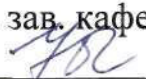


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений  
Кафедра международного бизнеса и туризма  
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
И.о. зав. кафедрой  
 В.В. Ульянова  
«21» июня 2022 г.

**ДИПЛОМНАЯ РАБОТА**

на тему: Анализ взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет России

Исполнитель  
студент группы 837-узс



Р.А. Журавлев

Руководитель  
доцент, к.г.н.



Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент  
доцент, к.э.н.



А.В. Плешивцев

Благовещенск 2022

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

 В.В. Ульянова

«25» 01 2022 г.

**ЗАДАНИЕ**

К дипломной работе (проекту) студента

Журавлев Роман Алексеевич

1. Тема дипломной работы (проекта) Анализ взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет России

(утверждено приказом от 25.01.2022 № 126-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 10.06.2022 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту) Нормативно правовые акты, статистические данные, формируемые государственными органами, учебная и методическая литература, данные с интернет-ресурсов, статистика с площадок интернет торгов

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): 1) Ценообразование на мировом рынке нефти: методы, механизмы и факторы, влияющие на уровень цен нефти. 2) Роль и место вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в доходах федерального бюджета России. 3) Нормативно-правовое регулирование экспорта нефти и нефтепродуктов в России. 4) Анализ мировых цены на нефть и факторов, влияющих на ее ценообразование. 5) Анализ внешней торговли России нефтяными ресурсами. 6) анализ взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет России

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

Дипломная работа содержит 9 таблиц, 17 рисунков

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) Отсутствуют

7. Дата выдачи задания 26.01.2022 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) Мирошниченко Татьяна Александровна

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

доцент, кандидат географических наук

Задание принял к исполнению (дата) 27.01.2022 г.

 (подпись студента)

## РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит: 76 стр., 17 рисунков, 9 таблиц.

ВНЕШНЕ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ (ВЭД), НЕФТЕГАЗОВЫЙ КОМПЛЕКС (НГК), НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА, ОРГАНИЗАЦИЯ СТРАН ЭКСПОРТЕРОВ НЕФТИ (ОПЕК и ОПЕК+), ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ (ЕАЭС), МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ (МЭО), КОРОНАВИРУСНАЯ ИНФЕКЦИЯ (COVID-19), НАЛОГ НА ДОБЫЧУ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ (НДПИ), ЭКСПОРТНАЯ ПОШЛИНА

Мировой рынок нефти по сей день остаётся главным поставщиком энергии в структуре всемирного потребления. Доля нефти, как энергетического ресурса, составляет 31%, что заметно больше угля, газа и любого возобновляемого источника энергии. Считается, что тенденция лидерства нефти сохранится вплоть до конца 2040 года, однако потом «чёрное золото» постепенно начнёт уступать позиции другим энергоносителям.

Объект исследования мировые цены на нефть.

Предмет исследования: взаимосвязь мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в Федеральный бюджет России.

Цель работы - исследовать взаимосвязь мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в Федеральный бюджет России.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- рассмотреть ценообразование на мировом рынке нефти: методы, механизмы и факторы, влияющие на уровень цен нефти.

- рассмотреть роль и место вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в доходах федерального бюджета России

- изучить нормативно-правовое регулирование экспорта нефти и нефтепродуктов в России

- провести анализ мировых цены на нефть и факторов, влияющих на ее ценообразование

- провести анализ внешней торговли России нефтяными ресурсами

- провести анализ взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет России

- рассмотреть перспективы развития и пути совершенствования внешнеторговой деятельности России на рынке углеводородов.

Методы исследования включают анализ, синтез, обобщение справочной и научной литературы.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические и методологические аспекты взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет России	9
1.1 Доходы федерального бюджета Российской Федерации: понятие, источники формирования, структура	9
1.2 Особенности определения и установления вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в Российской Федерации	22
1.3 Особенности нетарифных мер регулирования вывоза нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации	25
2 Вывоз нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации: современное состояние и особенности поступления доходов в федеральный бюджет Российской Федерации	32
2.1 Экспорт нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации: особенности динамики и структуры (география экспорта)	32
2.2 Экспорт нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации в страны ЕАЭС: особенности динамики и структуры (география экспорта)	42
2.3 Анализ динамики поступления вывозных таможенных пошлин от экспорта нефти и нефтепродуктов в федеральный бюджет Российской Федерации	46
3 Оценка взаимосвязи мировые цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации	57
Заключение	72
Библиографический список	74

## ВВЕДЕНИЕ

Нефтегазовый комплекс (НГК) является составной ТЭК и играет решающую роль в обеспечении энергетической безопасности страны и формировании финансово-экономических показателей. Эффективность его функционирования зависит от многих внутренних и внешних факторов, а также обстоятельств объективного и субъективного характера.

В условиях современных трансформационных процессов экономики нефтеперерабатывающая отрасль занимает одно из ведущих мест за счет обеспечения потребностей различных сфер экономической жизни как отдельных регионов, так и страны в целом.

Проблемы ценообразования на углеводороды в последнее время довольно актуальными как на отечественном рынке, так и на иностранном. Это определяется особой ролью, которую нефть играет в мире, и недостаточностью углеводородных ресурсов, их исчерпаемостью. Постоянные колебания цен на мировых рынках нефти затрудняют возможность их прогнозирования с целью резервирования в бюджете или иных государственных фондах средств для стабилизации цен. Все это делает проблему исследования механизмов ценообразования на нефть очень актуальным.

Проблемы становления и развития мирового рынка нефти и ценообразования нефтепродуктов длительное время исследовались как западными, так и отечественными учеными, среди которых: Алексеев М.А., Баздник А.С., Галанов В.А., Глубокий С.В., Зубарев А., Корнев А.К., Кузовкин А.И., Мухаметов Р.Р., Мусина Д.Р., Слепов В. А., Шевчук Д.А. и др.

Цель выпускной квалификационной работы заключается в оценке взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации.

Заявленная цель повлекла за собой формирование конкретных теоретико-методологических и практических задач исследования:

- 1) рассмотреть доходы федерального бюджета Российской Федерации: понятие, источники формирования, структуру;
- 2) раскрыть особенности определения и установления вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в Российской Федерации;
- 3) исследовать особенности нетарифных мер регулирования вывоза нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации;
- 4) провести анализ экспорта нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации;
- 5) провести анализ экспорта нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации в страны ЕАЭС;
- 6) провести анализ динамики поступления вывозных таможенных пошлин от экспорта нефти и нефтепродуктов в федеральный бюджет Российской Федерации;
- 7) дать оценку взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации.

Объектом данного исследования является вывоз нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации.

Предметом исследования является анализ динамики поступления вывозных таможенных пошлин от экспорта нефти и нефтепродуктов в федеральный бюджет Российской Федерации.

В качестве теоретической базы выпускной квалификационной работы составили труды российских и зарубежных ученых в области нефтяного дела, бюджетной и налоговой политики, научные статьи в периодической печати по исследуемой проблеме, Интернет-ресурсы.

Информационная база исследования включает нормативно-правовые акты, постановления и приказы в сфере нефтяного дела, бюджетной и налоговой политики.

Практическая значимость работы заключается в оценке взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации.

Методами исследования выступали: системно-структурный, функциональный и сравнительный анализы, экономико-математические и графические методы обработки информации.

Объем и структура выпускной квалификационной работы. ВКР состоит из введения, трех глав, заключения, списка использованных источников.

В первой главе работы рассмотрены доходы федерального бюджета Российской Федерации: понятие, источники формирования, структура, особенности определения и установления вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в Российской Федерации, раскрыты особенности нетарифных мер регулирования вывоза нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации. Во второй главе проведен анализ современного состояния и особенностей поступления доходов в федеральный бюджет Российской Федерации. В третьей главе дана оценка взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации.



# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОСВЯЗИ МИРОВЫХ ЦЕН НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ И ПОСТУПЛЕНИЙ ОТ ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ РОССИИ

## **1.1 Доходы федерального бюджета Российской Федерации: понятие, источники формирования, структура**

Финансовая система любого государства строится на бюджете как форме образования, на его основе производится работа всего государства, его политическая жизнь, социально экономическая сфера, оборона границ государства.

Структура федерального бюджета Российской Федерации состоит из доходов и источников формирования этого бюджета и статей расходов на определенные нужды государства для нормального его существования. И основная задача государственных органов, относящихся напрямую к пополнению бюджета это слаженная работа по взиманию налогов и пошлин в пользу бюджета чтобы сформировать основной объем ресурсов для дальнейшей нормальной работы государственных органов на всех ее уровнях.<sup>1</sup>

Бюджетная система Российской Федерации состоит из трех уровней (Рисунок 1):

- 1) Федеральный бюджет и внебюджетные фонды, относящиеся к государству;
- 2) Бюджеты субъектов Российской Федерации и внебюджетные фонды этих субъектов;
- 3) Бюджеты местных муниципальных районов.

---

<sup>1</sup> Информационное иллюстрированное издание «Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2018 год» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.09.2003. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget>

Согласно ст.6 Бюджетного кодекса Российской Федерации (далее – БК РФ) «Доходы бюджета - поступающие в бюджет денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с настоящим Кодексом источниками финансирования дефицита бюджета

Расходы бюджета - выплачиваемые из бюджета денежные средства, за исключением средств, являющихся в соответствии с настоящим Кодексом источниками финансирования дефицита бюджета;»<sup>1</sup>.

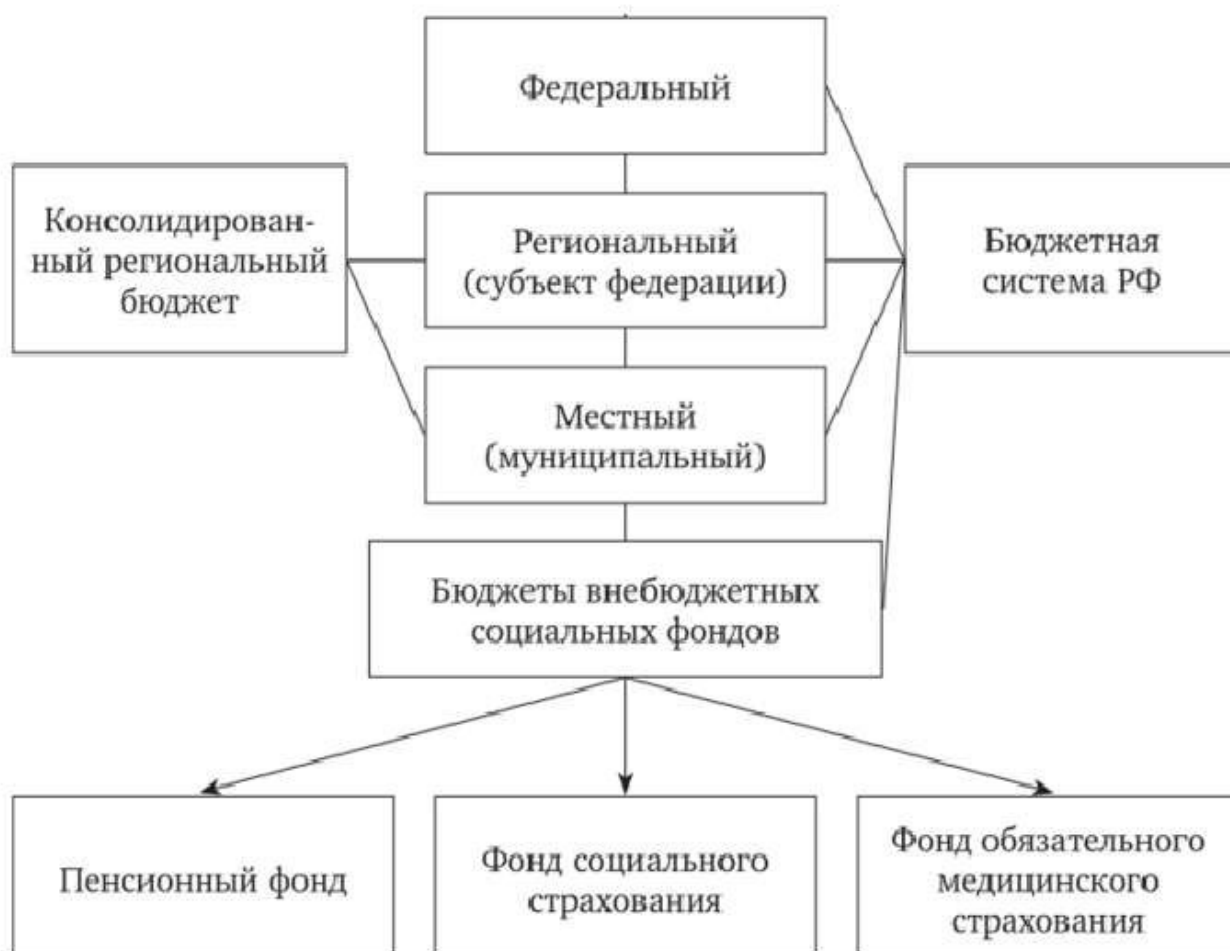


Рисунок 1 - Структура бюджета Российской Федерации

Формируется бюджет исходя из влияния различных факторов внешней и в особенности внутренней среды государства. К внутренним факторам следует отнести:

- 1) размер государства, численность населения, площадь земель;

<sup>1</sup> Конституция Российской Федерации : офиц. текст. – М. : Приор, 2021 - 41с.

2) богатство природными ресурсами т.к. это очень сильно влияет на источники наполнения бюджета страны;

3) реальный сектор экономики и его состояние – то есть благосостояние субъектов страны, их доходы и реальные налоговые отчисления, которые они могут вносить в федеральный бюджет;

4) слаженная работа налоговой системы страны, проведение эффективной и грамотной налоговой политики в целях отсутствия создания излишнего давления на население и субъекты страны;<sup>1</sup>.

К факторам внешней среды можно отнести:

1) степень интеграции государства в мировую финансовую систему;

2) платежный баланс страны;

3) интенсивность иностранных инвестиций в экономику страны;

4) темпы роста мирового экспорта.

Политическая составляющая так же имеет огромное влияние на формирование доходов страны. На эффективность формирования бюджета страны так же огромное влияние оказывает форма государственного устройства и местного самоуправления

Основным документом для формирования доходов федерального бюджета Российской Федерации является Конституция. В ней доходы федерального бюджета являются объектами бюджетно-правовых отношений.<sup>2</sup>

Сущность доходов проявляется в функциях органов власти занимающихся взиманием налогов:

1) фискальная – выражается в максимальной концентрации денежных средств в бюджет страны;

---

<sup>1</sup> Оперативный доклад об исполнении федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов (январь - декабрь 2020 года). утв. Минфином России 03.04.2021 г.

<sup>2</sup> Слепов В.А. Оценка влияния международных финансовых санкций на экономику России / В.А. Слепов. Россия в условиях экономических санкций: материалы VIII Международной научно-практической конференции. - М.: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2018. - С. 205-210

2) регулирующая – выражается путем вмешательства исполнительных органов в производственную деятельность предприятий и граждан с помощью налогов.

Доходы федерального бюджета можно группировать по различным признакам (Рисунок 2). Так, в Бюджетном кодексе Российской Федерации установлены следующие виды доходов (по форме образования)<sup>1</sup>:

- 1) налоговые доходы;
- 2) неналоговые доходы;
- 3) безвозмездные поступления.

Доходы от налоговых вливаний в бюджет страны занимают наибольший вес в общем объеме всех доходов федерального бюджета многих стран.

Статьями 50 и 51 Бюджетного кодекса предусмотрены следующие подгруппы входящие в состав налоговых доходов<sup>1</sup>:

- 1) налоги на прибыль, доходы; налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на территории Российской Федерации;
- 2) налоги на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации;
- 3) налоги на совокупный доход;
- 4) налоги на имущество;
- 5) налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами;
- 6) государственная пошлина;
- 7) задолженность и перерасчеты по отмененным налогам, сборам и иным обязательным платежам.

Необходимо подчеркнуть, что среди налогов, поступающих в федеральный бюджет, отсутствуют налоги, которые находятся в составе подгрупп налогов на совокупный доход и на имущество.

---

<sup>1</sup> Конституция Российской Федерации : офиц. текст. – М. : Приор, 2021 - 41с.

