


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой МБиТ
 В.В. Ульянова
« 16 » июня 2023 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Анализ таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта
плодоовощной продукции в Россию в условиях ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 837 ос



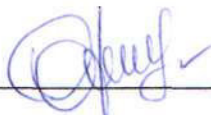
А.И. Целищева

Руководитель
доцент, к.г.н.



Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент
доцент, к.т.н.



В.З. Григорьева

Благовещенск 2023

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ
И.о. зав. кафедрой
В.В. Ульянова
«29» января 2023 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента

Чилишвили Анастасия Игоревна

1. Тема дипломной работы (проект-
та) Влияние таможенных тарифного и нетарифного регулирования на импорт товаров из стран СНГ в экономику РФ.

(утверждено приказом от 19.01.2023 № 56-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 13.06.2023 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

Корреляция. правовое поле, статистические данные

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопро-
сов): Чрезвычайные ситуации таможенного тарифного и нетарифного регулирования в экономике РФ в условиях СНГ. 2. Оценка таможенного регулирования в России. 3. Ключевые аспекты влияния таможенного тарифного регулирования на показатели внешней торговли.

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программ-
ных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

1 страница, 23 таблицы, 24 рисунка, 50 источников.

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разде-
лов)

7. Дата выдачи задания 29.01.2023 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) Муромкина Елена Викторовна
(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

доцент, к.п.н.

Задание принял к исполнению (дата) 29.01.2023 г.

Чилишвили Анастасия Игоревна

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 72 с., 27 таблиц, 24 рисунков, 50 источников.

ПЛОДОВООВОЩНАЯ ПРОДУКЦИЯ, ОВОЩИ, ТОМАТЫ, КАРТОФЕЛЬ, ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ, ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННОГО ОФОРМЛЕНИЯ, ЭЛЕКТРОННОЕ ДЕКЛАРИРОВАНИЕ, ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ.

Цель работы состоит в выявлении перспектив воздействия таможенно-тарифное регулирования на показатели внешней торговли плодоовощной продукции РФ в условиях ЕАЭС.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть теоретические особенности таможенно-тарифного регулирования импорта плодоовощной продукции РФ в условиях ЕАЭС;
- провести анализ импорта плодоовощной продукции;
- проанализировать взаимную торговлю плодоовощной продукции в ЕАЭС;
- оценить воздействие тарифных и нетарифных мер на внешнюю торговлю России плодоовощной продукции;
- определить перспективы воздействия таможенно-тарифное регулирование на показатели внешней торговли овощами РФ в условиях ЕАЭС.

Объектом исследования является внешняя торговля плодоовощной продукцией. Предмет исследования – таможенно-тарифное регулирование внешней торговли овощами в условиях ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические аспекты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта плодоовощной продукцией РФ в условиях ЕАЭС	7
1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования	7
1.2 Таможенно-тарифное регулирование импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС	21
1.3 Нетарифное регулирование импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС	30
2 Оценка таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС	33
2.1 Импорт плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС: особенности динамики и структуры	33
2.2 Взаимная торговля овощами в ЕАЭС	41
2.3 Анализ таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС	45
3 Перспективы воздействия таможенно-тарифного регулирования на показатели внешней торговли овощами РФ в условиях ЕАЭС	53
3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования импорта овощами РФ в условиях ЕАЭС	53
3.2 Решения выявленных проблем	60
Заключение	65
Библиографический список	67

ВВЕДЕНИЕ

Россия – страна с большим сельскохозяйственным потенциалом. У нашей страны есть шанс стать ведущим экспортером продовольственных товаров за счет развития сельского хозяйства и животноводства. Однако в отрасли существуют серьезные проблемы. Многие производственные мощности устарели. Из-за оборудования, которое не ремонтировалось много лет, объемы производства не очень велики. Из-за этого выросла рыночная цена и пострадали карманы людей. Соответственно, вместо наращивания экспорта мы вынуждены замещать отечественную продукцию на внутреннем рынке импортом. Соответственно, цена тоже не стеснена. Например, цена на картофель в 2022 г., который называют «вторым хлебом», за год выросла на 4,2 процента.

Цель работы состоит в выявлении перспектив воздействия таможенно-тарифное регулирования на показатели внешней торговли плодоовощной продукции РФ в условиях ЕАЭС.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть теоретические особенности таможенно-тарифного регулирования импорта плодоовощной продукции РФ в условиях ЕАЭС;
- провести анализ импорта плодоовощной продукции;
- проанализировать взаимную торговлю плодоовощной продукции в ЕАЭС;
- оценить воздействие тарифных и нетарифных мер на внешнюю торговлю России плодоовощной продукции;
- определить перспективы воздействия таможенно-тарифное регулирование на показатели внешней торговли овощами РФ в условиях ЕАЭС.

Объектом исследования является внешняя торговля плодоовощной продукцией. Предмет исследования – таможенно-тарифное регулирование внешней торговли овощами в условиях ЕАЭС.

В дипломной работе представлена информация об особенностях РФ, а

также зарубежных рынков. Россия занимает большую долю в международной торговле. Итак, за последние двадцать лет Россия предприняла важные шаги по созданию системы таможенно-тарифного регулирования в соответствии с международными стандартами и правилами.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО И НЕ-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТА ПЛОДООВОЩНОЙ ПРОДУКЦИЕЙ РФ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования

Поскольку взаимосвязанный мир глобальной торговли продолжает развиваться, в его основе лежит система сложных, но жизненно важных правил, известных как таможенные тарифы. Проще говоря, таможенные тарифы представляют собой налог, взимаемый с товаров, пересекающих международные границы, и служат основным инструментом международной торговли. Как правило, они взимаются в виде процента от цены сделки, которую импортер платит иностранному экспортеру, что обычно называют адвалорным тарифом.

Роль этих тарифов выходит за рамки простого получения доходов правительствами. Тарифы необходимы для защиты отечественной промышленности от иностранной конкуренции, управления торговыми соглашениями, а иногда и в качестве рычага для принятия решений в области экономической политики. Они могут влиять на поток товаров между странами, формировать динамику рынка и влиять на глобальные цепочки поставок, в конечном итоге затрагивая потребителей и производителей.

Понимание тонкостей процедур таможенного оформления ЕАЭС необходимо для ведения бизнеса в этом огромном, разнообразном и экономически мощном регионе. ЕАЭС, состоящий из 5 стран-членов, действует в рамках единой таможенной системы, которая стандартизирует процедуры, способствует эффективной торговле и обеспечивает безопасность и защищенность своего экономического пространства.

Поскольку ЕАЭС функционирует как единый рынок, товары, как правило, могут свободно перемещаться между государствами-членами после того, как они прошли таможенную очистку в одной стране. Этот оптимизированный процесс является продуктом Таможенного кодекса ЕАЭС, основы, принятой в

2016 году для модернизации таможенных процедур, повышения их доступности и содействия более эффективному таможенному контролю.

Для товаров, ввозимых в ЕАЭС, необходимо подавать таможенную декларацию. Эта декларация предоставляет ключевую информацию о характере, происхождении и стоимости ввозимых товаров. В нем также указывается выбранный таможенный режим или использование, например, должны ли товары быть выпущены в свободное обращение или они должны быть помещены под специальную процедуру, такую как временное хранение или таможенное складирование.

Важным соображением является предоставление правильного кода товара, кода ЕВДН. Этот числовой идентификатор признается на международном уровне и помогает таможенным органам определять пошлины или меры контроля, применимые к товарам.

Помимо таможенных пошлин, ввозимые товары облагаются НДС. Если это такие товары, как алкоголь, табак или энергоносители, они могут облагаться акцизным налогом. Ставки НДС и акцизного сбора варьируются в зависимости от стран-членов ЕАЭС. Они должны быть выплачены соответствующему национальному органу.

Учитывая сложность процедур таможенного оформления, многие компании нанимают таможенных агентов. Эти специалисты хорошо разбираются в правилах ЕАЭС, могут классифицировать и декларировать товары, а также поддерживать связь с таможенными органами от имени импортера или экспортера. Агенты могут значительно упростить процесс таможенного оформления, обеспечивая соблюдение требований и избегая дорогостоящих ошибок или задержек.

ЕАЭС продвигает электронные таможенные системы для повышения эффективности, такие как Автоматизированная система импорта и экспорта и Система контроля импорта (ICS).

Автоматизированные системы ускоряют таможенное оформление за счет сокращения ручного ввода данных, сведения к минимуму ошибок и ускорения

процесса оформления в целом. Автоматизированная система импорта и экспорта (AES), например, представляет собой систему электронного декларирования, которая позволяет ускорить таможенную очистку и немедленный выпуск товаров.

Система контроля импорта (ICS) — это общеевропейская платформа, которая позволяет заблаговременно подавать и обрабатывать данные о безопасности товаров, ввозимых в ЕС (ICS).

В зависимости от характера товаров и деловых операций могут применяться таможенные процедуры и специальные режимы, которые могут привести к освобождению от пошлин или отсрочке. К ним относятся внутренняя и внешняя обработка, временный ввоз, транзит, таможенное складирование и зоны свободной торговли.

Таможенные правила ЕАЭС предназначены для предотвращения незаконной торговли, обеспечения безопасности, защиты потребителей и поддержания справедливых условий торговли. Соблюдение этих правил контролируется таможенным контролем. Эти средства контроля включают проверки товаров, транспортного оборудования, деловых записей и даже помещений, используемых для товаров.

Таможенный тариф — это налог на товары, пересекающие международные границы.

Однако за простым определением скрывается система огромной сложности и значения в международной торговле. Далеко не являясь просто средством получения доходов для национальных правительств, таможенные тарифы играют ключевую роль в экономической политике, влияя на отечественную промышленность, международные отношения и динамику рынка.

Таможенные тарифы имеют различные структуры, причем тремя наиболее распространенными формами являются адвалорные, специфические и составные тарифы

. Каждый из них имеет свою уникальную методологию и последствия для международной торговли.

Целями применения таможенного тарифа в РФ являются:

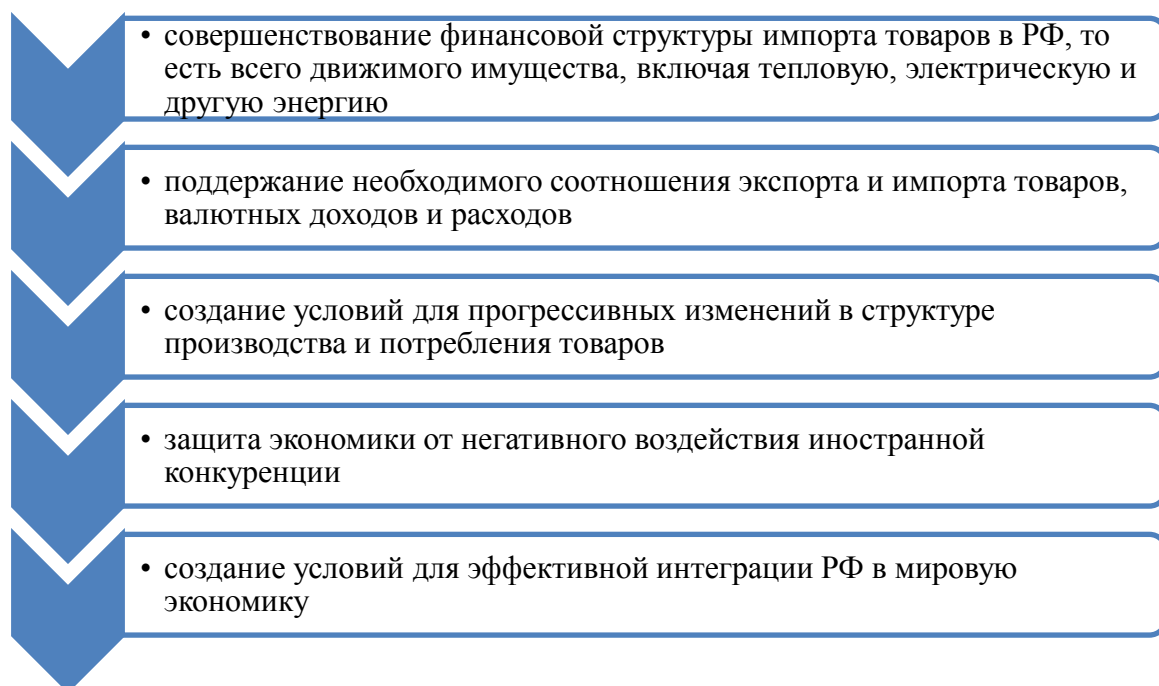


Рисунок 1 - Цели применения таможенного тарифа в РФ

Адвалорные тарифы, что на латыни означает «по стоимости», рассчитываются в процентах от таможенной стоимости ввозимых товаров. Они обеспечивают пропорциональную основу, которая масштабируется с ценой товара, гарантируя, что товары с более высокой стоимостью облагаются более высокими тарифами. Эта система соответствует принципам справедливости и платежеспособности при налогообложении.

Напротив, специфические тарифы представляют собой фиксированную плату, взимаемую с каждой единицы импортируемых товаров или с определенной меры, такой как вес или объем, независимо от ее цены. Эта система часто используется для товаров, где колебания стоимости менее значительны или имеют решающее значение для защиты отечественных производителей от более дешевого импорта.

Наконец, составные тарифы представляют собой смесь вышеперечисленных типов, включая фиксированную плату за единицу и процент от стоимости товаров. Этот тариф с двойной структурой обеспечивает большую гибкость и может лучше учитывать сложные торговые сценарии.

Воздействие и цель этих тарифов разнообразны. С одной стороны, они могут защитить отечественную промышленность от иностранной конкуренции, стимулируя местное производство и занятость. С другой стороны, они могут влиять на экономическое поведение, например, препятствовать импорту определенных товаров или поощрять торговлю с определенными странами. Более того, они служат важнейшим источником государственных доходов, особенно для развивающихся стран.

Однако у тарифов есть и свои недостатки. Более высокая стоимость импортных товаров может привести к повышению цен для потребителей. Они потенциально могут задушить конкуренцию, что приведет к снижению эффективности на внутреннем рынке. Кроме того, они могут спровоцировать ответные действия со стороны других стран, разжигая торговые войны, которые могут иметь широкомасштабные экономические последствия.

Таможенная стоимость товаров используется для следующих целей:

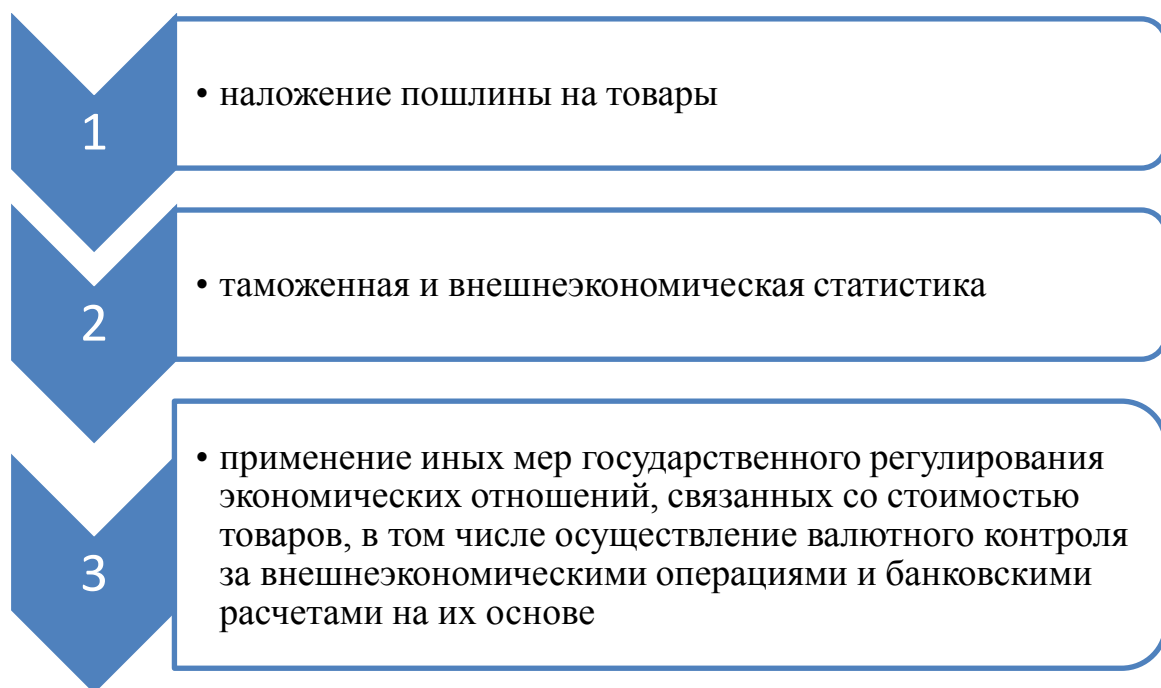


Рисунок 2 - Таможенная стоимость товаров

Таможенная стоимость вывозимых товаров складывается из цены сделки, то есть цены, которая фактически уплачена или должна быть уплачена при реализации товаров на экспорт.

Союз ЕАЭС представляет собой уникальное образование на глобальном экономическом ландшафте. Он работает как единый рынок со свободным движением товаров, услуг, капитала и рабочей силы, подкрепленный общей правовой системой, которая регулирует его внутреннюю политику.

Единый таможенный тариф: ключевой элемент торговой политики ЕАЭС

В основе торговой политики ЕАЭС лежит Единый таможенный тариф (ЕТТ). Эта стандартизированная система пошлин, применимая к товарам, ввозимым в Таможенный союз ЕАЭС, обеспечивает единые тарифы для всех государств-членов. ССТ является основным инструментом ЕАЭС для регулирования торговли со странами, не входящими в ЕАЭС, защиты отечественной промышленности и получения доходов.

Евразийская экономическая комиссия, исполнительный орган ЕАЭС, играет решающую роль в определении и реализации ОДТ. Комиссия предлагает тарифные ставки, подлежащие обсуждению и согласованию государствами-членами в Совете ЕАЭС. После согласования Комиссия несет ответственность за введение тарифа вместе с национальными таможенными органами, которые взимают пошлины в пункте импорта.

ОДТ является жизненно важным компонентом торговой политики ЕАЭС, формируя стоимость импорта и, таким образом, влияя на потребительские цены и рыночную конкуренцию внутри Союза. Это также важный инструмент в международных торговых переговорах ЕАЭС, при этом потенциальное снижение тарифов обычно используется в качестве рычага воздействия на переговорах по торговым соглашениям.

Навигация по тарифной сетке ЕАЭС требует всестороннего понимания его Интегрированного тарифа (TARIC). Эта комплексная база данных содержит важную информацию о пошлинах и мерах, применимых к определенным видам товаров, ввозимых в ЕАЭС.

TARIC, аббревиатура, полученная из французского «Tarif Intégré de la Communauté», представляет собой многоязычную базу данных, охватывающую все меры тарифного, коммерческого и сельскохозяйственного законодатель-

ства. Его всеобъемлющий характер позволяет создать прозрачную и предсказуемую систему классификации, облегчающую международную торговлю.

