практики.

1.2 Международный опыт легализации параллельного импорта

В современных условиях глобализации и интеграции стран в мировую экономическую систему вопросы, связанные с легализацией параллельного импорта, приобретают особую актуальность. Международный опыт в данной

области представляет собой ценный источник знаний, позволяющий извлечь уроки, определить эффективные практики и учесть возможные риски и проблемы.

В настоящее время многие страны сталкиваются с необходимостью адаптации своих экономических политик под воздействием мировых тенденций и изменений в торговой динамике. Изучение международного опыта легализации параллельного импорта предоставляет возможность рассмотреть разнообразные подходы к данной проблеме, выявить успешные практики и ошибки, а также понять, какие факторы оказывают влияние на эффективность данных стратегий.

В данном контексте введение в международный опыт легализации параллельного импорта не только позволяет обогатить наше понимание данной проблемы, но и служит отправной точкой для дальнейшего анализа и оценки возможных перспектив и рисков при применении подобных подходов в российских условиях. В этом контексте важно рассмотреть различные стратегии, принимаемые разными странами, и извлечь уроки, которые могут быть полезными для разработки эффективных и адаптированных подходов к легализации параллельного импорта в современной экономической реальности.

Рассмотрим практики параллельного импорта в разных государствах для этого обратимся к таблице 3

Таблица 3 – Практики параллельного импорта в странах

Страна	Практика работы параллельного импорта	Примеры товаров
США	В США действует принцип исчерпания исключительного права, который означает возможность свободного оборота товаров, на которых нанесены товарные знаки, если они первоначально были введены в оборот самим правообладателем или с его согласия. Это позволяет осуществлять параллельный импорт фармацевтических препаратов, автомобилей, электроники и товаров известных брендов ⁹ .	Apple, Toyota Land Cruiser, Pfizer Lipitor, Rolex Submariner
Европейский Союз	В ЕС действует региональный принцип исчерпания прав, что означает, что исчерпание прав интеллектуальной собственности на товарный знак наступает после первой продажи товара лишь в какой-либо из стран, входящих в ЕС. Это позволяет осуществлять параллельный импорт автомобилей между странами ЕС ¹⁰ .	Terranova, Centrafarm, Nag II, Ideal Standart

⁹ Верховный суд США разрешил параллельный импорт в страну товаров, произведенных за ее пределами. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.klerk.ru/law/news/315859/> - 14.05.2024

¹⁰ Правовое регулирование параллельного импорта в Европе на примере Европейского Союза и Швейцарии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/law/archive/182/10776/?ysclid=lx35iftbff431626691> – 13.06.2024

Страна	Практика работы параллельного импорта	Примеры товаров
Япония	В Японии существуют определенные ограничения на параллельный импорт, особенно в отношении лекарств и товаров с аукционов ¹¹	Johnson & Johnson
Китай	В Китае разрешен параллельный импорт продуктов питания, медицинских товаров, а также товаров от иностранных дистрибьюторов и онлайн-ритейлеров ¹²	Nestle, Johnson & Johnson, Nike
Бразилия	В Бразилии разрешен параллельный импорт электроники ¹³	Samsung Galaxy, Sony и т.п.

Параллельный импорт стал актуальным в США из-за высокой конкуренции на рынке и стремления потребителей к более доступным товарам. Принцип исчерпания исключительного права (Exhaustion doctrine under U.S. law)¹⁴ позволяет американским потребителям и бизнесам приобретать товары по более низким ценам, которые могут быть предложены в других странах. Этот принцип способствует увеличению выбора для потребителей и снижению цен, создавая здоровую конкуренцию между параллельными импортерами и официальными дистрибьюторами. Например, такие товары, как Apple iPhone, Toyota Land Cruiser, Pfizer Lipitor и часы Rolex Submariner, могут быть приобретены по более низким ценам из-за разницы в ценах на зарубежных рынках.

¹¹ Параллельный импорт в Японии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vectoreconomy.ru/images/publications/2023/10/worldeconomy/Krivko.pdf> - 12.01.2024

¹² ВЭД: тонкости работы с Китаем. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://life.akbars.ru/business/razvivaem/ved-tonkosti-raboty-s-kitaem/?ysclid=lx35r4qqia823135263> – 14.01.2024

¹³ Что такое параллельный импорт и как он работает в других странах [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/6285e79c9a7947bcff6e7dfc> - 14.01.2024

¹⁴ Exhaustion doctrine under U.S. law [Электронный ресурс]. Режим доступа: - 07.03.2024

В Европейском Союзе региональный принцип исчерпания прав поддерживает свободное перемещение товаров внутри ЕС, что делает параллельный импорт важным для усиления экономической интеграции и конкуренции на внутреннем рынке. Это позволяет потребителям в одной стране ЕС приобретать товары, проданные в другой стране ЕС, по более доступным ценам. Таким образом, товары, такие как одежда Terranova, лекарства Centrafarm, кофе Hag II и сантехника Ideal Standard, могут свободно перемещаться между странами ЕС, предлагая потребителям больше вариантов и лучшие цены. Этот принцип был предусмотрен сначала в Директиве № 89/14/ЕЕС от 21.12.1988 о сближении законодательств государств-членов о товарных знаках, а затем — в Директиве Европейского Парламента и Совета ЕС № 2008/95/ЕС от 22.10.2008 и Директиве № 2015/2436 от 16.12.2015¹⁵.

В Японии параллельный импорт имеет свои ограничения, особенно в отношении лекарств и товаров с аукционов, что связано с необходимостью строгого контроля за качеством и безопасностью продукции. Ограничения на параллельный импорт медицинских товаров, таких как продукция Johnson & Johnson, обусловлены строгими стандартами безопасности и регулирования.

В Китае параллельный импорт стал актуальным из-за стремительного роста потребительского спроса и желания получить доступ к качественным зарубежным товарам. Разрешение параллельного импорта продуктов питания, медицинских товаров и товаров от иностранных дистрибьюторов и онлайн-ритейлеров, таких как Nestle, Johnson & Johnson и Nike, помогает удовлетворить этот спрос. Параллельный импорт позволяет китайским потребителям получать доступ к международным брендам по более доступным ценам, обходя официальные каналы, которые часто предлагают товары по завышенным ценам.

¹⁵ Параллельный импорт. Википедия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Параллельный_импорт#Европейский_союз – 13.11.2023

В Бразилии параллельный импорт электроники стал актуальным из-за высоких таможенных пошлин и налогов на импортируемые товары, что делает официальные продукты очень дорогими. Разрешение параллельного импорта таких товаров, как смартфоны Samsung Galaxy и техника Sony, позволяет бразильским потребителям приобретать качественную электронику по более доступным ценам.

Параллельный импорт стал актуальным в разных странах по различным причинам, включая экономические факторы, потребительский спрос и необходимость обеспечения доступности качественных товаров. Эти причины привели к разработке соответствующих законодательных и нормативных механизмов, регулирующих параллельный импорт и защищающих интересы потребителей, и бизнеса.

В Японии регулирование параллельного импорта применяется в сфере фармацевтики. Здесь важна регистрация и маркировка товаров, и строгие нормы применяются для обеспечения соответствия стандартам.

Общее для этих примеров заключается в том, что страны стремятся найти баланс между поддержанием свободы торговли и защитой интересов внутренних производителей и правообладателей. Где-то более открытый подход приветствуется, где-то применяются более строгие нормы и контроль. Такие различия обусловлены как экономическими факторами, так и политической волей национальных правительств.

Рассмотрим некоторые примеры удачных и неудачных попыток легализации параллельного импорта в различных странах, это необходимо для расчёта эффективных стратегий и избегания потенциальных проблем. Начнём с неудачных примеров, так, в Европе легализация параллельного импорта фармацевтических препаратов привела к снижению цен на лекарства в некоторых странах, таких как Швеция, но также вызвала значительные проблемы для производителей. Например, в Норвегии запрет на параллельный импорт удвоил бы прибыль производителей, но параллельный импорт позволил розничным аптечным сетям захватить большую долю

прибыли отрасли. Это вызвало напряжение между производителями и розничными продавцами и повлияло на стимулы к инновациям в фармацевтической отрасли¹⁶. В Китае параллельный импорт косметической продукции привел к проблемам с качеством и безопасностью товаров. Из-за отсутствия строгого контроля, на рынке появлялись товары, которые не соответствовали местным стандартам, что в конечном итоге повредило репутации брендов и вызвало юридические проблемы для правообладателей. Законодательные меры, такие как конфискация товаров и штрафы, помогли снизить объемы параллельного импорта, но это потребовало значительных усилий со стороны компаний для защиты своих прав. В Австралии параллельный импорт вызвал проблемы с распределением товаров и нарушил установленные бизнес-модели. Из-за того, что параллельно импортируемые товары не проходили через авторизованные каналы, возникали сложности с контролем качества и обеспечением гарантийного обслуживания. Это приводило к недовольству потребителей и негативно сказывалось на брендах¹⁷.

Рассмотрим удачные примеры. В Новой Зеландии для защиты потребителей от некачественных продуктов и контрафакта введены строгие меры контроля, включая обязательное соответствие продуктов местным стандартам качества и безопасности. Таким образом, потребители защищены законом о гарантиях потребителей, который гарантирует приемлемое качество товаров, независимо от их происхождения. Австралия так же ввела механизмы регулирования, защищающие потребителей от контрафактных товаров, тем самым сохраняя высокие стандарты качества и безопасности продукции. В Сингапуре параллельный импорт также легализован и регулируется так, чтобы обеспечить прозрачность правил для бизнеса.

¹⁶ The effects of parallel trade of drugs in Europe. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://cepr.org/voxeu/columns/effects-parallel-trade-drugs-europe> – 12.04.2024

¹⁷ Глобальный феномен параллельного импорта. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.braumillerlaw.com/parallel-import-are-global-phenomenon-and-a-grey-area/> - 13.05.2024

Примером является дело Samsonite против An Sheng Trading¹⁸, где суд разъяснил границы допустимого параллельного импорта. Эта ясность в законодательстве предотвращает недоразумения и разногласия в его интерпретации, что является важным фактором успеха стратегии

Из этих примеров можно выделить удачные и неудачные уроки, на которые стоит опираться России при разработке их системы параллельного импорта. Начнем с успешных практик.

Успешные страны демонстрируют гибкость в законодательстве, способном адаптироваться к изменениям в мировой экономике и торговле.

Эффективная легализация включает механизмы регулирования, направленные на защиту потребителей от контрафактных товаров и некачественных продуктов.

Успешные стратегии обеспечивают прозрачность и ясность правил для бизнеса, предотвращая недопонимание и разногласия в интерпретации законов.

Легализация должна предусматривать участие всех заинтересованных сторон, включая правообладателей, производителей и представителей потребителей.

Эффективная легализация требует поддержки инфраструктуры, включая таможенные службы, регуляторы и системы мониторинга.

Неудачные попытки часто связаны с отсутствием эффективной регуляции, что может привести к нелегальной торговле, контрафактным товарам и недовольству сторон.

Пренебрежение интересов правообладателей может вызвать юридические проблемы и снизить мотивацию компаний к инновациям и инвестициям.

Неудачные стратегии не учитывают обратной связи с рынка, что приводит к недопониманию потребностей и ожиданий стейкхолдеров.

¹⁸ Samsonite v An Sheng Trading [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://learn.asialawnetwork.com/2019/02/07/commentary-trade-marks-singapore/> - 11.11.2023

Слишком жесткое регулирование или излишнее вмешательство в рыночные процессы может создавать преграды для конкуренции и экономического роста.

Неудачные стратегии могут не учитывать влияние мировых тенденций на национальные рынки, что может вызвать негативные последствия.

Общий вывод заключается в том, что успешная легализация параллельного импорта требует баланса интересов и учета динамической природы мировой экономики. Гибкость, прозрачность, участие стейкхолдеров (производители, дистрибьюторы, регуляторные органы, потребители и другие заинтересованные стороны, которые могут быть затронуты или могут влиять на политику и практику параллельного импорта) и адекватная регулировка являются ключевыми компонентами устойчивых и эффективных стратегий.

1.3 Экономические теории и модели в контексте параллельного импорта

Экономические теории и модели, рассмотренные в контексте параллельного импорта, позволяют глубже понять механизмы функционирования этого явления и его влияние на различные аспекты экономики. Эти теории объясняют, каким образом параллельный импорт может способствовать увеличению конкуренции, снижению цен на товары и улучшению доступа потребителей к продукции. Одновременно, они помогают выявить потенциальные риски и проблемы, такие как нарушение прав интеллектуальной собственности и возникновение юридических конфликтов.

В рамках этой главы мы рассмотрим некоторые известные теории и модели и определим, как параллельный импорт работает в их рамках.

Теория сравнительных преимуществ¹⁹ была разработана экономистом Дэвидом Рикардо в начале XIX века и является одной из ключевых концепций в международной экономике. Она объясняет, почему страны могут

¹⁹ Теория сравнительных преимуществ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Теория_сравнительных_преимуществ - 14.01.2024

выигрывать от торговли, даже если одна из них обладает абсолютным преимуществом в производстве всех товаров. В основе теории лежит принцип, что каждая страна должна специализироваться на производстве тех товаров, в которых она имеет наибольшее относительное преимущество, и обменивать их на товары, в производстве которых у неё относительное преимущество меньше.

Основные положения теории:

1) сравнительное преимущество определяется как способность производить товар с меньшими альтернативными издержками, чем у других стран;

2) специализация в производстве товаров с наименьшими альтернативными издержками позволяет странам производить больше и торговать с большей выгодой;

3) торговля позволяет странам увеличить общее благосостояние, так как каждая из них может потреблять больше товаров, чем при условии автаркии (самообеспечения).