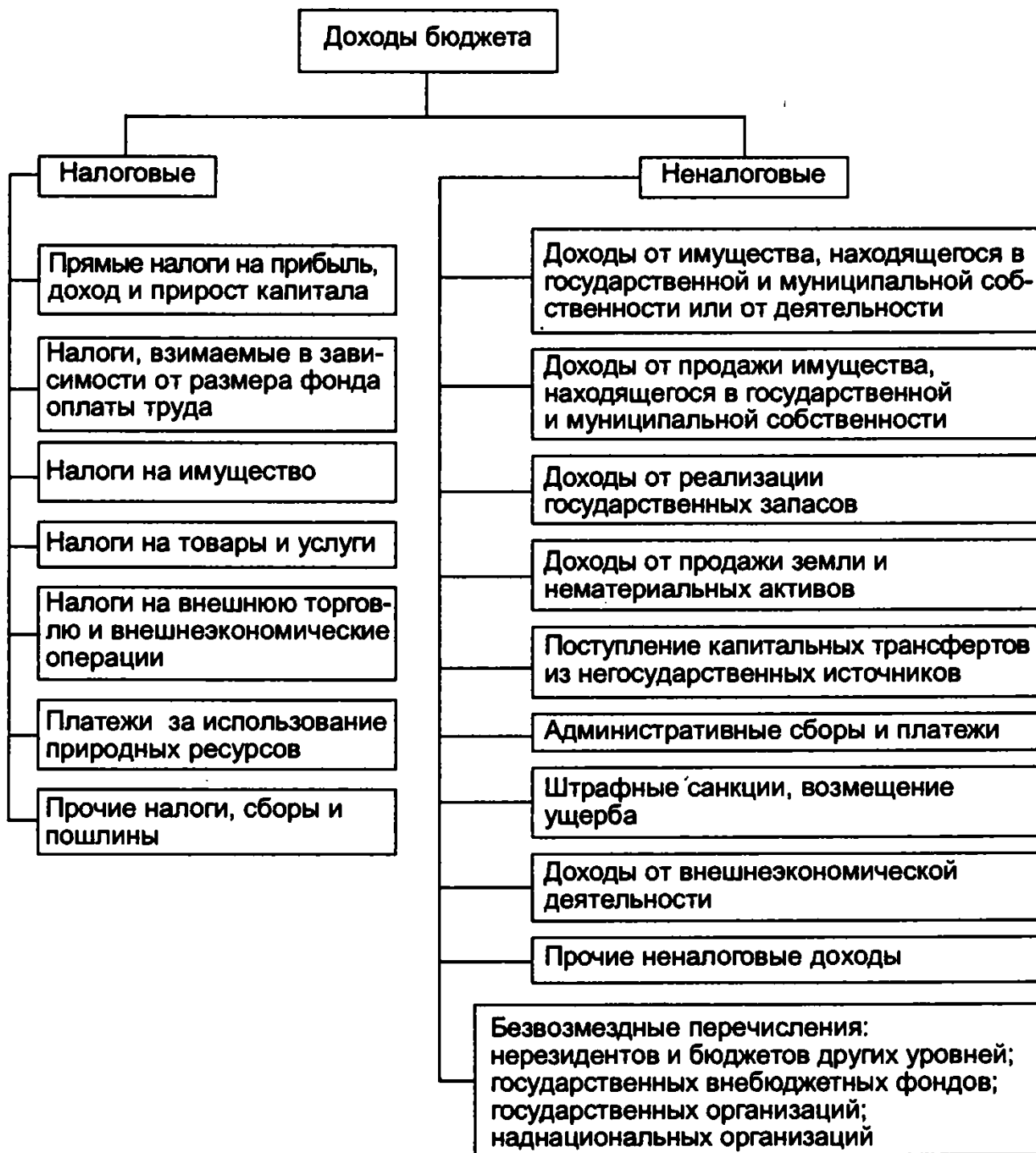


Рисунок 2 - Доходы бюджета

Согласно данным Федеральной налоговой службы РФ, неналоговые доходы в структуре федерального бюджета занимают меньший объем по сравнению с налоговыми доходами. Это можно увидеть в Таблица 1.

Таблица 1 - Движение доходов федерального бюджета РФ за 2018-2020 гг.  
(млрд. руб.)

	2017	2018	2019	2020	2021
Всего	15 088,9	19 454,4	20 188,8	18 719,1	25 133,6
Налоговые доходы	9 017,9	11 742,8	12 381,1	11 545,2	17 455,4
Неналоговые доходы	6 071,0	7 711,7	7 590,3	7 173,7	7 679,1

Статьей 20 БК неналоговые доходы бюджетов делятся на<sup>1</sup>:

- 1) доходы от внешнеэкономической деятельности;
- 2) доходы от использования находящегося в государственной или муниципальной собственности имущества;
- 3) платежи при пользовании природными ресурсами;
- 4) доходы от оказания платных услуг и компенсации затрат государства;
- 5) доходы от продажи материальных и нематериальных активов;
- 6) административные платежи и сборы;
- 7) штрафы, санкции, возмещение ущерба и др.

Подробный список неналоговых доходов приведен в ст. 51 БК и в Приказе Минфина России от 06.06.2019 №85н «О Порядке формирования и применения кодов бюджетной классификации Российской Федерации, их структуре и принципах назначения».

Безвозмездные поступления являются самыми маленькими объемами среди источников доходов федерального бюджета. Безвозмездные поступления зачисляются в бюджет на обязательной основе от различных субъектов хозяйствования и граждан. Безвозмездные поступления включают в себя вливания средств из иных бюджетов, поступления от государственных организаций, субъектов международного права добровольные отчисления резидентов и нерезидентов Российской Федерации.

Международный валютный фонд предлагает иную структуру доходов исходя от методов их мобилизации:

<sup>1</sup> Конституция Российской Федерации : офиц. текст. – М. : Приор, 2021 - 41с.

- безвозмездные поступления в виде субвенций, субсидий, пожертвований организаций и физических лиц, дотаций;
- поступления от взимания обязательных платежей;
- поступления от деятельности органов государственной власти в сфере экономики<sup>1</sup>.

В отличие от федерального бюджета в структуре доходов местного бюджета и бюджета субъекта Российской Федерации тоже существуют налоговые, неналоговые и безвозмездные доходы, которые можно наблюдать в нижеприведенной таблице 2.

Таблица 2 - Источники доходов субъектов РФ и местных бюджетов

	Местный бюджет	Бюджет субъекта РФ
Виды дохода	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Дотации на покрытие дефицита из бюджета региона.</li> <li>– Субсидии на содержание предметов общего ведения.</li> <li>– Заимствования местных бюджетов.</li> <li>– Субвенции, то есть финансирование из вышестоящего бюджета для обеспечения переданных от субъекта РФ полномочий.</li> <li>– Собственные доходы, к которым относятся местные налоги, пени, штрафы и благотворительные взносы.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>– Части федеральных налогов и сборов.</li> <li>– Налоги и сборы субъекта РФ.</li> <li>– Доходы от использования имущества субъекта РФ.</li> <li>– Части прибыли госпредприятий унитарной формы, имущество которых находится в собственности субъекта Российской Федерации.</li> <li>– Штрафы и иные поступления в соответствии с законодательством.</li> <li>– Дотации из бюджетов других уровней.</li> <li>– Доходы от оказания платных услуг государственными учреждениями региона.</li> </ul>

Грамотное и эффективное управление налогообложением и структурой доходов, и определение направлений использования доходов помогает исключить негативные последствия для бюджета страны, возникающие под действием различных макроэкономических факторов в стране и в мире. В

<sup>1</sup> Информационное иллюстрированное издание «Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2017 год» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.09.2003. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget>

своей сущности формирование доходов бюджета страны является прежде всего элементом проведения эффективной политики государства и грамотным налогообложением.

В среде Основных направлений бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов ожидается уменьшение значения доходов федерального бюджета по отношению к ВВП вследствие:

- 1) снижения нефтяных котировок;
- 2) попытки снижения нефтегазовых доходов в следствии уменьшения разведки и добычи полезных ископаемых.

Огромную роль играет разработка прогнозирования и нормативно-правовое регулирование доходной части федерального бюджета страны для достижения сбалансированности показателей.

Прогнозирование дает возможность понять причины дефицита и профицита бюджета, дать объяснение данным явлениям и в дальнейшем предпринять правильные действия для исключения таких событий в будущем т.к. это негативно сказывается на качественном планировании бюджета.

Прогнозные модели и планирование путей развития является в данном случае безальтернативным способом решения таких задач. А они в свою очередь не могут обойтись без предварительного анализа и оценки потенциальных доходов федерального бюджета. Для этого требуется понять, как прогнозируется бюджет на определённом периоде его формирования и вычислить объем доходов, который должен поступить в тот или иной момент времени чтобы не было профицита и дефицита в те моменты, когда требуются денежные средства или когда их в избытке<sup>1</sup>.

Для этого был подготовлен документ нормативного регулирования бюджетных правоотношений которая представляет предполагаемый расчет поступлений доходов. Выдержка из Приказа Федеральной налоговой службы

---

<sup>1</sup> Слепов В.А. Оценка влияния международных финансовых санкций на экономику России / В.А. Слепов. Россия в условиях экономических санкций: материалы VIII Международной научно-практической конференции. - М.: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2018. - С. 205-210



№ЕД–7–1/143 от 06.03.2020 года «Об утверждении Методики прогнозирования поступлений доходов в консолидированный бюджет Российской Федерации на текущий год, очередной финансовый год и плановый период».

Если руководствоваться этому приказу при расчёте параметров доходов в федеральный бюджет применяются следующие методы прогнозирования:

1) прямой расчёт, основанный на непосредственном использовании прогнозных значений объёмных и стоимостных показателей, уровней ставок и других показателей, определяющих прогнозный объём поступлений прогнозируемого вида доходов;

2) усреднение - расчёт, осуществляемый на основании усреднения годовых объёмов доходов не менее чем за 3 года или за весь период поступления соответствующего вида доходов в случае, если он не превышает 3 года;

3) индексация - расчет с применением индекса потребительских цен или другого коэффициента, характеризующего динамику прогнозируемого вида доходов;

4) экстраполяция - расчёт, осуществляемый на основании имеющихся данных о тенденциях изменений поступлений в прошлых периодах;

5) иной способ, который описывается в Методике.

Для примера можно взять расчет налога на прибыль того или иного предприятия или организации.

В качестве основы расчёта прогноза отчислений налога на прибыль предприятия или организации является метод прямого расчета по определенным ставкам<sup>1</sup>.

В ходе расчета налога на прибыль, взимаемого с организации, применяется определённые ставки, которые соответствуют коду бюджетной

---

<sup>1</sup> Косов М.Е. Механизмы реализации и оценка эффективности бюджетной политики в условиях пандемии COVID-19 / М.Е. Косов, М.Г. Соловьева. - М. : Вестник университета, 2020. - № 9. - С. 128–137.

классификации 182 1 01 01010 00 0000 110, он включает в себя следующие КБК:

1) 182 1 01 01011 01 0000 110 и 182 1 01 01012 02 0000 110 налог на прибыль организаций, который с свою очередь не учитывает налог на прибыль консолидированных групп налогоплательщиков;

2) 182 1 01 01013 01 0000 110 и 182 1 01 01014 02 0000 110 налог, включающий консолидированные группы налогоплательщиков;

3) 182 1 01 01015 01 0000 110 и 182 1 01 01016 02 0000 110 налоги от международных холдинговых компаний.

Налоговые поступления, которые рассчитываются в момент прогнозирования имеют подобные формы расчета:

$$\text{Прибыль}_{\text{предприятия}} = \text{Прибыль}_{\text{полная}} (\pm) F, \quad (1)$$

где:  $\text{Прибыль}_{\text{предприятия}}$  - сумма налога на прибыль предприятия

$\text{Прибыль}_{\text{полная}}$  - сумма налога на прибыль предприятия, облагаемая по основной налоговой ставке в полном размере

$F$  - корректирующая сумма поступлений, принимающая во внимание изменения налогового законодательства Российской Федерации, фактические поступления на данный момент, а также разовые операции, которые так же влияют на основную сумму налогообложения.

Налог на прибыль предприятий, облагаемый по основной налоговой ставке  $\text{Прибыль}_{\text{полная}}$ , рассчитывается по следующей формуле [21]:

$$\text{Прибыль}_{\text{полная}} = (V_{\text{НБОСН}} \cdot S) \cdot K_{\text{соб}} + (P_{\text{перерасчет сумм}} \cdot K_{\text{соб}}) + K_p - V_{\text{льготая}}$$

Ниже приведены сокращения:

$V_{\text{НБОСН}}$  - сумма налоговой базы для исчисления налога на прибыль по основной ставке;

$S$  - ставка налога в процентах;

$P_{\text{перерасчет сумм}}$  - сумма налога по годовым перерасчетам;

$K_p$  - сумма поступлений по результатам контрольной работы на основании динамики показателей, содержащихся в отчете по форме ВП «Сведения о результатах проверок налогоплательщиков по вопросам соблюдения законодательства о налогах и сборах», тыс. рублей;

$V_{\text{льготная}}$  - сумма налога на прибыль организаций, не поступившая в бюджет в связи с предоставлением льгот и преференций, предусмотренных действующим законодательством Российской Федерации, тыс. рублей;

$K_{\text{соб}}$  - расчётный уровень собираемости, с учётом динамики показателя собираемости по данному виду налога, сложившегося в предшествующие периоды, учитывает работу по погашению дебиторской и кредиторской задолженности по налогу в процентах.

Расчётный уровень собираемости определяется согласно данным отчёта по форме N 1-НМ как частное от деления суммы поступившего налога на сумму начисленного налога<sup>1</sup>.

Неоспоримым аспектом формирования федерального бюджета Российской Федерации является основание, то есть законодательная база для взимания налогов, иначе все это было бы незаконно. Основой всего налогообложения является Налоговый кодекс Российской Федерации. Вместе с ним разработаны федеральные законы о налогах и сборах, которые точно соответствуют основным положениям налогового кодекса

---

<sup>1</sup> Финансы: учебник / Маркина Е.В. –М.: Москва: Кно. Рус, 2019.– 424

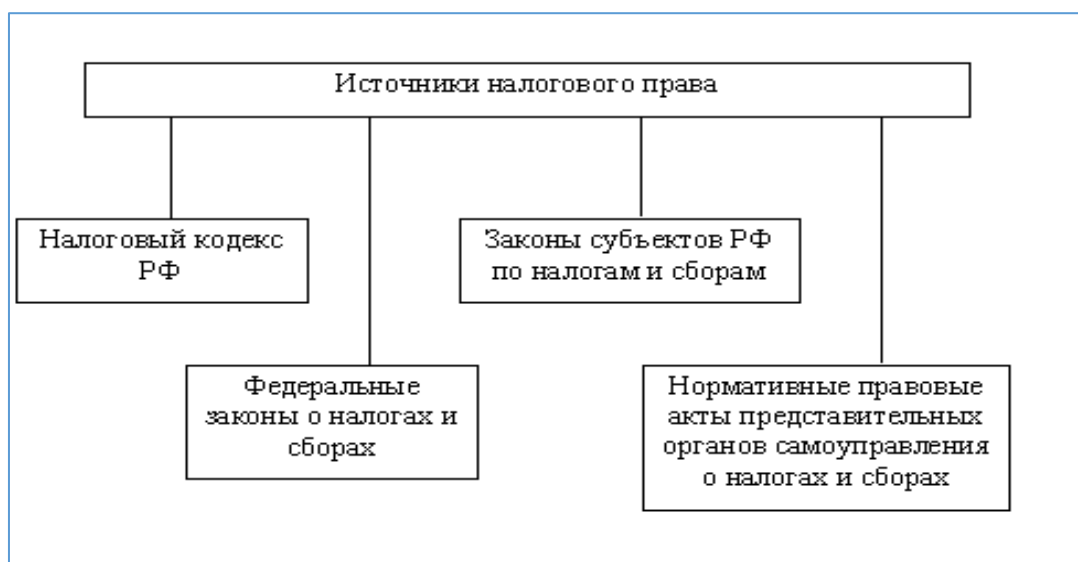


Рисунок 3 - Основные четыре источника налогового права

Налоговый Кодекс Российской Федерации определяет систему налогов и сборов, взимаемых в федеральный бюджет, и принципы сборов и налогообложений в РФ изображенных на рисунке 4.

Основные статьи Налогового Кодекса Российской Федерации:

- 1) ст. 12 НК – виды налогов и сборов Российской Федерации;
- 2) ст. 13 НК – перечень федеральных налогов и сборов;
- 3) ст. 18 НК – перечень специальных налоговых режимов.

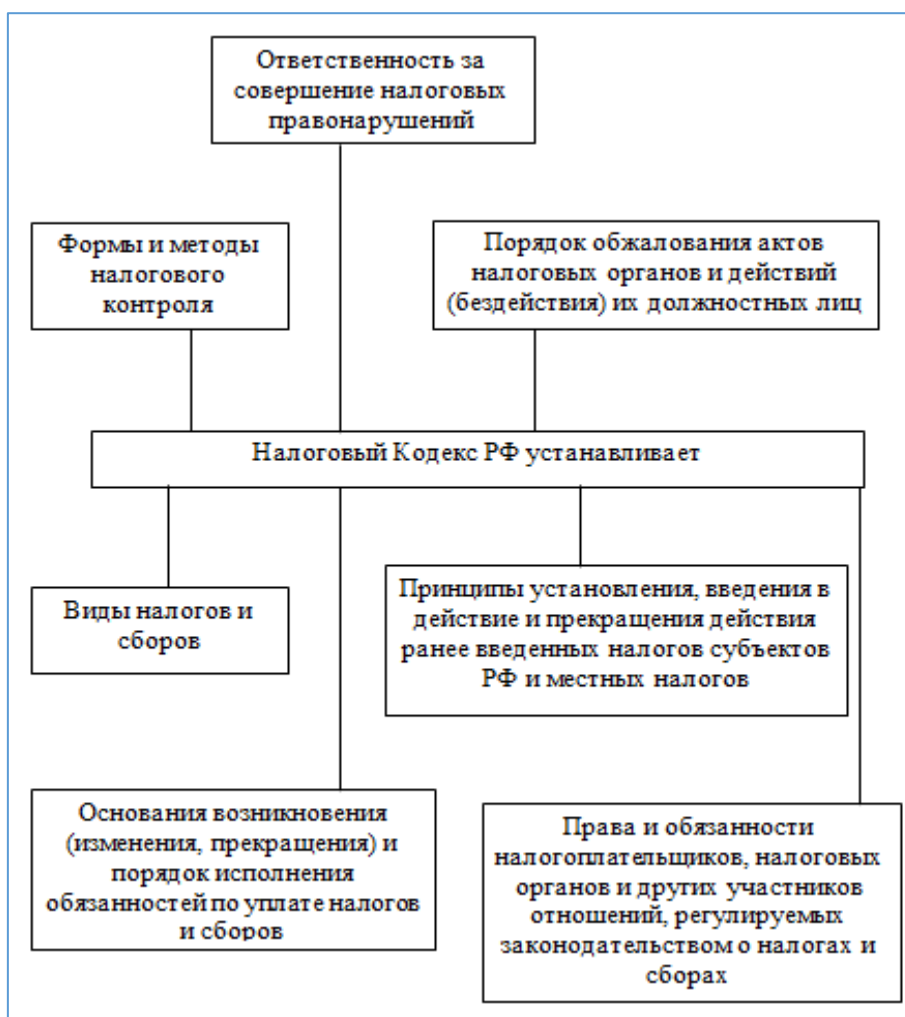


Рисунок 4 - Структура Налогового Кодекса Российской Федерации

Из всего вышеперечисленного можно выделить основные правовые акты, на которых строится законодательная база бюджетной системы Российской Федерации:

- 1) Конституция РФ;
- 2) Налоговый кодекс РФ;
- 3) Бюджетный кодекс РФ.