Система TARIC использует коды продуктов, известные как коды комбинированной номенклатуры, для идентификации и классификации товаров. Эти 8-значные коды, которые могут быть расширены до 10 или 14 цифр для обеспечения большей конкретности, позволяют торговцам определять точные ставки пошлин, применимые к их товарам. База данных TARIC также включает дополнительные коды для обозначения других мер, таких как антидемпинговые пошлины или ограничения на определенные товары.

Преференциальные меры на таможне, особенно в рамках ЕАЭС, дают некоторым странам возможность пользоваться сниженными или нулевыми таможенными пошлинами при торговле со странами-членами ЕАЭС. Это способствует развитию мировой торговли и поддерживает развивающиеся экономики и страны, с которыми ЕАЭС имеет специальные торговые соглашения. Нижеследующее описание подробно описывает суть этих преференциальных мер и средства их применения.

Преференциальные меры на таможне связаны с понятием «преференциальное происхождение». Товары считаются имеющими преференциальное происхождение, если они полностью соответствуют определенным правилам, установленным ЕАЭС. Эти правила в первую очередь сосредоточены на месте производства или переработки, что позволяет отдельным странам пользоваться сниженными тарифными барьерами.

Экспортеры должны предоставить доказательства преференциального происхождения, чтобы воспользоваться преференциальными мерами. Обычно это принимает форму сертификата о перевозке или заявления о происхождении для грузов ниже определенной стоимости. Важно отметить, что подтверждение происхождения остается действительным в течение 12 месяцев с даты выдачи.

В ЕАЭС осуществляется процесс проверки для обеспечения соблюдения преференциальных мер и правил происхождения. Предположим, таможенные органы сомневаются в подлинности или правильности доказательства проис-

хождения. В этом случае они могут запросить подтверждение у страны-экспортера.

В мировой торговле тарифы колеблются, и часто могут возникать споры. Понимание того, как ориентироваться в этих изменениях и разрешать разногласия, имеет первостепенное значение для бизнеса.

Всемирная торговая организация (ВТО) играет ведущую роль в разрешении тарифных споров. Его механизм разрешения споров представляет собой хорошо зарекомендовавший себя процесс, с помощью которого члены ВТО могут разрешать торговые разногласия. Этот процесс может привести к устранению торговых барьеров или, в некоторых случаях, к предоставлению компенсации или возмездия.

Евразийская комиссия отвечает за рассмотрение тарифных споров и адаптацию к изменениям тарифов в ЕАЭС. Он ведет переговоры с другими странами на многостороннем уровне в рамках ВТО или на двустороннем уровне в рамках своих многочисленных торговых соглашений. Кроме того, он может вводить защитные меры, такие как антидемпинговые пошлины, для защиты промышленности ЕАЭС от недобросовестной торговой практики.

Мир таможенного тарифа будет развиваться в ответ на геополитические сдвиги, технологические достижения и изменение экономических приоритетов. Принципы и механизмы, которые мы обсудили, останутся важными ориентирами по мере того, как ЕАЭС будет ориентироваться в этих изменениях.

Однако одно можно сказать наверняка: значение таможенного тарифа в формировании ландшафта международной торговли останется прежним. Поскольку предприятия, политики и ученые сталкиваются с проблемами и возможностями этой сложной системы, понимание ее работы будет иметь более важное значение, чем когда-либо.

Когда товары ввозятся на таможенную территорию ЕАЭС, они подлежат определенным формальностям с участием таможенной и пограничной службы. Почти во всех случаях товары должны быть “ввезены”, то есть задекларированы, и подлежат задержанию и досмотру сотрудниками для обеспечения соот-

ветствия всем законам и нормативным актам, применяемым и администрируемым. Требуемый процесс въезда может принимать форму простой “багажной декларации” (для физических лиц) или одного из многих видов таможенного “въезда” для потребления, складирования или транзита. Импорт товаров с низкой стоимостью может подпадать под упрощенные или неофициальные процедуры таможенного оформления. Например, некоторые почтовые отправления низкой стоимости могут быть указаны на наклейке, которую можно приобрести в почтовых отделениях, в то время как ввоз физическими лицами товаров, не превышающих их личных льгот по беспошлинной торговле, часто может осуществляться путем устного заявления сотруднику таможенной службы. С другой стороны, в большинстве случаев, связанных с коммерческими товарами, и в некоторых случаях, связанных с некоммерческим импортом, импортер или его агент должны “ввести” товар, подав электронную или бумажную “заявку”, чтобы получить разрешение на выпуск товара, за которым следует электронное или бумажное “краткое описание заявки”. в процессе ввоза товары должны быть “классифицированы” в соответствии с тарифной сеткой ЕАЭС и должна быть определена их таможенная стоимость.

В обязанности таможенных органов входило “классифицировать” товары и определять их “стоимость” (оценивать их, чтобы можно было правильно применить пошлину). Классификация товаров важна не только для целей определения пошлин, но и для определения того, подпадают ли товары под действие квот, ограничений, эмбарго или других ограничений. Акт классификации товаров требует, чтобы импортер был знаком с ЕВДН (и инструментом, на котором он основан, - международной гармонизированной системой описания и кодирования товаров). Чтобы помочь в соблюдении требования разумной осторожности, импортеры могут запросить обязательные административные постановления у таможенных органов или могут воспользоваться услугами эксперта по таможенному законодательству и процедурам для оказания им помощи. Таможенный орган несет ответственность за установление окончательной классифи-

кации и оценки товаров. Таможенный орган выполняет это в рамках процесса, называемого “ликвидацией записи”.

Как минимум, неправильная классификация или оценка стоимости может привести к задержкам и увеличению пошлин (плюс проценты). Несоблюдение разумной осторожности в любой ситуации также может привести к задержанию или конфискации товара и наложению гражданского или уголовного наказания.

Товары, импортируемые в страну, классифицируются в соответствии с тарифной системой для таких целей, как определение тарифов (или пошлин) и ограничения на импорт. Однако перемещение товаров в международной торговле было бы очень медленным и дорогостоящим, если бы товары приходилось классифицировать в соответствии с различными тарифными системами различных стран. Поэтому в конце 1960-х годов крупнейшие торговые страны мира решили, что для облегчения международной торговли товарами необходима современная и международно признанная система классификации товаров или тарифов. Предполагалось, что эта новая система будет представлять собой единую современную структуру классификации товаров, которая также будет использоваться для целей статистики, связанной с таможенными тарифами, и транспортной документации (т.е. для сбора статистических данных о торговле и для целей экспорта).

Код ЕВДН - это полная система классификации товаров (т.е. она охватывает все импортируемые товары). Она была разработана как “базовая” система, чтобы страны, принимающие ее, могли проводить дополнительные подразделения в соответствии со своими конкретными тарифными и статистическими потребностями. На международном уровне данная система состоит примерно из 5000 описаний статей, которые представлены в виде заголовков и подзаголовков. Эти описания разбиты на 97 глав, сгруппированных в 21 раздел. Кроме того, система также содержит правила толкования и примечания к разделам, главам и подзаголовкам для использования при классификации товаров. Товары, находящиеся в обороте, обычно фигурируют в системе в категориях или

товарных позициях, начиная с сырых и натуральных продуктов и далее по степени сложности, вплоть до высокотехнологичных промышленных товаров.

Эта последовательность прослеживается внутри глав и между ними (например, живые животные классифицируются в главе 1, шкуры животных - в главе 41, а кожаная обувь - в главе 64). Эти товарные позиции разработаны для максимально широкого охвата с использованием 4-значных цифровых кодов (или заголовков) и, где это считается целесообразным, дополнительно подразделяются на более узкие категории, которым присваиваются две дополнительные цифры (которые включают 6-значные цифровые коды или подзаголовки). Первые две цифры 4-значного заголовка указывают на главу, в которой находится данный заголовок (например, товарный знак 2106 находится в главе 21).

Сутью системы являются заголовки и подзаголовки и связанные с ними цифровые коды; примечания к разделам, главам и подзаголовкам; и общие правила толкования (для использования при толковании системы). Основное обязательство, взятое на себя договаривающимися сторонами о системе, заключается в том, чтобы их таможенно-тарифные и внешнеторговые статистические номенклатуры соответствовали кодам. Кроме того, договаривающиеся стороны обязаны использовать все заголовки и подзаголовки без добавления или изменения вместе с соответствующими цифровыми кодами. Кроме того, стороны обязаны применять Общие правила толкования и примечания ко всем разделам, главам и подзаголовкам без внесения изменений в сферу охвата разделов, глав, заголовков или подзаголовков системы.

Названия разделов, глав и подразделов приведены исключительно для удобства ознакомления и не имеют юридического значения. Положения о товарных позициях и подзаголовках Товары могут быть специально указаны или идентифицированы по их общему, коммерческому или техническому названию в артикуле или описании продукта (т.е. тексту заголовка или подзаголовка) в системе. Когда товары не предусмотрены таким образом конкретно в системе, описание товара, охватывающее такие товары, обычно считается “остаточным положением” (иногда также называемым “положением о корзине”) с использо-

ванием фразы “нигде не указано или не включено” или с использованием термина “другой”.

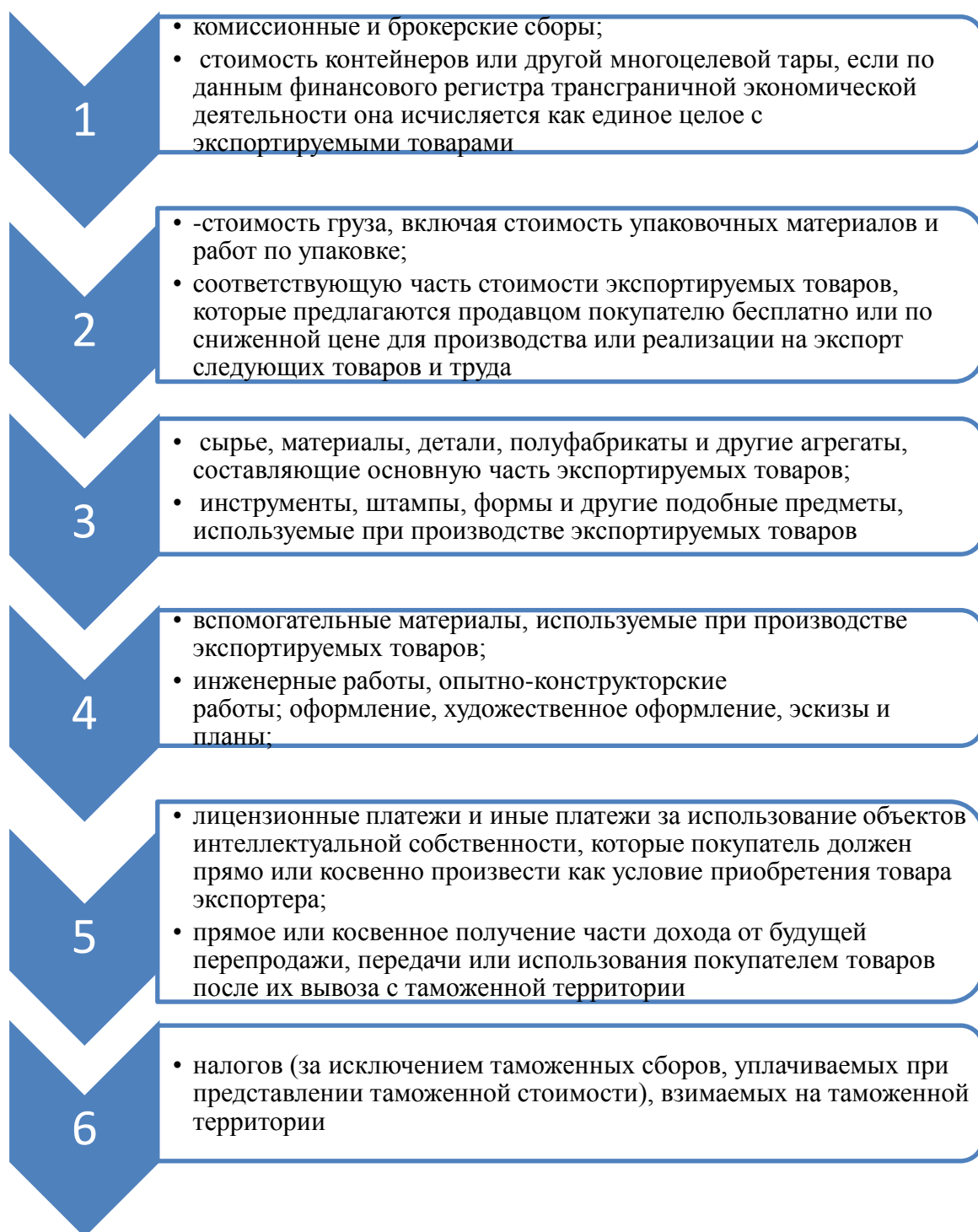


Рисунок 3 - Расходы, понесенные покупателем, но не включенные в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате

Товары, произведенные полностью в этой стране:

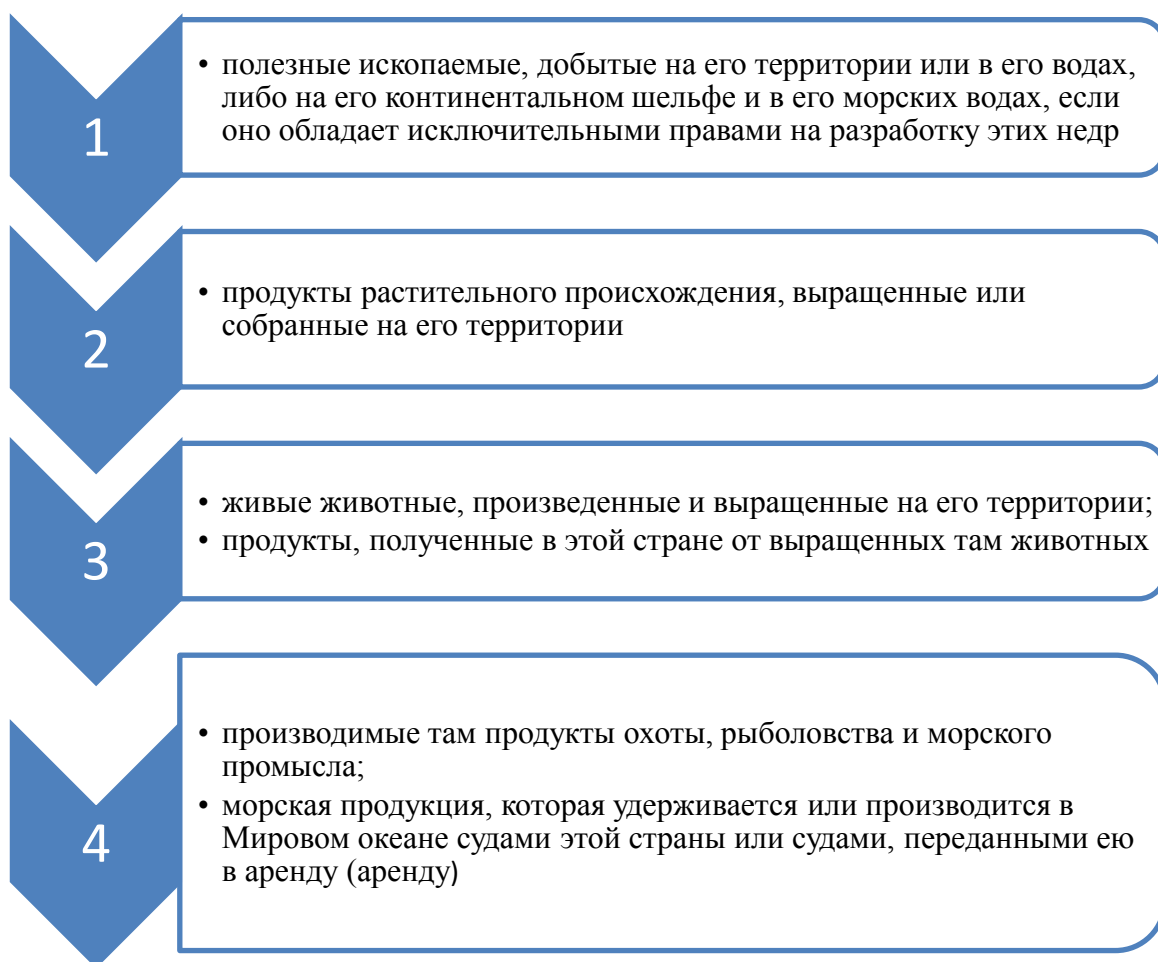


Рисунок 4 - Товары, произведенные полностью в этой стране

Отходами и переработанным сырьем, которые являются результатом производственных операций или иных операций, осуществляемых в этой стране, считаются:

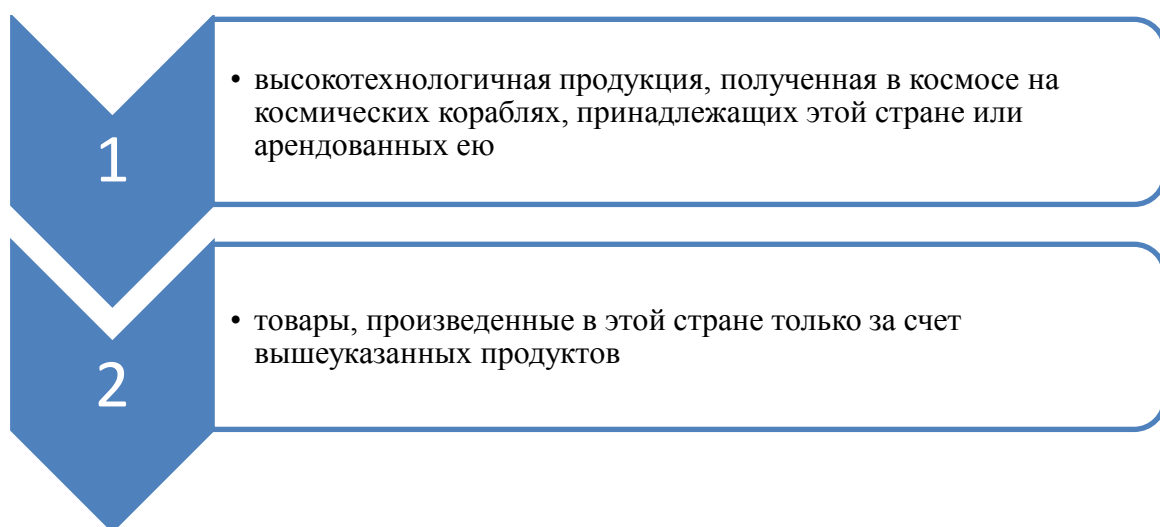


Рисунок 5 - Отходами и переработанным сырьем

Если в производстве товара участвуют две и более страны, страна производства товара определяется стандартом его достаточной переработки.

