

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический
Кафедра экономической безопасности и экспертизы
Специальность 38.05.01 - Экономическая безопасность
Специализация: Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Зав. кафедрой

Е.С. Рычкова
«__» _____ 2024 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Оценка экономической безопасности золотодобывающего предприятия
(на примере АО «Золото Селигдара»)

Исполнитель
студент группы 978-ОС

(подпись, дата)

К.В. Астахова

Руководитель
доцент, канд. экон. наук

(подпись, дата)

О.А. Цепелев

Нормоконтроль

(подпись, дата)

Л.И. Рубаха

Рецензент
доцент, канд. экон. наук

(подпись, дата)

В.А. Якимова

Благовещенск 2024

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический

Кафедра экономической безопасности и экспертизы

УТВЕРЖДАЮ

Зав.кафедрой

Е.С. Рычкова

« » 2024

З А Д А Н И Е

К выпускной дипломной работе (проекту) студента
Астаховой Кристины Вадимовны

1. Тема выпускной дипломной работы Оценка экономической безопасности золотодобывающего предприятия (на примере АО «Золото Селигдара»)

(утверждено приказом от 22.01.2024 г. № 795-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) 31.05.2024 г.

3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе:

Бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, статьи, а также учебная литература.

4. Содержание выпускной дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов: 1. Теоретические основы экономической безопасности предприятия. 2. Анализ (оценка) экономической безопасности АО «Золото Селигдара». 3. Повышение уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.): Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2023 г., Отчет о финансовых результатах за январь-декабрь 2022 г., Отчет о финансовых результатах за январь-декабрь 2023 г., График платежей по лизингу 2024-2026 гг., Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD 785-7 за 2024-2026 гг.

6. Консультанты по выпускной дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____

7. Дата выдачи задания 24.01.2024 г.

Руководитель выпускной дипломной работы (проекта) Цепелев Олег Анатольевич, декан экономического факультета, кандидат экономических наук, доцент.

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата) 25.01.2024 г.

_____ (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 64 с., 4 рисунка, 23 таблицы, 9 приложений, 55 источников.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ, ФИНАНСОВАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ, УГРОЗЫ ЗОЛОТОДОБЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ, SWOT-АНАЛИЗ, СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ

Цель работы - на основе анализа показателей экономической безопасности разработать рекомендации по повышению уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Объектом работы является АО «Золото Селигдара».

Предмет исследования – экономическая безопасность АО «Золото Селигдара».

Период исследования – 2021 - 2023 гг.

В первой главе рассматриваются теоретические аспекты экономической безопасности предприятия. Во второй главе проводится оценка экономической безопасности АО «Золото Селигдара». В третьей главе разработаны мероприятия по повышению уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические основы экономической безопасности предприятия	8
1.1 Понятие и виды экономической безопасности предприятия	8
1.2 Методы оценки экономической безопасности предприятия	15
1.3 Угрозы и риски золотодобывающего предприятия	22
2 Анализ (оценка) экономической безопасности АО «Золото Селигдара»	26
2.1 Организационно-экономическая характеристика АО «Золото Селигдара»	26
2.2 Оценка показателей экономической безопасности АО «Золото Селигдара»	33
2.3 Оценка влияния угроз на экономическую безопасность АО «Золото Селигдара»	37
3 Повышение уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара»	44
3.1 Вызовы экономической безопасности на предприятии	44
3.2 Разработка рекомендаций по повышению уровня экономической безопасности	46
3.3 Оценка эффективности предложенных мероприятий	50
Заключение	56
Библиографический список	58
Приложение А Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2023 г.	65
Приложение Б Отчет о финансовых результатах за январь - декабрь 2022 г.	69
Приложение В Отчет о финансовых результатах за январь - декабрь 2023 г.	70
Приложение Г График платежей по лизингу за 2024 г.	71
Приложение Д График платежей по лизингу за 2025 г.	72
Приложение Е График платежей по лизингу за 2026 г.	73
Приложение Ж Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD 785-7 за 2024 г.	74
Приложение К Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD 785-7 за 2025 г.	75

ВВЕДЕНИЕ

В современном мире проблема обеспечения экономической безопасности предприятий становится все более актуальной. Особенно это касается компаний, которые занимаются добычей золота, которые подвергаются воздействию различных серьезных факторов, сильно влияющих на хозяйственную деятельность предприятий, а именно мировая нестабильность, наложение санкций на Россию. Для того, чтобы преодолеть трудности в сложившихся условиях необходимо проводить оценку уровня экономической безопасности. Стабильное развитие отдельного предприятия непосредственно влияет на экономическую безопасность и устойчивость всего национального хозяйства страны.

Стабильный рост предприятия является важным показателем его экономической безопасности.

Актуальность исследования заключается в том, что оценка экономической безопасности несет в себе потенциал улучшить эффективность функционирования не только золотодобывающей отрасли, но и всей экономики. Золотодобывающая промышленность, как одна из ключевых отраслей российской экономики, требует особого внимания и поддержки, для обеспечения устойчивого роста и развития.

Также актуальность выбора темы выражается в том, что оценка уровня экономической безопасности остается важной из-за быстро меняющейся политической и экономической ситуацией в стране.

Цель выпускной квалификационной работы - на основе анализа показателей экономической безопасности разработать рекомендации по повышению уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Для выполнения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические основы экономической безопасности предприятия;
- проанализировать состояние экономической безопасности АО «Золото Селигдара»;

- провести оценку влияния угроз на экономическую безопасность АО «Золото Селигдара»;

- разработать рекомендации по повышению уровня экономической безопасности организации АО «Золото Селигдара» и оценить эффективность предложенных мероприятий.

Предмет исследования – экономическая безопасность АО «Золото Селигдара».

Период исследования – 2021 - 2023 гг.

Объектом работы является АО «Золото Селигдара».

В качестве источников информации выступают: устав предприятия, бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, статьи, а также учебная литература.

Методы исследования: синтез и анализ, индукция и дедукция, горизонтальный и вертикальный анализ, статистический, сравнительный.

Для оценки уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара» была использована методика Коробейникова Д. А.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

1.1 Понятие и виды экономической безопасности предприятия

Различные исследования свидетельствуют о том, что компании играют важную роль в качестве институтов в современном мире, которые осуществляют перераспределение экономических ресурсов.

Необходимость использовать эффективным образом труд, финансы, материалы, информацию становится все более важным для достижения целей, таких как получение максимальной прибыли, увеличение объемов продаж и повышение уровня экономической безопасности.¹

Условия функционирования экономических субъектов, которые сложились в настоящее время, отмеченные нестабильностью и неопределенностью, создают дополнительные вызовы для их деятельности. Одним из ключевых аспектов, который обеспечивает устойчивость предприятий в условиях переменчивой рыночной среды, является экономическая безопасность.² Важно отметить, что не существует единого подхода к определению экономической безопасности.³

Обычно понятие «экономическая безопасность предприятия» связывают с возможностью компании противостоять неблагоприятным факторам окружающей среды.⁴ Предприятие, обладающее внутренним потенциалом, способно адаптироваться к условиям, которые быстро меняются, снижая при этом негативные воздействия внешних факторов, защищаться от них и преодолевать угрозы.

«Экономическая безопасность предприятия, - отмечала Т. А. Кутьенкова, - это состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов предприятия для предотвращения угроз с целью обеспечения стабильного

¹ Замбаева Ю. В. Теоретические основы экологической составляющей экономической безопасности // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2021. № 11. С. 399.

² Мансимова Д. И. Понятия и определения экономической безопасности предприятия // Синергия наук. 2021. № 61. С. 321.

³ Балакова А. И. Современные подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия // Вестник науки. 2022. № 5 (50). С. 47.

⁴ Малышев В. С. Методические подходы к понятию экономической безопасности хозяйствующего субъекта // StudNet. 2020. № 4. С. 503.

функционирования организации. К ресурсам, отвечающим за экономическую безопасность фирмы, относятся интеллектуально-кадровые, технологические, финансовые, политические, правовые и информационные».

В таблице 1 представлены понятия «экономической безопасности предприятия» разных авторов.⁵

Таблица 1 - Трактовки понятия «экономическая безопасность предприятия» российскими учеными

Автор	Определение	Недостатки
В. Забродский	Количественная и качественная характеристика свойств предприятия, которая отражает его способность самовыживания и развития в условиях возникновения внутренних и внешних экономических угроз. Экономическая безопасность фирмы определяется рядом факторов, которые отражают ее независимость, устойчивость, платежеспособность, финансовое состояние, перспективы дальнейшего роста и обеспечение экономических интересов	Определение не уточняет, какие именно внешние и внутренние экономические угрозы могут влиять на экономическую безопасность компании. Это общее описание не дает возможности анализировать и оценивать конкретные риски и угрозы для предприятия
А. А. Сергеев	Состояние всех видов ресурсов, обеспечивающее эффективное их использование и стабильное функционирование для динамичного научно-технического и социального развития организации и достижения стратегических целей. Эффективное использование ресурсов предполагает получение эффекта, который позволяет покрыть затраты предприятия на их приобретение и использование и получить выгоду в денежной, материальной или иной форме	Определение является не самым полным и описывает не все аспекты экономической безопасности предприятия
В. Алексеенко	Обеспечение условий сохранений коммерческой тайны организации	Определение является слишком узким и не охватывает другие факторы, которые влияют на экономическую безопасность предприятия
Т. А. Кутьенкова	Состояние наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов предприятия для предотвращения угроз с целью обеспечения стабильного функционирования организации. К ресурсам, отвечающим за экономическую безопасность фирмы, относятся интеллектуально-кадровые, технологические, финансовые, политические, правовые и информационные	Преимуществом является то, что определение охватывает много факторов, которые влияют на экономическую безопасность предприятия
В. В. Шлыков	Защита экономических и финансовых интересов предприятия, поиск соотношения между вероятными потерями и допустимой величиной затрат для минимизации потерь	Определение ограничивается только защитой экономических и финансовых интересов предприятия, то есть не охватывает другие аспекты
А. Е. Суглобов	Система, обеспечивающая конкурентные преимущества предприятия посредством эффективного использования ресурсов на основе изучения всесторонней информации	Определение является абстрактным, упор только на информационную базу

В контексте экономической безопасности предприятия будем использовать определение Т. А. Кутьенковой, так как оно является наиболее полным и охватывает различные аспекты.

⁵ Уразгалиев В. Ш. Экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов. - Москва: Издательство Юрайт, 2023. С. 682.

В таблице 2 представлены основные принципы построения системы безопасности предприятия.⁶

Таблица 2 – Принципы на основе которых построена система безопасности предприятия

Наименование принципа	Характеристика
Приоритета мер упреждения развития угроз экономической безопасности	Разработка системы профилактических мер по их недопущению
Законности	Созданные мероприятия должны соответствовать действующему законодательству, а также внутренние правила предприятия не должны противостоят общественным законам
Комплексного использования сил и средств	При необходимости все они должны быть задействованы для нивелирования внешних и внутренних угроз экономической безопасности предприятия
Координации и взаимодействия внешней и внутренней среды	Осуществление мер по противодействию угрозам включает в себя координацию действий всех частей и служб предприятия, а также установление связей с внешними организациями, способствующими обеспечению безопасности предприятия
Сочетания гласности с конспирацией	Совмещение прозрачности с секретностью подразумевает не только информирование о деятельности предприятия, но и обеспечение конфиденциальности управленческой информации, способной повлиять на ход событий и коммерческую тайну предприятия
Компетентности	Профессиональные компетенции персонала, необходимые для выполнения различных видов работ, должны быть важным фактором при принятии решений об экономической целесообразности финансовых затрат
Экономической целесообразности	Необходим баланс между обеспечением безопасности и финансовыми расходами – стоимость обеспечения безопасности не должна быть излишне высокой и превышать пользу, которую приносит. Важно проводить анализ затрат и результативности мер безопасности
Планомерности	Разработка системы планов и программ, включает в себя не только реагирование на текущие угрозы, но и стратегическое планирование долгосрочной безопасности
Системности	Раскрытие взаимосвязей между компонентами системы экономической безопасности предприятия является основой

Основной задачей системы экономической безопасности является предотвращение угроз, возникающих как из внутренней, так и внешней среды, и сокращение потерь, вызванных данными угрозами.⁷

На рисунке 1 представлены ключевые задачи, которые ставит перед собой предприятие в области обеспечения экономической стабильности.⁸

Функциональный подход предполагает разделение экономической

⁶ Лебедев Д. Д. Понятие и сущность экономической безопасности предприятия // Актуальные исследования. 2021. № 12 (39). С. 49.

⁷ Рыжкина Я. А. Система экономической безопасности предприятия // Вестник науки. 2023. № 4 (61). С. 62.

⁸ Иванова М. А. Понятие экономической безопасности и проблемы ее обеспечения на предприятии // Стратегически ориентированное развитие экономических систем в условиях чрезвычайных ситуаций. 2021. С. 114.

безопасности на различные виды, способные решить поставленные задачи и выполнять определенные функции.

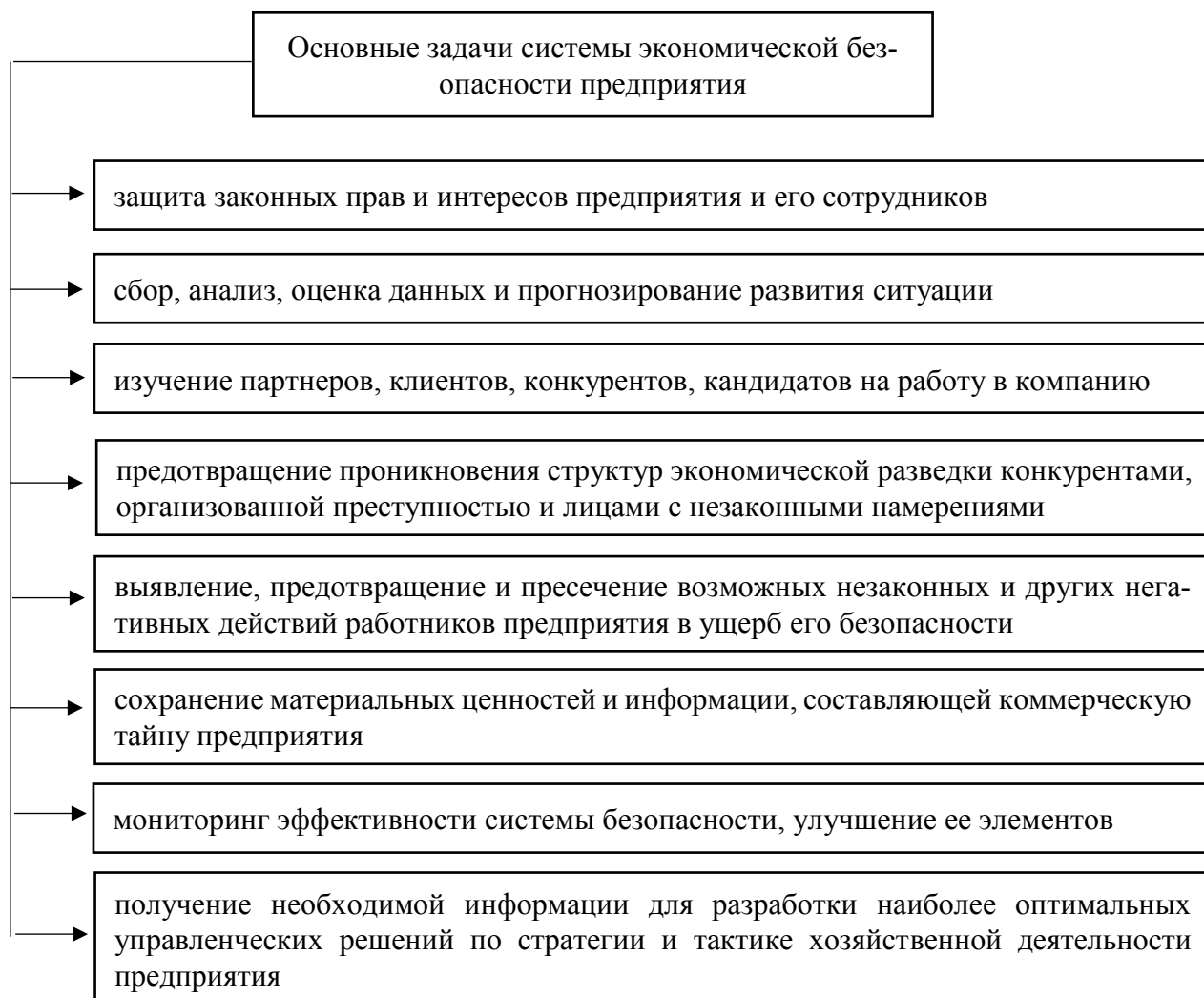


Рисунок 1 - Основные задачи системы экономической безопасности предприятия

На рисунке 2 представлены функциональные составляющие экономической безопасности предприятия, которые выделяют Д.Е. Олейников и С.Ф. Покропивный.

Для изучения экономической сущности функциональных составляющих экономической безопасности, необходимо провести анализ разнообразных

факторов, которые воздействуют на деятельность компании.⁹

На первом месте стоит рассмотрение основных производственных процессов, которые обеспечивают функционирование предприятия в целом. Кроме того, значимой является оценка экономических показателей, которые отражают уровень обеспечения функциональной составляющей предприятия.¹⁰



Рисунок 2 – Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия

С учетом отраслевых особенностей предприятия во 2 части дипломной работы будут использоваться функциональные составляющие экономической безопасности предприятия.

