

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет Экономический
Кафедра Финансов
Направление подготовки 38.03.01 - Экономика
Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

« _____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО
«Специмпорт»

Исполнитель
студент группы 371 обз

(подпись, дата)

Ж.В. Голик

Руководитель
доцент, к.э.н

(подпись, дата)

О.А. Цепелев

Нормоконтроль
ассистент

(подпись, дата)

С.Ю. Колупаева

Благовещенск 2017

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический
Кафедра финансов

УТВЕРЖДАЮ
Зав.кафедрой
_____ Е.А. Самойлова
подпись И.О.Фамилия
« ____ » _____ 201_ г.

ЗАДАНИЕ

- К бакалаврской работе студента Голик Жанна Витальевна
1. Тема бакалаврской работы: Особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»
(утверждено приказом от _____ № _____)
 2. Срок сдачи студентом законченной работы 08.06.2017г.
 3. Исходные данные к бакалаврской работе: статистические данные министерства внешнеэкономических связей, туризма и предпринимательства Амурской области, Федеральная служба государственной статистики, Федеральная таможенная служба
 4. Содержание бакалаврской работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): рассмотреть теоретические основы импорта спецтехники из КНР; провести оценку финансово-экономической деятельности ООО «Специмпорт»; выявить особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»; разработать предложения по повышению экономической эффективности импорта спецтехники из КНР.
 5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.): Динамика импорта спецтехники из КНР за 2014-2017 гг.; Структура импорта спецтехники из КНР за 2014-2017 гг.; Бухгалтерский баланс за 2016 год; Отчет о финансовых результатах за 2016 год.
 6. Консультанты по бакалаврской работе (с указанием относящихся к ним разделов) _____
 7. Дата выдачи задания 06.02.2017г.
- Руководитель бакалаврской работы: Цепелев Олег Анатольевич, доцент, к.э.н.
(фамилия, имя, отчество должность, ученая степень, ученое звание)
- Задание принял к исполнению (дата): 06.02.2017г.

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа содержит 83 с., 16 рисунков, 14 таблиц, 50 источников.

ИМПОРТ, СПЕЦТЕХНИКА, ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ, КОНТРАКТ, ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ

Цель выпускной квалификационной работы – изучение особенностей импорта спецтехники из КНР и разработка предложений по совершенствованию импорта спецтехники на примере коммерческого предприятия.

Объект исследования – внешнеэкономическая деятельность ООО «Специмпорт», а предмет – особенности организации импорта спецтехники из КНР.

Теоретической основой для написания выпускной квалификационной работы являются учебная литература, публикации в периодической печати. Информационной базой является бухгалтерская отчетность предприятия за 2014-2016 гг. Проблема оценки эффективности импорта из КНР рассмотрена такими авторами как М.П. Бузыкин, М.В. Вертий, Э.А. Гараева, и др.

В первой главе рассмотрены теоретические основы импорта спецтехники из КНР: рассмотрены сущность, и исторические предпосылки развития российско-китайских отношений, проведен анализ импорта России и влияния кризиса на внешнеторговые отношения.

Во второй главе проведен анализ импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»: приведена краткая характеристика объекта исследования, проведен анализ организации импорта из КНР, проведен анализ импорта из КНР.

В третьей главе разработаны мероприятия по повышению экономической эффективности внешней торговли с КНР.

ABSTRACT

Final qualification work contains 83 p., 16 pictures, 14 tables, 50 sources.

IMPORT, SPECIAL MACHINERY, TRADE AND ECONOMIC RELATIONS, CONTRACT, CUSTOMS DECLARATION

The purpose of the final qualification work is to study the specifics of the imports of special machinery from China and the development of proposals for improving the import of special equipment by the example of a commercial enterprise.

The object of research is the foreign economic activity of Specport, and the subject is the peculiarities of the organization of import of special machinery from China.

Theoretical basis for writing the final qualifying work are educational literature, publications in the periodical press. The information base is the accounting reporting of the enterprise for 2014-2016. The problem of assessing the effectiveness of imports from the PRC was considered by such authors as M.P. Buzykin, M.V. Verti, E.A. Garayev, and others.

In the first chapter, the theoretical bases for the import of special machinery from the People's Republic of China are examined: the essence and historical preconditions for the development of Russian-Chinese relations are considered, the regulatory regulation of foreign trade in Russia is reviewed, and the analysis of Russia's imports and the impact of the crisis on foreign trade relations is carried out.

In the second chapter, an analysis of imports of special machinery from China on the example of OOO "Specport" is made: a brief description of the object of the study is given, an analysis of the organization of imports from China has been carried out, an analysis of imports from China has been carried out. In the third chapter, measures were developed to improve the economic efficiency of foreign trade with China.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические основы импорта спецтехники из КНР	9
1.1 Понятие и нормативное регулирование внешней торговли с КНР	9
1.2 Оценка структуры импорта России	17
1.3 Влияние экономического кризиса на внешнюю торговлю России	31
2 Особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорта»	37
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Специмпорт»	37
2.2 Организация работы по импорту спецтехники в ООО «Специмпорт»	42
2.3 Анализ структуры импорта спецтехники в ООО «Специмпорт»	50
3 Разработка мероприятий по повышению экономической эффективности внешней торговли России с КНР	56
3.1 Современные проблемы внешней торговли с КНР	56
3.2 Предложения по совершенствованию импорта спецтехники из КНР	62
Заключение	72
Библиографический список	74
Приложение А Бухгалтерский баланс за 2016 год. Актив	80
Приложение Б Бухгалтерский баланс за 2016 год. Пассив	81
Приложение В Отчет о финансовых результатах за 2016 год	82
Приложение Г Отчет о проверке ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»	83

ВВЕДЕНИЕ

Российско-китайские отношения являются наилучшими за всю историю связей между двумя странами, взаимодействие этих двух стран на международной арене является одним из важнейших факторов для обеспечения стабильности в международных делах. В настоящее время продолжается тенденция положительного партнерства и стратегического взаимодействия. Китай является важным международным партнером России, объемы импорта с Китаем превышает импорт других стран. Разветвленная сеть механизма сотрудничества России и Китая: саммиты, встречи глав правительства, четыре комиссии, которые посвящены работе на различных направлениях инвестиционного, торгово-экономического, энергетического, гуманитарного сотрудничества, которые возглавляются вице-премьерами, рабочие группы – позволяют достигать значительных положительных результатах во взаимоотношении двух стран.

Актуальность темы выпускной квалификационной работы заключается в том, что приоритеты в развитии международных отношений между Китаем и Россией неизменно приведут к дальнейшему росту внешнеторгового оборота между странами. Значительную долю импорта из Китая занимает специальная техника. На сегодняшний день в этой стране сосредоточен основной спрос на высокотехнологичные трубоукладчики, фронтальные погрузчики и другие строительные машины. Кроме того, специальная техника Китая отличается своей не высокой стоимостью и достаточно высоким качеством, что привлекает покупателей России.

Цель выпускной квалификационной работы – изучение особенностей импорта спецтехники из КНР и разработка предложений по совершенствованию импорта спецтехники на примере коммерческого предприятия.

В работе необходимо решить ряд задач:

- рассмотреть теоретические основы импорта спецтехники из КНР;
- провести оценку финансово-экономической деятельности ООО «Специмпорт»;
- выявить особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»;
- разработать предложения по повышению экономической эффективности импорта спецтехники из КНР.

Объектом исследования является внешнеэкономическая деятельность ООО «Специмпорт», а предметом – особенности организации импорта спецтехники из КНР.

В работе будут применены способы исследования, такие как оценка информации, сравнение, исследование данных, расчет статистических и экономических величин, графический метод.

Теоретической основой для написания выпускной квалификационной работы является учебная литература, публикации в периодической печати. Информационной базой является бухгалтерская отчетность предприятия за 2014 – 2016 гг. Проблема оценки эффективности импорта из КНР рассмотрена такими авторами как М.П. Бузыкин, М.В. Вертий, Э.А. Гараева, и др.

Во введении представлены объект, предмет исследования, методологическая, теоритическая база исследования, цели и задачи исследования.

В первой главе рассмотрены теоретическая основы импорта спецтехники из КНР: рассмотрены сущность, и исторические предпосылки развития российско – китайских отношений, рассмотрено нормативное регулирование внешней торговли в России, проведен анализ импорта России и влияние кризиса на внешнеторговые отношения.

Во второй главе проведен анализ импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»: приведена краткая характеристика объекта исследования, проведен анализ организации импорта из КНР.

В третьей главе разработаны мероприятия по повышению экономической эффективности внешней торговли с КНР.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ИМПОРТА СПЕЦТЕХНИКИ ИЗ КНР

1.1 Понятие и нормативное регулирование внешней торговли с КНР

Отношения между Россией и Китаем имеют продолжительную и долгую историю. Основы современного этапа отношений между Россией и Китаем были заложены в 1949 году, когда были официально установлены дипломатические отношения между Китаем и Советским Союзом. Затем 2 октября 1949 года было подписано Соглашение об установлении дипломатических отношений между Союзом Советских Социалистических Республик и Китайской Народной Республикой. Таким образом, Советский Союз стал первой страной, признавшей суверенитет Китайской Народной Республики¹.

Нормативная основа сотрудничества между Россией и Китаем была установлена Соглашением между Правительством РФ и Правительством Китая о торгово-экономических отношениях между Россией и Китаем, заключенным 5 марта 1992 года и предусматривающим взаимное освобождение от таможенных пошлин и других форм налогообложения. Соглашение также предусматривало последующее ежегодное принятие Протокола о торгово-экономическом сотрудничестве правительствами Китая и России.

Далее в течение короткого времени, в первые годы после признания России в качестве правопреемницы Советского Союза, был принят ряд документов, касающийся различных сфер: договоры по торгово-экономическим отношениям, о правовой помощи по гражданским и уголовным делам, о научно-техническом сотрудничестве, сотрудничестве в области туризма и т.д. - март-декабрь 1992 г.

¹ Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - С. 78

В настоящее время торгово-экономические отношения России и Китая регулируются общемировыми правовыми нормами в связи с тем, что КНР является членом ВТО. Что касается России, то она только вступила в эту организацию и ей еще необходимо привести свое законодательство в соответствии с требованиями ВТО².

Торгово-экономические отношения между двумя странами регулировались, прежде всего, внутренним законодательством России и Китая. У каждого государства было свое «руководство» по внешнеэкономической деятельности, таможенные кодексы, законы о безопасности, иностранным инвестициям, а также положения в реализации двусторонних торгово-экономических отношений между Россией и Китаем. Для России были характерны не только периодические изменения правил игры на высшем уровне, что ставило в тупик как иностранных, так и российских участников внешнеэкономической деятельности, но иногда и расхождения между федеральными и местными законами, неподчинение региональных властей российского законодательства.

В настоящее время действует Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» в редакции от 13 июля 2015 г. Данный Федеральный закон определяет основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности, полномочия РФ и субъектов РФ в области внешнеторговой деятельности в целях обеспечения благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, а также защиты экономических и политических интересов РФ³.

² Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 350 с.

³ Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

Далее следует выделить федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ - основополагающий документ в блоке НПА, регламентирующем обращение валют в РФ. Регулируются, по сути, все операции с объектами: валюта РФ, ценные бумаги валюты РФ, иностранная валюта, валютные ценности⁴. Вместе с тем нюансы регулирующих нормативов могут зависеть от того, какой именно вид операций совершается: исходящий или входящий трансфер, переход имущественных прав на валютные ценности и т.п. Данный закон регулирует переход прав владения и распоряжения валютными ценностями (сделки, связанные с переходом права собственности, прочих прав, сделки, в которых платежа используется иностранная валюта или платежные документы в иностранной валюте), трансферты (ввоз, вывоз и пересылка валютных ценностей, международные денежные переводы, расчеты между резидентами и нерезидентами РФ).

Федеральный закон «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» от 14.04.1998 № 63-ФЗ устанавливает меры по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами, порядок введения и применения таких мер⁵.

Механизм государственного регулирования внешней торговли в России представляет собой совокупность двух основных составляющих:

- Институты;
- Формы, методы и инструменты.

⁴ Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

⁵ Федеральный закон «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» от 14.04.1998 № 63-ФЗ// Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

Первостепенной составляющей раскрываемого механизма является институциональная. Она включает: уполномоченные государственные органы негосударственные институты (могут участвовать в ряде случаев):

- союзы экспортеров и предпринимателей;
- торгово-промышленные палаты;
- уполномоченные органы иностранных государств
- международные организации посредством специального международного правового договорного механизма.

При этом следует заметить, что система органов, участвующих в государственном регулировании внешнеторговой деятельности, представлена тремя уровнями: федеральным, региональным (субъекты РФ), местным.

Вторая составляющая механизма государственного регулирования ВТД - функциональная - представлена инструментами, различными типами государственных мероприятий во внешнеторговой сфере⁶.

Экономические инструменты включают инструменты, воздействующие через стоимостные показатели - таможенные пошлины и таможенные сборы, налогообложение экспортно-импортных операций, тарифных льгот.

Административные средства включают: квотирование, лицензирование, установление запретов, предписания санитарного и ветеринарного характера, технические стандартов. Применяемые инструменты в совокупности составляют метод государственного регулирования ВТД.

Основные методы регулирования ВТД⁷:

⁶ Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

⁷ Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

– Таможенно-тарифное регулирование, в основе которого механизм применения ввозных и вывозных таможенных пошлин, регламентируется таможенным законодательством данной страны;

– Нетарифное регулирование: метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных ограничений и иных запретов и ограничений экономического характера. Нетарифные меры государственного регулирования внешнеэкономической деятельности отличаются большим разнообразием.

По данным П. Х. Линдберга насчитывается более 50 различных способов нетарифного регулирования. В соответствии с классификацией ЕЭК ООН всё многообразие нетарифных методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности можно разделить на три группы. Меры прямого ограничения, Таможенные и административные формальности, Прочие нетарифные методы.

Некоторые случаи применения нетарифных методов представлены ниже:

– различия между внутренними и мировыми ценами и несоответствие их структуры по ряду основных товаров российского экспорта;

– дефицит сырьевых и иных товаров на внутреннем рынке;

– защита общественной морали, правопорядка, охрана жизни и здоровья граждан, окружающей среды, животных и растений;

– обеспечение обороны страны и безопасности государства;

– необходимость выполнения международных обязательств, принятых на себя РФ.

В свою очередь, цели применения таможенно-тарифного регулирования:

- регулирование внешней торговли товарами в интересах защиты экономической безопасности;
- для защиты внутреннего рынка РФ;
- стимулирование прогрессивных структурных изменений в экономике.

В результате применения таможенно-тарифного регулирования, устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины. Необходимо отметить, что инструментарий государственного регулирования внешней торговли включает в себя помимо таможенно-тарифного и нетарифного методов и ряд дополнительных методов регулирования. Так, «вспомогательный» метод государственного регулирования - меры экономического и административного характера, способствующие развитию внешнеторговой деятельности⁸.

Данный метод нацелен на обеспечение благоприятных условий для внешнеторговой деятельности, таких, как:

- кредитование участников внешнеторговой деятельности;
- функционирование систем гарантий и страхования экспортных кредитов;
- организация торговых выставок и ярмарок;
- проведение кампаний по продвижению российских товаров, услуг, интеллектуальной собственности на мировые рынки; – информационное обеспечение внешнеторговой деятельности.

В результате присоединения к ВТО Россия приняла обязательства по реформированию механизма государственного регулирования внешнеторговой деятельности, что выдвигает на повестку дня целый ряд правовых, финансовых, организационных и кадровых проблем, решение которых возможно только общими усилиями органов исполнительной

⁸Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

власти, бизнес–ассоциаций и общественных организаций. Анализ задач, связанных с подобными преобразованиями показал необходимость подготовки кадров, как среди государственных служащих, так и в предпринимательских кругах с учетом специфики участия в ВТО. Изучая актуальные проблемы, связанные с преобразованием механизма государственного регулирования в новых условиях, следует прийти к выводу о необходимости подготовки методической литературы для чиновников и предпринимателей. И те, и другие ощущают острый недостаток в справочной литературе, из которой они могли бы почерпнуть необходимые для практической работы сведения⁹.

