

Министерство образования и науки РФ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

**ОСОБЕННОСТИ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В МЕЖДУНАРОДНЫХ
КОНТАКТНЫХ ЗОНАХ**

сборник учебно-методических материалов

Направление подготовки 38.03.06 «Торговое дело»

Благовещенск, 2017

*Печатается по решению
редакционно-издательского Совета
экономического факультета
Амурского государственного университета*

Составитель: Бабкина Н.А.,

Особенности ведения бизнеса в международных контактных зонах:
Сборник учебно-методических материалов для направления подготовки для
направления подготовки 38.03.06 – «Торговое дело». – Благовещенск: Амур-
ский гос. ун-т, 2017. -80 с.

© Амурский государственный университет, 2017

© Кафедра экономической безопасности и экспертизы, 2017

© Бабкина Н.А., составление

1.КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ЛЕКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА

Лекция – одна из базовых форм обучения обучающихся. Углубляясь в значение термина, можно сказать, что лекцией следует называть такой способ изложения информации, который имеет стройную логическую структуру, выстроен с позиций системности, а также глубоко и ясно раскрывает предмет.

В зависимости от задач, назначения и стиля проведения различают несколько основных видов лекций: вводная, информационная, обзорная, проблемная, визуализационная, бинарная, конференция, консультация. Лекция, особенно проблемного характера, дополняет учебники и учебные пособия. Она оказывает существенное эмоциональное влияние на обучающихся, будит мысль, формирует интерес и желание глубоко разобраться в освещаемых лектором проблемах.

Тема 1 Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности

Цель: формирование знаний о основных понятиях, формах и методах осуществления внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности

Содержание темы (раздела). *Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность: сущность, функции и факторы на них влияющие. Виды и формы внешнеэкономических связей, их классификация и сущность. Структурные элементы ВЭС: внешняя торговля; кредитно-финансовые отношения; свободные экономические зоны; международная торговля услугами; научно-техническое сотрудничество.*

Внешнеторговые операции: классификация и сущность. Оценка экономической эффективности внешнеторговых операций.

Лекция 1.

Среди основных задач, решаемых сегодня Россией на пути овладения факторами современного экономического роста, важное место занимает задача обеспечения эффективной интеграции её в мировой рынок. Это положение особенно актуально для *приграничных регионов*, имеющих развитые и диверсифицированные локальные контактные зоны.

Локальная контактная зона - территориальное пространство, где осуществляются контактные функции по взаимодействию России с сопредельными государствами. Они подразумевают соединение сухопутных видов транспорта с морским транспортом; комплексирование в использовании природных ресурсов суши, морей и океанов, а также комплексирование сухопутных территориальных видов деятельности с морскими видами деятельности; *внешнеэкономическую деятельность*, научно-технические и гуманитарные связи.

Через *локальные контактные зоны* реализуются общенациональные интересы, а также интересы самих регионов, власти, бизнеса и населения, которые, используя близость тех или иных стран, включаются в глобальный процесс обмена продуктами и услугами, культурными ценностями, научными достижениями.

Локальная контактная зона образует собой систему синергетического действия единого регионального пространства. Такая система включает в себя три уровня, каждый из которых, при правильном её функционировании, получает определенные импульсы -территориальное развитие на локальном уровне, формирование межрегиональных и международных связей в регионе, реализация общенациональных интересов страны через развитые регионы, включение в международный обмен и сотрудничество, обеспечение безопасности и устойчивости государственных границ.

Внешнеэкономические связи (ВЭС) - совокупность направлений, форм, методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, а также валютно-финансовых и кредитных отношений между странами с целью рационального использования преимуществ международного разделения труда, возможностей международных экономических отношений для повышения экономической эффективности хозяйственной и предпринимательской деятельности.

Формы внешнеэкономических связей:

- внешняя торговля;
- международное производственное (аграрное и промышленное) сотрудничество;

- международное инвестиционное сотрудничество;
- международное научно-техническое сотрудничество;
- экономическое и техническое содействие;
- валютно-финансовое сотрудничество.

Предпосылками развития внешнеэкономических связей мирового хозяйства являются:

Научно-технический прогресс. Каждая страна не в состоянии только своими силами использовать все достижения научно-технической революции, поэтому важно объединять усилия стран в этом направлении.

Углубление процессов интернационализации хозяйственной жизни, международного разделения труда, экономической интеграции, мирового рынка.

Функционирование различных форм собственности в странах-партнерах, а также на международном уровне.

Субъективные политические условия (ограничения и льготы, представляемые государствами своим партнерам по ВЭД; экономические санкции, устанавливаемые отдельными странами или международными организациями к отдельным странам).

Экономические интересы мирового хозяйства являются движущей силой, источником развития экономических связей. Основой внешнеэкономических связей является международное разделение труда. Одной из форм ВЭС является подписание международных договоров.

Различают 3 вида договоров.

Межгосударственные – договора, заключаемые с ин. государствами, а также с международными организациями на самом высоком уровне, от имени РФ (пр. о дружбе и сотрудничестве).

Межправительственные – заключаются и подписываются на ур-не и от имени Правительства России (пр. – Конвенция об избежании двойного налогообложения).

Договора межведомственного характера – заключаются на уровне министерств, гос. комитетов и др. органов и обязательны лишь для подписавшихся ведомств.

По числу участников международных договора могут быть:

- двухсторонние;
- многосторонние.

Вступившие в силу договора публикуются в Бюллетене международных договоров, издаваемых Администрацией Президента РФ

В случаях территориальных изменений, наступает правопреемство государств в отношении международных договоров, с целью сохранения стабильности договоров. (Закон о международных договорах РФ посвящен процессу подготовки договоров). Правовое регулирование МТ осуществляется:

- Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНИСТРАЛ)
- Международный институт унификации частного права (УНИДРУА)

Понятия “внешнеэкономические связи” и “внешнеэкономическая деятельность” соотносятся между собой как понятия “форма” и “содержание”.

Внешнеэкономическая деятельность (ВЭД) – система разнообразных хозяйственных (производственных, коммерческих, валютно-финансовых, кредитно-денежных, научно-технических и др.) связей национальных экономик различных стран, основанная на международном разделении труда.

Международное разделение труда - это специализация стран на производстве определенных видов товаров, для изготовления которых в стране имеются более дешевые ресурсы и предпочтительные условия в сравнении с другими странами. При такой специализации потребности стран удовлетворяются собственным производством, а также посредством международной торговли.

Международное разделение труда зависит от следующих факторов:

- естественных (природных, географических, демографических);
- приобретенных (производственных, технологических);
- социальных;
- национальных;
- политических;

- нравственно-правовых.

Формы внешнеэкономической деятельности:

- внешняя торговая деятельность
- финансово-валютные и кредитные операции
- международное инвестиционное сотрудничество
- международная производственная кооперация

- создание свободных экономических зон, а также деятельность государства по развитию экономического сотрудничества (установление режимов наибольшего благоприятствования в торговле, визовых \ безвизовых режимов)

- создание таможенных союзов и др. на основе заключения двух и многосторонних договоров, устанавливающих основные принципы и направления взаимодействия государств.

ВЭД включает в себя ряд сфер (виды ВЭД):

- внешняя торговля
- международная специализация производства и научно-технических работ
- валютно-финансовые и кредитные связи между странами;
- информационные услуги;
- движение капитала и рабочей силы
- деятельность международных экономических организаций, хозяйственное сотрудничество

в решении глобальных проблем;

Международные торгово-посреднические операции.

Внешнеторговые операции (международная торговля) – это комплекс методов, форм и средств по обмену товарами и услугами между странами, базирующийся на исторически сложившемся международном разделении труда и всеобщей интернационализации.

Внешнеторговые операции можно сгруппировать по классификационным признакам (таблица 1)

Таблица 1- Классификация внешнеторговых операций

| Классификационный признак | Виды внешнеторговых операций | Определение |
|-----------------------------|---|---|
| 1. По направлениям торговли | 1 Экспорт | Вывоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в т.ч. исключительных прав на них, с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном ввозе. Факт экспорта фиксируется в момент пересечения товаром (предоставления услуг и прав) таможенной границы РФ. |
| | 2 Импорт | Ввоз товара, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, в т.ч. исключительных прав на них, с таможенной территории РФ за границу без обязательства об обратном вывозе. Факт импорта фиксируется в момент пересечения товаром (получения услуг и прав) таможенной границы РФ. |
| | 3 Реэкспорт – допускается с разрешения тамож. органа РФ | Таможенный режим, при котором иностранные товары вывозятся с таможенной территории РФ без взимания или с возвратом ввозных таможенных пошлин и налогов и без применения мер экономической политики в соотв. с таможенным кодексом. Вывоз товаров должен осуществляться в течение 6 мес. со дня принятия таможенной декларации. При неосуществлении вывоза в течение 6 мес. уплачиваются тамож. пошлины, налоги и %% по ставкам ЦБ по кредитам, предоставляемым этим банком. |
| | 4 Реимпорт | Таможенный режим, при котором российские товары, вывезенные с таможенной территории РФ в соответствии с таможенным режимом экспорта, ввозятся обратно в установленные сроки без взимания там. пошлин, налогов и т.д. При реимпорте в течение 3 лет с момента вывоза товаров тамож. орган РФ возвращает уплаченные суммы вывозных таможенных пошлин и налогов (характерно для реимпорта товаров) <ul style="list-style-type: none">• должны быть ввезены на территорию РФ в течение 10 лет с момента вывоза• находится в том же состоянии, что и на момент вывоза кроме износа |