Так же в деятельности бюджетной системы основополагающим фактором является процесс формирования бюджета, он состоит из 5 этапов:

- 1) составление проекта бюджета;
- 2) рассмотрение проекта;

- 3) утверждение бюджета и принятие соответствующего закона;
- 4) непосредственное исполнение закона;
- 5) предоставление отчетности о его выполнении.

Нельзя забывать, что эффективность управления бюджетом так же зависит от качества прогнозирования.

## **1.2. Особенности определения и установления вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты в Российской Федерации**

Ставки таможенных пошлин определяются Министерством экономического развития Российской Федерации исходя из методики расчета вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и отдельные категории товаров, выработанных из нефти, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 29 марта 2013 г. № 276

Экспортная пошлина — платёж, взимаемый в пользу государства при пресечении товара через таможенную границу государства. Если рассматривать экспортную пошлину на нефть — это доля от перемещённого через таможенную границу государства количества нефти рассчитываемая от международной цены по фьючерсам на нефть. С помощью данного сбора государство наполняет федеральный бюджет для дальнейшего расходования данных средств на те или иные нужны страны.

Самой весомой долей в уплате таможенных пошлин являются экспортные пошлины на сырую нефть, а также чуть меньше за вывоз за рубеж нефтепродуктов - разнообразных керосинов, бензинов, дизельного топлива нефтяного кокса.

Экспортная пошлина на сырую нефть в нашей стране рассчитывается по мировым фьючерсам нефти марки Urals, рассчитывается разница между фактической среднемесячной ценой тонны нефти и нормативным значением установленным исходя из документа, представленного на таблице 3.

Таблица 3 - Ставки вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и на отдельные категории товаров, выработанные из нефти на период с 1 по 30 апреля 2022 г.

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование позиции	Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг)
2709 00	нефть сырая	61,2
271012110 – 271012250 9, 271012900 2, 271012900 8, из 2710 20 900 0	прямогонный бензин	33,6
2710 12 900 1	тримеры и тетрамеры пропилена	3,9
2710 12310 0, 2710 12700 0, 2710 19110 0–2710 19350 0 из 2710 20 900 0	легкие дистилляты; средние дистилляты	18,3
2710 19 421 0 – 2710 19 480 0, 2710 20 110 0 – 2710 20 190 0	дизельное топливо	18,3
2710 12 411 0 – 2710 12 590 0, из 2710 20 900 0	бензины товарные	18,3
2902 20 000 0	бензол	18,3
2902 30 000 0	толуол	18,3
2902 41 000 0 – 2902 43 000 0	ксилолы	18,3
271019510 1–271019680 9, 271020310 1–271020390 9	мазут	61,2
2710 19 710 0 – 2710 19 980 0, из 2710 20 900 0	масла смазочные; прочие	18,3
2710 91 000 0 – 2710 99 000 0	отработанные нефтепродукты	61,2
2711 12 – 2711 19 000 0	сжиженные углеводородные газы	89,0
2712	вазелин и парафин, кроме:	61,2
271290110 0	сырые	0
2712 90 190 0	прочие	0
2713 11 000 0	кокс нефтяной некальцинированный	3,9
2713 12 000	кокс нефтяной кальцинированный	0
271320000 0–271390900 0	битум нефтяной	61,2
2901 10 000 1	этан, бутан, изобутан	80,1

Предусмотрена возможность индивидуального расчета по особым формулам для нефти с особыми свойствами либо в случае добычи ее в определённых месторождениях, иных условиях добычи или глубины ее залежи. Но на общем фоне данные расчеты сильной разницы не вносят в общую картину по пошлинам на нефть и нефтепродукты.

В зависимости от стоимости тонны нефти существует 4 основных варианта расчета экспортной пошлины:

- 1) Фактическая средняя цена тонны Urals ниже \$109,5 — ставка пошлины равна 0%;
- 2) Фактическая средняя цена тонны Urals выше \$109,5, но ниже \$146 — ставка пошлины не превышает 35%;
- 3) Фактическая средняя цена тонны Urals выше \$146, но ниже \$182,5 — ставка пошлины не превышает  $\$12,78 + 45\%$ ;
- 4) Фактическая средняя цена тонны Urals выше \$182,5 — ставка пошлины не превышает  $\$29,2 + 30\%$ .

Зачастую на протяжении долгих лет при исчислении пошлины на нефть используется формула под номером 4, по причине того, что средняя стоимость тонны нефти Urals почти никогда за это время не опускалась ниже \$182,5 за тонну, что в пересчете на международную всем понятную цену на нефть, является 25\$ за баррель.

В свою очередь правительство занимается стимулированием нефтеперерабатывающих и экспортирующих компаний заниматься производством переделённых продуктов на основе нефти. Т.к. пошлина на глубоко переработанные нефтепродукты ниже, чем на сырую нефть. Ставки экспортной торговой пошлины на сырую нефть и самые простые нефтепродукты такие как битум мазут, отработка - самые максимальные, в свою очередь ставка на глубоко переработанные продукты: дистилляты, бензол, смазочные масла она составляет всего 30% от максимальной.

Ставка экспортной пошлины переопределяется каждый месяц в зависимости от средней цены на нефть марки Urals за период с 15 числа предыдущего месяца по 14 число текущего месяца. Эта схема формирует такие условия для образования эффекта «временного лага».

Для понимания можно разобрать такой пример: Министерство финансов Российской Федерации определяет цены на сырую нефть марки Urals с 15 апреля по 14 мая, делая необходимые расчеты для определения



средней цены Минфин РФ 15 апреля объявляет о том, что уровень пошлины на нефть на период с 1 июня по 1 июля устанавливается исходя из данных расчетов. Это означает, что при росте цены на нефть с 16 февраля, эффект от него отразится на выручке компаний лишь во 2 квартале, в свою очередь пошлина для них вырастет только в июле и это сможет сказаться на прибыли уже в 3 квартале. Этот механизм влияет неоднозначно, он способен как улучшать показатели выручки для компаний, так и снижать их.

В конце 2021 года мы наблюдали устойчивое снижение цен на нефть и нефтепродукты. В связи с тем, что пошлина за продажу нефти запаздывает за рыночными ценами на нее, то каждый месяц у нефтяных компаний были большие убытки, связанные с уплатой большой суммы отчислений, нежели бы они платили по той цене, которая установилась на мировой бирже в тот момент.

По отчетам Лукойла в результате таких платежей в конце 2021 г. По причине такого временного лага им пришлось переплачивать по \$2,73 за каждый баррель нефти, это соответствует около \$11,5 млн убытков. Противоположный эффект уже начался в момент начал 1 квартала 2022 года.

Так же на размер пошлины влияет изменение структуры экспорта.

В правительстве Российской Федерации уже к 2024 году планируется обнуление экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты для компаний экспортеров данных товаров и полную замену их на возросший налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) для компаний, добывающих нефть. Тем не менее экспортные пошлины на нефть и нефтепродукты по-прежнему продолжают оказывать весомое влияние на нефтегазовую отрасль России особенно когда цена на нефть очень сильно меняется в короткие промежутки времени.

### **1.3. Особенности нетарифных мер регулирования вывоза нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации**

Нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности - система средств государственного регулирования

внешнеэкономической деятельности, определяющихся целью воздействия на экономические процессы в сфере внешнеэкономической деятельности, но не относящихся к таможенно-тарифным методам

Нетарифные методы применяются в исключительных случаях и являются методом регулирования, тормозящим свободную мировую торговлю

Причины применения нетарифных методов регулирования:

1) введение временных количественных ограничений экспорта или импорта отдельных товаров, обусловленных необходимостью защиты внутреннего рынка и местных производителей от дешёвых зарубежных товаров;

2) реализация разрешительного порядка экспорта или импорта отдельных товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений;

3) выполнение международных обязательств перед другими странами в случае, если есть переделённые договоренности;

4) введение исключительного права на экспорт или импорт отдельных товаров;

5) введение специальных антидемпинговых, компенсационных и защитных мер;

6) если это противоречит общественной морали и сохранению правопорядка;

7) с целью сохранения культурных ценностей;

8) в целях обеспечения национальной безопасности.

Нетарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности отличаются исключительным разнообразием на фоне других методов государственного регулирования. В мире насчитывается около 50 разнообразных видов нетарифного регулирования. Согласно классификации

ЕЭК ООН все существующие методы нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности на государственном уровне делятся на 3 вида: специальные защитные меры, меры прямого ограничения, прочие нетарифные меры.

В 2019 году Правительство Российской Федерации приняло решение ввести новый метод нетарифного регулирования на внутреннем топливно-энергетическом рынке. Оно заключается в лицензировании экспорта нефти и нефтепродуктов. Ранее был другой метод регулирования, метод соглашений с компаниями о стабилизации цен на топливо.

Была заключена договоренность о введении изменений в параметры демпфирующего механизма, чтобы снизить убытки нефтяных компаний при поставке топлива на внутренний рынок

Было принято решение снизить цены на бензин с 56 тыс. до 51 тыс. руб./т и дизтопливо и с 50 тыс. до 46 тыс. руб./т в рамках демпфирующего механизма.

Механизм не ограничивает объемы экспорта. Лицензирование будет предусматривать обязательства по поставкам на внутренний рынок, однако объемы поставок по каждой компании еще предстоит обсудить. А так как лицензирование и квотирование относятся к мерам прямого ограничения, то эту меру можно отнести к мере нетарифного регулирования

Лицензирование как мера нетарифного регулирования во внешнеторговой деятельности начало свое применение еще с 1989 года в Советском Союзе. Оно предполагает, что для того, чтобы осуществлять экспорт или импорт тех или иных товаров, требуется получить специальное разрешение – а именно лицензию, которую выдавал специальный орган государственной власти.

Лицензирование в сфере внешней торговли товарами устанавливается в следующих случаях:

- 1) введение временных количественных ограничений экспорта или импорта отдельных видов товаров;

2) реализация разрешительного порядка экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений;

3) предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров (например, вооружения, военной техники);

4) выполнение Российской Федерацией международных обязательств.

Следующим методом количественного ограничения во внешней торговле является квотирование или как его еще называют - контингентирование.

Квота — это стоимостное или количественное ограничение, вводимое как на импорт, так и на экспорт определенных видов товаров или конкретные группы товаров на четко определенный период времени.

В данный вид ограничений входят:

- 1) глобальные - квоты для всех стран без исключения;
- 2) квоты для отдельных стран;
- 3) сезонные квоты на некий период времени на определённый товар;
- 4) «добровольные» ограничения экспорта.

Добровольные ограничения экспорта вводит страна экспортер у себя на границе по взаимному соглашению или обязательству со своим партнером - страной импортером, в этом и состоит специфика данного ограничения.

Такое соглашение было подписано между РФ и ЕОУС в феврале 1995 года. Оно касалось запрета на проставки некоторых видов стали. А в 1994 году, были введены (добровольные) ограничения по поставке в Европу алюминия, карбида кремния, текстиля.

Правительством Российской Федерации могут вводиться меры прямого ограничения в исключительных случаях и в сторону импорта, и в сторону

экспорта. Это сказано в статье 21 Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»<sup>1</sup>.

Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров можно рассматривать как отдельные группы мер применения, которых предусмотрено федеральным законом «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» и ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Центральное место среди нетарифных мер нетарифного регулирования занимают количественные ограничения и меры схожего характера воздействия на внешнеторговые отношения.

Форма государственного регламентирования условий выхода предприятия на внешний рынок и есть по факту количественное ограничение.

Хотя в настоящее время ГАТТ (статья XI) запрещает использовать количественные ограничения в отношении импорта и экспорта любых товаров, эта нетарифная мера по-прежнему используется (в ряде случаев весьма эффективно) для регулирования международной торговли.

Существование большого количества исключений из этого правила позволяет обосновывать введение запретов импорта и квотирования.

Подобные ограничения в виде запрета на ввоз и (или) вывоз разных видов товаров на постоянной или временной основе применяется во внешней торговле уже долгое время. Эти запреты устанавливаются зачастую в интересах безопасности общества и государства например: ввоз взрывчатых веществ, оружия. Или для охраны жизни и здоровья населения например: ядовитые вещества, животные из районов, охваченных эпидемией. А также поддержания режима государственной монополии в сфере той или иной области или поддержания местного производителя.

---

<sup>1</sup> Курылев А.К. Нормативно-правовое регулирование бюджетного процесса в части учета и исполнения доходной части бюджета / А.К. Курылев. – М. : Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях, 2017. - № 11. – С. 2-12.

Запреты, используемые в международной практике как средство экономического или финансового давления, принуждения - называются эмбарго. Таким образом в Уставе ООН имеется пункт о возможности Советом Безопасности ООН введения эмбарго в отношении государств действия, которых будет расценено как представляющих угрозу международной безопасности или угрозу миру.

Под репрессалиями понимается цель заставить государство-нарушитель прекратить незаконные действия, возместить ущерб и предотвратить повторение подобных актов в будущем за те или иные действия в сторону государства, требующего репрессалии.

Целью эмбарго является не достижение тех или иных экономических выгод и преимуществ, а оказание давления на страну, чаще всего в политических целях.

Выделяются 3 основные условия, в которых эмбарго будет успешно применено:

- 1) страна, вводящая эмбарго может относительно безболезненно сократить объем своего экспорта;
- 2) у страны, против которой вводится эмбарго сильно зависит от внешней торговли;
- 3) данные санкции являются крупномасштабными и неожиданными для страны, в отношении которой их вводят.

Зачастую развивающиеся страны вводят эмбарго в отношении некоторых товаров, которые косвенно или напрямую составляют конкуренцию национальным производителям и их товарам.

Квотирование или контингентирование по сути является ограничением государством в количестве или общей стоимости ввозимой, но всё-таки разрешённой для ввоза на территорию этого государства продукции за определенные периоды времени. Срок в данном случае является существенным признаком контингентирования. Если рамки квотирования не определены, то такое квотирование называется не конкретизированным.

Основная роль данных ограничений заключается в поддержании национального производителя, удержании цены на тот или иной товар, а иногда и оказания давления на другую страну. Например, Япония является ярким представителем стран, которая сохраняет квоты на импорт большинства сельскохозяйственных продуктов, которые в ней не производятся, производя давление на другие страны во время переговоров по сбыту японской продукции, идущей на экспорт. А также чтобы избежать зависимости от продуктов первой необходимости, запасы которых могут резко сократиться по причине сложных климатических условий или неких неблагоприятных условий на международном рынке или внутри страны.

## 2. ВЫВОЗ НЕФТИ И НЕФТЕПРОДУКТОВ ИЗ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОСОБЕННОСТИ ПОСТУПЛЕНИЯ ДОХОДОВ В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

### 2.1. Экспорт нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации: особенности динамики и структуры

Россия находится на 3 месте по переработке нефтепродуктов из сырой нефти, на первом месте США, на втором Китай. Как минимум 50% всех нефтепродуктов, выпускаемых нашими НПЗ уходит на внутренне потребление, это 6 место во всем мире по собственному потреблению.

Россия поставляет большое количество глубоко переработанных нефтепродуктов за рубеж. Они называются светлые, к ним можно отнести бензин, ДТ, керосин. В 2021 г. поставки составили 76.82 миллиона тонн данных нефтепродуктов, хотя это на 2.46 миллиона тонн меньше, чем было годом ранее. С другой стороны, это коррелируется с общей тенденцией по снижению поставок нефтепродуктов за рубеж которая началась еще в 17 году.

Больше всего сокращение затронуло самый распространенный вид нефтепродуктов – бензин. К 2021 году поставки сократились почти на 2 миллиона тонн по сравнению с 20 годом, чуть более 4 миллиона тонн против 5.823 миллиона тонн соответственно годом ранее. В этом и заключается тенденция последних 5-6 лет, когда Российские нефтеперерабатывающие заводы начали поставлять все больше и больше своей продукции именно на внутренний рынок. Согласно данным Министерства энергетики в 2020 году общее количество произведенного бензина составляло 38.44миллиона тонн, из них ушло на экспорт 5.823 миллиона тонн.

Давайте поговорим о керосине. В 2020 году основными экспортерами российского керосина были: Нидерланды, Англия, Франция, Финляндия. Керосин является самым распространенным авиационным топливом, и в



моменты пандемии ее влияние в данном секторе было заметно как никогда ранее. В 21 году авиасообщение было все еще заторможено, страны очень неохотно открывали свои границы для новых самолетов и пассажиров, было еще очень много заболевших Covid-19 и это было большим затруднение для рынка нефтепродуктов и, в частности, продажи авиационного керосина.