Поддержание экономической устойчивости компании неразрывно связано с эффективным управлением кадровой безопасностью, которая направлена не

⁹ Давыдова Г. В. Специфика экономической безопасности отрасли: сущность и факторы // Экономика и экономическая теория. 2021. № 1. С. 192.

¹⁰ Меркулова Е. Ю. Общая экономическая безопасность: учебник и практикум для вузов. - Москва : Издательство Юрайт, 2023. С. 323.

только на минимизацию рисков и негативного влияния неквалифицированной работы, но и создание условий для развития квалификации и мотивации персонала.¹¹ С помощью комплекса мероприятий, связанных с подбором, наймом, обучением и стимулированием сотрудников, гарантируется экономическая устойчивость кадрового потенциала. Одним из ключевых аспектов является разработка критериев кадровой безопасности и эффективных методов проверки сотрудников на принадлежность кредитоспособным и лояльным работникам.¹² Только таким образом можно гарантировать предотвращение экономических преступлений и обеспечить стабильность и развитие компании.¹³

Финансовая безопасность является значительным элементом в обеспечении функционирования предприятия.¹⁴ Рациональное распределение ресурсов для достижения поставленных целей является главным принципом финансовой составляющей. Достижение высокого уровня платежеспособности, финансовой устойчивости, рентабельности и прибыльности компании определено как ключевая цель. Для обеспечения этой подсистемы необходимо установить критерии финансовой безопасности и механизмы контроля для выявления, снижения или предотвращения неблагоприятных событий с целью защиты финансовых интересов предприятия.¹⁵

Обеспечение экономической безопасности информационной составляющей определяется совокупностью работ для предотвращения утечек, разглашений и несанкционированного на нее воздействия, которые могут привести к непоправимым последствиям вплоть до прекращения деятельности. Эта подсистема должна содержать административные и программно-аппаратные методы с использованием всех инструментов защиты информации.

¹¹ Фурсов В. А. Кадровая безопасность предприятия: подходы, диагностика, направления совершенствования // Вестник алтайской академии экономики и права. 2020. № 4. С. 274.

¹² Махмудова И. Н. Влияние кадровых угроз на экономическую безопасность организации // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. 2020. № 11 (4). С. 85.

¹³ Кондрашова Н. Г. Функциональные составляющие экономической безопасности российских предприятий // Экономика и бизнес: теория и практика. 2022. № 11-1. С. 200.

¹⁴ Широкова Е. А. Финансовая безопасность золотодобывающего предприятия // Управленческий учет. 2022. № 11. С. 548.

¹⁵ Храмченко А. А. Финансовое состояние предприятия как фактор обеспечения его экономической безопасности // Вестник Академии знаний. 2021. № 43 (2). С. 253.

Экологическая составляющая также является одним из направлений экономической защищенности в силу того, что экологический ущерб от деятельности предприятия может очень сильно повлиять на его финансовую устойчивость. Эта подсистема должна содержать критерии экологической безопасности предприятия - предельно допустимые концентрации вредных веществ и механизм контроля за их образованием.¹⁶

Сущность технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия заключается в том, насколько уровень технологий, используемых на этом предприятии, соответствует лучшим мировым аналогам, какие технологии используются на других предприятиях, производящих аналогичную продукцию; искать внутренние резервы для улучшения используемых технологий.¹⁷

Создание устойчивой экономической безопасности предприятия и обеспечение его успешного функционирования невозможно без грамотной политико-правовой составляющей.¹⁸ Это включает в себя не только соблюдение законов, но и разработку эффективных стратегий, а также постоянный мониторинг изменений в законодательстве.¹⁹ Только при условии соблюдения законов и норм предприятие сможет избежать штрафов, санкций и других негативных последствий.

Главную роль в стабильности деятельности компании играет силовая составляющая. Особое внимание должно быть уделено защите имущества, персонала и руководства.

Важно, чтобы служба безопасности была готова оперативно реагировать на любые угрозы, вызванные как преступными действиями, так и недобросовестной конкуренцией со стороны других компаний.

¹⁶ Кожухова В. В. Экологическая составляющая экономической безопасности предприятий // Наука XXI века: актуальные направления развития. 2020. № 1-1. С. 389.

¹⁷ Климова Е. З. Оценка отдельных компонентов экономической безопасности организации // Управленческий учет. 2022. № 10. С. 828.

¹⁸ Соколов А. П. Теоретические аспекты экономической безопасности предприятий // Математические и инструментальные методы экономики. 2020. № 10 (1). С. 38.

¹⁹ Климова Е. З. Сущность и функциональные составляющие экономической безопасности организации // Инновационные аспекты развития науки и техники. 2021. С. 114.

Экономическая безопасность предприятия – это многогранная концепция, которая требует постоянного мониторинга и анализа. Она включает в себя не только контроль за использованием ресурсов и их эффективностью, но также за обеспечением безопасности каждого звена в структуре предприятия.²⁰

1.2 Методы оценки экономической безопасности предприятия

Для оценки экономической безопасности предприятия используются различные методы, что приводит к многообразию показателей и подходов в методологии оценки.²¹

Рассмотрим несколько современных подходов, которые помогают оценить экономическую безопасность предприятий.²²

Индикаторный подход - это метод, который играет ключевую роль в оценке экономической безопасности предприятия. Он основан на анализе реальных показателей функционирования предприятия и их сопоставлении с пороговыми значениями.

Для эффективного применения этого подхода необходимо тщательно подбирать и интерпретировать индикаторы, отражающие уровень экономической безопасности предприятия.

Важно подчеркнуть, что индикаторный подход считается одним из самых развитых и широко используется для оценки финансовой безопасности предприятия. Он помогает выявить потенциальные угрозы и риски, а также способствует принятию обоснованных решений по укреплению финансовой устойчивости предприятия.²³

Ресурсно-функциональный подход – основой является анализ состояния деятельности предприятия, который позволяет оценить уровень использования ресурсов организации по всем ключевым функциональным составляющим

²⁰ Коротков А. А. Функциональные компоненты системы экономической безопасности предприятия // Наука и образование. 2022. С. 15.

²¹ Викулина Е. В. Экономическая безопасность предприятия: модели оценки и пути развития // Вопросы региональной экономики. 2022. № 1 (50). С. 12.

²² Вякина И. В. Методы оценки экономической безопасности предприятия как инструментарий диагностики угроз развития // Экономический анализ: теория и практика. 2020. № 5 (500). С. 841.

²³ Алтунина Т. М. Модели оценки экономической безопасности предприятия: текущее состояние и направления развития // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий. 2020. С. 165.

экономической безопасности.²⁴ Важным моментом в рамках ресурсно-функционального подхода является анализ показателей эффективности использования ресурсов в динамике. Для этого применяются различные методы, такие как горизонтальный и коэффициентный анализ, индексный метод и другие.²⁵

Понимание того, каким образом ресурсы организации используются в различных функциональных аспектах, позволяет эффективно реагировать на изменения и повышать уровень экономической безопасности предприятия.

Комплексный подход необходим для эффективного анализа экономической безопасности предприятия, объединяющий индикаторный и ресурсно-функциональный подходы. Важным компонентом такого подхода является поиск общего показателя, основанного на различных промежуточных показателях, которые отражают различные аспекты функционирования предприятия.²⁶

Можно выделить критерии оценки различных функциональных составляющих экономической безопасности компании с целью формирования интегрального показателя. Такой интегральный показатель, полученный в результате комплексного подхода, позволяет в целом оценить уровень экономической безопасности предприятия и выявить потенциальные уязвимости.²⁷

Подход на основе теории экономических рисков – основан на анализе внешних и внутренних факторов, которые могут негативно сказываться на деятельности компании.²⁸

Такой подход позволяет не только выявить потенциальные угрозы, но и оценить их влияние на предприятие. Необходимо провести оценку конкретных рисков, с которыми может столкнуться предприятие.

²⁴ Нурғалиева Р. Э. Ресурсно-функциональный подход оценки обеспечения экономической безопасности наукоемкого предприятия // Вестник Димитровградского инженерно-технического института. 2020. № 1 (21). С. 62.

²⁵ Редько А. Д. Методика оценки экономической безопасности предприятия (на примере ООО «Свежий ветер») // Научный аспект. 2020. С. 361.

²⁶ Салманова И. П. Комплексный подход к обеспечению экономической безопасности предприятий в современных условиях // Вестник РГГУ. Серия «Экономика. Управление. Право». 2023. № 3. С. 41.

²⁷ Ведерникова А. С. Комплексная оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта // Молодой ученый. 2022. № 12 (407). С. 66.

²⁸ Соколов А. П. К вопросу о методах оценки экономической безопасности предприятий // Индустриальная экономика. 2020. № 2. С. 8.

Оценка рисков должна быть как количественной, так и качественной, чтобы полноценно оценить их влияние на деятельность компании.²⁹ В данном подходе требуется внимательное изучение и анализ каждого потенциального риска и принятие соответствующих мер по его минимизации.

В таблице 3 рассмотрим преимущества и недостатки подходов к оценке экономической безопасности предприятия.

Таблица 3 - Преимущества и недостатки подходов к оценке экономической безопасности предприятия

Подход	Представители подхода	Преимущества	Недостатки
Индикаторный	Бендиков М. А. Говорина О. В. Овечкина О. Н.	Сделать объективный вывод можно благодаря сравнению результатов с пороговыми значениями, что отражает простоту в расчетах.	Пороговые значения должны быть обоснованы и учитывать отраслевые особенности. Рассматриваются не все функциональные составляющие
Ресурсно-функциональный	Яркина Н. Н. и Вершинина А. Н. Григорьева В. В. и Шумейко В. В. Примакин А. И. и Большакова Л. В.	Возможность подробного изучения каждой функциональной составляющей	При оценке и расчете необходимо учитывать прошлые года. Отдельные факторы экономической безопасности следует особо выделить и проанализировать
Комплексный	Гайфуллина М. М. и Костомарова Е.В. Кошкина И. А. и Мубаракшина Э. Р. Коробейников Д. А., Коробейникова О. М., Дугина Т. А., Шемят Е. С.	Изучение нескольких функциональных составляющих. Расчет общей интегральной оценки уровня экономической безопасности предприятия	Расчеты представляют собой сложную задачу из-за того, что большинством методик не учитывается специфика отраслевых особенностей предприятия
На основе теории экономических рисков	Запорожцева Л. А. и Агибалов А. В. Масленников В. В. и Трохов А. А. Мокроусова К. В. Шохнех А. В.	Необходимо учитывать конкретные риски, которые могут возникнуть	Снижает эффективность принятия решений, так как оценка носит вероятностный характер

При рассмотрении различных методов оценки уровня экономической безопасности предприятия, мы пришли к выводу, что для наиболее полной оценки

²⁹ Мусин Р. Х. Анализ и оценка состояния экономической безопасности предприятия // Экономика и социум. 2022. № 2 (93). С. 407.

будим использовать комплексный подход. Это позволяет учесть все аспекты деятельности предприятия и получить более точные и надежные результаты.

Будим использовать методику Коробейникова Д. А. для оценки уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара». Этот подход не только пересекается с понятием «экономическая безопасность», но и подчеркивает ключевые функциональные аспекты предприятия.

Методика количественной оценки Коробейникова Д. А. включает в себя несколько последовательных этапов и процедур, изображенных на рисунке 3.³⁰

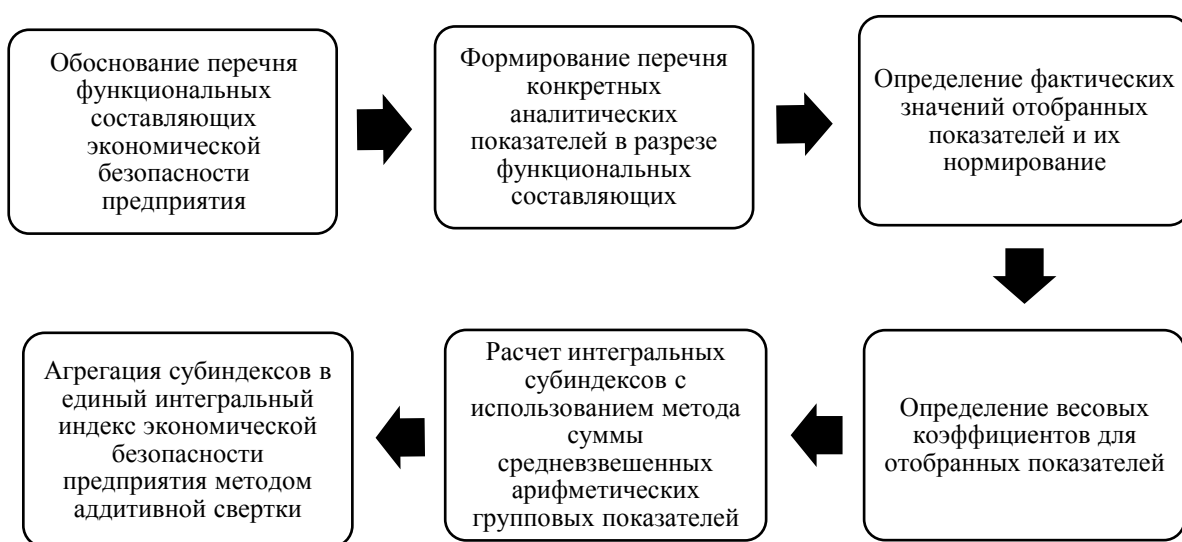


Рисунок 3 – Схема оценки уровня экономической безопасности предприятия, с помощью методики Коробейникова Д. А

Первым этапом является обоснование перечня функциональных составляющих, которые считаются ключевыми в общей структуре.³¹ Это поможет сформировать индекс экономической безопасности, который будет комплексным и объективным оценочным показателем.³²

На втором этапе, для более глубокого понимания состояния предприятия,

³⁰ Егорова Е. Н. Анализ и оценка экономической эффективности деятельности организации в системе экономической безопасности // Экономика и социум. 2020. № 4 (71). С. 289.

³¹ Сергеева И. А. Методика оценки уровня и меры обеспечения экономической безопасности предприятия // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. 2023. № 1. С. 58.

³² Ахмедова Л. А. Оценка деятельности по обеспечению экономической безопасности организации // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. 2022. С. 33.

необходимо определить перечень аналитических показателей. Они представляют собой ключевые индикаторы, которые будут использоваться для анализа и оценки эффективности деятельности предприятия. Формирование списка этих показателей предполагает выделение функциональных составляющих организации, которые влияют на ее стабильность и надежность.

Для успешного анализа и оценки эффективности работы предприятия, необходимо провести нормирование на третьем этапе. Этот этап играет ключевую роль, так как помогает привести исходные данные к безразмерному виду, что в свою очередь создает базу для последующего сравнения и агрегирования данных. Затем, уже на этапе анализа, происходит расчет субиндексов по функциональным составляющим и итогового индекса экономической безопасности предприятия.

Нормированное значение прямых показателей (для которых более высокие значения и тенденция к росту оцениваются положительно) рассчитывается по формуле (1):

$$\bar{X} = \frac{x_{\phi}}{x_{\text{ср}}}, \quad (1)$$

где x_{ϕ} – фактическое значение показателя по данным оцениваемого предприятия;

$x_{\text{ср}}$ – среднеотраслевое значение оцениваемого показателя.

Нормированное значение обратных показателей (для которых более низкие значения и тенденция к снижению оцениваются положительно) рассчитывается по формуле (2):

$$\bar{X} = \frac{x_{\text{ср}}}{x_{\phi}}. \quad (2)$$

На четвертом этапе, опираясь на полученные данные о состоянии экономической безопасности, определим вес коэффициентов. Для этого предлагается

использовать различные методы математического анализа и экономической теории. С учетом динамики показателей и их влияния на общую картину, определим весовые коэффициенты следующим образом:

- весовой коэффициент 1,0 – индикатор демонстрирует устойчивые темпы роста (положительные для прямых или отрицательные для обратных показателей) в отчетном и двух предшествующих периодах;

- весовой коэффициент 0,75 – индикатор демонстрирует предпочтительный темп роста (положительный для прямых или отрицательный для обратных показателей) только в отчетном периоде;

- весовой коэффициент 0,50 – индикатор не изменяет своей величины (либо изменения статистически незначимы);

- весовой коэффициент 0,25 – индикатор демонстрирует нежелательный темп роста (отрицательный для прямых или положительный для обратных показателей).

На пятом этапе рассчитываются интегральные субиндексы, с помощью суммирования средневзвешенных арифметических групповых показателей. Расчет интегрального субиндекса финансовой составляющей экономической безопасности (3):

$$J_{\text{ф.с.}} = \sum_{i=1}^n w_i \times \bar{x}_i, \quad (3)$$

где \bar{x}_i – нормированное значение показателя i -го индикатора;

w_i – показатель значимости (веса) i -го индикатора.

По тому же принципу рассчитываются остальные интегральные субиндексы.

