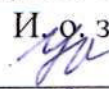


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 - Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
«16» июня 2023 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Торгово-экономические отношения России и США: проблемы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования

Исполнитель
студент группы 837 ос



(подпись, дата)

А.А. Николаев

Руководитель
доцент, к.г.н.



(подпись, дата)

Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль



(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент



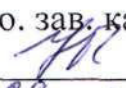
(подпись, дата)

Е.С. Новопашина

Благовещенск 2023

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
« 29 » января 2023 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента Николаец Анастасии Александровны

1. Тема дипломной работы (проекта): Торгово-экономические отношения России и США: проблемы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования

(утверждено приказом от 19.01.2023 № 56-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта): 13.06.2023 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту): информационный портал Евразийского экономического союза (ЕАЭС), Всемирная таможенная организация (ВТО), Федеральная таможенная служба (ФТС России), Министерство финансов Российской Федерации (Минфин РФ), Центральный банк Российской Федерации (ЦБ РФ), информационно - аналитическая система Фонда Росконгресс, службы государственного издательства США (GPO), Комиссии по международной торговле США (USITC), сетевые издания, материалы интернет - ресурсов

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): Теоретические основы применения таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в экономике России и США; Экономическая оценка влияния мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США; Тенденции, проблемы и пути их решения в сфере торгово - экономических отношений России с США

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) 7 таблиц, 3 рисунка

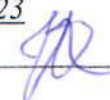
6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____

7. Дата выдачи задания 29.01.2023

Руководитель дипломной работы (проекта): Мирошниченко Татьяна Александровна доцент, к.г.н.

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): 29.01.2023

 _____ (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 76 с., 7 таблиц, 3 рисунка, 51 источника.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, МЕРЫ ТАМОЖЕННО - ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ, ТОРГОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, РОССИЯ, США, ТЕНДЕНЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

В первой главе проводится исследование направлений таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в России и США. Определяется их роль в экономике обеих стран. Изучаются теоретические аспекты основных мер, применяемых правительствами стран в рамках таможенно - тарифного и нетарифного регулирования, а также, выявляются их особенности.

Во второй главе проводится анализ показателей внешней торговли между Россией и США. Исследуется состояние рынка по основным товарным группам. Проводится анализ товарной структуры экспорта и импорта, ставок таможенных пошлин на экспортные и импортные товары. Рассматриваются механизмы применения мер таможенно - тарифных и нетарифных мер, оцениваются их влияние на основные показатели внешнеэкономической деятельности России в условиях торговли с США.

В третьей главе работы выявляются основные проблемы, существующие на сегодняшний день в двухсторонних торгово - экономических отношениях России с США, связанные с политикой применения ограничительных мер на уровне системы таможенно - тарифного и нетарифного регулирования. Проводится исследование потенциальных путей решения выявленных проблем с дальнейшими предложениями по улучшению торгово - экономического взаимодействия двух стран.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические основы применения таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в экономике России и США	9
1.1 Нормативно - правовая база таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в России	9
1.2 Нормативно - правовая база таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в США	15
2 Экономическая оценка влияния мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США	21
2.1 Характеристика текущего состояния торгово - экономических отношений России с США	21
2.2 Анализ влияния мер таможенно - тарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США: динамика товарной структуры экспорта/импорта, динамика ставок таможенных пошлин на экспортные и импортные товары, механизм применения	27
2.3 Анализ влияния мер нетарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США	35
3 Тенденции, проблемы и пути их решения в сфере торгово - экономических отношений России с США	41
3.1 Проблемы в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США	41
3.2 Возможные пути решения проблем в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США	51
Заключение	59

Библиографический список	62
Приложение А.	69
Приложение Б	70
Приложение В	72
Приложение Г	74
Приложение Д	75

ВВЕДЕНИЕ

Внешнеэкономическая деятельность - это экономическая деятельность, связанная с экспортом или импортом товаров и услуг в рамках международных отношений.

В современной международной практике внешнеэкономическая деятельность реализуется преимущественно через внешнюю торговлю, которая является одним из основных источников социально - экономического развития страны.

Регулирование внешнеэкономической деятельности со стороны государства осуществляется с помощью методов и инструментов воздействия на экономические отношения между странами в соответствии с установленными государственными и национальными интересами, целями, задачами и прежде всего с проводимой внешнеэкономической политикой.

Актуальность исследования в данной работе определена ведущей ролью мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования в сфере внешнеторговых отношений любой страны, в том числе России и США. Эффективное и качественное развитие внешнеторговых связей является залогом экономического роста, и, следовательно, улучшения качества жизни населения и благосостояния страны во всех ее сферах.

Развитию экономики России и переходу ее на новый, более высокий уровень способствуют множество факторов, наибольшее влияние имеют повышение конкурентоспособности отечественной продукции и внедрение прогрессивных технологий в производственные процессы.

Наиболее достоверно и ярко уровень развития международных отношений выражают значения таких показателей страны, как импорт и экспорт. Огромное влияние на эти показатели оказывают меры таможенно - тарифного и нетарифного регулирования. Эти меры применяются строго в соответствии с проводимой внешнеторговой политикой страны. Применение таких мер напрямую связано с состоянием торгово - экономических отношений между странами.

ми. Поэтому изучение их основных принципов является одним из важных составляющих для определения внешней политики государства и его дальнейших программ развития.

Все вышеизложенное еще раз подтверждает актуальность и практическую значимость изучения мер таможенного - тарифных и нетарифных мер, их влияние на показатели внешней торговли и общего состояния торгово - экономических отношений России с США. Такие исследования как анализа товарной структуры экспорта и импорта, динамики ставок таможенных пошлин экспортных и импортных товаров, а также механизма применения данных мер, позволят своевременно выявить проблемы и найти возможные пути их решения.

Проведение хронологического анализа событий и статистических данных, в рамках меняющихся условий в сфере экономики, политики и финансов, зачастую приводящих к серьезным последствиям, даст возможность увидеть ситуацию в стране через призму исторических событий и найти наиболее оптимальные варианты развития торгово-экономических стратегий.

Целью написания дипломной работы является анализ влияния мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования на показатели внешней торговли между Россией и США за 2018 - 2023 гг.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить нормативно - правовую базу мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования России и США;
- изучить товарную структуру экспорта и импорта, динамику ставок таможенных пошлин экспортных и импортных товаров России и США и дать экономическую оценку полученным результатам;
- проанализировать текущее состояние торгово - экономических отношений России с США, выделить тенденции, проблемы и определить возможные пути их решения.

Объект исследования дипломной работы - внешняя торговля между Россией и США.

Предмет исследования дипломной работы - влияние мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования на показатели экспорта и импорта между Россией и США.

В дипломной работе освещена нормативно - правовая база мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования в России и США, роль мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования в интерпретации экономических явлений и процессов. Проведен анализ товарной структуры экспорта и импорта, а также анализ динамики ставок таможенных пошлин экспортных и импортных товаров.

Основу методологии исследований составляют анализ динамики и структуры. Результаты проведенных исследований оформлены диаграммами и таблицами. По результатам проведенных исследований сделаны соответствующие выводы.

При написании дипломной работы были использованы учебные пособия, периодические издания, актуальные статистические сборники и данные следующих официальных сайтов: информационный портал Евразийского экономического союза (ЕАЭС), Всемирная таможенная организация (ВТО), Федеральная таможенная служба (ФТС России), Министерство финансов Российской Федерации (Минфин РФ), Центральный банк Российской Федерации (ЦБ РФ), Российский совет по международным делам (НП РСМД), информационно - аналитическая система Фонда Росконгресс, службы государственного издательства США (GPO), Комиссии по международной торговле США (USITC), сетевые издания, материалы интернет - ресурсов.

Дипломная работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка, приложений.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРИМЕНЕНИЯ ТАМОЖЕННО - ТАРИФНЫХ И НЕТАРИФНЫХ МЕР РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ И США

1.1 Нормативно - правовая база таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в России

Современная геополитическая ситуация, сложившаяся между Россией и США, экономические войны с последующим наложением санкций, снижение цен на энергоресурсы, эти и другие немаловажные факторы способствуют активному развитию и применению мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования. Правительство страны осознает высокую значимость внешне-торговых отношений для благосостояния всех сфер государства. Развитие экономики неразрывно связано с повышением качества жизни населения. Все это требует тщательной проработки экономических и политических стратегий по развитию и защите экономики.

Таможенно - тарифные меры регулирования, как правило, больше задействованы в импорте страны и реализуются посредством взимания таможенных пошлин. Общепринятыми на сегодняшний день являются адвалорные, специфические и комбинированные пошлины. Нетарифные же меры одинаково используются как в экспорте, так и импорте страны. Осуществляются путем введения запретов и ограничений экономического характера, чаще всего это количественные ограничения, которые служат своего рода барьером и предупреждают возникновение дефицита или профицита жизненно важной продукции на внутреннем рынке страны. Таможенные органы, стоящие на страже экономической безопасности в соответствии со своими полномочиями, могут потребовать предоставления сертификатов установленных форм, либо провести комплекс мероприятий по санитарному, фитосанитарному и ветеринарному контролю за ввозимой и вывозимой продукцией, если на то будут основания.

И те, и другие меры являясь финансовыми инструментами, призваны способствовать развитию внешнеторговых связей, их регулированию, а также об-

разованию структурных позитивных изменений в экономике. Однако, важно заметить, что при всем их сходстве, всё же таможенные меры регулирования значительно отличаются друг от друга, имея разные методы регулирования и ожидаемые результаты в ходе их применения. Учитывая это, следует уметь чётко различать их друг от друга.

Таможенно - тарифное регулирование в России осуществляется в соответствии с правами Евразийского экономического союза (далее - ЕАЭС). А меры регулирования являются едиными для всех государств - членов ЕАЭС. Наднациональным органом, ответственным за принятие решений в сфере таможенно - тарифного регулирования, в соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.04.2023) является Евразийская экономическая комиссия (далее - ЕЭК). Решения, принимаемые на заседаниях ЕЭК включаются в нормативно - правовую базу ЕАЭС.¹

Нормативно - правовая база в части таможенно - тарифных мер состоит из Федерального Закона «О таможенном тарифе» от 21 мая 1993 г. N 5003 - 1 (последняя редакция), Таможенного Кодекса ЕАЭС, а также нормативно - правовых актов, издаваемых Комиссией ЕАЭС.² Законом «О таможенном тарифе» и Таможенным Кодексом ЕАЭС трактуются основные понятия, цели, принципы и правила применения мер таможенно - тарифного регулирования. Комиссия ЕАЭС же, согласно своим компетенциям, занимается вопросами установления ставок таможенных пошлин, случаев и порядка предоставления тарифных льгот, условий и порядка применения единой системы тарифных преференций Союза, куда входят развивающиеся и наименее развитые страны, а также перечень товаров, в отношении которых могут быть применены тарифные преференции. На этом полномочия ЕЭК не заканчиваются, в части мер нетарифного

¹ Договор о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 (ред. от 01.10.2019) (ред. от 24.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/ (дата обращения: 12.10.2022).

² Федеральный закон от 21.05.1993 N 5003-1 (последняя редакция) «О таможенном тарифе» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. - URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995/ (дата обращения: 12.10.2022).

регулирования Комиссия вправе устанавливать тарифные квоты, распределять их объем между странами - членами, вместе с этим определяя метод и порядок распределения таких квот. Что же касается чувствительных товаров и особого порядка применения ставки ввозной таможенной пошлины в отношении них, то данным вопросом занимается Комиссия Совета, с дальнейшим утверждением принятых решений Высшим советом.

Таможенно - тарифные меры регулирования основаны на установлении ставок таможенных пошлин и состоят из трех базовых, связанных между собой элементов:

- Единая товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности ЕАЭС (далее - ТН ВЭД ЕАЭС);
- Единый таможенный тариф ЕАЭС (далее - ЕТТ ЕАЭС);
- Единые правила определения страны происхождения.

Важно заметить, что едиными они называются не просто так, а поскольку применяются на всей территории ЕАЭС всеми странами - участниками Союза. Все вышеперечисленные элементы стандартизированы Конвенцией о Гармонизированной системе описания и кодирования продукции (далее - ГС), и контролируются международным институтом - Всемирной Таможенной Организацией (далее - ВТО).

ТН ВЭД ЕАЭС представляет собой классификатор товаров, который используется декларантом на момент подачи декларации, в разрешительных документах, на пример, при необходимости сертификации, а также начиная с 1 октября 2017 года в графе 1а счет - фактуры для отечественных экспортеров и в универсальном передаточном документе (далее - УПД). Классификатор составлен на основе ГС ВТО. Каждая позиция в нем имеет свой код, который состоит из десяти цифр, где две цифры — это группа товара, четыре - товарная позиция, шесть - субпозиция, а полностью все десять цифр обозначают - под-субпозицию. От выбранного кода, как правило, зависит последующий устанавливаемый тариф пошлины, возможные требования по предоставлению серти-

фикатов установленной формы, размер акцизов, импортных квот, а также право на преференциальный режим.

В отношении товаров, ввозимых в Россию из третьих стран, применяются ставки ввозных таможенных пошлин. Ставки закреплены в ЕТТ ЕАЭС, в соответствии, с Решением Совета ЕЭК от 14.09. 2021 г. № 80 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.04.2023).³ ЕТТ ЕАЭС систематизирован в соответствии с ТН ВЭД.

Что же касается последнего базового элемента таможенно - тарифного регулирования - а именно, правил определения происхождения товара, то здесь действует главный критерий, при котором товар признается происходящим из страны - производителя только тогда, когда такой товар полностью получен или произведен в стране - пользователе или подвергнут достаточной переработке в такой стране, если при производстве товара использовались иностранные материалы.⁴

Таким образом, рассмотрев структуру таможенно - тарифных мер можно отчетливо увидеть насколько методы регулирования сосредоточены на ценовом воздействии, и направлены прежде всего на такие факторы, как стоимость продукции. Как уже можно было понять, их главное предназначение заключено в развитии и защите национальной экономики, поддержке конкурентоспособности отечественных производителей на внутреннем рынке, повышении уровня инвестиционной привлекательности различных отраслей экономики. Переоценить значение этих мер для внешнеэкономической деятельности России до-

³ Решение от 14.09. 2021 г. № 80 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии» (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_397176 (дата обращения: 12.10.2022).

⁴ Соглашение от 25 января 2008 года (ред. от 31.05.2019) «О единых правилах определения страны происхождения товаров» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_95897/ (дата обращения: 12.10.2022).

вольно трудно, они действительно играют огромную роль в становлении, развитии и защите экономики страны. Однако, одних их недостаточно, тогда на помощь приходят нетарифные меры.

Нетарифные меры, также, как и тарифные, регламентируются международными договорами государств - членов ЕАЭС, а также решениями Комиссии ЕАЭС. Основные положения о данных мерах отражены в Договоре о ЕАЭС, статьях 46 - 47 Раздела IX, а также в «Протоколе о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран» (приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе) (ред. от 24.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.04.2023).⁵

В части нетарифного регулирования, уклон прежде всего направлен на запреты и ограничения экспортно - импортных операций с целью защиты национального рынка, а также безопасности жизни и здоровья граждан. Используются нетарифные меры регулирования в качестве исключения из правил свободной торговли. Основываются на принципах гласности и не дискриминации, согласно Приложению №7 к настоящему Договору.