На рынке тяжелых или как их еще называют темных нефтепродуктов, с долей переработки кратно меньше нежели требуется для создания светлых нефтепродуктов ситуация в момент пандемии оказалась обратно пропорциональной. Объемы поставок увеличились кратно, продажи в данном секторе могли легко перекрыть недостаток продаж в секторе лёгких нефтепродуктов.

Отчет Министерства экономического развития за 2020 год приводит следующие цифры касательно общих объемов поставки нефти и нефтепродуктов за рубеж: львиная доля всего экспорта уходила в страны Евросоюза это без малого 90%. На страны дальнего востока и Азии уходило чуть меньше 11% экспорта нефтепродуктов.

Уже около 20 лет основным рынком сбыта российской нефти и нефтепродуктов остается Европа. Туда уходит чуть больше 50% всего экспорта. Хотя в 2021 году наметились тенденции по увеличению поставок в Соединенные Штаты Америки, доля поставок увеличилась до 17%, годом ранее было около 8%. В данном случае причина заключается в похолодании и дефиците электроэнергии, а также чрезвычайная ситуация в штате Техас. От чего около 28% мощностей американских НПЗ были приостановлены. Так же были пересмотрены американские нормы по содержанию тех или иных присадок и добавок в общей доле бензина. И в таких условия российский бензин уже проходил таможню США без проблем и мог продаваться на местных автозаправках.

Поставки тяжелых и темных нефтепродуктов в Америку напротив существенно сократились. В свою очередь увеличились поставки битума, газойля и мазута в Индию и страны Евросоюза. Этого удалось добиться за

счет новых установок первичной обработки сырой нефти. Тем не менее общая тенденция по поставкам сырой нефти и тяжелых нефтепродуктов идет на спад из-за желания правительства увеличить поставки именно глубоко переработанных нефтепродуктов. Для этого вводятся сильно меньшие пошлины для таких товаров, сумма отчислений для светлых нефтепродуктов составляет всего 30% от пошлины на сырую нефть. По этой причине выросла глубокая переработка нефти в результате модернизации процессов на российских нефтеперерабатывающих заводах.

Львиная доля всех поставок за рубеж осуществляется по морю, на долю танкеров пришлось чуть больше 80% всего экспорта. Далее идут железнодорожные сообщения, так было вывезено около 10% нефтепродуктов и на трубопроводы приходится около 5% процентов поставок.

В 2011 году было заключено соглашение между Министерством энергетики и крупными энергокомпаниями для старта модернизации нефтепереработки в стране сроком до 2027 года. Это привлекло большое количество инвестиций в нефтяную отрасль. Только за период 2018-19 годов объем инвестиций составил более 1.4 триллиона рублей, уже в апреле 2021 года были подписаны соглашения еще на 800 миллиардов рублей. Для этого были введены новые меры, господдержка и субсидии для нефтяной отрасли при вводе в строй новых установок вторичной нефтепереработки. Это сильно увеличит качество лёгких нефтепродуктов, поставляемых на внутренний рынок, а также увеличит поставки данных нефтепродуктов за рубеж.

Суммарный экспорт основных энергетических товаров в 2021 году составил 243,8 млрд долларов США, увеличившись по сравнению с 2020 годом в 1,6 раза, или на 93,4 млрд долларов США, что было обусловлено повышением экспортных цен (на 94,9 млрд долларов США) при незначительном сокращении физических объемов поставок (на 1,5 млрд долларов США).

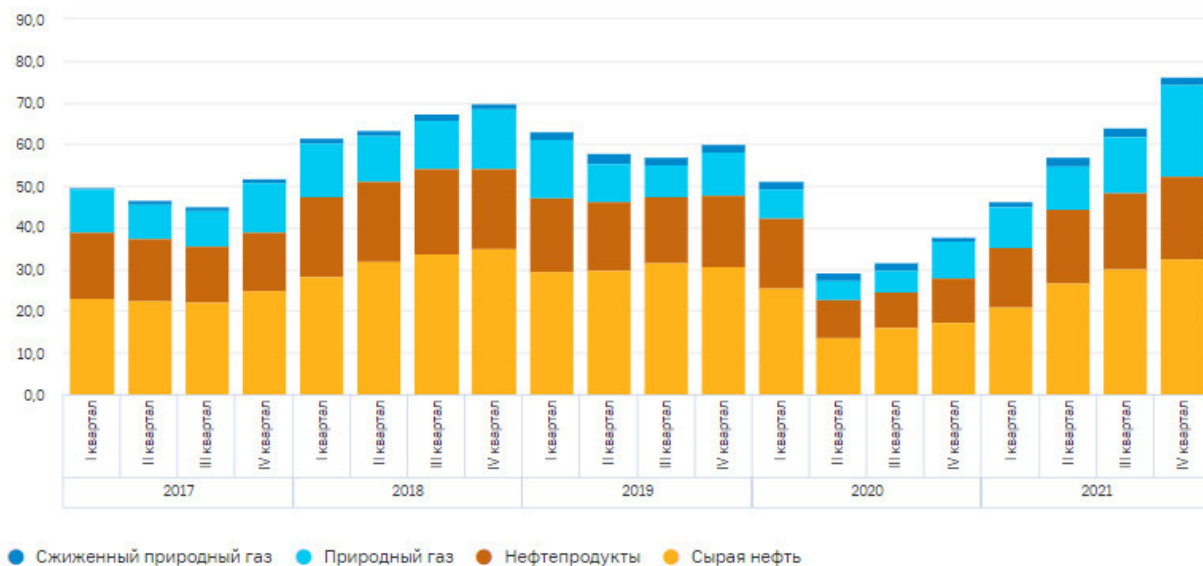


Рисунок 5 - Экспорт Российской Федерации энергетических товаров, млрд долларов США

Доля четырех основных энергетических товаров в совокупном объеме российского экспорта товаров составила 49% (годом ранее — 45%). Экспорт сырой нефти в 2021 году вырос в 1,5 раза, или на 38,4 млрд долларов США, до 111,0 млрд долларов США, что было обусловлено повышением экспортных цен в 1,6 раза при одновременном снижении физических объемов на 3%.

Экспорт нефтепродуктов в 2021 году увеличился в 1,5 раза, или на 24,6 млрд долларов США, до 70,0 млрд долларов США, что было обусловлено главным образом повышением экспортных цен в 1,5 раза, физические объемы также несколько расширились (на 2%). Экспорт природного газа в 2021 году стал больше в 2,2 раза, или на 29,8 млрд долларов США, составив 55,5 млрд долларов США, что было обусловлено наращиванием экспортных цен в 2,1 раза, физические объемы сохранились практически на уровне 2020 года. Экспорт сжиженного природного газа в 2021 году вырос на 9%, или на 0,6 млрд долларов США, что было обусловлено повышением экспортных цен на 12% при одновременном снижении физических объемов на 3%.

Компания ПАО «НК «Роснефть» в данный момент выпускает следующие виды продукции:

- сырая нефть: является базой для производства всех нефтепродуктов, без нее не обходится производство всех парафинов, битума, бензинов, дизельного топлива, мазута, жирных синтетических кислот, каучука синтетического, пластмасс, растворителей, обезжиривателей, моторных масел и других смазочных материалов.

- все виды топлива для ДВС, а также топливо для газовых турбин самолетов, тяжелое топливо для ТЭЦ и котельных.

- все виды масел и смазочных материалов, масло для ДВС, технические смазочные жидкости.

Нефтяной рынок не имеет ценовых ниш. На данном рынке действуют оптовые условия поставок, контракты имеют цены, которые не привязаны к цене определенных товаров на международной бирже, цены имеют так называемую «плавающую» структуру. Так же большую роль играют цены на поставку нефти и нефтепродуктов, перевозка стоит немалых денег.

Колебания цены на нефть весьма существенные, рынок нефти и нефтепродуктов сильно волатилен. Объем потребления на данном рынке наоборот сильно подвержен требованиям тех или иных стран в потреблении топлива и смазочных материалов и не имеет резких колебаний. Рынок потребления стабилен. Высокие скачки цен на нефть можно наблюдать на рисунке 6



Рисунок 6 - Динамика цен на нефть марки BRENT на мировом рынке начиная с 2000 г. по янв. 2022 г.

Индикатор эластичности спроса относительно цены непоказателен от слова совсем, большую роль здесь играют неценовые факторы, среди них:

- объем спроса на нефтяные фьючерсы и опционы на сырую нефть на нефтяном рынке. Здесь главную роль играют различные глобальные инвестиционные фонды, учреждения финансово-кредитного характера, а также частные инвесторы. Доля спекулятивных сделок связанные с нефтью огромна, это связано с волатильностью на нефтяном рынке.

- далее большую роль играет политика, от тех или иных политических решений зависит функционирование рынка в целом, не говоря уже о нефтяном рынке.

Рассмотрим особенности расчёта цен на экспортируемую продукцию ПАО «НК «Роснефть».

Берем ценовые индикаторы для топлива, изготовленного на основе нефти и для каждого из нефтеперерабатывающих заводов компании, в частности. Будем использовать метод обратного счета. Заключается он в после-

довательном исключении всех затрат, связанных с поставкой и транспортировкой на экспорт (пошлина, перевалка) а также добавлением в стоимость налоговых сборов.1:

$$In = ((Pn - Fr - CD) * K - Tr + E) * (1 + Vn), \quad (1)$$

где:

$In$  – значение Индекса на  $n$ -ую дату расчета (в российских рублях за одну метрическую тонну обобщенного нефтепродукта) – «экспортный паритет» публикуемое информационно-ценовым агентством Argus.

$Pn$  – котировка соответствующего вида нефтепродукта на рынке Северо-Западной Европы в соответствии с методологией Argus.

$Fr$  – стоимость морской транспортировки, в том числе: ставка фрахта танкеров для перевозки нефтепродуктов из порта погрузки в порт выгрузки, страховка груза и дополнительные портовые сборы, не включаемые в ставку фрахта (например: ледово-буксирный сбор в Приморске).

$CD$  – ставка экспортной пошлины.

$Tr$  – стоимость перевалки, хранения и транспортировки нефти или нефтепродукта, включая транзит и расходы на аренду подвижного состава от НПЗ производства до порта погрузки.

$E$  – ставка акциза для соответствующего вида моторного топлива соответствующего экологического класса.

$K$  – курс доллара (в российских рублях за доллар).

$Vn$  – ставка НДС, действующая для данного обобщенного нефтепродукта (в долях единицы).

Рассмотрим, например, структуру издержек Роснефти на 1 баррель нефти при цене нефти 69,7\$/барр.:

1) 13,2 долл. США – экспортная пошлина;

- 2) 27,2 долл. США – НДСПИ;
- 3) 4,1 долл. США – добыча + общехозяйственные и административные расходы;
- 4) 5,1 долл. США – транспортные расходы;
- 5) 20 долл. США – чистая цена Urals.

При ценообразовании индексы на нефть принимаются равными значению экспортного паритета, который публикуется в бюллетене Argus «индексы экспортного паритета» для определенного вида топлива производства Кришского НПЗ. Сюда добавляется ставка акциза для топлива с самым минимальным экологическим классом, разрешённого для реализации на территории Российской Федерации что описано в нормативных актах субъектов РФ. Значения «экспортного паритета» выбираются для портов отгрузки находящихся в:

- порт Рига для бензинов;
- порт Санкт-Петербург для ДТ.

Если котировка для конкретного вида топлива отсутствует, то используется котировка для сопоставимого вида топлива согласно котировки экспортного паритета сформированной Argus групп по следующему алгоритму:

- значение «экспортного паритета» для сопоставимого вида моторного топлива данного НПЗ корректируется на значение дифференциала между котировками соответствующих региональных биржевых индексов на АИ-92 и АИ-80, или Аи-98 и АИ-95, или ДТЛ и ДТМ, или ДТЛ и ДТЗ на дату проведения расчёта;

- значение «экспортного паритета» для сопоставимого вида моторного топлива корректируется на значения ценового дифференциала между АИ-92 и АИ-80, или Аи-98 и АИ-95, или ДТЛ и ДТМ, или ДТЛ и ДТЗ сформированного на соответствующем НПЗ при одновременной биржевой реализации обоих продуктов, имеющей наименьший временной интервал с датой проведения расчёта.

Далее стоит рассмотреть ценообразование, которое различается исходя из котировок и его реализацию в автоматическом учете оптовой торговли. Здесь хранятся цены на различные виды нефти и нефтепродуктов по различным котировкам за каждый день их публикации

Рассмотрим основные базисы котировки цены, которую использует ПАО НК Роснефть:

Для каждого базиса имеются котировки по трем параметрам:

- минимальная (minimal);
- средняя (average);
- максимальная (maximal);

Ком случае каждый базис может быть основан по трем котировкам за сутки, но зачастую выбирают именно среднее значение. Ниже изображен справочник, в котором для каждый базис имеет три котировки для определённого вида топлива.

Наименование базиса котировки
<b>Экспорт</b>
Brent (DTD)
Brent WTI
Butane
CIF MED
CIF NWE/Basis ARA (cargoes)
CPC Blend CIF
CPC Blend FOB
CPC FOB 80KT
FOB Baltic sea SN500
FOB Med (Italy)
FOB NWE (cargoes)
FOB Rotterdam(barges)
ICE BRENT
ICE Gasoil
Propane
URAL (MED)
URAL (RDAM)
URALS RCMB
WTI
<b>Внутренний рынок</b>
ЛПДС Володарская
ЛПДС Сокур
ЛПДС Черкассы
Москва
Орск
Самара

Рисунок 7 - Перечень базисов котировки цены



Для системы учета, которая используется в данном случае есть справочник товаров, где имеются отдельные пункты по нефтепродуктам и нефти: в общей сложности около 10 видов. Для каждого из таких товаров требуется сохранить цену за каждый день в момент, когда такие котировки публикуются.

Зачастую цены по нефтяным котировкам публикуются в долларах США за баррель, а когда в контракте требуется указать цену за тонну, да еще и в рублях или наоборот необходимо применить коэффициент, который называется «коэф. баррелизации». Данный коэффициент так же можно узнать из публикаций агентств, он зависит от сорта нефти или ее плотности, партии в которой пришла данная поставка нефти и еще нескольких параметров. Иногда в контрактах на поставку сырой нефти так же пишется цена для некоторых продуктов пригонки нефти, мазута или битума, но для основы все равно берется цена за сырую нефть с определенной скидкой или наоборот наценкой.

В условиях, когда в системе учета необходимо вести информацию о ежедневно меняющихся ценах нефти и десятке видов нефтепродуктов по нескольким десяткам (а то и по сотне) котировок, остро встает вопрос о возможности загрузки этой информации из заранее подготовленных таблиц (ручной ввод такого количества цен очень трудоемок и чреват ошибками). Проблема здесь только в доступности достоверных таблиц с информацией о ценах и правомочности их использования. Но подписчикам информационных бюллетеней агентств «PLATTS» и «Аргус» такие таблицы должны быть доступны.

Нужно так же рассмотреть проблему расчета и фиксации цены в контракте, существуют случаи, когда цена в данных контрактах берется из будущих периодов перерасчета цен. Например, при подписании и поставки нефтепродуктов по контракту, который был подписан в мае указывается средняя цена, взятая из месяца позже, то есть с июня. Происходит это по причине того, что поставки по данному контракту происходят на протяжении

всего месяца и будет невозможно внести изменения в текущий контракт до начала следующего месяца и подписания следующего контракта, когда будет опубликована новая цена по котировкам на нефть.

## **2.2. Экспорт нефти и нефтепродуктов из Российской Федерации в страны ЕАЭС: особенности динамики и структуры**

Согласно данным Федеральной таможенной службы России за 2021 год общий экспорт вырос почти на 46 процентов по сравнению с результатами прошлого года и достиг размеров общего оборота без малого в 500 миллиардов долларов.

Будет правильным рассмотреть причины такого роста, и проследить динамику, а также выявить отраслевую структуру экспорта российских товаров в 21 году. Отследить пути поставки товаров, в какие страны в наибольшей степени был развит экспорт товаров из России в 2021 году чтобы дать некие прогнозы на 2022 год, откуда стоит ждать высоких доходов.

Причиной резкого роста экспорта в 2021 году оказался тот факт, что резко вырос спрос на все виды продукции после глобального ослабления пост ковидных ограничений. Сильно выросли и цены, по причине глобального дефицита. По этой причине экспорт в 2021 году вырос даже больше, чем в 2018 году.

По прежнему основной товарооборот приходится на страны дальнего зарубежья это около 88%, страны СНГ в данном отношении занимают всего лишь 12%.

