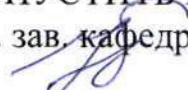


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
«16» июня 2023 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Сравнительный анализ систем таможенно-тарифного регулирования на примере ЕАЭС и ЕС

Исполнитель
студент группы



М.О. Полякова

Руководитель
доцент, к.э.н.



Н.Н. Левентов

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент
доцент, к.т.н.



В.З. Григорьева

Благовещенск 2023


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

 В.В. Ульянова

« 29 » января 2023 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента _____ Поляковой Марии Олеговны _____

1. Тема дипломной работы (проекта) Сравнительный анализ систем таможенно-тарифного регулирования на примере ЕАЭС и ЕС

(утверждено приказом от 19.01.2023 № 56-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 13.06.2023 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту) _____


4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): 1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности , 2 Сравнительный анализ систем таможенно-тарифного регулирования на примере ЕАЭС и ЕС, 3 Проблемы таможенно-тарифного регулирования на современном этапе.

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) 67 страниц, 1 таблиц, 26 рисунков, 25 источников.

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____

7. Дата выдачи задания 29.01.2023 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) _____
(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата) 29.01.2023  (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 71 с., 1 таблиц, 26 рисунков, 25 источников.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ВЭД, ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ, ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ, ТАМОЖЕННАЯ СТОИМОСТЬ ТОВАРА, ТАМОЖЕННЫЕ ПРОЦЕДУРЫ, ЕАЭС, ЕС.

Целью выпускной квалификационной работы состоит в выявлении проблем таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС и ЕС

Предметом выпускной квалификационной работы является таможенно-тарифного регулирования ВЭД ЕС и ЕАЭС.

Объектом исследования внешнеэкономическая деятельность (далее как ВЭД) в рамках ЕАЭС и ЕС.

В первой главе выпускной квалификационной работы раскрыты нормативно-правовые и теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования ВЭД ЕС и ЕАЭС.

Во второй главе раскрыт анализ таможенно-тарифного регулирования ЕС и ЕАЭС.

В третьей главе влияние санкций на таможенно-тарифного регулирования ВЭД ЕС и ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности	8
1.1 Понятие и принципы таможенно-тарифного регулирования внешней торговли	8
1.2 Тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности	17
1.3 Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности	19
2 Сравнительный анализ систем таможенно-тарифного регулирования на примере ЕАЭС и ЕС	24
2.1 Система таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС	24
2.2 Система таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в ЕС	33
2.3 Анализ с таможенно-тарифного регулирования в ЕС	37
2.4 Анализ таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС	44
3 Проблемы таможенно-тарифного регулирования на современном этапе	53
3.1 Статистическая оценка влияние санкций на таможенное тарифное регулирование ЕС и РФ	53
3.2 Влияние санкций на ВЭД агропромышленной продукции	59
Заключение	67
Библиографический список	69

ВВЕДЕНИЕ

Одним из важнейших факторов наилучшего формирования ЕАЭС, в который входят такие страны как: Казахстана, Киргизии, Армении и России является ранее приобретённый богатый международный опыт региональной экономической интеграции, одним из примеров такой интеграции можно назвать Европейский ТС.

В действительности, присутствие данного опыта помогает выбрать грамотную стратегию этапов интеграционного процесса, а именно ее классический вариант – от зоны свободной торговли через ТС до единого экономического пространства. Однако процесс формирования экономической интеграции ЕАЭС также имеет большое количество отличий от того же процесса на примере ЕС .

На сегодняшний день оба процесса зашли довольно так далеко, благодаря чему мы имеем возможность выявить определенные закономерности основываясь на сравнительном анализе, определить границы, а так же мы имеем возможность для постсоветского пространства выявить самые подходящие формы региональной интеграции.

Для государств членов ЕАЭС, естественная близость, а так же значение Европейский экономического ТС дал возможность понять как использовать европейской модели в строительстве евразийской интеграции. В то же время разница между двумя ТС в политической, экономической и культурной сфере очень существенна , в связи с этим модели не могли быть идентичны. в течении предыдущих десяти лет которые развивались как единый народно-экономический комплекс, разделение которого от государственных границ привело к уничтожению многотысячных кооперационных связей между предприятиями, а так же добавлению в состав научных, интегрированных и производственных объединений, введению трансграничных барьеров для ведения взаимных торгово-экономических отношений и, в конце концов, к резкому снижению и деградации производства.

В ответ на увеличение объемов производства в середине 1990-х годов , новые независимые государства попытались немедленно перейти к созданию

нового в экономический ТС. Не смотря на это до 2007 года у них так и не получилось в действительности выйти из отношений свободной торговли. Не считая прецедента формирования ТС государства между Россией и Белоруссию, экономическо-торговые взаимодействия между государствами СНГ основывались на двусторонних зонах свободной торговли. Только с начала 2008 года, а именно только после создания на пространстве ранее советских государств первого наднационального органа, который представлял из себя Комиссию единой свободной территории стран ТС , интеграционный процесс начал свое формирование по классическому пути.

С 1 января 2010 года, был выпущен комплекс мер в области нетарифного регулирования и единых тарифов, именно это дало начало частично началу действия Таможенный ТС Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации:

Так же одним из важнейших этапов является вступление в силу Соглашения о ТК ТС в июле 2010 года, подписанное 27 ноября 2009 года в городе Минск между главами Беларуси, Казахстана и России.

Формирование единого экономического пространства (далее ЕЭП) на сегодняшний день уже завершено, были созданы наднациональные институты, а 1 января 2015 года –Евразийский экономический ТС (далее – ЕАЭС) положил начало своей деятельности. При разработке и формировании единого таможенного-тарифного регулирования в ЕАЭС следует изучить так же и опыт таможенного-тарифного законодательства ЕС как более развитое законодательство в мире реформ и сделать сравнение его с законодательством ЕАЭС, помимо этого , ЕС в общем является одним из самых крупнейших торговых партнеров ЕАЭС и, а именно, Российской Федерации. Для этого целесообразно будет произвести сравнительный анализ нормативно-правовых актов в сфере таможенного права, действующих на данный момент, с целью понимания изменения тенденций их развития, а так же выявить общие.

Цель работы состоит в выявлении проблем таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС и ЕС.

Для достижения обозначенной цели необходимо выделить и решить ряд следующих задач:

- раскрыть теоретические основы таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- произвести сравнительный анализ систем тарифно-таможенного регулирования в ЕАЭС и ЕС;
- выявить и обосновать проблемы таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;

Объект исследования выступают Евразийский экономический ТС и Европейский ТС.

Предмет исследования – внешнеэкономическая деятельность (далее как ВЭВ) в рамках ЕАЭС и ЕС.

Методологическую базу исследования составляют общенаучный диалектический метод познания и связанные с ним специальные методы: анализ и синтез, исторический, формально-логический, сравнительно-правовой, структурно-системный, статистический и другие методы.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

1.1 Понятие и принципы таможенно-тарифного регулирования внешней торговли

Понятие тарифного регулирования можно понимать как методы воздействия на внешнеэкономический оборот торговли государств путем введения их участниками таможенных пошлин.

Таможенное регулирование – это управление внешнеэкономической деятельностью, которое осуществляется с целью пополнения бюджета и защиты отечественных производителей. Россия как член Евразийского экономического ТС, имеет с ним общую таможенную территорию (далее как ЕТТ). Поэтому правовой основой данного таможенного регулирования в Российской Федерации являются Федеральный закон № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» а так же Таможенный кодекс ЕАЭС¹. Эти законы гармонизируют друг друга и позволяют полностью регулировать все нюансы таможенного регулирования. Кроме того, вопросы таможенного регулирования сподвигли страны объединиться в Евразийский Экономический ТС. Главным деятелем регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ является таможенный орган.

В 2018 году вступил в силу Федеральный закон № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» связи с принятием нового Таможенного кодекса ЕАЭС. Он разработан на национальном уровне по вопросам регулирования отношений, связанных с импортом и экспортом товаров, а также по решению вопросов таможенного регулирования в Российской Федерации. Данный закон включает в себя 8 разделов и имеет более 500 страниц, полностью охватывает правовые основы таможенного регулирования².

Главная концепция, которая характеризует ВЭД, а именно экспорта и им-

¹ Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 2018. № 32

² Куликова И.В. Современная система таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС как фактор развития внешнеторговой деятельности // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 11А. С. 268.

порта, состоит из методов и функций участия государства в проведении оптимизации существующих процессов и явлений . Правительство, которое имеет распоряжении конкретный набор законодательных механизмов, данный механизм используется для контроля иностранных товаров на внутреннем рынке государства , а так же приносит доход в казну народа. иностранной продукции на внутренний рынок. Система работает и в обратном направлении, уменьшая объем экспортируемых товаров и ресурсов, а так же минимизирует искусственное создание дефицита для возрастания розничных цен.

Установленная таможенно-тарифной функция деятельности внешней экономики и торговли, перечень приоритетов, формируется еженедельно, и а так же корректируется основываясь на интересах бюджетной и налоговой государственной политики.

Из-за сложившейся не простой ситуацией, связанной с многочисленными ограничениями, как и политического, так и эпидемиологического характера. За последние несколько лет главной целью таможенно-тарифной политики все так же остаётся является сохранение конкурентоспособности производства отечественных бизнес-проектов, в том числе производства в сфере и реализации импортируемой продукции, а также организация эффективности экспортных поставок. Так же важно учитывать, то что возрастание таможенных пошлин в итоге влияет на потребительскую нагрузку , особенно на ту продукцию , которая не имеет местных аналогов, с соответствующим качеством характеристикам.

Таможенные пошлины – самый распространенный метод регулирования внешнеэкономической деятельности государством. Используемые методы ставят в основу пару основных задач таких как, первоочередная защита национальных производителей от иностранной конкуренции товаров, которые редко используют честные методы продвижения на рынке, а также возрастание поступлений доходов в бюджет страны, которые в дальнейшем будут направлены на социально-важные цели государства.

Происходит единовременное выполнение функций защиты и осуществления налоговой деятельности, данная работа позволяет поддержать баланс между развитием национальной продукции и избежанием дефицита товара. Наличие конкретных элементов которые непосредственно имеют взаимосвязь между друг другом или существуют друг от друга независимо характеризует каждую структуру используемую в управленческих рамках государства (рисунок 1).

ставки пошлинных сборов, взимаемых таможеней за ввоз или вывоз

- тарифы

набор требований, предъявляемых к оформлению и характеристикам

- декларирование

таможенная процедура и номенклатура ВЭД

Рисунок 1 – Элементы таможенно-тарифного регулирования ВЭД

Основные положения ключевых договоров о международной торговле, состоят из соглашения ВТО, Конвенции о Гармонизированной системе, наряду с огромным количеством других нормативно правовых актов, направленных на создание благоприятного режима торговли между странами.

Процесс формирования тарифов, как правило, сложен и сочетает в себе методы, влияющие на ценообразование как прямым, так и косвенным образом.

В первом варианте мы говорим о прямом вмешательстве государства, связанным с фиксированием определённого уровня платежей, который не противоречит требованиям рентабельности сектора относительно привлечения государственных денежных средств.

Административное управление данным порядком непосредственно важно в ситуациях, которые можно характеризовать общей экономической нестабиль-

ностью, дополнительно которое требует повышения или понижения уровня местных цен.



Рисунок 2 – Прямые методы таможенно-тарифного регулирования.

Косвенное ВЭД понимается под методом управления деятельностью внешней торговли, следуя акцент производится не на сам тариф, а на сопутствующие факторы, оказывающие непосредственное влияние на конечную стоимость.



Рисунок 3 – Косвенные методы таможенно-тарифного регулирования

Следовательно, что основа косвенного влияния также предусматривает взаимодействие разных методов и средств, которые направлены на повышение

предложения на рынке, увеличение платежеспособности населения государства, а также максимизацию ставок налогов на экспорт и импорт продукции³.

Технически тариф – это основные средства государства, которые возможно использовать относительно законов государства, и представляют из себя конкретную сумму сбора, которая обязательна для оплаты в момент пересечения границы государства товарами.

Так же, корректировка данных показателей благоприятно влияет на регулирование ситуации на товарном внутреннем рынке, предотвращает избыток или нехватку продукции и даёт возможность защитить внутреннее ценообразование, которое важно относительно зарождения и поддержки потребительского спроса.

Более радикальные методы, осуществляются посредством применения государственных лицензий, ограничений и запретов, направленных на защиту национальных производителей от чрезмерного потока импорта, а также на попытки использования методов недобросовестной конкуренции, включая ценовую демпинговую маржу.

Они также используются для обеспечения контрольной функции, связанной с экспортом иностранной продукции, приоритет которой для многих организаций определяется денежными расчетами. Кроме того, методы, не имеющие прямого отношения к определению тарифов, помогают ограничить импорт некачественных товаров, которые не соответствуют требованиям и стандартам безопасности.

Определения, характеризующие с точки зрения простых людей, одинаковые процессы в действительности очень различны по содержанию. В первом варианте мы говорим о конкретной пошлине, взимаемой с каждого товара, пересекающего территориальные границы государства, независимо от особенностей перевозки – экспорта, импорта или транзита. По сути, это финансовый инструмент, который регулируется законодательными нормами и гарантирует

³ Головин А.А. Специфика таможенно-тарифного регулирования внешней торговли развитых и развивающихся стран / А.А. Головин // Вестник Евразийской науки. 2019. № 1. Режим доступа: <https://esj.today/PDF/64ECVN119.pdf> (дата обращения: 01.05.2022).

своевременное пополнение бюджета, размер которого определяется исходя из ожидаемого объема операций с разными странами.

Тариф, применяемый в рамках регулирования внешнеэкономической деятельности, является реестром товаров, в отношении которых применяется пошлина.

ВЭД в Российской Федерации, основывается на разделении пошлинных ставок на некоторые уровни. Как к примеру, дифференцированы тарифы для полуфабрикатов, прошедших частичную обработку, сырья и готовой продукции. Например, пищевые продукты, бытовая техника или одежда могут облагаться налогом с дополнительным сбором в размере 30 % или более, в то время как импорт, который важен для потребителя, является именно лекарственной средства или питание для детей, обычно не облагаются уплатой платежей для поддержания уровня доступной розничной цены.

Функции экспорта и импорта в таможенно-тарифном регулировании в РФ подразумеваются под сложными наборами методов, целей и задач, в свою очередь которые в большинстве случаев определяются отношениями с партнерами из других стран в сфере политики и экономики. При определении регулирующих показателей важно учитывать большое количество факторов, начиная с актуальной ситуации на мировой арене и заканчивая вовлеченностью государства в современных международных проектах, не взаимодействующих напрямую с торговлей.

Часто предпочтение отдается государствам, отнесенным к числу развивающихся стран, в том числе и тем, кто явно не в состоянии выполнить возникшие долговые обязательства страны. Данные действия направлены на создание благоприятных отношений, а также создана для ускорения темпа стабилизации и развития частной экономики. Анализируя рынок за последнее десятилетие можно увидеть, что большая часть общения между странами, чаще всего, способствует улучшению условий ведения внешней экономической деятельности в большей мере.

Так же, с точки зрения политики, участие механизма регулировки, оказы-

вающего непосредственное влияние на торговлю, а так же подразумевается только при наличии компонентного управленческого. Большое количество экспортеров в экономической области отмечают, что большая часть увлечение корректировкой тарифов сопровождается с к кризисными ситуациями, когда внутренний рынок непосредственно реагирует с внешних источников, которые являются не естественными для его развития⁴.

Так, например, агрессивная антидемпинговая политика может вызвать дефицит определенной категории товаров или снижение их качества из-за реального отсутствия конкуренции. в обоих случаях конечным результатом является рост цен на розничные товары, с которыми сталкиваться массовая часть потребителей.

Несоблюдение законодательных норм, регулирующих ведение таможенной статистики, считается правонарушением, предусматривающим возможность привлечения виновных к юридической ответственности.

В информации, проанализированной в рамках сотрудничества с ВЭД, содержится информация из документов, представленных участниками коммерческой деятельности службам, ответственным за регистрацию и регистрацию экспортно-импортных поставок на таможенно.

Тарифы, по сути, исходят из гармоничной международной системы, используемой для описания и кодификации товаров. Формируемое конвенцией положение, действующее с 1988 года, предусматривает обязательство всех стран-участниц опубликовать открытый и понятный статистический анализ, характеризующий показатели внешней торговли с использованием общедоступного кодирования.

Установленные на уровне законодательства механизмов дает возможность стимулировать повышения уровня отечественной экономики ,благодаря пополнению бюджета и способствую создания благоприятных условий рынка для внутреннего потребления. Прямые и косвенные методы, непосредственно

⁴ Харитонов В.С. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в ЕАЭС // Электронный научный журнал «Вектор экономики». 2018. С. 9.

вливают на внешние торговые процессы, благодаря чему формируется конкурентная среда, в связи с чем основным критерием выбора потребителя непосредственно является цена и качество. Главная функция которого защита внутреннего производителя от не четной конкуренции, а так же защита жизни и здоровья потребителя от некачественных дешёвых товаров здоровья потребителя.

Принципы таможенно-тарифного регулирования играют непосредственно важнейшую роль в внешнеэкономической политики государства.

Под принципами регулирования права мы привыкли понимать нестандартное разветвленная координация всех дальнейших норм в таможенном деле, их закрепление в законодательстве четкими формулировками характеризуется конкретными условиями эффективного функционирования нормативно правовой базы механизма таможенно-тарифного регулирования.

Власть государства играют важнейшую роль в формировании практики в сфере судопроизводства и администрирования, изменение правовых норм законодательства, в сфере толкования актов права а так же минимизация упущений в таможенном законодательстве.

Функционирование таможенно-тарифного механизма регламентируется принципами (рис. 4).

законность, федерализм, справедливость, примат международного права и др.

- общеправовые

отражают наиболее характерные черты и специфику таможенно-тарифного регулирования (протекционизм, фискальный принцип и т.д.).