Адекватные стандарты обработки в этой стране следующие:

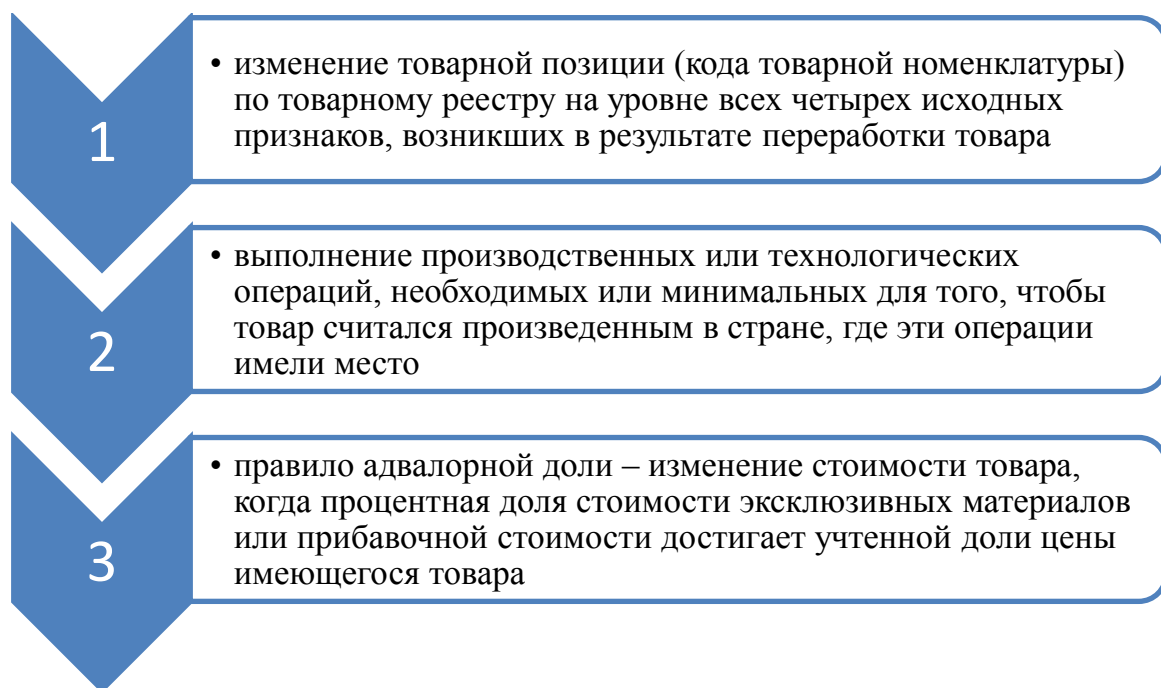


Рисунок 6 - Адекватные стандарты обработки

При этом неадекватными нормами обработки считаются:

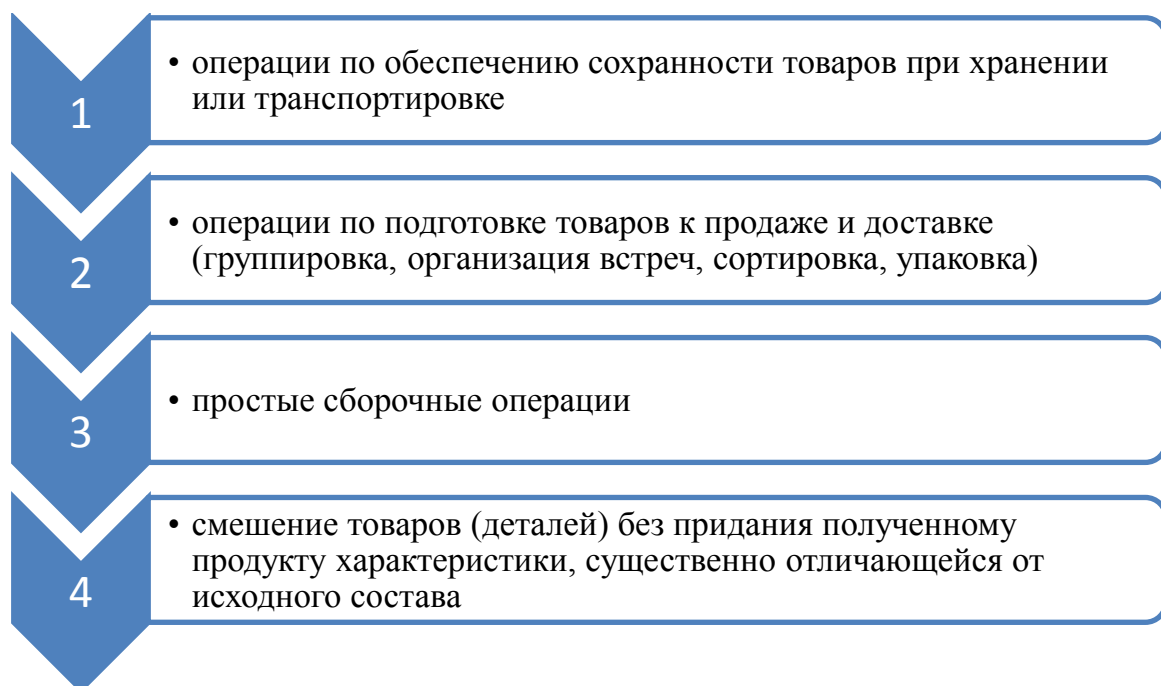


Рисунок 7 - Неадекватные нормы обработки

Для подтверждения производства товаров в этой стране таможенный орган вправе потребовать предъявления свидетельства о производстве товаров.

При вывозе товаров с таможенной территории РФ в случаях, когда в соответствии с соответствующими договорами, национальными нормативными актами страны ввоза или международными обязательствами признано необходимым представление свидетельства о производстве товаров, оно выдается компетентные органы.¹

1.2 Таможенно-тарифное регулирование импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС

Таможенная деятельность с развитием торговли напрямую связана. Формирование единого таможенного пространства и, несмотря на снижение таможенных барьеров, роль национальных таможенных служб не уменьшается, а наоборот. Таможня - это защита национального суверенитета. Кроме того, это не только поток легальных товаров, но и поток наркотических и психотропных веществ, оружия, токсичных и радиоактивных отходов и грязных денег. В связи с этим количество задач, стоящих перед мировыми таможенными службами, не уменьшается, а постоянно расширяется. Например, проблема отмывания денег возникла во времена таможенной практики, поэтому таможенный бизнес играет чрезвычайно важную роль в развитии мировой экономики. В глобализирующемся мире постепенное снижение таможенных тарифов влияет на экономические и политические вопросы, которые непосредственно влияют на международную торговлю. В этом исследовании я пытаюсь изучить важность таможни и таможенных тарифов в мире и показать, насколько регулирование таможенных тарифов имеет решающее значение для международной торговли во всем мире.

Основной целью данной работы является подчеркивание важности таможенных тарифов для развития мировой экономики. Таможня - это, как правило, таможенная политика и механизм ее реализации. Таможенная политика, в свою

¹ Куликов И.М. Продовольственная безопасность в сфере производства и потребления плодоовощной продукции //АПК: экономика, управление. 2022 № 2. С. 5.

очередь, многое делает для защиты национальной экономики от негативного воздействия внешней конкуренции, внешней торговли с целью создания условий для ее эффективного развития в виде комплекса мер по регулированию валютного обмена. Это ключевой элемент механизма внедрения таможенной службы. Таможня существует веками и является структурным элементом всех государств. Таможенная деятельность напрямую связана с развитием торговли. Сочетание большого значения таможенной и тарифной политики для развития международной торговли имеет большое значение при появлении новых направлений. Вся экономическая политика направлена на увеличение выгод от расширяющейся глобальной экономической волны. Мы хотели бы напомнить, что все страны в той или иной мере используют инструменты таможенно-тарифной политики, которая решает большинство основных социально-экономических проблем, особенно тех, которые выходят за рамки импорто-экспортной деятельности, особенно это касается реформ и модернизации экономики. Поддержание внутренних цен на определенном уровне, стимулирование роста отраслей в будущем, пополнение доходной части бюджета.

В связи с тем, что большая часть регулирующих направлений внешнеэкономической деятельности государства сосредоточена на защите внутреннего рынка от опасных последствий иностранной конкуренции. Эти вопросы в основном решаются путем тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. Тарифное регулирование считается как традиционным, так и в то же время активно используемым для регулирования внешнеэкономической деятельности.

Тарифное регулирование осуществляется путем определения ставок импортных и экспортных пошлин на товары, а государство контролирует внешне-торговую деятельность, другими словами, внешнюю торговлю, повышая эти ставки в течение соответствующего времени.

Тарифное регулирование обеспечивает защиту национальной экономической безопасности, защиту общественных правил, жизни и здоровья людей, моральных и духовных ценностей общества, а также выплату доходов государ-

ственного бюджета путем получения таможенных платежей на таможенной границе страны.

Экономическая роль таможенного тарифа зависит от того факта, что пошлины влияют на стоимость товаров и защищают национальный рынок, накопление капитала, отдельную экономику, оказывают глубокое влияние на нормы прибыли и темпы производства, а также уравнивают производство в национальных и международных условиях.

Например, Закон "О таможенном тарифе" устанавливает правила формирования и применения таможенного тарифа, который является важным средством государственного регулирования внешней торговли, а также правила взимания пошлин с товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ, путем обеспечения эффективная коммуникация внутреннего рынка с внешним рынком в РФ. Закон определяет таможенный тариф следующим образом: Тариф - это сумма ставок систематизированной таможенной пошлины, применяемой к товарам, вывозимым с таможенной границы государства и соответствующим внешнеэкономической деятельности.

.Таможенно-тарифное регулирование в основном направлено на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Налоги на импорт играют важную роль в системе таможенно-тарифного регулирования. Чтобы более точно определить влияние таможенно-тарифного регулирования на плодово-овощную продукцию, мы анализируем ставки ввозных таможенных пошлин на овощи, фрукты и орехи².

Постановление Правительства РФ от 31 декабря 2019 года N 1952³ поставило точку на снижении НДС с 20 % до 10 % на фрукты и ягоды, включая виноград. Теперь в перечень кодов товаров, облагаемых НДС в размере 10 % в Постановлении Правительства РФ от 31 декабря 2004 г. N 908⁴ добавлен раздел "Фрукты и ягоды (включая виноград)". Этот раздел включён как в перечень

² Худжатов М.Б. Особенности таможенного декларирования товаров: плодовоовощная продукция // Маркетинг и логистика. 2021. № 5. С.90.

³ Постановление Правительства РФ от 31 декабря 2019 года N 1952

⁴ Постановлении Правительства РФ от 31 декабря 2004 г. N 908

кодов видов продовольственных товаров в соответствии с общероссийским классификатором продукции (ОКП), так и в перечень кодов видов продовольственных товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС.

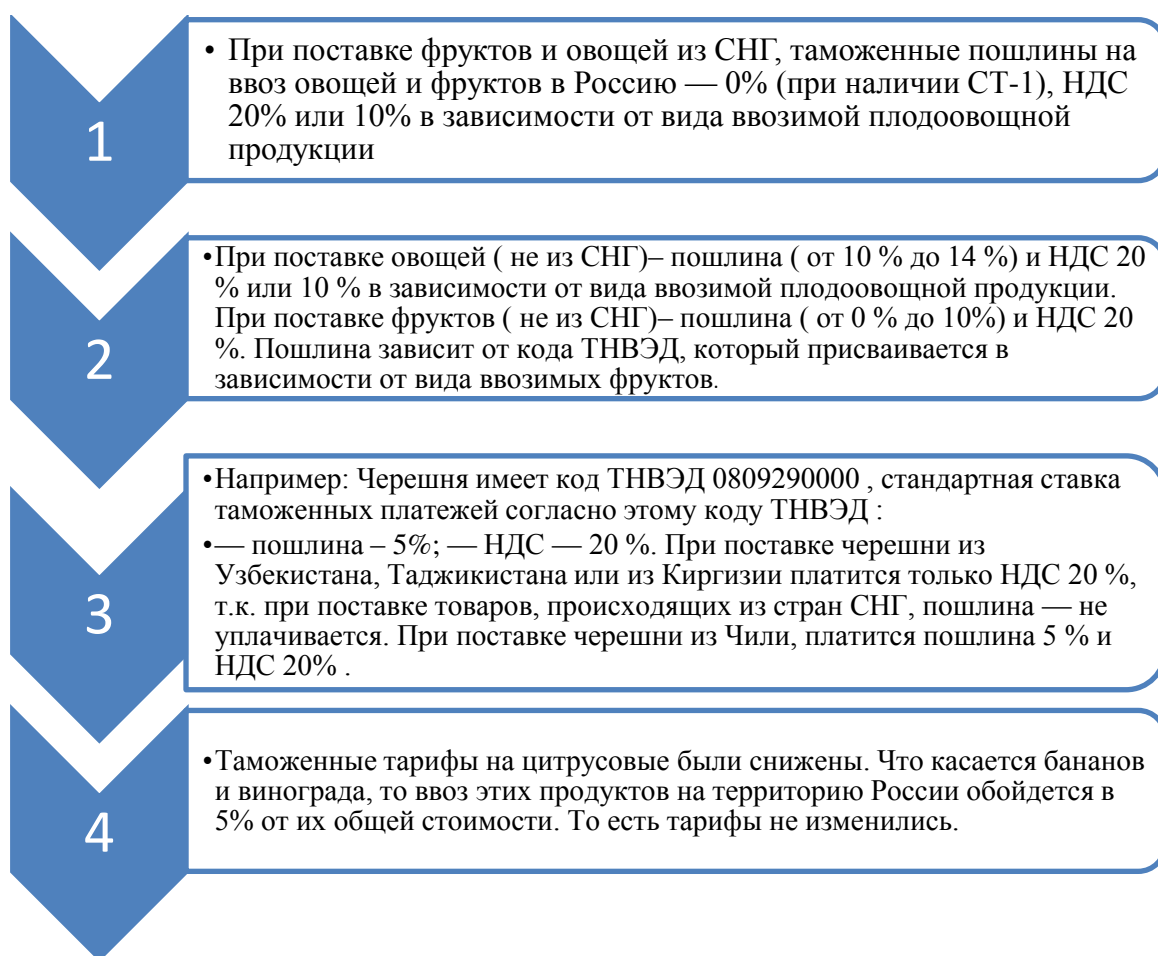


Рисунок 8 – Тарифы фруктов и овощей.⁵

В некоторых странах (например, в Турции) действуют таможенные льготы. Так, при таможенном оформлении те же орехи будут стоить всего 3,75% от их стоимости. Чтобы активировать специальные условия, необходимо предоставить сертификат, подтверждающий происхождение импортируемых овощей и фруктов

Основной задачей таможенного оформления является легализация продукции. Аккредитованные организации работают по заранее разработанным ал-

⁵ Куликов И.М. Продовольственная безопасность в сфере производства и потребления плодоовощной продукции //АПК: экономика, управление. 2022. № 2. С. 5.

горитмам, которые обеспечивают легализацию товаров с минимальными временными затратами. Процесс регистрации основан на правильном определении классификации груза. Все фрукты относятся к группе 08 HS, орехи также включены в эту категорию.⁶

После вступления России во Всемирную торговую организацию размер таможенных пошлин на овощи несколько снизился.

Нулевая пошлина была введена на орехи в целом, но только на те, которые не в скорлупе. В противном случае плата составляет 5% от стоимости. Если целью импорта орехов является продажа, то дополнительно взимается НДС, который в этом году составляет 18%, но с 2019 года — 20%.

Что касается орехов, то был создан льготный нулевой налог, если орехи находятся в скорлупе, то таможенный налог составит 5%. Что касается яблок: ставки налога на импорт значительно снизились в период с августа по ноябрь.

Пошлины на фисташки и финики завышены, на брокколи, брюссельскую и цветную капусту – в конце мая 2019 года снижены с 11-13% до 5% таможенной стоимости, на сушеный виноград – снижены с 5 до 0% таможенной стоимости до конца мая 2019 года. Эти налоги были снижены, возможно, из-за введения Россией продовольственного эмбарго. Поскольку ранее эти товары свободно поступали из Европейского Союза, сейчас Россия сотрудничает с другими странами, которые не могут поставлять эту продукцию в нужном объеме⁷.

ВТО предусматривает специальное соглашение по сельскому хозяйству, которое допускает введение дополнительных налогов, если цена на импортную продукцию значительно ниже внутренней. Данное соглашение также не запрещает меры государственной поддержки отрасли.

Допустимый уровень поддержки для России-9 9 млрд, что в 2 раза больше уровня, который будет предоставлен Россией в соответствии со стандартными правилами. Затем допустимый уровень поддержки снижается и с 2018

⁶ Худжатов М.Б. Ускорение таможенных операций при ввозе скоропортящихся товаров на таможенную территорию Таможенного союза // Маркетинг и логистика. 2021. №3 (5). С. 87.

⁷ Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие. 2-е изд., испр. и доп. Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. С. 26.

года оценивается в 4,4 миллиарда долларов. По мнению ряда экспертов, сокращение прямой поддержки сельского хозяйства до 4,4 млрд не достигнет уровня прибыльности сектора 2012 года.

Чтобы обеспечить рентабельность 30%, необходимую для стабильного расширенного воспроизводства, субсидии должны быть увеличены в 3,3 раза, или на 396 млрд рублей, или на 14 млрд долларов. Это совершенно невыгодный и неприемлемый уровень субсидирования в рамках достигнутого соглашения с участниками ВТО.

В настоящее время наиболее распространенным методом государственного регулирования торговли является определение инструментов тарифного регулирования. Давайте посмотрим, как изменились ставки таможенных пошлин на импорт овощей и фруктов с 2011 по 2020 год. Динамика ставок ввозных таможенных пошлин на товары, включенные в группы 07 "овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубни" и 08 "съедобные фрукты и орехи", товары, включенные в группы "цитрусовые, кожура или кожура дыни".

В период с 2011 по 2022 год изменение ставок ввозных таможенных пошлин на картофель (код 0701) произошло только на картофель (код 0701 90) (рис. 9).