Нетарифные меры могут выражаться в запретах ввоза или вывоза, в установлении квот, т.е. количественных ограничениях, предоставлении исключительного права с лицензиями, дающими возможность участникам ВЭД осуществлять продажу установленного товара, автоматическом лицензировании, а также, в индивидуальных случаях в установлении особого порядка.

Квотирование поставок означает ограничения импорта и экспорта товара в количественном выражении (количественные квоты), либо в стоимостном (стоимостные квоты), и те, и другие квоты устанавливаются всегда на строго определённый срок. Однако, ситуаций, где может потребоваться квотирование возникает очень много, поэтому квоты делятся на виды. Прежде всего квоты

⁵ Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран (приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе) (ред. от 24.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/d83c9a12a15e85182edb29fe3284937fcb78fb85/ (дата обращения: 12.10.2022).

подразделяются на импортные и экспортные, в зависимости от того, откуда поступает товар. Для государственных нужд, как правило используется общая квота, если же ограничение происходит физическими путем, к примеру, в терминалах, нефтепроводах, то говорят о естественной квоте, а случаи, когда существуют риски для национальной безопасности государства, возникают существенные угрозы в отношении внутреннего рынка и необходимость его защиты, либо неотложная необходимость в исполнении обязательств по международным договорам, государство принимает меры по принятию исключительных мер, и наконец, заключительная, тарифная квота, представляющая собой разрешение на ввоз товаров по сниженным ставкам, либо беспошлинно, при условии, что ввоз сверх установленной нормы будет облагаться по обычным ставкам.

Не реже чем квотирование используется также лицензирование товаров, предполагающее ограничение в виде предоставление некоторому кругу лиц права на совершение экспортно - импортных операций в установленном порядке. Основными видами лицензий могут выступать добровольное ограничение экспорта, либо экспортная субсидия, в последнем случае понятие представляет собой финансовую помощь со стороны государства, оказываемую отечественным предприятиям, с косвенной дискриминацией зарубежных торговых конкурентов.

Наиболее жестким в своем проявлении ограничением является - торговое эмбарго - т.е. полный запрет на экспорт или импорт товаров с определенной страной. Данную меру применяют крайне редко, поскольку в условиях экономической интеграции данная мера является чрезмерно радикальной и полностью отсекает внешнеторговую связь с другим государством, что может вызывать, в свою очередь, политические разногласия. Поэтому государство применяет все возможные меры для защиты экономики, но с меньшими рисками и потерями.

Следующей формой нетарифных мер являются административные и технические меры. В первом случае при прохождении таможенного контроля та-

моженные органы требуют предоставления деклараций и ряд разрешительных документов, во втором случае барьером выступают требования о соблюдении стандартов, так называемые сертификаты, маркировки, правила в отношении упаковок, а также прохождение санитарно - гигиенических норм.

Таким образом, рассмотрев весь комплекс тарифных и нетарифных мер регулирования, сопоставив их между собой, можно с уверенностью сказать, что последних выделяет некая специфичность, применяются они в виде исключения из правил, а основной целью их является защита экономической безопасности, то есть протекционистская функция, что делает их незаменимыми. Порой, как в случае с применением торгового эмбарго, их проявления являются довольно жесткими, но наравне с этим они, несомненно, выполняют крайне важную роль в экономике.

Таким образом, можно отметить общие принципы, на которых строятся таможенно – тарифные и нетарифные меры, среди них протекционистская функция, направленная на случаи возникновения потенциальных экономических угроз, а также, общая регламентация, в соответствии, с решениями и нормативно - правовыми актами, принимаемыми Комиссией ЕАЭС и Советом. Следовательно, максимальная эффективность от применения данных мер достигается в том случае, когда соблюдается баланс и оптимальность при их использовании. Разумно дополняя друг друга, они способны вывести страну из критического положения, периодически возникающего на фоне торгово-экономических разногласий.

1.2 Нормативно - правовая база таможенно - тарифных и нетарифных мер регулирования в США

В сфере регулирования экспортно - импортных операций США, также, как и Россия, широко использует систему тарифных и нетарифных мер с целью защиты внутреннего рынка и реализации собственных интересов. Однако, система США значительно отличается от отечественной. Нормативно - правовую базу в данном случае составляет Закон о тарифе от 1930 г., определяющий основные положения таможенного тарифа, который в свою очередь построен на

базе ГС ВТО.⁶ ГС вошла в состав многосторонней конвенции и вступила в силу 1 января 1988 года. Направлена она на унификацию таможенных процедур, связанных с торговлей и обменом информации в торговой сфере. Система помогает в сборе статистики в части товарооборота, а также в формировании таможенных тарифов.

Гармонизированный тариф США (Harmonized Tariff Schedule of the United States) в части ГС представляет собой свод товаров и соответствующих им ставок таможенных пошлин.⁷ Его структура является достаточно простой в своем представлении. Так, первая графа под названием «Заголовок, Подзаголовок», как правило, несет в себе информацию о коде товара, который может быть 4 - х, 6 - ти, либо 8 - значным. Далее, идет «Статистический суффикс», используемый в целях статистики товаров. «Описание товара» включает в себя полную характеристику товара, а «Количественные единицы измерения» указывают на единицу измерения товаров (к примеру, вес, стоимость, количество, квадратные метры), которая определяется в соответствии с Законом о тарифах (раздел 484) и является важной составляющей, поскольку в дальнейшем может быть использована в качестве определения пошлины на товар. Относительно более подробную информацию о ставках пошлин на выбранный товар можно встретить в остальных двух столбцах, обозначенных общим названием «Ставки пошлин», куда в первый входят две графы «Общая ставка пошлин» и «Специальная ставка пошлин». Эти графы выполняют роль справочника, дающего сведения о режимах, которые будут применены по отношению к товарам в зависимости от их страны происхождения. Так, к примеру, если «общие ставки» применимы к стране с режимом наибольшего благоприятствования, то «специальные ставки» содержат преференциальные ставки и применяются только строго в соответствии с Общей системой преференций США - представляющей собой

⁶ Закон о тарифе от 1930 года (19 U.S.C. 4-TARIFF ACT OF 1930) [Электронный ресурс] // Discover U.S. Government Information: офиц. сайт. - URL: <https://www.govinfo.gov/app/details/USCODE-2010-title19/USCODE-2010-title19-chap4/summary> (дата обращения: 16.10.2022).

⁷ Гармонизированный тариф США (Harmonized Tariff Schedule of the United States) [Электронный ресурс] // United States international trade commission: офиц. сайт. - URL: https://www.usitc.gov/harmonized_tariff_information (дата обращения: 16.10.2022).

определенную торговую программу, действующую на территории США и отменяющую пошлины на множество товаров при импорте из 120 бедных и развивающихся стран - бенефициаров, что позволяет таким странам развивать свою экономику, повышая свой потенциал и выходя из зоны нищеты. Второй же, оставшийся столбец применим в отношении всех остальных стран, не попадающих не под какую из программ, в нем отражены полные нормативные ставки, которые придется заплатить участникам ВЭД при ввозе товаров в страну. На данный момент Россия входит именно в число таких стран. Немаловажным является тот факт, что до 2014 года Россия являлась страной - бенефициаром в США и имела права на льготы, позже ее исключили из списка.

Также, как и в российской торговой практике, США использует три вида таможенных пошлин: адвалорные, специфические и комбинированные. Их механизмы и причины применения являются аналогичными российским. Так, адвалорные выражаются в процентах от таможенной стоимости товара, специфические в виде установленной суммы в зависимости от количества провозимого товара, а комбинированные сочетают в себе два первых вида.

Стоит отметить, что в США также активно используется полная или частичная беспошлинная торговля, согласно Конвенции о ГС (главе 98), но она в свою очередь имеет некоторый ряд нюансов, для ее применения необходимо соблюдение следующих условий: товары должны быть собственностью резидентов США или же правительства, либо должны предназначаться для учреждений определённого назначения (научных, образовательных), а также товары ранее вывезенные из США.

Нетарифные меры регулирования в США упорядочиваются на международном и национальном уровне, однако, при возникновении противоречий голос всегда отдается внутренним законам страны. В США имеется тенденция на применение ограничительных мер экономического характера. Так, торговая политика США активно использует технические барьеры, выражающиеся в требовании стандартизации продукции и технологий производства. Наравне с мировыми стандартами, участникам ВЭД приходится считаться со стандартами,

разработанными в специализированных институтах, к примеру, таких как Американский институт нефти или Американский институт стали. Многим торговым партнерам непривычна такая система, в связи с чем, не у всех получается уложиться в установленные рамки и такие предприятия претерпевают издержки в сфере экспортных продаж.

Еще одной мерой, часто используемой в части нетарифного регулирования США, являются антидемпинговые процедуры, страна проводит многочисленные расследования, большая их доля приходится на рынок черной металлургии, химической промышленности, продукции из пластмасс, а также машин и их оборудования. Антидемпинговые пошлины направлены на целый ряд стран, в число которых также входит Россия.

Помимо антидемпинговых пошлин, США часто применяют компенсационные пошлины, с целью ограничить импортера. Ставки на них устанавливаются исходя из использованной субсидии и не превышают ее размер.

Впрочем, лидирующие позиции в сфере нетарифных мер США занимают безоговорочно лицензирование и квотирование. Ежегодно власти США вводят квоты на рыбу и морепродукты, выловленные иностранными судами в территориальных водах США. Имеют место также абсолютные квоты, распространяющиеся на сахар, кофе, шоколад, мясо и другие категории продуктов.

Кроме всего того, что уже было перечислено, страна нередко использует в своей торговой практике экспортный контроль, чаще всего за информационными технологиями и телекоммуникацией (далее - ИТТ), а также, взимает налоги посредством инструментов налогового регулирования.

Наиболее жесткую меру - торговое эмбарго, США тоже использует, но не так часто, как другие меры, однако все же, существует ряд стран, которые уже давно считаются «враждебными» в понимании США. К ним относятся Иран и Россия. Что касается Ирана, экономические санкции направлены на предотвращение распространения ядерного оружия в связи с активными ядерными и ракетными программами, проводимыми в стране. Опережает Иран по

числу наложенных санкций на сегодняшний день Россия, в отношении страны действуют политические и экономические ограничительные меры.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, можно сделать следующие выводы: США являясь прогрессивной державой, стоящей у руля всемирной экономики и зачастую имея огромная влияние на мировую политику и исход многих политических и экономических событий, устанавливает свои правила и требует их соблюдения от своих торговых партнеров. Нормативно - правовая база таможенно - тарифных мер регулирования США основывается на Законе о тарифе, определяющем основные постулаты таможенного тарифа, который в свою очередь построен на базе ГС ВТО. Меры же нетарифного регулирования, имеющие большую ограничительную и «проучительную» силу в отношении «провинившихся» стран, а также предоставляющие больше полномочий на извлечения собственной выгоды и удовлетворения собственных интересов, используются, в большей степени, на основе внутренних законов страны, нежели международных норм.

Рассмотрев структуру таможенно - тарифных и нетарифных мер России и США, несложно заметить, что структура является практически аналогичной, единственным большим различием являются нормативно - правовые базы этих двух стран. Если России в составе ЕАЭС необходимо согласовывать принятие решений и ряда нормативно - правовых актов с другими государствами - членами Союза, и в целом, опираться на Кодексе ЕАЭС, то США в этом плане является более свободной в своих действиях. Но не стоит забывать, что обе страны, в любом случае, при принятии тех или иных мер всегда преследуют собственные цели. И та и другая страна предоставляет право на преференции и использует режим наибольшего благоприятствования, а также, имеет право на применения торгового эмбарго. Каждая из рассмотренных стран использует систему тарифных и нетарифных мер как средство для пополнения бюджета страны, защиты национальной экономики, и безопасности населения страны, и прежде всего, как инструмент для урегулирования внешнеторговых отношений, которые в свою очередь, способствуют развитию и процветанию всех сфер гос-

ударства. Меры тарифного и нетарифного регулирования являются, своего рода, регулятором, позволяющим рынку стать более открытым на мировой экономической арене, а также, если этого требуют возникшие условия, защититься протекционистскими способами.

Всё вышеописанное плавно подводит к тому, что внешнеэкономические связи и неразрывные вместе с ними меры таможенно - тарифного и нетарифного регулирования в современных реалиях глобализации и интеграции представляют собой особенно положительные явления. Отказ от участия в международном разделении труда является бедственным решением для любой страны, поэтому так важно уметь грамотно проводить таможенно - тарифную и нетарифную политику для эффективного развития внешней торговли, ее защиты, реализации государственных целей, а также улучшения благосостояния государства и населения в нем.

2 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ МЕР ТАМОЖЕННО - ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ПОКАЗАТЕЛИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С США

2.1 Характеристика текущего состояния торгово - экономических отношений России с США

Российско - американские отношения в настоящее время находятся под пристальным вниманием общественности: начиная с 2014 года, торгово - экономическое сотрудничество претерпело значительные изменения ввиду расхождения политических интересов. Актуальность проблемы обусловлена тем, что взаимовыгодное и взаимодополняющее торговое партнерство стран - лидеров (каждой - в своих областях) является двигателем мировой экономики.

Внешнеторговая политика США характеризуется постепенным снижением тарифных барьеров на товары и появлением новых методов нетарифного регулирования. США как мировой лидер торговли является и основоположником новых механизмов защиты национальных интересов⁸. Рассмотрим взаимосвязи механизмов внешней торговли на рисунке 1.



Рисунок 1 - Взаимосвязи механизмов внешней торговли

⁸ Федякина, Л.Н. Внешнеторговая политика США как инструмент защиты национальных интересов / Л.Н. Федякина, А.А. Тинькова // Вестник РУДН. Серия: Экономика. - 2020. - № 4. - С. 842-857.

Таможенно - тарифное и нетарифное регулирование, как более современный и эффективный механизм воздействия в ВЭД, занимают центральное место. Созданные международные организации, прямо или косвенно влияющие на международные торговые процессы и их финансирующие, также призваны защищать национальные интересы главных ее стран - членов. США занимают влиятельные позиции в таких организациях, как ВТО, НАФТА, АТЭС, ОЭСР, НАТО, ООН.

Следующий этап по усилению экономико - политического влияния на мировой арене - внедрение официальной системы финансирования с разветвленной структурой и инструментами, прямо влияющими на международную торговлю товарами. Таким образом, обладая достаточным влиянием в ряде международных организаций и финансово стимулируя выгодные для своей экономики процессы, США способно разворачивать мировые торговые войны для удержания лидерских позиций.

Рассмотрим основные «болевые точки» в торгово - экономических отношениях России и США на современном этапе в таблице 1.