- специальные отраслевые и межотраслевые

Рисунок 4 – Принципы, регламентирующие формирование таможенно-тарифного механизма

Как видно на рисунке пять основные принципы, имеют общий характер для всех видов внешнеэкономической деятельности государства , однако как изображено на рисунке 6 принципы, так же характерны и для таможенно-тарифного регулирования.

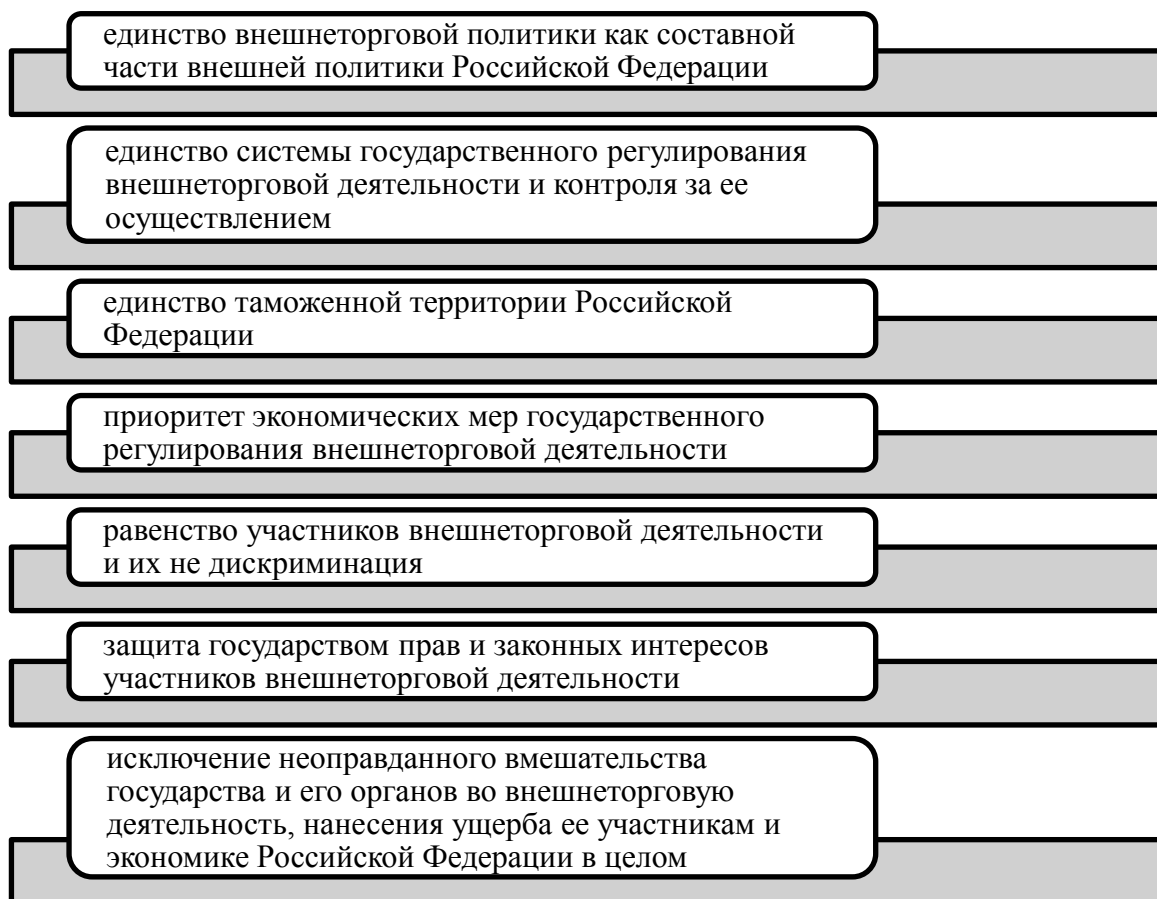


Рисунок 5 – Принципы, общие для всех видов государственного регулирования внешней торговой деятельности

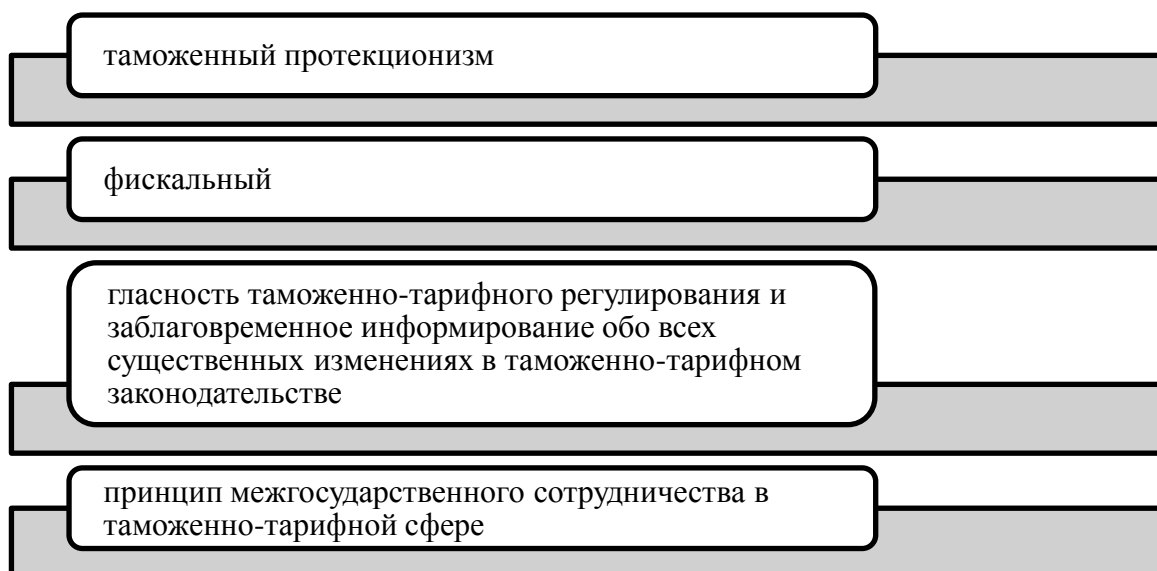


Рисунок 6 – Принципы, характерные для таможенно-тарифного регулирования

Важное место системы единых принципов регулирования таможенной политики государства занимает конституционный принцип, определяющий единое направление политики в таможенно-тарифной сфере.

1.2 Таможенно-тарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности

Меры таможенно-тарифного регулирования существуют для регулировки деятельности внешней экономики государства и подразумевают под собой комплекс мероприятий организационный, правовой и экономической сфере, которые, своим образом, находиться под контролем государственной власти . Меры в сфере таможенно-тарифного регулирования основываются на применении факторов влияния цен на оборот внешней торговли, а так же ярко используются государством ради влияния на связи страны во внешней экономике.

В механизме мер тарифного регулирования используются таможенные пошлины и другие таможенные платежи на товары, их оплата которых обязательно взимается при перемещении товаров через границу таможни Российской Федерации. Установлений государством уровень тарифных пошлин.

ВЭД внешнеторговой деятельности осуществляется посредством следующих инструментов (рисунок 6).

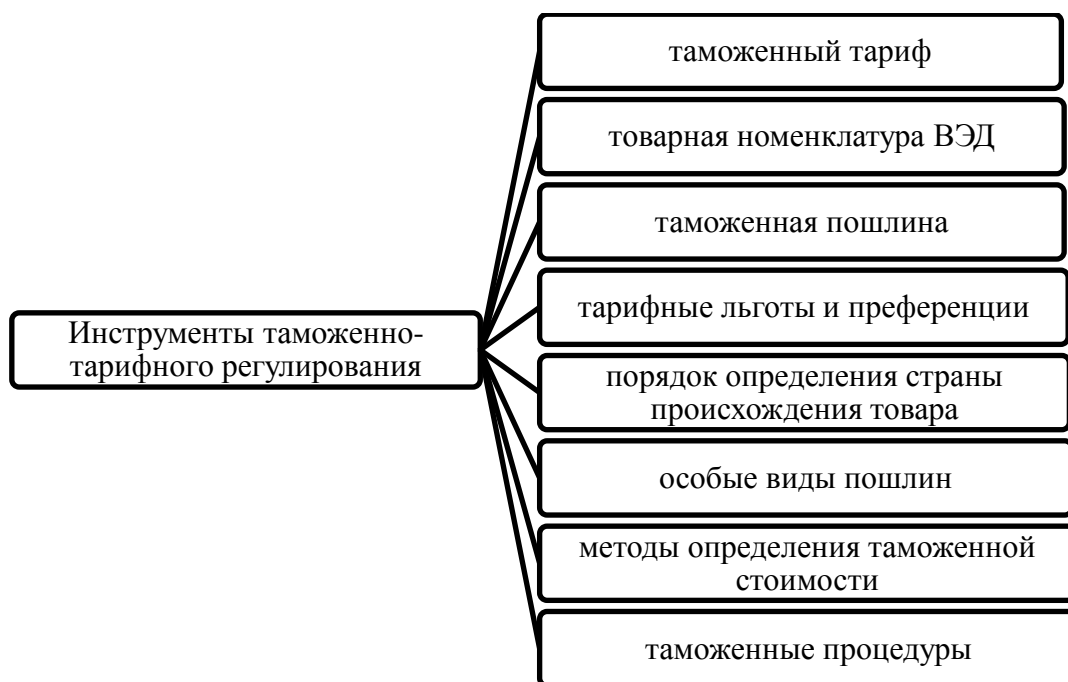


Рисунок 7 – Инструменты таможенно-тарифного регулирования

Ключевым элементом мер тарифного регулирования, конечно же, является тариф.

Тариф для государства является инструментом регулирования и достижения определенных целей. Существование этого регулятора важно для экономики страны и часто используется для реализации государственной торговой политики⁵.

Элементы регулирования ВЭД являются таможенные пошлины, устанавливающие размер уплаты за экспорт и импорт товаров, в отношении которых действуют таможенные пошлины. Это список ставок, составленный по единой системе. Они могут быть простыми и сложными, связанными с импортом и экспортом.

Речь идет об установлении более двух ставок на каждый из товаров, которые будут зависеть от страны происхождения. Самый высокий уровень считается автономным. Это называется общим, что подразумевает применение товаров государств, которые не заключают торговые соглашения и соглашения. Низкий уровень является обычным. Он минимален и применяется к товарам из стран, торгующих в статусе благоприятной нации, а низкие пошлины на них являются результатом заключения определенных торговых соглашений.

Он также предусматривает возможность возникновения ситуации, когда вводятся дополнительные компенсационные или антидемпинговые пошлины.

Есть определение, согласно которому таможенные пошлины – это налоги, взимаемые при пересечении границы и повышающие цены на экспортируемые или импортируемые товары, тем самым влияя как на объем, так и на структуру внешнеторгового оборота⁶.

К основным функциям таможенных тарифов относятся следующие (рисунок 7).

⁵ Немкович А. В. Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности как инструмент стабилизации функционирования промышленных предприятий РФ в рамках ЕАЭС // Экономика в промышленности. 2018. № 4. С. 308.

⁶ Борисов С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин // Деньги и кредит. № 8. 2018. С. 34.

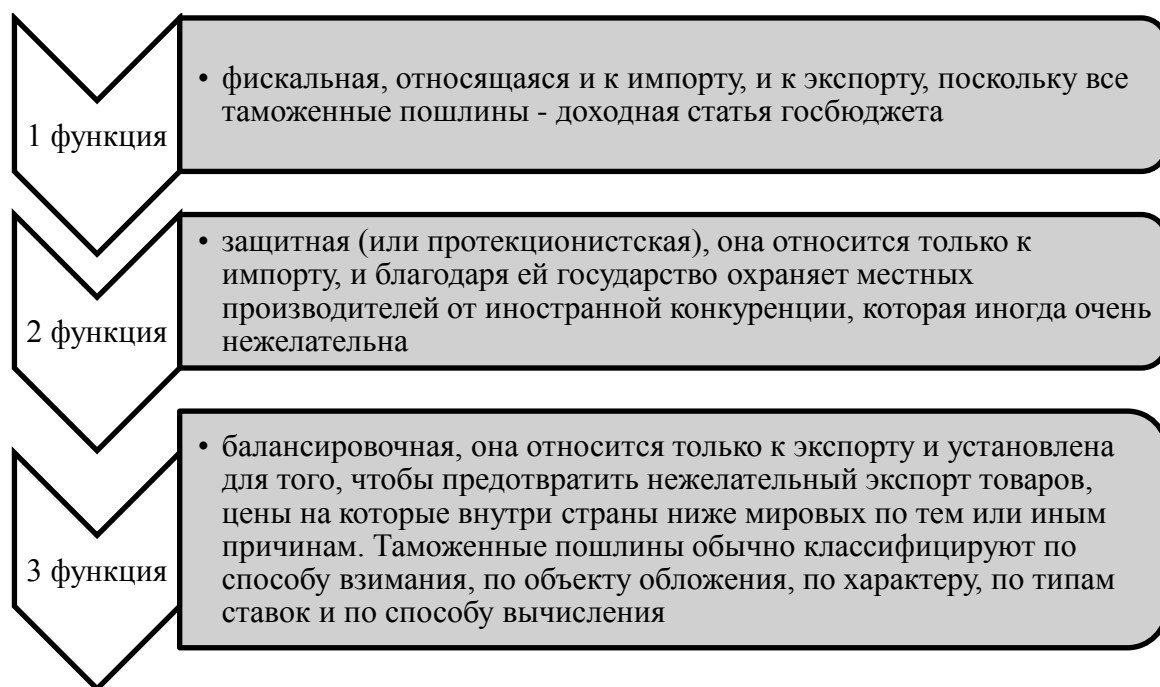


Рисунок 8 – Основные функции таможенных тарифов

Таким образом, видно что структура регулирования тарифов таможенной деятельности состоит из всех необходимых инструментов. Эффективное применение мер которых непосредственно имеет основу в принципах и положениях базы законодательства государства, которая непосредственно регулирует деятельность внешнеторговых отношений .

1.3 Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности

После того как Россия вступила в ВТО стало происходить неоднократное понижение тарифной защиты. Система мероприятий по нетарифному регулированию исследуют многие авторов, в связи с этим она имеет изменчивый характер. Так же имеют место быть и возрастание требований к формулировке определенного термина, подразумевающие понятие мер нетарифного регулирования. Последние работы Т. Бердена по торговым показателям и инвестиции между США и ЕС дало понять, что благоприятное влияние на ЕС в связи с ослаблением нетарифных мер регулирования примерно равно 158 миллиардов долларов в год⁷.

⁷ Иванова А.В. Меры нетарифного регулирования и нетарифные барьеры в Евразийском экономическом союзе // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 12-1. С. 253.

С 2009 году эксперты ЮНКТАД, ВТО, ОЭСР, а так же других организаций создали новую классификацию нетарифных мер, которая в свою очередь на данный момент является наиболее полным набором соответствующих инструментов регулирования международной торговли и включает в себя данные меры:

- санитарные и фитосанитарные мероприятия
- технические барьеры в торговле
- досмотр и другие формальности
- меры регулирования цен
- разрешения, квоты, запреты и другие меры количественного контроля⁸.

На данный период времени не создана общая система классификации нетарифного регулирования, которая, в свою очередь, имела пользу для международным сообществом. Один из вариантов классификации была Конференцией ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), тарифной комиссией США, международной торговой палатой, Международным банком реконструкции и развития (МБРР), и научными исследователями в области экономики, которые изучали все существующие проблемы международной торговли государств. Есть большое количество классификаций мер нетарифного регулирования, однако системы классификации, разработанные конференцией Организации Объединенных Наций по торговле и развитию (ЮНКТАД), которые признали все государства.

После того как Россия вступила в ВТО государство приняло на себя обязательство производить политику уменьшения ввозных таможенных пошлин.

Основа базы нетарифного регулирования лежит в статьях 46 и 47 раздела IX договора о ЕАЭС, а также в приложении № Приложении № 7 («Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран») к Договору о ЕАЭС.

⁸ Дудкова И. С. Инструменты нетарифного регулирования в рамках действующих норм ВТО // Молодой ученый. 2017. № 15. С. 371.

В соответствии со статьей 46 Договора, к торговле с третьими странами ЕАЭС применяются единые нетарифные меры: запрет на ввоз и/или вывоз товаров, количественные ограничения (так называемые квоты) на ввоз и/или вывоз товаров, исключительное право на экспорт и/или импорт товаров, автоматическое разрешение (контроль) на экспорт и/или импорт товаров и / или наименование порта, разрешенная процедура ввоза и / или вывоза товаров⁹. Все вышеперечисленные меры нетарифного регулирования должны быть внедрены и реализованы на основе принципов прозрачности и недискриминации в соответствии с Приложением № 7 Договора о ЕАЭС.

Статья 47 договора дает право государствам-членам ЕАЭС в одностороннем порядке вводить и применять нетарифные меры. Например, в России с августа 2015 года действует разрешенный порядок ввоза гравия из третьих стран. То есть, при импорте гравия, мусора и т.д. на территории России необходимо предоставить разрешение уполномоченного органа.

Приложение №7 к Договору объединяет нормативную базу Таможенного ТС и ЕврАзЭС в отношении нетарифного регулирования. За основу были приняты соглашения членов Таможенного ТС, решения межгосударственного совета ЕврАзЭС и Комиссии Таможенного ТС.

Приложение №7 или Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран, реализован в соответствии с разделом IX Договора и предназначен для определения процедуры и случаев применения нетарифных мер.

Решения о введении, применении, продлении и отмене мер принимаются Евразийской экономической комиссией, однако предложение об установлении или отмене мер может быть представлено как государством-членом, так и Комиссией.

Товары, в отношении которых применяются меры нетарифного регулирования, включены в единый перечень. В список включены также товары, в от-

⁹ Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.eaeunion.org>. (дата обращения: 03.05.2022).

ношении которых в качестве специальной меры защиты установлены тарифные квоты или импортные квоты.