Государственным органам предстоит организовать курсы повышения квалификации для работников, занимающихся вопросами торговой политики, с упором на содержание соглашений ВТО. Для предпринимателей должна быть развернута работа с целью разъяснения последствий присоединения, его выгод и угроз, а так же разработки мер по снижению рисков. Очевидно, что и правительство РФ подчинит свое участие в ВТО обеспечению благоприятных условий для деятельности отечественного бизнеса на внешних рынках и внутри страны. Исходя из этого, после вступления страны в ВТО, исполнительной власти предстоит организовать реализацию мер, направленных на достижение этой цели.

При разработке нормативных актов, все нормативные документы, касающиеся регулирования торговли товарами и услугами, прав интеллектуальной собственности должны публиковаться в официальных источниках и вступать в силу только после публикации. Проекты таких актов должны быть доступны предприятиям и частным лицам из стран–членов ВТО, с тем, чтобы они могли дать свои комментарии.

⁹ Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

Вторым блоком, необходимо принять меры по созданию организационно–правовой инфраструктуры, обслуживающей нужды отечественных участников внешнеэкономической деятельности и их зарубежных партнеров.

К необходимым элементам такой инфраструктуры относятся¹⁰:

– информационные центры по вопросам технического регулирования, санитарной и фитосанитарной защиты, в которых можно получать необходимые сведения о действующих в стране и разрабатываемых нормах и правилах в упомянутых сферах;

– судебные, арбитражные или иные административные органы для обжалования действий властей, включая таможенные, связанных с применением различных мер регулирования торговли.

Третий блок мер - унификация российской статистической и финансовой отчетности. И заключительный блок мер - должен обеспечить участие представителей правительства в текущей работе ВТО. Это необходимо потому, что Россия перешла в число полноправных членов этой организации, что дает ей возможность работать во всех межгосударственных органах ВТО на постоянной основе. Очевидно, что для эффективного участия в проводимых обсуждениях требуются квалифицированные кадры, свободно владеющие иностранными языками. Специалисты видят необходимость в формировании аналитического центра (в составе Минэкономразвития России либо как аппарат Торгового представителя России в ВТО), для предварительной проработки проблем, обсуждаемых в ВТО. Обозначенный перечень необходимых действий государственных органов по адаптации к членству в ВТО может расширяться, если Дохийский раунд ВТО введет в действие новые нормы и правила.

¹⁰ Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

Обобщая вышеизложенное, необходимо отметить, что сущность механизма государственного регулирования внешней торговли проявляется в применении совокупности институтов, методов, средств, направленных на регулирование деятельности по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью на международном, государственном, региональном и местном уровнях¹¹.

Таким образом, основными документами, регулирующими внешнюю торговлю с КНР, являются федеральные законы «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», «О валютном регулировании и валютном контроле», «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами». Основными направлениями совершенствования механизма государственного регулирования внешней торговли в связи со вступлением в ВТО должен стать комплекс мер, состоящий из четырех блоков: приведение нормативных документов в соответствие с требованиями ВТО; создание необходимых звеньев организационно–правовой инфраструктуры; унификация российской статистической и финансовой отчетности; участие представителей правительства РФ в текущей работе ВТО. Реализация обозначенных направлений, в свою очередь, потребует соответствующей подготовки кадров и специальной методической документации.

1.2 Оценка структуры импорта России

На объем и структуру импорта России значительное влияние оказало обострение отношений с Западом в 2014 году. Введение ответных санкций на санкции Запада привели к снижению объема импорта и изменению его структуры.

¹¹ Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

Проведем анализ основных показателей внешнеторговых отношений России за 2014-2016 гг. (таблица 1.1)¹².

Таблица 1.1 - Анализ основных показателей внешнеторговых отношений России за 2014-2016 гг.

в млрд. долл.

Показатель	Год			Темп роста, %		
	2014	2015	2016	2015/2014	2016/2015	2016/2014
Экспорт	498	3348	285,49	67,87	84,46	57,33
Импорт	308	192	183,6	62,34	95,63	59,61
Внешнеторговый оборот	806	530	471,2	65,76	88,91	58,46
Внешнеторговое сальдо	190	146	101,89	76,84	69,79	53,63
Доходы бюджета от ВЭД	5464	3388	2768	62,01	81,70	50,66
Инвестиции	15890	14556	13450	91,60	92,40	84,64

По данным Федеральной таможенной службы, внешнеторговый оборот России за 2016 год составил 471,2 млрд. долл. Это меньше, чем за 2015 год на 11,2 %. По сравнению с 2014 годом внешнеторговый оборот снизился на 41,54 % по сравнению с 2016 годом.

Решающую роль в снижении показателей сыграла девальвация рубля, которая последовала за сильнейшим падением цен на нефть в начале 2016 года. В январе котировки на нефть марки Brent опустились ниже 30 долларов за баррель из-за избытка предложения на рынке, а также сокращения спроса со стороны Китая.

Курс доллара к рублю при этом резко взлетел до 78 рублей. Это совпало с сезонным падением деловой активности в январе, которое наблюдается в России ежегодно, а также с сокращением производства во

¹² Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]* офиц. сайт – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php?=13858&Itemid=2095>. - 10.06.2017.

многих обрабатывающих отраслях. В результате, январские объемы торговли стали рекордно низкими – экспорт упал на треть, а импорт – на 20 %¹³.

Однако уже с февраля объемы торговли вместе с курсом рубля начали восстанавливаться. Крупнейшие страны-экспортеры нефти – Венесуэла, Канада, Нигерия, Ливия по политическим и экономическим причинам вынуждены были сократить объемы добычи и поставок черного золота. В результате избыточное производство сократилось, и цены начали приходить в норму. Осенью котировки продолжили расти, а вместе с ними и курс рубля. Несмотря на пессимистичные прогнозы, после нескольких лет переговоров, страны-члены ОПЕК, наконец, договорились о сокращении добычи нефти. Кроме того, избрание Дональда Трампа на пост президента США оказало дополнительную поддержку рублю – многие ожидают смену политического курса и возможность отмены санкций для России.

По итогам 2016 года импорт в Россию снизился. В стоимостном выражении он составил 183,6 млрд. долл., что меньше, чем за 2015 год на 0,3 %. Наиболее провальным для него стали январь и февраль, когда он сократился на 18,7 % и 16,7 % соответственно (рисунок 1.1)¹⁴. По сравнению с 2014 годом снижение импорта товаров в Россию составило 40,35 %.

¹³ Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]* офиц. сайт – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php?=13858&Itemid=2095>. - 10.06.2017.

¹⁴ Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]* офиц. сайт – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php?=13858&Itemid=2095>. - 10.06.2017.

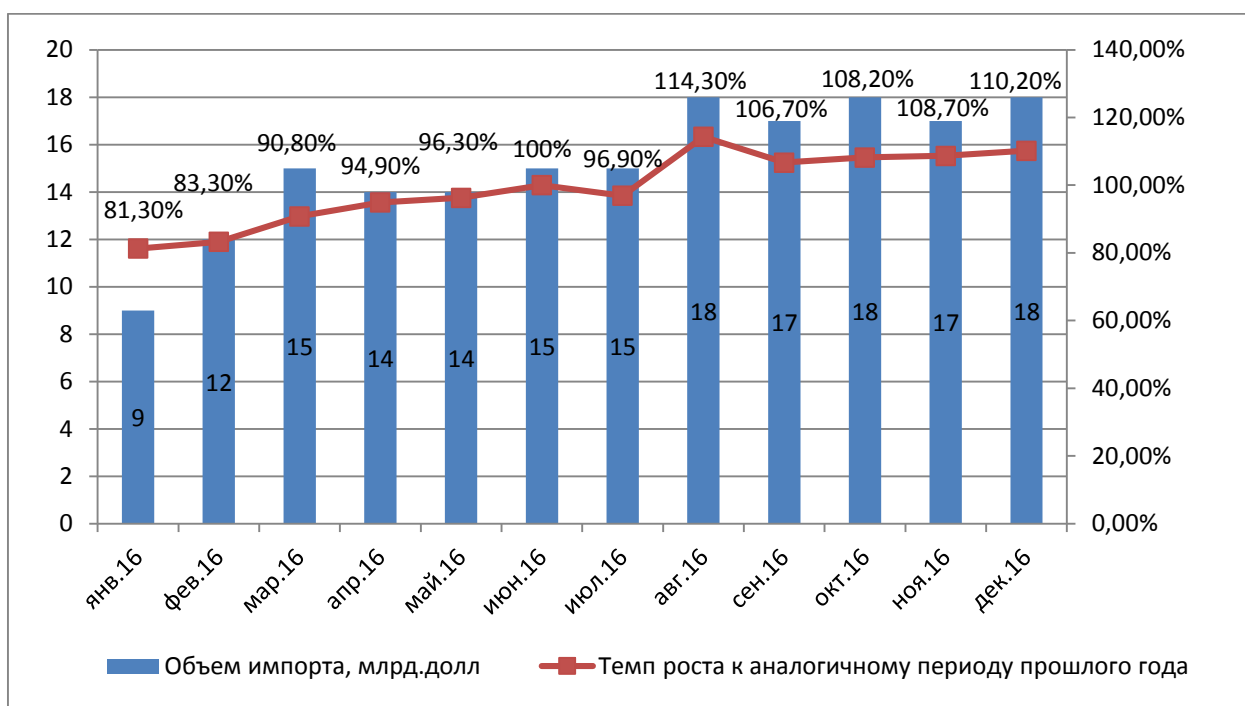


Рисунок 1.1 - Динамика импорта России за 2016 год, в млрд. долл.

Физические объемы импорта также показали снижение. Сократились объемы ввоза автотранспорта, электрогенераторов, текстиля, продовольствия. Падение курса рубля стало одной из главных причин сокращения поставок – закупка импортных товаров стала обходиться значительно дороже для российского покупателя, чем раньше. Кроме того, на них повлияло падение потребительского спроса и сокращение промышленного производства в ряде отраслей, которое было особенно характерно для первой половины года.

Кроме того, падение общих объемов импорта стало результатом действия различных запретов, которые в большом объеме вводились в 2016 году. Помимо действовавшего продовольственного эмбарго, которое привело к рекордному снижению поставок продовольствия из стран Европы и США, с 1 января 2016 года Россия ввела запрет на ввоз сельскохозяйственной продукции из Турции – томатов, мандаринов, баклажанов и других фруктов и овощей. Под запрет при этом попадало почти 60 % всего продовольственного

экспорта Турции в Россию. Частично осенью он был снят, однако всё же успел заметно повлиять на объемы поставок¹⁵.

С начала года также начал действовать негласный запрет на ввоз турецкого текстиля – таможенные органы не пропускали их на территорию страны.

Российские ведомства вводили и другие нетарифные меры. Так, например, осенью под запретом оказалась плодоовощная продукция из Египта, в которой Россельхознадзор выявил массу нарушений. В июле начал действовать запрет на ввоз кормов из Украины, с октября были введены временные ограничения на поставки свинины из Молдавии, а с ноября в список санкционных продуктов добавили пищевую соль.

Уже несколько лет подряд падает и другая крупная статья импорта. Поставки транспортных средств, на которые приходится почти половина всех поставок из-за рубежа стремительно сокращается – чрезмерно высокие ставки ввозных пошлин в совокупности с утилизационным сбором стали настоящим барьером для импортной техники.

В товарной структуре импорта в страны дальнего зарубежья основную долю занимают машины и оборудование. В общем объеме поставок она выросла с 48 % до 50,2 %. Из-за торговых ограничений – высоких пошлин и утилизационного сбора, а также размещения производств иностранных компаний непосредственно на территории страны импорт легковых автомобилей упал на 24,8 %, а грузовых на 17,5 %. При этом объем поставок других товаров данной группы показал рост – возрос импорт механического оборудования на 4,1 %, электрического оборудования и оптических инструментов на 1,8 %¹⁶.

¹⁵ Импорт и экспорт России 2016. Инфографика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://putin.livejournal.com/2952560.html>, свободный. - 10.06.2017.

¹⁶ Импорт и экспорт России 2016. Инфографика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://putin.livejournal.com/2952560.html>, свободный. - 10.06.2017.

Вторая по величине статья импорта также показала положительную динамику. Закупки химических товаров по физическому объему выросли на 4 %. Помимо роста поставок мыла и косметических средств прирост показали и удобрения. По подсчетам «Фосагро», их потребление в России выросло на 17 %.

Другие группы товаров показали снижение. На 9,1 % сократились физические объемы ввоза продовольствия, на 8,5 % текстиля и на 5,1 % металлов и изделий из них (рисунок 1.2).



Рисунок 1.2 - Доля импорта России за 2015-2016 гг., в процентах

Традиционно Китай является крупным торговым партнером Российской Федерации, занимая доминирующее положение среди стран АТР. Этому способствуют длительные торговые отношения, близость к регионам России, политические ориентиры государств, а также проводимые на регулярной основе встречи.

Показатели внешнеторгового оборота России с Китаем представлены в таблице 1.2¹⁷.

Таблица 1.2 - Показатели внешнеторгового оборота России с Китаем за 2014-2016 гг.,

в млрд. долл.

Показатели	2014	Доля,%	2015	Темп роста,%	2016	Темп роста,%
Общий товарооборот	806	100	530	100	471,2	100
Доля товарооборота КНР	88,4	10,97	63,6	12	65,6	13,92
Импорт	308	100	192	100	183,6	100
Доля КНР в импорте	57,60	18,7	36,73	19,13	13,70	20,89

Доля Китая в импорте России в 2016 году составила 20,89 % против 19,13 % в 2015 году. По доле в российском импорте в 2016 году Китай занял 1 место (в 2015 году – также 1 место) (рисунок 1.3).

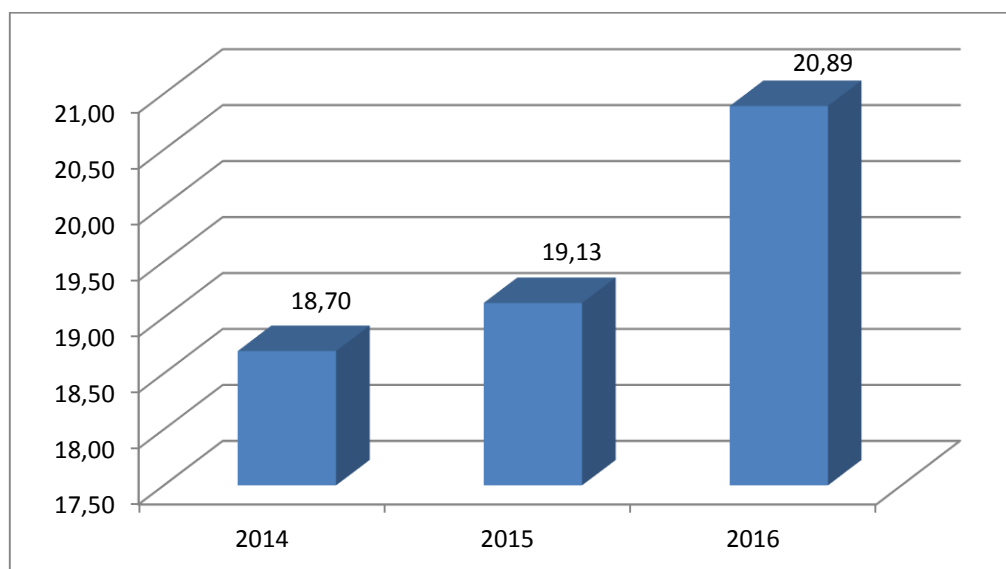


Рисунок 1.3 - Динамика доли импорта КНР в общем импорте России за 2014-2016 гг., в процентах

¹⁷ Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]* офиц. сайт – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php?=13858&Itemid=2095>. - 10.06.2017.

Основными экспортируемыми из Китая товарами являются: электрические машины и оборудование, котлы, оборудование и механические устройства, мебель, постельные принадлежности, матрасы, основы матрацные, предметы одежды и принадлежности к одежде.

В 2016 году товарооборот России с Китаем составил 65 608 232 791 долл. США, увеличившись на 4,02 % (2 552 708 537 долл. США) по сравнению с 2015 годом¹⁸.

Импорт России из Китая в 2016 году составил 38 086 982 594 долл. США, увеличившись на 8,97 % (3 136 725 351 долл. США) по сравнению с 2015 годом. Сальдо торгового баланса России с Китаем в 2016 году сложилось отрицательное в размере 10 065 732 397 долл. США. По сравнению с 2015 годом отрицательное сальдо увеличилось на 58,64 % (3 720 742 165 долл. США). Доля Китая во внешнеторговом обороте России в 2016 году составила 14,1332 % против 12,0765 % в 2015 году. По доле в российском товарообороте в 2016 году Китай занял 1 место (в 2015 году – также 1 место).