Рассмотрим работу теории на гипотетическом примере. Для этого обратимся к таблице. Предположим, что Португалия и Англия могут производить вино и ткань. Пусть затраты на производство каждой единицы продукции выглядят следующим образом:

Таблица 4 – Затраты на производства вина и ткани Португалии и Англии

Страна	Вино (часы труда на единицу)	Ткань (часы труда на единицу)
Португалия	80	90
Англия	120	100

Португалия имеет сравнительное преимущество в производстве вина ($80/90 = 0.89$), так как альтернативные издержки производства вина ниже, чем у ткани.

Англия имеет сравнительное преимущество в производстве ткани ($100/120 = 0.83$), так как альтернативные издержки производства ткани ниже, чем у вина.

Если обе страны специализируются согласно их сравнительным преимуществам, то Португалия будет производить вино, а Англия — ткань. И в таком случае обе страны выигрывают от торговли, так как могут потреблять большее количество обоих товаров, чем при самообеспечении.

В контексте параллельного импорта данная теория позволяет странам получать доступ к товарам по более низким ценам, произведенным в странах с преимуществами в их производстве. Это способствует снижению цен и увеличению выбора для потребителей.

Модель Хекшера-Олина²⁰ (или теория соотношения факторов) является одной из ключевых теорий в международной экономике. Она была разработана двумя шведскими экономистами, Эли Хекшером и Бертилем Олином, и объясняет структуру международной торговли на основе соотношения факторов производства (труда, капитала и земли) в разных странах.

Основные положения теории говорят о том, что страны имеют различные запасы факторов производства (труд, капитал, земля), что страна будет специализироваться на производстве товаров, которые интенсивно используют наиболее доступные и дешевые для нее факторы производства. И в конечном итоге будут экспортировать товары, для производства которых они имеют избыток факторов, и импортировать те товары, для производства которых они испытывают относительный недостаток факторов.

Модель Хекшера-Олина объясняет, почему страны выигрывают от международной торговли и как относительная обеспеченность факторами производства определяет структуру этой торговли. Она также подчеркивает важность факторов производства в формировании конкурентных преимуществ стран на мировом рынке.

²⁰ Теорема Хекшера-Олина. Studfile.net. [Электронный ресурс]. Режим доступа:

<https://studfile.net/preview/436291/#:~=Хекшера>

Олина%20(модель%2C%20теория%20соотношения%20факторов,испытывает%20относительный%20недосток%20факторов%20производства – 13.11.2023

В рамках теории легализация параллельного импорта может способствовать более эффективному распределению ресурсов, позволяя странам импортировать товары, произведенные с использованием более дешевых или более доступных ресурсов.

Теория рыночных структур²¹ изучает различные формы организации рынков и их влияние на поведение фирм и экономические результаты. Рыночные структуры варьируются от полностью конкурентных рынков до монополий, и каждая структура имеет свои особенности, преимущества и недостатки. На данный момент существует 4 формы организации рынка: совершенная конкуренция, монополистическая конкуренция, олигополия и монополия

Параллельный импорт может увеличить количество участников на рынке, что приводит к более конкурентной среде и снижению цен. А также импорт аналогичных товаров из разных стран может усилить конкуренцию и стимулировать инновации среди местных производителей, которые будут стремиться улучшить свои продукты и услуги, чтобы оставаться конкурентоспособными.

Иосиф Шумпетер, австрийский экономист, разработал инновационную теорию экономического роста²², которая подчеркивает роль инноваций и предпринимательства в экономическом развитии. Центральное место в его теории занимает процесс "творческого разрушения", при котором новые инновации разрушают старые структуры и создают новые, более эффективные формы организации производства и экономики в целом.

Основные положения теории Шумпетера:

²¹ Теория рыночных услуг. Spravochnik.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://spravochnik.ru/ekonomika/rynochnye_struktury/teorii_rynochnyh_struktur/?ysclid=lx6f49yxtl119293787 – 11.11.2023

²² Инновационная теория экономического роста Шумпетера. Newinspire.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://newinspire.ru/lektcii-po-ekonomicheskomu-rostu/innovatsionnaya-teoriya-ekonomicheskogo-rosta-shumpetera-2670> - 11.11.2023

1. Предприниматели являются ключевыми фигурами в процессе инноваций. Они вводят новые продукты, технологии, методы производства, открывают новые рынки и источники сырья;

2. Экономический рост обусловлен волнами инноваций, которые приводят к повышению производительности и созданию новых отраслей;

3. Процесс, в ходе которого старые экономические структуры разрушаются и заменяются новыми. Это ведет к постоянному обновлению экономики и её развитию.;

4. Шумпетер связывает экономические циклы с волнами инноваций. Эти волны приводят к фазам подъема и спада в экономике.

Рассмотрим ситуацию на рынке электроники, функционирующем по модели Шумпетера. Компания А, производящая инновационные смартфоны, продает их по высоким ценам на рынке страны Х. Предприниматели, занимающиеся параллельным импортом, начинают ввозить эти смартфоны из страны Y, где они дешевле из-за меньших пошлин и налогов. В результате потребители в стране Х получают доступ к инновационным смартфонам по более низким ценам, а компания А сталкивается с усиливающейся конкуренцией, что вынуждает её снижать цены и активно внедрять новые технологии для удержания рынка. Что в итоге приводит к тому, что рынок становится более конкурентоспособным, что стимулирует дальнейшие инновации и улучшение продукции.

Таким образом, параллельный импорт может стать важным элементом в динамичной системе экономического роста, описанной Шумпетером, способствуя ускорению инновационного процесса и повышению общей эффективности экономики.

В заключение можно отметить, что параллельный импорт оказывает комплексное влияние на экономику, включая позитивные эффекты для потребителей и вызовы для местных производителей. Для успешной легализации и регулирования параллельного импорта необходимы гибкие законодательные меры и учет интересов всех участников рынка.

1.4 Санкционная политика в отношении РФ и её воздействие на страну

Начиная с 2014 года в отношении РФ идет активная санкционная политика стран ЕС, США и ряда других государств последствием которых и стала легализация параллельного импорта в РФ. В данной главе мы рассмотрим почему именно был введен параллельный импорт и как он помог нашей стране.

Для начала выделим условные основные этапы санкционной политики, проанализировав количество санкций и причины почему Россию ими облагали, было выделено 5 основных этапов. Построим таблицу 5, в которой рассмотрим их.

Таблица 5 – Ключевые этапы санкционной политики против РФ

Года	Особенности процесса
2014-2015 г.	Первые санкции против России были введены после возвращения полуострова Крым в состав страны и как попытка выставить Россию виноватой в событиях, которые произошли в этом период в восточной части Украины. Данные санкции в основном были направлены на отдельные российские компании и лица, ограничивая их активы, находящиеся за рубежом
2015-2017 г.	Этот период характеризуется постепенным наращиванием количества санкций против конкретных предпринимателей, депутатов РФ и их компаний, активов. Глобально это привело к расширению списка людей, попавших под санкции и значительно ограничение в возможности осуществления финансовых операций. Причиной послужил всё так же кризис Украины, а также впервые запад начал вводить санкции против РФ, аргументируя это проблемами с правами свобод человека в стране.
2018-2020 г.	Данный период характеризуется систематичностью процесса и переход на попытки ограничения экспорта и импорта РФ

Года	Особенности процесса
2020-2022 г.	В данный период санкции напрямую стали использовать как инструмент несколько попыток остановить действия России, а как «наказание» за какие-либо действия страны, будь они доказанные или нет. Причины санкций в этот период стали: обвинения в кибератаках, вмешательства в выборы США, обвинение в несправедливых выборах внутри страны, отравление оппозиционеров.
2022-н.в.	2022 год установил своеобразный рекорд по количеству санкций, причиной внедрения стало начало СВО (специальной военной операции) со стороны России на территории России, присоединение в состав РФ 4 новых территорий. Санкций достигли рекордного количества по всему миру и на сегодняшний день их действует около 16 269, что делает РФ страной, на которую приходится больше санкций, чем на остальной мир вместе взятый ²³ .

Важно, что санкции — это не всегда инструмент, ограничивающий экономику страны, санкции глобальны и задевают сразу несколько сфер, далее представлен детальный обзор конкретных видов санкций.

1. Экономические санкции

Это заморозке активов, движения капитала, присвоение денежных средств, находящихся в иностранных банках, данные санкции применяются к отдельным лицам или целым организациям. Данный вид санкций так же ограничивает получение кредитов и займов, затрудняет инвестиции и финансирование проектов.

²³ Санкции против России: актуальная статистика. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://x-compliance.ru/statistics?ysclid=lx2vxtvdv5u824331543> -10.10.2023

По идеи запада данные санкции должны были уничтожить экономику РФ, однако на протяжении всего периода страна показывает устойчивый рост, что определенно вызывает вопросы в эффективности данных мер

2. Санкции, ограничивающие перемещение лиц

Данный вид санкций, ограничивает свободу перемещения и включает запрет на выдачу виз для российских граждан в целом или для конкретных лиц

Визовые санкции ограничивают мобильность и международные поездки для затронутых лиц, что может ослабить их позиции и привести к изоляции.

3. Военные санкции:

Эмбарго на военные поставки или военное сотрудничество с Россией. Это может включать в себя запрет на продажу оружия и военной техники.

Военные санкции ограничивают способность России приобретать вооружение и влиять на её оборонные способности. Однако основные партнеры в этом секторе у РФ сохранились, а именно: Иран, Китай, Северная Корея, Чад.

4. Торговые санкции:

Введение пошлин, тарифов и ограничений на импорт и экспорт товаров между Россией и другими странами.

Торговые санкции затрудняют торговлю между Россией и другими странами, что повлияло на переориентировал Российского рынка с западной торговли на азиатский рынок.

5. Энергетические санкции:

Ограничение на инвестиции в российский сектор энергетики, включая нефть и газ.

Энергетические санкции могут ограничить доступ России к мировым энергетическим ресурсам и инвестициям. В качестве примера ограничения

против проекта со стороны США²⁴ НОВАТЭКа «Арктик СПГ-2». Что привело к тому, что компания «Новатэк» приостановила производство сжиженного природного газа на своем проекте «Арктик СПГ 2» из-за санкций и нехватки танкеров. Польша заявила об полном отказе на импорт Российского угля, ЕС в целом за полное ограничение на импорт энергетическим ресурсов. Однако это скорее удар по экономике данных стран ведь им приходится закупать необходимые ресурсы с США по более высоким ценам из-за более затратной логистики, в свою очередь у России есть альтернативные рынки сбыта.

В свою очередь важным остается вопрос почему именно иностранные недружественные страны предпринимают попытки навредить экономике и целостности России вводя очередной пакет санкций.

Основные цели санкций против России:

– поддержка суверенитета Украины – многие недружественные страны отрицают законное и справедливое возвращение Крыма, ДНР, ЛНР, Херсонской и Запорожской областей в состав Российской Федерации и стараются препятствовать этому;

– ограничение финансовых ресурсов, экономическое давление;

– демонстрация нежелания сотрудничать.

В отношении санкционных действий против РФ наше государство отреагировало изменением вектора своей экономике. Во-первых, усиление связи с дружественными странами, например, Китай – ещё больше растёт товарооборот \$146,88 млрд.долл. в 2021, 240,11 млрд в 2023 или Кыргызстан²⁵ – страна-участница ЕАЭС, которая является один из звеньев в параллельном импорте, что привело к росту складских помещений в стране и рабочих мест, во-вторых, поиск новых союзников и установление крупных связей с ними, например, Иран и, в-третьих, введение параллельного

²⁴ США пообещали «усилить давление» против энергетики России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/23/04/2024/6627dc3e9a79475bdd8b2309> - 05.11.2023

²⁵ В Кыргызстане появится первый складской комплекс класса А. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://kz.kursiv.media/2023-08-09/kchl-storage/?ysclid=lx2x08iji2855003639> – 11.06.2024

импорта, который призван помочь государству не допустить дефицит товаров на рынке, пока происходят такие крупные изменения в экономике страны. Подробнее влияние параллельного импорта на рынок РФ мы рассмотрим во втором разделе нашей дипломной работы.

1.5 Легализация параллельного импорта в РФ

Исчерпание прав – это важный принцип в области интеллектуальной собственности и товарных знаков, который регулирует пользование и распространение продуктов и услуг, на которые наложены эксклюзивные права. Принцип исчерпания прав²⁶ означает, что правообладатель не может препятствовать использованию знака применительно к тем же товарам, которые были введены в гражданский оборот им самим либо с его согласия, т.е. он не может осуществлять свое право дважды в отношении одних и тех же товаров, поставляемых на рынок. Следует подчеркнуть, что товары должны быть теми же самыми, никаким образом не измененными. В случае России, основной принцип, регулирующий параллельный импорт, это национальный принцип исчерпания прав. Однако, на таможенной территории Евразийского экономического союза (ЕАЭС), включая Россию, действует региональный принцип исчерпания прав, что создает определенную сложность в регулировании параллельного импорта.

Основные аспекты исчерпания прав:

Принцип национального и регионального исчерпания: на территории России применяется национальный принцип исчерпания прав, что означает, что правообладатель может контролировать использование своего товарного знака в пределах России. Однако, на таможенной территории ЕАЭС действует региональный принцип, что означает, что если товар ввезен легально на территорию Беларуси, он может быть задержан при импорте в РФ, если это нарушает нормы Гражданского кодекса РФ.

²⁶ Статья 1487 ГК РФ. Исчерпание исключительного права на товарный знак (действующая редакция). [ZakonRF.info](https://www.zakonrf.info/gk/1487/#:~). [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.zakonrf.info/gk/1487/#:~> - 12.06.2024

Цели исчерпания прав: основная цель исчерпания прав заключается в том, чтобы предоставить потребителям свободный доступ к товарам. Этот принцип помогает избежать монополии правообладателей и содействует более свободному обороту товаров.