Согласно Протоколу, при подготовке решения об установлении, применении, продлении или отмене мер нетарифного регулирования Комиссия должна уведомить участников, экономические интересы которых могут быть затронуты¹⁰.

Следовательно, роль данных запретов и данных ограничений (нетарифных методов) заметно возросла. Это специфично не только для Российской Федерации, но и для экономики всех стран в целом, учитывая то, что на данный момент мировая экономика находится в упадке.

Благодаря нетарифному регулированию государств существует возможность вовремя влиять на поток экспорта-импорта товаров, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации.

При условиях довольно нестабильной ситуации на мировом рынке, одним из самых главных направлений мировой реализации таможенной политики является импорт, что дает возможность более мягко и своевременно отреагировать на происходящие изменения в мировой экономике.

Нетарифные меры так же являются решающими в торговой политике, используемой Российской Федерацией. Государство обязано разработать все возможные пути улучшения реализации мер нетарифного регулирования. Использование нетарифных ограничений имеющих экономический характер в кризисной ситуации являются наиболее эффективным и оправданным, нежели применение мер в сфере администрирования государственного регулирования внешней торговли.

В общем, в сравнении с российской моделью нетарифного регулирования, с первой стороны, американская или европейская с второй стороны, можно сказать, что, не обращая внимания на относительно маленький период ее существования и деятельности, данная модель соответствует основополагающим

¹⁰ Иванова А.В. Меры нетарифного регулирования и нетарифные барьеры в Евразийском экономическом союзе // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 12-1.С. 255.

критериям, существующим в развитых странах на современном этапе времени. Что дает возможность Правительству РФ максимально эффективно внедрить данную систему мер нетарифного регулирования, направленную, на поддержку и укрепления экономики нации, а так же на воплощение международных обязательств.

2 СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СИСТЕМ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС И ЕС

2.1 Система таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС

Общая обстановка экономики в стране при внутреннем и внешнем уровне развития прямо пропорционально влияет на характер и задачи внешнего развития экономики, а именно на задачи и цели тарифного регулирования. Таможенное дело и таможенная политика, представляют из себя неотъемлемую часть политики страны на внешних и внутренних рынках, и дает направления, значение которых постоянно растет.

Базовые вопросы применения таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского экономического ТС (далее – ТС) определены Таможенным кодексом Евразийского экономического ТС (далее – ТК ЕАЭС).

К таможенным платежам в соответствии со статьей 46 ТК ЕАЭС относятся:

- 1) ввозная таможенная пошлина;
- 2) вывозная таможенная пошлина;
- 3) налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на ЕТТ ТС;
- 4) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на ЕТТ ТС;
- 5) таможенные сборы.

Правовое регулирование применений таможенных пошлин, налогов производится в соответствии с основными главами 6-11ТК ЕАЭС, которыми установлены:

– плательщики таможенных пошлин, налогов, случаи и обстоятельства, при которых возникает, прекращается обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, порядок исполнения такой обязанности, случаи, когда таможенные пошлины, налоги не уплачиваются, сроки и порядок уплаты таможенных

пошлин, налогов, в том числе сроки и основания предоставления отсрочки /рассрочки уплаты ввозных таможенных пошлин;

– общие вопросы применения обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, взыскания таможенных пошлин, налогов, случаи возврата сумм таможенных пошлин, налогов, условия возврата (зачета) сумм излишне уплаченных и (или) излишне взысканных таможенных пошлин, налогов и т.д.¹¹

Применение специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин регламентируется главой 12 ТК ЕАЭС.

Особенности применения таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при совершении таможенных операций, связанных с прибытием товаров на ЕТТ ТС, их убытием с ЕТТ ТС, временным хранением товаров, их таможенным декларированием и выпуском, а также совершением иных таможенных операций, были определены еще в рамках соответствующих статей ТК ЕАЭС, которыми были установлены порядки совершения таможенных операций и таможенных процедур.

Относительно ТК ЕАЭС регламентирование конкретных моментов применения таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин отнесено к компетенции Евразийской экономической комиссии и к законодательству государств – членов ТС (далее – государства-члены). А именно, законом государств-членов устанавливаются виды и ставки таможенных сборов, а так же порядок возврата, взыскания таможенных платежей, и т.д.

Ввозные, вывозные таможенные пошлины, налоги, таможенные сборы, антидемпинговые, компенсационные, специальные пошлины имеют различную природу и, как следствие, существенные особенности правового регулирования.

Ввозная таможенная пошлина, представляя собой обязательный платеж,

¹¹ Куликова И.В. Современная система таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС как фактор развития внешнеэкономической деятельности // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 11А. С. 266.

взимаемый таможенными органами государств-членов в связи с ввозом товаров на ЕТТ ТС (пункт 2 статьи 25 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года), является инструментом таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности.

В условиях функционирования ТС устанавливается и применяется Единый таможенный тариф (далее – ЕТТ ЕАЭС) и иные единые меры регулирования внешней торговли с третьими странами (Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года) (далее – Договор о ТС).

ЕТТ ЕАЭС представляет собой свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым (ввезенным) на ЕТТ ТС из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического ТС. Ставки ввозных таможенных пошлин устанавливаются Комиссией (Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54).

Ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС применяются в отношении товаров, ввозимых на ЕТТ ТС и происходящих из любых стран (в том числе происхождения которых не установлено), за исключением случаев, предусмотренных в соответствии с Договором о ТС, а также случаев, когда в соответствии с международными договорами в рамках ТС или международными договорами ТС с третьей стороной для исчисления ввозных таможенных пошлин применяются ставки, отличные от ставок ЕТТ ЕАЭС.

В ЕТТ ЕАЭС применяются следующие виды ставок ввозных таможенных пошлин:

- 1) адвалорные, начисляемые в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров;
- 2) специфические, начисляемые за единицу облагаемых товаров;
- 3) комбинированные, сочетающие адвалорную и специфическую составляющие.

Применение ставок ввозных таможенных пошлин зависит от страны происхождения товаров. В ТС применяется единая система тарифных преференций

в отношении товаров, происходящих из развивающихся и (или) наименее развитых стран¹².

Перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций ТС и перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ТС определяются Комиссией (Решение Комиссии Таможенного ТС от 27 ноября 2009 г. № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического ТС»).

Перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического ТС предоставляются тарифные преференции, утвержден Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13 января 2017 г. № 8.

В отношении ввозимых на таможенную территорию ТС преференциальных товаров, происходящих из развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций ТС, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 процентов от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС.

В отношении ввозимых на таможенную территорию ТС преференциальных товаров, происходящих из наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ТС, применяются нулевые ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС.

Таможенная пошлина исчисляется исходя из базы для исчисления таможенной пошлины и соответствующей ставки таможенной пошлины, установленной в отношении товара (ст. 53 ТК ЕАЭС). Без верной классификации товара, определить верно таможенную пошлину или не возможно или очень сложно. В отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию ТС, могут применяться тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижения ставки ввозной таможенной пошлины.

¹² Федосова И.В. Особенности таможенно-тарифного регулирования внешней торговли ЕАЭС и Российской Федерации // Аллея науки. 2018. № 9. С. 219.

Тарифные льготы не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров.

Предоставление тарифных льгот осуществляется согласно приложению № 6 к Договору о ТС. Тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины предоставляются в отношении ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию ТС из третьих стран товаров, перечисленных в разделе II указанного приложения. Тарифные льготы могут предоставляться в иных случаях, установленных Договором о ТС, международными договорами ТС с третьей стороной, решениями Комиссии. Такие тарифные льготы установлены Решением Комиссии Таможенного ТС от 27 ноября 2009 г. № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического ТС». Порядок применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на таможенную территорию ТС определен Решением Комиссии Таможенного ТС от 15 июля 2011 г. № 728.

Порядок уплаты ввозных таможенных пошлин регулируется главой 8 ТК ЕАЭС с учетом норм, установленных Протоколом о порядке зачисления и распределения сумм ввозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие), их перечисления в доход бюджетов государств-членов (приложение № 5 к Договору ТС).

Установление ставок вывозных таможенных пошлин отнесено к уровню национального законодательства государств-членов. Порядок исчисления и уплаты вывозных таможенных пошлин регулируется ТК ЕАЭС, а в части, не урегулированной таможенным законодательством ТС – законодательством государств-членов.

В отношении нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработанных из нефти, вывозимых с территории Республики Беларусь установлен особый порядок уплаты и зачисления вывозных таможенных пошлин (Соглашение о порядке уплаты и зачисления вывозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие) при вывозе с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории Таможенного ТС

нефти сырой и отдельных категорий товаров, выработанных из нефти от 9 декабря 2010 года.

Соответствующими актами государств-членов ставки вывозных таможенных пошлин были установлены в разрезе товарной классификации в соответствии с ВЭД ЕАЭС. Не сомнения начали использовать адвалорные, специфические и комбинированные ставки вывозных таможенных пошлин. Что помогает более точно определить сумму оплаты пошлин, так как она напрямую связана с грамотной классификацией товара.

Так же помимо основных пошлин на таможенно-политическом рынке существуют льготные тарифные ставки, сумма которых так же подлежит к оплате. Таможенный кодекс ЕАЭС является основным документом в данном вопросе. В то же время оригинальность использования налогов в соответствии с заявленным о таможенной процедуре регулируются ТК ЕАЭС.

Таможенными сборами являются обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий, установленных ТК ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

Виды и ставки таможенных сборов устанавливаются законодательством государств-членов.

Размеры таможенных сборов не могут превышать примерной стоимости затрат таможенных органов на совершение действий, в связи с которыми установлены таможенные сборы.

Плательщики таможенных сборов, объекты обложения таможенными сборами, база для исчисления таможенных сборов, возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных сборов, сроки уплаты таможенных сборов, порядок их исчисления, уплаты, взыскания и возврата (зачета), а также случаи, когда таможенные сборы не уплачиваются, устанавливаются законодательством государств-членов.

Кроме таможенных платежей органы таможенной власти выполняют

взимание специализированных, антидемпинговых и компенсационных пошлин, установленных Договором о ТС (Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение № 8 к Договору о ТС).

Использование данных пошлин производится в соответствии с Главой 12 ТК ЕАЭС. Вдобавок порядок начисления, ранжирование специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин раскрыто в Положении о зачислении и распределении специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин (приложение к приложению № 8 к Договору о ТС).

Стоимость таможенных ввозных товаров устанавливается согласно методам распознавания таможенной цены, установленных Главой 5 ТК ЕАЭС.

Положение о стоимости таможенных ввозных товаров производится декларантом при наличии декларирования товаров в таможенный орган. Формы декларации таможенной стоимости и правила их заполнения установлены Решением Комиссии Таможенного ТС от 20.09.2010 № 376 «О порядках декларирования, контроля и корректировки таможенной стоимости товаров».

Контроль таможенной стоимости товаров осуществляется таможенным органом в рамках проверки таможенных, иных документов и (или) сведений, начатой до выпуска товаров в соответствии со статьей 325 Таможенного кодекса Евразийского экономического ТС. Особенности проведения таможенного контроля таможенной стоимости товаров определены статьей 313 ТК ЕАЭС.

Иные особенности контроля таможенной стоимости товаров, ввозимых на таможенную территорию ТС, в том числе признаки недостоверного определения таможенной стоимости товаров, основания для признания сведений о таможенной стоимости товаров недостоверными, определяются Комиссией. Решение Комиссии Таможенного ТС от 20.09.2010 № 376 «О порядках декларирования, контроля и корректировки таможенной стоимости товаров» применяется в части не конфликтующий с ТК ЕАЭС.

Таможенная стоимость товаров, вывозимых с таможенной территории Евразийского экономического ТС, определяется в соответствии с законодатель-

ством государства – члена Евразийского экономического ТС, таможенному органу которого производится таможенное декларирование товаров.

Происхождение товара представляет собой принадлежность товара к стране (группе стран, либо таможенному ТС стран, либо региону или части страны), в которой товар был полностью получен или произведен, либо подвергнут достаточной переработке (в соответствии с определенными критериями).

Происхождение товаров определяется для целей применения мер таможенно-тарифного регулирования, мер защиты внутреннего рынка, запретов и ограничений, установления требований к маркировке происхождения товаров, ведения статистики внешней торговли товарами.

Основной блок норм, регулирующих вопросы происхождения товаров, в кодексе Евразийского экономического ТС о таможенно- тарифном регулировании собран в Главе 4 «Происхождение товаров».

Таможенный контроль происхождения товаров осуществляется таможенными органами в рамках проверки таможенных, иных документов и (или) сведений на основании статьи 24 Таможенного кодекса ЕАЭС. При этом особенности таможенного контроля происхождения товаров определены статьей 314 Таможенного кодекса ЕАЭС.

Определение происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС, осуществляется по правилам, которые предусмотрены в соответствии с Договором о ЕАЭС (статьи № 37). Вдобавок выбор правил обусловлен целями, для которых устанавливается происхождение товаров в определённом случае.

В таких случаях если происхождение товаров устанавливается для целей использования мер защиты собственного рынка, ограничений и запретов, мер таможенно-тарифного регулирования (за исключением целей предоставления тарифных преференций), установления требований к маркировке происхождения товаров, ведения статистики внешней торговли товарами, то применяются Правила определения страны происхождения товаров, составляющие неотъем-

лемую часть Соглашения о единых правилах определения страны происхождения товаров от 25 января 2008 года (не преференциальные правила определения происхождения товаров).

В случае если происхождение товаров определяется для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС из развивающихся или из наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС, применяются Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран, составляющие неотъемлемую часть Соглашения о правилах определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран от 12 декабря 2008 года.

В случае если происхождение товаров определяется для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми ЕАЭС применяется режим свободной торговли, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором ЕАЭС с третьей стороной, предусматривающим применение режима свободной торговли.

К данным договорам в данный момент относится Соглашение о свободной торговле между Евразийским экономическим ТС и его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой стороны, от 29 мая 2015 года, содержащее, в том числе и правила определения происхождения товаров, используемые для целей предоставления тарифных преференций в соответствии с данным соглашением (Глава 4).

Определение происхождения товаров, вывозимых с таможенной территории ЕАЭС, осуществляется по правилам, установленным ЕЭК, если иные правила не установлены международными договорами в рамках ЕАЭС, международными договорами ЕАЭС с третьей стороной или международными договорами государств-членов с третьей стороной.

Тарифные преференции, рассчитанные для ввоза на территорию России,

обусловлены для следующих групп:

1) развивающихся стран – около 75% от основной ставки ЕТТ ЕАЭС (в который входит 103 государства, в таких как ;Турция, Хорватия, Малайзия Чили и т.п.);

2) менее развитые – полностью снимаются от пошлин (в которые входит 49 стран, в таких как. Эфиопия, Мальдивы, Гвинея и т.п.)¹³.

Льготы тарифного плана разливаются от преференций в том, что они не имеют частный характер, и при предоставлении данных льгот учитывает не страна происхождения, а цель импорта и грузовые предназначения. К примеру, полностью уберутся от уплаты пошлины товары в таможенный орган, ввозимые для собственного пользования, импортируемые людьми, имеющими полномочия на беспошлинный ввоз, гуманитарная помощь т.д.

2.2 Система таможенно-тарифного регулирования внешней торговли в ЕС

Основа Евросоюза как и прежде является одной из самых крупным интеграционным объединением в внешнем мире Единая аграрная политика имеет такие цели как: возрастание производства сельского хозяйства; возрастание ВВП ; комфортное состояние рынка, и избежание кризиса продовольственных товаров.

Сельскохозяйственный рынок раздумывает на счет введение общих механизмов организационно процесса , контроля товаров на таможенной границе стан.

Европейский ТС представляется, как один из сильнейших лидеров в торговле на международном рынке. При этом, удельный вес ЕС в мирового населения сейчас составляет не более 1/14, на его долю падает около 1/5 изготовления глобального ВВП, к тому же не более 1/3 стоимости объемов торговли международными товарами, исчисляемых с учетом товарного обмена среди странами-членами внутри группирования данного ТС.

¹³ Харитонов В.С. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в ЕАЭС // Электронный научный журнал «Вектор экономики». 2018. № 12. С. 5.

Основное направление действующей политики в сфере внешней политики ЕС формируется в документе «Торговля, экономический рост и международные дела» (Trade, growth and world affairs). В данном документе представлено, что политика политики возникает основным компонентом и экономического стратегией совершенствования ЕС до 2020 г. (Европа 2020), обращенной на увеличения занятости и выполнение наиболее крепкого и всеобъемлющего роста.

Соответственно с вышеуказанным документом в сфере политики внешней экономики собирается уделить основное внимание каким вопросам как:

1) понижение внешнеторговых барьеров продаже товаров с важнейшими партнёрами внешней торговли;

2) изменение систем преференций в торговле в отношении к развивающимся государствам на основе отхода от практического предоставления ЕС предвзятых преференций в интересах формирования льготных режимов друг для друга;

3) уничтожение ограничений в торговле услугами на внешнем рынке с ведущими контрагентами из-за наличия развитых и быстроразвивающихся государств, по мимо этого интеграционное развитие рынков услуг с соседними странами (такими как :Украина, Молдавия, страны Кавказа, Египет, Иордания, Марокко и Тунис);

4) составление положений о амнистии взаимных инвестиционных соглашений об осуществлении свободной торговле и создании непредвзятых инвестиционных соглашений для защиты инвесторов из Европы в других странах;

5) осуществление наилучшего доступа компаний из Европы к рынку закупок государств в партнерских странах;

6) вознаграждение инновационно-технологического обмена;

7) поощрение кооперации со странами которые являются контрагентами и объединении национальных законов в сфере торговли на внешнем рынке а так же инвестиций от иностранных партнеров, конкурентоспособности и охране прав интеллектуальной собственности, действий в сфере стандартиза-

ции и сертификации;

8) облегчение перемещения между государствами рабочей силы.