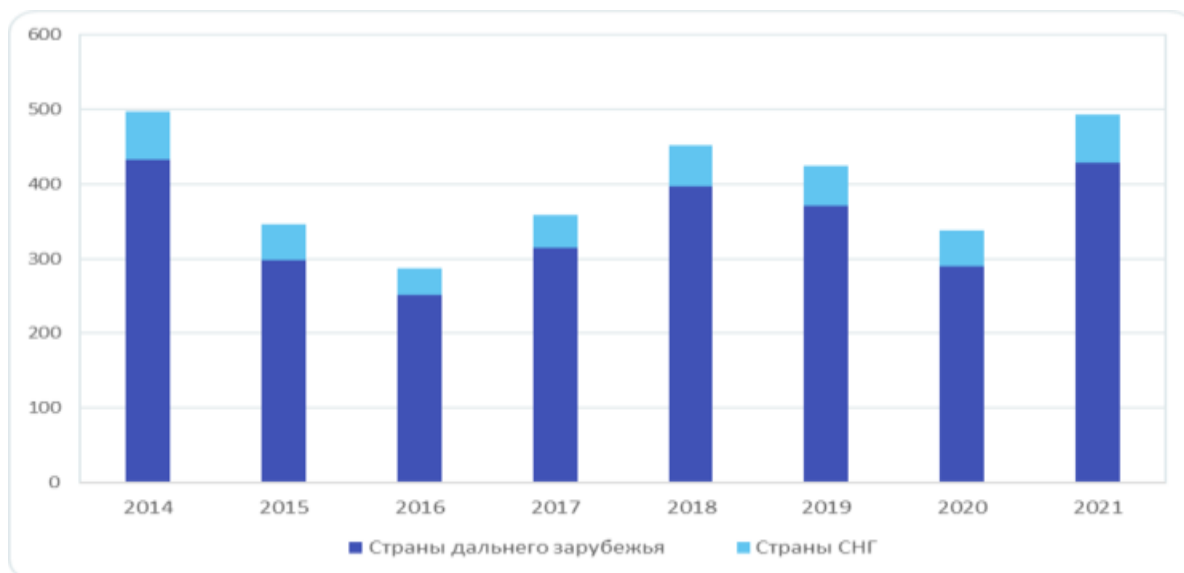


Рисунок 8 - Итоги российского экспорта в течении 8 лет основанные на данных ФТС России. (млрд. доллар США)

Большой количество продаж вышло на вторую половину 2021 года. Это произошло по причине открытия границ между государствами и восстановлением деловой активности во всем мире после ослабления ограничений, введенных в мире после начала пандемии Ковид-19. Так же большое влияние оказал рост инфляции по причине огромного спроса на материалы и товары. Ниже показана динамика роста российского экспорта в 21 году в миллиардах долларов США.

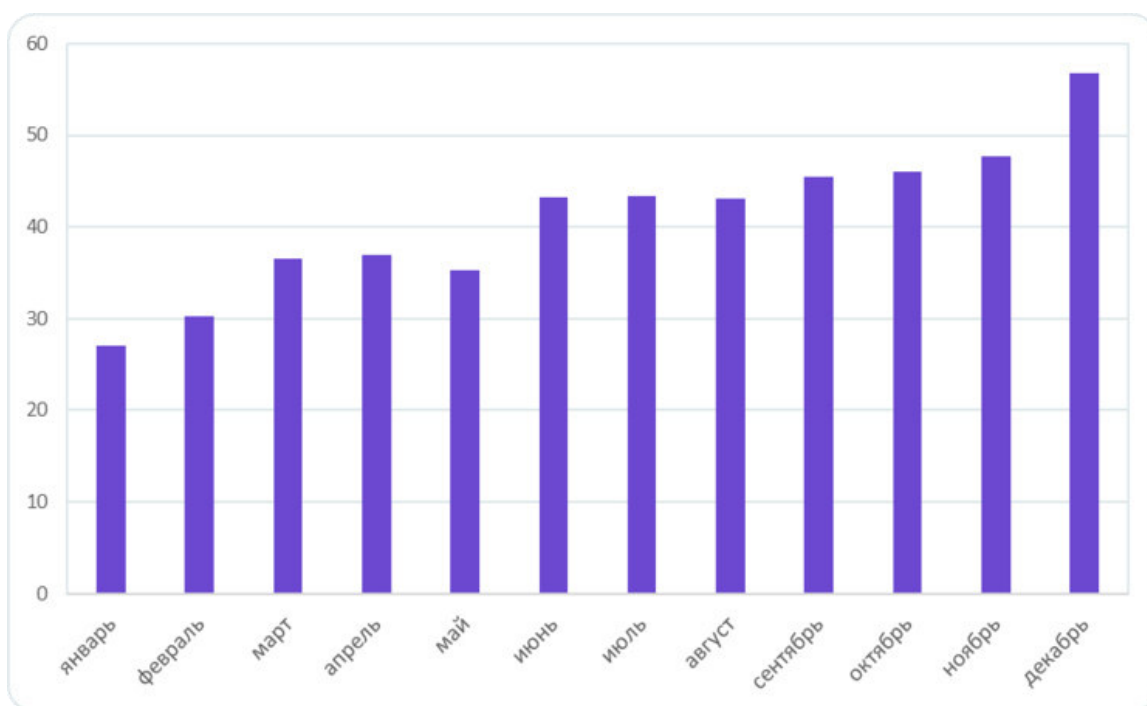


Рисунок 9 - Динамика роста российского экспорта в 2021 году

Согласно данным ФТС России, основным видом экспорта, идущего за рубеж, было и остаются топливно-энергетические товары, их доля по-прежнему превышает 50% всего экспорта из РФ.

Как показал конец 2021 года рост экспорта топливно-энергетических товаров в стоимостном объеме вырос почти на 60% по сравнению аналогичным периодом за прошлый год, это вызвано бурным ростом цен на топливо и углеводороды во всем мире. В 2021 году выросли поставки электроэнергии – на 200%, авиационного керосина на 30%, сжиженного газа на 1%. Но снизились поставки бензина на 25% и не переработанной нефти на 4% это связано с соглашением ОПЕК+ а также ростом внутреннего потребления.

Структура экспорта важнейших товаров России по отраслям, %

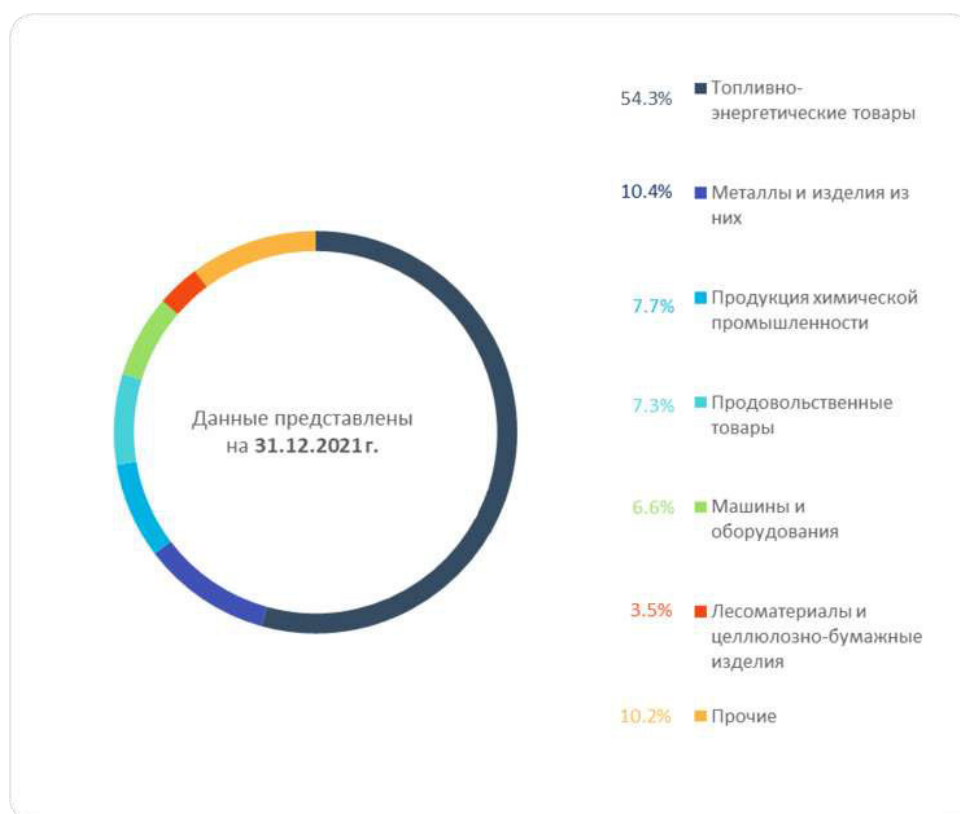


Рисунок 10 - Данные ФТС России. Доля топливно-энергетических товаров поставляемых за рубеж среди прочего экспорта

Среди стран СНГ наибольшими поставками отличаются покупатели российской товаров, среди них Беларусь (4,6%) и Казахстан (3,8%), они приобретают в основном сырьё, топливно-энергетические товары и продовольствие.

Поставки нефти по магистральному нефтепроводу (МНП) Восточная Сибирь - Тихий океан (ВСТО) растут на фоне западных санкций против России и интереса китайских и индийских компаний к российской нефти. По данным Reuters, Транснефть увеличила прокачку нефти по МНП ВСТО в направлении порта Козьмино на 70 тыс. барр./сутки благодаря химическим добавкам, ускоряющим потоки нефти.

Речь идет о противотурбулентных присадках, которые производятся на предприятии Транснефти в республике Татарстан. Также планируется направить дополнительно 80 тыс. барр./сутки нефти ВСТО в Козьмино по железной дороге из пос. Мегет Иркутской области (этот маршрут ранее

использовался для поставок нефти из ВСТО в Козьмино и на российские нефтеперерабатывающие заводы до строительства ВСТО-2).

В результате в июле 2022 г. экспорт нефти ESPO через порт Козьмино вырастет на 150 тыс. барр./сутки и достигнет рекордно высокого уровня - около 880 тыс. барр./сутки. Дополнительные поставки позволят Козьмино увеличить общую загрузку примерно на 20% - с 750 до почти 900 тыс. барр./сутки. В 2021 г. через порт Козьмино отгружалось около 720 тыс. барр./сутки (35,1 млн т в целом по году).

Компании в Китае и в Индии в последние месяцы покупают больше российской нефти на фоне высоких дисконтов. ЕС ранее принял бй пакет санкций против России с отложенным частичным эмбарго на российскую нефть и нефтепродукты, поставляемые морем. Россия, в связи с этим активно переориентирует поставки нефти и нефтепродукты в восточном направлении.

### **2.3. Анализ динамики поступления вывозных таможенных пошлин от экспорта нефти и нефтепродуктов в федеральный бюджет Российской Федерации**

В общей структуре нагрузки в виде налогов по видам экономической деятельности в РФ наиболее безопасная налоговая нагрузка по добыче полезных ископаемых составила 36.8%, по добыче в нефтегазовом секторе 45.5%.<sup>1</sup>

После разведки и разработки месторождения, сырье добывается из недр земли. Недра находятся в собственности у государства. Поэтому, все добывающие компании платят налог за их использование - налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Чистая цена нефти – 25%;

Операционные расходы – 10%;

Экспортная пошлина – 25%;

НДПИ с тонны нефти – 40%.

---

<sup>1</sup> Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов утв. Минфином России 15.12.2021 г.

Для нефтяных компаний НДСИ рассчитывается как произведение налогооблагаемой базы и ставки налога. Налогооблагаемая база (в тоннах):

Ставка налога:

$$919 \text{ руб./т} * \text{Кц} * \text{Дм}$$

Постоянная: в 919 руб. с тонны добытой нефти

Коэффициент динамики нефтяных цен (Кц) – отражает движение мировых цен на нефть. Он рассчитывается по формуле:

$$\text{Кц} = (\text{Ц} - 15) * \text{Р} / 261$$

Ц – среднемесячная цена Urals, долл. США / барр.;

Р – среднемесячный курс рубля к долл. США.

Устанавливается ежемесячно, как и сам расчет НДСИ, к примеру, в августе 2019 Кц равнялся 11,11 (падение на 5,2% относительно июля (Кц: 11,72)) при падении нефти июль/июнь в 1,6%.

Коэффициент добычи нефти (Дм). В сущности своей, показатель учитывает срок действия месторождения, регион, свойства углеводородов, сложность добычи и др. До января 2020 г. он равнялся 428 руб.

В системе расчета НДСИ существуют исключения. Для расчета НДСИ новых морских месторождений налоговой базой служит стоимость приобретенных углеводородов.

Стоимость добытой нефти = Объем добытой нефти \* Цена реализации нефти

Стоимость добытой нефти уменьшается на величину расходов, которые потратила нефтяная компания на транспортировку углеводородов. Полученное значение умножается на ставку (от 5% до 30% в зависимости от уровня сложности добычи (к примеру, в Арктике сложнее добывать нефть, чем на Азовском море)).

Расчет НДСИ для нефтяной компании производится ежемесячно.

Экспортная пошлина

После добычи, нефть доводят до «товарного» состояния, удаляя избыток серы, воду и другие примеси. Далее, нефть идет потребителю: внутри

России или за рубеж. Экспортерам нефти для поставки за рубеж необходимо уплатить экспортную пошлину. В рамках налогового маневра в отношении нефтедобытчиков решено снизить экспортную пошлину до нуля (к 2024 г.) и пропорционально увеличить взносы на НДСИ.

Ставка пошлины рассчитывается на основе цены нефти за тонну. К примеру, при цене нефти от 182,5\$ за тонну (от 29 \$/барр.) экспортная пошлина равна:

$$Ст = К * (29,2 + 30\% * (Ц - 182,5))$$

Где:

Ст – ставка пошлины;

К – коэффициент перевода из барр. в тонны;

Ц – цена за тонну нефти, долл. США.

$$К(2019) = 0,833$$

$$К(2020) = 0,6667$$

$$К(2021) = 0,5$$

$$К(2022) = 0,333$$

$$К(2023) = 0,167$$

$$К(2024) = 0$$

В сентябре 2019 года экспортная пошлина на нефть составила 90,7\$ за тонну. В 2022-2023 гг. предполагается снижение экспортной пошлины до уровня в 58 \$/тонна.

Мы выяснили систему расчета всех налогов на добычу нефти. Теперь посмотрим: что будет с налогами в момент факта роста цен на нефть с 65\$ до 85\$ за баррель? Как изменится маржа нефтедобытчиков с ее ростом?



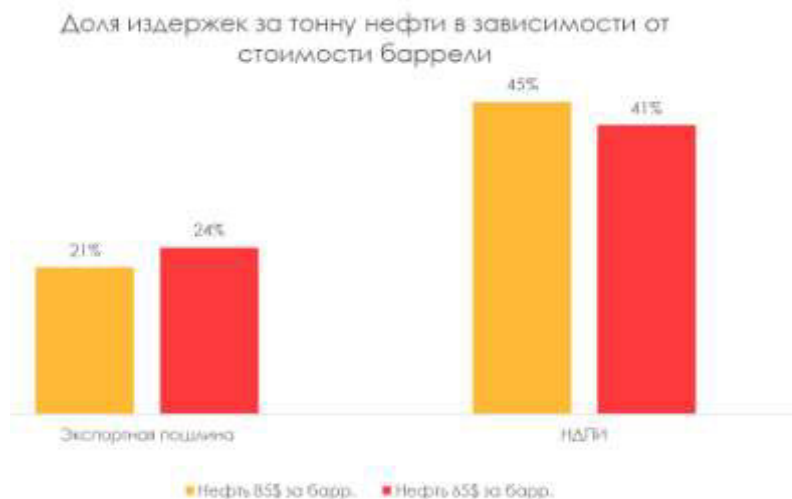


Рисунок 11 - Доля издержек за тонну нефти в зависимости от стоимости баррели

Средние издержки за тонну рассчитаны из финансовой отчетности Роснефти, курс \$: 66 руб.

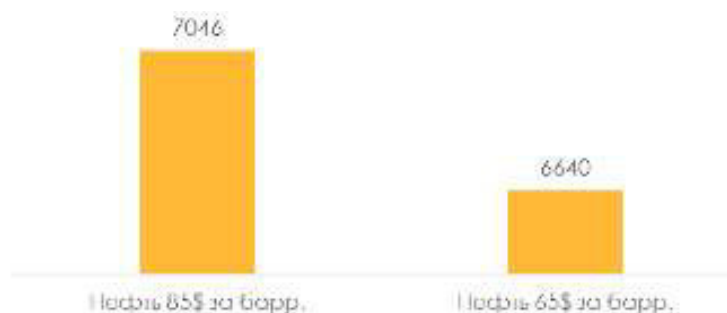


Рисунок 12 - Маржа за тонну нефти при разной цене за баррель

Мы видим, что при росте цены нефти с 65\$ до 85\$ растут НДПИ, и снижается экспортная пошлина. Размер прибыли за вычетом операционных расходов также увеличивается.

Так называемая корректировка системы налогообложения, происходящая в сфере нефтегазовой промышленности при реализации налогового маневра, заключается с следующих факторах:

- 1) 2019 – 2024: постепенно снижение ставок пошлин на нефть и нефтепродукты в сфере нефтяной промышленности и поставок за рубеж и выход к 2024 году с нулевыми ставками на экспорт;

2) 2019 – 2024: постепенное повышение ставок для компаний занимающихся добычей полезных ископаемых – налог на добычу полезных ископаемых НДС.

В рамках налогового маневра был также введен налог на дополнительный доход для нефтедобытчиков. Им облагается дополнительный доход, полученный с углеводородного месторождения. Суть налога – повысить рентабельность проектов с высокими издержками на добычу, хранение, транспортировку энергоресурсов, а также, с учетом инвестиционных вложений в разработку и добычу на месторождении. За счет этого смогут заработать замороженные из-за высоких издержек на добычу проекты ряда нефтяных компаний России.