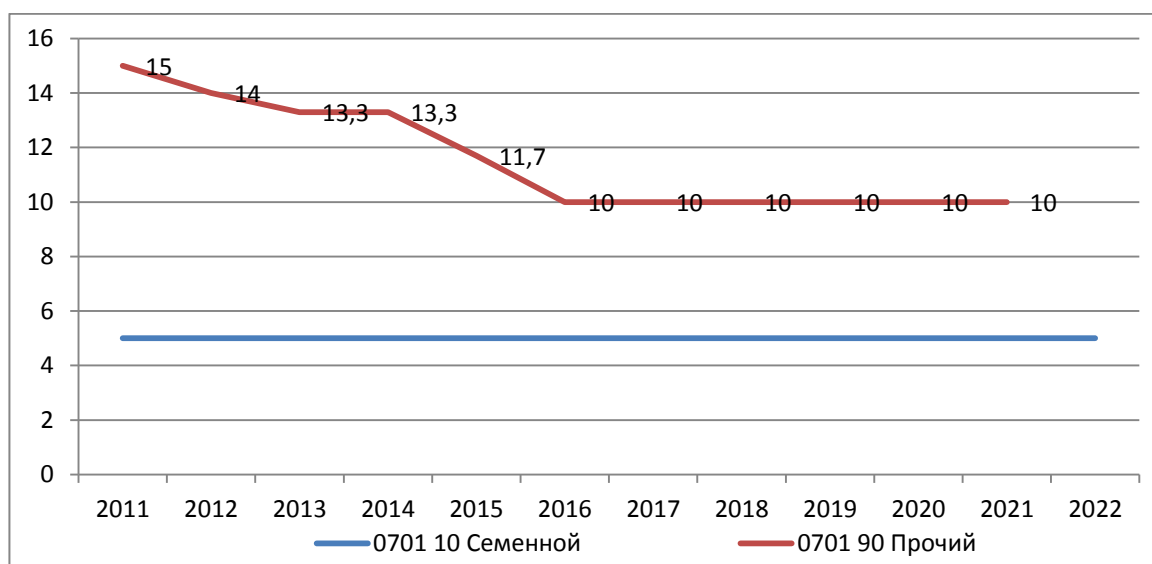


Рисунок 9 - Динамика ставки таможенных пошлин картофеля 2011-2022 годы, в процентах

Ставки ввозных таможенных пошлин на перемещаемую свежую и охлажденную капусту, цветную капусту, кольраби, листовую капусту и аналогичные съедобные овощи, за исключением цветной капусты (группа товаров 0704), оставались неизменными с 2011 года по март 2015 года и составили 15% (рис.2). С августа 2013 года ставка таможенной пошлины на капусту установлена на уровне 13%. В соответствии с принятыми обязательствами Российской Федерации перед ВТО, с марта 2015 года снижены ввозные таможенные ставки на все виды капусты, кроме цветной капусты и брокколи (товарный код 0704 10 000 0) и капусты прочих сортов (код 0704 90 000 0), на 14,7 %, цветной капусты и брокколи-13,3 %, капусты прочих – 11 %. К концу 2015 года Россия снизила ставки на все виды данного товара, кроме цветной капусты и брокколи, до 13%, а на цветную капусту и брокколи - до 11%.

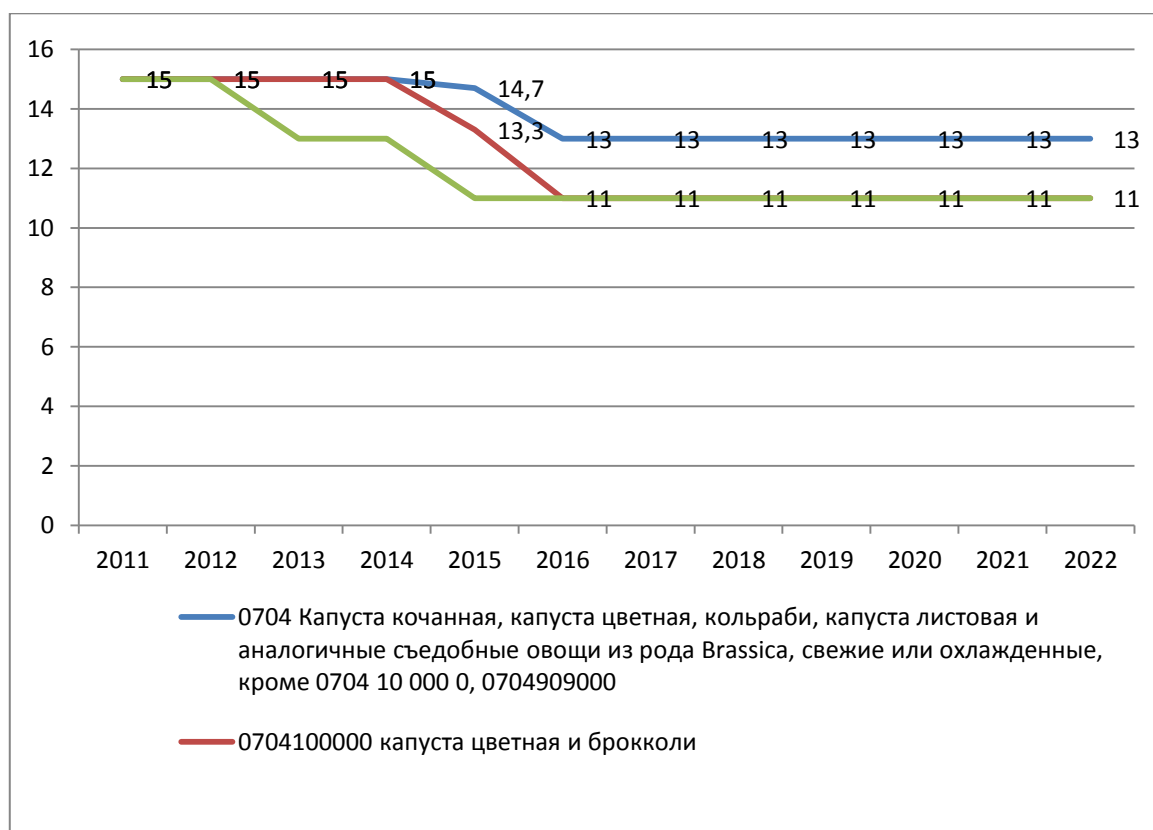


Рисунок 10 – Динамика ставок таможенных пошлин на ввоз свежей и охлажденной капусты в 2011 – 2022 гг., в процентах

Ставка ввозной таможенной пошлины на свежие и охлажденные корнеплоды, репу, свеклу столовую, кукурузу, редьку и другие аналогичные съедоб-

ные корнеплоды (товарная группа 0706) в период с 2011 по август 2013 года оставалась неизменной и составляла 15% (рис.2). С августа 2013 года на корень и репу (код продукта 0706 10 000) установлена пошлина в размере 14,3%, на корень сельдерея (код продукта 0706 90 100 0) и другие съедобные корнеплоды (код продукта 0706 90 900) – 14%, на хрен обыкновенный (код продукта 0706 90 300 0) - 13,7%. С марта 2015 года ставки пошлин на эту группу товаров вновь снижены до 13,5% по корнеплодам и репе, до 13% по корневому сельдерею и другим съедобным корнеплодам, до 12,3% по обычному хрену.

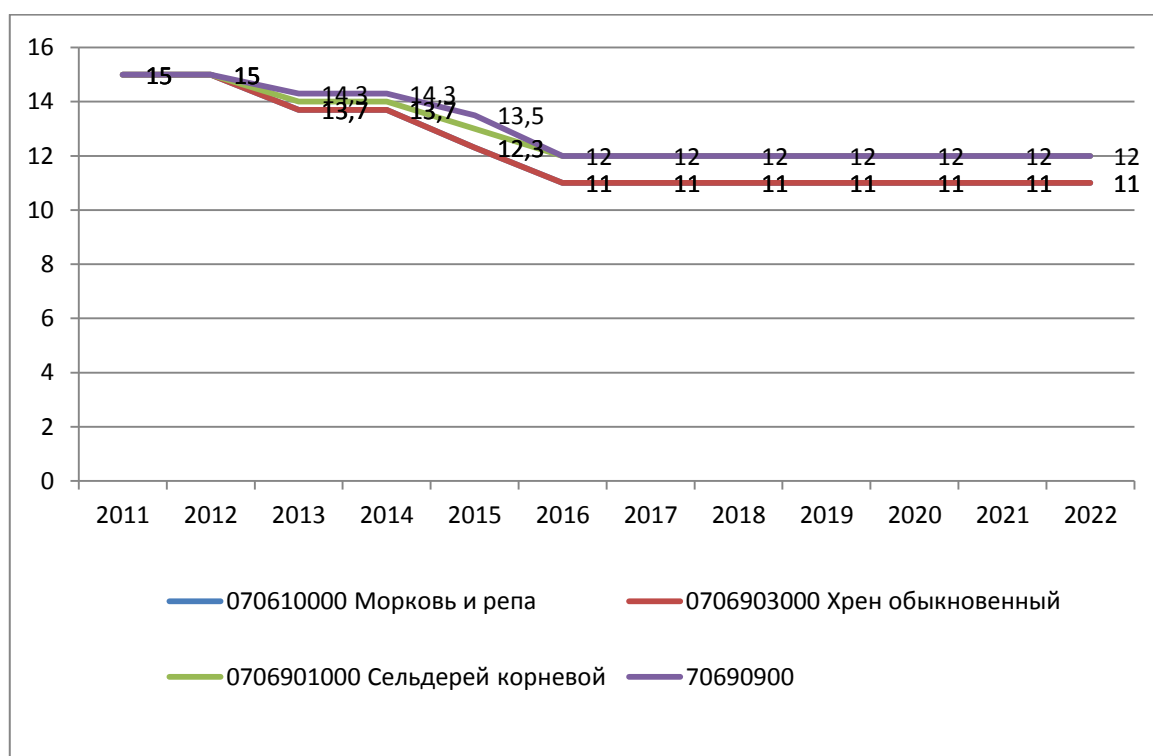


Рисунок 11 – Динамика ставок таможенных пошлин на ввоз свежей и охлажденной капусты в 2011 – 2022 гг., в процентах

В связи с обязательствами РФ перед ВТО предельная пошлина на морковь и репу, а также корнеплод и другие съедобные корнеплоды составляет 12 %, а на хрен – 11 % в целом. Реальная ставка на эти товары была снижена до этого уровня в конце 2015 года.

Так, в 2011-2022 годах снижены ставки таможенных пошлин на ввоз свежей и охлажденной моркови, репы, столовой свеклы, козьего молока, корнеплода, редьки и других аналогичных съедобных корнеплодов. Поскольку сни-

жение ставок не превышало 1,3 процентных пункта в год, ухудшения условий реализации данных видов овощей не было.

Для большинства других овощей в 2014 году закончился переходный период, связанный с выполнением обязательств РФ перед ВТО, а с марта 2015 года применяются ставки, соответствующие уровню последних соответствующих ставок, установленных для них ВТО. К таким овощам относятся спаржа (налоговая ставка составляет 5%), сельдерей (12 %), арахис (10 %), шпинат (10 %), и другие.⁸

Для большинства других свежих или охлажденных овощей снижение таможенной ставки в связи с выполнением обязательств РФ перед ВТО составляет не более 5 процентов. Кроме того, снижение процентных ставок постепенно реализуется не более чем на 2,5 процентных пункта в год. В связи с этим следует ожидать, что существенных изменений в условиях торговли этими товарами не произойдет.

Исключениями являются только спаржа и перец, которые импортируются с 1 октября по 31 марта. Эти товары могут быть чувствительны к изменениям таможенных пошлин, что может привести к увеличению импорта.

Для всех видов обработанных овощей (0710, 0711, 0712, 0713, 0714) 2011-2013-в те годы ставка импортной пошлины составляла 15 %. Исключение составляют оливки и маслины (код 0711 20) и сахарная кукуруза (код 0711 90 300 0), для которых таможенная ставка, действовавшая фактически на момент вступления в ВТО, соответствовала предельным 15%. В результате снижения цен на этот овощ не произошло.

Импортные пошлины на другие виды переработанных овощей составляют не более 5% по сравнению с уровнем, установленным при принятии РФ в ВТО. Исключение пришлось на горох для кормления животных (код продукта 0713 10 900 1), норма сбора снижена с 15% до 0%.

⁸ Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие. 2-е изд., испр. и доп. Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. С. 26.

1.3 Нетарифное регулирование импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС

В настоящее время РФ Федерации действуют запреты и ограничения на ввоз овощей и фруктов. Представим нетарифные меры регулирования внешней торговли овощами и фруктами в табл. 1⁹.

Таблица 1 – Нетарифные меры регулирования внешней торговли овощами и фруктами

Группа нетарифных мер	Особые требования	Нормативные документы
Фитосанитарный контроль	- наличие фитосанитарного сертификата	Решение Комиссии Таможенного союза от 18.06.2010 N 318 «Об обеспечении карантина растений в Евразийском экономическом союзе»
Запреты и ограничения	- эмбарго в части некоторых товаров	Постановление Правительства РФ от 7.08.2014 г. № 778 и от 31.07.2015 № 774
Паратарифные	- НДС (10 % преференц., 20 % базовая ставка)	Ч. 2 НК РФ
Сертифицирование	- сертификаты предоставляются на все виды фруктов и овощей	Решение Комиссии Таможенного союза от 09.12.2011 N 880 «Об обеспечении карантина растений в Евразийском экономическом союзе»

Так, в результате введения санкций, начавшихся в 2014 году, был подготовлен перечень запретов на ввоз товаров из некоторых европейских стран. Перечень такой продукции действителен в 2022 году.

Товары, подпадающие под нетарифные правила, включаются в единый перечень. В список также входят товары, для которых установлены тарифные квоты или импортные квоты в качестве специальных защитных мер.

Согласно протоколу, при подготовке решений о введении, применении, продлении или отмене нетарифных мер регулирования комиссия должна предупредить участников, чьи экономические интересы могут быть затронуты.

Сегодня, по разным оценкам, насчитывается около восьмисот специальных нетарифных мер, объединяющих все нетарифные меры в пять основных групп:

⁹ Хмельницкий В.Н. Практика применения нетарифных мер в современной мировой экономике и их особенности // Экономика и бизнес: теория и практика. 2018. № 4. С. 265.

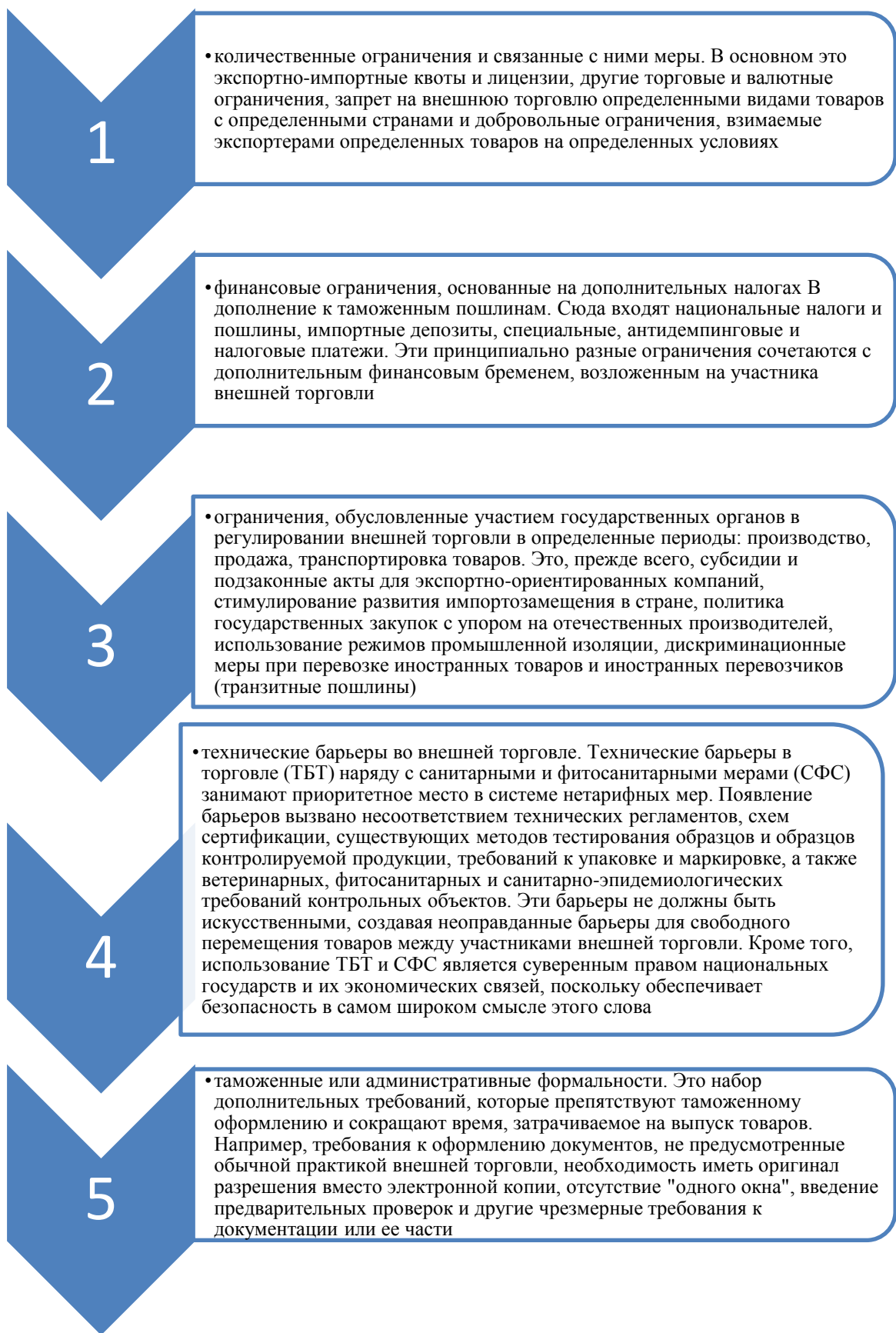


Рисунок 12 – Нетарифные меры регулирования

В настоящее время ввоз овощей и фруктов в РФ запрещен.

2014. год из-за санкций.в этом году был составлен список товаров, ввоз которых из некоторых европейских стран запрещен. Список таких продуктов действителен в 2021 году.год.год.

Относительно России и стран-участниц ЕАЭС основным разрешительным документом на свободный выпуск овощей является именно Декларация о соответствии ТР ТС.

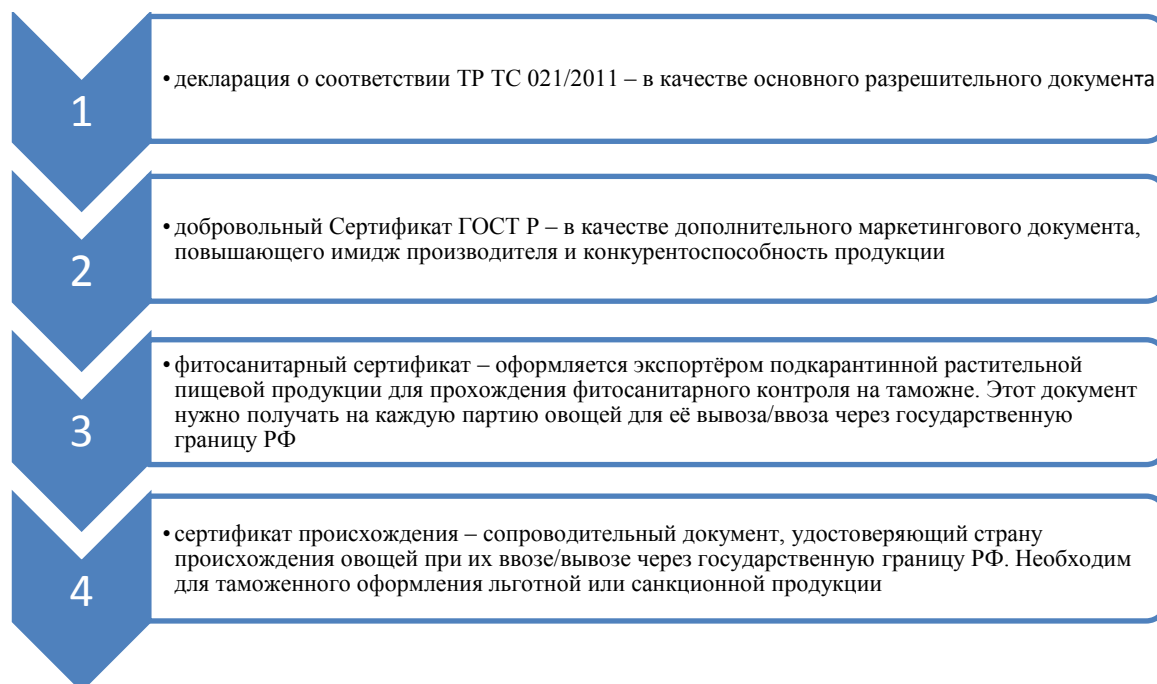


Рисунок 13 - Документы соответствия, оформляемые на овощи и фрукты

В первой главе выпускной работы были раскрыты теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования внешней торговли овощами и фруктами РФ в условиях ЕАЭС.