Следующим этапом, с помощью метода аддитивной свертки, субиндексы объединяются в комплексный интегральный индекс. Используемый метод позволяет учитывать все составляющие безопасности и суммировать их в единый показатель. Расчет комплексного интегрального индекса экономической безопасности (4):

$$J = \sum_{i=1}^n j_i, \quad (4)$$

где j_i – расчетные значения субиндексов в разрезе функциональных составляющих общей экономической безопасности предприятия.

В таблице 4 для каждого вида функциональных составляющих отражены суммы ограничений, которые установлены как минимальные и максимальные значения. Важно помнить, что каждая функциональная составляющая влияет на общую безопасность предприятия, и их совокупность определяет его уровень экономической устойчивости.³³

Таблица 4 - Градации состояния экономической безопасности предприятия

Субиндекс/индекс	Качественная оценка				
	высокий уровень, прогноз позитивный	высокий уровень, прогноз стабильный	достаточный уровень, прогноз нейтральный, стабильный или позитивный	низкий уровень, прогноз негативный, нейтральный, стабильный или позитивный	критический уровень, прогноз негативный
Финансовой составляющей	≥ 8	6–7,99	4-5,99	2-3,99	< 2
Кадровой составляющей	≥ 7	5,25-6,99	3,5-5,24	1,75-3,49	$< 1,75$
Технико-технологической составляющей	≥ 8	6-7,99	4-5,99	2-3,99	< 2
Производственно-сбытовой составляющей	≥ 9	6,75-8,99	4,5-6,74	2,25-4,49	$< 2,25$
Интегральный индекс экономической безопасности предприятия	≥ 32	24-31,99	16-23,99	8-15,99	< 8

Важность анализа статических характеристик в методике, разработанной Д. А. Коробейниковым, заключается в том, что они сочетаются с динамическими показателями для создания общего оценочного показателя, который позволяет провести анализ основных функциональных аспектов деятельности предприятия.

Система индивидуальных индикаторов, учитывающая специфику отрасли,

³³ Коробейников Д. А. Методика комплексного анализа и оценки уровня экономической безопасности предприятия // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2021. № 3. С. 77.

в которой действует предприятие, является основой для оценки его статической составляющей. Процедура взвешивания нормированных значений индикаторов относительно их темпов роста обеспечивает динамическую составляющую оценки. Эти два аспекта позволяют более точно определить текущее положение предприятия и выявить его потенциальные угрозы.

При исследовании экономической безопасности предприятия основной акцент делается на количественную оценку текущего положения, проводимой путем сопоставления со средними показателями отрасли.³⁴ Этот подход позволяет получить достоверные результаты и дать качественную интерпретацию данных. Важным этапом является выделение типов рисков и возможностей, а также аргументированное представление прогноза развития с учетом изменений в оцениваемых индикаторах.

1.3 Угрозы и риски золотодобывающего предприятия

В экономической безопасности предприятия особое место занимают экономические риски. Риски представляют собой потенциальные негативные воздействия, влияние которых на экономическую безопасность предприятия не определено, но существует вероятность превращения их в угрозы.³⁵

Деятельность любого предприятия неразрывно связана с появлением различных угроз. Эти угрозы превращаются в риски, которые могут серьезно повлиять на стабильность и безопасность предприятия.³⁶ Необдуманные шаги или небрежность в управлении могут привести к тому, что угроза станет актуальной, что в свою очередь способно повлечь за собой негативные последствия для экономической безопасности предприятия.

Внешние и внутренние угрозы золотодобывающей отрасли представлены на рисунке 4.

Рассмотрим более подробно потенциальные внешние угрозы

³⁴ Тарасова Н. В. Экономическая безопасность предприятий малого и среднего бизнеса // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2020. № 2-2 (41). С. 61.

³⁵ Пронина Ю. Ю. Экономическая безопасность современных предприятий: состав, критерии, проблемы // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. 2020. № 1 (53). С. 165.

³⁶ Шило М. Е. Влияние рисков на экономическую безопасность организации // Актуальные вопросы экономики и агробизнеса. 2021. С. 592.

золотодобывающего предприятия.



Рисунок 4 – Внутренние и внешние угрозы золотодобывающего предприятия

Общая экономическая нестабильность проявляется через финансовые кризисы, инфляцию и другие негативные явления. Именно это может серьезно повлиять на финансовое состояние предприятия, которое занимается добычей золота.

Риск изменения цен – это риск, который влечет за собой потенциально негативные последствия на финансовые результаты предприятия. Большая часть займов и кредитов, привлеченных золотодобывающим предприятием, может

быть номинирована в золоте, что представляет собой дополнительный риск изменения справедливой стоимости этих финансовых обязательств.

Валютный риск заключается в возможном негативном воздействии колебаний валютного курса на финансовые результаты компании.

Для золотодобывающих предприятий валютный риск представляет особый интерес, так как основная часть продукции таких предприятий сбывается на внутреннем рынке, но расчеты за продукцию все равно проводятся в зависимости от курса доллара США. Таким образом, даже внутреннее производство не защищает предприятие от валютного воздействия на его выручку.

Кроме того, валютные операции, которые связаны с получением кредитов в иностранной валюте или ценообразованием на золото, подвержены валютному риску. Негативно будет сказываться на финансовых показателях, снижение стоимости рубля по отношению к доллару США.

Золотодобывающее предприятие сталкивается с нестабильностью процентных ставок, которая напрямую зависит от резких колебаний ключевой ставки Центрального Банка (7,5 % - 16 % в августе-декабре 2023 г.).³⁷ Увеличение процентных ставок приводит к увеличению расходов на обслуживание обязательств, которые используются для финансирования инвестиционной деятельности предприятия.

Природный риск включает в себя низкое содержание или плохую извлекаемость золота из породы, плохие погодные условия и стихийные бедствия, которые могут серьезно повлиять на процесс добычи и эксплуатации месторождений золота.

Рассмотрим внутренние риски:

- Кредитный риск - это риск потенциального финансового убытка, который возникает тогда, когда контрагенты не в состоянии выполнить свои обязательства.

- Недостаточная обеспеченность собственными источниками оборотных

³⁷ Ключевая ставка Банка России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. <https://calcus.ru/klyuchevaya-stavka?ysclid=ltc52cy2m651398024> (дата обращения: 04.03.2024).

средств - это критическая ситуация, когда предприятие не в состоянии обеспечить необходимое количество собственных денежных средств для поддержания текущей деятельности, что может привести к серьезным финансовым трудностям.

- Риск ликвидности – это несвоевременное выполнение платежных обязательств, которое может привести к финансовым рискам.

- Неплатежеспособность предприятия – это ситуация, когда предприятие вовремя не выполнило свои финансовые обязательства, что может привести к банкротству.

Таким образом, можно сделать вывод, что деятельность хозяйствующего субъекта подвержена рискам. Риски способны как подвергать опасности экономическую стабильность предприятия, так и способствовать его развитию и усовершенствованию.³⁸

Риски – это неизбежный компонент бизнеса. Они стимулируют предприятие к поиску новых возможностей и способов развития. Без риска предприятие становится неспособным к инновациям и не может добиться успеха в современном мире.³⁹

Современные предприятия сталкиваются с различными вызовами и угрозами, которые могут затруднить их эффективное функционирование. Одной из основных причин таких трудностей является наличие рисков и угроз, с которыми многие компании не в состоянии справиться. Эти факторы могут привести к потере прибыли и в некоторых случаях даже к банкротству.

Подводя итог, можно сказать, что необходимость быстрого реагирования и адаптации на изменения внешних условий и внутренних факторов является важным аспектом для успешной деятельности предприятия.

³⁸ Виноградов В. Д. Понятие «экономической безопасности» и классификация «угроз экономической безопасности» хозяйствующего субъекта // Молодая наука. 2020. С. 435.

³⁹ Мамаева Л. Н. Риски экономической безопасности предприятия // Экономическая безопасность и качество. 2019. №4 (37). С. 54.

2 АНАЛИЗ (ОЦЕНКА) ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АО «ЗОЛОТО СЕЛИГДАРА»

2.1 Организационно-экономическая характеристика АО «Золото Селигдара»

Акционерное общество «Золото Селигдара» осуществляет деятельность в сфере добычи руд и песков драгоценных металлов (золота, серебра и металлов платиновой группы). Сведения о дополнительных видах деятельности организации представлены в таблице 5.

Таблица 5 - Сведения о дополнительных видах деятельности АО «Золото Селигдара»

ОКВЭД	Наименование дополнительных видов деятельности
02.20	Лесозаготовки
41.20	Строительство жилых и нежилых зданий
43.13	Разведочное бурение
46.72.23	Торговля оптовая золотом и другими драгоценными металлами
49.4	Деятельность автомобильного грузового транспорта и услуги по перевозкам
52.10	Деятельность по складированию и хранению
71.12.3	Работы геолога-разведочные, геофизические и геохимические в области изучения недр и воспроизводства минерально-сырьевой базы
82.99	Деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса, не включенная в другие группировки

Основной целью деятельности АО «Золото Селигдара» является расширение рынка товаров и услуг, а также извлечение прибыли.

Для достижения цели решаются следующие задачи:

- Технологическая эффективность - максимизируются положительные эффекты от принимаемых технологических решений и оптимизируются существующие схемы производства;

- Финансовая эффективность - увеличивается добавочная стоимость по всей цепочке создания ценности. На каждом этапе технологического процесса увеличивается положительный экономический эффект и минимизируются затраты, повышается эффективность финансового менеджмента, происходит эффективное управление долгом.

- Качество управления - управление осуществляется с применением совре-

менных эффективных методик с использованием оценочных показателей эффективности управляющего процесса (KPI);

- Инфраструктура и устойчивый рост - развитие проектов осуществляется за счет более целостного использования существующей инфраструктуры, а устойчивый рост гарантируется воспроизводством и расширением ресурсной базы предприятия;

- Инновационные процессы - компания ставит целью стать лидером в использовании инновационных технологий, применительно к своим технологическим потребностям и возможностям.

АО «Золото Селигдара» расположено по следующему адресу: 678900, Республика Саха Якутия, Алданский улус, г. Алдан, улица 26 Пикет, д. 12.⁴⁰

В таблице 6 представлены дочерние предприятия АО «Золото Селигдара».

Таблица 6 - Дочерние предприятия АО «Золото Селигдара»

Наименование организации	Адрес местонахождения	Доля в УК по состоянию на 31.12.2022 г., %
ООО «Хвойное»	Республика Саха (Якутия), г. Алдан, ул. 26 Пикет, д. 12, помещ. 30	99,99
АО «Лунное»	Республика Саха (Якутия), г. Алдан, ул. 26 Пикет, д.12	49,97

Предприятие создано без ограничения срока деятельности и состоит на учете в налоговом органе Инспекция Федеральной налоговой службы по Алданскому району Республики Саха (Якутия) с 10 ноября 2005 г., присвоен КПП: 140201001. Регистрационный номер в ПФР: 016002094605, ФСС: 140200356214001, ИНН: 1402047184.

Общество является юридическим лицом (коммерческой организацией) и строит свою деятельность на основании устава и действующего законодательства РФ.

Учредителем предприятия является генеральный директор Татаринов Сергей Михайлович.

Организация является собственником принадлежащего ему имущества и

⁴⁰ Селигдар - Российский полиметаллический холдинг [Электронный ресурс]: офиц. сайт. URL: <https://seligdar.ru/> (дата обращения: 30.01.2024).

денежных средств и отвечает по своим обязательствам этим имуществом. Участники имеют предусмотренные законом и учредительными документами обязательственные права по отношению к обществу, в частности отвечают по обязательствам фирмы в пределах своих вкладов в уставной капитал.

Общая величина уставного капитала общества составляет 20 млн. руб.

Организационная структура управления АО «Золото Селигдара» представлена на рисунке 4.⁴¹

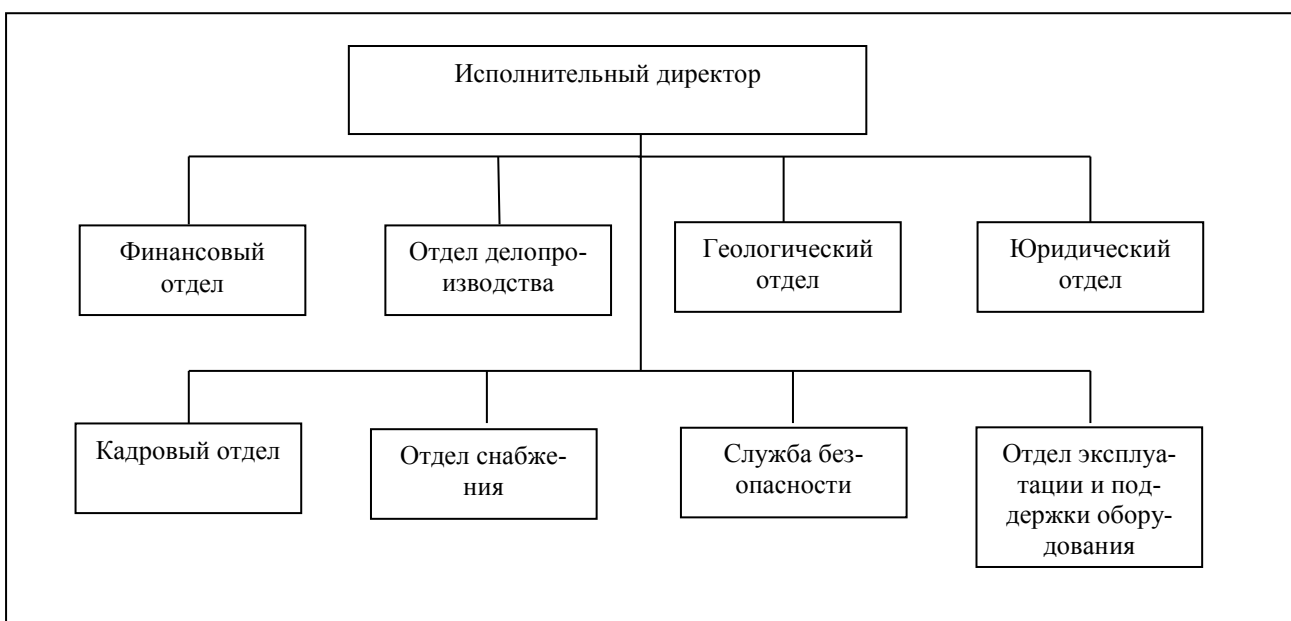


Рисунок 4 - Организационная структура АО «Золото Селигдара»

Во главе АО «Золото Селигдара» находится исполнительный директор - Татаринцов Сергей Михайлович.

Исполнительный директор организует работу, определяет структуру организации, распределяет обязанности и ответственность между сотрудниками, контролирует выполнение задач, анализирует процессы и результаты работы, следит за организует работы и эффективного взаимодействия всех структурных подразделений, принимает меры по повышению эффективности работы.

Главный бухгалтер несет ответственность за формирование учетно-

⁴¹ Годовой отчет АО «Золото Селигдара» за 2019 год. 2019. С. 25.

хозяйственной деятельности, ведение бухгалтерского учета, предоставление в декларации в налоговые органы, своевременное представление полной и достоверной бухгалтерской отчетности исполнительному директору.

Начальник складов занимается управлением всех складских помещений, контролирует сохранность товара на складах, руководит работами по приему, рациональному размещению, хранению и отпуску товарно-материальных ценностей на складе.

Специалист по кадрам занимается обеспечением подбора и подготовки персонала, ведением кадрового учета и т. д., подчиняется исполнительному директору.

Общее собрание акционеров является высшим органом управления АО «Золото Селигдара», на котором принимаются решения по основным вопросам деятельности предприятия. Перечень вопросов, относящихся к компетенции общего собрания акционеров, определен федеральным законом «Об акционерных обществах» и уставом общества.

Функция управления в АО «Золото Селигдара» занимает первоочередное значение. Важно, чтобы не было лишних уровней управления, когда дело касается решения отдельных вопросов. Каждый сотрудник четко знает свои права и обязанности и добросовестно исполняет их.

Учредители АО «Золото Селигдара» выполняют следующие функции:

- участвуют в управлении организацией;
- получают информацию о деятельности организации, а также знакомятся с бухгалтерской документацией;
- принимают участие в распределении прибыли, согласно своим долям и уставном капитале организации;
- продают или отчуждают свою долю или ее часть участникам организации или третьим лицам.

Рассмотрим основные экономические показатели предприятия в таблице 7.

Таблица 7 - Основные экономические показатели АО «Золото Селигдара»

Показатель	2021 год	2022 год	2023 год	Темп прироста, в процен- тах	
				2023/2022	2023/2021
Выручка, млн. руб.	19 044	22 118	31 907	44,26	67,54
Себестоимость продаж, млн. руб.	13 012	16 702	24 901	49,09	91,37
Прибыль (убыток) от продаж, млн. руб.	4 249	3 489	3 959	13,47	-6,83
Чистая прибыль (убыток), млн. руб.	10 108	3 723	(7 693)	-306,63	-176,11
Среднесписочная численность персонала, чел	2 221	2 486	2 523	1,49	13,60
Среднегодовая стоимость основных средств, млн. руб.	3 262	4 601	6 337	37,73	94,27
Выручка на 1 работника, млн. руб.	8,57	8,92	12,65	41,82	47,61
Фондоотдача, руб.	5,84	4,81	5,04	4,78	-13,70
Рентабельность продаж, %	53,09	16,84	12,41	-26,31	-76,62
Собственный капитал, млн. руб.	11 112	14 836	7 142	-51,86	-35,73
Затраты на 1 руб. выручки	0,68	0,76	0,78	2,63	14,71

Из таблицы 7 видно, что с 2022 г. по 2023 г. на предприятии наблюдается увеличение выручки на 44 %, а за весь период на 67 %.