На тех месторождениях, с которых платится НДС, НДС составляет 1 рубль, умноженный на специальный коэффициент:

$$K_{ндд} = 0,5 * (C_{нефть} - 15) * P * 7,3 * K_{г} - ЭП * P, \quad (2)$$

В данном случае понимаем:

$K_{ндд}$  – коэффициент для расчета НДС

$C$  – средняя цена нефти за период

$P$  – средняя цена нефти за период

$K_{г}$  – коэффициент, определяющий время, прошедшее с начала добычи нефти на месторождении

$ЭП$  – ставка экспортной пошлины.

В результате этого, происходит дисконт по статье налогов примерно на 25-30%. В такой системе разрешено участвовать лишь некоторому кругу месторождений (Ямало-Ненецкий автономный округ, российская часть Каспийского моря и др.)

$$V_{р-месяц} = C_{нефть} * V_{нк} * P * K_{н} + C_{газ} * V_{газ} + 0,95 * C_{пнг} * V_{пнг}$$

$V_{нк}$  – объем добытой нефти и газового конденсата (в тоннах)

$P$  - средний курс доллара

$K_n$  – коэффициент перевода = 7,3

$V$  – объем добытого газа в тыс. куб. метрах.

$C_{пнг}$  – цена на попутный газ

$V_{пнг}$  – объем добытого попутного газа в тыс. куб. м.

Дополнительным доходом признается выручка от добычи углеводородного сырья (в т.ч. природного и попутного газа), за вычетом фактических (освоение месторождений, производство на участках) и расчетных расходов (таможенная пошлина, транспортировку углеводородов). По сути своей, налогом облагается операционная прибыль с месторождения, так как учитываются расходы на добычу углеводородов.

Математически, НДС всегда равен половине маржи от продажи нефти (цены нефти за вычетом всех операционных расходов на ее добычу).

Ставка налога на НДС = 50%

К тому же, для НДС введен минимальный налог, ниже которого выплата не производится (за исключением нулевых выплат на ряде месторождений и получения чистого убытка от добычи углеводородов). Он рассчитывается из минимальной налоговой базы с указанной процентной ставкой.

Можно выделить следующие этапы и цели трансформации данной отрасли в целом:

- 1) снижение доли акцизного сбора в нефтегазовых доходах – поможет снизить зависимости нефтегазовой отрасли от мировых цен на нефть и повысить точность расчета налога для компаний, занятых в нефтяной отрасли;
- 2) увеличение стимулов заниматься переработкой и продажей нефти и нефтепродуктов на внутреннем рынке;
- 3) модернизация нефтеперерабатывающих заводов путем введения обратного акциза;
- 4) увеличение выгод от экспорта нефти и нефтепродуктов, благодаря механизмам логистического коэффициента, плавающего и обратного ак-

цизов, которые позволяют рассматривать условия деятельности экономических субъектов более индивидуально.

На платежи по налогу на добычу полезных ископаемых НДС и пошлинам на поставку нефти и нефтепродуктов за рубеж за 2021 год пришлось 35.7% от суммы выручки за год [13].

Ставка по НДС на нефть рассчитывается на основе мировых цен на нефть «Юралс» в долларах США за баррель нефти и среднего за месяц значения курса доллара США к рублю. В 2018 году базовая налоговая ставка НДС по сравнению с 2020 годом – выросла на 7,23% и составила 919 руб/тонну. В 2021 году базовая ставка по НДС была сохранена.

Динамика вывозных таможенных пошлин на нефть представлена на рисунке 13.

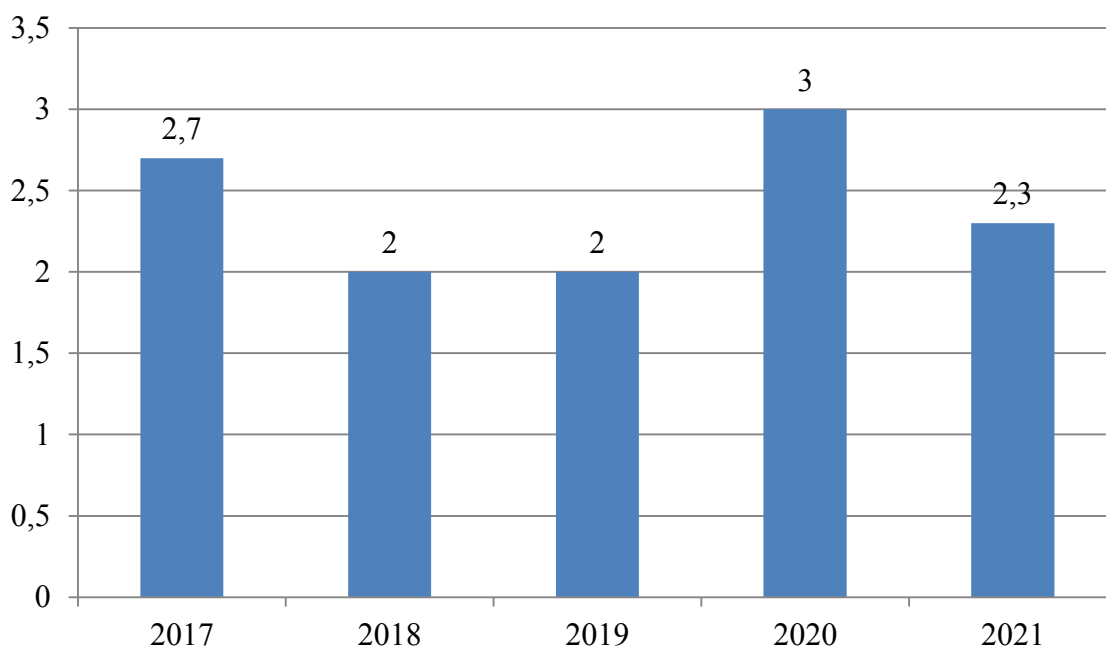


Рисунок 13 - Ставки вывозных таможенных пошлин на нефть за период 2017-2021гг., трлн. руб.

Расчет налога в 2021-2022 годах производился по следующей формуле:

$$\text{НДС} = \text{Количество т} * (\text{Налоговая ставка} * \text{КЦ} - \text{Дм}), \quad (3)$$

где КЦ – коэффициент динамики мировых цен на нефть (средняя цена нефти марки «Юралс» за баррель в долларах США за вычетом 15 умноженная на частное от деления среднего курса рубля к доллару США по данным Центрального Банка Российской Федерации на соответствующий месяц на 261),

Дм – норматив, отражающий особенности добычи продукта. При этом:

$$Дм = КНДПИ * КЦ * (1 - КВ * КЗ * КД * КДВ * ККАН) - КК, (2)$$

где учитываются:

- 1) уровень выработки недр, используемых при добыче (КВ);
- 2) запасы участка разработки недр (КЗ);
- 3) сложность ресурсодобычи (КД);
- 4) степень выработанности залежи (КДВ);
- 5) область добычи нефтепродукта (ККАН).

КК – дополнительный показатель, увеличивающий ставку, введенный на срок с 01.01.2017 по 31.12.2020 года (2017 – 357 руб., 2018 – 357 руб., 2019-2021 – 428 руб.) [8].

В 2018 и 2019 годах НК «Роснефть» использует следующие льготы по НДС:

- 1) нулевая ставка;
- 2) уменьшение ставки НДС на показатель, характеризующий особенности добычи нефти (ДМ);
- 3) налоговый вычет;
- 4) особый налоговый режим для шельфовых проектов в РФ;
- 5) специальный налоговый режим, не предусматривающий уплату НДС.

При этом с 01.01.2018 по 31.12.2027 года устанавливается вычет по НДС при добыче нефти на участках недр, расположенных полностью в границах Нижневартовского района ХМАО – Югры, начальные извлекаемые

запасы нефти каждого из которых – 450 млн тонн и более, относимые к Самотлорскому месторождению. Вычет по указанным участкам в совокупности – 2917 млн руб. за налоговый период (календарный месяц).

В 2021 году выпадающий доход бюджета по данному налоговому вычету НК «Роснефть» составляет 35 млрд. руб., согласно годовому отчету.

Рассматривая годовой отчет компании НК «Роснефть», можно произвести приблизительный расчет значения льгот в финансовом эквиваленте.

За 2021 год средняя ставка НДС на нефть составила 8,13 тыс. руб. на тонну, что выше на 40,8% средней ставки за 2020 год. При этом фактические расходы по НДС на тонну нефти составили – 7,06 тыс. руб. (2019 – 5,06 тыс.руб) за счет применения льгот. Средняя ставка НДС на природный газ – 521 руб. за тыс.куб.м.

Добыча жидких углеводородов за 2021 год достигла 225,5 млн т.

НДС применяется в отношении четырех групп месторождений. К ним относятся:

- 1) новые месторождения в Восточной Сибири с выработанностью не более 5% на 01.01.2017;
- 2) в границах Республики Саха (Якутия), Иркутской области, Красноярского края, Ненецкого автономного округа;
- 3) севернее 65 градуса северной широты полностью или частично в границах Ямало-Ненецкого автономного округа;
- 4) в пределах российского сектора дна Каспийского моря;
- 5) Месторождения, для которых предусматривается льгота по экспортной пошлине.

То есть, если данные запасы месторождений были указаны в Примечании 8 к единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности ЕАЭС на 01.01.2021 г. например, Юрубчено-Тохомское нефтегазоконденсатное месторождение, Талаканское нефтегазоконденсатное месторождение (Восточный блок), Курумбинское нефтегазоконденсатное месторождение и т.д.;

Действующие месторождения в Западной Сибири с выработанностью от 10% до 80% и объемами добычи не более 15 млн т/год (например, месторождения Ханты-Мансийского автономного округа, Тюменской области, республики Коми и др.).

Новые месторождения с выработанностью менее 5% с совокупными запасами менее 10 млн т. В эту категорию включены месторождения Ханты-Мансийского автономного округа, Тюменской области, и др. При этом совокупные начальные извлекаемые запасы нефти, стоящие на государственном балансе по состоянию на 1 января 2017 г, не должны превышать 50 млн. т.

Для месторождений, по которым уплачивается НДД, ставка НДС равна 1 рубль за 1 тонну нефти. При этом указанная налоговая ставка умножается на коэффициент, характеризующий уровень налогообложения нефти, добываемой на участках недр, в отношении которой исчисляется налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья (Кндд).

Кндд в свою очередь рассчитывается как средняя цена нефти марки «Юралс» за баррель в долларах США за вычетом 15 умноженная на 7,3, на 0,5, на коэффициент периода времени с даты начала промышленной добычи нефти на участке недр, на средний курс рубля к доллару США по данным Центрального Банка Российской Федерации на соответствующий месяц минус ставка вывозной таможенной пошлины на нефть в долларах США за тонну нефти умноженную на средний курс рубля к доллару США по данным Центрального Банка Российской Федерации на соответствующий месяц:

$$(Ц - 15) * 7,3 * 0,5 * К * Р - ЭП * Р.$$

19.07.2018 года был принят Федеральный закон №201-ФЗ «О внесении изменений в статьи 3.1 и 35 Закона Российской Федерации «О таможенном тарифе», на основании которого изменены условия экспортных пошлин для плательщиков НДД 1 и 2 группы (новые месторождения в Восточной Сибири). При экспорте нефти с данных участков теперь применяется освобождение от уплаты вывозных таможенных пошлин на срок до истечения 7 лет промышленной добычи, после чего будут применяться стандартные ставки.

Налог на добавленную стоимость является способом повышения интереса компаний по добыче и переработке углеводородного сырья к началу разработки далеких и труднодоступных месторождений вместо доступа к легким месторождениям. Эффект для бюджета страны будет в данном случае положительным, так как появляется стимул для модернизации НПЗ, дальнейшей глубокой разработке имеющихся месторождений, возможному снижению потерь при добыче, и увеличению потребления и товарооборота нефтепродуктов внутри нашей страны. Использование системы льгот дает возможность снизить налоговую базу при выполнении некоторых условий. В данном случае учитывается сложность разработки месторождения, предполагается, что налогообложение будет более честным: с прибыльных месторождений налог станет больше, нежели, где запасы уже исчерпаны<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Сергиенко Н.С. Актуальные проблемы администрирования доходов бюджетов / Н.С. Сергиенко. - М. : Налоги и налогообложение, № 6. – С.19-23.



### 3. ОЦЕНКА ВЗАИМОСВЯЗИ МИРОВЫЕ ЦЕН НА НЕФТЬ И НЕФТЕПРОДУКТЫ И ПОСТУПЛЕНИЙ ОТ ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Дадим оценку взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации

Министерство финансов Российской Федерации ежемесячно составляет и публикует на своем сайте отчеты касательно финансово-экономических показателей Российской Федерации. При подготовке информации используются данные Минфина России, Федерального казначейства, Федеральной таможенной службы, Федеральной службы государственной статистики, Федеральной налоговой службы и Центрального Банка Российской Федерации. За основу будем брать краткую информацию об исполнении федерального бюджета, а именно сведения о формировании и использовании дополнительных нефтегазовых доходов федерального бюджета в 2018-2022 году.

Чтобы проследить связь между мировыми ценами на нефть и величиной вливания в федеральный бюджет на протяжении времени нужно взять данные, которые имеются в свободном доступе на сайте Министерства финансов Российской Федерации.

Ниже изображена таблица доходов бюджета из нефтегазового сектора. Доходы с продажи газа мы исключаем, т.к. они не относятся к теме диплома, берем только доходы с налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ), которые напрямую идут в бюджет от компаний, добывающих нефть из недр земли. Так же берем доходы, которые поступают от компаний, занимающихся продажей нефти и нефтепродуктов за рубеж – экспортная пошлина. Из данной таблицы путем складывания всех этих доходов помесечно получаем доходы федерального бюджета Российской Федерации на протяжении 5 лет.

Таблица 4 - Сведения о формировании и использовании дополнительных нефтегазовых доходов федерального бюджета в 2018-2022 году., млрд. руб.

Сведения о формировании и использовании дополнительных нефтегазовых доходов федерального бюджета																									
Показатели	2018	2019	2020	млрд. рублей																					
	янв.21	фев.21	мар.21	апр.21	май.21	июн.21	июл.21	авг.21	сеп.21	окт.21	ноя.21	дек.21	2021	янв.22	фев.22	мар.22	апр.22	май.22	июн.22						
1	34	27	40	41	42	45	44	42	46	47	48	48	50	51	52	53	54	55	56	57	58	59			
6	9 017,8	7 924,3	5 235,2	490,8	544,9	582,5	889,8	620,9	647,0	994,0	695,8	718,9	1 107,9	884,7	879,1	9 856,5	794,5	971,7	1 208,1	1 797,7	886,0				
7	8 009,8	5 971,7	3 819,7	382,0	454,5	470,6	557,5	557,4	593,0	611,5	664,4	627,5	661,1	777,1	754,3	7 110,9	717,2	927,5	933,1	1 269,6	937,9				
8	5 232,3	3 175,5	3 198,3	324,2	391,4	409,3	487,9	489,9	524,5	547,1	598,0	585,1	589,4	605,0	673,9	6 295,7	634,6	829,8	838,0	1 132,5	828,3				
11	3 007,9	2 276,0	1 131,5	118,8	122,1	132,4	146,6	150,0	157,2	171,9	179,2	227,9	229,8	289,2	289,6	3 724,6	323,2	172,0	306,3	348,2	253,1				
12	1 530,0	1 115,5	436,0	35,5	33,2	47,3	57,3	58,1	64,2	57,8	67,1	65,1	62,7	68,5	91,0	707,8	52,8	37,4	88,1	84,7	45,4				
24	648,7	464,9	256,4	16,7	20,6	30,8	35,3	28,8	27,4	31,2	36,5	35,1	36,3	42,7	56,1	391,4	27,8	24,8	46,9	29,2	10,7				
19	4 756,3	4 907,4	5 557,6	420,2	468,1	489,7	679,9	437,3	429,3	579,4	443,0	459,1	583,2	455,6	444,7	5 889,5	442,5	544,8	587,6	799,4	385,6				
20	4 261,4	2 956,8	-322,3	70,6	76,8	92,8	209,9	183,6	217,7	414,6	252,8	258,8	524,7	429,1	434,4	3 167,8	352,1	426,9	620,5	998,3	500,4				
21	4 218,3	2 936,6	-289,7	106,3	45,8	148,1	185,7	123,7	229,9	296,0	315,9	327,1	317,6	518,2	502,6	3 107,8	585,9	634,7							
22																									
23	4 285,4	2 917,0	37,5	73,5	47,1	116,9	212,6	176,5	215,8	342,0	258,5	279,1	275,3	409,9	398,8	2 703,9	491,2	709,6	790,0	798,4	414,0	392,9			
24	-69,1	-19,7	-327,2	-32,7	-1,5	31,2	-26,9	-52,8	-3,1	-54,1	-57,4	48,0	-42,3	108,4	-105,2	-403,1	-92,7	-74,8	-216,4	-302,0	-133,1	-261,7			

Путем построения графика на основе данной таблицы получаем кривую, которая меняется ежемесячно с января 2018 по май 2022 года. Это и есть доходы федерального бюджета РФ исключительно из нефтяного сектора экономики страны.

