


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
«21» июня 2022 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

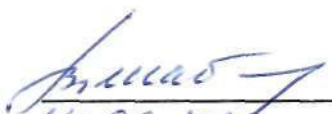
на тему: Таможенно-тарифное регулирование экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 737-ос1




Ю.В. Алексеева

Руководитель
доцент, к.т.н.


14.06.2022

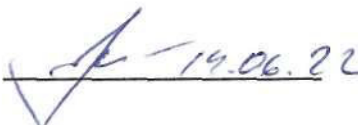
В.Е. Шабельский

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент


19.06.22

А.А. Иванищев

Благовещенск 2022

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

В.В. Ульянова

«25» 01 2022 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента

Александровой Юлии Владимировны

1. Тема дипломной работы

(проекта) Таможенно-тарифное регулирование экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС

(утверждено приказом от 25.01.2022 № 126-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 14.06.2022 г.

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

Результаты деятельности таможенных органов по таможенному контролю экспорта нефти за период 2018-2021 г.

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): 1. Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти 2. Анализ экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС

3. Проблемы воздействия таможенно-тарифного регулирования на экспорт нефти из России.
5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) _____

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

Шабельский Владимир Сергеевич, научный руководитель ВКР

7. Дата выдачи задания 26.01.2022 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) Шабельский Владимир Сергеевич,
(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

директор кафедры МБИТ ФМО АмГУ, канд. тех. наук

Задание принял к исполнению (дата) 26.01.2022 г.

Александрова Ю.В. (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 82 с., 26 таблиц, 25 рисунков, 51 источник.

НЕФТЬ, ЭКСПОРТ, МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА, РАЗВИТИЕ, ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ЕАЭС, ТАМОЖНЯ

Цель исследования: изучить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в ЕАЭС, выявить проблемы и определить пути его совершенствования.

Для достижения этой цели необходимо выполнить следующие задачи:

- изучить методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- рассмотреть нормативно-правовые акты, регламентирующие порядок таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;
- проанализировать инструменты таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и выявить проблемы их деятельности;
- изучить эффективность применения инструментов таможенно-тарифного регулирования при экспорте нефти;
- предложить пути совершенствования деятельности механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в ЕАЭС.

Объект исследования – система таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из РФ.

Предметом исследования являются инструменты регулирования экспорта нефти.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти	7
1.1 Место экспорта нефти на мировом рынке нефти	7
1.2 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования	14
1.3 Сущность планирования и организации экспортной деятельности	24
2 Оценка экспорта нефти из России в условиях ЕАЭС	28
2.1 Анализ экспорта в РФ	28
2.2 Товарная и географическая структура экспорта нефти из РФ	33
2.3 Внутреннее производство нефти в РФ	47
3 Оценка воздействия таможенно-тарифного регулирования на экспорта нефти из Россию	56
3.1 Проблемы воздействия таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России	56
3.2 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России	66
Заключение	74
Библиографический список	77

ВВЕДЕНИЕ

Внешняя торговля включает в себя продажу или экспорт и покупку и продажу товаров или услуг из одной страны в другую.

Целью внешней торговли является удовлетворение потребностей потребителей в определенных товарах.

Импорт имеет место, когда некоторые товары приходится покупать за границей либо потому, что они дефицитны или отсутствуют, либо потому, что они дешевле или более высокого качества в другой стране для удовлетворения внутреннего спроса.

Экспорт, с другой стороны, происходит, когда страна может производить определенный продукт с большей стоимостью или качеством или получать более высокую прибыль, что позволяет продавать его в другие страны.

Торговля между странами достигается за счет продвижения соглашений о сотрудничестве с участием компаний и правительств каждой страны для развития торговых отношений.

Кроме того, торговля на международном уровне регулируется рядом правил, договоров, соглашений или конвенций, в действие которых вмешиваются государства, компании и соответствующие законы.

Внешняя торговля важна для жизнеспособности экономики и удовлетворения потребностей соответствующих рынков. Кроме того, она повышает конкурентоспособность, укрепляет малые и средние предприятия и продвигает производственные цепочки, что приводит к благополучию и качеству жизни граждан.

Так одним из важных продуктов экспортируемых из РФ является нефть и нефтепродукты.

Цель исследования: изучить особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в ЕАЭС, выявить проблемы и определить пути его совершенствования.

Для достижения этой цели необходимо выполнить следующие задачи:

- изучить методы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;
- рассмотреть нормативно-правовые акты, регламентирующие порядок таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС;
- проанализировать инструменты таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и выявить проблемы их деятельности;
- изучить эффективность применения инструментов таможенно-тарифного регулирования при экспорте нефти;
- предложить пути совершенствования деятельности механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России в ЕАЭС.

Объект исследования – система таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из РФ.

Предметом исследования являются инструменты регулирования экспорта нефти.

При написании работы были использованы общенаучные (анализ, сравнение, описание) и специальные (сбор научных источников, сбор информации) методы исследования.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА НЕФТИ

1.1 Место экспорта нефти на мировом рынке нефти

Со второй половины двадцатого века международная торговля развивалась высокими темпами в условиях «взрывного» международного обмена. С 1960 по 2005 год мировой валовой внутренний продукт увеличился более чем в 28 раз, а мировой экспорт увеличился в 42 раза. По мнению западных специалистов, период между 1960 и 1970 годами можно назвать «золотым веком» в развитии мировой торговли. За тот же период мировой экспорт рос на 7% ежегодно. Но к середине 1970-х эта цифра упала до 5%. После резкого спада в начале 21 века международная торговля вновь начала демонстрировать устойчивые темпы роста.

На стабильность и неуклонный рост международной торговли повлиял ряд факторов:

- развитие международного разделения труда и интернационализация производства;

- обновление основного капитала, создание новых секторов экономики, рост национальной торговли, ускорение реконструкции старых;

- активизация транснациональных корпораций (ТНК) на мировом рынке;

- координация и либерализация мировой торговли на основе Генерального соглашения по тарифам и торговле;

- либерализация мировой торговли, отмена ограничений на импорт в большинстве стран и переход к возврату действующих таможенных пошлин для свободных экономических зон;

- развитие процессов экономической интеграции, устранение территориальных барьеров;

- появление общего рынка и зон свободной торговли.

Со второй половины XX века наблюдается значительное неравенство в динамике внешней торговли. Это сказалось на силовых отношениях между

странами на мировом рынке. Сильные позиции Соединенных Штатов были освобождены. Если в 1950 г. доля этой страны в мировом экспорте составляла 1/3, то к 2004 г. – 1/8. В свою очередь немцы приблизились к американцам, а в некоторые годы даже превзошли их. Помимо Германии, экспорт вырос и в другие страны Западной Европы. Западная Европа стала крупным центром международной торговли. Его экспорт в четыре раза превышает экспорт США

В последующие годы Япония совершила значительный скачок в международной торговле. Он стал лидером в экспорте машин и оборудования. Япония обогнала все остальные страны по количеству легковых и грузовых автомобилей, бытовой техники и электроники. Одна треть экспорта Японии идет в Соединенные Штаты. Дефицит торгового баланса США с Японией оценивается в 50-60 миллиардов долларов в год.

Снижение лидирующих позиций США в международной торговле в некоторой степени связано со снижением конкурентоспособности в обрабатывающей промышленности. Япония лидировала в соревновании. В этот период к ней присоединились «новые индустриальные страны» Азии — Сингапур и Тайвань.

Эксперты прогнозируют, что в первые годы XXI века конкуренцию составят США и страны Азии. К 2030 году конкурентоспособными станут три страны — США, Япония и Китай. На очереди Германия, Сингапур, Южная Корея, Индия, Малайзия и другие.

Сегодня развивающиеся страны остаются основными поставщиками сырья, продуктов питания и относительно простых готовых изделий на мировой рынок. Снижение спроса на сырье и продовольствие на мировом рынке привело к сокращению возможностей расширения экспорта промышленно развитых стран. Промышленно развитые страны будут продолжать увеличивать долю продовольствия и сырья (за исключением нефти) в мировом экспорте.

Экспорт этих товаров (не нефтяных) из развивающихся стран в мировом экспорте сократился с 40% в 1960 г. до 28% к началу XXI века.

Попытки развивающихся стран увеличить свой экспорт в обмен на промышленные товары наталкиваются на определенное сопротивление со стороны промышленно развитых стран. В то же время некоторые развивающиеся страны, особенно «новые индустриальные страны», начали налаживать значительные контакты по перекоординации своего экспорта на мировой рынок, увеличению доли готовой продукции, машин, инструментов и оборудования и других промышленных товаров. В начале XXI века доля промышленного экспорта развитых стран составляла 16 % всего мирового объема. В целом экспорт развивающихся стран («новых индустриальных стран») вместе взятых растет неравномерно, как по группам стран, так и по отраслям. В отличие от большинства развивающихся стран, «новые индустриальные страны», особенно три «маленьких дракона» Азии (Южная Корея, Тайвань, Сингапур), демонстрируют быстрый рост экспорта. Их доля в мировом экспорте составляет 10%. В течение следующего десятилетия быстрорастущая экономика КНР выросла на 3% (менее 1%). В настоящее время на США приходится 12 % мирового экспорта, на Западную Европу — 43 %, на Японию — 9 %.

В последние годы увеличивается доля Азиатско-Тихоокеанского региона в системе международных экономических отношений и международной торговли. Характеризуя основные тенденции географической направленности международной торговли, следует иметь в виду, что углубление международного разделения труда и развития приводит к уменьшению доли развивающихся стран во взаимной торговле между развитыми странами. Основной поток товаров идет между «большой тройкой» — США — Западной Европой — Японией. Годовой товарооборот между США и ЕС оценивается в 1,7 миллиарда долларов. 1/5 экспорта ЕС приходилось на США, а 1/6 импорта приходилось на США.

Поскольку промышленно развитые страны располагают сложными технологиями, они менее заинтересованы в таких избыточных продуктах из развивающихся стран. Часто сложное оборудование не требуется в

развивающихся странах из-за его несовместимости с существующими производственными циклами. Иногда даже в карман не помещается.

Наиболее динамичной и интенсивно развивающейся отраслью мировой торговли является продажа продукции перерабатывающей промышленности.

Значительно возросла роль торговли машинами и оборудованием. Важной тенденцией является расширение торговли этой группой товаров между промышленно развитыми странами. С ростом этого вида торговли резко увеличились услуги научно-технического, производственного, коммерческого, финансово-кредитного характера. Машина создала новые виды услуг, такие как активная торговля инструментами и оборудованием, инжиниринг, лизинг, консалтинг, информация и вычисления.

С 1980 по 2005 год экспорт машин, инструментов и оборудования в промышленно развитые страны увеличился почти в 4 раза. Особенно быстро растет экспорт электроники и электронного оборудования. На его долю приходится 25% всего экспорта машин и оборудования.

Одной из наиболее динамично развивающихся сфер международной торговли является торговля химическими веществами. Следует отметить, что спрос на энергоресурсы и сырье растет. Однако темпы торговли сырьем значительно отстают от общих темпов роста мировой торговли. Эта отсталость вынуждает производить материалы, которые могут заменить сырье, более экономичны в использовании и легче перерабатываются.

Спрос на продукты питания в мировой торговле снизился. Отчасти это связано с расширением производства продуктов питания.

Если мы посмотрим на структуру мировой торговли в первой половине двадцатого века (до Второй мировой войны) и в последующие годы, мы увидим значительные изменения. Если в первой половине века две трети мировой торговли приходилось на продовольствие, сырье и топливо, то к концу века на торговлю приходилась одна четверть. Продукция товарной обрабатывающей промышленности выросла на 1/3-1/4. Наконец, к концу XX века его выпуск вырос более чем на 1/3. Это продажа машин и оборудования.

По данным международных организаций (ООН, МВФ), с 1980 по 2005 год международная торговля росла в среднем на 5% ежегодно.

Быстрый рост мировой торговли в основном обусловлен улучшением экономической конъюнктуры в США, Италии, Канаде, Испании, а также в промышленно развитых странах (кроме Японии) Дальнего Востока и Латинской Америки.

Когда мы смотрим на роль отдельных стран в развитии мировой торговли, то видим, что крупнейшим экспортером и импортером являются США. За США следуют Германия и Япония. В первую десятку торговых стран входят Франция, Великобритания, Италия, Канада, Нидерланды и Бельгия (включая Люксембург). По данным Всемирной торговой организации (ВТО), Россия занимает 20-е место по экспорту и 25-е место по импорту. Россия занимает 16-е место по объему внешней торговли. Китай, Сингапур, Чили и Финляндия переживают значительный рост динамичного развития экспорта. Центральная и Восточная Европа в целом является вторым по величине экспортером после Азии. При анализе процессов, происходящих в мировой торговле, основной ее тенденцией является либерализация. Произошло значительное снижение уровня таможенных пошлин, сняты многие ограничения, квоты и т.д. Однако есть ряд проблем. Одной из основных является эскалация протекционистской тенденции на уровне экономических группировок, торгово-экономических блоков страны, противостоящих друг другу по многим направлениям.

По первой оценке при формировании торгово-экономических блоков сегодня в этих регионах осуществляется 42% мировой торговли. Более известные регионы включают Европейскую ассоциацию свободной торговли (YEESA), Европейский союз (ЕС), Североамериканскую зону свободной торговли (NFEA), Азиатско-тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) и другие.

В начале 1990-х годов стало ясно, что открытие в стране крупных месторождений нефти и газа, способных увеличить объем доказанных запасов.

Для проведения крупномасштабных исследований был создан международный консорциум СССР. Он отвечал за оценку воздействия на окружающую среду, экологический мониторинг, обучение и переподготовку кадров, организацию инвестиционных процессов и повышение эффективности освоения подводного шельфа для проведения комплекса качественных геофизических работ. Несмотря на пессимистичные оценки, в связи с социально-экономической ситуацией прикаспийские государства приступили к развитию своих национальных секторов.

В мировой экономике все участники стремятся расширить свои экономические связи и стимулировать международное разделение труда. Требования и возможности такого участия обнаруживаются в работах классиков экономической мысли Д. Рикардо и А. Смита по теории сравнительных преимуществ и международной торговли. А их преемники доказали необходимость специализации стран на производстве определенных продуктов, в частности, государство должно экспортировать менее дорогие товары, чем в других странах. Развитие этих концепций, теорий факторов производства привело страны к развитию своей экономики в областях, основанных на имеющихся ресурсах. Это объективно обусловило необходимое участие национальных экономик в международном разделении труда.

В современной мировой экономике факторные преимущества не играют большой роли в экономической структуре и специализации. Технический прогресс послужил основой для расширения экспортной специализации стран, например, большинство стран, не обладающих природными ресурсами, расширяют свое участие в мирохозяйственных процессах.

Учитывая ограниченные возможности расширения сырьевых запасов и нестабильность доходов стран из-за колебаний, страна стремится развивать перерабатывающий сектор, завершить построение технологических цепочек, создать общий цикл «нефть — добыча — переработка» и диверсифицировать экспорт.

В своем Послании «Процветание, безопасность и повышение уровня

жизни народа РФ» Президент РФ отметил, что Россия обладает большими природными и энергетическими ресурсами.

В стране есть месторождения нефти и газа, благодаря которым РФ входит в десятку крупнейших нефтедобывающих стран. Однако мировой опыт показывает, что многие страны, богатые природными ресурсами, не в состоянии использовать их должным образом.

Согласно «Стратегической программе - 2030», разработка запасов нефти и газа в ближайшие три десятилетия окажет значительное влияние на экономику страны.

Для более детального изучения российских запасов нефти необходимо комплексно решать вопросы нефтяной промышленности государств. Еще одна причина общей для этих стран проблемы заключается в том, что экономические, политические, экологические и социальные перспективы этих стран зависят от результатов работы на шельфе.

Разрыв экономических связей, технологическая отсталость, моральный износ основных фондов, девальвация, потеря оборотных средств, спад платежей и производства побудили независимые государства искать пути выхода на мировой рынок.

Прикаспийские государства, особенно Азербайджан и РФ, выбрали нефтяную политику в качестве основы экономической политики для преодоления рецессии и стабилизации добычи.

Неравномерное распределение нефти вызвало обеспокоенность по поводу национальных секторов и подняло юридические вопросы.

Обладая большими природными ресурсами нефти и газа, страна играет ключевую роль в процессе рыночных преобразований, их освоения и комплексного развития нефтегазового сектора. В связи с этим углубляются вопросы равноправной реализации всех частей стратегии освоения морского шельфа и развития нефтегазовой отрасли в целом, включая экспорт, транспортировку, внутреннюю переработку.

Несмотря на удаленность каспийской нефти от основных магистралей,

географическое положение Каспийского моря открыло широкий спектр деятельности для заинтересованных сторон, участвующих в строительстве эффективной системы трубопроводов для доставки углеводородов на мировые рынки. Рост добычи на разведанных и разрабатываемых месторождениях позволит увеличить пропускную способность экспортных нефтепроводов до 50 млн тонн в год. Развитие проектов подводного шельфа позволит увеличить общую мощность экспортных систем до 70-120 млн тонн в год . тонн .

По мнению многих исследователей, каспийская проблема – это проблема транспортировки нефти. Рынок нефти зависит от направления транспортировки. Каспийская нефть может быть не нужна Европе, а благодаря растущему спросу на азиатском рынке каспийская нефть может найти свое место, несмотря на высокие транспортные расходы.

Потенциальными рынками сбыта российской нефти являются рынки стран СНГ, Черноморского бассейна, Средиземноморья, Персидского залива и Китая.

Впервые вопрос строительства магистральных трубопроводов для транспортировки каспийской нефти был поднят в начале 90 -х годов Султанатом Оман, который консультировал РФцев по морскому месторождению. С 1992 года началось изучение возможных маршрутов экспортных нефтепроводов, и совместно с нефтяными компаниями инжиниринговыми фирмами были разработаны и предложены различные проекты будущих экспортных нефтепроводов.

Наряду со строительством новых трасс нефтепроводов одним из наиболее актуальных вопросов является эффективное использование существующих нефтепроводов. Порты будут играть важную роль в решении проблем транспортировки каспийской нефти.

1.2 Понятие и сущность таможенно-тарифного регулирования

Таким образом, нефтяные запасы каспийского шельфа включают в себя инвестиционные фонды с оперативной транспортировкой, и только их

достаточность может открыть путь каспийской нефти на мировой рынок и оказать положительный социально - экономический эффект.

Процесс прямого и косвенного вмешательства страны во внешнеэкономическую деятельность посредством воздействия на объем и состав экспорта и импорта для обеспечения внутренней занятости, достижения экономического роста, обеспечения макроэкономической стабильности, улучшения платежного баланса и регулирования валютного курса в целях строительства. Такие меры, предпринимаемые государством, называются торговой политикой. Торговая политика является относительно самостоятельным направлением налогово-бюджетной политики, включающим регулирование внешней торговли посредством налогов, субсидий, валютного контроля и прямых ограничений на импорт или экспорт.

Любые меры, принимаемые для ограничения внешней торговли, будут иметь краткосрочный эффект. Однако в долгосрочной перспективе только свободная торговля позволит эффективно распределять экономические ресурсы. Именно поэтому многие экономисты считают, что свободная внешнеторговая политика более полезна для улучшения экономики и уровня жизни населения, поскольку ее либерализация создает больше возможностей для более эффективного использования экономических ресурсов, чем ограничение внешней торговли.

Хотя свободная торговля может быть выгодна с точки зрения мировой экономики, свободная торговля не всегда выгодна с точки зрения интересов экономики страны.

Существует более 50 видов методов ограничения внешней торговли. Одни из них направлены на пополнение государственной казны, другие – на ограничение импорта в целом, третьи – на ограничение или стимулирование экспорта. На практике используются как описательные, так и неописательные методы регулирования внешней торговли.

К тарифным методам относятся введение ввозных и экспортных пошлин, к нетарифным – субсидии экспортерам и производителям, квоты,

лицензирование и др.

Таможенные пошлины в основном делятся на ввозные пошлины и вывозные пошлины.

Импортные пошлины устанавливаются для пополнения государственного бюджета и регулирования потока иностранных товаров на внутренние рынки. Экспортные пошлины устанавливаются с целью недопущения дефицита продукции, пользующейся повышенным спросом в стране.

Таможенные пошлины, беспошлинные товары, товары, запрещенные к ввозу и вывозу, а также ставки таможенных пошлин, т. е. их регламентированный перечень, называются таможенными тарифами.

Составление таможенных тарифов на основе товарных классификаторов (классификаторов), включающих перечень товаров, распределенных по природным различиям (фауна и флора), степени переработки (сырье, полуфабрикаты, готовая продукция).

Наиболее распространенным методом регулирования международной торговли являются тарифы, т. е. ввозные таможенные пошлины.

Существуют специальные виды импортных тарифов и специальные виды тарифов. Специальные пошлины устанавливаются на единицу ввозимого товара. Например, 2 евро за баррель нефти.

Последствия обоих видов импортных тарифов почти одинаковы, что мы и рассмотрим на следующем графике.

Например, до введения импортных тарифов объем внутреннего производства равнялся S_1 , а объем внутреннего спроса равнялся D_1 . Разница между спросом и предложением ($D_1 - S_1$) компенсируется импортом. Когда экономика страны была закрыта, уровень цен был бы равен P_e , а баланс спроса и предложения установился бы на уровне E . Благодаря открытости экономики страны и отсутствию ограничений на импорт цены на внутреннем рынке совпадают с ценами мирового рынка P_w . В результате введения импортных пошлин внутренние цены вырастут с P_w до P_d . Результат:

Внутренняя цена импортируемых товаров = Цена мирового рынка +

(Цена мирового рынка x Тарифная ставка).