Таблица 1 - Факторы, влияющие на торгово - экономические отношения России и США⁹

Фактор	Степень влияния на отношения
1	2
Исторический и цивилизационный	<p>Страны являются партнерами с 18 века, союзниками во время I и II Мировых войн. Фактически же США - агрессивный лидер, транслирующий превосходство англоговорящих наций над остальными, о чем свидетельствуют следующие факты:</p> <p>1) мнение И. Сталина о Фултонской речи У. Черчилля (Англия - торговый и внешнеполитический союзник США), ставшей началом Холодной войны: «Английская расовая теория приводит господина Черчилля и его друзей к тому выводу, что нации, говорящие на английском языке, как единственно полноценные должны господствовать над остальными нациями мира»;</p> <p>2) из инаугурационной речи Д. Трампа в 2017 г.: «Сделаем Америку снова великой».</p>

⁹ Иванова, В.В. Особенности и тенденции внешнеторговых отношений России и США на современном этапе / В.В. Иванова // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2021. - № 8. - С. 73-75.

1	2
<p>Политический и военный (фактор безопасности)</p>	<p>Несогласие США с политикой России в отношении Украины и Крыма повлекло введение санкций, в т.ч. и опосредованно через ряд других государств.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) политические санкции и введение «черного списка» лиц и компаний; 2) прекращено финансирование военного сотрудничества США с Россией; 3) ведение информационной войны: <ul style="list-style-type: none"> - обвинения США в адрес России относительно кибератак, хакерских атак (в т.ч. включающие вмешательство России в президентские выборы в США); - взаимные обвинения в распространении дезинформации, разжигании социальной розни; - обнародование секретной информации (в т.ч. переписки штаба Хиллари Клинтон); - взаимное формирование определенного общественного мнения через СМИ. <p>Соперничество и противоборство США прослеживается в следующих отраслях:</p> <ul style="list-style-type: none"> - космос (его милитаризация - создание Космического командования США, развитие частного космоса для снижения зависимости от России); - электромагнитный спектр (разрабатывается специализированная стратегия); - киберпространство¹⁰. <p>Каждое правительство стремится ограничить расширение границ второй. США активно противоборствует расширению границ России, поскольку это повлечет за собой:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) рост благосостояния конкурента (обладание большим объемом ресурсов); 2) рост экономического и политического влияния на мировой арене (за счет воссоединения бывших союзных республик СССР и повышения экономической и военно - политической интеграции); 3) угрозу создания новой мировой валюты (тесное сотрудничество с бывшими союзными республиками СССР, торговым лидером и энергопотребителем - КНР) и крах экономики и власти США в целом.
<p>Экономический</p>	<p>США выступили инициатором введения санкций с целью международной изоляции России. Под давлением США, рискуя понести значительные экономические потери и ухудшить отношения, к санкциям против России присоединились страны Евросоюза, Большой семерки и ряд других партнеров США и ЕС¹¹.</p>

¹⁰ Будущее российско-американских отношений. 2020. Аналитическая записка [Электронный ресурс] // Российский совет по международным делам: офиц. сайт. - URL: <https://russiancouncil.ru/papers/Russia-USA-PolicyBrief31.pdf>. - С. 9. (дата обращения: 16.11.2022).

¹¹ Сочнева, А.Е. Исполнение внешнеторговых сделок в условиях «санкционной войны» / А.Е. Сочнева // Молодой ученый. - 2017. - № 35 (169). - С. 40-42.

1	2
	США с помощью тарифного, торгового и санкционного давления стараются навязать государствам - партнерам свои правила, фактически ставя их перед выбором: поддержать санкции или самим стать их объектом. Также США прилагает усилия для ухудшения отношений России со странами Латинской Америки, Азии, Африки, что, по мнению МИДа РФ С. Лаврова, является «беспрецедентным».

Итогом ограничительных мер США и союзников в отношении России в период за 2014 - 2021гг. стали:

- 1) падение курса рубля вследствие снижения цен на нефть;
- 2) снижение спроса на нефть и прочие энергоносители со стороны важнейшего торгового партнера - Китая. Его экономика ослабла вследствие торговой войны с США и пандемии;
- 3) снижение экспорта энергоносителей (в т.ч. из - за заморозки «Южного потока») негативно отразилось на «ресурсной экономике» России:
 - «налоговый маневр», призванный стабилизировать объемы экспорта нефти, вызвал рост НДС;
 - рост цен на нефтепродукты на внутреннем рынке и, как следствие, ускорение инфляции.

В марте 2022 года США на фоне усиления санкционной политики, дополнительно были введены следующие меры:

- 4) запрет на ввоз в США из России энергоносителей (нефть, нефтепродукты, СПГ и уголь), предметов роскоши (обработанные алмазы, алкоголь, морепродукты) и пр.;
- 5) принятие законопроекта о лишения России статуса постоянных нормальных торговых отношений (Permanent normal trade relations status) - так в США с 1998 г. называется режим наибольшего благоприятствования (далее - РНБ);¹²

¹² Russia's Trade Status, Tariffs, and WTO Issues / Congressional Research Service [Электронный ресурс] // Congressional Research Service: офиц. сайт. - URL: <http://www.crsreports.congress.gov/product/pdf/IF/IF12071> (дата обращения: 16.02.2023).

б) установление ставки 35% при импорте из России на 570 товарных позиций (на сумму 2,3 млрд долл. По итогам 2021 г.). В их число входит: изделия из стали и алюминия, минералы и руды, резина, древесина, бумага, компоненты авиатехники, химическая продукция;¹³

Кроме того, в свете последних экономических и политических событий в рамках отношений России с США, от 10 марта текущего года была введена 200% пошлина на алюминиевую продукцию, произведенную из алюминия, выплавленного или отлитого в РФ.¹⁴

Ответными мерами России в отношении США и союзников за всю хронологию санкционной политики стало:

1) продовольственное эмбарго от 6.08.2014 г. (мясные и молочные продукты, рыба, овощи, фрукты и орехи), с 11.08.2014 - ограничение госзакупок по ряду товаров лёгкой промышленности. Суммарный годовой объём импорта, подпавшего под санкции, оценивается в 9 млрд. долл. США;

2) закон о контрсанкциях от 06.04.2018, запрещающий импорт ряда товаров, произведённых в США, а также въезд отдельных граждан;

3) политика импортозамещения.

Также заслуживает отдельного внимания и отношение правительств противоборствующих стран к несоблюдению санкционных требований. США и страны ЕС имеют разработанную систему наказаний и высоких штрафов за нарушение санкционных режимов, включающую помимо административной, в том числе и уголовную ответственность. Что касается России, какая - либо ответственность за невыполнение введенных ответных мер экономического характера в отношении Евросоюза и ряда стран отсутствует. Запрещенная к ввозу на территорию Российской Федерации сельскохозяйственная продукция в соответствии с указом президента от 6 августа 2015 года подвергается таможенной процедуре уничтожения. Решения об уничтожении продукции принимаются

¹³ Обзор существующих ограничений в доступе российских товаров на зарубежные рынки [Электронный ресурс] // Портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России: офиц. сайт. - URL: http://www.ved.gov.ru/rus_export/torg_exp/ (дата обращения: 16.02.2023).

¹⁴ Введение США пошлины в 200% на алюминий из России [Электронный ресурс] // Сетевое издание "Интерфакс.ру": офиц. сайт. - URL: <https://www.interfax.ru/business/887652> (дата обращения: 20.03.2023).

Федеральной таможенной службой, Россельхознадзором и Роспотребнадзором. Исключения составляют лишь товары, ввезенные физлицами для личного пользования, а также продукция, перевозимая транзитом.

Необходимо отметить, что возможность применения непосредственно Россией санкций в отношении ряда недружественных стран серьезно ограничена требованиями партнеров по Евразийскому экономическому союзу. Дело в том, что размеры ввозных таможенных пошлин регулируются Единым таможенным тарифом ЕАЭС, а порядок применения мер нетарифного регулирования остается прерогативой межгосударственного органа ЕАЭС - Коллегии Евразийской экономической комиссии.

В случае введения санкций со стороны всего ЕАЭС, данный факт может быть рассмотрен ОРС ВТО как несимметричность ответа на санкции в отношении России.

Несмотря на то, что в настоящее время деятельность Межведомственной рабочей группы по сотрудничеству в сфере энергетики между Россией и США, как главного инструмента двустороннего энергетического сотрудничества, заморожена, часть торгово - экономических соглашений в энергетической сфере функционирует:

- 1) «Каспийский трубопроводный консорциум»;
- 2) продолжаются поставки урана для производства топлива коммерческих реакторов в США¹⁵.

По оценкам Российского союза промышленников и предпринимателей (РСПП), общий объём экономических отношений России и США в ближайшие 3 года должен был сохраниться на прежнем уровне, либо незначительно сократиться. В перспективе 7 лет прогнозировалось его дальнейшее сокращение. Возможны были точечные случаи отмены ограничительных мер, но в среднесрочной перспективе снижение санкционного давления на Россию маловероятно. Российское руководство подчеркивало, что не обсуждает с руководством

¹⁵ Еремина, А.Е. Санкции в российско-американских отношениях в энергетическом секторе / А.Е. Еремина // Геоэкономика энергетики. - 2020. - Т. 10. - № 2. - С. 130-144.

США возможность снятия ограничительных мер. Фиксировались призывы о развитии товаропотоков бизнесменов с обеих сторон, но, фактического диалога они не вызвали¹⁶. Вместе с тем, в свете последних политических событий 2023 года, экономические отношения пришли в сильный упадок.

2.2 Анализ влияния мер таможенно - тарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США: динамика товарной структуры экспорта/импорта, динамика ставок таможенных пошлин на экспортные и импортные товары, механизм применения

США является одним из основных поставщиков товаров в Россию и занимает третье место, уступая лишь Китаю и Германии¹⁷. Проанализируем основные тенденции внешнеторгового взаимодействия России и США за 2016 - 2021 гг. в таблице 2. Расчеты по абсолютным отклонениям и темпам роста представлены в Приложении А.

Стоит учесть, что в анализ не входит 2022 год в связи с недостаточностью статистических данных. Весной 2022 года публикация таможенных статистических данных была приостановлена с целью обеспечения национальной безопасности и предотвращения возможного возникновения вторичных санкций для стран и компаний, которые поставляют в Россию различные товары.

В частности, стоимостные объемы российского экспорта и импорта за 2022 год все же опубликованы, но представлены они в обезличенном виде, с разбивкой только по товарным группам и без разбивки по странам.¹⁸

¹⁶ Будущее российско-американских отношений. 2020. Аналитическая записка Российского совета по международным делам [Электронный ресурс] // Российский совет по международным делам: офиц. сайт. - URL: <https://russiancouncil.ru/papers/Russia-USA-PolicyBrief31.pdf>. - С. 10. (дата обращения: 20.11.2023).

¹⁷ Панишко, Е.А. Внешнеторговые отношения между Россией и США: особенности и тенденции // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2020. - № 3 (92). - С. 37-45.

¹⁸ Данные таможенной статистики России в 2023 году [Электронный ресурс] // Сетевое издание ВФМ.ру. Портал деловых новостей, проект группы компаний «РУМЕДИА»: офиц. Сайт. - URL: <https://www.bfm.ru/news/520985> (дата обращения: 20.03.2023).

Таблица 2 - Внешняя торговля между Россией и США за 2016 - 2021 гг.¹⁹

в млн. долл. США

Показатель	Год					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Товарооборот	19972	23198	25022	26236	23885	34415
Экспорт	9269	10614	12506	13049	10841	17538
Импорт	10703	12584	12516	13188	13044	16877
Сальдо торгового баланса	- 1434	- 1970	- 10	- 139	- 2203	661

Анализируя приведённые данные, можно сделать следующие выводы:

1) с 2017 по 2019 г. наблюдается рост экспорта товаров из России в США, однако, в 2020 г. следует спад на 2,2 млрд. долл. США (на 16,9 %), в 2021 г. наблюдается рост на 6,7 млрд. долл. США (на 44,1 %);

2) объем импорта товаров в Россию из США за 2016 - 2021 гг. имел в целом положительную тенденцию, в 2018 г. и 2020 г. зафиксирован незначительный спад на 0,5 % и 1,1 % соответственно;

3) сальдо торгового баланса между Россией и США имеет отрицательную тенденцию, которая прогрессировала вплоть до 2020 г.: в 2016 г. разрыв между объемами импорта и экспорта составлял 1,4 млрд. долл. США, в 2019 г. - 2,2 млрд. долл. США. Однако, к концу 2021 года преобладание экспорта над импортом во внешней торговле между Россией и США составило в денежном эквиваленте 661 млн. долл. США.

Необходимо отметить, что сокращение импорта в 2020 г. было менее заметным, по сравнению с падением объемов экспорта товаров из России в США. В 2021 г. темпы роста экспорта превысили темпы роста импорта (161,8 % против 129,4 %). Рост доли США в обороте внешней торговли России произошел с 3,2 % в 2016 г. до 3,6 % в 2021 г., по данным ФТС²⁰.

¹⁹ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] // Федеральная таможенная служба: офиц. сайт. - URL: <https://customs.gov.ru/folder/511>. (дата обращения: 20.11.2022).

²⁰ Экспорт-импорт России по данным отчетов ФТС России [Электронный ресурс] // Федеральная таможенная служба: офиц. сайт. - URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/325325>. (дата обращения: 20.11.2022).

Проанализируем товарную структуру экспорта России в США за 2016 - 2021 гг. в таблице 3 в рамках оценки развития страны. Для этого рассчитаем долю каждой группы товаров в структуре на основе данных Федеральной таможенной службы. Расчеты по абсолютным отклонениям, удельному весу представлены в Приложении Б.

Таблица 3 - Товарная структура экспорта России в США в 2016 - 2021 гг.

в млн. долл. США

Наименование товарной группы	Год					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Всего	9269	10614	12506	13049	10841	17538
в том числе:						
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	3330	3421	4899	6837	5401	8774
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	2735	3855	3029	2014	1196	2490
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	1619	1482	2065	1666	1184	2129
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	591	822	1188	1457	2131	2399
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	475	569	611	536	261	578
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	152	193	245	206	212	552
продовольственные товары и сельско - хозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	61	60	65	81	123	154

По данным проведенных расчетов в таблице 2 можно сделать вывод, что наибольший удельный вес в товарной структуре экспорта России в США занимали минеральные продукты: с 2016 по 2021 гг. их доля выросла на 14,1 %, в 2016 - 2018 гг. доля была в пределах 36 - 39 %, в 2019 - 2021 гг. доля повысилась в среднем до 50 %.

Доля металлов в общем товарном объеме в 2016 г. составляла 29,5 %, но к 2021 г. снизилась до 14,2 %.

Доля драгоценных металлов и камней в общем объеме экспорта России в США, напротив, имела положительную тенденцию и за исследуемый период увеличилась на 7,3 %.

Самая высокая доля экспорта продукции химической промышленности была зафиксирована в 2016 г. и составляла 17,5 %, к 2021 г. удельный вес составил 12,1 %.

Графически товарная структура экспорта России в США представлена на рисунке 2.