В структуре импорта России из Китая в 2016 году (и в 2015 году) основная доля поставок пришлась на следующие виды товаров:

- Машины, оборудование и транспортные средства (коды ТН ВЭД 84-90) - 58,65 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 54,70 %);
- Текстиль и обувь (коды ТН ВЭД 50-67) - 11,38 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 13,00 %);
- Продукция химической промышленности (коды ТН ВЭД 28-40) - 9,43 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 9,56 %);

¹⁸ Импорт и экспорт России 2016. Инфографика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://putin.livejournal.com/2952560.html>, свободный. - 10.06.2017.

– Металлы и изделия из них (коды ТН ВЭД 72-83) - 6,71 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 7,34 %);

– Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (коды ТН ВЭД 01-24) - 4,26 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 4,41 %);

– Древесина и целлюлозно-бумажные изделия (коды ТН ВЭД 44-49) - 1,03 % от всего объема импорта России из Китая (в 2015 году – 1,11 %).

Наибольший прирост импорта России из Китая в 2016 году по сравнению с 2015 годом зафиксирован по следующим товарным группам:

– Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части (код ТН ВЭД 84) - рост на 2 881 231 740 долл. США¹⁹;

– Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности (код ТН ВЭД 85) - рост на 244 827 379 долл. США;

– Органические химические соединения (код ТН ВЭД 29) - рост на 122 887 159 долл. США;

– Пластмассы и изделия из них (код ТН ВЭД 39) - рост на 121 339 204 долл. США.

Наибольшее сокращение импорта России из Китая в 2016 году по сравнению с 2015 годом зафиксировано по следующим товарным группам:

– Обувь, гетры и аналогичные изделия; их детали (код ТН ВЭД 64) - сокращение на 140 098 408 долл. США;

– Мебель; постельные принадлежности, матрацы, основы матрацные, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не

¹⁹ Импорт и экспорт России 2016. Инфографика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://putin.livejournal.com/2952560.html>, свободный. - 10.06.2017.

поименованные или не включенные; световые вывески, световые таблички с именем или названием, или адресом и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции (код ТН ВЭД 94) - сокращение на 117 186 564 долл. США.

Структура импорта из Китая по наиболее крупным группам товаров представлена на рисунке 1.4.



Рисунок 1.4 - Структура импорта из Китая за 2016 год, в процентах

Проведем анализ импорта из КНР спецтехники по основным группам (таблица 1.3).

Таблица 1.3 - Динамика импорта спецтехники из КНР за 2014-2017 гг.

В ТЫС. ДОЛЛ.

Показатель	Исследуемый период				Темп роста, %		
	2014	2015	2016	1 кв. 2017	2016/ 2014	2016/ 2015	2016/ 2014
Станционные гаражные подъемники	17903,66	11299,2	11886,38	2787,65	63,11	105,20	66,39
Мостовые краны на неподвижных опорах	5643,30	2662,36	9134,84	964,51	47,18	343,11	161,87
Краны башенные	48339,99	7667,97	1382,01	2020,51	15,86	18,02	2,86
Прочие самоходные механизмы	10807,86	4668,64	15159,22	5364,12	43,20	324,70	140,26
Подъемные механизмы	964,39	457,22	715,66	154,89	47,41	156,52	74,21
Погрузчики самоходные с электрическим приводом двигателя с высотой подъема 1 м и более	13829,71	9350,76	15111,46	4246,01	67,61	161,61	109,27
Прочие самоходные погрузчики с электрическим двигателем	119,42	216,06	444,81	78,49	180,93	205,87	372,49
Автопогрузчики с вилочным захватом для неровной местности	72,21	81,20	83,40	87,70	112,44	102,71	115,49
Загрузочные устройства для сельхозтехники	348,78	83,13	23,50		23,84	28,27	6,74
Катки дорожные вибрационные	22723,21	1824,87	3825,18	1447,1	8,03	209,61	16,83
Машины трамбовочные	172,00		68,00		0,00		39,53
Погрузчики одноковшовые фронтальные	4417,55	4664,12	5210,33	1238,05	105,58	111,71	117,95
Гусеничные экскаваторы	2165,92	4532,64	2396,20	95,64	209,27	52,87	110,63
Гусеничные экскаваторы полноповоротные	53982,62	8466,52	279076,06	26895,76	15,68	3296,23	516,97
Снегоочистители плужные и роторные	22237,27	7996,96	3268,23	282,30	35,96	40,87	14,70
Самоходные буровые машины	4570,92	3740,00	37455,37		81,82	1001,48	819,43
Бурильные машины прочие	46666,00	41997,3	15591,93	3021,73	90,00	37,13	33,41
Бурильные проходческие машины	28796,92	12412,7			43,10	0,00	0,00

Машины разработанные для подземных работ	3779,51	24,63	59,36			0,65	0
Итого	283761,73	8114861	400857,23	1572851,9	44,37	318,39	141,27

Наибольшее влияние на изменение импорта из КНР спецтехники в 2016 году оказало увеличение импорта мостовых кранов на неподвижных опорах - на 61,57 %, прочих самоходных погрузчиков с электрическим двигателем - на 40,26 %, погрузчиков самоходных с электрическим приводом двигателя с высотой подъема 1 м. и более - на 9,27 %, прочих самоходных погрузчиков - на 272,49 %, автопогрузчиков с вилочным захватом для неровной местности - на 15,49 %, погрузчиков одноковшовых фронтальных - на 17,95 %, гусеничных экскаваторов - на 10,63 %, гусеничных экскаваторов полноповоротных - на 416,97 %, самоходных буровых машин - более чем в 7 раз.

Динамика импорта спецтехники представлена на рисунке 1.5.

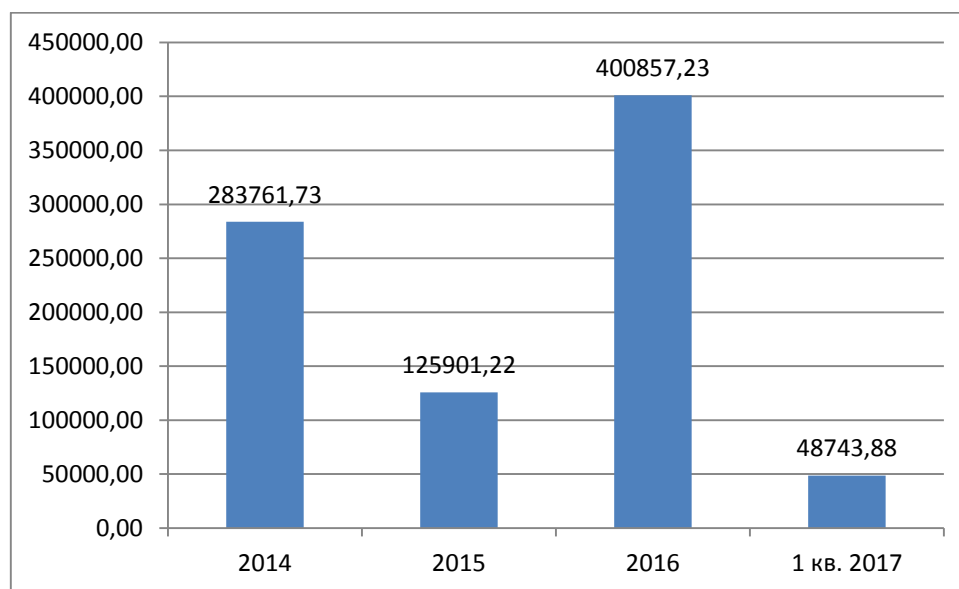


Рисунок 1.5 - Динамика импорта спецтехники из Китая за 2014-2017

ГОД, В ТЫС. ДОЛЛ.

Рассмотрим структуру импорта спецтехники из Китая (таблица 1.4).

Таблица 1.4 - Структура импорта спецтехники из КНР за 2014-2017 гг.

В ТЫС. ДОЛЛ.

Показатель	Исследуемый период				Отклонение, %		
	2014	2015	2016	1 кв. 2017	2015/ 2014	2016/ 2015	2016/ 2014
Станционные гаражные подъемники	6,31	8,97	2,97	5,72	2,67	-6,01	-3,34
Мостовые краны на неподвижных опорах	1,99	2,11	2,28	1,98	0,13	0,16	0,29
Краны башенные	17,04	6,09	0,34	4,15	-10,94	-5,75	-16,69
Прочие самоходные механизмы	3,81	3,71	3,78	11,00	-0,10	0,07	-0,03
Подъемные механизмы	0,34	0,36	0,18	0,32	0,02	-0,18	-0,16
Погрузчики самоходные с электрическим приводом двигателя с высотой подъема 1 м и более	4,87	7,43	3,77	8,71	2,55	-3,66	-1,10
Прочие самоходные погрузчики с электрическим двигателем	0,04	0,17	0,11	0,16	0,13	-0,06	0,07
Автопогрузчики с вилочным захватом для неровной местности	0,03	0,06	0,02	0,18	0,04	-0,04	0,00
Загрузочные устройства для сельхозтехники	0,12	0,07	0,01	0,00	-0,06	-0,06	-0,12
Катки дорожные вибрационные	8,01	1,45	0,95	2,97	-6,56	-0,50	-7,05
Машины трамбовочные	0,06	0,00	0,02	0,00	-0,06	0,02	-0,04
Погрузчики одноковшовые фронтальные	1,56	3,70	1,30	2,54	2,15	-2,40	-0,26
Гусеничные экскаваторы	0,76	3,60	0,60	0,20	2,84	-3,00	-0,17
Гусеничные экскаваторы полноповоротные	19,02	6,72	69,62	55,18	-12,3	62,90	50,60
Снегоочистители плужные и роторные	7,84	6,35	0,82	0,58	-1,48	-5,54	-7,02
Самоходные буровые машины	1,61	2,97	9,34	0,00	1,36	6,37	7,73
Бурильные машины прочие	16,45	33,36	3,89	6,20	16,91	-29,47	-12,56
Бурильные или проходческие машины прочие	10,15	9,86	0,00	0,00	-0,29	-9,86	-10,15
Машины разработанные для подземных работ	0,00	3,00	0,01	0,12	3,00	-3,00	0,01
Итого	100	100	100	100	0,00	0,00	0,00

Наибольшая доля в импорте спецтехники из Китая в 2014 году приходилась на полноповоротные гусеничные экскаваторы, на их долю приходилось 19,02 % всего импорта 2014 года, к 2016 году их доля возросла на 50,6 % и составила 69,62 % всего импорта. Так же в 2014 году большую долю в импорте занимали краны башенные, на их долю приходилось 17,04 % всего импорта. В 2016 году их доля снизилась на 16,69 % и составила 0,34 % всего импорта. На долю бурильных машин прочих приходилось 16,45 % всего импорта, к 2016 году их доля снизилась на 12,56 % и составила 3,89 %. Бурильные или проходческие машины составляли 10,15 % всего импорта 2014 года.

Структура импорта спецтехники КНР в 2016 году представлена на рисунке 1.6.

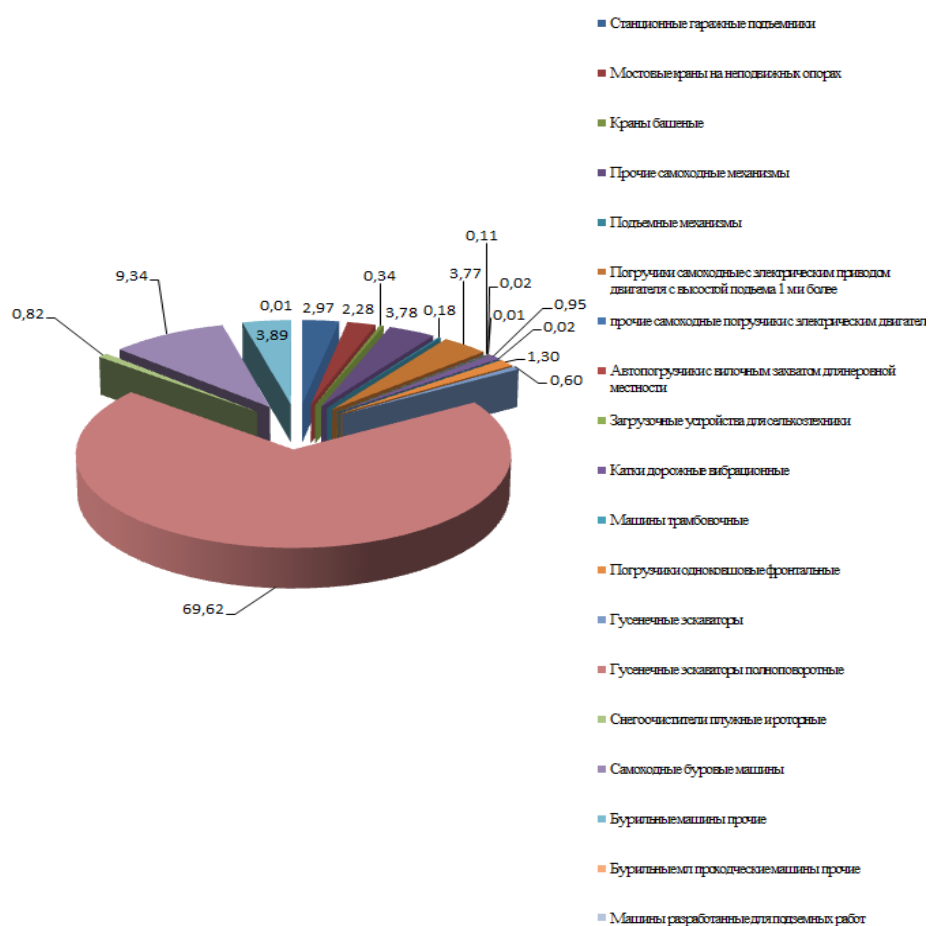


Рисунок 1.6 - Структура импорта спецтехники из Китая за 2016 год, в процентах

Как видно из рисунка наибольшая доля в импорте спецтехники 2016 года приходится на полноповоротные гусеничные экскаваторы (69,62 %) и самоходные буровые машины (9,34 %).

Таким образом, импорт в Россию к 2016 году сократился, наиболее негативная тенденция наблюдалась в январе-феврале 2016 года, когда снижение импорта составило более 18 %. На данное изменение повлияло осложнение отношений со странами Запада.

Первое место в структуре импорта России занимает Китай. К 2016 году наблюдается рост доли импорта из Китая по сравнению с 2014 годом. Основными экспортируемыми из Китая товарами являются: электрические машины и оборудование, котлы, оборудование и механические устройства, мебель, постельные принадлежности, матрасы, основы матрасные, предметы одежды и принадлежности к одежде.

1.3 Влияние экономического кризиса на внешнюю торговлю России

Текущий кризис в России является следствием не только санкционной политики стран Запада против России. Это совокупность отголосков предыдущего кризиса 2008 года и ограничений, принятых в отношении России странами-участницами ЕЭС²⁰.

Предыдущий мировой кризис основательно подкосил банковскую систему и оказал влияние на мировую экономику в целом. Причиной была выдача кредитов самым необеспеченным слоям населения. Массовые невозвраты платежей спровоцировали крах банковской системы в целом. Это одна из причин современного кризиса в России.

²⁰ Влияние кризиса 2014 год на внешнюю торговли России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://porecon.ru/otrivki/519-vlijanie-krizisa-2014-god-na-vneshnyuyu-torgovli-rossii.html>. - 10.06.2017.

Вторая причина: ответ на санкции западных стран. События в Украине и в Крыму повлекли за собой ограничения в поставках газа и спровоцировали падение цен на нефть.

Необходимо отметить, что снижение поставок энергоресурсов в значительной степени сказалось на бюджете страны. Правительство попыталось восполнить потери путем увеличения налогового бремени. Например, в несколько раз выросли взносы в Пенсионный фонд для индивидуальных предпринимателей. Это повлекло массовые ликвидации ИП. В итоге бюджет опять недополучил финансы в виде налогов. Так что экономический кризис в России 2015 года был вполне ожидаем.