2 ОЦЕНКА ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТА ПЛОДООВОЩНОЙ ПРОДУКЦИИ В РФ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

2.1 Импорт плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС: особенности динамики и структуры

Условия импорта продуктов питания, напитков или добавок на растительной основе, предназначенных для потребления человеком, устанавливаются ТК ЕАЭС. Эти условия предназначены для защиты от риска заноса вредных вредителей и болезней, которые могут нанести ущерб окружающей среде и сельскому хозяйству РФ.

Россия получает свежие овощи из более чем 125 стран, но большая часть импорта приходится на Китай и Азербайджан. Анализ внутренней переписи и данных о торговле показывает, что китайские и азербайджанские производители доминируют на рынке импорта РФ, предлагая импортные защищенные культуры или теплицы, а также органические варианты, которые расширяют выбор для потребителей. В то время как традиционные и выращенные в поле свежие овощи по-прежнему составляют большую часть импорта, органические и тепличные овощи расширяют охват рынка.

Российские потребители настаивают на большей согласованности продуктов в супермаркетах и повышенном спросе на круглогодичную доступность практически всех свежих овощей. В период с 1998 по 2020 год объем импорта свежих овощей увеличился почти на 200 процентов, а стоимость импорта свежих овощей выросла и превысила экспорт свежих овощей на 7,6 миллиарда долларов, что более чем вдвое превышает аналогичный показатель десятилетием ранее.

С 2015 года промышленность уверенно из года в год наращивает темпы производства тепличных овощей, в этом сегменте наблюдается положительная динамика роста урожайности.

Анализ плодоовощной продукции в Российской Федерации начинается с

торгового баланса растительной продукции

В таблице 2 сравниваются объем импорта и экспорта растительной продукции.

Таблица 2 - Торговый баланс продуктов растительного происхождения

млн. долл.

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
Импорт	15284	15373	12483	11481	13270	13369	13112	13329	14387
Экспорт	7473	9866	8198	8401	10507	13861	11696	14708	15984
Торговое сальдо	-7810	-5507	-4285	-3080	-2762	492	-1416	1379	1597

В анализируемый период торговый баланс растительной продукции получает отрицательную стоимость. Самая большая разница в 2014 году составила 7810 миллионов долларов США.

В 2019, 2021 и 2022 годах экспорт растительной продукции больше импорта. Таким образом, в 2019 году положительное сальдо составило 492 млн.долл.США. В 2021 году 1379 млн.долл., а в 2022 году 1597 млн.долл.

Положительное сальдо торговли связано с развитием производства отечественных продуктов питания, которые входят в состав растительных продуктов.

Таблица 3 - Доля импорта продуктов растительного происхождения в составе общего импорта Российской Федерации

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Импорт всего, млн. долл.	345293	311896	205537	201108	247271	263114	275027	259817	175078
Импорт продуктов растительного происхождения, млн. долл.	15284	15373	12483	11481	13270	13369	13112	13329	14387
Доля импорта продуктов растительного происхождения, %	4,43	4,93	6,07	5,71	5,37	5,08	4,77	5,13	8,22

Доля импорта растительной продукции не направлена на определенную

тенденцию. Таким образом, несмотря на общее сокращение импорта, мы видим снижение в 2017-2020 годах. Доля импорта упала с 6,07% до 4,77%. Эта тенденция связана с уменьшением фактического объема импорта растительных продуктов. С 2021 года с этого года доля импорта растительной продукции в 2022 году выросла до 5,13%. за год он снова увеличился на 3,09%, а доля импорта растительной продукции увеличилась на 8,22%. Это резкое увеличение доли связано с увеличением импорта некоторых видов растительных продуктов. Например, импорт картофеля из Беларуси увеличился почти в 11 раз, импорт фруктов и овощей из Таджикистана увеличился на 93 процента, а импорт тыквы из Азербайджана - в 10 раз.

Мы наглядно показываем динамику импорта растительной продукции в Россию (рисунок 14).

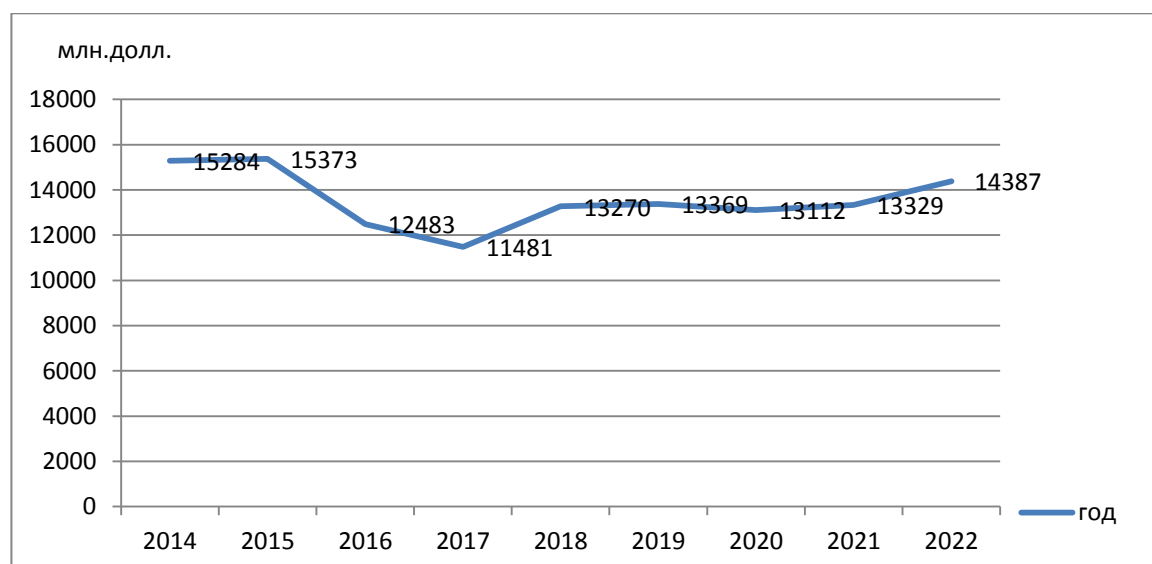


Рисунок 14 - Динамика импорта продукции растительного происхождения в Россию

Отрицательная сторона - неспособность населения удовлетворить спрос на сельскохозяйственную продукцию за счет собственного производства и сокращение объема импортируемых товаров.

Для расчета структуры доли овощей в общей доли продукции растительного происхождения в Россию за 2013 – 2021 гг. в разрезе товарных групп представим данные для анализа в таблице

Таблица 4 - Объем импорта продукции растительного происхождения в Россию
за 2013 – 2021 гг. в разрезе товарных групп

В млн. долл.

Товарная группа	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Живые деревья и другие растения; луковицы, корни и прочие растения; срезанные цветы	1068	943	806	741	857	943	990	874	964
Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	3201	3395	2441	1821	2239	2076	1955	1818	1916
Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	7312	6781	5604	5241	6042	6193	6155	6498	6722
Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	1422	1452	1404	1319	1437	1348	1322	1348	1524
Злаки	484	493	335	304	421	346	348	343	287
Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина	168	166	103	93	109	104	100	93	118
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	1463	1964	1602	1752	1943	2095	1981	2106	2568
Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	162	174	185	203	218	258	253	237	270
Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте непоименованные или не включенные	4	5	4	5	6	5	7	12	18
Итого	15284	15373	12483	11481	13270	13369	13112	13329	14387

Далее приведем расчет структуры.

Таблица 5 – Структура импорта продукции растительного происхождения в Россию за 2013 – 2021 гг. в разрезе товарных групп

Товарная группа	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Живые деревья и другие растения; луковицы, корни и прочие растения; срезанные цветы	6,99	6,14	6,46	6,46	6,46	7,06	7,55	6,56	6,70
Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	20,95	22,09	19,55	15,86	16,87	15,53	14,91	13,64	13,31
Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь	47,84	44,11	44,90	45,65	45,53	46,32	46,94	48,75	46,72
Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности	9,30	9,44	11,25	11,49	10,83	10,08	10,09	10,11	10,59
Злаки	3,17	3,21	2,68	2,65	3,17	2,59	2,65	2,57	1,99
Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина	1,10	1,08	0,82	0,81	0,82	0,77	0,76	0,70	0,82
Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	9,57	12,78	12,83	15,26	14,64	15,67	15,11	15,80	17,85
Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты	1,06	1,13	1,48	1,77	1,64	1,93	1,93	1,78	1,88
Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте непоименованные или не включенные	0,02	0,03	0,03	0,04	0,04	0,04	0,06	0,09	0,12
Итого	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Большая часть продукции растительного происхождения идет на импорт корнеплодов и овощей. При этом их доля упала с 20,95% в 2013 году до 13,31%

в 2021 году. Сокращение импорта данной группы товаров произошло в связи с направлением на наполнение рынка плодоовощной продукцией российских производителей продукции.

Представим в таблице 4 динамику экспорта плодоовощной продукции за 2015 – 2022 гг.¹⁰¹¹

Таблица 6 – Место овощей в общем объеме импорта за 2015– 2022 гг.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022
Импорт, млн. долл.	18271 8,7	1822 62	2269 66	2381 10	2441 42	2314 30	2934 20	2590 83
Плодоовощная продукция, млн. долл.	238,1	394,7	468,8	480,3	392,2	448,4	531,6	497,6
Доля овощей в экспорте, %	0,13	0,21	0,2	0,2	0,16	0,19	0,18	0,19

Доля импорта овощей в общем объеме всего импорта РФ составляет от 0,13 % в 2015 г. до 0,19 % в 2022 г., что говорит об увеличении импортозависимости от внешнего рынка овощей.

Таблица 7 - Объем импорта продукции овощей

В МЛН. ДОЛЛ. ¹²

Товарная группа	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	3201	3395	2441	1821	2239	2076	1955	1818	1916

Импорт овощей и некоторых корнеплодов имеет положительную динамику в 2014, 2017 и 2021 годах. Его рост составил 98 млн. долл. или 5,38 % в 2021 году по сравнению с 2020 годом.

Рассмотрим динамику и темп роста импорта продукции овощей

¹⁰ Статистика экспорта овощей и некоторых съедобных корнеплодов и клубнеплоды (код ТНВЭД 07) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://statimex.ru/statistic/07/export/2015-2019/world/RU/> - 14.03.2023.

¹¹ Статистика экспорта съедобных фруктов и орехов; кожура цитрусовых плодов или корки дынь (код ТНВЭД 08) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://statimex.ru/statistic/08/export/2015-2019/world/RU/> - 14.03.2023.

¹² Статистика импорта овощей и некоторых съедобных корнеплодов и клубнеплоды (код ТНВЭД 07) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://statimex.ru/statistic/07/import/2017-2021/world/RU/> - 14.04.2023.

Таблица 8 – Динамика и темп роста импорта продукции овощей

Товарная группа	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020
Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	194	-955	-619	418	-163	-121	-137	98

Из данных, представленных в таблице 1, видно, что импорт овощей вырос в 2017 году и имеет тенденцию к плаванию с 2018 года. Эта динамика связана с введением санкций против России, в ответ на которые Российская Федерация ввела запреты и ограничения.

Таблица 9 – Темп роста импорта продукции овощей

Товарная группа	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020
Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды	106,07	71,88	74,62	122,94	92,73	94,16	92,99	105,38

Так темп роста импорта продукции овощей был только в 2014 г. – 6,07 % и в 2017 г. – 22,94 %, а также в 2022 г. – 5,38 %.

Представим в таблице 2 динамику импорта овощей в разрезе основных стран-партнеров¹³.

Таблица 10 – Динамика импорта овощей в разрезе основных стран-партнеров за 2017 – 2021 гг.

млн. долл.

Период	Китай	Азербайджан	Израиль	Беларусь	Турция
2017	441,31	91,33	189,47	155,48	434,63
2018	380,81	125,68	156,44	146,96	29,1
2019	488,13	207,46	181,29	179,1	55,89
2020	411,63	224,72	177,47	180,23	98,64
2021	409,52	235,52	159,42	164,86	165,31

Импорт овощей из Азербайджана, как правило, ежегодно увеличивается. Хотя объем импорта овощей из Китая выше, чем в другие страны, его динамика,

¹³ Статистика импорта овощей и некоторых съедобных корнеплодов и клубнеплоды (код ТНВЭД 07) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://statimex.ru/statistic/07/import/2017-2021/world/RU/> - 14.05.2023.

как правило, нестабильна, например, объем импорта из Китая в 2021 году составил 409,52 млн долларов, в то время как в 2017 году он составлял 441,31 млн долларов.

Таблица 11-Структура импорта овощей в разрезе основных стран-партнеров

%

Период	Китай	Азербайджан	Израиль	Беларусь	Турция
2017	25,43	5,26	10,92	8,96	25,04
2018	31,31	10,33	12,86	12,08	2,39
2019	31,01	13,18	11,52	11,38	3,55
2020	25,85	14,11	11,15	11,32	6,19
2021	25,86	14,87	10,07	10,41	10,44

На долю Китая приходилось более 25% от общего объема импорта овощей, в то время как его доля в 2018 и 2019 годах составляла более 31%.

Таблица 12 – Динамика импорта овощей в разрезе основных товарных групп за 2017 – 2021 гг.

млн. долл.

Период	0702 - Томаты свежие или охлажденные	0709 - Овощи прочие, свежие или охлажденные	0701 - Картофель свежий или охлажденный	0703 - Лук репчатый, лук шалот, чеснок, лук-пор...	0707 - Огурцы и корнишоны, свежие или охлажденн...
2017	682	235,26	257,89	191,29	168,9
2018	491,98	245,2	108,02	137,59	125,83
2019	560,51	291,56	221,07	212,87	146,73
2020	627,52	359,42	213,83	125,35	122,83
2021	624,5	380,33	132,25	156,25	103,07

В 2021 году по сравнению с 2017 годом импорт томатов сократился на 57,5 млн долларов, а также сократился импорт картофеля, лука и огурцов. Импорт других овощей увеличился на 145,07 миллиона долларов. Для этой товарной группы также наблюдается ежегодное изменение стоимости импорта за анализируемый период.

Наибольшее снижение импорта наблюдалось с 2017 по 2021 год по объему картофеля, стоимость которого составила 125,64 млн рублей.

Таблица 13 – Структура импорта овощей в разрезе основных товарных групп за 2017 – 2021 гг.

%

Период	0702 - Томаты свежие или охлажденные	0709 - Овощи прочие, свежие или охлажденные	0701 - Картофель свежий или охлажденный	0703 - Лук репчатый, лук шалот, чеснок, лук-пор...	0707 - Огурцы и корнишоны, свежие или охлажденн...
2017	39,30	13,56	14,86	11,02	9,73
2018	40,45	20,16	8,88	11,31	10,34
2019	35,61	18,52	14,04	13,52	9,32
2020	39,41	22,57	13,43	7,87	7,71
2021	39,44	24,02	8,35	9,87	6,51

В товарной структуре импорта овощей преобладают перевозки томатов, самая низкая доля в 2019 году составила 35,61%, а самая большая доля в 2018 году составила 40,45%.

В 2018 и 2020 годах более 20% от общего объема овощей из других овощей было импортировано, что требует меньшего количества солений и огурцов, чем сорта бобовых овощей на внутреннем рынке.

2.2 Взаимная торговля овощами в ЕАЭС

Расширение рыночного окна является расширением сезонного спроса и относится к увеличению объема импорта свежих овощей в начале или конце традиционных сезонов внутреннего производства. Со временем деление овощей на летние и зимние категории сократилось, поскольку почти круглогодичный импорт обеих категорий продукции увеличился. Согласно торговым данным, многие традиционные окна для внутреннего рынка истощились, поскольку импортеры обнаружили, что их собственные окна для рынка расширяются. С 2013 по 2020 год импорт выходил на рынок раньше, чем обычно (выход в окно традиционного внутреннего рынка), а сезон отгрузки был продлен до следующего сезона.

Ранее импорт дополнял производство в РФ в зимние, осенние и ранние весенние месяцы, когда внутренние запасы были ограничены. Тем не менее, импорт, выращенный в теплицах или в южных климатических условиях, все

больше увеличивает производство многих свежих овощей в России в начале и в конце окна внутреннего рынка. Поперечное сечение четырех выбранных овощей иллюстрирует проблемы, с которыми столкнулась вся индустрия свежих овощей в РФ из-за увеличения импорта.

Лето исторически является основным рыночным окном для производителей РФ; однако объемы импорта свежих овощей из Китая и Азербайджана в летние месяцы значительно увеличились за последние 10 лет. Сравнение средних объемов импорта масленичных семян за 3 года дает иллюстрацию расширения рыночного окна в летние месяцы (см. ниже).

Оценку взаимной торговли ЕАЭС овощами начнём с оценки доли овощей в общем объеме взаимной торговли ЕАЭС продукцией растительного происхождения. Для этого ниже приведем данные по объему взаимной торговли.

Таблица 14 - Объем взаимной торговли ЕАЭС продукцией растительного происхождения за 2013 – 2021 гг.

Товарная группа	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Живые деревья и другие растения, луковицы, корни, срезанные цветы	35	10	11	31	71	113	131	168	41
Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	158	292	310	296	365	373	373	349	466
Съедобные фрукты и орехи	177	252	317	265	289	324	342	314	417
Кофе, чай, мате, пряности	90	84	69	83	99	99	107	125	151
Злаки	342	136	238	204	158	253	351	339	512
Продукция мукомольно-крупяной промышленности	112	100	103	121	113	111	137	138	155
Масличные семена и плоды; лекарственные растения; солома и фураж	49	55	60	75	85	230	223	280	379
Шеллак, камеди, смолы, прочие растительные соки и экстракты	9	9	4	6	9	10	10	9	10
Растительные материалы для плетения	0	0	0	0	0	0	1	1	1
Продукты растительного происхождения	972	938	1113	1080	1190	1514	1675	1724	2132

Объем импорта и экспорта продуктов растительного происхождения увеличился 972 млн. долл. до 2132 млн.долл., это связано с ростом количества живых деревьев, овощей, фруктов, кофе, масличных и лекарственных растений,

шеллака и растительного материала.

Таблица 15 – Товарная структура взаимной торговли России продуктами растительного происхождения за 2014 - 2021 гг.