Защита объектов интеллектуальной собственности: исчерпание прав также касается объектов интеллектуальной собственности, не только товарных знаков. Он применяется к произведениям и их использованию в различных сферах, включая личные, научные, информационные, учебные и культурные области. Это также включает в себя публичное исполнение музыкальных произведений и нахождение объектов интеллектуальной собственности в областях с постоянным потоком людей.

Исчерпаемость прав и индивидуализация товаров: важно отметить, что цель товарных знаков состоит в индивидуализации товаров, т.е. в их отличии друг от друга. Применение принципа исчерпания прав в отношении товарных знаков позволяет сохранить свободу продажи и распространения товаров, даже если на них имеются товарные знаки.

В России исчерпание прав – это инструмент экономической политики государства, который способствует борьбе с монополией и обеспечивает баланс между интересами правообладателей, потребителей и свободным оборотом товаров и услуг. Этот принцип играет важную роль в регулировании параллельного импорта и обеспечении доступа к товарам для потребителей.

Рассмотрим, как происходила легализация параллельного импорта в РФ:

В начале 1990-х годов, после развала Советского Союза, Россия столкнулась с острой нехваткой товаров и продуктов, и рынок был насыщен импортными товарами. В это время многие товары были ввезены без официальной регистрации, и это стало одной из форм параллельного импорта.

В 2000-х годах правительство России начало ужесточать контроль над таможенными процедурами и регистрацией товаров. Это привело к борьбе с нелегальным ввозом и продажей товаров. Например, через федеральный закон от 08.08.2001 № 128-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности"²⁷, который ввёл новые правила лицензирования, что позволило более эффективно контролировать импорт и экспорт товаров, требующих специальных разрешений и лицензий или постановление Правительства РФ от 27.11.2003 № 715 "Об утверждении Положения о порядке ввоза и вывоза товаров, подлежащих обязательной сертификации"²⁸, который утвердил требования к сертификации товаров, что усложнило незаконный ввоз продукции, не соответствующей российским стандартам.

Федеральный закон от 22.05.2003 № 54-ФЗ "О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт"²⁹ помогло отслеживать продажи и уменьшить объем нелегальной торговли.

Постановление Правительства РФ от 16.09.2003 № 584 "Об утверждении правил маркировки товаров"³⁰, позволило более эффективно отслеживать их происхождение и законность ввоза.

В 2012 году Россия присоединилась к Всемирной торговой организации. Это требовало соблюдения международных стандартов в области торговли и интеллектуальной собственности. Как часть этого процесса, Россия обязалась ужесточить законодательство в области параллельного импорта. Основные стандарты в области интеллектуальной

²⁷ Федеральный закон "О лицензировании отдельных видов деятельности" от 08.08.2001 N 128-ФЗ (последняя редакция). Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа:

https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32841/?ysclid=lx2x539n32331217367 – 11.06.2023

²⁸ Постановление Правительства РФ от 27 ноября 2003 г. N 715 "Об утверждении Положения о порядке таможенного оформления товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации физическими лицами для личного пользования". Режим доступа: <https://base.garant.ru/5425687/> - 11.06.2023

²⁹ Федеральный закон "О ККТ". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/12130951/> - 09.09.2023

³⁰ Постановление Правительства РФ от 31 декабря 2019 г. N 1956 "Об утверждении Правил маркировки товаров легкой промышленности средствами идентификации и особенностях внедрения государственной информационной системы мониторинга за оборотом товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации, в отношении товаров легкой промышленности". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/73367437/> - 09.09.2023

собственности регулируются Соглашением по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности³¹, которое является частью обязательств ВТО. Соглашение требует от стран-членов обеспечение эффективной защиты и правоприменения прав интеллектуальной собственности, включая товарные знаки, патенты и авторские права. Это включает меры по предотвращению незаконного ввоза и распространения товаров, нарушающих права интеллектуальной собственности.

В 2018 году Конституционный суд РФ сформировал новую практику работы с параллельным импортом, единственным эффективным изменением которой стало введение обязанности для импортёра осуществить реэкспорт нарушающего правила параллельного импорта товара (возврат товара в страну, из которой он был получен)³²

Постановление Конституционного суда России № 8-П/2018 стало важным событием в правовой сфере, касающейся параллельного импорта. Этот термин обозначает ввоз оригинальных товаров в страну без разрешения правообладателей. Дело возникло из спора между японской компанией "Sony Corporation" и российским ООО "ПАГ", что послужило поводом для пересмотра законодательства. ООО "ПАГ" ввезло в Россию товары, произведенные "Sony Corporation", без разрешения последней. Это вызвало судебный процесс, в котором "Sony Corporation" потребовала уничтожения ввезенных товаров и наложения штрафных санкций на "ПАГ". Ранее российское законодательство относилось к параллельному импорту достаточно строго. Закон предусматривал возможность уничтожения ввезенных товаров и наложение значительных штрафов на нарушителей, что защищало интересы правообладателей, но усложняло деятельность импортеров. Суд постановил, что уничтожение ввезенных товаров является чрезмерной мерой и нарушает экономические интересы импортёров и

³¹ Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://tradepol.hse.ru/programme4.6.15> - 09.09.2023

³² В РФ разрешен импорт товаров без согласия правообладателей. DW. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.dw.com/ru/v-rf-legalizovali-import-tovarov-bez-razreshenija-vladelcev-brendov/a-61307096> - 11.04.2024

потребителей. Товары, ввезенные без разрешения правообладателей, не подлежат уничтожению, если они являются оригинальными и не нарушают права потребителей.

Ключевую роль в регулировании параллельного импорта играет гражданский кодекс РФ. Статьи, посвященные товарным знакам, определяют понятие товарного знака и основания для отказа в его государственной регистрации. Процедура подачи заявки на регистрацию товарного знака требует предоставления данных о заявителе, описания заявляемого обозначения и перечня товаров и/или услуг, для которых запрашивается регистрация. Так параллельный импорт в России был запрещён статьёй 1487 Гражданского кодекса РФ³³, согласно которой товар мог ввозиться непосредственно самим правообладателем или с его согласия. Согласно российскому законодательству, «серый» импорт считался контрабандой, закамуфлированной под легальный ввоз товара³⁴. Статья 1481³⁵ определяет понятие зарегистрированного товарного знака и устанавливает основные правила его регистрации, статья 1482³⁶ рассматривает основные меры охраны товарного знака, включая возможность предъявления требований о запрете использования знака, а также возможность предъявления исков о возмещении убытков, статья 1483³⁷ описывает основание и порядок прекращения действия товарного знака, включая случаи отзыва регистрации знака, его

³³ ГК РФ Статья 1477. Товарный знак и знак обслуживания. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/9489e6b560df698055655d14f93f770f826b9b8b/ - 04.12.2023

³⁴ Параллельный импорт: проблемы правообладателей в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://legalacademy.ru/sphere/post/parallelnyi-import-problemy-pravoobladatelei-v-rossii> - 03.04.2024

³⁵ ГК РФ Статья 1481. Свидетельство на товарный знак. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/12baeeea2d51e3ef86eca67f57c16c815cbd8d1a/ - 11.06.2024

³⁶ ГК РФ Статья 1482. Виды товарных знаков. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/5e59f46fa72e592f7a8acd44b01e023e03e26944/ - 11.06.2024

³⁷ ГК РФ Статья 1483. Основания для отказа в государственной регистрации товарного знака. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/2e83c7a3d54808ca80d8f0b2a034caa0f7122b57/ - 11.06.2024

аннулирования и прекращения прав на знак, статья 1484³⁸ определяет порядок защиты прав на товарный знак, включая возможность требования запрета действий, нарушающих права на знак, и предъявления исков о возмещении убытков.

29 марта 2022 год вышло постановления правительства «Об легализации параллельного импорта», данное постановление включало в себя конкретный перечень товаров, допустимых к ввозу параллельным импортом. Список товаров, разрешенных к ввозу параллельным импортом представлен в таблице 6.

Таблица 6 – Перечень товаров, попавших под параллельный импорт

Товар	Марки
Автомобили и запчасти	Tesla (США), Ferrari (Италия), Porsche (Германия), Rolls-Royce (Великобритания), Land Rover (Великобритания), Jeep (США), Lexus (Япония), Bentley (Великобритания), Toyota (Япония), Volkswagen (Германия), Skoda (Чехия), BMW (Германия) и т.д.
Шины	Continental (Германия), Michelin (Франция), Goodyear (США) и Bridgestone (Япония).

³⁸ ГК РФ Статья 1477. Товарный знак и знак обслуживания. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/9489e6b560df698055655d14f93f770f826b9b8b/ - 11.11.2024

Товар	Марки
Бытовая техника и игровые приставки	Apple (США), Samsung (Южная Корея), Sony (Япония), Dell (США), LG (Южная Корея), Asus (Тайвань), GoPro (США), Electrolux (Швеция), Siemens (Германия) и Dyson (Великобритания), Xbox (США), PlayStation (Япония).
Лекарственные препараты	<p>Pfizer (США): Lipitor (аторвастатин), Viagra (силденафил)</p> <p>AstraZeneca (Великобритания/Швеция): Nexium (эзомепразол), Crestor (розувастатин)</p> <p>Novartis (Швейцария): Diovan (валсартан), Gleevec (иматиниб)</p> <p>Roche (Швейцария): Avastin (бевацизумаб), Herceptin (трастузумаб)</p> <p>Sanofi (Франция): Lantus (инсулин гларгин), Plavix (клопидогрель)</p> <p>Johnson & Johnson (США): Remicade (инфликсимаб), Xarelto (ривароксабан)</p> <p>Bayer (Германия): Aspirin (ацетилсалициловая кислота), Levitra (варденафил)</p> <p>Merck & Co. (США): Keytruda (пембролизумаб), Januvia (ситаглиптин)</p> <p>GlaxoSmithKline (Великобритания): Ventolin (сальбутамол), Advair (флутиказон/сальметерол)</p> <p>Eli Lilly (США): Humalog (инсулин лиспро), Cialis (тадалафил)</p>

В конечном итоге перечень периодически продолжает расти:

Первоначальный приказ от 19.04.2022 № 1532 включал различные группы товаров, включая автомобили, бытовую технику, электронику и фармацевтические препараты.

Обновление от 21.10.2022³⁹ были добавлены автомобильные бренды, такие как Acura, Alfa Romeo, Bentley и другие, а также расширен перечень электроники, включая такие бренды, как Alienware и Panasonic. Были также исключены некоторые медицинские изделия и товары косметической промышленности, например, бренды Lancôme и Giorgio Armani, из-за недостаточного их наличия в торговых сетях России.

Обновление от 02.03.2023⁴⁰ включены новые группы товаров, такие как различные продукты химической промышленности и горнодобывающей отрасли. Добавлены бренды, такие как Panasonic для бытовой техники и Chevron для продуктов химической промышленности.

Последнее обновление от 04.11.2023⁴¹ включены дополнения, касающиеся брендов медицинских товаров и продуктов химической промышленности. При этом был уточнен порядок ввоза и добавлены разъяснения для импортеров относительно подтверждения соответствия обязательным требованиям технических регламентов ЕАЭС.

В итоге нам остается лишь подтвердить, тот факт, что параллельный импорт был введен в РФ для защиты рынка от дефицита товаров и помог нашей экономике в трудную минуту.

По итогам первой главы был сформулирован вывод, что параллельный импорт представляет собой торговую практику, при которой товары, законно выпущенные на рынках одной страны, импортируются и перепродаются на рынках другой страны без разрешения или контроля правообладателя. Важно отметить, что товары, подвергающиеся параллельному импорту, обычно

³⁹ Приказ Минпромторга России от 21.10.2022 г. № 4456. Alta.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.alta.ru/tamdoc/22a04456/?ysclid=lx37fx0ceg590093477> – 07.12.2023

⁴⁰ Уточнен перечень товаров для параллельного импорта. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.consultant.ru/law/hotdocs/79525.html?ysclid=lx37gbdryu113313192> – 05.05.2024

⁴¹ Новый перечень товаров, в отношении которых допускается параллельный импорт. Garant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/481002860/> – 05.05.2024

оригинальны и не подделаны. Параллельный импорт часто приводит к увеличению выбора и конкуренции на рынке. Санкционная политика в отношении РФ оказывает значительное влияние на различные аспекты экономики, включая торговлю. Легализация параллельного импорта в условиях санкций рассматривается как один из способов адаптации к новым условиям и сохранения экономической стабильности. Эта практика помогает компенсировать ограничения, вызванные санкциями, путем обеспечения доступа к необходимым товарам и поддержания конкурентоспособности на внутреннем рынке.

2 АНАЛИЗ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В УСЛОВИЯХ АНТИРОССИЙСКОЙ САНКЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

2.1 Современное состояние параллельного импорта в России

С учетом современных изменений в законодательстве и рыночных условиях, вопросы параллельного импорта становятся сложнее и требуют дополнительного внимания и анализа. Новые технологии, изменения в мировой торговле, а также динамика спроса и предложения влияют на современное состояние параллельного импорта в России.

В этом пункте нами будет детально проанализировано, какие именно товары попадают под параллельный импорт и на основе этого мы сможем оценить важность данного импорта.

В основном мы будем работать с Приказом Минпромторга России от 19.04.2022 № 1532 "Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 Гражданского кодекса Российской Федерации при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории Российской Федерации правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия"⁴².

Для начала изучим суть приказа и выделим, какие товары попали под параллельный импорт. При изучении документа было выделено следующие:

- общее количество групп товаров, попавших под параллельный импорт, составляет 46;
- количество уникальных брендов, попавших под параллельный импорт, составляет 665;
- выделено 117 различных стран, откуда происходят эти бренды.