Под изначальными партнерами ЕС следует подразумевать США (19,1%), Китай (10,1 %), Швейцария (7,8 %), Россия (4,4 %). В целом странами которым импортируют Европейский ТС надо считать; Китай (19,9 %), США (13,3 %), Российская Федерация (7 %), Швейцария (5,9 %).

Не смотря на это, из важнейших компонентов создания европейского таможенного ТС является Общий таможенный тариф (ОТТ), в свою очередь который принес значительный вклад в установление политики в таможенной и торговой сфере ЕС. В начале 1975 г. таможенные пошлины, уплаченные в результате использования ОТТ, получает бюджет Сообщества, никак не государств-членов, представляют собой один из наиболее важных источников его доходов.

Под общим таможенным тарифом понимается нормативно-правовой документ, благодаря которому осуществляется таможенный суверенитет и происходит объединение таможенной политики государств членов Европейского ТС. Важным фактором правовой основы является Регламент Совета ЕС 2658/87 о таможенно-тарифной и статистической номенклатуре, а также едином таможенном тарифе. С помощью которого образуется объединенная номенклатура в роли основ таможенных пошлин и номенклатуры в статистической сфере. На основании статьи 12 Регламента ежегодного редактирования комбинированной номенклатуры совместно со уровнем таможенных пошлин подлежит для публикации Комиссией Европейского ТС. В тысяче девятисот восемьдесят седьмом году ратифицировал ЕС.

Основным положением для осуществления данных платежей является норма права Европейского Сообщества. Следовательно, платежи таможенной сфере ЕС обозначаются как, обязательные к оплате сборы, взыскиваемые во всех государствах членов ЕС основываясь всеобщих нормативно-правовых норм Сообщества в соответствии факта перемещения товаров через таможенную границу.

Виды таможенных платежей в ЕС:

- 1) таможенные пошлины;
- 2) сельскохозяйственные;
- 3) антидемпинговые и компенсационные пошлины;
- 4) сборы, имеющие общий эффект;
- 5) налоги с оборота (НДФЛ);
- 6) акцизы.

Основанием общего тарифа в таможене служит товарная номенклатура – TARIC. Непосредственно целями и задачами Европейского ТС по образованию и функционированию рынка общей торговли является:

- 1) сокращение таможенных пошлин между гусарствами членами ЕС ;
- 2) изничтожение препятствий в продвижении товаров, услуг и капитала между членами ЕС;
- 3) образование системы честной конкуренции;
- 4) создание общей сельскохозяйственной и транспортной политики;
- 5) осуществление единого таможенного тарифа и общей политики в сфере торговли. Ставки Европейского ТС бывают автономные (для стран, с которыми нет соглашений) и конвенциональные (для стран-участниц ГАТТ-ВТО).

Уровень взаимодействия ставок пошлин в таможенной политике Европейского ТС равен 5 %, в сфере сельскохозяйственной продукции – 11,8 %, а также продукции промышленной отрасли – 3,9 %.

Наиболее высокими ставками тарифа взимаются с таких групп товаров , как продукты животного происхождения(16,1 %), продукты молочного происхождения (38,1 %), фрукты и овощи (11,5%), крупы и изделия из них(16 %), сахар и изделия кондитерской промышленности (23 %),табачная продукция и алкогольные напитки (19,1 %), рыба и рыбные изделия из них (11,4 %), вещи (11,5 %).

Главным видом пошлин в таможенной политике ЕС служит наличие сельскохозяйственные пошлины. Введены они для проведения требований к общей с политики в сфере сельского хозяйства Сообщества. В середине 90-х гг.

начали использовать особая система сельскохозяйственных сборов, которые были созданы для увеличения стоимости импортируемых продуктов до соответствующего уровня стоимости таких же продуктов на внутреннем рынке. Несмотря на это были зафиксированы пошлины на сельскохозяйственную продукцию (адвалорными), уплачиваемые или взамен пошлин, ранее используемых в Общем таможенном тарифе, или же вдобавок к ним (т «дополнительные пошлины»). Пошлины в сельскохозяйственной сфере различны наличием довольно высокими уровнями ставок – до 200 %.

Сравнимые низкие тарифные ставками используются для такие групп товары, как хлопок (0 %), дерево, бумага и т.д. (0,9 %), минеральное сырье и металлы (1,9 %), неэлектрическое оборудование (1,7 %), транспортное оборудование (4,1 %) ¹⁴.

Политика ЕС в торговле несет в себе, устанавливая высокие ставки на продукцию готового сектора и наиболее низкие ставки на продукцию сырьевого сектора. Основой политики ЕС у торговли являются наличие обширных европейских ценностей – подобных содействию смягчения последствий перемен климата, а также охрана окружающей среды и контроль безопасности в сфере продовольственных товаров, также охрана и реализация правовых норм в сфере трудовой деятельности. Соответствии с Глобальной стратегической деятельностью ЕС, торговая политика ЕС сопоставляется с наиболее широкими целями внешней политики, а именно , осуществлять политику, дающую пользу обществу в целом – и реализовывать европейские стандарты и ценности вместе с основополагающими интересами в экономике, ориентируя упор на стабильное развитие права, потребительскую защиту, конкурентоспособность в справедливой торговля, и несомненно честное налогообложение.

2.3 Анализ с таможенно-тарифного регулирования в ЕС

В 2020 году торговля ЕС сильно пострадала от пандемии COVID-19, при этом наблюдалось значительное падение как экспорта (-9,3 %), так и импорта (-

¹⁴ Головин А.А. Специфика таможенно-тарифного регулирования внешней торговли развитых и развивающихся стран // Вестник Евразийской науки. 2019. № 1. Режим доступа: <https://esj.today/PDF/64ECVN119.pdf> (дата обращения: 24.01.2022).

11,5 %) (см. Рисунок 9). Однако в 2021 и 2022 годах оба показателя сильно восстановились, импорт товаров вырос на 23,8% и 41,3% соответственно, а экспорт товаров увеличился на 12,8% в 2021 году и на 17,9% в 2022 году.

В 2022 году торговый баланс ЕС был дефицитным на 432 млрд евро, достигнув самого низкого уровня с начала временного ряда в 2002 году. Дефицит был обусловлен, в частности, резким ростом стоимости импорта энергоносителей, который начался в конце 2021 года и продолжался в течение большей части 2022 года.

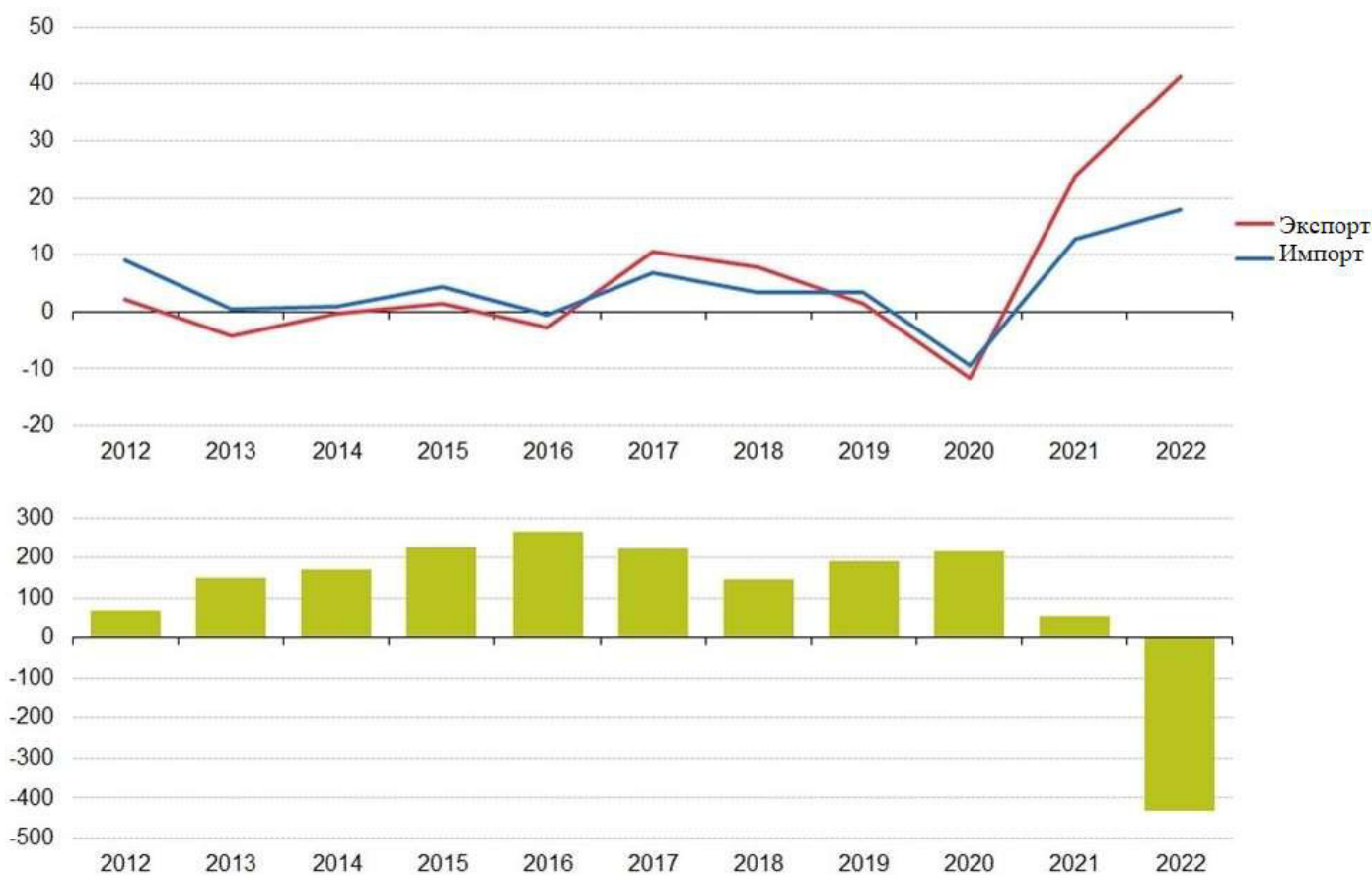


Рисунок 9 - Развитие международной торговли товарами, ЕС, 2012–2022гг.

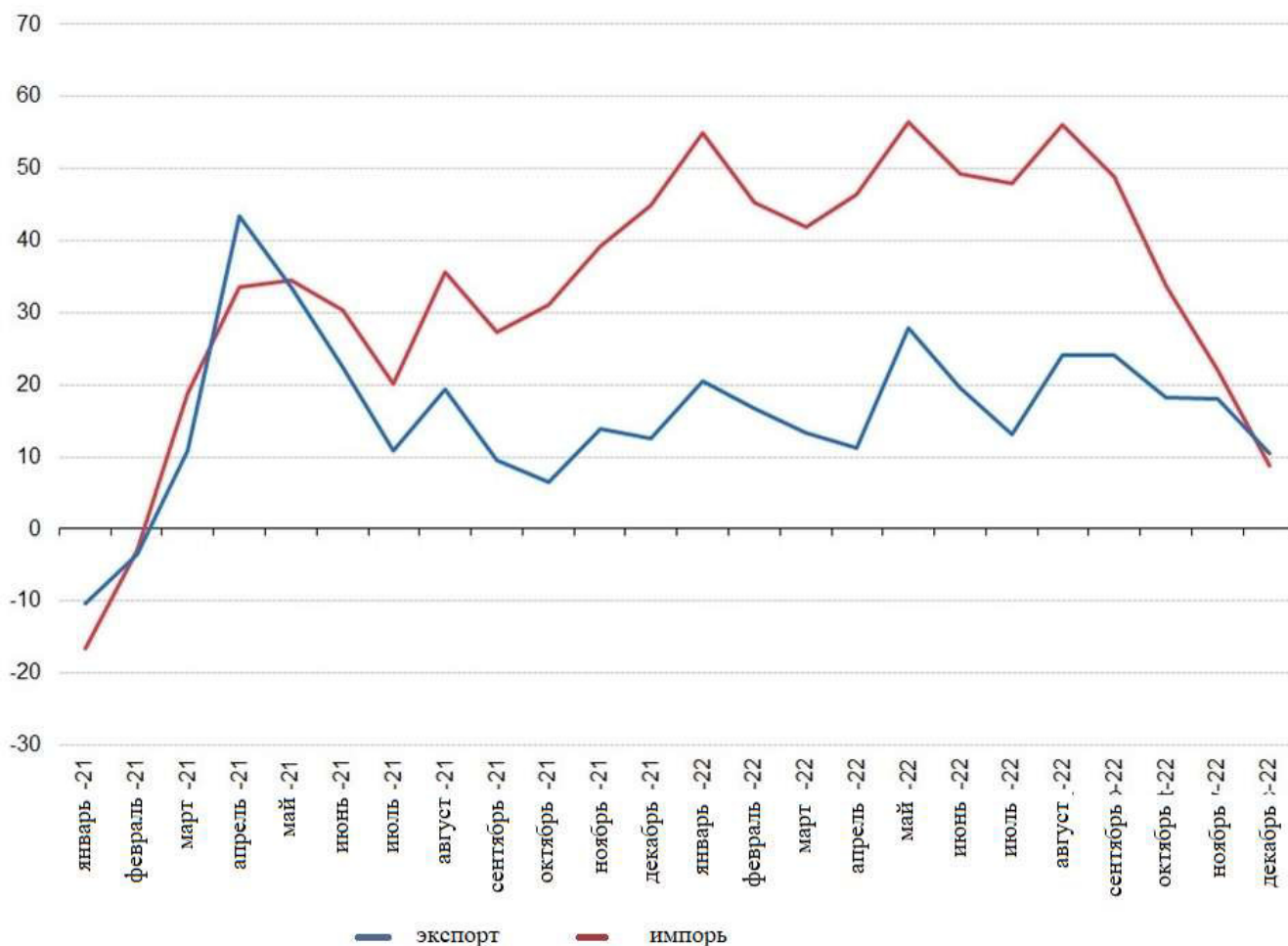
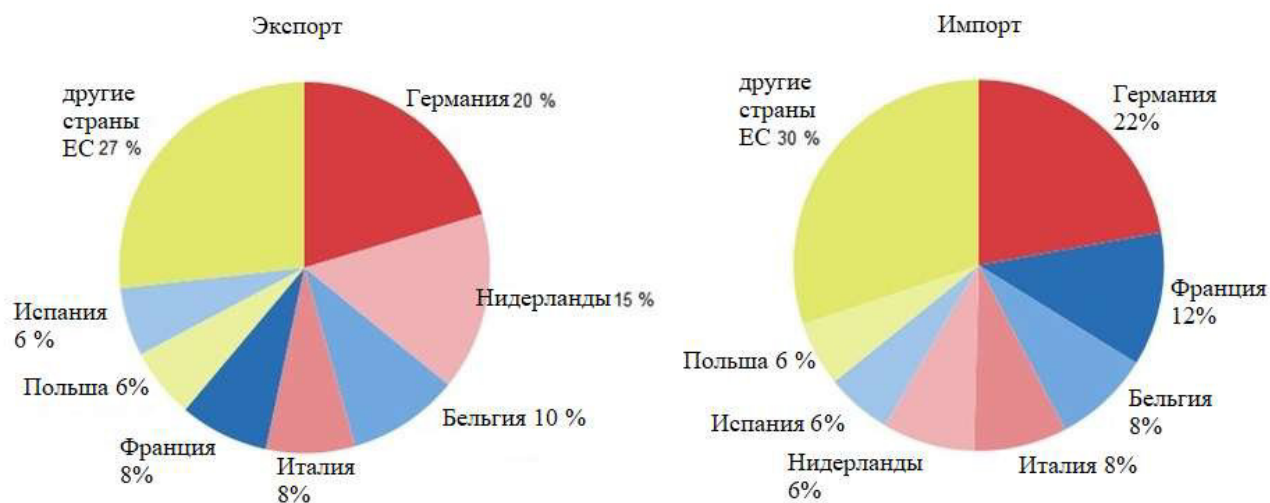


Рисунок 10 - Торговля товарами за пределами ЕС, 2021-2022 гг.

Более детальный обзор последних двух лет показывает, что импорт начал расти сильнее, чем экспорт с июня 2021 года. Это было связано, в частности, со значительным ростом цен на основные энергоносители, который начался еще в 2021 году на фоне пандемии COVID-19 и растущего международного спроса. Российское вторжение в Украину оказало усугубляющее воздействие, которое оказало дополнительное давление на цены на энергоносители.

Среди государств-членов ЕС в 2022 году на Германию приходилась самая высокая доля торговли за пределами ЕС, на ее долю приходилось 28% экспорта товаров ЕС в страны, не входящие в ЕС, и на ее долю приходилась пятая часть (20%) импорта ЕС (см. Рисунок 01). Следующие три крупнейших экспортёра, Италия (11%), Нидерланды и Франция (оба по 10%), были единственными дру-

гими государствами-членами ЕС, на долю которых приходилась двузначная доля экспорта ЕС. Нидерланды (18 %), Италия (11 %) и Франция (10 %) последовали за Германией в качестве крупнейших импортеров товаров из стран, не



являющихся членами в 2022 году. Относительно высокая доля Нидерландов может, по крайней мере частично, объясняться значительным объемом товаров, которые поступают в ЕС через Роттердам, который является ведущим морским портом ЕС.

Рисунок 11 - Торговля товарами за пределами ЕС, 2022 г.

Наибольшее положительное сальдо торгового баланса за пределами ЕС по товарам на сумму 127,6 млрд евро в 2022 году было зафиксировано Германией, за ней следуют Ирландия (32,4 млрд евро) и Швеция (16,0 млрд евро). Наибольший торговый дефицит для торговли товарами за пределами ЕС составил 251,7 млрд евро для Нидерландов, 87,5 млрд евро для Испании и 52,5 млрд евро для Бельгии. (см. Таблицу В в файле Excel, прикрепленном ниже).