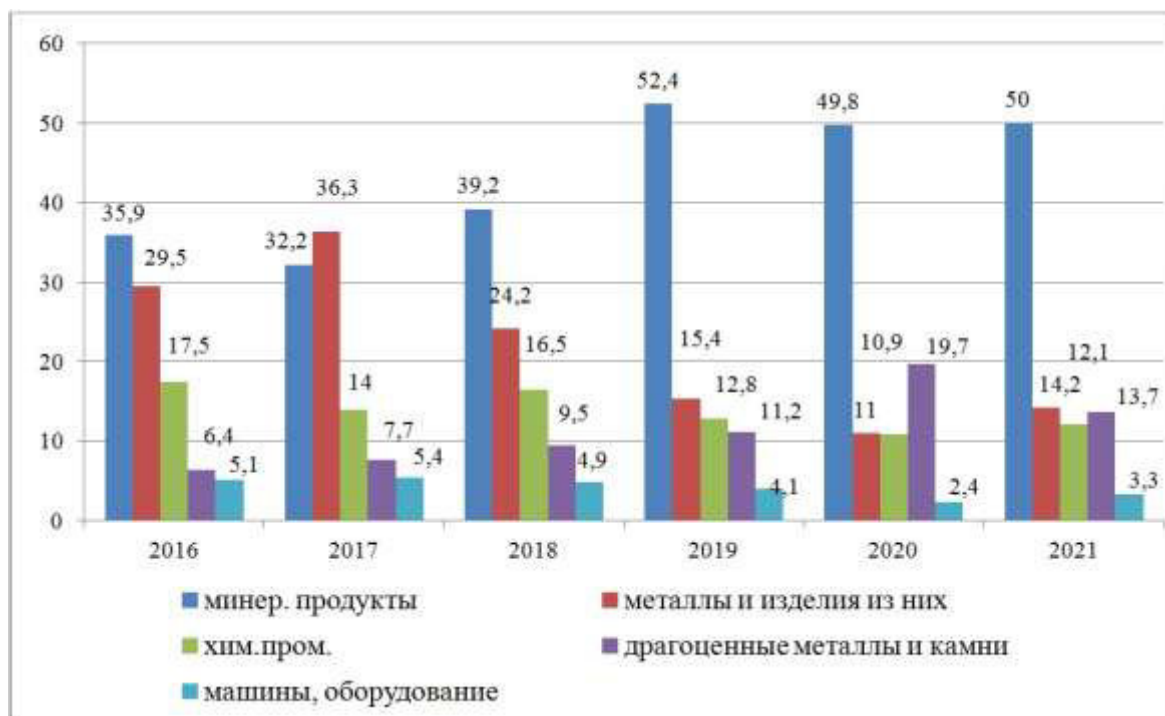


Рисунок 2 - Товарная структура экспорта России в США в 2016 - 2021 гг., удельный вес в %

Необходимо отметить, что период с 2020 года стал сложным как для российской экономики, так и для всего мира: снижение цен на нефть вследствие сокращения спроса, коллапс части отраслей экономики вследствие пандемии, падение российской валюты. В связи с этим рост общего объема экспорта в 2020 г. имел отрицательную тенденцию.

Далее проанализируем товарную структуру импорта России из США за 2016 - 2021 гг. в таблице 4 и графически представим ее на рисунке 3, расчеты по абсолютным отклонениям, удельным весам представим в Приложении В.

Таблица 4 - Товарная структура импорта России из США в 2016 - 2021 гг.

в млн. долл. США

Наименование товарной группы	Год					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Всего	10703	12584	12516	13188	13044	16877
в том числе:						
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	4739	5547	5531	5417	5121	6764
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	1782	2080	2222	2917	2549	3237
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	456	414	449	467	469	537
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	474	463	419	407	439	449

По данным проведенных расчетов можно сделать вывод, что удельный вес в товарной структуре импорта России из США занимали машины, оборудование и транспортные средства. Их доля в 2016 г. составляла 44,3 % и за исследуемый период снизилась на 4,2 %.

Доля продукции химической промышленности, напротив, с 2016 по 2021 гг. увеличилась с 16,6 % до 19,2 %. Металлы и изделия из них в среднем составляли 3,6 % от всего объема импорта России из США в исследуемом периоде, продовольственные товары - 3,4 %.

Рост импорта в 2019 - 2021 гг. объясняется снижением ставок импортных пошлин на некоторые товарные позиции («Металлы и изделия из них», «Прочие товары»), представленных ниже в таблице 6, в 2019 году по сравнению с предыдущими годами и сохранением их стабильно сниженных показателей вплоть до 2021 года. Данные изменения произошли в рамках применения ЕТТ, затронув около 10% от общего импорта и поспособствовав насыщению российского рынка иностранными товарами. Снижение объемов импорта в 2020 г. объясняется спадом спроса на все категории товаров вследствие введения карантинных мер и общемирового кризиса.

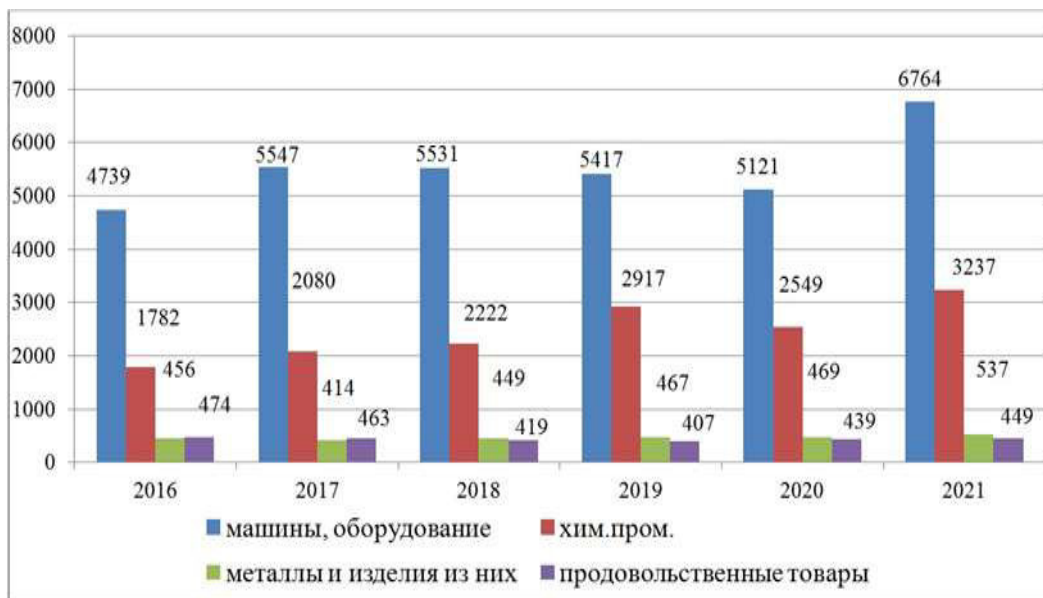


Рисунок 3 - Товарная структура импорта России из США
в 2016 - 2021 гг., в млн. долл. США

Для анализа влияния мер таможенно - тарифного регулирования на внешнюю торговлю России рассчитаем структуру вывозных таможенных пошлин за анализируемый период на основе данных ФТС²¹ в таблице 5. Расчеты по абсолютным отклонениям и темпам роста представлены в Приложении Г.

Таблица 5 - Структура вывозных таможенных пошлин, перечисленных в федеральный бюджет в 2016 - 2021 гг. к общей сумме вывозной таможенной пошлины

в млрд. руб.

Наименование таможенного платежа	Год					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Вывозные таможенные пошлины на сырую нефть	1031	976	1550	1116	436	708
Вывозные таможенные пошлины на природный газ	536	576	809	695	440	1125
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	447	398	649	465	256	391
Прочие вывозные таможенные пошлины	40	18	18	16	16	302
Вывозная таможенная пошлина всего, млрд. руб.	2054	1968	3026	2292	1148	2526

²¹ Таможенная служба РФ в 2016-2021 гг. Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС России [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации: офиц. сайт. - URL: https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2019/04/main/06_Federalnaya_tamozhennaya_sluzhba_v_2018_godu.pdf. (дата обращения: 20.11.2022).

Согласно рассчитанным данным, 99 % вывозных таможенных пошлин в 2018 - 2021 гг. составляли пошлины на сырую нефть, природный газ и товары, выработанные из нефти.

За исследуемый период общий объем пошлин сократился практически в 3 раза, что является следствием реализации политики налогового маневра в нефтяном секторе. Данная стратегия перемещает налоговую нагрузку с налогообложения экспорта на внутренние налоги. Ставки экспортной пошлины на нефть и нефтепродукты сокращаются, а ставка НДС - последовательно растет.

Основными причинами снижения поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефтепродукты являются снижение средней цены на товар, сокращение объемов экспорта, применением корректирующих коэффициентов при расчете ставки вывозной таможенной пошлины.

Проанализируем динамику средних экспортных ставок энергетических товаров за 2016 - 2021 гг.²² в таблице 6 (расчеты представлены в Приложении Д).

Таблица 6 - Динамика средних экспортных ставок энергетических товаров России в 2016 - 2021 гг.

в %

Наименование таможенного платежа	Год					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Вывозные таможенные пошлины на сырую нефть	1031	976	1550	1116	436	708
Вывозные таможенные пошлины на природный газ	536	576	809	695	440	1125
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	447	398	649	465	256	391
Прочие вывозные таможенные пошлины	40	18	18	16	16	302
Вывозная таможенная пошлина всего, млрд. руб.	2054	1968	3026	2292	1148	2526

За 2016 - 2021 гг. существенно снизилась средняя экспортная ставка по сырой нефти и товарам, выработанным из нефти, в особенности, негативная тенденция наблюдается по сырой нефти (ставка снизилась на 12,2 % за исследуемый период).

²² Экспорт РФ энергетических товаров (по данным ФТС России и Росстата). Внешняя торговля товарами (по методологии платежного баланса). Центральный банк РФ [Электронный ресурс] // Центральный банк России: офиц. сайт. - URL: http://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/#a_71441. (дата обращения: 25.11.2022).

Резкое снижение спроса в 2020 г. на топливно - энергетические товары обусловлено, в первую очередь, сокращением поставок в Китай, который является важнейшим торговым партнером России.

Рост средней экспортной ставки на природный газ и прочие товары в 2021 году обусловлен повышенным спросом на данные продукты на фоне восстановления деловой активности по мере ослабления ограничительных мер и ускоряющимися темпами инфляции. Поскольку в 2020 - 2021 гг. мировая экономика переживала мощнейший кризис, сокращение и модернизацию большинства видов производств, прогнозы по динамике экспорта важнейшего товара России достаточно нестабильны.

Основная роль экспортных пошлин России в настоящее время - регулирование объемов вывоза сырьевых товаров и стимулирование производства товаров с высокой степенью переработки на экспорт. Так, например, введение экспортных пошлин на вывоз леса - кругляка должно стимулировать отечественные предприятия перерабатывать сырье²³ и предлагать на экспорт товары из древесины с высокой добавленной стоимостью. Также в целях сдерживания роста цен на внутреннем рынке с января 2021 г. начала действовать экспортная пошлина в отношении семян подсолнечника (30 %).

Отечественная экономика зависима от импорта, в связи, с чем в отношении производимых в России и ЕАЭС товаров требуется защита внутреннего рынка. Это достигается за счет применения более высоких таможенных пошлин для ряда товаров. Например, по металлам, таким как алюминий, никель, ряд черных металлов. В то же время ввоз сырья облагается более низкими пошлинами, чем ввоз готовой продукции. Например, по сырьевой группе «Необработанные шкуры (кроме натурального меха) и выделанная кожа» (ТН ВЭД 41) ставка равна 0 - 5 %, а по группе готовых изделий из кожи (ТН ВЭД 42) ставки варьируются до 15 %.

Проанализируем динамику средних импортных ставок по товарным позициям за 2016 - 2021 гг. в таблице 7. По данным таблицы 7 можно сделать вывод, что

²³ Гомон, И.В. Оценка влияния экспортных пошлин на развитие экспорта / И.В. Гомон, Е.Ю. Шуралева // Тенденции развития науки и образования. - 2020. - № 61-6. - С. 9-12.

уровень средних импортных ставок в исследуемом периоде преимущественно остался неизменным. Средние импортные ставки по металлам и изделиям из них снизились на 0,2 %, что подчеркивает зависимость России от импортных поставок из США важных видов оборудования, механизмов, запчастей.

Таблица 7 - Динамика средних импортных ставок по крупным товарным позициям России в 2016 - 2021 гг.²⁴

в %

Код ТН ВЭД	Наименование товарной группы	Год					
		2016	2017	2018	2019	2020	2021
01 - 24	Продовольственные товары и с/х сырье	5,9	5,9	5,9	5,9	5,9	5,9
25 - 26	Минеральные продукты	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0
27 - 40	Продукция хим. промышленности, каучук	11,4	11,4	11,4	11,4	11,4	11,4
41 - 43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	5,5	5,5	5,5	5,5	5,5	5,5
44 - 49	Древесина и целлюлозно - бумажные изделия	7,3	7,3	7,3	7,3	7,3	7,3
50 - 67	Текстиль, изделия из него и обувь	10,3	10,3	10,3	10,3	10,3	10,3
68 - 70	Изделия из камня, гипса, цемента и прочие	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5	7,5
71	Драгоценные камни, металлы и изделия из них	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4	6,4
72 - 83	Металлы и изделия из них	3,4	3,4	3,4	3,2	3,2	3,2
84 - 90	Машины, оборудования и транспортные средства	9,4	9,4	9,4	9,5	9,5	9,5
91 - 97	Прочие товары	4,6	4,6	4,6	4,5	4,5	4,5

России необходимо поддерживать торгово - экономические отношения с США для насыщения отечественного рынка комплектующими для экспортно - ориентированных производств и для обновления производственных фондов.

2.3 Анализ влияния мер нетарифного регулирования на показатели внешней торговли России с США

Нетарифное регулирование как комплекс защитных мер, направленных на регулирование экспортных и импортных товаропотоков, в последнее время приобретает все большее влияние. Это связано, прежде всего, с ростом количества торго-

²⁴ Гомон, И.В. Влияние таможенно-тарифного регулирования на динамику импорта РФ / И.В. Гомон, А.М. Выродова, М.В. Козачек // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2021. - № 5-1 (75). - С. 144-150.

вых соглашений между странами, предполагающих свободную от тарифов торговлю. То есть меры нетарифного регулирования реализуются посредством использования инструментов административного регулирования в ситуациях, когда экономические рычаги работают неэффективно²⁵.

Помимо обеспечения государственной, экономической, экологической и социальной безопасности, нетарифное регулирование может использоваться государствами с целью защиты финансового положения. В частности, укрепление экономических и политических позиций России на международной арене положило конец американской «однополярности» и повлекло за собой новые «торговые войны», в которые были вовлечены десятки стран. Поэтому ужесточение условий внешней торговли для России со стороны отдельных стран было бы ошибкой исключать из сферы влияния лидера мировой торговли - США. Так, с марта 2014 года США, страны Евросоюза (28 стран) и ряд стран, выступающих против действий России в ходе украинского кризиса и присоединения Крыма, ввели жесткие меры:

1) политические и экономические санкции в отношении отдельных высокопоставленных российских политиков, чиновников, бизнесменов и отдельных российских компаний (в частности, секторальные санкции в отношении «Роснефть», «Новатэк», «Внешэкономбанк», «Газпромбанк», военных корпораций «Алмаз - Антей», концерна «Калашников», НПО «Базальт» (производитель авиабомб), «Уралвагонзавод» (производитель танков) и др.);

2) заморозка инвестиционного и военного сотрудничества США с Россией;

3) запрет со стороны стран ЕС поставок в Россию определенных товаров, услуг, технологий (для секторов экономики оборонного, инфраструктурного, транспортного, энергетического назначения). Запрет на инвестирование и оказание финансовых услуг для данных отраслей экономики России, запрет на добычу на территории РФ нефти и газа.

