

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)


Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
_____ В.В. Ульянова
«__» _____ 2021 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Таможенно-тарифное регулирование экспорта нефти из России в услови-
ях ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 737-узс



Ю.Е. Федянина

Руководитель
доцент, к.э.н.



Н.Н. Левентов

Нормоконтроль



О.В. Шлак

Рецензент
доцент, к.т.н.



В.З. Григорьева

Благовещенск 2021

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

В.В. Ульянова

« » 2021 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента

Редисшиной Юлии Викторовны

1. Тема дипломной работы (проект-а)

Тамбовские-тарифные регулирование экспорта
зерны из России в условиях ЕАЭС

(утверждено приказом от 25.01.2021 № 103-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 17.06.2021 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

Законодательство области таможенно-тарифного регулирования
таможенно-тарифного регулирования

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопро-сов)

Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования
экспорта зерны и зернопродуктов в условиях
ЕАЭС

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программ-ных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

25 таблиц, 21 рисунок, 01 источник по теме ВКР

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разде-лов) нет

7. Дата выдачи задания 8 февраля 2021 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) 01.02.2021 г.

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

доктор, к.э.н. Ливенко Н.Н.

Задание принял к исполнению (дата) 01.02.2021 г.

Редисшиной Ю.В.

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 77 с., 25 таблиц, 21 рисунок, 51 источник.

НЕФТЬ, ЭКСПОРТ, МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА, РАЗВИТИЕ,
ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ЕАЭС, ТАМОЖНЯ

Объектом исследуемой работы является экспорт нефти.

Во время прохождения практики передо мной были поставлены цели: приобретение и закрепление практических навыков, необходимых в последующей самостоятельной работе по написанию выпускной квалифицированной работы.

Также были поставлены задачи:

- рассмотреть понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования;
- рассмотреть инструменты таможенно-тарифного регулирования;
- выявить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти	8
1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования	8
1.2 Инструменты таможенно-тарифного регулирования	19
1.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС	28
2 Оценка экспорта нефти и нефтепродуктов из России в условиях ЕАЭС	32
2.1 Анализ внешнеэкономической деятельности в РФ в условиях ЕАЭС	32
2.2 Анализ динамики и структуры производство нефти в РФ в условиях ЕАЭС	41
2.3 Анализ динамики, товарной и географическая структура экспорта нефти из РФ в условиях ЕАЭС	44
3 Оценка воздействия таможенно-тарифного регулирования на экспорта нефти из Россию	53
3.1 Актуальные проблемы воздействия таможенно-тарифного регулирования на экспорт нефти из России	53
3.2 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России	62
Заключение	69
Библиографический список	72
Приложение А Ставки таможенных пошлин	78

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы обуславливается тем, что с существованием социально-экономических проблем, возникших в стране в последние годы, и несовершенством институциональной и промышленной политики Правительства Российской Федерации в отношении нефтяного комплекса, наиболее ярко проявленной в результате кризиса мировой финансовой системы и одновременного снижения цен на нефть в биржевой торговле. Комплексу принадлежит роль донора, и его внешнеэкономическая деятельность до сих пор оправдывает требования экономики. Так, налоги уплачиваемые от экспорта нефти является одним из главных доходов бюджета РФ и повышает экономическую безопасность страны. Именно поэтому необходимо увеличивать экспорт нефти. При этом правильная таможенная политика в данном направлении будет способствовать росту экспорта нефти. Таможенная политика экспорта нефти реализуется посредством мер тарифного и нетарифного регулирования. Именно поэтому мы выбрали тему работы «Таможенно-тарифное регулирование экспорта нефти в условиях ЕАЭС»

Цель выпускной квалификационной работы - выявить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС, определить проблемы и обозначить пути совершенствования экспорта нефти.

Эффективная реализация таможенной политики тесно связана с таможенным органом. Поэтому необходимо совершенствовать работу таможенного органа и специализироваться. Президент РФ сказал, что для увеличения собираемости таможенных доходов и налогов необходимо в первую очередь усилить таможенную службу, перейдя на автоматизированную систему. Конечно, сейчас это происходит. Тем не менее, дополнения необходимы.

Приоритет следует отдавать поддержке и кредитованию экспорта несырьевых товаров и импорта высокотехнологичного оборудования.

Сегодня объем экспорта готовой продукции составляет 2 миллиарда долларов США в год. Нефтяной экспорт остается на этом уровне почти десять лет.

РФ должна активно развивать сотрудничество с зарубежными экспортно-импортными агентствами, основываясь на лучшем мировом опыте.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- исследовать методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России в условиях ЕАЭС;
- рассмотреть нормативно-правовые акты, регламентирующие порядок таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;
- проанализировать таможенно-тарифное регулирование экспорта нефти и выявить проблемы;
- выявить эффективность применения инструментов таможенно-тарифного регулирования при экспорте нефти;
- предложить пути совершенствования деятельности механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в ЕАЭС.

Объект исследования – система таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из РФ. Предметом исследования является таможенно-тарифное регулирование на экспорт нефти из России

При написании работы были использованы общенаучные (анализ, сравнение, описание) и специальные (сбор научных источников, сбор информации) методы исследования.

Источниками информации в работе являются основная учебная литература, результаты практических исследований ученых в области таможенно-тарифного регулирования, статьи и обзоры на темы, связанные с Таможенным тарифом регулирования внешней торговли, бизнеса и специализированные периодические издания, справки, список литературы, Интернет-ресурсы, а также другие соответствующие источники информации.

Нормативной базой исследования являются Конституция Российской Федерации, Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа

Таможенного союза», Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, различные федеральные законы, подзаконные нормативные и правовые акты.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА НЕФТИ

1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования

Основная цель таможенного регулирования – защита национальных интересов страны, пропаганда деятельности таможни для обеспечения безопасности страны.

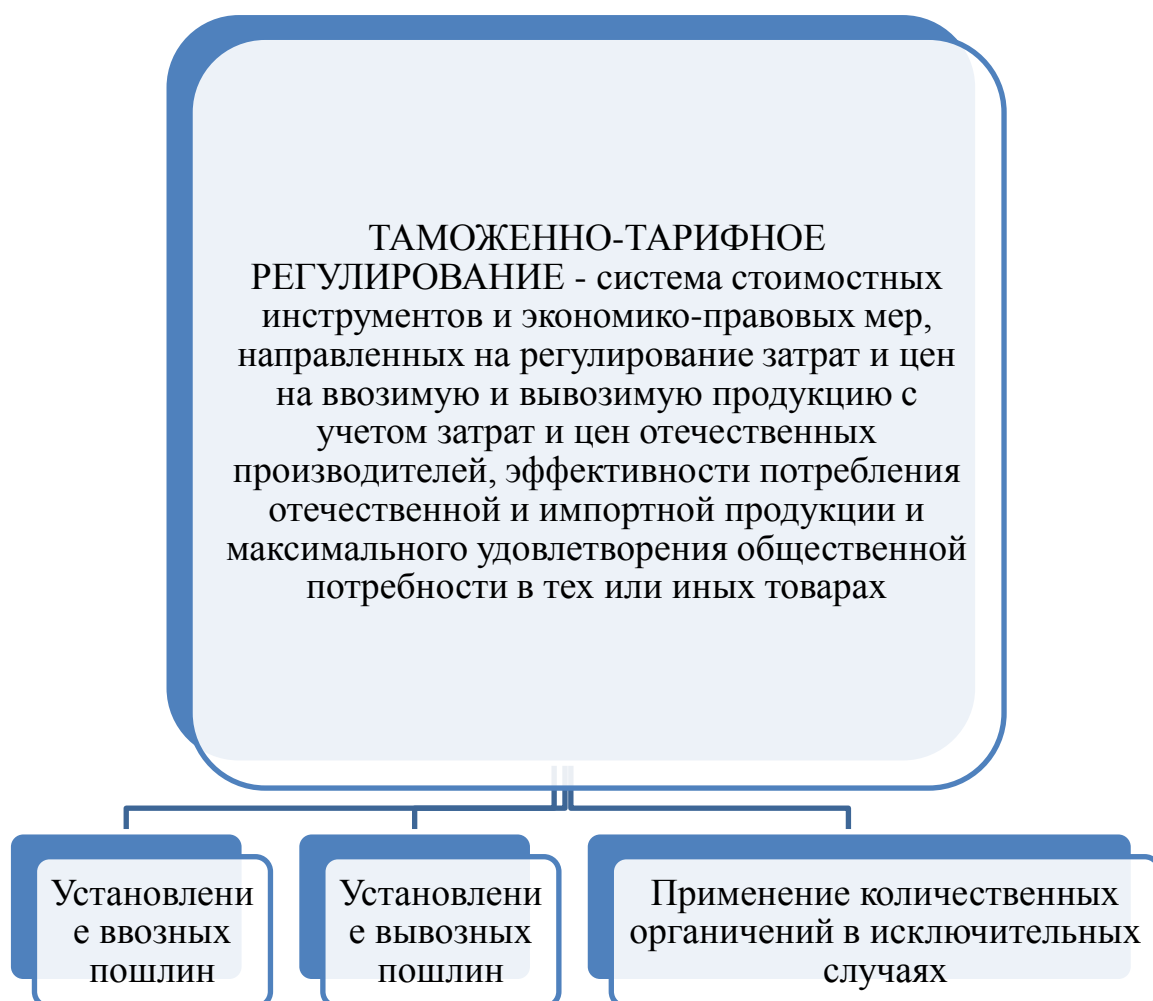


Рисунок 1 – Цели таможенного регулирования

Таможенный контроль и регулирование в Российской Федерации является составной частью деятельности таможни, и состоит из деятельности государственных учреждений по осуществлению таможенных пошлин и таможен-

ных сборов, а также таможенных процедур и других средств для достижения определенных экономических, социальных, финансовых и коммерческих политических целей.¹

Таможенно-тарифное регулирование (ТТР) представляет собой систему экономических инструментов для таможенного регулирования режима перемещения грузов через границу с использованием государственных таможенных органов контроля с использованием нормы таможенной деятельности.²

Таможенно-тарифное регулирование считается ключевым методом таможенного регулирования внешнеторговой деятельности. Оно основано на использовании мер экономического воздействия, которое способствует защите национальных производителей, координирующих структуру экспорта и импорта. Федеральным законом №164-ФЗ от 08.12.2003 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»³ в статье 2 дано следующее определение ТТР «ТТР – это метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин». Как любая система, ТТР ВТД состоит из совокупности тесно связанных между собой элементов. Основным элементом ТТР государств-членов ЕАЭС – это единый таможенный тариф ЕАЭС (далее ЕТТ ЕАЭС), либо официально «свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности ЕАЭС».

Попович О.М. пишет, что таможенно - тарифное регулирование является основным методом регулирования государством сферы внешней торговли.⁴

Так, видим, что все авторы сходятся в одном мнении в своих определениях, что ТТР — это метод государственного регулирования внешней торговли

¹ Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2018. - 428 с.

² Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

³ Федеральным законом №164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»

⁴ Попович, О. М. Таможенное право / О.М. Попович, Ю.С. Тихомирова. - М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2018. - 160 с.

товарами.⁵

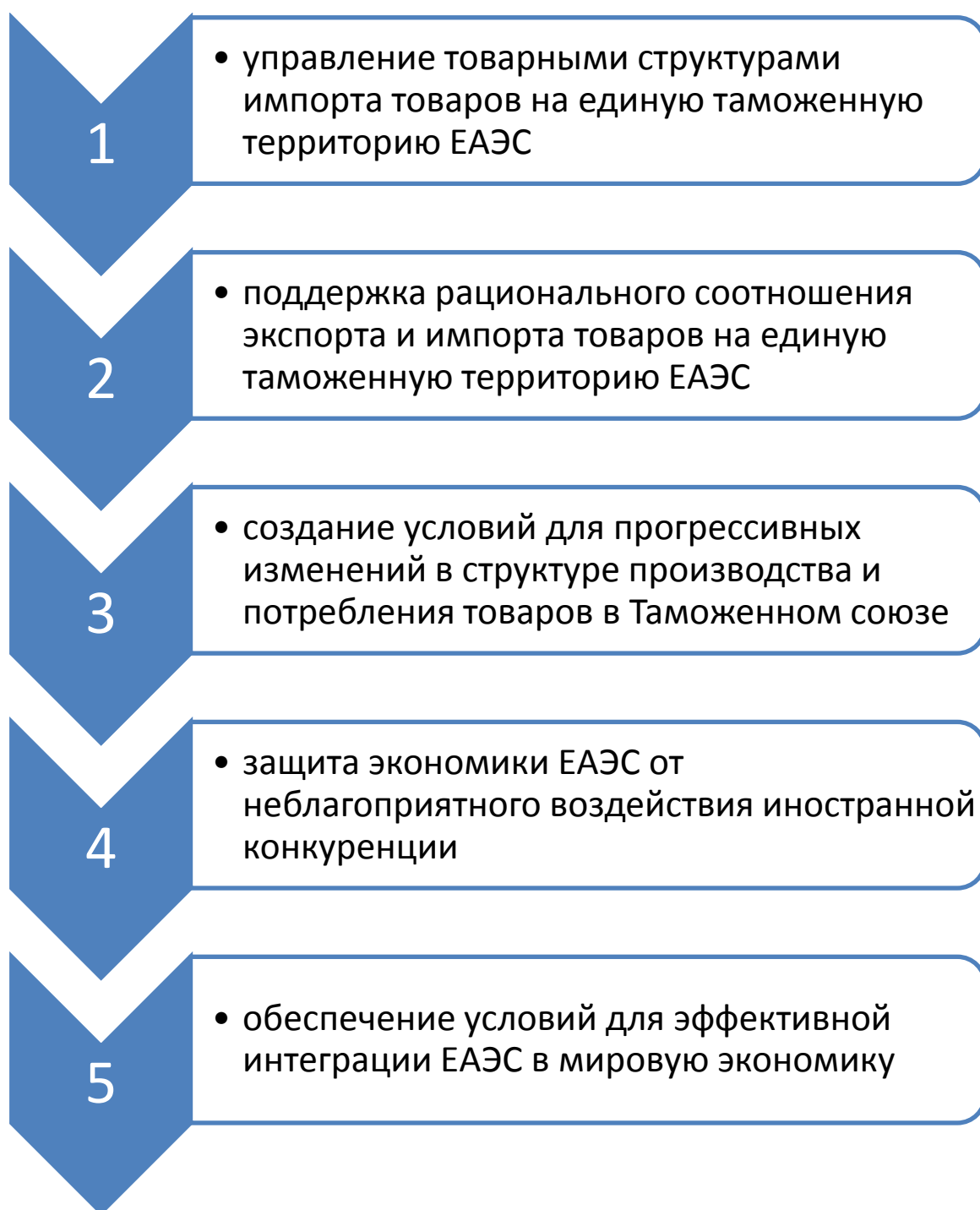


Рисунок 2 - Основные цели применения таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС:

⁵ Бекашев, К. Таможенное право: учебник. - 3-е издание, переработанное и дополненное. / К. Бекашев, Е. Моисеев. - М.: Проспект, 2018. - 336 с.

Суть таможенных тарифов состоит не в том, чтобы запретить импорт продукта, а в том (и, таким образом, таможенные тарифы отличаются от количественных ограничений), чтобы гарантировать, что субсидируемый продукт имеет более благоприятный уровень цен на внутреннем рынке, чем на мировом рынке.⁶

Таможенные тарифы предусматривают и разрешают импорт и экспорт продукта. Все, что нужно сделать, это оплатить установленный таможенный тариф. Другими словами, тарифные барьеры для импорта смягчают конкурентное влияние мирового рынка на внутренний рынок.

Предметом взаимодействия Российской Федерации при пересечении границы являются товары на экспорт / импорт. Это также влияние инструментов и задач конкурентоспособности, входящих в цену товара. Эта норма защищает местный рынок и производителей от конкуренции с иностранными производителями, а также способствует созданию благоприятных условий для стимулирования местного производства продукции на зарубежных рынках.⁷

При пересечении товаром границы с субъектом Российской Федерации они облагаются налогами, что называется таможенной, в том числе:

- пошлины,
- НДС,
- косвенные налоги,
- сборы за лицензии,
- оформление товара на таможне,
- плата за хранение товара, его сопровождение,
- плата за участие в таможенных аукционах.

Таможенный тариф - тариф совокупный, взимаемый за товары, перемещаемые через государственную границу в стране, определяющей данный та-

⁶ Коник, Н. Таможенное дело: учебное пособие. - 2-е издание, стереотипное. / Н. Коник, Е. Невешкина. - М.: Омега-Л, 2018. - 206 с.

⁷ Галкин Л. Ф., Курлат А. Н., Матвиенко М. С. Проблема зависимости курса рубля от цен на нефть и пути её решения // Электронный научный журнал. 2017. № 4–2 (19). С. 244–248.

риф. Экспортный и импортный тариф зависит от направления товара через государственную границу.

Такая коррекция используется для достижения следующих целей:

- 1) значительно снизить или отменить налоги на эти товары, импорт, которые могут помочь развитию народного хозяйства;
- 2) в то же время рост тарифов на эти товары, что может привести к сильной конкуренции товаров на производственной площадке;
- 3) контроль рациональности при импорте и экспорте товаров и валют;
- 4) создание условий для лучшей интеграции российской экономики в мире.

Таможенные тарифы на товар устанавливаются с целью создания относительно благоприятной экономической среды в стране для производителей товара.

Необходимость в этом может определяться несколькими обстоятельствами.

Во-первых, в стране нет благоприятных природных или иных условий, позволяющих производить продукт намного дешевле, чем в других странах.

Во-вторых, внутренний рынок таким образом защищен от воздействия политики поддержки других стран в том же секторе.

В-третьих, это делается для предотвращения негативных последствий, вызвано незапланированными краткосрочными колебаниями рынка, как это произошло сейчас в пандемию, в условиях глобального экономического кризиса, который привел к повышению тарифов на свинину.

Таможенные пошлины влияют на цену товара на рынке.

Эти задачи могут быть решены с помощью следующих методов:

- 1) корректировка ставки;
- 2) определите различные преимущества.

Есть страны, где происходит прямое регулирование цен, например, Литва. В России регулирование цен происходит косвенно - через таможенные тарифы.

Говоря о деятельности и тарифов, импорт товаров, регулируется, в частности, в зависимости от тарифов. Что касается экспорта, продукции на экспорт, он зависит от таможенных тарифов и мер, которые использует импортирующей продукции.

Экспорт также отличается от регулирования импорта для различных целей. В рамках ЕАЭС проанализируем процесс нетарифного регулирования средств в России. Эти средства были использованы в торговле с третьими странами в общей таможенной территории.

Таможенные тарифные льготы, предусмотренные для товаров при перемещения через таможенную границу в условиях ЕАЭС.

Они применяются в следующих случаях:

- Российской Федерации, предприятий, работающих за рубежом, свои продукты, оборудование и материалы.

- рыболовственной продукция, импортируемая в Россию для поддержки морской деятельности судов.

- национальная валюта, иностранной валюты и ценных бумаг освобождается от пошлины.

- автомобили, занимающиеся международными грузами и перевозкой пассажиров.

- товары, импортные из Российской Федерации, как гуманитарная помощь.

- товары импортные и вывезенных за границу и за рубежом в благотворительных целях.