По мнению экспертов, выступающих за введение таможенных тарифов, импортных тарифов:

- позволяет стране защитить свою оборонную промышленность;
- обеспечивает рост занятости в стране и стимулирует совокупный спрос, увеличится чистый экспорт за счет относительно ограниченного импорта и улучшится платежный баланс по текущим операциям;
- необходимые для защиты новых отраслей народного хозяйства;
- служит источником дохода для государственного бюджета;
- защищает отечественных производителей от иностранной конкуренции в форме демпинга;
- является инструментом управления структурной перестройкой экономики и способствует прогрессу в экономике страны и т. д.

В условиях подъема национальной экономики многие страны проводят политику протекционизма, чтобы защитить своих производителей от иностранной конкуренции. В противном случае «ломка» местного бизнеса чревата безработицей в обществе.

Существуют также противоположные взгляды на введение таможенных пошлин. Это связано с тем, что мысль о том, что перечисленные результаты могут быть достигнуты другими средствами за счет меньших потерь, в какой-то мере оправдана.

Во-первых, импортные тарифы приводят к снижению уровня жизни потребителей.

Во-вторых, в результате введения импортных пошлин происходит растрата ресурсов в защищаемых ими отраслях.¹

В-третьих, возможности страны вводить тарифы и устанавливать их ставки ограничены международными соглашениями.²

По экономическому содержанию таможенные пошлины подразделяются

¹Горбухов, В. А. Таможенное право России. М.: Омега-Л, 2018. С. 111.

²Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2010. - 428 с.

следующим образом:



Рисунок 1 – Виды таможенных пошлин³

Высокие импортные пошлины на монопольное ценообразование на внутреннем рынке могут иметь экспансивный характер, поскольку они способствуют демпингу и экспорту капитала.

¹⁴Габричидзе, Б.Н. Практика применения Таможенного Кодекса РФ / Б.Н. Габричидзе. - М.: Книжный мир, 2018. - 496 с.

Нетарифные барьеры можно разделить на три группы:

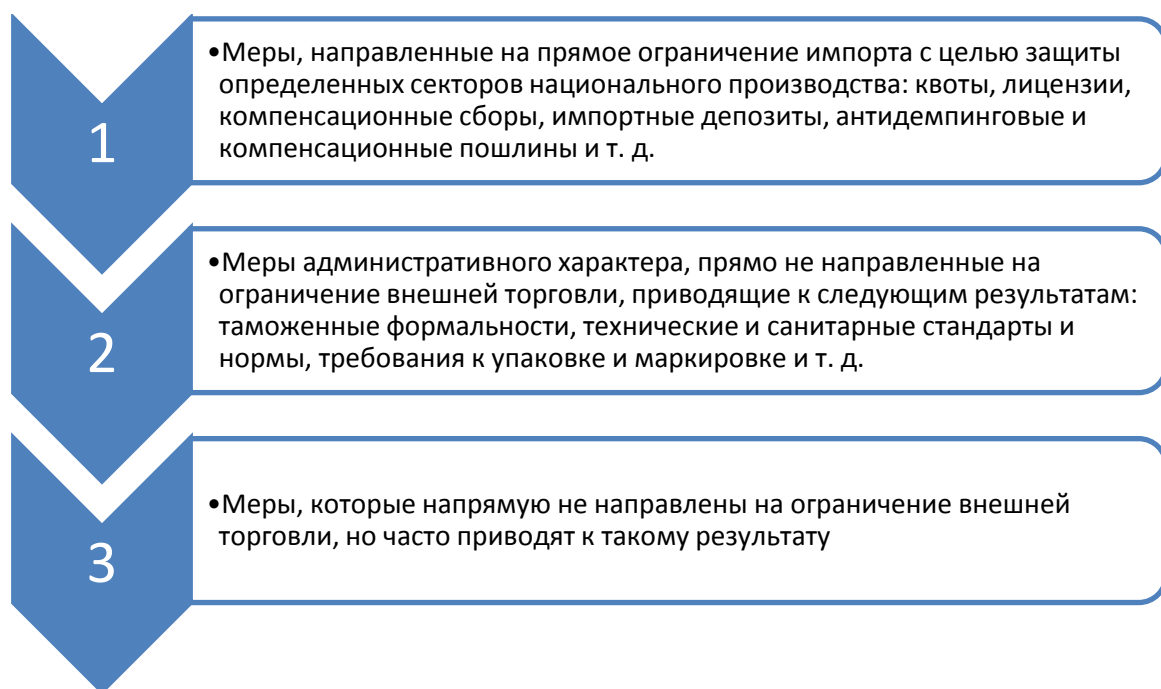


Рисунок 2 - Нетарифные меры⁴

Классификация нетарифных барьеров по механизму действия широко распространена, все нетарифные барьеры делятся на семь категорий:

- тарифные меры - таможенные пошлины, внутренние налоги, специальные сборы, взимаемые при ввозе иностранных товаров;
- меры ценового контроля, направленные на защиту интересов отечественных производителей (компенсационные и антидемпинговые меры и пошлины);
- финансовые меры предусматривают специальные процедуры по совершенствованию валютных операций для регулирования внешней торговли;
- количественное регулирование, т.е. установление количественных ограничений на производство и импорт товаров;
- автоматическое лицензирование - контроль объема и направления движения товаров (мониторинг);
- осуществление государственной монополии на внешнюю торговлю в целом или на отдельные товары;

⁴Торбухов, В. А. Таможенное право России. М.: Омега-Л, 2018. С. 111.

- технические барьеры, т.е. контроль за соответствием импортных товаров национальным стандартам.⁵

Различают следующие основные типы лицензий:

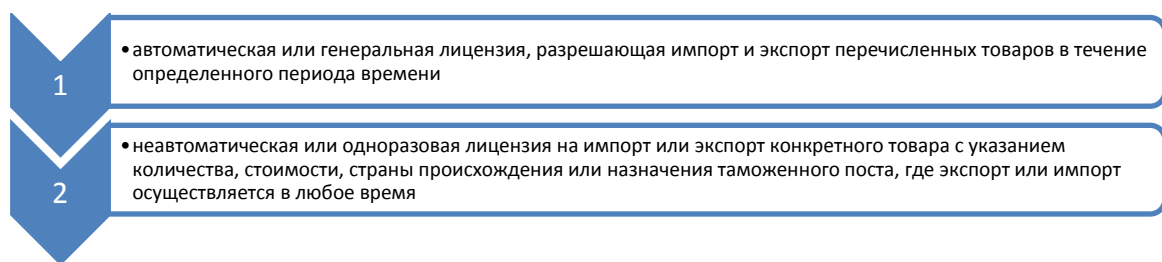


Рисунок 3 – Типы лицензий

К дополнительным платежам относятся различные административные, таможенные, гербовые и статистические сборы. Они могут помочь ограничить импорт. Они используются, когда применение таможенных пошлин политически нецелесообразно и в целом возможно.⁶

Согласно Таможенного кодекса ЕАЭС таможенная политика РФ:

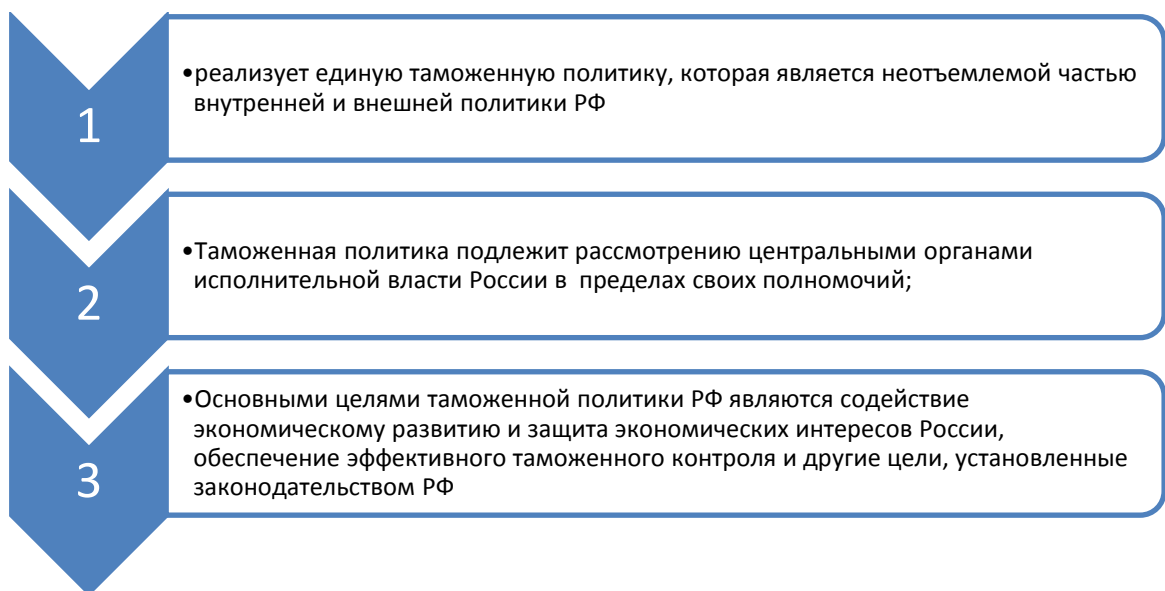


Рисунок 4 - Таможенная политика РФ⁷

¹³Смитиенко, Б.М. Внешнеэкономическая деятельность / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова, и др.. - М.: Мастерство, 2017. - 304 с.

⁶Малеванная А.А. К вопросу о таможенно-тарифном регулировании в Российской Федерации // Экономика и социум. 2016. № 11-1(30). С. 876.

⁷Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2010. - 428 с.

По соглашению ЕАЭС таможенно-тарифное регулирование основывается на следующих принципах:⁸

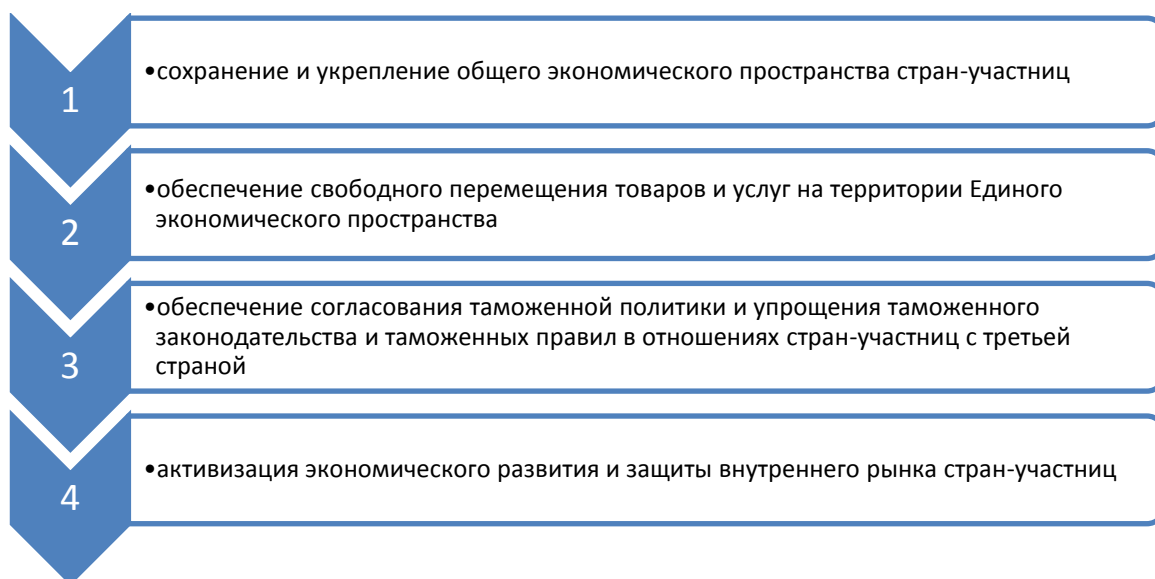


Рисунок 5 – Принципы таможенно-тарифного регулирования

Основой таможенно-тарифного регулирования является Единый таможенный тариф Таможенного союза (ТС ЕАЭС).

Основными целями Единого таможенного тарифа являются:

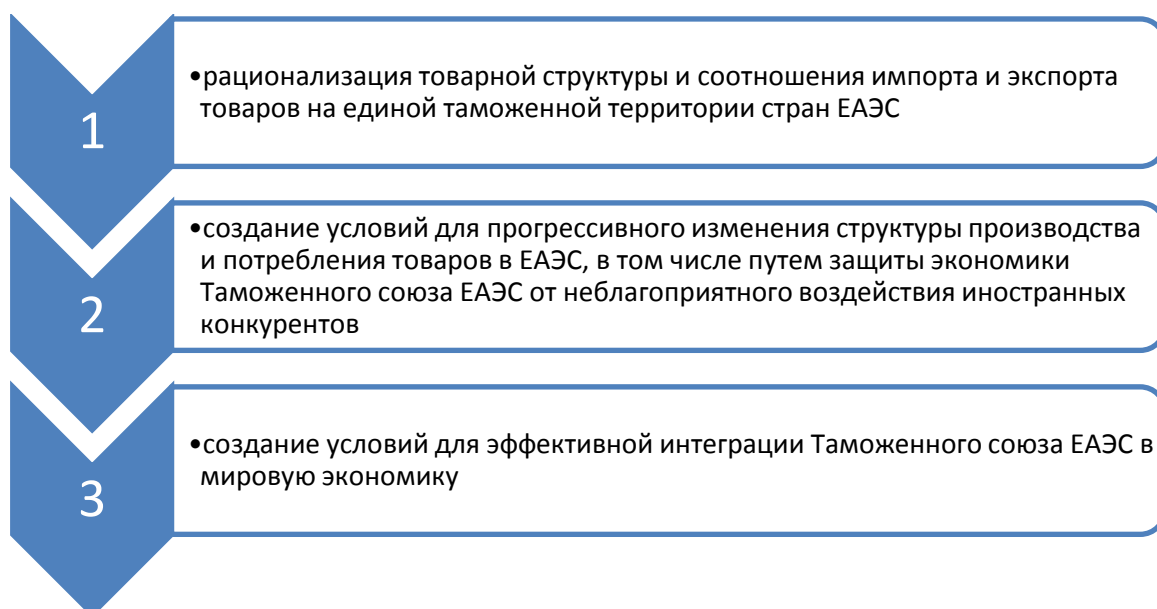


Рисунок 6 - Цели Единого таможенного тарифа⁹

¹²Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Актуальная редакция ТК ЕАЭС от 01.01.2021 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2021.

⁹Горбухов, В. А. Таможенное право России. М.: Омега-Л, 2018. С. 111.

Ставки ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа должны быть едиными и не подлежат изменению в отношении лиц, перемещающих товары, видов операций и иных условий через таможенную границу.

С начала действия Единого таможенного тарифа (ЕТТ) в Беларуси, Армении, РФе и России было выполнено 40 % общей тарифной ставки ввозных таможенных пошлин.¹⁰

Во многих случаях экспортные субсидии используются во многих странах как мера поощрения экспорта со стороны государства. Сюда входит прямое финансирование проектных работ и экспортоориентированного производства либо предоставление льготных кредитов из государственного бюджета на эти цели.

Экспортные субсидии используются в различных формах. Это включает:

- льготные кредиты компаниям-экспортерам или иностранным партнерам;
- возмещение расходов на рекламу за счет государства, бесплатное информирование о конъюнктуре рынка ;
- предоставление налоговых льгот компаниям в соответствии с долей экспорта в производстве;
- прямые субсидии.

Предоставление экспортных субсидий повысит конкурентоспособность отечественных производителей на внешних рынках. Однако компенсационные импортные пошлины, введенные странами-импортерами, могут свести на нет это преимущество. В результате экспортер потеряет государственный бюджет, а импортер получит дополнительную выручку. Это событие является одним из проявлений борьбы с демпингом.

Антидемпинговые пошлины широко используются в мировой практике и включают в себя дополнительные ввозные пошлины. Они обычно устанавливаются на экспортируемую продукцию по ценам ниже мировых или

¹⁴Габричидзе, Б.Н. Практика применения Таможенного Кодекса РФ . - М.: Книжный мир, 2018. С.355.

внутренних цен страны-импортера. Решение о введении этих пошлин принимается Международным Судом по заявлению местных производителей и продавцов и определяет размер и порядок уплаты. Например, антидемпинговые пошлины активно применяются в отношении бывших советских республик, увеличивших экспорт сырья на мировые рынки с целью пополнения своих валютных ресурсов.

Последствия введения тарифов или экспортных пошлин на экспорт прямо противоположны последствиям введения импортных пошлин. В случае введения экспортных пошлин внутренняя цена продукции снижается от ее внешней цены. В таких условиях внутреннее потребление увеличится, а производство и экспорт сократятся. В результате введения экспортных пошлин отечественные производители понесут убытки. Если потребители выиграют от снижения внутренних цен по сравнению с рыночными ценами, выиграет и государство.¹¹

Добровольные экспортные ограничения — это разновидность экспортной квоты, которая ограничивает «добровольный» экспорт из определенных стран в определенные страны.

Здесь слово «необязательно» условно. Это связано с тем, что страна-экспортер ограничивает объем экспорта, чтобы не столкнуться с какими-либо неудобствами в торговой политике своих партнеров.

Добровольные экспортные ограничения имеют две характеристики:

1. Добровольные ограничения экспорта менее заметны, чем установление тарифов и квот для внутренних потребителей. Поэтому потребители игнорируют их и не протестуют против власти.

2. В случае добровольных экспортных ограничений иностранные потребители могут устанавливать более высокую цену на приобретаемый ими экспортный товар.

Таким образом, иностранцы добровольно компенсируют убытки,

¹¹ Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

понесенные экспортером в условиях экспортных ограничений, за счет повышения цен.

Каждый из рассмотренных методов торговой политики имеет как положительные, так и отрицательные последствия. По мере повышения уровня конкурентоспособности экономики страны внешняя торговля будет либерализоваться. Членство страны в международных торговых организациях является одним из законных результатов этого процесса. Либерализация внешней торговли приведет к дальнейшему развитию рыночных отношений в экономике.

1.3 Сущность планирования и организации экспортной деятельности

Внешнеторговые отношения являются одним из важных направлений международного сотрудничества, установление научно-технических и культурных связей с разными странами, установление между ними дипломатических отношений будет способствовать активному и всестороннему развитию экономики, решению социально-экономических проблем.

Ни одна страна мира, будь она мала или велика, на любом уровне развития не может достичь своей цели без внешнеэкономических связей. Поскольку ассортимент производимой в мире продукции составляет несколько миллионов наименований, ни одна страна не имеет возможности производить их самостоятельно. В ряде случаев дешевле импортировать (закупать) отдельные виды продукции из других стран, чем производить их самостоятельно. Поэтому внешняя торговля играет важную роль в удовлетворении различных требований государства, повышении социально-экономического роста и эффективности. Она сближает народы и нации и в конечном итоге увеличивает могущество государства, повышая уровень жизни населения.

Рациональное осуществление внешнеэкономических связей позволит обеспечить широкое развитие различных отраслей экономики. Совершенствование промышленного и сельскохозяйственного производства, оснащение его современным оборудованием и технологиями

создаст основу для более эффективного использования трудовых ресурсов, природных ископаемых. Рациональные и более эффективные внешнеэкономические связи позволят стране успешно решать стоящие перед ней социально-экономические задачи.

Умелое использование научно-технических достижений разных стран способствует широкому внедрению и распространению в производство лучших мировых практик. В то же время наука и техника платят за решение текущих задач.

Содержание внешнеэкономических связей определяется характером, структурой, динамикой и уровнем развития производственных отношений и производительных сил в странах-партнерах и во всем мире. Внешнеэкономические отношения строятся на принципах взаимной выгоды и равноправия стран.

Участие России в международной торговле основано на расширении товарооборота со странами мира. Это позволяет находить рациональные и эффективные решения непростых сегодня задач.

Внешнеторговая политика является относительно самостоятельной областью налогово-бюджетной политики, включающей регулирование внешней торговли посредством налогов, субсидий, валютного контроля и прямых ограничений на импорт или экспорт.¹²

Наиболее распространенным методом регулирования внешней торговли является введение тарифов на импорт, что приводит к повышению внутренних цен. Убытки потребителей от введения импортных тарифов будут больше, чем выгоды для производителей и государства. Соотношение прибыли и убытков от введения импортных пошлин неоднозначно. Однако импортные тарифы широко используются для защиты отечественных производителей и балансировки платежного баланса.

В целях защиты отечественных производителей также используется

¹² Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

метод предоставления субсидий производителям.

Экспортные субсидии используются для увеличения валютных поступлений, чтобы избежать излишков продукции, чтобы занять внешние рынки. Использование экспортных субсидий не должно приводить к демпингу, так как демпинг запрещен правилами международной торговли.

Лицензирование и квотирование внешнеэкономической деятельности являются прямыми способами регулирования международной торговли. Инструменты и меры внешнеторговой политики выбираются в соответствии с решаемыми задачами в зависимости от состояния экономики страны.¹³

Внешнеторговая политика относится к государственной политике, которая напрямую влияет на объем экспортируемых и импортируемых товаров и услуг. Наиболее распространенной формой внешнеторговой политики является введение пошлин, т. е. применение фактических налогов и квот на ввоз ввозимых товаров, вернее, ограничение объема иностранных товаров, которые могут быть проданы внутри страны.

Иногда торговая политика, проводимая страной, носит завуалированный характер.

Например, правительство США часто оказывает влияние на японских автопроизводителей, чтобы заставить их сократить количество продукции, которую они экспортируют в Соединенные Штаты.