²⁵ Ахмедзянов, Р.Р. Повышение эффективности применения мер нетарифного регулирования в Российской Федерации / Р.Р. Ахмедзянов, А.А. Мигел, И.В. Кондрашова // Московский экономический журнал. - 2019. - № 11. - С. 626-631.

Со стороны США, запрет поставок оборудования для глубинной добычи нефти и газа, разработки арктического шельфа и добычи сланцевых запасов нефти и газа; запрет поставок буровых платформ, деталей для горизонтального бурения, подводного оборудования, морского оборудования для работы в условиях Арктики, программного обеспечения для работ по гидроразрыву пласта;

4) ограничение доступа российским компаниям к рынкам капитала западных банков.²⁶

В качестве одних из первых ответных мер, 6 августа 2014 г. Указом Президента России «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности РФ» был запрещён ввоз на территорию РФ «отдельных видов» сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее ранее решение о введении экономических ограничений в отношении российских юридических и физических лиц, а также, присоединившихся к такому решению²⁷. Данное решение о продовольственном эмбарго в силе по настоящее время и затрагивает следующие страны: США, страны ЕС, Канада, Австралия, Королевство Норвегия, Украина, Республика Албания, Черногория, Республика Исландия, Княжество Лихтенштейн и Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии.

По состоянию на 1 февраля 2021 г. 37 стран, включая США, применялось 185 ограничительных мер в отношении российских товаров, в том числе:

- 52 антидемпинговые меры;
- 22 специальные защитные меры (их них 2 защитные меры по соображениям национальной безопасности в США);
- 111 прочих нетарифных мер (39 административных мер, 13 технических барьеров, 5 дополнительных пошлин и сборов, 4 тарифных квоты, 2 импортные квоты, 3 акциза на дискриминационной основе, 9 запретов на импорт,

²⁶ Все санкции США и Евросоюза в отношении России с 2014 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - URL: <https://www.currenttime.tv/a/russia-american-european-sanctions/29449693.html>. (дата обращения: 25.10.2022).

²⁷ Носов, Д.С. «Торговые войны»: причины возникновения и последствия / Д.С. Носов, Е.А. Мирошина // Молодой ученый. - 2021. - № 23 (365). - С. 408-412.

34 санитарные и фитосанитарные меры, 1 взимание импортной пошлины, 1 ограничение по номенклатуре);

- также существовало 10 угроз введения мер.

Таким образом, нетарифные методы регулирования внешней торговли против России направлены на снижение цен на товары российского происхождения, сдерживание экономики в целом и экономическую и политическую изоляцию страны. Данная стратегия подтверждается и статистическими данными: снижением объема экспорта России и укрепление торговых позиций США (таблица 2).

Введенные санкции против России позволили развить и укрепить отечественную промышленность, снижение объемов импортных товаров стимулировало импортозамещение и усиление сотрудничества Евразийского экономического союза. Рост самообеспеченности продовольственными товарами привел к увеличению посевных площадей, и, как следствие, появлению излишков продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья. Данная положительная динамика прослеживается в таблице 2 в виде роста экспортных поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья за 2018 - 2021 г. на 89 млн. долл. США (почти в 2 раза).

Сокращение импорта по мясу и мясным субпродуктам (код ТН ВЭД 02) было полностью компенсировано за счет увеличения отечественного производства. В натуральном выражении объем произведенного мяса в России в 2019 - 2020 гг. составил 10,8 млн. тонн, что выше на 30 % показателей 2013 года. Импорт мяса и мясных субпродуктов в Россию за этот же период по сравнению с 2013 г. сократился в 3,5 раза. Полностью изменился список главных поставщиков мяса и мясных субпродуктов (т.к. под продовольственное эмбарго попали США, Германия, Канада, Дания, Австралия, Испания).²⁸ Также по ряду продовольственных товаров были прекращены поставки из США как давнего торгового партнера: рыба, ракообразные и моллюски» (код ТН ВЭД 03), фрукты и

²⁸ Семин, А.Н. Нетарифное регулирование импорта продукции и продовольственная безопасность России / А.Н. Семин, В.Е. Ковалев, А.П. Третьяков, К.А. Данилова // Этап. - 2021. - № 1. - С. 24-46.

орехи (код ТН ВЭД 08), масличные и прочие семена, плоды, растения для технических целей (код ТН ВЭД 12).

Таким образом, эмбарго позволило России значительно поменять рынок импортных товаров:

- сократить конкуренцию импортных производителей и, как следствие, повлиять на качество и ассортимент товаров на рынке (в т.ч. в худшую сторону);

- увеличить монополизацию рынка;

- снизить влияние нетарифного регулирования импорта;

- повысить продовольственную безопасность за счет увеличения самообеспеченности по ряду важнейших товаров;

- повысить общий уровень цен на рынке, в т.ч. за счет роста закупочной цены импортных товаров.

Все же, несмотря на введенные ограничения, США признало необходимость торгового сотрудничества с Россией, о чем свидетельствует, например, рост поставок российской нефти в США в 2019 г. почти на треть. Данный факт объясняется резким падением импорта на американские НПЗ сырья из Венесуэлы. Несмотря на санкции, за 2019 - 2020 гг. также отмечалось увеличение импорта машин и оборудования, химической промышленности из США (о чем свидетельствуют расчеты в таблице 4). Однако, на сегодняшний день ситуация в корне изменена, поставки энергоносителей находятся под запретом, действуют еще большее число санкций. Тем не менее, Соединенные Штаты не стали вводить эмбарго и повышать тарифы товары, имеющие стратегическое значение для национальной экономики, среди которых: обогащенный уран, изделия из чугуна, металлы платиновой группы (палладий, платина, родий и пр.), никель, титан. Также не наблюдается изменение ставок на ввоз российских удобрений (к ним применимы антидемпинговые пошлины). Стоит заметить, что подход американской стороны прагматичен и избирателен, с учетом интересов

национальной экономики.²⁹ Следовательно, России важно также выстраивать собственную стратегию экономического развития в меняющихся условиях, не забывая о защите и реализации национальных интересов. И при всем при этом, не смотря, на враждебную обстановку на мировом рынке, предельно важным, по - прежнему, остаётся сохранение хотя бы частичного торгового сотрудничества.

Резюмируем вышеизложенное в данной главе. Введение ограничительных мер послужило мощным толчком к развитию экономики России. Несмотря на то, что на данный момент Россия по - прежнему экспортирует сырьевые ресурсы и фактически субсидирует зарубежных переработчиков - своих прямых конкурентов, - все также существует положительная динамика в развитии ряда производств.

Россия и США имеют долговременные торгово - экономические и политические отношения, которые в условиях временного противостояния достаточно сложно разорвать полностью. Взаимовыгодный товарообмен, несмотря на введение взаимных ограничительных мер, продолжает сохраняться, изменяется его товарная структура. Нахождение новых направлений сотрудничества между Россией и США станет основой для снижения санкционного давления и улучшения внешнеторговых связей.

²⁹ Багдасарян, К.М. Влияние санкций на перспективы российско-американских торгово-экономических отношений / К.М. Багдасарян // Экономическое развитие России. - 2023. - Т. 30. - № 1. - С. 22-27.

3 ТЕНДЕНЦИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ С США

3.1 Проблемы в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США

В марте 2014 года, в условиях политических разногласий и нестабильности, Россия впервые столкнулась с беспрецедентным санкционным давлением со стороны США, Великобритании и ряда стран ЕС.³⁰ Спустя несколько лет, после периода 2014 - 2015 гг., российско - американские торгово - экономические отношения стабилизировались, но сравнительно на более низком уровне.³¹ В 2023 году двусторонние отношения снова претерпевают сложности, в связи с введенными ограничительными мерами США и ряда других стран в отношении России.

Система мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования неразрывно связана с торгово - экономической ситуацией в стране. В последние годы все чаще выявляются серьезные проблемы, которые могут существенно ограничить возможности для дальнейшего развития экономического сотрудничества двух государств.³²

Рассмотрим основные проблемы в области таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США.

1. Введение Правительством США экономических санкций в отношении России. Только за 2022 год, в рамках принятия 10 - го пакета ограничений против России, насчитывается свыше 14 тысяч санкций против различных видов товаров, отраслей и секторов, под влияние которых попали почти полторы тысячи россиян, около пятисот предприятий. На этот раз под ограничительные

³⁰ Хронология антироссийских санкций [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Известия»: офиц. сайт. - URL: <https://iz.ru/story/sanktcii-protiv-rossii> (дата обращения: 25.03.2023).

³¹ Багдасарян, К.М. Критический анализ работ отечественных исследователей, посвященных экономическим санкциям против России и ответным мерам / К.М. Багдасарян // Экономическое развитие России. - 2020. - Т. 27. - № 2. - С. 29-37.

³² Андрианова, Л. В., Барков, С. В. Развитие торгово-экономических отношений между Россией и США: проблемы и перспективы / Л.В. Андрианова, С.В. Барков // Экономика и предпринимательство. - 2019. - 1(11). - С. 102-106.

меры попали несколько банков, более сотни физических лиц и компаний, в основном связанных с российским ОПК, значительные объемы импорта и экспорта, размеры которых в ЕС оценили в общей сложности на 11,4 млрд евро.³³

За все время самой агрессивной санкционной политики в отношении России придерживаются США — они ввели против Москвы 1194 санкции.³⁴

Несомненно, перемены такого порядка влекут за собой множество проблем: снижение объемов торговли между Россией и США с последующим увеличением цен на товары; уменьшение доходов предприятий, занятых в сфере международной торговли; ухудшение дипломатических отношений, следовательно, нарастание политических и экономических напряжений между двумя странами; ухудшение социально - экономического положения населения, ограничение доступности ряда товаров и услуг.

Исходя из вышенаписанного, следует вывод, что санкция как мера воздействия на «провинившуюся» сторону, влечет за собой много неблагоприятных последствий, затрагивая все сферы государства, включая экономическую, политическую и социальную.

2. Установление тарифных барьеров на вывозимые из США товары в Россию. Учитывая последние события - тарифный барьер - ограничение, установленное правительством для защиты от иностранных товаров, путем введения дополнительной налоговой ставки на их ввоз³⁵ - охватывает 570 товарных позиций и в общей сумме составляет 2,3 млрд долл. по итогам 2021 г. Товары, попадающие под ограничения, облагаются по ставке 35% при импорте из России. В их число входят изделия из стали, минералы и руды, химические соеди-

³³ Ограничительные меры в 2022 году в рамках принятия 10 пакета ограничений против России [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Российская газета»: офиц. сайт. - URL: <https://rg.ru/2023/02/27/stanciia-sankciia-konechnaia.html> (дата обращения: 15.03.2023).

³⁴ Россия стала мировым лидером по количеству введенных против нее санкций [Электронный ресурс] // Сетевое издание «forbes.ru»: офиц. сайт. - URL: <https://www.forbes.ru/society/458287> (дата обращения: 15.03.2023).

³⁵ Белозерцев, В. И. Современное состояние и перспективы развития торгово-экономических отношений между Россией и США / В.И. Белозерцев // Российская экономика: тенденции и перспективы. - 2019. - 12(10). - С. 45-48.

нения, резина, древесина, бумага, компоненты авиатехники и пр. К тому же, с 10 марта 2023 года действует 200% пошлина на изделия из алюминия.

Основной причиной высоких ставок стало лишение России режим наибольшего благоприятствования по решению Правительства США, касаемо поставок алюминия, высокая пошлина была введена, согласно мнению администрации США, с целью выдерживания конкуренции американскими производителями в нынешних условиях. Опасность таких нововведений заключается в их способности значительно усложнять доступ иностранных компаний к российскому рынку. Более того, тарифы существенно повышают стоимость продуктов для российских потребителей, что может негативно сказаться на распространности американской продукции на российском рынке.

3. Нарушение прав интеллектуальной собственности (ПИС) - это широкий термин, который охватывает нарушения авторских прав, патентов, товарных знаков, охраны конфиденциальности и других видов прав интеллектуальной собственности.

В России существует множество проблем в области защиты прав интеллектуальной собственности. Среди них пиратство программного обеспечения, нарушение патентных прав на фармацевтические препараты, незаконное использование прав на товарные знаки, нелегальное копирование продуктов мультимедиа. Правительство РФ не всегда в силах обеспечить достаточную защиту прав интеллектуальной собственности, что приводит к большим потерям для американских компаний и правообладателей.³⁶

4. Легализация параллельного импорта в России. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (TRIPS), входящее в перечень документов о создании ВТО, предоставляет каждой стране право на выбор режим исчерпания интеллектуальных прав, отвечающего интересам отдельной страны. Параллельный импорт из США подразумевает ввоз оригинальной гото-

³⁶ Гаврилова, Е. В. Формирование и развитие торгово-экономических отношений между Россией и США / Е.В. Гаврилова // Экономический журнал ВШЭ. - 2021. - 22(1). - С. 84-92.

вой продукции с товарными знаками на территорию России без прямого разрешения правообладателей этих товарных знаков.

В США действует правило «доктрины первой покупки». Оно означает исчерпание прав на товарный знак, как только производитель единожды продаст свой товар в пределах своей страны. С момента осуществления такой продажи, новый собственник получает право на распоряжение товаром по своему усмотрению. В случае, когда товар покидает границы своей страны, «доктрина первой покупки» перестает действовать и сколько бы раз дистрибьюторы не перепродавали товар, его вывоз за границу должен быть одобрен правообладателем.

Альтернативой национальной концепции является международная концепция, в соответствии с которой право на товарный знак исчерпывается сразу после продажи во всех случаях и новый владелец может свободно перемещать товар с таким знаком через границы.

Когда параллельный импорт запрещен, как правило, правообладатель ввозит свои товары в другие страны сам, либо заключает договор с официальным дистрибьютором, которому дает право на поставки в конкретные страны. С легализацией параллельного импорта, который сейчас существует в России, неофициальный дистрибьютор может свободно приобрести товар, а затем провезти его в другую страну, а также, самостоятельно установить цену и условия, на которых будет продаваться товар.

Результатами введения параллельного импорта становятся появление альтернативных источников по поставкам товаров, что делает их более доступными для покупателя, расширение многообразия рынка и снижение цен – что, несомненно, является плюсом для потребителя. Однако, в будущем покупатели могут столкнуться с проблемами, связанными с обслуживанием и гарантией от официального дилера. Правообладатель может отказаться от своих обязательств, в связи с продажей товара на территории России без его согласия.

С точки зрения национальной экономики, отрицательные последствия выявляются в ходе усиления конкуренции на внутреннем рынке на один и тот

же бренд, вследствие чего может значительно упасть цена, что, в свою очередь, существенно ослабит позиции отечественных брендов.