Себестоимость оказанных услуг с каждым годом увеличивается в среднем почти на 38 %. Возникает такая ситуация из-за увеличения объема производственных услуг и роста расходов на электроэнергию, которые вызваны переходом предприятий оловодобывающей отрасли на круглогодичный режим работы.

За отчетный год чистый убыток составил 7 693 млн. руб., что оценивается отрицательно. Снижение чистой прибыли в 2023 году говорит об уменьшении объема продаж, росте себестоимости продукции, возможном завышении цены продукта, из-за чего снизились показатели реализации. Такая отрицательная динамика объясняется не денежными убытками от курсовых разниц, в основном по займам компании, номинированным в золоте.

Среднегодовая стоимость основных средств с 2022 года по 2023 год выросла почти на 38 %, а за весь анализируемый период - на 94 %.

Рентабельности продаж с каждым годом снижается, что оценивается отрицательно. Однако, в 2023 году средний показатель рентабельности продаж, что говорит о стабильной работе предприятия.

Собственный капитал в 2023 году резко снизился почти на 52 %, компания

работает с большими финансовыми рисками.

Таким образом, из анализа основных экономических показателей можно сделать вывод, что в целом в 2023 году по сравнению с 2021 годом наблюдается отрицательная динамика по показателям. Негативное влияние на прибыль компании оказали рост цен на драгоценные металлы и курс доллара.

Для проведения комплексного анализа финансового состояния АО «Золото Селигдара» рассмотрим текущее состояние активов и обязательств их формирующих.

В таблице 8 проведем анализ имущественного положения АО «Золото Селигдара» за 2021-2023 гг.

Таблица 8 – Горизонтальный анализ бухгалтерского баланса АО «Золото Селигдара» за 2020-2022 гг.

Наименование статей	Величина на конец года, млн. руб.			Темп прироста, %	
	2021	2022	2023	2022 к 2021	2023 к 2022
АКТИВ					
I. Внеоборотные активы					
Основные средства	3 962	5 241	7 433	32,28	41,82
Финансовые вложения	14 814	12 528	11 883	-15,43	-5,15
Другие внеоборотные активы	4 268	4 589	7 589	7,52	65,37
Итого по разделу I	23 044	22 358	26 905	-2,98	20,34
II. Оборотные активы					
Запасы	14 129	20 332	21 669	43,90	6,58
Дебиторская задолженность	7 673	10 431	5 483	35,94	-47,44
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	7 839	873	2 037	-88,86	133,33
Денежные средства и денежные эквиваленты	2	9 778	1 260	488 800,00	-87,11
Итого по разделу II	29 678	41 445	30 470	39,65	-26,48
Итого-баланса	52 722	63 804	57 375	21,02	-10,08
ПАССИВ					
III. Капитал и резервы					
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	11 091	14 815	7 121	33,58	-51,93
Итого по разделу III	11 112	14 836	7 142	33,51	-51,86
IV. Долгосрочные обязательства					
Заемные средства	27 011	16 757	1 878	-37,96	-88,79
Отложенные налоговые обязательства	1 719	2 447	4 470	42,35	82,67
Итого по разделу IV	28 730	19 204	6 348	-33,16	-66,94
V. Краткосрочные обязательства					
Заемные средства	5 891	14 592	16 959	147,70	16,22
Кредиторская задолженность	6 708	15 079	26 500	124,79	75,74
Итого по разделу V	12 880	29 763	43 884	131,08	47,44
Итого-баланса	52 722	63 804	57 375	21,02	-10,08

Динамика за исследуемый период отмечается положительная по общей величине активов и источников их формирования.

В 2023 году внеоборотные активы организации «Золото Селигдара» увеличились почти на 20 %. Оборотные активы снизились на 10 %, что может свидетельствовать о том, что компания стремится к оптимизации своих текущих активов. Анализ показал, что в 2022 году запасы оборотных средств выросли почти на 44 %, что может быть фактором снижения ликвидности АО «Золото Селигдара» и возможными проблемами с платежеспособностью. Наличие в структуре оборотных средств краткосрочных финансовых вложений свидетельствует о том, что предприятие инвестирует средства с целью увеличения своей дополнительной прибыли.

В 2023 году снижение собственного капитала организации может грозить неплатежеспособностью, повышение финансового риска.

Таким образом, горизонтальный анализ активов предприятия АО «Золото Селигдара» показывает, что абсолютная их сумма за 2023 год снизилась на 10 %.

В таблице 9 проведем анализ структуры статей и удельного веса показателей баланса за 2021-2023 гг.

Таблица 9 - Анализ структуры статей и удельного веса показателей в АО «Золото Селигдара» за 2021-2023 гг.

Наименование статей	Величина на конец года, %			Абсолютное изменение	
	2021	2022	2023	2022 к 2021	2023 к 2022
Внеоборотные активы, всего	43,71	35,04	46,89	-8,67	11,85
Оборотные активы, всего	56,29	64,96	53,11	8,67	-11,85
Итого	100	100	100	-	-
Собственный капитал	21,08	23,25	12,45	2,17	-10,8
Долгосрочные обязательства	54,49	30,10	11,06	-24,39	-19,04
Краткосрочные обязательства, всего	24,43	46,65	76,49	22,22	29,84
Итого	100	100	100	-	-

Анализируя структуру активов, можно заметить, что наибольший удельный вес занимают оборотные активы, которые за 2022 год составили почти 65 %,

а за 2023 год снизились и составили 53 %. Возможно, компания провела оптимизацию своих оборотных активов и увеличила их эффективность в 2022 году.

Так как большая часть заемного капитала состоит из краткосрочных обязательств, ситуацию можно характеризовать как неустойчивую, с высоким уровнем риска потери платежеспособности.

Значительно увеличение краткосрочных обязательств в 2023 году говорит о повышении уровня текущих обязательств компании.

Таким образом, компания в 2022 году усилила свою финансовую позицию, за счет снижения долгосрочных обязательств и увеличения собственного капитала. Однако, в 2023 году произошло резко снижение собственного капитала, что оценивается отрицательно.

2.2 Оценка показателей экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

Как уже отмечалось ранее, оценка показателей экономической безопасности АО «Золото Селигдара» будет осуществляться с применением методики Коробейникова Д. А.

В таблице 10 представлены данные по основным показателям функциональных составляющих, референсные значения и весовой (поправочный) коэффициент индикаторов экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Таблица 10 - Референсные значения и весовой (поправочный) коэффициент индикаторов экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

Индикатор	2021 год	2022 год	2023 год	Референсное значение	Весовой коэффициент	Нормированное значение показателя		
						2021 год	2022 год	2023 год
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Финансовая составляющая								
Коэффициент автономии	0,21	0,23	0,12	0,19	0,25	1,13	1,23	0,64
Коэффициент долгосрочной финансовой независимости	0,76	0,53	0,24	0,51	0,25	1,49	1,04	0,47
Коэффициент маневренности собственного капитала	-1,07	-0,51	-2,77	- 1,45	0,25	0,74	0,35	1,91
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,40	-0,18	-0,65	- 0,41	0,25	0,98	0,44	1,59

Продолжение таблицы 10

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Коэффициент текущей ликвидности	2,30	1,39	0,69	1,46	0,25	1,58	0,95	0,47
Коэффициент быстрой ликвидности	0,63	0,69	0,08	0,47	0,25	1,35	1,48	0,17
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,61	0,36	0,20	0,39	0,25	1,56	0,92	0,51
Z-счет модели Савицкой	21,57	12,03	-23,53	3,36	0,25	6,43	3,58	- 7,01
Интеллектуальная (кадровая) составляющая								
Коэффициент использования фонда рабочего времени	0,98	0,98	0,99	0,98	0,75	1,00	1,00	1,01
Среднегодовая заработная плата, тыс. руб.	1 658	1 800	2 034	1 830,67	1	0,91	0,98	1,11
Выручка на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	5,16	4,94	6,21	5,44	0,75	1,05	1,10	0,88
Прибыль от продаж на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	1,15	0,78	0,77	0,90	0,25	0,78	1,15	1,17
Чистая прибыль на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	2,74	1,06	-1,50	0,77	0,25	3,57	1,38	- 1,96
Доля расходов на оплату труда в затратах, %	14,26	14,28	14,32	14,29	1	1,00	1,00	1,00
Среднегодовая выработка 1 работника, руб.	8 575	8 897	12646	10 039	1	0,85	0,89	1,26
Технико-технологическая составляющая								
Коэффициент обновления основных средств	0,35	0,24	0,29	0,29	0,25	1,19	0,82	0,99
Коэффициент годности	0,40	0,37	0,36	0,38	0,25	1,06	0,98	0,96
Фондовооруженность, тыс. руб.	1 469	1 851	2 512	1 944	1	0,76	0,95	1,29
Фондоотдача, руб.	5,84	4,81	5,03	5,23	0,25	1,12	0,92	0,96
Фондорентабельность, %	130,25	75,81	62,47	89,51	0,25	1,46	0,85	0,70
Материалоотдача, руб.	1,35	1,08	1,47	1,30	0,75	1,04	0,83	1,13
Производственно-сбытовая составляющая								
Коэффициент капиталотдачи всех активов	0,39	0,38	0,53	0,43	0,75	0,90	0,88	1,22
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	0,67	0,62	0,88	0,72	0,75	0,93	0,86	1,22
Рентабельность производства, %	32,66	20,89	15,90	23,15	0,25	1,41	0,90	0,69
Рентабельность продаж, %	22,31	15,77	12,41	16,83	0,25	1,33	0,94	0,74
Рентабельность активов по чистой прибыли, %	20,59	6,39	-12,70	4,76	0,25	4,33	1,34	- 2,67
Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, %	133,15	28,70	-70,01	30,61	0,25	4,35	0,94	- 2,29
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	1,14	0,69	0,21	0,68	0,25	1,68	1,01	0,31

Исходя из таблицы 10 выделим по каждой составляющей проблемы или угрозы.

По финансовой составляющей:

- Отрицательное значение коэффициента маневренности говорит о низкой финансовой устойчивости. Связано это с тем, что оборотный капитал формируется за счет заемных средств.⁴²

- Коэффициент обеспеченности собственным оборотными средствами ниже нуля, что указывает на отсутствие собственного капитала у АО «Золото Селигдара».

По интеллектуальной (кадровой) составляющей:

- Коэффициент использования фонда рабочего времени в пределах 0,98-0,99 указывает на возможные проблемы с организацией работы сотрудников.

По технико-технологической составляющей:

- в целом коэффициент обновления основных средств растет, что оценивается положительно.

- низкий коэффициент годности указывает на то, что основные средства являются изношенными.

По производственно-сбытовой составляющей:

- Низкая рентабельность активов по чистой прибыли говорит о низкой эффективности использования активов компании;

- Отрицательная рентабельность собственного капитала по чистой прибыли в 2023 году указывает на убытки компании.

В целом, основные проблемы или угрозы, выявленные по каждому виду экономической безопасности предприятия, связаны с финансовой неустойчивостью, высоким риском потери платежеспособности и неэффективным использованием ресурсов.⁴³

Далее в таблице 11 рассчитаны интегральные субиндексы для каждой

⁴² Мирошников Г. Н. Причины снижения финансовой устойчивости организации. Пути и меры их финансового оздоровления // Мировая наука. 2022. № 1 (58). С. 99.

⁴³ Минаков А. В. Оценка уровня экономической безопасности ПАО «Квадра» - генерирующая компания // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021. № 2-2 (72). С. 10.

функциональной составляющей и интегральный индекс экономической безопасности предприятия «Золото Селигдара».

Таблица 11 – Оценка состояния экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

Субиндекс/индекс	2021 год	Качественная оценка	2022 год	Качественная оценка	2023 год	Качественная оценка
Финансовая составляющая	3,81	низкий уровень, прогноз негативный	2,50	низкий уровень, прогноз негативный	- 0,31	низкий уровень, прогноз негативный
Кадровая составляющая	5,38	высокий уровень, прогноз стабильный	5,08	достаточный уровень, прогноз стабильный	4,59	достаточный уровень, прогноз стабильный
Технико-технологическая составляющая	2,74	низкий уровень, прогноз негативный	2,47	низкий уровень, прогноз негативный	3,04	низкий уровень, прогноз позитивный
Производственно-сбытовая составляющая	4,64	достаточный уровень, прогноз позитивный	2,58	низкий уровень, прогноз негативный	1,02	критический уровень, прогноз позитивный
Интегральный индекс экономической безопасности предприятия	16,58	достаточный уровень, прогноз негативный	12,63	низкий уровень, прогноз негативный	8,34	низкий уровень, прогноз позитивный

Из таблицы 11 можно сделать следующие обоснованные выводы:

- Финансовая составляющая за весь анализируемый период снижается и имеет низкий уровень безопасности. Это связано с тем, что большинство показателей не достигают своих пороговых значений, предприятие финансово неустойчиво.

- Кадровая составляющая также снижается и в отчетном году имеет достаточный уровень безопасности.

- Технико-технологическая составляющая за 2023 год значительно выросла, но имеет низкий уровень безопасности.

- Производственно-сбытовая составляющая перешла с низкого в критический уровень.

Интегральный индекс экономической безопасности предприятия за весь анализируемый период снижается. В 2021 году предприятие имеет достаточный уровень безопасности, но с 2022 года произошло резкое снижение и уровень достиг низкой экономической безопасности в отчетном году.

Таким образом, следует обратить внимание на такие составляющие как финансовая, технико-технологическая и производственно-сбытовая, так как данные составляющие имеют «критический» и «низкий» уровень безопасности.

2.3 Оценка влияния угроз на экономическую безопасность АО «Золото Селигдара»

Успех предприятий зависит от разработки и реализации долгосрочной стратегии развития, что помогает предприятию эффективно противостоять внешним угрозам.

При планировании стратегии необходимо учитывать как внутренние возможности и ресурсы компании, так и внешние.⁴⁴

Предприятия следят за внешней обстановкой, чтобы выявить и использовать ее благоприятные возможности для достижения целей, избежать при этом угрозы препятствий.

Добиваются этого пристальным изучением внешней среды на перспективу, составлением перечня возможностей и угроз, которые в дальнейшем позволят как использовать благоприятные возможности, так и найти действенные ответы на вызовы среды.⁴⁵

SWOT-анализ является важным инструментом для оценки состояния предприятия и его внешней среды. Он помогает выявить сильные и слабые стороны компании, а также возможности и угрозы, с которыми она сталкивается.⁴⁶

В таблице 12-14 на примере АО «Золото Селигдара» проведем SWOT – анализ.

Риски могут порождать угрозы из-за недостаточно устойчивого финансового положения компании. Непростые климатические условия в основных регионах работы предприятия создают риски краткосрочного

⁴⁴ Камалетдинов А. Ш. Теоретические основы информационного обеспечения оценки факторов и рисков организации // Инновации и инвестиции. 2022. № 6. С. 52.

⁴⁵ Яковлева Л. Я. Влияние рисков на экономическую безопасность предприятия // Инновационное развитие экономики. 2021. №4(64). С. 324.

⁴⁶ Кормишкина Л. А. Экономическая безопасность организации (предприятия) : учебное пособие. - Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2023. С. 66.

замедления или остановки работы, однако в долгосрочном периоде погодные факторы не оказывают заметного влияния на результаты работы.

Таблица 12 –SWOT-анализ АО «Золото Селигдара»

S	Сильные стороны организации	W	Слабые стороны организации
S ₁	Наличие запасов более чем на 20 лет работы	W ₁	Выручка зависит от технологии кучного выщелачивания, которая в свою очередь зависит от сезонности
S ₂	В компанию входят единственные работающие в России оловодобывающие активы	W ₂	Высокая доля заемного капитала
S ₃	Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения (приведет к уменьшению техногенной повреждаемости и повысит качество продукции)	W ₃	Недостаточно устойчивое финансовое положение
S ₄	У большинства российских производителей себестоимость производства выше, чем у данного предприятия	W ₄	В условиях сурового климата компания активно функционирует, сталкиваясь с возможными рисками краткосрочного замедления или полной остановки своей деятельности
S ₅	Продукция компании имеет высокий уровень качества	W ₅	Рентабельность активов по чистой прибыли находится на невысоком уровне, что свидетельствует о недостаточной эффективности использования ресурсов компанией
O	Возможности внешней среды	T	Угрозы внешней среды
O ₁	Замещение выбывающих месторождений новыми (расширение производства)	T ₁	Изменение курса доллара (валютный риск) может оказать негативное влияние на финансовое состояние компании
O ₂	Расширение производства олова ожидается в результате возведения ГОКа на Правоурмийском месторождении и запуска рудника на Перевальном участке	T ₂	Процентный риск может увеличить затраты на заемные средства и усложнить финансовую ситуацию компании
O ₃	Развитие личностных качеств работников через обучение - важное стратегическое направление в сфере управления персоналом	T ₃	Природные риски могут негативно повлиять на производство и финансовые результаты
O ₄	С запуском в работу обогатительных фабрик на оловянных месторождениях выявлены перспективы развития золотодобывающей фабрики Рябиновое и повышение проектной мощности	T ₄	Высокий риск потери платежеспособности
O ₅	Развитие новых рынков сбыта для расширения клиентской базы	T ₅	Волатильность мировых цен на золото может оказать влияние на доходность компании
		T ₆	Ограниченный внутренний спрос и западное эмбарго на российское золото могут сократить рынок сбыта металла
		T ₇	Угроза частых поломок и замедления работы производства из-за изношенных основных средств

Закупка материалов АО «Золото Селигдара» осуществляется в основном у российских поставщиков, данные сделки заключаются в рублях. Реализация продукции осуществляется, в основном, на внутреннем рынке (с незначительной долей продаж за рубежом), однако расчеты за продукцию находятся в зависимости от курса доллара США, поэтому компания подвержена риску изменения валютных курсов в отношении выручки.