Это так называемое ограничение добровольного вывоза на самом деле осуществляется не произвольно, а по существу является импортной квотой. Рассмотрим макроэкономические последствия различных видов внешнеторговой политики.

Предположим, представители американского автомобилестроения обеспокоены конкуренцией со стороны японских компаний и уговаривают правительство США установить квоты на импорт автомобилей.

¹³ Вердиев Д. А. Доходы федерального бюджета, пути их роста // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 12. С. 14–17.

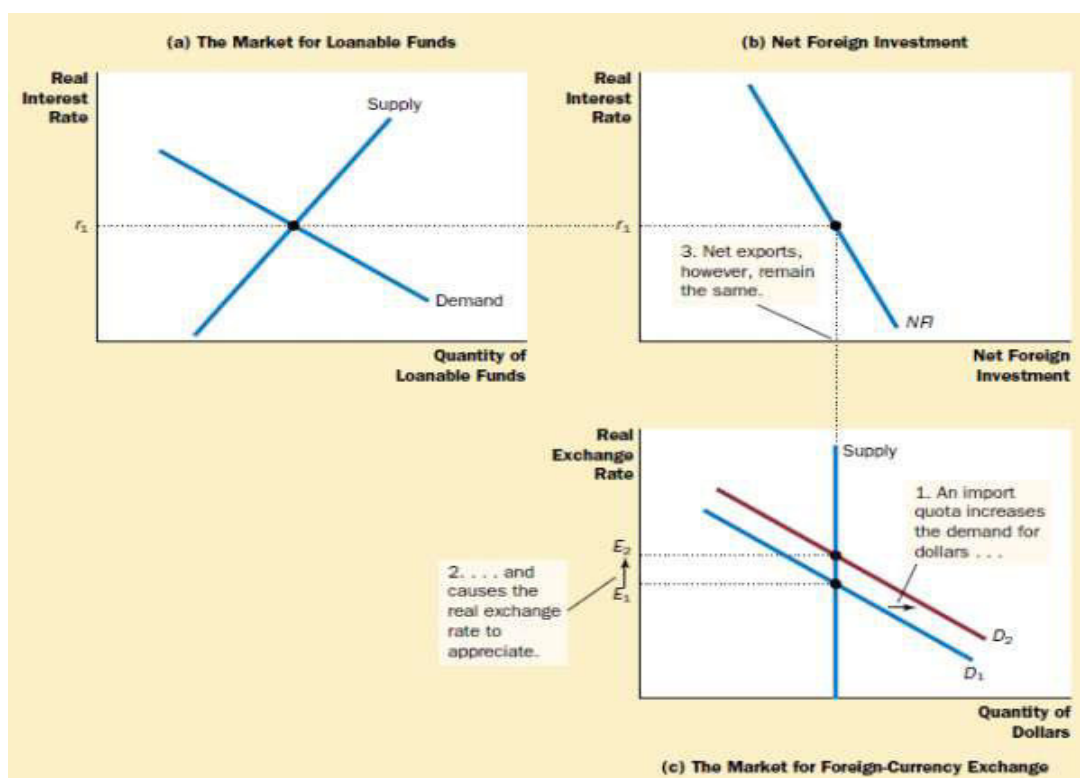


Рисунок 7 – Графики внешнеторгового оборота

Таким образом, введение импортных квот на японские автомобили увеличит чистый экспорт американских автомобилей и сократит чистый экспорт самолетов. При этом чистый экспорт из США в Японию увеличится, а чистый экспорт товаров и услуг из США в Европу уменьшится. Однако общий торговый баланс экономики США остается неизменным.

Таким образом, результат различных форм внешней торговли является микроэкономическим, а не макроэкономическим. Хотя сторонники ограничительных мер часто (но недостаточно обоснованно) утверждают, что предлагаемые меры улучшат торговый баланс страны, в первую очередь они защищают интересы отдельных фирм или отраслей. Поэтому неудивительно слышать, что руководители General Motors поддерживают введение квот на импорт японских автомобилей. Экономисты почти всегда выступают против таких мер. Свободная торговля позволяет экономикам разных стран специализироваться на производстве разных видов продукции, тем самым повышая материальное благосостояние населения.

2 ОЦЕНКА ЭКСПОРТА НЕФТИ ИЗ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

2.1 Анализ экспорта в РФ

Важную роль в экономической стратегии государства играет экспортно-ориентированная политика, направленная на регулирование и развитие внешнеэкономических связей с ближним и дальним зарубежьем, активное участие страны в международном разделении труда. Основной задачей экспортноориентированной стратегии является поиск перспективных экспортных отраслей, достижение эффективности производства за счет выпуска конкурентоспособной, качественной продукции с высокими темпами экономического роста и постоянным спросом.

Экспортная направленность страны отражает характер экономических отношений страны с другими странами, направленных на закрепление на мировом рынке продукции и производства. Суть экспортной ориентации как процесса заключается, с одной стороны, в открытости и поддержке экономики, а, с другой стороны, в сближении определенных макроэкономических систем страны и поддержании экономических отношений при этом движении. Целью экспортноориентированной политики является достижение эффективности производства за счет выпуска продукции, пользующейся постоянным спросом при высоких темпах экономического роста или пользующейся постоянным спросом на мировом рынке. Одним из таких продуктов является нефть.

В РФ минерально-сырьевой комплекс быстрее адаптировался к потребностям мирового рынка.

Причина, по которой отраслевая структура российского экспорта не меняется уже много лет, связана с тем, что не изменился перечень товаров, дающих большую валютную выручку. В этот перечень товаров входит, в первую очередь, продукция топливно-энергетического и металлургического комплексов. В целом структура экспорта однородна по содержанию и включает товарные позиции, занимающие наибольшую долю в общем объеме экспорта. Об этом свидетельствует тот факт, что в российском экспорте

преобладают сырье и полуфабрикаты. Рост стоимости российского экспорта обусловлен, прежде всего, улучшением конъюнктуры мировых товарных рынков, а также ростом производства сырья.

Данные внешней торговли, свидетельствующие об участии РФ в международном разделении труда, показывают, что страна не в состоянии реализовать свой экономический потенциал.

За последние 7 лет Россия постепенно углубила свое участие в мировой торговле. Годовые показатели внешнеторгового оборота, экспорта и импорта с 2015 года колебались на следующих уровнях : внешнеторговый оборот в 2015 году составил 526 млн.долл.США и за 7 лет вырос до 785 млн.долл.США. По экспорту этот разрыв неуклонно растет - 343 млн долл. до 491 млн.долл. в 2021 г. Импорт в 2015 году также составил 182,7 млн.долл. и вырос до 293 млн.долл.

Федеральная таможенная служба России в начале 2022 года представила данные статистики о результатах внешней торговли нашей страны за минувший год.

Представим в таблице 1 показатели внешней торговли России за 2015 – 2021 гг.

Таблица 1 – Показатели внешней торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Экспорт	343542,8	285491	357083	450039	423242	336394	491580
Импорт	182718,7	182262	226966	238110	244142	231430	293420
Итого	526261,5	467753	584049	688149	667384	567824	785000
Сальдо внешней торговли	160824,1	103229	130117	211929	179100	104964	198160

К отличительным чертам внешнеэкономической деятельности можно отнести положительное сальдо внешней торговли, начавшееся в 2015 г. За рассматриваемый период этот показатель увеличился с 160 млн.долл. до 198 млн.долл (табл. 1).

В абсолютном выражении положительное сальдо внешнеторгового баланса РФ можно уверенно переносить на компании из таких стран, как Китай, Германия, где на протяжении ряда лет наблюдается преимущество экспорта над импортом.

Это результат либерализации внешнеэкономических связей, совершенствования системы регулирования внешнеэкономической деятельности, улучшения доступа традиционных товаров на внешние рынки.

Имея статус независимого государства на мировой арене, Россия воспринимается как полноправный субъект международных экономических отношений. Результатом стал рост количественных и качественных показателей внешнеэкономического сектора страны, что значительно повысило роль и место страны в мирохозяйственных связях.

Объём российского экспорта в 3 раза превысил импорт и установил рекорд.

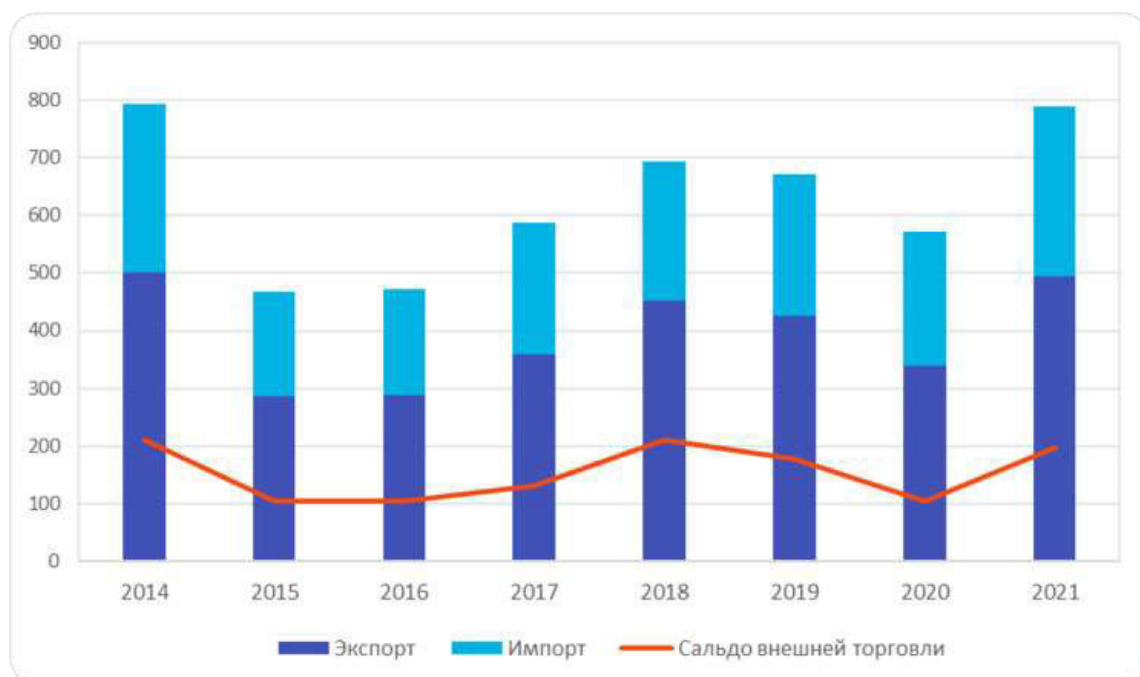


Рисунок 8 - Динамика товарооборота России, млрд долл.

Рассчитаем динамику показателей внешней торговли России за 2015-2021 гг. в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика показателей внешней торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

	2016/2015	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Экспорт	-58051,8	71592	92956	-26797	-86848	155186
Импорт	-456,7	44704	11144	6032	-12712	61990
Итого	-58508,5	116296	104100	-20765	-99560	217176
Сальдо внешней торговли	-57595,1	26888	81812	-32829	-74136	93196

Соответствие между темпами роста всего экспорта и темпами роста ВВП отражает тенденцию изменения степени участия страны в международном разделении труда (МОТ), что показано в следующей таблице (табл. 2).

Как видно из таблицы 2 , в целом темп роста всего экспорта близок к производству всей совокупности товаров и услуг, что свидетельствует о дальнейшем вовлечении отечественных факторов производства в мировую экономику. Однако если посмотреть на эти показатели по годам, то окажется, что темпы роста носят недостаточно систематический характер, что свидетельствует о том, что страна не использовала свой экспортный потенциал.

Однако этот показатель отражает не только динамику экспорта, но и отражает тенденцию развития концентрации ВВП в стране.

В 2017 и 2018 гг. имеет место рост сальдо внешней торговли, что является положительной динамикой, но в 2019 и 2020 гг. происходит снижение, что приводит к замедлению роста экономики.

По данным ФТС, экспорт России в 2021 году составил 491 млрд долл. США и по сравнению с 2020 годом увеличился на 155 млрд.долл. Импорт же вырос на 62 млрд.долл.США в 2021 году. При этом рост экспорта в 2 раза превысил импорт.

Следует отметить, что динамика индекса производства в стране существенно отклонялась от динамики индекса экспорта отечественной продукции. Экспортное производство в стране состоит из определенных анклавов, практически не связанных с другими отраслями экономики . Отсюда можно сделать вывод, что экспортно-импортная политика страны не в полной

мере учитывает взаимное согласие и взаимодополняемость на внутреннем и внешнем рынках.

Рассчитаем темп роста внешней торговли России за 2015-2021 гг.

Таблица 3 – Темп роста и прироста внешней торговли России за 2015-2021 гг.

В МЛН. ДОЛЛ.

Показатели	Темп роста, %						Темп прироста, %					
	2016/ 2015	2017/20 16	2018/20 17	2019/ 2018	2020/ 2019	2021/20 20	2016/ 2015	2017/ 2016	2018/ 2017	2019/ 2018	2020/ 2019	2021/ 2020
Экспорт	99,75	124,53	126,03	94,05	79,48	146,13	-0,25	24,53	26,03	-5,95	-20,52	46,13
Импорт	64,19	126,05	104,91	102,53	94,79	126,79	-35,81	26,05	4,91	2,53	-5,21	26,79
Итого	88,88	124,86	117,82	96,98	85,08	138,25	-11,12	24,86	17,82	-3,02	-14,92	38,25
Сальдо внешней торговли	99,75	124,53	162,88	84,51	58,61	188,79	-0,25	24,53	62,88	-25,49	-41,39	88,79

Как видно из таблицы 3, прозрачность экономики за рассматриваемый период снизилась с 88,8 % до 38,25 %. Снижение на 50 обусловлено снижением доли экспорта на 54 % и снижением доли импорта на 38 %.

Товарная структура внешней торговли РФ за многие годы практически не изменилась. При этом можно сказать, что перечень товаров, дающих наибольший валютный доход, ничуть не изменился. Перечень товаров, являющихся основным источником валютных поступлений, не превышает десяти позиций. К ним относятся, в первую очередь, нефть, газ, цветные металлы, черные металлы, пшеница и др. Наибольшие валютные поступления приходятся на экспорт топлива и сырья. Доля нефти и газового конденсата в общем объеме экспорта минеральной продукции варьируется от 84% до 90% в зависимости от ценовых условий. Следующей крупной товарной позицией являются черные металлы (руды, прокат, ферросплавы), следующей - цветные металлы (медь, алюминий, цинк, свинец, золото) и последней - пшеница (табл. 4).

Так, наблюдаем, что в 2016, 2019 и 2020 гг. внешнеторговый оборот имеет снижение, динамика снижения составила в 2016 году 11,12 %, в 2019 году – 3,02 % и в 2020 году – 14,92 %.

При этом рост внешнеторгового оборота РФ происходит в 2017 году на 24,86 %, в 2018 году на 17,82 % и в 2021 году на 38,25 %.

2.2 Товарная и географическая структура экспорта нефти из РФ

Составим таблицу 4 для анализа состава экспорта¹⁴.

Таблица 4 – Анализ состава экспорта России за 2016 – 2021 гг.

Вид товара	Годы						Изменение				
	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2017/ 2016	2018/ 2017	2019/ 2018	2020/ 2019	2021/ 2020
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Минеральные продукты	134,9	177,5	242,7	226,9	146,9	214,6	42,6	65,2	-15,1	-80	67,7
Металлы и изделия из них	44,6	53,5	63,7	55,9	34,9	57,3	8,9	10,2	-7,8	-21	22,4
Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	28,4	37,1	43,9	37,6	38,8	43,6	8,7	6,8	-6,3	1,2	4,8
Драгоценности	13,6	16,4	19,5	19,3	30,4	31,6	2,8	3,1	-0,2	13,9	1,2
Прочие товары	10,9	12,9	10,1	15,3	---	28,3	2	16,7	5,2	-15,3	28,3
Продукция химической промышленности	8,86	11	14,1	14,6	16,1	25,9	18,94	3,1	0,5	1,5	9,8
Машины, оборудование и аппаратура	6,99	9,15	12,2	9,91	12,6	16,9	3,66	3,05	-2,29	2,69	4,3
Продукты растительного происхождения	6,44	7,86	9,03	8,6	12,2	12,2	1,42	1,17	-0,43	3,6	0
Древесина и изделия из нее	4,76	5,97	6,34	6,09	8,21	12	1,2	0,37	-0,25	2,12	3,79
Пластмассы, каучук и резина	3,71	5,05	5,09	5,67	6,39	9,71	1,34	0,04	0,58	0,72	3,32
Все остальные	17,5	21,2	23,2	24,6	29,9	39	3,7	2	1,4	5,3	9,1
Итого	280,7	357,8	449,8	424,5	336,4	491,2	77,1	92	-25,3	-88,1	154,8

¹⁴ Товарная структура экспорта [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/519>. 23.04.2021.

Из представленной таблицы видно, что в 2021 году по сравнению с базисным годом, Россия наращивает экспортные поставки продовольственных товаров и с/х сырья, а также металлов и изделий из них, а также минеральных продуктов.

В таблице 5 представим структуру экспорта.

Таблица 5 – Анализ структуры экспорта России за 2016 – 2021 гг.

Вид товара	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Минеральные продукты	48.1	49.6	53.9	53.5	43.7	49.6
Металлы и изделия из них	15.9	15	14.2	13.2	11.5	15
Алкобольные и безалкогольные напитки и уксус	10.1	10.4	9.8	8.8	10.4	10.4
Драгоценности	4.8	4.6	4.3	4.5	9	4.6
Прочие товары	3.9	3.6	3.1	3.6	4.8	3.6
Продукция химической промышленности	3.2	3.1	2.7	3.4	3.8	3.1
Машины, оборудование и аппаратура	2.5	2.6	2.2	2.3	3.6	2.6
Продукты растительного происхождения	2.3	2.2	2	2	2.4	2.2
Древесина и изделия из нее	1.7	1.7	1.4	1.4	1.9	1.7
Пластмассы, каучук и резина	1.5	1.4	1.1	1.3	1.9	1.4
Все остальные	6.1	5.9	5.2	5.8	7	5.9
Итого	100	100	100	100	100	100

В структуре экспорта товаров из России на протяжении всего периода преобладают минеральные продукты, что вызвано преобладающей долей поставок нефти и сырья. Однако, их доля снижается с 48,1 % в 2016 году до 49,6 % в 2021 году.

Доля поставок в зарубежные страны металлов и изделий из них увеличивается с 15,9 % до 15 % преимущественно за счет увеличения поставок драгоценных камней и изделий из них.

Наименее востребованной группой товаров российского происхождения является пластмассы, каучук и резин, доля которых сокращается с 1,5 % в 2016 году до 1,4 % в 2021 году.

Нефтедобыча и экспорт нефти важны как основные отрасли экономики. Этот вид промышленности сегодня является одной из ведущих отраслей,

пользующихся высоким спросом.

Таблица 6 - Добыча и экспорт нефти сырой, включая газовый конденсат природный¹⁵

	2016	2017	2018	2019	2020	2021	Изменение			Темп роста, %		
							2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2020
Добыча, млн.тонн	523,3	546,7	555,6	560,8	512,1	524	5,2	-48,7	11,9	100,94	91,32	102
Экспорт, млн.тонн	254	252,6	220,6	267,5	238,6	230	46,9	-28,9	-8,6	121,26	89,20	97
доля экспорта в добыче (в %)	48,5	46,2	46,8	47,7	46,6	43,9	0,9	-1,1	-1,1	101,92	97,69	94,2

В 2021 г. доля экспорта нефти в общем объеме российского экспорта составит 22,4%, экспорта топливно-энергетических продуктов – 41,3% (в 2020 г. – 21,5% и 43,3% соответственно).

В 2020 году добыча нефти снизилась на 9% до 512,1 млн тонн. По сравнению с 2019 годом. В 2019 году общий объем экспорта российской нефти из РФ по сравнению с 2018 годом составил 267,2 млн тонн + 36,9 млн тонн. (+21,26%), снижение на 28,9 млн тонн или 11% в 2020 году.

Доля экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в 2019 г. Достиг 47,7 процента, что на 1,92 процента выше, чем в 2018 году. Таким образом, мы видим, что доля экспорта растёт с каждым годом.

В 2020 г. доля экспорта нефти в общем объеме российского экспорта составляет 21,5%, экспорта энергоносителей - 43,3% (в 2019 году - 28,8% и 46,4% соответственно).

Далее представим соотношение связанной с добычей и экспортом сырой нефти, включая газовый конденсат, на рисунке 2.