| Классификационный признак | Виды внешне-торговых операций | Определение |
|---------------------------------------|---|--|
| | | (к реимпорту относится ввоз непроданных российских товаров и не относится аренда) |
| 2. По степени готовности товаров | | (в зависимости от того, как будет задекларирован товар при прохождении таможенной границы, к нему будут применены разные таможенные тарифы) |
| | 2.1 Готовая продукция | Продукция, полностью прошедшая производственный цикл, полностью укомплектованная, прошедшая технический контроль, сданная на склад готовой продукции или отгруженная потребителю (сырье, полуфабрикаты, продукция бывшая в употреблении – преимущественно авто – причем предпродажный сервис распаковка обкатка и т.д. идет за счет продавца) |
| | 2.2 Продукция в разобранном виде | - отдельные узлы, детали, запчасти в несобранном виде, которые являются объектом купли-продажи. |
| | 2.3 Комплектное оборудование | Набор оборудования, обеспечивающий единый технологический процесс |
| 3. По организационным формам торговли | 3.1 Бартерные операции – менее выгодны чем коммерческие контракты | Простой обмен товаров определенной стоимости на другие товары равной стоимости. -здесь участвуют всегда только 2 контрагента в отличие от встречных закупок, контракт заключается 1 - параграф – условия платежа – отсутствует - стороны при согласовании объемов поставок оперируют ценами и согласовывают сначала их, а потом объемы поставок - бартерный контракт имеет разовый характер - взаимные претензии по бартерному контракту реализуются путем прекращения или уменьшения поставок ранее оцененных товаров - бартерный товар влияет на конкурентоспособность адекватного местного товара |
| | 3.2 Компенсационные операции | это бартерные операции (средства производства обмениваются на продукт, который является результатом эксплуатации этих средств производства) <u>Отличия от бартера:</u> - в бартере, как правило присутствует 2 товара, а при компенсации идет обмен несколькими товарами с каждой стороны - при бартере стоимость взаимных поставок должна быть точно уравновешена, компенсационная поставка допускает денежную разницу между стоимостью взаимных поставок. |
| | 3.3 Встречные закупки | <u>Встречные закупки</u> – обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера. Эти обязательства составляют часть стоимости контракта. <u>(это долг страны импортера стране экспортера – неконвертируемое сальдо)</u> - это уступка экспортера импортеру, кот. исп. сложившуюся конъюнктуру экспортного товара и конкуренцию между иностранными поставщиками. |
| 4. По видам товаров и услуг | 4.1 Машинно-техническая продукция | Машины, оборудование, сырье - нефть, полуфабрикаты - металлы, мин. уд. |
| | 4.2 Ноу-хау, научно-технические достижения, консалтинг | <u>Услуги</u> – экономическая продукция, неосязаемая. Они не проходят таможенную обработку. <u>Консалтинг</u> – экспортируется полезный эффект от услуги передачей соответствующего материального носителя или самого производителя – консультанта <u>Международная рекламная кампания</u> – комплекс рекламных мероприятий, осуществляемых за пределами страны – рекламодателя – производителя или продавца товара. Участники ее – рекламодатель, рекламное агентство, расположенное в той же стране, где проводится кампания и товар. <u>Страховка* Лицензии**</u> ; <u>Ноу-хау</u> – совокупность всех знаний, практически применяемых в деятельности предприятия или в профессиональной деят., но которые еще не стали достоянием общественности. Передача |

| Классификационный признак | Виды внешне-торговых операций | Определение |
|---------------------------|-------------------------------|---|
| | | <p>ноу-хау на коммерческой основе осуществляется заключением лицензионных договоров.</p> <p><u>Транспортные операции</u> – начинают и завершают процесс внешне-торговой сделки, не только обуславливая практическую реализацию сделки купли-продажи, но и влияют на цену товара.</p> <p><u>Международные перевозки обеспечиваются транспортом общего пользования:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> - морским, - речным, - железнодорожным, - автомобильным, - воздушным, - трубопроводным. <p><u>Товары могут перевозиться:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> -навалом; - насыпью; -поштучно; -наливом; -пакетированные; - в контейнерах |
| 5. По методам торговли | 1 Прямой | - установление прямых связей между производителем и потребителем товара, минуя посредников – <u>пр.</u> строительство Заказчик- подрядчик |
| | 2 Косвенный | - осуществление коммерческой деятельности через посредника. <u>пр.</u> Товарные биржи, агентские операции, брокерские операции, аукционная торговля – операции состязательного типа |

Лицензия – разрешение на использование другим лицом изобретения, технологии, ноу-хау, бренда и др., в течение определенного срока за вознаграждение.

Лицензиар - продавец лицензии, лицензиат – покупатель лицензии.

Различают наиболее часто используемые:

- генеральная лицензия – постоянно действующее разрешение, предоставляющее право любому лицу или фирме импортировать \ экспортировать перечисленные в ней товары без каких-либо ограничений по количеству или стоимости в течение всего времени действия лицензии.

- индивидуальная (разовая) лицензия – разовое разрешение на одну торговую операцию с конкретным видом товара. (выдается на закупку товаров, включенных в список импортного контроля или товар, происходящий из стран – торговля с которыми контролируется).

Страхование – особая система обеспечения интересов юридических и физических лиц от тех или иных рисков путем переложения их последствий одной стороной – страхователем на другую сторону – страховщика за определенное вознаграждение.

Транспортное страхование внешне-торгового груза – предназначено для покрытия убытков, которые могут возникнуть вследствие частичной утраты, повреждения или полной гибели товаров при доставке их от грузоотправителя до грузополучателя.

По договору страхования груза страховая организация обязуется за обусловленную плату (страховую премию) при наступлении оговоренных в договоре опасностей или случайностей, которым подвергается груз, возместить грузовладельцу (страхователю) в пользу которого заключен договор, понесенный ущерб.

Договор страхования груза заключается на основании письменного заявления страхователя и считается заключенным с момента, когда страховая организация выдала за своей подписью документ - страховой полис, а страхователь оплатил страховую премию.

Весь комплекс показателей эффективности внешне-торговых операций следует разделить на следующие две основные группы:

1) показатели эффекта (являются абсолютными величинами, которые находят выражение в соответствующих денежных единицах в качестве разницы между результатом и издержками);

2) показатели эффективности (определяются в качестве отношения результатов к издержкам являясь, таким образом относительной величиной).

Под затратами следует понимать денежную (стоимостную) оценку привлекаемых ресурсов, таких как, в первую очередь:

- стоимость материалов и сырья;
- энергии;
- услуг сторонних фирм;
- затраты на оплату труда;
- обязательные отчисления в государственный бюджет и прочие неизбежные затраты

Под результатами подразумевают стоимостную (денежную) оценку получаемого дохода: деньги за поставленный товар, выполненные услуги, стоимость полученной продукции и т.п.

Экономическая эффективность экспортных/импортных операций определяется при помощи сопоставления всех финансовых, материальных, а также трудовых затрат на производство экспортируемых/импортируемых товаров и осуществление операций с конечными финансовыми или другими результатами этой же операции.

Количественный показатель экономической эффективности экспортной операции определяется как отношение чистой валютной выручки экспортера к полным его издержкам на производство продукции, а также само осуществление экспортной операции.

Под чистой валютной выручкой экспортера, при этом, в соответствии с условиями контракта, следует подразумевать сумму валютных поступлений за вычетом всех возможных издержек экспортера в валюте, связанных с оформлением экспортной операции: оплаты таможенных пошлин, сборов и т. д, которые переведены в рублевый эквивалент.

Полные издержки экспортера содержат затраты на производство товаров на экспорт (если в роли экспортера выступает сам товаропроизводитель), а также различные дополнительные расходы: за транспортировку по территории РФ до таможенной границы, перевалку, страхование, и т.д.

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность: сущность, функции и факторы на них влияющие.
- виды и формы внешнеэкономических связей, их классификация и сущность.
- структурные элементы ВЭС: внешняя торговля; кредитно-финансовые отношения; свободные экономические зоны; международная торговля услугами; научно-техническое сотрудничество.
- внешнеторговые операции: классификация и сущность.
- оценку экономической эффективности внешнеторговых операций.

Тема 2 Экономическая интеграция в современном мировом хозяйстве: концептуальные основы.

Цель: изучение концептуальных основ экономической интеграции в современном мировом хозяйстве.

Содержание темы (раздела). *Сущность международной экономической интеграции и факторы, определяющие ее развитие. Основные предпосылки возникновения интеграционных процессов. Цели, задачи интеграции. Классификационные признаки интеграций. Преференциальное торговое соглашение. Формы и этапы интеграционных процессов. Классические ступени интеграции: свободная торговая зона, таможенный союз, общий рынок, экономический союз. Политический союз.*

Лекция 2

2.1 Сущность международной экономической интеграции и факторы, определяющие ее развитие.

2.2 Формы и этапы интеграционных процессов

2.1 Сущность международной экономической интеграции и факторы, определяющие ее развитие.

Термин “экономическая интеграция” возник в 30-е годы XX века в работах немецких и шведских экономистов, однако, и сегодня имеется несколько десятков его определений.

В переводе с латыни слово:

“integratio” означает сращивание, восполнение,

“integrare” – превращать в целое,

“integer” – целое.

Таким образом, интеграция – процесс объединения, сращивания частей в некоторую целостность.

Основные модели в мировых интеграционных процессах:

- ✓ **модели политико-экономической интеграции** (с учетом социальных аспектов): *ЕС, Андская группа, Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) и др.*;
- ✓ **модели торгово-экономического сотрудничества**: *Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ), Североамериканская интеграция (НАФТА), Организация стран-экспортеров нефти (ОПЭК) и др.*;
- ✓ **модели политических союзов и военных блоков**: *Организация североатлантического договора (НАТО), Организация Африканского единства (ОАЕ) и др.*

Сущность международной экономической интеграции и факторы, определяющие ее развитие.

На современном этапе развития мирового хозяйства выделяют две взаимосвязанные (и отчасти противоречивые) тенденции:

- глобализация
- региональная экономическая интеграция

глобализация – процесс формирования целостного мирового хозяйства, глубокой взаимозависимости, национальных экономик в результате интенсификации международного разделения и кооперации труда, либерализации экономики, ее широкой транснационализации;

региональная экономическая интеграция (регионализация) - совместная деятельность нескольких государств на региональном уровне, ведущую к объединению их экономик в единый региональный хозяйственный комплекс того или иного типа.

Глобализация и регионализация – сложные, противоречивые процессы, предполагающие возможность политического выбора, альтернативных сценариев и стратегий.

Особую важность приобретает проблема самоопределения каждого национального государства, в том числе России, в глобализирующемся мировом хозяйстве, в системе международной экономической интеграции.

Международная экономическая интеграция (МЭИ) - высокая (зрелая) степень интернационализации производства на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, ведущая к постепенному сращиванию воспроизводственных структур ряда стран.

Факторы, определяющие интеграционные процессы:

- глобализация хозяйственной жизни;
- углубление международного разделения труда;
- общемировая по своему характеру научнотехническая революция;
- повышение открытости национальных экономик.

Основные предпосылки возникновения интеграционных процессов:

1. Территориальная близость государств.