Другие валютные операции связаны с получением кредитных средств в долларах США или эквиваленте цен на золото, в связи с чем, существует риск

отрицательного воздействия на финансовые показатели при снижении стоимости рубля по отношению к доллару США. В условиях нестабильности валютных рынков риск их изменения может оказать существенное влияние на финансовые показатели АО «Золото Селигдара».

Деятельность АО «Золото Селигдара» подвержена риску изменения процентных ставок по долгосрочным и краткосрочным кредитам и займам. Рост процентных ставок на рынке может привести к росту затрат на обслуживание обязательств, привлекаемых для финансирования инвестиционной программы и текущей деятельности.

Существует подход, позволяющий анализировать угрозы и обобщать результаты в SWOT-матрице, который является наиболее комплексным.

С помощью данного подхода можно получить всю необходимую информацию о текущем состоянии предприятия. Далее, на основе этих данных, можно разработать мероприятия по нейтрализации угроз и обеспечению эффективной деятельности компании.⁴⁷

Таблица 13 – Вспомогательная матрица SWOT

	Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
Угрозы (T)	S ₂ :T ₆	T ₁ :W ₃
Возможности (O)	O ₁ :S ₁	O ₂ :W ₃
	O ₁ :S ₂	O ₄ :W ₁
	O ₁ :S ₃	

При совокупном анализе преимуществ и недостатков, мы рассмотрим возможности и угрозы. Для этого создадим SWOT-матрицу в виде таблицы 14.

Рассмотрим метод взвешенной оценки воздействия факторов внешней среды для получения более точной и детальной оценки их значимости. Первым этапом является запись отдельных факторов среды в первую колонку. Затем следует определить вес каждого фактора во второй колонке, который представляет собой относительную важность. Третья колонка заполняется оценкой в баллах степени влияния каждого фактора на организацию.

⁴⁷ Разуваева Е. Б. Комплексная методика оценки рисков и угроз экономической безопасности предприятия // Мир науки и мысли. 2023. № 1. С. 153.

Таблица 14 – SWOT-матрица АО «Золото Селигдара»

	Возможности	Угрозы
	<ol style="list-style-type: none"> 1. Замещение выбывающих месторождений новыми (расширение производства) 2. Расширение производства олова ожидается в результате возведения ГОКа на Правоурмийском месторождении и запуска рудника на Перевальном участке 3. Развитие личностных качеств работников через обучение - важное стратегическое направление в сфере управления персоналом 4. С запуском в работу обогатительных фабрик на оловянных месторождениях выявлены перспективы развития золотодобывающей фабрики Рябиновое и повышение проектной мощности 5. Развитие новых рынков сбыта для расширения клиентской базы 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Изменение курса доллара (валютный риск) 2. Изменение процентных ставок (процентный риск) 3. Природные риски негативно влияют на производство и финансовые результаты 4. Высокий риск потери платежеспособности 5. Волатильность мировых цен на золото оказывает влияние на доходность компании объема золотодобычи 6. Ограниченный внутренний спрос и западное эмбарго на российское золото могут сократить рынок сбыта металла 7. Угроза частых поломок и замедления работы производства из-за изношенных основных средств
Сильные стороны	СиВ	СиУ
<ol style="list-style-type: none"> 1. Наличие запасов более чем на 20 лет работы 2. В компанию входят единственные работающие в России оловодобывающие активы 3. Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения (приведет к уменьшению техногенной повреждаемости и повысит качество продукции) 4. У большинства российских производителей себестоимость производства выше, чем у данного предприятия 5. Продукция компании имеет высокий уровень качества 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Стабильное и продолжительное производство, увеличение объемов добычи и расширение рынка сбыта 2. Выход на новые рынки 3. Благодаря обнаружению новых месторождений, производство олова существенно увеличится, открывая новые горизонты в сфере добычи ресурсов 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Компания обладает уникальным конкурентным преимуществом, что может уменьшив зависимость от внутреннего спроса и российского рынка
Слабые стороны	СлВ	СлУ
<ol style="list-style-type: none"> 1. Выручка зависит от технологии кучного выщелачивания, которая в свою очередь зависит от сезонности 2. Высокая доля заемного капитала 3. Недостаточно устойчивое финансовое положение 4. В условиях сурового климата компания активно функционирует, сталкиваясь с возможными рисками краткосрочного замедления или полной остановки своей деятельности 5. Рентабельность активов по чистой прибыли находится на невысоком уровне, что свидетельствует о недостаточной эффективности использования ресурсов компанией 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Увеличение объемов добычи сможет вернуть устойчивое финансовое положение компании 2. Снижение сезонности 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Финансовые показатели подвержены значительному воздействию изменения валютных рынков, особенно в периоды нестабильности

Шкала состоит из пяти уровней, где оценка 1 – самая низкая значимость, а 5 - самая высокая.⁴⁸

Определение влияния фактора на организацию основано на результате умножения балльной оценки фактора на его вес.

Анализ возможностей и угроз внешней среды представлен в таблице 15, а анализ влияние внутренних факторов на предприятие в таблице 16.

Таблица 15 - Анализ возможностей и угроз внешней среды

Факторы внешней среды	Вес фактора	Оценка балл	Взвешенная оценка, балл
Возможности предприятия			
О ₁ Замещение выбывающих месторождений новыми (расширение производства)	0,05	4	0,20
О ₂ Расширение производства олова ожидается в результате возведения ГОКа на Правоурмийском месторождении и запуска рудника на Перевальном участке	0,15	5	0,75
О ₃ Развитие личностных качеств работников через обучение - важное стратегическое направление в сфере управления персоналом	0,01	3	0,30
О ₄ С запуском в работу обогатительных фабрик на оловянных месторождениях выявлены перспективы развития золотодобывающей фабрики Рябиновое и повышение проектной мощности	0,05	3	0,15
О ₅ Развитие новых рынков сбыта для расширения клиентской базы	0,20	5	1,00
Угрозы предприятия			
Т ₁ Изменение курса доллара (валютный риск) может оказать негативное влияние на финансовое состояние компании	0,10	5	0,50
Т ₂ Процентный риск может увеличить затраты на заемные средства и усложнить финансовую ситуацию компании	0,05	4	0,20
Т ₃ Природные риски могут негативно повлиять на производство и финансовые результаты	0,05	3	0,15
Т ₄ Высокий риск потери платежеспособности	0,15	4	0,60
Т ₅ Волатильность мировых цен на золото может оказать влияние на доходность компании	0,02	3	0,06
Т ₆ Ограниченный внутренний спрос и западное эмбарго на российское золото могут сократить рынок сбыта металла	0,02	2	0,04
Т ₇ Угроза частых поломок и замедления работы производства из-за изношенных основных средств	0,15	5	0,75
Суммарная оценка	1,00	-	4,70

⁴⁸ Гильмутдинова А. И. SWOT-анализ как инструмент анализа конкурентоспособности предприятия // Вестник науки. 2020. № 6 (27). С. 97.

Анализ реакции предприятия на внешние факторы показал, что реакция на них находится на высоком уровне, с общей оценкой 4,70. Развитие АО «Золото Селигдара» в значительной степени зависит от расширения производства олова за счет возведения ГОКа на Правоурмийском месторождении и запуска рудника на Перевальном участке.

Существует серьезная угроза для предприятия в виде поломок и замедления работы производства из-за изношенных основных средств, а также высокого риска потери платежеспособности, который оценивается на уровне 0,6.

АО «Золото Селигдара» является предприятием, которое незамедлительно реагирует на воздействие факторов внутренней среды, показывая высокий уровень готовности и адаптации. Суммарная оценка реакции компании на эти факторы составляет 3,95, что свидетельствует о ее сильных сторонах.

Таблица 16 - Анализ сильных и слабых сторон внутренней среды

Факторы внутренней среды	Вес фактора	Оценка балл	Взвешенная оценка, балл
Сильные стороны			
S ₁ Наличие запасов более чем на 20 лет работы	0,05	3	0,15
S ₂ В компанию входят единственные работающие в России оловодобывающие активы	0,05	3	0,15
S ₃ Внедрение в производство новых технологий добычи и обогащения (приведет к уменьшению техногенной повреждаемости и повысит качество продукции)	0,15	4	0,60
S ₄ У большинства российских производителей себестоимость производства выше, чем у данного предприятия	0,05	4	0,20
S ₅ Продукция компании имеет высокий уровень качества	0,05	4	0,20
Слабые стороны			
W ₁ Выручка зависит от технологии кучного выщелачивания, которая в свою очередь зависит от сезонности	0,10	4	0,40
W ₂ Высокая доля заемного капитала	0,20	4	0,80
W ₃ Недостаточно устойчивое финансовое положение	0,15	5	0,75
W ₄ В условиях сурового климата компания активно функционирует, сталкиваясь с возможными рисками краткосрочного замедления или полной остановки своей деятельности	0,10	3	0,30
W ₅ Рентабельность активов по чистой прибыли находится на невысоком уровне, что свидетельствует о недостаточной эффективности использования ресурсов компанией	0,10	4	0,40
Суммарная оценка	1,00	-	3,95

Наиболее значимым фактором, отражающим сильную сторону АО «Золото

Селигдара», является внедрение новых технологий добычи и обогащения. Данный фактор с оценкой 0,6 оказывает сильное влияние на эффективность работы предприятия.

Согласно анализу, выделяются слабые стороны: высокая доля заемного капитала и недостаточно устойчивое финансовое положение. Эти факторы требуют особого внимания, так как оказывают негативное влияние на деятельность предприятия.

При применении данного подхода, предприятие способно не только выявить отрицательные стороны и угрозы, а также провести анализ всего спектра мер, которые направлены на снижение угроз, влияющих на экономическую безопасность. Таким образом, SWOT-анализ позволяет провести комплексную диагностику текущего состояния предприятия.⁴⁹

Предприятие обладает достаточным количеством сильных сторон, которые ей помогут снизить угрозы, а также достаточным количеством возможностей, которые помогут нейтрализовать слабые стороны предприятия.

⁴⁹ Янкина И. А. Подходы к применению методики SWOT-анализа деятельности предприятия // Вестник Таганрогского института управления и экономики. 2023. № 4. С. 18.

3 ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ АО «ЗОЛОТО СЕЛИГДАРА»

3.1 Вызовы экономической безопасности на предприятии

Неотъемлемым условием в настоящее время для успешного функционирования и развития предприятия является обеспечение экономической безопасности.⁵⁰ Вызовы экономической безопасности предприятий в настоящее время являются одной из наиболее актуальных проблем как с позиций возможности формирования эффективного состава производственных и иных ресурсов предприятия, так и, с позиций и обеспеченности ими всех необходимых нужд, способствующих снижению финансовой зависимости предприятия от внешних источников.⁵¹

Для условий рыночной экономики представляются нормой ситуации, при которых многие предприятия покидают рынок, формируются новые формы организации производства.

Подобная ситуация является болезненной для хозяйствующих субъектов, изначально понимающих это и готовящих себя к тому, что придет момент, когда их предприятие окажется лишним в системе общественного разделения труда. В данных условиях экономическая безопасность современного предприятия включает в себя несколько составляющих. Однако, угрозы любой функциональной составляющей экономической безопасности предприятия в итоге снижают его финансовую устойчивость, а также способность его функционирования как субъекта рыночных отношений.⁵²

Одним из основных условий по нейтрализации угроз является своевременное их выявление.

Отсутствие эффективного функционирования системы оценки экономической безопасности является проблемой обеспечения экономической

⁵⁰ Дмитриева Е. Н. Концептуальные основы оценки экономической безопасности организации: на примере ПАО «МТС» // Финансовые рынки и банки. 2021. С. 25.

⁵¹ Ся Сьючэн Проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия // Экономика и социум. 2023. № 5 (108). С. 1109.

⁵² Кульнев В. А. Методы оценки экономической безопасности предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. № 4-3 (55). С. 41.

безопасности предприятия. Отсутствие данного аспекта уменьшает эффективность функционирования деятельности предприятия.

На основании проведенного анализа во второй главе можно выделить вызовы и угрозы, с которыми столкнулось АО «Золото Селигдара».

В таблице 17 представлены вызовы и угрозы экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Таблица 17 - Вызовы и угрозы экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

Наименование функциональной составляющей	Вызовы	Угрозы
Финансовая составляющая	Очень высокая доля заемного капитала	Угроза потери финансовой независимости и платежеспособности предприятия
	Неэффективное использование собственных средств и слабая финансовая база	Угроза низкой финансовой устойчивости
Технико-технологическая составляющая	Основные средства являются изношенными	Угроза частых поломок и замедления работы производства
Производственно-сбытовая составляющая	Низкая рентабельность производства и продаж	Угроза неэффективного использования производственных и сбытовых ресурсов
	Низкая рентабельность активов по чистой прибыли	Угроза низкой эффективности использования активов компании

Проведенный анализ во второй главе подчеркнул, что главной причиной, вызывающей угрозы текущей экономической безопасности АО «Золото Селигдара», является высокая доля заемного капитала, что указывает на проблемы с обеспечением финансовой независимости и повышенный риск потери платежеспособности компании. Это затрудняет успешное функционирование и развитие организации, создавая серьезные препятствия на пути к устойчивому росту. Следующей серьезной проблемой является изношенные основные средства, что может привести к большим затратам на ремонт, простои техники и замедления производственной деятельности предприятия.

Для устранения выявленных угроз необходимо разработать мероприятия

по оздоровлению финансового состояния предприятия. Ключевыми факторами в успешном развитии АО «Золото Селигдара» будут являться повышение собственного капитала и финансовой устойчивости.⁵³

3.2 Разработка рекомендаций по повышению уровня экономической безопасности

Без финансовой устойчивости невозможно гарантировать стабильность предприятия, поэтому она занимает ведущее место в обеспечении экономической безопасности предприятия.

Одним из ключевых элементов финансовой устойчивости является способность предприятия обеспечить свои затраты и иметь достаточные запасы за счет эффективного управления своими источниками финансирования. Платежеспособность и сбалансированность между имуществом и источниками финансирования выступают внешними проявлениями финансовой устойчивости компании.⁵⁴

Для повышения уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара» необходимо провести ряд важных мероприятий.

В первую очередь, необходимо увеличить долю собственного капитала, чтобы снизить финансовые риски и обеспечить более высокую финансовую устойчивость и независимость от внешних факторов.

В отчетный период собственный капитал АО «Золото Селигдара» составляет всего лишь 12 % от общего капитала, что заметно ниже рекомендуемого уровня в 40-50 %.

В 2024 году коэффициент годности составил 38 %, значение находится ниже нормы, поэтому необходимо обновить основные средства. Величина собственных средств в основном формируется из прибыли компании. В 2024-2026 гг. увеличим чистую прибыль за счет ввода в действие новых основных средств.

⁵³ Шнайдер В. В. Анализ ликвидности и платежеспособности экономических субъектов: сущность, значение и влияние на экономическую безопасность // Научен вектор на Балканите. 2020. № 2 (8). С. 51.

⁵⁴ Васина Е. В. Платежеспособность и ликвидность как составляющие экономической устойчивости предприятия // Устойчивое развитие, экоинновации и «зеленые» экономика и технологии. 2021. С. 53.

Виды транспортных средств, стоимость и ожидаемая прибыль каждого проекта за года представлены в таблице 18.

Таблица 18 – Мероприятия для повышения уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

	2024 год	2025 год	2026 год
Закупка основных средств	6 карьерных самосвалов Komatsu HD785-7 2023 г., 295 714 тыс. руб.	6 карьерных самосвалов Komatsu HD785-7 2023 г., 382 715 тыс. руб.	5 карьерных самосвалов Komatsu HD785-7 2023 г., 469 716 тыс. руб.
Общая сумма закупки, млн. руб.	1 774	2 296	2 349
Прогноз ожидаемой прибыли в первый год реализации проекта, млн. руб.	9 506	10 803	11 620
Перевод кредиторской задолженности в долгосрочные обязательства	30 % или 6 306 млн. руб.	30 % или 6 059 млн. руб.	30 % или 9 456 млн. руб.

Обновление транспортных средств в количестве 6 новых карьерных самосвалов в 2024 году является необходимым для поддержания и увеличения производительности золотоизвлекательной фабрики на месторождении Рябиновое, так как при установке третьего чана в 2024 году производительность с 1,6 млн. тонн руды в год увеличится до 1,7 млн. тонн руды в год.