Товарная группа	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Живые деревья и другие растения, луковицы, корни, срезанные цветы	7,15	6,57	7,54	6,38	5,12	4,66	4,29	3,36	6,27
Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	20,88	21,79	18,35	13,80	15,19	14,91	15,23	13,76	13,01
Съедобные фрукты и орехи	47,41	41,66	40,00	42,28	44,25	46,41	47,96	50,33	46,33
Кофе, чай, мате, пряности	9,32	10,06	12,82	13,02	12,16	11,00	10,98	10,62	10,93
Злаки	2,92	3,17	2,66	2,76	3,18	2,58	2,14	2,33	1,70
Продукция мукомольно-крупяной промышленности	1,08	1,07	0,93	0,94	0,84	0,85	0,83	0,75	0,86
Масличные семена и плоды; лекарственные растения; солома и фураж	10,11	14,42	15,91	18,65	17,30	17,35	16,29	16,79	18,73
Шеллак, камеди, смолы, прочие растительные соки и экстракты	1,11	1,24	1,77	2,12	1,92	2,21	2,22	1,96	2,03
Растительные материалы для плетения	0,02	0,02	0,03	0,05	0,05	0,04	0,06	0,10	0,13
Продукты растительного происхождения	100	100	100	100	100	100	100	100	100

Так в основном преобладает торговля фруктами, овощи же находятся на 3 место после группы товаров «Масличные семена и плоды; лекарственные растения; солома и фураж», на их долю приходится в 2021 г. – 18,73 %. На долю же овощей пришлось от 10,11 % в 2013 г. до 13,01 %. Видим рост динамики объема взаимной торговли России в ЕАЭС овощами.

Таблица 16 – Объем взаимной торговли овощами в ЕАЭС

млн. долл.

Показатель	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Овощи	158	292	310	296	365	373	373	349	466

Динамика торговли между странами ЕАЭС показывает положительную динамику. Несмотря на снижение торговли между странами ЕАЭС овощами до 296 млн.долл. в 2018 году. На конец отчетного периода объем двусторонней торговли овощами превысил показатель 2014 года в 3 раза.

Таблица 17 – Динамика и темп роста импорта продукции овощей в ЕАЭС

Товарная группа	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020
Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	134	18	-14	69	8	0	-24	117

Из данных, представленных в таблице 1, видно, что импорт овощей в ЕАЭС вырос в 2014-2015 гг. на 134 и 18 млн.долл. и имеет тенденцию к плавному с 2016 года, в 2017 г. торговля выросла на 69 млн.долл. и в 2021 г. самый большой роста – 117 млн.долл.. Эта динамика роста в 2021 г. связана с ковидом в 2020 г.

Таблица 18 – Темп роста импорта продукции овощей в ЕАЭС

Товарная группа	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020
Овощи, корнеплоды и клубнеплоды	184,81	106,16	95,48	123,31	102,19	100,00	93,57	133,52

Так темп роста импорта продукции овощей в ЕАЭС был только в 2014 г. – 84,81 % и в 2015 г. – 6,16 %, в 2017 г. – 23,31 %, в 2018 г. – 2,19 %, а также в 2021 г. – 33,52 %.

Представим объем взаимной торговли овощами в разрезе стран.

Таблица 19 – Динамика взаимной торговли овощами в разрезе стран-участниц ЕАЭС за 2014 – 2021 гг.

млн. долл.

Период	Армения	Беларусь	Казахстан	Кыргызстан	Россия
2014	0	87	2	0	12
2015	0	142	3	0	14
2016	0	275	5	0	12
2017	12	261	6	23	8
2018	28	203	9	46	10
2019	18	281	21	32	14
2020	28	277	43	10	15
2021	38	236	52	38	22

На конец периода наблюдается рост в разрезе всех стран-участниц

ЕАЭС. Наибольший рост взаимной торговли овощами показывает Беларусь. Рост в абсолютном выражении составил 149 млн. долл.

Таблица 20 – Структура взаимной торговли овощами в разрезе стран-участниц ЕАЭС за 2014 – 2021 гг.

В процентах

Период	Армения	Беларусь	Казахстан	Кыргызстан	Россия
2014	0,00	86,14	1,98	0,00	11,88
2015	0,00	89,31	1,89	0,00	8,81
2016	0,00	94,18	1,71	0,00	4,11
2017	3,87	84,19	1,94	7,42	2,58
2018	9,46	68,58	3,04	15,54	3,38
2019	4,92	76,78	5,74	8,74	3,83
2020	7,51	74,26	11,53	2,68	4,02
2021	9,84	61,14	13,47	9,84	5,70

Наибольшие объемы взаимной торговли овощами приходится на Беларусь. В 2016 году доля достигла более 90 %, но на 2021 год сократилась до 61,14 %.

2.3 Анализ таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС

Как известно, при любом ввозе товаров необходимая импортная документация и процедуры таможенного оформления в стране-импортере должны быть выполнены в соответствии с внешнеторговой политикой соответствующих стран-импортеров. Импортные входные документы вместе с документом перевозчика (коносамент / авианакладная), коммерческий счет, упаковочный лист, сертификат происхождения и другие необходимые документы поданы, и необходимые процедуры импорта завершены для доставки импортируемых товаров. В настоящее время необходимая информация подается в режиме онлайн и предъявляет необходимые документы во время импортной доставки товаров в пункт назначения таможни страны-импортера.

В разных странах существуют свои требования к импорту овощей. Процесс и формальности импорта овощей могут отличаться друг от друга и в разных странах. Также различные процедуры и формальности для импорта

каждого товара под овощами.

Фитосанитарный сертификат необходим для защиты продуктов питания, животных ресурсов страны-импортера. В большинстве стран за выдачу такого сертификата отвечает отдел карантина растений. Управление фитосанитарным риском проводится, если импортер хочет импортировать продукт, который либо ранее не импортировался в страну, либо продукт имеет новое происхождение. Импортируемые продукты могут быть заражены вредителями, сорняками или болезнями, которые наносят ущерб человеку или животному страны-импортера. Обычно вредители растений заносятся через деревянную упаковку, почву, дрова, контейнеры, транспортные средства и т. д.

Международные партнеры стран обмениваются мерами качества друг с другом и освобождаются от двойного контроля одних и тех же продуктов. Однако в большинстве развитых стран экспортные товары из третьих стран должны быть сертифицированы в стране-экспортере агентствами в порту погрузки и в стране-импортере в соответствии с нормами страны-импортера.

Наиболее важными факторами, оказывающими влияние на импорт продуктов растительного происхождения, на мой взгляд, являются:



Рисунок 15 – Факторы влияющие на импорт плодоовощной продукции в РФ в условиях ЕАЭС

Ставка таможенных пошлин, которая может быть применена к внешне-торговым партнерам после вступления России в ВТО, ограничена обязательствами этой организации.

Таким образом, одним из основных способов регулирования внешней торговли в Российской Федерации являются нетарифные меры, которые непосредственно определяют внешнеторговые возможности Российской Федерации и других стран.

В качестве нетарифных мер (связанных с импортом товаров), если эти меры применяются к импорту иностранных товаров среднего размера, потребляемых внутри страны, они могут повлиять на экспорт товаров страны. производство готовой продукции (может быть экспортировано).

В переходный период роль огурцов и помидоров, а также продовольственного картофеля, капусты, моркови и свеклы снизилась относительно незначительно (с 3% до 5%), когда было необходимо пополнить продовольственный рынок в осенне-зимний период.

Еще, в России снизились пошлины на овощи, которые нельзя выращивать или выращивать в небольших количествах: спаржу, шпинат, маниоку, пальму, бананы, папайю, киви.

Изменения ставок пошлин на овощи с 2015 года по 2022 год рассмотрим в таблице 21.

Таблица 21 – Изменения ставок пошлин на овощи с 2015 года по 2022 год

Овощи/год	2015 год	2017 год	2022 год
Картофель для производства крахмала, молодой	13,3 %	10 %	10 %
Томаты	15 %	10 %	10 %
Лук	15 %	10 %	10 %
Морковь, свекла	14,3 % и 14 %	12,8 % и 12 %	12,8 % и 12 %
Огурцы	13,3 %	10 %	10 %
Капуста	15 %	Капуста цветная и брокколи – 11 %; брюссельская – 13 %; капуста белокочанная – 13 %	Капуста цветная и брокколи – 11 %; брюссельская – 13 %; капуста белокочанная – 13 %
Баклажаны	15 %	10 %	10 %

Выделим динамику некоторых овощей, например импорта томатов и лука на рисунке 15.

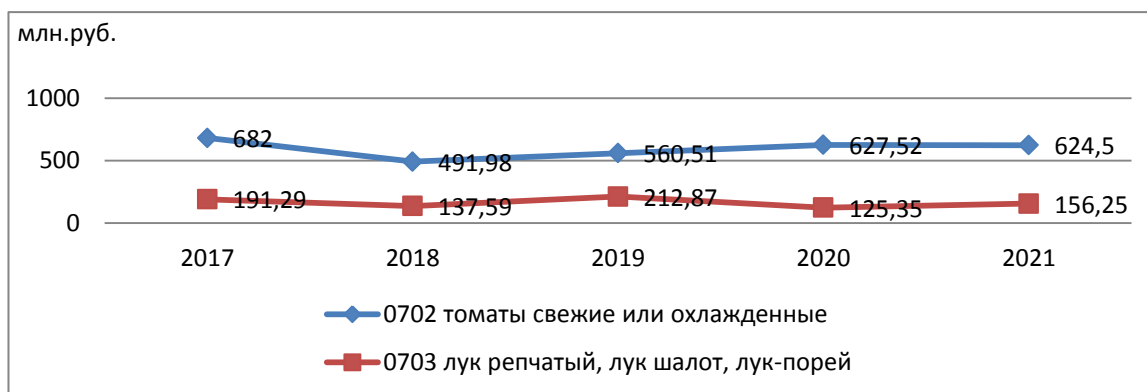


Рисунок 15 – Динамика импорта двух позиций : томатов и лука с 2017 по 2021 гг., млн. долл.

Пошлина на помидоры изменилась только в 2017 году, а импорт этих товаров к 2018 году имеет тенденцию к снижению до 491,98 млн.долл. и растет с 2019 года.

Видим снижение импорта лука в 2018 и 2020 годах, хотя в этот период ставки пошлин на этот товар снизились на 5%. Можно сделать вывод, что снижение ставки пошлины на товары не влияет на импорт этих товаров.

Импорт картофеля в РФ вырос на 36%. Например, в 2020 году было ввезено 399 тыс. тонн картофеля, а в 2021 году – 546 тыс. тонн продукции.

Экспорт картофеля увеличился на 18,5%. Например, в январе-ноябре 2020 г. было экспортировано 694,8 тысячи тонн картофеля, а в 2021 году - 564,3 тысячи тонн картофеля.

Таблица 22 - Объем импорта продуктов растительного происхождения, входящих в состав продовольственной корзины

		В тыс. тонн								
Товар	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	
Картофель	479	848	751	485	842	784	355	399	546	
Томаты	808,4	775,7	566,4	346	403,7	453,1	447,8	483,1	462	

Изменение физического объема импорта картофеля и томатов в первую

очередь обусловлено объемом внутреннего производства и спросом.

Таблица 23 - Объем внутреннего производства продуктов растительного происхождения, входящих в состав продовольственной корзины

В тыс. тонн

Товар	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Картофель	5365	6178	7555	6870	6744	7158	7554	6811	6200
Томаты	452	442	464	530	849	434	530	591,6	679,1

В 2021 году растет внутреннее производство всех проанализированных продуктов в продовольственной корзине. Объем производства отечественного картофеля в 2021 году составил 6200 тыс. тонн, что на 15,56% больше, чем в 2013 году. В настоящее время рост производства томатов составил 227,1 тыс. тонн или 50%, а в 2021 году-679,1 тыс. тонн.



Рисунок 16 - Сравнение импорта и внутреннего производства картофеля, тыс. тонн

Представленная картина показывает, что наше собственное производство намного превышает импорт картофеля. Текущую рыночную ситуацию можно охарактеризовать как положительную, так как обеспечение населения (корзины) важнейшими продуктами питания должно формироваться на основе местного производства, а дефицит уже покрывается импортом.



Рисунок 17 - Сравнение импорта и внутреннего производства томатов, тыс. ТОНН

В 2018-2020 годах объем импорта и внутреннего производства томатов практически достигает 50/50, а в 2021 году собственное производство намного превышает импорт, что свидетельствует о самодостаточности собственного рынка томатов в год.

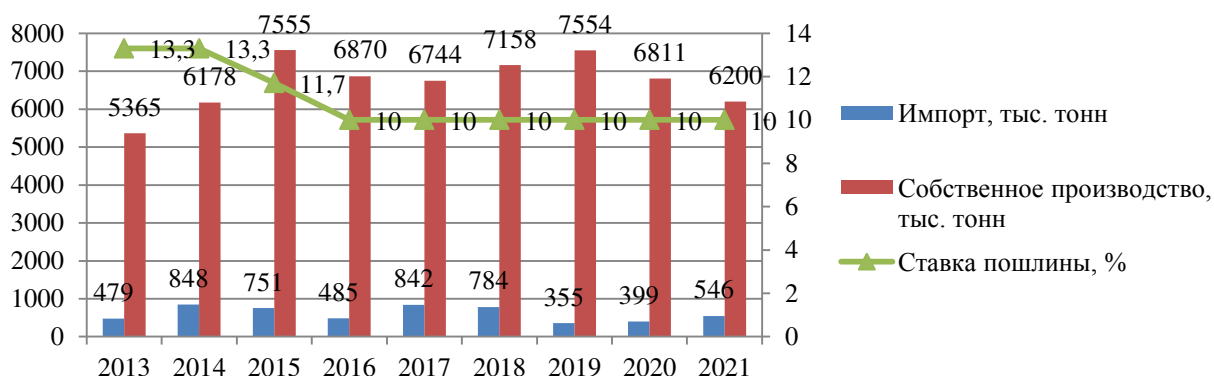


Рисунок 18 – Влияние импортной пошлины на объем импорта и внутреннего производства картофеля

Таким образом, изменения в ставке налога на импорт не сильно окажут существенное влияния на импорт картофеля.

Таким образом, в 2015 году он снизится до 11,7%, при этом объем импорта сократится, но объем внутреннего производства увеличится. В 2016 году процентная ставка снизилась до 10%, как и объем импорта и внутреннего про-

ИЗВОДСТВА.

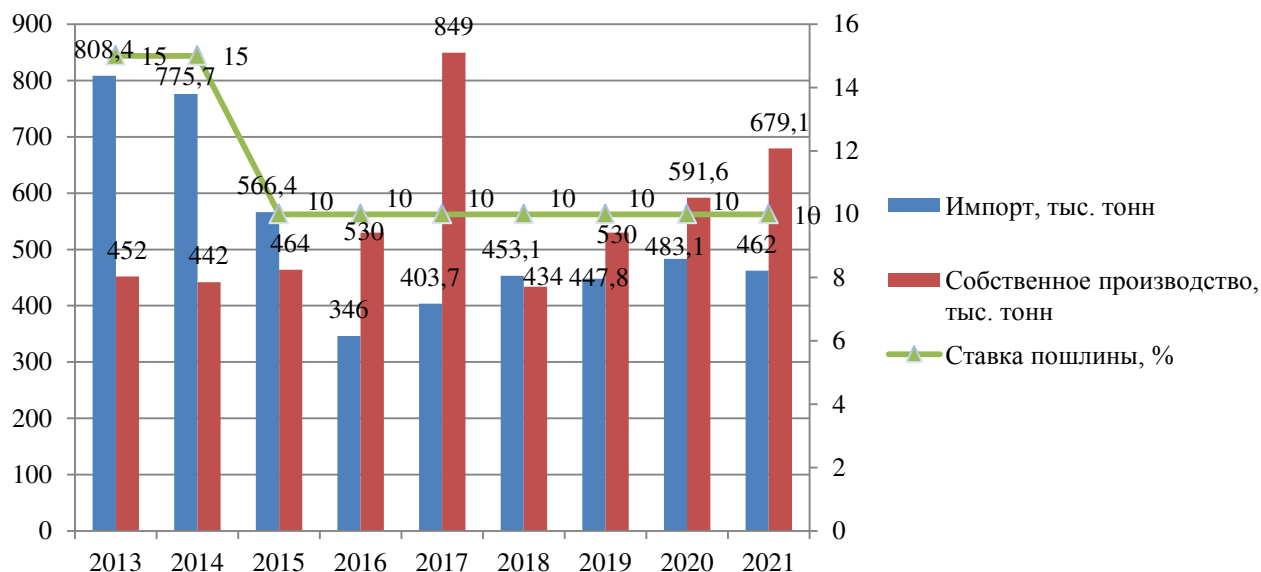


Рисунок 19 – Влияние импортной пошлины на объем импорта и внутреннего производства томатов

По состоянию на 2015 год импортные пошлины на помидоры упали с 15% до 10%, в то время как падение объема импорта произошло в результате увеличения внутреннего производства томатов.

По приведенным выше гистограммам мы анализируем коэффициент импорта картофеля (таблица 24).

Таблица 24 – Данные для факторного анализа импорта картофеля в РФ

Показатель	2013 год	2021 год	Изменение
Количество, тонн	479	546	67
Сумма импорта, тыс. долл.	225	241	16
Цена, долл.	470	441	-29
Таможенная стоимость, долл.	366	363	-3
Таможенная пошлина, долл.	63	39	-24
НДС, долл.	41	39	-2
Расчет влияния факторов	$\Delta ВЦ = 441 - 470 = -29$ долл. $\Delta ВЦ_{тс} = 363 + 63 + 41 = 467$ долл. $\Delta ВЦ_{тп} = 363 + 39 + 41 = 443$ долл. $\Delta ВЦ_{ндс} = 363 + 39 + 39 = 441$ долл. $\Delta_{тс} = 467 - 470 = -3$ долл. $\Delta_{тп} = 443 - 467 = -24$ долл. $\Delta_{ндс} = 441 - 443 = -2$ долл. Общее влияние: $-3 - 24 - 2 = -29$ долл.		

Огромное влияние на сокращение импорта картофеля в 2021 году по сравнению с 2013 годом произошло при спаде таможенной стоимости на 24 долл., и самая низкая сумма НДС, которая повлияла на снижение на 2 долл.

В таблице 25 представим расчеты для факторного анализа импорта томатов.

Таблица 25 – Данные для факторного анализа импорта томатов

Показатель	2013 год	2021 год	Изменение
Количество, тыс. тонн	808,4	462	-346,4
Сумма импорта, тыс. долл.	1102	522	-580
Цена, долл.	1363	1130	-233
Таможенная стоимость, долл.	1043	940	-103
Таможенная пошлина, долл.	204	95	-109
НДС, долл.	116	95	-21
Расчет влияния факторов	$\Delta ВЦ = 1130 - 1363 = -233$ долл. $\Delta ВЦ_{тс} = 940 + 204 + 116 = 1141$ долл. $\Delta ВЦ_{тп} = 940 + 95 + 116 = 1151$ долл. $\Delta ВЦ_{ндс} = 940 + 95 + 95 = 1130$ долл. $\Delta тс = 1141 - 1363 = -222$ долл. $\Delta тп = 1151 - 1141 = 10$ долл. $\Delta ндс = 1130 - 1151 = -21$ долл. Общее влияние: $-222 + 10 - 21 = -233$ долл.		