Интеграционные процессы легче всего возникают на региональном уровне на основе исторически сложившейся региональной общности, предполагающей территориальную близость, сходство экономико-географических и хозяйственно-культурных комплексов, демографических структур, этнической истории и пр. Эта общность создает объективные возможности для формирования адекватных времени крупных политико-экономических образований.

2. Сходство уровней экономического развития стран.

За редким исключением межгосударственная интеграция развивается либо между индустриальными странами, либо между развивающимися странами. Основные предпосылки возникновения интеграционных процессов:

3.Общность экономических, политических, социальных и прочих интересов, проблем и задач.

Это облегчает разработку общих экономических стратегий и соглашений, способствует развитию общей экономической и социальной политики.

4.Наличие взаимодополняющих структур экономики интегрирующихся стран.

Сходная структура социально-экономических институтов, наличие добывающей и обрабатывающей промышленности, дополняющей друг друга, специализация на производстве определённых товаров и услуг, создающих условия для взаимовыгодной торгово-промышленной кооперации, способствует ускорению экономического роста и развития процессов интеграции.

5.Демонстрационный эффект.

Под влиянием успехов тех или иных интеграционных объединений (ускорение темпов экономического роста, снижение инфляции, рост занятости и т.д.), как правило, и у других государств появляется желание вступить в эту организацию.

6.«Эффект домино».

Поскольку интеграция ведет к переориентации экономических связей стран-членов на внутривнутрирегиональное сотрудничество, соседние страны, оставшиеся за пределами объединения, испытывают некоторые трудности, а подчас и сокращение торговли со странами, входящими в группировку. В результате они также вынуждены вступить в интеграционное объединение.

Основная цель интеграции – наращивание объемов и расширение набора предлагаемых товаров и услуг на основе и в результате обеспечения эффективности хозяйственной деятельности в международных масштабах.

Задачи:

- 1.Создание благоприятной внешнеполитической среды.
- 2.Решение задач торговой политики.
- 3.Содействие структурной перестройке экономики.
- 4.Поддержка молодых отраслей национальной промышленности.

Признаки интеграции:

- устранение ограничений;
- взаимопроникновение производственных систем;
- согласование законодательств и стандартов;
- межгосударственные (наднациональные) органы;
- единая валюта;
- единая инфраструктура;
- единая внешнеторговая политика;
- согласование внутренней политики (экономической, социальной и т.д.).

Французский экономист Реймон Клод Фердинанд Арон (1905-1983) подчеркивал:

“если движение товаров, капитала и людей между определенным количеством экономических единиц может осуществляться так же свободно, как и внутри каждой из этих единиц, то эти различные единицы объединены”.

Отличительные характеристики интеграций от других форм экономического взаимодействия стран

- ✓ устранение ограничений в движении товаров, а также услуг, капиталов, людских ресурсов между странами-участницами соглашения;
- ✓ согласование экономической политики стран-участниц;
- ✓ взаимопроникновение и переплетение национальных производственных процессов, формированием в рамках региона технологического единства производственного процесса;
- ✓ широкое развитие международной специализации и кооперации в производстве, науке и технике на основе наиболее прогрессивных и глубоких форм, совместным финансированием развития экономики и ее инновационного механизма;

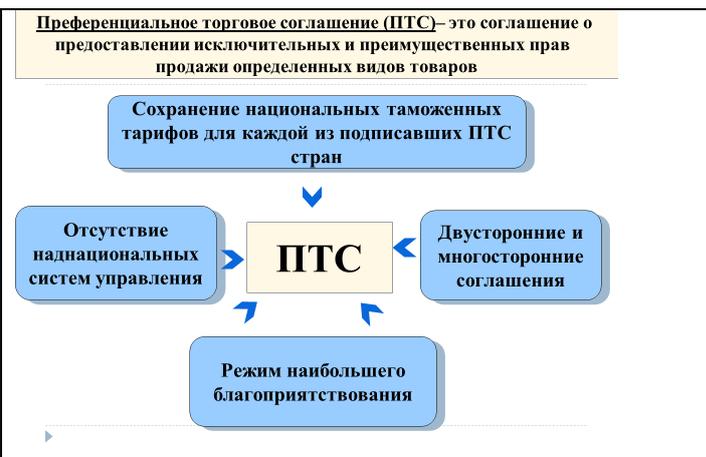
- ✓ структурные изменения в экономике стран-участниц;
- ✓ сближение национальных законодательств, норм и стандартов;
- ✓ целенаправленное регулирование интеграционного процесса, развитие органов управления хозяйственным взаимодействием (возможны как межгосударственные, так и надгосударственные механизмы управления: как в случае с ЕС);
- ✓ региональность пространственных масштабов интеграции.

Интеграционный процесс охватывает отдельные звенья целостной системы:

- 1) рыночное обращение (благодаря либерализации торговли и росту потоков факторов производства), включая обращение товаров, услуг, денежной массы, ценных бумаг, и т.д. - это так называемая “поверхностная” (или “мягкая”) интеграция (shallow integration);
- 2) собственно производство (глубокая интеграция – deep integration);
- 3) сферу принятия решений (на уровне фирм, предпринимательских союзов, национальных правительств, международных межправительственных и национальных организаций).

Что такое преференциальное торговое соглашение? (ПТС)

| Всемирный банк, ЮНКТАД | ВТО (ГАТТ) |
|--|---|
| <p>ПТС – это все торговые соглашения, предметом которых является предоставление преференций в торговле между государствами как на односторонней, так и на взаимной основе.</p> <ul style="list-style-type: none"> • соглашения о создании зон свободной торговли (ЗСТ) • соглашение о создании Таможенных союзов (ТС) • соглашения с частичным покрытием (partial scope agreements), • соглашения об экономической интеграции (СЭИ), | <p>Все торговые соглашения делит по принципу взаимности на:</p> <ul style="list-style-type: none"> • региональные торговые соглашения (РТС: ЗСТ, ТС, СЭИ) • преференциальные торговые соглашения (ПТС), или договоренности: <i>перманентные и временные соглашения об односторонней либерализации в адрес развивающихся стран</i> |



База данных ВТО по ПТС для стран-участниц

Список ПТС и список ПТС по странам

Преференциальные торговые системы некоторых стран-членов ВТО

| Name | Type | Sub-schemes | Provider(s) | Initial Entry Into Force |
|---|--------------|-------------|---------------------------------------|--------------------------|
| Generalized System of Preferences - Australia | GSP | 1 | Australia | 01-Jan-1974 |
| Generalized System of Preferences - Canada | GSP | 1 | Canada | 01-Jul-1974 |
| Generalized System of Preferences - European Union | GSP | 2 | European Union | 01-Jul-1971 |
| Generalized System of Preferences - Iceland | GSP | 0 | Iceland | 29-Jan-2002 |
| Generalized System of Preferences - Japan | GSP | 1 | Japan | 01-Aug-1971 |
| Generalized System of Preferences - New Zealand | GSP | 1 | New Zealand | 01-Aug-1971 |
| Generalized System of Preferences - Norway | GSP | 1 | Norway | 01-Oct-1971 |
| Generalized System of Preferences - Switzerland | GSP | 1 | Switzerland | 01-Jan-1972 |
| Generalized System of Preferences - Turkey | GSP | 2 | Turkey | 01-Jan-2002 |
| Generalized System of Preferences - United States | GSP | 1 | United States | 01-Jan-1976 |
| Duty-free tariff preference scheme for LDCs | LDC-specific | 0 | India | 13-Sep-2008 |
| Duty-free treatment for African LDCs - Morocco | LDC-specific | 0 | Morocco | 01-Jan-2001 |
| Duty-free treatment for LDCs - China | LDC-specific | 0 | China | 01-Jul-2010 |
| Duty-free treatment for LDCs - Chinese Taipei | LDC-specific | 0 | Taipei, Chinese | 17-Dec-2003 |
| Duty-free treatment for LDCs - Kyrgyz Republic | LDC-specific | 0 | Kyrgyz Republic | 01-Jan-2001 |
| Preferential tariff for LDCs - Republic of Korea | LDC-specific | 0 | Korea, Republic of | 01-Jan-2000 |
| African Growth and Opportunity Act | Other PTA | 1 | United States | 18-May-2000 |
| Andean Trade Preference Act | Other PTA | 1 | United States | 04-Dec-1991 |
| Caribbean Basin Economic Recovery Act | Other PTA | 2 | United States | 01-Jan-1984 |
| Commonwealth Caribbean Countries' Tariff | Other PTA | 0 | Canada | 15-Jan-1986 |
| Former Trust Territory of the Pacific Islands | Other PTA | 0 | United States | 08-Sep-1948 |
| South Pacific Regional Trade and Economic Cooperation Agreement | Other PTA | 0 | United States, Australia, New Zealand | 01-Jan-1981 |
| Trade preferences for countries of the Western Balkans | Other PTA | 0 | European Union | 01-Dec-2000 |
| Trade preferences for the Republic of Moldova | Other PTA | 0 | European Union | 21-Jan-2008 |

ПТС в отношении РФ

Основные ПТС, действующие в отношении России

| Name | Type | Sub-schemes | Provider(s) | Initial Entry Into Force |
|--|------|-------------|----------------|--------------------------|
| Generalized System of Preferences - Canada | GSP | 1 | Canada | 01-Jul-1974 |
| Generalized System of Preferences - European Union | GSP | 2 | European Union | 01-Jul-1971 |
| Generalized System of Preferences - Turkey | GSP | 2 | Turkey | 01-Jan-2002 |
| Generalized System of Preferences - United States | GSP | 1 | United States | 01-Jan-1976 |

See also Regional Trade Agreements (RTAs)

Преференциальная система Канады

ptadb.wto.org/ptahistory/Explorer.aspx

WORLD TRADE ORGANIZATION

Frangais Español Preferential Trade Arrangements

PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS

Generalized System of Preferences - Canada

Initial Entry into Force 01-Jul-1974 Type OSP Current end date 30-Jun-2014

Basic Info Beneficiaries PTA documentation Tariffs & Trade

As of 01/01/2012 (2) (Most recent)

| | | | |
|---|-----------------------------------|-------------------|--|
| PTA Provider(s) | Canada | Provider Web Site | Department of Finance Canada Border Services Agency |
| PTA Sub-schemes | Least-Developed Countries' Tariff | Regulation | Customs Tariff (sections 33-40) Rules of origin (SCHEDULES 98-34) |
| Modification provided in the Transparency Mechanism for PTAs (Paragraph 1(a)) | | Origin | Generalized System of Preferences - Canada |

Поставщик преференции – Канада
Тип ПТС – для наименее развитых стран
Регулирование – таможенный тариф разделы 33-40 и правила происхождения товара
PTA documentation – перечень преференциальных торговых соглашений
Tariffs&Trade – данные по преференциям по годам.