Ослабление рубля, набирающая обороты инфляция и спад производства, спровоцировали рост безработицы в стране и снижение уровня жизни населения. Предприятия, относящиеся к сектору малого бизнеса, в массе своей прекращают существование. На очереди вымирание предприятий среднего бизнеса. На фоне новых экономических ужесточений со стороны стран Европы и Америки, а также значительного ослабления внутренней экономики страны, можно заметить, как надвигается кризис в России 2015г.

Что представляют собой последствия проведенных санкций и экономической политики страны в совокупности:

- Налицо стал очевидный обвал фондового рынка. Стоимость активов упала в несколько раз. Это негативно сказалось не только на отечественных, но и зарубежных инвесторах, вложивших деньги в рублевый сегмент рынка.

- Новый кризис в России 2015 года отразился на секторе кредитования. Причем это касается как сегмента ипотечного кредитования, так и кредитования предприятий. Зависимость прямая – неполучение кредитов предприятием-производителем отечественных товаров влечет за собой снижение производства или вообще полную ликвидацию предприятия.

Это становится причиной увеличения безработицы, дефицита товаров и оголения бюджета страны в целом.

– Основные поступления в бюджет страны обеспечивали поставки сырья зарубежным партнерам. Снижение объема поставляемой продукции или полное прекращение продаж повлекло за собой не только кризис в экономике России 2015 года, но и сокращение большинства рабочих мест в данных сегментах отрасли.

Экспорт нефти и другого сырья выступает важнейшим источником экономического роста России. Между тем чистый экспорт (за вычетом импорта) в 2015 г. сократился на 23 % - со 190 млрд. долл. в 2014 г. до 146 млрд. Это обусловило абсолютное снижение ВВП (таблица 1.5).

Таблица 1.5 - Влияние кризиса на внешнюю торговлю, доходы консолидированного бюджета и инвестиции

в млрд. долл.

Показатель	Год			Общие потери
	2014	2015	2016	
Экспорт	498	338	285,49	
Потери по экспорту		-160	-52,51	-212,51
Импорт	308	192	183,6	
Потери по импорту		-116	-8,4	-124,4
Внешнеторговый оборот	806	530	471,2	
Потери по внешнеторговому обороту		-276	-58,8	-334,8
Внешнеторговое сальдо	190	146	101,89	
Потери по внешнеторговому сальдо		-44	-44,11	-88,11
Доходы бюджета от ВЭД	5464	3388	2768	
Потери по доходам бюджета от ВЭД		-2076	-620	-2696
Инвестиции	15890	14556	13450	
Потери по инвестициям		-1334	-1106	-2440

Из-за потерь от экспортных поступлений снизились доходы государственного бюджета. Экспорт России в 2016 г. сократился на 212,51

млрд. долл., потери доходов бюджета от ВЭД составили 2696 млрд. долл., потери инвестиций - 2440 млрд. руб.

Динамика доходов от ВЭД за 2014 -2106 гг. представлена на рисунке 1.7.

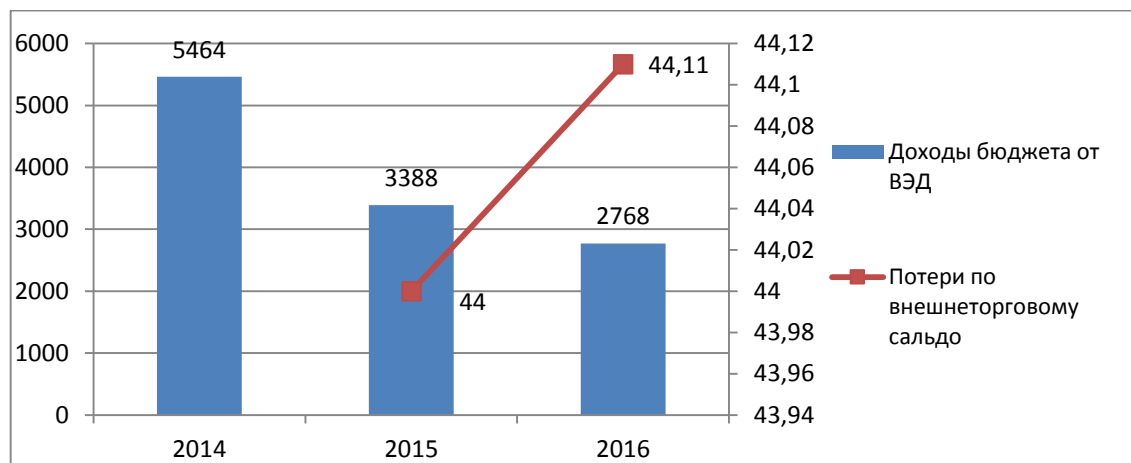


Рисунок 1.7 - Структура импорта из Китая за 2016 год, в процентах

Эти потери из-за низких цен на нефть были бы больше, если бы не рост объема (в тоннах) экспорта сырой нефти на 8,6 %, бензина - на 11,5 % и другого сырья и продуктов его первичной переработки. Если принять все потери от экспортных поступлений за 100 %, то, по нашим расчетам, 27 % пришлось на сокращение традиционно большого положительного внешнеторгового сальдо (чистого экспорта) и потери доходов консолидированного бюджета; 73 % компенсировало снижение импорта.

Сокращение доходов консолидированного бюджета привело к снижению инвестиций в основной капитал в валютном выражении на 5 %, в рублевом (сопоставимые цены) - на 8 %, а также к уменьшению на 4 % в 2016 г. по сравнению с 2014 г. реальных доходов домашних хозяйств. Снижение импорта обусловило сжатие инновационного потенциала страны, который во многом определяют заимствования импортных техники, качественной продукции и технологий ее производства .

Благодаря резкому сокращению импорта и ослаблению рубля на внутреннем рынке высвобождаются ниши для производства отечественной продукции и импортозамещения. Однако чтобы реализовать эти возможности, увеличить выпуск продукции, в том числе в рамках импортозамещения, и экспорт, необходимо располагать производственными мощностями, позволяющими выпускать продукцию надлежащего качества, создать логистические и сбытовые сети, организовать рекламные кампании, провести другие маркетинговые мероприятия в российских регионах и за рубежом.

Таким образом, можно сказать, что экономический кризис привел как к сокращению доходов бюджета и экспорта страны, так и открытию новых возможностей развития производства для импортозамещения. К 2016 году возросли потери доходов бюджета России от внешне-экономической деятельности, что связано со снижением экспортных операций.

В данном разделе работы были рассмотрены теоретические основы импорта спецтехники из КНР. На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

Китай является крупным торговым партнером России. Уже не первый год по объемам экспорта и импорта Китай занимает первое место в России. Китай рассматривает Россию как крупного стратегического партнера и настроен поддерживать дальнейшие отношения с Россией. Анализ показал, что объем импорта с Китаем к 2016 году возрос на 2,13 % в общем объеме импорта России. Основными экспортируемыми из Китая товарами являются: электрические машины и оборудование, котлы, оборудование и механические устройства, мебель, постельные принадлежности, матрасы, основы матрасные, предметы одежды и принадлежности к одежде.

Анализ влияния кризиса на внешнюю торговлю показал, что к 2016 году наблюдается значительное снижение доходов бюджета от ВЭД, снижение экспорта и импорта, снижение инвестиций. В целом можно

оценить последствия кризиса как негативные. Однако снижение импорта открывает для России новые возможности в развитии собственного конкурентоспособного производства.

2 ОСОБЕННОСТИ ИМПОРТА СПЕЦТЕХНИКИ ИЗ КНР НА ПРИМЕРЕ ООО «СПЕЦИМПОРТ»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Специмпорт»

ООО «Специмпорт» создано в 05 марта 2014 г., в соответствии с ГК РФ и иным действующим законодательством.

ООО «Специмпорт» является юридическим лицом и свою деятельность организует на основании действующего законодательства РФ.

Организация имеет следующие реквизиты:

– юридический адрес: 675000, Амурская область, г. Благовещенск, ул. Комсомольская, 89;

– основной государственный регистрационный номер (ОГРН): 1142801001881;

– идентификационный номер налогоплательщика (ИНН): 2801193686;

– код причины постановки на учет (КПП): 280101001.

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД: 50.10

Основные виды деятельности компании (по ОКВЭД):

- 1) торговля автотранспортными средствами;
- 2) аренда прочего автомобильного транспорта и оборудования;
- 3) организация перевозок грузов;
- 4) транспортная обработка грузов;
- 5) прочая оптовая торговля.

Основным видом деятельности ООО «Специмпорт» является торговля автотранспортными средствами.

ООО «Специмпорт» имеет самостоятельный баланс, расчетный и иные счета в банках, печать и бланки, штампы со своим фирменным

наименованием. В своей деятельности компания подчинена действующим законодательством.

В своей деятельности организация руководствуется Уставом, законодательством РФ. Общество имеет самостоятельный баланс, круглую печать, штампы и бланки со своим наименованием и эмблемой.

Компания предлагает в наличии и под заказ продукцию таких проверенных поставщиков, марок и производителей:

Yutong, Shacman (Shaanxi), XCMG, Shantui, Howo, DongFeng, Dalian, Lonking. К тому же ООО «Специмпорт» является официальным дилером завода YUTONG (КНР), XCMG, SDLG, SHANTUI, SZM, SHACMAN (SHAANXI) поэтому предлагает спецтехнику по самым выгодным ценам.

Структура управления ООО «Специмпорт» имеет функциональную структуру (рисунок 2.1).

Генеральный директор Общества самостоятельно организует производственно – хозяйственную деятельность Общества в соответствии с Уставом и постановлениями участника Общества; осуществляет руководство трудовым коллективом Общества; распоряжается в пределах предоставленных ему полномочий имуществом и денежными средствами Общества и выполняет иные функции по постановлению участника – учредителя Общества.

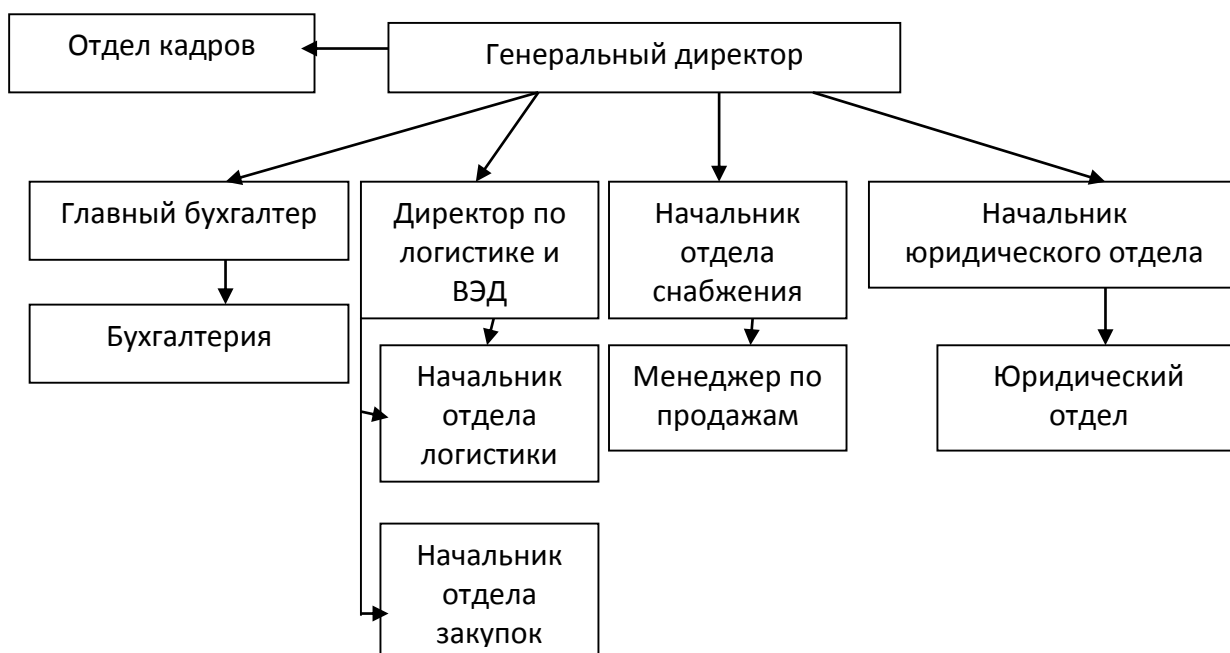


Рисунок 2.1 - Организационная структура ООО «Специмпорт»

Управляющий директор осуществляет оперативное управление деятельностью предприятия. Управляющий директор подотчетен генеральному директору Общества.

Главный бухгалтер выполняет следующие обязанности:

- осуществляет организацию полноценного бухгалтерского учета на предприятии.
- формирует все аспекты учетной политики организации в области бухгалтерского учета, делая упор на максимальную эффективность с учетом специфики деятельности своей компании.
- осуществляет руководящие и контролирующие функции за следующими направлениями деятельности:
 - подготовкой, утверждением и внедрением планов счетов учета, форм неустановленных законодательством первичных документов;
 - правильностью оформления всех форм первичной документации;

– обеспечением законодательных требований государственных актов, регламентирующих порядок проведения инвентаризации, ее оформления и оценки подучетных средств и др.;

– систематизацией финансовой информации и предоставлением ее заинтересованным лицами в соответствии с их полномочиями.

Директор по логистике и ВЭД организует работу по закупке специализированного оборудования за рубежом, оформление всех необходимых документов, организацию логистики.

Начальник юридического отдела контролирует законность деятельности компании, является ответчиком в суде от лица компании, осуществляет работу по претензиям.

Проведем анализ финансово-экономических показателей ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг. (таблица 2.1).

Таблица 2.1 - Анализ финансово-экономических показателей ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг.

в тыс. руб.

Показатели	Исследуемый период			Отклонение		
	2014	2015	2016	2015/2014	2016/2015	2016/2014
Выручка	83540	79501	78018	-4039	-1483	-5522
Себестоимость продаж	73540	62511	62810	-11029	299	-10730
Коммерческие расходы	430	13014	14403	12584	1389	13973
Прочие доходы	6890	5796	1567	-1094	-4229	-5323
Прочие расходы	5460	8480	1373	3020	-7107	-4087
Прибыль до налогообложения	11000	1292	999	-9708	-293	-10001
Чистая прибыль	8800	1034	799	-7766	-235	-8001
Среднесписочная численность, чел.	47	45	37	-2	-8	-10
Основные средства	420	0	0	-420	0	-420
Производительность труда, руб.	1777,45	1766,69	2108,59	-10,76	341,91	331,15
Фондоемкость, руб.	0,005			-0,01	0,00	-0,01

Продолжение таблицы 2.1

Фондоотдача, руб.	198,90	0	0	-198,90	0,00	-198,90
Фондовооруженность, руб.	8,94	0	0	-8,94	0,00	-8,94
Рентабельность продаж, %	10,53	1,30	1,02	-9,23	-0,28	-9,51
Рентабельность затрат, %	13,60	27,18	24,21	13,58	-2,97	10,61

Из данных таблицы 2.1 видно, что за период 2014-2016 гг. наблюдается снижение всех финансовых результатов. Так выручка снизилась на 5522 тыс. руб., себестоимость снизилась на 10730 тыс. руб., коммерческие расходы возросли на 13973 тыс. руб., прочие доходы снизились на 5323 тыс. руб., прочие расходы снизились на 4087 тыс. руб. Данные изменения привели к снижению чистой прибыли на 8001 тыс. руб.

Рентабельность продаж в 2016 году снизилась на 9,51 % по сравнению с данными 2014 года. Возросла рентабельность затрат на 10,61 %, что говорит о повышении отдачи затрат предприятия.

Производительность труда к 2016 году возросла на 331,15 руб., что свидетельствует об увеличении эффективности использования трудовых ресурсов. Динамика чистой прибыли представлена на рисунке 2.2.