Что касается компании – держателя товарного знака, то в первую очередь, она лишается защиты исключительных прав. Кроме того, увеличивается вероятность порчи репутации бренда за счет низкого качества товаров или предоставляемых услуг. А также, если ранее американские компании могли реализовывать свою продукцию в России значительно дороже, чем в среднем по миру, то с устранением монополии и усилением конкуренции на внутреннем рынке России для одного и того же бренда, ситуация кардинально меняется, цена на товары падает.³⁷

5. Несоблюдение требований к стандартам качества товаров между двумя странами. Так как каждая страна имеет свои требования к стандартам качества товаров, и они могут различаться в зависимости от отрасли и типа товара, в результате возникают сложности. США известны жесткой системой регулирования рынка, а также регулярным обновлением нормативных документов, где постоянно вводятся дополнительные требования, что порой создает путаницу. Прежде чем тот и иной продукт попадет на прилавки магазинов, продавец пройдет большой путь в виде соблюдения необходимого множества требований в соответствии с правилами подходящего ведомства, таких как: дополнительные испытания, ограниченный выбор испытательных лабораторий, доработка этикетки, рекламных материалов, сопроводительной информации и, возможно, самого продукта. Каждой категории товаров соответствует определенное ведомство. Обращение продуктов питания на территории США регламентируется FDA (Food and Drug Administration), но далеко не все виды продукции попадают под его влияние, для определенных, например товаров, таких как мясо и алкоголь, регулирующими ведомствами являются United States Department of Agriculture (USDA) и Bureau of Alcohol, Tobacco and Firearms (ATF).³⁸

³⁷ Параллельный импорт — а это законно? [Электронный ресурс] // Сетевое издание «IPQuorum»: офиц. сайт. URL: <https://ipquorum.ru/news/6120-parallelnyj-import-a-eto-zakonno> (дата обращения: 25.03.2023).

³⁸ Сертификация в США и Канаде [Электронный ресурс] // Ognevenko Consulting®: офиц. сайт. - URL: https://ognevenko.com/usa_certified/ (дата обращения: 25.03.2023).

Проблемы возникают тогда, когда требования одной страны не соответствуют требованиям другой. Например, товары, которые произведены в соответствии с российскими стандартами, могут не соответствовать американским стандартам и не получить разрешение на продажу в США, и наоборот.

Недавним событием, ярко характеризующим данную ситуацию, был запрет крупнейшей в мире американской онлайн - платформы для продажи биологических активных добавок и натуральных товаров для красоты и здорового образа жизни iHerb на территории России по решению Центрального районного суда Барнаула, удовлетворившего иск о признании запрещенной информации на российском сайте iHerb. В связи с несоответствием качества и маркировки некоторых товаров техническому регламенту ЕАЭС, маркетплейс был заблокирован.³⁹

Подобные ситуации грозят серьезными последствиями в торговле. Если товары не соответствуют стандартам качества, они могут быть задержаны на границе во время таможенной проверки, что приведет к приостановке поставок и увеличению издержек, либо могут быть отправлены обратно в страну поставщика, что также может привести к дополнительным расходам на логистику. Такие проблемы чаще всего заканчиваются неустойками в бизнесе и приводят к потере клиентов и прибыли.⁴⁰

Кроме того, недостаточное взаимопонимание может привести к торговым спорам и конфликтам между двумя странами, что отрицательно скажется на экономических отношениях и общих интересах. Поэтому, важно знать и соблюдать стандарты и требования к качеству товаров другой страны, чтобы обеспечить беспрепятственную торговлю.

6. Различия в законодательстве и правилах таможенного контроля, что может привести к трудностям при ввозе и вывозе товаров между странами. Ни-

³⁹ Решение по делу о запрете маркетплейса iHerb в России [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Российская газета»: офиц. сайт. - URL: <https://rg.ru/2022/03/28/roskomnadzor-postavil-tochku-v-dele-iherb.html> (дата обращения: 25.03.2023).

⁴⁰ Смирнова, А. А., Солдатенко, Ю. А. Проблемы и перспективы торгово-экономических отношений России и США / А.А. Смирнова, Ю. А. Солдатенко // Экономические науки. - 2022. - 1(2). - С. 44-49.

же приведены основные различия в законодательстве и правилах таможенного контроля России и США.

Процедуры таможенного контроля: в России таможенный контроль осуществляется при помощи таможенных органов, которые осуществляют проверку товаров и документов, а также взимание таможенных пошлин и налогов. В США таможенный контроль осуществляется при помощи Customs and Border Protection, который осуществляет проверку товаров и документов, а также обеспечивает безопасность границы.

Таможенные пошлины и налоги: в России таможенные пошлины и налоги взимаются на основании ТН ВЭД РФ. В США таможенные пошлины и налоги взимаются на основании Тарифной Классификации Соединенных Штатов (HTSUS).

Контроль качества товаров: в России таможенные органы проверяют качество товаров, включая их соответствие техническим нормам и стандартам. В США Customs and Border Protection также может проводить проверку качества товаров, но это делается в рамках общей процедуры таможенного контроля.

Различия в списке запрещенных товаров: Российский список запрещенных товаров включает в себя некоторые товары, которые не запрещены в США, например, кулинарные специи и некоторые медицинские препараты. С другой стороны, что касается такой категории товаров как оружие и наркотики, требования к ним в двух странах предъявляются разные.

Декларирование товаров: в России декларация товаров является обязательной для всех товаров, ввозимых в страну, независимо от их стоимости. В США декларация товаров также является обязательной, но только для товаров, стоимость которых превышает \$2,500. Кроме того, в США существует специальная процедура декларирования товаров, называемая "электронный ввозный документ" (eManifest), которая применяется для товаров, ввозимых в США морским или авиационным транспортом.⁴¹

⁴¹ Терещенко, О. Н. Торгово-экономические отношения России и США: состояние, проблемы, перспективы / О.Н. Терещенко // Проблемы экономики и права. - 2021. - 1(46). - С. 32-35.

Все эти различия в законодательстве и правилах таможенного контроля могут приводить к трудностям при ввозе и вывозе товаров между Россией и США, что прямым образом отразится на показателях торговли обеих стран в негативном ключе. Важно чётко знать и соблюдать законы других стран во избежание недоразумений.

7. Низкий уровень сотрудничества в сфере научно - исследовательских и опытно - конструкторских работ (далее - НИОКР), что может привести к потере конкурентоспособности России и США на мировом рынке.

Россия и США являются странами с высокоразвитой экономикой и обе имеют потенциал для производства и предоставления высококачественных товаров и услуг. Однако, без тесного сотрудничества в сфере инноваций и технологий, велика вероятность упущение возможности по улучшению качества своих продуктов, а также производительности производственных мощностей. Все это может привести к потере конкурентоспособности на мировом рынке и снижению доли экспорта товаров и услуг.⁴²

Большим риском является и то, что другие не менее развитые страны могут начать опережать в развитии данной отрасли, что сильно ударит по экономике обеих стран.

8. Уменьшения объемов взаимной торговли. Это явление, при котором две страны, которые ранее торговали между собой, постепенно сокращают объемы своей взаимной торговли. Причины могут быть различными, включая изменение курса в экономической политике одной из стран, увеличение торговых барьеров, внутренние политические или социальные факторы. Как известно, снижение объемов торговли приводит к ухудшению экономического развития и снижению уровня жизни населения. Сотрудничество в сфере НИОКР может стать одним из ключевых факторов, которые помогут решить эту проблему.

⁴² Новиков, С. А., Панова, Е. Ю. Состояние и перспективы торгово-экономических отношений России и США / С.А. Новиков, Е.Ю. Панова // Мир науки, культуры, образования. - 2019. - 1(80). - С. 19-24.

Наиболее перспективными могут быть такие направления как информационные технологии, медицинские технологии, фармакология.

Совместная деятельность двух стран в перспективной отрасли и обмен уникальным опытом может способствовать повышению качества продуктов и услуг за счет совместной разработки новых технологий и методов, используемых в производстве. А улучшение производственных процессов, сокращение издержек, увеличение спроса и повышение конкурентоспособности на мировом рынке будут результатом этих преобразований.⁴³

Немаловажным аспектом является и то, что партнерство в сфере технологий может способствовать созданию новых рабочих мест, что также станет мощным стимулом для развития взаимной торговли. Таким образом, все вышеперечисленные плюсы лишь некоторая доля потенциальных выгод, которые могут быть получены в ходе данной кооперации.

9. Неэффективность процедур таможенного декларирования и контроля, что может приводить к задержкам в поставках товаров.

Так как процедуры таможенного декларирования и контроля играют критическую роль в процессе перемещения товаров через таможенные границы разных стран, их неэффективность может приводить к задержкам и отодвигать сроки поставок товаров на неопределенные периоды времени.⁴⁴

Первая причина неэффективности кроется в чрезмерной бюрократии. В разных странах существуют различные правила и нормы, которые нужно соблюдать при таможенном оформлении товаров. Это может включать в себя заполнение большого количества форм, предоставление документов и различных сертификатов, что отнимает много времени и усилий участников ВЭД.

Второй существенной причиной может стать недостаточная компетентность таможенных служащих, что может замедлить процесс проверки товаров.

⁴³ Терещенко, О. Н. Торгово-экономические отношения России и США: состояние, проблемы, перспективы / О.Н. Терещенко // Проблемы экономики и права. - 2021. - 1(46). - С. 32-35.

⁴⁴ Дроздова, Н. И. Основные тенденции и проблемы развития торгово-экономических отношений России и США / Н.И. Дроздова // Экономические науки. - 2019. - 2(1). - С. 51-57.

Третья причина, которая может привести к задержкам в поставках товаров, связана с недостаточным использованием технологий. Таможенные службы по всему миру уже используют различные технологии, такие как автоматизированные системы контроля, электронное декларирование, системы идентификации и отслеживания, но некоторые страны могут быть не готовы к таким инновациям, что может затруднить и замедлить процесс таможенного контроля.

Наконец, четвертой причиной является недостаточное сотрудничество между таможенными органами и участниками ВЭД. Однако, оперативная координация между таможенными службами с целью ускорения процесса проверки товаров, а также более тесное их сотрудничество с участниками ВЭД с целью обеспечения правильной и своевременной документации может изменить ситуацию в положительную сторону.

10. Нарушение правил ВТО и других международных договоров в сфере торговли между Россией и США. В разные временные периоды, обоюдно, как российскими, так и американскими правительствами, были выявлены нарушения с противоположных сторон.

В 2021 году офис торгового представителя США выступил с обвинением в отношении Правительства РФ о не соблюдении обязательств в рамках ВТО. В ходе торговых договоров в связи с публикацией ежегодного доклада, подготовленного для конгресса офисом торгового представителя, Кэтрин Тай заявила: «В этом докладе представлен обзор продолжающегося отхода России от руководящих принципов Всемирной торговой организации, таких как недискриминационные практики, более открытая торговля, предсказуемость, прозрачность и честная конкуренция».⁴⁵

⁴⁵ Office of the United States Trade Representative (USTR) [Электронный ресурс] // Office of the U.S. Trade Representative: офиц. сайт. - URL: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2021/december/ustr-announces-2021-report-implementation-and-enforcement-russias-wto-commitments> (дата обращения: 05.03.2023).

Согласно документу, Россия обвинялась в ограничении импорта сельскохозяйственной продукции и политике импортозамещения, также «принудительной локализации производства» в промышленности.⁴⁶

Правительство РФ дало ответ на сложившуюся ситуацию, обозначив, что в рамках программы импортозамещения Россия пытается адаптироваться к новым условиям после введенных в отношении страны санкций.⁴⁷

Что же касается экономической политики США, то Правительство РФ также выдвигало обвинения в отношении своего оппонента. Одним из них было дело, рассмотренное судом г. Южно - Сахалинск, в связи с выходом из России бывшего оператора проекта Сахалин - 1 Exxon Neftegas Limited (дочерняя компания ExxonMobil с долей в 30%) на фоне ведения антироссийских санкций Запада. Американские инвесторы, входившие в нефтегазовый международный консорциум, управляемый российской компанией, в марте 2022 г. заявили о намерении покинуть проект, а в апреле - о введении режима форс - мажора, результатом которого работа проекта была фактически приостановлена. Суд не смог признать доводы форс - мажора объективными, так как подобные ограничения были приняты в нарушение статьи 41го устава ООН.⁴⁸

Еще одним инцидентом, характеризующим несоблюдения правил международных договоров в двусторонних отношениях, стало лишение России режима наибольшего благоприятствования (РНБ), по решению Правительства США, на фоне политических и экономических разногласий. Согласно положениям ВТО данная мера противоречит принципу о недискриминации.

Следовательно, стоит признать, что конфликты, где две стороны не в состоянии прийти к общему согласию, часто имеют негативные последствия для

⁴⁶ Обвинение России, со стороны США, в нарушении правил ВТО [Электронный ресурс] // Сетевое издание "Интерфакс.ру": офиц. сайт. - URL: <https://www.interfax.ru/business/811792> (дата обращения: 05.04.2023).

⁴⁷ Ответ Правительства РФ на обвинения США в адрес России по поводу нарушений правил ВТО [Электронный ресурс] // «Лента.Ру»: офиц. сайт. - URL: <https://lenta.ru/news/2021/12/22/vtoo/> (дата обращения: 05.04.2023).

⁴⁸ Уход первого оператора проекта Сахалин-1 из-за санкций США и ЕС [Электронный ресурс] // Информационно-аналитический портал Neftegaz.RU: офиц. сайт. - URL: <https://neftegaz.ru/news/arbitrage/772590> (дата обращения: 05.04.2023).

обоих: ослабление экономических позиций на мировом рынке, ограничение экспорта и импорта - только часть последствий.

Для решения подобных проблем необходимо уметь грамотно использовать различные инструменты, такие как переговоры и диалоги, сотрудничество в рамках международных организаций, а также обращение к механизмам разрешения торговых споров ВТО. Важно, чтобы обе стороны придерживались правил и договоренностей, установленных международными организациями, и работали сообща для укрепления международной торговли и экономического развития.

Обобщая вышесказанное, стоит отметить, что в последнее время наблюдается устойчивое усиление санкционной политики в отношении России. Ограничение торговых отношений и запрет на сотрудничество с иностранными компаниями, которые впоследствии «покинули» российский рынок, являются жестким барьером для эффективного экономического сотрудничества. Следствиями таких преобразований становится снижение объемов торговли и инвестиций между Россией и США. Чтобы преодолеть эти проблемы, необходимо постепенно улучшать диалог между двумя странами. Регулярное проведение переговоров и консультаций может помочь улучшить «климат» в геополитических вопросах и стабилизировать ситуацию. Вместе с тем, не стоит сдавать собственных позиций, важно уметь вовремя адаптироваться в рамках меняющихся условий, а это значит необходимо наращивать потенциал отечественного рынка товаров и услуг, регулярно повышать их качество и выступать в роли сильного и достойного конкурента на мировом рынке.

3.2 Возможные пути решения проблем в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США

Россия и США имеют долгую историю торгово - экономических отношений, включая проблемы в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования. Несмотря на то, что некоторые проблемы можно решить путем пере-

говоров и договоренностей, другие требуют проведение более ресурсозатратных подходов.

Возможные пути решения проблем в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования торгово - экономических отношений России с США:

1. Переговоры и диалог. Для разрешения таможенных и торговых споров между Россией и США необходимо проводить регулярные встречи между представителями таможенных и торговых ведомств обеих стран.