Преференциальная система Канады

ptadb.wto.org/ptahistory/Explorer.aspx

WORLD TRADE ORGANIZATION

Frangais Español Preferential Trade Arrangements

PREFERENTIAL TRADE ARRANGEMENTS

Search PTA by country/territory

Select country / territory: (215) Country Profile

Preferential Trade Arrangements

- Country/territory concerned
- As provider
- As beneficiary

2.2 Формы и этапы интеграционных процессов

1. Всемирная (глобальная) экономическая интеграция

Классификационные признаки интеграций:

- ✓ по глубине и характеру “сращивания” экономик стран-партнеров,
- ✓ по выбранной интеграционной стратегии и институциональному устройству,
- ✓ по сферам и масштабам их деятельности,
- ✓ по количеству государств-членов,
- ✓ по социокультурным признакам.

| | |
|--|--|
| <p>Типы и виды интеграции</p> <p>В современном мире происходит как бы «параллельная» интеграция:</p> <p>Всемирная (глобальная) экономическая интеграция, порожденная процессами транснационализации и глобализации</p> <p>Традиционная региональная интеграция, развивающаяся в определенных институциональных формах с 50-х годов</p> <p>Интеграцию на уровне предприятий и интеграцию на уровне государств</p> <p>Институциональный тип интеграции, или интеграция государств</p> <p>Частнокорпоративный тип интеграции, или интеграция на уровне предприятия (подлинная интеграция)</p> | <p>Глобальная (региональная) экономическая интеграция. Этапы (формы) интеграции</p> <p>Свободная торговая зона → Таможенный союз → Общие рынки → Экономический союз → Политический союз</p> |
| <p>Классические ступени интеграции - содержание</p> <p>Отмена торговых барьеров внутри зоны =ЗОНА СВОБОДНОЙ ТОРГОВЛИ (ЗСТ)</p> <p>ЗСТ + единая внешняя политика =ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ (ТС)</p> <p>ТС + свободное перемещение всех факторов производства =ОБЩИЙ РЫНОК (ОР)</p> <p>ОР + согласование социально-экономической и валютной политики =ЭКОНОМИЧЕСКИЙ и ВАЛЮТНЫЙ СОЮЗ (ЭВС)</p> <p>ЭВС + проведение общей политики безопасности, единая структура правосудия и внутренних дел, единое гражданство =ПОЛИТИЧЕСКИЙ СОЮЗ</p> | <p>Зона свободной торговли</p> <ul style="list-style-type: none"> тип международной интеграции, при котором страны-участники отменяют таможенные пошлины, налоги и сборы, а также количественные ограничения во взаимной торговле. Условия зоны свободной торговли распространяются на все товары кроме продуктов сельского хозяйства. <p>Основные ЗСТ</p> <ul style="list-style-type: none"> Соглашение о свободе торговли стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН) Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА) Европейская ассоциация свободной торговли Балтийская зона свободной торговли Центрально-европейское соглашение о свободной торговле Австралийско-Новозеландское торговое соглашение Зона свободной торговли между Колумбией, Эквадором и Венесуэлой Бангкокское соглашение |

Характерные черты ЗСТ:

- ✓ Единый таможенный тариф, система нетарифного регулирования между странами-участниками ЗСТ
- ✓ Отсутствие наднациональных систем управления

- ✓ Собственная внешнеторговая политика с третьими странами
- ✓ Взаимный мораторий на повышение пошлин в торговле друг с другом

Таможенный союз (ТС) - тип международной интеграции, предполагающий согласованную отмену странами-участницами союза национальных таможенных тарифов и введение общего таможенного тарифа и единой системы нетарифного регулирования торговли в отношении третьих стран; образование единой таможенной территории.

Пример ТС: Ассоциация ЕС с Турцией, Арабский общий рынок, Центральноамериканский общий рынок, Организация восточно-карибских государств, Центральноазиатский союз, Таможенный союз Белоруссии, Казахстана, Киргизии, России и Таджикистана

Характерные черты ТС:

- ✓ Единый таможенный тариф, система нетарифного регулирования
- ✓ Перенос таможенного контроля на внешние границы
- ✓ Единый Таможенный кодекс
- ✓ Единый механизм зачисления и распределения сумм таможенных пошлин
- ✓ Единый торговый режим с третьими странами

Общий рынок (ОР) - тип международной интеграции, когда страны-участницы договариваются о свободном движении через национальные границы не только товаров и услуг, но и факторов производства – капитала и рабочей силы -формируется общее рыночное пространство.

Примеры ОР: Совет сотрудничества арабских стран Персидского залива, Андский общий рынок, Латиноамериканская ассоциация интеграции, Карибское сообщество, Общий рынок Южного Конуса (МЕРКОСУР)

Характерные черты общего рынка, представлены на рисунке 1



Рисунок 1- Характерные черты ОР

Общий (единый) рынок (ОР):

- реализован только в ЕС.
 - создание ОР предусматривает реализацию следующих обязательных задач, которые невозможно осуществить в рамках ТС:

- ✓ дальнейшее устранение нетарифных барьеров (НТБ, различий в технических нормах, законодательной защите национальных марок товаров и т.д.) – т.е. создание «действительно единого» внутреннего рынка требует гармонизации большого количества законодательств и норм, касающихся многих сфер деятельности;
- ✓ разработка единой торговой политики по отношению к третьим странам;
- ✓ разработка общей политики развития отдельных отраслей и секторов экономики (в ЕС при переходе к ОР - сельское хозяйство и транспорт стали «избранными» отраслями);

- ✓ создание условий для свободного движения капитала, рабочей силы, услуг и информации, дополняющих беспрепятственное перемещение товаров;
- ✓ формирование общих фондов содействия социальному и региональному развитию;
- ✓ согласование мер по гармонизации и унификации национальных законов (особенно норм, регулирующих конкуренцию);
- ✓ формирования специальных, в том числе наднациональных, механизмов управления и контроля.

Строительство общего рынка должно завершаться созданием единого экономического, правового и информационного пространства и дать импульс для перехода интеграционной группировки к качественно новой ступени — экономическому союзу (ЭС).

Экономический союз- тип международной интеграции, предусматривающий наряду с общим таможенным тарифом и свободой движения товаров и факторов производства, координацию макроэкономической политики¹ и унификацию законодательств² в ключевых областях – валютной, бюджетной, денежной.

Примеры ЭС: Экономический союз – Бенилюкс, Союз арабского Магриба, Лагосский план действий, Союз реки Ману, Европейский союз (ЕС)

- **основан на единой валютно-финансовой политике стран с выходом на единую валюту** (практически достиг только ЕС – единая европейская валюта EUR функционирует);
- **денежно-валютное регулирование на наднациональном уровне с опорой на единую денежную систему** – для устранения различий в организации кредита, расчетов, курсовой политики, и связанных с этим валютного риска, задержки платежей, различия в ценах, несопоставимости налогов и разброса во внешней валютной политике.
- **общий экономический курс;**
- **необходимость решения долговременных и насущных задач в социально-экономической сфере** (безработица, инфляция, пенсионное обеспечение, необходимость проведения единой политики в области науки и техники и т.д.);
- **необходимость проведения оздоровления экономики и финансов**, (для стран ЕС выгоднее было вместе, одновременно и в сжатые сроки).

Характерные черты Экономического Союза, представлены на рисунке 2



Рисунок 2 – Характерные черты Экономического Союза

Основные элементы общей экономической политики (практика ЕС):

✓ **выполнение критериев конвергенции** (страны-члены, чтобы ввести евро, должны им соответствовать) - по существу, ими регулируется членство в экономическом и валютном союзе:

- планируемый или фактический дефицит госбюджета не должен превышать 3% ВВП в рыночных ценах;
- государственный долг не должен превышать 60% ВВП в рыночных ценах;
- годовая инфляция не должна быть выше 1,5% по отношению к усредненному уровню инфляции трех стран с наиболее низкими ее темпами;
- среднее номинальное значение долгосрочной процентной ставки за год не выше 2% усредненного уровня этих ставок в трех странах с наиболее низкими темпами инфляции;
- в течение 2 лет, предшествующих членству в экономическом и валютном союзе, национальная валюта не должна девальвироваться, ее обменный курс не должен выходить за пределы установленных колебаний, которые составляют $\pm 2,25\%$.

✓ **формирование общих целей и направлений экономического развития;**

✓ **мониторинг динамики хозяйственной жизни и национальных программ стабилизации;**

✓ **координация налоговой политики.**

Политический союз - превращении единого рыночного *пространства* в целостное экономическое и политическое *образование*, что предполагает не просто согласование, но и проведение **общей унифицированной, фактически единой экономической политики, полную унификацию законодательной базы.**

Характерные черты политического союза:

- ✓ общее гражданство,
- ✓ проведение общей оборонной политики,
- ✓ избрание единого парламента
- ✓ введение конституции
- ✓ сотрудничество в области правосудия и внутренних дел,
- ✓ взаимодействие в области культуры, образования, защиты прав и личных свобод граждан.

Все эти этапы прошел лишь Европейский союз.

2. Региональная интеграция

Региональная интеграция, вырастающая на базе интернационализации **производства и капитала**, выражает параллельную тенденцию, развивающуюся рядом с более глобальной.

Она представляет собой если не отрицание глобального характера мирового рынка, то в определенной мере попытку замкнуть его в рамках группы развитых государств-лидеров.

Основные результаты

- Синхронизируются процессы экономического и социального развития стран, сближаются значения микроэкономических показателей развития
- Углубляется взаимозависимость экономик и интегрированность стран
- Рост ВВП и производительности труда
- Рост масштабов производства, сокращение издержек
- Образование региональных рынков торговли

3. Институциональная интеграция

• процесс взаимопроникновения, сращивания национальных воспроизводящих процессов, в результате чего сближаются социальные, политические, институциональной структуры объединяющихся **государств.**

• Это тип интеграции, который возникает на основе решений политиков и руководителей.