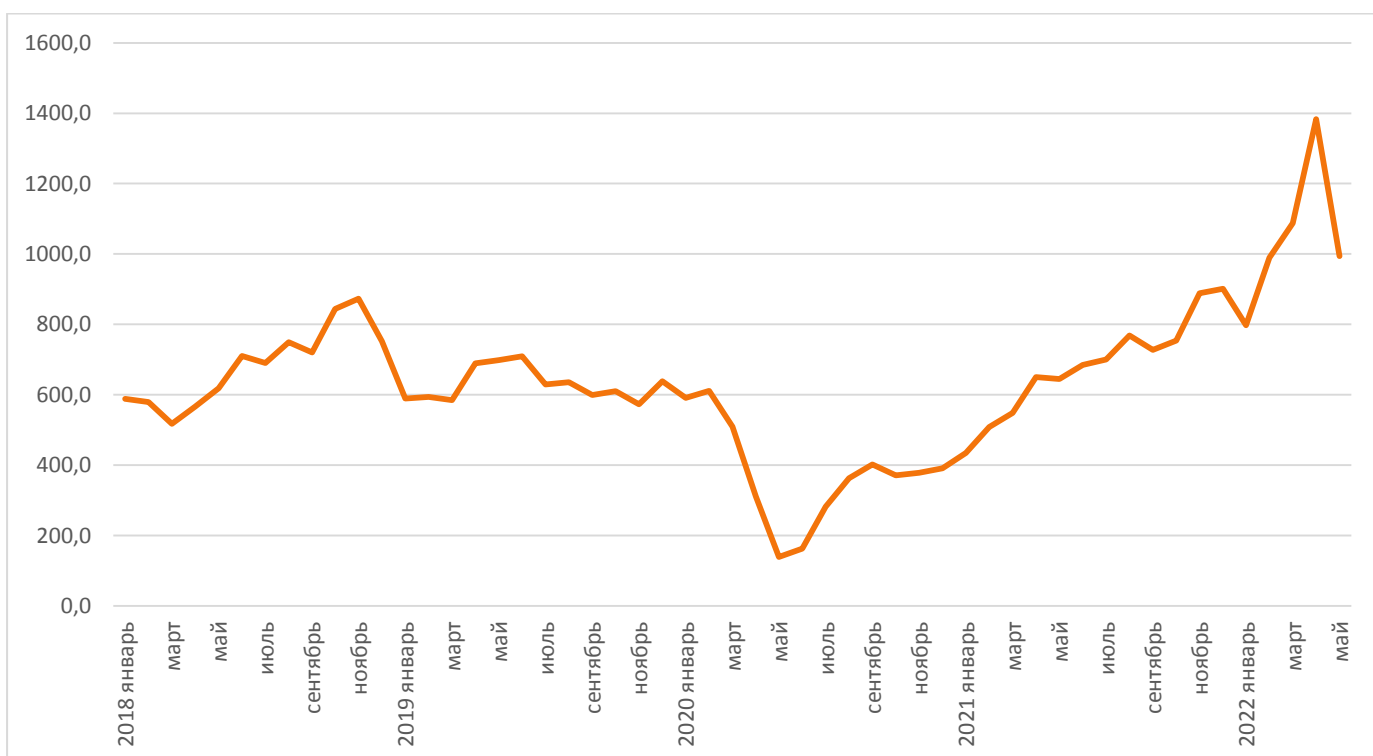


Рисунок 14 - Доходы федерального бюджета российской Федерации от НДПИ и пошлин на нефть и нефтепродукты (млрд. руб.)

Далее берем статистику по цене нефти марки Urals на протяжении аналогичного периода времени. График в готовом виде имеется в свободном доступе на большинстве мировых торговых площадок, где торгуют тем или иным сырьем.

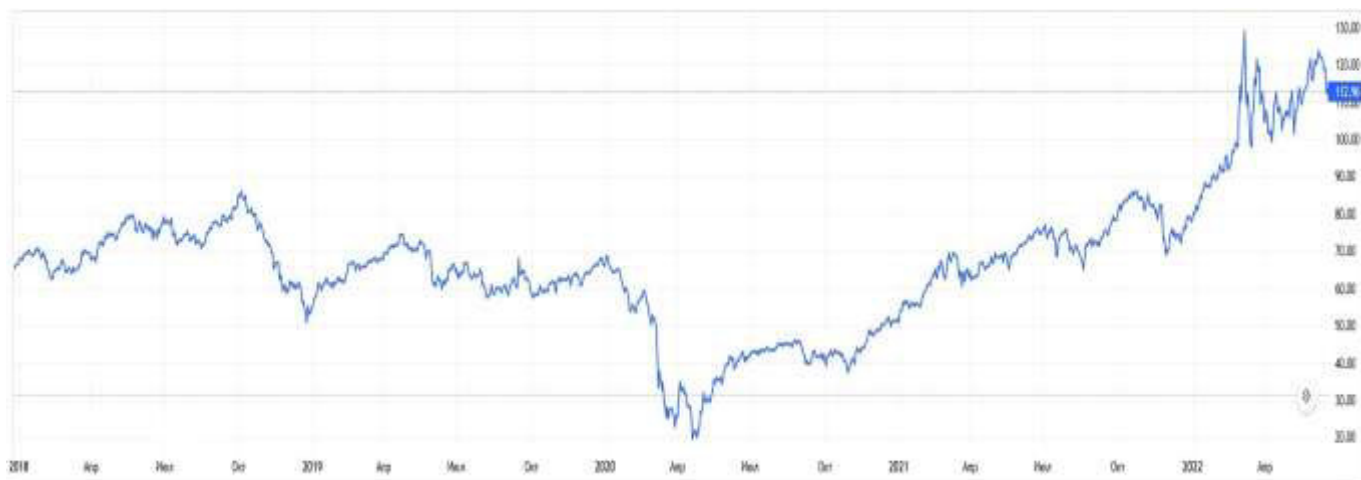


Рисунок 15 - Цена на нефть марки Urals в 2018-2022 году



Рисунок 16 - Сопоставление графика цены на нефть марки Urals и доходов федерального бюджета РФ из нефтяного сектора в 2018-2022 году

Если сопоставить два этих графика, то можно увидеть прямую зависимость фактических доходов федерального бюджета Российской Федерации от экспорта нефти и нефтепродуктов и мировой цены на нефть марки Urals. Что мы и наблюдаем на рисунке 16. Кривая доходов немного

смещена вправо примерно на месяц по отношению к кривой цены на нефть. Это связано с задержкой в составлении отчетов по прибыли от бюджетных вливаний. Все это доказывает, что Российская экономика по-прежнему в большей степени является сырьевой несмотря на очень громкие заявления многих российских политиков и очень сильно зависит от цены на полезные ископаемые.

Сформируем параметры для построения корреляционной матрицы в таблице 5.

Таблица 5 - Параметры для построения корреляционной матрицы

Год	Мировые цены на нефть, млн. долл. США	Уровень инфляции %	Процентная ставка %	Безработица %	Вывозные таможенные пошлины, млн. долларов
2012	1278099,2	4,2	0,71	5,3	26431
2013	1481682,2	3,4	-0,88	5,2	23649
2014	1544932,0	4,1	0,64	4,9	20437
2015	1577587,3	3,8	2,68	4,9	48504
2016	1619742,9	4,0	-0,83	4,8	29591
2017	1501845,9	2,7	0,62	4,3	35863
2018	1450906,3	2,8	-0,63	3,9	30865
2019	1545809,6	6,0	0,64	3,4	32091
2020	1665302,9	4,9	2,97	3,3	34746
2021	1644276,2	3,6	4,98	3,5	32921

Далее в таблице 6 сформируем корреляционную матрицу.

Таблица 6 - Корреляционная матрица

	Y	X1	X2	X3	X4
Y	1				
X1	0,2123988	1			
X2	0,4804363	0,1594685	1		
X3	-0,5383447	-0,336395	-0,4792948	1	
X4	0,3401	-0,032289	0,48154095	-0,2649081	1

Таблица 7- Значение коэффициентов корреляционной зависимости и направленность связи между показателями по данным за 2010-2021 гг.

Вывозные таможенные пошлины – мировые цены	0,3401 (прямая, средняя)
Вывозные таможенные пошлины - уровень инфляции	-0,0232289 (обратная, средняя)
Вывозные таможенные пошлины - безработица	0,48515 (прямая, средняя)
Вывозные таможенные пошлины - процентная ставка	-0,53834 (обратная, средняя)
Процентная ставка - мировые цены	0,4804 (прямая, умеренная)
Процентная – уровень инфляции	0,1594 (прямая практически отсутствует)
Процентная ставка - безработица	-0,479 (обратная, слабая)
Безработица - мировые цены	-0,973 (обратная, сильная)
Безработица - уровень инфляции	-0,336 (обратная, слабая)
Уровень инфляции - мировые цены	0,233 (прямая, практически отсутствует)

Можно говорить о существовании прямой связи между мировыми ценами и вывозными таможенными пошлинами.

Экономико-математическая модель взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации приведена на рисунке 17.

Выводы итогов								
Регрессионная статистика								
Множественный R	0,606922054							
R-квадрат	0,368354379							
Нормированный R-квадрат	-0,136962117							
Стандартная ошибка	120523,0849							
Наблюдения	10							
Дисперсионный анализ								
	df	SS	MS	F	Значимость F			
Регрессия	4	42354819105	10588704776	0,728957756	0,609095377			
Остаток	5	72629069988	14525813998					
Итого	9	1,14984E+11						
	Коэффициенты	Стандартная ошибка	t-статистика	P-Значение	Нижние 95%	Верхние 95%	Нижние 95,0%	Верхние 95,0%
Y-пересечение	1669665,409	437183,0187	3,819145158	0,012383925	545850,6826	2793480,135	545850,6826	2793480,135
Переменная X 1	6259,100471	44309,51113	0,141258622	0,89318052	-107642,1239	120160,3249	-107642,1239	120160,3249
Переменная X 2	13554,84075	26580,40321	0,509956175	0,631787893	-54772,26089	81881,94239	-54772,26089	81881,94239
Переменная X 3	-55030,04758	62386,50719	-0,882082522	0,418113508	-215399,6697	105339,5745	-215399,6697	105339,5745
Переменная X 4	1,94338031	6,01678179	0,322993317	0,759770669	-13,52324966	17,41001028	-13,52324966	17,41001028

Рисунок 17 - Экономико-математическая модель взаимосвязи мировых цен на нефть и нефтепродукты и поступлений от вывозных таможенных пошлин в федеральный бюджет Российской Федерации

$$\hat{y}_x = 1669665,4 + 6259,10X_1 + 13554,84X_2 - 55030,05X_3 + 1,94X_4$$

Уравнение регрессии незначимо.

Коэффициент корреляции составляет 60%, что свидетельствует о наличии средней связи между мировыми ценами и вывозными таможенными пошлинами.

Нефть — это наиболее важный товар на мировом рынке. Являясь самым широко распространённым энергоносителем, она обеспечивает тесные экономические связи в мире. При этом, рынок торговли нефтью очень волатилен, на него влияет огромное количество политических событий, экономических событий, разнообразных катаклизмов, пандемии, разнообразных санкций в отношении государств поставщиков нефти и нефтепродуктов.

Сильно меняющаяся ситуация в мировой экономике оказывает сильное влияние на развитие нефтетрейдинговых компаний и мировой рынок нефтепродуктов.

Делая вывод из всего вышесказанного довольно тяжело с полной уверенностью прогнозировать пути дальнейшего развития мирового товарного рынка нефти.

Из проведенных в главе 2 стратегических и экономических анализов объекта исследования, можно сделать следующие выводы о возможных тенденциях развития торговли энергоресурсами на примере компании ЛИТАСКО ГРУПП:

- Во время снижения курса национальной валюты российские нефтетрейдинговые компании могут получить определенное преимущество относительно зарубежных компаний, при остальных равных условиях предоставив относительно более дешевое предложение, что выгодно ЛИТАСКО ГРУПП. Также снижение курса национальной валюты пропорционально уменьшает валютную стоимость услуг, оборудования и материалов, произведенных на территории РФ, тем самым делая их относительно более доступными на международном рынке, являясь частью международного концерна, ЛИТАСКО ГРУПП может поставлять такое оборудование и материалы для международных проектов, в которых участвует материнская фирма, а также предоставлять услуги по закупке;

- Уменьшение конкуренции в области деятельности объекта исследования вследствие пандемии коронавируса за счет свободных производственных мощностей дает определенное преимущество укоренившимся компаниям, в том числе Litasco, которое, в случае реализации успешной продажной политики, можно трансформировать в дополнительную прибыль организации, в том числе предлагая не только закупку, но и организацию закупок, или услуги по закупке;

- Вследствие вводимых санкций крупнейшие в мире нефтетрейдеры сокращают экспорт российской нефти. На смену приходят как ранее уже

работавшие с РФ компании, так и совершенно новые. Среди таких компаний трейдерская структура НК «ЛУКОЙЛ» ЛИТАСКО, а также ряд небольших трейдеров, ставших более активными, и, например, совсем новое имя в данном секторе – компания Беллатрикс, согласно данным Bloomberg. За апрель, по данным судовых брокеров, Беллатрикс транспортировала почти 3 млн баррелей российской нефти, что составляет примерно  $\frac{1}{4}$  всей нефти Urals, отправленной из балтийского порта Приморск. Данные судовых брокеров также показывают, что китайская Shandong Port Group Co., имеющая глубокие связи с нефтеперерабатывающими компаниями провинции Шаньдун, в этом месяце арендовала танкер Kriti Future для транспортировки российской нефти ESPO (ВСТО) из нефтепорта Козьмино в Китай. Участие Shandong Port Group позволяет предположить, что некоторые из покупателей нефти ESPO начали принимать более прямое участие именно в транспортировке российской нефти, что, вероятно, связано с уходом с рынка ключевых трейдеров, отмечают источники Bloomberg. Среди других компаний, наращивающих активность, гонконгская Livna Shipping Ltd., которая, по данным Vortexa, зафрахтовала восемь танкеров для транспортировки нефти ESPO в Китай в мае. ЛИТАСКО, в свою очередь, стала крупнейшим трейдером российской нефтью Urals. В апреле компания арендовала танкеры для транспортировки по крайней мере 14 млн баррелей нефти, а с начала мая отправила уже 8,6 млн баррелей – это больше объемов любых других нефтетрейдеров.

Если говорить о тенденциях в развитии головной компании ПАО «ЛУКОЙЛ», то в утвержденной программе на 2022-2031 годы говорится, что фокус компании будет на углеводородном бизнесе. Программа базируется на консервативном сценарии цены на нефть на уровне \$50 за баррель. В качестве стратегических приоритетов компании определены: фокус на инвестициях в проекты по разведке и добыче в России, высокая инвестиционная дисциплина, консервативная финансовая политика, эффективная политика возврата капитала акционерам, контроль над



расходами, повышение операционной эффективности, приверженность принципам устойчивого развития [29].

Говоря о тенденциях развития ЛИТАСКО ГРУПП, можно выделить следующее: в целях максимизации эффективности торговых операций ЛИТАСКО продолжит выстраивать долгосрочные отношения с крупнейшими НПЗ в странах Юго-Восточной Азии, США, Канаде и других государствах, а также осуществлять поставки на европейские НПЗ Группы «ЛУКОЙЛ». Согласно годовому отчету «ЛУКОЙЛА» за 2020 год, в данном году компания «ЛИТАСКО» достигла высоких финансовых результатов благодаря выбранным торговым стратегиям в условиях высокой рыночной волатильности<sup>1</sup>.

В перспективах на будущее компания собирается также продолжить развитие торговли финансовыми активами, а также осуществлять дальнейшее создание собственных мощностей компании для хранения продукции. Её стратегия предусматривает увеличение объема трейдинговых операций с третьими лицами в течение ближайших нескольких лет.

Одна из основных стратегий по сохранению положения нефтетрейдинговой компании на рынке является хеджирование, так как позволяет ей защититься от рисков неблагоприятного изменения рыночной ситуации.

Оценивая риски ЛИТАСКО ГРУПП, было выявлено, что наиболее критическим оказались внешние финансовые риски. К данной категории рисков были отнесены риск изменения, валютный риск, риск роста цен на сырьевые материалы для производства продукции и риск снижения выручки.

Одним из способов воздействия на риск является страхование, которое используется для снижения негативных последствий воздействия финансового риска. Страхование бывает прямым и финансовым. В

---

<sup>1</sup> Слепов В.А. Оценка влияния международных финансовых санкций на экономику России / В.А. Слепов. Россия в условиях экономических санкций: материалы VIII Международной научно-практической конференции. - М.: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2018. - С. 205-210

современных условиях рынка финансовое страхование является более выгодным, чем прямое страхование.

Результаты оценки представлены в таблице 7.

Таблица 8 - Анализ значимости рисков развития компании ЛИТАСКО ГРУПП на мировом рынке нефти

№	Вид риска	Потери, баллы	Вероятность, баллы	Интегральная оценка
1.	Финансовые риски	1	0,2	0,2
2.	Риск неэффективной работы системы менеджмента качества	1	0,2	0,2
3.	Риск роста стоимости на сырье	2	3	6
4.	Риск потери данных (о сотрудниках, продукции, годовой отчетности и т.д.)	0,5	0,5	0,25
5.	Риск получения некачественной продукции	1	3	3
6.	Риск срыва сроков поставок оборудования	1	3	3
7.	Риск повышения стоимости продукции	0,5	1	0,5
8.	Риск снижения качества продукции	1,3	0,2	0,26

Из внешних финансовых рисков ЛИТАСКО ГРУПП имеет немалое значение застраховать риск роста цен на материал такой, как например сталь, поскольку данный материал составляет основу продукции предприятия. Изменение цены на данное сырье окажет серьезное влияние на выручку и себестоимость продукции предприятия.