⁴² Приказ Минпромторга России от 21.10.2022 г. № 4456. Alta.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.alta.ru/tamdoc/22a04456/?ysclid=lx37fx0ceg590093477> – 07.12.2023

Документ охватывает широкий спектр товаров, разделённых по категориям, от алюминия и изделий из него до электроники и автомобилей. Количество брендов в каждой категории варьируется, что свидетельствует о разнообразии производителей и брендов в каждой группе. Наличие брендов из разных стран указывает на глобальный характер рынка и его международное влияние.

Ранее в таблице 5 уже выделяли основные категории товаров, попавших под параллельный импорт, рассмотрим их поподробнее:

- автомобили и запчасти;
- шины;
- бытовая техника и игровые приставки;
- лекарственные препараты;
- одежда.

В категорию параллельного импорта вошли автомобили и запчасти ведущих мировых брендов, таких как Audi, BMW, Mercedes-Benz, Toyota, Ford, и многих других. Эти бренды составляют значительную долю российского автомобильного рынка, и многие из них приостановили свою деятельность в России или полностью прекратили поставки. Учитывая, что российские потребители предпочитают автомобили иностранного производства, внезапное прекращение поставок могло бы привести к серьёзному дефициту на рынке. Россия сильно зависит от импорта автомобилей и запчастей, и в краткосрочной перспективе нет возможности быстро локализовать производство всех необходимых деталей. Санкции, введенные против России, привели к тому, что многие автопроизводители вынуждены были прекратить свои поставки в страну, что и вызвало необходимость использования параллельного импорта для поддержания ассортимента и доступности автомобилей и запчастей на рынке.

Рисунок 3 представляет информацию об доле отечественных и иностранных автомобилей на российском рынке.

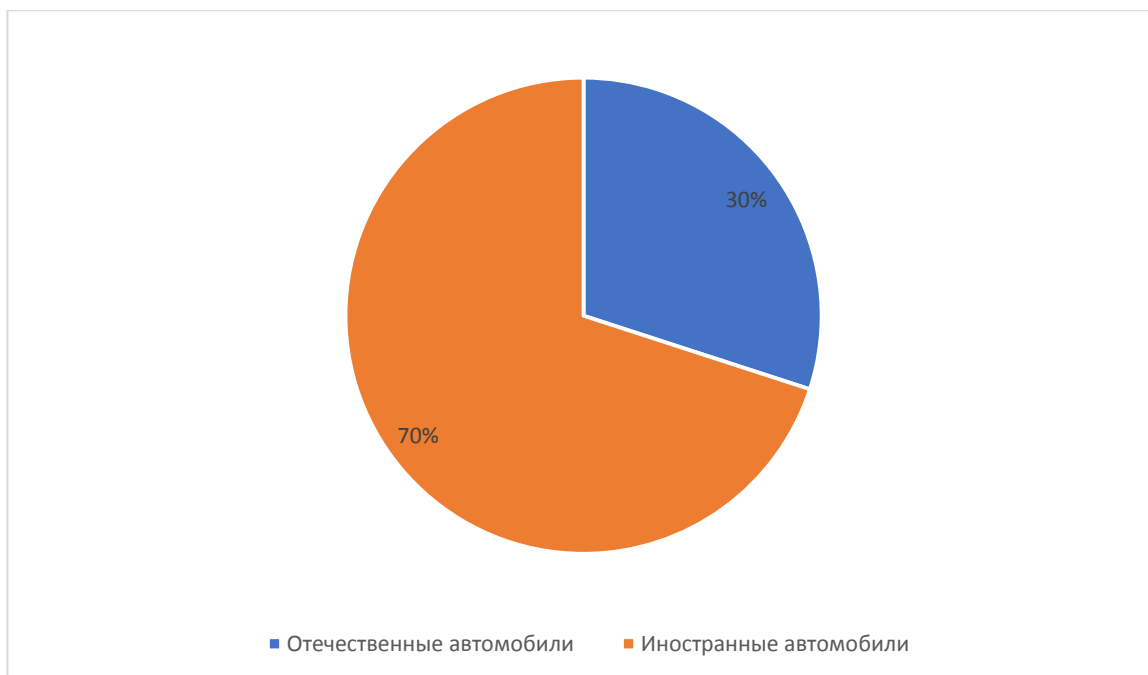


Рисунок 3⁴³ – Доля отечественных и иностранных автомобилей на российском рынке (2022 год)

Отсюда мы видим, что на момент введения против РФ санкций, стоял серьезный вопрос об перспективах развития и существования автомобильного рынка РФ, поэтому попадание данной категории товаров было необходимым шагом.

Шины являются другой критической категорией, попавшей под параллельный импорт. Продукция таких брендов, как Michelin, Bridgestone, Pirelli, и Continental, пользуется высоким спросом в России благодаря их качеству и надежности. Международные компании, производящие шины, также прекратили или значительно сократили свои поставки в Россию, что создало значительные проблемы для автомобильного рынка. Российские производители шин не способны полностью заместить продукцию этих ведущих мировых брендов как по качеству, так и по ассортименту. Поэтому для обеспечения наличия высококачественных шин для легковых и грузовых автомобилей на российском рынке был необходим параллельный импорт. По данным с, около 45% всех шин для легковых автомобилей, продаваемых в

⁴³ Обзор автомобильного рынка в России в 2022 году и перспективы развития. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://data.tedo.ru/automotive/tedo-russia-automotive-market-overview-2022.pdf> - 14.05.2024

России, являются импортными, что отражает сильную зависимость от зарубежных поставок. Уход крупных фирм привел к дефициту продукции и повышению цен на шины этих брендов. Для многих автолюбителей и коммерческих операторов это стало серьезной проблемой, так как замена продукции этих брендов отечественными аналогами не всегда возможна. Отечественные компании, такие как "Кордиант" и "Нижекамскшина", не могут предложить такой же широкий выбор высококачественных шин, как зарубежные бренды, например, импортные шины особенно важны для премиальных автомобилей и специализированных транспортных средств, таких как спортивные и внедорожные автомобили⁴⁴.

Бытовая техника и электроника, включая такие бренды, как LG, Samsung, Bosch, и Philips, также оказались под ударом санкций и ухода компаний с российского рынка. Эти бренды доминируют в сегментах телевизоров, холодильников, стиральных машин и другой бытовой техники. Игровые приставки, такие как Sony PlayStation, Microsoft Xbox и Nintendo, также пострадали от ограничений на поставки. Российский рынок сильно зависит от импорта этой техники, так как местное производство отсутствует полностью. Ограничение на поставки привело к росту цен и дефициту популярных моделей, что и вынудило перейти к параллельному импорту для поддержания доступности этих товаров для потребителей. Таблица 7 представляет сравнение иностранных брендов и отечественных аналогов бытовой техники и электроники.

⁴⁴ Рынок летних шин 2023 года: тенденции, ассортимент, цены. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.drom.ru/info/misc/93413.html> - 11.05.2024

Таблица 7 – Сравнение качества иностранных брендов бытовой техники и игровых приставок с российскими аналогами

Категория	Иностранный бренд	Российский аналог	Качество иностранных брендов	Качество российских аналогов
Бытовая техника				
	Samsung Bosch Philips	Biryusa, Pozis Атлант, Вятка Scarlett, Redmond	Высокое качество, инновационные технологии, большой ассортимент моделей.	Среднее качество, ограниченный ассортимент, ориентирован на бюджетный сегмент и менее длительный срок службы. сегмент.
Игровые приставки				
	Sony PlayStation Microsoft Xbox Nintendo	Нет прямых аналогов	Высокое качество сборки, мощная графика, большая экосистема игр и аксессуаров, лидеры в игровом секторе.	Нет аналогов. Российские компании не производят игровых приставок такого уровня.

Лекарственные препараты от компаний, таких как Pfizer, Bayer, Johnson & Johnson, и Novartis, включены в список товаров для параллельного импорта из-за их критической важности для здравоохранения. Многие из этих препаратов жизненно необходимы, и их отсутствие могло бы создать серьезные проблемы для российских пациентов. Российские производители не всегда способны быстро и качественно наладить производство аналогов, особенно учитывая патентные ограничения и технологическую сложность. Санкции и уход западных фармацевтических компаний из России создают угрозу дефицита жизненно важных лекарств, что делает параллельный импорт необходимым для обеспечения стабильных поставок и доступности препаратов для пациентов.

Одежда и обувь ведущих мировых брендов, таких как Nike, Adidas, Zara, H&M, и Uniqlo, также стали частью параллельного импорта. Эти бренды популярны среди российских потребителей и считаются эталоном качества и стиля. С уходом этих компаний с российского рынка или ограничением их поставок, возник риск дефицита популярных товаров. Российские производители могут в полной мере заменить продукцию этих брендов по качеству, однако данные бренды слишком распиарены и на данный момент российские аналоги на уровне восприятия граждан не ассоциируются с понятиями «стиля» и «качества».

Подводя итог, современное состояние параллельного импорта обуславливается не желанием навредить странам-импортерам, закупая продукцию по более низкой цене откуда-то, а прямой защитой интересов граждан Российской Федерации, ведь в большинстве своём данные товары критически необходимы для рынка, особенно лекарственные препараты, так как на данный момент производственные мощности РФ не способны резко покрыть весь уход иностранных компаний с рынка.

2.2 Воздействие легализации параллельного импорта на экономику и торговлю

За последние годы параллельный импорт стал предметом ожесточенных дискуссий среди экономистов, бизнес-аналитиков и представителей бизнес-сообщества. Одной из главных точек спора является вопрос о том, как параллельный импорт влияет на российский рынок, вредит ли он экономике или позволяет ей оставаться на уровне 2021 года, или же напротив привёл к толчку экономического развития.

Во-первых, проведем анализ влияния санкций на экономику РФ, для этого рассмотрим ряд финансовых показателей. Начнем с ВВП.

Таблица 8⁴⁵ – Объем ВВП России за 2021-2023 год

Годы	Объем ВВП (млрд. долл.)	Темп Роста (%)
2021	130 795,3	
2022	155 350.4	18.77
2023	171 041	10.07

В течение периода 2021-2023 годов ВВП России демонстрировал значительный рост. В 2021 году объем ВВП составил 130 795,3 млрд. долларов, что послужило отправной точкой для последующего увеличения экономической активности.

В 2022 году ВВП вырос до 155 350.4 млрд. долларов, что составляет темп роста примерно 18.77%. Это было впечатляющим показателем, отражающим сильную динамику в экономике, возможно, благодаря ряду факторов, включая увеличение объема производства, повышение инвестиций или рост потребительского спроса.

Однако, даже более значительный рост произошел в 2023 году, когда объем ВВП достиг 171 041 млрд. долларов, что представляет темп роста около 10.07%. Этот рост произошел в контексте санкций, что делает его особенно интересным объектом анализа. Несмотря на экономические ограничения, Российская Федерация смогла достичь впечатляющего увеличения ВВП. Это связано с ростом собственных производственных мощностей, особенно в отрасли военной промышленности.

Таким образом, анализ таблицы позволяет заключить, что в 2023 году Российская экономика продемонстрировала высокую устойчивость и адаптивность, справившись с вызовами санкционного давления и добившись значительного экономического роста.

Стоит также выделить сектора экономики, подвергшиеся наибольшему воздействию санкциями, построим таблицу, в которой подробнее это отразим

⁴⁵ ВВП РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/234206> - 09.05.2024

Таблица 9 – Сектора экономики, подвергшиеся наибольшему влиянию

Сектор экономики	Влияние санкций
Металлургия	<p>Ограничения в экспорте: Санкции затронули российские металлургические компании, ограничивая их доступ к мировым рынкам. Что должно было привести к снижению производственных мощностей, однако за счёт роста производства внутри страны и в частности военной промышленности, данную проблему удалось избежать</p> <p>Цены на металлы: Санкции также повлияли на цены на металлы, так как российские компании столкнулись с ограничениями в экспорте.</p>
Фармацевтика	<p>Импорт ограничен: Санкции ограничили импорт многих медицинских препаратов и технологий. Это может повлиять на доступность лекарств и медицинских услуг в России.</p> <p>Зависимость от импорта: Россия в значительной степени зависит от импорта фармацевтических продуктов, и санкции могли усугубить эту ситуацию, однако параллельный импорт не допустил этого.</p>
Электротехника и автомобилестроение	<p>Запчасти и технологии: для производства электротехники и автомобилей. Это что снизило объемы производства и продаж.</p>
Химическая промышленность	<p>Санкции затронули экспорт химических, резиновых и пластиковых продуктов.</p> <p>Россия зависит от импорта сырья для этих отраслей</p>
Нефтяная промышленность	<p>Санкции оказали воздействие на нефтяную отрасль. Запрет на экспорт нефти и газа может снизить доходы российских компаний.</p> <p>Россия сильно зависит от доходов от нефти и газа, и санкции могут ухудшить финансовую устойчивость страны.</p>
Банковский сектор	<p>Почти все российские банки (особенно крупные) были исключены из международной платежной системы Swift. Это ограничило их возможности в международных финансовых операциях.</p>
Нефтяная промышленность	<p>Ограничения в экспорте нефти</p>

Санкции оказали значительное влияние на различные сектора российской экономики. В металлургической промышленности они привели к ограничениям в экспорте и повышению цен на металлы, что может снизить объемы производства и продаж. В фармацевтической отрасли санкции сказались на импорте многих медицинских препаратов и технологий, ухудшив доступность лекарств и медицинских услуг.