¹⁵ Росстат . URL: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/lssWWW.exe/Stg/d02/33.htm

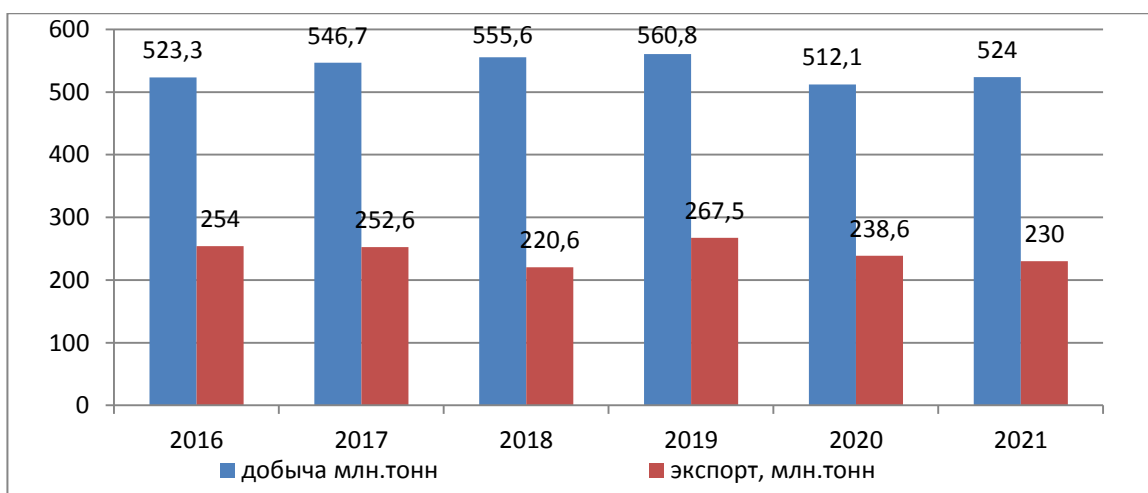


Рисунок 9 - Добыча и экспорт нефти сырой, включая газовый конденсат природный¹⁶

За пять лет мы видим рост добычи нефти с 546,7 млн тонн до 560,8 млн тонн, что в свою очередь повлияет на экспорт нефти из России, который в 2021 году увеличится по сравнению с 2016 годом. Но в 2020 году он резко упал до 512,1 млн тонн.

В 2019 году поставки нефти из России в страны дальнего зарубежья увеличились на 3,7% до 248,5 млн тонн, а в страны ближнего зарубежья увеличились на 2,4% до 17,6 млн тонн. Транзит нефти увеличился на 7,2% до 19,8 млн тонн.

При этом в 2020 году экспорт нефти в страны дальнего зарубежья снизился на 6,3% до 20,1 млн тонн, в декабре экспорт в страны дальнего зарубежья увеличился на 9,7% до 1,7 млн тонн.

В 2019 году поставки нефти на внутренний рынок снизились на 0,4% до 290,14 млн тонн, а в 2020 году на 1,5% до 25 млн тонн.

524 тыс. тонн (102% к 2020 году) нефтепродуктов реализовано на 206,1 млн долларов (+43,7%).

Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России представлена в таблице 7.

¹⁶ Росстат . URL: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/lssWWW.exe/Stg/d02/33.htm

Таблица 7 – Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России¹⁷

Показатель	2016	2017	2018	2019	2020	2021
Общий объем экспорта, млн. долл.	793	357,7	449,5	422,7	571	494
Экспорт нефти и нефтепродуктов, млн.долл.	293,2	173,4	237,9	219,3	143,4	206,1
Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме, %	36,9	48,5	52,9	51,8	25,1	41,7

Из таблицы видно, что хотя доля нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России с 2018 по 2019 г. составляет более 50%, в 2017 г. ее доля в общем объеме экспорта увеличится до 48,5%, а в 2020 г. - достигнет своей доли. Экспорт значительно упал до 25,1%.

По анализу можно сказать, что добыча нефти начала снижаться в 2020 году, но при этом упал экспорт нефти, что привело к закрытию границ и удорожанию доллара.

В 2021 г. основу экспорта России составят продукты топливно-энергетического комплекса, доля которых в структуре экспорта составит 41% (в 2020 г. – 25,1%). Более 58% топливно-энергетической продукции экспортируется в страны СНГ, 26,4% - в страны СНГ.

Проведем анализ динамики экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России в таблице ниже.

Таблица 8 – Динамика экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России

Показатель	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Общий объем экспорта, млн. долл.	-435,3	91,8	-26,8	148,3	-77
Экспорт нефти и нефтепродуктов, млн.долл.	-119,8	64,5	-18,6	-75,9	62,7
Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме, %	11,6	4,4	-1,1	-26,7	16,6

Видим по данной таблице, что динамика экспорта нефти и нефтепродуктов из РФ имеет постоянное колебание показателя, так в самое

¹⁷ <https://ru-stat.com/date-Y2018-2019/RU/export/world/0527>

большое снижение приходится на 2017 год – 119,8 млн.долл., на втором месте 2020 г. – 75,9 млн.долл., что связано с пандемией 2019 г. Но при этом показатель восстановился в 2021 году и повысился на 62,7 млн.долл.

Проведем анализ темпа роста экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России в таблице ниже

Таблица 9 – Темп роста экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России

Показатель	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
Общий объем экспорта, млн. долл.	45,11	125,66	94,04	135,08	86,51
Экспорт нефти и нефтепродуктов, млн.долл.	59,14	137,20	92,18	65,39	143,72
Доля экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме, %	131,44	109,07	97,92	48,46	166,14

Темп роста экспорта нефти и нефтепродуктов в общем объеме экспорта России вырос в 2018 году на 37,2 % и на 43,72 %.

Далее проанализируем динамику экспортируемой нефти и нефтепродуктов в товарной позиции 27 группы ТН ВЭД за 2015– 2019 гг.

В связи с тем что на момент ВКР отсутствовали официальные данные об экспорте нефти за 2020год, для анализа применялся период с 2015-2019 гг.

Таблица 10 - Показатели экспортируемой нефти и нефтепродуктов за 2016 – 2021 гг.

Группа товара	2016	2017	2018	2019	2020	2021
05 2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые	173,4	93,4	129,9	122,2	72,4	104,8
05 2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых)	85,6	58,2	78,2	66,9	45,3	69,9
05 2701: каменный уголь	28,87	13,5	17	16	12,4	17,6
--- Все остальные ---	5,33	8,22	13,4	16,5	11,6	13,8
Итого	293,2	173,4	237,9	221,6	141,7	206,1

Видим, что экспортируемая нефть и нефтепродукты за анализируемый период имеет скачкообразную тенденцию. Основное снижение произошло в 2020 году до 141,7 млн.долл. с 221,6 млн.долл. в 2019 году. Такая тенденция

произошла, из-за того, что в 2020 году весь мир, в том числе нефтегазовая отрасль, столкнулась с эпидемией и большими трудностями. Пандемия COVID-19, которая привела к снижению спроса на энергоресурсы и ограничениям по соглашению ОПЕК+, привела к снижению наших основных производственных показателей.

Далее представим динамику экспортируемой нефти и нефтепродуктов за 2016 – 2021 гг.

Таблица 11 – Динамика экспортируемой нефти и нефтепродуктов за 2016 – 2021 гг.

Показатель	Абсолютное отклонение				
	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
05 2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые	-80	36,5	-7,7	-49,8	32,4
05 2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых)	-27,4	20	-11,3	-21,6	24,6
05 2701: каменный уголь	-15,37	3,5	-1	-3,6	5,2
--- Все остальные ---	2,89	5,18	3,1	-4,9	2,2
Итого	-119,8	64,5	-16,3	-79,9	64,4

Наблюдаем снижение экспорта по группе 05 2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые в 2017 году на 80 млн.долл., а также в 2019 г. на 7,7 млн.долл. и в 2020 г. на 49,8 млн.долл. В 2021 году по данной группе ситуация наладилась и экспорт вырос на 32,4 млн.долл.

По второй группе 05 2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых) аналогичная ситуация. При этом экспорт по данной группе в 2 раза ниже.

Таблица 12 – Темп роста экспортируемой нефти и нефтепродуктов за 2016 – 2021 гг.

Показатель	Темп роста				
	2017/2016	2018/2017	2019/2018	2020/2019	2021/2020
05 2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые	53,86	139,08	94,07	59,25	144,75
05 2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых)	67,99	134,36	85,55	67,71	154,30
05 2701: каменный уголь	46,76	125,93	94,12	77,50	141,94
--- Все остальные ---	154,22	163,02	123,13	70,30	118,97
Итого	59,14	137,20	93,15	63,94	145,45

Объем экспорта нефти и нефтепродуктов снизился в 2017 году на 41 % и

составил 173,4 млн.долл. Это связано со снижением выдачи нефти в магистральную систему в связи с ограничением поставок нефти и естественным снижением добычи нефти на в месторождениях.

В 2020 году аналогично происходит снижение экспорта нефти и нефтепродуктов, что связано с пандемией. При этом в 2021 году ситуация налаживается, благодаря чему экспорт растет на 45,45 %.

Таблица 13 – Структура экспорта нефти и нефтепродуктов в товарной группе 27 ТН ВЭД по группам

Группа товара	Удельный вес, %					
	2016	2017	2018	2019	2020	2021
05 2709: нефть сырая и нефтепродукты сырые	59,14	53,86	54.3%	55,14	51.1%	50.9%
05 2710: нефть и нефтепродукты (кроме сырых)	29,20	33,56	32.9%	30,19	32%	33.9%
05 2701: каменный уголь	9,85	7,79	7.2%	7,22	8.7%	8.5%
--- Все остальные ---	1,82	4,74	5.6%	7,45	8.2%	6.7%
Итого	100,00	100	100%	100,00	100%	100%

Наибольшую долю в товарной структуре за весь анализируемый период занимает доля экспорта сырой нефти и нефтепродуктов – с 59,14% в 2016 году до 50,9% в 2021 году. На втором месте по массе без учета сырой нефти, нефти и нефтепродуктов - с 29,2% в 2016 году до 33,9% в 2021 году.

На третьем месте в структуре товарной группе 27 ТН ВЭД занимает каменный уголь – 9,85 % в 2016 году до 8,5 % в 2021 году.

По остальным группам удельный вес незначителен - достигает 6,7 % в 2021 году.

Но Россия как крупнейший продавец нефти, газа и угля пока что опережает Венгрию по поставкам в Германию, несмотря на снижение экспорта РФ в ФРГ в денежном выражении.

Динамика экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны представлена в таблицах 14 и 15.

Таблица 14 – Динамика экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны¹⁸

№	Страна	Значение, млрд.долл.						Изменение				
		2016	2017	2018	2019	2020	2021	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2019
1	Нидерланды	2,7	29,3	41,2	38,3	17,5	30,1	26,6	11,9	-2,9	-20,8	12,6
2	Китай	15,9	25,3	35,6	35,7	29,1	33,2	9,4	10,3	0,1	-6,6	4,1
3	Германия	8,82	11,7	16,4	13,3	9	14,1	2,88	4,7	-3,1	-4,3	5,1
4	Южная Корея	7,41	8,97	14,7	12,7	9,07	11,0	1,56	5,73	-2	-3,63	1,93
5	Польша	6,87	8,36	12	8,71	5,96	13	1,66	3,64	-3,29	-2,75	7,04
6	Италия	6,57	7,84	9,47	8,53	5,4	8,9	1,27	1,63	-0,94	-3,13	3,5
7	Япония	6,25	7,8	8,68	8,49	6,25	7,6	1,55	0,88	-0,19	-2,24	1,35
8	Беларусь	4,74	6,6	8,41	8,48	3,75	7,6	1,86	1,81	0,07	-4,73	3,85
9	Турция	3,79	5,14	7,88	6,76	4,35	8,7	1,35	2,74	-1,12	-2,41	4,35
10	Финляндия	3,63	4,56	6,46	6,67	3,73	6,5	0,93	1,90	0,21	-2,94	2,77
11	США	3,55	3,41	4,87	5,98	5,38	5,9	-0,14	1,46	1,11	-0,60	0,52
12	Латвия	3,29	3,31	4,66	3,89	1,65	4,4	0,02	-2,47	0,02	-2,24	2,75
13	Англия	2,29	3,25	4,48	3,69	2,48	3,4	0,96	-1,3	0,96	-1,21	0,92
14	Сингапур	2,13	3	4,12	3,38	1,27	3,7	0,87	-0,01	0,87	-2,11	2,43
15	Украина	1,91	2,6	3,53	2,96	2,35	2,9	0,69	-0,2	0,69	-0,61	0,55
16	Франция	1,73	2,49	3,19	2,95	2,56	2,5	0,76	-0,54	0,76	-0,39	-0,06
17	Мальта	1,69	2,47	2,91	2,29	2,24	2,27	0,78	-0,73	0,78	-0,05	0,03
18	Словакия	1,66	2,1	2,79	2,29	1,53	2,4	0,44	-0,51	0,44	-0,76	0,87
19	Бельгия	1,6	2,03	2,77	2,28	2,57	2,9	0,43	-0,3	0,43	0,29	0,33
20	Дания	1,73	1,51	2	2,63	2,24	2,4	-0,22	0,49	-0,22	-0,39	0,16
...					
	По всем странам:	132	173,4	237,9	219,3	141,7	206,1	105,19	41,20	64,5	-77,6	64,40

Таким образом, видим, что основной покупать нефти и нефтепродуктов в РФ: Нидерланды, Китая и Германия.

Покупка нефти по эти 3 странам растет каждый год, кроме 2020 года.

¹⁸ <https://ru-stat.com/date-Y2020-2020/RU/export/world/0527>

Таблица 15 – Темп роста экспорта товарной группы «Нефть и нефтепродукты» 2709 и 2710 из России в следующие страны

№	Страна	Значение, млрд.долл.						Темп роста, %				
		2016	2017	2018	2019	2020	2021	2017 к 2016	2018 к 2017	2019 к 2018	2020 к 2019	2021 к 2019
1	Нидерланды	2,7	29,3	41,2	38,3	17,5	30,1	1085,19	140,61	92,96	72,4	172,00
2	Китай	15,9	25,3	35,6	35,7	29,1	33,2	159,12	140,71	100,28	45,69	114,09
3	Германия	8,82	11,7	16,4	13,3	9	14,1	132,65	140,17	81,10	81,51	156,67
4	Южная Корея	7,41	8,97	14,7	12,7	9,07	11,0	121,05	163,88	86,39	67,67	121,28
5	Польша	6,87	8,36	12	8,71	5,96	13	124,78	143,54	72,58	71,42	218,12
6	Италия	6,57	7,84	9,47	8,53	5,4	8,9	119,33	120,79	90,07	68,43	164,81
7	Япония	6,25	7,8	8,68	8,49	6,25	7,6	124,80	111,28	97,81	63,31	121,60
8	Беларусь	4,74	6,6	8,41	8,48	3,75	7,6	139,24	127,42	100,83	73,62	202,67
9	Турция	3,79	5,14	7,88	6,76	4,35	8,7	135,62	153,31	85,79	44,22	200,00
10	Финляндия	3,63	4,56	6,46	6,67	3,73	6,5	125,62	141,67	103,25	64,35	174,26
11	США	3,55	3,41	4,87	5,98	5,38	5,9	96,06	142,82	122,79	55,92	109,67
12	Латвия	3,29	3,31	4,66	3,89	1,65	4,4	100,61	140,79	83,48	42,42	266,67
13	Англия	2,29	3,25	4,48	3,69	2,48	3,4	141,92	137,85	82,37	67,21	137,10
14	Сингапур	2,13	3	4,12	3,38	1,27	3,7	140,85	137,33	82,04	37,57	291,34
15	Украина	1,91	2,6	3,53	2,96	2,35	2,9	136,13	135,77	83,85	79,39	123,40
16	Франция	1,73	2,49	3,19	2,95	2,56	2,5	143,93	128,11	92,48	86,78	97,66
17	Мальта	1,69	2,47	2,91	2,29	2,24	2,27	146,15	117,81	78,69	97,82	101,34
18	Словакия	1,66	2,1	2,79	2,29	1,53	2,4	126,51	132,86	82,08	66,81	156,86
19	Бельгия	1,6	2,03	2,77	2,28	2,57	2,9	126,88	136,45	82,31	112,72	112,84
20	Дания	1,73	1,51	2	2,63	2,24	2,4	132,45	131,50	85,17	85,17	107,14
...					
	По всем странам:	132	173,4	237,9	219,3	141,7	206,1	131,21	137,85	82,37	64,6	145,45

Так, наблюдаем, что в 2020 году происходит снижение экспорта нефти в Германию из России и с 3 места, она попадает на 4 место.

В 2021 году Германия как получатель сырых нефти и нефтепродуктов из РФ наращивает покупку нефти на 56,67 %. Нидерланды повысили закупку до 72 %, Китай на 14,09 %.

Вывоз из России в Германию нефти и нефтепродуктов осуществляется в основном из регионов:

1. Москва (доля по стоимости - 42,00%, доля по массе - 27,20%);
2. Тюменская область (доля по стоимости - 20,15%, доля по массе - 12,22%);
3. Санкт-Петербург (доля по стоимости - 16,61%, доля по массе - 9,34%);

Российская нефть экспортируется преимущественно в страны Дальнего Зарубежья. На их долю приходилось по итогам 2020 года 90,6%. Основным импортером среди стран СНГ является Беларусь.

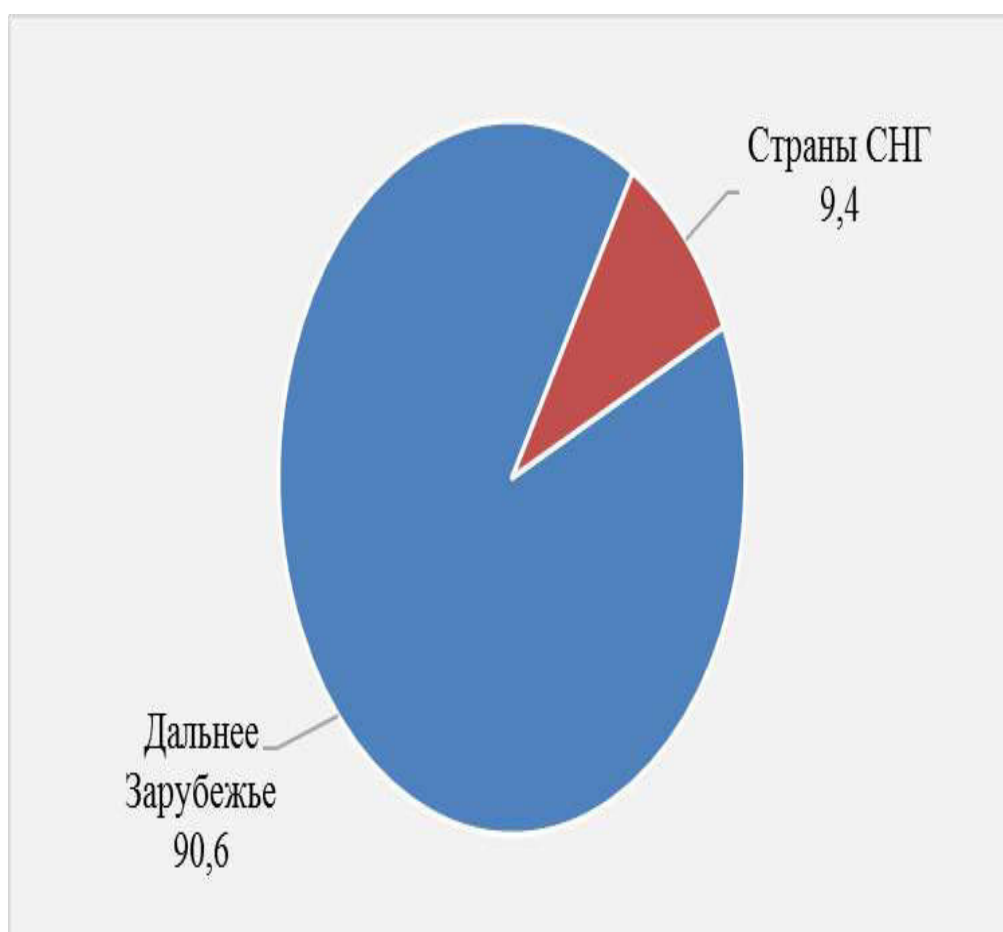


Рисунок 10 - Структура экспорта нефти из Российской Федерации, в % ¹⁹

По оценке Forbes к крупнейшим покупателям российского сырья относятся: Китай, Нидерланды, Германия, Польша, Италия, Южная Корея, Япония, Финляндия, Словакия.

¹⁹ Источники: Росстат, Минфин России

Далее представим динамику объёмов экспорта нефти из РФ в страны ЕАЭС на рисунке 11.