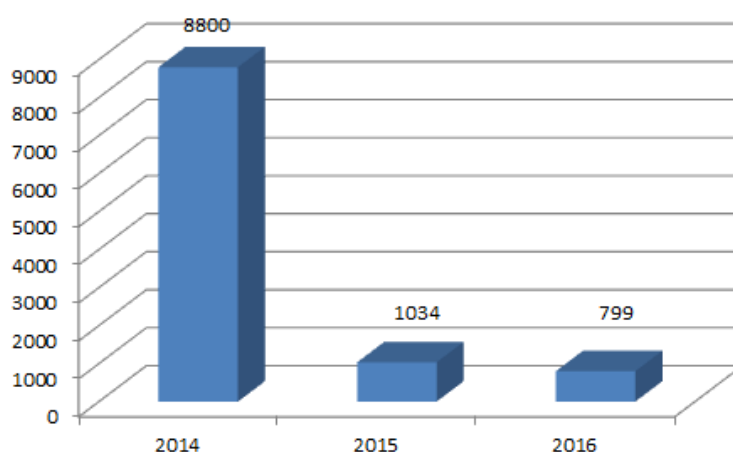


Рисунок 2.2– Динамика чистой прибыли ООО «Специмпорт за 2014-2016 гг., в тыс. руб.

Таким образом, прибыльность ООО «Специмпорт» к 2016 году значительно снизилась, что связано со снижением выручки и ростом затрат предприятия, при этом наблюдается полная реализация основных средств. К 2016 году наблюдается рост производительности труда, что связано со снижением среднесписочной численности предприятия. Структура управления - линейно-функциональная, что полностью соответствует масштабам деятельности организации.

2.2 Организация работы по импорту спецтехники в ООО «Специмпорт»

Количество заводов, которые производят продукцию с очень высоким уровнем качества, в Китае постоянно растет. Есть только один риск в покупке китайской спецтехники. Это возможность приобрести подделку. Для того чтобы этого не случилось, необходимо самым тщательным образом изучать документы перед покупкой. Качественное оборудование выпускается только на государственных предприятиях. Эта спецтехника отличается высоким качеством сборки, производительностью, эргономичностью и очень удобное управление.

Основными факторами, по которым ООО «Специмпорт» приобретает спецтехнику в Китае является следующее:

- цены на технику значительно ниже стоимости похожих товаров на рынках остальных стран;
- качество товара. На рубеже XI столетия товары с биркой «made in China» обычно характеризовались низким качеством, но это было раньше. Сегодня продукция, маркированная как «made in PRC», имеет достойное качество, а некоторые виды товаров полностью соответствуют европейским стандартам, поскольку глобализация рынка и прочные торговые связи с ЕС не оставляют выбора китайским производителям;
- широкий выбор спецтехники.

Возможность работы напрямую с поставщиком позволяет российским предпринимателям заказывать ограниченные серии продукции, а при дальнейшем расширении бизнеса, когда работа с Китаем уже налажена, самостоятельно выбирать товары, наиболее популярные на отечественном рынке.

К дополнительным преимуществам можно отнести:

– возможность поиска аналогов. Эта позиция дополняет вышеуказанный третий пункт. Существует серия очень дорогих брендовых товаров, точные и качественные копии которых легко найти в Китае, причем отличить их от оригинала бывает сложно.

– возможные скидки, бонусы и т.д. При длительном сотрудничестве с китайскими поставщиками можно рассчитывать на дисконтные скидки и выгодные бонусы.

Импорт спецтехники в ООО «Специмпорт» осуществляется в несколько этапов (рисунок 2.3):

Шаг 1. Нахождение надёжного поставщика. Изучаются все возможные поставщики спецтехники, анализируется вся возможная информация о поставщике: существующие отзывы о качестве товара и выполнении условий поставки, возможность возврата и обмена, гибкая система скидок.

Шаг 2. Участие в выставках. Посещение выставок в Гуанчжоу или Шанхайских ярмарок позволяет найти поставщика, отыскать необходимую спецтехнику и заключить контракт с хорошей скидкой.

Шаг 3. Организация поставок. Изучаются условия поставки, порядок транспортировки груза, цена на перевозку спецтехники в Россию.

Ответственным за организацию первых трех этапов несет директор по ВЭД и логистике.

Шаг 4. Таможенное оформление. Перемещая товар через границу Китая, необходимо знать тонкости его растаможивания, иначе не избежать

неприятностей с очисткой и задержки транспортировки. Данная функция лежит на юридическом отделе организации.

ООО «Специмпорт» работает с крупными поставщиками спецтехники в Китае без посредников, что позволяет получать товар по более низкой цене. Условия поставки отражаются в договоре, который подписывается с двух сторон.

Контракт купли-продажи – это документ, представляющий собой договор поставки товара и, если необходимо, сопутствующих услуг, согласованный и подписанный экспортером и импортером.

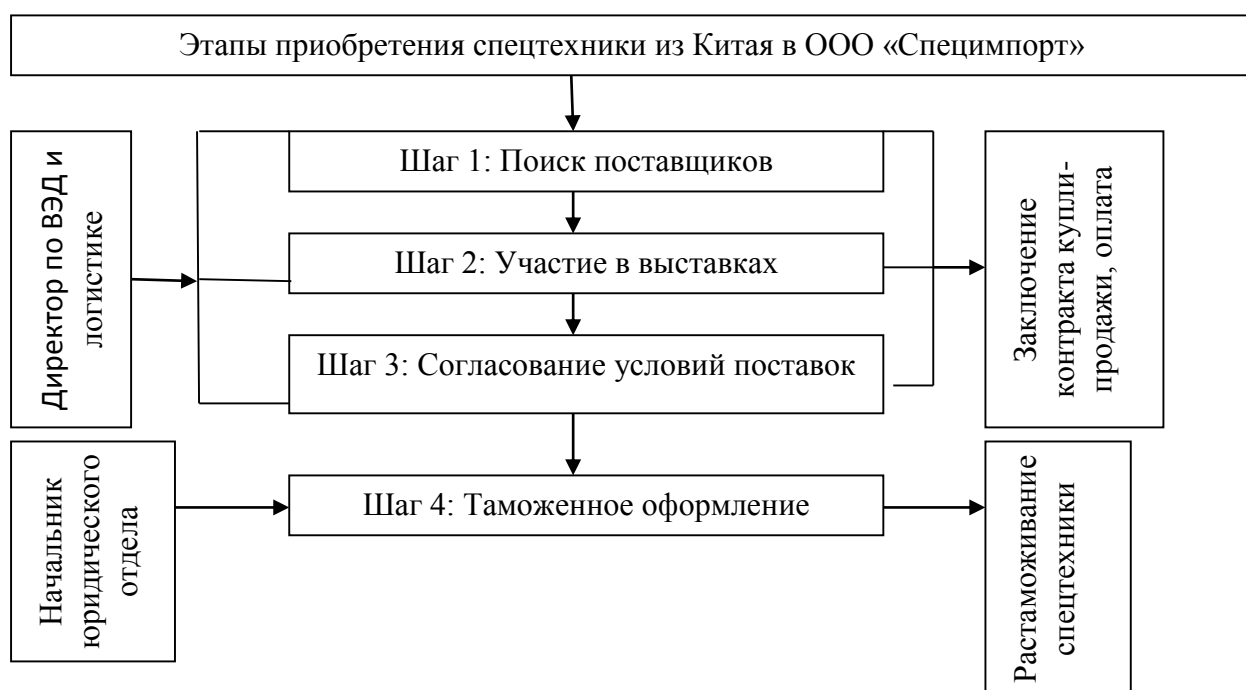


Рисунок 2.3– Схема оформления импорта спецтехники в ООО «Специмпорт»

В соответствии с п. 2 ст. 432 ГК РФ договор заключается посредством направления оферты (предложения заключить договор) одной из сторон и ее акцепта (принятия предложения) другой стороны. Офертой признается адресованное одному или нескольким конкретным лицам предложение, которое достаточно определено и выражает намерение лица, сделавшего

предложение, считать себя заключившим договор с адресатом, которым будет принято предложение. Наиболее распространенным способом выражения согласия на обязательность договора является его подписание.

Основными разделами внешнеторгового контракта купли-продажи являются: преамбула контракта; предмет контракта; количество и качество; срок и дата поставки; базисные условия поставки; цена и платеж; упаковка; порядок отгрузки и сдача-приемка; рекламации и гарантии; «форс-мажор»; арбитраж; транспортные условия и санкции. Собственно, эти же разделы можно видеть и в договорах купли-продажи внутри страны.

В преамбуле контракта указываются полное юридическое наименование сторон, заключивших договор. Неточностью при составлении контракта является отсутствие указания должностного лица, подписавшего контракт и его полномочий. Традиционно первым дается наименование Продавца, вторым – название фирмы Покупателя - ООО «Специмпорт».

Первый раздел содержит наименование товара - импортируемой спецтехники, являющегося предметом договора, однако, зачастую просто дается ссылка на приложение спецификации, в которой перечислены поставляемые товары.

Раздел 2 «Цена и качество товара». Во избежание возможных осложнений в процессе исполнения сделки качество и состояние спецтехники описаны детальным образом. Перечисляется качественная характеристика, которой должна соответствовать спецтехника. В договоре подробно описываются качественные характеристики спецтехники.

Раздел 3 содержит распределение обязанностей и прав покупателя и продавца спецтехники. Также обязательно фиксируются сроки предоставления информации об отклонениях по количеству и качеству спецтехники.

Раздел 4 фиксирует порядок оплаты спецтехники, предоплата или постоплата. В большинстве случаев товар ООО «Специмпорт» оплачивает

постоплатой спустя 10-15 после получения товара покупателем. Когда все сроки производства и поставок оговорены, наступает черед оплаты.

Разделы 5 и 6 распределяют обязанности по доставке спецтехники, а также ответственность сторон в случае нарушения правил установленных договором купли-продажи.

Оставшиеся положения рассматривают случаи наступления форс-мажора, срок действия договора, а также информацию о компаниях, заключающих внешнеторговый договор.

Оплата спецтехники производится через расчетный счет с использованием валютного счета. Оплата производится в иностранной валюте. Для покупки валюты оформляется заявление по той форме, которая утверждена банком. Необходимая сумма для покупки валюты перечисляется с расчетного счета ООО «Специмпорт». Т.к. валютный счет у организации открыт в том же банке, где и расчетный счет, то в заявке указываются реквизиты своего расчетного счета и с него списываются средства. В банке оформляется паспорт сделки - для валютного контроля, он оформляется в банке и содержит всю информацию о контрагентах и поставке.

После покупки валюты денежные средства находятся на валютном счете ООО «Специмпорт» до того момента, пока банку не будет предоставлено платежное поручение для оплаты иностранного контракта.

Вместе с платежным поручением в банк ООО «Специмпорт» предоставляет:

- справку о валютных операциях (оформляется по форме, установленной Инструкцией № 138-И)
- документы, связанные с проведением валютных операций: паспорт сделки, подтверждающие документы по контракту (акты, счета-фактуры, документы с информацией о ввозе товара и т.п.), если сделка по заказу на сумму более 50 тыс. дол. США.

С целью экономии на доставке используется морской транспорт, который наиболее подходит для тяжелых нестандартных грузов (стоимость перевозки от 400 \$ за 1 куб. м.). Преимуществом морских перевозок можно считать гарантированную сохранность товара, особенно когда судно следует прямым курсом без остановок. Безопасность груза обуславливается его перевозкой в надежно запечатанных контейнерах, которые в открытом море вскрыть для перемещения товара проблематично, в отличие от транспортировки по суше.

При прибытии товаров и транспортных средств на таможенную территорию РФ перевозчик обязан представить таможенному органу соответствующие документы и сведения. После этого товары могут быть разгружены или перегружены, помещены на склад временного хранения, заявлены к определенному таможенному режиму либо к внутреннему таможенному транзиту. С момента предъявления товаров в месте их прибытия такие товары приобретают статус находящихся на временном хранении.

Таблица 2.2 – Растаможка спецтехники на 2016г.

Тип спецтехники	до трех лет	более трех лет
Экскаватор-погрузчик	пошлина 5 % + 18 % НДС	пошлина 5 % + 18 % НДС
Колесный экскаватор	пошлина 5 % + 18 % НДС	пошлина 5 % + 18 % НДС
Гусеничный экскаватор	пошлина 5 % + 18 % НДС	пошлина 5 % + 18 % НДС
Тракторы с мощностью двигателя: не более 18 кВт	пошлина 5 % + 18 % НДС	пошлина 15 % + 18 % НДС
Тракторы с мощностью двигателя: более 37 кВт но не более 59 кВт	пошлина 15 % + 18 % НДС	пошлина 15 % + 18 % НДС
Тракторы с мощностью двигателя: более 90 кВт	пошлина 15 % + 18 % НДС	пошлина 15 % + 18 % НДС

Продолжение таблицы 2.2

Автобетономешалка	пошлина 15 % + 18 % НДС	пошлина 15 %, но не менее 0,5 Евро за см. куб. двигателя + 18 % НДС
Автокран	пошлина 10 % + НДС 18 %	Пошлина 10 %, но не менее 4.4 Евро/см ³ объема двигателя + НДС 18 %
Каток дорожный	пошлина 10 % + 18 % НДС	пошлина 10 % + 18 % НДС

Растаможивание товара осуществляются начальником юридического отдела. Для этого предоставляется грузовая таможенная декларация, декларация таможенной стоимости, внешнеэкономический договор, инвойс (счет-фактуру), спецификацию, сертификаты, товаро-сопроводительные документы.

При перемещении товаров через таможенную границу они подлежат декларированию таможенным органам. Декларирование товаров согласно может производиться путем заявления в таможенной декларации самим декларантом либо таможенным брокером (представителем), причем перечень сведений, подлежащих указанию в таможенной декларации, ограничивается только теми сведениями, которые необходимы для целей исчисления и взимания таможенных платежей, формирования таможенной статистики и применения таможенного законодательства РФ. Оформление таможенной декларации осуществляется начальник юридического отдела.

В таможенной декларации указываются следующие основные сведения (в том числе в кодированном виде):

- заявляемый таможенный режим;
- сведения о декларанте, об отправителе и о получателе товаров;
- сведения о транспортных средствах, используемых для международной перевозки товаров (морской транспорт);

- сведения о товарах;
- сведения об исчислении таможенных платежей;
- сведения о внешнеэкономической сделке и ее основных условиях;
- сведения о соблюдении ограничений, установленных в соответствии с законодательством РФ о государственном регулировании внешнеторговой деятельности;
- сведения о производителе товаров;
- сведения, подтверждающие соблюдение условий помещения товаров под заявляемый таможенный режим;
- сведения о представляемых документах, необходимых для декларирования;
- сведения о лице, составившем таможенную декларацию;
- место и дата составления таможенной декларации.

Таможенная декларация подписывается сотрудником организации, составившей данную декларацию, и удостоверяется печатью. Форма таможенной декларации устанавливается Федеральной таможенной службой РФ (ФТК РФ).

Помимо самой таможенной декларации в таможенные органы необходимо представить также и документы, подтверждающие заявленные в таможенной декларации сведения.

Таможенная декларация на товары, ввозимые на таможенную территорию РФ, подается не позднее 15 дней со дня предъявления товаров таможенным органам в месте их прибытия на таможенную территорию РФ или со дня завершения внутреннего таможенного транзита, если декларирование товаров производится не в месте их прибытия. Если этот срок недостаточен для сбора необходимых документов и сведений, по мотивированному обращению этого декларанта в письменной форме

таможенный орган продлевает срок подачи таможенной декларации, однако продление срока подачи таможенной декларации не должно приводить к нарушению срока временного хранения товаров.

Прежде чем произвести оплату таможенных платежей (пошлин, сборов и НДС), начальник юридического отдела согласовывает с таможенными органами вопрос таможенной стоимости, который служит базой для начисления всех платежей. Следует отметить, что стоимость, подтвержденная предоставленными документами, может быть изменена на основе ценовых показателей на аналогичную продукцию.

После прохождения таможенного контроля и оформления юрист получает на руки декларацию на товар с печатью, и с этого момента спецтехника может свободно использоваться на территории РФ.

Таким образом, организацию импорта из КНР в ООО «Специмпорт» осуществляет директор по логистике и ВЭД и начальник юридического отдела. Директор по логистике и ВЭД организует работу по поиску поставщиков спецтехники, налаживанию деловых связей, заключению внешнеэкономических договоров. Начальник юридического отдела осуществляет непосредственно документальное оформление растоможивания товара на таможенной границе.

2.3 Анализ структуры импорта спецтехники в ООО «Специмпорт»

Проведем анализ динамики импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг. (таблица 2.3).

Из данных таблицы 2.2 видно, что объем импорта в 2015 году снизился на 31,07 % по сравнению с 2014 годом.

Таблица 2.3 - Анализ динамики импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг.