Электротехника и автомобилестроение столкнулись с ограничениями в доступе к запчастям и технологиям, что может привести к уменьшению объемов производства и конкурентоспособности на мировом рынке. В химической промышленности санкции затронули экспорт и ухудшили сырьевую зависимость, что может отразиться на доходах компаний.

Нефтяная промышленность столкнулась с запретом на экспорт нефти и газа, что должно было снизить доходы российских компаний и ухудшить финансовую устойчивость страны. Однако демпферный налоговый механизм компенсировал производителям большую часть "упущенной выгоды"⁴⁶.

Банковский сектор также пострадал от санкций, в том числе исключения из международных платежных систем, что ограничило возможности в международных финансовых операциях.

В целом, санкции привели к серьезным вызовам для различных секторов российской экономики, ограничивая доступ к мировым рынкам, технологиям и сырью, а также ухудшая финансовую стабильность страны. Эти вызовы требуют разработки стратегий адаптации и поиска альтернативных путей развития, чтобы минимизировать негативные последствия санкций и обеспечить устойчивое развитие экономики.

Влияние параллельного импорта можно отследить по изменению курса рубля по отношению к доллару, так как часто такие крупные события как введения санкций и ответные меры России, сопровождались изменением курса. Отследим динамику на рисунке.

⁴⁶ Эксперт оценил влияние запрета на экспорт бензина на прибыль компаний [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ria.ru/20240228/benzin-1929901430.html> - 14.05.2024

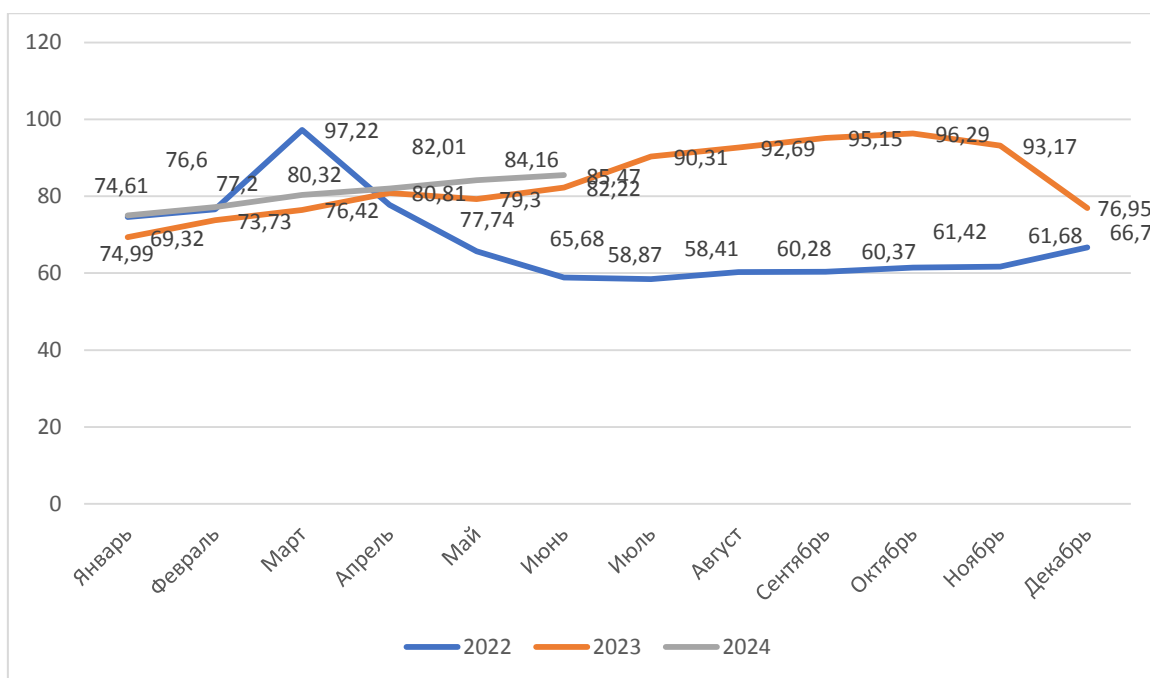


Рисунок 4⁴⁷ – Динамика курса рубля к доллару США за 2022-2024

За рассматриваемый период наблюдается значительное изменение курса рубля. За период с 2022 по 2024 год курс рубля к доллару США демонстрировал значительную волатильность, что было вызвано рядом геополитических, экономических и санкционных факторов. Эти колебания можно проследить через ключевые изменения курса в различные месяцы и годы.

В начале 2022 года рубль держался относительно стабильно, с курсом около 74-76 рублей за доллар. Однако, в феврале, в связи с началом военных действий на Украине и последующими жесткими санкциями, введенными Западом против России, курс доллара резко вырос, достигнув пика в марте 2022 года – 97,22 рубля за доллар. Эти санкции включали ограничение доступа России к международным финансовым рынкам, заморозку активов и значительные ограничения на экспорт и импорт.

В апреле 2022 года началось постепенное укрепление рубля, достигнув 77,74 рубля за доллар, а затем он продолжал укрепляться до середины года. Курс в мае упал до 65,68 рубля за доллар, а в июне достиг минимума в 58,87

⁴⁷ Росстат. ВВП РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/234206-06.05.2024>

рубля. Это укрепление во многом объясняется экстренными мерами, предпринятыми российским правительством и Центральным банком РФ, такими как повышение процентных ставок и ограничение на движение капитала. Также сыграла свою роль политика принудительного перевода экспортной выручки в рубли, что увеличило спрос на национальную валюту.

Во второй половине 2022 года курс рубля оставался относительно стабильным, колеблясь в пределах 58-66 рублей за доллар. Введение параллельного импорта в мае 2022 года стало одной из мер по стабилизации экономики. Параллельный импорт позволил российским компаниям продолжать закупку иностранных товаров, несмотря на санкции, и частично смягчить последствия ограничений на официальные каналы поставок. Это способствовало поддержанию предложения на внутреннем рынке и предотвратило дефицит товаров, что, в свою очередь, помогло укреплению рубля.

Начало 2023 года ознаменовалось курсом 69,32 рубля за доллар в январе. Однако, в течение года курс вновь стал повышаться. В феврале он достиг 73,73 рубля, а к августу поднялся до 92,69 рубля за доллар. На это повлияли как продолжающиеся санкции, так и постепенное исчерпание первоначального эффекта экстренных мер экономической стабилизации. В августе 2023 года, например, курс достиг 95,15 рубля за доллар. Это отчасти было вызвано укреплением доллара на фоне повышения процентных ставок ФРС США, что увеличивало отток капитала из развивающихся рынков, включая Россию.

В 2024 году курс рубля продолжил оставаться на высоком уровне, начиная с 74,99 рубля за доллар в январе и достигая 85,47 рубля за доллар в июне. Укрепление доллара США, сохраняющиеся международные санкции и долгосрочные последствия экономической изоляции России продолжали оказывать давление на рубль. Введение параллельного импорта продолжало играть роль в смягчении дефицита товаров и поддержании определенной экономической активности. Однако, общий эффект параллельного импорта

был ограничен по сравнению с официальными каналами поставок, что не позволило полностью компенсировать негативное влияние санкций на экономику.

В заключение, курс рубля к доллару с 2022 по 2024 год был подвержен значительным колебаниям, главным образом в результате санкционного давления и ответных мер экономической политики. Параллельный импорт помог несколько смягчить последствия санкций, но не смог полностью нейтрализовать их влияние на рубль и российскую экономику в целом.

Для анализа воздействия легализации параллельного импорта на экономику в РФ стоит проанализировать изменение товарооборота со странами, которые стали основными поставщиками товаров, попавших под параллельный импорт в Россию.

Для начала выделим эти страны, к ним относятся:

- Казахстан;
- Армения;
- Турция;
- Объединённые арабские эмираты;
- Кыргызстан.

Для начала отметим в каких отношениях страны находятся на данный момент с Россией.

Экономические отношения между Россией и Казахстаном традиционно тесны и строятся на основе взаимной выгоды. Два государства являются давними партнерами друг для друга, они не только участвуют в большом количестве совместных проектов, но и оба государства участницы ЕАЭС, что выводит сотрудничество на ещё большие объёмы. Основные отрасли отношений традиционно строятся вокруг энергетики, транспорта и сельского хозяйства, а политическая направленность двух стран строится на обеспечении стабильности в регионе.

Отношения Армении и России строятся подобным образом – это тоже 2 участника ЕАЭС, тоже давние исторические отношения и огромный упор на

энергетическое, экономическое сотрудничество. Учитывая, насколько много этнического населения Армении живёт в России порой в целом можно условно говорить о существовании границ между двумя дружественными народами.

Последним важным участником параллельного импорта и при этом ещё и членом ЕАЭС является – Кыргызстан. Страна, особенно выигравшая от параллельного импорта и не смотря на свои размеры важный партнер России во всех секторах экономики, как показывает практика на данный момент, страны работают максимально тесно, РФ помогает развивать государству инфраструктуру, организовывая крупные проекты в стране.

Как видно все страны-участницы ЕАЭС задействованы в реализации параллельного импорта, что показывает, как строится взаимопомощь внутри объединения. В списке отсутствует только Беларусь, что связано с тем, что в отношении страны также наложили большое количество санкционных ограничений, однако до этого это был важный торговый партнер в параллельном импорте.

Экономические взаимоотношения России и Турции развиваются каждый год, это можно отследить по росту объемов взаимной торговли, однако существует до сих пор некая напряжённость в отношении, обусловлена историческими событиями и нынешней неоднозначностью Турции на политической арене. Чего нельзя сказать об ОАЭ, государство на данный момент активно инвестирует в российские проекты, привлекает физические лица и компании из РФ вкладываться в ответ, открывать свои филиалы, например, недавно АвтоВаз заявили, что в Дубае откроется автосалон Lada.

Далее представлен обзор товарооборота со странами, это сделано с целью показать, как параллельный импорт повлиял на улучшение взаимной торговли государств.

Таблица 10⁴⁸ – Товарооборот России и Казахстана за 2018-2023 годы

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Экспорт (млрд.долл.США)	12.9	14.3	14	18.5	18	17.3
Импорт (млрд.долл.США)	5.3	5.7	5	7.1	9.1	9.7
Товарооборот	18.2	20	19	25.6	27.1	25.9

Торговые отношения между Россией и Казахстаном с 2018 по 2023 годы демонстрируют значительную активность и динамичное развитие. Экспорт из России в Казахстан за этот период был относительно стабильным, с небольшими колебаниями. В 2018 году он составлял 12.9 миллиарда долларов США, к 2019 году увеличился до 14.3 миллиарда, а в 2020 году снизился до 14 миллиардов. В 2021 году произошел заметный рост экспорта до 18.5 миллиарда долларов, что, вероятно, связано с восстановлением экономики после пандемии. Однако в последующие два года наблюдалось небольшое снижение: в 2022 году до 18 миллиардов, а в 2023 году до 17.3 миллиарда долларов.

Импорт из Казахстана в Россию за эти годы демонстрирует тенденцию к росту. В 2018 году он составлял 5.3 миллиарда долларов США, в 2019 году увеличился до 5.7 миллиарда. В 2020 году, несмотря на пандемию, импорт лишь немного снизился до 5 миллиардов. Затем в 2021 году он значительно увеличился до 7.1 миллиарда долларов, продолжая расти за счёт параллельного импорта и в 2022 году резко вырос на 2 миллиарда до 9.1 миллиарда и достигнув 9.7 миллиарда долларов в 2023 году.

Товарооборот между двумя странами, суммируя экспорт и импорт, также показывает положительную динамику. В 2018 году он составлял 18.2 миллиарда долларов США, в 2019 году вырос до 20 миллиардов. В 2020 году наблюдается небольшой спад до 19 миллиардов, однако уже в 2021 году товарооборот резко увеличился до 25.6 миллиарда долларов. В 2022 году рост

⁴⁸ Товарооборот Казахстана с Россией за год составил \$26 млрд. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://kapital.kz/economic/123931/tovarooborot-kazakhstan-s-rossiyey-za-god-sostavil-26-mlrd.html> - 11.05.2024

продолжился, достигнув 27.1 миллиарда долларов. Однако в 2023 году товарооборот несколько снизился до 25.9 миллиарда долларов, это обусловлено некоторыми проблемами, которые коснулись взаимоотношений двух стран

Таблица 11⁴⁹ – Темпы роста и прироста товарооборота России и Казахстана за 2018-2023

	Экспорт		Импорт		Товарооборот	
	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)
2019	10.85	1.4	7.55	0.4	9.89	1.8
2020	-2.1	-0.3	-12.28	-0.7	-5	-1
2021	32.14	4.5	42	2.1	34.28	6.6
2022	-2.7	-0.5	28.17	2	5.86	1.5
2023	-3.89	-0.7	6.59	0.6	-4.43	-1.2

В 2019 году экспорт из России в Казахстан показал уверенный рост на 10.85%, увеличившись на 1.4 миллиарда долларов. В то же время импорт также вырос, но несколько медленнее — на 7.55%, что эквивалентно приросту в 0.4 миллиарда долларов. Общий товарооборот между странами увеличился на 9.89%, что составило прирост в 1.8 миллиарда долларов. 2020 год принес с собой снижение как экспорта, так и импорта. Экспорт упал на 2.1%, уменьшившись на 0.3 миллиарда долларов, а импорт сократился на 12.28%, что эквивалентно потере в 0.7 миллиарда долларов. В результате общий товарооборот снизился на 5%, потеряв 1 миллиард долларов. Ситуация значительно улучшилась в 2021 году, когда экономика начала восстанавливаться. Экспорт из России в Казахстан вырос на впечатляющие 32.14%, добавив 4.5 миллиарда долларов. Импорт увеличился еще больше — на 42%, что составило прирост в 2.1 миллиарда долларов. Эти значительные

⁴⁹ Товарооборот Казахстана с Россией за год составил \$26 млрд. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://kapital.kz/economic/123931/tovarooborot-kazakhstan-a-s-rossiyey-za-god-sostavil-26-mlrd.html> - 11.05.2024

увеличения привели к общему росту товарооборота на 34.28%, или на 6.6 миллиарда долларов.