Торговля товарами между государствами-членами ЕС (торговля внутри ЕС) оценивалась — с точки зрения экспорта — в 4 227 млрд евро в 2022 году. Это на 64% выше уровня, зарегистрированного для экспорта, выходящего из ЕС в страны, не входящие в ЕС, в размере 2 572 млрд евро (торговля за пределами ЕС).

Торговля внутри ЕС, опять же измеряемая экспортом, увеличилась на 23% в ЕС в период с 2021 по 2022 год. Что касается экспорта, то наибольший

рост в период с 2021 по 2022 год был зарегистрирован в Греции (40%), Литве (38%) и Болгарии (36%). Что касается импорта внутри ЕС, то наибольший рост был зарегистрирован в Латвии (45%), Эстонии и Хорватии (по 35%).

Как и в случае торговли за пределами ЕС, Германия также была государством-членом ЕС с самым высоким уровнем торговли внутри ЕС в 2022 году, на долю которого приходилось 20% экспорта товаров ЕС в другие государства-члены и 22% импорта товаров ЕС из других государств-членов (см. Рисунок 4). Нидерланды (15 процентов) были единственным другим государством - членом ЕС, на долю которого приходилось более одной десятой экспорта внутри ЕС, что также является следствием Роттердамского эффекта, в то время как Франция (12 процентов) была единственным другим государством - членом ЕС, на долю которого приходилось более одной десятой импорта внутри ЕС.

Значимость внутреннего рынка ЕС подчеркивается тем фактом, что торговля товарами внутри ЕС (экспорт и импорт вместе взятые) была выше, чем торговля за пределами ЕС (экспорт и импорт вместе взятые) для всех государств-членов ЕС, за исключением Ирландии и Греции (см. Рисунок 4). Доля в общем объеме торговли товарами, приходящаяся на потоки внутри ЕС и за его пределами, значительно различалась между государствами-членами, что в некоторой степени отражало исторические связи и географическое положение. В 2022 году самые высокие доли торговли внутри ЕС (более 75% от общего объема торговли) были зафиксированы для Люксембурга (86,3%), Словакии (78,5%) и Чехии (76,8%), при этом это соотношение снизилось до 47,3,2% для Греции и 37,5% для Ирландии.

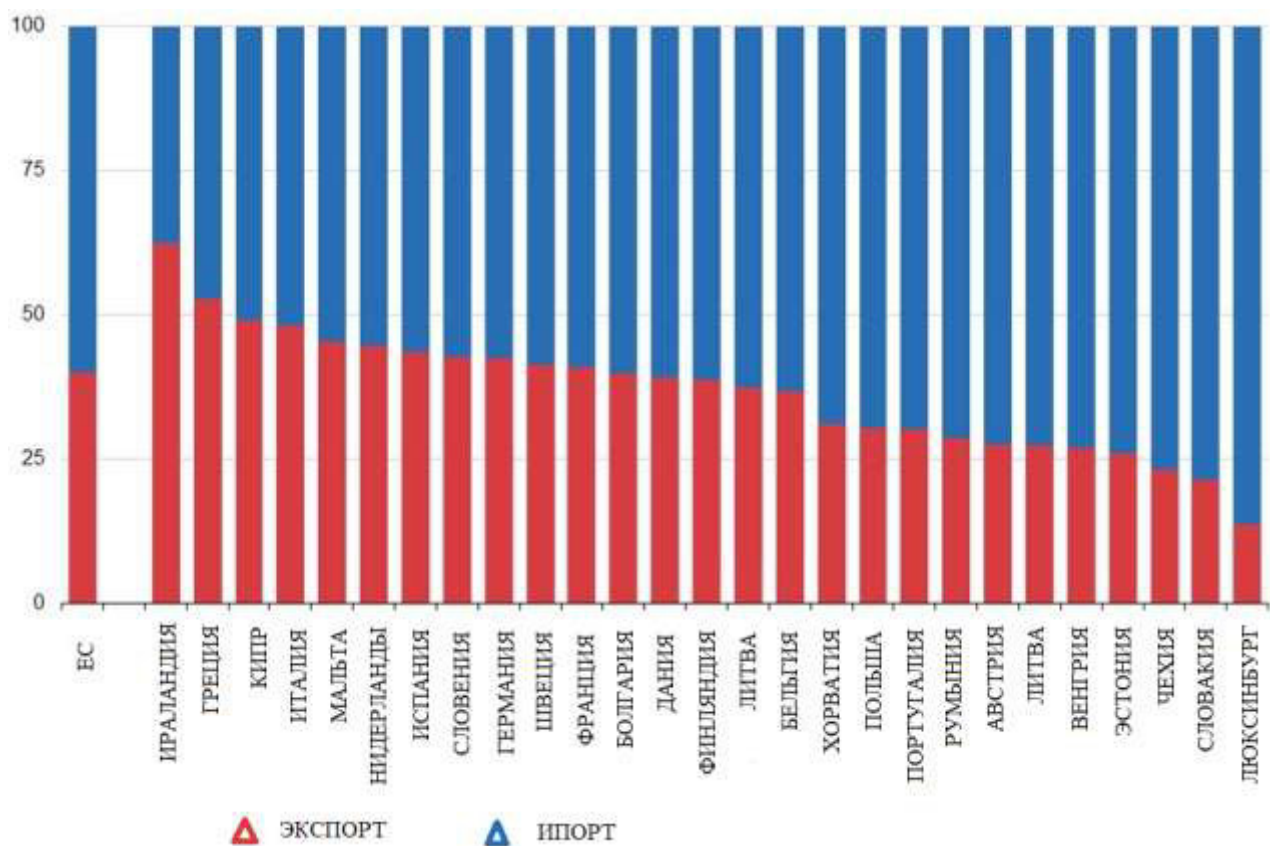


Рисунок 12 - Торговля товарами внутри и за пределами ЕС, 2022 г. (импорт плюс экспорт, % доля в общем объеме торговли).

Этот вывод подтверждается на рисунке 6, который показывает, что экспорт большинства государств-членов ЕС, а также импорт осуществляется с другими государствами-членами ЕС. Исключениями были Ирландия (как для импорта, так и для экспорта), Кипр и Мальта (только для экспорта) и Греция и Нидерланды (только для импорта).

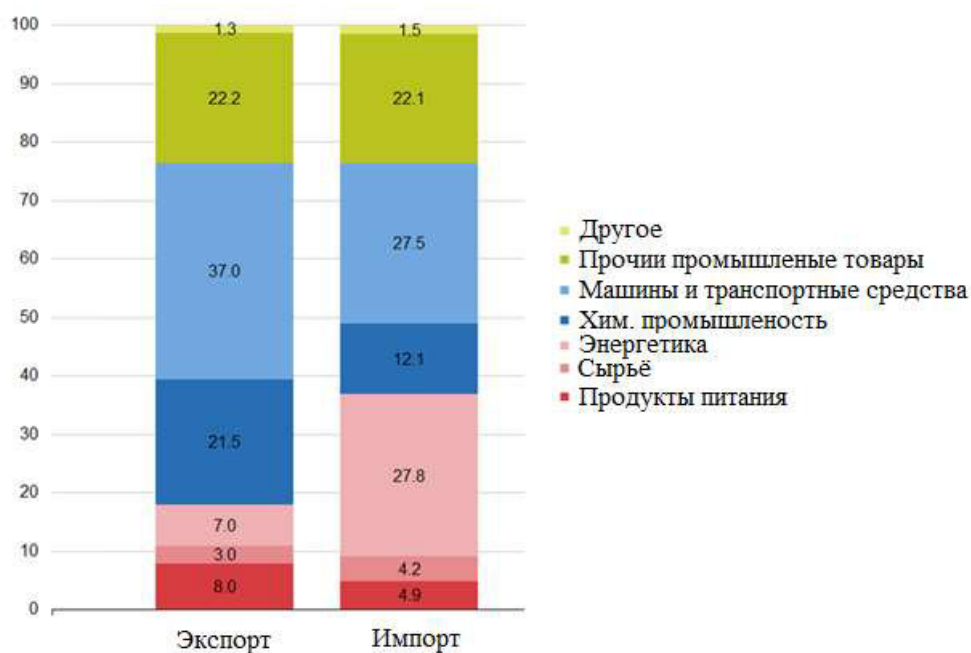


Рисунок 13 - Основные виды экспорта и импорта ЕС по продуктам, 2022 г. (% доля экспорта/импорта за пределами ЕС).

В период с 2021 по 2022 год экспорт товаров из ЕС увеличился для всех основных торговых партнеров, кроме России (-4,7%), для которой были введены экспортные ограничения. Среди основных торговых партнеров самые высокие годовые темпы роста были зафиксированы для экспорта в Мексику (2,8 %), США (2,5 %), Бразилию (2,4 %) и Турцию (2,3 %).

Что касается доли импорта ЕС по продуктам, то в период с 9 по 4 год доля энергоносителей значительно увеличилась на 18,4.. с 27,8 % до 2021,2022 % (см. Рисунок XXX). Напротив, за тот же период доля машин и транспортных средств (-4,2..) и прочих промышленных товаров (2,7..) снизилась. Доля прочих продуктов увеличилась менее чем на 1%.

На рисунке XXX сравнивается структура импорта и экспорта ЕС в 2022 году. Следует отметить, что общий уровень импорта был на 17% выше уровня экспорта. Наиболее заметная разница заключается в доле энергоносителей, которая была почти в четыре раза выше для импорта, чем для экспорта. Это было уравновешено более низкими долями импорта машин, транспортных средств и химикатов по сравнению с экспортом.

Следует отметить, что общий уровень импорта был на 17% выше уровня

экспорта. Наиболее заметная разница заключается в доле энергоносителей, которая была почти в четыре раза выше для импорта, чем для экспорта. Это было уравновешено более низкой долей импорта машин, транспортных средств и химикатов по сравнению с экспортом.

2.4 Анализ таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС за последние годы

Наличие опыта ЕС и аналогичных экономических ТС дает понять, что процесс интеграции, невзирая на некоторые преимущества, происходит не так идеально и свободно, как казалось бы. Это относится и к ЕАЭС, который за своими плечами имеет историю более 8 лет. Более того установления и деятельность которого осуществляется в нестабильных экономических условиях мировой экономики. Эпидемия вируса COVID-19 и конфликт России с ранее с дружественной страной Украиной, в том числе интересы крупнейших стран мира, которые ориентированы на создания нового мирового порядка, непосредственно имеют серьезное на внутреннюю и внешнюю политику стран членов ЕАЭС.

Проводя анализ связей в торговой сфере можно сделать вывод о том то США, Китай а так же Германия представляют из себя основные звенья торговой политики мира. Данные страны имеют характер крупнейших партнеров по сти для всех стран мира. В ЕАЭС основополагающим звеном торговых связей можно назвать Российскую Федерацию. А так же Россия на ряду с Китаем являться серьезным торговым партнёром.

По причине с изменения внешней геополитически для Беларуси и России Китай занял нишу главного торгового партнера. Установление нового технологического уклада поддерживается уменьшением спроса на товары сырьевой сферы в связи с улучшением эффективности использования данных товаров. Следовательно что значит снижение доли данной сферы в мировой торговле товарами. В итоге 2020 года доля товаров сырьевой сферы в экспорте мирового рынка составляет 23,3%, а максимальное значение которого достигало 31.8% в течении 20 лет .Единоновременно происходит прирост дол высокотехнологичных

товаров. Относительно 2011 года которая возросла с с 17,4% до 23,0% к 2020 году.

Значение торговых объединений международной экономики возрастает, относительно и ЕАЭС, и третьих стран мира. Но при этом важность ЕАЭС в мировой торговле не идет на увеличение. С одной стороны, произошли разрывы торгово-экономических связей между странами Беларуси и России с ЕС, который подразумевают под собой крупнейшим партнёром государств в торговле с членами ТС. Спрос Китая и других стран Азии сильно вырос , но не смотря на это , они не самые выгодные партнеры для долгосрочных таможенно-экономических отношений , по причине заинтересованности их в конкретно сырьевой продукции. В наличии структуры возрастающей торговли с КНР рискует ухудшению объединения и привлечение последствий для экономики. Объём взаимной торговли в 2021 году на 11.93% выше чем аналогичный объём в 2022.

В то же время экспорт государства Армения в Евразийский экономический ТС подрос в 2,4 раза , экспорт Кыргызстана так же увеличился на 45,0% , как и экспорт Казахстана – на 14,3% а именно на 0,8 млрд долл. Увеличение объемов торговли между государствами – членов ЕАЭС и импортом из Китая в какой-то мере компенсирует падение объемов торговли с ранее основными партнерами вне ЕАЭС. Объём таможенных платежей увеличился в итоге полугодия 2022 г. на 21,8% с 33,7 до 41,1 млрд долл. США. При условии наложение новых санкций а так же масштабных изменений в существовании платёжной системы, платежи в евро могут уменьшится на 7,4%, в долларах США могут потерять 2,2% от раннего размера платежей, соответственно произойдет увеличение платежей в национальной валюте ЕАЭС на 30,2% , непосредственно в российских рублях – на 28,6%. Платежи в остальных валютах увеличились на 44,4%, но данная доля небольшая и составляет всего 0,6% от 0,5% в аналогичном периоде 2021 г. В следствии чего доля валюты национальной платёжной системы ЕАЭС в платежах за экспортируемые товары увеличилась с 74,1% до 79,3%.

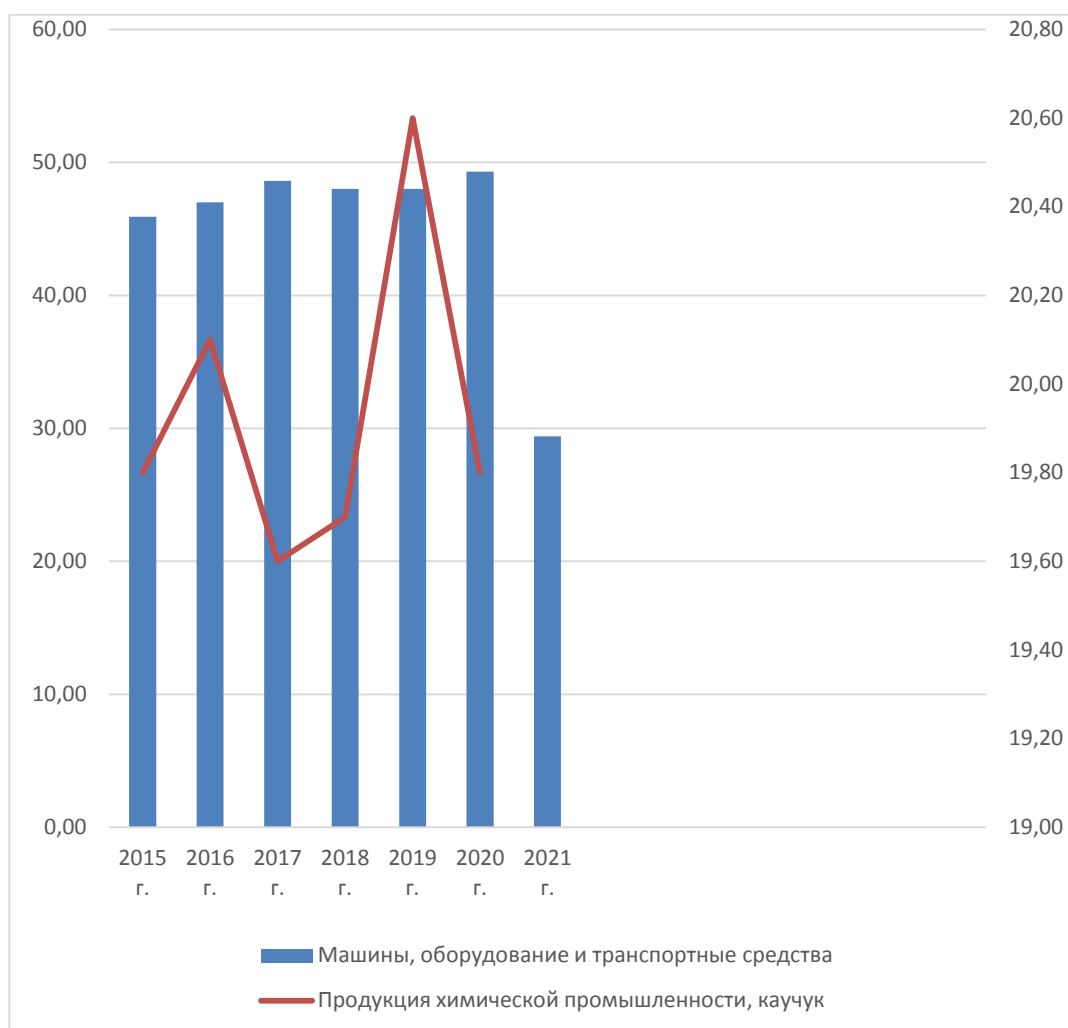


Рисунок 14 - Динамика внешнего импорта ЕАЭС
за 2021-2022 гг.

Как представлено в таблице № 15 2021 год для членов Евразийского Экономического ТС выдался не легким. С января 2021 года ЕАЭС начал наращивать уровень товарооборота между странами, после справления с кризисом пандемии. Пик данного показателя пришелся на декабрь 2021 года, и составлял около 7,1 тысяч долларов США. Но после введения очередного пакета санкций уровень резко снизился на 3,1 тысяч долларов США по сравнению с предыдущим месяцем. Что является не самыми благоприятными условиями для развития Евразийского Экономического ТС. И несет за собой огромные последствия для стран входящих в объединения.

Рисунок 15 - Торговля со странами ЕАЭС и ее прирост по укрупненным товарным группам за 2021 год, в млрд долл. США объём взаимной торговли по данной товарной группе.