- товары, которые физические лица перевозят через таможенные границы, не связаны с производством и предпринимательством.

Преимущества эффективной торговой и экономической политики, инструмент и используются для источников сырья на рынке и использования собственности.

Льготы распространяются на продукты, импортируемых из стран, в которых Российская Федерация создали или намерены создать зону торговли и та-

моженный союз с другими зарубежными странами.

Национальные льготы на товары в других странах, рассматриваются каждые пять лет.

Страна получает гораздо более важные аргументы и широкие возможности для маневра на переговорах о взаимных тарифных уступках, поскольку в ее импортных таможенных ставках больше товарных позиций. Использование оптимальных таможенных тарифов дает несколько неоспоримых преимуществ. Таким образом, если страна может влиять на уровень мировых цен, оптимизированные таможенные ставки могут приносить очень реальную прибыль. Внедрение оптимальных тарифов всегда лучше экономического бездействия.

Исследование внешнеэкономической политики разных стран показало, что развивающийся мир должен следовать оптимальному варианту, например, эффективной интеграции национальных экономик в сложный мир единого комплекса мирохозяйственных связей.

В связи с этим меры, принятые с этой целью в экспортной политике страны, включают следующее:



Рисунок 3 - целью в экспортной политике страны

Методологические подходы к реализации экспортно-импортной политики следует тщательно выбирать в отношении: конкретного продукта; текущая ситуация в его производстве; внутренний национальный рынок, его место в структуре экспортных поставок страны; перспективы международного разделения труда (МОТ).

В этом случае определенный выбранный инструмент служит протекционистскому режиму или режиму либерализации.

Первый из них ограничен временными параметрами в течение их жизни и ослаблен для достижения цели или может быть полностью запрещен. При этом приоритетным объектом инвестиционной политики являются отрасли, являющиеся локомотивом развития экспортных позиций.

В то же время протекционистские режимы международных экономических организаций развитых стран могут ощущать противоположные силы. В конце концов, любая развивающаяся страна испытывает давление важных рычагов (рычагов) и использует достаточные возможности для их маневра в качестве ряда ответственных за это мер.⁸

Продвижение концепции интеграции мирохозяйственных связей обеспечит постепенное изменение вектора отношений.

При реализации импортной политики используется следующая методология: анализ национального потенциала в производстве товаров; определение его места в экспортной позиции в структуре национальной экономики; анализ тенденций мирового рынка.⁹

Методологический подход к реализации экспортно-импортной политики должен быть тщательно подобран: конкретная продукция; текущее состояние ее производства; положение на внутреннем национальном рынке и структура экспортных поставок страны; перспективы МРТ.

⁸ Агафонова А. А. Анализ конкурентной позиции России с привязкой к отечественной нефтегазовой отрасли // International innovation research. VI Международная научно-практической конференция. 2017. С. 184–189.

⁹ Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

В этом случае выбранным конкретным инструментом становится протекционистский или либерализационный режим.¹⁰

Первый из них ограничен временными параметрами в течение их жизни и ослаблен для достижения цели или может быть полностью запрещен. При этом приоритетным объектом инвестиционной политики являются отрасли, являющиеся локомотивом развития экспортных позиций.

В то же время протекционистские режимы международных экономических организаций развитых стран могут ощущать противоположные силы. В конце концов, любая развивающаяся страна испытывает давление важных рычагов (рычагов) и использует достаточные возможности для их маневра в качестве ряда ответственных за это мер.

При реализации импортной политики используется следующая методология: анализ национального потенциала в производстве товаров; определение его места в экспортной позиции в структуре национальной экономики; анализ тенденций мирового рынка.

В случае дисбаланса платежей, снижения эффективности экспорта используется широкий арсенал инструментов обеспечения протекционистского режима.¹¹

При достижении поставленных целей и уровня защиты, эти инструменты протекционистского режима могут заменяться другими мерами и регуляторами.

Но используемые регуляторы должны быть использованы в разумных целях. Большое количество стран не обеспечили либерализацию импорта всех товаров, а только либерализацию импорта стратегически важных товаров для надлежащего развития приоритетных секторов.

Следует отметить, что меры, используемые в торговой политике и регуляторах, обязаны одновременно активизировать регуляторы инвестиционной, таможенной, денежно-кредитной и других политик.¹²

¹⁰ Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

¹¹ Агафонова А. А. Анализ конкурентной позиции России с привязкой к отечественной нефтегазовой отрасли // International innovation research. VI Международная научно-практической конференция. 2017. С. 184–189.

Базовая классификация и нормативная база единых таможенно-тарифных ограничений представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Классификация основных мер единого таможенно-тарифного регулирования Таможенного союза в рамках ЕАЭС

Классификация нормативно-правовых актов	Нормативно-правовые акты, регулирующие таможенно-тарифные меры
Единый таможенный тариф Таможенного союза (ЕТТ ТС). Свод ставок таможенных пошлин	Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза»
Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Таможенного союза (ЕТН ВЭД ТС). Пояснения к ЕТН ВЭД ТС	Решение Совета ЕЭК от 16 июля 2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единого таможенного тарифа Таможенного союза»
Тарифные квоты. Объемы тарифных квот	Соглашение об условиях и механизме применения тарифных квот от 12 декабря 2008 г
Применение ставок ввозных таможенных пошлин, отличных от ставок ЕТТ ТС	Решение Совета ЕАЭС от 21 декабря 2016 года N 153 «О некоторых вопросах таможенно-тарифного регулирования»
Тарифные льготы	Решение Совета ЕАЭС от 21 декабря 2016 года N 153 «О некоторых вопросах таможенно-тарифного регулирования»
Единая система тарифных преференций. Перечень развивающихся стран. Перечень наименее развитых стран. Перечень товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран	Решение Совета ЕАЭС от 6 апреля 2016 года N 47 «Об утверждении Положения об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза»

На современном этапе таможенно-тарифный метод является наиболее распространенным в качестве основного инструмента регулирования экспортно-импортных операций стран-членов ЕАЭС. В основе данного метода государственного регулирования внешней торговли заложен механизм применения ввозных и вывозных таможенных пошлин. Базой таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕАЭС является в первую очередь Единый таможенный тариф ТС – инструмент торговой политики ТС и ЕЭП, представляющий собой свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, вывозимым за пределы ТС и ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с Единой товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности ТС.

¹² Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

1.2 Инструменты таможенно-тарифного регулирования

Проанализировав законы отрасли ТТР и научные труды отечественных исследователей, мы пришли к выводу, что ТТР-это государственный метод регулирования внешнеторговой деятельности, осуществляемой с использованием импортных и (или) экспортных таможенных пошлин, основной целью которого является защита внутреннего рынка Российской Федерации и стимулирование структурных изменений в экономике страны.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется следующими способами:



Рисунок 4 – Инструменты таможенный тариф;

Важным на наш взгляд элементом тарифных мер регулирования, безусловно, является таможенный тариф.

Меры таможенно-тарифного регулирования используются для регулирования внешнеэкономической деятельности и, в свою очередь, представляют собой комплекс организационно-правовых и экономических мероприятий, контролируемых органами власти. Таможенно-тарифные меры, основанные на использовании ценовых факторов, влиянии на товарооборот и активном использовании государственного влияния во внешнеэкономических связях РФ.¹³

В системе тарифного регулирования применяются следующие инструменты: таможенные пошлины и иные таможенные сборы и сборы за ввоз и вывоз товаров являются существенными условиями при прохождении через таможенную границу Российской Федерации. Определение государственных таможенных мер само по себе является ключевым принципом таможенно-тарифного регулирования, и именно экономика несет ответственность за то, чтобы не было подписано соглашение о размере, сроках и других аспектах оплаты таможенных операций.

Таможенный тариф является инструментом таможенной политики в области таможенного регулирования экономики государства, для достижения целей, торговли, политики, в целом он является государственным регулятором цены беспошлинных продуктов, которые классифицируются в зависимости от продукта и номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

ЕАЭС рассматривается как один из ключевых элементов для достижения единства таможенных органов стран, входящих в состав ЕАЭС, а также дает основу для принятия единых средств надзора и контроля в области соблюдения таможенного законодательства на территории государств-членов ЕАЭС.

Таможенные тарифы делятся на одноколонные (простой) и многоколонные (сложные) тарифы. Для каждого объекта указан один тариф для всех стран, тариф будет одноколонным. Если есть несколько тарифов на один и тот же

¹³ Арсентьева В. С., Манушина А. П. Нефтедобыча и экспорт нефти как составляющие экономической безопасности России // В сборнике: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы XII международной научно-практической конференции. 2017. С. 131–138.

продукт, облагаемый налогом, в зависимости от страны-экспортера, эти тарифы являются многополосными. Со временем можно наблюдать активизацию интеграционных групп, рост числа региональных соглашений. Это торговля внутри интеграции группы, которая поощряет переход из одного столбца на несколько столбцов. В некоторых случаях, таможенный тариф может быть применен в продвижение национального экспорта, что делается в одностороннем порядке установить низкие, а иногда и нулевые ставки для определенных товаров, необходимых для производства и экспорта продукции. Построения импортных таможенных тарифов для защиты внутреннего рынка и стимулирования национального производства на основе определенных принципов:¹⁴

- принцип эскалации таможенных пошлин, - предусматривает увеличение пошлины по росту технологической обработки продуктов. Например, если не пошлины на импорт хлопка-сырца — это ноль, для хлопковых нитей она увеличивается до 7-9 %, а изделий может доходить до 20 %.

Таким образом, производитель хлопка при покупке беспошлинного иностранного хлопка, получает фактический таможенную защиту, намного превышающий номинальную стоимость пошлины. На практике это значение выше доля сырья, импортируемого беспошлинными или с минимальными пошлинами.

- принцип эффективного тарифа - выбор тарифа на товары, необходимые для развития производства с высокой долей реорганизованной стоимости. Если это связано с тем, что защита предприятий в отдельной отрасли зависит не только от уровня ставки импортной продукции, но и от уровня пошлины на импорт сырья, материалов, комплектующих и т.д. этими предприятиями.

Защита, промышленность оценивается как кумулятивная в зависимости от элементов импортных пошлин на конечную продукцию или импортную пошлину, материальных затрат в стоимости дополнительной обработки. Лицо, перемещающее товары через таможенную границу, а также таможенные пред-

¹⁴ Арсентьева В. С., Манушина А. П. Нефтедобыча и экспорт нефти как составляющие экономической безопасности России // В сборнике: 21 век: фундаментальная наука и технологии. Материалы XII международной научно-практической конференции. 2017. С. 131–138.

ставители субъектов таможенных платежей - декларанты. Одним из элементов задач является норма.¹⁵

Тарифные таможенные пошлины-суммы денег в национальной или иностранной валюте, установленные в определенном соотношении к таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу. Таможенная стоимость-это цена, используемая для расчета таможенных платежей при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС. Она определяется продавцом, покупателем на определенных этапах продвижения товара и включает компоненты, соответствующие каждому этапу. Практическое применение принципов таможенного регулирования во многом зависит от способа определения таможенной стоимости.

Совокупность тарифов, систематизированных в соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности, представляет собой таможенный тариф.

Номенклатура ВЭД продукции является неотъемлемой частью таможенного и тарифного регулирования, а также целями таможенных операций как классификатора товаров являются органы таможенного регулирования и участники ВЭД.

Сегодня Номенклатура продукции содержит раздел 21 (всего 97 групп), который содержит все виды товаров. Дифференциация платы определяется степенью дифференциации товаров номенклатуры. Чем глубже дифференциация товаров номенклатуры, тем детальнее следует регулировать импорт товаров, поскольку от этого зависит количество ставок товаров.

Таким образом, если, например, одна страна устанавливает на 35 позиций на одну товарную группу, а другие страны используют 20 позиций на один товар, то более надежными считаются 35 оборонительных позиций.

По своему экономическому содержанию таможенные пошлины являются косвенным налогом и являются одним из государственных доходов. Данный элемент таможенно-тарифного регулирования непосредственно выполняет ука-

¹⁵ Василенко Е. С. Состояние и тенденции развития мирового рынка нефти // Панорама. 2019. № 29. С. 65–74.

занное назначение ТТР. Целенаправленно используя этот миф, государство может стимулировать развитие определенных отраслей. Таможенный тариф устанавливает размер платы за единицу, количество (вес, объем или количество единиц) товара.¹⁶

ТТР выполняет следующие функции:

- протекционистская - реализует создание высоких тарифов на защиту отечественных производителей товаров.

- балансирующая - создает условия для определения баланса между ценами на мировом рынке и на внутреннем рынке аналогичных продуктов.

- фискальная - реализуется путем установления высоких тарифов на товары специального спроса для пополнения доходной части государственного бюджета.

Таможенные пошлины классифицируются по нескольким признакам (таблица.2).

Таблица 2 – Классификация таможенных пошлин

Признак	Классификации
Виды таможенных пошлин по объекту обложения	ввозные; вывозные; транзитные.
по способу взимания	адвалорные; специфические; комбинированные
в зависимости от страны происхождения	минимальные (базовые); преференциальные.
сезонные и особые пошлины	специальные; антидемпинговые; компенсационные.
по цели взимания	протекционистские фискальные.

Согласно закону РФ от 21.05.1993 г. N 5003-1 (ред. от 28.12.2016 г.) «О таможенном тарифе» существуют следующие виды ставок таможенных пошлин:

¹⁶ Василенко Е. С. Состояние и тенденции развития мирового рынка нефти // Панорама. 2019. № 29. С. 65–74.



Рисунок 5 - Виды ставок таможенных пошлин¹⁷

Экспортные пошлины нарушают природу рыночных отношений, международные и региональные союзы и соглашения не предлагают (но и не запрещают) их осуществление. В международной торговле используются транзитные сборы-пошлины, применяются к товарам, перемещаемым на территорию государства таможенной процедуры таможенного транзита. Транзитные платежи используются редко, поскольку государства заинтересованы в увеличении транзита, поскольку это приносит достойный доход в бюджет. Для эффективного регулирования импорта и экспорта товаров устанавливаются сезонные пошлины, срок действия которых в течение года не превышает 6 месяцев. Сезонные пошлины, связанные с закупочными и розничными ценами на сельскохозяйственную продукцию (овощи, фрукты, зерно, сахар) на основе влияния сезонных пошлин на торговый оборот товаров, включены и экономические прин-

¹⁷ Руденко, Л. Экономика таможенного дела: учебник. / Л. Руденко, Р. Губанов. - М.: Дело и Сервис, 2015. - 112 с.

ципы, при определении товаров, таможенных сборов в которых применяется ценообразующий фактор.¹⁸

Сезонная пошлина позволяет стабилизировать внутренний рынок товаров в определенный период и самостоятельно регулировать спрос и предложение, а также защищать интересы как производителя, так и потребителя определенных категорий товаров. Таким образом, стимулируется национальное производство, определенный вид продукции.

Тарифная квота - инструмент регулирования импорта отдельных товаров на единой таможенной территории государств-членов ЕАЭС в течение определенного периода времени, низкие цены ввозной таможенной пошлины за импорт определенного количества товаров и ввозной таможенной пошлины при экспорте товаров свыше определенной суммы. Товар должен быть импортирован в соответствии с таможенной процедурой потребительского выпуска и на основании лицензии, выдаваемой уполномоченными органами государственного регулирования внешней торговли, деятельности государств-членов ЕАЭС.

Однако на практике эта процедура применяется в основном в отношении импортируемых сельскохозяйственных продуктов. Такая практика возникла как в мировом торговом сообществе, так и в странах ЕАЭС. Тарифные квоты фактически ограничивают импорт товаров по сравнению с применяемыми количественными квотами, и оказывает косвенное стимулирующее влияние на объем импорта товаров в ценовых факторах.¹⁹

Тарифные льготы - это льготы, установленные законодательством, освобождающим, перемещение товаров через таможенную границу таможенных платежей. Тарифные льготы устанавливаются для снижения фискальной функции таможенной тарифной системы, содействия осуществлению определенных видов деятельности, а также поддержания внешней торговли отдельных видов товаров по мере необходимости. Основной целью снижения фискальной функции таможенной тарифной системы является снижение или полное освобожде-

¹⁸ Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

¹⁹ Покровская, В. Таможенное дело: учебник. / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2017. - 732 с.

ние от таможенного налогообложения нормы, а также меньшая задержка в оплате таможенных сборов. Возврат ранее уплаченной платы или отсрочка ее оплаты обычно оправдывается желанием способствовать осуществлению любой деятельности.

Таможенные преференции - это льготы, предоставляемые в виде освобождения от пошлин, снижения сборов или определения тарифных квот на льготный импорт (экспорт) в зависимости от страны происхождения продукции. Финансовая сущность потребительских установок расширяет внутренний рынок за счет экономически слабого торгового партнера и усиливает протекционизм по отношению к другим участникам международной торговли. Таким образом, преимущество то, что отдельные стороны внешней торговли в незначительном экономическом развитии.

Предоставление льгот и преференций осуществляется в различных формах, а основания для их предоставления также различны. Преференции выбираются в зависимости от страны происхождения товара, а льготы будут не от природы разные, а вот применяются независимо от страны происхождения товара. Преимущества льготы будет в зависимости от критериев как таможенная процедура, цель в импорте.

Важной частью таможенного-тарифного регулирования внешней торговли является процедура определения страны происхождения товара.

Этот элемент является частью системы регулирования тарифов, поскольку он связан с предоставлением тарифных льгот для определенных типов маршрутов, импортируемых в таможенную территорию в отдельных странах. Страна происхождения (страны, или таможенные союзы стран, региону или части региона), в которых товары были полностью произведены или были достаточно обработаны в соответствии с установленными критериями.²⁰

Правила определения страны происхождения товара устанавливаются статьей 28 Таможенного кодекса ЕАЭС, так как необходимо обеспечить оплату

²⁰ Попова, Л. И. Технологии таможенного контроля: учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 286 с. — (Серия: Университеты России)..

персонализации или льготных мер в торговой политике. Для определения страны происхождения продукта является создание условий, повышение конкурентоспособности товаров из развивающихся стран на развитых рынках. В зависимости от страны происхождения товаров, импортируемых в таможенную территорию ЕАЭС, применяются различные тарифы на импортные пошлины в таблице 3.

Таблица 3 – Ставки ввозных пошлин

Страна происхождения товара	Ставка ввозной пошлины
Наименее развитые страны беспошлинно	Наименее развитые страны беспошлинно
Развивающиеся страны	75% от базовой ставки Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза (ЕТТ ЕАЭС)
Страны, торгово-политические отношения с которыми предусматривают режим наибольшего благоприятствования (РНБ)	базовая ставка ЕТТ ЕАЭС
Зоны свободной торговли ЕАЭС	беспошлинно

Самое выгодное положение означает, что ситуация, в которой одна страна в определенной области дает другой стране те же привилегии и преимущества, которые уже предоставлены или будут иметь выгоду также как для любого третьего государства.²¹

Таможенная процедура определяет совокупность норм, применимых к таможенным требованиям, условиях использования и (или) распоряжению товаров, таможенных органов ЕАЭС, а также за ее пределами. Таможенные процедуры определяют:

- перемещения товаров через таможенную границу в зависимости от перемещения цели;
- использования условия на таможенной территории и за ее пределами;
- требования к продукту, правовой статус человека, перемещающего его через таможенную границу.