Стоимость импорта томатов в 2021 году возросла. При этом, цена 1 тонны сократилась на 233 долл. Наибольшее влияние на снижение цены импорта томатов в 2021 году по сравнению с 2013 годом оказало снижение таможенной стоимости на 103 долл., а на его увеличение – снижение таможенной пошлины на 109 долл.

Наибольшее влияние на снижение импортных цен в плодоовощной группе на повышение импорта томатов в 2021 году по сравнению с 2013 годом оказало снижение таможенной стоимости на 103 долл. и на рост - падение таможенной пошлины до 109 долл.

Во второй главе дипломной работы был проведен анализ динамики и структуры импорта/экспорта российских плодоовощных продуктов, а также анализ взаимной торговли.

3 ПЕРСПЕКТИВЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ПОКАЗАТЕЛИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ ОВОЩАМИ И ФРУКТАМИ РФ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования импорта овощей РФ в условиях ЕАЭС

Если овощи должны быть импортированы в Союз ЕАЭС из страны, не входящей в ЕАЭС, допустимость импорта продуктов может зависеть от предъявления сертификата соответствия или отказа от ответственности, а также «сельскохозяйственного сертификата происхождения».

Импорт свежих овощей в Россию неограничен только в том случае, если продукты, предназначенные для рынка свежих продуктов, соответствуют стандартам сбыта, установленным органами ЕАЭС, и при наличии действительного сертификата и продовольствие или из третьей страны с признанной инспекционной службой, или если Фитосанитарный контроль соглашается на импорт, выпустив отказ от ответственности.

Эти примечания указываются в примечаниях списка импорта рядом с соответствующими кодами электронного таможенного тарифа.

Если ввозимые продукты не соответствуют стандартам качества, они не могут быть ввезены и предложены для реализации на рынке свежих продуктов. Тем не менее, импортер может подать запрос в Фитосанитарный контроль на использование продуктов для других целей, например, для промышленной переработки, непищевого использования или использования в качестве корма для животных. Фитосанитарный контроль выдает импортеру разрешение на запрошенное использование.

Если требуется сертификат соответствия или декларация об отказе от ответственности (отказ от ответственности), импортер должен иметь действительный сертификат или отказ от ответственности на момент таможенной очистки импорта.

В последние годы импорт овощей характеризуется волатильностью по видам продукции. Несмотря на то, что объем сбора продуктов общего назначения в России с каждым годом увеличивается, овощная продукция не может полностью удовлетворить внутренний спрос

Учитывая, что доля импортной продукции в обеспечении потребительского рынка страны по-прежнему высока и может оказать негативное влияние на продовольственную безопасность и здоровье граждан страны, в целях предупреждения перечисленных факторов, с учетом выводов экспертов по совершенствованию тарифных и нетарифных механизмов, должны быть приняты следующие меры.

Представим на рисунке направления развития рынка овощной продукции.

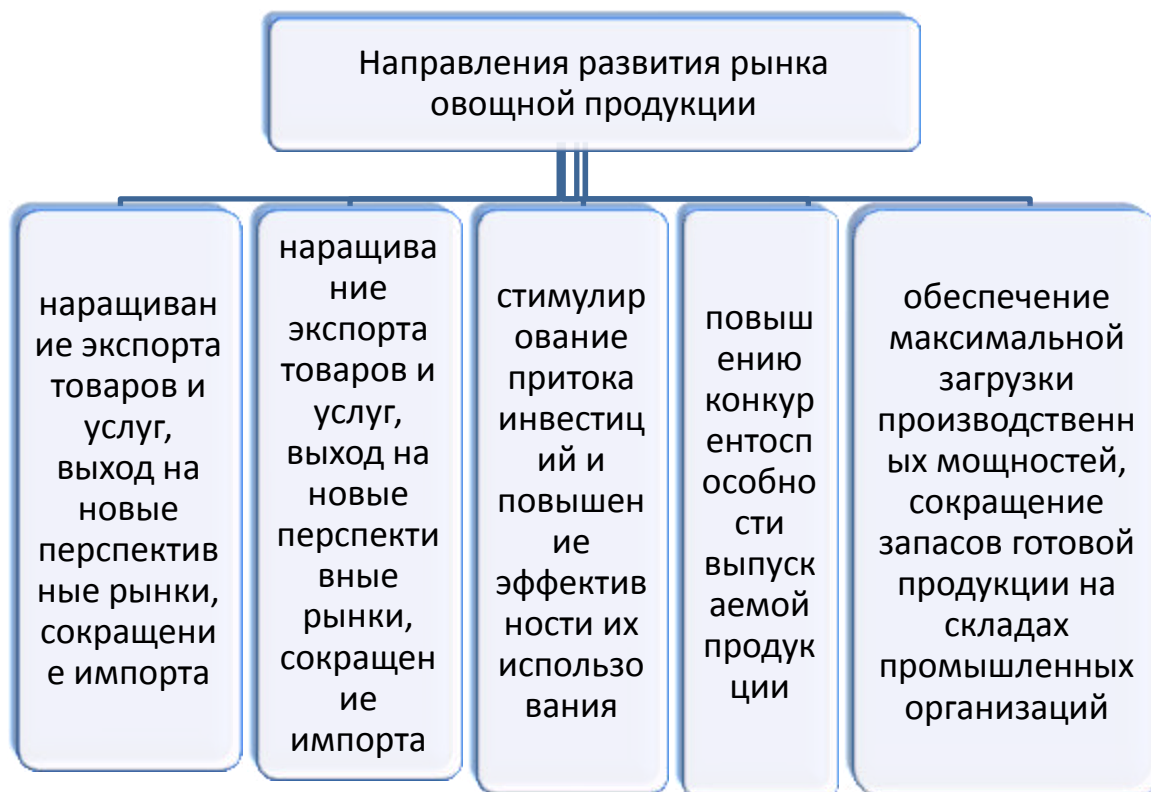


Рисунок 20 - Перспективы развития внешней торговли овощами

При ввозе продуктов питания неотъемлемая часть таможенного оформления является регистрация которая состоит из санитарного надзора за карантинной продукцией компетентными подразделениями Россельхознадзора. Фитосанитарный контроль - овощей.

Целью таких контрольных мер является контроль безопасности продукции и выявление загрязнения овощей паразитами и вредителями, их отходами, которые угрожают здоровью потенциальных потребителей.

Импортируемые в Евразийский экономический союз проверяются должностными лицами таможенной службы на соответствие документов, подтверждающих санитарно-эпидемиологическую, фитосанитарную безопасность и т.д..

Но следует отметить ряд проблем во внешней торговле овощами Российской Федерации.

Проблема № 1.

При определенной температуре свежие овощи перевозятся на большие расстояния в специально оборудованных холодильниках. А иногда даже со специальными газовыми наполнителями, которые дольше сохраняют свежие овощи. Возьмем, к примеру, перевозку скоропортящихся грузов на грузовиках, в том числе через крупнейший в Европе порт Роттердама.

Автомобильные холодильники, в которых поддерживается определенная температура в течение 3-4 дней, сушат воздух, окружающий живой продукт, при движении. Сушка может иметь важное значение при транспортировке свежих овощей из места распространения в Роттердаме на таможенную территорию, например, в Московской области. Это может быть от 10% до 15% веса продукта. В этом случае опытные европейские поставщики (продавцы) добавляют дополнительный вес в стандартную коробку (она высыхает при транспортировке). Например, что конечный покупатель купил в Москве с учетом его индивидуального веса и ассортимента. Для этого грузоотправитель загружает 13 кг. в стандартной коробке осталось 13,2 кг. В Европе вес свежих овощей обычно не учитывается, когда они отдыхают у оптовиков, они в основном учитывают информацию

в коробках и килограммах. Стандартный холодильник 82 см вмещает 32 контейнера за евро. Европейская упаковка может содержать 60-100 коробок со средней загрузкой скоропортящихся товаров. Вес каждой картонной коробки варьируется от 2,5 кг до 18,5 кг в зависимости от ассортимента товаров. В редких случаях ящик может быть загружен до 20 кг. Стандартный вес загрузки свежих овощей в автомобильный холодильник может составлять от 16 до 18 тонн. В результате прибыль стандартного грузовика "юргофурган" со скоропортящимися овощами может составлять от 500 до 700 кг и более.

Проблема № 2.

Еще одна проблема - картонные коробки, которые являются основным контейнером для транспортировки свежих овощей. Картонные коробки впитывают влагу, поэтому вес продукта может достигать 100-200 граммов. Обычно это происходит, если холодильник выходит из строя: воздух находится снаружи, и вместо того, чтобы поддерживать определенную температуру и высушивать ускоритель, в нем немедленно образуется конденсат, который помещается, например, в картонную коробку. Когда такие холодильники поступают на предприятия малого и среднего бизнеса для таможенного оформления, легко быстро обнаружить нарушения со стороны импортеров. И когда такой холодильник прибывает в СВХ для таможенного оформления, нетрудно найти нарушение от импортера по скоропорту. Обычно таможня, в которой увидели это, вынуждены требовать от импортера перевесить товар. Конечно же, в такой ситуации обычно выявляется перевес скоропорта, заложенный на усушку, вдобавок к перевесу, возникшему при нештатной работе самого рефрижератора, напитавшего картонные короба дополнительной не учтенной влагой. Результат такой: либо участник должен заплатить штраф за нарушение таможенного оформления. Это связано с тем, что он имеет преимущество в импортных грузах, вес которых должен облагаться таможенной пошлиной в виде таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость. Или оставьте комментарий сотруднику таможни в виде объяснения.

Проблема № 3.

Другой проблемой является КТС, то есть контроль таможенной стоимости ввозимых товаров. Таким образом, если вес в холодильнике слишком велик, а стоимость, указанная в инвойсе, не учитывает это преимущество, но находится на грани таможенного риска, возникает проблема низкой стоимости товара. То есть, если разделить приведенный вес на инверсионное значение, получается, что один килограмм будет меньше допустимого значения. Поэтому законодательный орган Российской Федерации недавно внес изменения в Уголовный кодекс, исключив из него это правонарушение с приоритетом скоропорта и в то же время перенес его на административное правонарушение. Эту проблему можно избежать, приняв европейское техническое положение о транспортировке свежих овощей с учетом вибрации(утряски) и сушки плодоовощной продукции.

Проблема № 4.

Свежие овощи, привезенные из стран ЕС и ЕАЭС, являются товаром обмена. И, как известно, торговля на мировых биржах в межсезонье имеет тенденцию как к росту цен, так и к их падению. Из ЕАЭС автомобильные грузы с быстрым портом прибывают в московскую зону обычно в течение 3-4 дней. В худшем случае через 5-6 дней. В этот период на бирже свежих овощей может произойти как рост цен, так и их падение. Более того, снижение оптовых цен на свежие овощи может происходить в два или более раз.

Одним из факторов, влияющих на импорт продукции, является курс доллара. Провести корреляционно-регрессионный анализ объема импорта растительной продукции и курса доллара.¹⁴

Расчеты представим в таблице 26.

¹⁴ Средние номинальные курсы [Электронный ресурс] // Офиц. сайт: <https://www.fedstat.ru/indicator/42108> (дата обращения: 28.04.2023).

Таблица 26 – Расчетные значения для корреляционно – регрессионного анализа импорта продуктов растительного происхождения и курса доллара

Год	Курс доллара, руб, x	Объем импорта, млн. долл., y	x^2	y^2	xy	y_x	$(y - y_x)$	$(y - y_x)^2$	$\frac{ y - y_x }{y}$
2013	31,82	15,28	1012,51	233,48	486,21	15,12	0,2	0,0	0,0
2014	37,97	15,37	1441,72	236,24	583,60	14,77	0,6	0,4	0,0
2015	60,66	12,48	3679,64	155,75	757,04	13,45	-1,0	0,9	0,0
2016	66,9	11,48	4475,61	131,79	768,01	13,09	-1,6	2,6	0,0
2017	58,33	13,27	3402,39	176,09	774,04	13,59	-0,3	0,1	0,0
2018	62,54	13,37	3911,25	178,76	836,16	13,34	0,0	0,0	0,0
2019	64,73	13,11	4189,97	171,87	848,61	13,22	-0,1	0,0	0,0
2020	71,94	13,33	5175,36	177,69	958,96	12,80	0,5	0,3	0,0
2021	73,65	14,39	5424,32	207,07	1059,82	12,70	1,7	2,9	0,1
Итого:	528,54	122,08	32712,78	1668,74	7072,45	122,08	0,0	7,2	0,4
Среднее	58,73	13,56	3634,75	185,42	785,83	13,56	-	0,80	0,04

Расчет

$$\bullet a_0 = \frac{122,08 \times 32712,78 - 7072,45 \times 528,54}{9 \times 32812,78 - 528,54 \times 528,54} = 16,9651$$

$$\bullet a_1 = \frac{9 \times 1072,45 - 528,54 \times 122,08}{9 \times 32712,78 - 528,54 \times 528,54} = -0,0579$$

Уравнение регрессии принимает вид

$$\bullet y_x = 16,9651 - 0,0579 \times x$$

Рисунок 21 – Расчет

Параметр a_1 показывает, что с увеличением курса доллара на 1 руб., импорт продукции растительного происхождения снижается на 0,0579 тыс. долл.

Подставляя в уравнение значения x , находим значения y_x .

В связи с тем, что суммы теоретических и эмпирических значений импорт продукции растительного происхождения (122,08), параметры регрессионного уравнения определены верно.

Измеряем тесноту связи с помощью линейного коэффициента корреляции:

$$r = \frac{7072,45 - \frac{528,54 \times 122,08}{9}}{\sqrt{\left(32812,78 - \frac{279354,53}{9}\right) \times \left(1668,74 - \frac{14903,53}{9}\right)}} = -0,66$$

Согласно шкале Чэддока между курсом доллара и объемом импорта растительной продукции наблюдается заметная зависимость с обратной связью. Отрицательная корреляция свидетельствует о том, что при возрастании курса доллара – объем импорта продукции растительного происхождения снижается.

Для расчета эмпирического корреляционного отношения необходимо предварительно вычислить дисперсии:

$$\sigma_y^2 = \frac{1668,74}{9} - \left(\frac{122,08}{9}\right)^2 = 1,42$$

$$\sigma_{y-y_x}^2 = \frac{7,2}{9} = 0,8$$

$$\sigma_{y_x}^2 = 1,42 - 0,8 = 0,62$$

$$\eta = \sqrt{\frac{0,62}{1,42}} = 0,66$$

Связь между факторным и результативным признаками высокая.

Теоретическое корреляционное отношение изменяется от 0 до 1: чем ближе корреляционное отношение к 1, тем теснее связь между признаками.

Коэффициент детерминации η^2 , равный 0,66, означает, что вариация импорта продукции растительного происхождения на 66 % объясняется вариацией курса доллара и на 34 % - прочими факторами.

3.2 Решения выявленных проблем

Импортные овощи оказались в дефиците в 2022 г., что привело к росту цен. Но, в 2023 г. отечественные производители картофеля столкнулись с проблемой сбыта продукции – по их словам, на складах сейчас рекордные для этого времени года запасы картошки. В среднем остатки по стране на 12% выше, чем в прошлом году, а в некоторых регионах (например, в Нижнем Новгороде, Татарстане) - выше в два-три раза. На этом фоне последние три месяца отпускная цена на картофель падает примерно на 1-2 рубля в месяц. А сейчас на рынок уже начинает поступать импортный картофель, что также давит на цену.

Так, предлагается временно ограничить импорт этого овоща в РФ. Эта мера была предложена Картофельным союзом.

Основная причина проблемы сбыта картофеля – высокий урожай, что спровоцировало снижение цен в оптовом секторе. По информации Минсельхоза, в 2022 г. валовой сбор этого овоща вырос на 4,3% в сравнении с предыдущим годом – до 18,7 млн т, а цены на начало февраля год к году в оптовом секторе упали на 37,3% до 17,2 руб. за 1 кг. Аграрии, напротив, ожидали роста стоимости, для чего придерживали картофель и не реализовывали его на рынке. Это привело к тому, что на складах хранится от 40 до 60% урожая отдельных хозяйств, уверяет источник в одной из компаний.

Снижение спроса со стороны ритейлеров объясняется и тем, что сети при закупке отдают предпочтение импортной продукции ввиду ее более привлекательного внешнего вида, считает зампред правления Русспродсоюза Дмитрий Леонов. Есть риск, что российские производители не смогут продать урожай, поэтому примерно 25% запасов придется утилизировать, говорит сотрудник одного из производителей овощей. Это спровоцирует сокращение посевов в 2023 г. и снижение будущего урожая, продолжает Леонов.

Проблему со сбытом картофеля подтверждает представитель компании «Авангард» (специализируется на растениеводстве и животноводстве в Рязанской области). По его словам, ситуация вызвана и высокой наценкой со стороны ритейлеров, что приводит к снижению интереса у потребителей. При про-

даже с хозяйства в сезон уборки картофеля по цене 10–12 руб. за 1 кг в федеральных сетях он сейчас продается по цене около 35 руб.

Суммарная доля импортного картофеля находится в пределах 10% от всего продаваемого в РФ. По его словам, высокий сезон импортной картошки – с февраля по июнь, ее доля сокращается по мере созревания урожая. Основная доля картофеля в сети сейчас представлена российскими производителями, импортный же занимает минимальную долю.

От внешних поставок идет молодой картофель, которого в феврале – марте в России практически нет, и заставлять граждан есть урожай прошлого года в этой ситуации неправильно, считает собеседник в одной из компаний-поставщиков.

В связи с чем предлагаем ввести ограничения на импорт картофеля - прежде всего, из Египта, как основного импортера. Импорт картофеля в последние годы составляет от 400 до 700 тыс. тонн. Ограничение поставок может выражаться в установлении пошлины или квотировании объемов.

Также предлагаем предпринимателям создать электронную торговую площадку для производителей. Принимая во внимание наличие прямого предписания правительства по заполнению прилавков магазинов продукцией российских производителей, что необходимо обязать торговые центры закупать определенное количество продукции отечественного производства. Кроме того, необходимо создать условия для самостоятельного сбыта продукции непосредственно потребителям.

Считаем необходимым по внести:

- в целях ограничения ввоза некачественной и опасной для здоровья граждан продукции решить вопрос совершенствование Технического регламента «О безопасности пищевых продуктов» и при необходимости разработка изучения отдельных регламентов на один или группу товаров и внесение конкретных предложений по овощной продукции;

- таможенная служба должна строго контролировать вопрос неофициального ввоза товаров и продукции, а при таможенном оформлении принимать не-

обходимые меры по правильному определению таможенной стоимости однородных ввозимых товаров, производство которых значительно налажено внутри страны.

Стоит выделить ряд проблем во внешней торговле овощами в Российской Федерации (рисунок 22).