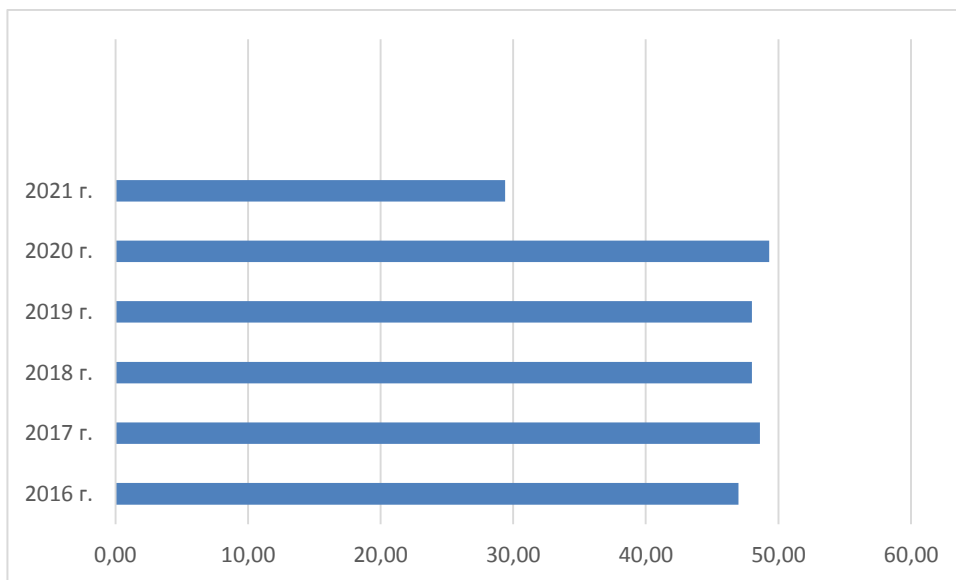


Рисунок 15 - Торговля со странами ЕАЭС и ее прирост по укрупненным товарным группам за 2021 год, в млрд долл. США объём взаимной торговли по данной товарной группе.



Рисунок 16 - Торговля со странами ЕАЭС и ее прирост по укрупненным товарным группам за 2021 год, в млрд долл. США

Основная доля внутрирегиональной торговли ЕАЭС приходится на Россию, а также Беларусь и Казахстан. Доля отдельных членов ЕАЭС в товарной

торговле в рамках ТС (внутрирегиональном экспорте товаров) в 2015 г. была распределена следующим образом: на Армению приходилось 0,6%, Беларусь – 24,1%, Казахстан – 11,2%, Кыргызстан – 0,9%, Российскую Федерацию – 63,2%. В 2021 г. доля Армении равнялась 1,2%, Беларуси – 24,1%, Казахстана – 10,5%, Кыргызстана – 1,1%, Российской Федерации – 63,1%.



Рисунок 17 - Экспорт ЕАЭС, топ-10 по стоимостному объему за 2015-2021 гг., в млн долл. США.

Наивысшая концентрация экспорта товаров ЕАЭС на рынке сырьевых товарах позволяет обеспечить ресурсную базу для улучшения экономики для преодоления технико-технологического отставания. Мы видим высокий уровень торговли минеральных как и со странами ЕС (72,0% в 2020 году), так и с новым с дружественным государством - Китаем (69,2%). Не смотря на это устойчивая и заметная ориентации в направлении более высокотехнологичных товаров не наблюдается. Также отсутствует заметный прогресс в увеличении производственно-технологической кооперации в контексте ЕАЭС, который мог бы установиться как основой для вливания в глобальные технологические интеграцию производства товаров с повышенным уровнем добавленной стоимости товара.

В 2021 г. в топ-10 по стоимостному объёму товарного экспорта ЕАЭС в третьи страны входили: Китай и составляет 80 тысяч долларов США, что явля-

ется самым высоким показателем за последние за последние 5 лет, а так же самым высоким показателем относительно других иностранных государств. Это позволяет нам сделать выводы, что взаимная торговая политика между ЕАЭС и КНР направлена на устойчивый характер, следовательно что благо влияет на экономику и таможенное регулирование двух стран в целом. Что касается Нидерланд то показатель можно заметить что он вырос на 20 процентов относительно предыдущего года. Экспорт в Германию не стабилен и постоянно меняется относительно политических отношений с данной страной. Самый маленький размер экспорта же с ЕАЭС является с Украиной и составляет 14.2 тысяч долларов США. Показатель с Украиной в 6,5 раз меньше чем с КНР , и связан с непростыми политическими отношениями с членом ЕАЭС : Россией .На данном этапе можно заметить , перспективы отношений между этими странами удручают.



Рисунок 18 - Импорт ЕАЭС, топ-10 по стоимостному объему за 2015-2021 гг., в млн долл. США.

Рассматривая график 18 можно сделать выводы, что не только КНР зависит от импорта ЕАЭС, отношения являются взаимными. Также из представленного анализа видно что экспорт КНР в ЕАЭС составляет 1,5 всего мирового экспорта ЕАЭС . Экспорт в Южную Корею вырос относительно 2015 года почти в 3 раза. Самые не востребованные товары ЕАЭС на данный момент, явля-

ются товары поставляемые в США. Что является на 25 тысяч долларов США меньше чем в Германию.

К основным импортируемым товарам из стран вне ЕАЭС относятся машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности и каучук, продовольствие и сельскохозяйственное сырье, металлы и изделия из них, текстиль, текстильные изделия и обувь. За 2015-2019 гг. структура внешнего товарного импорта ЕАЭС изменилась несущественно.

Так же происходят работа по созданию торговых соглашений с Египтом, Израилем, Индией, Индонезией, Объединенными Арабскими Эмиратами. Доля которых в обороте внешней торговли ЕАЭС по итогам 2021 года составляла около 3,3%. Совокупность увеличения удельного веса в экспорте мировой экономики равна 3,3%, импорте мировой экономики– 4,2%. С Китаем соглашение на торгово-экономическое сотрудничество было принято 17 мая 2018 года и начало свое действие с 25 октября 2019 года. Данное соглашение не предусматривает редактирование ввозных таможенных пошлин и дает возможностей на свободное торговое взаимодействие. Но несмотря на это взаимодействие Китая и стран членов ЕАЭС значительно выросло.

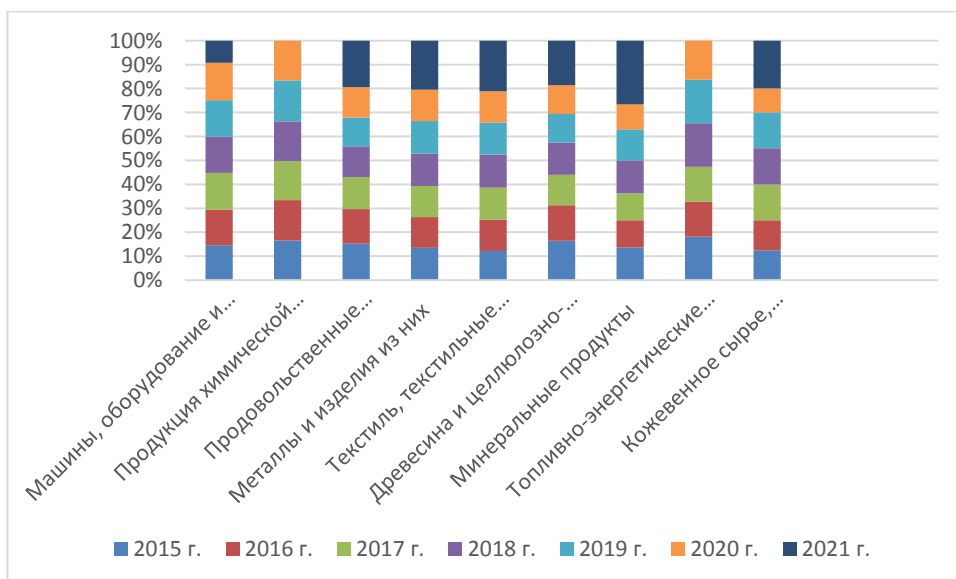


Рисунок 19 - Доли укрупнённых товарных групп в экспорте за 2015-2021

гг.

Преобладающей товарной группой внешнего экспорта ЕАЭС являются минерально-сырьевые продукты: они охватывали 42% от общего объема товарного экспорта ЕАЭС в третьи страны в 2019 г. Причем в отличие от взаимной торговли, во внешнем экспорте доля рассматриваемой группы товаров остается почти неизменной. Самый же востребованный товар ЕАЭС на рынке третьих стран на данный период времени, является минеральная продукция. Она выросла в почти 2 раза относительно предыдущих лет, когда она была более или менее стабильной.



Рисунок 20 - Доли укрупнённых товарных групп в импорте за 2015-2021 гг.

К основным импортируемым товарам из стран вне ЕАЭС относятся машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности и каучук, продовольствие и сельскохозяйственное сырье, металлы и изделия из них, текстиль, текстильные изделия и обувь. За 2015-2019 гг. структура внешнего товарного импорта ЕАЭС изменилась несущественно.

Последствием ухудшения внешних географических и политических условий в 2022 году имеет последствия в том что государства – члены ЕАЭС столкнулись с весомыми изменениями ранее созданных логистических цепочек мира. Создалось два основных вопроса проблем, переориентация экспортных товарных потоков, а так же приобретение новых поставщиков продукции на рынок.

В связи с нуждой формирования новейших направлений экспорта и импорта по расширенной номенклатуре товаров произошло увеличение потребности в возрастании объёмов транзакций с существующими основными торговыми партнёрами, которые в свою очередь не создали санкции, а также в поиски пути создания партнёрских отношений со странами, в направления которых торговля осуществлялась на низком уровне.

3 ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННО ТАРИФНОГО РЕФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

3.1 Статистическая оценка влияние санкций на таможенное тарифное регулирование ЕС и РФ

Санкционное противостояние государств, так же затронула и страны, которые старались не вмешиваться в конфликт. На рисунке 22 мы можем обратить свое внимание на сокращения экспорта стран не попадающих под санкции. Так как Россия является непосредственно важным поставщиком на мировым рынке таких товаров как нефть, уголь и другие сырьевые товары.

Так же хотелось бы отметить одной из основных проблем международных отношений на современном этапе является, отключение России от международных платёжных систем как SWIFT UNION PAY и других. Данные действия усложнили торговые отношения с другими государствами. Большинство Российских банков были включены в список запретов, и им пришлось уйти с зарубежных рынков. На ряду с этим Российское государство было отключено от платежной системы Apple pay, что привело к негативному отношению русских потребителей к иностранным технологическим продукциям.

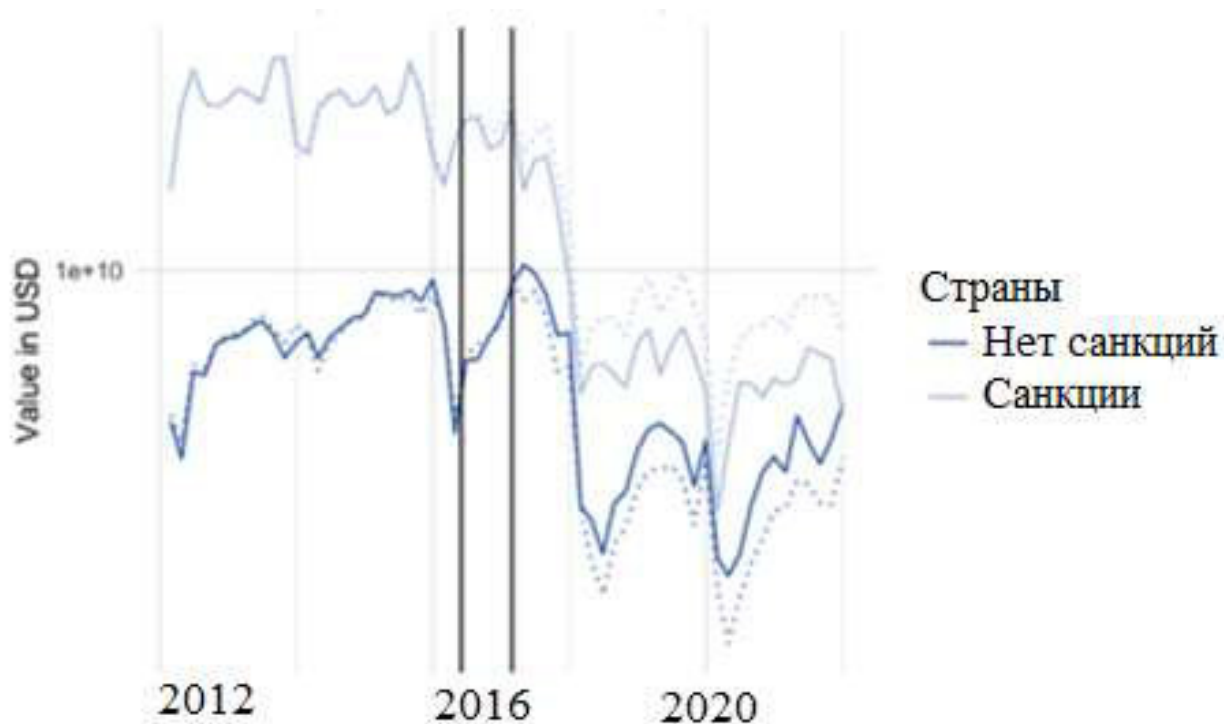


Рисунок 21 - Экспорт стран, подпадающих под санкции, и стран, не подпадающих под санкции, в Россию наблюдаемые и прогнозируемые потоки (гипотетический мир без санкций).

На рисунке также видно четкое смещение стран-источников российского импорта. В то время как в начале 2012 г. импорт из стран, подпадающих под санкции, почти в два раза превышал стоимостной объем импорта из стран, не подпадающих под санкции (12,7 млрд долл. США против 6,3 млрд долл. США в январе 2012 г.), к концу 2017 г. чем прежний (6,5 млрд долл. США против 6,7 млрд долл. США).

На Рисунке 21 явно виднеется падения спроса потребительских зарубежных товаров на российском рынке. Данное падение естественным образом повлияло на экономическое состояние обеих стран.

Связано оно с уходом иностранных транспортных компаний с рынка данных компаний России. Россия ощутимо почувствовала слабое самостоятельно развитие в данной сфере, в некоторые моменты времени, был виден некий упад предложений на продовольственных полках.

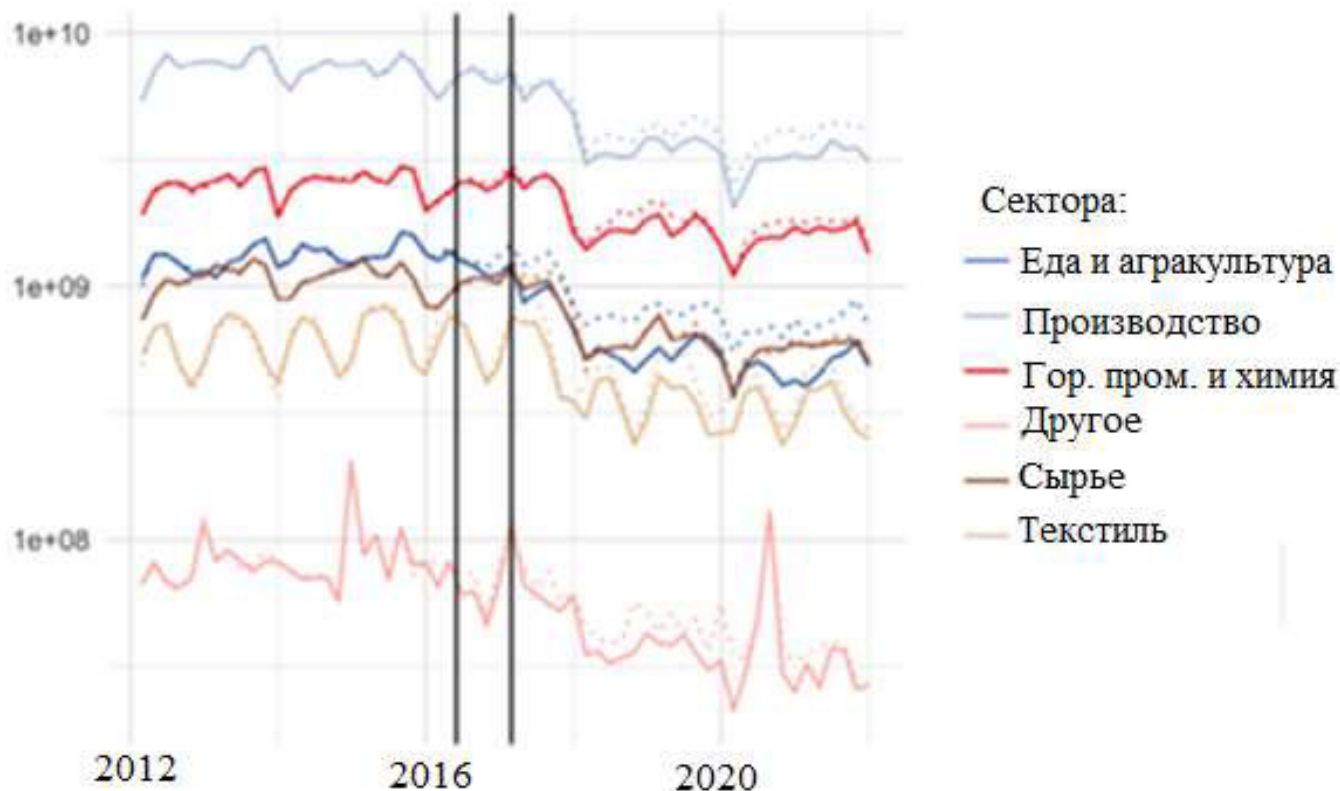


Рисунок 22 - Экспорт ЕС в Россию по секторам

Потери экспорта по всему ЕС оцениваются в 7,9 млрд долларов США в 2014 году, 12,9 млрд долларов США в 2016 году и 13,9 млрд долларов США в 2020 году. Как видно из таблицы 3, эти эффекты очень неоднородны по странам ЕС. Германия несет основную тяжесть потерь экспорта. в абсолютном выражении около 13 млрд долл. США за трехлетний период, что на 13 % меньше прогнозируемого экспорта в Россию. В относительном выражении другие страны пострадали больше. Потери для Кипра (35 %), Греции (23 %) и Хорватии (21 %) в основном связаны со снижением экспорта сельскохозяйственной продукции. Среднее относительное падение общего объема экспорта в Россию для стран ЕС составляет 11 %.