²¹ Покровская, В. Таможенное дело: учебник. / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2017. - 732 с.

Таким образом, структура таможенного регулирования содержит все необходимые инструменты. Мероприятие эффективным применением таможенного регулирования основывается на законодательной основе принципов и правил, регулирующих развитие внешней торговли, вопросы развития.

1.3 Особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС

Так в учебниках литературы пишут, что роль экспорта играет коммерческую и политическую роль и с его помощью может влиять на политическую ситуацию в стране.

В составе ТН ВЭД экспортного таможенного тарифа присутствуют: продукты переработки природного и растительного сырья (нефть и нефтепродукты, природный газ, кожевенное сырье) - черные и цветные металлы, их сплавы, отходы и лом,- полудрагоценные и драгметаллы (кроме золота), химические товары,- продукция деревообрабатывающей промышленности и др.

Экспортный налог применяется к 680 товарам и покрывает около 60% стоимости экспорта. В России они характеризуются высоким уровнем дифференциации и вводятся в фискальных целях.

Часть доходов бюджета состоит из не нефтегазовой части и нефтегазовой

В соответствии с Бюджетным кодексом РФ к нефтегазовым доходам федерального бюджета относятся:

²² Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.



Рисунок 6 - Нефтегазовые доходы бюджета

«В состав обязательных налоговых отчислений для Российских компаний
входят:

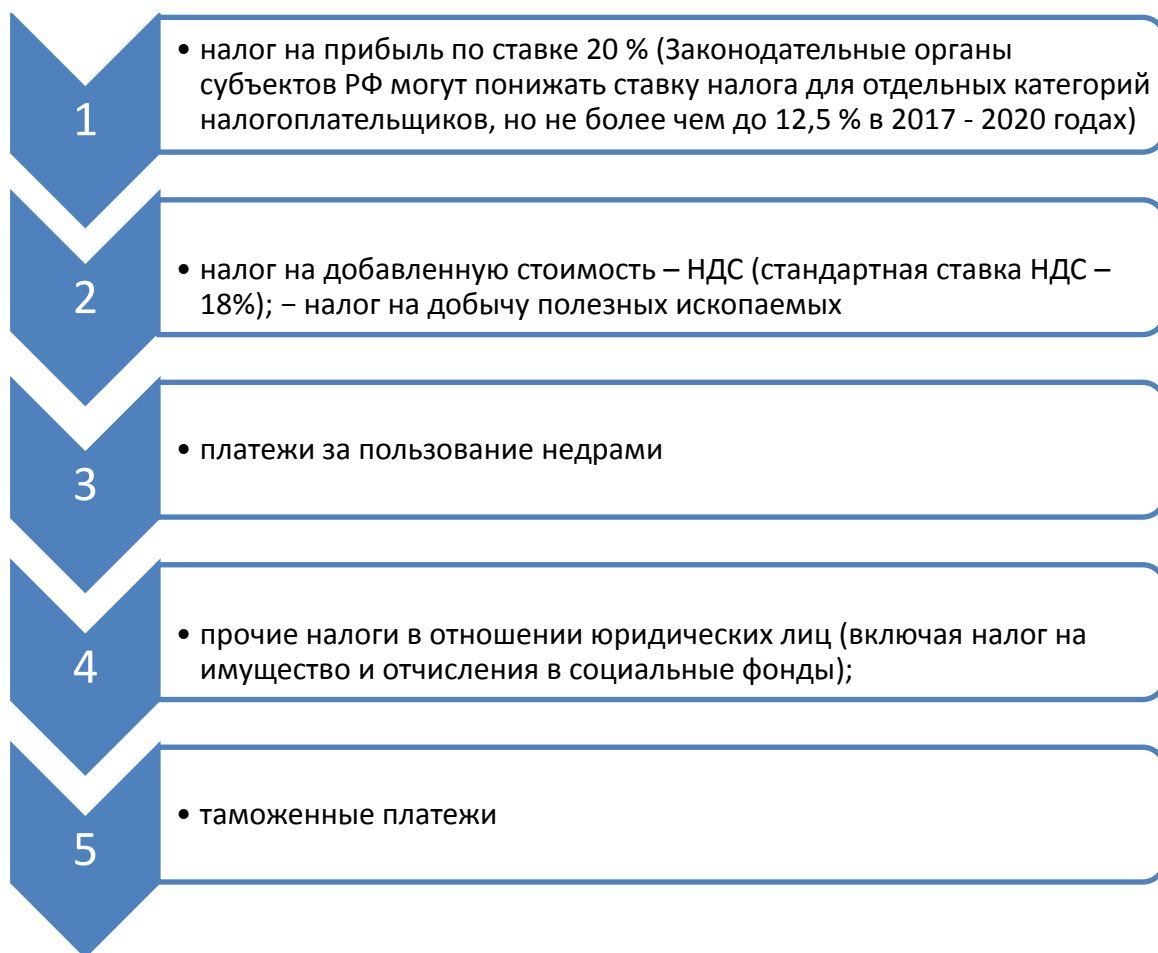


Рисунок 7 - Обязательные налоговые отчисления для Российских компаний²³

«Большой налоговый маневр» заключается в том, что Правительство РФ «привязывает» ставки налога на добычу полезных ископаемых, как и ставки вывозных таможенных пошлин, к мировой цене на нефть, но только в обратной пропорции – чем ниже мировая цена на нефть, тем выше ставка налога на добычу полезных ископаемых. «Маневр» предусматривает поэтапное (в течение трех лет) снижение вывозных таможенных пошлин на сырую нефть в 1,7 раза, а на нефтепродукты — в 1,7 — 5 раз в зависимости от вида. Одновременно ставки налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) на нефть должна вырасти в 1,7 раза, а на газовый конденсат — в 6,5 раза.²⁴

²³ Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

²⁴ Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

Экспортные налоги взимаются в основном с категории сырьевых биржевых товаров, продаваемых по мировым ценам. Благодаря им они не дискриминируют иностранных покупателей и не повышают уровень экспортных цен. Только в некоторых случаях экспортная пошлина отменяется, ориентируясь на дефицитные продукты на внутреннем рынке, такими животными являются шкуры, кожа и отходы цветных металлов..²⁵

²⁵ Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

2 ОЦЕНКА ЭКСПОРТА НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ ИЗ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

2.1 Анализ внешнеэкономической деятельности в РФ в условиях ЕАЭС

Внешнеторговый оборот - это совокупный показатель развития внешней торговли страны, осуществляемой посредством обмена.

Для анализа динамики внешнеторгового оборота, отметить важность положительного сальдо внешнеторгового оборота России составим таблицу 1²⁶²⁷.

Таблица 4 – Анализ динамики внешнеторгового оборота России за 2016 – 2020 гг.

Год	Объем внешне-торгового оборота, млн. долл.	Абсолютный прирост, млн. долл.	Темп роста, %	Темп прироста, %
2016	459034			
2017	574182	115148	125,08	25,08
2018	677944	103762	118,07	18,07
2019	586179	-91765	86,46	-13,54
2020	494411	-91768	84,34	-15,66

Внешнеторговый оборот за период с 2016 по 2018 имел постоянную тенденцию к росту ,однако начиная с 2019 года заметно происходит снижение,так,например в 2020 году по сравнению с 2019 годом он сократился на 91768 млн.долл.,или на 15,66%

Для наглядности динамику в торговом обороте представим на рис.8

²⁶ Товарная структура импорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/521>, 23.04.2021.

²⁷ Товарная структура экспорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/519>, 23.04.2021.

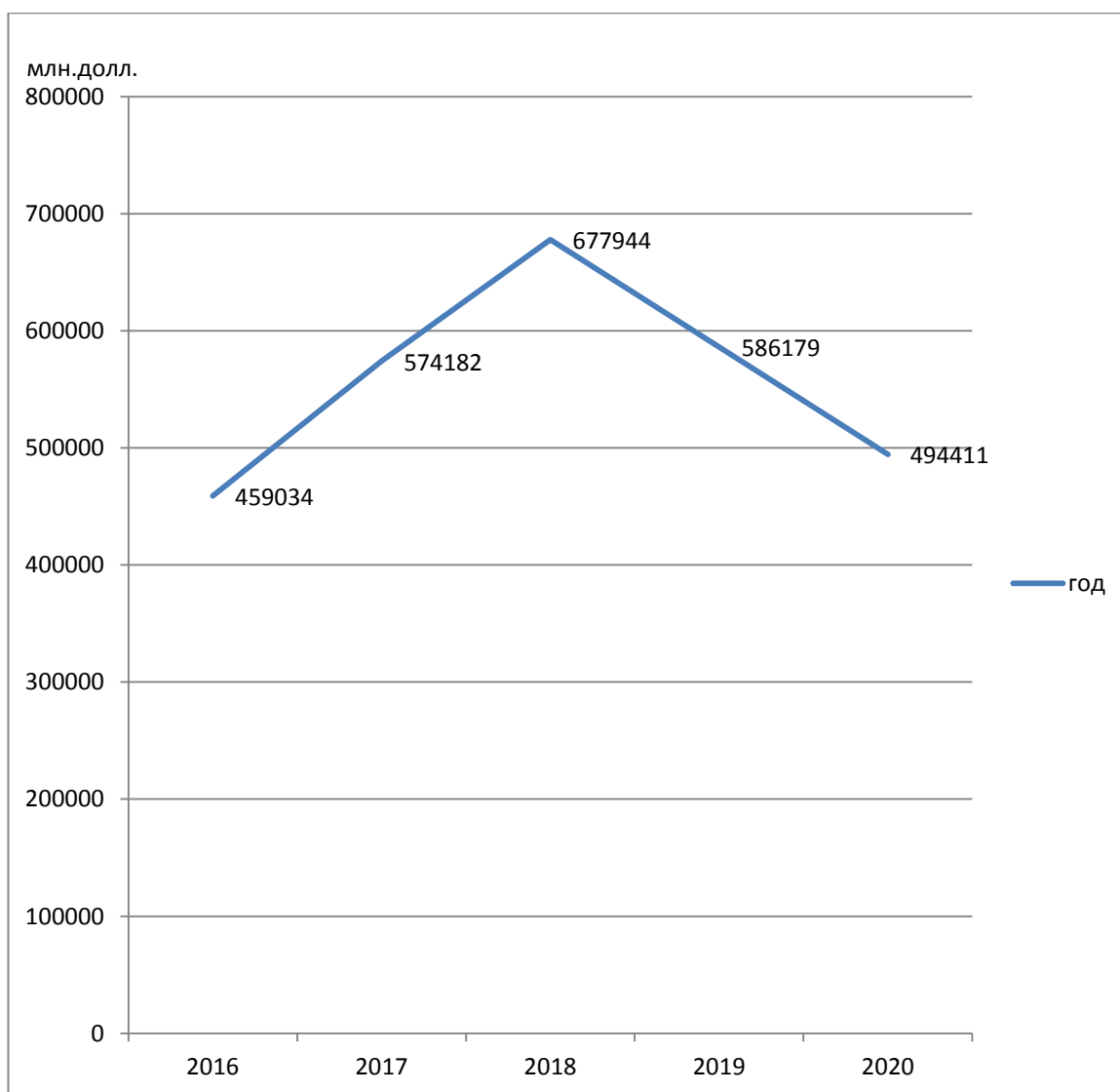


Рисунок 8 – Динамика внешнеторгового оборота России за 2016–2020 г., млн. долл.

В 2017 и 2018 гг. наблюдается рост внешнеторгового оборота на 115148 млн. долл. и на 103762 млн. долл. соответственно.

Анализируя цепную динамику внешнеторгового оборота, стоит отметить, что наибольшее его снижение, как в абсолютной сумме, так и в относительном выражении приходится на 2019 год – 91765 млн. долл. (32,9 %), что вызвано мировым кризисом и ростом курса доллара, приходящимся на данный период времени.

Экспорт – это вид экономической деятельности который направляет продажу товаров и услуг за рубеж

Представим в таблице 5 анализ динамики экспорта за период с 2016 по 2020.

Таблица 5 – Анализ динамики экспорта России за 2016 – 2020 гг.

Год	Объем экспорта, млн. долл.	Абсолютный прирост, млн. долл.	Темп роста, %	Темп прироста, %
2016	276767			
2017	346718	69951	125,27	25,27
2018	439451	92733	126,75	26,75
2019	369357	-70094	84,05	-15,95
2020	287847	-81510	77,93	-22,07

Для большего понимания процессов происходящих о внешней торговли РФ, представим динамику экспорта на рис.9

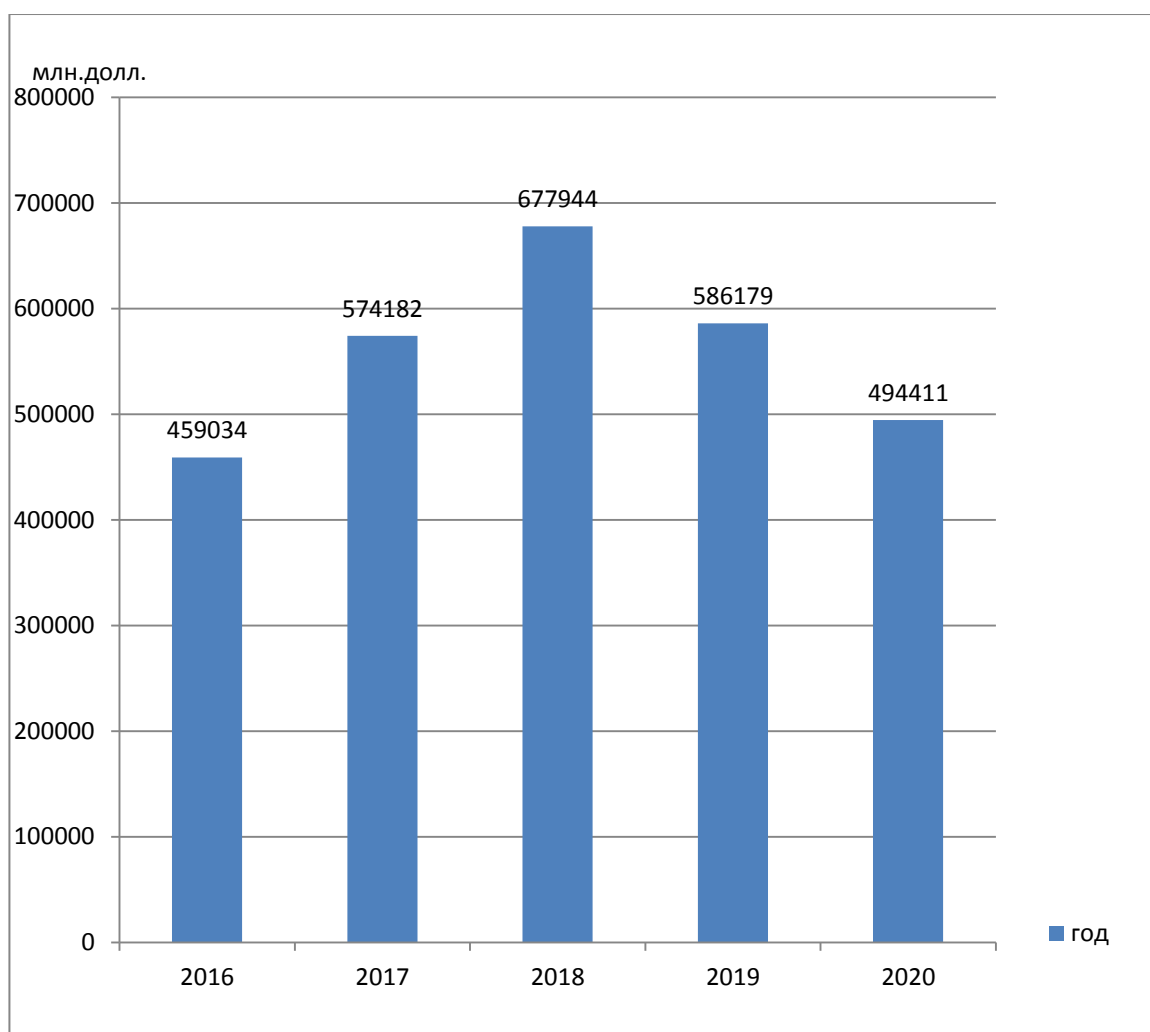


Рисунок 9 – Динамика экспорта за 2016 – 2020 гг., млн. долл.

Анализируя объем экспорта из России, можно отметить негативную тенденцию, а именно его снижение в 2020 году относительно показателей 2017-2019 годов. В 2020 году по сравнению с 2016 годом экспорт практически не изменился.

Наибольшее снижение экспорта в стоимостном выражении составило 183533 млн. долл. в 2020 году.

Соответственно объемы экспорта после кризиса 2014-2015 годов приходятся на 2018 год. Такой рост экспорта исключительно вызван ростом цен на нефть и сырье.

Импорт – это ввоз товара из за границы. Положительным моментом экономики государства является понижение импорта за счет его замещения отечественными товарами. Для наглядности составим таблицу 6.

В таблице 6 представим анализ динамики импорта.

Таблица 6 – Анализ динамики импорта в Россию за 2016 – 2020 гг.

Год	Объем импорта млн. долл.	Абсолютный прирост, млн. долл.	Темп роста, %	Темп прироста, %
2016	182267			
2017	227464	45197	124,80	24,80
2018	238493	11029	104,85	4,85
2019	216822	-21671	90,91	-9,09
2020	206564	-10258	95,27	-4,73

Снижение импорта в 2020 году по сравнению с 2019 годом составило 10258 млн. руб. (4,73 %), таким образом, наивысшие объемы импорта приходятся на 2017 год – 227464 млн. долл., а наименьшие на 2016 год – 182267 млн. долл. Снижение импорта говорит о том, что программа импорта замещения не без проблем работает. Чтобы оценить динамику экспорта составим таблицу 4 для анализа по товарным группам экспорта²⁸.

²⁸ Товарная структура экспорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/519>. 23.04.2021.

Таблица 7 – Анализ динамики экспорта по товарным группам России за период 2016 по 2020 гг.

Вид товара	Годы					Изменение			
	2016	2017	2018	2019	2020	2017/ 2016	2018/ 2017	2019/ 2018	2020/ 2019
Продовольственные товары и с/х сырье	17070	20699	24921	18898	22994	3629	4222	-6023	4096
Минеральные продукты	169167	216184	291804	250963	159253	47017	75620	-40841	-91710
Продукция химической промышленности, каучук	20814	23972	27416	19904	17145	3158	3444	-7512	-2759
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	263	287	255	124	85	24	-32	-131	-39
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	9806	11775	13911	10363	10102	1969	2136	-3548	-261
Текстиль, изделия из него. Обувь	912	1105	1214	307	317	193	109	-907	10
Металлы, изделия из них	28799	37072	43634	45134	57883	8273	6562	1500	12749
Машины, оборудование и транспортные средства	24432	28283	29146	17044	15692	3851	863	-12102	-1352
Другие товары	5507	7342	7151	6620	4376	1835	-191	-5310	-2244
Итого	276767	346718	439451	369357	287847	69951	92733	-70094	-81510

Из представленной таблицы видно, что в 2020 году по сравнению с базисным годом, Россия наращивает экспортные поставки продовольственных товаров и с/х сырья на 4096 млн.руб., а также металлов и изделий из них на 12749 млн.руб.