4. Частнокорпоративная интеграция - интеграции капиталов и активов компаний

Формы:

- Создание совместных предприятий (СП)
- Проведение международных производственных и научных программ.

• **Горизонтальная интеграция** - предполагает объединение предприятий, действующих в одной отрасли на одном отраслевом рынке. Таким образом, предприятия пытаются противостоять конкуренции со стороны сильных партнеров.

• **Вертикальная интеграция** -объединение компаний, функционирующих в разных отраслях, но связанных между собой последовательными ступенями производства или обращения.

Микроуровень интеграции

Горизонтальная интеграция - возникает при слиянии фирм, производящих однородные товары с целью их дальнейшей реализации через общую систему распределения и получения при этом дополнительной прибыли.

В Узбекистане в июне 2010 г. компания «МТС» выкупила оставшиеся 26% фирмы «Уздунробита» за 250 млн. долл., став единственным владельцем крупнейшего оператора мобильной связи в стране.

В сентябре 2010 г. «МТС», представленная также в Белоруссии и Туркмении, пришла и в Армению, купив за более чем 400 млн. долл. 80% акций компании –собственника ведущего в стране оператора телефонной связи.

Вертикальная интеграция предусматривает объединение фирм, функционирующих в разных производственных циклах.

Интеграция «вниз»

Металлургическая ТНК «Норникель» вложила инвестиции в канадскую компанию «Лайон-Ор майнинг», ведущую добычу никеля и золота в таких странах, как Ботсвана, ЮАР, Австралия

Производственная интеграция «вверх»- приобретение металлургическим заводом завода металлоконструкций

Непроизводственная интеграция «вверх», «Лукойл» уже владеющий 4000 АЗС за рубежом, приобрел сеть АЗС в Чехии, Словакии, Бельгии,Польше, Венгрии и Финляндии

На определенном уровне развития микроинтеграции возникают транснациональные корпорации, являющиеся наиболее интегрированными микроструктурами

Пути формирования экономических интеграционных объединений стран:

- ✓ «снизу - вверх», т.е. когда *предшествует* интеграция через фирмы, таможенные союзы
- ✓ «сверху-вниз», когда по различным политическим и социально - экономическим причинам создается интеграционное объединение стран, которые не совсем соответствуют критериям интеграционной совместимости

Факторы противодействия международной экономической интеграции

- национализм;
- политикоправовые;
- противоречия расширения состава интеграционного объединения;
- экономические и социально – культурные различия;
- традиционные конфликты и идеологические противоречия.

По данным ВТО действует более 150 региональных торгово-экономических соглашений (РТС). 123 из них были зарегистрированы после 1995г., таблица 1 и таблица 2.

На внутрирегиональную торговлю приходится 2/3 объема мировой торговли.

Таблица 1 - Некоторые интеграционные экономические организации в основных регионах мирового хозяйства (до 1995 г.)

| №п/п | Наименование организации | Число членов | Год со-здания |
|------|---|--------------|---------------|
| 1 | Европейский союз (первоначально Европейское экономическое Сообщество) | 25 | 1957/1992 |
| 2 | Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) | 4 | 1960 |
| 3 | Зона свободной торговли в Центральной Европе (ЦЕФТА) | 7 | 1992 |
| 4 | Содружество Независимых Государств (СНГ) | 12 | 1991 |
| 5 | Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС) | 11 | 1992 |
| 6 | Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) | 3 | 1994 |

| №п/п | Наименование организации | Число членов | Год создания |
|------|---|--------------|--------------|
| 7 | Форум Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) | 21 | 1989 |
| 8 | Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН) | 9 | 1967 |
| 9 | Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) | 7 | 1985 |
| 10 | Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ, ранее Латиноамериканская ассоциация свободной торговли – ЛАСТ) | 11 | 1980/1960 |
| 11 | Андская группа, или Андский пакт | 5 | 1969 |
| 12 | Карибское сообщество и Карибский общий рынок | 14 | 1973 |
| 13 | Общий рынок стран Южного конуса (Меркосур) | 4 | 1991 |
| 14 | Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС) | 16 | 1976 |
| 15 | Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА) | 20 | 1994 |
| 16 | Южноафриканское сообщество развития (САДК) | 11 | 1992 |
| 17 | Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК) | 6 | 1966 |
| 18 | Совет арабского экономического единства (САЭЕ) | 12 | 1964 |
| 19 | Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) | 6 | 1981 |

Таблица 2 - Современные региональные объединения (после 1995 г.)

| Наименование | Год нотификации в ВТО | Число участников |
|---|-----------------------|------------------|
| Общий рынок Восточной и Южной Африки | 1995 | 19 |
| ЕС - Турция | 1995 | 28 |
| ЕС - Андорра | 1998 | 28 |
| Евразийское экономическое сообщество | 1999 | 5 |
| Экономическое и валютное сообщество Центральной Африки | 1999 | 9 |
| Западноафриканский экономический и валютный союз | 1999 | 9 |
| Восточноафриканское сообщество | 2000 | 3 |
| Экономическое сообщество западноафриканских государств | 2005 | 15 |
| Южноафриканский таможенный союз | 2007 | 5 |
| Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива | 2007 | 6 |
| Тихоокеанский альянс | 2014 | 4 |
| Евразийский экономический союз | 2015 | 5 |

Крупнейшими интеграционными центрами в современных международных экономических отношениях является “Триада” наиболее значимых объединений:

- 1) Европейский Союз
- 2) Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)
- 3) Форум Азиатско -Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС)

1) Европейский Союз

1951 - 1957 гг. Европейское объединение угля и стали (ЕОУС) – преференциальное отраслевое соглашение (на базе опыта БЕНЕЛЮКС 1948 г.),

1957 гг. Римский договор, создание Европейского экономического сообщества ЕЭС (на базе ЕОУС и Евратом) – по форме - зона свободной торговли

1968 - 1986 гг. – Таможенный Союз в рамках ЕЭС (охватывает торговлю товарами и ликвидирует импортные и экспортные пошлины и любые равнозначные сборы в торговле между государствами-членами, устанавливает единый ТТ в отношении с третьими странами).

Начиная с 1970 г. все пошлины и сборы идут в состав собственных финансовых средств ЕС и не распределяются по странам

1986- 1992 гг. – «общий рынок», формирование единого экономического пространства, свободное движение товаров, услуг, людей, капиталов (1979 г. – Европейская валютная система – ЭКЮ, 1985 г. – Шенгенские соглашения);

1993г. Маастрихтские соглашения, с 01.11.1993 г.– «Экономический союз»;

С 1999 г. введение евро, «Валютный союз».

По состоянию на 2016 год, население Евросоюза составляет 7,3% населения мира, более 508 млн. чел. 30 % мирового ВВП - 16,6 трлн. долл. (33 тыс. долл на душу населения, с 2010 г. - первое место), 40% мировой торговли (крупнейший в мире экспортер и на 2 месте как импортер), 47% мирового экспорта услуг; на Германию, Великобританию, Францию, Италию приходится 50% населения и 70% ВВП. Последнее время темпы роста европейского ВВП падают. Основные торговые партнеры ЕС – США, Китай

2) Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)

В 1988 подписано американо-канадское соглашение о свободной торговле (CUSFTA) о формировании зоны свободной торговли. С 1 января 1994 г. вступило в силу НАФТА, таблица 3.

Цели НАФТА

- снятие барьеров в торговле и содействие свободному движению между странами товаров и услуг;
- установление справедливых условий конкуренции в рамках зоны свободной торговли;
- значительное увеличение возможностей для инвестирования в странах-членах соглашения;
- обеспечение эффективной защиты прав интеллектуальной собственности в каждой из стран;
- урегулирование экономических споров;
- создание перспектив будущего многостороннего регионального сотрудничества

Таблица 3 - Характеристика стран НАФТА (по состоянию на 2015 год)

| Страны | Население, млн. человек | Размер номинального ВВП, млрд. долларов США | Размер ВВП на душу населения, тыс. долларов США | Инфляция, % | Уровень безработицы, % | Торговый баланс, млрд. долларов США |
|---------|-------------------------|---|---|-------------|------------------------|-------------------------------------|
| Канада | 35,1 | 1573,0 | 44.8 | 1.1 | 6.9 | -17,7 |
| Мексика | 121,7 | 1161,0 | 9.5 | 2.7 | 4.5 | -14,6 |
| США | 321,4 | 17970,0 | 55.9 | 0.1 | 5.2 | -763,0 |
| Итого | 478,2 | 20704 | | | | |

3) Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) (7 ноября 1989 г.) – форум 21 страны Азиатско-Тихоокеанского региона для сотрудничества в области региональной торговли, облегчения и либерализации капиталовложений (табл.4).

Целью АТЭС - повышение экономического роста и процветания в регионе и укрепление азиатско-тихоокеанского сообщества.

Таблица 4 - Страны участницы Саммита АТЭС

| Страна | Год вступления | Страна | Год вступления |
|------------------|----------------|----------------------|----------------|
| Австралия | 1989 | Таиланд | 1989 |
| Бруней | 1989 | США | 1989 |
| Канада | 1989 | Китайский Тайбэй | 1991 |
| Индонезия | 1989 | Гонконг, Китай | 1991 |
| Япония | 1989 | КНР | 1991 |
| Республика Корея | 1989 | Мексика | 1993 |
| Малайзия | 1989 | Папуа — Новая Гвинея | 1993 |
| Новая Зеландия | 1989 | Чили | 1994 |
| Филиппины | 1989 | Перу | 1998 |
| Сингапур | 1989 | Россия | 1998 |
| | | Вьетнам | 1998 |

Россия участвует в АТЭС с 1998 года. В 2012 году проведен саммит АТЭС в России. Саммит прошел во Владивостоке на острове Русском.

Эффекты интеграции:

- **статические** - определяют экономические последствия международной интеграции, полученные непосредственно после осуществления мероприятий по консолидации экономик двух или нескольких стран.
- **динамические** - оценивают экономические последствия международной интеграции на перспективу, проявляющиеся на более поздних стадиях функционирования ТС.

Преимущества экономической интеграции:

- ✓ увеличение размеров рынка - проявление эффекта масштаба производства;
- ✓ возрастание конкуренции между странами;
- ✓ обеспечение лучших условий торговли;
- ✓ расширение торговли параллельно с улучшением инфраструктуры;
- ✓ распространение новейших технологий.