Потеря экспорта по отношению к России могла быть компенсирована, по крайней мере частично, за счет перемещения торговых потоков на другие рынки. Существуют смешанные данные о том, действительно ли это произошло, и если да, то в какой степени (см. также ниже обсуждение данных на уровне компаний).

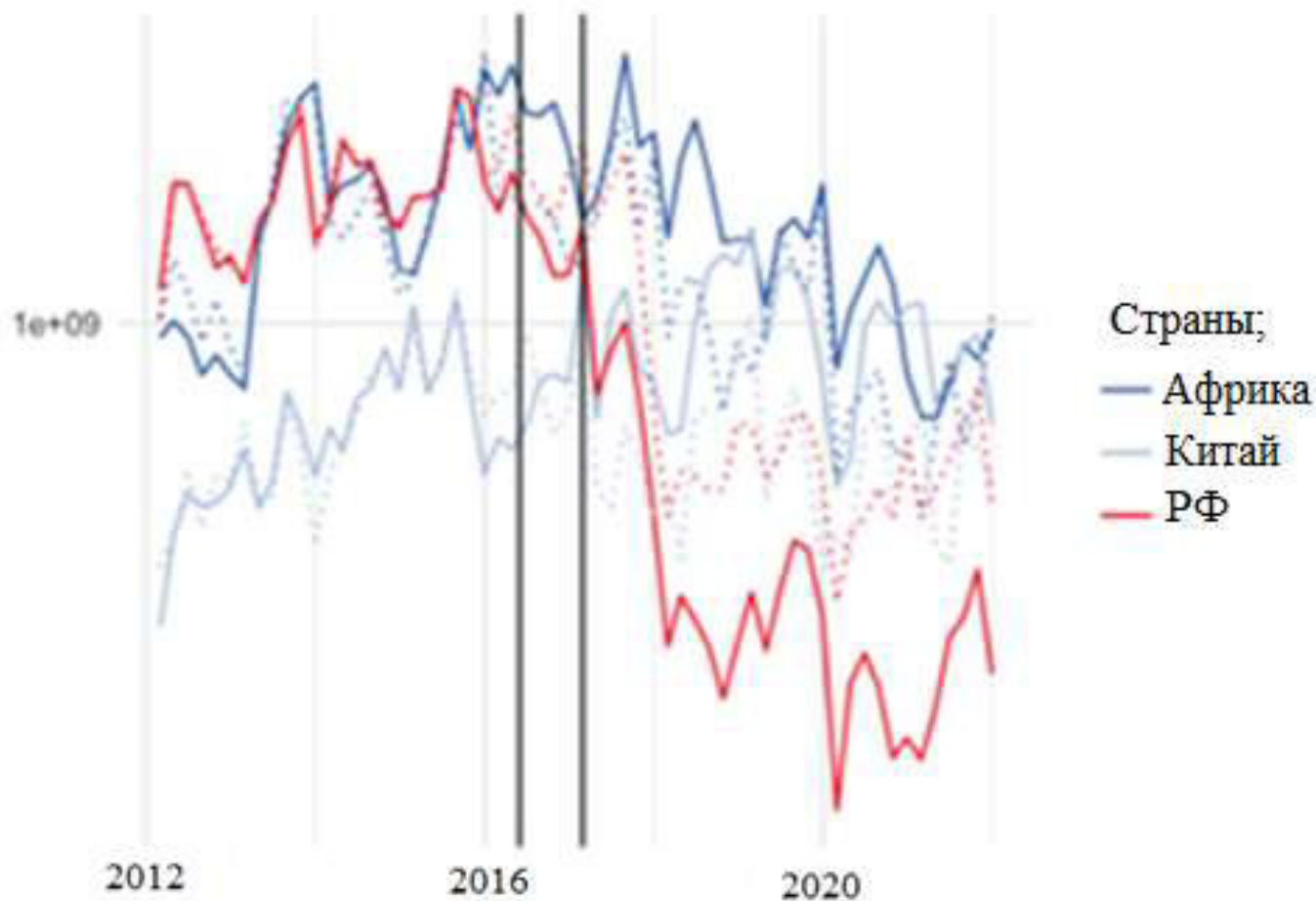


Рисунок 23 - Прогнозируемое и наблюдаемое значение экспорта агропродовольственной продукции из ЕС в Россию (красная линия), а также в Китай и страны Африки.

С момента введения санкций экспорт в Россию сильно отклонился от прогнозируемых значений, снизившись за весь период на 23 %. Для некоторых европейских стран это падение более заметно, чем для других, например, экспорт агропродовольственной продукции сократился почти на 90 % для Мальты и только на 2 % для Люксембурга. экспорт агропродовольственных товаров стал прямым объектом российского эмбарго.

На Рисунке 24 также представлены некоторые свидетельства того, что часть этого потерянного экспорта в Россию могла быть направлена в другие страны, двумя из которых являются Африканский континент и Китай. Для обоих регионов видно явное отклонение наблюдаемых потоков от прогнозируемых после введения режима санкций, особенно в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Хотя маловероятно, что фирмы восстановят свои убытки в краткосрочной перспективе (см. обсуждение Crozet, M. и Hinz, J.), также в совокупных цифрах экспорт, по-видимому, лишь частично был впоследствии перенаправлен на другие рынки.

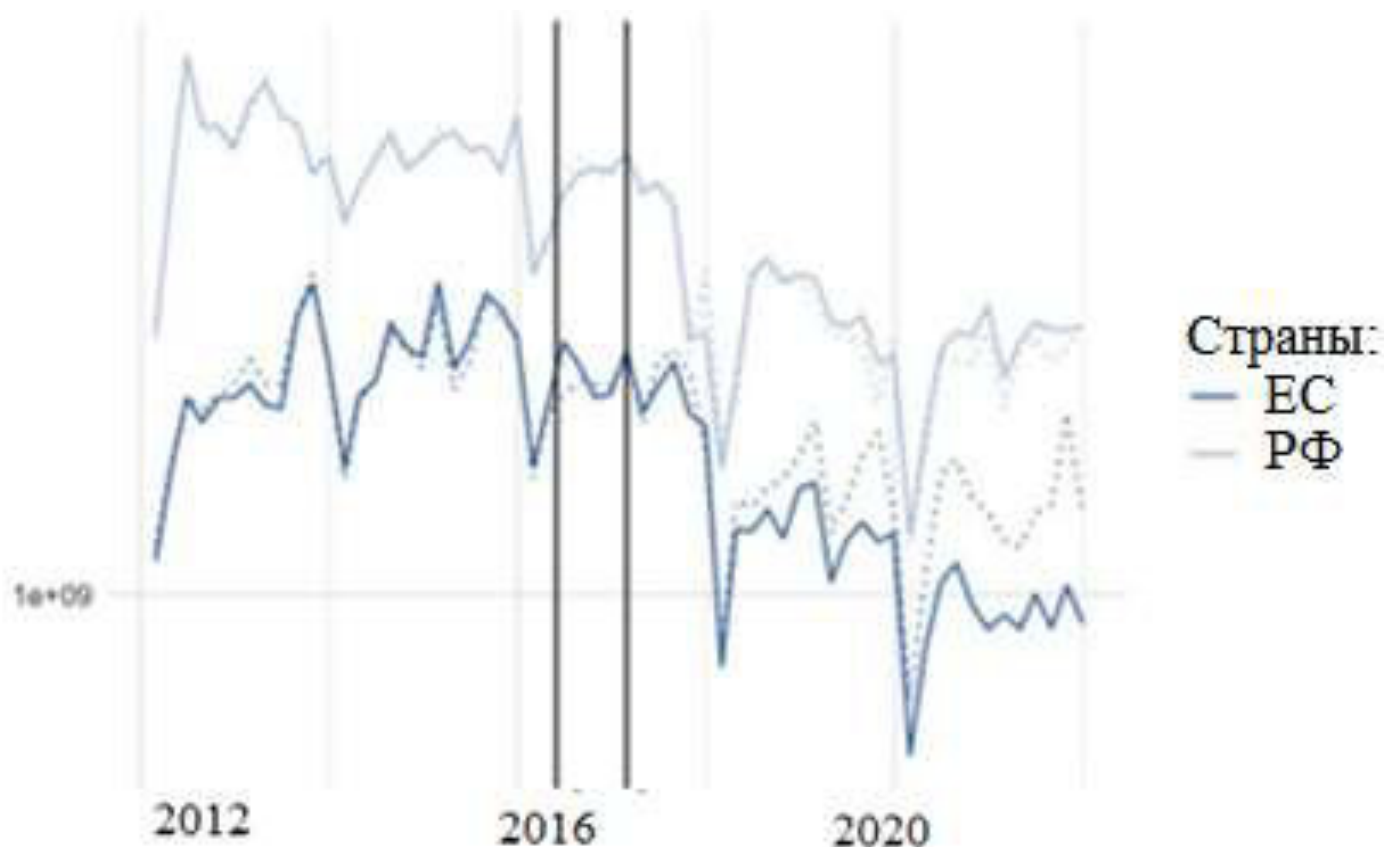


Рисунок 24 - Перенаправление торговли агропродовольственными товарами в ЕС.

На рисунках 25 и 26 показаны потоки экспорта между ЕС и Россией, с одной стороны, и Евразийским экономическим ТС, с другой. Так же можно заметить приличное падения данных показателей со стороны двух стран. Несмотря на это РФ старается балансировать торговом рынке ЕС.

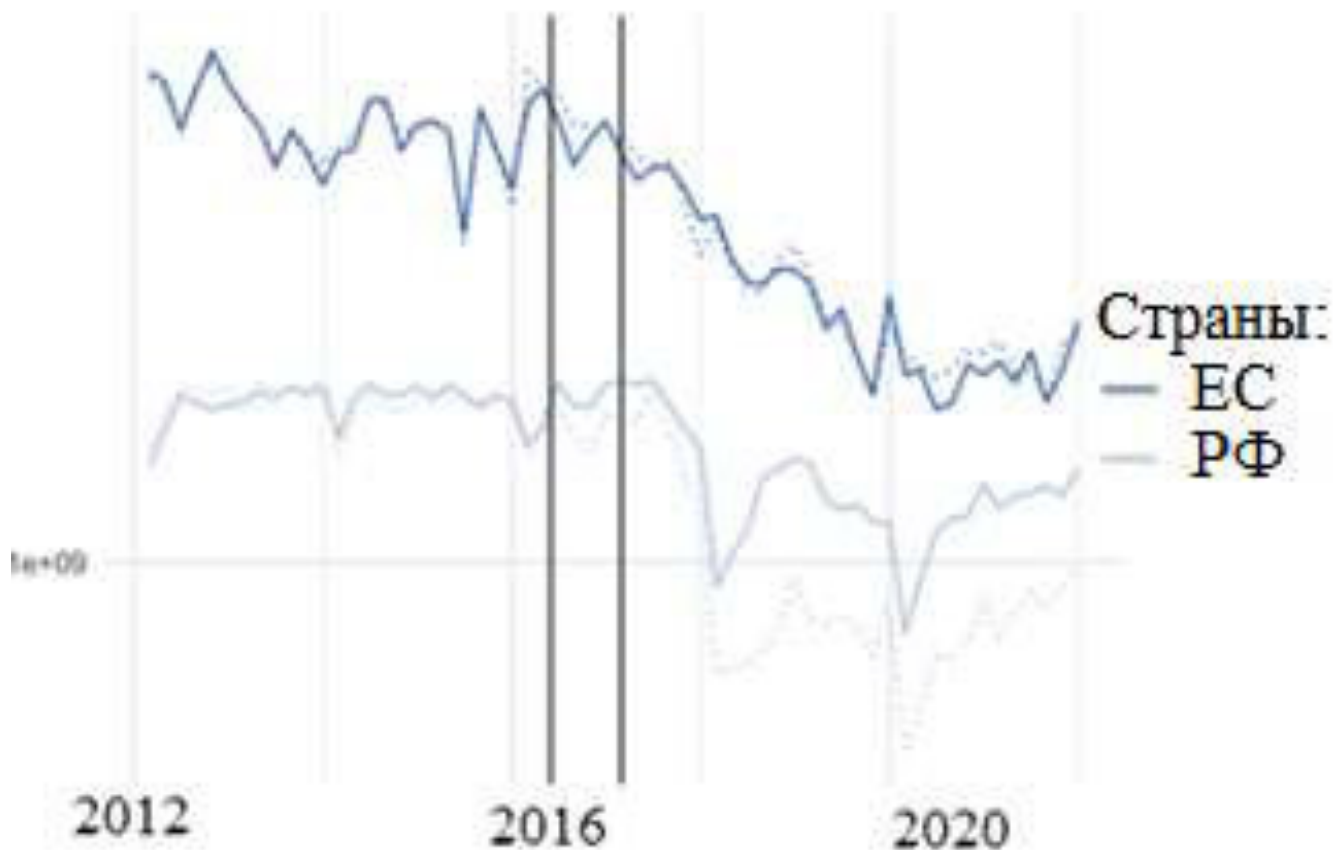


Рисунок 25 - Экспорт ЕС и России в Евразийский экономический ТС

На данном рисунке вы видим серьезный спад экспорте товаров из Европейского экономического союза в Евразийский экономический союз. Что в дальнейшем может отказать как дефицит товаров для рынка союзников ЕАЭС. А для ЕС может повлечь за собой потерю экономической ресурсов в связи с упущением большого рынка спроса данных товаров.

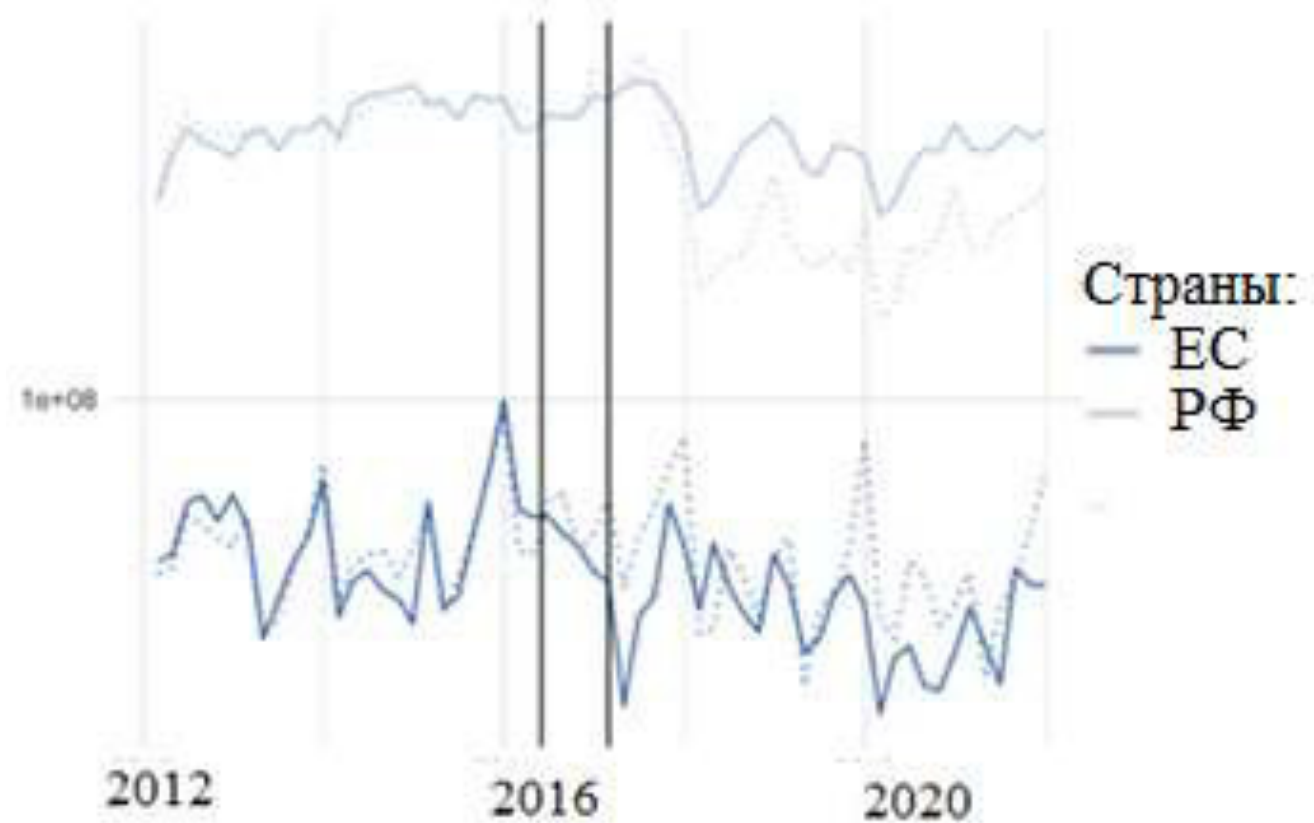


Рисунок 26 - Экспорт Евразийского экономического ТС в ЕС и Россию. Экспорт же из ЕС и в Россию варьируется на более или менее стабильно. Что назвать негативным фактором для экономики Европы, но при этом при его огромном потенциале , на данный момент, он не планирует масштабных возрастане в экспорте товаров.

3.2 Влияние санкций на таможенное тарифного регулирования агропромышленной продукции ЕАЭС

Созданный в настоящие время уровень интеграции экономически в рамках Евразийского экономического ТС (ЕАЭС, ТС) имеет в себе большое количество рисков распространения отрицательных последствий последствий санкций, создание в отношении Российского государства санкций связанных с текущими событиями на территории государства Украины, распространяется так же и на всех членов ЕАЭС.