В 2023 году началось строительство новой золотоизвлекательной фабрики на месторождении Хвойное, которая приступит к работе в начале 2025 года и ее производительность составит – 3 млн. тонны руды в год. Поэтому закупка транспортных средств в 2025 и 2026 гг. будет также необходимой для поддержания производственного процесса.

В таблице 19 сравним покупку транспортных средств за счет собственного капитала и оформления в лизинг.

Для реализации проекта с единовременной закупкой транспортного средства в 2024 году на сумму 1 774 млн. руб. и ожидаемой прибылью в первый год реализации проекта в сумме 9 506 млн. руб. стоит использовать собственный капитал с источником финансирования за счёт собственной прибыли, так как

затрат выходит намного меньше. В последующие годы будем придерживаться этой же стратегии.

Таблица 19 – Сравнение затрат при лизинге и за счет собственных средств
в тысячах рублей

Параметры сделки	2024 год		2025 год		2026 год	
	Лизинг	За счет собственных средств	Лизинг	За счет собственных средств	Лизинг	За счет собственных средств
Стоимость объекта ОС с НДС	2 661 000	2 661 000	3 444 000	3 444 000	3 523 500	3 523 500
Первоначальный взнос (20 %)	532 200	2 661 000 (100 %)	688 800 (20 %)	3 444 000 (100 %)	704 700 (20 %)	3 523 500 (100 %)
Основной долг	2 128 800	0	2 755 200	0	2 818 800	0
Удорожание (на 19,2 %)	510 912	0	661 248 (на 19,2 %)	0	676 512 (на 19,2 %)	0
Итого расходов	3 171 912	2 661 000	4 105 248	3 444 000	4 200 012	3 523 500
Возврат НДС	528 652	443 500	684 208	574 000	700 002	587 250
Снижение налога на прибыль	528 652	443 500	684 208	574 000	700 002	587 250
Налоговые льготы	1 057 304	887 000	1 368 416	1 148 000	1 400 004	1 174 500
Суммарная стоимость приобретения	2 114 608	1 774 000	2 736 832	2 296 000	2 800 008	2 349 000

Графики платежей по лизингу за 2024-2026 гг. представлены в приложениях Г, Д, Е.

При покупке транспортных средств за собственный капитал, организация является полноправным собственником, а при лизинге транспортные средства являются арендованными пока действует лизинговый договор.

Расчеты ожидаемой прибыли от работы самосвалов представлены в приложениях Ж, К, Л.

При укреплении финансового состояния предприятия ключевым шагом является анализ и оптимизация его дебиторской и кредиторской задолженности.⁵⁵ Эффективное управление этими финансовыми потоками может повлиять на общую стабильность предприятия.

⁵⁵ Зяблицкая Н. В. Оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности как фактор обеспечения платежеспособности предприятия // Региональные проблемы преобразования экономики. 2022. № 3. С. 134.

Для улучшения управления задолженностью, предприятию рекомендуется принять следующие меры: краткосрочные обязательства компании в большей степени представлены краткосрочной кредиторской задолженностью. В части обязательств, компании рекомендуется сократить долю краткосрочных заемных средств.

Перевод кредиторской задолженности в долгосрочные обязательства обычно осуществляется с целью увеличения срока погашения долга.⁵⁶ Это может помочь компании снизить текущую финансовую нагрузку и улучшить ликвидность.

В 2024 г. для повышения ликвидности баланса и финансовой устойчивости предприятия переведем 79 % кредиторской задолженности в долгосрочные обязательства за счет снижения кредиторской задолженности на 21 017 млн. руб. Разница между дебиторской и кредиторской задолженностью составляет 21 017 млн. руб. Уменьшив оставшуюся сумму кредиторской задолженности на 30 %, получим 6 306 млн. руб.

В 2025 и 2026 гг. также переведем 30 % кредиторской задолженности в долгосрочные обязательства за счет снижения кредиторской задолженности на 6 059 млн. руб. и 9 456, соответственно.

Разбивка на 30 % в течение трех лет позволяет постепенно уменьшать текущую кредиторскую задолженность, не навлекая на себя финансовые риски излишнего погашения обязательств.

Постепенное уменьшение кредиторской задолженности в последующие два года также позволяет распределить финансовые ресурсы более эффективно и минимизировать риски нехватки оборотного капитала.⁵⁷

Для АО «Золото Селигдара» ключевым аспектом становится не только оптимизация текущих операций, но и стратегическое планирование на будущее. Для этого необходимо пересмотреть весь спектр управленческих решений,

⁵⁶ Пугач А. А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью как элемент обеспечения экономической безопасности предприятия: практические аспекты // Вестник университета. 2022. № 12. С. 165.

⁵⁷ Салахова А. Р. Управление кредиторской задолженностью на предприятии // Теория и практика современной науки. 2021. № 4 (70). С. 151.

связанных с финансовой деятельностью компании. Это поможет укрепить финансовую устойчивость предприятия и снизить риски возникновения финансовых трудностей в будущем.⁵⁸

3.3 Оценка эффективности предложенных мероприятий

После внедрения предложенных мероприятий и оптимизации структуры капитала, бухгалтерский баланс претерпит значительные изменения. В таблице 20 рассмотрим только те статьи баланса, в которых произошли изменения.

Таблица 20 – Изменения в бухгалтерском балансе на 2024-2026 гг.

в млн. руб.

Наименование статей	2023 год	2024 год (прогноз)	Изменения	2025 год (прогноз)	Изменения	2026 год (прогноз)	Изменения
1	2	3	4	5	6	7	8
АКТИВ							
I. Внеоборотные активы							
Основные средства (ОС)	7 434	9 208	+ 1 774 купили ТС	11 504	+ 2 296 купили ТС	13 853	+ 2 349 купили ТС
Итого по разделу I	26 906	28 680	+ 1 774	30 976	+ 2 296	33 325	+ 2 349
II. Оборотные активы							
Денежные средства и денежные эквиваленты (ДС)	1 260	1 298	- 1 774 купили ТС + (- 7 694) прибыль от производства прошлого года + 9 506 прибыль от нового производства	11 617	- 2 296 купили ТС + 1 812 прибыль от производства прошлого года + 10 803 прибыль от нового производства	33 503	- 2 349 купили ТС + 12 615 прибыль от производства прошлого года + 11 620 прибыль от нового производства
Итого по разделу II	30 471	30 509	+ 38 за счет уменьшения ДС	40 828	+ 10 319 за счет увеличения ДС	62 714	+ 21 886 за счет увеличения ДС
Итого-баланса	57 376	59 188	+ 1 812 за счет увеличения ОС и ДС	71 803	+ 12 615 за счет увеличения ОС и ДС	96 038	+ 24 235 за счет увеличения ОС и ДС
ПАССИВ							
III. Капитал и резервы							
Добавочный капитал (ДК)	-	1 744	+ 1 744 средства из НП, которые пошли на увеличение стоимости компании	4 040	+ 2 296 средства из НП, которые пошли на увеличение стоимости компании	6 389	+ 2 349 средства из НП, которые пошли на увеличение стоимости компании

⁵⁸ Хамбулатова З. Р. Обеспечение экономической безопасности стратегического развития предприятия // Прикладные экономические исследования. 2023. № 1. С. 165.

Продолжение таблицы 20

1	2	3	4	5	6	7	8
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) (НП)	7 122	7 160	+ 38 = - 1 744 ушло на добавочный капитал, за счет которого купим ТС + (- 7 694) прибыль от производства прошлого года + 9 506 прибыль от нового производства	17 479	+ 10 319 = - 2 296 ушло на добавочный капитал, за счет которого купим ТС + 1 812 прибыль от производства прошлого года + 10 803 прибыль от нового производства	39 365	+ 21 886 = - 2 349 ушло на добавочный капитал, за счет которого купим ТС + 12 615 прибыль от производства прошлого года + 11 620 прибыль от нового производства
Итого по разделу III	7 142	8 954	+ 1 812 за счет увеличения ДК и уменьшения НП	21 569	+ 12 615 за счет увеличения ДК и НП	45 804	+ 24 235 за счет увеличения ДК и НП
IV. Долгосрочные обязательства							
Заемные средства	1 879	8 185	+ 6 306	14 244	+ 6 059	23 709	+ 9 465
Итого по разделу IV	6 349	12 655	+ 6 306	18 714	+ 6 059	28 170	+ 9 456
V. Краткосрочные обязательства							
Кредиторская задолженность	26 501	20 195	- 6 306	14 136	- 6 059	4 680	- 9 456
Итого по разделу V	43 885	37 579	- 6 306	31 520	- 6 059	22 064	- 9 456
Итого-баланса	57 376	59 188	+ 1 812	71 803	+ 12 615	96 038	+ 24 235

В таблице 21 представлены изменения, которые произойдут в капитале предприятия.

Таблица 21 – Структура капитала АО «Золото Селигдара» после реализации предлагаемых мероприятий

в процентах

Наименование статей	2023 год	2024 год (прогноз)	2025 год (прогноз)	2026 год (прогноз)	Темп прироста, в %
					2026/2023
Собственный капитал	12	15	30	48	300
Долгосрочные обязательства	11	22	26	29	164
Краткосрочные обязательства, всего	77	63	44	23	- 70
Итого	100	100	100	100	-

Изменения в структуре капитала приведут:

- к росту собственного капитала и долгосрочных обязательств на 300 % и

164 %, соответственно;

- к снижению краткосрочных обязательств на 70 %, соответственно.

В таблице 22 представлен анализ изменения коэффициентов экономической безопасности АО «Золото Селигадра».

Таблица 22 – Изменения коэффициентов экономической безопасности АО «Золото Селигадра»

Индикатор	2023 год	2024 год (прогноз)	2025 год (прогноз)	2026 год (прогноз)	Референсное значение	Весовой коэффициент	Нормированное значение показателя		
							2024 год	2025 год	2026 год
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Финансовая составляющая									
Коэффициент автономии	0,12	0,15	0,30	0,48	0,31	1	0,49	0,97	1,54
Коэффициент долгосрочной финансовой независимости	0,24	0,37	0,56	0,77	0,57	1	0,65	0,99	1,36
Коэффициент маневренности собственного капитала	-2,77	-2,20	-0,44	0,27	-0,79	1	2,79	0,55	-0,35
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,65	-0,65	-0,23	0,20	-0,23	1	2,86	1,02	-0,88
Коэффициент текущей ликвидности	0,69	0,81	1,30	2,84	1,65	1	0,49	0,79	1,72
Коэффициент быстрой ликвидности	0,08	0,23	0,61	1,86	0,90	1	0,26	0,67	2,07
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,20	0,09	0,43	1,61	0,71	1	0,12	0,61	2,27
Z-счет модели Савицкой	-23,53	-9,52	8,42	15,78	4,89	1	-1,95	1,72	3,23
Интеллектуальная (кадровая) составляющая									
Коэффициент использования фонда рабочего времени	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,5	1,00	1,00	1,00
Среднегодовая заработная плата, тыс. руб.	2 034	2 189	2 251	2 305	2 248	1	0,97	1,00	1,03
Выручка на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	6,21	6,44	7,38	8,26	7,36	1	1,14	1,00	1,12
Прибыль от продаж на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	0,77	0,68	0,56	0,51	0,58	0,25	0,86	0,96	0,87
Чистая прибыль на 1 руб. затрат на оплату труда, руб.	-1,50	0,28	1,77	3,20	1,75	1,00	0,16	1,01	1,83
Доля расходов на оплату труда в затратах, %	14,32	14,35	14,38	14,41	14,38	1	1,00	1,00	1,00

Продолжение таблицы 22

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Среднегодовая выработка 1 работника, тыс. руб.	12 646	14 093	16 604	19 039	16 578	1	0,85	1,00	1,15
Технико-технологическая составляющая									
Коэффициент обновления основных средств	0,29	0,19	0,2	0,18	0,19	0,25	1,00	1,05	0,95
Коэффициент годности	0,36	0,56	0,59	0,64	0,60	1	0,94	0,99	1,07
Фондовооруженность, тыс. руб.	2 512	2 823	3 278	3 761	3 287	1	0,86	1,00	1,14
Фондоотдача, руб.	5,03	4,99	5,06	5,07	5,04	1	0,99	1,00	1,01
Фондорентабельность, %	62,47	47,58	38,23	31,23	39,01	0,25	1,22	0,98	0,80
Материалоотдача, руб.	1,47	1,92	2,42	2,96	2,43	1	0,79	0,99	1,22
Производственно-сбытовая составляющая									
Коэффициент капиталоотдачи всех активов	0,53	0,71	0,80	0,76	0,76	0,25	0,94	1,05	1,01
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	0,88	1,36	1,47	1,24	1,36	0,25	1,00	1,08	0,91
Рентабельность производства, %	15,90	15,9	15,9	15,9	15,90	0,5	1,00	1,00	1,00
Рентабельность продаж, %	12,41	9,53	7,55	6,17	7,75	0,25	1,23	0,97	0,80
Рентабельность активов по чистой прибыли, %	-12,70	3,11	19,26	29,11	17,16	1	0,18	1,12	1,70
Рентабельность собственного капитала по чистой прибыли, %	-70,01	22,51	82,66	72,51	59,23	0,25	0,38	1,40	1,22
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	0,21	0,27	0,38	1,17	0,61	1	0,45	0,63	1,93

В таблице 23 рассчитаны интегральные субиндексы для каждой функциональной составляющей, также был вычислен интегральный индекс экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Из таблицы 23 можно сделать следующие выводы:

- финансовая составляющая с каждым годом растет и уже в 2024 г. имеет достаточный уровень, а с 2025 - высокий;
- кадровая составляющая также растет с каждым годом, высокий уровень имеет с 2025 года.
- технико-технологическая составляющая достаточный уровень имеет уже

в 2024 году.

- производственно-сбытовая составляющая имеет достаточный уровень только в 2026 году.

Таблица 23 – Оценка состояния экономической безопасности АО «Золото Селигдара»

Субиндекс/индекс	2023 год	Качественная оценка	2024 год (прогноз)	Качественная оценка	2025 год (прогноз)	Качественная оценка	2026 год (прогноз)	Качественная оценка
Финансовая составляющая	-0,31	низкий уровень, прогноз негативный	5,72	достаточный уровень, прогноз позитивный	7,32	высокий уровень, прогноз позитивный	10,96	высокий уровень, прогноз позитивный
Кадровая составляющая	4,59	достаточный уровень, прогноз стабильный	4,84	достаточный уровень, прогноз стабильный	5,76	высокий уровень, прогноз позитивный	6,85	высокий уровень, прогноз стабильный
Технико-технологическая составляющая	3,59	низкий уровень, прогноз позитивный	4,13	достаточный уровень, прогноз позитивный	4,49	достаточный уровень, прогноз позитивный	4,88	достаточный уровень, прогноз позитивный
Производственно-сбытовая составляющая	1,02	критический уровень, прогноз позитивный	2,01	критический уровень, прогноз позитивный	3,38	низкий уровень, прогноз позитивный	5,11	достаточный уровень, прогноз позитивный
Интегральный индекс экономической безопасности предприятия	8,89	низкий уровень, прогноз позитивный	16,70	достаточный уровень, прогноз позитивный	20,95	достаточный уровень, прогноз стабильный	27,79	высокий уровень, прогноз стабильный

По данным таблицы 23 можно сделать вывод, что индекс экономической безопасности с каждым годом растет. В АО «Золото Селигдара» уже в 2024 году уровень экономической безопасности оценивается как достаточный, то есть предприятие обладает надежными резервами для обеспечения финансовой устойчивости. В 2026 году АО «Золото Селигдара» достигло высокого уровня экономической безопасности.

Изменив структуру собственного капитала, а именно повысив его на 300 % экономическая безопасность организации растет и вероятность рисков у нее минимальная.

Таким образом, в третьей главе были предложены различные мероприятия, направленные на повышение уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдар», а именно:

- оптимизация структуры капитала в сторону увеличения доли собственного капитала;

- краткосрочные обязательства компании в большей степени представлены краткосрочной кредиторской задолженностью. В части обязательств, сократили долю краткосрочных заемных средств.

В условиях рыночной экономики ключевым фактором для успешного функционирования и развития хозяйствующих субъектов является их способность адаптироваться к изменениям внешней и внутренней среды.⁵⁹ Одним из важнейших показателей данной способности является финансовая устойчивость предприятия.⁶⁰

Таким образом для обеспечения стабильности и эффективного управления необходимо регулярно проводить комплексный экономический анализ финансового состояния компании, а также отслеживать изменения ключевых показателей ее деятельности. Только такой подход позволит обеспечить успешное функционирование и постоянное развитие бизнеса в современных условиях.⁶¹

⁵⁹ Чуйков А. С. Организация обеспечения экономической безопасности коммерческой организации // Финансовые рынки и банки. 2022. № 1. С. 53.

⁶⁰ Бондарева С. А. Диагностика финансовой безопасности экономического субъекта: учебное пособие. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления, 2021. С. 63.

⁶¹ Сергеев А. А. Экономическая безопасность предприятия : учебник и практикум для вузов. - Москва, 2023. С. 11.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, в дипломной работе согласно главной цели, поставленной во введении, были разработаны мероприятия по повышению уровня экономической безопасности АО «Золото Селигдара».