в тыс. руб.

Показатели	Исследуемый период			Темп роста, %		
	2014	2015	2016	2015/2014	2016/2015	2016/2014
Манипуляторы	20168	13350	8190	66,19	61,35	40,61
Автокраны	12912	9146	14040	70,83	153,51	108,74
Тракторы	13800	9460	4840	68,55	51,16	35,07
Эвакуаторы	12840	10110	6980	78,74	69,04	54,36
Фронтальный погрузчик	27780	18244	23580	65,67	129,25	84,88
Всего	87500	60310	57630	68,93	95,56	65,86

Данное изменение произошло за счет снижения импорта манипуляторов на 33,81 %, автокранов - на 29,17 %, тракторов - на 31,45 %, эвакуаторов - на 21,26 %, фронтальных погрузчиков - на 34,33 %.

Объем импорта в 2016 году снизился на 4,44 % по сравнению с 2015 годом. Данное изменение произошло за счет снижения импорта манипуляторов на 38,65 %, тракторов - на 48,84 %, эвакуаторов - на 20,96 %, роста импорта автокранов на 53,51 %, фронтальных погрузчиков - на 29,25 %.

Общее снижение объема импорта к 2016 году составило 34,14 % по сравнению с 2014 годом (рисунок 2.4).

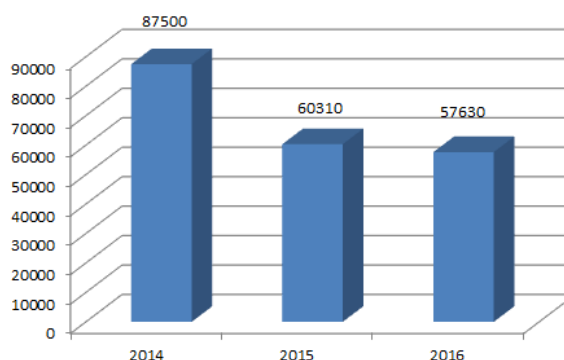


Рисунок 2.4– Динамика объема импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг., в тыс. руб.

Проведем анализ структуры импорта (таблица 2.4).

Таблица 2.4 - Анализ структуры импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг.

в тыс. руб.

Показатели	Исследуемый период			Отклонение, %		
	2014	2015	2016	2015/2014	2016/2015	2016/2014
Манипуляторы	23,05	22,14	14,21	-0,91	-7,92	-8,84
Автокраны	14,76	15,16	24,36	0,41	9,20	9,61
Тракторы	15,77	15,69	8,40	-0,09	-7,29	-7,37
Эвакуаторы	14,67	16,76	12,11	2,09	-4,65	-2,56
Фронтальный погрузчик	31,75	30,25	40,92	-1,50	10,67	9,17
Всего	100,00	100,00	100,00	0,00	0,00	0,00

Из данных таблицы 2.4 видно, что в 2014 году наибольшая доля импорта приходится на фронтальные погрузчики, доля которых составила 31,75 % всего импорта из КНР, доля манипуляторов так же велика и составила 23,05 % (рисунок 2.5).

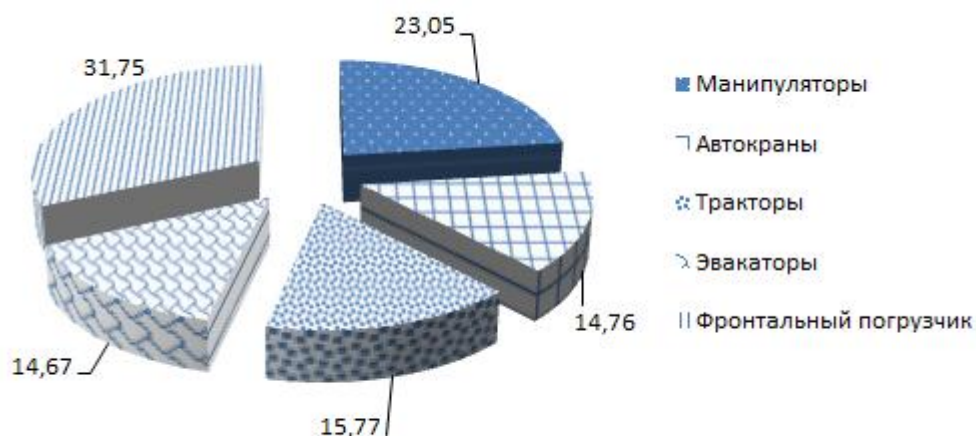


Рисунок 2.5– Структура импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» в 2014 г., в процентах

В 2015 году доля фронтальных погрузчиков снизилась на 1,5 % по сравнению с 2014 годом, доля манипуляторов снизилась на 0,91 %, тракторов - на 0,09 %, доля автокранов увеличилась на 0,41 %, эвакуаторов - на 2,09 % (рисунок 2.6).

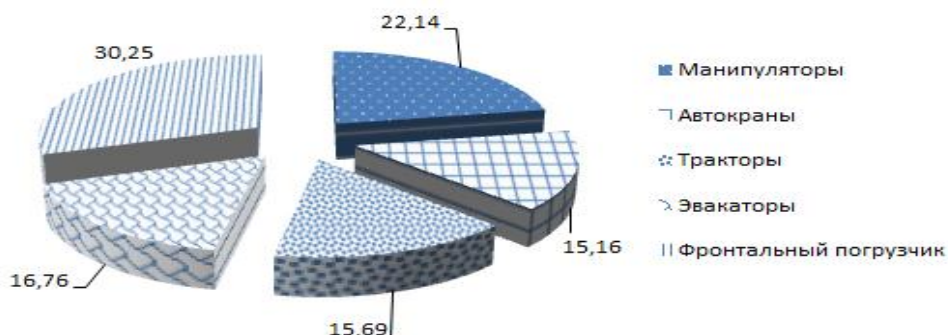


Рисунок 2.6– Структура импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» в 2015 г., в процентах

В 2016 году доля фронтальных погрузчиков возросла на 10,67 % по сравнению с 2015 годом, доля манипуляторов снизилась на 7,92 %, тракторов - на 7,29 %, доля автокранов увеличилась на 9,2 %, эвакуаторов снизилась на 4,62 % (рисунок 2.7).

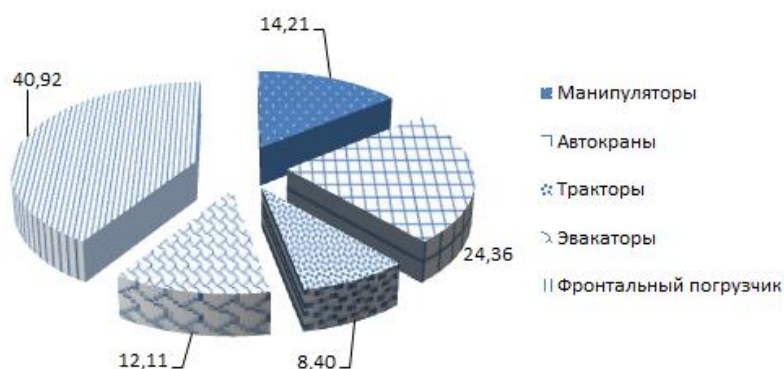


Рисунок 2.7– Структура импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» в 2016 г., в процентах

Проведем анализ структуры импорта в натуральном выражении (таблица 2.5).

Таблица 2.5 - Анализ структуры импорта спецтехники в натуральном выражении из КНР в ООО «Специмпорт» за 2014-2016 гг.

в процентах

Показатели	Исследуемый период			Отклонение		
	2014	2015	2016	2015/2014	2016/2015	2016/2014
Манипуляторы	33,33	31,25	23,08	-2,08	-8,17	-10,26
Автокраны	12,50	12,50	23,08	0,00	10,58	10,58
Тракторы	16,67	12,50	7,69	-4,17	-4,81	-8,97
Эвакуаторы	16,67	18,75	15,38	2,08	-3,37	-1,28
Фронтальный погрузчик	20,83	25,00	30,77	4,17	5,77	9,94
Всего	100,00	100,00	100,00	0,00	0,00	0,00

Как видно из таблицы 2.4 наибольшая доля в импорте в 2016 году приходится на фронтальные погрузчики - 30,77 %, что на 9,94 % выше 2014 года, так же велика доля манипуляторов и автокранов, их доля составляет 23,08 % (рисунок 2.8).

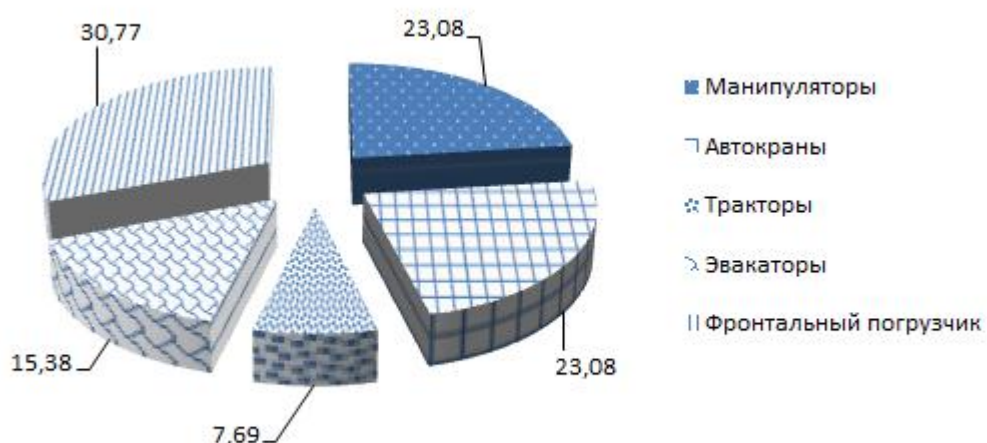


Рисунок 2.8– Структура импорта спецтехники из КНР в ООО «Специмпорт» а 2016 г., в процентах

Таким образом, к 2016 году наблюдается снижение общего объема импорта на 34,14 %. Наибольшее влияние на данное изменение оказало снижение импорта тракторов на 64,93 %, эвакуаторов - на 45,64 %, манипуляторов - на 59,39 %. Наибольшая доля в общем объеме импорта занимают фронтальные погрузчики - более 30 % всего импорта из КНР, так же велика доля автокранов, доля которых в 2016 году составила 24,36 %, что на 9,61 % выше 2014 года.

В данном разделе работы были рассмотрены особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт». На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

Основным видом деятельности ООО «Специмпорт» является торговля автотранспортными средствами. Анализ финансовых показателей организации показал, что прибыльность компании к 2016 году снизилась, что произошло за счет снижения выручки от продаж на 5522 тыс. руб., прочих доходов - на 5323 тыс. руб. Снижение прибыльности предприятия негативно сказалось на ее рентабельности, так рентабельность продаж снизилась на 9,51 %.

Основным товаров ООО «Специмпорт» является спецтехника, производства КНР. Снижение выручки предприятия произошло за счет снижения объемов импорта и спроса на спецтехнику, так объем импорта спецтехники к 2016 году снизился на 34,14 %. Наибольшая доля в импорте из КНР приходится на фронтальные погрузчики - 40,92 % всего импорта.

Особенностью оформления импортных товаров из КНР в ООО «Специмпорт» является то, что растаможиванием спецтехники занимается начальник юридического отдела, специализированная организация для этого не привлекается. Поставка спецтехники осуществляется на основании контракта на поставку, оплата осуществляется через валютный счет организации. Для доставки используется морской транспорт, т.к. н является более надежным и менее затратным способом доставки.

3 РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ РОССИИ С КНР

3.1 Современные проблемы внешней торговли с КНР

В современных условиях развития мировой экономики основная роль принадлежит Азиатско-Тихоокеанскому региону. Многие эксперты и участники внешнеэкономической деятельности уже обратили на это внимание.

Для России азиатское направление, а особенно сотрудничество с Китаем на сегодняшний день становится приоритетным, и учитывая ослабление связей с европейскими странами в последнее время. Экономики России и Китая могут дополнять друг друга, развивая тесное сотрудничество в направлениях, приоритетных для обеих стран, – таких как машиностроение, химическая промышленность, деревообработка, высокотехнологичное производство.

В последнее время Китай добился значительных успехов на пути экономического роста и совершенствования структуры экономики. Так, с 2006 г. по 2016 г. экспорт Китая вырос более чем вдвое, при этом на протяжении всего рассматриваемого периода сохранялось положительное торговое сальдо.

Кроме того, важно отметить, что экспорт растет более высокими темпами, чем импорт. Так, за 10 лет экспорт вырос в 5,07 раза, в то время как импорт увеличился только в 4,7 раза. Это свидетельствует о развитии экономики Китая и повышении ее конкурентоспособности.

Вместе с тем в стране есть определенные проблемы. Если посмотреть на структуру экспорта, то доля высокотехнологичного экспорта страны незначительна – порядка 1 %. Хотя нельзя не отметить, что эта доля растет. Кроме того, китайская экономика в значительной степени зависит от

внешних рынков, поскольку Китай является одним из крупнейших экспортеров. В этой связи экономический кризис, значительно повлиявший на экономики основных китайских партнеров (США и Европейский союз), не мог не отразиться на экономике КНР. Тем не менее, предпринятые шаги по диверсификации географии экспортных поставок и увеличение доли развивающихся стран АСЕАН и БРИКС во внешней торговле Китая способствовали сглаживанию негативных последствий от сокращения экспорта в Европу и США.

Что касается России, то в России существует ряд аналогичных проблем. Несмотря на рост внешней торговли в абсолютном выражении, на протяжении длительного времени ее структура остается неоптимальной.

Основными статьями российского экспорта являются сырьевые товары, а на машины и оборудование приходится около 5 % экспорта. В то же время позиции России на рынке космического оборудования, высокотехнологичного вооружения, военного самолетостроения свидетельствуют о достаточно высоком научном потенциале страны, который можно использовать не только в военной промышленности, но и в высокотехнологичном производстве для нужд экономики. Нестабильный валютный курс, зависимость от доллара и основных торговых партнеров, низкая производительность труда и недостаточно технологичное производство делают страны уязвимыми на внешних рынках.

На сегодняшний день Китай является важнейшим торговым партнером России. На протяжении последних 4 лет он занимает первое место среди внешнеторговых партнеров нашей страны. Его доля – 12 %. Однако если рассматривать товарооборот с точки зрения экспорта и импорта, то в экспорте России Китай, по данным за 2013 г., занимает только четвертое место. По данным Китая, Россия занимает девятое место в рейтинге торговых партнеров страны, уступая США, Гонконгу, Японии, Республике Корея, Тайваню, Германии, Австралии и Малайзии. Доля России во

внешнеторговом обороте Китая не превышает 2,21 %. Кроме того, на протяжении рассматриваемого периода с 2008 г. наблюдается отрицательное сальдо в торговле России с Китаем.

Внешнеторговый оборот КНР растет в последние годы более высокими темпами, чем внешнеторговый оборот России, при этом рост взаимной торговли стран в большей степени обусловлен ростом китайского экспорта в Россию. В настоящий момент ситуация претерпела изменения.

Говоря о товарной структуре торговли России с Китаем, можно отметить, что по данным 2014 г. основную долю в экспорте занимали традиционные для России товарные группы – нефть и нефтепродукты (71,63), древесина (6,99), цветные металлы (3,99), причем доля минерального топлива в экспорте увеличивалась. На машины и оборудование приходилось лишь 1 % экспорта России в Китай. В импорте преобладали машинно-технические изделия (около 36 %), химическая продукция (8,4 %) а также одежда и обувь (12 и 6 % соответственно). При этом импорт машин превосходил их экспорт в КНР в 41,4 раза.

Данная структура торговли не в полной мере отражает потенциал России и Китая. Существуют проекты по строительству транспортной инфраструктуры, лесопереработке, производству технологической продукции, однако их доля крайне мала в общем объеме инвестиций. Между тем существует возможность сотрудничества двух стран в некоторых высокотехнологичных отраслях. Так, Китай может стать поставщиком инновационных технологий в таких областях как телекоммуникации, биотехнологии, аквакультура. В свою очередь Россия сохраняет сильные позиции в производстве космической техники, атомном машиностроении, авиационной продукции.

Неблагополучное положение дел на экономическом треке российско-китайского сотрудничества в 2015 г. явно контрастировало с бурно продолжавшимся процессом политического сближения между двумя

странами. Это так же отразилось и на импортных операциях спецтехники Китая.