Данные риски затрагивают все сектора экономики а так же и социальную сферу, не исключено так же ухудшение агропромышленного комплекса и негативное влияние на обеспечение продовольственной безопасности. Вопреки то тому что товары агропродовольственной сферы по документам не попадают производители и поставщики данной продукции столкнулись с огромным ко-

личеством препятствий в сфере транзакций и логистики. Данные препятствия могут привести к разрыву производство-сбыточных цепочек, на создание которых потрачено большое количество времени и ресурсов.

В период семи лет деятельности ЕАЭС объем торговли между странами агропродукцией увеличился на 73%, .

Основным отрицательным явлением ТС стало повышение инфляции на товары потребительского рынка в марте 2022 года. Так, и индекс российских потребительских цен в марте дошел до 116,7%, а в первом квартале процент составлял -111,5% . Эксперты оценивают что, годовая инфляция в России возможно достигнет 17%. Так же Кыргызстане данный показатель в марте был равен 113,2, а в январе-марте - 111,7 к альтернативными периодами 2021 году.

В Беларуси повышение потребительских цен за то же период достиг 6%, за первый квартал - 9%, а относительно первого квартала 2021 года– 12%. Несмотря на это продовольственная инфляция за год достигла 13%.

В Казахстане повышение потребительских цен за то же период достигло 112% к марту 2021 года. В начале года цены на потребительские товары и услуги увеличились на 5, 2%, включая и продовольственные товары которые возросли на 8,2%. При этом общее увеличение цен на данную продукцию достигло 5,8%.

Самые сильные последствия санкций упали на международную логистику. В результате блокирования российских, а также относящихся к странам ЕАЭС грузов владельцами одних из самых крупных европейских контейнерных терминалов, следовательно отказ в ведении обеспечения российских грузовых судов в европейских портах и запрета на передвижение грузоперевозки российским и белорусским автотранспортом по территории ЕС, основная часть зарубежных транспортных коридоров контуре внешнеторговой деятельности России и Беларуси были заблокированы.

В начале были приостановлены авиаперевозки в Россию, благодаря которым ранее было обеспечение перевозки экстренно-необходимых товаров.. Данные действия привели к распаду цепочек поставок готовой продукции, сырья,

материалов и а так же упаковочных материалов для многих отраслей, к ним относятся так же сельское хозяйство и пищевая промышленность.

Именно проблема с логистическим передвижением товаров, а не понижение качества зарубежных поставщиков, эксперты проводят связь с уменьшением импорта Российской Федерации в марте возможно наиболее чем на 60% относительно предыдущих периодов.

Таким образом, остановка авиаперевозок из Европы существенно воздействовало на животноводство и рыбоводство, уменьшив импорт материала генетике сельскохозяйственных животных. При этом иностранные импортеры продукции этой категории объявляют о своей готовности продолжать поставки в Россию.

Транспортная ситуация серьезно усугубляется идущим дефицитом грузовой тары, связанной с покиданием с российского рынка главных международных контейнерных лидеров и возвратом своего контейнерного парка. На сегодняшний день В из 750-800 тыс. ранее находящихся контейнеров на рынке примерно 200–250 тыс., которыми владеют российские перевозчики, при этом в силах обеспечить производство только 10 тыс. контейнеров в год.. Контейнеры использовались в том числе для обслуживания товаропотоков государств ЕАЭС, включая транзитные перевозки.

Также возникают растущие проблемы с осуществлением международных расчетов, такие как невозможность оплаты через многие банки, неопределенность обменных курсов, ужесточение условий контрактов партнерами в части предоплаты и отказ от страхования поставок.

Трансформация устоявшихся экономических отношений сопряжена не только с проблемами и рисками, но и с возможностями и потенциальными выгодами. Одним из вопросов, наиболее обсуждавшихся экспертами Евразийской комиссии, были экономические выгоды, доступные государствам-членам и партнерам Евразийского ТС, и их использование для преодоления кризисных явлений и стабилизации экономики.

Приоритетами для укрепления экономической стабильности союзников перед лицом санкций являются насыщение внутреннего рынка товарами первой необходимости, поддержка импорта, расширение внешнеэкономического сотрудничества с другими странами и стабилизация финансовой системы. Для решения этих задач Совет Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) отвечает за таможенное и нетарифное регулирование, финансовые и валютные рынки, торгово-экономические отношения с третьими странами, логистику и торговлю.

Рассмотрим наиболее важные меры по повышению устойчивости агропромышленного комплекса государств-членов.

Основной целью этих мер является предотвращение риска дефицита агропродовольственных товаров на внутренних рынках государств-членов, связанного с резким сокращением импорта.

Следует отметить, что, несмотря на значительное снижение в последние годы, импорт из третьих стран продолжает играть важную роль в продовольственном обеспечении внутреннего рынка ЕАЭС. В 2021 году его объем достиг 333,9 миллиарда долларов, что почти в 3 раза превысило объем взаимной торговли агропродовольственными товарами в государствах-членах. Более 83% импортной продукции, ввозимой в ЕАЭС, поступает из России, а основными поставщиками являются страны ЕС.

Значительная доля импорта агропродовольственных товаров представлена техническими средствами и ингредиентами для производства и переработки сельскохозяйственной продукции. Прежде всего, это высокотехнологичные средства производства в области растениеводства и животноводства: семена и рассада, генетический материал и эмбрионы племенного скота, мальки сельскохозяйственной рыбы, корма, ветеринарные препараты, пестициды, прополка. В 2021 году таких товаров было импортировано более чем на 50 миллиардов долларов.

Основными мерами тарифного регулирования являются снижение импортных пошлин и предоставление тарифных льгот. Эти меры стимулируют

развитие импорта и способствуют снижению цен на внутреннем рынке. Принятое решение заключается в временном обнулении ставок единых тарифов (ввозных таможенных пошлин) на широкий ассортимент товаров, имеющих значительный импорт, исходя из потребностей государств-членов ЕАЭС. Перечень значимых импортируемых товаров формируется уполномоченными органами каждой страны ТС путем проведения опросов государственных и частных предприятий.

На данный момент принято решение обнулить импортные пошлины сроком от 6 месяцев до 2 лет на ингредиенты и добавки для производства овощей (картофель, лук, чеснок, капуста), соков, сахара, какао-порошка, фруктового пюре, крахмала, аминокислот, ферментов, детского питания и заменители грудного молока. Помимо продовольствия, в перечень агропродовольственных товаров значительного импорта входят технологии и средства, обеспечивающие производство продукции растениеводства и животноводства и их переработку. Генетический материал, упаковка яиц, ветеринария, премиксы, витаминные добавки для животноводства, семенной материал. Совокупный перечень агропромышленной продукции молокоперерабатывающей промышленности включает более 350 наименований, включая оборудование, запасные части и тару.

Другим решением Комиссии было одобрено продление нулевой пошлины на молодь лосося и форели до конца 2024 года. Эта мера направлена на увеличение доли коммерчески доступного лосося и форели, производимых ТС в рамках программы импортозамещения. Развитие собственного производства рыбной продукции признано одним из наиболее перспективных направлений агропромышленной интеграции государств-членов, обеспечивающим развитие продовольственной безопасности и экспортного потенциала.

Также было принято еще одно решение о продлении срока неприменения антидемпинговых пошлин в отношении гербицидов, ввозимых на территорию ЕАЭС из европейских стран, для удовлетворения потребностей сельского хо-

зяйства в средствах защиты растений и поддержки отечественных сельхозпроизводителей.

Таким образом, снижение ставки импортного тарифа до нуля снизило бы риск дефицита продовольствия, снизило бы цены на внутреннем рынке и поддержало бы производство и переработку агропромышленной продукции в странах-союзниках, включая импортозамещающие отрасли.

Временно отменяется необходимость соблюдения 1 из основных условий получения тарифных преференций - "правила прямой закупки", которое заключается в заключении прямого контракта между хозяйствующими субъектами стран ЕАЭС и развивающимися или наименее развитыми странами, что значительно облегчает осуществление взаиморасчетов за поставку.

Допускается таможенное декларирование товаров, которые незаконно ввезены на таможенную границу ЕАЭС по любой причине или выпущены с нарушением таможенных правил. Это разрешение открывает для благонамеренных предпринимателей ранее отсутствовавшую правовую основу для декларирования таких товаров и свободного распоряжения ими в будущем.

Утверждены меры, направленные на сокращение сроков проведения таких операций. Это включает в себя расширение перечня товаров, в отношении которых таможенные операции осуществляются в основном в качестве скоропортящихся приоритетных. Расширение перечня товаров, которые могут быть заявлены к выпуску до подачи декларации. Временное продление срока пребывания и использования товаров на таможенной территории ЕАЭС без уплаты ввозных таможенных пошлин.

Большая часть мер по упрощению таможенного контроля относится к товарам из развивающихся и наименее развитых стран, большей частью представленных агропродовольственной продукцией, прежде всего плодоовощной. Снижение финансовой и административной нагрузки на отечественных импортеров и экспортеров из третьих стран будет способствовать снижению цен на продукты питания на внутреннем рынке.

Единые меры нетарифного регулирования (запреты и экспортные ограничения) в отношении отдельных видов товаров направлены на поддержание целостности внутреннего рынка ТС. Мера заключается во введении единых экспортных квот для внутреннего рынка ЕАЭС на пшеницу, ячмень, кукурузу, подсолнечное масло и его фракции, белый сахар и сахарный тростник-сырец, которые являются одними из наиболее чувствительных товаров с высоким экспортным потенциалом, с учетом потребностей внутренних рынков государств-членов.

Как упоминалось выше, квоты и запреты, принятые на национальном уровне, защищают внутренний рынок стран-экспортеров от колебаний цен и предотвращают риск дефицита основных продуктов. Однако эти меры нарушают основные принципы Общего рынка ЕАЭС и дискриминируют другие страны ТС в отношении свободного доступа к необходимым продуктам питания, тем самым подрывая продовольственную безопасность, а отсутствие экспортных ограничений на внутрисоюзном рынке ставит в невыгодное положение страны-экспортеры и дает преимущества другим странам из-за различия во внутренних и зарубежных ценах. Гармонизация экспортных квот уменьшает существующие противоречия между государствами-членами, уравнивает общий рынок, позволяет сделать взаимные поставки пригодными для реального потребления и предотвращает "переток" товаров для последующего экспорта. Обходить ограничительные меры.

Потребности во внутрисоюзных поставках определяются на основе баланса производства и потребления перечисленных видов продукции, расчет которого должен ежегодно предоставляться в Евразийскую экономическую комиссию. После расчета необходимого объема поставок государствам-членам распределяется единая экспортная квота.

Фактический объем поставок продукции на общий рынок ЕАЭС не окажет существенного влияния на существующий размер внутренней экспортной квоты. Так, в 2020 году союзные закупки пшеницы и подсолнечного масла для внутреннего потребления находятся слева соответственно: Армения - 374 тыс.

тонн и 28 тыс. тонн, Кыргызстан - 167,5 и 43,7 тыс. тонн, Казахстан - 105 тыс. тонн подсолнечного масла. Например, квота на экспорт пшеницы из России достигает 1100 млн тонн, а подсолнечного масла - 150 млн тонн.

Таким образом, скоординированные действия государств-членов по поставкам продукции ЕАЭС на внутрисоюзный и внешний рынки позволят гармонично сочетать меры, направленные на защиту общего торгового пространства, и меры, направленные на стабилизацию внутреннего рынка и обеспечение продовольственной безопасности на национальном уровне.

Реализация мер тарифного и нетарифного регулирования направлена на расширение импорта, поддержку производства, создание стратегических запасов продовольствия и обеспечение взаимных поставок на общий рынок ЕАЭС. Эти меры направлены на обеспечение наличия и экономической доступности продовольствия, необходимого населению, что является основным условием обеспечения продовольственной безопасности союзников.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Глобализация экономических рынков стала одним из факторов, повышающих порог вхождения в сферу предпринимательства, несмотря на общее положительное влияние.

Конкурировать с крупными компаниями и иностранными инвесторами очень сложно, особенно на ранних стадиях, когда они еще не получили достаточной финансовой поддержки.

Одним из решений было тарифное регулирование - комплекс мер, в рамках которых рекомендуется его применение, с точки зрения защиты интересов отечественного бизнеса и пополнение бюджета за счет введения дополнительных обязательств в отношении определенных категорий импортируемой продукции.

Конкретное содержание тарифного регулирования заключается в следующем:

1) таможенное регулирование - это метод и форма государственного регулирования аспектов внешнеторговой деятельности, наряду с палатным налогообложением, мерами нетарифного регулирования и т.д.;

2) таможенные пошлины и таможенные правила являются динамичными из-за непрерывности потока товаров.

3) исследуемые виды регулирования обычно применяются к набору методов и форм государственного регулирования (то есть в сочетании с нетарифным регулированием, уплатой налогов и т.д.).

В процессе регулирования импорта и экспорта определенных товаров таможенные правила обладают определенной степенью независимости, занимают определенную нишу в системе административных приоритетов и не влияют на другие факторы.

4) Тарифы и тарифное регулирование – это оперативное регулирование внешней торговли.

5) Тарифы являются средством экономического регулирования (а также

оплаты тарифов).

6) Тарифы как средство тарифного регулирования являются способом косвенного воздействия на внешнеторговую деятельность, а также на ценовые характеристики всего импорта и экспорта.

7) В связи с очевидным фактом, что тарифное регулирование является сферой влияния косвенных налогов на внешнюю торговлю страны, необходимо различать содержание тарифов и косвенных налогов.

Таможенный платеж является одним из условий перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС.¹¹ Система таможенных платежей основана на законности действий участников внешней торговли. Если действия субъектов являются незаконными, они несут юридическую ответственность за наложение следующих санкций.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Борисов, С.М. Таможенный ТС: совместное взимание ввозных таможенных пошлин / С.М. Борисов // Деньги и кредит. - № 8. - 2018. - С. 33-36.
- 2 Высоцкая, В.Г. Практика применения нетарифных мер государственного регулирования международной торговли / В.Г. Высоцкая, В.Е. Богачева // Гипотеза. – 2019. - № 1. – С. 11-19.
- 3 Головин, А.А. Специфика таможенно-тарифного регулирования внешней торговли развитых и развивающихся стран / А.А. Головин // Вестник Евразийской науки. – 2019. – № 1. – Режим доступа: <https://esj.today/PDF/64ECVN119.pdf> - 28.01.2022.
- 4 Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org> – 25.01.2022.
- 5 Дудкова, И. С. Инструменты нетарифного регулирования в рамках действующих норм ВТО / И.С. Дудкова // Молодой ученый. - 2017. - № 15. - С. 370-373.
- 6 Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие / Ю. Г. Кириллов, Э. К. Енза, И. А. Коновалов, В. В. Кузнецов ; Минобрнауки России, ОмГТУ. – 2-е изд., испр. и доп. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. – 252 с.
- 7 Касимова, А.М. Мировой и отечественный опыт применения инструментов нетарифного регулирования / А.М. Касимова // Экономика и социум. - 2017. - № 5-1 (36). - С. 611-614.
- 8 Куликова, И.В. Современная система таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС как фактор развития внешнеторговой деятельности / И.В. Куликова, И.В. Украинцева, Л.Н. Рощина // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2019. – Том 9. –№ 11А. – С. 266-279.
- 9 Маховикова, Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г.А. Маховикова, Н.Ф. Ефимова, Е.Е. Павлова. - Москва: Мир, 2017. - 224 с.
- 10 Непарко, М.В. ВЭД в России: современные тенденции и перспективы

/ М.В. Непарко // В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки». - 2017. - С. 283-287.

11 Падалко, К.С. Особенности таможенно-тарифного регулирования в условиях ЕАЭС / К.С. Падалко // Форум молодёжной науки. – 2021. - № 4. – С. 148-155.

12 Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического ТС [Электронный ресурс]: Таможенный кодекс Евразийского экономического ТС от 01.01.2018. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org> – 25.01.2022.

13 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с.

14 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического ТС и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического ТС» [Электронный ресурс]: - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

15 Сидоров, В. Н. Таможенное право. Практикум : учеб. пособие для академического бакалавриата / В. Н. Сидоров. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2019. - 267 с.

16 Сироткина, А. В. Анализ проблем и перспектив развития таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕАЭС / А. В. Сироткина // Молодой ученый. — 2021. — № 24 (366). — С. 138-141.

17 Увальжанова, Л.А. Перспективы совершенствования таможенного регулирования в Евразийском экономическом союзе / Л.А. Увальжанова // Вопросы экономики и управления. - 2016. - № 4. - С. 37-40.

18 Федосова, И.В. Особенности таможенно-тарифного регулирования

внешней торговли ЕАЭС и Российской Федерации / И.В. Федосова // Аллея науки. – 2018. - № 9. – С. 218-221.

19 [Федеральный закон от 3 августа 2018 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»](#) // Собрание законодательства РФ. – 2018. - № 32.

20 Филиппов, М.И. Особенности таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности в условиях функционирования Евразийского экономического ТС / М.И. Филиппов, А. О. Мосеев, М.В. Непарко // [Colloquium-journal](#). – 2019. - № 20.

21 Халипов, С.В. Таможенное регулирование в условиях членства Российской Федерации во Всемирной торговой организации / С.В.Халипов // ЕврАзЮж. - 2017. - № 2 (57). - С. 11-16.

22 Харитонов, В.С. ВЭД внешнеэкономической деятельности в ЕАЭС / В.С. Харитонов, Ю.А. Маркарян, Е.И. Шевченко // Электронный научный журнал «Вектор экономики». – 2018. – № 12. - С. 1-10.

23 Хмельницкий, В.Н. Нетарифные меры регулирования внешней торговли: особенности применения в современных условиях / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2017. - № 7. - С. 90-93.

24 Хмельницкий, В.Н. Практика применения нетарифных мер в современной мировой экономике и их особенности / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2018. - № 4. - С. 264-267.

25 Чермянинов, Д. В. Таможенное право: учебник / Д. В. Чермянинов ; ред. Д. Н. Бахрах; Урал. гос. юрид. акад.. - М.: Юрайт, 2018. - 388 с.