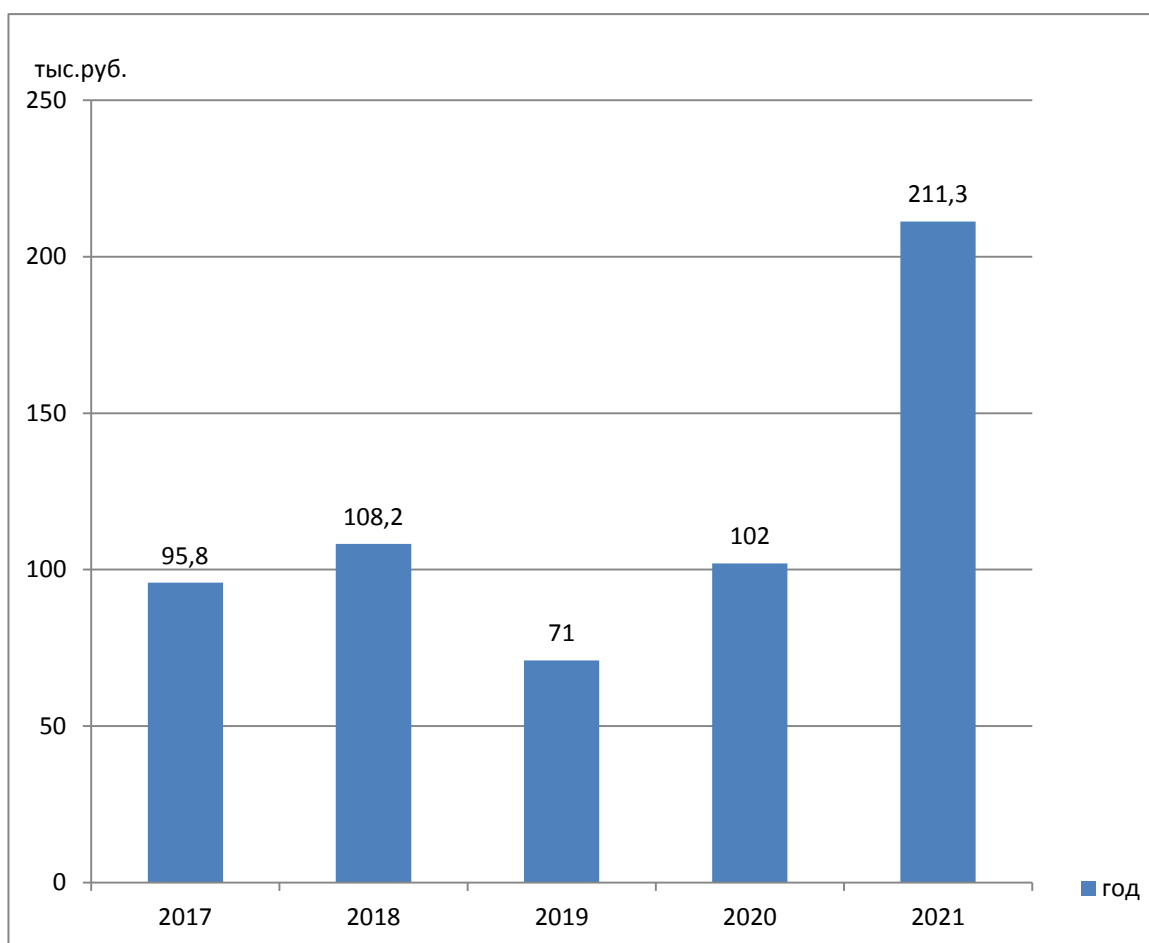


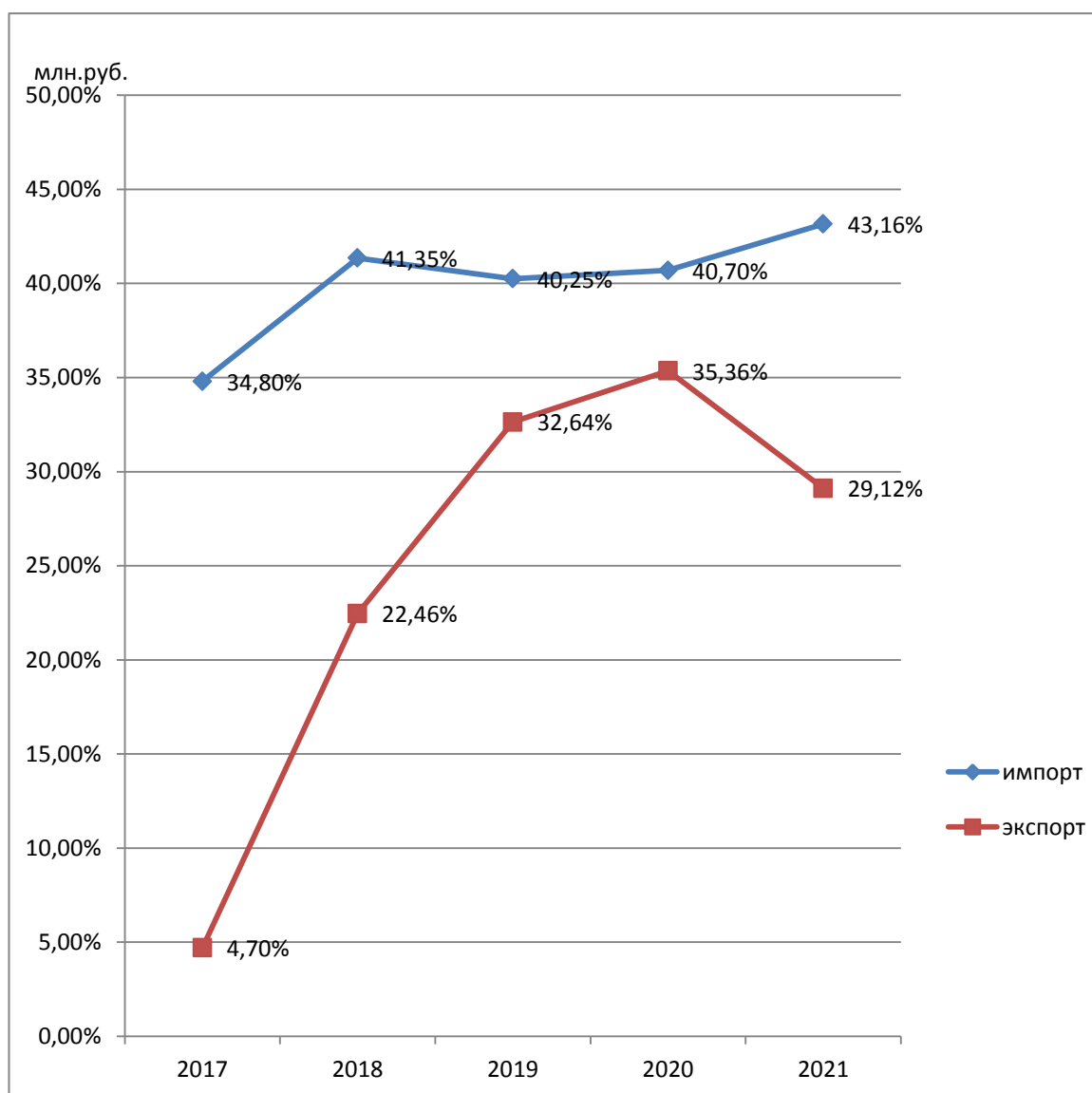
Рисунок 11 – Динамика объёмов экспорта «нефть и нефтепродукты» в 2017-2021 гг. из стран ЕАЭС²⁰

Анализ данных рисунка позволяет сделать вывод, что объёмы экспорта нефти в страны ЕАЭС существенно различаются. Самый стабильный период — 2017-2020 годы, когда сумма колеблется от 95,8 млн долларов до 108,2 млн долларов. С 2020 года будет устойчивый рост экспорта, как и в 2021 году. Они выросли более чем в два раза с \$200 млн, а это значит, что в нефтяной отрасли РФ есть явные возможности.

Для изучения объёма экспорта «нефти и нефтепродуктов» из страны необходимо сравнить его с импортом для определения спроса на нефть.

²⁰ Федеральная таможенная служба России // [Электронный ресурс] : офиц. сайт. 2020. Режим доступа: www.customs.ru. (дата обращения 01.11.2022).

Для этого представим доли экспорта и импорта на душу населения в общих данных, представленных на рисунке 5.



Источник: расчёты автора

Рисунок 12 – Динами доли экспорта и импорта в рамках ЕАЭС относительно общих объёмов нефти в 2017-2021 гг.²¹

Анализ представленных данных приводит к выводу, что экспорт и импорт российской нефти во многом зависят от рынка. В то же время доля экспорта в страну неуклонно превышает долю импорта, что указывает на то, что российская нефть имеет более высокий уровень конкурентоспособности, чем

²¹ Федеральная таможенная служба России // [Электронный ресурс] : офиц. сайт. 2020. Режим доступа: www.customs.ru. (дата обращения 01.11.2022).

аналогичные развитые страны ЕАЭС.

Рассмотрим состав экспорта нефти в соответствии с данными стран ЕАЭС, как показано в таблице 16.

Таблица 16 – Динамика объёмов экспорта нефти России в страны ЕАЭС в 2017-2021 гг. по странам²²

Страна	Сумма экспорта, млн. долл.				
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Армения	2,6*	2,8	4,7	4,3	14,8
Беларусь	29,3	39,7	26,3	32,4	64,0
РФ	66,5	56,5	35,2	55,9	111,2
Киргизия	7,0*	9,0	6,3	9,4	21,3
Всего, в т.ч.	105,4	108,0	72,5	102,0	211,3
ЕАЭС	95,8	108,0	72,5	102,0	211,3

Сделаем выводы.

Динамика экспорта российской нефти в страны ЕАЭС в 2017-2021 гг. Из следующей таблицы видно, что основными потребителями нефти и ее нефтепродуктов по странам являются Беларусь и Российская Федерация.

При этом импорт нефти Беларусью из России увеличивается с 29,3 млн долларов до 64 млн долларов. США. В России от 66,5 млн долларов до 111,2 млн долларов.

В 2021 году объем экспорта нефти в Армению увеличился более чем в десять раз. В 2018 году рост нефти в Кыргызстане, члене Евразийского экономического союза, также увеличился с 2,8 млн долларов до 21,3 млн долларов.

В целом за отчетный период наблюдался активный рост экспорта нефти из Российской Федерации. Если в 2018 году этот показатель составлял 95,8 млн долларов, то к 2021 году он увеличится более чем в 6 раз до 211,3 млн долларов.

²² Федеральная таможенная служба России // [Электронный ресурс] : офиц. сайт. 2020. Режим доступа: www.customs.ru. (дата обращения 01.04.2022).

Далее анализируется структуру экспорта нефти в ЕАЭС, представленная в таблице 17.

Таблица 17 – Динамика объемов экспорта нефти из него России в ЕАЭС в 2017-2021 гг. по странам

Страна	Доля экспорта, процент				
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.
Армения	0,00	2,59	6,48	4,22	7,00
Беларусь	30,58	36,76	36,28	31,76	30,29
РФ	69,42	52,31	48,55	54,80	52,63
Киргизия	0,00	8,33	8,69	9,22	10,08
Всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00

Оценка данных таблицы показывает, что крупнейшим потребителем нефти и нефтепродуктов рассматриваемых в ЕАЭС стран является Российская Федерация, доля которой снизилась с 69,42% до 52,63% и является второй по значимости страной. Беларуси ее доля снизилась с 30,58% до 30,29%. Активно растет доля малых стран ЕАЭС – Армении (с нуля до 7%) и Кыргызстана (с нуля до 10,08%).

Таким образом, за последние 5 лет мы наблюдаем устойчивый рост экспорта нефти из стран ЕАЭС. Таким образом, объем экспорта нефти из России в ЕАЭС удвоился. После вступления в страны ЕАЭС Армения и Кыргызстан стали покупать нефть у России, что благоприятно для РФ и доходов бюджета страны.

2.3 Внутреннее производство нефти в РФ

Нефтяной потенциал страны состоит из следующих компонентов:

- 1) добыча сырой нефти;
- 2) экспорт сырой нефти;
- 3) первичная переработка нефти и производство нефтепродуктов;
- 4) экспорт нефтепродуктов;
- 5) Получение сырья для нефтехимического производства;
- 6) производство готовой продукции нефтехимического производства;
- 7) Экспорт готовой продукции.

Вопрос эффективного использования нефтяного потенциала страны был и остается одним из самых актуальных вопросов российской экономики. Ограниченная доступность водорода в природе требует высоких стандартов текущего потребления, чтобы эффективно использовать его в будущем.

Текущий нефтяной потенциал страны можно условно выразить через структурные дополнения:

- во-первых, запасы сырья, т.е. количество нефти, которое может быть получено в промышленных масштабах из совокупности месторождений : доказанные (более 90%), вероятные (более 50%), вероятные (более 10%);

- во-вторых, добыча водорода определяется объемом и качеством запасов нефти, условиями ее добычи;

- в-третьих, нефтепереработка, которая характеризуется возможностью переработки добываемой нефти и обеспечения потребности РФ в нефтепродуктах;

- в-пятых, инвестиции в нефтедобычу характеризуются уровнем использования инвестиционных средств в нефтяной отрасли РФ;

- в-шестых, неиспользованный нефтяной потенциал.

Таким образом, нефтяной потенциал государства, формирующий «нефтяные доходы», представляет собой сложную систему взаимосвязанных отраслей.

РФ обладает сильным нефтегазовым потенциалом, который включает в себя большие разведанные запасы и прогнозируемые запасы водорода. Занимает 7-е место по балансу запасов нефти .

Нефть и газ остаются доминирующей и наиболее прибыльной отраслью экономики России. Разведано более 320 месторождений нефти и газа России, 230 из которых находятся в разработке. - 1,6 млрд. тонн, природного газа - 5,9 млрд. тонн на кубический метр.

Россия по производству нефтепродуктов занимает третье место в мире после Китая и США. В то же время по собственному потреблению наша страна

располагается на шестом месте. Таким образом, около 50% всей продукции российских НПЗ идёт на экспорт, отметили в своей статье «Российская нефтепереработка: выживут сильнейшие» аналитики VYGON Consulting.

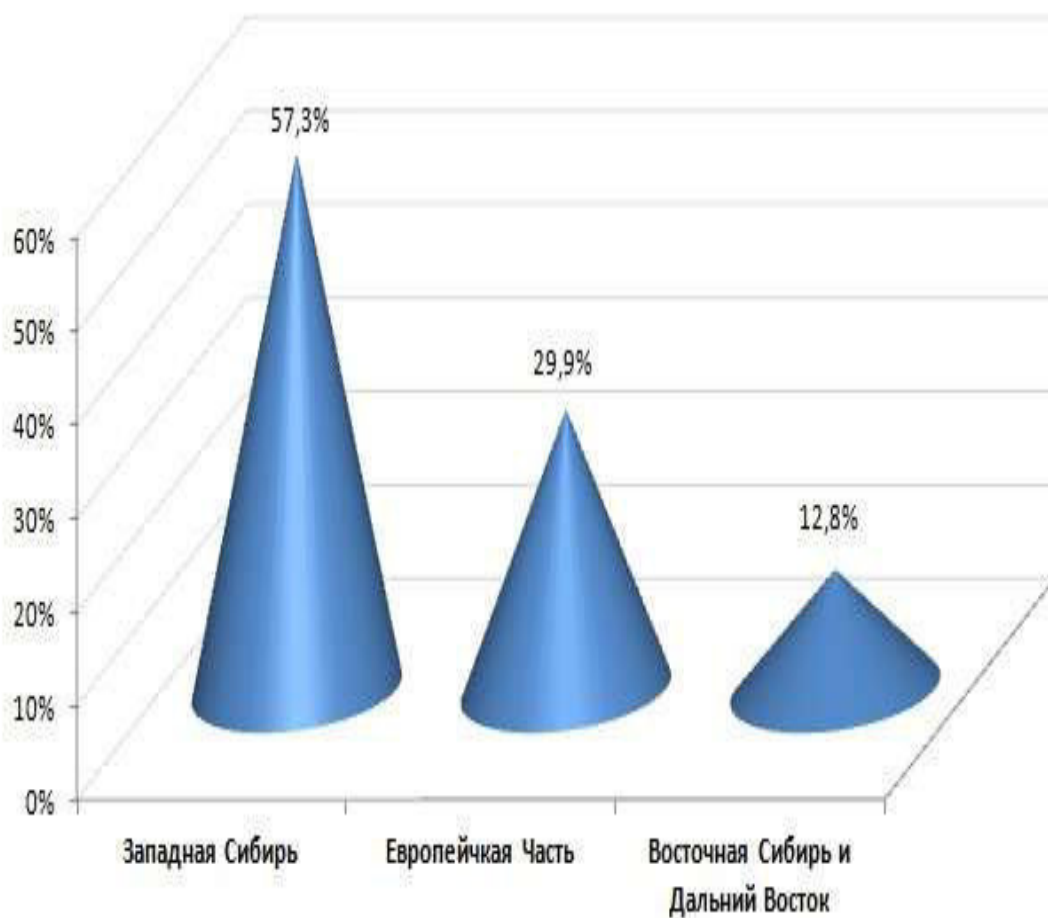


Рисунок 13 - регионов России по добычи нефти

Основная часть нефти в России сейчас добывается в трех регионах:

- Ханты-Мансийский автономный округ, Красноярский край (Западно-Сибирский бассейн) – до 70% общероссийской добычи;
- Татарстан, Башкортостан, Оренбургская область (Волго-Уральский бассейн) – до 20% общероссийской добычи;
- Ханты-Мансийский автономный округ, республика Коми (Тимано-Печерский бассейн) — до 10% от общего объема добычи.

При условном разделении страны на укрупненные регионы структура добычи в 2021 году выглядит так:



Источник: ФГБУ "ЦДУ ТЭК"

Рисунок 14 - Структура укрупненных регионов добычи нефти

Объем добычи нефти в стране неуклонно растет - в 2021 году объем добычи нефти в стране достиг 65 миллионов тонн. Это в 2,5 в 2016 году. В то время объем добычи нефти в нашей стране составлял всего 25,7 млн тонн. Известно, что в ближайшие годы ожидается реализация целой группы проектов в нефтяной отрасли. Несомненно, эти проекты приведут к значительному увеличению добычи нефти.

Будущее России тесно связано с добычей и переработкой нефти. По опыту западных стран, экономического развития можно добиться не только за счет экспорта сырой нефти, но и за счет ее комплексного и глубокого

использования. В России функционируют 32 крупных НПЗ и более 200 малых НПЗ (МНПЗ).

В целях реализации задачи по модернизации и техперевооружению производства нефти и газа на нефтехимическом заводе «Азов» ведутся строительные работы по производству водорода. Данная работа позволит улучшить качество продукции в соответствии с международными стандартами ЕВРО, повысить степень очистки продукции от примесей серы и решить проблему гидрирования оборудования гидроочистки дизельного топлива. На «Сильвинит» НПЗ разрабатывается перспективный план завода с целью расширения ассортимента нефтепродуктов, повышения качества выпускаемой продукции в соответствии с мировыми стандартами.

В результате значительно улучшится экологическая ситуация за счет снижения вредных веществ в окружающей среды. Кроме того, ЕВРО облегчает производство основных видов нефтепродуктов, соответствующих современным европейским стандартам. В целях организации производства бензола планируется продолжить модернизацию НПЗ. Эти предприятия имеют необходимый потенциал для производства нефти и различных продуктов нефтехимии, но в первую очередь необходимо решить ряд задач.

Износ основных фондов в нефтеперерабатывающей промышленности достиг 70%, производительность оборудования низкая. В плане безопасности оборудование уже соответствует современным требованиям. В связи с тем, что технология устарела, объем используемого сырья на единицу производимых на НПЗ высокооктановых нефтепродуктов в 3 раза выше, чем в странах Западной Европы и Северной Америки.

Инвестиционный климат в отечественной нефтяной отрасли находится на высоком уровне. Об этом свидетельствует тот факт, что общая стоимость проектов, связанных с нефтяными месторождениями в стране, составляет 40 млрд.долл., что больше, чем долларов США.

В настоящее время нефть экспортируется из России по трубопроводам, морским и железнодорожным транспортом. По данным АО «Лукойл», такой

стремительный рост экономических и производственных показателей во-первых, растущими объемами добычи нефти расширением и усовершенствованием существующей, нефти для проведения работ по организации новых участков добычи нефти, в Западном и Восточном филиалах стратегическая политика интеграции нефтегазовой системы, а также налаживание деятельности в качестве оператора по транспортировке и транзиту нефти по территориям СНГ и Европы.

Учитывая стратегическую важность деятельности АО «Лукойл» для РФ, работники компании считают своим приоритетом обеспечение бесперебойной транспортировки нефти отечественного производства на экспорт и внутренний рынок. АО «Лукойл», крупнейшая нефтепроводная компания РФ, в настоящее время имеет широкую сеть магистральных нефтепроводов, осуществляет централизованное диспетчерское комплексное развитие нефтепроводной сети, а также осуществляет все необходимые ремонтно-страховые работы в этой области, составление заключений, проведение ремонтных работ, ликвидацию последствий аварий и реабилитацию.

В последние годы наблюдается тенденция роста спроса на нефть. Согласно исследованию 2010 года, половина мировых потребностей в нефти поступает из Азиатско-Тихоокеанского региона и Китая.

Рынок АТР характеризуется растущим спросом на нефть и значительным ростом населения. За последние 16 лет рост спроса на нефть в АТР станет движущей силой мирового спроса. Темп роста спроса на энергоносители в этом регионе сохранится на уровне около 4 % в год. Крупнейшим потребителем нефти в стране является Китай. Быстрый экономический рост Китая сопровождается импортом углеводородов. К концу 1980-х годов нефть стала основным импортером, а к началу 1990-х годов — крупным импортером.

Для нашей страны выгода от транспортировки нефти в Китай очевидна. Ведь Китай является вторым по величине потребителем нефтепродуктов в мире, как по объему, так и в ближайшем соседстве. Экономика Китая быстро развивается, что увеличивает спрос на

нефть. Не следует упускать из виду, что спрос на нефть растет и в других странах Юго-Восточной Азии. Сегодня «Лукойл» — компания, представляющая интересы государства.

Развитие нефтяного потенциала должно основываться на долгосрочных отношениях с крупными международными нефтяными компаниями с целью привлечения капитала и новых технологий, создания и развития энергетической инфраструктур. В интересах государства повысить эффективность нефтяного сектора за счет производства высококонкурентной продукции, рационального использования доходов от экспорта нефти.

Рассмотрим объем добычи нефти в России по 9 крупнейшим компаниям в 2016 – 2021 гг.

Таблица 18 – Объем добычи нефти в РФ по крупнейшим добытчикам нефти

В МЛН.ТОНН.