В целом, итоги 2015 г. показали, что одни только политические факторы, не будучи подкрепленными продуманной экономической стратегией, не в состоянии обеспечить обеспеченность российского рынка спецтехникой Китая. Поэтому еще более насущной, чем прежде, стала потребность в разработке долгосрочной стратегии развития экономических связей с Китаем.

Ее цель – с учетом текущих тенденций развития мировой экономики и торговли, векторов региональной интеграции, изменений в отраслевой структуре двух стран определить подходы к экономическим взаимодействиям с Китаем, обозначить приоритеты совместных проектов, проанализировать баланс потенциальных выгод и рисков, а также наметить оптимальные формы взаимодействия.

Необходимо отметить, что в экономическом сотрудничестве в части импорта спецтехники двух стран есть проблемы. В первую очередь это недостаточная осведомленность бизнеса о возможностях партнера как китайской стороны, так и с российской. В частности, эксперты подчеркивают, что российские предприниматели слабо представляют уровень китайских технологий и потребности китайских компаний. С другой стороны, китайских бизнесменов пугает неизвестность. Не имея возможности достаточно изучить рынок китайской спецтехники российские бизнесмены часто сталкиваются с проблемой не качественной техники, либо поставками спецтехники с дефектами. В свою очередь это развивает недоверие к качеству китайских товаров, что является не обоснованным, т.к. производство спецтехники известных китайских заводов заслуживают внимания к ним.

Не осведомленность о поставщиках качественной спецтехники, о новых технологиях и разработках китайских производителей происходит по

причине того, что большинство информационных источников дают для бизнеса только очень общую информацию, не позволяющую достаточно глубоко проанализировать китайских поставщиков. Соответственно ждать увеличения импорта из Китая спецтехники, не приходится.

С другой стороны, различия в законодательстве, практике ведения бизнеса в России и Китае также не способствуют развитию взаимоотношений по импорту спецтехники из Китая. Неосведомленность российских компаний о ведении дел в Китае, об особенностях организации работы с китайскими партнерами, о возможностях и льготах, предоставляемых иностранным инвесторам в стране, становится препятствием для углубления сотрудничества и перехода от чисто торговых отношений к более серьезным видам кооперации, в том числе и в сфере торговли спецтехникой.

Следует отметить, что, не смотря на относительно не высокую стоимость спецтехники Китая, итоговая стоимость для предпринимателя оказывается выше на стоимость таможенной пошлины, уплачиваемой на таможенной границе, которая значительно повышает стоимость спецтехники для конечного потребителя.

Таможенная пошлина спецтехники зависит от вида спецтехники и может варьироваться от 5 % до 20 % стоимости ввозимой техники. Однозначно можно сказать, что в отдельных случаях таможенная пошлина значительно увеличивает стоимость спецтехники, что приводит к снижению спроса на нее на территории России, а соответственно и дальнейшего спроса на данную технику в Китае. Следовательно, можно определить еще одну проблему - это отсутствие свободной зоны торговли между Китаем и Россией.

Проблемы импорта спецтехники из КНР представлены на рисунке 3.1.

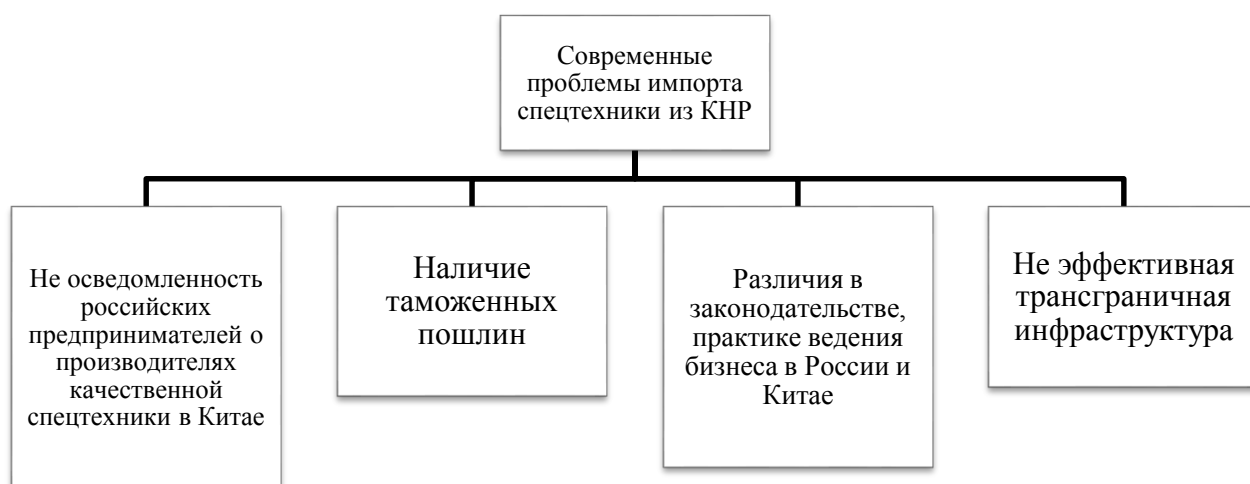


Рисунок 3.1 - Современные проблемы импорта спецтехники из КНР

Таким образом, к основным проблемам импорта спецтехники из КНР следует отнести недостаточную осведомленность предпринимателей о возможности партнерства, различия в законодательной базе двух стран и практике ведения бизнеса.

3.2 Предложения по совершенствованию импорта спецтехники из КНР

При разработке стратегии развития экономического сотрудничества России с Китаем необходимо прежде всего ответить на вопрос, в какой степени Китай может считаться важным и стабильным партнером России в долгосрочной перспективе. Мнение экспертов по этому вопросу временами расходится.

Однако если оценивать Китай как крупного экономического партнера России, следует отметить, что условия для его экономического развития усложнились. Страна вступила в сложную фазу так называемого «урегулирования», структурной трансформации и поиска новых моделей долгосрочного роста. Для решения таких внутренних проблем, как наличие

огромного избыточного пузыря на рынке недвижимости, предотвращение системного финансового кризиса, улучшение экологической ситуации, восстановление социальной инфраструктуры, требуется более одного года. В течение этого периода увеличивается вероятность серьезных рисков и проблем.

Фактически, в настоящее время наблюдается их проявление в замедлении китайской экономики, потрясениях на фондовом рынке, изменении курса валют. Кроме того, глобальная экономическая ситуация менее благоприятна, чем в период после вступления Китая в ВТО и глобального финансового кризиса.

С другой стороны, снижение темпов экономического роста в значительной части «компенсируется» возросшими объемами китайской экономики. Даже допуская, что данные официальной статистики сильно завышены и реальные темпы роста составляют не 6,9 %, а ниже (5 % – 6 %), то они все равно остаются почти в два раза выше темпов роста мировой экономики в целом. Итоги 2016 г. свидетельствуют, что китайская экономика по-прежнему выступает в качестве крупнейшего рынка потребления углеводородов, металлов и другой промышленной продукции. Несмотря на сокращение на 7,6 % стоимостных показателей импорта, физические объемы ввоза по ряду крупных товарных позиций увеличились. Закупки нефти возросли на 8,8 % и составили 335,5 млн. т, СПГ – на 17,8 %, меди и медного концентрата – на 12,6 %, целлюлозы – на 10,4 % .

Указанные выше товары являются важными статьями российского экспорта в Китай. На китайском рынке появляются и новые ниши. Одна из них – сельскохозяйственная продукция. Импорт зерновых и муки за 2015 год увеличился с 19,5 млн. т до 32,7 млн. т. Это можно рассматривать как окно возможностей для России. В декабре 2015 г. были, наконец, подписаны двусторонние межведомственные протоколы, частично открывающие дверь на китайский рынок пшенице, кукурузе, сое, рису и рапсу из России. Если

все эти документы были бы подписаны еще в 2012 – 2013 гг., то возможно сельскохозяйственные товары заняли бы устойчивую долю во взаимном товарообороте.

В настоящее время импорт спецтехники из Китая не занимает значительную долю импорта, при этом Китай имеет высокий потенциал и способен обеспечить качественной и не дорогой техникой российских предпринимателей.

Следует сказать, что, несмотря на негативные явления и некоторую стагнацию во взаимодействиях, в целом, Китай остается одним из перспективных экономических партнеров для России. При этом, необходимо изменить устоявшиеся в России подходы к сотрудничеству с Китаем в части импорта спецтехники по ряду ключевых направлений.

Во-первых, необходимо более четко определить условия двусторонней торговли товарами и услугами. Улучшить условия доступа китайской спецтехники на российский рынок могут территорией опережающего социально-экономического развития.

В Федеральном законе под территорией опережающего социально-экономического развития (далее – ТОР) понимается часть территории субъекта РФ, включая закрытое административно-территориальное образование, на которой в соответствии с решением Правительства РФ установлен особый правовой режим осуществления предпринимательской и иной деятельности в целях формирования благоприятной среды для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного развития экономики и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности населения. Согласно Федеральному закону ТОР создаётся на 70 лет по решению Правительства РФ на основании предложения уполномоченного федерального органа, при этом срок её существования может быть продлён по решению Правительства РФ.

Решение Правительства РФ о создании ТОР принимается в форме постановления, которым предусматриваются:

-перечень видов экономической деятельности, при осуществлении которых действует особый правовой режим предпринимательской деятельности;

-минимальный объём капитальных вложений резидентов ТОР в осуществление соответствующих видов экономической деятельности на этой территории;

-положение о применении или неприменении на ТОР таможенной процедуры свободной таможенной зоны, установленной таможенным законодательством Таможенного союза;

-описание местоположения границ ТОР;

-при необходимости минимальные требования к уровню применяемых резидентами ТОР технологий и методов производства, оборудования для соответствующих видов экономической деятельности.

Резидентство в ТОР позволяет использовать следующие льготы.

Таблица 3.1 - Льготы для резидентов территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР, ТОР)

в процентах

Наименование налога	ТОР	Без ТОР
Налог на прибыль, в т.ч.	0-5	20
Российская Федерация	0	2
Субъект РФ	5	18
Налог на землю (муниципальные образования)	0	В среднем 0,5
Налоги на имущество организация (субъект РФ)	0	2,2
Страховые взносы в государственные внебюджетные фонды (субъекты РФ), в т.ч.	-	-
Пенсионный фонд	6	22
Фонд социального страхования	1,5	2,9
Фонд обязательного медицинского страхования	0,1	5,1

Государственная дума РФ установила налоговые льготы для резидентов территорий опережающего развития (ТОР) - 21 ноября 2014 года Закон.

Устанавливается, что нулевая ставка по налогу на прибыль организаций, действующих в ТОРах, подлежащая зачислению в федеральный бюджет, будет действовать в течение пяти лет. Что касается регионального бюджета, то ставка в течение первых пяти лет не будет превышать 5 %, она также не может быть менее 10 % в течение следующих пяти лет.

Для содействия в развитии производственной кооперации между Российской Федерацией и Китайской Народной Республикой 21 августа 2015 был создан ТОР «Приамурская». ТОР размещена на территории Благовещенского и Ивановского районов Амурской области Дальневосточного Федерального округа, основанная ее специализация – логистика и промышленность.

Создание ТОР обусловлено чрезвычайно выгодным приграничным положением Амурской области: регион имеет общую границу с КНР протяженностью 1243 км с тремя международными пунктами пропуска; торгово-экономическое сотрудничество с Китаем составляет 80-95 % внешнеторгового оборота области.

Важным конкурентным преимуществом ТОР является также высокое качество и объемы минерального сырья, потенциальные запасы которого оцениваются в 400 млрд. долл. На долю области приходится три четверти гидроэнергетических ресурсов Дальнего Востока, а общий запас углей значительно превышает суммарный запас Хабаровского края, Читинской области, Сахалина и Приморья. Кроме того, Амурская область занимает второе место в России по добыче золота, а также имеет богатый лесной покров, составляющий 73 % территории региона.

Можно сказать, что осуществление импорта спецтехники из Китая через ТОР позволит снизить негативное влияние таможенных пошлин на

себестоимость спецтехники, посредством снижения налоговой нагрузки организации.

Порядок подачи и рассмотрения Заявки на получение статуса резидента ТОР:

1. В соответствии со статьей 13 федерального Закона от 29.12.2014 № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, намеревающиеся приобрести статус резидента ТОР или создать юридическое лицо на ТОР в целях приобретения статуса резидента такой территории подают в управляющую компанию заявку на заключение соглашения об осуществлении деятельности (далее - заявитель).

2. К заявке заявитель прилагает следующие документы:

- 1) копии учредительных документов (для юридических лиц);
- 2) бизнес-план;
- 3) копия свидетельства о государственной регистрации юридического лица или индивидуального предпринимателя;
- 4) копия свидетельства о постановке на учет в налоговом органе;
- 5) надлежащим образом заверенный перевод на русский язык документов о государственной регистрации юридического лица или физического лица в качестве индивидуального предпринимателя в соответствии с законодательством соответствующего государства (для иностранного лица).

3. Рассмотрение заявки и прилагаемых к ней документов осуществляется управляющей компанией в течение 15 рабочих дней с даты их получения. Рассмотрение заявки и оценка бизнес-плана осуществляются управляющей компанией на основании критериев и методики их оценки, установленных уполномоченным федеральным органом.

4. По результатам рассмотрения заявки управляющая компания принимает одно из следующих решений:

1) о возможности заключения соглашения об осуществлении деятельности;

2) об отказе в заключение соглашения об осуществлении деятельности.

Оценим экономический эффект от реализации импорта из КНР через ТОР (таблица 3.2).

Таблица 3.2 - Оценка экономического эффекта от реализации импорта спецтехники из КНР через ТОР в ООО «Специмпорт»

в тыс. руб.

Уплаченные налоговые платежи	2016 г. факт	2016 г. при условии деятельности через ТОР	Экономия за счет снижения налоговой нагрузки
Налог на прибыль	200	49,95	-150,05
Страховые взносы всего, в т.ч.	3263,40	826,73	-2436,67
Пенсионный фонд	2393,16	652,68	-1740,48
Фонд социального страхования	315,46	163,17	-152,292
Фонд обязательного медицинского страхования	554,78	10,88	-543,90
Общая экономия на налогах и страховых взносах	-	-	-2586,72

Как видно из таблицы, осуществление деятельности через ТОР позволит снизить налог на прибыль на 150,05 тыс. руб., страховые взносы - на 2436,67 тыс. руб. Общая экономия на налоговых и страховых платежах составит 2586,72 тыс. руб. Это практически покрывает расходы организации на оплату госпошлин на ввоз спецтехники из КНР (таблица 3.3).

Таблица 3.3 - Размер государственной пошлины, уплаченной при ввозе спецтехники, ООО «Специмпорт» в 2016 году

в тыс. руб.

Показатели	2016 год			Итоговая стоимость спецтехники
	Фактическая стоимость спецтехники	Стоимость доставки транспорта по иностранной территории до гр. РФ.	Размер госпошлины	
Манипуляторы	7310	135,9	744,59	8190
Автокраны	12620	144,3	1276,43	14040
Тракторы	4146	63,4	631,41	4840
Эвакуаторы	6496	151,8	332,39	6980
Фронтальный погрузчик	22165	292,8	1122,89	23580
Всего	52735	788,2	4107,71	57630
Доля госпошлины в стоимости спецтехники			7,13	

Как видно из таблицы 3.3, госпошлина составляет 7,13 % общей стоимости спецтехники для ООО «Специмпорт», или 4107,71 тыс. руб. в 2016 году.

Во-вторых, устранить препятствия, мешающие торговому и инвестиционному сотрудничеству России и Китая. Следует отметить значительные проблемы развития трансграничной инфраструктуры на Дальнем Востоке. Отсутствие хорошего транспортного сообщения негативно сказывается на импорте спецтехники, т.к. во-первых, это дорогостоящий товар, требующий аккуратной транспортировки, во-вторых, крупногабаритный товар. Без развитой трансграничной инфраструктуры развитие импорта спецтехники из Китая очень трудно осуществить. Между тем, на российско-китайской границе, проходящей по рекам Амур и Уссури, пока еще нет ни одного мостового перехода. Существуют два проекта: сооружения мостов Тунцзян – Нижне-Ленинское (ЕАО), Хэйхэ – Благовещенск (Амурская область). По обоим проектам подписаны межправительственные соглашения, соответственно, в 2007 и 1994 гг. Ни один мост до сих пор не построен. Если по проекту Тунцзян – Нижне-

Ленинское уже наблюдается какое-то движение в сторону завершения, то по второму оно и не начиналось. Вместо моста предлагается построить канатную дорогу .