Отрицательные последствия экономической интеграции:

- происходит отток ресурсов из более отсталых стран в пользу более сильных государств-участников группировки;
- олигопольный сговор между ТНК стран-участниц, который способствует повышению цен на товары;
- эффект потерь от увеличения масштабов производства (например, рост управленческих расходов при расширении масштабов деятельности)

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- сущность международной экономической интеграции и факторы, определяющие ее развитие;
- основные предпосылки возникновения интеграционных процессов;
- цели, задачи интеграции и классификационные признаки интеграций;
- суть и назначение преференциальных торговых соглашений
- формы и этапы интеграционных процессов.;
- классические ступени интеграции и их характерные черты: свободная торговая зона, таможенный союз, общий рынок, экономический союз, политический союз.

Тема 3 Измерение глобальной и региональной торговой интеграции

Цель: изучение основ измерения глобальной и региональной торговых интеграций

Содержание темы (раздела). *Международные экономические организации, разрабатывающие количественные индикаторы. Торговая интеграция. Индикаторы мирового развития, глобальные связи (Всемирный банк). Индикаторы мировой торговли (Всемирный банк). Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР). Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию.*

Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции».

Лекция 3

3.1 Международные экономические организации, разрабатывающие количественные индикаторы.

3.2 Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию.

3.1 Международные экономические организации, разрабатывающие количественные индикаторы.

Глобализация и регионализация – тенденции современной мировой экономики. Объективное содержание этих процессов составляет экономическая интеграция, то есть рост целостности мировой экономики

Разработка показателей для измерения интеграции

Количественные индикаторы необходимы для оценки развития этого процесса, сравнительного анализа регионов и стран, для обоснования политических решений и оценки влияния интеграции на благосостояние.

Международные экономические организации, разрабатывающие количественные индикаторы

1. Всемирный банк (ВБ) в рамках Доклада о мировом развитии, статистического ежегодника «Индикаторы мирового развития», проекта «Индикаторы мировой торговли»;

2. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) в рамках проекта «Измерение глобализации»;

3. Всемирная торговая организация (ВТО) в статистических и аналитических публикациях (Статистика международной торговли, Доклад о мировой торговле и др.);

4. Организация Объединенных Наций (ООН) в рамках специальной программы Университета ООН «Сравнительные исследования региональной интеграции»;

5. Конференция ООН по торговле и развитию (UNCTAD) в рамках ежегодных публикаций «Доклад о торговле и развитии» и «Статистический справочник UNCTAD»;

6. Региональные комиссии ООН (Европейская экономическая комиссия, Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана, Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна, Экономическая комиссия для Африки, Экономическая комиссия для Западной Азии);

7. Региональные банки (Европейский центральный банк, Азиатский банк развития, Межамериканский банк развития и др.).

ТОРГОВАЯ ИНТЕГРАЦИЯ - процесс сокращения барьеров в торговле и рост участия в международной экономике посредством торговли.

- ✓ основа глобальной и региональной экономической интеграции
- ✓ международные экономические организации осуществляют мониторинг торговой интеграции, используя целый ряд показателей

1. Всемирный банк (англ. The World Bank) — международная финансовая организация, созданная с целью организации финансовой и технической помощи развивающимся странам. Основан 27 декабря 1945г. 188 государств-членов.

Под Всемирным банком понимается две организации:

Международный банк реконструкции и развития (МБРР)

Международная ассоциация развития (МАР)

Ежегодное издание Всемирного банка - «Индикаторы мирового развития (World Development Indicators, WDI), обеспечивающее статистическую базу для Доклада о мировом развитии (World Development Report), включает раздел «Глобальные связи» (Global Links), содержащий показатели глобальной и региональной торговой интеграции

Индикаторы мирового развития, глобальные связи (Всемирный банк)

| | | |
|--------------------------------|-------------------------------------|---|
| Интеграция в мировую экономику | Integration with the global economy | <ul style="list-style-type: none"> • внешнеторговый оборот как процентная доля от ВВП; • экспорт и импорт услуг как процентная доля от ВВП; • разница в темпах роста реальной торговли и реального ВВП; • совокупное движение частного капитала как процентная доля от ВВП; • чистый отток и приток прямых иностранных инвестиций (ПИИ) как процентная доля от ВВП; • миграционное сальдо; • международные денежные переводы работников как процентная доля от ВВП страны. |
| Региональные торговые блоки | Regional trade blocks | <ul style="list-style-type: none"> • совокупный экспорт; • внутренний экспорт; • процентная доля в мировом экспорте; • процентная доля внутреннего экспорта торговых блоков в их совокупном экспорте. |

В 2008 году Всемирный банк начал специальный проект, посвященный международной торговле, «Индикаторы мировой торговли» (World Trade Indicators).

Это база данных, основанная на системе показателей, характеризующих изменения в международной торговле в результате действия следующих сил:

- ✓ торговая политика,
- ✓ внешняя среда,
- ✓ институциональная среда,
- ✓ трансакционные барьеры
- ✓ транспортные барьеры.

База содержит показатели совокупной торговой интеграции, интеграции экспорта и импорта.

Индикаторы мировой торговли (Всемирный банк)

| Индикаторы мировой торговли (Всемирный банк) | | |
|--|-------------------|--|
| Торговая интеграция | Trade integration | <ul style="list-style-type: none"> • процентное отношение совокупной торговли⁴ товарами и услугами к ВВП; • процентная доля внутреннего экспорта торговых блоков в их совокупном экспорте. • процентное изменение доли страны в мировой торговле; • совокупная доля страны на мировых рынках товаров и услуг; • торговый баланс (включая внешнеторговый баланс и баланс услуг) как процентная доля от ВВП; • баланс внешней торговли товарами как процентная доля от ВВП. |

| | | |
|--|-----------------------------|--|
| Интеграция экспорта (импорта) (процентная доля от ВВП) | Export (import) integration | <ul style="list-style-type: none"> • экспорт (импорт) товаров и услуг; • товарный экспорт (импорт); • сельскохозяйственный экспорт (импорт); • несельскохозяйственный экспорт (импорт); • экспорт (импорт) продукции добывающей промышленности и минерального топлива; • экспорт (импорт) услуг; • экспорт (импорт) транспортных услуг; • экспорт (импорт) по статье платежного баланса «поездки»; • экспорт (импорт) прочих услуг. |
|--|-----------------------------|--|

2. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) – международная межгосударственная организация экономически развитых стран, признающих принципы представительной демократии и свободной рыночной экономики

Создана в 1961 г., располагается в г. Париже. Членство: 34 страны. Более 200 Комитетов и Рабочих групп. Около 40 000 национальных делегатов ежегодно. Штат секретариата: около 2500 сотрудников. Бюджет (2010 г.): 328 млн. евро. Публикации: 250 новых изданий ежегодно.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) осуществляет проект «Измерение глобализации», в рамках которого издан «Справочник по индикаторам экономической глобализации»

В 2005 году ОЭСР разработала систему индикаторов экономической глобализации, в которую были включены четыре блока индикаторов:

- индикаторы прямых зарубежных инвестиций;
- индикаторы экономической деятельности ТНК;
- индикаторы международного распространения технологий;
- индикаторы торговой глобализации.

При этом в справочнике ОЭСР отдельно выделяются индикаторы, касающиеся региональной торговли:

- индикатор внутренней региональной торговли;
- индикатор внешней региональной торговли.

Внутренняя региональная торговля – это внутренний экспорт региона, измеряемый суммой экспорта стран в торговле внутри региона:

(Intra – внутрирегиональный)

$$X_{Intra}^n = \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^{n-1} X_i^j$$

где X_{Intra}^n – внутренний экспорт региона;

X_i^j – экспорт страны i внутри региона, то есть в другие страны j данного региона ($i \neq j$).

Внешняя региональная торговля – это внешний экспорт региона, который рассчитывается как разница между совокупным экспортом государств-участников и внутренним экспортом региона по следующей формуле:

$$X_{Extra}^n = \sum_{i=1}^n X_i^{World} - X_{Intra}^n$$

где X_{Extra}^n – внешний экспорт региона;

X_i^{World} – совокупный экспорт каждой страны региона, включая торговлю внутри региона и за его пределами.

Справочник ОЭСР включает также относительные показатели:

- ✓ **долю региональной торговли в мировой торговле** и
- ✓ **экспортную рыночную долю региона.**

- **Доля региональной торговли в мировой торговле** определяется как отношение внутреннего экспорта региона к мировому экспорту:

$$X_{Intra}^n / X_{World}$$

- При расчете **экспортной рыночной доли интеграционный блок** рассматривается как единый хозяйствующий субъект мирового хозяйства.

- **Рыночная доля интеграционного блока** – это отношение внешнего регионального экспорта интеграционного блока к мировому экспорту:

$$X_{Extra}^n / X_{World}$$

3. Всемирная торговая организация (ВТО) - международная организация, созданная 01.01.1995 года с целью либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений государств-членов. Количество членов -164 государства. Россия член ВТО с 22.08.2012 г.

Ежегодник ВТО «Статистика международной торговли» (International Trade Statistics)

Регулярно публикует абсолютные и относительные показатели экспорта и импорта наиболее значимых региональных торговых соглашений (НАФТА, АСЕАН, АНКОН, МЕРКОСУР)

Содержит данные по ЕС, который рассматривается как единый субъект торговых отношений наряду с такими крупнейшими державами, как США, Япония, Китай и др.

4. Организация Объединённых Наций, ООН - международная организация, созданная для поддержания и укрепления международного мира и безопасности, развития сотрудничества между государствами. Начало работы ООН - 24.10.1945г. Количество членов – 193 страны. Россия член ООН с 24.10.1945 г.

Конференция ООН по торговле и развитию ЮНКТАД (UNCTAD)

Создана согласно резолюции Генеральной Ассамблеи ООН, в 1964г. в качестве специального постоянного органа ООН. Первая сессия конференции состоялась в Женеве в 1964г. В дальнейшем сессии ЮНКТАД проводились каждые четыре года. Штаб-квартира ЮНКТАД находится в Женеве

На сегодняшний день конференция насчитывает 193 страны. Государства-члены разделены на четыре группы по социально-экономическому и географическому принципу.

3.2 Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию.

Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию, публикуются в Статистическом справочнике (ЮНКТАД)

Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию, публикуются в Статистическом справочнике (ЮНКТАД)

Совокупная доля внутренней торговли – это показатель, характеризующий долю внутреннего экспорта и импорта региона в его совокупном внешнеторговом обороте.

$$\text{Совокупная доля} = (X_{AA} + M_{AA}) / (X_A + M_A)$$

X_{AA} ; M_{AA} – региональный экспорт и импорт региона А;
 X_A ; M_A – совокупный экспорт и импорт региона А;

Индекс интенсивности региональной торговли (RTI)

сопоставляет долю региональной торговли в совокупном внешнеторговом обороте, с одной стороны, и долю данного региона в мировой торговле, – с другой.

Показатель рассчитывается следующим образом:

$$RTI = \frac{X_{AA} + M_{AA}}{X_A + M_A} / \frac{X_A + M_A}{X_W + M_W - (X_A + M_A)}$$

где RTI – индекс интенсивности региональной торговли;
 X_{AA} ; M_{AA} – региональный экспорт и импорт региона А;
 X_A ; M_A – совокупный экспорт и импорт региона А;
 X_W ; M_W – мировой экспорт и импорт.

Средняя доля внутренней торговли также является относительным показателем внутренней региональной торговли - рассчитывается как средняя арифметическая величина показателей внутренней региональной торговли каждого государства-участника.

Индекс интенсивности региональной торговли. Индекс принимает значение, равное 1, в том случае, если страны региональной группы торгуют друг с другом с такой же интенсивностью, что и с другими странами мира.

Превышение порогового значения указывает на наличие «географического крена», то есть региональных предпочтений, которые объясняются географической близостью, более низкими транзакционными издержками, историческими и культурными связями.

Если индекс меньше 1, то между странами региональной группы наблюдается эффект становления торговли.

Университет ООН - международное сообщество ученых, занятых исследовательской работой, содействуя достижению целей ООН в области мира и прогресса (1975г.).

1. Программа Университета ООН «Сравнительные исследования региональной интеграции»

2. Информационная система Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»

| | |
|---|--|
| <p>Показатели в рамках программы Университета ООН «Сравнительные исследования региональной интеграции»</p> <p>Показателями, характеризующими масштаб экономики региональной группы, выступает</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ региональный ВВП, составляющий сумму ВВП стран, и ▪ доля региона в валовом мировом продукте (ВМП). ▪ относительный показатель экономического масштаба региона представляет собой процентную долю ВМП: $GDPS_i = \frac{GDP_i}{GDP_w} \times 100$ <p>где GDPS_i – доля ВВП региона в валовом мировом продукте; GDP_i – ВВП региона; GDP_w – валовой мировой продукт.</p> | <p>Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p>Система содержит данные о демографическом масштабе региональной группы на основе абсолютного и относительного показателей численности населения.</p> <p>Это совокупная численность населения региона и его доля в населении мира:</p> $POPS_i = \frac{POP_i}{POP_w} \times 100$ <p>где POPS_i – доля населения региона в населении мира; POP_i – население региона; POP_w – население мира.</p> |
| <p>Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p>Абсолютный и относительный показатели внутренней торговли региона характеризуют масштаб торговли между партнерами и являются измерителями взаимозависимости стран региона в международной торговле.</p> <p>Абсолютный показатель является суммой внешнеторгового оборота стран в пределах региона:</p> $IT_i = \sum_{a,b \in i, a \neq b} T_{a,b}$ <p>где IT_i – внутренний внешнеторговый оборот региона; T_{ab} – двусторонняя торговля между странами a и b в рамках региона.</p> | <p>Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p>Относительный показатель характеризует долю внутренней торговли региона в совокупном внешнеторговом обороте:</p> $ITS_i = \frac{IT_i}{T_i} \times 100$ <p>где ITS_i – доля внутреннего внешнеторгового оборота; IT_i – внутренний внешнеторговый оборот; T_i – совокупный внешнеторговый оборот региона.</p> <p>Внешняя торговля региона, то есть торговля за его пределами, определяется как внешнеторговый оборот с третьими странами:</p> $ET_i = \sum_{a \in i} T_{a,ROW}$ <p>где ET_i – внешняя торговля региона; T_{a,ROW} – внешнеторговый оборот страны a со странами за пределами региона.</p> |
| <p>Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <ul style="list-style-type: none"> • Интенсивность внутренней торговли региона – отношение доли внутреннего внешнеторгового оборота региона к его доле в мировом товарообороте, включающем мировой экспорт и импорт. • Сопоставляется фактическая величина региональной торговли с ожидаемой величиной, основанной на наблюдаемом участии региона в мировой торговле. $ITII_i = \frac{\left[\frac{IT_i}{T_i} \right]}{\left[\frac{T_i}{T_w} \right]}$ <p>где ITII_i – индекс интенсивности внутренней торговли региона; IT_i – внутренний внешнеторговый оборот региона; TI – совокупный внешнеторговый оборот региона; Tw – мировой товарооборот, включающий мировой экспорт и импорт.</p> | <p>Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p>Интенсивность внутренней торговли региона</p> <p>Значение показателя, равное нулю, указывает на отсутствие внутренней региональной торговли; равное 1 – на географическую нейтральность; больше 1 – на относительно большую важность внутренней региональной торговли, чем торговли с остальным миром.</p> <p>Максимальное значение показателя – величина обратная доле региона в мировой торговле – означает, что вся торговля имеет внутренний региональный характер; оно тем выше, чем меньше совокупный внешнеторговый оборот интеграционного блока.</p> |

| | |
|--|--|
| <p align="center">Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p>Индекс симметричной торговой интроверсии – показатель относительной интенсивности регионального внешнеторгового оборота, при помощи которого сравнивается интенсивность внутренней и внешней торговли региона и выявляется, в каком случае интенсивность торговли растет быстрее.</p> <p>Для его расчета используются гомогенные показатели интенсивности внутреннего и внешнего внешнеторгового оборота региона с целью исключить влияние масштаба его торговли.</p> $STJ_i = \frac{\frac{HIT_i}{HET_i} - 1}{\frac{HIT_i}{HET_i} + 1} = (HIT_i - HET_i) / (HIT_i + HET_i)$ <p>где HIT_i – гомогенный индекс интенсивности внутренней торговли; HET_i – гомогенный индекс интенсивности внешней торговли региона.</p> | <p align="center">Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p align="center">Индекс симметричной торговой интроверсии</p> <p>где HIT_i – гомогенный индекс интенсивности внутренней торговли; HET_i – гомогенный индекс интенсивности внешней торговли региона.</p> <div style="display: flex; justify-content: space-around;"> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;"> <p>Гомогенный индекс интенсивности внутренней торговли региона рассчитывается по следующей формуле:</p> </div> <div style="border: 1px solid black; padding: 2px;"> <p>Гомогенный индекс интенсивности внешней торговли региона является дополнительным по отношению к индексу интенсивности внутренней торговли:</p> </div> </div> $HIT_i = \frac{\left[\frac{IT_i}{T_i} \right]}{\left[\frac{ET_i}{T_w - IT_i} \right]} \quad HET_i = \frac{1 - \left[\frac{IT_i}{T_i} \right]}{1 - \left[\frac{ET_i}{T_w - IT_i} \right]}$ |
| <p align="center">Показатели в информационной системе Университета ООН «Система знаний о региональной интеграции»</p> <p align="center">Индекс симметричной торговой интроверсии</p> <p align="center">Индекс торговой интроверсии может принимать значения от -1 до 1.</p> <ul style="list-style-type: none"> -1 - указывает на отсутствие торговли внутри региона, 0 - означает «географическую нейтральность», указывая на одинаковую значимость торговли внутри региона и торговли с остальным миром. 1 - это указывает на отсутствие торговли за пределами региона. | |

В аналитических и статистических публикациях применяется широкий круг показателей, характеризующих региональную торговлю.

Однако остается открытым вопрос о том, в какой степени они **отражают влияние интеграции на торговлю и ее эффекты: создание торговли и отклонение торговли.**

Наиболее распространенным показателем региональной торговой интеграции является **доля внутренней торговли региона в его совокупной торговле.**

Однако, значение показателя зависит от размера **РТС: числа его членов и объема их торговли.**

Он может увеличиться в результате присоединения новых участников или увеличения темпов экономического роста одного из действующих участников, при этом реального роста регионального взаимодействия и создания торговли не произойдет.

Более адекватными признаны показатели, характеризующие интенсивность торговли, используемые **UNCTAD и Университетом ООН**, которые рассчитываются как **показатели концентрации.**

Однако и эти показатели имеют **недостаток:** интенсивность региональной торговли может быть высокой не только из-за интеграционного соглашения, но и из-за географической близости и транспортных издержек, а также сходства культур и языка.

Однако, динамика показателей концентрации во времени при прочих равных условиях может указывать на эффект создания торговли, полученный в результате интеграционных усилий.

Примерами таких систем являются следующие проекты:

«Измерение глобализации» (ОЭСР),

«Индикаторы мировой торговли» (Всемирный банк),

Европейское табло инновационного развития (Европейская комиссия).

Показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию, публикуются в Статистическом справочнике (ЮНКТАД)

Совокупная доля внутренней торговли – это показатель, характеризующий долю внутреннего экспорта и импорта региона в его совокупном внешнеторговом обороте.

$$\text{Совокупная доля внутренней торговли} = \frac{(X_{AA} + M_{AA})}{(X_A + M_A)}$$

X_{AA} ; M_{AA} – региональный экспорт и импорт региона А;
 X_A ; M_A – совокупный (общий объем) экспорт и импорт региона А;

Индекс интенсивности региональной торговли (RTI)

сопоставляет долю региональной торговли в совокупном внешнеторговом обороте, с одной стороны, и долю данного региона в мировой торговле, – с другой.

Показатель рассчитывается следующим образом:

$$RTI = \frac{X_{AA} + M_{AA}}{X_A + M_A} \bigg/ \frac{X_A + M_A}{X_W + M_W - (X_A + M_A)}$$

где RTI – индекс интенсивности региональной торговли;
 X_{AA} ; M_{AA} – региональный экспорт и импорт региона А;
 X_A ; M_A – совокупный экспорт и импорт региона А;
 X_W ; M_W – мировой экспорт и импорт.