Наименование компании	2017	2018	2019	2020	2021
«Роснефть»	201,3	210,8	192,3	179,96	170,73
«Лукойл»	78,7	82,2	80,5	73,43	75,73
«Сургутнефтегаз»	50,9	60,5	55,6	54,75	55,45
«Газпром нефть»	57,6	59,9	49,0	38,92	38,57
«Татнефть»	19,8	28,9	20,7	26,01	27,83
«Новатэк»	9,8	11,8	12,6	13,0	13,77
«Башнефть»	8,6	10,4	9,8	10,9	9,85
«Русснефть»	5,6	7,0	7,9	8,7	8,05
«Нефтегазхолдинг»	1,9	2,1	2,2	4,6	6,68

Крупнейшим добытчиком нефти в 2020 году в России остается «Роснефть»: на ее долю пришлось 179,96 млн тонн (35,1% от общей добычи). Вслед за ней идут: ЛУКОЙЛ - 73,43 млн тонн (14,32%); «Сургутнефтегаз» - 54,75 млн тонн (10,68%); «Газпром нефть» - 38,92 млн тонн (7,59%); «Татнефть» - 26,01 млн тонн (5,07%).

Динамика экспорта нефти имеет свойство увеличиваться. Так в 2021 году экспорт вырос по сравнению с 2015 на 5,7 % или 13,8 млнн.тонн.

На рисунке 9 мы видим представим динамику экспорта нефти за 2016-2021 г.

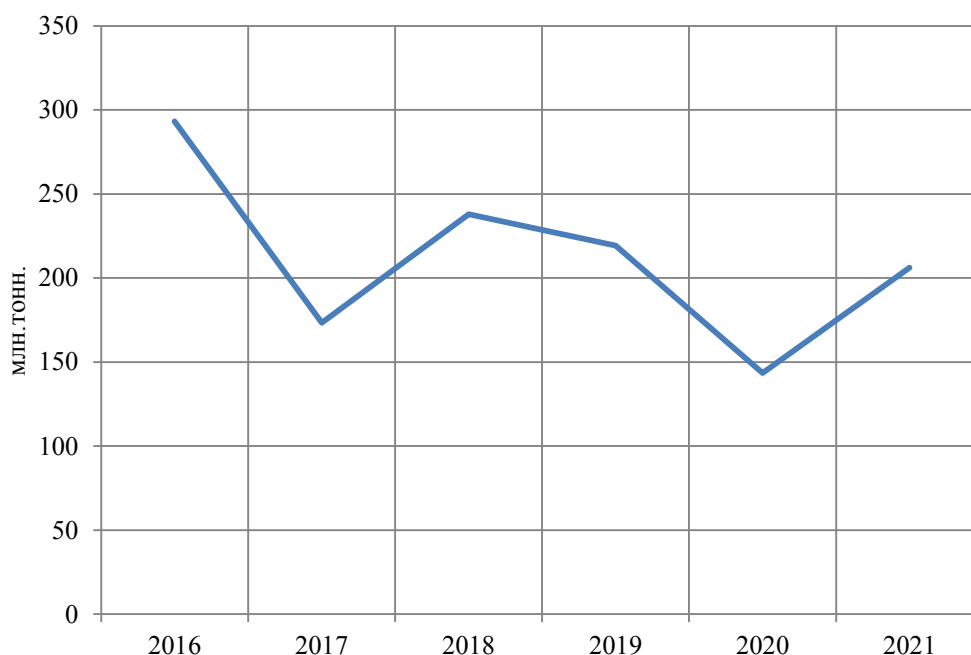


Рисунок 15 – Динамика экспорта нефти и нефтепродуктов 2016-2021годы

Таблица 19 – Динамика производства основных нефтепродуктов и глубины переработки нефти в РФ

Наименование	2017	2018	2019	2020	2021
Автомобильный бензин, млн. тонн	36,6	38,2	38,8	38,0	38,9
Дизельное топливо, млн. тонн	70,6	69,7	71,5	77,0	76,1
Мазут, млн. тонн	73,3	74,5	76,9	80,0	72,9
Глубина переработки, %	70,7	71,6	71,6	72,9	74,1

Структура добычи нефти в РФ. В 2021 году доля дизельного топлива в структуре производства нефтяных топлив и масел составит около 35,2 процента, мазута - 37,6 процента, бензина - 19,3 процента, других нефтепродуктов (авиабензинов, битумов, масел 16 и др.) - 7,9% (рисунок 3). В Соединенных Штатах эти цифры составляют 4% для мазута, 46% для бензина и 27% для дизельного топлива, а в ЕС они составляют 14%, 25% и 43% соответственно.

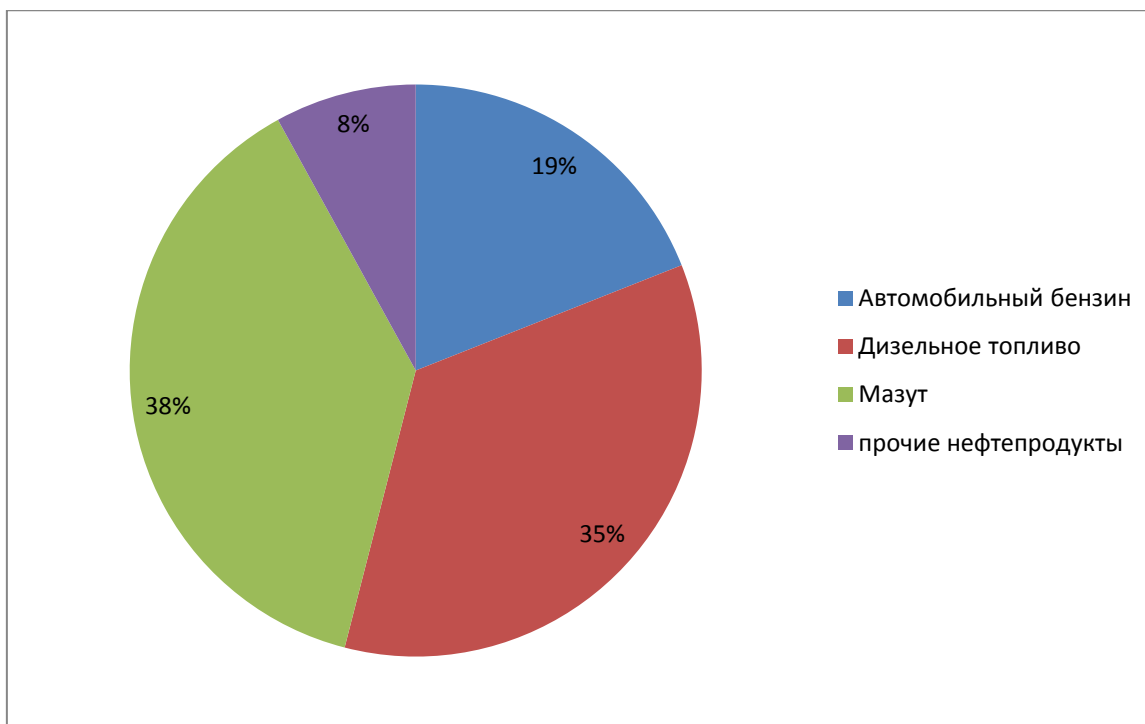


Рисунок 16 - Структура выпуска нефтепродуктов в России в 2021 г.

В структуре нефтепродуктов в нашей стране продолжает доминировать производство тяжелых и средних фракций, прежде всего мазута и дизельного топлива. Большая часть бензина, производимого в РФ, экспортируется на внутренний рынок, экспортируется более половины дизельного топлива и около 78% мазута.

3 ОЦЕНКА ВОЗДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ЭКСПОРТА НЕФТИ ИЗ РОССИИ

3.1 Проблемы воздействия таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России

Прогнозы на будущее нефти и ее запасов разнообразны. Многие считают, что мировая добыча нефти в ближайшее время достигнет пика, а затем начнет снижаться. По мнению экспертов, это может представлять угрозу для мировой экономики. В частности, для такой развивающейся страны, как Россия, экономические показатели которой зависят от нефти, снижение спроса на черное золото и падение цен могут оказать негативное влияние на развитие страны.

Сегодня все знают, что нефть является ценным товаром на мировом уровне. Именно нефть влияет на геополитическую ситуацию и систему управления в мире.

Эксперты говорят, что в ближайшие 30 лет спрос на нефть не будет таким, как сегодня.

Потому что я думаю, что использование электричества вместо этого источника энергии, отрицательно влияющего на глобальное потепление, будет интенсифицировать переход на альтернативную энергетику.

Потому что любые специалисты-профессионалы знают, что если мы не найдем и не откроем новые запасы нефти, то запасы черного золота постепенно иссякнут. В прошлом году Россия провела несколько раскопок для поиска запасов нефти, но месторождений обнаружено не было.

Считаем, что экспорт нефти не может увеличиться из-за нынешней геополитической ситуации. Потому что напряженность между Россией и Украиной продолжается уже некоторое время.

Такая ситуация не очень выгодна для экономики РФ. Но нужно помнить об одном: наши экспортные маршруты узки. Теперь Евросоюз выступает против того, чтобы либо отказаться от российской нефти, либо купить ее. Они

ищут другие способы купить нефть. В этом случае, конечно, спрос на российскую нефть падает. Поэтому надо сейчас стараться диверсифицировать экономику и проводить более глубокую переработку. Но, честно говоря, мы не можем себе этого позволить. Поэтому нам нужно диверсифицировать транспортировку нефти и, смотреть на экспорт нефти по разным направлениям.

Цены на ресурсы варьируются от страны к стране, поэтому страна с дешевой рабочей силой имеет относительное преимущество в производстве трудоемких товаров, в то время как страны с низкими капитальными затратами имеют преимущество в производстве капиталоемких товаров. В то же время есть предпосылки для взаимовыгодного обмена, так как страны различаются по доступности ресурсов, а разные товары требуют разных пропорций ресурсов. Возьмем, к примеру, две страны: одну развитую, другую развивающуюся. Девелопер характеризуется большей специализацией на добыче сырья и имеет сравнительное преимущество в экспорте углеводородов. А преимущество развитой страны – в сфере нефтедобычи и нефтехимии.

Сильный импульс для роста экспорта был создан в 1995 г., когда были отменены все экспортные квоты, в том числе благоприятная ценовая конъюнктура на отдельные позиции экспорта, ликвидирована монополия на внешнюю торговлю стратегическими товарами, экспортеры были вынуждены продавать валютную выручку, приняты меры были предприняты меры по расширению торговли промышленными и сельскохозяйственными продуктами. Благодаря принятым мерам улучшился учет экспортных операций.

Необходимо провести влияние факторов на экспорт нефти из РФ.

Согласно расчетам Минфина России, экспортная пошлина на нефть в РФ с 1 апреля 2022 года повысится на \$2,9 и составит \$61,2 за тонну. Пошлина на светлые нефтепродукты и масла повысится до \$18,3 с \$17,4 за тонну, на темные – до \$61,2 с \$58,3. Пошлина на экспорт товарного бензина повысится до \$18,3, прямогонного (нафта) – до \$33,6 с \$32,0 за тонну. Пошлина на сжиженный газ (СПБТ) составит \$89,0, пошлина на чистые фракции СУГ составит \$80,1.

Пошлина на кокс составит \$3,9 за тонну. В настоящее время экспортная пошлина на нефть составляет \$58,3 за тонну.

Ставки вывозных пошлин на нефть и нефтепродукты представлены в приложении А.

Таблица 20 - Динамика поступлений вывозных таможенных пошлин в 2017 – 2021 годах²³

Таможенные пошлины	2017, млрд.руб	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	2021, млрд.руб.	Изменение			
						2019 к 2018	2020 к 2019	2019 к 2018	2020 к 2019
Вывозные таможенные пошлины, в т.ч.:	1683,3	1950	3025	2276	1972	266,7	1075	-749	-304
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	124	548	-434,5	-219,5
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	99	237	-158,4	-82,4
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	43,7	272	-183,1	-30,6

Основная часть доходов от внешнеэкономической деятельности формируется за счет взимания вывозных таможенных пошлин. До 2020 года происходит рост вывозных таможенных пошлин с 1683,3 млрд.руб. до 3025 млрд.руб. В 2020 году поступление доходов от взимания вывозных

²³https://customs.gov.ru/storage/document/document_info/2021-03/11/%D0%A2%D0%B0%D0%BC%D0%BE%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%B0%D1%8F%20%D1%81%D0%BB%D1%83%D0%B6%D0%B1%D0%B0%20%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B9%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B9%20%D0%A4%D0%B5%D0%B4%D0%B5%D1%80%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8%20%D0%B2%202119%20%D0%B3%D0%BE%D0%B4%D1%83.pdf

таможенных пошлин составило 2 276 млрд. рублей. По сравнению с 2019 годом объем указанных поступлений уменьшился на 749 млн. рублей, вследствие снижения поступлений вывозных таможенных пошлин на все категории углеводородного сырья. В 2021 году данная динамика снижения продолжилась.

Так вывозные таможенные пошлины на нефть сырую снизились в 2021 году на 219,5 млрд.руб., а вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти на 30,6 млрд.руб.

Таблица 21 - Динамика поступлений вывозных таможенных пошлин в 2017 – 2021 годах

Таможенные пошлины	2017, млрд.руб	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	2021, млрд.руб.	Темп роста, %			
						2019 к 2018	2020 к 2019	2019 к 2018	2020 к 2019
Вывозные таможенные пошлины, в т.ч.:	1683,3	1950	3025	2276	1972	115,84	155,13	75,24	86,64
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	114,12	154,69	71,97	80,32
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	120,93	141,43	80,42	87,33
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	113,15	172,34	71,74	93,42

Наблюдаем, что происходит снижение дохода бюджета по вывозным таможенным пошлинам в 2020 и 2021 году, из-за снижения поступления доходов в бюджет от всех видов таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты (рисунок 10).

На рисунке 10 представлена динамика вывозных пошлин на нефть сырую, газ природный и товары, выработанные из нефти.

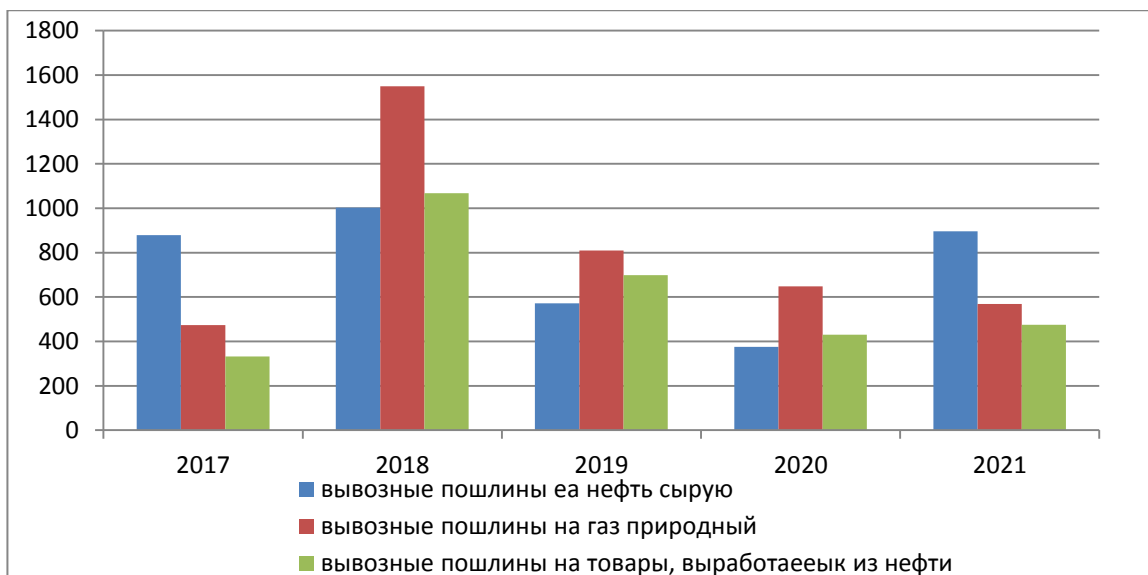


Рисунок 17 – Динамика вывозных пошлин, млрд.руб.

Основными причинами снижения в 2019-2021 гг. поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефть сырую и товары, выработанные из нефти, являются:

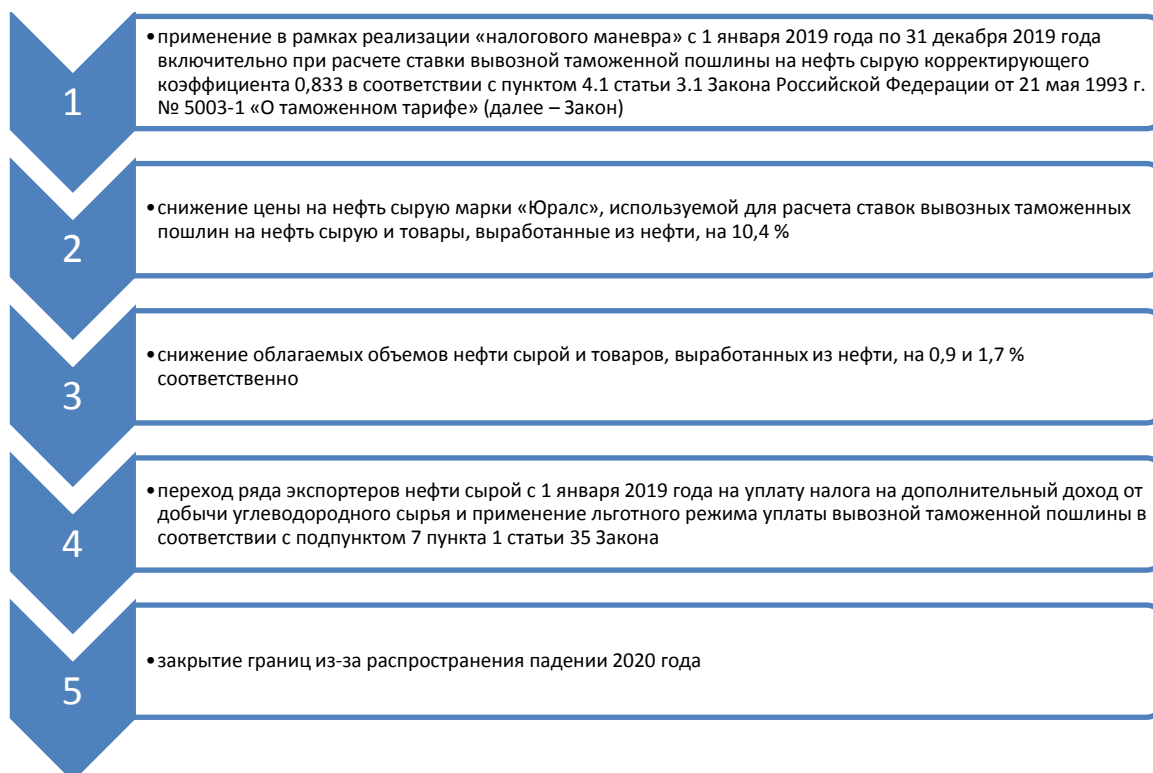


Рисунок 18 - Основными причинами снижения в 2019-2021 гг. поступлений по вывозной таможенной пошлине на нефть сырую и товары

Далее необходимо выявить структуру поступлений вывозных таможенных пошлин.

Таблица 22 – Структура поступлений вывозных таможенных пошлин в 2017 – 2021 годах

Таможенные пошлины	2017, млрд.руб	2018, млрд.руб.	2019, млрд.руб.	2020, млрд.руб.	2021, млрд.руб.	Удельный вес, %				
						2017	2018	2019	2020	2021
Вывозные таможенные пошлины на нефть сырую	878	1002	1550	1115,5	896	52,16	51,38	51,24	49,01	45,44
Вывозные таможенные пошлины на газ природный	473	572	809	650,6	568,2	28,10	29,33	26,74	28,59	28,81
Вывозные таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти	332,3	376	648	464,9	434,3	19,74	19,28	21,42	20,43	22,02
Итого вывозные таможенные пошлины	1683,3	1950	3025	2276	1972	100	100	100	100	100

Основная сумма поступлений, от взимания вывозной таможенной пошлины приходится на вывозную таможенную пошлину на нефть сырую (48 %) (рисунок 19).

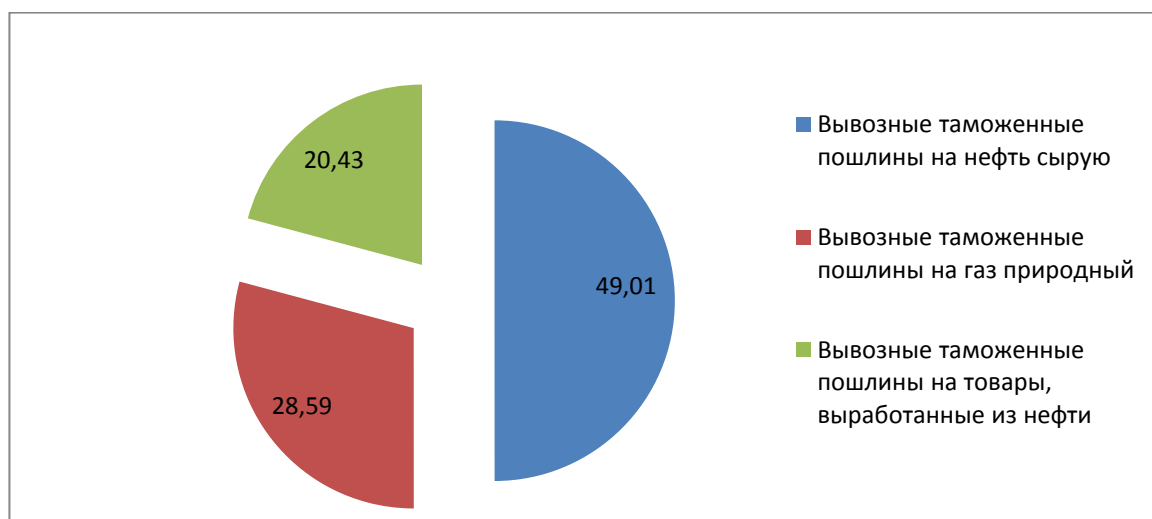


Рисунок 19– Структура вывозных таможенных пошлин в 2020 г.