Переговоры и диалог, как основные инструменты дипломатии, необходимы для разрешения конфликтов и достижения соглашений между двумя или более сторонами. Переговоры в данном случае - формальный процесс, в рамках которого стороны могут обсуждать конкретные проблемы, искать компромиссы и решения, которые будут выгодны для обеих сторон. Диалог - неформальный процесс, в котором стороны обмениваются мнениями, идеями и предложениями, чтобы прийти к общему пониманию, он может принимать различные конфигурации, включая официальные встречи, телефонные звонки, электронную переписку и т.д.

В ходе переговоров и диалога важно учитывать интересы каждой стороны и стремиться к поиску взаимовыгодных решений. Ключевыми элементами успешных переговоров будут анализ и понимание позиций сторон, четкое определение целей и задач, а также разработка конкретных планов действий с учетом факторов, которые могут повлиять на результат, а именно, различия в менталитете и уровень доверия между договаривающимися сторонами.

2. Развитие механизмов регулирования торговых отношений. Механизмы регулирования торговых отношений - это набор правил и процедур, которые устанавливают и регулируют торговые отношения между различными странами, компаниями и отдельными индивидуальными предпринимателями. Целью их применения, как правило, является обеспечение равных условий конкуренции, защита интересов участников рынка и установление свободного товаропотока. Согласно этой идее, возможно создание Межправительственной комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству с четким разграничением на

подкомитеты, отвечающие за конкретные аспекты торговых отношений, например, по вопросам таможенной политики, инвестиций, защите прав интеллектуальной собственности, мониторинга выполнения условий соглашения, разрешения торговых споров и т.д. Наделенная полномочиями, такая структура сможет заниматься урегулированием торговых споров, установлением справедливых торговых условий, снижением торговых барьеров и повышением уровня доверия между торговыми партнерами, а ее четкое деление на подкомитеты обеспечит равномерное распределение прав и обязанностей, что, в свою очередь, повысит уровень продуктивности деятельности комиссии.

На сегодняшний день в мире существует множество различных механизмов регулирования торговых отношений. Некоторые из них являются многосторонними и применяются на уровне международных организаций, таких как ВТО, которая разрабатывает правила торговли между странами - членами.

В контексте отношений Россия с США, возможность создания и развития таких механизмов стала особенно актуальной в рамках нынешних геополитических разногласий. Некоторые из механизмов, которые могут быть использованы для урегулирования конфликтов, включают в себя:

а. Соглашение о торговле и инвестициях (далее - ТИС). ТИС может служить платформой для разработки правил, которые регулируют торговые отношения между Россией и США. Такое соглашение сможет определять взаимный доступ к рынкам, правила конкуренции и защиту интеллектуальной собственности.

б. Механизмы регулирования споров. В случае возникновения торговых разногласий, обе страны будут вправе использовать механизмы регулирования споров, в число которых входит: международный арбитраж или прямые переговоры между правительствами, медиация и соглашение об отмене торговых ограничений.

с. Устранение торговых барьеров. Устранение торговых барьеров - это процесс, направленный на устранение препятствий для свободной торговли между странами. К числу препятствий относятся таможенные пошлины, квоты

на импорт, лицензирование, нормы и стандарты качества, а также другие регулирующие меры.

В рамках отношений России и США, наибольший положительный эффект могли бы принести следующие нововведения: аннулирование законопроекта об отзыве режима наибольшего благоприятствования в торговле по отношению к России, в результате чего тарифы на импорт значительно снизятся и товаропоток возобновится, а также снятие режима торгового эмбарго.

Однако стоит отметить, что снижение торговых барьеров должно проводиться планомерно и с учетом регулярной оценки воздействия на экономику, с целью устранения нежелательных последствий для отдельных секторов экономики, которые могут быть менее конкурентоспособными в условиях повышенной конкуренции.

4. Разработка новых торговых соглашений. На сегодняшний день Россия уже имеет достаточный опыт подписания соглашений с другими странами, например, Российско - китайский договор о добрососедстве, дружбе и сотрудничестве и связанная с ним Шанхайская организация сотрудничества. Помимо Китая, Россия ранее также заключала соглашения и договоры с Индией и Пакистаном.⁴⁹

Процесс создания торгового соглашения России с США будет включать в себя несколько этапов.

Первый этап - это определение общих целей и задач, которые должны быть достигнуты в результате соглашения. Среди них может быть снижение ставок таможенных пошлин, свободный доступ на рынки товаров и услуг, улучшение инвестиционной среды, защита интеллектуальной собственности,

Второй этап предполагает обсуждение возможных условий и механизмов реализации соглашения. Они могут включать в себя регулярный мониторинг выполнения условий соглашения и отлаженные механизмы разрешения споров

⁴⁹ Соглашения и договоры, заключенные между Россией и другими странами [Электронный ресурс] // Министерство иностранных дел Российской Федерации: офиц. сайт. - URL: <https://archive.mid.ru/web/guest/maps> (дата обращения: 05.04.2023).

в случае нарушения условий договора, а также, порядок определения страны происхождения товара, правила технического регулирования и стандартизации, требования относительно защиты прав интеллектуальной собственности.

Третий этап - это заключение соглашения, которое включает в себя подписание документов и утверждение всех необходимых условий. После чего начинается период реализации, в течение которого происходит мониторинг и контроль выполнения обязательств.

При создании торгового соглашения важно опираться на уже существующие международные правовые нормы и регулирующие механизмы, такие как ВТО, чтобы гарантировать соответствие международным стандартам.

В целях повышения шансов на успех, разработка такого проекта требует всестороннего взгляда, для этого необходимо проведение конференций с представителями правительственных органов, крупных российских компаний по производству продукции, составляющей базу экспорта России, а также, экспертами в финансовой и политической аналитике.

В целом, разработка нового торгового соглашения требует учета множества факторов и интересов и может занять много времени. Вместе с тем, его успешная реализация может стать важным шагом в укреплении экономических и торговых отношений между двумя странами.

5. Установление тесного экономического сотрудничества в сфере НИОКР. Этот процесс может включать в себя развитие взаимных инвестиций, создание совместных предприятий, технологический обмен и научно - исследовательскую кооперацию.

Одним из важных условий эффективного продвижения сотрудничества является устранение препятствий для инвестирования и создания совместных предприятий. Для этого необходимо создать устойчивую инвестиционную среду, включающую в себя устранение бюрократических препятствий, повышение прозрачности правительственной деятельности, защиту интеллектуальной собственности и обеспечение законности. Кроме того, стимулирование инвестиций

может быть достигнуто через упрощение процедур лицензирования и налоговой политики.

Далее необходим двусторонний обмен опытом, именно он может способствовать развитию новых отраслей экономики и повышению производительности в существующих секторах. И наконец, в рамках технологического обмена следует создание совместных научно - исследовательских центров и лабораторий, деятельность которых будет направлена на получение новых знаний и их практическое применение при создании инновационных технологий.

6. Кооперация в пользу поддержки и защиты международных торговых правил. Россия и США, как одни из крупнейших экономических держав в мире, имеют значительное влияние на мировую торговлю и могут сотрудничать на международном уровне с целью защиты правил мировой торговли. Содействие может включать в себя поддержку многосторонних торговых соглашений, таких как ВТО, которая является главным форумом для разработки и принятия правил международной торговли, а также поддержку реформ в рамках ВТО, направленных на улучшение условий торговли между странами.

Кроме этого, поддержка может выражаться в развитии более эффективных механизмов для разрешения торговых споров, усилении защиты прав интеллектуальной собственности, повышении прозрачности торговых сделок и борьбе с недобросовестной конкуренцией. Следовательно, защита международных торговых правил может стать залогом стабильности и предсказуемости в мировой торговле.

7. Установление доверительных отношений и укрепление дипломатических связей может помочь уменьшить напряженность в торговых отношениях и обеспечить более продуктивный диалог по поводу решения проблем в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования.

Комплекс мероприятий такого рода может включать в себя обмен культурными делегациями, укрепление сотрудничества в области науки и образования, укрепление культурно - академических связей между народами США и

России, улучшение взаимопонимания между странами в структуре различающихся особенностей менталитета.

В рамках дипломатического сотрудничества России с США можно рассмотреть несколько конкретных направлений. Самым первым является подписание и ратификация странами международных торговых соглашений, основанных на принципах свободной и справедливой конкуренции, уважении прав интеллектуальной собственности и борьбы с дискриминацией.

Следующим шагом может стать совместное участие России и США в работе по укреплению ВТО. Для этого необходимо обсудить и поддержать реформы в рамках этой организации, направленные на повышение эффективности ее деятельности и улучшение условий торговли между странами - участниками.

Далее можно заключить договор о совместном участии России и США в создании и поддержке региональных торговых соглашений. Такой шаг может помочь улучшить торговые отношения между различными регионами мира и создать новые возможности для экспорта и импорта товаров и услуг.

Следующая заключительная, но не менее важная мера основана на разработке и совместной реализации программ, направленных на повышение квалификации, в области прав и обязанностей в рамках международной торговли, представителей крупных бизнес - сообществ, правительственных органов и других участников ВЭД. Такое преобразование поможет снизить количество ошибок и недоразумений в торгово - экономических отношениях, а также повысит эффективность торговой деятельности бизнес - сообществ в условиях мировой конкуренции.

Резюмируем вышеизложенное в данной главе. Россия и США имеют долгую историю торгово - экономических отношений, последнее десятилетие, характеризующееся проблемами в геополитике, внесло в них свои коррективы. Проблемы торгово - экономического плана неразрывно связаны с проблемами в сфере таможенно - тарифного и нетарифного регулирования. Несмотря на то,

что некоторые из них можно решить путем переговоров и договоренностей, другие требуют проведение иных, более ресурсозатратных подходов.

Установление конструктивного диалога между Россией и США с поиска компромиссов может помочь улучшить торговые отношения между двумя странами. Для этого могут использоваться различные механизмы, такие как переговоры, консультации и встречи высокопоставленных лиц.

Немаловажным является укрепление экономических связей между двумя странами, предполагающее увеличение объема торговли, инвестирование в совместные проекты и сотрудничество в различных сферах, таких как наука и технологии.

Также важным направлением в развитии является улучшение технической и технологической базы. Для этого необходимо усовершенствовать инфраструктуру, расширить возможности для торговли, создать условия для использования новых технологий. Внедрение новых технологий может значительно улучшить процессы таможенного и нетарифного регулирования и повысить эффективность торговли между Россией и США.

Еще одним из возможных вариантов решения проблем, может быть, пересмотр условий действующих соглашений, в том числе, например, договора о свободной торговле между Россией и США. Необходимо учитывать интересы обеих сторон и стремиться к поиску компромиссов, чтобы обеспечить стабильность и предсказуемость в торгово - экономических отношениях.

И в заключении, важным аспектом является усиление контроля над соблюдением международных норм и правил в сфере торговли. Для этого можно привлекать международные организации, такие как Всемирная торговая организация (ВТО), и усиливать работу национальных регуляторных органов.

Следовательно, необходимо активно использовать возможности международной дипломатии и коммуникации для устранения недоразумений и снятия напряженности в отношениях между Россией и США. Открытый диалог и конструктивная коммуникация могут помочь снизить риск возникновения новых проблем в будущем.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Изучение мер таможенно - тарифного и нетарифного регулирования, а также их влияния на показатели внешней торговли принимают все большую значимость в рамках проведения активной фазы санкционного давления в адрес России. Анализ такой взаимосвязи позволяет увидеть целостную картину экономической ситуации в стране и спрогнозировать ближайшие перспективы.

В ходе исследования удалось установить, что правительства обеих стран, России и США, одинаково пользуются средствами таможенного - тарифного и нетарифного регулирования, различие составляет лишь частота их применения. На сегодняшний день против России действует целый ряд ограничительных мер. К числу таможенно - тарифных мер относятся: антидемпинговые и специальные защитные пошлины. Список нетарифных мер, в сравнении с таможенно - тарифными, отличается большим разнообразием, в него входят: административные меры, технические барьеры, тарифные квоты, импортные квоты, акцизы на дискриминационной основе, запреты на импорт, санитарные и фитосанитарные меры, взимание импортной пошлины, ограничение по номенклатуре.

Ответными мерами России, за всю хронологию санкционной политики, начиная с 2014 года, становилось: продовольственное эмбарго (мясные и молочные продукты, рыба, овощи, фрукты и орехи), ограничение госзакупок по ряду товаров лёгкой промышленности; закон о контрсанкциях от 06.04.2018, запрещающий импорт ряда товаров, произведённых в США, а также въезд отдельных граждан; кроме того, немаловажной статьёй стала политика импортозамещения.

Именно последний пункт послужил толчком к развитию экономики России. В ходе введения эмбарго на целый ряд продуктов, Правительство Российской Федерации выбрало политику импортозамещения с целью адаптации к новым торгово - экономическим условиям. Что в свою очередь, позволило существенно поменять рынок импортных товаров:

- сократить конкуренцию импортных производителей и, как следствие, повлиять на качество и ассортимент товаров на рынке (в т.ч. в худшую сторону);
- увеличить монополизацию рынка;
- снизить влияние нетарифного регулирования импорта;
- повысить продовольственную безопасность за счет увеличения самообеспеченности по ряду важнейших товаров;
- повысить общий уровень цен на рынке, в т.ч. за счет роста закупочной цены импортных товаров.

Однако, все же, превалирующим действием санкционной политики является ограничение торговли и иностранных инвестиций. Так как, на сегодняшний день, под санкции попадают несколько банков, более сотни физических лиц и компаний, в основном связанных с российским ОПК, значительные объемы импорта и экспорта, то значительно усложняется ситуация в стране в целом. Иностранные партнёры отказываются сотрудничать с Россией, поскольку нынешние условия делают торговые отношения невыгодными и крайне опасными для репутации зарубежной компании.

С целью улучшения позиций страны по всем сферам (экономическая, политическая, социальная), важно придерживаться следующих подходов в отношении США:

- устанавливать конструктивный диалог между двумя странами с поиском компромиссов и взаимных выгод;
- укреплять экономические связи, посредством увеличения объема торговли, инвестирования в совместные проекты, сотрудничества в области науки, инноваций и технологий;
- усовершенствовать техническую и технологическую базу с помощью обновления инфраструктур, расширения торговых возможностей, создания всех необходимых условий для разработки и пользования технологиями.
- новый взгляд на условия действующих соглашений и возможных в перспективе, в том числе договор о свободной торговле, также важно обеспечивать стабильность и предсказуемость торгово - экономических отношений.

- усилить контроль над несоблюдением международных норм и правил в сфере торговли посредством привлечения сторонних организаций, например, ВТО.

Следовательно, необходимо активно использовать инструменты международной дипломатии и коммуникации для стабилизации двусторонних отношений и качественного улучшения позиций страны.

Подводя итог, стоит заметить, что Россия и США имеют большие перспективы для установления стабильных, долгосрочных и взаимовыгодных отношений. Грамотно выстроенная траектория совместного «пути» со схожими целями и взглядами сможет вывести обе страны из вереницы конфликтов, споров и санкций на новый уровень отношений, доверительных, дипломатичных и продуктивных.