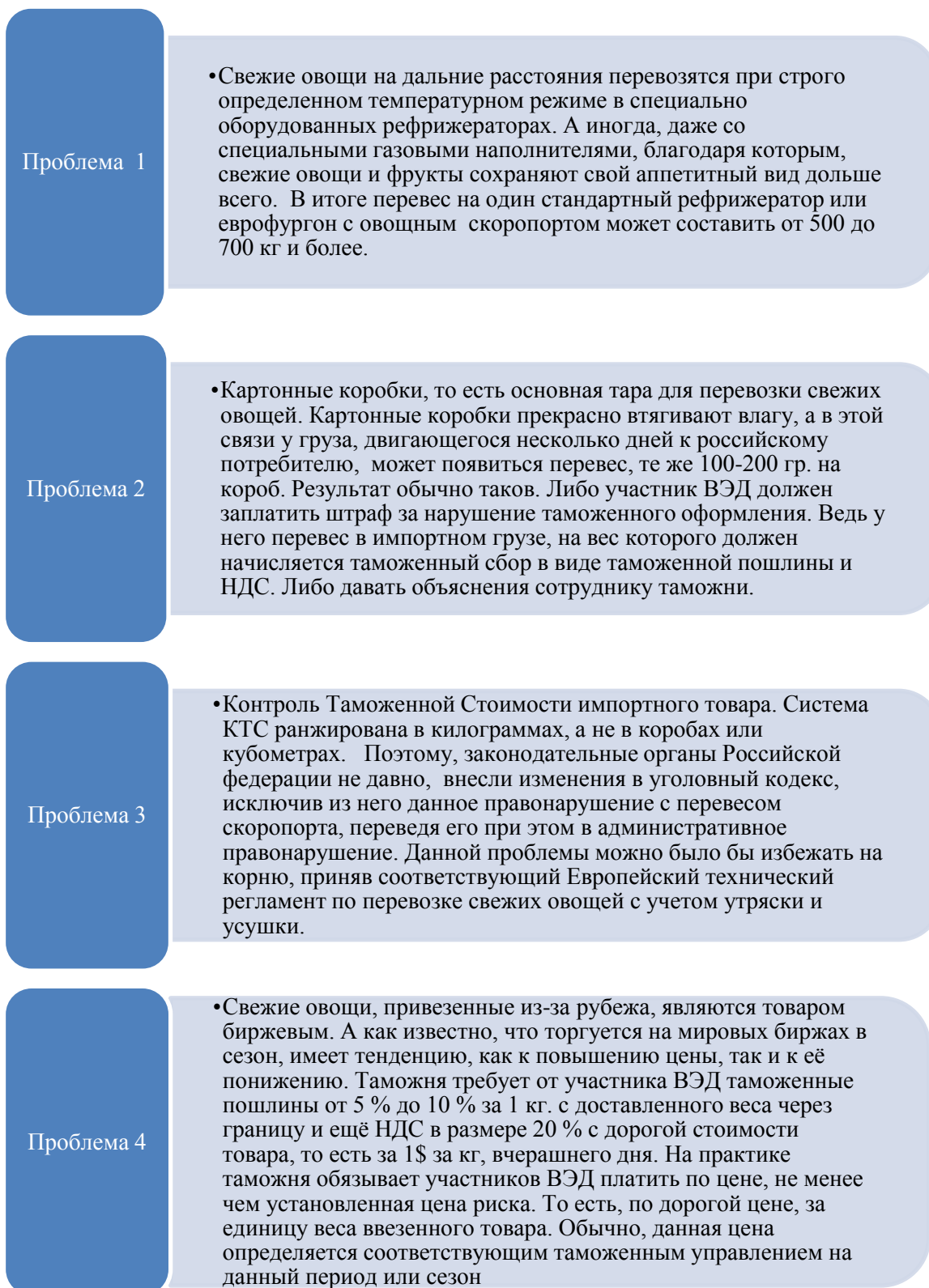


Рисунок 22 - Проблемы, возникающие при импорте плодоовощной продукции

Представленные на рисунке проблемы, возникающие при импорте, могут сдерживать поставки плодоовощной продукции, являющейся важной составляющей в обеспечении населения необходимыми продуктами питания.

Выделим на рисунке 23 перспективные направления развития рынка плодоовощной продукции для обеспечения продовольственной безопасности и удовлетворения потребностей населения в них.

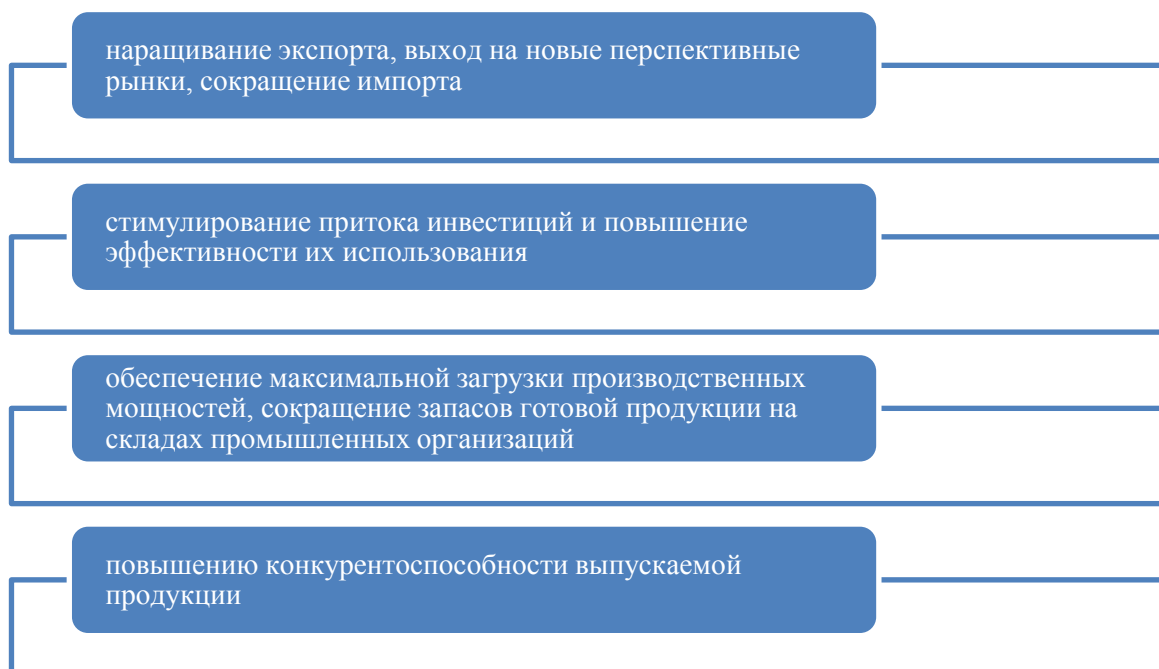


Рисунок 23 - Перспективные направления развития рынка плодоовощной продукции

На основании ранее проведенного корреляционно-регрессионного анализа составим прогноз импорта плодоовощной продукции до 2026 года.

Таблица 27 – Расчетные данные для определения параметров a_0 и a_1 и выровненных теоретических значений (\bar{y}_t)

Год	y	t	t ²	yt	\bar{y}_t
1	2	3	4	5	6
2017	13,27	1	1	13,27	13,054
2018	13,37	2	4	26,74	13,274
2019	13,11	3	9	39,33	13,494
2020	13,33	4	16	53,32	13,714
2021	14,39	5	25	71,95	13,934
Итого:	67,47	15	55	204,61	67,47

- Исчислим параметры a_0 и a_1 , используя расчетные данные таблицы 29:
- $a_0 = \frac{67,47 \times 55 - 204,61 \times 15}{5 \times 55 - 15 \times 15} = 12,834$
- $a_1 = \frac{5 \times 204,61 - 15 \times 67,47}{5 \times 55 - 15 \times 15} = 0,22$
- Далее подставляем найденные значения параметров в уравнение:
- $\bar{y}_t2022 = 12,834 + 0,2 \times 1 = 14,15$ тыс. долл.
- $\bar{y}_t2023 = 12,834 + 0,2 \times 2 = 14,37$ тыс. долл.
- $\bar{y}_t2024 = 12,834 + 0,2 \times 3 = 14,59$ тыс. долл.
- $\bar{y}_t2025 = 12,834 + 0,2 \times 4 = 14,81$ тыс. долл.
- $\bar{y}_t2026 = 12,834 + 0,2 \times 5 = 15,03$ тыс. долл.

Рисунок 24 - Расчет

Рассчитав прогнозные значения импорта продуктов растительного происхождения методом аналитического выравнивания, можно сделать вывод, что он будет ежегодно увеличиваться и к 2026 году составит 15,03 тыс. долл.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Тарифы являются одним из основных торговых барьеров, влияющих на конкурентоспособность страны при импорте. Это таможенные пошлины, которые обычно оплачивает экспортёр. Уровень применяемых тарифов зависит от торговых соглашений между ЕАЭС и страной-поставщиком. Для большинства переработанных фруктов, импортируемых из развивающихся стран, тарифная ставка равна нулю. Однако, чтобы воспользоваться этими низкими тарифами, большинство овощей должны быть полностью получены в стране-поставщике перед переработкой, хотя есть несколько исключений.

Для большинства переработанных овощей тарифы рассчитываются как определенный процент от стоимости импорта, также называемый адвалорным. Другой формой тарифных барьеров являются тарифные квоты, которые налагают ограничения на количество товаров, которые могут быть ввезены по пониженной или нулевой ставке таможенной пошлины. Такие квоты редко используются для импортируемых переработанных фруктов и овощей. Обратите внимание, что европейские импортеры должны иметь лицензию на импорт, чтобы воспользоваться сниженными тарифными ставками в рамках тарифных квот.

ЕАЭС инспектирует пищевые продукты для защиты граждан, животных и растений от болезней и вредителей. Одним из распространенных способов защиты является проверка пищевых продуктов и выдача фитосанитарного сертификата перед экспортом. Фитосанитарные сертификаты выдаются для растений или растительных продуктов, которые могут быть воспроизведены в Европе после импорта (например, луковицы, клубни или продукты, содержащие семена). Фитосанитарные сертификаты не требуются для большинства переработанных фруктов и овощей, за исключением цельных сушеных фруктов, овощей и орехов в скорлупе.

Помимо пограничного контроля, официальный контроль продуктов питания включает в себя регулярные проверки, которые могут проводиться на всех

этапах, от импорта до розничной продажи.

При ввозе продуктов питания неотъемлемая часть таможенного оформления является регистрация которая состоит из санитарного надзора за карантинной продукцией компетентными подразделениями Россельхознадзора. Фитосанитарный контроль - овощей.

Целью таких контрольных мер является контроль безопасности продукции и выявление загрязнения овощей паразитами и вредителями, их отходами, которые угрожают здоровью потенциальных потребителей.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Бабурина, О. Н. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / О.Н. Бабурина. – М.а : ИНФРА-М, 2021. – 275 с.
- 2 Баринов, В.А. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / В.А. Баринов. - М.: Форум, 2018. - 160 с.
- 3 Бобырева, Е.В. Таможенный контроль как инструмент таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности в системе обеспечения экономической безопасности Российской Федерации / Е. В. Бобырева, М. А. Болдина // Аллея науки. - 2023. - Т. 3. - № 13. - С. 459-462.
- 4 Бурденко, Е.В. Внешнеэкономическая деятельность: налог., учет: учебник / Е.В. Бурденко, Е.В. Быкасова, О.Н. Ковалева и др. - М.: Инфра-М, 2023. - 640 с.
- 5 Вагин, В.Д. Правовые аспекты совершения таможенных операций при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС / В.Д. Вагин // Вестник Псковского государственного университета. Серия: Экономика. Право. Управление. – 2016. - № 4/2016. – С. 176-179.
- 6 Внешнеэкономическая деятельность: учебник / под ред. Мантусова В.Б.. - М.: Юнити, 2018. - 624 с.
- 7 Высоцкая, В.Г. Практика применения нетарифных мер государственного регулирования международной торговли / В.Г. Высоцкая, В.Е. Богачева // Гипотеза. – 2019. - № 1. – С. 11-19.
- 8 Генеральное соглашение по тарифам и торговле Всемирной торговой организации (ГАТТ/ ВТО) (ред. 1994 г.) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
- 9 Глазкова, Г. В. Контроль как механизм совершенствования таможенного администрирования / Г. В. Глазкова // Аудитор. - 2021. - Т. 3. - № 12. - С. 24-27.
- 10 Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) [Электронный ресурс]. - Режим доступа:

<http://www.eaeunion.org> – 27.02.2023.

11 Дудкова, И. С. Инструменты нетарифного регулирования в рамках действующих норм ВТО / И.С. Дудкова // Молодой ученый. - 2017. - № 15. - С. 370-373.

12 Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие / Ю. Г. Кириллов, Э. К. Енза, И. А. Коновалов, В. В. Кузнецов ; Минобрнауки России, ОмГТУ. – 2-е изд., испр. и доп. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. – 252 с.

13 Иванов, М.Ю. Внешнеэкономическая деятельность: учеб. пособие / М.Ю. Иванов, М.Б. Иванова. - М.: Риор, 2018. - 544 с.

14 Импорт в Россию «Продукты растительного происхождения». – URL: <https://ru-stat.com/date-Y2021-2021/ru/import/world/02> (дата обращения: 01.04.2023).

15 Красова, Е.В. Современные тенденции развития российского экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья / Е.В. Красова, А.С. Богач // Теоретическая и прикладная экономика. – 2017. – № 4. – С. 49 - 58.

16 Кузнецова, Г. В. Россия в системе международных экономических отношений : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2021. – 393 с.

17 Куликов, И.М. Продовольственная безопасность в сфере производства и потребления плодоовощной продукции / И.М. Куликов, И.А. Минаков // АПК: экономика, управление. – 2016 - № 2. – С. 4-16.

18 Липатова, Н. Г. Международное таможенное сотрудничество в условиях экономической интеграции государств / Н.Г. Липатова // Вестник Российской таможенной академии. – 2018. – № 3. – С. 25–31.

19 Липатова, Н. Г. Проблемные вопросы зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин, взимаемых в рамках контрактов в сфере недропользования / Н.Г. Липатова, А.Р. Гладков // Вестник Российской таможенной академии. – 2018. – № 1. – С. 120–125.

20 Лохманова, Е. А. Таможенные пошлины как инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности / Е. А. Лохманова

ва // Молодой ученый. — 2016. — № 10.1 (114.1). — С. 42-44.

21 Мантусов, В. Б. Задачи ФТС России по введению новой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза / В.Б. Мантусов, А.Н. Волков // Вестник Российской таможенной академии. – 2017. – № 1. – С. 45–51.

22 Маховикова, Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г.А. Маховикова, Н.Ф. Ефимова, Е.Е. Павлова. - Москва: Мир, 2017. - 224 с.

23 Минаков, И.А. Перспективы импортозамещения на рынке овощей / И.А. Минаков. – 2016 - № 3. – С 59-63.

24 Мильшина, И.В. Понятие и содержание таможенного администрирования в Евразийском экономическом союзе / И.В. Мильшина // Известия Саратовского университета. Новая серия. Серия Экономика. Управление. Право. - 2019. - № 1. - С. 97-100.

25 Налоговый кодекс Российской Федерации часть вторая (с изменениями на 20 апреля 2021 года) (редакция, действующая с 20 мая 2021 года). Доступ из СПС «Консультант».

26 Непарко, М.В. Таможенно-тарифное регулирование в России: современные тенденции и перспективы / М.В. Непарко // В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки». - 2017. - С. 283-287.

27 Позднякова, О.В. Таможенная экспертиза продовольственных товаров: метод. указания / О.В. Позднякова, В.В. Матюшев; Краснояр. гос. аграр. ун-т. – Красноярск, 2014. – 52 с.

28 Покровская, В. В. Таможенное дело в 2 ч. Часть 2 : учебник для академического бакалавриата / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 344 с.

29 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт,

2019. — 450 с.

30 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с.

31 Решение Комиссии Таможенного союза от 18.06.2010 № 318 «Об обеспечении карантина растений в Евразийском экономическом союзе». Доступ из СПС «Консультант».

32 Решение Комиссии Таможенного союза от 09.12.2011 N 880 (ред. от 24.12.2019) «О принятии технического регламента Таможенного союза "О безопасности пищевой продукции». Доступ из СПС «Консультант».

33 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» [Электронный ресурс]: (ред. от 11.01.2022). Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

34 Семин, А.Н. Нетарифное регулирование импорта продукции и продовольственная безопасность России / А.Н. Семин, В.Е. Ковалев, А.П. Третьяков, К.А. Данилова // ЭТАП: экономическая теория, анализ, практика. - 2021. - № 1. - С. 24-46.

35 Соглашение о вывозных таможенных пошлинах в отношении третьих стран (ратифицировано Федеральным законом от 22.12.2008 № 254-ФЗ) [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

36 Средние номинальные курсы [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/indicator/42108> - 28.04.2023.

37 Статистика внешней и взаимной торговли товарами . – Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep. - 01.04.2023.

38 Тихий, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / В. И. Тихий, О. В. Корева. – М. : РИОР : ИНФРА-М, 2021. – 259 с.

39 Товароведение и таможенная экспертиза товаров животного и растительного происхождения: учебное пособие / С.Н. Ляпустин [и др.]; Российская таможенная академия, Владивостокский филиал. — 2-е изд., испр. и доп. — Владивосток: РИО Владивостокского филиала Российской таможенной академии, 2013. - 188 с.

40 Торговые ограничения. Экспортный и валютный контроль: учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика», профиль «Мировая экономика» / под ред. В. Б. Мантусова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – 463 с.

41 Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. - 2018. - № 32. - Ст. 5082.

42 Федосова, И.В. Особенности таможенно-тарифного регулирования внешней торговли ЕАЭС и Российской Федерации / И.В. Федосова // Аллея науки. – 2018. - № 9. – С. 218-221.

43 Халевинская, Е. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / Е. Д. Халевинская. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : Магистр : ИНФРА-М, 2020. – 400 с.

44 Хмельницкий, В.Н. Нетарифные меры регулирования внешней торговли: особенности применения в современных условиях / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2017. - № 7. - С. 90-93.

45 Хмельницкий, В.Н. Практика применения нетарифных мер в современной мировой экономике и их особенности / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2018. - № 4. - С. 264-267.

46 Худжатов М.Б. Особенности таможенного контроля товаров турецкого производства на современном этапе/ М.Б. Худжатов // Маркетинг и логистика. — 2016. - №2 (4). – С. 41-47.

47 Худжатов М.Б. Ускорение таможенных операций при ввозе скоропортящихся товаров на таможенную территорию Таможенного союза / М.Б. Худ-

жатов // Маркетинг и логистика. — 2016. - №3 (5). – С. 82-89.

48 Худжатов М.Б. Особенности таможенного декларирования товаров: плодоовощная продукция / М.Б. Худжатов // Маркетинг и логистика. – 2016. - № 5.

49 Чермянинов, Д. В. Таможенное право: учебник / Д. В. Чермянинов ; ред. Д. Н. Бахрах; Урал. гос. юрид. акад.. - М.: Юрайт, 2018. - 388 с.

50 Указ Президента РФ от 8 марта 2022 г. № 100 «О применении в целях обеспечения безопасности Российской Федерации специальных экономических мер в сфере внешнеэкономической деятельности» // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2022. - № 11. - Ст. 1671.