В 2020 году большой удельный вес приходится на вывозные таможенные пошлины на нефть сырую – 49,01 %, на втором месте таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти – 28,59 и на третьем месте таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти – 20,43 %

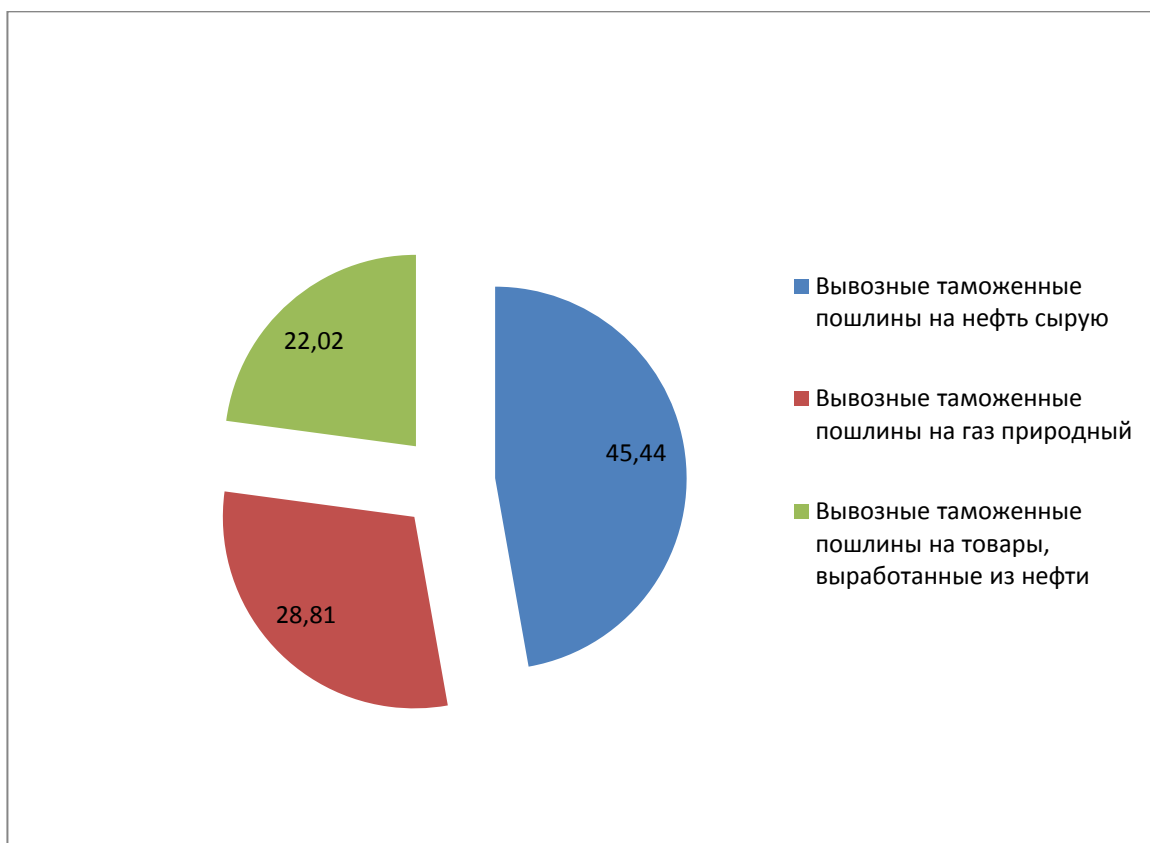


Рисунок 20 – Структура вывозных таможенных пошлин в 2021г.

В 2021 году большой удельный вес приходится на вывозные таможенные пошлины на нефть сырую – 45,44 %, на втором месте таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти – 28,81 и на третьем месте таможенные пошлины на товары, выработанные из нефти – 22,02 %

Поступление доходов от вывозных таможенных пошлин на нефть сырую в 2020 году составило 1115 млрд.руб., а в 2021 году – 896 млрд.руб., что меньше чем в 2019 году, при этом согласно прогнозу, до 2022 года поступление вывозных таможенных пошлин на нефть сырую сократится (рисунок 7).

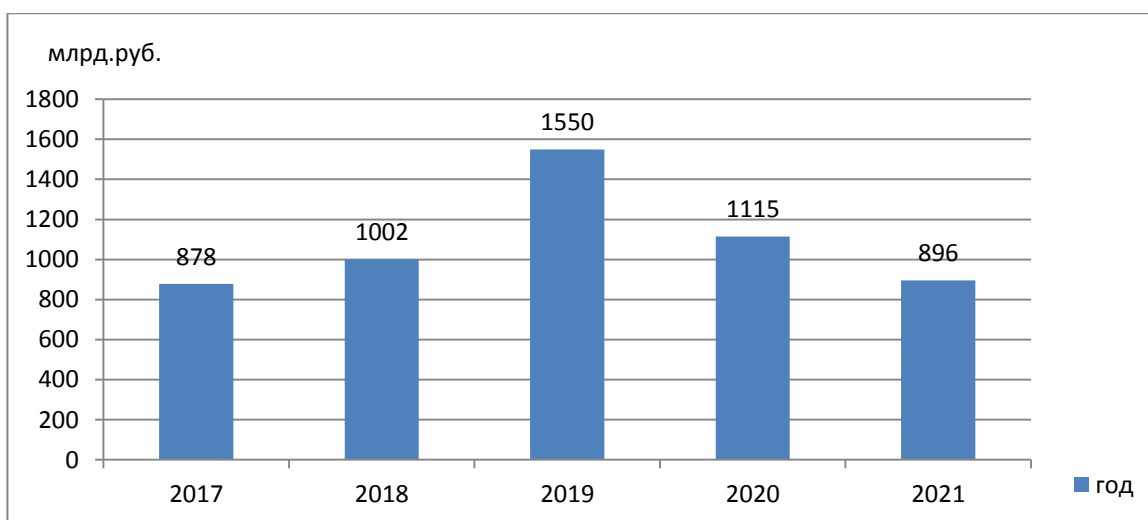


Рисунок 21 –Динамика поступления сумм вывозных таможенных пошлин на нефть сырую в 2017-2021 годах, млрд.руб.

Рассмотрим как менялся уровень добычи нефти странами ОПЕК и цена на нефть.

Определим вышеперечисленные показатели относительно средних цен на нефть, таблица 23.

Таблица 23 – Показатели динамики средних экспортных цен за нефть марки Urals

Годы	Всего средн. эксп. цены, дол. за бар	Абсолютный прирост, тыс. чел.		Темпы роста, в процентах		Темпы прироста, в процентах	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
t	y	$\Delta y^u = y_i - y_{i-1}$	$\Delta y^o = y_i - y_o$	$Tr^u = \frac{y_i}{y_{i-1}} \cdot 100\%$	$Tr^o = \frac{y_i}{y_o} \cdot 100\%$	$Tnp^u = Tr^u - 100\%$	$Tnp^o = Tr^o - 100\%$
2013	51,23	-	-	-	100	-	-
2014	55,61	4,38	4,38	108,5	108,5	8,5	8,5
2015	74,11	18,5	22,88	133,2	144,6	33,2	44,6
2016	101,74	27,63	50,51	137,8	198,5	37,8	98,5
2017	103,14	1,4	51,91	101,4	201	1,4	101
2018	100,41	-2,73	49,18	97,4	195,9	-2,6	95,9
2019	94,21	-6,2	42,98	93,8	184	-6,2	84
2020	50,12	-44,09	-1,11	53,2	97,8	-46,8	2,2
2021	69	18,88	17,77	137	134,6	37	34,6
Итого	699,57	17,77					

Определим среднее значение ряда: средний уровень, средний абсолютный прирост, среднегодовой темп роста и прироста.

Средний уровень ряда определяем по формуле средней арифметической простой:

$$\sigma = 699,57/9 = 77,73 \text{ долл.}$$

$$\bar{\delta} = \frac{630,57}{8} = 78.82 \text{ (долл.)}$$

Средний абсолютный прирост:

$$\Delta \sigma = 17,77/8 = 2,22 \text{ долл.}$$

$$\overline{\Delta \delta} = \frac{-1,11}{7} = -0,15 \text{ (долл.)}$$

Средний темп роста за 9 лет определим по формуле средней геометрической:

$$\sigma_{\text{т.р.}} = \sqrt[9]{69/51,23} = 115 \%$$

Т.е. среднегодовой темп роста средних экспортных цен за нефть в РФ составляет приблизительно 115 %.

Сделаем выводы. За период с 2013 по 2021 гг. средних экспортных цен за нефть выросло с 51,23 долл. за барр до 77,73 долл. за барр, среднее значение составило 77,72 долл. за барр, при среднем годовом росте на 2,22 долл. за барр

На рисунке 10 мы видим динамику средних экспортных цен за нефть за период с 2014 г. по 2021 г.

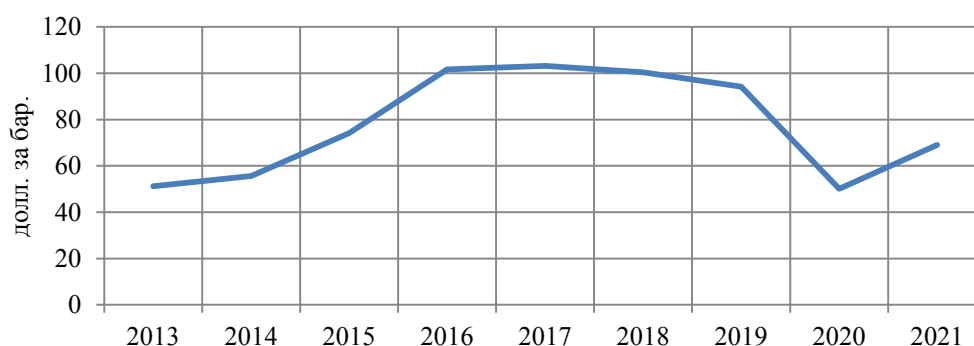


Рисунок 22 – Динамика средних экспортных цен за нефть за период с 2013 г. по 2021 г.

Наблюдаем резкое падение цен на нефть в 2020 году с 94,21 долл. за баррель до 50,12 долл. за баррель.

Существует ряд объективных причин, с помощью которых ОПЕК воздействует на ценовой фактор нефти. Они представлены в таблице 24

Таблица 24 - Объективные причины воздействия картеля на ценовой фактор нефти²⁴

Фактор	Результат	Распространение
Спрос и предложение на нефть	В зависимости от спроса и предложения, цены на нефть могут варьировать (увеличиваться, уменьшаться)	Мировой рынок нефтепродуктов
Валютный рынок	Понижение курса доллара влечет за собой понижение реальной стоимости нефти, в то время как инвесторы в целях защиты своего капитала инвестируют свои средства в рынок нефти.	Мировой рынок нефтепродуктов
Политическая нестабильность на Среднем Востоке	Относительно нестабильное взаимовлияние стран. Прерывание производства, повлекшее за собой конфликты на местном уровне.	Катар, Египет, ОАЭ, Ливия
Налоговая политика государств	государств Высокий уровень налогов приводит к повышению цен на нефтепродукты	Страны Западной Европы, Япония.
Политика стран ОПЕК в отношении установления цен на нефть	Доминирующая роль предложения энергоресурса принадлежит ОПЕК, который владеет примерно 80 % от установленных резервов нефти, а объем выработки приравнивается к 40 % всей доли общемирового рынка углеводородов. Вследствие чего страны ОПЕК в состоянии устанавливать мировые цены на нефтепродукты, основываясь на собственных национальных интересах.	Мировой рынок нефтепродуктов
Экзогенные факторы (скорость стабилизации цен после воздействия внешних факторов)	Внутри стран-участников, наблюдается низкий показатель восстановления цен на добываемую нефть.	Страны картеля

В отличие от большинства стран, добывающих нефть, ОПЕК в состоянии легко варьировать (уменьшать или увеличивать) степень добычи

²⁴ Шоев А. Х. / Нефтяной фактор в развития геополитики в современном мире / Экономика, управление, финансы: материалы VI междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2020 г.). / Шоев А. Х., Махаммадова Ф. М. — Краснодар: Новация, 2020. — 37–40 с.

углеводородов, в то время как большинство других стран занимаются добычей нефти в полную силу.

На экономику нефтегазового сектора России большое влияние оказывают внешние фискальные факторы, для которых характерно наличие механизма экспортных пошлин на нефть и нефтепродукты. Таким образом, такой механизм обеспечит, чтобы цены на нефть и нефтепродукты на внутреннем и российском рынках были ниже, чем на внешних рынках. Наличие экспортных пошлин является ключевым фактором в обеспечении того, чтобы нефть в Российской Федерации была дешевле, чем в Европейском союзе. Можно сделать вывод, что долгое время таможенные пошлины на нефтепродукты были ниже, чем на светлые. В результате это привело к увеличению объемов переработки нефти в России и увеличению глубины ее переработки.

Уже несколько лет цена экспортной корзины российских нефтепродуктов в среднем на 50 долларов ниже среднемировой. Это связано с преобладанием нефтепродуктов в структуре экспорта, что привело к снижению поступлений в бюджет от таможенных пошлин по сравнению с экспортом сырой нефти. В результате правительство приняло меры по повышению эффективности нефтепереработки: с января 2021 года экспортные пошлины на мазут увеличатся до 100%. Это сопровождается более низкими налоговыми ставками для горнодобывающей промышленности и более низкими тарифами на нефть и светлые нефтепродукты. Кроме того, сокращаются скрытые субсидии отрасли. В 2021 году планируемые изменения условий налога на текущие цены на нефть предусматривают повышение ставки вывозной пошлины на нефтепродукты с 82% до 100%, а также снижение ставки вывозной пошлины на нефть сырую с 42 % до 30% к 2020 г., что приведет к снижению абсолютных значений.

3.2 Совершенствование таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из России

По мере преодоления мировыми нефтяными рынками последствий новой пандемии коронавируса и постепенного ослабления ограничений на добычу нефти в среднесрочной перспективе ожидается, что добыча нефти в России

снова возрастет. При этом внутренний рынок (для дальнейшей переработки) остается приоритетным для поставок нефти.

На основании анализа приведем на рисунке 23 проблемы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из Российской Федерации в условиях ЕАЭС



Рисунок 23 - Проблемы таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти из Российской Федерации в условиях ЕАЭС

Введение Евросоюзом (ЕС) частичного запрета на импорт российской нефти приведет к переориентации рынков и росту цен на энергоресурсы.

- Добыча нефти и газового конденсата в России в 2021 г. составила 524,0 млн т, в 2022 г. ожидается значительное снижение добычи, которое замедлится в 2023 г., а в 2024 г. ожидается перелом негативной тенденции, причем в консервативном сценарии восстановление ожидается более активным.
- 2022 г. - снижение добычи на 9,3%, до 475,3 млн т в базовом сценарии и на 17,2%, до 433,8 млн т в консервативном,

- 2023 г. - снижение на 0,5%, до 472,8 млн т в базовом сценарии и на 6,6%, до 405,3 млн т в консервативном,
- 2024 г. - рост на 0,7%, до 476,1 млн т в базовом сценарии и на 2,7%, до 416,4 млн т в консервативном,
- 2025 г. - рост на 0,9%, до 480,5 млн т в базовом сценарии и на 1,2%, до 421,3 млн т в консервативном.

Цены на нефть основного российского сорта Urals в 2022 г. в обоих сценариях вырастут по сравнению с уровнем 2021 г. (69,1 долл. США/барр.), но уже в 2023 г. перейдут к снижению, которое продолжится до конца прогнозного периода (2025 г.).

Это соответствует прогнозной динамике мировых цен на нефть, но Минэкономики РФ признает, что товары российского экспорта по-прежнему торгуются с дисконтом к мировым ценам.

2022 г. - рост цен на нефть Urals до 80,1 долл. США/барр. в базовом сценарии и до 78,6 долл. США/барр. в консервативном,

2023 г. - снижение до 71,4 долл. США/барр. в базовом сценарии и до 65,8 долл. США/барр. в консервативном,

2024 г. - снижение до 66,0 долл. США/барр. в базовом сценарии и до 61,6 долл. США/барр. в консервативном,

2025 г. - снижение до 61,2 долл. США/барр. в базовом сценарии и до 57,3 долл. США/барр. в консервативном.

Текущий этап развития достаточно сбалансирован и эффективен в предотвращении экспорта нефти и нефтепродуктов в регион за счет высоких тарифов и таможенных правил, направленных на разработку первых поправок в нефтяной отрасли, в том числе нефтяной отрасли. государства-члены ЕАЭС. На данном этапе решение о транспортировке нефти и нефтепродуктов во внутренних границах ЕАЭС должно носить менее формальный характер.

На практике эта проблема может быть решена путем установления механизма четкого регулирования экспортных тарифов на нефть и

нефтепродукты, выражающих одну из оценок экспортных тарифов. Все тарифы должны быть согласованы на международном уровне.

В ближайшее время эти вопросы должны быть включены в национальное законодательство. И эти тарифы должны быть установлены в течение месяца, затем изменены или продлены.

Эта практика в настоящее время применяется в России и Беларуси и связана с очень нестабильной ситуацией на мировых рынках нефти. В целях обеспечения полноценной правовой базы для сотрудничества государств-членов ЕАЭС на внутреннем рынке сырой нефти и нефтепродуктов принципы установления этих тарифов должны быть интегрированы на транснациональном уровне для экспорта государств-членов ЕАЭС.

Поэтому необходимо обосновать элементы, составляющие соотношение таможенных пошлин к вывозу сырой нефти и нефтепродуктов, в том числе схемы взимания вывозных пошлин. Рекомендуется объединить все элементы в две группы: наружные и внутренние (рис. 18).

По мнению мировых экспертов, только глобальные события смогут повысить цены на нефть:

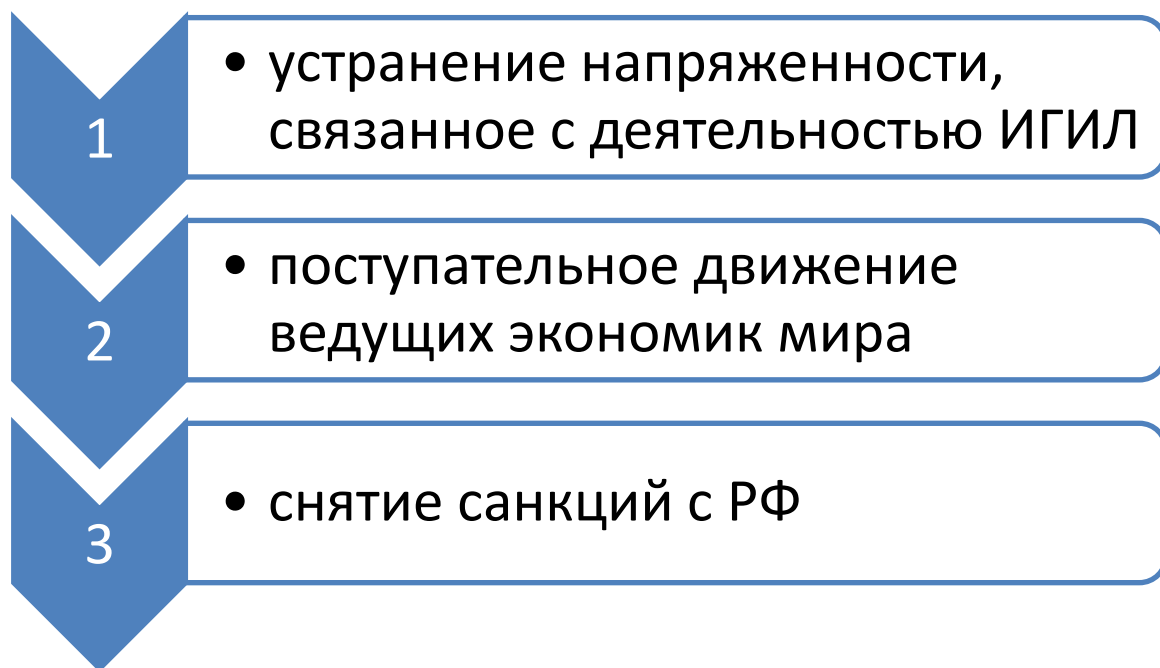


Рисунок 24 – События, которые могут повысить цены на нефть

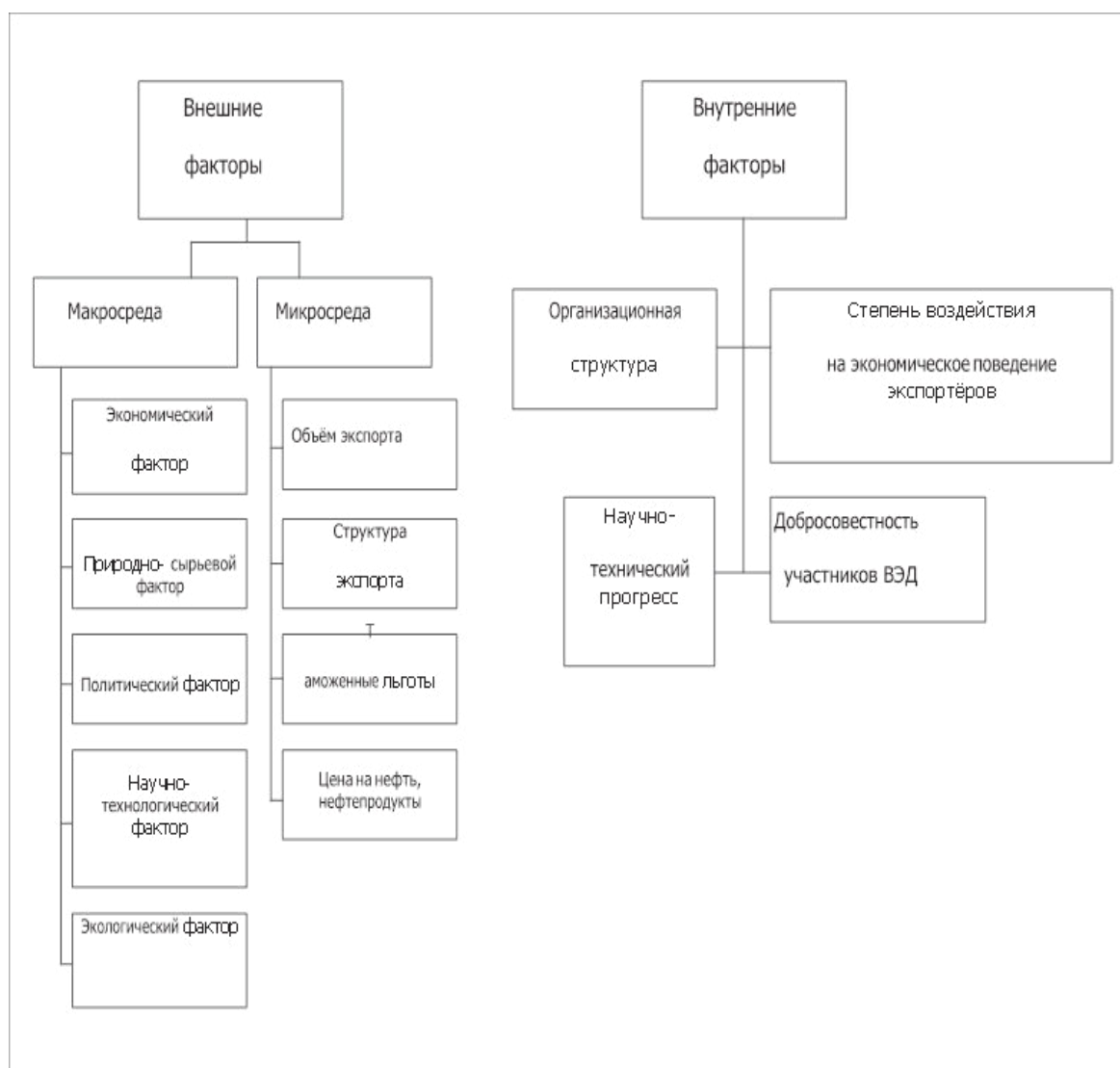


Рисунок 25 - Факторы, влияющие на расчёт вывозных таможенных пошлин в условиях ЕАЭС

Разработанная классификация факторов является ключевым фактором, который может быть включен в алгоритм расчета ставок вывозных таможенных пошлин. Объем экспорта нефти и нефтепродуктов, минеральный состав, цены, эффективность таможенных пошлин разработаны правительством.