В качестве страхования цены на сырьевой материал был выбран такой финансовый инструмент, как фьючерс. Данный инструмент был выбран, так как является биржевым инструментом на поставку в будущем по цене, которая сложится на момент исполнения фьючерсного контракта. Если цена на сталь на натуральном рынке продолжит расти, то предприятие на натуральном рынке получит убыток, а на срочном рынке (при росте цены) получит прибыль благодаря фьючерсному контракту. Именно поэтому был выбран данный инструмент.

Рассчитаем результат хеджирования. Так как мы будем приобретать сталь на европейском рынке, то в качестве брокера была выбрана компания «ФИНАМ», которая предоставляет выход на лондонскую биржу.

Цена на натуральном рынке: 698 \$ за тонну (53529,62 руб. за тонну)

Цена фьючерса: 705 \$ (54066,45 руб., лот: 10 тонн)

Необходимый объем для покупки: 40 тонн стали (4 фьючерса)

Комиссия брокера: 0,5 \$ (38,35 руб.) за контракт.

Сбор за регистрацию сделки: 1% от сделки.

Целевое значение:  $53529,62 * 40 = 2141184,8$  рублей.

$K_{ср} = (2261759,51 + 2231036,83 + 2200314,14 + 2169591,45 + 2138868,76 + 2108146,07 + 2077423,39 + 2046700,70 + 2015978,01 + 1985255,32 + 1954532,64) / 11 = 2108146,07$

$\sigma^2 = ((2261759,51 - 2108146,07)^2 + (2231036,83 - 2108146,07)^2 + (2200314,14 - 2108146,07)^2 + (2169591,45 - 2108146,07)^2 + (2138868,76 - 2108146,07)^2 + (2108146,07 - 2108146,07)^2 + (2077423,39 - 2108146,07)^2 + (2046700,70 - 2108146,07)^2 + (2015978,01 - 2108146,07)^2 + (1985255,32 - 2108146,07)^2 + (1954532,64 - 2108146,07)^2) / ((2108146,07^2) * 10) = 0,000023361983$

$\sigma = \sqrt{0,000023361983} = 0,0048334 (0,483\%)$

Застраховав риск изменения цены на сталь, удалось снизить риск до 0,483%.

Так как риск изменения курса доллара США относительно рубля достаточно высокий (7,93%), а также покупка фьючерсов осуществляется в долларах США, то предлагается застраховать данный риск с помощью фьючерса.

В качестве брокера для торговли на Московской бирже был выбран банк ВТБ.

Рассчитаем результат хеджирования.

Цена на натуральном рынке: 76,69 руб. за 1 доллар США

Цена фьючерса: 80 302 рублей за лот (лот: 1000 долл.)

Необходимый объем для покупки: 29 000 долл.

Комиссия брокера: 0,24 руб.

Сбор за регистрацию сделки: 1,23 руб.

Целевое значение =  $76,69 * 1000 * 29 = 2224010$  руб.

$K_{ср} = (2204515,33 + 2218145,33 + 2223945,33 + 2226555,33 + 2233515,33 + 2235835,33)/6 = 2223752,00$

$\sigma^2 = ((2204515,33 - 2223752,00)^2 + (2218145,33 - 2223752,00)^2 + (2223945,33 - 2223752,00)^2 + (2233515,33 - 2223752,00)^2 + (2226555,33 - 2223752,00)^2 + (2235835,33 - 2223752,00)^2) / ((2223752,00^2) * 5) = 0,0000263175$

$\sigma = \sqrt{0,0000263175} = 0,005130058 (0,513\%)$

Застраховав риск изменения курса доллара США относительно рубля с помощью фьючерса на курс доллар США-российский рубль, удалось снизить риск до 0,513%

Также было решено застраховать риск изменения выручки предприятия через вложения в ПИФ ОПИФ РФИ «Сбербанк - Глобальное машиностроение».

Рассчитаем результат вложения средств в ПИФ:

Минимальная инвестиция: 1000 рублей.

Стоимость пая: 1599,78 рублей

Комиссия за покупку:

- при вложении свыше 3 млн. руб.: 0,5%.
- при вложении до 3 млн. руб.: 1%.

Доходность: 9,15 % (за полгода, 1,25% за год).

Предполагаемая выручка за 2022 с учетом риска снижения выручки = 506 459 520 рублей.

Предполагаемая выручка с учетом продажи паев =  $506 459 520 + 4 897 058,75 = 511 356 578,75$  рублей.

Процент снижения риск изменения выручки =  $(511 356 578,75 - 506 459 520) / 506 459 520 = 0,009669201 (0,9669\%)$

Застраховав риск изменения выручки, удалось снизить риск на 0,9669%, то есть, до 10,66%.

Для того, чтобы определить эффективность предложенных методов страхования, предлагается пересчитать значение интегрального риска с учетом мероприятий.

Интегральный уровень риска (R) = 3,29 + 2,57 + 1,71 + 5,36 + 3,00 + 3,57 + 7,07 + 2,79 + 3,00 + 2,86 + 1,21 + 0,36 + 0,36 = 37,14 %

Исходя из пересчета интегрального риска по всем внешним рискам предприятия, после предложенных мероприятий следует вывод об эффективности предложенных способов страхования. После использования фьючерсов на сталь и валюту и инвестиций в ПИФы (Паевой инвестиционный фонд) интегральный риск предприятия снизится до 37,14 %, что обеспечит более устойчивую деятельность предприятия.

Санкционные риски – это риски, связанные с введением международных санкций. В условиях экономической нестабильности компаниям необходимо тщательно относиться к выбору контрагентов и сотрудничеству. Сложности могут возникнуть у крупных организаций, которые сотрудничают с международными компаниями, а также у СМП, если последним приходится соглашаться на невыгодные условия. Поэтому проявление должной осмотрительности сегодня становится еще важнее, чем прежде. Теперь фирмы рискуют не только получить претензии от ФНС, но и в силу санкционных ограничений остаться без исполнения и средств. Санкционный комплаенс – это комплекс документов, которые компания принимает, чтобы регламентировать действия по предупреждению санкционных рисков и в случае возникновения сложностей.

В связи с меняющейся конъюнктурой рынка мной было выдвинуто предположение, что целесообразнее на данном этапе начать с регулирования всевозможных рисков, которые могут отрицательно повлиять на положение компании на рынке. Согласно проведенному анализу рисков, после введения предложенных мероприятий интегральный риск предприятия может

снизиться до 37,14%, что обеспечит более устойчивую деятельность компании.

Также считаю, что по отношению к ЛИТАСКО возможно использовать стратегию арбитражного трейдинга, подразумевающей под собой получение прибыли за счет одновременной покупки актива на одном рынке и его продажи на другом, и достаточно широко используемой американскими компаниями. К примеру, американская компания Vitol извлекает прибыль из разницы цен на североамериканском и европейском рынках, где она оперирует.

В связи с последними событиями (начало специальной военной операции РФ на Украине 24.02.2022) США и ряд стран Европы пытаются ввести эмбарго на поставку нефти из России, вводят санкционные меры по деятельности различных компаний на территории РФ. В связи с чем ряд крупных мировых нефтетрейдеров (к примеру, Trafigura Group и Glencore Plc) прекратили отношения с Россией из-за санкций Запада. Vitol Group, крупнейший мировой нефтетрейдер, в апреле 2022 года сообщил, что прекращает торговлю российской нефтью и нефтепродуктами к концу текущего года.

Данные факты дают возможность для Litasco занять освобождающиеся ниши и нарастить объемы продаж нефтью за счет ушедших с рынка России нефтетрейдеров.

Также, с начала спецоперации России на Украине Индия и Китай значительно наращивают объемы импорта нефти из РФ, что также является положительным аспектом для увеличения объемов торговли компании Litasco.

Ситуация сложилась в пользу Litasco, которая стала крупнейшим трейдером российской нефтью Urals. В апреле компания арендовала танкеры для поставки 14 млн баррелей нефти, а с начала мая уже отправила 8,6 млн баррелей.

Но, при этом, в настоящее время тяжело спрогнозировать затронут ли санкционные меры США по отношению к России каким-либо образом деятельность компании Litasco в части ограничения мест сбыта нефти, что может привести к снижению объема выручки организации.

В таблице 5 показано влияние сценариев развития санкций на перспективы деятельности ЛИТАСКО ГРУПП.

Таблица 9 - Влияние сценариев развития санкций на перспективы деятельности ЛИТАСКО ГРУПП

Сценарий	Влияние
Позитивный	Усиление санкций будет способствовать освоению новых рынков сбыта после ухода крупных мировых нефтетрейдеров, в тоже время будут разрабатываться новые программы импортозамещения запасных частей и материалов
Негативный	Снижение санкций будет способствовать возврату на рынок Trafigura Group и Glencore Plc, что вселит конкуренцию на рынок и повлияет на величину прибыли компании

Влияние данных сценариев может сказаться на развитии всех компаний отрасли нефтетрейдинга и рынка продажи энергоресурсов.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что под давлением технологических инноваций, а также изменения приоритетов государственных энергетических политик, мировая энергетическая система вошла в очередной период фундаментальных изменений, которые вынуждают нефтегазовые компании запускать внутри себя серьезнейшие адаптационные процессы в части технологических инноваций. Производители ископаемого топлива на всех основных рынках уже сейчас стоят перед выбором новых стратегий и новых подходов как адаптироваться к новым реалиям и как диверсифицировать свой бизнес.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Нефть и нефтепродукты являются стандартными товарами на международном рынке, и торговля ими ведется уже давно в условиях открытых рынков. В настоящее время эта группа товаров является жизненно необходимой всем странам мира. Без энергии встанут заводы, производства, автомобили, грузовые суда, самолеты. Жизнь прекратится. И нефтепродукты пока что являются основным источником получения энергии несмотря на всеобщее желание перейти на альтернативные источники энергии под влиянием борьбы за экологию. И торговля на энергетическом рынке сейчас ведется по четким, давно сформировавшимся правилам. В правилах закреплены основные условия поставки и оплаты нефти и нефтепродуктов, условия заключения торговых контрактов по которым проводятся сделки по поставке нефти и нефтепродуктов как за рубеж, так и внутри стран.

На данный момент и уже долгое время триггером для формирования цен на нефть и нефтепродукты являются результаты биржевых торгов среди стран экспортеров и импортеров нефти. Торги на нефть и нефтяные фьючерсы проводятся на нескольких крупных биржевых площадках, и Россию, как основного поставщика нефти и нефтепродуктов на мировой рынок, интересуют страны Азии и Европы как основные покупатели.

Нефтяные котировки публикуются с детализацией по нескольким основным видам (сортам) нефти и нефтепродуктов (дизельное топливо, авиационное топливо, топочный мазут и т. п.) и по базисам поставки. Под базисами поставки условно можно считать регионы, в которые осуществляется поставка, так для Европы это могут быть акватория Средиземного моря (MED), акватория Северного и Балтийского морей (NWE) и акватория вокруг порта Роттердам (ARA).

Внутри нашей страны торговля нефтью и нефтепродуктами ведется на торговых биржах в Москве и С.- Петербурге. У нас так же существуют агентства, которые формируют котировки по основным группам товаров и



акций откуда мы так же можем узнать цену на нефтепродукты. Конечно, внутренние цены так же опираются на мировые цены нефтяных котировок.

Внутренняя торговля нефтепродуктами подчиняется немного другим законом нежели международная торговля. Внутри России существуют торговые соглашения между поставщиками нефтепродуктов и властями под названием демпфирующий механизм. И отсюда цена на бензин и дизтопливо для конечных потребителей не зависит от мировых цен на нефть. Происходит это по причине взаимной доплаты недополученной прибыли со стороны властей поставщикам нефтепродуктов и в противоположную сторону при поставке на внутренний рынок в те моменты, когда международные котировки по нефти и нефтепродуктам падают слишком существенно как это было в момент пандемии COVID-19, когда цена на нефть упала до критических значений около 20\$ за баррель. Прямо противоположная ситуация на данный момент, когда цена на нефть приблизилась к трехзначным показателям. Поэтому в России цена на бензин для конечных потребителей остается на приемлемых уровнях. Хотя в Америке уже назревает кризис по причине превышения психологических отметок цены на заправках.

Вопрос развития торговых отношений в сфере продажи энергоносителей за рубеж для России в данный момент стоит очень серьезно. В связи с растущим санкционным давлением на Россию имеется существенная опасность остаться без старых партнеров, с которыми мы давно сотрудничали в данной сфере. На данный момент в Европе планируют отказаться от российских энергоносителей полностью. А по причине огромного влияния на бюджет страны именно нефтегазового сектора экономики, это может фатально сказаться на финансовой безопасности нашей государства. Чтобы этого не допустить, нужно в кратчайшие сроки найти новых торговых партнеров, заново выстроить цепочки поставок, возможно найти новые компромиссы с теми партнерами, которые продолжают с нами работать.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Конституция Российской Федерации : офиц. текст. – М. : Приор, 2021 - 41с.
- 2 Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ / СПС КонсультантПлюс.
- 3 Приказ Минфина России от 06.06.2019 N 85н (ред. от 19.11.2021) "О Порядке формирования и применения кодов бюджетной классификации Российской Федерации, их структуре и принципах назначения"
- 4 Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 №2-ФКЗ «О Правительстве Российской Федерации».
- 5 Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов утв. Минфином России 15.12.2021 г.
- 6 Багратуни К.Ю. Акценты бюджетной политики в системе мер по обеспечению темпов экономического роста / К.Ю. Багратуни. – М. : Экономика и предпринимательство, 2017. – № 3-1(80-1). – С. 2.
- 7 Воробьева Е.И. Повышение эффективности федерального бюджета Российской Федерации / Е.И. Воробьева. – М. : Научный вестник: финансы, банки, вывозные таможенные пошлины, 2016. - № 4. – С. 109-115.
- 8 Гринева Ю.В. Роль федерального бюджета в социально-экономическом развитии РФ / Ю.В. Гринева. – М. : Актуальные аспекты экономических, гуманитарных и физико-математических наук, 2018. - № 3. – С. 45-49.
- 9 Гусева Н.М. Роль администрирования доходных источников федерального бюджета, закрепленных за Росфиннадзором, в управлении обществом и финансовой системе РФ / Н.М. Гусева. – М. : Journalofneweconomy, 2017. № 1. – С. 132-135.
- 10 Косов М.Е. Механизмы реализации и оценка эффективности бюджетной политики в условиях пандемии COVID-19 / М.Е. Косов, М.Г. Соловь-

ева. - М. : Вестник университета, 2020. - № 9. - С. 128–137.

11 Курылев А.К. Нормативно-правовое регулирование бюджетного процесса в части учета и исполнения доходной части бюджета / А.К. Курылев. – М. : Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях, 2017. - № 11. – С. 2-12.

12 Лихота У.А. Государственный бюджет и его функции / У.А. Лихота. М. : Синергия наук, 2019. - № 31. – С. 444-446.

13 Сергиенко Н.С. Актуальные проблемы администрирования доходов бюджетов / Н.С. Сергиенко. - М. : Налоги и налогообложение, № 6. – С.19-23.

14 Токаев Н.Х. Неналоговые доходы: факторы формирования, тенденции и законодательное регулирование / Н.Х. Токаев, М.Ш. Баснукаев, - М. : Экономика. Налоги. Право, 2016. - № 4. - С. 150-155.

15 Финансы: учебник / Маркина Е.В. –М.: Москва: Кно Рус, 2019.– 424

16 MinFin.Ru Офиц. сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – М., 2003. – Режим доступа : <https://www.minfin.ru/> - 21.05.2022.

17 Справочно-правовая система КонсультантПлюс [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.10.2001. – Режим доступа : <http://www.consultant.ru>

18 Научная электронная библиотека Elibrary [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.10.2001. – Режим доступа : <https://elibrary.ru>.

19 Оперативный доклад об исполнении федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов (январь - декабрь 2020 года). утв. Минфином России 03.04.2021 г.

20 Белова, В.Л. Введение в макроэкономику: бюджетный дефицит / В.Л. Белова. – М. : Социально-политический журнал, 2017. – № 4. – С. 18.

21 Информационное иллюстрированное издание «Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2019 год» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.09.2003. – Режим доступа: [https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget/federal\\_budget](https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget/federal_budget)

22 Информационное иллюстрированное издание «Исполнение феде-

рального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2017 год» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.09.2003. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget>

23 Информационное иллюстрированное издание «Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации за 2018 год» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 21.09.2003. – Режим доступа: <https://minfin.gov.ru/ru/performance/budget>

24 Гришина О.А., Слепов В.А., Чалова А.Ю. Бюджетная политика в 2019-2021 гг. О.А. Гришина, В.А. Слепов, А.Ю. Чалова. – М. : Вестник РЭА им. Г.В. Плеханова. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

25 Киреева Е.В. Особенности бюджетного финансирования в современной экономике России / Е.В. Киреева. – М. : Экономика и предпринимательство, 2017. = №6 (83). - С. 960-964

26 Слепов В.А. Оценка влияния международных финансовых санкций на экономику России / В.А. Слепов. Россия в условиях экономических санкций: материалы VIII Международной научно-практической конференции. - М.: ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2018. - С. 205-210

27 Шмиголь Н.С. Бюджетные правила как инструмент достижения финансовой стабильности и экономического роста / Н.С. Шмиголь. – М. : Экономика. Налоги. Право. 2017. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

28 Соколов И.А. Федеральный бюджет на 2020-2022 гг. : основные параметры / И.А. Соколов – М. : Экономическое развитие России. 2019. №11. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>

29 Сергей Б.Т. Тищенко А.К. Трехлетний бюджет: маневр в пользу производительных расходов / Б.Т. Сергей., А.К. Тищенко. – М. : Экономическое развитие России. 2018. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru>