

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 66 с., 19 рисунков, 23 таблицы, 49 источников.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ЕАЭС

Цель работы - выявить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из России в условиях ЕАЭС, определить проблемы и обозначить пути совершенствования экспорта минеральных удобрений.

Задачи для достижения цели, поставленной в исследовании состоит из

- исследовать методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России в условиях ЕАЭС;
- рассмотреть нормативно-правовые акты, регламентирующие порядок таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;
- проанализировать таможенно-тарифное регулирование экспорта минеральных удобрений и выявить проблемы;
- выявить эффективность применения инструментов таможенно-тарифного регулирования при экспорте минеральных удобрений;
- предложить пути совершенствования деятельности механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из России в ЕАЭС.

Объект исследования – система таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из РФ. Предметом исследования является таможенно-тарифное регулирование на экспорт минеральных удобрений из России

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных продуктов	7
1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования	7
1.2 Инструменты таможенно-тарифного регулирования	15
1.3 Нормативно-правовая база таможенно-тарифного регулирования экспорта	20
2 Экспорт минеральных удобрений из России в условиях ЕАЭС: особенности динамики и структуры	23
2.1 Анализ экспорта и импорта в РФ	23
2.2 Товарная и географическая структура экспорта минеральных удобрений из РФ	39
2.3 Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли минеральными удобрениями в условиях ЕАЭС	47
3 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральными удобрениями в условиях ЕАЭС	52
3.1 Влияние таможенно-тарифного регулирования на реализацию таможенной процедуры экспорта минеральных удобрений в условиях ЕАЭС	52
3.2 Предложения по совершенствованию таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральными удобрениями в условиях ЕАЭС	56
Заключения	59
Библиографический список	61

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность исследования. Развитие внешнеторговых связей в эпоху глобализации, обеспечение на этой основе эффективной интеграции экономики страны в мирохозяйственную систему является одним из основных направлений стратегии социально-экономического развития нашей страны.

РФ определяется местом экономики в мировом хозяйстве, уровнем экономического развития страны, объемом ее естественно-экономического потенциала. Поэтому в целях расширения внешнеторговых связей актуально всестороннее изучение тарифных методов регулирования внешней торговли, его успешной реализации в сложившейся экономической ситуации, его регулирования с целью обеспечения эффективной интеграции в мирохозяйственную систему.

Уровень изученности исследования. Одной из задач, стоящих перед нашей страной, является интеграция в мировую экономику. Таким образом, выйти на мировой рынок означает стать его активным субъектом и участником в будущем. В связи с этим тема диссертации весьма актуальна и имеет особое значение. Его в разное время изучали экономисты зарубежных стран.

Цель работы - выявить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из России в условиях ЕАЭС, определить проблемы и обозначить пути совершенствования экспорта минеральных удобрений.

Задачи для достижения цели, поставленной в исследовании состоит из

- исследовать методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности в России в условиях ЕАЭС;
- рассмотреть нормативно-правовые акты, регламентирующие порядок таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;
- проанализировать таможенно-тарифное регулирование экспорта минеральных удобрений и выявить проблемы;

– выявить эффективность применения инструментов таможенно-тарифного регулирования при экспорте минеральных удобрений;

– предложить пути совершенствования деятельности механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из России в ЕАЭС.

Объект исследования – система таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений из РФ. Предметом исследования является таможенно-тарифное регулирование на экспорт минеральных удобрений из России

Здесь внимание уделяется подготовке практических предложений и рекомендаций.

Теоретической основой работы является рыночная экономика, экономические взгляды на регулирование внешней торговли, государственные решения и распоряжения, отечественные и иностранные инвестиции.

Различные концептуальные взгляды на это, а также на нашу страну состоит из законодательных актов в этой области.

Методологическая основа исследования - анализ, синтез, дедукция, индукция, системный подход, логическое обобщение, следует использовать статистические методы

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

1.1 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования

Международная торговля. Это коммерческий обмен товарами, товарами и услугами между разными странами. Импорт поступает в страну из-за границы, а экспорт покидает страну для продажи за границу.

Большинство экономистов во всем мире согласны с тем, что международная торговля способствует увеличению национального богатства. Когда компания или человек покупает более дешевый товар или услугу в другой стране, уровень жизни повышается в обеих странах.

Есть несколько причин, по которым продукция закупается у иностранных поставщиков. Отчасти это связано с тем, что импортные варианты дешевле или качественнее, а также с их доступностью.

Экспортер также получает выгоду от продаж, поскольку это было бы невозможно, если бы они продавали только на своем рынке. В свою очередь, экспортер также может зарабатывать иностранную валюту, а затем использовать эту иностранную валюту для импорта товаров.

Международная или междугородняя торговля существует уже более 9000 лет, с тех времен, когда не было ни стран, ни границ. На самом деле этот вид торговли начал иметь место, когда впервые появились животные или суда стада.

В период раннего Нового времени трансатлантические потоки товаров между империями и их колониями были важной частью международной торговли, чем-то очень динамичным.

До начала 19 века был длительный период, характеризующийся устойчиво низкой международной торговлей. Мировой экспорт никогда не превышал 10% мирового производства.

Первый этап глобализации

Ситуация изменилась на протяжении 19 века, когда технологические

разработки привели к периоду явного роста международной торговли, известному как первая фаза глобализации.

Эта первая фаза закончилась с началом Первой мировой войны, когда упадок либерализма и подъем национализма привели к упадку международной торговли.

Второй этап глобализации

Международная торговля изменилась после Второй мировой войны. В этой новой фазе, которая продолжается и по сей день, внешняя торговля развивалась быстрее, чем когда-либо прежде.

В настоящее время общий объем экспорта и импорта между странами составляет более 50% стоимости всего мирового производства. Это отражает тот факт, что международная торговля в последние десятилетия была очень удовлетворительной.

Точно так же исследование по странам за последние пятьдесят лет выявит значительную корреляцию между экономическим ростом и международной торговлей.

В монографиях подробно изучены понятие таможенно-тарифного регулирования, финансово-правовое регулирование таможенных платежей, а также теоретические и практические вопросы правового регулирования основных направлений таможенно-тарифной политики РФ.

В результате широкомасштабных реформ, проводимых в РФ, заявившей о себе как правовое и демократическое государство, во всех сферах общественной жизни достигаются существенные успехи.

В результате правовой реформы, одной из важнейших реформ современности, были приняты новые законодательные акты в соответствии с международно-правовыми актами, регулирующими общественные отношения и ратифицированные РФ, а также усовершенствованы действующие законодательные акты в соответствии с международными стандартами. Все это, конечно свидетельствует об успешном сохранении законности в РФ.

Как видно, правовые реформы коснулись совершенствования

нормативно-правовой базы, регулирующей общественные отношения в обществе, в том числе таможенно-тарифного законодательства.

Успешная реализация правовых реформ в современный период развития требует всестороннего научного изучения наиболее актуальных и концептуальных проблем в различных отношениях, существующих в обществе, особенно в регулировании таможенно-тарифных отношений.

Таможенно-тарифные отношения занимают важное место в экономической системе РФ и выступают одним из основных инструментов в развитии народного хозяйства. Развитие национальной экономики напрямую связано с внешнеэкономической деятельностью, в которой важную роль играют отношения между странами.

Таможенная деятельность – это сфера деятельности государства, которая регулируется обычаями иностранных государств. Необходимо учитывать законодательство, международно-правовые акты в области таможенного дела, тенденции развития таможенной политики в целом.

Ведь таможенная деятельность государства является одним из важнейших средств воздействия на регулирование его внешнеторговых отношений и внутренней экономики.

Поэтому правильное установление таможенной политики, правильное регулирование таможенно-тарифной деятельности государства в правовом и политическом смысле является важным вопросом для любого государства. С этой точки зрения, когда наше независимое государство создает собственное таможенное законодательство, такие факторы, а также международно-признанные правила, учитывающие интересы государства и местных производителей.

Таможенные отношения, которые уже в наше время представляют собой сложный институт, являются одновременно элементом экономических отношений и важным инструментом в развитии и координации международных экономических отношений.

Современная эпоха, когда уверенно строится правовое государство и

обеспечивается высокое экономическое развитие, вызывает необходимость изучения различных концептуальных проблем, связанных с финансово-правовыми аспектами таможенно-тарифного регулирования, и сейчас актуальны комплексные исследования по этому вопросу.

Таможенные отношения, которые уже в наше время представляют собой сложный институт, являются одновременно элементом экономических отношений и важным инструментом в развитии и координации международных экономических отношений. Современная эпоха, когда уверенно строится правовое государство и обеспечивается высокое экономическое развитие, вызывает необходимость изучения различных концептуальных проблем, связанных с финансово-правовыми аспектами таможенно-тарифного регулирования, и сейчас актуальны комплексные исследования по этому вопросу.

История международных торгово-экономических связей РФ с миром восходит к средневековью. Торговля между Западом и Востоком, борьба за большой рынок сбыта и трудовые ресурсы всегда были актуальны для нынешней территории РФ, так как его географический торгово-экономический потенциал представляет интерес для многих стран.

В модели социально ориентированной рыночной экономики РФ развитие и усиление внешнеэкономической деятельности, определение путей интеграции страны в мирохозяйственные связи, а также развитие социально ориентированной рыночной экономики ключевую роль играют развитие и усиление интеграции страны в мирохозяйственные связи.

В условиях формирования открытой экономики важно, чтобы каждое государство в развитой системе внешнеэкономических связей имело свою «полку» в международном разделении труда, в мировой экономической системе.

Даже страну с большой территорией, многомиллионным населением и широким спектром ресурсов сегодня нельзя представить без постоянных и широких экономических связей с другими странами.

РФ не является исключением. С момента распада СССР государство проводит избранную им внешнеэкономическую политику как самостоятельное международное юридическое лицо. Основной целью этой политики является поэтапная реализация реальной открытой экономики РФ и системы мирового хозяйства, ее интеграция.

Участие страны в международном сотрудничестве и мировом разделении труда обусловлено ее природным, экономическим, транспортным, географическим и культурно-историческим потенциалом.

РФ обладает огромным потенциалом природных ресурсов, в первую очередь, минерально-сырьевым, производственно-экономическим и демографическим потенциалом, геополитическим подходом, что является важным стратегическим шагом не только для Евразийского континента, но и для Великого шелкового пути, который восстанавливается.

В стране действует 370 шахт. Из них 200 миллионов тонн ежегодно добывается различных полезных ископаемых, РФ, производящий 80 000 тонн меди в год, богат огромными запасами, а область богата свинцом, цинком, вольфрамом, литием и другими важными и редкими металлами, имеются месторождения.

Россия имеет развитую мощную топливно-энергетическую базу. Открытия природного газа составляют около 2 триллионов кубометров, угля - 2 миллиарда. более 350 миллионов тонн нефти. Открытые за последние два года новые месторождения нефти и газа позволяют говорить не только о внутренних потребностях, но и об экспорте энергоресурсов.

В практике международной торговли под экспортом и импортом понимаются в основном сделки, осуществляемые на коммерческой основе, в том числе по заключению и исполнению торговых договоров - международных торговых договоров.

Экспортно- импортные операции считаются осуществленными только в случае перемещения товаров через государственную границу в страну контрагента, после представления необходимых данных для статистического

учета, выполнения определенных таможенных формальностей и процедур. Таможенный учет экспортно-импортных грузов является основой статистического учета внешнеторговых потоков. Он составляется на основе национальной статистики внешней торговли каждой страны и интегрированной статистики международной торговли, которая ведется и публикуется экономическими организациями в системе ООН. Поэтому ведение таможенной статистики, унификация понятий, стандартизация внешнеторговой документации имеет большое значение на международном и национальном уровнях.

Вот некоторая информация, используемая в международной торговой практике:

Экспорт понимается и статистически учитывается:

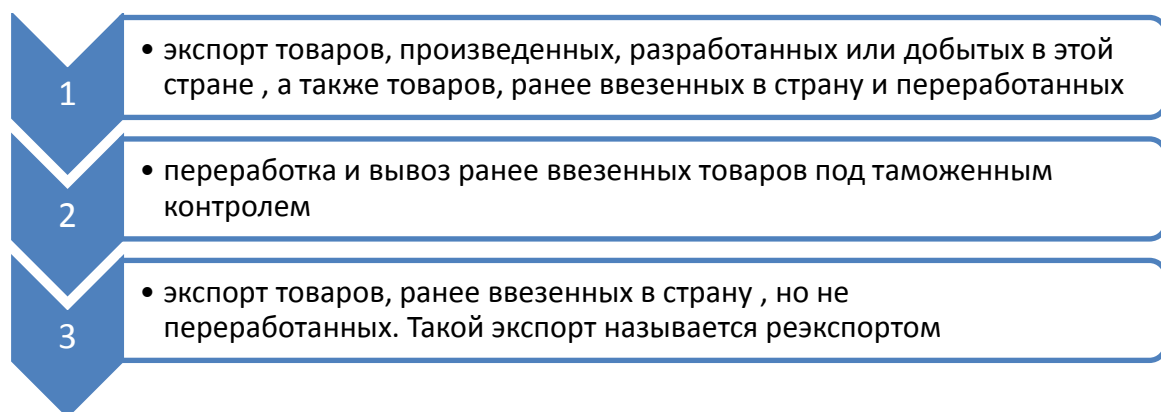


Рисунок 1 - Экспорт

К предмету реэкспорта относятся следующие товары: товары, реализуемые на международных аукционах и товарных биржах, операции, осуществляемые без ввоза соответствующих товаров. По существу такие операции не включают в себя экспорт или импорт страны, так как учитываются в таможенной статистике. Делаются они в торговых фирмах с целью привлечения выручки за счет разницы в цене одного и того же товара на разных рынках. Реэкспортные операции включают вывоз товаров из свободной зоны, а также письменные склады. В таможенной статистике они рассматриваются как экспортные операции.

Импорт означает и учитывает следующее:

- товары, ввозимые в страну непосредственно из страны происхождения или страны-посредника для собственных нужд, для промышленных, строительных, сельскохозяйственных и других предприятий, либо для переработки внутри страны, либо для последующего экспорта и реализации ;

- ввоз товаров из свободных зон и письменных складов;

- ввоз ранее вывезенных, необработанных товаров через границу. Такой импорт называется реимпортом. К реимпортным товарам относятся: товары, не реализованные на аукционах, возвращенные с консигнационных складов, признанные покупателем недействительными ;

- переработка товаров под таможенным контролем. К ним относятся следующие товары: экспорт готовой продукции, ввозимой в страну для переработки и перерабатываемой в совершенно другую форму.

Следует отметить, что в стоимость экспорта и импорта включаются товары, предлагаемые головными компаниями ТМК, а также товары дочерних компаний, расположенных в других странах. Кроме того, в стоимость экспортируемых и импортируемых товаров входят:

- стоимость доставки комплектов оборудования и материалов, включая стоимость технического обслуживания;

- лицензионные скидки;

- стоимость товаров, приобретенных или проданных на ярмарках и выставках ;

- стоимость товаров, переданных в лизинг иностранному контрагенту и перемещенных через таможенную границу (рассчитывается и публикуется отдельно).

Таможенная территория является единственным таможенным органом, осуществляющим контроль за ввозом и вывозом товаров. Граница таможенной территории может не совпадать с государственной границей страны: таможенные объединения также могут иметь два и более государства, свободные зоны в стране и так далее. Границы таможенной территории

определяются



Рисунок 2 - Порядок их применения: определение таможенной стоимости

товаров, страны происхождения товаров

Человеческое общество не может жить без использования полезных ископаемых. Полезные ископаемые являются невозобновляемыми ресурсами. Это означает, что у большинства из них со временем могут закончиться ресурсы.

РФ – одна из немногих стран, богатых полезными ископаемыми. Из 55 различных полезных ископаемых в мире (из них 29 металлов) 49 добываются в РФ. Относительно высокие показатели добываются только в Китае - 45, Австралии и США - 42, Бразилии - 41 различных полезных ископаемых.

Россия входит в первую десятку стран мира по запасам нефти и природного газа, в том числе каменного и бурого угля, железа, горючих слесов, свинца, цинка, меди, урана и редких металлов.

В процессе добычи, переработки и обогащения этих видов полезных ископаемых производство большего количества концентратов нефти и природного газа способствует сохранению литосферы и окружающей среды в целом.

Минеральный комплекс РФ занимает значительное место в мировом балансе полезных ископаемых, что может оказать существенное влияние на развитие и рост мирового рынка полезных ископаемых.

По производству и добыче полезных ископаемых страна занимает второе место по хрому, второе-третье по титану, шестое по цинку и свинцу, восьмое по марганцу и девятое по серебру.

Роль РФ на мировых рынках меди, титана, ферросплавов и стали значительна, а на Евразийском субконтиненте он имеет значительное влияние на региональном рынке хрома, железа, марганца, алюминия (страны СНГ, в первую очередь Россия).

Что касается горно-металлургической системы РФ на сегодняшний день, то она состоит из двух основных отраслей – черной металлургии и цветной металлургии :

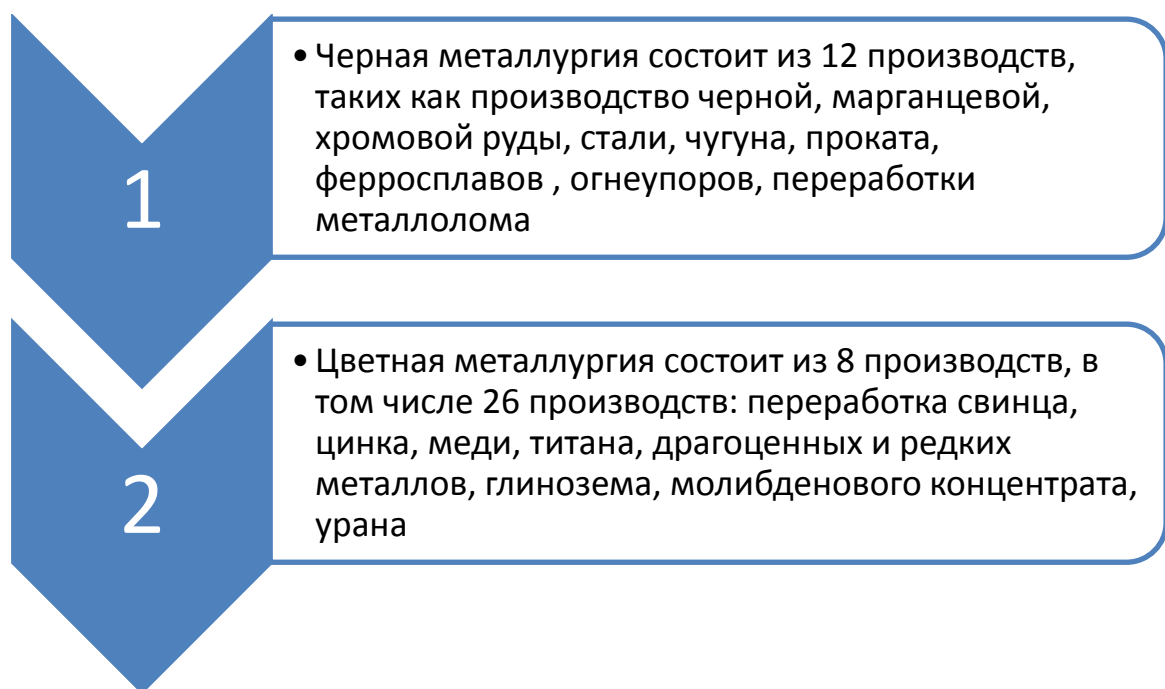


Рисунок 3 – Отрасли металлургические в РФ

В стране открыто 197 месторождений нефти и газа, в том числе 102 нефтяных, 29 газоконденсатных, 30 нефтегазоконденсатных, 6 нефтегазовых, 11 газоконденсатных и 12 газовых месторождений. Разведанные запасы нефти оцениваются в 3 миллиарда тонн, а доказанные запасы газа составляют 3 трлн. кубические метры.

Добыча угля и лигнита также имеет экологические последствия. Среди других видов топливных ресурсов, оказывающих негативное влияние на окружающую среду, имеются крупные месторождения урановых руд. Кроме того, негативное влияние на окружающую среду оказывают многие рудники и карьеры, связанные с переработкой и переработкой железных, марганцевых, хромовых, свинцовых, цинковых, медных руд, золота, фосфоритов, строительных камней и других видов полезных ископаемых.

1.2 Инструменты таможенно-тарифного регулирования

Главными целями применения таможенно-тарифного регулирования ЕАЭС являются:

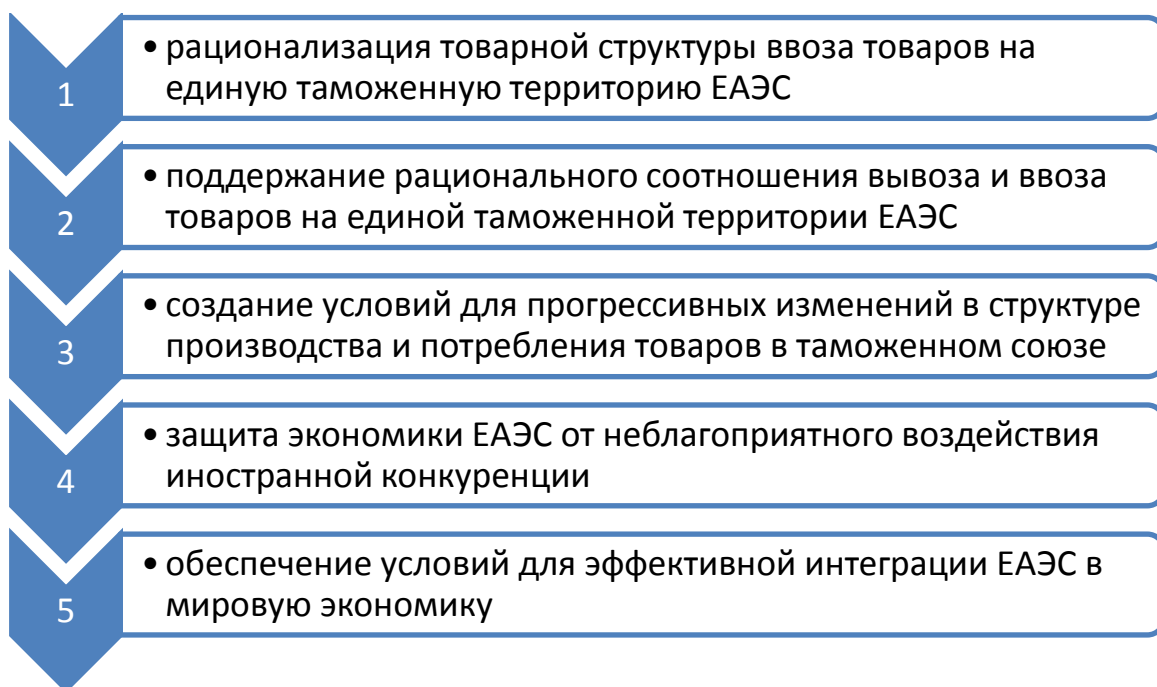


Рисунок 4 – Цели применения таможенно-тарифного регулирования ЕАЭС

Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется посредством следующих инструментов:

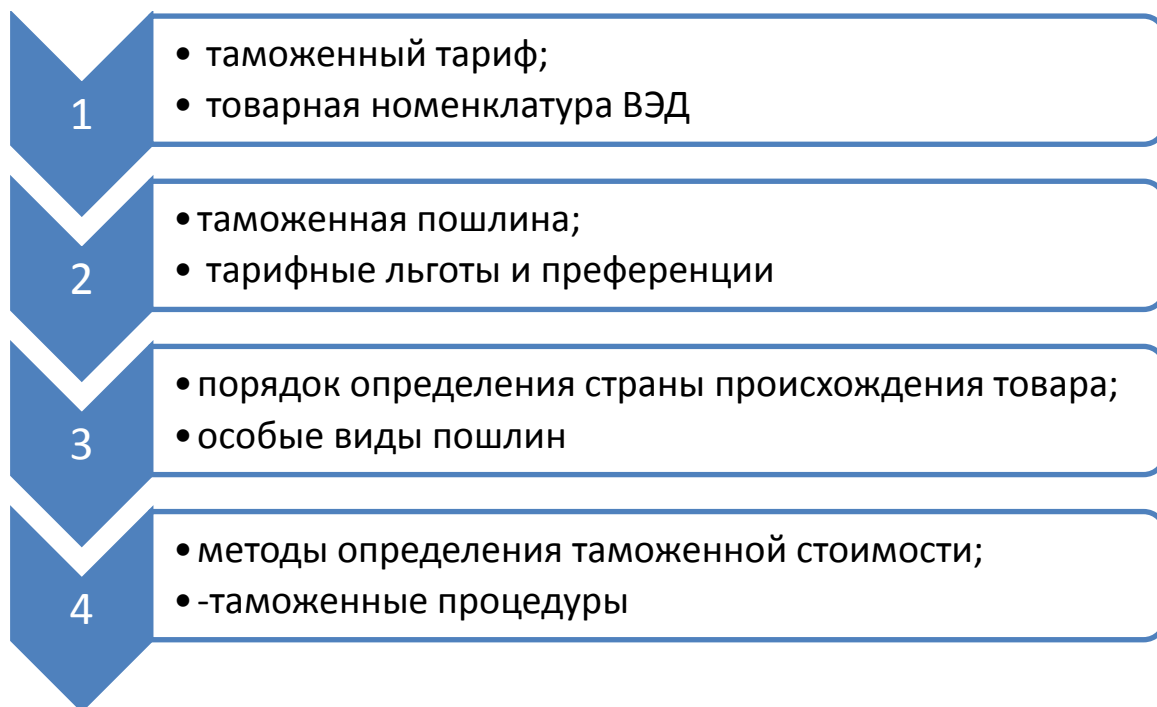


Рисунок 5 - Инструменты таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности

При освоении новой таможенно-тарифной системы ставки вывозных таможенных пошлин на сырье и материалы, используемые в производстве, были снижены до «0» процентов, а ставки ввозных таможенных пошлин на недостаточно произведенные товары снижены с 15 до 10. процентов до 5 процентов. При этом хочу сказать, что на продукцию, имеющую производственный потенциал в стране, установлены максимальные вывозные таможенные пошлины, а на ряд чувствительных товаров сохранены ставки таможенных пошлин в виде специфических пошлин.

Важную роль в этой платежной системе играют таможенные пошлины. Таможенная пошлина – обязательный платеж, взимаемый таможенными органами при ввозе товаров на таможенную территорию государства или при вывозе с таможенной территории при этом всего движимого имущества, в том числе тепловой энергии, электроэнергии и других видов энергии.

Ряд стран, в том числе Евросоюз, предлагают льготные тарифы по сравнению со странами СНГ.

Таможенные пошлины взимаются таможенными органами за следующие действия или процедуры :

- таможенная очистка;
- таможенное оформление вне мест, предназначенных для таможенного оформления и (или) сверхурочной работы таможенных органов;
- хранение товара на складе;
- таможенное сопровождение;
- предварительное принятие решения;
- сборы за выдачу квалификационного аттестата специалистам по таможенному оформлению;
- сборы за включение банков и небанковских кредитных организаций в реестр соответствующего органа исполнительной власти;
- подготовка специалиста по таможенному оформлению.

Таможенный тариф представляет собой свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу в

соответствии с Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности РФ.

При реализации внешнеторговой политики могут вводиться тарифные квоты на отдельные виды товаров.

Товары, ввозимые на таможенную территорию сверх установленного количества (квоты) и вывозимые с этой территории, облагаются ставкой таможенной пошлины в соответствии с таможенным тарифом.

Тарифные квоты, способы и порядок их распределения между участниками внешнеэкономической деятельности устанавливаются законодательством.

Ставки таможенных пошлин бывают следующих видов:

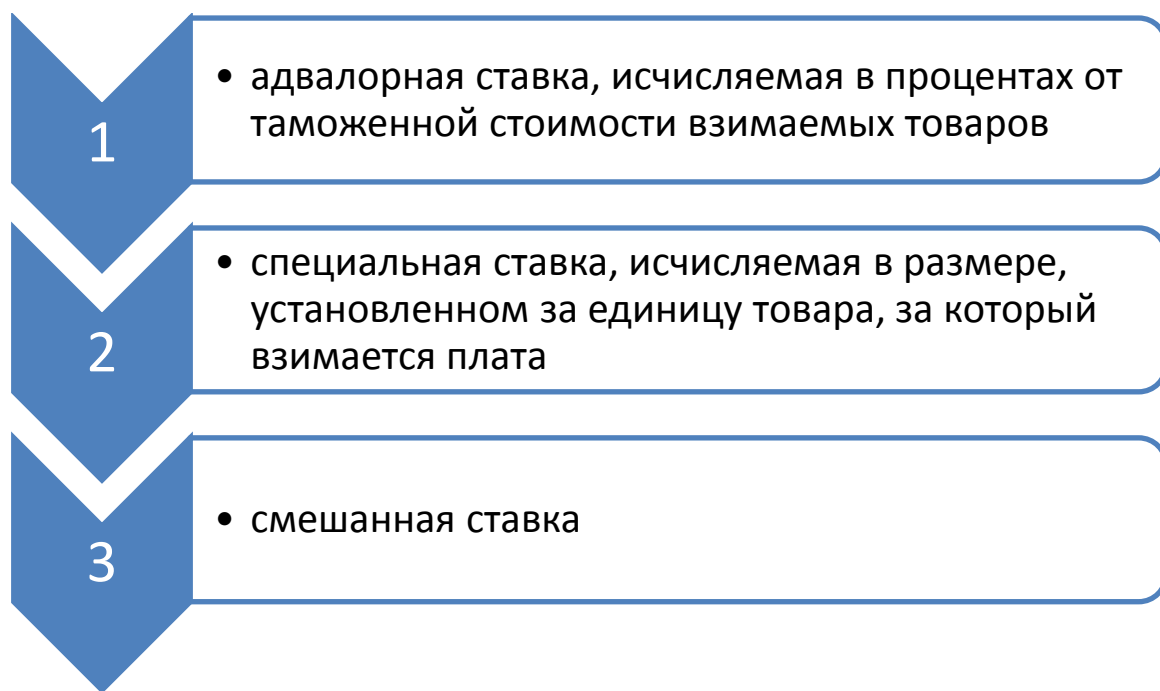


Рисунок 6 – Виды ставок таможенных пошлин

Сумма таможенных пошлин в отношении товаров с адвалорной ставкой исчисляется как произведение таможенных пошлин на адвалорную ставку на таможенную стоимость товаров.

Сумма таможенных пошлин в отношении товаров, облагаемых специальной ставкой, исчисляется как произведение конкретной ставки таможенной пошлины на количество товаров.

В случае применения к таможенной стоимости смешанной процентной ставки, но не ниже ставки, установленной для единицы взимаемых товаров, сумма таможенных пошлин исчисляется исходя из адвалорной и специфической ставок.

В случае смешанной процентной ставки по процентным ставкам и фиксированной процентной ставки для товаропроизводящей единицы процента от стоимости товаров подлежащая уплате сумма товара равна сумме, уплаченной получателем платежа, и эквивалентной сумме подлежащий оплате товар.

Таможенные сборы, связанные с осуществлением таможенного контроля

При проведении таможенного контроля в рабочее время таможенные органы взимают таможенные пошлины за:

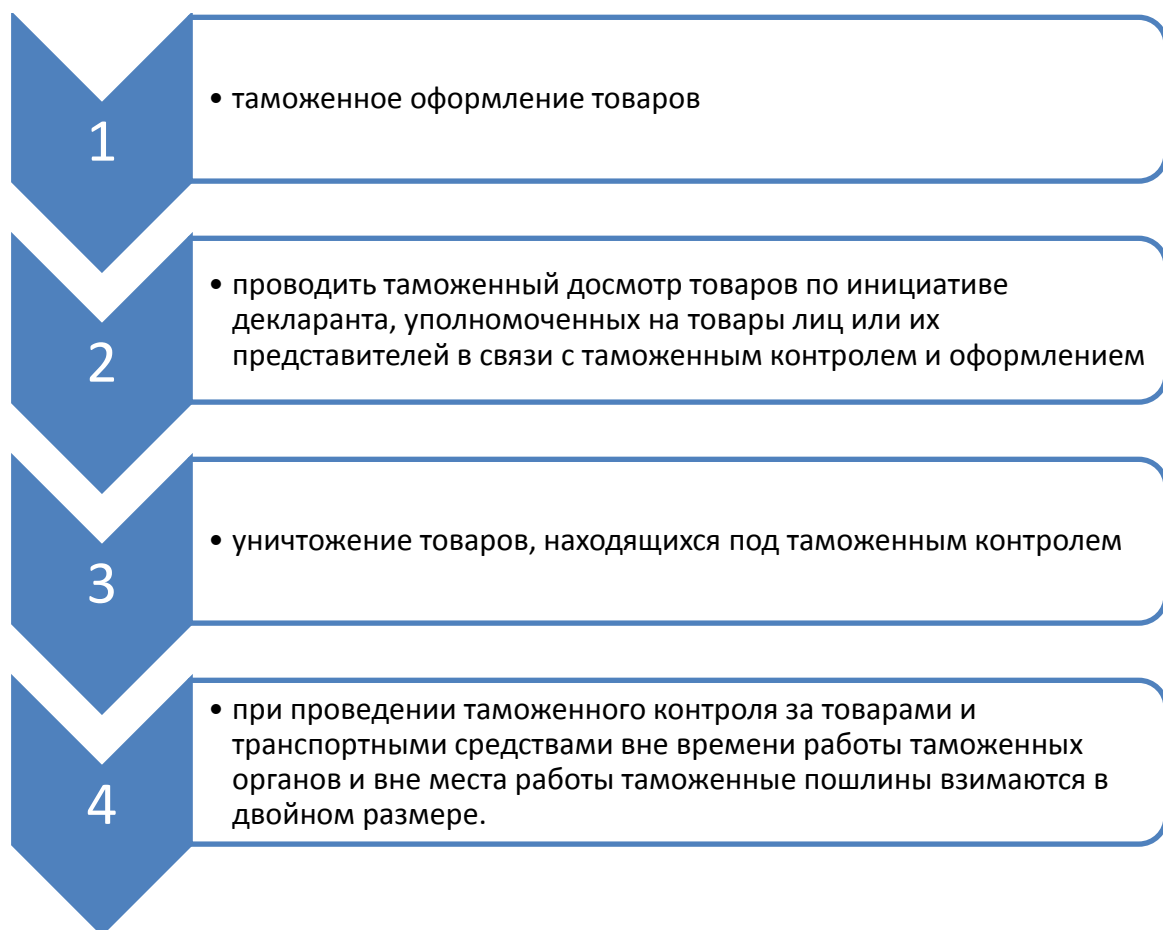


Рисунок 7– Взимание таможенных пошлин

Товары, подлежащие письменному декларированию:

- товары, отправленные в несопровожаемом багаже и перевозчиком;
- выявлены излишки драгоценных металлов и камней;
- валюта и ценные бумаги свыше эквивалента 10 000 долларов США;
- товары, требующие лицензии и разрешения.

1.3 Нормативно-правовая база таможенно-тарифного регулирования экспорта

Таможенные тарифы занимают особое место в процессе организации внутренней и внешней торговли. Поэтому необходимо как-то оценивать его тип с точки зрения экономического развития. Мировой опыт показывает, что правильное определение ставок таможенных тарифов способствует улучшению внешнеэкономических связей и ситуации на внутреннем рынке. Таможенный тариф применяется в соответствии с Таможенным кодексом ЕАЭС и действующим законодательством.

С экономической точки зрения таможенный тариф является стоимостной категорией, рыночным регулированием внешнеэкономической деятельности. Тарифное регулирование осуществляется путем взимания таможенных платежей.

При экспорте и импорте соответственно уплачиваются экспортные и импортные пошлины и налоги. Они являются составной частью системы экономического регулирования экспорта и импорта товаров за границу и используются государством для стимулирования внешней торговли товарами, в расширении экспорта которых государство заинтересовано. Кроме того, правительство использует введение таможенных пошлин и налогов как способ ограничить или приостановить ввоз товаров, ввоз которых в этот период нецелесообразен. Ставки экспортных и ввозных пошлин, налогов утверждаются Правительством РФ.

Таможенные пошлины и налоги являются важнейшим средством регулирования цен на экспортируемые и импортируемые товары. Его рациональное использование, во-первых, создает благоприятные условия для улучшения внешнеэкономической деятельности экспортеров и защиты

отечественных производителей от аналогичных конкурирующих иностранных товаров, во-вторых, выполняет свою фискальную функцию и значительно увеличивает государственный бюджет.

Это обеспечивается ставками таможенных пошлин, налогов, определяемыми Правительством РФ.

Федеральный закон "О таможенном управлении" 289-ФЗ¹ появился в связи с принятием нового таможенного кодекса ЕАЭС и вступил в силу в 2018 году. Этот закон заключается в реализации международных договоров между Россией и ЕАЭС в обеспечение экономической безопасности России. Он предназначен для регулирования на национальном уровне отношений, связанных с ввозом и вывозом товаров, а также вопросы таможенного регулирования в России. Этот закон состоит из 8 частей и содержит более 500 страниц, которые полностью покрывают правовые основы таможенного регулирования.

Закон о Таможенном тарифе от 21.05.1993 № 5003-1 (далее-Закон о тарифе) определяет структуру тарифа, устанавливает виды таможенных пошлин, правила и способы таможенного оформления, важные торговые условия сделок и связанные с ними действия внешнеэкономических субъектов, таможенные льготы и преференции. Но в связи с созданием ЕАЭС многие его нормы применяются в той части, которая не нарушает его законодательство.

Центральное место в правовом обеспечении таможенного регулирования отводится Федеральному закону Российской Федерации от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ-"О таможенном регулировании в Российской Федерации", который направлен на определение особенностей таможенного регулирования в Российской Федерации в соответствии с положениями Таможенного законодательства ЕАЭС и содержит положения, отражающие справочные нормы Таможенного кодекса ЕАЭС.

¹Федеральный закон "О таможенном управлении" 289-ФЗ

первостепенной важности

тарифе»

- – Федеральный закон Российской Федерации от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»;
- – Федеральный закон от 08.12.2003 г. N 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»;
- – принятые согласно федеральному законодательству и основному закону по таможенному регулированию подзаконные нормативно-правовые акты Российской Федерации

остальные нормативно-правовые акты

- указы Президента РФ;
- – постановления Правительства РФ;
- – нормативные акты Федеральной Таможенной службы Российской Федерации.

Рисунок 8 - Законы, регулирующие таможенно-тарифное регулирование по важности

Международные правовые акты, международные акты и национальное законодательство являются сложной системой регулирования внешней торговли. Недостатки законодательства, лазейки в законе и ошибочная мировая практика приводят к политическим разногласиям, экономическим потерям, а также негативному воздействию на социальное развитие каждой страны Евразийского экономического союза.

2 ЭКСПОРТ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ ИЗ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС: ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ И СТРУКТУРЫ

2.1 Анализ экспорта и импорта в РФ

Ученых-экономистов интересует вопрос эффективного участия государств в мирохозяйственных отношениях. Известно также, что в теории внешнеэкономической деятельности и международной торговли особое внимание уделяется совершенствованию структуры экспорта. Экспорт является основным инструментом расширения рынка и единственным способом доступа к современным технологиям в других регионах. Экспорт продукции также означает участие в конкуренции, что открывает возможности для большей эффективности.

Экспортный потенциал, являющийся структурной частью экономического потенциала, характеризует экспорт национальной экономики за счет производства продукции в количествах, достаточных для того, чтобы быть конкурентоспособной на мировом рынке по мировым ценам. Структурными элементами экспортного потенциала являются производственный, инвестиционный, трудовой, научно-технический, информационный потенциал.

Суть стратегического совершенствования структуры экспорта заключается в том, чтобы дать возможность национальной экономике реализовать на внешних рынках конкурентные приоритеты ведущих стран мира, что требует количественной и структурной согласованности. Реализация мер по повышению конкурентоспособности экспорта требует методологического подхода, объясняющего экспортную деятельность отдельных экономик и отраслей.

В современное время международные торговые отношения являются результатом деятельности, направленной на развитие и регулирование экономических отношений с другими странами. Таким образом, очень важно

разработать методы и инструменты для достижения цели достижения и поддержания достигнутого успеха.

На современном высококонкурентном мировом рынке успеха отдельного предприятия недостаточно для обеспечения конкурентоспособности страны. Это связано с тем, что отдельной компании с уникальной технологией сложно сохранить конкурентное преимущество из-за надежности национальных поставщиков и сильной конкуренции. Таким образом, в сложившейся ситуации кластеры взаимосвязанных отраслей играют важную роль в определении конкурентоспособности страны на мировом рынке. Соответственно, конкурентоспособность страны зависит от конкурентоспособности ключевых секторов экономики.

В условиях формирования Евразийского союза, имеющего большой рынок в 170 млн человек, каждой стране-участнице было важно знать, какие товары есть на рынке и эффективность участия в слиянии. Аналитические расчеты показывают, что к 2021 г. каждая страна-участница может добиться роста ВВП более чем на 15 %. Кроме того, исходя из потенциала каждой страны, темпы роста ВВП и импортных тарифов до 2021 г. составят 400 млрд долл. для России и около 16 млрд долл. для Казахстана и Белоруссии соответственно аналогично.

Показатели внешней торговли РФ представим ниже.

Таблица 1 – Данные для анализа внешней торговли РФ

в млн.долл.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт	343542,8	285491	357083	450039	423242	336394	491580
Импорт	182718,7	182262	226966	238110	244142	231430	293420
Внешнеторговый оборот	526261,5	467753	584049	688149	667384	567824	785000
Сальдо внешней торговли	160824,1	103229	130117	211929	179100	104964	198160

В 2020 г. по сравнению с 2015 г. во внешней торговле Российской Федерации по объему экспорта будет наблюдаться отрицательная динамика – снижение на 3%. Следует отметить, что темпы роста импорта выше, чем темпы

роста экспорта (26%).

В 2020 году по сравнению с 2019 годом экспорт продукции упал на 86 млн долларов до 848 млн долларов, что связано с инфекцией 2020 года — коронавирусом COVID-19.

В 2021 году, по данным Банка России, внешнеторговый оборот России достигнет 785 млрд долларов (139,3% к 2020 году), в том числе экспорт 491 млрд долларов (148,2%), импорт 293,4 млрд долларов (126 млрд долларов). 8%).

Сальдо торгового баланса положительное на протяжении всего рассматриваемого периода, так что с 2015 года этот показатель превысил 160 миллиардов долларов и 198 миллиардов долларов в 2021 году.

Далее необходимо изучить динамику показателей внешней торговли России за 2015-2021 гг. в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика показателей внешней торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

	2016/2015	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Экспорт	-58051,8	71592	92956	-26797	-86848	155186
Импорт	-456,7	44704	11144	6032	-12712	61990
Сальдо внешней торговли	-57595,1	26888	81812	-32829	-74136	93196

Представим динамику сальдо внешней торговли России за 2015-2021 гг. на рисунке 2.

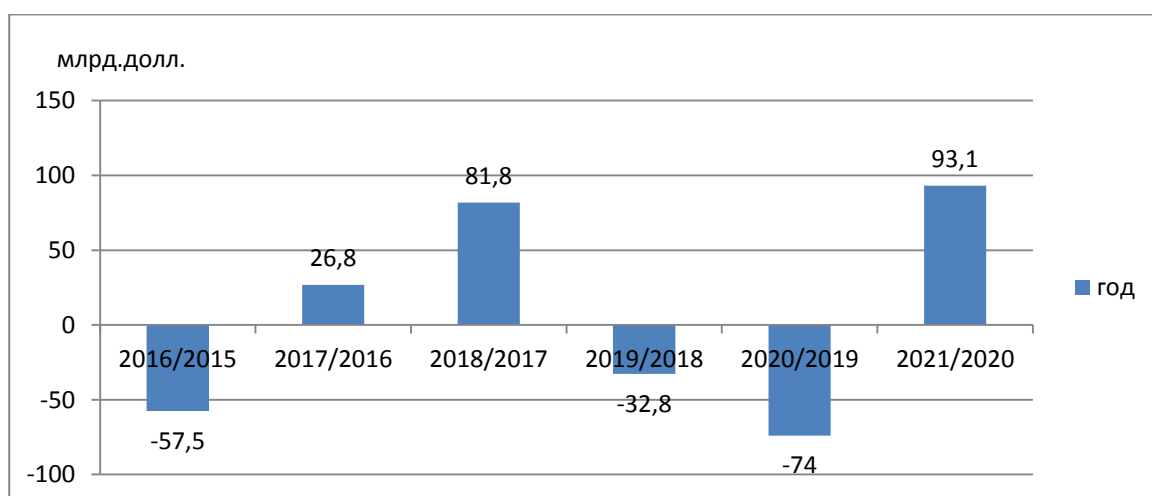


Рисунок 9 - Динамика сальдо внешней торговли России за 2015-2021 гг.

Поэтому мы видим, что в 2017 году экспорт увеличился на 71 млрд долларов по сравнению с 2016 годом, но в 2019 году этот показатель упал до 26 млрд красных. Около 86 миллиардов долларов в 2019 и 2020 годах. В 2021 году экспорт увеличился на 155 миллиардов долларов.

Импортная тенденция почти противоположна. Рост этого импорта будет продолжаться до 2019 года, но импорт будет закрыт из-за всемирной пандемии в 2020 году, а к 2021 году импорт сократится, а импорт увеличится до 61,9 млрд долларов.

Торговый баланс России демонстрировал положительную динамику в 2017 и 2018 годах, но с 2019 года положительное сальдо сократилось до 32 миллиардов долларов. Около 74 миллиардов долларов в 2019 и 2020 годах, что связано со снижением активного экспорта из России. К 2021 году сальдо внешней торговли увеличилось на 93 миллиарда долларов за счет антивирусных мер.

Мы также изучим общее участие российской внешней торговли в 2015-2021 гг.

Таблица 3 - Оценка экспорта и импорта за 2014-2021 гг.

в млрд. долл.

Показатель	Годы							Изменение		Темп роста, %	
	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2020 к 2019	2021 к 2020	2020 к 2019	2021 к 2020
Внешнеторговый оборот	526	467	585	688	571	567	785	-4	218	99,30	138,45
Экспорт	343	285	357	449	422	336	491	-86	155	79,62	146,13
Импорт	182	182	227	238	243	231	294	-12	63	95,06	127,27

Внешнеторговый оборот России упал с 526 млрд.долл. в 2015 году до 467 млрд.долл. в 2016 году. Также, в 2019 году произошло сокращение внешней торговли на 17 %, а в 2020 году - на 0,7 %. В 2021 году же внешнеторговый оборот вырос на 38,45 % или на 218 млрд.долл.

Динамику экспорта России за 2010 – 2021 гг. представим на рисунке 10.

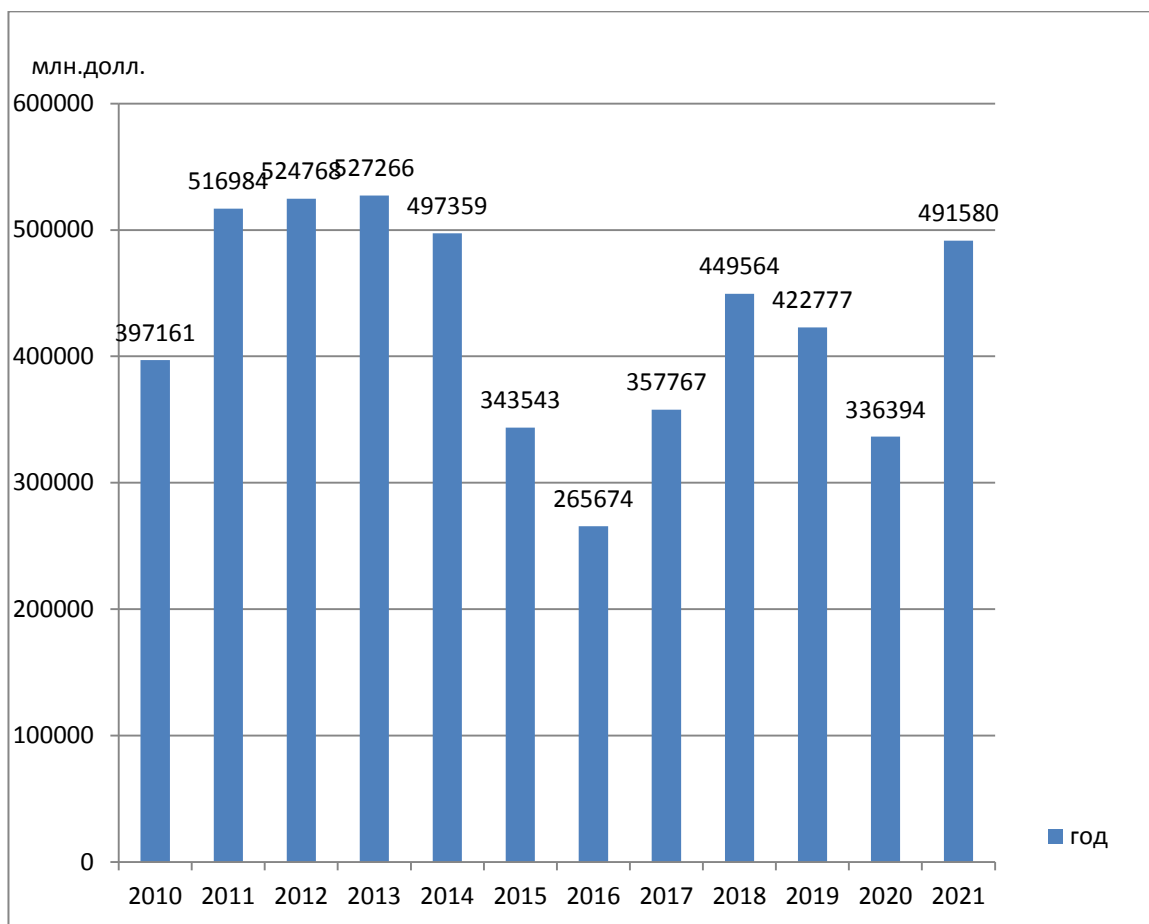


Рисунок 10 – Динамика экспорта РФ за 2010 – 2021 гг.

В 2018 году российский экспорт резко увеличился.

В 2019 году российский экспорт достиг 422,777 млн долларов, что на 6,04% больше (27,187 млн долларов) к 2018 году. Экспорт в 2020 году составил 86 млрд долларов. из-за коронавирусной болезни. В 2021 году экспорт вырос до 155 миллиардов долларов.

Поэтому российский импорт следует привести на период 2010-2021 гг. на рисунке 11.

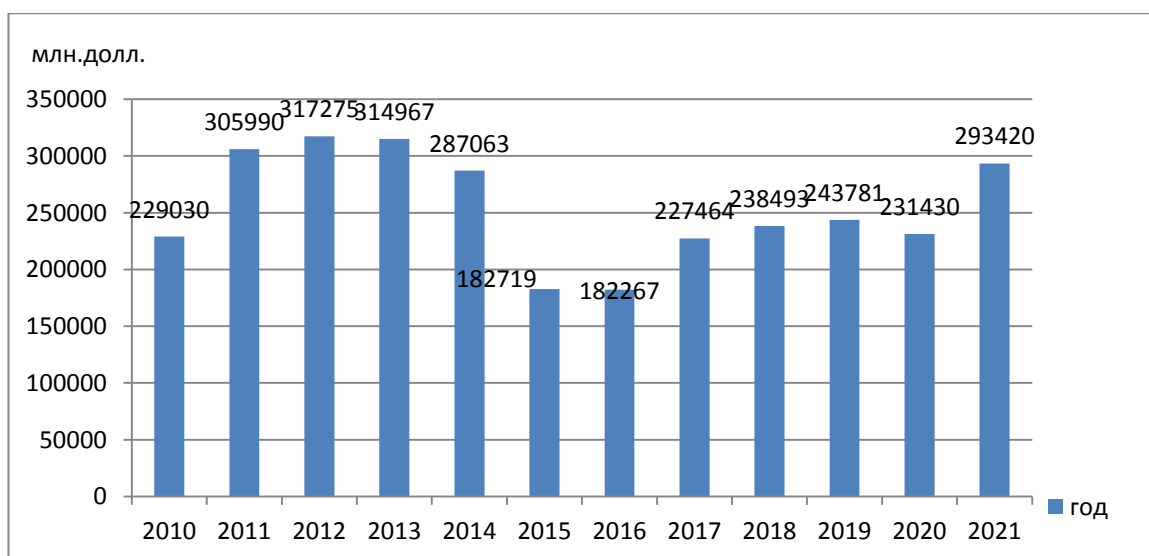


Рисунок 11 – Динамика импорта РФ за 2010 – 2021 гг.

Приведенные выше данные показывают, что российский импорт с 2013 по 2016 год начал снижаться по состоянию на 31 декабря 2016 года до 182,262 млрд долларов США, а в 2018 году увеличился до 238,151 млрд долларов США. Причиной такого снижения является экспортная тенденция. Российский импорт в 2019 году составил 243,781 млн долларов США. США выросли на 2,36% (\$5 млн, 629). США) по сравнению с 2018 годом.

Падение мировых цен на нефть и газ в 2014-2016 годах и сообщения о нестабильности стоимости российского экспорта и снижении в Европейском союзе и независимых странах.

По данным ЦБ РФ, товарооборот России в 2020 году при 571,5 млрд рублей (84,7% к 2019 году) составил 331,7 млрд долларов. (79,0%) импорт – 239,7 млрд долларов США (94,2%).

Падение мировых цен на нефть и газ в 2014-2016 годах и сообщения о снижении цен российского экспорта в Европейский союз и Независимое государство привели к падению. К 2020 году коронавирус сократил балансовые активы РФ на 12 миллиардов долларов.

Факторы, связанные с падением мировых цен на нефть и газ в период 2014-2016 гг., и связанные с ними сообщения о снижении экспортных цен в

России, ЕС и независимых странах. К 2020 году коронавирус сократил балансовые активы РФ на 12 миллиардов долларов.

Рассмотрим географическую структуру внешней торговли РФ.

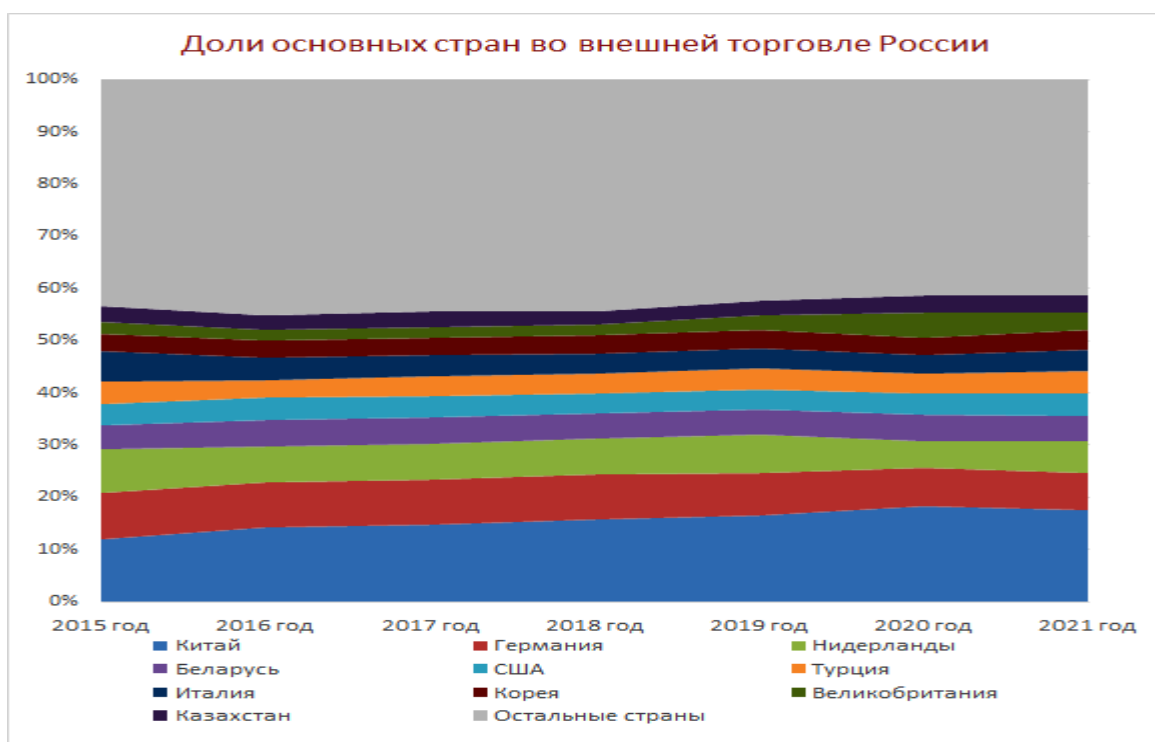


Рисунок 12 – Доля основных стран во внешней торговле РФ

В первую очередь следует отметить, что Китай, основной внешнеторговый партнер России, постоянно растущий в нашей внешнеэкономической деятельности, впервые до 2021 года потерял почти один процент. Германия, чья компания в прошлом году сократилась во внешнеторговом обороте России из-за коронавируса, так и не восстановила свои позиции. Но Белга выздоровел почти на один процент. Это был четвертый раз за три месяца, когда Россия победила давних геополитических соперников, США и Белоруссию, своего верного политического партнера. Выборы были условно «антироссийскими», и Байдена, главу ООН, не меньше смущала «пророссийская» позиция Трампа. Следует также отметить укрепление торговых отношений с Турцией и Южной Кореей. А вот Альбиони Туман вернется в строй в 2020 году после активной скупки российского золота.

Таблица 4 - Внешнеторговый оборот Российской Федерации с основными торговыми партнерами в 2020 году

	2020 г.			2019 г.		
	млн долларов США	в % к		млн долларов США	в % к	
		2019 г.	итогу		2018 г.	итогу
Внешнеторговый оборот	567823	84,9	100	668816	97,2	100
в том числе:						
страны дальнего зарубежья	494411	84,2	87,1	587402	96,8	87,8
из них:						
страны Евросоюза	218807	78,7	38,5	278195	94,3	41,6
из них:						
Бельгия	7889	85,9	1,4	9180	78,6	1,4
Венгрия	4757	74,8	0,8	6358	91,3	1,0
Германия	41950	78,9	7,4	53162	88,2	7,9
Греция	2688	64,9	0,5	4142	95,6	0,6
Италия	20223	80,1	3,6	25241	93,6	3,8
Нидерланды	28574	58,6	5,0	48766	103,5	7,3
Польша	14325	80,3	2,5	17838	82,0	2,7
Словакия	4702	75,5	0,8	6226	103,9	0,9
Соединенное Королевство (Великобритания)	26575	153,6	4,7	17297	125,4	2,6
Финляндия	10004	73,8	1,8	13555	91,9	2,0
Франция	12733	85,1	2,2	14956	87,0	2,2
Чехия	6110	71,4	1,1	8561	98,7	1,3
страны АТЭС	192085	90,3	33,8	212724	99,8	31,8
из них:						
Китай	103969	93,3	18,3	111463	103,0	16,7
Республика Корея	19604	80,5	3,5	24360	98,2	3,6
США	23884	91,1	4,2	26228	104,9	3,9
Япония	16169	79,6	2,8	20315	95,6	3,0
Индия	9257	82,4	1,6	11231	102,3	1,7
Турция	20841	79,8	3,7	26128	102,4	3,9
Швейцария	5624	86,3	1,0	6518	91,5	1,0
государства-участники СНГ	73412	90,2	12,9	81414	100,0	12,2
Азербайджан	2889	91,1	0,5	3170	126,6	0,5
страны ЕАЭС	51607	88,4	9,1	58362	102,3	8,7
Армения	2305	90,4	0,4	2550	127,9	0,4
Беларусь	28541	84,3	5,0	33867	98,1	5,1
Казахстан	19065	95,1	3,4	20052	107,8	3,0
Киргизия	1696	89,6	0,3	1892	99,5	0,3
Молдова	1307	79,7	0,2	1641	105,2	0,2
Таджикистан	838	84,7	0,1	990	110,7	0,1
Туркмения	970	139,6	0,2	695	168,8	0,1
Узбекистан	5883	115,6	1,0	5087	115,6	0,8
Украина	9919	86,5	1,7	11470	76,6	1,7

Как видно из таблицы 4, показатели внешней торговли Российской Федерации со странами дальнего зарубежья, включая как страны СНГ из года в год снижаются.

Так, в 2019 году внешняя торговля иностранных государств с зарубежными странами сократилась до 587 миллиардов долларов, а в 2020 году этот показатель снизился до 494 миллиардов долларов. Объем торговли на внешних рынках с зарубежными странами в 2020 году по сравнению с 2019 годом уменьшился на 16%. Внешнеторговый оборот со странами СНГ в 2019

году составил 81 млрд долларов США, а в 2020 году численный анализ значительно снизился до 73,4 млрд долларов США.

С 2020 года будет наблюдаться снижение экспорта и импорта из РФ в каждую страну.

Понятно, что основными причинами сокращений стали экономические санкции против России, а также падение цен на нефть (включая основной экспорт России) в мире. Но о спаде внешней торговли России свидетельствует прежде всего уменьшение ее внешней зависимости от других стран и рост экономической уверенности.

Таблица 5 - Внешнеторговый оборот Российской Федерации с основными торговыми партнерами в 2021 году

	2021 г.			2020 г.		
	млн долларов США	в % к		млн долларов США	в % к	
		2020 г.	итого		2019 г.	итого
Внешнеторговый оборот	785000	138,0	100	568773	85,0	100
в том числе:						
страны дальнего зарубежья	689078	139,2	87,8	495189	84,3	87,1
из них:						
страны Евросоюза ¹⁾	282047	146,6	35,9	192374	...	33,8
из них:						
Бельгия	11194	142,0	1,4	7882	85,8	1,4
Венгрия	5988	125,9	0,8	4756	74,7	0,8
Германия	56996	135,7	7,3	42003	79,0	7,4
Греция	4496	167,1	0,6	2690	64,9	0,5
Италия	31355	154,7	4,0	20267	80,3	3,6
Нидерланды	46440	162,6	5,9	28568	58,6	5,0
Польша	22530	156,2	2,9	14420	82,5	2,5
Словакия	7051	150,0	0,9	4701	75,5	0,8
Финляндия	13222	132,0	1,7	10020	73,9	1,8
Франция	22044	172,8	2,8	12758	85,3	2,2
Чехия	7639	125,4	1,0	6092	71,1	1,1
страны АТЭС	261451	136,0	33,3	192179	90,3	33,8
из них:						
Китай	140705	135,2	17,9	104060	93,3	18,3
Республика Корея	29882	152,2	3,8	19628	80,5	3,5
США	34415	144,2	4,4	23874	90,7	4,2
Япония	19874	122,9	2,5	16166	79,5	2,8
Индия	13556	146,5	1,7	9256	82,4	1,6
Соединенное Королевство (Великобритания)	26733	100,8	3,4	26518	153,3	4,7
Турция	33025	157,0	4,2	21041	80,4	3,7
Швейцария	6163	110,2	0,8	5594	85,8	1,0
государства-участники СНГ	95922	130,4	12,2	73585	90,4	12,9
Азербайджан	3355	116,1	0,4	2889	91,1	0,5
страны ЕАЭС	69138	133,7	8,8	51695	88,4	9,1
Армения	2603	112,8	0,3	2307	90,5	0,4
Беларусь	38427	134,4	4,9	28585	84,4	5,0
Казахстан	25621	134,1	3,3	19106	94,7	3,4
Киргизия	2487	146,6	0,3	1697	89,6	0,3
Молдова	2168	165,8	0,3	1307	79,7	0,2
Таджикистан	1213	144,7	0,2	838	84,7	0,1
Туркмения	865	89,2	0,1	970	139,1	0,2
Узбекистан	6900	117,3	0,9	5881	115,6	1,0
Украина	12284	122,8	1,6	10005	87,1	1,8

По данным, представленным в таблице 5, видно, что внешнеторговый оборот Российской Федерации как со странами дальнего зарубежья повысился как и со странами СНГ.

Так рост внешнеторгового оборота Российской Федерации со странами дальнего зарубежья вырос с 495 млн.долл. до 689 млн.долл. Со странами АТЭС аналогично произошел рост товарооборота с 192 млн.долл. до 261 млн.долл. в 2021 году по сравнению с 2020 г.

Объем внешнеторгового оборота со странами - участниками СНГ в 2020 г. составил 73,5 млрд. долл. США, а в 2021 г. анализируемый показатель значительно вырос до 95,9 млрд. долл. США.

В общей структуре объема экспорта и импорта Российской Федерации наибольший удельный вес приходится на страны дальнего зарубежья – 87,8 % в 2021 году. На втором месте страны АТЭС – 33,3 %, на третьем государства-участники СНГ – 12,2 %.

Начиная с 2021г. наблюдается рост объемов экспорта и импорта Российской Федерации с каждой из групп стран.

В настоящее время реализация экспортного потенциала государств-членов ЕАЭС осуществляется неэффективно и неразвито как с точки зрения географической структуры, так и товарной структуры. Высокая доля минеральной продукции в экспорте составила 72,4 %, в том числе в Беларуси – 55,9 %, России – 72,4 %, Казахстане – 77,9 %, что способствует зависимости национальных экономик ЕАЭС от мировых энергетических рынков. Кроме того, доля экспорта в обрабатывающей промышленности имеет тенденцию к снижению и имеет высокую долю импорта продукции обрабатывающей промышленности в общем объеме экспорта в Беларусь - 47,8%, Россию - 38,4%, Казахстан - 18,6%.

Импорт машин и оборудования из каждой страны ЕАЭС – около 30%, продукции машиностроения – 20%, продукции химической промышленности – около 16%.

В географической структуре экспорта 80 % внешней торговли приходится

на Европейский союз, страны СНГ, Китай, США и Японию. Это означает, что экономический рост торговых партнеров низок. Стагнация мировой экономики приведет к снижению спроса, приток основных экспортных товаров стран ЕАЭС усилит конкуренцию на рынках.

Падение мировых цен на нефть окажет негативное влияние на приток средств в экономику, что приведет к снижению доходов бюджета. РФ улучшил свои позиции по сравнению с предыдущими годами. По данным Агентства РФ по статистике, с 2012 по 2021 год доля минеральной продукции в структуре экспорта упала с 72,75 % до 63,33 %.

Среди стран СНГ страна является лидером по объему экспорта продукции добывающих отраслей на душу населения, в первую очередь за счет нефти. Рост несырьевого (переработанного) экспорта обусловлен целями нефтеперерабатывающего сектора, который к 2022 г. полностью обеспечит потребности внутреннего рынка в нефтепродуктах.

В 2022 году объем экспорта обработанных товаров уменьшился на 3% по сравнению с 2012 годом и составил 19,5 млрд долларов. США.

Диверсификация экспортных товаров для замедления развития экспорта обработанных товаров; затраты на экспорт товаров; тарифные и нетарифные барьеры зарубежных стран для российских товаров; такие факторы, как плохая информированность российских экспортеров.

Экспорт в Россию, основного торгового партнера РФ, в настоящее время в основном ограничивается тяжелыми и промышленными товарами.

До 70% составляет железная руда для металлургических заводов, прокат черных металлов, уголь, урановое топливо для АЭС, сырье для цветной металлургии.

Рассмотрим данные показатели по взаимной торговле в России др 2015-2021 гг.²

² <https://customs.gov.ru/folder/509>

Таблица 6 – Показатели взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт	28489,4	13567,4	33725,5	37719,9	38362,3	33101,8	45673,3
Импорт	13933,6	25460,6	17800,6	18350,5	19999,2	18504,8	23826,5
Итого взаимной торговли	42423,0	39028,0	51526,2	56070,4	58361,6	51606,5	69500,8

Объем взаимной торговли ЕАЭС в 2021 году превысил 69 млн. долл. (в том числе экспорт – 45 млн. долл., импорт – 23 миллиардов долларов).

На рисунке 13 представим показатели взаимной торговли внутри государств-членов ЕАЭС.

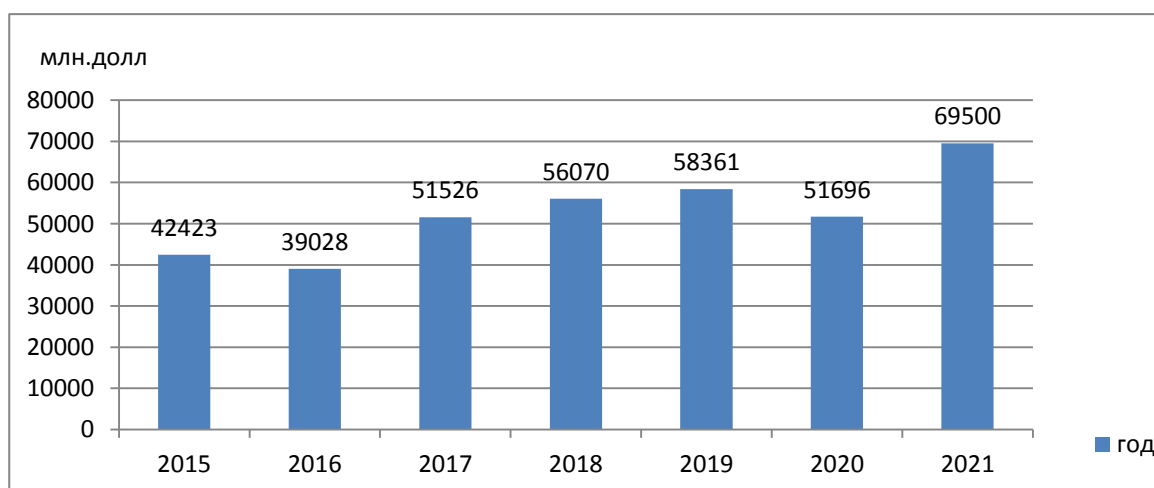


Рисунок 13 - Показатели взаимной торговли внутри государств-членов ЕАЭС

В 2020 году объем взаимной торговли внутри государств-членов ЕАЭС составил 45 миллиардов долларов, что меньше 2021 года на 17,8 млрд.долл.

Во многом это было достигнуто благодаря действиям институтов ЕС по устранению социально-экономических последствий пандемии, восстановлению промышленного и агропромышленного секторов и постепенному открытию границ и контактов.

Евразийский экономический союз — международный экономический союз, действующий с 1 января 2015 года. Его членами являются Россия, Армения, Беларусь, Казахстан и Кыргызстан. Молдова является наблюдателем ЕАЭС с мая 2018 года. В 2020 году саммит ЕАЭС принял решение предоставить кубинской интеграции статус наблюдателя. В январе-ноябре 2021 года по сравнению с январем – ноябрем 2020 года экспортные поставки товаров в страны вне ЕАЭС из Беларуси увеличились на 50,3%, из России – на 45,4 %, из Казахстана – на 23% и Армении – на 16,3 %.

Далее представим динамику показателей взаимной торговли России за 2015-2021 гг. в таблице 7.

Таблица 7 – Динамика показателей взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

Показатель и	2016/2015	2017/2015	2018/2015	2019/2015	2020/2015	2021/2020
	5	6	7	8	9	0
Экспорт	-14922	20158,1	3994,4	642,4	-5260,5	12571,5
Импорт	11527	-7660	549,9	1648,7	-1494,4	5321,7
Итого взаимной торговли	-3395	12498,2	4544,2	2291,2	-6755,1	17894,3

Статистические данные по внешней и взаимной торговле ЕАЭС за 2020 г., опубликованные Евразийской экономической комиссией, показывают значительное падение товарооборота.

В 2016 году по сравнению с 2015 г. происходит снижение торговли между странами ЕАЭС на 3,4 млрд.долл. В 2017 году происходит рост на 12,5 млрд. долл.. В 2018 году по сравнению с 2017 г. происходит рост торговли между странами ЕАЭС на 4,5 млрд.долл. В 2019 году рост продолжился на 2,3 млрд.долл.

Так, в 2020 году товарооборот упал на 6,7 млрд.долл.США. Негативной тенденцией является то, что торговля между союзными государствами сокращается быстрее, чем с внешним миром. В 2021 году по сравнению с 2020 годом товарооборот вырос на 17,8 млрд.долл.

Рассчитаем темп роста взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

Таблица 8 – Темп роста и прироста взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

Показатели	Темп роста, %						Темп прироста, %					
	2016 /2015	2017/2016	2018 /2017	2019 /2018	2020 /2019	2021 /2020	2016 /2015	2017/2016	2018 /2017	2019 /2018	2020 /2019	2021 /2020
Экспорт	47,62	248,58	111,84	101,70	86,29	137,98	-52,38	148,5	11,84	1,7	13,71	37,98
Импорт	182,73	69,91	103,09	108,98	92,53	128,76	82,73	30,09	3,09	8,9	-7,47	28,76
Итого взаимной торговли	92,00	132,02	108,82	104,09	88,43	134,67	-8	32	8,82	4,1	-11,57	34,67

В 2021 г. взаимный оборот России со странами ЕАЭС составил, по данным Банка России, 69,5 млрд долларов США (34 % к 2020 г.), в том числе экспорт – 45,6 млрд долларов (37,98 %), импорт – 23,8 млрд долларов (28,76 %). Темп прироста сальдо взаимной торговли выросло в 2017 году на 32 %, далее с 2018 до 2020 года оно снижалось, но в 2021 году происходит резкий рост на 34,67 %.

Общий объем внешней торговли пяти стран ЕАЭС к 2020 году сократился на 11,57% (с 58 млрд долларов до 51 млрд долларов), при этом экспорт падал в три раза быстрее, чем импорт. В результате общий объем внешней торговли союза сократился более чем в 1,5 раза. В то же время эти показатели оказывают непосредственное влияние на налоговые обороты в государственных бюджетах, которые по всей цепочке от таможенных пошлин до налога на добавленную стоимость, прибыли и доходов физических лиц, которые уменьшаются за счет сокращения товарооборота, доходов и доход компании. Этот значительный спад во внешней торговле является признаком серьезного пандемического кризиса для союзников.

Оценка географической структуры взаимной торговли России со странами ЕАЭС представлена ниже.

Таблица 9 – Показатели географической структуры Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС³

Страна	Сумма, млн.долл.				
	2017	2018	2019	2020	2021
Армения	2387	2453	2550	2305	2603
Беларусь	28830	30212	33867	28541	38427
Казахстан	18773	21002	20052	19065	25621
Кыргызстан	1536	2403	1892	1696	2487
Итого	51526	56070	58362	51607	69138

Представим динамику географической структуры Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС.

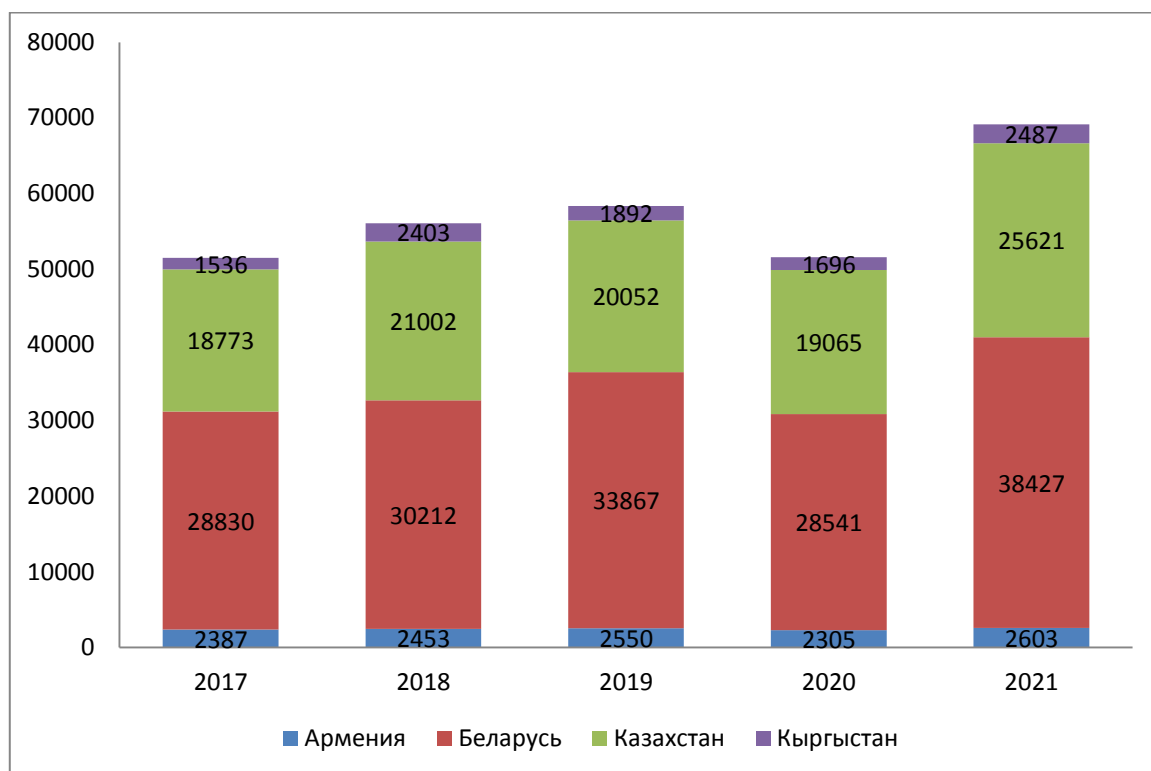


Рисунок 14 - Динамика географической структуры Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС

Так, наблюдаем рост взаимной торговли РФ со странами ЕАЭС в общей

³ https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/26_23-02-2022.html

совокупности с 2017 до 2019 года, но в 2020 году происходит резкое снижение взаимной торговли из-за пандемии.

Рассмотрим динамику географической структуры Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС в таблице 5.

Таблица 10 – Динамика показателей взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

Показатели	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Армения	66	97	-245	298
Беларусь	1382	3655	-5326	9886
Казахстан	2229	-950	-987	6556
Кыргызстан	867	-511	-196	791
Итого	4544	2292	-6755	17531

Так, наблюдаем, что до 2019 года наблюдается рост торговли между Беларусью и РФ на 1,2 млрд.долл. в 2018 г. и на 3,6 млрд.долл. в 2019 г. Из-за пандемии снижается торговля между странами на 5,3 млрд.долл.США, но уже в 2021 году взаимная торговля выросла на 9,8 млрд.долл.США.

Остальные страны участницы ЕАЭС имеют меньше товарооборота с РФ, так с Арменией рост торговли в 2018 г. вырос на 66 млн.долл. в 2019 г. и на 97 млн.долл. В 2020 году он имеет место снижения на 245 млн.долл., но уже в 2021 году товарооборот вырос на 298 млн.долл.

На втором месте наблюдается рост торговли между Казахстаном и РФ в 2018 году на 2,2 млн.долл. В 2019 и 2020 года происходит снижение на 950 и 987 млн.долл.США. В 2020 году резко вырастает взаимная торговля между данными странами на 6,5 млрд.долл.

Также не постоянная динамика взаимной торговли наблюдается по Кыргызстану с РФ. В 2019 и 2020 года происходит снижение на 511 и 196 млн.долл.США. В 2020 году резко вырастает взаимная торговля между данными странами на 791 млн.долл.

Рассчитаем темп роста взаимной торговли России и ЕАЭС за 2015-2021 гг.

Таблица 11 – Темп роста и прироста взаимной торговли России за 2015-2021 гг.

Показатель и	Темп роста, %				Темп прироста, %			
	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Армения	102,76	103,95	90,39	112,93	2,76	3,95	-9,61	12,93
Беларусь	104,79	112,10	84,27	134,64	4,79	12,10	-15,73	34,64
Казахстан	111,87	95,48	95,08	134,39	11,87	-4,52	-4,92	34,39
Кыргызстан	156,45	78,73	89,64	146,64	56,45	-21,27	-10,36	46,64
Итого	108,82	104,09	88,43	133,97	8,82	4,09	-11,57	33,97

Отрицательное изменение взаимной торговли наблюдается с Казахстаном и оно составило 4,52 % в 2019 году и на 4,92 % в 2020 г. за счет значительного сокращения экспорта на 21,1 %. На 21,27 % сократился товарооборот в Республику Кыргызстан в 2019 году, а также в 2020 году произошла пандемия, которая привела к общему сокращению внешнеторгового оборота на 10,36 %. Положительная динамика характерна только для взаимной торговли России с Белоруссией, кроме 2020 году, где наблюдается снижение на 15,73 %.

2.2 Товарная и географическая структура экспорта минеральных удобрений из РФ

Минеральные удобрения – это соединения неорганической природы, содержащие необходимые для растительного мира питательные вещества. Их особенность в том, что они находятся в узкой направленности на питательные вещества.

Таблица 12 – Оценка экспорта из России товаров из группы «Минеральные удобрения» за период 2016 – 2021 гг.

Период	Сумма, млрд.долл.
2016	6,42
2017	7,22
2018	8,23
2019	8,4
2020	6,99
2021	4,5
Итого:	15,22

Экспорт из России товаров из группы «Минеральные удобрения за период 2016 - 2021 составил 15,22 млрд.долл, общим весом 4235391 тыс. тонн. В основном экспортировались «смешанные удобрения минеральные или химические» (39 %), «удобрения минеральные или химические, азотные» (35,4 %)

В структуре экспорта по странам (товаров из группы «Минеральные удобрения») на первом месте Китай (17 %), на втором месте Нидерланды (15 %).

Таблица 13 - Оценка экспорта из России товаров из группы «Минеральные удобрения» за период 2016 – 2021 гг., тонны

Период	Вес, тыс.тонн.
2016	624808
2017	651096
2018	689883
2019	717012
2020	678770
2021	873821
Итого:	4235391

В последние годы бум на мировом рынке минеральных удобрений развился в потребность только в смешанных удобрениях минеральных или химических, но и удобрениях минеральных или химических, азотные.

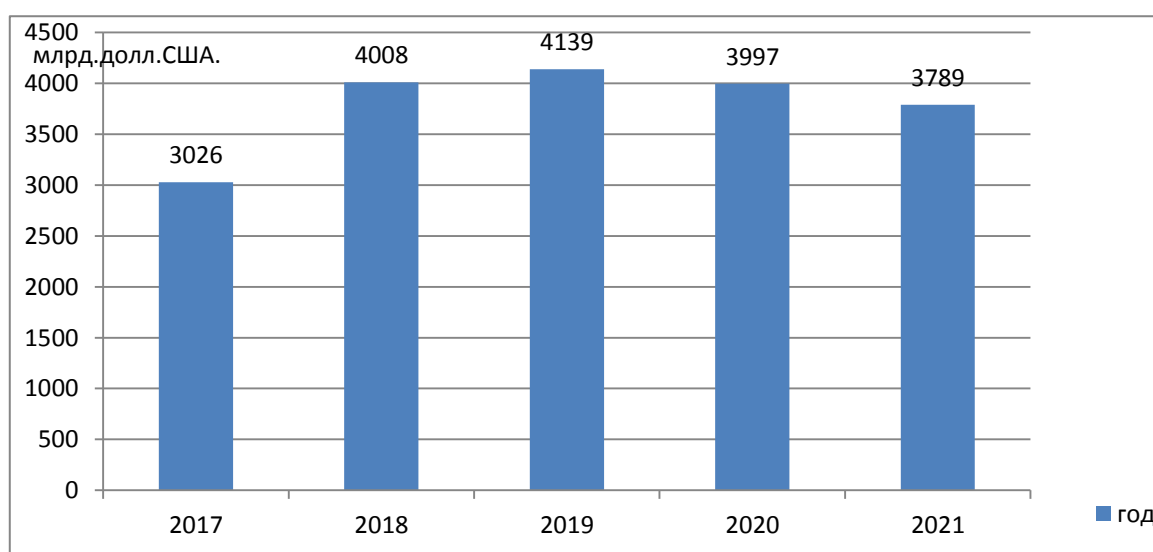


Рисунок 15 - Мировой экспорт удобрения животного (растительного) происхождения в 2018-2021 гг., млрд. долл. США

Поставщиками минеральных удобрений выступают страны, которые обладают значительными запасами удобрений, но мощности по переработке минерального сырья в этих странах развиты слабо или отсутствуют. К основным экспортерам минерального сырья относятся следующие страны:

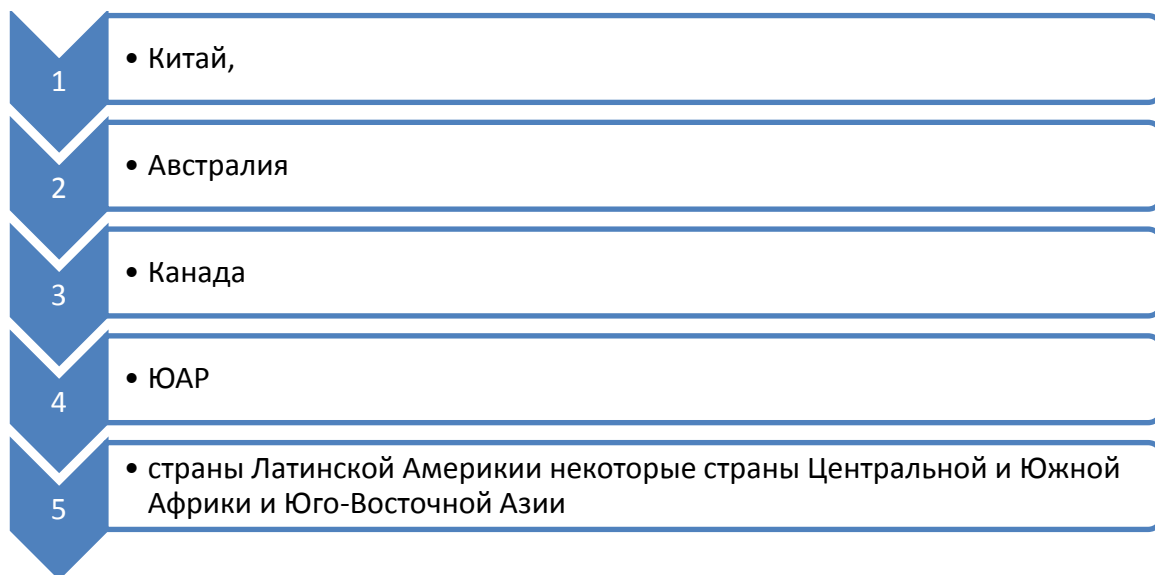


Рисунок 16 - Основные экспортеры минерального сырья

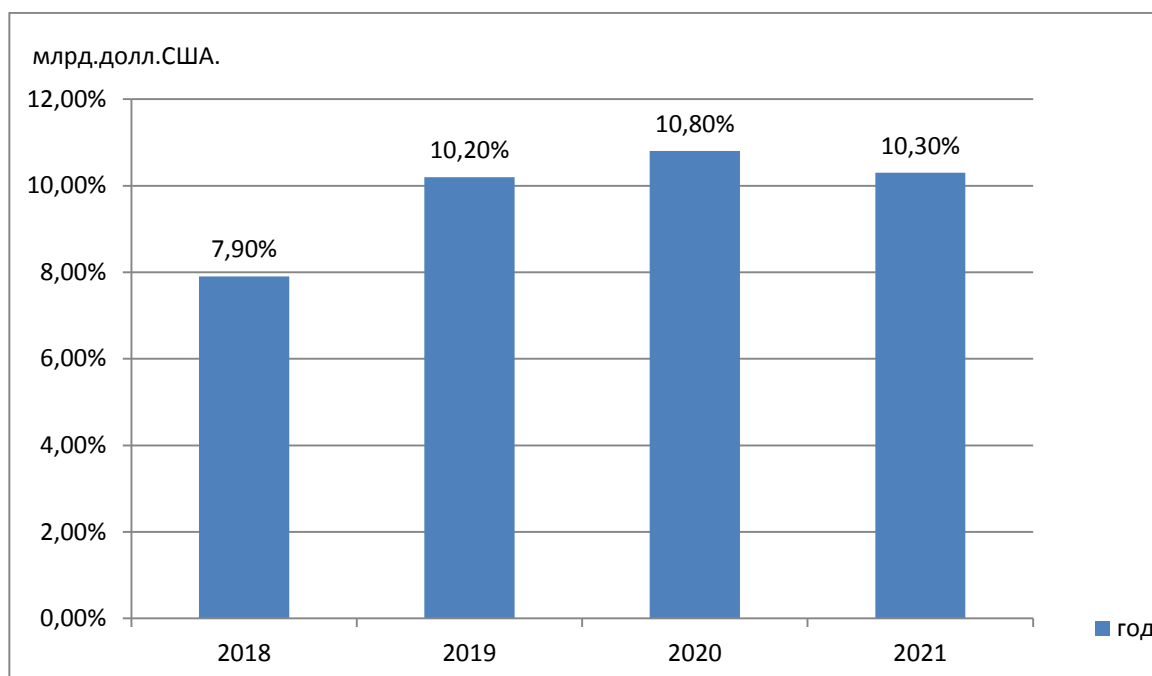


Рисунок 17 - Удельный вес России в мировом экспорте удобрения животного (растительного) происхождения, %

Далее представим динамику экспортируемых товаров «Минеральные удобрения» в различные страны.

Таблица 14 – Динамика экспорта «Минеральные удобрения» из России в следующие страны⁴

№	Страна	Значение, млрд.долл.					Изменение		Темп роста, %	
		2017	2018	2019	2020	2021	2020 к 2019	2021 к 2020	2020 к 2019	2021 к 2020
1	Китай	29.4	42.7	42	31,7	64,78	-10,3	33,08	75,48	204,35
2	Нидерланды	26.4	35.7	35,7	17,6	43,05	-18,1	25,45	49,30	244,60
3	Южная Корея	11.8	16.5	13,3	9,16	29,3	-4,14	20,14	68,87	319,87
4	Германия	9.07	14.8	13	9,12	26,84	-3,88	17,72	70,15	294,30
5	Польша	8.49	12	8,91	6,36	22,28	-2,55	15,92	71,38	350,31
6	Италия	7.9	9.59	8,72	5,98	21,17	-2,74	15,19	68,58	354,01
7	Турция	7.84	8.69	8,64	5,45	19,29	-3,19	13,84	63,08	353,94
8	Япония	6.77	8.57	8,6	5,4	18,37	-3,2	12,97	62,79	340,19
9	Беларусь	5.32	8.02	7,08	4,46	17,75	-2,62	13,29	62,99	397,98
10	США	4.67	6.56	6,84	3,89	17,4	-2,95	13,51	56,87	447,30
11	Финляндия	3.42	4.9	6,17	3,79	16,78	-2,38	12,99	61,43	442,74
12	Англия	3.31	4.66	3,95	2,7	10,99	-1,25	8,29	68,35	407,04
13	Мальта	3.31	4.66	3,69	2,6	10,06	-1,09	7,46	70,46	386,92
14	Латвия	3	4.53	3,51	2,6	9,65	-0,91	7,05	74,07	371,15
15	Франция	2.9	3.69	3,05	2,54	9,22	-0,51	6,68	83,28	362,99
16	Греция	2.53	3.26	2,95	2,24	8,36	-0,71	6,12	75,93	373,21
17	Словакия	2.47	2.91	2,43	1,85	8,12	-0,58	6,27	76,13	438,92
18	Бельгия	2.23	2.8	2,43	1,66	5,37	-0,77	3,71	68,31	323,49
19	Украина	2.22	2.77	2,33	1,66	5,22	-0,67	3,56	71,24	314,46
20	Румыния	2	2.76	2,31	1,41	5,09	-0,90	3,68	61,04	360,99
...					
	По всем странам:	177.5	242.7	226,9	146,9	267	-80	120,1	64,74	181,76

⁴ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

По данным Всемирной торговой организации, в 2020 г. Россия экспортировала минеральные удобрения на 146,9 млрд. долл. США, что составило 10,3 % мирового рынка и что ниже 80 млрд.долл. чем в 2019 году.

В 2021 году общий стоимостной объем экспорта составил 267 млрд. долл. при массе груза 873 млн. тонн., что выше 2020 года на 120,1 млрд.долл.

Таблица 15 – Географическая структура экспорта «Минеральные удобрения» из России в следующие страны⁵

Страны	Удельный вес, процент				
	2017	2018	2019	2020	2021
Китай	16.6	17.6	18.5	21.5	13,19
Нидерланды	14.9	14.7	15.7	12	8,77
Южная Корея	6.7	6.8	5.9	6.2	5,96
Германия	5.1	6.1	5.7	6.2	5,46
Польша	4.8	5	3.9	4.3	4,54
Италия	4.5	4	3.8	4.1	4,31
Турция	4.4	3.6	3.8	3.7	3,93
Япония	3.8	3.5	3.8	3.7	3,74
Беларусь	3	3.3	3.1	3	3,61
США	2.6	2.7	3	2.6	3,54
Финляндия	1.9	2	2.7	2.6	3,42
Англия	1.9	1.9	1.7	1.8	2,24
Мальта	1.9	1.9	1.6	1.8	2,05
Латвия	1.7	1.9	1.5	1.8	1,97
Франция	1.6	1.5	1.3	1.7	1,88
Греция	1.4	1.3	1.3	1.5	1,70
Словакия	1.4	1.2	1.1	1.3	1,65
Бельгия	1.3	1.2	1.1	1.1	1,09
Украина	1.3	1.1	1	1.1	1,06
Румыния	1.1	1.1	1	1	1,04
...	24,86
По всем странам:	100	100	100	100	100

Основными направлениями экспорта товаров Код ТНВЭД: 31 из Россия в 2020 году стали:

- Китай с долей 21,5 %

⁵ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

- Нидерланды с долей 12,3%
- Германия с долей 6,2%
- Южная Корея с долей 6,2%.

Ведущими получателями экспорта в 2021 году выступили:

- Китай (доля по стоимости - 13,19%);
- Нидерланды (доля по стоимости - 8,77%);
- Германия (доля по стоимости - 5,96%);

Далее рассмотрим структуру взаимной торговли РФ со странами ЕАЭС за 2015 – 2021 гг.

Таблица 16 – Структура взаимной торговли РФ со странами ЕАЭС за 2015 – 2021 гг.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт, %	67,16	34,76	65,45	67,27	65,73	64,14	65,72
Импорт, %	32,84	65,24	34,55	32,73	34,27	35,86	34,28
Всего, %	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Так, видим, что экспорт РФ со странами ЕАЭС значительно почти в 2 раза превышает импорт, так в 2017-2021 гг. экспорт составил более 64 %, а импорт более 32 %.

Общая доля экспорта в 2015 году составила 67,16 %, в 2016 году – 34,76 %, в 2017 г. – 65,45 %, в 2018 г. – 67,27 %, в 2019 г. – 65,73 %, в 2020 г. – 64,14 % и в 2021 г.- 65,72 % от общей суммы всей взаимной торговли.

Общая доля импорта в 2015 году составила 32,84 %, в 2016 году – 65,24 %, в 2017 г. – 34,55 %, в 2018 г. – 32,73 %, в 2019 г. – 34,27 %, в 2020 г. – 35,86 % и в 2021 г.- 34,28 % от общей суммы всей взаимной торговли.