В 2022 году экспорт несколько снизился на 2.7%, потеряв 0.5 миллиарда долларов. Однако импорт продолжил расти, увеличившись на 28.17%, что добавило еще 2 миллиарда долларов. В результате общий товарооборот между странами вырос на 5.86%, добавив 1.5 миллиарда долларов.

Таким образом, анализ данных показывает, что несмотря на колебания в торговых отношениях между Россией и Казахстаном, общее направление остается положительным, с существенной ролью параллельного импорта в обеспечении стабильности и роста экономических взаимодействий между странами.

Таблица 12⁵⁰ – Товарооборот России и Армении за 2018-2023 годы

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Экспорт (млрд.долл.США)	1.3	1.6	1.6	1.8	2.6	5.6
Импорт (млрд.долл.США)	0.6	0.8	0.6	0.8	1.6	2.2
Товарооборот (млрд.долл.США)	1.9	2.5	2.3	2.6	4.2	7.8

В 2018 году экспорт из России в Армению составил 1.3 миллиарда долларов США, а импорт — 0.6 миллиарда долларов США, что привело к общему товарообороту в размере 1.9 миллиарда долларов США. В 2019 году экспорт увеличился до 1.6 миллиарда долларов США, импорт возрос до 0.8 миллиарда долларов США, а общий товарооборот достиг 2.5 миллиарда долларов США.

В 2020 году экспорт остался на уровне 1.6 миллиарда долларов США, но импорт снизился до 0.6 миллиарда долларов США, что привело к

⁵⁰ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

уменьшению товарооборота до 2.3 миллиарда долларов США. В 2021 году экспорт снова вырос до 1.8 миллиарда долларов США, а импорт вернулся к уровню 0.8 миллиарда долларов США, что увеличило общий товарооборот до 2.6 миллиарда долларов США.

Значительное увеличение показателей наблюдается в 2022 году: экспорт вырос до 2.6 миллиарда долларов США, импорт удвоился до 1.6 миллиарда долларов США, а товарооборот достиг 4.2 миллиарда долларов США. В 2023 году эти тенденции усилились: экспорт резко увеличился до 5.6 миллиарда долларов США, импорт возрос до 2.2 миллиарда долларов США, и общий товарооборот достиг 7.8 миллиарда долларов США

Таблица 13⁵¹ – Темпы роста и прироста товарооборота России и Армении за 2019-2023 годы

	Экспорт		Импорт		Товарооборот	
	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)
2019	0.23	0.3	0.33	0.2	0.314	0.6
2020	0.00	0.0	-0.25	-0.2	-0.08	-0.2
2021	0.12	0.2	0.33	0.2	0.2	0.3
2022	0.44	0.8	1.0	0.8	0.8	1.6
2023	15.38	3.0	0.37	0.6	0.85	3.6

в 2019 году темпы роста экспорта составили 0.23%, что привело к приросту на 0.3 миллиарда долларов США, в то время как импорт увеличился на 0.33%, дав прирост в 0.2 миллиарда долларов США, а общий товарооборот вырос на 0.314%, достигнув прироста в 0.6 миллиарда долларов США. В 2020 году экспорт остался на прежнем уровне, но импорт снизился на 0.25%, что привело к снижению общего товарооборота на 0.08%.

В 2021 году экспорт увеличился на 0.12%, импорт на 0.33%, а товарооборот на 0.2%, что дало прирост на 0.3 миллиарда долларов США. В

⁵¹ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

2022 году экспорт вырос на 0.44%, а импорт на 1.0%, что привело к увеличению общего товарооборота на 0.8% и приросту на 1.6 миллиарда долларов США. В 2023 году темпы роста экспорта достигли впечатляющих 15.38%, что дало прирост на 3 миллиарда долларов США, в то время как импорт увеличился на 0.37%, дав прирост в 0.6 миллиарда долларов США, и общий товарооборот вырос на 0.85%, достигнув прироста в 3.6 миллиарда долларов США.

Роль параллельного импорта в данном контексте особенно значима. В условиях нестабильности и изменений на глобальных рынках, параллельный импорт стал важным инструментом для обеспечения устойчивости торговых связей и роста товарооборота между Россией и Арменией. Этот механизм позволил в 2022 году увеличить объемы поставок товаров из России в Армению в 2 раза.

Таблица 14⁵² – Товарооборот России и Турции за 2018-2023 годы

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Экспорт (млрд.долл.США)	4.2	21.1	15.7	26.5	35.1	46
Импорт (млрд.долл.США)	21.3	5	5.1	6.5	25	11
Товарооборот (млрд.долл.США)	25.6	26.1	20.8	33	60	57

В 2018 году экспорт из России в Турцию составлял 4.2 миллиарда долларов США, а импорт – 21.3 миллиарда. Это создавало общий товарооборот в 25.6 миллиарда долларов. Однако уже в 2019 году произошел резкий рост экспорта до 21.1 миллиарда долларов, что более чем в пять раз превышает показатель предыдущего года. В то же время импорт резко снизился до 5 миллиардов долларов, что вызвало незначительное увеличение общего товарооборота до 26.1 миллиарда долларов. 2020 год принес

⁵² Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/-> - 12.05.2023

снижение как экспорта, так и импорта. Экспорт уменьшился до 15.7 миллиарда долларов, а импорт остался практически на прежнем уровне – 5.1 миллиарда долларов. В результате общий товарооборот снизился до 20.8 миллиарда долларов. В 2021 году наблюдался значительный рост: экспорт увеличился до 26.5 миллиарда долларов, а импорт возрос до 6.5 миллиарда долларов. Это привело к увеличению общего товарооборота до 33 миллиардов долларов.

В 2022 году торговые отношения между Россией и Турцией достигли нового пика. Экспорт из России вырос до 35.1 миллиарда долларов, а импорт подскочил до 25 миллиардов долларов. Общий товарооборот составил 60 миллиардов долларов, что более чем вдвое превышает показатели предыдущего года. Такой резкий рост может быть обусловлен усилением экономических связей и увеличением взаимозависимости между странами.

2023 год показал некоторое снижение товарооборота. Несмотря на продолжающийся рост экспорта до 46 миллиардов долларов, импорт снизился до 11 миллиардов долларов. Это связано с давлением запада на параллельный импорт с Турции.

Таблица 15⁵³ – Темпы роста и прироста товарооборота России и Турции за 2019-2023 годы

	Экспорт		Импорт		Товарооборот	
	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)
2019	4.02	16.9	-0.76	-16.3	0.019	0.5
2020	-0.25	-5.2	0.02	0.1	-0.02	-5.3
2021	0.68	10.8	0.27	1.5	0.65	12.2
2022	0.32	8.6	2.84	18.5	0.81	27.1
2023	0.31	10.9	-0.56	-14.0	-0.5	-3

⁵³ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

В 2019 году экспорт из России в Турцию вырос на 4.02%, что привело к приросту в 16.9 миллиарда долларов. В то же время импорт сократился на 0.76%, уменьшившись на 16.3 миллиарда долларов. Несмотря на такие значительные колебания, общий товарооборот вырос на 0.019%, что добавило всего 0.5 миллиарда долларов.

2020 год был более стабильным, хотя и со снижением. Экспорт уменьшился на 0.25%, что означало потерю 5.2 миллиарда долларов, а импорт остался практически на том же уровне, увеличившись лишь на 0.02%, что составило прирост в 0.1 миллиарда долларов. Общий товарооборот снизился на 0.02%, потеряв 5.3 миллиарда долларов.

В 2021 году ситуация начала значительно улучшаться. Экспорт вырос на 0.68%, что добавило 10.8 миллиарда долларов. Импорт также увеличился на 0.27%, добавив 1.5 миллиарда долларов. Это привело к общему росту товарооборота на 0.65%, что составило прирост в 12.2 миллиарда долларов.

2022 год стал особенно значительным для торговли между Россией и Турцией. Экспорт вырос на 0.32%, что добавило 8.6 миллиарда долларов. Импорт увеличился на впечатляющие 2.84%, что привело к приросту в 18.5 миллиарда долларов. Общий товарооборот увеличился на 0.81%, что составило прирост в 27.1 миллиарда долларов. Это свидетельствует о стремительном росте экономических связей между странами.

В 2023 году наблюдались некоторые сложности. Несмотря на продолжение роста экспорта на 0.31%, что добавило 10.9 миллиарда долларов, импорт значительно сократился на 0.56%, потеряв 14 миллиардов долларов. Это привело к общему снижению товарооборота на 0.5%, что составило потерю в 3 миллиарда долларов.

В целом, за анализируемый период торговые отношения между Россией и Турцией претерпевали значительные изменения. В отдельные годы наблюдались как резкие увеличения, так и уменьшения, что подчеркивает динамичность и важность экономических связей между двумя странами.

Таблица 16⁵⁴ – Товарооборот России и ОАЭ за 2018-2023 годы

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Экспорт (млрд.долл.США)	1.4	1.6	2.9	5.1	8.5	13.6
Импорт (млрд.долл.США)	0.2	0.2	0.3	0.2	0.5	1.1
Товарооборот (млрд.долл.США)	1.6	1.8	3.2	5.3	9	14.67

В 2018 году экспорт из России в ОАЭ составлял 1.4 миллиарда долларов США, а импорт – всего 0.2 миллиарда долларов. Общий товарооборот между странами в тот год был на уровне 1.6 миллиарда долларов.

В 2019 году экспорт вырос до 1.6 миллиарда долларов, что свидетельствует о позитивной динамике. Импорт остался на прежнем уровне – 0.2 миллиарда долларов, в результате чего общий товарооборот увеличился до 1.8 миллиарда долларов. Уже в 2020 году экспорт из России в ОАЭ увеличился значительно, достигнув 2.9 миллиарда долларов, а импорт немного вырос до 0.3 миллиарда долларов. Это привело к удвоению общего товарооборота до 3.2 миллиарда долларов.

2021 год стал годом значительного роста экспорта, который увеличился до 5.1 миллиарда долларов, тогда как импорт не изменился и оставался на уровне 0.2 миллиарда долларов. Общий товарооборот вырос до 5.3 миллиарда долларов. В 2022 году экспорт продолжил стремительно расти, достигнув 8.5 миллиарда долларов, в то время как импорт увеличился до 0.5 миллиарда долларов. Общий товарооборот составил 9 миллиардов долларов.

Наибольший рост наблюдался в 2023 году, когда экспорт из России в ОАЭ достиг впечатляющих 13.6 миллиарда долларов. Импорт также значительно увеличился, достигнув 1.1 миллиарда долларов. Общий

⁵⁴ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/-> - 12.05.2023

товарооборот между странами составил 14.67 миллиарда долларов, что почти в десять раз превышает показатели 2018 года.

Таблица 17⁵⁵ – Темпы роста и прироста товарооборота России и ОАЭ за 2019-2023 годы

	Экспорт		Импорт		Товарооборот	
	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)
2019	0.14	0.2	0.0	0.0	0.12	0.2
2020	0.81	1.3	0.5	0.1	0.7	1.4
2021	0.75	2.2	-0.33	-0.1	0.65	2.1
2022	0.66	3.4	0.66	0.3	0.69	3.7
2023	0.6	5.1	1.2	0.6	0.63	5.67

В 2019 году экспорт вырос на 0.14%, что эквивалентно приросту в 0.2 миллиарда долларов. Импорт остался на уровне предыдущего года, что привело к незначительному общему увеличению товарооборота на 0.12%, или 0.2 миллиарда долларов.

В 2020 году экспорт из России в ОАЭ продемонстрировал значительный рост на 0.81%, что привело к приросту в 1.3 миллиарда долларов. Импорт увеличился на 0.5%, добавив 0.1 миллиарда долларов. В результате общий товарооборот увеличился на 0.7%, что эквивалентно приросту в 1.4 миллиарда долларов.

В 2021 году экспорт продолжил расти, увеличившись на 0.75%, что добавило 2.2 миллиарда долларов. Однако импорт снизился на 0.33%, уменьшившись на 0.1 миллиарда долларов. Несмотря на это, общий товарооборот увеличился на 0.65%, что составило прирост в 2.1 миллиарда долларов.

2022 год стал особенно успешным для торговли между странами. Экспорт вырос на 0.66%, что добавило 3.4 миллиарда долларов, а импорт

⁵⁵ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiye-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

увеличился на 0.66%, что привело к приросту в 0.3 миллиарда долларов. Общий товарооборот увеличился на 0.69%, что составило прирост в 3.7 миллиарда долларов.

В 2023 году экспорт продолжил стремительный рост на 0.6%, добавив 5.1 миллиарда долларов. Импорт также значительно увеличился на 1.2%, что эквивалентно приросту в 0.6 миллиарда долларов. Общий товарооборот между странами вырос на 0.63%, что составило прирост в 5.67 миллиарда долларов.

Таким образом, анализируя этот период, можно видеть, что торговые отношения между Россией и ОАЭ характеризуются устойчивым и значительным ростом, который значительно вырос на фоне параллельного импорта.

Таблица 18⁵⁶ – Товарооборот России и Кыргызстана за 2018-2023 годы

	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Экспорт (млрд.долл.США)	1.6	1.5	1.4	2.1	2.9	3.3
Импорт (млрд.долл.США)	0.2	0.3	0.2	0.3	0.5	0.6
Товарооборот (млрд.долл.США)	1.8	1.8	1.6	2.4	3.4	3.9

В 2018 году экспорт из России в Кыргызстан составлял 1.6 миллиарда долларов США, а импорт – 0.2 миллиарда долларов. Общий товарооборот между странами составил 1.8 миллиарда долларов.

В 2019 году наблюдалось небольшое снижение экспорта до 1.5 миллиарда долларов, тогда как импорт увеличился до 0.3 миллиарда долларов. Это привело к сохранению общего товарооборота на уровне 1.8 миллиарда долларов. В 2020 году экспорт продолжил снижаться, составив 1.4 миллиарда долларов, а импорт остался на уровне 0.2 миллиарда долларов,

⁵⁶ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

что привело к уменьшению общего товарооборота до 1.6 миллиарда долларов.

2021 год стал поворотным моментом, когда экспорт из России в Кыргызстан значительно вырос до 2.1 миллиарда долларов, а импорт увеличился до 0.3 миллиарда долларов. Общий товарооборот возрос до 2.4 миллиарда долларов. В 2022 году рост продолжился: экспорт достиг 2.9 миллиарда долларов, а импорт увеличился до 0.5 миллиарда долларов. Общий товарооборот между странами составил 3.4 миллиарда долларов.

В 2023 году экспорт из России в Кыргызстан продолжил расти, достигнув 3.3 миллиарда долларов. Импорт также увеличился до 0.6 миллиарда долларов, что привело к общему товарообороту в 3.9 миллиарда долларов.

Таблица 18⁵⁷ – Темпы роста и прироста товарооборота России и Кыргызстана за 2019-2023 годы

	Экспорт		Импорт		Товарооборот	
	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)	Темп роста (%)	Темп прироста (млрд.долл.США)
2019	0.14	0.2	0.0	0.0	0.12	0.2
2020	0.81	1.3	0.5	0.1	0.7	1.4
2021	0.75	2.2	-0.33	-0.1	0.65	2.1
2022	0.66	3.4	0.66	0.3	0.69	3.7
2023	0.6	5.1	1.2	0.6	0.63	5.67

В целом, анализ этого периода показывает устойчивый рост торговых отношений между Россией и Кыргызстаном. Экспорт из России демонстрировал положительную динамику, особенно заметную в 2021 и 2022 годах. Импорт также постепенно увеличивался, что указывает на укрепление экономических связей и взаимную выгоду для обеих стран.

⁵⁷ Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-stranami-v-2023/> - 12.05.2023

По итогам анализа каждая страна продемонстрировала положительную тенденцию в развитии торговых отношений с РФ. Это связано с увеличением объемов параллельного импорта в стране и общей динамики увеличения торговых отношений между странами. Отсюда можно и выделить высокие влияние и плюсы параллельного импорта как для РФ, так и для стран, через которые проходит параллельный импорт

В условиях антироссийской санкционной политики параллельный импорт становится важным инструментом для обеспечения экономической стабильности и адаптации к новым торговым условиям. Современное состояние параллельного импорта в России характеризуется ростом объемов ввоза товаров через альтернативные каналы, что позволяет частично компенсировать дефицит продукции, вызванный санкциями. Легализация параллельного импорта оказывает как положительное, так и отрицательное воздействие на экономику и торговлю. С одной стороны, это способствует увеличению конкуренции и снижению цен на товары, что выгодно для потребителей. С другой стороны, это может нарушать права интеллектуальной собственности правообладателей и создавать дополнительные риски для местных производителей. В условиях санкций легализация параллельного импорта в России позволяет сохранить доступ к важным товарам и поддерживать экономическую активность

3 ОСОБЕННОСТИ И ПОСЛЕДСТВИЯ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ПАРАЛЛЕЛЬНОГО ИМПОРТА В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ В РФ

3.1 Проблемы и вызовы работы параллельного импорта

Потребителю важно, чтобы товар был доступен на рынке и обладал высоким качеством. Однако введение параллельного импорта сопровождается изменениями, которые могут затруднить контроль за качеством. Необходимо рассмотреть этот аспект с точки зрения обеспечения подлинности товаров, приобретенных дистрибьютерами за границей. Это также влечет за собой увеличение рисков, связанных с переупаковкой товара.

Одной из проблем параллельного импорта является неэффективность выявления нарушений качества в случае, когда несколько поставщиков ввозят одну и ту же продукцию. В условиях российского рынка такие инциденты могут стать труднопреодолимыми, что, в свою очередь, может привести к блокировке серий товаров и ущербу для дистрибьюторов, аптек и, в конечном счете, покупателей.

Уже существующий рост контрафактной продукции в России, товаров, которые попадают под параллельный импорт, что поднимает вопросы о безопасности. Введение параллельного импорта в данном контексте представляет прямую угрозу для экономики. Контрафактные товары несут в себе различные угрозы, от прямых, таких как наличие вредных веществ, до косвенных, связанных с долгосрочным потреблением. Также существует техническая угроза в виде искаженной информации о составе продукта и его происхождении.

Таблица 20⁵⁸ – Объемы контрафактной продукции выявленной ФТС России

Годы	2019	2020	2021	2022
Объем контрафактной продукции (млн. единиц)	1,9	2,1	2,4	8,2

⁵⁸ Объемы контрафактной продукции. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://octagon.media/ekonomika/rossiyu_zavalivayut_kontrafaktnoj_produkciej.html - 14.06.2024

Из данных таблицы видно, что объем выявленной контрафактной продукции значительно возрос с 2,4 миллионов единиц в 2021 году до 8,2 миллионов единиц в 2022 году, что может свидетельствовать в целом о росте попыток перевезти товар данным способом. И действительно ФТС России⁵⁹ подтверждает данное предположение.

В 2019 году объем контрафактной продукции составил 1,9 млн единиц. В последующие два года наблюдается умеренный рост: в 2020 году этот показатель увеличился до 2,1 млн. единиц, что на 10,5% больше, чем в предыдущем году. В 2021 году объем контрафакта так же вырос на 14% и достиг 2,4 млн. единиц выявленной продукции.

2022 год наиболее интересен в рамках работы, так как показывает, что после введения параллельного импорта объем контрафакта вырос на 241,7% и это только выявленного. Без сомнений это связано с попытками выдать поддельный продукт за оригинальный под видом параллельного импорта.

Не менее важной проблемой является резкое изменение всего логистического мира, которое затронуло не только Россию, но и все приграничные страны. Возникли сложности и вызовы, которые требовали изменять практически на 100% существующие цепочки поставок. Санкции закрыли часть традиционных транспортных маршрутов, вынудив перенаправлять грузы через страны, не поддерживающие санкции, что существенно увеличило как время, так и стоимость доставки. Как пример, раньше доставка из Берлина в Москву занимала около 1600 км, а теперь маршрут проходит не напрямую, а сначала через Турцию и только потом в Москву, что занимает уже почти 6000 км, увеличение расстояния и расходов почти в 4 раза.

Ещё одна проблема — это задержка грузов при прохождении товаров на границе, которая иногда может привести к конфискации товаров. Это можно проследить в практике Ирана, когда много товаров задерживалось на

⁵⁹ Объемы контрафактной продукции. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://octagon.media/ekonomika/rossiyu_zavalivayut_kontrafaktnoj_produkciej.html - 14.06.2024

таможнях стран, которые опасались нарушать санкции или Казахстан часто задерживает грузы по причинам долго экспортного контроля⁶⁰.

Важная проблема — это сложности в получении сервисного и гарантийного обслуживания для товаров, попавших на рынок РФ параллельным путём. Потребители часто сталкиваются с невозможностью получить обновления на устройства, отдать товар в обслуживании в официальные сервисы, по причине того, что им отказывают в виду отсутствия гарантийных товаров⁶¹. Эта проблема касается и защиты прав потребителей в случаях возврата или обмена товаров.

Правообладатели могут не признавать такие товары, что усложняет процесс урегулирования споров. Потребители, приобретающие одежду или обувь через параллельный импорт, могут столкнуться с отказом продавцов принимать обратно дефектные товары, ссылаясь на отсутствие соответствующих соглашений с производителями.

Производители, чья продукция ввезена по параллельным каналам, могут не предоставлять информационную и техническую поддержку, что усложняет использование и обслуживание товаров. В случае с потребительской электроникой, например, смартфонами, покупатели могут не получать обновления программного обеспечения или доступ к официальным техподдержкам.

Параллельные импортеры сталкиваются с необходимостью строить собственные каналы коммуникации с потребителями и обеспечивать высокое качество сервиса. Например, ситуация в РФ требует создания своих собственных систем клиентского обслуживания и решения претензий. Это увеличивает операционные расходы и требует дополнительных инвестиций в персонал и инфраструктуру.

⁶⁰ Доставку грузов из Казахстана в Россию пока тормозит экспортный контроль. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.tks.ru/reviews/2023/11/17/01/> -05.05.2024

⁶¹ Проблемы гарантийных обязательств при параллельном импорте [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.klerk.ru/blogs/rosco/569215/> - 13.06.2024

После введения параллельного импорта в России, появились значительные конфликты между дистрибьюторами и розничными сетями. Основные проблемы связаны с нарушением интересов официальных поставщиков и возникновением конкуренции с неофициальными импортерами, что приводит к неоднозначным последствиям для бизнеса.

Одним из примеров является ситуация с поставками автомобилей. Из-за санкций и легализации параллельного импорта, в Россию начали ввозить автомобили через альтернативные каналы. Это создало конкуренцию для официальных дистрибьюторов, таких как Hyundai и Kia, которые ранее контролировали рынок через свои сети дилеров. Ситуация усугубляется тем, что параллельные импортеры могут предлагать автомобили по более низким ценам, что приводит к снижению прибыли официальных дистрибьюторов и росту напряженности в отношениях с производителями.^{62 63}

Еще одним примером является рынок электроники. В условиях параллельного импорта, крупные розничные сети, такие как М.Видео и Эльдorado, столкнулись с конкуренцией со стороны мелких компаний, которые начали ввозить продукцию популярных брендов, таких как Apple и Samsung, минуя официальные каналы поставок. Это привело к снижению цен на такие товары и возникновению проблем с гарантией и сервисным обслуживанием, поскольку официальные сервисные центры могут отказать в обслуживании продукции, ввезенной по параллельному импорту.⁶⁴

Подводя итог, мы можем отметить, что параллельный импорт хоть и является эффективным механизмом, но содержит ряд проблем, которые, к сожалению, мало зависят от государства и возлагаются на предпринимателей, занимающихся параллельным импортом, что в свою очередь приводит к дополнительному росту их расходов и повышению цен.

⁶² Особенности трансформации параллельного импорта в России в условиях внешних вызовов и экономических санкций [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=2515> – 07.03.2024

⁶³ Легализация параллельного импорта в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.garant.ru/news/1538937/> - 07.03.2024

⁶⁴ Легализация параллельного импорта в России в условиях санкций 2022–2023 годов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/486/106251/> - 07.03.2024

3.2 Перспективы развития практики параллельного импорта в РФ

Российское правительство приняло решение продлить механизм параллельного импорта на 2025 год⁶⁵. Эта мера направлена на поддержку экономики в условиях продолжающихся санкций и ограничения доступа к зарубежным товарам. Продление параллельного импорта позволяет компенсировать нехватку импортных товаров, обеспечивая потребителей необходимыми продуктами и снижая зависимость от иностранных поставщиков. Вице-премьер Денис Мантуров отметил, что этот механизм будет работать до тех пор, пока не будет достигнуто необходимое качество и количество отечественных товаров, способных заменить импортные аналоги.

Одной из ключевых перспектив развития параллельного импорта является постепенное сокращение списка товаров, разрешенных для ввоза без согласия правообладателей. По мере роста производства качественных российских аналогов, необходимость в параллельном импорте будет снижаться. Это позволит защитить интересы отечественных производителей и стимулировать локализацию производства. Например, по мере налаживания выпуска бытовой техники и электроники в России, данные категории товаров будут исключаться из списка разрешенных для параллельного импорта, что позволит снизить конкуренцию с зарубежными брендами и укрепить позиции российских производителей на внутреннем рынке.

Несмотря на позитивные аспекты, параллельный импорт сталкивается с рядом вызовов, требующих решения для успешного развития данной практики. Одной из основных проблем является конфликт интересов между официальными дистрибьюторами и параллельными импортерами. Официальные дистрибьюторы, инвестирующие значительные средства в маркетинг, продвижение и сервисное обслуживание продукции, могут испытывать давление со стороны параллельных импортеров, предлагающих товары по более низким ценам. Это приводит к снижению прибыли

⁶⁵ Правительство решило продлить параллельный импорт на 2025 год [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/06/06/2024/6661d57c9a79477dff622841?ysclid=lx6g1hjf9573632867> – 14.06.2023

официальных дистрибьюторов и ухудшению их отношений с производителями.

Кроме того, потребители часто сталкиваются с проблемами гарантии и сервисного обслуживания товаров, ввезенных по параллельному импорту. Официальные сервисные центры могут отказывать в обслуживании таких товаров, что создает дополнительные сложности для потребителей и увеличивает их расходы. Также, высокие издержки на маркетинг и продвижение параллельных товаров требуют значительных инвестиций со стороны компаний, что может снизить их конкурентоспособность по сравнению с официальными каналами поставок.

Недостаток соответствующей инфраструктуры. В первую очередь, это касается работы таможенных служб, которые должны обеспечивать прозрачность и законность ввоза товаров. Эффективные механизмы контроля и мониторинга позволят предотвратить ввоз контрафактной продукции и защитить интересы потребителей.

Также важную роль играют регуляторы, которые должны разработать и внедрить чёткие правила и процедуры для параллельного импорта. Это включает в себя создание системы сертификации и стандартизации продукции, а также разработку механизмов защиты прав потребителей. Например, необходимо предусмотреть возможности для обращения потребителей в случае возникновения проблем с качеством или сервисным обслуживанием товаров, ввезенных по параллельному импорту.