Укрепление общего рынка нефти и нефтепродуктов позволит использовать согласованное или комплексное законодательство, сочетающее аналогичные механизмы экономического регулирования и применения таможенно-тарифного регулирования. Поэтому необходимо создать

подкомиссию по таможенно-тарифному регулированию внешней торговли на уровне ЕЭК.

В их состав должны входить представители ключевых министерств и ведомств экономического развития, таможни, правоохранительных органов, промышленности, торговли, энергетики, Республики Армения, Республики Беларусь, Кыргызстана, Республики Казахстан и Российской Федерации.

Подкомитет должен принять заключение о необходимости изменения ставок вывозных таможенных пошлин; представленные документы должны быть проанализированы с точки зрения экономических интересов всех государств-членов ЕАЭС и подготовлено заключение о соответствующей структуре государств-членов ЕАЭС (в течение 30 дней); отправить дополнительные запросы при необходимости; Подготовка выводов на заседании подкомитета.

Только после заседания Подкомитет примет решение о возможности отказа в регулировании или изменении ставок вывозных таможенных пошлин. Вместе с тем, на заседании Подкомитета по таможенно-тарифному регулированию Торгово-консультативного комитета РЭЦ было рассмотрено предложение о внесении изменений в тарифы, подготовленные подкомитетом по решению об изменении экспортного таможенного тарифа. Затем предложение направляется в Коллегию ЕЭК. В случае положительного решения по итогам обоих заседаний, решение вступает в силу через 30 дней после его публикации на сайте ЕЭК

Если ответ не будет положительным, ЕЭК проинформирует об этом заявителя. Предлагаемая схема принятия решений по корректировке ставки экспортного таможенного налога позволит государствам-членам ЕАЭС сосредоточиться на этих ставках, а не рассматривать их на правительственном уровне, значительно сократить время принятия решений, расширить объем анализа, результаты принятых мер и инструменты, используемые в таможенно-тарифном регулировании. Увеличить объем и качество принятия решений с учетом всех государств-членов и их интересов.

Поэтому необходимо оптимально внедрять поэтапные изменения в инструменты регулирования рынка нефти и нефтепродуктов, в том числе в инструменты таможенно - тарифного регулирования.

Оптимальное применение мер таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и нефтепродуктов позволит укрепить энергетическую безопасность государств-членов ЕАЭС и создать справедливую и равноправную конкуренцию между поставщиками и потребителями нефти и нефтепродуктов на общем рынке.

Тем самым предложенный механизм ставок таможенных пошлин и изменение действующего механизма таможенно-тарифного регулирования экспорта нефти и нефтепродуктов приведет к развитию добросовестной конкуренции на региональных рынках и регулированию отношений между государствами-членами и третьими странами в секторе обмена минеральными ресурсами.

Проведем прогноз экспорта нефти.

Таблица 25 – Параметры уравнения прямого ряда динамики дохода бюджета.

Период	y_i	t_i	t_i^2	$y_i t_i$	y_t
2016	293,2	1	1	293,2	271,9
2017	173,4	2	4	346,8	247,8
2018	237,9	3	9	713,7	252
2019	219,3	4	16	877,2	199,6
2020	143,4	5	25	716,5	175,5
2021	206,1	6	36	1236,6	151,2
ИТОГО	1273,3	21	91	4184	

$$\begin{cases} 6 a_0 + 21 a_1 = 1273,3 \\ 21 a_0 + 91 a_1 = 4184 \end{cases}$$

$$\begin{cases} a_0 + 3,5 a_1 = 212,2 \\ a_0 + 4,33 a_1 = 192,2 \end{cases}$$

$$0,83 a_1 = -20$$

$$a_1 = -24,1$$

$$a_0 = 296$$

Подставим полученные значения в формулу линейного тренда:

$$Y = 296 - 24,1 t$$

Построим линию тренда:

Продление в будущем тенденции, наблюдавшейся в прошлом, носит название экстраполяции. Экстраполируя при $t = 10, 11, 12, 13$, находим уровень 2022, 2023, 2024, 2025 годов (Таблица 26):

Таблица 26 – Прогноз экспорта нефти на 2022 – 2025 года.

Период	Прогнозное значение \hat{y}_t	Условные обозначения периодов t_i
2022	127	7
2023	103	8
2024	79	9
2025	55	10

Данные расчеты показывают, что показатель доходов экспорта нефти будет снижаться до 2025 года.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Нефть — это глобальный товар, который продается и доставляется в большинство уголков мира.

С месторождений на шельфе нефть транспортируется либо морским транспортом, либо по трубопроводам до конечного пункта доставки на суше.

Несколько нефтяных месторождений на шельфе доставляют нефть на рынок буйковыми погрузчиками. Это специализированные танкеры, которые отгружают нефть с отгрузочных биев на месторождениях. Нефтяные платформы часто имеют ограниченную вместимость и поэтому зависят от регулярного прибытия на месторождение буйковых погрузчиков, чтобы избежать переполнения запасов и остановки производства. Буйковые погрузчики обычно транспортируют нефть на короткие расстояния, поэтому пунктом доставки норвежской нефти является в основном Европа.

Для грузов, которые необходимо перевозить на большие расстояния, например, из в Азию или Америку, используются более крупные танкеры. Грузы осуществляются не напрямую с полей, а с наземных терминалов. Эти наземные терминалы получают нефть либо от буйковых перегружателей, либо по нефтепроводам с месторождений.

Наряду с добычей нефти в России осуществляется и ее переработка. Большая часть продукции отправляется на внутренний рынок, а часть идет на экспорт. Производство бензина из нефтепродуктов уменьшилось на 1,6%, мазута - на 8,6%, увеличилось дизельное топливо, керосин, бензин для использования в нефтехимической промышленности.

Товарная структура внешней торговли РФ за многие годы практически не изменилась. При этом можно сказать, что перечень товаров, дающих наибольший валютный доход, ничуть не изменился. Перечень товаров, являющихся основным источником валютных поступлений, не превышает десяти позиций. К ним относятся, в первую очередь, нефть, газ, цветные металлы, черные металлы, пшеница и др. Наибольшие валютные поступления

приходится на экспорт топлива и сырья. Доля нефти и газового конденсата в общем объеме экспорта минеральной продукции варьируется от 84% до 90% в зависимости от ценовых условий. Следующей крупной товарной позицией являются черные металлы (руды, прокат, ферросплавы), следующей - цветные металлы (медь, алюминий, цинк, свинец, золото) и последней - пшеница.

Так, наблюдаем, что в 2016, 2019 и 2020 гг. внешнеторговый оборот имеет снижение, динамика снижения составила в 2016 году 11,12 %, в 2019 году – 3,02 % и в 2020 году – 14,92 %.

При этом рост внешнеторгового оборота РФ происходит в 2017 году на 24,86 %, в 2018 году на 17,82 % и в 2021 году на 38,25 %.

Прогнозы на будущее нефти и ее запасов разнообразны. Многие считают, что мировая добыча нефти в ближайшее время достигнет пика, а затем начнет снижаться. По мнению экспертов, это может представлять угрозу для мировой экономики. В частности, для такой развивающейся страны, как Россия, экономические показатели которой зависят от нефти, снижение спроса на черное золото и падение цен могут оказать негативное влияние на развитие страны.

Сегодня все знают, что нефть является ценным товаром на мировом уровне. Именно нефть влияет на геополитическую ситуацию и систему управления в мире.

Эксперты говорят, что в ближайшие 30 лет спрос на нефть не будет таким, как сегодня.

Потому что я думаю, что использование электричества вместо этого источника энергии, отрицательно влияющего на глобальное потепление, будет интенсифицировать переход на альтернативную энергетику.

Потому что любые специалисты-профессионалы знают, что если мы не найдем и не откроем новые запасы нефти, то запасы черного золота постепенно иссякнут. В прошлом году Россия провела несколько раскопок для поиска запасов нефти, но месторождений обнаружено не было.

Считаем, что экспорт нефти не может увеличиться из-за нынешней геополитической ситуации. Потому что напряженность между Россией и Украиной продолжается уже некоторое время.

Такая ситуация не очень выгодна для экономики РФ. Но нужно помнить об одном: наши экспортные маршруты узки. Теперь Евросоюз выступает против того, чтобы либо отказаться от российской нефти, либо купить ее. Они ищут другие способы купить нефть. В этом случае, конечно, спрос на российскую нефть падает. Поэтому надо сейчас стараться диверсифицировать экономику и проводить более глубокую переработку. Но, честно говоря, мы не можем себе этого позволить. Поэтому нам нужно диверсифицировать транспортировку нефти и, смотреть на экспорт нефти по разным направлениям.

Цены на ресурсы варьируются от страны к стране, поэтому страна с дешевой рабочей силой имеет относительное преимущество в производстве трудоемких товаров, в то время как страны с низкими капитальными затратами имеют преимущество в производстве капиталоемких товаров. В то же время есть предпосылки для взаимовыгодного обмена, так как страны различаются по доступности ресурсов, а разные товары требуют разных пропорций ресурсов. Возьмем, к примеру, две страны: одну развитую, другую развивающуюся. Девелопер характеризуется большей специализацией на добыче сырья и имеет сравнительное преимущество в экспорте углеводородов. А преимущество развитой страны – в сфере нефтедобычи и нефтехимии.

Сильный импульс для роста экспорта был создан в 1995 г., когда были отменены все экспортные квоты, в том числе благоприятная ценовая конъюнктура на отдельные позиции экспорта, ликвидирована монополия на внешнюю торговлю стратегическими товарами, экспортеры были вынуждены продавать валютную выручку, приняты меры были предприняты меры по расширению торговли промышленными и сельскохозяйственными продуктами. Благодаря принятым мерам улучшился учет экспортных операций.

Необходимо провести влияние факторов на экспорт нефти из РФ.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Агапова, А.В. Ввоз преференциальных товаров из республики индия в Россию / А.В. Агапова, А.В. Степаненкова // Экономика. Право. Инновации. – 2020. - № 2. – С. 17-24.
- 2 Агапова, А.В. Разработка направлений совершенствования единой системы тарифных преференций ЕАЭС / А.В. Агапова, Д.Э. Барсегян // Международная торговля и торговая политика. – 2019. - № 2. – С. 122-136.
- 3 Алексеева, Т.О. Система тарифных преференций в условиях Евразийского экономического союза: особенности применения и проблемы функционирования /Т.О. Алексеева // Финансы и кредит. – 2018. – № 16 (736). – С. 958-972.
- 4 Андриашин, Х. А. Таможенное право: учебник / Х. А. Андриашин, В. Г. Свинухов, В. В. Балакин. - М.: Магистр: Инфра-М, 2018. - 368 с.
- 5 Арустамов Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2017. - 168 с.
- 6 Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2018. – 428 с.
- 7 Бекашев, К. А. Таможенное право / К.А. Бекашев, Е.Г. Моисеев. - М.: Проспект, 2018. - 328 с.
- 8 Буваева, Н. Э. Международное таможенное право : учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. Э. Буваева ; под общ. ред. А. В. Зубача. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 298 с.
- 9 Баландина, Г. Таможенно-тарифная политика и стимулирование инноваций в России. / Г. Баландина, Н. Воловик, С. Приходько. - М.: Издательский дом Дело РАНХиГС, 2018. - 228 с.
- 10 Бекашев, К. Таможенное право: учебник. - 3-е издание, переработанное и дополненное. / К. Бекашев, Е. Моисеев. - М.: Проспект, 2018. - 336 с.
- 11 Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного

законодательства России: монография. / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.

12 Борисов, С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин. / С.М. Борисов. // Деньги и кредит. - 2018. - №8. - С. 33-36

13 Бородавко, Е. Контроль таможенной стоимости как фактор сдерживания либерализации внешней торговли стран-членов единого экономического пространства. / Е. Бородавко. // Теория и практика таможенного дела и внешнеэкономической деятельности. - 2018. - №1. - С. 108-121.

14 Буваева, Н. Международное таможенное право: учебник. / Н. Буваева. - М.: Юрайт, 2018. - 376 с.

15 Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей. / Т.А. Вериш. // Проблемы и перспективы экономики и управления. - №12. - 2014. - С. 248-251.

16 Губин, А.В. Необходимость изменения системы тарифных преференций в Евразийском экономическом союзе // А.В. Губин / Вестник Российской таможенной академии. – 2017. – № 1(38). – С. 36-44.

17 Данные таможенной статистики ФТС РФ за 2019 год // Официальный сайт ФТС России [Электронный ресурс]. – URL: <http://stat.customs.ru> – 24.11.2022.

18 Ефремова, Е.И. Анализ проблем определения страны происхождения товаров в таможенных целях / Е.И. Ефремова // Сборник тезисов докладов конгресса молодых ученых. – 2017. - №8. – С. 34-42.

19 Завражных, М. Л. Таможенное право России: учеб. пособие / М. Л. Завражных. - 3-е изд., испр.. - М.: ОМЕГА-Л, 2018. - 207 с.

20 Исакова, А.О. Проблемы определения таможенной стоимости ввозимых товаров / А.О. Исакова, Г.Т. Мундузбаева, Э.Э. Казыбекова // Вестник КГУСТА. – 2017. – № 1. – С. 158-161.

21 Коварда, В.В. Таможенно-тарифное регулирование экономической безопасности России в условиях экономических санкций / В.В. Коварда, Р.А.

Животов // Актуальные проблемы международных отношений в условиях формирования мультиполярного мира. - 2018. - № 6. - С. 48-52.

22 Косаренко, Н. Н. Таможенное право: курс лекций / Н. Н. Косаренко. - М.: Волтерс Клувер, 2018. - 240 с.

23 Колумбекова, Т.Е. Совершенствование системы уплаты таможенных платежей в современных условиях. / Т.Е. Колумбекова. // Terra Economics. - 2016. - №3. - С. 89-93.

24 Коник, Н. Таможенное дело: учебное пособие. - 2-е издание, стереотипное. / Н. Коник, Е. Невешкина. - М.: Омега-Л, 2018. - 206 с.

25 Маховикова, Г. Таможенное дело: учебник. - 2-е издание, переработанное и дополненное. / Г. Маховикова, Е. Павлова. - М.: Юрайт, 2017. - 408 с.

26 Матвиенко, Г.В. Принципы установления и взимания таможенных платежей: соотношение частных и публичных интересов. / Г.В. Матвиенко // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. - 2016. - № 1. - С. 63-70.

27 Немирова, Г.И. Таможенные платежи как фактор развития экономического потенциала России. / Г.И. Немирова, З.А. Ильсаев. // Экономика и социум. - 2016. - №3. - С. 29-33.

28 Новиков, В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость: учебник. / В. Новиков В. Ревин, М. Цветинский. - М.: Бинوم, Лаборатория знаний, 2018. - 328 с.

29 Наумова, Т.С. Тарифные преференции: институциональный аспект применения / Т.С. Наумова, К.В. Холостякова // Общество: политика, экономика, право. - 2016. - № 8. - С. 43-49.

30 Новикова, С. А. Таможенное дело : учебник для бакалавриата и магистратуры / С. А. Новикова. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 302 с.

31 Оразалиев, А.А. Особенности и проблемы взимания таможенных и иных платежей таможенными органами России на современном этапе

Евразийской интеграции. / А.А. Оразалиев. // Управление экономическими системами. - 2018. - №5. - С. 12-20.

32 Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования. / Н.В. Остроумов. // Юридическая наука. - 2018. - №1. - С. 58-61.

33 Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС. / В.И. Панкратова. // Финансовое право. - 2016. - №6. - С. 43-46.

34 Пашенко, А.В. Процедуры установления таможенных платежей. / Правоотношения по установлению и уплате таможенных пошлин в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС: монография. / А.В. Пашенко. - М.: Институт публично-правовых исследований, 2016. - 160 с.

35 Покровская, В. Таможенное дело: учебник. / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2017. - 732 с.

36 Попова, Л. И. Технологии таможенного контроля: учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. — М.: Издательство Юрайт, 2018. — 286 с.

37 Попова, Л. И. Таможенные операции в отношении товаров и транспортных средств / Л. И. Попова. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 214 с.

38 Постников, Л.В. О налоговой природе таможенных платежей. / Л.В. Постников. // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. - №2. - 2018. - С. 134-137.

39 Пояснения к товарной позиции ТН ВЭД 3204 – Органические красящие вещества синтетические, определенного или неопределенного химического состава [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.alt.ru/poyasnenia/P3204/> - 23.11.2020.

40 Репин, Д.В. Проблемы и перспективы развития механизма «единого окна» в рамках Евразийского экономического союза / Д.В. Репин, М.В. Самик // Эко. – 2017. – № 2. – С. 12-15.

41 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012

№ 54 (ред. от 16.03.2020) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» [Электронный ресурс]. - Доступ из СПС «КонсультантПлюс».

42 Руденко, Л. Экономика таможенного дела: учебник. / Л. Руденко, Р. Губанов. - М.: Дело и Сервис, 2015. - 112 с.

43 Савинова, Е.А. Статистический анализ объёмов и структуры таможенных платежей в РФ. / Е.А. Савинова, В.Г. Степченко. // Экономика и современный менеджмент. - 2017. - №7. - С. 41-45.

44 Сафина, Д.И. Динамика и структура поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации с момента вступления России в ВТО. / Д.И. Сафина, М.И. Коновалова. // Вестник томского политехнического университета. - 2018. - № 1. - С. 262-267.

45 Сидоров, В. Таможенное право: учебник. - 5-е издание, переработанное и дополненное. / В. Сидоров. - М.: Юрайт, 2018. - 512 с.

46 Свинухов, В.Г. Правила определения страны происхождения товаров / В.Г. Свинухов, С.В. Сенотрусова // Право и экономика. – 2017. – № 7. – С. 58–65.

47 Сладкова А.А. Таможенные платежи в Евразийском экономическом союзе: учебно-методическое пособие / А.А. Сладкова. - Тверь: Твер. гос. ун-т, 2019. – 218 с.

48 Соглашение между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами с одной стороны и Социалистической Республикой Вьетнам с другой стороны от 29 мая 2015 г. «О свободной торговле» [Электронный ресурс]. – Доступ из СПС «Гарант».

49 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) [Электронный ресурс] // Офиц. сайт: <http://www.eaeunion.org> – 24.11.2022.

50 Таможенная служба Российской Федерации в 2019 году // Ежегодный

сборник ФТС [Электронный ресурс]. – URL:
http://customs.ru/storage/document/document_info/ 2020 – 24.11.2022.

51 Филатова. В. В. Особенности применения таможенных сборов в странах ЕАЭС / В.В. Филатова // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. - 2019. - № 1(86). - С. 15-23