Анализ товарной и географической структуры взаимной торговли России со странами ЕАЭС начнем с географической структуры взаимной торговли России со странами ЕАЭС.

Далее представим структуру взаимной торговли России и ЕАЭС за 2015-2021 гг.

Таблица 17 – Географическая структура взаимной торговли Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС

Страна	Сумма, млн.долл.					Удельный вес, %				
	2017	2018	2019	2020	2021	2017	2018	2019	2020	2021
Армения	2387	2453	2550	2305	2603	4,63	4,37	4,37	4,47	3,76
Беларусь	28830	30212	33867	28541	38427	55,95	53,88	58,03	55,30	55,58
Казахстан	18773	21002	20052	19065	25621	36,43	37,46	34,36	36,94	37,06
Кыргызстан	1536	2403	1892	1696	2487	2,98	4,29	3,24	3,29	3,60
Итого	51526	56070	58362	51607	69138	100,00	100	100	100	100

Так, наблюдаем что большая доля взаимной торговли между Российской Федерацией и государствами– членами ЕАЭС приходится на Беларусь и Казахстан. Их доля в общей торговле ЕАЭС составила: 55 % и 37 % в 2021 году.

Наименьшая доля приходится на Армению - 3,76 % в 2021 году и Кыргызстан – 3,6 %.

Представим географическую структуру взаимной торговли Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС.



Рисунок 18 - Географическая структура взаимной торговли Российской Федерации в государства – члены ЕАЭС

В таблице 18 представим анализ структуры взаимной торговли РФ.

Таблица 18 – Анализ структуры взаимной торговли РФ за 2015 – 2021 гг.⁶

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	5,78	6,21	7,40	8,31	8,95	10,25	9,15
Минеральные продукты	54,09	52,05	45,01	40,50	45,78	40,53	40,10
Продукция химической промышленности, каучук	9,23	8,94	10,30	10,78	11,12	13,25	13,42
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,17	0,27	0,30	0,34	0,16	0,21	0,17
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2,66	2,37	2,52	2,92	2,96	3,43	3,26
Текстиль, текстильные изделия и обувь	1,53	1,69	2,09	2,61	1,94	2,17	2,00
Металлы и изделия из них	11,82	12,15	14,32	12,22	12,19	12,71	13,77
Машины, оборудование и транспортные средства	14,72	16,33	18,07	22,33	16,89	17,45	18,13
Всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

На основании данных, приведенных в таблице 4, можно констатировать факт, что в структуре взаимной торговли России преобладают минеральные продукты. Однако, за анализируемый период их доля снижается, таким образом, в 2015 году удельный вес составлял 54,09 %, а в 2021 году сократился до 40,10 %.

На втором месте по занимаемой доли в структуре находятся машины, оборудование и транспортные средства. На протяжении анализируемого периода их доля находится в пределах 14,72 – 22,23 %.

На третьем месте продукция химической промышленности, каучук – ее доля в 2015 году составляла 9,23 %, но к 2021 году выросла до 13,42 %.

На 4 месте металлы и изделия из них. Их доля также имеет тенденцию роста с 11,82 % в 2015 году до 13,77 % в 2021 году.

Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье – их доля с 2015 года – 5,78 % выросла до 9,15 % в 2020 году.

⁶ Федеральная таможенная служба: таможенные платежи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.customs.ru/> (дата обращения 02.03.2022)

Наименьший вес в структуре взаимной торговли приходится на кожевенное сырье. Их доля не достигает единицы ни в одном рассматриваемом периоде.

Таблица 19 - Доля России в мировом экспорте отдельных минеральных удобрений в 2016-2021 гг.,

%

Минеральные удобрения	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
06 3101: удобрения животного (растительного) происхождения	10,3	9,9	10,1	10,3	10,5	10,9
06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные	17,4	16,7	15,4	15,6	13,7	13,9
06 3103: удобрения минеральные или химические, фосфорные	8,5	7,8	9,9	10,1	11,2	11,3
06 3104: удобрения минеральные или химические, калийные	1,7	2,1	2,0	1,7	1,6	1,6
06 3105: смешанные удобрения минеральные или химические	5,4	5,3	5,6	5,4	4,6	4,5

Суммарные прогнозные ресурсы России оцениваются в 62,7 млрд. тонн. Большая часть этих ресурсов сосредоточена в восточных и северных районах страны, а также на шельфах арктических и дальневосточных морей.

2.3 Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли минеральными удобрениями в условиях ЕАЭС

Внешнеэкономическая политика регулирует внешнеэкономическую деятельность.

Имеющийся в настоящее время в большинстве стран набор инструментов внешнеэкономической политики позволяет им развивать и выстраивать собственные ПИИ, внешнеэкономические связи и внешнеэкономическую политику с другими странами. Следует отметить, что внешнеэкономическая политика тесно связана с внутренней экономической политикой государства.

Таким образом, через них государство решает свои задачи внутри народного хозяйства. На формирование внешнеэкономической политики государства в мире оказывают влияние некоторые проблемы в мировой

экономике и ИПИ, такие как усиление конкуренции на мировом рынке, колебания валютных курсов, развивается платежный баланс и увеличение внешнего долга некоторых переходные экономики. Укрепление взаимозависимости государства с мировыми державами и его участие в международном разделении труда требует разработки концептуальных основ внешнеэкономической деятельности этого государства. Современный глобализирующийся мировой опыт и системный анализ теоретических основ международных экономических отношений требуют учета этих факторов. Таким образом, внешняя торговля является основой осуществления внешнеэкономических связей стран. За последние 50 лет мировой товарооборот увеличился в 17 раз, а производство всего в 8 раз.

На сегодняшний день Россия по-прежнему остается страной, с сырьевой направленностью экспорта⁷.

Рассмотрим товары групп 31, данные по стоимостному объему представлены в таблице 202.

Таблица 20 — Стоимостной объем экспорта товаров «минеральные удобрения» 2015–2021 гг., млрд долл. США

Наименование товарной позиции	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г	2021 г.
06 3101: удобрения животного (растительного) происхождения, млн.долл.	0,881.	1,1	2,4	2,6	2,7	2,8	2,5
06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные, млрд.долл.	2,67	2,1	2,34	2,79	2,9	2,48	2,51
06 3103: удобрения минеральные или химические, фосфорные, тыс.долл.	984	700 .	577	889 .	499	246	172
06 3104: удобрения минеральные или химические, калийные, млрд.долл	2,96	1,82	2,13	2,03	2,34	1,78	1,09
06 3105: смешанные удобрения минеральные или химические, млрд.долл.	3,22	2,49	2,75	3,4	3,17	2,73	0,95
Итого:	8,85	6,42	7,22	8,23	8,4	6,99	4,5
Итого тыс. тонн:	624481	624 808	651096	689883	717012	678770	873821

Большую часть доходов от этих «минеральных удобрений» составляет

⁷ Маркарьян Ю.А. Таможенные платежи как важнейший источник формирования бюджета Российской Федерации // Вектор экономики. 2017. № 12. С. 59.

удобрения минеральные или химические, азотные. Таким образом, этот вид продукции преобладает в общей стоимости экспорта.

Таможенные пошлины на эти товарные группы должны быть изменены в течение нескольких лет в соответствии с достигнутыми договоренностями.

Размер комиссий и сроки их замены указаны в таблице 21.

Таблица 21 — Обязательства по снижению ставок вывозных таможенных пошлин в отношении товаров «минеральные удобрения»

Код товара	Ставка пошлины на дату присоединения	Ставка пошлины по окончании переходного периода	Переходный период
3101 00 000 0	6,5	0	4
3102 10 100 0	6,5	0	4
3105 20 000 0	6,5	0	4
3105 40 000	6,5	0	4
3102 60 000 0	5	0	4
3104 90		0	
3105 90		0	

Переходный период снижения ставок для некоторых товаров рассмотренных позиций составлял четыре года. В первые четыре года снижения ставок стоимостные объемы экспортируемых товаров минеральной удобрений начали снижаться по всем товарным позициям, после чего наблюдается небольшой подъем.

Учитывая тот факт, что основной объем экспорта минеральной удобрений приходится на товары позиции 06 3102 (удобрения минеральные или химические, азотные), они дают больший процент от общего числа стоимостного объема, а также то, что ставка на них формируется с учетом мировых цен на удобрения, можно сделать вывод, что стоимостной объем экспорта данных товаров зависит в большей степени именно от внешних условий.

Рассмотрим вывозные пошлины на экспорт минеральные удобрения

Введена квота на экспорт за пределы ЕАЭС отдельных видов удобрений

Сроком с 1 декабря 2021 года по 31 мая 2022 года вводится нетарифная квота на вывоз за пределы территории РФ азотных и сложных, содержащих азот удобрений.



Рисунок 19 – Описание квоты на экспорт за пределы ЕАЭС отдельных видов удобрений

До 31 мая 2022 года правительство России временно увеличило текущие экспортные квоты для российских производителей удобрений.

Квота на экспорт азотных удобрений и поставки удобрений в Донецкую и Луганскую Народные Республики, а также в Абхазию и Южную Осетию

неувеличена. Экспортная квота на азотные удобрения увеличена на 231 тыс. т — до 5,7 млн т, на сложные удобрения квота — на 466 тыс. т и составляет около 5,6 млн т.

Новость в основном позитивна для производителей удобрений, особенно экспортоориентированных.

Эти меры поддержат производителей удобрений, «находящихся под угрозой банкротства из-за низкого спроса на внутреннем рынке и санкций со стороны недружественных стран».

Некоторые вещества, в том числе удобрения, были исключены из санкционного списка США.

Отметим, что в ноябре 2021 года власти ограничили вывоз удобрений: квота на азотные удобрения была установлена максимум в 5,9 млн тонн, а на сложные — максимум в 5,35 млн тонн.

Мера распространяется на комплексные удобрения, содержащие 2 или 3 элемента питания – азот, фосфор и калий. Теперь экспортная квота на них составит порядка 6,1 млн тонн.

По данным пресс-службы, данные меры необходимы для поддержки производителей, которым грозит стагнация из-за низкого спроса на удобрения на внутреннем рынке и санкций.

3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА МИНЕРАЛЬНЫМИ УДОБРЕНИЯМИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

3.1 Влияние таможенно-тарифного регулирования на реализацию таможенной процедуры экспорта минеральных удобрений в условиях ЕАЭС

Для определения влияния таможенно-тарифного регулирования на реализацию таможенной процедуры экспорта минеральных удобрений в условиях ЕАЭС рассмотрим долю экспорта товаров «минеральной удобрений» 2015–2021 гг.

Таблица 22 — Структура объем экспорта товаров «минеральные удобрения» 2015–2021 гг., млрд долл. США

Наименование товарной позиции	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
06 3101: удобрения животного (растительного) происхождения, млн.долл.	0	0	0%	0%	0%	0%	0
06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные, млрд.долл.	30.2	32.7	32.4%	33.9%	34.5%	35.5%	36
06 3103: удобрения минеральные или химические, фосфорные, тыс.долл.	0%	0	0%	0%	0%	0%	0
06 3104: удобрения минеральные или химические, калийные, млрд.долл.	33.4	28.4	29.5%	24.7%	27.8%	25.4%	29
06 3105: смешанные удобрения минеральные или химические, млрд.долл.	36.4	38.8	38.1%	41.4%	37.7%	39%	35
Итого:	100	100	100	100	100	100	100

Так выявили, что большая доля приходится на 06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные, поэтому необходимо опровергнуть анализ факторов таможенно-тарифного регулирования на реализацию таможенной процедуры экспорта группы 06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные.

Таблица 23 — Динамика экспорта товаров «минеральные удобрения» 2015–2021 гг., млрд долл. США

Наименование товарной позиции	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
06 3101: удобрения животного (растительного) происхождения, млн.долл.	0,881	1,1	2,4	2,6	2,7	2,8	2,5
06 3102: удобрения минеральные или химические, азотные, млрд.долл.	2,67	2,1	2,34	2,79	2,9	2,48	2,51
06 3103: удобрения минеральные или химические, фосфорные, тыс.долл.	984	700	577	889	499	246	172
06 3104: удобрения минеральные или химические, калийные, млрд.долл.	2,96	1,82	2,13	2,03	2,34	1,78	1,09
06 3105: смешанные удобрения минеральные или химические, млрд.долл.	3,22	2,49	2,75	3,4	3,17	2,73	0,95
Итого:	8,85	6,42	7,22	8,23	8,4	6,99	4,5

Так, наблюдается снижение экспорта минеральных удобрений с 2019 года. Поэтому необходимо дать оценку экспорта минеральных удобрений в связи с введённой спецоперацией на Украине.

Согласно обзору Центра экономического прогнозирования (ЦЭП) Газпромбанка, самые высокие мировые цены на удобрения сохранятся как минимум до апреля 2022 года.

Аналитики отмечают, что стоимость азотных и фосфорных удобрений на глобальном рынке в 2021 г. выросла вдвое к 2020 г., хлорид калия подорожал в 1,5 раза, а сложные NPK-удобрения (азот, фосфор, калий) – на 60%. Сейчас фосфорные удобрения на условиях поставки FOB Балтика стоят \$700–730 за 1 т, карбамид – \$779 за 1 т, азотно-фосфорные (MAP) – \$752 за 1 т.

Этому способствует целый комплекс причин, в том числе четырехкратный рост издержек крупных производителей в Европе и Азии на фоне газового кризиса. Если в июне 2021 г. цены на газ, используемый в качестве сырья для выпуска удобрений, на европейском спотовом рынке держались на уровне \$330–430 за 1000 куб. м, то с сентября 2022 г. они не опускаются ниже \$700, а 15 декабря январский фьючерс был выше \$1500. Аналогичная ситуация сохраняется в Азии, где на 14 декабря (данные Platts) спотовая цена газа находилась на уровне \$1280.

По мнению экспертов, к другим причинам роста цен можно отнести субсидирование удобрений в развивающихся странах, а также политическое вмешательство в формирование рыночных цен, в частности, протекционизм США (экспортные пошлины).

В Европе эксперты ЦЭП не ожидают улучшения ситуации до окончания отопительного сезона, то есть до конца первого квартала 2022 года. Также напомнили о применении квот и ограничений на вывоз удобрений с 1 декабря текущего года по 31 мая 2022 года (по азотным удобрениям - не более 5,9 млн тонн, комплексным - не более 5,35 млн тонн). Опасения значительного сокращения экспорта китайских удобрений и экспорта из Беларуси. Еще одной важной причиной ускорения цен в 2022 г. может стать вступление в силу запрета ЕС на использование кадмий содержащих удобрений: поставка весной удобрений с содержанием кадмия свыше 60 мг/кг. ЕС ограничен.

Сохранение высоких цен на удобрения в 2022 году вынудит

сельхозпроизводителей покупать у них меньше, что в худшем случае может привести к снижению объемов и качества производства в 2022-2023 годах, считают эксперты ЦЭП Газпромбанка. Это, в свою очередь, увеличит продовольственную инфляцию и заставит правительства развивающихся стран предоставлять дополнительные субсидии на закупку удобрений и продуктов питания, говорят они.

Эксперты говорят, что в 2021 году из-за роста цен на удобрения их доступность для сельхозпроизводителей находится на минимуме четвертого квартала с четвертого квартала. В то же время рынок разбалансирован из-за закрытия высокодоходных заводов в Европе и ограничений на экспорт из Китая и России.

В 2022 году среднегодовая цена на все виды удобрений будет выше, чем в предыдущие годы, за счет более высоких текущих уровней, считает аналитик ВТБ Капитал Елена Сахнова. По его словам, цены на азотные и калийные удобрения могут согласоваться с прогнозом ЦЭП но цена на фосфаты может упасть. Эксперт сообщил, что Китай уже разрешил экспорт партий фосфорных удобрений, что может привести к снижению цен к весне.