Анализ экспорта был бы не полный без оценки его структуры, поэтому необходимо уделить ей внимание.

В таблице 8 представлена структура экспорта за исследуемый период с 2016 по 2020 годы.

Таблица 8 – Анализ структуры экспорта из России за 2016 – 2020 гг.

Вид товара	2016	2017	2018	2019	2020
Продовольственные товары и с/х сырье	6,17	5,97	5,67	5,12	7,99
Минеральные продукты	61,12	62,35	66,40	67,95	55,33
Продукция химической промышленности, каучук	7,52	6,91	6,24	5,39	5,96
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,09	0,08	0,06	0,03	0,03
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3,54	3,40	3,17	2,81	3,51
Текстиль, изделия из него. Обувь	0,33	0,32	0,28	0,08	0,11
Металлы, изделия из них	10,41	10,69	9,93	12,22	20,11
Машины, оборудование и транспортные средства	8,83	8,16	6,63	4,61	5,45
Другие товары	1,99	2,12	1,63	1,79	1,52
Итого	100	100	100	100	100

В структуре экспорта товаров из России на протяжении всего периода имеют наибольший удельный вес минеральные продукты, что вызвано преобладающей долей поставок нефти и нефтепродуктов. Однако, их доля снижается с 61,12 % в 2016 году до 55,33 % в 2020 году.

Наибольший рост экспорта в зарубежные страны производится по группе металлы и изделий из них с 10,41 % до 20,11 %. Наименее востребованной группой товаров российского происхождения на зарубежных рынках является кожевенное сырье, пушнина и изделия из них, доля которых сокращается с 0,09 % в 2016 году до 0,03 % в 2020 году.

Представим в таблице 6 состав импорта России²⁹.

²⁹ Товарная структура импорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/521>. 23.04.2021

Таблица 9 – Анализ динамики импорта в Российской Федерации за 2016 – 2020

гг.

Вид товаров	Годы					Изменение			
	2016	2017	2018	2019,00	2020	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	25031	28924	29736	23665	23422	3893	812	-6071	-243
Минеральные продукты	3239	4476	5012	2109	1616	1237	536	-2903	-493
Продукция химической промышленности	33822	40298	43593	43832	38913	6476	3295	239	-4919
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	818	1130	1270	1225	932	312	140	-45	-293
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3385	3603	3919	3205	2921	218	316	-714	-284
Текстиль и обувь	10979	13574	14845	13142	12696	2595	1271	-1703	-446
Драгоценные металлы и камни	441	578	763	731	565	137	185	-32	-166
Металлы и изделия из них	11421	15704	17089	13363	12421	4283	1385	-3726	-942
Машины, оборудование и транспортные средства	86059	110460	112719	106911	104959	24401	2259	-5808	-1952
Другие товары	7073	8717	9548	8639	8118	1644	831	-909	-521
Итого	182267	227464	238493	216822	206564	45197	11029	-21671	-10258

В динамике импорта России наблюдается снижение объема поставок по всем видам товарных групп. При этом наибольшее снижение происходит по минеральным продуктам (более чем в 2 раза), древесине и целлюлозно-бумажным изделиям (более чем в 1,5 раза).

Для детального анализа во внешнеторговом обороте представим структуру импорта в Российскую Федерацию за период 2016-2020 гг.

Анализ структуры импорта России за 2016 – 2020 гг. представим в таблице 10.

Таблица 10 – Анализ структуры импорта России за 2016 – 2020 гг.

Вид товаров	2016	2017	2018	2019,00	2020
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	13,73	12,72	12,47	10,91	11,34
Минеральные продукты	1,78	1,97	2,10	0,97	0,78
Продукция химической промышленности	18,56	17,72	18,28	20,22	18,84
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,45	0,50	0,53	0,56	0,45
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1,86	1,58	1,64	1,48	1,41
Текстиль и обувь	6,02	5,97	6,22	6,06	6,15
Драгоценные металлы и камни	0,24	0,25	0,32	0,34	0,27
Металлы и изделия из них	6,27	6,90	7,17	6,16	6,01
Машины, оборудование и транспортные средства	47,22	48,56	47,26	49,31	50,81
Другие товары	3,88	3,83	4,00	3,98	3,93
Итого	100	100	100	100	100

В составе импорта товаров в Россию из года в год преобладают поставки машин, оборудования и транспортных средств (от 47,22 % в 2016 году до 50,81 % в 2020 году). Это вызвано тем, что зарубежная техника широко используется российскими предприятиями как в строительстве, пищевой промышленности, и других видах.

На втором месте находится продукция химической промышленности, удельный вес которой вырос с 18,56 % до 18,84 %.

Наименее пользующиеся спросом товарами являются товары, входящие в группу кожевенного сырья, пушнины и изделий из них, а также драгоценные металлы и камни. Сальдо торгового баланса – это превышение экспорта над импортом, его динамика представляется на рисунке 3.

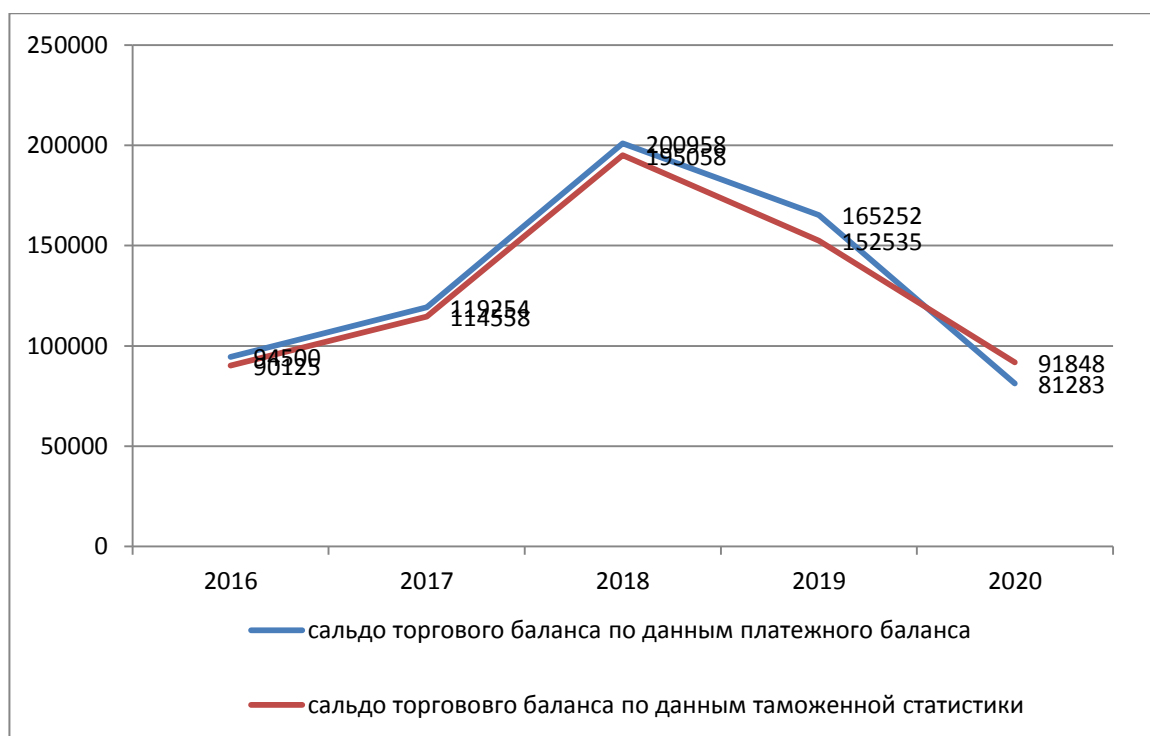


Рисунок 10 – Динамика сальдо торгового баланса за 2016 – 2020 гг., млн. долл.

По данным, представленным на рисунке 4 видно, что сальдо торгового баланса по данным платежного баланса, представленного ЦБ РФ в 2020 году сократилось по сравнению с 2019 годом на 73404 млн. долл. Рост сальдо торгового баланса происходит в в 2017 году на 24343 млн. долл. и в 2018 году на 80500 млн. долл.

Сальдо торгового баланса по данным таможенной статистики в 2020 году сократилось по сравнению с 2019 годом на 71252 млн. долл. Рост сальдо торгового баланса происходит в 2017 году на 24754 млн. долл. и в 2018 году на 81704 млн. долл.

Сокращение сальдо торгового баланса в 2020 году по сравнению с 2019 произошло почти в 2 раза, что является отрицательным результатом для внешнеэкономической деятельности государства.

Проведем анализ географической структуры экспорта и импорта Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС, представим его в таблице 8.

Таблица 11 – Анализ географической структуры экспорта и импорта Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС

в процентах

Страна	Экспорт					Импорт				
	2016	2017	2018	2019	2020	2016	2017	2018	2019	2020
Армения	1,2	2,3	3,6	3,6	8,0	2,3	2,4	2,1	2,6	2,8
Беларусь	53,4	52,1	54,1	56,9	2,5	88,3	81,6	88,4	71,0	68,9
Казахстан	36,4	37,7	37,7	35,7	80,4	7,8	13,0	8,8	25,2	27,2
Кыргызстан	9	7,9	4,5	3,9	9,1	1,6	3	0,7	1,2	1,1

Анализируя данные из таблицы 8 можно сделать вывод, о том что в структуре экспорта взаимной торговли нет однозначной тенденции. В 2018 и 2019 гг. в структуре экспорта России преобладает экспорт в Беларусь – 54,1 % в 2018 г., 56,9 % в 2019 г. В 2020 году преобладает экспорт в Казахстан – 80,4 %.

В структуре импорта преобладает импорт из Беларуси на протяжении всего анализируемого периода - 88,4 % в 2018 г., 71,0 % в 2019 г., 68,9 % в 2020 г.

В данном пункте работы выявлено при анализе динамики и структуры (товарной и географической) внешней и внутренней торговли, что внешнеторговый оборот РФ снизился в 2020 году, что отрицательно может сказаться на экономике государства. В экспорте товаров наибольший рост в зарубежные страны производятся металлы и изделий из них с 10,41 % до 20,11 % производятся по виду товаров наименее востребованной группой товаров российского происхождения на зарубежных рынках является кожевенное сырье, пушнина и изделия из них, доля которых сокращается с 0,09 % в 2016 году до 0,03 % в 2020 году. При этом в импорте товаров в Россию из года в год преобладают поставки машин, оборудования и транспортных средств (от 47,22 % в 2016 году до 50,81 % в 2020 году). Это вызвано тем, что зарубежная техника широко используется российскими предприятиями как в строительстве, пищевой промышленности и других видах.

2.2 Анализ динамики и структуры производства нефти в РФ в условиях ЕАЭС

Немаловажную роль в объеме внешнеторгового оборота Российской Фе-

дерации играют государства – члены ЕАЭС. В 2020 году основными торговыми партнерами среди данных стран ЕАЭС являлись: Республика Беларусь, Казахстан, Армения и Киргизия

В 2014-2016 годах падение мировых цен на нефть и газ и дестабилизация отношений привели к снижению стоимостного объема российских экспортных поставок в страны Европейского союза и Содружества независимых государств.

Нефть является важнейшим российским экспортным товаром.

По данным ФТС, в 2019г. в денежном выражении “нефть и продукции из нее ” обеспечило 29 % поступлений в РФ от внешней торговли (с нефтепродуктами – 40 %).

Кроме того, уровень цен на нефть и нефтепродукты существенно влияет на контрактную стоимость природного газа продаваемого за рубеж.

Рассмотрим более подробно в таблице 9 экспорт нефти из России в условиях ЕАЭС.

Таблица 12 - Добыча и экспорт нефти сырой, включая газовый конденсат природный³⁰

	2016	2017	2018	2019	2020	Изменение		Темп роста, %	
						2019 к 2018	2020 к 2019	2019 к 2018	2020 к 2019
Добыча, млн.тонн	523,3	546,7	555,6	560,8	512,1	5,2	-48,7	100,94	91,32
Экспорт, млн.тонн	254	252,6	220,6	267,5	238,6	46,9	-28,9	121,26	89,20
доля экспорта в добыче (в %)	48,5	46,2	46,8	47,7	46,6	0,9	-1,1	101,92	97,69

За 2020 год объем добычи нефти снизился на 9 % и составил 512,1 млн.тонн. по сравнению с 2019 годом. Общий объем экспорта российской нефти с РФ в 2019 г. составил 267,2 млн. тонн по сравнению с 2018 г. +36,9 млн. тонн. (+21,26%), в 2020 году он упал на 28,9 млн.тонн или 11 %.

³⁰ Росстат . URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/b04_03/lssWWW.exe/Stg/d05/33.htm

Удельный вес экспорта нефти на общий объем российского экспорта в 2019 году достиг 47,7%, что на 1,92 % выше, чем в 2018 году. Таким образом, мы видим, что с каждым годом доля экспорта увеличивается в увеличении производства.

Удельный вес экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в 2020 году - 21,5 %, экспорта энергетических товаров - 43,3 % (в 2019 г.-28,8 % и 46,4 % соответственно).

Далее представим на рисунке 4 соотношение добычи и экспорта нефти сырой, включая газовый конденсат природный.

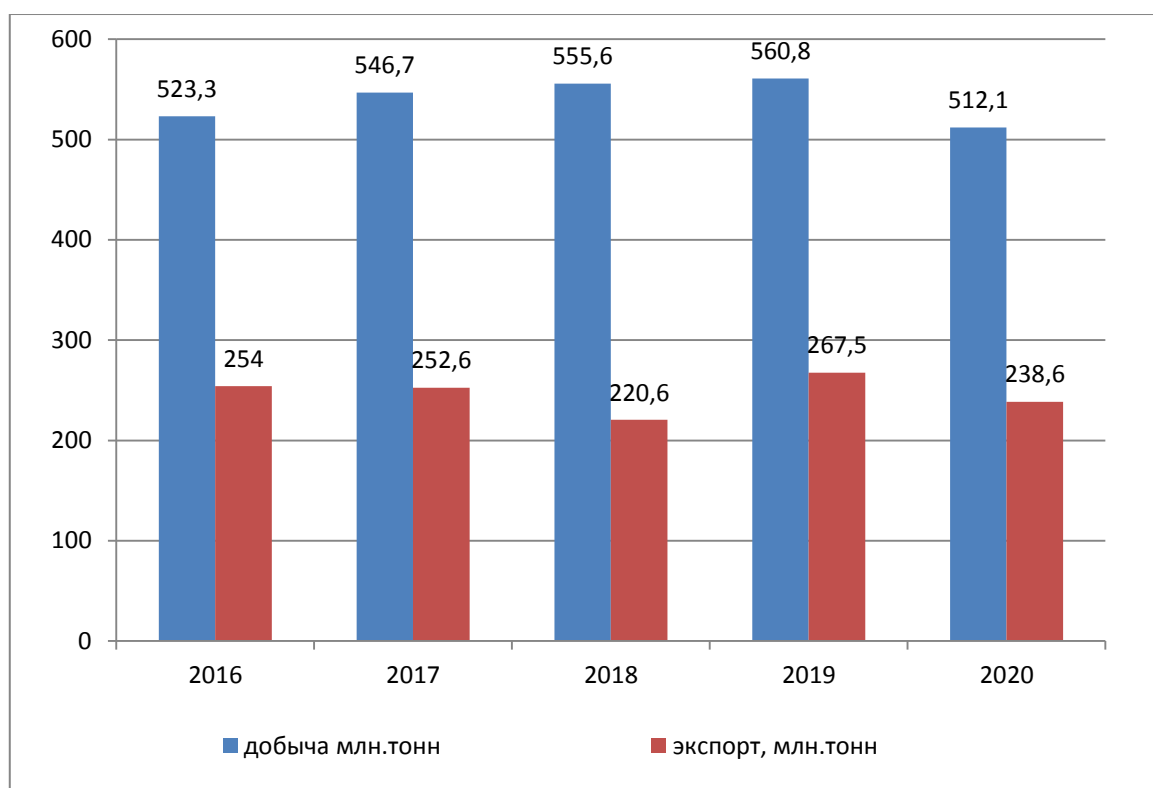


Рисунок 11 - Добыча и экспорт нефти сырой, включая газовый конденсат природный³¹

Наблюдаем, что за пять лет растет добыча нефти с 546,7 млн.тонн до 560,8 млн.тонн., что в свою очередь оказывает влияние на экспорт нефти из России, который в 2019 году растет по сравнению с 2017 годом. Но в 2020 году он резко упал до 512,1 млн.тонн.

³¹ Росстат . URL: https://rosstat.gov.ru/bgd/free/b04_03/lssWWW.exe/Stg/d05/33.htm

В 2019 году поставки российской нефти в дальние страны увеличились на 3,7% до 248,5 млн тонн, а в страны ближнего зарубежья-на 2,4% до 17,6 млн тонн. Транзит нефти увеличился на 7,2% до 19,8 млн тонн.

Между тем, в 2020 году экспорт нефти в дальнее зарубежье сократился на 6,3% до 20,1 млн тонн, в то время как экспорт за рубеж в декабре вырос на 9,7% до 1,7 млн тонн.

В 2019 году поставки нефти на внутренний рынок сократились на 0,4% до 290,14 млн тонн, а в 2020 году-на 1,5% до 25 млн тонн.

Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России представлена в таблице 13.

Таблица 13 – Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России³²

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020
Общий объем экспорта, млн. долл.	793	357,7	449,5	422,7	571
Экспорт нефти и нефтепродуктов, млн.долл.	293,2	173,4	237,9	219,3	143,4
Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме, %	36,9	48,5	52,9	51,8	25,1

Из представленной таблицы видно, что с 2018 по 2019 годы доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России составляла более 50 %, однако на 2017 год ее доля в общем объеме была до 48,5 %, при этом в 2020 году доля экспорта нефти значительно снизилась и составила 25,1 %

По результатам анализа можно сказать, что добыча нефти в 2020 году имела тенденцию снижения, но при этом экспорт нефти снизился, что было спровоцировано закрытием границ и ростом курса доллара.

2.3 Анализ динамики, товарная и географическая структура экспорта нефти из РФ в условиях ЕАЭС

Далее проанализируем динамику экспортируемой нефти и нефтепродуктов в товарной позиции 27 группы ТН ВЭД за 2015– 2019 гг.

³² <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

В связи с тем что на момент ВКР отсутствовали официальные данные об экспорте нефти за 2020год, для анализа применялся период с 2015-2019 гг.