Решением проблем низкой осведомленности бизнеса о возможности партнерства двух стран в части импорта спецтехники должна стать планомерная работа правительств двух стран по информированию предпринимателей. Нельзя сказать, что такая работа совсем не проводится. Проходят международные ярмарки в Китае, где предприниматели могут познакомиться, узнать о существующей в продаже спецтехники, заключить контракты. Однако, необходимо предоставить более детальную информацию о стране, законодательстве и о возможностях для бизнеса на информационных порталах в Сети, кроме того важно, чтобы эта информация была доступна, т.е. переведена на несколько языков. России необходимо налаживать сотрудничество с Китаем, что помогло бы ей занять определенные позиции на рынках стран АТР. С этой целью, прежде всего, нужно создать благоприятные условия для ведения бизнеса. В этой сфере следует активно привлекать китайские компании в ТОСЭР, в которых должны быть созданы реальные льготы для ведения бизнеса.

Основные проблемы внешней торговли между Россией и КНР и направления их решения представлены в таблице 3.4.

Таблица 3.4 - Основные проблемы импорта спецтехники России из КНР

Проблемы	Направления решения
Не осведомленность российских предпринимателей о производителях качественной спецтехники в Китае	Создание доступной и понятной информационной базы о стране, законодательстве и о возможностях для бизнеса на информационных порталах в Сети
Различия в законодательстве, практике ведения бизнеса в России и Китае	Сближение законодательства
Не эффективная трансграничная инфраструктура	Развитие трансграничной инфраструктуры
Наличие таможенных пошлин	Реализация деятельности через ТОР Приамурская

Таким образом, несмотря на ряд проблем и некоторые сложности, в целом современные условия способствуют развитию и укреплению российско-китайских отношений в торговле, а также в других сферах экономики. Страны-соседи имеют схожие интересы как по отношению к другим внешнеэкономическим партнерам, так и по отношению друг к другу, что также способствует развитию сотрудничества.

В данном разделе работы были разработаны мероприятия по повышению экономической эффективности внешней торговли с КНР. На основании проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

Развитие внешней торговли между Россией и КНР является важным направлением развития для обеих стран. Однако в настоящее время наблюдается снижение объемов экспорта и импорта и снижение торгового баланса между странами, что вызвано негативными тенденциями в экономике. Так же следует отметить низкую долю инвестиций КНР в экономику России.

Среди проблем развития внешней торговли между Россией и КНР следует выделить слабую осведомленность субъектов бизнеса о возможностях внешней торговли, об экономическом потенциале Китая в целом, различия в законодательной базе, регулирующей внешнеторговые отношения, различия в практике ведения бизнеса.

В качестве основных направлений совершенствования импорта спецтехники из КНР было предложено:

- вступление в ТОР (получение статуса резидента), что позволит снизить стоимость импортных операций спецтехники для субъектов бизнеса;
- развитие трансграничной инфраструктуры между КНР и Россией, что облегчит доступ к спецтехнике Китая;
- создание доступной и понятной информационной базы о стране, законодательстве и о возможностях для бизнеса на информационных

порталах в Интернете, что повысить осведомленность субъектов бизнеса о возможностях развития международных отношений.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В результате написания выпускной квалификационной работы были поставлены и решены следующие задачи:

- рассмотрены теоретические основы импорта спецтехники из КНР;
- проведена оценка финансово-экономической деятельности ООО «Специмпорт»
- выявлены особенности импорта спецтехники из КНР на примере ООО «Специмпорт»;
- разработаны предложения по повышению экономической эффективности импорта спецтехники из КНР.

Нормативное регулирование внешней торговли России и НР осуществляется следующими нормативными документами: федеральные законы «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», «О валютном регулировании и валютном контроле», «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами».

Анализ импорта в Россию показал, что к 2016 году наблюдается сокращение импорта. Основным негативным фактором, повлиявшим на снижение импорта является санкции Запада по отношению к России. К 2016 году возросли потери доходов бюджета России от внешне-экономической деятельности, что связано со снижением экспортных операций.

Наибольшее влияние на изменение импорта из КНР спецтехники в 2016 году оказало увеличение импорта мостовых кранов на неподвижных опорах - на 61,57 %, прочих самоходных погрузчиков с электрическим двигателем - на 40,26 %. Наибольшая доля в импорте спецтехники 2016 года приходится на полноповоротные гусеничные экскаваторы (69,62 %) и самоходные буровые машины (9,34 %).

Китай является крупным торговым партнером России. Уже не первый год по объемам экспорта и импорта Китая занимает первое место в России.

Особенности импорта из КНР были рассмотрены на материалах ООО «Специмпорт». Основным видом деятельности организации является торговля автотранспортными средствами.

Оценка финансового состояния предприятия показала, что прибыльность ООО «Специмпорт» к 2016 году значительно снизилась, что связано со снижением выручки и ростом затрат предприятия, при этом наблюдается полная реализация основных средств.

Организацию импорта из КНР в ООО «Специмпорт» осуществляет директор по логистике и ВЭД и начальник юридического отдела. Директор по логистике и ВЭД организует работу по поиску поставщиков спецтехники, налаживанию деловых связей, заключению внешнеэкономических договоров. Начальник юридического отдела осуществляет непосредственно документальное оформление растаможивания товара на таможенной границе. Предприятие не привлекает специализированных организаций для документального оформления импорта из Китая.

Анализ импорта, осуществляемого ООО «Специмпорт», показал, что к 2016 году наблюдается снижение общего объема импорта на 34,14 %. Наибольшее влияние на данное изменение оказало снижение импорта тракторов на 64,93 %, эвакуаторов - на 45,64 %, манипуляторов - на 59,39 %. Наибольшая доля в общем объеме импорта занимают фронтальные погрузчики - более 30 % всего импорта из КНР.

Оценка перспектив развития импорта спецтехники из КНР показала, что основными проблемами в развитии импортных операций спецтехники между странами являются слабая осведомленность субъектов бизнеса о возможностях внешней торговли, различия в законодательной базе, различия в практике ведения бизнеса. Решение данных проблем позволит значительно повысить экономический потенциал обеих стран.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Авагян, Г.Л. Международные валютно-кредитные отношения: Учебник / Г.Л. Авагян. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2012. - 704 с.
- 2 Авдокушин, Е.Ф. Международные финансовые отношения (основы финансомики): Учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. - М.: Дашков и К, 2015. - 132 с.
- 3 Антонов, В.А. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: Учебник для бакалавров / В.А. Антонов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 548 с.
- 4 Бузыкин, М.П. Состояние внешней торговли РФ с Китаем/ М.П. Бузыкин// Новая наука: От идеи к результату. - 2016. - № 12-1. - С. 42-45.
- 5 Влияние кризиса 2014 год на внешнюю торговли России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://popecon.ru/otrivki/519-vlijanie-krizisa-2014-god-na-vneshnyuyu-torgovli-rossii.html>. - 10.06.2017.
- 6 Вертий, М.В., Могильных, А.А. Современное состояние внешней торговли России и Китая, тенденции развития/ М.В. Вертий// Российская экономическая модель-3: сборник материалов международной научно-практической конференции. - М.: КноРус, 2014. - С. 56.
- 7 Гараев, Э.А. Состояние и перспективы внешне торговли России с Китаем/ Э.А. Гараев//Вестник магистратуры. - 2016.- № 6-5 (57).- С. 17-18.
- 8 Гражданский кодекс РФ 30 ноября 1994 года № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
- 9 Григорьева, Е.М. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров: Учебное пособие / Е.М. Григорьева. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 192 с.

- 10 Гурова, И.П. Мировая экономика.: Учебник для студентов / И.П. Гурова. - М.: Омега-Л, 2012. - 400 с.
- 11 Голованова, С.В. Международная торговля в развитии российских товарных рынков: Монография / С.В. Голованова. - М.: Форум, 2012. - 192 с.
- 12 Джинджолия, А.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Л.С. Шаховская, А.Ф. Джинджолия, Е.Г. Попкова . - М.: КноРус, 2013. - 256 с.
- 13 Дугин, А.Г. Международные отношения. Парадигмы, теории, социология: Учебное пособие для вузов / А.Г. Дугин. - М.: Академический проект, 2013. - 348 с.
- 14 Дюмулен, И.И. Международная торговля. Экономика, политика, практика: Монография / И.И. Дюмулен. - М.: ВАВТ, 2015. - 462 с.
- 15 Зубенко, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум / В.В. Зубенко, О.В. Игнатова, Н.Л. Орлова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 409 с.
- 16 Золотова, Я.В. Состояние внешней торговли между Россией и Китаем/ Я.В. Золотова// Россия и Китай: история и перспективы сотрудничества, материалы V международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы Д.В. Буяров, Д.В. Кузнецов, Н.В. Киреева. - 2015. - С. 212-214.
- 17 Импорт и экспорт России 2016. Инфографика [Электронный ресурс]: офиц. сайт. - Режим доступа: <http://putin.livejournal.com/2952560.html>, свободный. - 10.06.2017.
- 18 Ивасенко, А.Г. Мировая экономика: Учебное пособие / А.Г. Ивасенко, Я.И. Никонова. - М.: КноРус, 2013. - 640 с.
- 19 Кузнецова, Г.В. Международная торговля товарами и услугами: Учебник / Г.В. Кузнецова, Г.В. Подбиралина. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 433 с.

20 Короткова, Т.Л. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров: Учебное пособие / Т.Л. Короткова. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 192 с.

21 Кадочников, П., Пташкина, М. Либерализация внешней торговли в Китае: ответ на вызовы 1990-х годов/ П. Кадочников// Экономическая политика. - 2014. - № 6. - С. 103-113.

22 Кучер, М.О., Подгорная, В.Ю. Тенденции и анализ развития внешней торговли России и Китая/ М.О. Кучер// Сфера услуг: инновации и качество. - 2012. - № 10. - С. 2.

23 Кудров, В.М. Мировая экономика: Учебное пособие / В.М. Кудров. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 416 с.

24 Кэрнс, Д.Э. Основные принципы политической экономии: Ценность. Международная торговля / Д.Э. Кэрнс. - М.: КД Либроком, 2012. - 232 с.

25 Лаптев, С.В. Основы теории государственных финансов: Учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика» / С.В. Лаптев. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 240 с.

26 Ломакин, В.К. Мировая экономика: Учебник. / В.К. Ломакин. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 671 с.

27 Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 350 с.

28 Минаев, А. В. Механизм государственного регулирования внешней торговли РФ в условиях ВТО /А.В. Минаев // Экономическая политика - 2016. - №24. - С. 201-205.

29 Мороз, И.И. Мировая экономика и международные экономические отношения (для бакалавров) / И.И. Мороз. - М.: КноРус, 2013. - 256 с.

30 Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М.: Дашков и К, 2014. - 244 с.

31 Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М.: Дашков и К, 2016. - 244 с.

32 Орлов, А.И. Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс / А.И. Орлов. - М.: КноРус, 2013. - 280 с.

33 Олонцев, С.О. Импорт машинно-технической продукции из Китая: влияние таможенно-тарифного регулирования/ С.О. Олонцев// Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. - 2013. - № 2. - С. 21-25.

34 Официальный сайт ФТС РФ [Электронный ресурс]* офиц. сайт – Режим доступа: <http://www.customs.ru/index.php?=13858&Itemid=2095>. - 10.06.2017.

35 Павлов, П.В. Финансовое право: Учебное пособие для студентов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Мировая экономика», «Налоги и налогообложение» / П.В. Павлов. - М.: Омега-Л, 2013. - 302 с.

36 Пашковская, М.В. Мировая экономика: Учебник / М.В. Пашковская, Ю.П. Господарик. - М.: МФПУ Синергия, 2012. - 528 с.

37 Поляков, В.В. Мировая экономика / В.В. Поляков, Р.К. Щенин. - М.: КноРус, 2013. - 320 с.

38 Поморина, М.А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика / М.А. Поморина. - М.: КноРус, 2013. - 320 с.

39 Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 287 с.

40 Руднева, А.О. Международная торговля: Учебное пособие / А.О. Руднева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 234 с.

41 Столяров, Ю.С. Международные валютно-финансовые отношения Российской Федерации / Ю.С. Столяров. - М.: КРАСАНД, 2012. - 104 с.

42 Терновая, Л.О. Геополитика: международные отношения и искусство: Монография / Л.О. Терновая. - М.: Альфа-М, 2013. - 592 с.

43 Тхамокова, С.М., Яицкая Е.А. Внешняя торговля Китая с Россией/ С.М. Тхамокова// Успехи современной науки, 2016. - № 1. - С. 39-41.

44 Титова, С.Ю. Торговое сотрудничество России и Китая: проблемы и перспективы/ С.Ю. Титова// Россия и Китай в АТР: трансграничное взаимодействие материалы III международной научно-практической конференции: в 2 частях. под общей редакцией Л.А. Понкратовой. - 2016. - С. 82-86.

45 Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

46 Федеральный закон «О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами» от 14.04.1998 № 63-ФЗ// Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

47 Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».

48 Хасбулатов, Р.И. Международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2013. - 910 с.

49 Шимко, П.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / П.Д. Шимко. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 392 с.

50 Цыганков, А.П. Международные отношения: традиции русской политической мысли: Учебное пособие / А.П. Цыганков. - М.: Альфа-М, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 336 с.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Бухгалтерский баланс за 2016 год

АКТИВ

Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1.ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110			
Результаты исследований и разработок	1120			
Нематериальные поисковые активы	1130			
Материальные поисковые активы	1140			
Основные средства	1150	0		420
Доходные вложения в материальные ценности	1160			
Финансовые вложения	1170			
Отложенные налоговые активы	1180			
Прочие внеоборотные активы	1190			
Итого по разделу 1	1100	0	0	420
2.ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	0	14850	21965
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	0	430	13
Дебиторская задолженность	1230	0	4862	15851
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240			
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	1488	5768	2414
Прочие оборотные активы	1260	0	41	2927
Итого по разделу 2	1200	1488	25951	43170
БАЛАНС	1600	1488	25951	43590

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Бухгалтерский баланс за 2016 год

ПАССИВ

Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
3.КАПИТАЛ РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал(складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	20	20	20
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320			
Переоценка внеоборотных активов	1340			
Добавочный капитал (без переоценки)	1350			
Резервный капитал	1360			
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	0	2172	1138
Итого по разделу 3	1300	20	2192	1158
3. ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ				
Паевой фонд	1310			
Целевой капитал	1320			
Целевые средства	1350			
Фонд недвижимого и особого ценного движимого имущества	1360			
Резервные и иные целевые фонды	1370			
Итого по разделу 3	1300			
4.ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410			
Прочие обязательства	1450			
Итого по разделу 4	1400			
5.КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	0	3150	700
Кредиторская задолженность	1520	0	20609	41732
Доходы будущих периодов	1530			
Прочие обязательства	1550	1468		
Итого по разделу 5	1500	1468	23759	42432
БАЛАНС	1700	1488	25951	43590

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Отчет о финансовых результатах за 2016 год

Наименование показателя	Код строки	За отчетный год	За предыдущий год
Выручка	2110	78018	79501
Себестоимость продаж	2120	(62810)	(62511)
Валовая прибыль (убыток)	2100	15208	16990
Коммерческие расходы	2110	(14403)	(13014)
Управленческие расходы	2220		
Прибыль (убыток) от продаж	2200	805	3976
Доходы от участия в других организациях	2310		
Проценты к получению	2320		
Проценты к уплате	2330		
Прочие доходы	2340	1567	5796
Прочие расходы	2350	(1373)	(8480)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	999	1292
Текущий налог на прибыль	2410	(200)	(258)
в т.ч. постоянные налоговые обязательства(активы)	2421		
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430		
Изменение отложенных налоговых активов	2450		
Прочее	2460		
Чистая прибыль (убыток)	2400	799	1034
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510		
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520		
Совокупный финансовый результат периода	2500	799	1034
СПРАВОЧНО			
Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900		
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910		

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Отчет о проверке ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»