Для этого были решены следующие задачи:

- изучены теоретические основы экономической безопасности на предприятии;
- проанализировано состояние экономической безопасности АО «Золото Селигдара»;
- проведена оценка влияния угроз на экономическую безопасность АО «Золото Селигдара»;
- разработаны рекомендации по повышению уровня экономической безопасности организации АО «Золото Селигдара» и оценена эффективность предложенных мероприятий.

Объектом исследования в данной работе было выбрано АО «Золото Селигдара».

Из анализа основных экономических показателей был сделан вывод о том, что в 2023 году по сравнению с 2021 годом наблюдается отрицательная динамика по показателям. За отчётный год чистый убыток составил 7 693 млн. руб., такая отрицательная динамика объясняется не денежными убытками от курсовых разниц, в основном по займам компании, номинированным в золоте.

Далее была дана оценка уровню экономической безопасности АО «Золото Селигдара», который с каждым годом снижается. В 2023 году уровень экономической безопасности составил 8,89, что характеризуется как низкий показатель.

Необходимо учесть то, что все составляющие, кроме кадровой, в 2023 году имеют «критический» и «низкий» уровень безопасности, на что требуется обратить внимание и принять соответствующие меры по повышению уровня безопасности. Кадровая составляющая имеет «высокий» уровень безопасности, что оценивается положительно.

С помощью SWOT-анализа были выявлены слабые стороны и угрозы для предприятия. Согласно анализу, слабой стороной является: высокая доля заемного капитала и недостаточно устойчивое финансовое положение. Эти факторы могут оказывать негативное воздействие на деятельность компании. Отметим, что существует серьезная угроза для предприятия в виде поломок и замедления работы производства из-за изношенных основных средств, а также высокого риска потери платежеспособности.

Таким образом, в качестве основных мероприятий для повышения уровня экономической безопасности, можно выделить:

- Повышение доли собственного капитала за счет покупки новых основных средств, которые принесут прибыль. Рост собственного капитала снизит финансовые риски и обеспечит более высокую финансовую устойчивость и независимость от внешних факторов;

- Для улучшения управления задолженностью, предприятию рекомендуется принять следующие меры: краткосрочные обязательства компании в большей степени представлены краткосрочной кредиторской задолженностью. В части обязательств, компании рекомендуется сократить долю краткосрочных заемных средств.

Применив данные мероприятия, индекс экономической безопасности с каждым годом растет. В АО «Золото Селигдара» уже в 2024 году уровень экономической безопасности оценивается как достаточный, то есть предприятие обладает надежными резервами для обеспечения финансовой устойчивости. В 2026 году АО «Золото Селигдара» достигло высокого уровня экономической безопасности.

Изменив структуру собственного капитала, а именно повысив его на 300 % экономическая безопасность организации растет и вероятность рисков у нее минимальная.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Алтунина, Т. М. Модели оценки экономической безопасности предприятия: текущее состояние и направления развития / Т. М. Алтунина, И. С. Баранова, Н. Р. Шуман // Стратегии развития социальных общностей, институтов и территорий. – 2020. – С. 162-166.

2 Ахмедова, Л. А. Оценка деятельности по обеспечению экономической безопасности организации / Л. А. Ахмедова, Е. Д. Градинару // Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки. - 2022. – С. 29-36.

3 Балакова, А. И. Современные подходы к обеспечению экономической безопасности предприятия / А. И. Балакова // Вестник науки. – 2022. - № 5 (50). – С. 47-55.

4 Бондарева, С. А. Диагностика финансовой безопасности экономического субъекта: учебное пособие / С. А. Бондарева; Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС. – Волгоград: Изд-во Волгоградского института управления – филиала РАНХиГС, 2021. – 102 с.

5 Васина, Е. В. Платежеспособность и ликвидность как составляющие экономической устойчивости предприятия / Е. В. Васина, М. С. Иванкина // Устойчивое развитие, экоинновации и «зеленые» экономика и технологии. – 2021. – С. 52-56.

6 Ведерникова, А. С. Комплексная оценка экономической безопасности хозяйствующего субъекта / А. С. Ведерникова // Молодой ученый. - 2022. - № 12 (407). - С. 67-69.

7 Викулина, Е. В. Экономическая безопасность предприятия: модели оценки и пути развития / Е. В. Викулина // Вопросы региональной экономики. – 2022. - № 1 (50). – С. 12-16.

8 Виноградов, В. Д. Понятие «экономической безопасности» и классификация «угроз экономической безопасности» хозяйствующего субъекта / В. Д. Виноградов // Молодая наука. – 2020. – С. 432-440.

9 Вякина, И. В. Методы оценки экономической безопасности предприятия

как инструментарий диагностики угроз развития / И. В. Вякина // Экономический анализ: теория и практика. – 2020. - № 5 (500). – С. 835-859.

10 Гильмутдинова, А. И. SWOT-анализ как инструмент анализа конкурентоспособности предприятия / А. И. Гильмутдинова // Вестник науки. – 2020. - № 6 (27). – С. 92-99.

11 Годовой отчет АО «Золото Селигдара» за 2019 год [Электронный ресурс]: офиц. сайт. URL: <https://seligdar.ru/> (дата обращения: 25.02.2024).

12 Давыдова, Г. В. Специфика экономической безопасности отрасли: сущность и факторы / Г. В. Давыдова, В. С. Григорян // Экономика и экономическая теория. – 2021. - № 1. – С. 191-197.

13 Дмитриева, Е. Н. Концептуальные основы оценки экономической безопасности организации: на примере ПАО «МТС» / Е. Н. Дмитриева, Л. В. Мамедова, Л. В., Мамедова, Е. Н. // Финансовые рынки и банки. – 2021. – С. 25-29.

14 Егорова, Е. Н. Анализ и оценка экономической эффективности деятельности организации в системе экономической безопасности / Е. Н. Егорова, А. Т. Юлуева // Экономика и социум. - 2020. - № 4 (71). - С. 284-292.

15 Иванова, М. А. Понятие экономической безопасности и проблемы ее обеспечения на предприятии / М. А. Иванова // Стратегически ориентированное развитие экономических систем в условиях чрезвычайных ситуаций. – 2021. – С. 111-117.

16 Замбаева, Ю. В. Теоретические основы экологической составляющей экономической безопасности / Ю. В. Замбаева // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2021. - № 11. – С. 398-410.

17 Зяблицкая, Н. В. Оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности как фактор обеспечения платежеспособности предприятия / Н. В. Зяблицкая, Х. Ш. Гаджиева // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2022. - № 3. – С. 133- 143.

18 Камалетдинов, А. Ш. Теоретические основы информационного обеспечения оценки факторов и рисков организации / А. Ш. Камалетдинов, А. А. Ксенофонтов // Инновации и инвестиции. - 2022. - № 6. С. 52-57.

19 Климова, Е. З. Оценка отдельных компонентов экономической безопасности организации / Е. З. Климова, И. А. Павлова, А. В. Новиков // Управленческий учет. – 2022. - № 10. – С. 824-834.

20 Климова, Е. З. Сущность и функциональные составляющие экономической безопасности организации / Е. З. Климова, И. А. Павлова // Инновационные аспекты развития науки и техники. – 2021. – С. 112 – 116.

21 Ключевая ставка Банка России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. <https://calcus.ru/klyuchevaya-stavka?ysclid=ltc52cy2m651398024> (дата обращения: 04.03.2024).

22 Кожухова, В. В. Экологическая составляющая экономической безопасности предприятий / В. В. Кожухова // Наука XXI века: актуальные направления развития. – 2020. - № 1-1. – С. 387-390.

23 Кондрашова, Н. Г. Функциональные составляющие экономической безопасности российских предприятий / Н. Г. Кондрашова, М. А. Королева // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2022. - № 11-1. – С. 199 -201.

24 Кормишкина, Л. А. Экономическая безопасность организации (предприятия) : учебное пособие / Л.А. Кормишкина, Е.Д. Кормишкин, И.Е. Илякова. — Москва : РИОР : ИНФРА-М. - 2023. - 293 с.

25 Коробейников, Д. А. Методика комплексного анализа и оценки уровня экономической безопасности предприятия / Д. А. Коробейников, О. М. Коробейникова, Т. А. Дугина, Е. С. Шемет // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - 2021. - № 3. - С. 73-84.

26 Коротков, А. А. Функциональные компоненты системы экономической безопасности предприятия / А. А. Коротков, Н. И. Руднева, С. А. Хабаров // Наука и образование. – 2022. – С. 10-17.

27 Кульнев, В. А. Методы оценки экономической безопасности предприятия / В. А. Кульнев // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2021. - № 4-3 (55). – С. 38-41.

28 Лебедев, Д. Д. Понятие и сущность экономической безопасности предприятия / Д. Д. Лебедев // Актуальные исследования. – 2021. - № 12 (39). – С. 48-

78.

29 Мамаева, Л. Н. Риски экономической безопасности предприятия / Л. Н. Мамаева // Экономическая безопасность и качество. - 2019. - №4 (37). - С. 52-56.

30 Мансимова, Д. И. Понятия и определения экономической безопасности предприятия / Д. И. Максимова // Синергия наук. – 2021. - № 61. – С. 321-335.

31 Малышев, В. С. Методические подходы к понятию экономической безопасности хозяйствующего субъекта / В. С. Малышев // StudNet. – 2020. - № 4. – С. 502-508.

32 Махмудова, И. Н. Влияние кадровых угроз на экономическую безопасность организации / И. Н. Махмудова // Вестник Самарского университета. Экономика и управление. – 2020. - № 11 (4). – С. 83-89.

33 Меркулова, Е. Ю. Общая экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. Ю. Меркулова. - Москва : Издательство Юрайт, 2023. - 528 с. - URL: <https://urait.ru/bcode/530950/p.323> (дата обращения: 08.12.2023).

34 Минаков, А. В. Оценка уровня экономической безопасности ПАО «Квадра» - генерирующая компания / А. В. Минаков, П. С. Адрианова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2021. - № 2-2 (72). – С. 8-12.

35 Мирошников, Г. Н. Причины снижения финансовой устойчивости организации. Пути и меры их финансового оздоровления / Г. Н. Мирошников, И. А. Пугин // Мировая наука. – 2022. – № 1 (58). – С. 96-104.

36 Мусин, Р. Х. Анализ и оценка состояния экономической безопасности предприятия / Р. Х. Мусин // Экономика и социум. – 2022. - № 2 (93). – С. 405-411.

37 Пронина, Ю. Ю. Экономическая безопасность современных предприятий: состав, критерии, проблемы / Ю. Ю. Пронина // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки. – 2020. - № 1 (53). – С. 161 – 168.

38 Пугач, А. А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью как элемент обеспечения экономической безопасности предприятия: практические аспекты / А. А. Пугач, Т. В. Бубновская // Вестник университета. – 2022. -

№ 12. – С. 162-169.

39 Разуваева, Е. Б. Комплексная методика оценки рисков и угроз экономической безопасности предприятия / Е. Б. Разуваева, Ю. В. Трифонова // Мир науки и мысли. – 2023. - № 1. – С. 150-153.

40 Редько, А. Д. Методика оценки экономической безопасности предприятия (на примере ООО «Свежий ветер») / А. Д. Редько // Научный аспект. – 2020. – С. 358-364.

41 Рыжкина, Я. А. Система экономической безопасности предприятия / Я. А. Рыжкина // Вестник науки. – 2023. - № 4 (61). – С. 60-64.

42 Нургалиева, Р. Э. Ресурсно-функциональный подход оценки обеспечения экономической безопасности наукоемкого предприятия / Р. Э. Нургалиева, А. С. Малышкина // Вестник Димитровградского инженерно-технического института. – 2020. – № 1 (21). - С. 61-67.

43 Салахова, А. Р. Управление кредиторской задолженностью на предприятии / А. Р. Салахова // Теория и практика современной науки. – 2021. - № 4 (70). – С. 153- 160.

44 Салманова, И. П. Комплексный подход к обеспечению экономической безопасности предприятий в современных условиях / И. П. Салманова, М. В. Самошкина // Вестник РГГУ. Серия «Экономика. Управление. Право». – 2023. - № 3. – С. 40-49.

45 Селигдар - Российский полиметаллический холдинг [Электронный ресурс]: офиц. сайт. URL: <https://seligdar.ru/> (дата обращения: 30.01.2024).

46 Сергеева, И. А. Методика оценки уровня и меры обеспечения экономической безопасности предприятия / И. А. Сергеева, С. В. Тактарова, А. Ю. Сергеев // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – 2023. - № 1. – С. 56-68.

47 Сергеев, А. А. Экономическая безопасность предприятия : учебник и практикум для вузов / А. А. Сергеев. - Москва : Издательство Юрайт, 2023. - 275 с. - URL: <https://urait.ru/bcode/516625/p.11> (дата обращения: 08.12.2023).

48 Соколов, А. П. К вопросу о методах оценки экономической безопасности предприятий / А. П. Соколов, И. Г. Борок // Индустриальная экономика. – 2020. - № 2. – С. 6-12.

49 Соколов, А. П. Теоретические аспекты экономической безопасности предприятий / А. П. Соколов, И. Г. Борок // Математические и инструментальные методы экономики. – 2020. - № 10 (1). – С. 36-44.

50 Ся Сюйчэн, Проблемы обеспечения экономической безопасности предприятия / Ся Сюйчэн // Экономика и социум. – 2023. - № 5 (108). – С. 1108-1115.

51 Широкова, Е. А. Финансовая безопасность золотодобывающего предприятия / Е. А. Широкова, Я. В. Юринская // Управленческий учет. – 2022. - № 11. – С. 544-549.

52 Шило, М. Е. Влияние рисков на экономическую безопасность организации / М. Е. Шило // Актуальные вопросы экономики и агробизнеса. - 2021. - С. 590-594.

53 Шнайдер, В. В. Анализ ликвидности и платежеспособности экономических субъектов: сущность, значение и влияние на экономическую безопасность / В. В. Шнайдер // Научен вектор на Балканите. - 2020. - № 2 (8). - С. 49 – 54.

54 Тарасова, Н. В. Экономическая безопасность предприятий малого и среднего бизнеса / Н. В. Тарасова, В. М. Попова // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. - № 2-2 (41). – С. 58-64.

55 Уразгалиев, В. Ш. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / В. Ш. Уразгалиев. - Москва : Издательство Юрайт, 2023. - 725 с. - URL: <https://urait.ru/bcode/511444/p.682> (дата обращения: 12.12.2023).

56 Фурсов, В. А. Кадровая безопасность предприятия: подходы, диагностика, направления совершенствования / В. А. Фурсов, Н. В. Лазарева, Е. Н. Куш, К. Г. Аветова // Вестник алтайской академии экономики и права. – 2020. - № 4. – С. 270-276.

57 Хамбулатова, З. Р. Обеспечение экономической безопасности стратегического развития предприятия / З. Р. Хамбулатова, З. М. Алиева, З. О. Магомедова // Прикладные экономические исследования. – 2023. - № 1. – С. 161-166.

58 Храменко, А. А. Финансовое состояние предприятия как фактор обеспечения его экономической безопасности / А. А. Храменко, Л. Д. Алексеенко, Т. А. Шульженко // Вестник Академии знаний. – 2021. - № 43 (2). – С. 251-255.

59 Чуйков, А. С. Организация обеспечения экономической безопасности коммерческой организации / А. С. Чуйков // Финансовые рынки и банки. – 2022. - № 1. – С. 51-54.

60 Яковлева, Л. Я. Влияние рисков на экономическую безопасность предприятия / Л. Я. Яковлева // Инновационное развитие экономики. - 2021. - №4(64). - С. 323-326.

61 Янкина, И. А. Подходы к применению методики SWOT-анализа деятельности предприятия / И. А. Янкина, А. А. Мельников, А. В. Шнайдер // Вестник Таганрогского института управления и экономики. – 2023. - № 4. – С. 18- 26.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Бухгалтерский баланс на 31 декабря 2023 г.

ИНН 1402046014
КПП 140201001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс На 31 декабря 2023 г.