Таблица 14 - Динамика экспортируемой нефти и нефтепродуктов в товарной группе 27 ТН ВЭД за 2017 – 2019 гг.³³

Группа товара	2015	2016	2017	2018	2019	Изменение		Темп роста, %	
						2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
2701: каменный уголь, млрд.долл.	9,48	8,87	13,5	17	16,1	3,5	-0,9	125,93	94,71
2702: бурый уголь или лигнит, млн.долл.	130,33	167	393	563	505	170	-58	143,26	89,70
2703: торф, млн.долл.	7,54	8,7	9,7	13,2	19,4	3,5	6,2	136,08	146,97
2704: кокс, млн.руб.	357,68	262	592	679	706	87	27	114,70	103,98
2705: газ каменноугольный, млн.долл.	-	-	0,13	0,01		-0,12	-0,01	7,69	0,00
2706: смолы, млн.долл.	-	26,7	96,6	191	57	94,4	-134	197,72	29,84
2707: масла, млрд.долл.	379,06	416	1,21	3,18	4,46	1,97	1,28	262,81	140,25
2708: пек и кокс пековый, млн.долл.	357,68	845	6,5	16,2	8,3	9,7	-7,9	249,23	51,23
2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые, млрд.долл.	89,59	71,4	93,4	129,2	119,6	35,80	-9,60	138,33	92,57
2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых), млрд.долл.	67,45	45,6	58,2	78,2	67	20,00	-11,20	134,36	85,68
711: газы нефтяные, млрд.долл.	-	4,05	4,72	7,5	9,52	2,78	2,02	158,90	126,93
2712: парафин, вазелин, воск и др., млн.долл.	-	126	119	114	115	-5	1	95,80	100,88
2713: кокс, битум и прочие остатки переработки нефти, млн.долл.	76,5	90,1	181	294	231	113	-63	162,43	78,57
2714: битум и асфальт, млн.долл.	0,223	0,216	0,282	0,428	78,1	0,146	77,672	151,77	18247,66
2715: смеси битумные, млн.долл.	240,77	331	248	41,9	68,9	-206,1	27	16,90	164,44
2716: электроэнергия, млн.долл.	744,04	652	640	813	908	173	95	127,03	111,69
Итого, млрд.долл.	246	132	173,4	237,9	219,3	64,5	-18,6	137,20	92,18

Так, видим что экспорт товарной позиции группе 27 ТН ВЭД России в

³³ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

2018 году вырос на 64,5 млрд.долл. или 37,2 %, но уже в 2019 году резко упал на 18,6 млрд.долл. или 7,8 %.

При это на позиции 2709 и 2710 приходится наибольший объем экспорта в 27 группы ТН ВЭД России.

Проанализируем структуру экспортируемой нефти и нефтепродуктов в товарной позиции 27 группы ТН ВЭД за 2017 – 2019 гг.

Таблица 15 – Структура экспорта нефти и нефтепродуктов в товарной группе 27 ТН ВЭД по группам³⁴

Группа товара	2015	2016	2017	2018	2019	Уд.вес, 2017, %	Уд.вес, 2018, %	Уд.вес, 2019, %
2701: каменный уголь, млрд.долл.	9,48	8,87	13,5	17	16,1	7.8	7.2	7.3
2702: бурый уголь или лигнит, млн.долл.	130,33	167	393	563	505	0.2	0.2	0.2
2703: торф, млн.долл.	7,54	8,7	9,7	13,2	19,4	0	0	0
2704: кокс, млн.руб.	357,68	262	592	679	706	0.3	0.3	0.3
2705: газ каменноугольный, млн.долл.	-	-	0,13	0,01		0	0	0
2706: смолы, млн.долл.	-	26,7	96,6	191	57	0.1	0.1	0
2707: масла, млрд.долл.	379,06	416	1,21	3,18	4,46	0.7	1.3	2
2708: пек и кокс пековый, млн.долл.	357,68	845	6,5	16,2	8,3	0	0	0
2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые, млрд.долл.	89,59	71,4	93,4	129,2	119,6	53.9	54.3	54.5
2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых), млрд.долл.	67,45	45,6	58,2	78,2	67	33.6	32.9	30.5
2711: газы нефтяные, млрд.долл.	-	4,05	4,72	7,5	9,52	2.7	3.2	4.3
2712: парафин, вазелин, воск и др., млн.долл.	-	126	119	114	115	0.1	0	0.1
2713: кокс, битум и прочие остатки переработки нефти, млн.долл.	76,5	90,1	181	294	231	0.1	0.1	0.1
2714: битум и асфальт, млн.долл.	0,223	0,216	0,282	0,428	78,1	0	0	0
2715: смеси битумные, млн.долл.	240,77	331	248	41,9	68,9	0.1	0	0
2716: электроэнергия, млн.долл.	744,04	652	640	813	908	0.4	0.3	0.4
Итого, млрд.долл.	246	132	173,4	237,9	219,3	100	100	100

По данным таблицы 15 можно сделать вывод, что наибольший удельный

³⁴ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

вес за весь анализируемый период в товарной структуре приходится на экспорт нефти сырой и нефтесырья – от 53,9 % в 2017 году до 54,5 % в 2019 году. На втором месте по удельному весу находится нефть и нефтепродукты кроме сырой – от 33,6 % в 2017 году до 30,5 % в 2019 году.

На втором месте в структуре товарной группе 27 ТН ВЭД занимает каменный уголь – 7,8 % в 2017 году, 7,2 % в 2018 году и 7,3 % в 2019 году.

На третьем месте газы нефтяные – 2,7 % в 2017 году, 3,2 % в 2018 году и 4,3 % в 2019 году.

По остальным группам удельный вес незначителен - он не достигает 1 %.

Динамика экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны представлена в таблицах 16 и 17.

Таблица 16 – Динамика экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны³⁵

1	2	Значение, млрд.долл.					Изменение			
		3					4			
№	Страна	2015	2016	2017	2018	2019	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018
1	Нидерланды	31,55	2,7	29,3	41,2	38,3	-28,85	26,6	11,9	-2,9
2	Китай	18,91	15,9	25,3	35,6	35,7	-3,01	9,4	10,3	0,1
3	Германия	10,93	8,82	11,7	16,4	13,3	-2,11	2,88	4,7	-3,1
4	Южная Корея	10,62	7,41	8,97	14,7	12,7	-3,21	1,56	5,73	-2
5	Польша	7,58	6,87	8,36	12	8,71	-0,88	1,66	3,64	-3,29
6	Италия	13,7	6,57	7,84	9,47	8,53	-7,13	1,27	1,63	-0,94
7	Япония	11,91	6,25	7,8	8,68	8,49	-5,66	1,55	0,88	-0,19
8	Беларусь	6,24	4,74	6,6	8,41	8,48	-1,5	1,86	1,81	0,07
9	Турция	4,39	3,79	5,14	7,88	6,76	-0,60	1,35	2,74	-1,12
10	Финляндия	4,54	3,63	4,56	6,46	6,67	-0,91	0,93	1,90	0,21
11	США	3,04	3,55	3,41	4,87	5,98	0,51	-0,14	1,46	1,11
12	Латвия	5,76	3,29	3,31	4,66	3,89	-2,47	0,02	-2,47	0,02
13	Англия	3,59	2,29	3,25	4,48	3,69	-1,3	0,96	-1,3	0,96
14	Сингапур	2,14	2,13	3	4,12	3,38	-0,01	0,87	-0,01	0,87
15	Украина	2,11	1,91	2,6	3,53	2,96	-0,2	0,69	-0,2	0,69

³⁵ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

Продолжение таблицы 16

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
16	Франция	2,27	1,73	2,49	3,19	2,95	-0,54	0,76	-0,54	0,76
17	Мальта	2,42	1,69	2,47	2,91	2,29	-0,73	0,78	-0,73	0,78
18	Словакия	2,17	1,66	2,1	2,79	2,29	-0,51	0,44	-0,51	0,44
19	Бельгия	1,9	1,6	2,03	2,77	2,28	-0,3	0,43	-0,3	0,43
20	Дания	1,73	1,51	2	2,63	2,24	-0,22	0,49	-0,22	0,49
...				
	По всем странам:	26,81	132	173.4	237.9	219.3	105,19	41,20	64,5	-18,6

Таблица 17 – Темп роста экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны

№	Страна	Значение, млрд.долл.					Темп роста, %			
		2015	2016	2017	2018	2019	2016 к 2015	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018
1	Нидерланды	31,55	23,7	29,3	41,2	38,3	8,56	1085,19	140,61	92,96
2	Китай	18,91	15,9	25,3	35,6	35,7	84,08	159,12	140,71	100,28
3	Германия	10,93	8,82	11,7	16,4	13,3	80,70	132,65	140,17	81,10
4	Южная Корея	10,62	7,41	8,97	14,7	12,7	69,77	121,05	163,88	86,39
5	Польша	7,58	6,87	8,36	12	8,71	88,39	124,78	143,54	72,58
6	Италия	13,7	6,57	7,84	9,47	8,53	47,96	119,33	120,79	90,07
7	Япония	11,91	6,25	7,8	8,68	8,49	52,48	124,80	111,28	97,81
8	Беларусь	6,24	4,74	6,6	8,41	8,48	75,96	139,24	127,42	100,83
9	Турция	4,39	3,79	5,14	7,88	6,76	86,33	135,62	153,31	85,79
10	Финляндия	4,54	3,63	4,56	6,46	6,67	79,96	125,62	141,67	103,25
11	США	3,04	3,55	3,41	4,87	5,98	116,78	96,06	142,82	122,79
12	Латвия	5,76	3,29	3,31	4,66	3,89	57,12	100,61	140,79	83,48
13	Англия	3,59	2,29	3,25	4,48	3,69	63,79	141,92	137,85	82,37
14	Сингапур	2,14	2,13	3	4,12	3,38	99,53	140,85	137,33	82,04
15	Украина	2,11	1,91	2,6	3,53	2,96	90,52	136,13	135,77	83,85
16	Франция	2,27	1,73	2,49	3,19	2,95	76,21	143,93	128,11	92,48
17	Мальта	2,42	1,69	2,47	2,91	2,29	69,83	146,15	117,81	78,69
18	Словакия	2,17	1,66	2,1	2,79	2,29	76,50	126,51	132,86	82,08
19	Бельгия	1,9	1,6	2,03	2,77	2,28	84,21	126,88	136,45	82,31
20	Дания	1,73	1,51	2	2,63	2,24	87,28	132,45	131,50	85,17
...				
	По всем странам:	26,81	132	173.4	237.9	219.3	492,35	131,21	137,85	82,37

Ведущими получателями экспорта сырых нефти и нефтепродуктов из битуминозных минералов выступили в 2019 году:

- Нидерланды (доля по стоимости – 38,3 млрд.долл.);
- Китай (доля по стоимости в 2019 году – 35,7 млрд.долл.);
- Германия (доля по стоимости – 13,3 млрд.руб.)

Далее представим динамику объёмов экспорта нефти из РФ в страны ЕАЭС на рисунке 12.

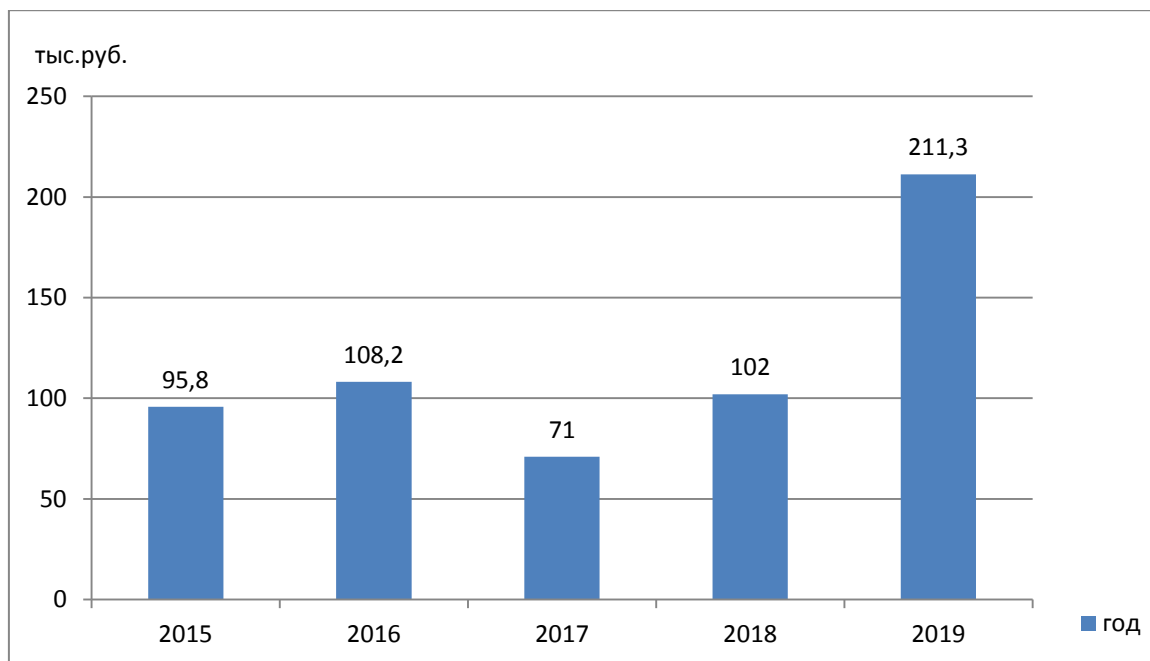


Рисунок 12 – Динамика объёмов экспорта «нефть и нефтепродукты» в 2015-2019 гг. из стран ЕАЭС

Анализ данных, представленных на рисунке, приводит к выводу, что объём экспорта нефти в страны ЕАЭС сильно колеблется. Самый стабильный период-2015-2018 гг., когда указанная сумма составляет от 95,8 до 108,2 млн.долл. Идет устойчивый рост экспорта с 2018 года, как и в 2019 году. Они выросли более чем в 2 раза выше 200 млн.долл., что говорит, что выше ясных возможностях в нефтяной промышленности РФ.

Для изучения объёмов экспорта «нефть и нефтепродукты» из страны необходимо сравнить его с импортом, чтобы установить спрос на нефть.

Для этого представим долю экспорта и импорта на душу населения в об-

щем объеме данных указана на рисунке 13.

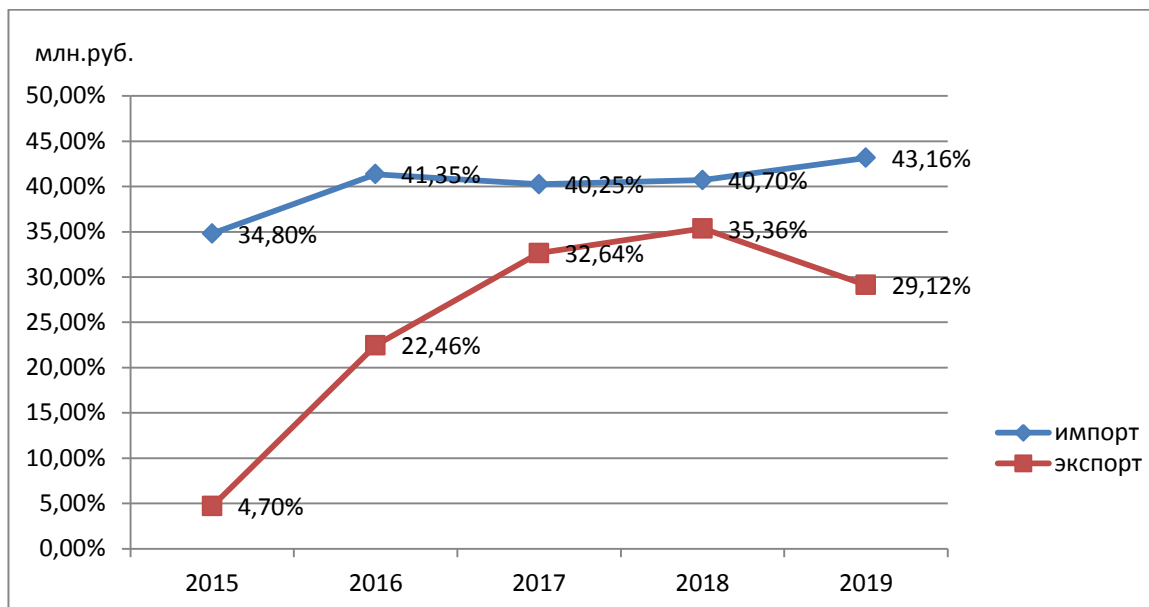


Рисунок 13 – Доля экспорта и импорта в рамках ЕАЭС относительно общих объемов добытой нефти в РФ за период 2015-2019 гг.

Анализ представленных данных приводит к выводу, что экспорт и импорт российского нефти во многом зависят от рынка. В то же время доля экспорта из страны неуклонно превышает долю импорта, что указывает на то, что российская нефть имеет более высокий уровень конкурентоспособности, чем аналогичные развитые страны ЕАЭС.

Рассмотрим состав экспорта нефти в соответствии с данными стран ЕАЭС, как показано в таблице 18.

Таблица 18 – Динамика объемов экспорта нефти России в страны ЕАЭС в 2015-2019 гг. по странам³⁶

Страна	Сумма экспорта, млн. долл.				
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Армения	2,6*	2,8	4,7	4,3	14,8
Беларусь	29,3	39,7	26,3	32,4	64,0
Казахстан	66,5	56,5	35,2	55,9	111,2
Киргизия	7,0*	9,0	6,3	9,4	21,3
Всего, в т.ч.	105,4	108,0	72,5	102,0	211,3
ЕАЭС	95,8	108,0	72,5	102,0	211,3

³⁶ Федеральная таможенная служба России // [Электронный ресурс] : офиц. сайт. 2020. Режим доступа: www.customs.ru. (дата обращения 01.04.2021).

* – вне ЕАЭС

Анализ данных в таблице ниже показывает, что основными пользователями нефти и ее продуктов являются Беларусь и Казахстан. В то же время в Беларуси импорт нефти из России увеличивается с 29,3 до 64 млн.долл. США. В Казахстане от 66,5 до 111,2 млн. долл.

В 2019 году объем экспорта нефти вырос более чем в десять раз в Армению. Объем прироста нефти также произошел в Киргизию, которая стала членом ЕАЭС в 2016 году с 2,8 до 21,3 млн. долл.

В целом за отчетный период наблюдается активный рост экспорта нефти из Российской Федерации. Если в 2016 году этот показатель составлял 95,8 млн. долл., то к 2019 году он достигнет 211.3 млн.долл., показал рост более чем в 6 раз.

Далее анализируется структуру экспорта нефти в ЕАЭС, представленная в таблице 19.³⁷

Таблица 19 – Динамика объёмов экспорта нефти и нефтепродуктов из него России в ЕАЭС в 2015-2019 гг. по странам

Страна	Доля экспорта, процент				
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Армения	0,00	2,59	6,48	4,22	7,00
Беларусь	30,58	36,76	36,28	31,76	30,29
Казахстан	69,42	52,31	48,55	54,80	52,63
Киргизия	0,00	8,33	8,69	9,22	10,08
Всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Оценка данных таблицы показывает, что в условиях ЕАЭС крупнейшим потребителем нефти и продуктов из рассматриваемых стран является Казахстан, доля которой снизилась с 69,42 % до 52,63 %, а второй по значимости страной является Беларусь, доля которой снизилась с 30,58 % до 30,29 %. Активно растет доля малых стран ЕАЭС-Армении (с нуля до 7%) и Кыргызстана (с нуля до 10,08%).

³⁷ Федеральная таможенная служба России // [Электронный ресурс] : офиц. сайт. 2020. Режим доступа: www.customs.ru. (дата обращения 01.11.2020).

Таким образом, видим, что экспорт нефти неуклонно растет особенно за последние 5 лет, не только в другие страны, но и кроме этого в страны ЕАЭС. Так, объёмы экспорта нефти из него России в ЕАЭС выросли в 2 раза. После присоединении Армении и Киргизии к странам ЕАЭС, они стали закупать нефть у России, что является положительным моментом для РФ и доходов бюджета страны.