Начальник управления аналитики по рынку ценных бумаг Альфа-банка Борис Красноженов называет три фундаментальных фактора роста цен на удобрения в 2022 г.: производственная инфляция (отражается в росте цен на основные составляющие себестоимости удобрений – газ, аммиак, серная кислота и т. д.), отсутствие дополнительного предложения на фоне остановки предприятий в Европе, рост спроса на удобрения вслед за увеличением спроса на сельхозпродукцию (в первую очередь на рынках Азии). По его словам, ряд агропроизводителей за рубежом уже начали сокращать использование удобрений и применять более дешевую продукцию: например, заменять азотные удобрения на аммиак. Это может негативно отразиться на урожайности и привести к росту цен на продовольствие, соглашается аналитик с выводами экспертов ЦЭП Газпромбанка. Рынок может столкнуться с новой волной продовольственной инфляции уже во втором полугодии 2022 г., прогнозирует

Красноженов. Это, в свою очередь, вызовет новый ценовой всплеск на рынке удобрений.

Таким образом введенные ограничения на вывоз удобрений снижают экспорт минеральных удобрений. Введенные количественные ограничения на вывоз азотных и азотсодержащих удобрений до 31 мая, а также введенный запрет на экспорт аммиачной селитры до 1 мая. Также Правительство продлило квотирование экспорта минеральных удобрений минимум до декабря 2022 года. Все это провоцирует рост цен на внутреннем рынке минеральных удобрений и снижение экспорта.

3.2 Предложения по совершенствованию таможенно-тарифного регулирования экспорта минеральных удобрений в условиях ЕАЭС

Выделенные проблемы необходимо решать, так как экспорт снизился почти в 2 раза в 2021 году по сравнению с 2020 г.

Так предлагается:

- необходимо компаниям увеличить производство удобрений. Это позволит и внутренний рынок обеспечить, и увеличить экспорт минеральных удобрений за рубеж.

Несмотря на снижение поставок из России, в мае аммиак и азотные удобрения на глобальном рынке дешевели. На мировом рынке аммиака с конца апреля по вторую половину мая наблюдалось снижение котировок, несмотря на сохранение высоких цен на газ и отсутствие отгрузок в портах Балтийского моря. В среднем котировки аммиака снизились на 1-2% на Ближнем Востоке и в Индии, на 10% — в США. Похожая ситуация наблюдалась на рынке азотных удобрений. Карбамид и аммиачная селитра в портах Балтийского и Черного морей подешевели на 17-23%. Тем не менее, несмотря на значительное снижение, мировые цены на удобрения остаются на крайне высоком уровне, отмечают аналитики.

2) Мы считаем, что для стабилизации цен необходимо ввести плавающую экспортную пошлину на минеральные удобрения.

Идея договоров на минеральные удобрения (цена - ИФ) была отвергнута. Но экономическое регулирование, таможенно-тарифное регулирование, например, плавающие тарифы на минеральные удобрения, на мой взгляд, должны применяться.

Минсельхоз обратился в правительство в связи с ростом цен на удобрения. Такой спрос обусловлен тем, что «отдельные регионы продолжают сообщать цены на минеральные удобрения, в частности, фосфорной группы».

В качестве одной из мер по увеличению доступности удобрений в РАПУ сообщили, что в ближайшее время Санкт-Петербургская международная товарно-сырьевая биржа (СПБМТСБ) будет внедрять минеральные удобрения небольшими партиями по 5 тонн. «В дальнейшем фондовые индикаторы могут лечь в основу долгосрочных контрактов с ценовой формулой», — отметили в РАПУ.

В случае с Россией основным вопросом при определении ставки экспортной пошлины является мировой рынок для российских компаний, а в случае чрезмерно высоких ставок, а также резкого изменения мировых цен — перерабатывающих предприятий. может быть неэффективным по сравнению с конкурентами в других странах. И вы потеряли часть ранее занятых рынков.

Введение «плавающих» тарифных ставок, зависящих от уровня цен на мировых рынках, может быть оптимальным вариантом для дофинансирования федерального бюджета в случае высоких цен на минеральные удобрения. не препятствовать экспорту в случае низких цен на минеральные удобрения на мировом рынке.

В связи с сезонным характером сельскохозяйственного производства и потребности сельского хозяйства в минеральных удобрениях меняется от сезона к сезону.

Этот фактор необходимо учитывать при введении экспортных пошлин. Так, на период с 1 июня по 31 января можно использовать базовые ставки на вывоз минеральных удобрений, а с 1 февраля по 31 мая повышенные ставки экспортных пошлин.

Эффект от принятия экспортных таможенных пошлин:

1. Снижение цен на минеральные удобрения для внутреннего рынка.
2. Получение дополнительных средств, которые необходимо использовать на развитие внутреннего рынка минеральных удобрений.

Исходя из этого можно сделать вывод, что при высоких ценах на минеральные удобрения на мировых рынках введение экспортной пошлины не нанесет значительного ущерба производителям минеральных удобрений, но может способствовать значительному развитию внутреннего рынка минеральных удобрений.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Определяющим направлением качественного и количественного роста внешней торговли является многоплановость экспортного потенциала государств-членов ЕАЭС, эффективное и масштабное участие в международном разделении труда в мировой экономике.

Решение проблемы промышленного развития зависит главным образом от наличия продукции на рынке. Создание условий для географической диверсификации экспортных поставок и повышения уровня переработки экспортируемой продукции может дать мощный импульс развитию экономик государств-членов. Улучшение торговли и развитие торговых отношений с зарубежными странами позволит улучшить географическую и товарную структуру и увеличить объем внешней торговли, сократить время таможенного оформления и стимулировать торговлю между государствами-членами.

В этих целях: стимулировать развитие торговли с государствами-участниками СНГ; анализ первоначальных затрат и потенциальных выгод от заключения соглашений о свободной торговле с третьими странами для экономик государств-членов; оптимизация административных процедур в сфере торговли; Стимулирование создания горнодобывающих ассоциаций, экспортирующих продукцию на внешние рынки; повысить эффективность и диверсифицировать государственную помощь экспортной продукции; Продолжить работу по устранению технических и административных барьеров в торговле между странами-членами.

Реализация интересов интеграции отраслей экономики с учетом преимуществ промышленного партнерства государств-членов и повышения реальной конкурентоспособности: координация отраслей в аграрной политике и разработка принципов и методов согласованной аграрной политики.

создание условий для взаимного развития различных отраслей экономики государств-членов в целях углубления сотрудничества и синергетического развития за счет интеграции технологичных производств и

конкурентоспособной продукции с учетом конкурентных преимуществ; Необходимо стимулировать развитие инновационной промышленности и сельскохозяйственного производства, внедрение новых технологий.

Осуществление этой работы по эффективному использованию факторов производства,

Решение вопроса конкурентоспособности экспорта ЕС для обеспечения свободы экономической деятельности и беспрепятственного функционирования товарных рынков на общих таможенных территориях государств-членов: упрощение процедуры без чрезмерных административных барьеров. законы и постановления, принятые государствами-членами; снижение административных барьеров для предпринимателей, улучшение бизнес-среды и упрощение процесса лицензирования, сокращение количества видов деятельности, требующих разрешений, сокращение количества разрешений и увеличение количества предоставляемых услуг за счет взаимного признания полномочий компетентными органами.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Белов, В.А. Евразийский экономический союз: история и современность / В.А. Белов // Законодательство и экономика. – 2017. – № 8. – С. 64-73.
- 2 Буваева, Н.Э. Международное таможенное право / под общ. ред. А.В. Зубача. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 376 с.
- 3 Быков, А.Н. Перспективы евразийской интеграции: российские и зарубежные оценки / А.Н. Быков // Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – № 4. – С. 10-17.
- 4 Волчанская, А.А. Химический состав различных гибридов кукурузы / А.А. Волчанская, В.Р. Конаева, Ю.Б. Аленикова // Молодой ученый. – 2018. – №13. – С. 914-916.
- 5 Герасютина, О. Долго ли продлится кризис / О. Герасютина // Таможня. – 2018. – № 6. – С.63-67.
- 6 Гошин, В.А. Таможенное сотрудничество стран-членов ЕАЭС: новые горизонты / В.А. Гошин // Торговая политика. – 2017. – №4. – С. 15-20.
- 7 Гринберг, Р.С. Формирование Евразийского союза: шансы и риски / Р.С. Гринберг // Белорусский экономический журнал. – 2016. – № 1. – С. 4-9;
- 8 Гурова, И. Региональная торговля на пространстве СНГ: предпосылки для производственной кооперации / И. Гурова, М. Ефремова // Вопросы экономики. – 2014. – № 6. – С. 115-121.
- 9 Гутарина, О.В. К вопросу о таможенной пошлине и таможенно-тарифном регулировании в связи с образованием Евразийского экономического союза / О.В. Гутарина // Реформы и право. – 2016. – № 4. – С. 3-11.
- 10 Джабиев, А.П. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России / А.П. Джабиев. – М.: Экономика, 2014. – 478 с.

- 11 Дроздова, С.А. Таможенный союз, Единое экономическое пространство, Евразийский экономический союз: историко-правовой аспект этапов интеграции / С.А. Дроздова // Таможенное дело. – 2015. – № 1. – С. 1-9;
- 12 Енадарова, М.Г. Правовое регулирование льгот по уплате таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС / М.Г. Енадарова // Законы России: опыт, анализ, практика. – 2016. – № 4. – С. 44-51.
- 13 Жогличева, В.В. Проблемы таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС / В.В. Жогличева // Инновационное развитие российской экономики. – М.: РЭУ, 2018. – С. 175-179.
- 14 Кадочников, П.А. О необходимости изменений в системе тарифных преференций ЕАЭС / П.А. Кадочников, М.Г. Пташкина // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 6. – С. 1-9.
- 15 Каширкина, А.А. Евразийский экономический союз и Всемирная торговая организация: монография. – М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2016. – 295 с.
- 16 Каширкина, А.А. Международно-правовые модели Европейского Союза и Таможенного союза: сравнительный анализ / отв. ред. А.Я. Капустин. – М.: Институт законодательства и сравнительного правоведения при Правительстве РФ; Юридическая фирма «Контракт», 2014. – 368 с.
- 17 Кобзарь-Фролова, М.Н. Особенности и специфика таможенного регулирования в Российской Федерации: ретроспективный анализ и современное состояние / М.Н. Кобзарь-Фролова // Финансовое право. – 2017. – № 5. – С. 21–26;
- 18 Коник, Н.В. Таможенное дело / Н.В. Коник. – М.: Омега-Л, 2013. – 192 с.
- 19 Лохманова, Е. А. Таможенные пошлины как инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности / Е.А. Лохманова // Молодой ученый. – 2018. – №10.1. – С. 40-45.
- 20 Маховикова, Г.А. Таможенное дело / Г.А. Маховикова. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 408 с

- 21 Международная торговля / под ред. Р.И. Хасбулатова. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 489 с.
- 22 Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО: сущность и направления совершенствования / А.В. Минаев // Молодой ученый. – 2018. – №24. – С. 200-205.
- 23 Наднациональное и национальное регулирование в Таможенном союзе ЕврАзЭС: на примере таможенной пошлины / Ю.В. Гинзбург, А.Ю. Денисова, М.Г. Енадарова и др.; под ред. А.Н. Козырина. – М.: Институт публично-правовых исследований, 2016. – 233 с.
- 24 Национальный статистический комитет Республики Беларусь. Сельское хозяйство Республики Беларусь. – Минск, 2019 [Электр. источник]. – URL: Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by> - 20.02.2018.
- 25 Николаенко, С.Н. Биохимические особенности консервирования перца сладкого и его отходов / С.Н. Николаенко, М.С. Чистоусова // Научные труды SWorld. – 2007. – Т. 15. – № 3. – С. 67–68.
- 26 Новиков В.Е. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость / В. Е. Новиков, В. Н. Ревин, М. П. Цветинский. – М.: Лаборатория знаний, 2018. – 349 с.
- 27 Николаенко, С.Н. Определение степени антагонизма между *lactobacillus casei* и *streptococcus sp.* / С.Н. Николаенко, Е.Ю. Пахомова, Т.Ю. Гамзина // Научные труды SWorld. – 2008. – Т. 23. – № 4. – С. 33-34.
- 28 Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования / Н.В. Остроумов // Юридическая наука. – 2014. – №1. – С. 57-62.
- 29 Взаимная торговля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/tables/intra/Pages/default.aspx - 17.03.2021.
- 30 Высоцкая, В.Г. Практика применения нетарифных мер государственного регулирования международной торговли / В.Г. Высоцкая, В.Е. Богачева // Гипотеза. – 2019. - № 1. – С. 11-19.

31 Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в Астане 29.05.2014) (ред. от 01.10.2019) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org> – 15.03.2021.

32 Дудкова, И. С. Инструменты нетарифного регулирования в рамках действующих норм ВТО / И.С. Дудкова // Молодой ученый. - 2017. - № 15. - С. 370-373.

33 Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие / Ю. Г. Кириллов, Э. К. Енза, И. А. Коновалов, В. В. Кузнецов ; Минобрнауки России, ОмГТУ. – 2-е изд., испр. и доп. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. – 252 с.

34 Красова, Е.В. Современные тенденции развития российского экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья / Е.В. Красова, А.С. Богач // Теоретическая и прикладная экономика. – 2017. – № 4. – С. 49 - 58.

35 Куликов, И.М. Продовольственная безопасность в сфере производства и потребления плодоовощной продукции / И.М. Куликов, И.А. Минаков // АПК: экономика, управление. – 2016 - № 2. – С. 4-16.

36 Лохманова, Е. А. Таможенные пошлины как инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности / Е. А. Лохманова // Молодой ученый. — 2016. — № 10.1 (114.1). — С. 42-44.

37 Маховикова, Г. А. Внешнеэкономическая деятельность / Г.А. Маховикова, Н.Ф. Ефимова, Е.Е. Павлова. - Москва: Мир, 2017. - 224 с.

38 Минаков, И.А. Перспективы импортозамещения на рынке овощей / И.А. Минаков. – 2016 - № 3. – С 59-63.

39 Непарко, М.В. Таможенно-тарифное регулирование в России: современные тенденции и перспективы / М.В. Непарко // В сборнике: Научные труды Калужского государственного университета имени К.Э. Циолковского материалы докладов гуманитарных секций региональной университетской научно-практической конференции. Сер. «Гуманитарные науки». - 2017. - С. 283-287.

40 Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: Таможенный кодекс Евразийского экономического союза от 01.01.2018. - Режим доступа: <http://www.eaeunion.org> – 15.03.2021.

41 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с.

42 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» [Электронный ресурс]: (ред. от 16.02.2021) - Режим доступа: справочно-правовая система «КонсультантПлюс».

43 Федосова, И.В. Особенности таможенно-тарифного регулирования внешней торговли ЕАЭС и Российской Федерации / И.В. Федосова // Аллея науки. – 2018. - № 9. – С. 218-221.

44 Хмельницкий, В.Н. Нетарифные меры регулирования внешней торговли: особенности применения в современных условиях / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2017. - № 7. - С. 90-93.

45 Хмельницкий, В.Н. Практика применения нетарифных мер в современной мировой экономике и их особенности / В.Н. Хмельницкий // Экономика и бизнес: теория и практика. - 2018. - № 4. - С. 264-267.

46 Худжатов М.Б. Особенности таможенного контроля товаров турецкого производства на современном этапе/ М.Б. Худжатов // Маркетинг и логистика. — 2016. - №2 (4). – С. 41-47.

47 Худжатов М.Б. Ускорение таможенных операций при ввозе скоропортящихся товаров на таможенную территорию Таможенного союза / М.Б. Худжатов // Маркетинг и логистика. — 2016. - №3 (5). – С. 82-89.

48 Худжатов М.Б. Особенности таможенного декларирования товаров: плодоовощная продукция / М.Б. Худжатов // Маркетинг и логистика. – 2016. - № 5.

49 Чермянинов, Д. В. Таможенное право: учебник / Д. В. Чермянинов ; ред. Д. Н. Бахрах; Урал. гос. юрид. акад.. - М.: Юрайт, 2018. - 388 с.