Можно отметить, что ряд, покинувших фирм уже прощупывает возможность вернуться на российский рынок, например, Американская компания Starbucks⁶⁶ подала заявки на регистрацию восьми товарных знаков в России. И если фирмы действительно начнут возвращаться, то в совокупности с развитием собственного производства это приведёт к тому, что параллельный импорт станет не нужен.

⁶⁶ Зачем ушедшая из России Starbucks подала заявки на регистрацию нескольких товарных знаков? [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.bfm.ru/news/551575?ysclid=lx6gcjkzxd705462391> – 14.06.2024

В заключение, работа параллельного импорта в условиях санкций сталкивается с рядом проблем и вызовов. Основные из них включают обеспечение качества и безопасности импортируемых товаров, соблюдение прав интеллектуальной собственности и управление рисками, связанными с нелегальными поставками. Эффективное решение этих проблем требует координации усилий между государственными органами, бизнесом и общественными организациями. Перспективы развития практики параллельного импорта в России зависят от дальнейшего развития международной торговой политики и внутренних экономических условий. Ожидается, что при сохранении санкционного давления параллельный импорт будет оставаться важным инструментом для обеспечения доступности товаров и поддержания конкурентоспособности на внутреннем рынке. В этом контексте ключевую роль будут играть меры по совершенствованию законодательства и созданию благоприятных условий для легального ввоза продукции.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Цель исследования, заключающаяся в комплексном анализе легализации параллельного импорта в условиях антироссийской санкционной политики и оценке её последствий для экономики России, была достигнута. В ходе исследования были рассмотрены теоретические основы параллельного импорта, проанализированы современные тенденции в России, оценено воздействие легализации на экономику, изучена эволюция законодательства и выявлены перспективы и проблемы.

Параллельный импорт рассматривается как процесс ввоза оригинальных товаров без разрешения правообладателя. Были изучены основные экономические теории и модели, связанные с параллельным импортом, и международный опыт его легализации, который показывает, что при правильном регулировании параллельный импорт может приносить пользу экономике, повышая конкуренцию и снижая цены для потребителей.

Анализ показал, что введение антироссийских санкций привело к значительному увеличению объёмов параллельного импорта. В условиях санкций параллельный импорт стал важным инструментом для обеспечения доступности необходимых товаров на внутреннем рынке, компенсируя дефицит продукции, вызванный уходом западных компаний.

Легализация параллельного импорта оказала положительное влияние на экономику России, обеспечивая доступ к товарам и поддерживая конкурентоспособность. Однако были выявлены и риски, такие как потенциальное снижение качества продукции и сложности с обеспечением прав интеллектуальной собственности.

Изучение законодательной базы показало, что российское законодательство в последние годы адаптировалось к новым условиям, вводя механизмы, позволяющие легализовать параллельный импорт. Были приняты меры для обеспечения прозрачности и законности ввоза товаров, а также защиты прав потребителей.

Исследование выявило несколько проблем, связанных с параллельным импортом, включая сложности в таможенном регулировании и необходимости создания системы сертификации и стандартизации товаров. Также важным вызовом остается защита прав потребителей и предотвращение ввоза контрафактной продукции.

В условиях продолжающихся санкций параллельный импорт остаётся важным инструментом для поддержания экономической активности. Однако для его успешного развития необходимо согласованное взаимодействие всех участников процесса – правительства, бизнеса и потребителей. При этом следует учитывать возможное возвращение западных компаний на российский рынок и развитие собственного производства.

Ценность данного исследования заключается в его практической значимости для формирования политики в области параллельного импорта в России. Результаты работы способствует пониманию экономических последствий санкционной политики и возможных путей адаптации экономики к новым условиям.

Таким образом, проведённое исследование подтвердило, что легализация параллельного импорта является важным шагом в условиях антироссийских санкций, обеспечивая доступность товаров, поддерживая конкуренцию и способствуя экономической стабильности.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Centrafarm BV и Адриан де Пейпер против Sterling Drug Inc., Решение Суда от 31 октября 1974 г., Дело C-15/74. IP Curia. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ipcuria.eu/case?reference=C-15/74>. – 12.06.2024
- 2 Exhaustion doctrine under U.S. law [Электронный ресурс]. Режим доступа: – 07.03.2024
- 3 K Mart Corp. v. Cartier, Inc., 485 U.S. 176 (1988). Justia. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://supreme.justia.com/cases/federal/us/485/176>. – 12.06.2024
- 4 Russian Trade. (2020). Торговля РФ с остальными странами в 2023 году. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://russian-trade.com/reports-and-reviews/2020-02/torgovlya-mezhdu-rossiey-i-Stranami-v-2023/> – 12.05.2023
- 5 Samsonite v An Sheng Trading [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://learn.asialawnetwork.com/2019/02/07/commentary-trade-marks-singapore>. – 11.11.2023
- 6 The effects of parallel trade of drugs in Europe. [Электронный ресурс]. Режим доступа: The effects of parallel trade of drugs in Europe | CEPR – 12.04.2024
- 7 В Кыргызстане появится первый складской комплекс класса А. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://kz.kursiv.media/2023-08-09/kchl-storage/?ysclid=lx2x08iji2855003639>. – 11.06.2024
- 8 В РФ разрешен импорт товаров без согласия правообладателей. DW. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.dw.com/ru/v-rf-legalizovali-import-tovarov-bez-razresheniya-vladelcev-brendov/a-61307096> – 11.04.2024
- 9 ВВП РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/234206>. – 09.05.2024

10 Верховный суд США разрешил параллельный импорт в страну товаров, произведенных за ее пределами. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.klerk.ru/law/news/315859>. – 14.05.2024

11 ВЭД: тонкости работы с Китаем. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://life.akbars.ru/business/razvivaem/ved-tonkosti-raboty-s-kitaem/?ysclid=lx35r4qgia823135263>. – 14.01.2024

12 ГК РФ Статья 1477. Товарный знак и знак обслуживания. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/9489e6b560df698055655d14f93f770f826b9b8b. – 04.12.2023

13 ГК РФ Статья 1477. Товарный знак и знак обслуживания. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/9489e6b560df698055655d14f93f770f826b9b8b. – 11.11.2024

14 ГК РФ Статья 1481. Свидетельство на товарный знак. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/12baeaea2d51e3ef86e6a67f57c16c815cbd8d1a. – 11.06.2024

15 ГК РФ Статья 1482. Виды товарных знаков. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/5e59f46fa72e592f7a8acd44b01e023e03e26944. – 11.06.2024

16 ГК РФ Статья 1483. Основания для отказа в государственной регистрации товарного знака. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629/2e83c7a3d54808ca80d8f0b2a034caa0f7122b57. – 11.06.2024

17 Глобальный феномен параллельного импорта. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.braumillerlaw.com/parallel-import-are-global-phenomenon-and-a-grey-area>. – 13.05.2024

18 Доставку грузов из Казахстана в Россию пока тормозит экспортный контроль. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.tks.ru/reviews/2023/11/17/01/> – 05.05.2024

19 Зачем ушедшая из России Starbucks подала заявки на регистрацию нескольких товарных знаков? [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.bfm.ru/news/551575?ysclid=lx6gcjkzxd705462391> – 14.06.2024

20 Инновационная теория экономического роста Шумпетера. Newinspire.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://newinspire.ru/lektsii-po-ekonomicheskomu-rostu/innovatsionnaya-teoriya-ekonomicheskogo-rosta-shumpetera-2670>. – 11.11.2023

21 Контрабанда. Понятие. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Контрабанда>. – 07.06.2024

22 Легализация параллельного импорта в России [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.garant.ru/news/1538937/> - 07.03.2024

23 Легализация параллельного импорта в России в условиях санкций 2022–2023 годов [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/486/106251>. – 07.03.2024

24 Новый перечень товаров, в отношении которых допускается параллельный импорт. Garant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/481002860/> – 05.05.2024

25 Обзор автомобильного рынка в России в 2022 году и перспективы развития. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://data.tedo.ru/automotive/tedo-russia-automotive-market-overview-2022.pdf> – 14.05.2024

26 Объемы контрафактной продукции. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://octagon.media/ekonomika/rossiyu_zavalivayut_kontrafaktnoj_produkciej.html. – 14.06.2024

27 Особенности трансформации параллельного импорта в России в условиях внешних вызовов и экономических санкций [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vaael.ru/ru/article/view?id=2515>. – 07.03.2024

28 Параллельный импорт в Японии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://vectoreconomy.ru/images/publications/2023/10/worldeconomy/Krivko.pdf> – 12.01.2024

29 Параллельный импорт. Википедия. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Параллельный_импорт#Европейский_союз – 13.11.2023

30 Параллельный импорт: проблемы правообладателей в России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://legalacademy.ru/sphere/post/parallelnyi-import-problemy-pravoobladatelei-v-rossii> – 03.04.2024

31 Первичные и вторичные продажи. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://gornostaev.com/archives/52>. – 31.11.2023

32 Плюсы и минусы параллельного импорта. Rambler Finance. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/economics/48826960-plyusy-i-minusy-parallelnogo-importa-vernutsya-li-chelnoki/?ysclid=lxidchra2rs172370719> – 12.05.2024

33 Постановление Правительства РФ от 27 ноября 2003 г. N 715 "Об утверждении Положения о порядке таможенного оформления товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации физическими лицами для личного пользования". Режим доступа: <https://base.garant.ru/5425687>. – 11.06.2023

34 Постановление Правительства РФ от 31 декабря 2019 г. N 1956 "Об утверждении Правил маркировки товаров легкой промышленности средствами идентификации и особенностях внедрения государственной информационной системы мониторинга за оборотом товаров, подлежащих

обязательной маркировке средствами идентификации, в отношении товаров легкой промышленности". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/73367437/> – 09.09.2023

35 Правительство решило продлить параллельный импорт на 2025 год [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/economics/06/06/2024/6661d57c9a79477dff622841?ysclid=lx6g1hjxf9573632867> – 14.06.2023

36 Правовое регулирование параллельного импорта в Европе на примере Европейского Союза и Швейцарии. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/law/archive/182/10776/?ysclid=lx35iftbff431626691> – 13.06.2024

37 Приказ Минпромторга России от 21.10.2022 г. № 4456. Alta.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.alta.ru/tamdoc/22a04456/?ysclid=lx37fx0ceg590093477> – 07.12.2023

38 Проблемы гарантийных обязательств при параллельном импорте [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.klerk.ru/blogs/rosco/569215> – 13.06.2024

39 Росстат. ВВП РФ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/313/document/234206> – 06.05.2024

40 Рынок летних шин 2023 года: тенденции, ассортимент, цены. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.drom.ru/info/misc/93413.html> – 11.05.2024

41 Санкции против России: актуальная статистика. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://x-compliance.ru/statistics?ysclid=lx2vxtdv5u824331543> – 10.10.2023

42 Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://tradepol.hse.ru/programme4.6.15> – 09.09.2023

43 Статья 1487 ГК РФ. Исчерпание исключительного права на товарный знак (действующая редакция). ZakonRF.info. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.zakonrf.info/gk/1487/#:~> – 12.06.2024

44 США пообещали «усиливать давление» против энергетики России. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.rbc.ru/politics/23/04/2024/6627dc3e9a79475bdd8b2309> – 05.11.2023

45 Теорема Хекшера-Олина. Studfile.net. [Электронный ресурс]. Режим доступа: [https://studfile.net/preview/436291/#:~=Хекшера Олина%20\(модель%20С%20теория%20соотношения%20факторов,испытывает %20относительный%20недостаток%20факторов%20производства](https://studfile.net/preview/436291/#:~=Хекшера%20Олина%20(модель%20С%20теория%20соотношения%20факторов,испытывает%20относительный%20недостаток%20факторов%20производства) – 13.11.2023

46 Теория рыночных услуг. Spravochnik.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://spravochnik.ru/ekonomika/rynochnye_struktury/teorii_rynochnyh_struktur/?ysclid=lx6f49yxtd119293787 – 11.11.2023

47 Теория сравнительных преимуществ. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Теория_сравнительных_преимуществ – 14.01.2024

48 Товарооборот Казахстана с Россией за год составил \$26 млрд. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://kapital.kz/economic/123931/tovarooborot-kazakhstan-s-rossiyey-za-god-sostavil-26-mlrd.html> – 11.05.2024

49 УК РФ. Статья 171.1. Производство, приобретение, хранение, перевозка или сбыт товаров и продукции без маркировки и (или) нанесения информации, предусмотренной законодательством Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/0abcfefb2817c95237e7ab7ae330a7a2a79eefe54/?ysclid=lx36ebz1uf256301304 – 12.11.2023

50 Уточнен перечень товаров для параллельного импорта. Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.consultant.ru/law/hotdocs/79525.html?ysclid=lx37gbdryu113313192> – 05.05.2024

51 Федеральный закон "О ККТ". [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://base.garant.ru/12130951/> – 09.09.2023

52 Федеральный закон "О лицензировании отдельных видов деятельности" от 08.08.2001 N 128-ФЗ (последняя редакция). Consultant.ru. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32841/?ysclid=lx2x539n32331217367 – 11.06.2023

53 Что такое параллельный импорт и как он работает в других странах [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://trends.rbc.ru/trends/innovation/6285e79c9a7947bcff6e7dfc> – 14.01.2024

54 Что такое параллельный импорт и как с ним работать. Tinkoff Secrets. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://secrets.tinkoff.ru/business-nulya/parallelnyj-import/?ysclid=lxdkllfvv386686507> – 09.09.2023

55 Эксперт оценил влияние запрета на экспорт бензина на прибыль компаний [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://ria.ru/20240228/benzin-1929901430.html>. – 14.05.2024