3 ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО \ РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ЭКСПОРТА НЕФТИ ИЗ РОССИЮ

3.1 Актуальные проблемы воздействия таможенно-тарифного регулирования на экспорт нефти из России

Пошлина на экспорт нефти из РФ с 1 января 2021 года была понижена на 3,3 долл. до 38,7 долл. за тонну с 42 долл. за тонну, действующих в 2020 году, следует из материалов Министерства финансов РФ.

Декабрьская пошлина 2020 года была снижена на 0,2 долл. за тонну, ноябрьская — на 3,2 долл. за тонну.

Между тем, светлые нефтепродукты и налоги на нефть, начиная со следующего месяца, составляют 11,6 долл.США с 12,6 Долл.США, 38,7 долл.США за тонну на более темные продукты с 42 долл. Таможенные пошлины на экспорт товарного бензина составили 11,6 долл.

Также пошлина на светлые нефтепродукты и масла снизится до 11,6 долл. с 12,6 долл. за тонну, на темные - сократится до 38,7 долл. с 42 долл. Пошлина на экспорт товарного бензина снизится до 11,6 долл., прямогонного (нафта) - до 21,2 с 23,1 долл. за тонну.

Пошлина на сжиженный газ (СПБТ) составит 0, пошлина на чистые фракции СУГ составит 0\$. Пошлина на кокс снизится до 2,5 с 2,7 долл. за тонну.

Мы также помним, что с 2019 года в России начался заключительный этап так называемого налогового маневра в нефтяной отрасли. Налог на экспорт нефти будет постепенно снижаться (до нуля), а ставка налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ) будет увеличиваться.

По оценкам Минфина РФ, средняя цена на нефть российской экспортной марки Urals в ноябре 2020 года сложилась в размере 43,32 долл. за баррель, что почти в 1,5 раза ниже, чем годом ранее (63,34 долл. за баррель), следует из материалов Минфина РФ.

За 11 месяцев с начала текущего года средняя стоимость Urals составила 41,04 долл. за баррель. В министерстве уточняют, что за аналогичный период 2019 года средняя цена нефти Urals достигала 63,51 долл. за баррель. Таким образом, в годовом сопоставлении она уменьшилась за январь–ноябрь на 35,4 %.

Ставки вывозных пошлин на нефть и нефтепродукты представлены в приложении А.

Таблица 20 - Динамика поступлений вывозных таможенных пошлин в 2016 – 2020 годах³⁸

	2016, млрд.руб	2017, млрд.руб.	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	Изменение			
						2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
Таможенные пошлины									
Вывозные таможенные пошлины, в т.ч.:	1683,3	1950	3025	2276	1972	266,7	1075	-749	-304
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	124	548	-434,5	-219,5
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	99	237	-158,4	-82,4
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	43,7	272	-183,1	-30,6

Большая часть импорта от внешнеэкономической деятельности формируется за счет взимания экспортных пошлин. К 2019 году экспортные тарифы вырастут с 1 683,3 млрд руб. до 3025 млрд руб. Ввоз экспортных пошлин в 2019 году составил 2276 млрд рублей.

По сравнению с 2018 годом объем указанных поступлений уменьшился на 749 млн. рублей, вследствие снижения поступлений вывозных таможенных пошлин на все категории углеводородного сырья. В 2020 году данная динамика снижения продолжилась.

³⁸https://customs.gov.ru/storage/document/document_info/2020-03/11/%D0%A2%D0%B0%D0%BC%D0%BE%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%B0%D1%8F%20%D1%81%D0%BB%D1%83%D0%B6%D0%B1%D0%B0%20%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B9%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B9%20%D0%A4%D0%B5%D0%B4%D0%B5%D1%80%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8%20%D0%B2%202019%20%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D1%83.pdf

Так вывозные таможенные пошлины на нефть сырую снизились в 2020 году на 219,5 млрд.руб., а вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти на 30,6 млрд.руб.

Таблица 21 - Динамика поступлений вывозных таможенных пошлин в 2016 – 2020 годах

Таможенные пошлины	2016, млрд.руб	2017, млрд.руб.	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	Темп роста, %			
						2018 к 2017	2019 к 2018	2018 к 2017	2019 к 2018
Вывозные таможенные пошлины, в т.ч.:	1683,3	1950	3025	2276	1972	115,84	155,13	75,24	86,64
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	114,12	154,69	71,97	80,32
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	120,93	141,43	80,42	87,33
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	113,15	172,34	71,74	93,42

Наблюдаем, что происходит снижение дохода бюджета по вывозным таможенным пошлинам в 2019 и 2020 году, из-за снижения поступления доходов в бюджет от всех видов таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты (рисунок 4).

На рисунке 4 представлена динамика вывозных пошлин на нефть сырую, газ природный и товары, выработанные из нефти.

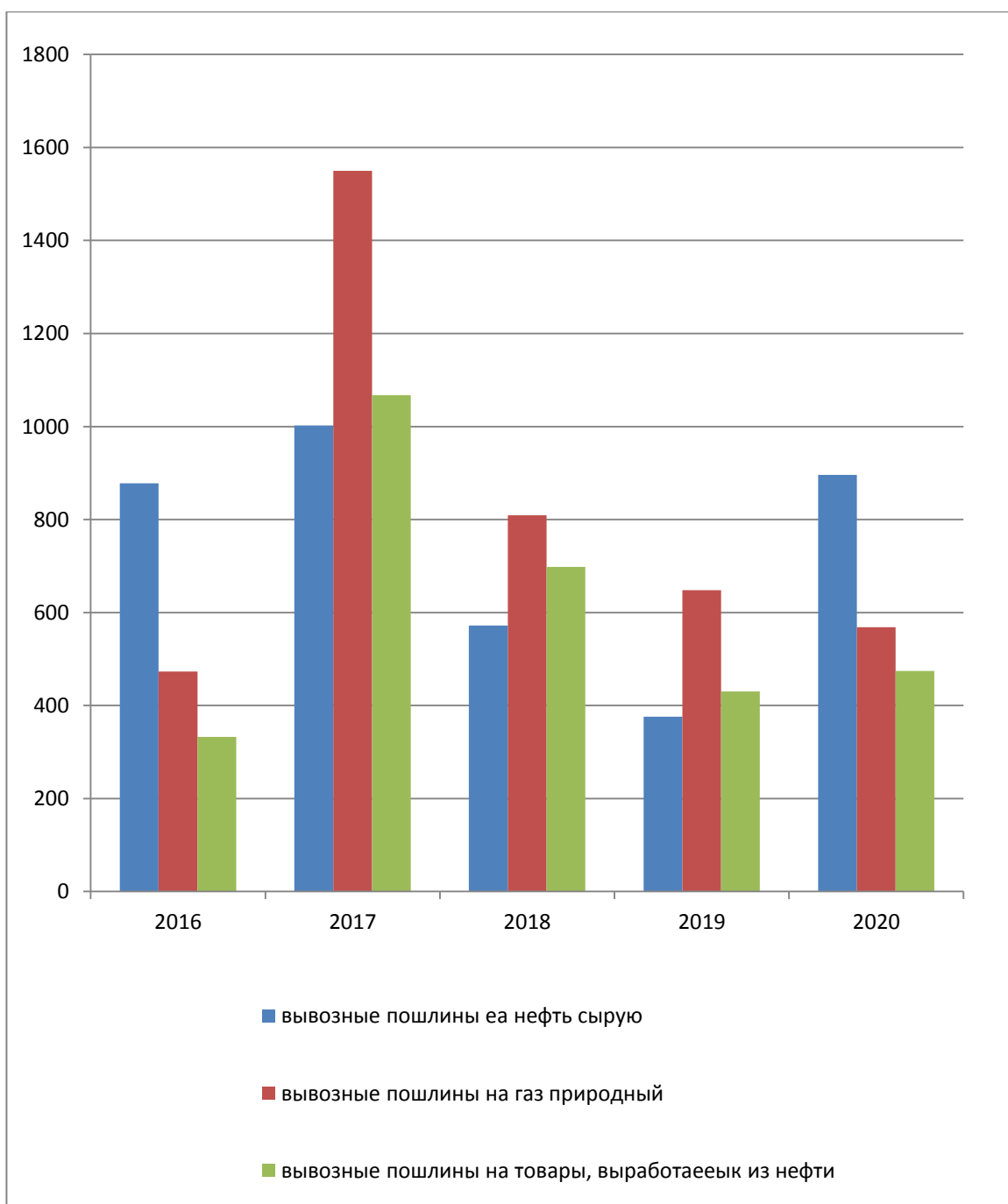


Рисунок 14 – Динамика вывозных пошлин, млрд.руб.

Основными причинами снижения в 2019-2020 гг. поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефть сырую и товары, выработанные из нефти, являются:

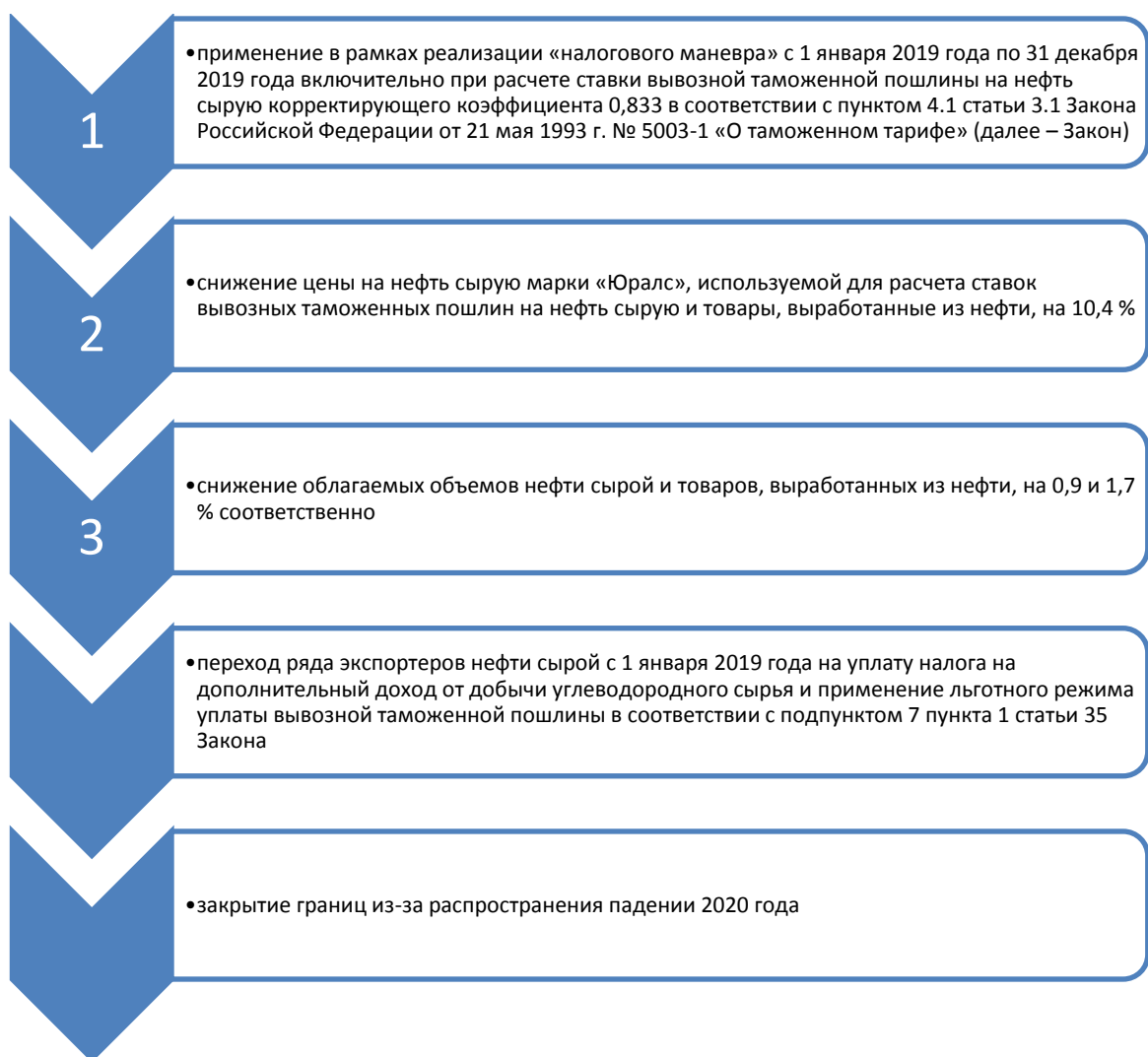


Рисунок 15 - Основными причинами снижения в 2019-2020 гг. поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефть сырую и товары

Таможенные пошлины на экспорт природного газа на 2019 год составили 695,7 млрд рублей, или 100,4% от суммы, учтенной при формировании пересмотренного федерального закона о бюджете.

По сравнению с 2018 годом доходы от взимания таможенных пошлин на экспорт природного газа снизились на 113,5 млрд рублей, или на 14%.

Основной причиной снижения поступлений таможенных налогов при экспорте природного газа является снижение цены на природный газ, экспортируемый в страны дальнего зарубежья, на 20,3%, а также снижение физического налогооблагаемого объема экспорта природного газа на 2,3%.

Таблица 22 – Структура поступлений вывозных таможенных пошлин в 2016 – 2020 годах

Таможенные пошлины	2016, млрд.руб	2017, млрд.руб.	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	Удельный вес, %				
						2016	2017	2018	2019	2020
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	52,16	51,38	51,24	49,01	45,44
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	28,10	29,33	26,74	28,59	28,81
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	19,74	19,28	21,42	20,43	22,02
Итого вывозные таможенные пошлины	1683,3	1950	3025	2276	1972	100	100	100	100	100

Основной объем доходов от формирования вывозных таможенных пошлин приходится на таможенную пошлину (48%) на экспорт сырой нефти (рис. 5).

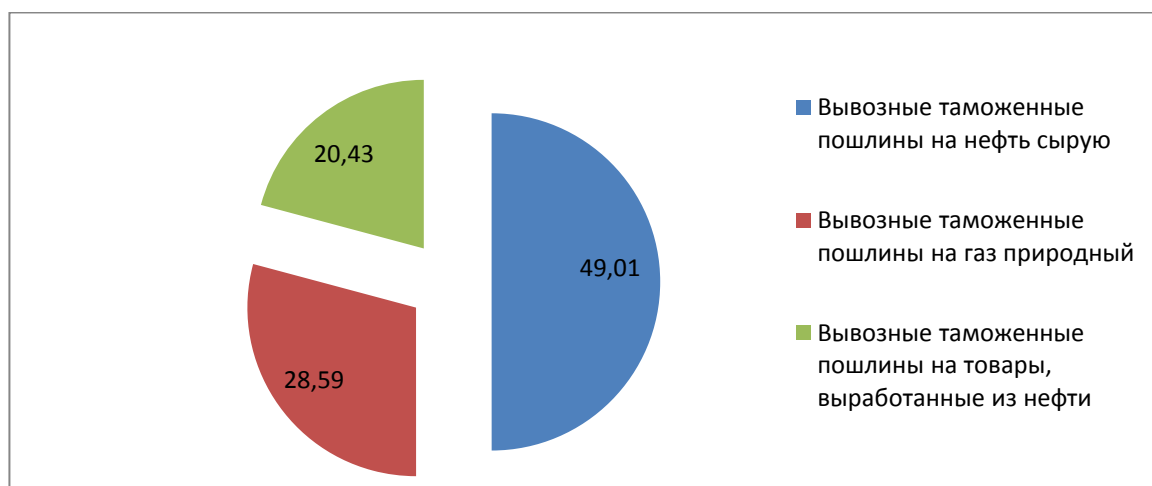


Рисунок 16 – Структура вывозных таможенных пошлин в 2019 г.

В 2019 году наибольшую долю составили таможенные пошлины на экспорт сырой нефти – 49,01%, таможенные пошлины на товары, произведенные из нефти, на втором месте-28,59 и таможенные пошлины на товары, произве-

денные из нефти, на третьем месте-20,43 %

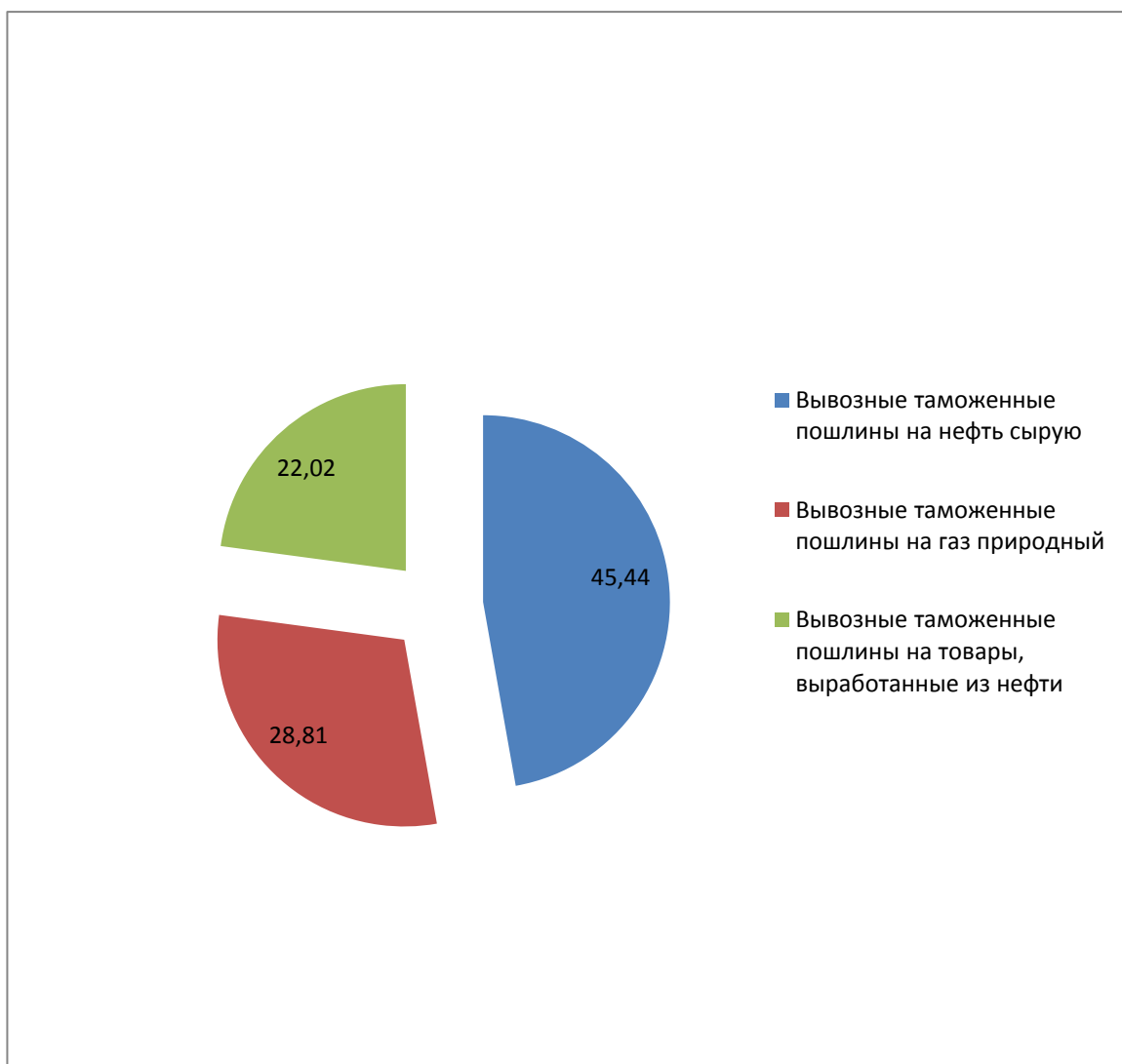


Рисунок 17 – Структура вывозных таможенных пошлин в 2020г.