А открытый диалог в совокупности с конструктивной коммуникацией смогут снизить риски возникновения новых проблем в будущем.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Договор о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 (ред. от 24.03.2022) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855. - 12.10.2022.

2 Федеральный закон от 21.05.1993 N 5003 - 1 (последняя редакция) «О таможенном тарифе» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. URL: Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_1995. - 12.10.2022.

3 Решение от 14.09. 2021 г. № 80 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии» (с изм и доп., вступ. в силу с 09.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. Режим доступа: URL: <http://www.consultant.ru/document/cons>. - 12.10.2022.

4 Соглашение от 25 января 2008 года (ред. от 31.05.2019) «О единых правилах определения страны происхождения товаров» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.consultant.ru>. - 12.10.2022.

5 Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран (приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе) (ред. от 24.03.2022) (с изм. И доп., вступ. в силу с 03.04.2023) [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: офиц. сайт. Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc. - 12.10.2022.

6 Закон о тарифе от 1930 года (19 U.S.C. 4 - TARIFF ACT OF 1930) [Электронный ресурс] // Discover U.S. Government Information: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.govinfo.gov/app/details>. - 16.10.2022.

7 Гармонизированный тариф США (Harmonized Tariff Schedule of the United States) [Электронный ресурс] // United States international trade commission: офиц.

сайт. Режим доступа: https://www.usitc.gov/harmonized_tariff_information. - 12.10.2022.

8 Федякина, Л.Н. Внешнеторговая политика США как инструмент защиты национальных интересов / Л.Н. Федякина, А.А. Тинькова // Вестник РУДН. Серия: Экономика. - 2020. - № 4. - С. 842 - 857.

9 Иванова, В.В. Особенности и тенденции внешнеторговых отношений России и США на современном этапе / В.В. Иванова // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2021. - № 8. - С. 73 - 75.

10 Будущее российско - американских отношений. 2020. Аналитическая записка [Электронный ресурс] // Российский совет по международным делам: офиц. сайт. Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/papers/Russia - USA - PolicyBrief31.pdf>. - 16.10.2022.

11 Сочнева, А.Е. Исполнение внешнеторговых сделок в условиях «санкционной войны» / А.Е. Сочнева // Молодой ученый. - 2017. - № 35 (169). - С. 40 - 42.

12 Russia's Trade Status, Tariffs, and WTO Issues / Congressional Research Service [Электронный ресурс] // Congressional Research Service: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.crsreports.congress.gov/product/pdf/IF/IF12071>. - 16.10.2022.

13 Обзор существующих ограничений в доступе российских товаров на зарубежные рынки [Электронный ресурс] // Портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России: офиц. сайт. Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/rus_export/torg_exp. - 16.10.2022).

14 Введение США пошлины в 200% на алюминий из России [Электронный ресурс] // Сетевое издание "Интерфакс.ру": офиц. сайт. Режим доступа: www.interfax.ru/business/887652. - 20.03.2022.

15 Еремина, А.Е. Санкции в российско - американских отношениях в энергетическом секторе / А.Е. Еремина // Геоэкономика энергетики. - 2020. - Т. 10. - № 2. - С. 130 - 144.

16 Будущее российско - американских отношений. 2020. Аналитическая записка Российского совета по международным делам [Электронный ресурс] //

Российский совет по международным делам: офиц. сайт. Режим доступа: <https://russiancouncil.ru/papers/Russia - USA - PolicyBrief31.pdf> . - 20.11.2023.

17 Панишко, Е.А. Внешнеторговые отношения между Россией и США: особенности и тенденции // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2020. - № 3 (92). - С. 37 - 45.

18 Данные таможенной статистики России в 2023 году [Электронный ресурс] // Сетевое издание BFM.ru. Портал деловых новостей, проект группы компаний «РУМЕДИА»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.bfm.ru/news/520985>. - 20.03.2023.

19 Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] // Федеральная таможенная служба: офиц. сайт. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. - 20.11.2022.

20 Экспорт - импорт России по данным отчетов ФТС России [Электронный ресурс] // Федеральная таможенная служба: офиц. сайт. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/325325>. - 20.11.2022.

21 Таможенная служба РФ в 2016 - 2021 гг. Справочные материалы к расширенному заседанию коллегии ФТС России [Электронный ресурс] // Министерство финансов Российской Федерации: офиц. сайт. Режим доступа: https://minfin.gov.ru/common/upload/library/2019/04/main/06_Federalnaya_tamozhennaya_sluzhba_v_2018_godu.pdf. - 20.11.2022.

22 Экспорт РФ энергетических товаров (по данным ФТС России и Росстата). Внешняя торговля товарами (по методологии платежного баланса). Центральный банк РФ [Электронный ресурс] // Центральный банк России: офиц. сайт. Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/#a_71441. - 25.11.2022.

23 Гомон, И.В. Оценка влияния экспортных пошлин на развитие экспорта / И.В. Гомон, Е.Ю. Шуралева // Тенденции развития науки и образования. - 2020. - № 61 - 6. - С. 9 - 12.

24 Гомон, И.В. Влияние таможенно - тарифного регулирования на динамику импорта РФ / И.В. Гомон, А.М. Выродова, М.В. Козачек // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2021. - № 5 - 1 (75). - С. 144 - 150.

25 Ахмедзянов, Р.Р. Повышение эффективности применения мер нетарифного регулирования в Российской Федерации / Р.Р. Ахмедзянов, А.А. Мигел, И.В. Кондрашова // Московский экономический журнал. - 2019. - № 11. - С. 626 - 631.

26 Все санкции США и Евросоюза в отношении России с 2014 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.currenttime.tv/a/russia-american-european-sanctions/29449693.html>. - 25.10.2022.

27 Носов, Д.С. «Торговые войны»: причины возникновения и последствия / Д.С. Носов, Е.А. Мирошина // Молодой ученый. - 2021. - № 23 (365). - С. 408 - 412.

28 Семин, А.Н. Нетарифное регулирование импорта продукции и продовольственная безопасность России / А.Н. Семин, В.Е. Ковалев, А.П. Третьяков, К.А. Данилова // Этап. - 2021. - № 1. - С. 24 - 46.

29 Багдасарян, К.М. Влияние санкций на перспективы российско - американских торгово - экономических отношений / К.М. Багдасарян // Экономическое развитие России. - 2023. - Т. 30. - № 1. - С. 22 - 27.

30 Хронология антироссийских санкций [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Известия»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://iz.ru/story/sanktcii-protiv-rossii>. - 25.03.2023.

31 Багдасарян, К.М. Критический анализ работ отечественных исследователей, посвященных экономическим санкциям против России и ответным мерам / К.М. Багдасарян // Экономическое развитие России. - 2020. - Т. 27. - № 2. - С. 29 - 37.

32 Андрианова, Л. В., Барков, С. В. Развитие торгово - экономических отношений между Россией и США: проблемы и перспективы / Л.В. Андрианова, С.В. Барков // Экономика и предпринимательство. - 2019. - 1(11). - С. 102 - 106.

33 Ограничительные меры в 2022 году в рамках принятия 10 пакета ограничений против России [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Российская газета»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://rg.ru/2023/02/27/stanciia-sankciia-konechnaia.html>. - 15.03.2022.

34 Россия стала мировым лидером по количеству введенных против нее санкций [Электронный ресурс] // Сетевое издание «forbes.ru»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.forbes.ru/society/458287>. - 15.03.2023.

35 Белозерцев, В. И. Современное состояние и перспективы развития торгово - экономических отношений между Россией и США / В.И. Белозерцев // Российская экономика: тенденции и перспективы. - 2019. - 12(10). - С. 45 - 48.

36 Гаврилова, Е. В. Формирование и развитие торгово - экономических отношений между Россией и США / Е.В. Гаврилова // Экономический журнал ВШЭ. - 2021. - 22(1). - С. 84 - 92.

37 Параллельный импорт — а это законно? [Электронный ресурс] // Сетевое издание «IPQuorum»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://ipquorum.ru/news/6120-parallelnyj-import-a-eto-zakonno>. - 25.03.2023.

38 Сертификация в США и Канаде [Электронный ресурс] // Ognevenko Consulting®: офиц. сайт. Режим доступа: https://ognevenko.com/usa_certified. - 25.03.2023.

39 Решение по делу о запрете маркетплейса iHerb в России [Электронный ресурс] // Сетевое издание «Российская газета»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://rg.ru/2022/03/28/roskomnadzor - postavil - tochku - v - dele - iherb.html>. - 25.03.2023.

40 Смирнова, А. А., Солдатенко, Ю. А. Проблемы и перспективы торгово - экономических отношений России и США / А.А. Смирнова, Ю. А. Солдатенко // Экономические науки. - 2022. - 1(2). - С. 44 - 49.

41 Терещенко, О. Н. Торгово - экономические отношения России и США: состояние, проблемы, перспективы / О.Н. Терещенко // Проблемы экономики и права. - 2021. - 1(46). - С. 32 - 35.

42 Новиков, С. А., Панова, Е. Ю. Состояние и перспективы торгово - экономических отношений России и США / С.А. Новиков, Е.Ю. Панова // Мир науки, культуры, образования. - 2019. - 1(80). - С. 19 - 24.

43 Терещенко, О. Н. Торгово - экономические отношения России и США: со - стояние, проблемы, перспективы / О.Н. Терещенко // Проблемы экономики и права. - 2021. - 1(46). - С. 32 - 35.

44 Дроздова, Н. И. Основные тенденции и проблемы развития торгово - экономических отношений России и США / Н.И. Дроздова // Экономические науки. - 2019. - 2(1). - С. 51 - 57.

45 Office of the United States Trade Representative (USTR) [Электронный ресурс] // Office of the U.S. Trade Representative: офиц. сайт. Режим доступа: <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/press-releases/2021/december/ustr-announces-2021-report-implementation-and-enforcement-russias-wto-commitments>. - 05.03.2023.

46 Обвинение России, со стороны США, в нарушении правил ВТО [Электронный ресурс] // Сетевое издание "Интерфакс.ру": офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.interfax.ru/business/811792>. - 05.04.2023.

47 Ответ Правительства РФ на обвинения США в адрес России по поводу нарушений правил ВТО [Электронный ресурс] // «Лента.Ру»: офиц. сайт. Режим доступа: <https://lenta.ru/news/2021/12/22/vtool/>. - 05.04.2023).

48 Уход первого оператора проекта Сахалин - 1 из - за санкций США и ЕС [Электронный ресурс] // Информационно - аналитический портал Neftegaz.RU: офиц. сайт. URL: <https://neftegaz.ru/news/arbitrage/772590> (дата обращения: 05.04.2023)

49 Соглашения и договоры, заключенные между Россией и другими странами [Электронный ресурс] // Министерство иностранных дел Российской Федерации: офиц. сайт. Режим доступа: <https://archive.mid.ru/web/guest/maps>. - 05.04.2023.

50 Экспорт нефтепродуктов. Статистический бюллетень Банка России [Электронный ресурс] // Центральный банк России: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.cbr.ru/statistics/bbs>. - 12.11.2022.

51 Экономическое сотрудничество России и США в условиях неопределенности. Социально ориентированный нефинансовый институт развития Росконгресс [Электронный ресурс] // Информационно - аналитическая система Фонда Роскон-

гресс: офиц. сайт. Режим доступа:
https://roscongress.org/upload/medialibrary/64c/_preview.pdf. - 15.10.2022.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Таблица А.1 - Абсолютный прирост показателей внешней торговли между Россией и США за 2016 - 2021 гг.⁵⁰

в млн. долл. США

Показатель	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Товарооборот	3226	1824	1214	- 2351	10530
Экспорт	1345	1892	543	- 2208	6697
Импорт	1881	- 68	672	- 144	3833
Сальдо торгового баланса	- 536	1960	- 129	- 2064	2864

Таблица А.2 - Темпы роста показателей внешней торговли между Россией и США за 2016 - 2021 гг.⁵¹

в %

Показатель	Темп роста				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Товарооборот	116,2	107,9	104,9	91,0	144,1
Экспорт	114,5	117,8	104,3	83,1	161,8
Импорт	117,6	99,5	105,4	98,9	129,4
Сальдо торгового баланса	137,4	0,5	1390,0	1584,9	- 30,0

⁵⁰ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

⁵¹ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Таблица Б.1 - Абсолютный прирост в товарной структуре экспорта России в США за 2016 - 2021 гг.⁵²

в млн. долл. США

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

Таблица Б.2 - Темп роста в товарной структуре экспорта России в США за 2016 - 2021 гг.⁵³

в %

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

⁵² Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

⁵³ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Б

Таблица Б.3 - Удельный вес товаров в товарной структуре экспорта России в США в 2016 - 2021 гг.

в %

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Таблица В.1 - Абсолютный прирост в товарной структуре импорта в Россию из США за 2016 - 2021 гг.⁵⁴

в млн. долл. США

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

Таблица В.2 - Темп роста в товарной структуре импорта в Россию из США за 2016 - 2021 гг.⁵⁵

в %

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

⁵⁴ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

⁵⁵ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ В

Таблица В.3 - Удельный вес товаров в товарной структуре импорта в Россию из США в 2016 - 2021 гг.

в %

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Таблица Г.1 - Удельный вес таможенных платежей в структуре показателей вывозных таможенных пошлин России за 2016 - 2021 гг.⁵⁶

в %

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

⁵⁶ Итоги внешней торговли с основными странами. Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511.-25.11.2022>.

ПРИЛОЖЕНИЕ Д

Таблица Д.1 - Расчет средних экспортных ставок энергетических товаров России в 2016 - 2021 гг.⁵⁷

Наименование товарной группы	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Всего	1345	1892	543	- 2208	6697
в том числе:					
минеральные продукты (коды ТН ВЭД 25 - 27)	91	1478	1938	- 1436	3373
металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72 - 83)	1120	- 826	- 1015	- 818	1294
продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28 - 40)	- 137	583	- 399	- 482	945
драгоценные металлы и камни (код ТН ВЭД 71)	231	366	269	674	268
машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84 - 90)	94	42	- 75	- 275	317
древесина и целлюлозно - бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44 - 49)	41	52	- 39	6	340
продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01 - 24)	- 1	5	16	42	31

Таблица Д.2 - Абсолютный прирост средних экспортных ставок энергетических товаров России в 2016 - 2021 гг.⁵⁸

в %

Показатель	Абсолютный прирост				
	2017 г. к 2016 г.	2018 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.	2020 г. к 2019 г.	2021 г. к 2020 г.
Сырая нефть	- 2,95	1,22	- 5,02	- 5,78	0,33
Природный газ	- 0,11	- 2,09	- 1,70	- 2,93	8,70
Товары, выработанные из нефти	- 2,73	1,52	- 2,50	- 2,91	- 0,23
Прочие товары	- 0,28	- 0,03	- 0,02	- 0,02	1,57

⁵⁷ Экспорт Российской Федерации энергетических товаров (по данным ФТС России и Росстата). Внешняя торговля товарами (по методологии платежного баланса). Центральный банк РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/#a_71441.-25.11.2022.

⁵⁸ Экспорт Российской Федерации энергетических товаров (по данным ФТС России и Росстата). Внешняя торговля товарами (по методологии платежного баланса). Центральный банк РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт.-Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/#a_71441.-25.11.2022.