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
1	2	3	4	5	6
Актив					
I. Внеоборотные активы					
	Нематериальные активы	1110	493 392	441 259	129 588
	Приобретение нематериальных активов		0	-	-
	Нематериальные активы в организации		493 392	441 259	129 588
	Результаты исследований и разработок	1120	56 917	56 917	56 917
	Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ		56 917	56 917	56 917
	Нематериальные поисковые активы	1130	631 514	612 002	849 250
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	7 433 896	5 241 662	3 962 019
	Арендованное имущество		35 153	16 056	17 951
	Расходы будущих периодов		0	4 303	14 629
	Приобретение объектов основных средств		1 836 396	1 589 325	774 647
	Строительство объектов основных средств		2 148 885	1 649 650	893 274
	Оборудование к установке		606 222	26 049	-
	Объекты недвижимости, права собственности на которые не зарегистрированы		5 129	7 004	8 880
	Основные средства в организации		2 750 731	1 897 757	2 219 450

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ А

<i>Пояснения¹</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На 31 декабря 2023 г.</i>	<i>На 31 декабря 2022 г.</i>	<i>На 31 декабря 2021 г.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	-	1
	Материальные ценности предоставленные во временное пользование		0	-	1
	Финансовые вложения	1170	11 883 663	12 528 387	14 814 524
	Паи		400	1 000	-
	Отложенные налоговые активы	1180	5 825 018	2 042 694	2 343 443
	Прочие внеоборотные активы	1190	580 832	1 435 482	888 850
	Расходы будущих периодов		72 626	21 564	-
	Итого по разделу I	1100	26 905 232	22 358 403	23 044 591
II. Оборотные активы					
	Запасы	1210	21 669 292	20 332 838	14 129 583
	Полуфабрикаты собственного производства		10 174 775	12 466 522	9 814 843
	Основное производство		4 984 167	3 979 165	1 663 462
	Готовая продукция		592 576	113 226	29 357
	Товары		880 317	-	-
	Материалы		5 037 458	3 773 925	2 621 922
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	5 483 716	10 431 416	7 673 036
	Расчеты с факторинговыми компаниями		222 895	173 338	123 781
	Расходы будущих периодов		8 208	8 846	7 915
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		2 502 804	5 387 347	3 623 450
	Расчеты с персоналом по прочим операциям		2 143	2 298	4 640
	Расчеты с подотчетными лицами		629	490	1 222
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		2 137	768	640
	Расчеты по налогам и сборам		444 121	630 201	464 196
	Расчеты с покупателями и заказчиками		1 849 485	3 676 709	2 664 219
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		451 294	549 279	780 833

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ А

<i>Пояснения¹</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>На 31 декабря 2023 г.</i>	<i>На 31 декабря 2022 г.</i>	<i>На 31 декабря 2021 г.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	2 037 206	873 376	7 839 385
	Приобретенные права в рамках оказания финансовых услуг		0	171 010	-
	Предоставленные займы		2 037 206	702 366	7 839 385
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1 260 322	9 778 009	2 453
	Прочие специальные счета		0	333 807	-
	Валютные счета		0	-	708
	Расчетные счета		7 015	503 725	1 085
	Касса организации		307	477	660
	Прочие оборотные активы	1260	19 981	30 340	33 807
	Расходы будущих периодов		19 981	30 340	33 807
	Итого по разделу II	1200	30 470 518	41 445 979	29 678 264
	БАЛАНС	1600	57 375 750	63 804 382	52 722 855
Пассив					
III. Капитал и резервы					
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20 000	20 000	20 000
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	(-) ²	(-)	(-)
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	1 000	1 000	1 000
	Резервы, образованные в соответствии с учредительными документами		1 000	1 000	1 000
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	7 121 713	14 815 166	11 091 240
	Итого по разделу III	1300	7 142 713	14 836 166	11 112 240
IV. Долгосрочные обязательства					
	Заемные средства	1410	1 878 205	16 757 325	27 011 010
	Долгосрочные кредиты		1 878 205	16 757 325	27 011 010
	Отложенные налоговые обязательства	1420	4 470 664	2 447 342	1 719 430
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	6 348 868	19 204 667	28 730 440

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ А

Пояснения ¹	Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2023 г.	На 31 декабря 2022 г.	На 31 декабря 2021 г.
1	2	3	4	5	6
V. Краткосрочные обязательства					
	Заемные средства	1510	16 959 938	14 592 636	5 891 476
	Проценты по долгосрочным кредитам		57 119	-	-
	Проценты по краткосрочным кредитам		663	47 259	4 461
	Краткосрочные кредиты		16 902 156	14 545 377	5 887 015
	Кредиторская задолженность	1520	26 500 058	15 079 228	6 708 009
	Расчеты с персоналом по прочим операциям		189	124	52
	Расчеты с разными дебиторами и кредиторами		11 509 815	6 921 401	4 584 704
	Задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов		0	-	-
	Расчеты с подотчетными лицами		470	178	261
	Расчеты с персоналом по оплате труда		767 423	713 170	599 112
	Расчеты по социальному страхованию и обеспечению		304 371	253 924	231 621
	Расчеты по налогам и сборам		142 237	261 810	106 462
	Расчеты с покупателями и заказчиками		11 582 732	4 892 360	258
	Расчеты с поставщиками и подрядчиками		2 028 665	1 905 321	1 120 467
	Доходы будущих периодов	1530	0	-	118
	Целевое финансирование		0	-	118
	Оценочные обязательства	1540	424 172	91 685	280 572
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	43 884 169	29 763 549	12 880 176
	БАЛАНС	1700	57 375 750	63 804 382	52 722 855

Примечания

¹ Указывается номер соответствующего пояснения.

² Здесь и в других формах отчетов вычитаемый или отрицательный показатель показывается в круглых скобках.

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Отчет о финансовых результатах за Январь-Декабрь 2022 г.

ИНН 1402046014
КПП 140201001

Фирма по КНД 0710099
Фирма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах За 2022 г.

Пояснения ³	Наименование показателя	Код строки	За 2022 г.	За 2021 г.
1	2	3	4	5
	Выручка ⁴	2110	22 118 580	19 044 670
	Себестоимость продаж	2120	(16 702 469)	(13 012 733)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	5 416 111	6 031 937
	Коммерческие расходы	2210	(86 938)	(107 579)
	Управленческие расходы	2220	(1 840 132)	(1 674 995)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	3 489 041	4 249 363
	Доходы от участия в других организациях	2310	17 388	8 802 540
	Проценты к получению	2320	1 568 188	1 403 801
	Проценты к уплате	2330	(1 646 616)	(1 668 977)
	Прочие доходы	2340	34 512 225	14 225 549
	Прочие расходы	2350	(33 187 639)	(17 294 652)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	4 752 587	9 717 624
	Налог на прибыль ⁵	2410	(1 028 661)	391 018
	в т.ч.:			
	текущий налог на прибыль	2411	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль ⁶	2412	-	-
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	3 723 926	10 108 642
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁵	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода⁷	2500	3 723 926	10 108 642

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Отчет о финансовых результатах за Январь-Декабрь 2023 г.

ИНН 1402046014
КПП 140201001

Форма по КНД 0710099
Форма по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах За 2023 г.

<i>Пояснения³</i>	<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>За 2023 г.</i>	<i>За 2022 г.</i>
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>
	Выручка ⁴	2110	31 907 417	22 118 580
	Себестоимость продаж	2120	(24 901 071)	(16 702 469)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	7 006 346	5 416 111
	Коммерческие расходы	2210	(97 076)	(86 938)
	Управленческие расходы	2220	(2 949 920)	(1 840 132)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	3 959 350	3 489 041
	Доходы от участия в других организациях	2310	600	17 388
	Проценты к получению	2320	1 378 330	1 568 188
	Проценты к уплате	2330	(3 063 525)	(1 646 616)
	Прочие доходы	2340	10 172 932	34 512 225
	Прочие расходы	2350	(21 900 466)	(33 187 639)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	(9 452 779)	4 752 587
	Налог на прибыль ⁵	2410	1 759 003	(1 028 661)
	в т.ч.:			
	текущий налог на прибыль	2411	(-)	(-)
	отложенный налог на прибыль ⁶	2412	1 759 003	(1 028 661)
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	(7 693 776)	3 723 926
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода ⁵	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода⁷	2500	(7 693 776)	3 723 926

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

График платежей по лизингу за 2024 г.

Стоимость имущества: 2 661 000 тыс. руб.

Первоначальный: взнос 20 %.

Срок лизинга: 24 мес.

Среднегодовое удорожание 9,6 %.

Ежемесячный платеж: 109 988 тыс. руб.

Сумма договора лизинга: 3 171 912 тыс. руб.

Таблица – График платежей по лизингу за 2024 год

в тысячах рублей

Номер платежа	Погашение стоимости имущества	Лизинговый процент с НДС	Платеж по лизингу	Остаток стоимости имущества
Первый взнос	532 200	-	532 200	2 128 800
1	71 670	31 932	109 988	2 057 130
2	72 960	30 857	109 988	1 984 170
3	74 272	29 763	109 988	1 909 898
4	75 610	28 648	109 988	1 834 288
5	76 971	27 514	109 988	1 757 317
6	78 356	26 360	109 988	1 678 961
7	79 767	25 184	109 988	1 599 194
8	81 202	23 988	109 988	1 517 992
9	82 664	22 770	109 988	1 435 328
10	84 152	21 530	109 988	1 351 176
11	85 666	20 268	109 988	1 265 510
12	87 209	18 983	109 988	1 178 301
13	88 778	17 675	109 988	1 089 523
14	90 376	16 343	109 988	999 147
15	92 004	14 987	109 988	907 143
16	93 660	13 607	109 988	813 483
17	95 346	12 202	109 988	718 137
18	97 062	10 772	109 988	621 075
19	98 809	9 316	109 988	522 266
20	100 587	7 834	109 988	421 679
21	102 398	6 325	109 988	319 281
22	104 241	4 789	109 988	215 040
23	106 117	3 226	109 988	108 923
24	108 923	1 634	109 988	0
Итого	2 661 000	426 506	3 171 912	0

ПРИЛОЖЕНИЕ Д

График платежей по лизингу за 2025 г.

Стоимость имущества: 3 444 000 тыс. руб.

Первоначальный: взнос 20 %.

Срок лизинга: 24 мес.

Среднегодовое удорожание 9,6 %.

Ежемесячный платеж: 142 352 тыс. руб.

Сумма договора лизинга: 4 105 248 тыс. руб.

Таблица – График платежей по лизингу за 2025 год

в тысячах рублей

Номер платежа	Погашение стоимости имущества	Лизинговый процент с НДС	Платеж по лизингу	Остаток стоимости имущества
Первый взнос	688 800	-	688 800	2 755 200
1	92 788	41 328	142 352	2 662 412
2	94 429	39 936	142 352	2 567 983
3	96 128	38 520	142 352	2 471 855
4	97 858	37 078	142 352	2 373 997
5	99 620	35 610	142 352	2 274 377
6	101 413	34 116	142 352	2 172 964
7	103 239	32 594	142 352	2 069 725
8	105 097	31 046	142 352	1 964 628
9	106 989	29 469	142 352	1 857 639
10	108 914	27 865	142 352	1 748 725
11	110 875	26 231	142 352	1 637 850
12	112 870	24 568	142 352	1 524 980
13	114 902	22 875	142 352	1 410 078
14	116 971	21 151	142 352	1 293 107
15	119 076	19 397	142 352	1 174 031
16	121 220	17 610	142 352	1 052 811
17	123 402	15 792	142 352	929 409
18	125 623	13 941	142 352	803 786
19	127 884	12 057	142 352	675 902
20	130 185	10 139	142 352	545 717
21	132 529	8 186	142 352	413 188
22	134 914	6 198	142 352	278 274
23	137 343	4 174	142 352	140 931
24	140 931	2 114	142 352	0
Итого	3 444 000	551 994	4 105 248	0

ПРИЛОЖЕНИЕ Е

График платежей по лизингу за 2026 г.

Стоимость имущества 3 523 500 тыс. руб.

Первоначальный: взнос 20 %.

Срок лизинга: 24 мес.

Среднегодовое удорожание 9,6 %.

Ежемесячный платеж: 145 638 тыс. руб.

Сумма договора лизинга: 4 200 012 тыс. руб.

Таблица – График платежей по лизингу за 2026 год

в тысячах рублей

Номер платежа	Погашение стоимости имущества	Лизинговый процент с НДС	Платеж по лизингу	Остаток стоимости имущества
Первый взнос	704 700	-	704 700	2 818 800
1	94 900	42 282	145 638	2 723 900
2	96 607	40 859	145 638	2 627 293
3	98 347	39 409	145 638	2 528 946
4	100 117	37 934	145 638	2 428 829
5	101 920	36 432	145 638	2 326 909
6	103 753	34 904	145 638	2 223 156
7	105 622	33 347	145 638	2 117 534
8	107 522	31 763	145 638	2 010 012
9	109 458	30 150	145 638	1 900 554
10	111 428	28 508	145 638	1 789 126
11	113 434	26 837	145 638	1 675 692
12	115 476	25 135	145 638	1 560 216
13	117 554	23 403	145 638	1 442 662
14	119 670	21 640	145 638	1 322 992
15	121 824	19 845	145 638	1 201 168
16	124 016	18 018	145 638	1 077 152
17	126 250	16 157	145 638	950 902
18	128 521	14 264	145 638	822 381
19	130 835	12 336	145 638	691 546
20	133 190	10 373	145 638	558 356
21	135 588	8 375	145 638	422 768
22	138 028	6 342	145 638	284 740
23	140 513	4 271	145 638	144 227
24	144 227	2 163	145 638	0
Итого	3 523 500	564 748	4 200 012	0

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж

Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD785-7 за 2024 г.

Komatsu HD785-7			
Себестоимость одной тонны руды	4 896		руб.
Плановые показатели работы самосвала:			
- грузоподъемность	91		тонн
- количество дней работы самосвала в месяц	30		дней
- количество водителей на одном самосвале	2		человека
- количество часов работы самосвала в сутки	20		часов
- расстояние перевозки в один конец	35		км
- средняя скорость самосвала на а/дороге	50		км/ч
- среднее время на загрузке	25		минут
- среднее время на выгрузке	15		минут
Плановые показатели расходов:			
- средний расход топлива	70		л/100км
- стоимость топлива	77		руб./литр
- средняя з/плата одного водителя (включая налоги)	150		тыс. руб.
- средние расходы на ремонт на один самосвал в месяц	200		тыс. руб.
РАСЧЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПЕРЕВОЗКИ			
Название рассчитанного показателя	Значение показателя		Ед. изм.
	за раб. день	за месяц	
Пробег самосвала	700	21 000	км
Количество рейсов	10	300	рейсов
Количество перевезенного груза	910	27 300	тонн
Количество затраченного топлива	490	14 700	литров
Выручка от работы самосвала	4 455,36	133 661	тыс. руб.
Расходы от работы самосвала, в т.ч.:	54,4	1 632	тыс. руб.
- стоимость затраченного топлива	37,7	1 131	тыс. руб.
- з/плата (включая налоги)	10	300	тыс. руб.
- расходы на ремонт	6,7	201	тыс. руб.
Прибыль от работы самосвала	4 400,96	132 029	тыс. руб.

ПРИЛОЖЕНИЕ К

Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD785-7 за 2025 г.

Komatsu HD785-7			
Себестоимость одной тонны руды	6 175		руб.
Плановые показатели работы самосвала:			
- грузоподъемность	91		тонн
- количество дней работы самосвала в месяц	30		дней
- количество водителей на одном самосвале	2		человека
- количество часов работы самосвала в сутки	20		часов
- расстояние перевозки в один конец	38		км
- средняя скорость самосвала на а/дороге	50		км/ч
- среднее время на загрузке	25		минут
- среднее время на выгрузке	15		минут
Плановые показатели расходов:			
- средний расход топлива	70		л/100км
- стоимость топлива	78		руб./литр
- средняя з/плата одного водителя (включая налоги)	150		тыс. руб.
- средние расходы на ремонт на один самосвал в месяц	250		тыс. руб.
РАСЧЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПЕРЕВОЗКИ			
Название рассчитанного показателя	Значение показателя		Ед. изм.
	за раб. день	за месяц	
Пробег самосвала	684	20 520	км
Количество рейсов	9	270	рейсов
Количество перевезенного груза	819	24 570	тонн
Количество затраченного топлива	478,8	14 364	литров
Выручка от работы самосвала	5 057,3	151 719	тыс. руб.
Расходы от работы самосвала, в т.ч.:	55,7	1 671	тыс. руб.
- стоимость затраченного топлива	37,34	1 120	тыс. руб.
- з/плата (включая налоги)	10	300	тыс. руб.
- расходы на ремонт	8,3	250	тыс. руб.
Прибыль от работы самосвала	5 001,6	150 048	тыс. руб.

ПРИЛОЖЕНИЕ Л

Расчет прибыли работы карьерного самосвала Komatsu HD785-7 за 2026 г.

Komatsu HD785-7			
Себестоимость одной тонны руды	7 954		руб.
Плановые показатели работы самосвала:			
- грузоподъемность	91		тонн
- количество дней работы самосвала в месяц	30		дней
- количество водителей на одном самосвале	2		человека
- количество часов работы самосвала в сутки	20		часов
- расстояние перевозки в один конец	38		км
- средняя скорость самосвала на а/дороге	50		км/ч
- среднее время на загрузке	25		минут
- среднее время на выгрузке	15		минут
Плановые показатели расходов:			
- средний расход топлива	70		л/100км
- стоимость топлива	79		руб./литр
- средняя з/плата одного водителя (включая налоги)	165		тыс. руб.
- средние расходы на ремонт на один самосвал в месяц	300		тыс. руб.
РАСЧЕТ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПЕРЕВОЗКИ			
Название рассчитанного показателя	Значение показателя		Ед. изм.
	за раб. день	за месяц	
Пробег самосвала	684	20 520	км
Количество рейсов	9	270	рейсов
Количество перевезенного груза	819	24 570	тонн
Количество затраченного топлива	478,8	14 364	литров
Выручка от работы самосвала	6 514,33	195 430	тыс. руб.
Расходы от работы самосвала, в т.ч.:	58,83	1 765	тыс. руб.
- стоимость затраченного топлива	37,83	1 135	тыс. руб.
- з/плата (включая налоги)	11	330	тыс. руб.
- расходы на ремонт	10	300	тыс. руб.
Прибыль от работы самосвала	6 455,5	193 665	тыс. руб.