В 2020 году наибольшую долю составила таможенная пошлина на экспорт сырой нефти – 45,44%, таможенная пошлина на товары, произведенные из нефти, на втором месте-28,81, а таможенная пошлина на товары, произведенные из нефти, на третьем месте-22,02 %

Поступления таможенных пошлин на экспорт сырой нефти в 2019 году составили 1,115 млрд рублей, в 2020-896 млрд рублей, что ниже, чем в 2018 году, по предварительным данным, прием таможенных пошлин на экспорт сырой нефти снизится до 2022 года(рисунок 7).

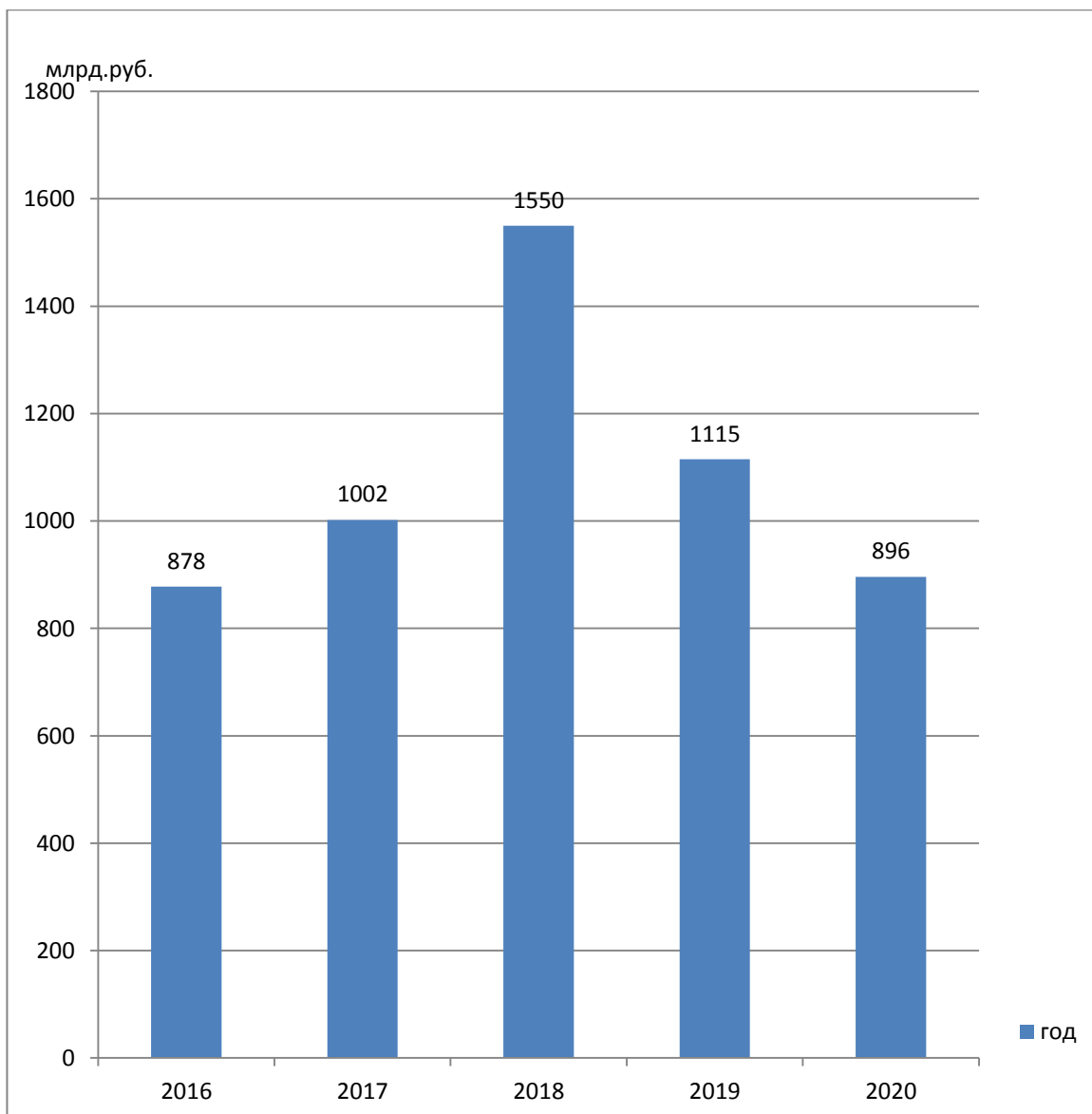


Рисунок 18 –Динамика поступления сумм вывозных таможенных пошлин на нефть сырую в 2017-2019 годах, млрд.руб.

Динамика поступления сумм вывозных таможенных пошлин на нефть сырую в 2017-2019 годах не однозначна.

Рассмотрим динамику средних цен экспорта которые могли повлиять на динамику поступления вывозных таможенных пошлин в бюджет РФ в таблицах 23 и 24.

Таблица 23 - Динамика средних цен экспорта³⁹

Показатель	Значение по годам, долл/ тонн					Изменение			
	2016	2017	2018	2019	2020	2017 к 2016	2018 к 2018	2019 к 2018	2020 к 2019
Средняя цена экспорта нефти	343,29	369,38	495,93	454	360,4	26,09	126,55	-41,93	-93,6

Таблица 24 – Темп роста средних цен экспорта

Показатель	Значение по годам, долл/ тонн					Темп роста, %			
	2016	2017	2018	2019	2020	2017 к 2016	2018 к 2018	2019 к 2018	2020 к 2019
Средняя цена экспорта нефти	343,29	369,38	495,93	454	360,4	107,60	134,26	91,55	79,38

Наблюдаем, что средняя цена экспорта нефти имела тенденцию роста до 2018 года, но с 2019 года происходит резкое снижение цен на экспорта нефти, что взаимосвязано с нестабильной экономической ситуацией в стране и ростом курса доллара.

Далее необходимо представить общую таблицу с динамикой средней цены экспорта нефти и объемом экспорта нефти и нефтепродуктов из России

Таблица 25 – Оценка показателей влияния на экспорт нефти из России

Показатель	Значение по годам, долл/ тонн					Изменение			
	2016	2017	2018	2019	2020	2017 к 2016	2018 к 2018	2019 к 2018	2020 к 2019
Экспорт нефти и нефтепродуктов, млн.долл.	293,2	173,4	237,9	219,3	143,4	-119,8	64,5	-18,6	-75,9
вывозные таможенные пошлины	1683,3	1950	3025	2276	1972	266,7	1075	-749	-304
Средняя цена экспорта нефти	343,29	369,38	495,93	454	360,4	26,09	126,55	-41,93	-93,6

Так видим, что на динамику доли вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и нефтепродукты в общей сумме доходов федерального бюджета России повлияло снижение цен на экспорт нефти в 2019 году на 41,93 долл за тонну или 8,45 % и в 2020 году на 93,6 долл за тонну или на 21 %.

³⁹ <https://statimex.ru/statistic/2709/export/2019-2019/world/RU/>

После отгрузки зарубеж нефти, нефтепродуктов и топлива, в 2019 году Россия заработала на нефти 219,3 млрд. долларов, что составило 51,8 % всего экспорта страны.

Если цена нефти марки Urals не вернётся к средней цене 2019 года в \$63,52, то в 2021 году бюджет России рискует не дополучить громадную сумму ~\$120 млрд., а это 28,2% от заработка страны в прошлом году.

Таким образом за рассматриваемый период экспорт нефти упал на что оказало влияние кризисной ситуации в стране, в связи с ростом доллара и падением рубля. Кроме этого средняя цена экспорта нефти упала в 2019 году, что повлекло последствия снижение продажи нефти в другие страны из России.

В 2020 году сокращение сумм платежей, взимаемых при экспорте, связано также с резким изменением конъюнктуры мировых рынков энергоносителей, падением цен на углеводороды и объемов их вывоза, предоставлением льгот нефтяной отрасли.

Так, падение цен на нефть по итогам 2020 года привело к снижению стоимостного объема налогооблагаемого экспорта нефти.

В этой связи в 2020 году объем вывозных таможенных пошлин, взимаемых в отношении экспортируемых товаров, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года снизился на 14 %.

3.2 Пути совершенствования таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из Российской Федерации в условиях ЕАЭС

На показатели экспорта нефти 2020 года мощное воздействие оказали сразу два фактора - влияние пандемия коронавирусной инфекции на глобальную экономику, а также девальвация рубля, существенный спад внешнеэкономической активности и объемов налогооблагаемого экспорта.

Выделим на рисунке 19 проблемы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из Российской Федерации в условиях ЕАЭС

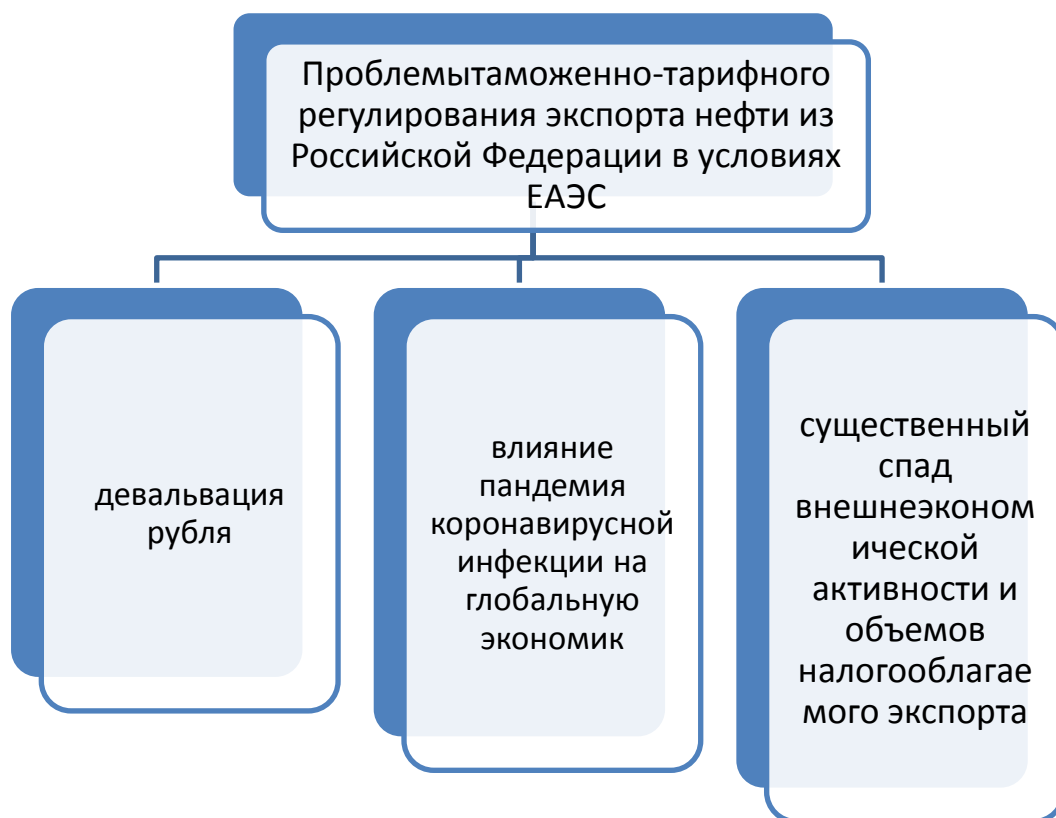


Рисунок 19 - Проблемы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из Российской Федерации в условиях ЕАЭС

Данный текущий этап развития является достаточно сбалансированным и эффективным, чтобы избежать экспорта нефти и нефтепродуктов из-за высоких тарифов и механизма таможенного регулирования, он направлен на развитие первой корректировки в нефтяной отрасли в этом регионе, в том числе в рамках государств-членов ЕАЭС. На данном этапе решение о перемещении нефти и нефтепродуктов в пределах внутренних границ ЕАЭС должно быть менее формальным.

На практике эта проблема может быть решена путем создания конкретного механизма регулирования экспортных тарифов на нефть и нефтепродукты, путем применения выражения одной из оценок экспортных тарифов. Все тарифы должны быть согласованы на транснациональном уровне.

В ближайшем будущем данные вопросы обязаны быть включены в национальное законодательство. И данные тарифы должны быть установлены в течение месяца, после чего они должны быть изменены или продлены.

В настоящее время такая практика действует в России и Беларуси и связана с крайне нестабильной ситуацией на мировом рынке нефти. Эти принципы тарифообразования должны быть интегрированы в экспорт государств-членов ЕАЭС на транснациональном уровне, чтобы обеспечить полную правовую базу для взаимодействия государств-членов ЕАЭС на местном рынке нефти и нефтепродуктов.

Как уже упоминалось ранее, доходы от экспорта нефти и нефтепродуктов составляют в бюджете большую часть доходов государств-членов ЕАЭС, особенно России. Поэтому необходимо обосновать элементы системы, формирующие соотношение тарифов на экспорт нефти и нефтепродуктов, предполагая, что тарифы на экспорт являются частью системы. Рекомендуется объединить все элементы в две группы: внешние и внутренние (рис. 8).

По мнению мировых экспертов, только глобальные события смогут повысить цены на нефть:

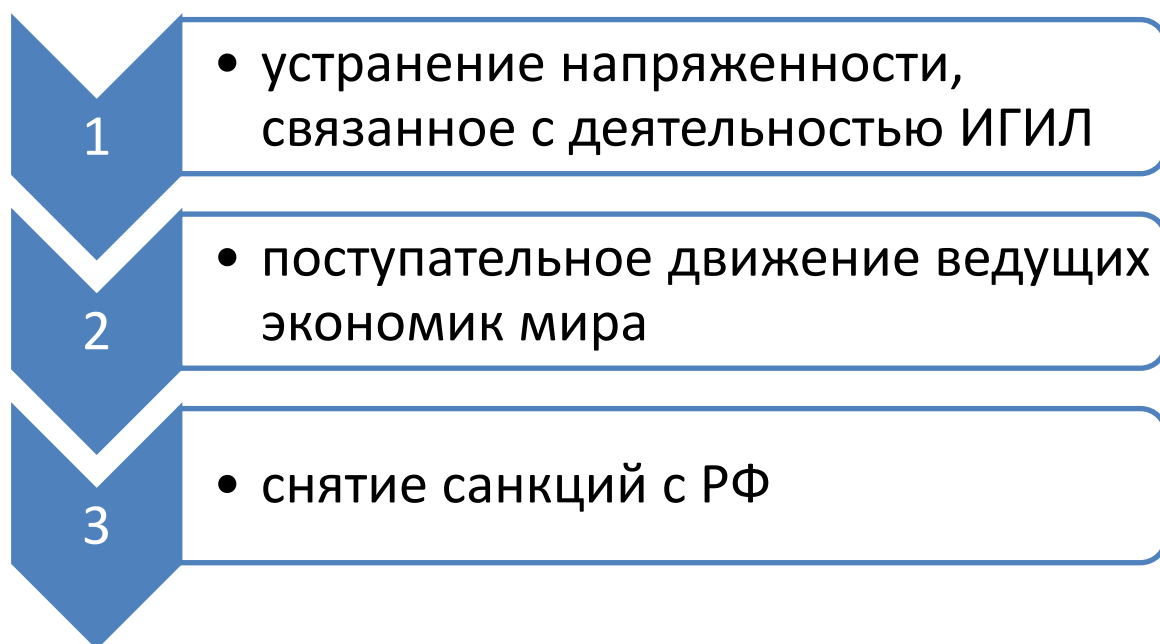


Рисунок 20 – События, которые могут повысить цены на нефть

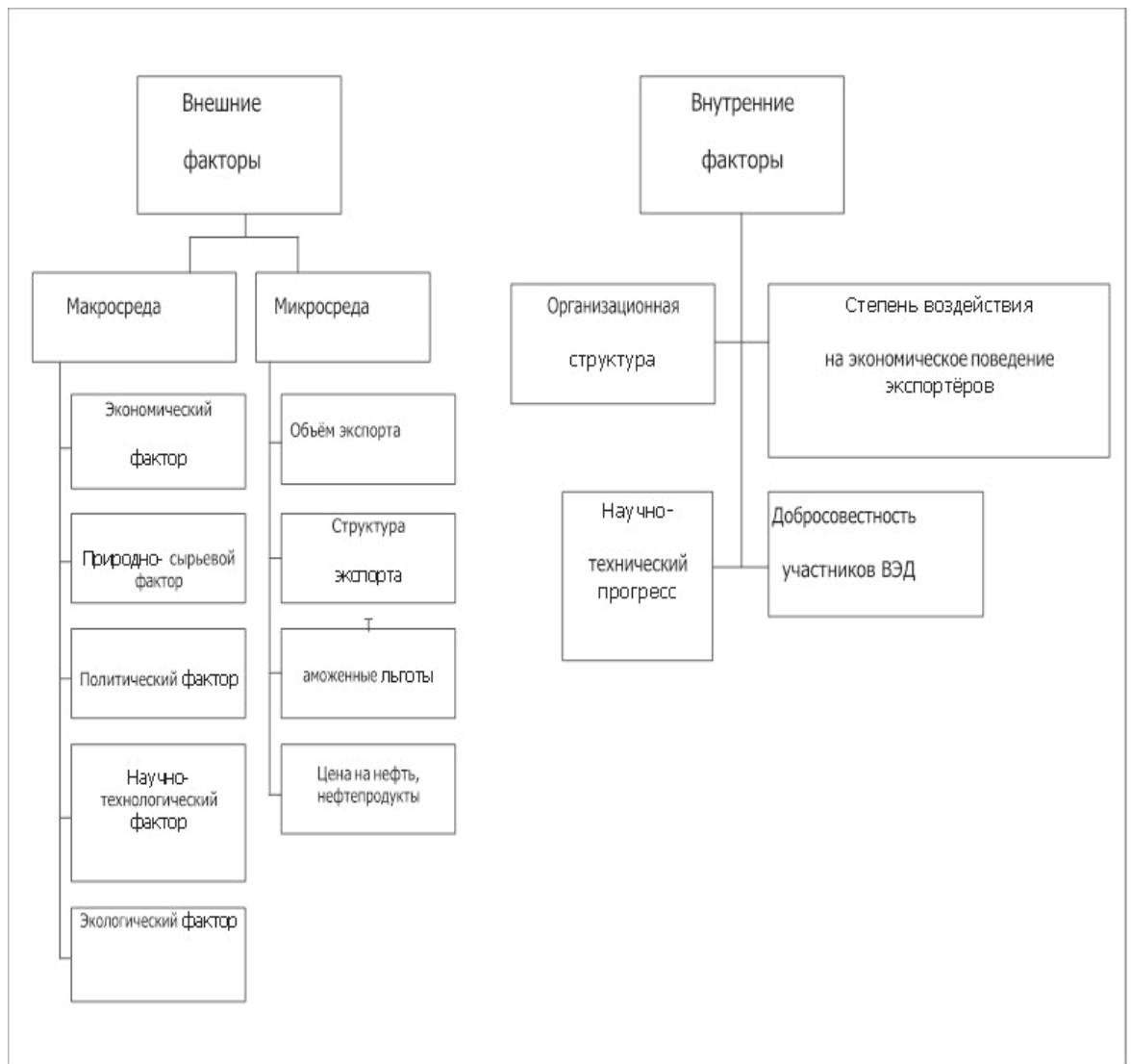


Рисунок 21 - Факторы, влияющие на расчёт вывозных таможенных пошлин в условиях ЕАЭС

Согласно приведенной выше классификации, интенсивность отражается в факторах влияния возможности основания на возникновение ее влияния при создании будущего экспорта на тарифную оценку.

Внешняя среда также должна быть разделена на макросреду и микросреду. Глобальное сообщество-это макросреда. Все элементы макросреды представлены в пяти группах: экономические, природно-сырьевые, политические, научно - технические и экологические.

Влияние этих факторов не поддается количественной оценке. В месте с тем, влияние выделенных факторов в не носит систематического характера, что

препятствует правильному расчету ставок таможенных налогов на будущие периоды.

Именно эти факторы являются ценным составляющим в системе формирования ставок вывозных таможенных пошлин. Микроокружение является прямым влияющим фактором. К ним относятся цены на нефть, объемы экспорта, структурные и таможенные льготы. Изучение этих выделенных факторов прямого воздействия имеет важное значение, так как большинство из них являются количественными оценками, что позволяет точно рассчитать уровень ставки экспортного таможенного налога.

Эффект оценки внутренних факторов при формировании тарифных платежей заключается в том, что прогнозирование доли экспортных тарифов является достаточно трудоемким и неэффективным процессом. Одной из основных причин этой тенденции является невозможность количественной оценки большинства представленных факторов, и влияние этой группы факторов на моделируемые показатели невелико.

Разработанная классификация факторов является основным фактором, который может быть включен в алгоритм формирования ставок таможенного налога на экспорт: объем экспорта нефти и нефтепродуктов, структура, цена на минеральные продукты, эффективность разработанных правительством таможенных платежей.

Консолидация общего рынка нефти и нефтепродуктов позволяет использовать гармонизированное или интегрированное законодательство, включающее аналогичные механизмы регулирования экономики и применения мер таможенно-тарифного регулирования. Поэтому необходимо создать Подкомиссию по таможенно-тарифному регулированию внешней торговли на уровне ЕЭК.

В их число должны войти представители основных министерств и ведомств, связанных с экономическим развитием, таможней, правоохранительными органами, промышленностью, торговлей, энергетикой, Республикой Ар-

мения, Республикой Беларусь, Кыргызстаном, Республикой Казахстан и Российской Федерации.

Подкомиссия должна принять заявление о необходимости изменения ставки экспортного таможенного налога; представленные документы должны быть проанализированы в экономических интересах всех государств - членов ЕАЭС и подготовить заключение по соответствующей структуре государств-членов ЕАЭС (в течение 30 дней); при необходимости направить дополнительные запросы; подготовить заключение на заседании группы Подкомиссии.

Только после проведения заседания Подкомиссия принимает решение о возможности отказа в корректировке или изменении ставки экспортного таможенного налога. При этом, на заседании подкомитета по таможенно-тарифному регулированию Консультативного комитета ЕЭК по торговле проводится рассмотрение предложения о корректировке ставок, подготовленное подкомитетом по решению об изменении экспортной таможенной ставки. Затем предложение будет представлено коллегии ЕЭК. При положительном вынесенном решении по итогам двух встреч решение вступит в силу через 30 дней после даты публикации на сайте ЕЭК.

Если ответ не будет положительным, ЕЭК проинформирует об этом заявителя. Предлагаемая схема принятия решений по корректировке ставки экспортного таможенного налога позволит государствам-членам ЕАЭС сосредоточиться на этих ставках, а не рассматривать их на правительственном уровне, значительно сократить время принятия решений, расширить объем анализа, результаты принятых мер и инструменты, используемые в таможенно-тарифном регулировании. Увеличить объем и качество принятия решений с учетом всех государств-членов и их интересов.

Поэтому необходимо оптимально внедрять поэтапные изменения в инструменты регулирования рынка нефти и нефтепродуктов, в том числе в инструменты таможенно - тарифного регулирования.

Оптимальное применение мер таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и нефтепродуктов позволит укрепить энергетическую безопас-

ность государств-членов ЕАЭС и создать справедливую и равноправную конкуренцию между поставщиками и потребителями нефти и нефтепродуктов на общем рынке.

Тем самым предложенный механизм ставок таможенных пошлин и изменение действующего механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и нефтепродуктов приведет к развитию добросовестной конкуренции на региональных рынках и регулированию отношений между государствами-членами и третьими странами в секторе обмена минеральными ресурсами.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В дипломе были рассмотрены: таможенное регулирование экспорта нефти и продуктов ее переработки из Российской Федерации, принципы тарифного и нетарифного регулирования экспорта нефти и продуктов ее переработки. Практическая значимость исследования состояла в получении необходимых знаний о таможенном регулировании экспорта нефти и нефтепродуктов из РФ и принципах формирования ставок вывозных таможенных пошлин.

Внешнеторговый оборот за период с 2016 по 2018 имел постоянную тенденцию к росту, однако начиная с 2019 года заметно происходит снижение, так, например в 2020 году по сравнению с 2019 годом он сократился на 91768 млн.долл., или на 15,66%. При этом объем экспорта из России, имел негативную тенденцию, а именно его снижение в 2020 году относительно показателей 2017-2019 годов. В 2020 году по сравнению с 2016 годом экспорт практически не изменился.

Одним из главных продуктов на экспорт является нефть и нефтепродукты.

По данным ФТС, в 2019г. в денежном выражении “нефть и продукция из нее” обеспечило 29 % поступлений в РФ от внешней торговли (с нефтепродуктами – 40 %).

Объем экспорта нефти в страны ЕАЭС сильно колеблется. Самый стабильный период-2015-2018 гг., когда указанная сумма составляет от 95,8 до 108,2 млн.долл. Идет устойчивый рост экспорта с 2018 года, как и в 2019 году. Они выросли более чем в 2 раза выше 200 млн.долл., что говорит, что выше ясных возможностей в нефтяной промышленности РФ.

Оценка данных таблицы показывает, что в условиях ЕАЭС крупнейшим потребителем нефти и продуктов из рассматриваемых стран является Казахстан, доля которой снизилась с 69,42 % до 52,63 %, а второй по значимости страной является Беларусь, доля которой снизилась с 30,58 % до 30,29 %. Ак-

тивно растет доля малых стран ЕАЭС-Армении (с нуля до 7%) и Кыргызстана (с нуля до 10,08%).

Экспорт нефти растет за рассматриваемый период, кроме этого в страны ЕАЭС. Так, объёмы экспорта нефти из него России в ЕАЭС выросли в 2 раза. После присоединении Армении и Киргизии к странам ЕАЭС, они стали закупать нефти у России, что является положительным моментом для РФ и доходов бюджета страны.

Средняя цена экспорта нефти имела тенденцию роста до 2018 года, но с 2019 года происходит резкое снижение цен на экспорта нефти, что взаимосвязано с нестабильной экономической ситуацией в стране и ростом курса доллара.

За рассматриваемый период экспорт нефти упал на что оказало влияние кризисной ситуации в стране, в связи с ростом доллара и падением рубля. Кроме этого средняя цена экспорта нефти упала в 2019 году, что повлекло последствия снижение продажи нефти в другие страны из России.

В 2020 году сокращение сумм платежей, взимаемых при экспорте, связано также с резким изменением конъюнктуры мировых рынков энергоносителей, падением цен на углеводороды и объемов их вывоза, предоставлением льгот нефтяной отрасли.

Так, падение цен на нефть по итогам 2020 года привело к снижению стоимостного объема налогооблагаемого экспорта нефти.

В этой связи в 2020 году объем вывозных таможенных пошлин, взимаемых в отношении экспортируемых товаров, по сравнению с аналогичным периодом 2019 года снизился на 14 %.

На показатели экспорта нефти 2020 года мощное воздействие оказали сразу два фактора - влияние пандемия коронавирусной инфекции на глобальную экономику, а также девальвация рубля, существенный спад внешнеэкономической активности и объемов налогооблагаемого экспорта.

Практически решить эту проблему возможно созданием механизма определенного таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и нефтепро-

дуктов, что выражается в применении единых ставок таможенного налога на экспорт. Все тарифы должны быть согласованы на наднациональном уровне.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Агапова, А.В. Ввоз преференциальных товаров из республики индия в Россию / А.В. Агапова, А.В. Степаненкова // Экономика. Право. Инновации. – 2020. - № 2. – С. 17-24.
- 2 Агапова, А.В. Разработка направлений совершенствования единой системы тарифных преференций ЕАЭС / А.В. Агапова, Д.Э. Барсегян // Международная торговля и торговая политика. – 2019. - № 2. – С. 122-136.
- 3 Алексеева, Т.О. Система тарифных преференций в условиях Евразийского экономического союза: особенности применения и проблемы функционирования /Т.О. Алексеева // Финансы и кредит. – 2018. – № 16 (736). – С. 958-972.
- 4 Андриашин, Х. А. Таможенное право: учебник / Х. А. Андриашин, В. Г. Свинухов, В. В. Балакин. - М.: Магистр: Инфра-М, 2018. - 368 с.
- 5 Арустамов Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2017. - 168 с.
- 6 Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2018. – 428 с.
- 7 Бекашев, К. А. Таможенное право / К.А. Бекашев, Е.Г. Моисеев. - М.: Проспект, 2018. - 328 с.
- 8 Буваева, Н. Э. Международное таможенное право : учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. Э. Буваева ; под общ. ред. А. В. Зубача. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 298 с.
- 9 Баландина, Г. Таможенно-тарифная политика и стимулирование инноваций в России. / Г. Баландина, Н. Воловик, С. Приходько. - М.: Издательский дом Дело РАНХиГС, 2018. - 228 с.
- 10 Бекашев, К. Таможенное право: учебник. - 3-е издание, переработанное и дополненное. / К. Бекашев, Е. Моисеев. - М.: Проспект, 2018. - 336 с.
- 11 Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

- 12 Борисов, С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин. / С.М. Борисов. // Деньги и кредит. - №8. - 2018. - С. 33-36
- 13 Бородавко, Е. Контроль таможенной стоимости как фактор сдерживания либерализации внешней торговли стран-членов единого экономического пространства. / Е. Бородавко. // Теория и практика таможенного дела и внешнеэкономической деятельности. - №1. - 2018. - С. 108-121.
- 14 Буваева, Н. Международное таможенное право: учебник. / Н. Буваева. - М.: Юрайт, 2018. - 376 с.
- 15 Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей. / Т.А. Вериш. // Проблемы и перспективы экономики и управления. - №12. - 2014. - С. 248-251.
- 16 Губин, А.В. Необходимость изменения системы тарифных преференций в Евразийском экономическом союзе // А.В. Губин / Вестник Российской таможенной академии. – 2017. – № 1(38). – С. 36-44.
- 17 Данные таможенной статистики ФТС РФ за 2019 год // Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. – URL: <http://stat.customs.ru> – 24.11.2020.
- 18 Ефремова, Е.И. Анализ проблем определения страны происхождения товаров в таможенных целях / Е.И. Ефремова // Сборник тезисов докладов конгресса молодых ученых. – 2017. – С. 34-42.
- 19 Завражных, М. Л. Таможенное право России: учеб. пособие / М. Л. Завражных. - 3-е изд., испр.. - М.: ОМЕГА-Л, 2018. - 207 с.
- 20 Исакова, А.О. Проблемы определения таможенной стоимости ввозимых товаров / А.О. Исакова, Г.Т. Мундузбаева, Э.Э. Казыбекова // Вестник КГУСТА. – 2017. – № 1. – С. 158-161.
- 21 Коварда, В.В. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций / В.В. Коварда, Р.А. Животов // Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира. - 2018. - С. 48-52.

22 Косаренко, Н. Н. Таможенное право: курс лекций / Н. Н. Косаренко. - М.: Волтерс Клувер, 2018. - 240 с.

23 Колумбекова, Т.Е. Совершенствование системы уплаты таможенных платежей в современных условиях. / Т.Е. Колумбекова. // Terra Economics. - №3. - Т. 3. - 2016. - С. 89-93.

24 Коник, Н. Таможенное дело: учебное пособие. - 2-е издание, стереотипное. / Н. Коник, Е. Невешкина. - М.: Омега-Л, 2018. - 206 с.

25 Маховикова, Г. Таможенное дело: учебник. - 2-е издание, переработанное и дополненное. / Г. Маховикова, Е. Павлова. - М.: Юрайт, 2017. - 408 с.

26 Матвиенко, Г.В. Принципы установления и взимания таможенных платежей: соотношение частных и публичных интересов. / Г.В. Матвиенко. // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. - 2016. - С. 63-70.

27 Немирова, Г.И. Таможенные платежи как фактор развития экономического потенциала России. / Г.И. Немирова, З.А. Ильяев. // Экономика и социум. - №3. - 2016. - С. 29-33.

28 Новиков, В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость: учебник. / В. Новиков В. Ревин, М. Цветинский. - М.: Бином, Лаборатория знаний, 2018. - 328 с.

29 Наумова, Т.С. Тарифные преференции: институциональный аспект применения / Т.С. Наумова, К.В. Холостякова // Общество: политика, экономика, право. - 2016. - № 8. - С. 43-49.

30 Новикова, С. А. Таможенное дело : учебник для бакалавриата и магистратуры / С. А. Новикова. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 302 с.

31 Оразалиев, А.А. Особенности и проблемы взимания таможенных и иных платежей таможенными органами России на современном этапе Евразийской интеграции. / А.А. Оразалиев. // Управление экономическими системами. - №5. - 2018. - С. 12-20.

32 Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования. / Н.В. Остроумов. // Юридическая наука. - №1. - 2018. - С. 58-61.

33 Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС. / В.И. Панкратова. // Финансовое право. - №6. - 2016. - С. 43-46.

34 Пащенко, А.В. Процедуры установления таможенных платежей. / Правоотношения по установлению и уплате таможенных пошлин в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС: монография. / А.В. Пащенко. - М.: Институт публично-правовых исследований, 2016. - 160 с.

35 Покровская, В. Таможенное дело: учебник. / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2017. - 732 с.

36 Попова, Л. И. Технологии таможенного контроля: учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 286 с. — (Серия: Университеты России).

37 Попова, Л. И. Таможенные операции в отношении товаров и транспортных средств / Л. И. Попова. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 214 с.

38 Постников, Л.В. О налоговой природе таможенных платежей. / Л.В. Постников. // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. - №2. - 2018. - С. 134-137.

39 Пояснения к товарной позиции ТН ВЭД 3204 – Органические красящие вещества синтетические, определенного или неопределенного химического состава [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.alt.ru/poyasnenia/P3204/> - 23.11.2020.

40 Репин, Д.В. Проблемы и перспективы развития механизма «единого окна» в рамках Евразийского экономического союза / Д.В. Репин, М.В. Самик // Эко. – 2017. – № 2. – С. 12-15.

41 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 16.03.2020) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» [Электронный ресурс]. - Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

42 Руденко, Л. Экономика таможенного дела: учебник. / Л. Руденко, Р. Губанов. - М.: Дело и Сервис, 2015. - 112 с. Шашкина, А. Н. Таможенный контроль после выпуска товаров: практ. пособие / А. Н.

43 Савинова, Е.А. Статистический анализ объемов и структуры таможенных платежей в РФ. / Е.А. Савинова, В.Г. Степченко. // Экономика и современный менеджмент. - №7. - 2017. - С. 41-45.

44 Сафина, Д.И. Динамика и структура поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации с момента вступления России в ВТО. / Д.И. Сафина, М.И. Коновалова. // Вестник томского политехнического университета. - № 1. - 2018. - С. 262-267.

45 Сидоров, В. Таможенное право: учебник. - 5-е издание, переработанное и дополненное. / В. Сидоров. - М.: Юрайт, 2018. - 512 с.

46 Свинухов, В.Г. Правила определения страны происхождения товаров / В.Г. Свинухов, С.В. Сенотрусова // Право и экономика. – 2017. – № 7. – С. 58–65.

47 Сладкова А.А. Таможенные платежи в Евразийском экономическом союзе: учебно-методическое пособие / А.А. Сладкова. - Тверь: Твер. гос. ун-т, 2019. – 218 с.

48 Соглашение между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами с одной стороны и Социалистической Республикой Вьетнам с другой стороны от 29 мая 2015 г. «О свободной торговле» [Электронный ресурс]. – Доступ из СПС «Гарант».

49 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // Официальный сайт: <http://www.eaeunion.org> – 24.11.2020.

50 Таможенная служба Российской Федерации в 2019 году // Ежегодный сборник ФТС [Электронный ресурс]. – URL: http://customs.ru/storage/document/document_info/ 2020 – 24.11.2020.

51 Филатова. В. В. Особенности применения таможенных сборов в странах ЕАЭС / В.В. Филатова // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2019. - № 1(86). - С. 15-23

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Ставки вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и на отдельные категории товаров, выработанные из нефти на период с 1 по 31 января 2020 года

Код ТН ВЭДЕАЭС	Наименование позиции**	Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг)
2709 00	нефть сырая кроме:	77,2
2709 00 900 1	нефть сырая плотностью при 20 °С более 887,6 кг/м ³ , но не более 994 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,015 мас.%, но не более 3,47 мас.%8)	0
2709 00 900 2	нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 980 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 5 мас.%10)	7,7
2709 00 900 3	нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 887,6 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 1,5 мас.%8)	0
2709 00 900 9***	прочие	0
2710 12 110 – 2710 12 250 9, 2710 12 900 2, 2710 12 900 8, из 2710 20 900 0	прямогонный бензин	42,4
2710 12 900 1	тримеры и тетрамеры пропилена	5,0
2710 12 310 0, 2710 12 700 0, 2710 19 110 0 – 2710 19 350 0 из 2710 20 900 0	легкие дистилляты; средние дистилляты	23,1
2710 19 421 0 – 2710 19 480 0, 2710 20 110 0 – 2710 20 190 0	дизельное топливо	23,1
2710 12 411 0 – 2710 12 590 0, из 2710 20 900 0	бензины товарные	23,1
2902 20 000 0	бензол	23,1
2902 30 000 0	толуол	23,1
2902 41 000 0 – 2902 43 000 0	ксилолы	23,1
2710 19 510 1 – 2710 19 680 9, 2710 20 310 1 – 2710 20 390 9	мазут	77,2
2710 19 710 0 – 2710 19 980 0, из 2710 20 900 0	масла смазочные; прочие	23,1
2710 91 000 0 – 2710 99 000 0	отработанные нефтепродукты	77,2
2711 12 – 2711 19 000 0	сжиженные углеводородные газы	3,8
2712	вазелин и парафин, кроме:	77,2
2712 90 110 0	сырые	0
2712 90 190 0	прочие	0
2713 11 000 0	кокс нефтяной некальцинированный	5,0
2713 12 000	кокс нефтяной кальцинированный	0
2713 20 000 0 – 2713 90 900 0	битум нефтяной	77,2
2901 10 000 1	этан, бутан, изобутан	2,2