Индекс интенсивности региональной торговли

Индекс принимает значения в промежутке от 0 до $+\infty$. Индекс принимает значение, равное 1, в том случае, если страны региональной группы торгуют друг с другом с такой же интенсивностью, что и с другими странами мира.

Превышение порогового значения указывает на наличие «географического крена», то есть страны региона между собой торгуют более интенсивнее это объясняется географической близостью, более низкими транзакционными издержками, историческими и культурными связями.

Если значение меньше единицы, то наоборот. Региональная торговля только в процессе формирования и с другими странами, не входящими в интеграционное объединение, страны торгуют больше.

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- международные экономические организации, разрабатывающие количественные индикаторы;
- индикаторы мирового развития, глобальные связи,
- индикаторы мировой торговли;
- показатели, характеризующие региональную торговую интеграцию.

Тема 4 Экономическая интеграция, институты особой экономической зоны

Цель: изучение сущности экономической интеграция, институтов особых экономических зон.

Содержание темы (раздела). *Организационно-правовой статус особых экономических зон в РФ. Международная конвенция по упрощению и гармонизации таможенных процедур, классификация ОЭЗ. Правовое регулирование организации и деятельности особых экономических зон в России. Цели создания особых экономических зон. Задачи. Алгоритм создание особых экономических зон (ОЭЗ). Типы особых экономических зон. Преференции в ОЭЗ.*

Лекция 4.

Международной конвенции по упрощению и гармонизации таможенных процедур (Киото, 18.05.1973 г.)

Под **свободной зоной** (или «зоной франко») понимается часть территории страны, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории (принцип «таможенной экстерриториальности»), поэтому они не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению.

Особая экономическая зона (ОЭЗ) - это часть территории страны с особым действующим режимом. Режим регулирует специальное законодательство, которое охватывает следующие вопросы:

- таможенное регулирование;
- налогообложение;

- лицензирование;
- визовое оформление;
- банковскую деятельность;
- имущественные и залоговые отношения (в том числе касающиеся прав собственности на землю);
- предоставление концессий*;
- управление свободной зоной.

Классификация ОЭЗ. В теоретической литературе выделяют до 30 различных категорий ОЭЗ, рассмотрим наиболее распространенные классификации. В книге «Особые экономические зоны» С. В. Приходько, Н. П. Воловик выделяют пять основных видов ОЭЗ

Таблица 1- Классификация ОЭЗ. Классификационный признак: хозяйственная специализация

| Торговые | Промышленно-производственные | Технико-внедренческие | Сервисные | Комплексные |
|--|--|--|---|---|
| 1. Свободные таможенные 2. Бондовые склады 3. Свободные порты 4. Торгово-производственные | 1. Импортзамещающие 2. Экспортно-производственные (ЭПЗ) 3. Промышленные парки 4. Научно-промышленные парки 5. Экспортно-импортзамещающие | 1. Технополисы 2. Технопарки 3. Инновационные центры | 1. Оффшорные 2. Банковских услуг и страховых услуг 3. Туристических услуг | 1. Зоны свободного предпринимательства 2. Специальные экономические зоны 3. Территории особого режима 4. Особые экономические зоны |

Классификация ОЭЗ. Современная классификация по этому признаку

| | | | | |
|---|---|---|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> • Свободные порты • Свободные города • Зоны свободной торговли (не путать с ЗСТ-интеграции!) • Свободные таможенные зоны • Магазины Duty Free | <ul style="list-style-type: none"> • Зона одной отрасли • Зона одного предприятия • Экспортно-производственная зона • Промышленный парк | <ul style="list-style-type: none"> • Технопарк • Технополис | <ul style="list-style-type: none"> • Зона свободных банковских услуг • Зона свободных финансовых услуг • Зона свободных страховых услуг • Зона свободных туристско-рекреационных услуг • Оффшорная зона | <ul style="list-style-type: none"> • Свободная зона • Свободная экономическая зона • Особая экономическая зона |
|---|---|---|--|---|

В книге «Историческое исследование проблем развития ОЭЗ» Н. Н. Шмонов классифицирует ОЭЗ. Классификация особых экономических зон по Н. Н. Шмонову (таблица 2).

В статье «Свободные экономические зоны» В. П. Максаковский объединяет особые экономические зоны в **шесть родственных групп**.

Первую группу образуют *торговые зоны*. Это одна из наиболее ранних разновидностей свободных экономических зон (возникших еще в XVI-XVII вв.). К ней относятся свободные таможенные зоны, торгово-складские зоны, свободные порты, но в первую очередь - зоны свободной торговли (ЗСТ), получившие наиболее широкое распространение.

Зоны свободной торговли (ЗСТ) обычно создаются на территории морских портов и аэропортов или в непосредственной близости от них. ЗСТ пользуются таможенной экстерриториальностью: хранящиеся и продающиеся в них товары не подлежат обычному таможенному контролю.

Вторую группу образуют *промышленно-производственные ОЭЗ*. Особые зоны этой группы принято делят на

- экспортно ориентированные – работают на внешний рынок
- импортно ориентированные – работают на внутренний рынок

Третью группу образуют научно-технологические (технико-внедренческие) ОЭЗ, в которых концентрируются национальные и зарубежные проектные, исследовательские, научно-производственные фирмы, также пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

Таблица 2 - Классификация особых экономических зон по Н. Н. Шмонову

| Критерий | Тип ОЭЗ | Характеристика |
|-----------------------------------|--|---|
| По функциям | зона свободной торговли (ЗСТ) | территория, выведенная за пределы национальной таможенной территории. Внутри проводятся операции по складированию товаров и их предпродажной подготовке (упаковка, маркировка, контроль качества и др.) |
| | промышленно-производственная зона (ППЗ) | часть национальной таможенной территории, внутри которой налажено производство конкретной промышленной продукции; при этом инвесторам предоставляются различные льготы |
| | техничко-внедренческая зона (ТВЗ) | территория, выведенная за пределы национальной таможенной территории, внутри которой размещаются научно-исследовательские, проектные, конструкторские бюро и организации |
| | туристско-рекреационная зона (ТРЗ) | территория, на которой ведется туристско-рекреационная деятельность – создание, реконструкция, развитие объектов инфраструктуры туризма и отдыха, развитие и оказание услуг в сфере туризма |
| | сервисная зона | территория с льготным режимом для фирм, занятых оказанием финансовых и нефинансовых услуг (экспортно-импортными операциями, операциями с недвижимостью, перевозками) |
| | комплексные зоны | зоны с льготным режимом хозяйственной деятельности на территории отдельного административного района |
| По степени интеграции в экономику | зоны, интегрированные в национальную экономику | зоны, ориентированные на развитие связей с отраслями национальной экономики, не входящими в зону, и помогающие решать проблемы экспортного производства, повышение технологического уровня производства, повышение качества продукции, удовлетворение внутренних потребностей |
| | анклавные (экспортно ориентированные) зоны | зоны, в которых производство ориентировано на экспорт и пополнение валютной выручки, а связь с внутренней экономикой минимальна |
| По системам льгот | налоговые | налоговые «каникулы» – частичное или полное освобождение инвесторов от уплаты налогов на собственность и имущество, НДС и т. п. |
| | таможенные (импорт) | частичное или полное освобождение от импортных пошлин на полуфабрикаты, сырье и подобное, ввозимых для использования внутри зоны |
| | таможенные (экспорт) | частичное или полное освобождение от экспортных пошлин на изготовленную внутри зоны продукцию |
| | финансовые | инвестиционные субсидии, государственные льготные кредиты, сниженные ставки на оплату коммунальных услуг и аренду производственных помещений |
| | административные | упрощенный порядок регистрации предприятий, упрощенный порядок въезда выезда иностранных граждан, беспрепятственный вывоз правомерно полученной прибыли иностранными гражданами за рубеж |

Задача таких зон заключается в разработке и внедрении в отечественную практику новейших технологий. Они имеют характер инновационных и научных центров, научных, исследовательских парков, технопарков и др.

Четвертую группу образуют *сервисные зоны*, предоставляющие льготные условия тем фирмам и учреждениям, которые специализируются на оказании различного рода услуг, в основном финансовых, но также и других.

Среди них различают

- офшорные зоны,
- финансовые центры,
- центры предоставления банковских,
- туристических и иных услуг.

Пятую группу образуют *комплексные особые зоны* (КСЗ). Не имеют узкой специализации.

Охватывают разные стороны экспортно-импортной, производственной и инновационной деятельности. Внутренняя структура КСЗ наиболее сложна. Могут занимать территорию целого района, административной области, а в отдельных случаях и более крупного региона. Не имеют узкой специализации. Охватывают разные стороны экспортно-импортной, производственной и инновационной деятельности,

В **шестую группу** включены *международные ОЭЗ*. Создаются в приграничных районах двух или нескольких стран с участием как частных фирм, так и соответствующих государств.

Н. А. Сафронов подразделяет свободные экономические зоны с **функциональной точки** зрения на:

1. Внешнеторговые, где беспошлинная торговля сочетается с развитием транспортных и складских услуг и экспортным производством.

2. Технологические парки и технополисы, ориентированные на инновационные процессы, разработку и освоение высоких технологий.

3. Комплексные производственные зоны, ориентированные на экспортное производство нематериалоемких товаров массового потребления (от игрушек до электроники).

4. Оффшорные зоны, где на ограниченных территориях создаются льготные условия для операций нерезидентов с иностранной валютой с точки зрения регистрации, налогообложения, банковской тайны и т. д.

Т. А. Фролова в своем труде «Мировая экономика» классифицирует ОЭЗ по четырем критериям:

1. По характеру деятельности.

2. По степени интегрированности в мировую и национальную экономику.

3. По отраслевому признаку.

4. По характеру собственности.

По характеру деятельности выделяют:

-*Зоны свободной торговли*, которые представляют собой ограниченные участки территории, в пределах которой установлен льготный режим хозяйственной, в том числе внешнеэкономической деятельности. Функции их сводятся к ввозу, хранению, сортировке, упаковке товаров. Иногда допускается незначительная обработка иностранных товаров в целях их дальнейшего реэкспорта.

-*Экспортно-производственные или промышленно-производственные зоны*. Их относят к зонам 2-го поколения, возникли в результате эволюции торговых зон, когда в них стали ввозить не только товары, но и капитал, заниматься не только торговлей, но и производственной деятельностью. Промышленно-производственные зоны создаются на территории со специальным таможенным режимом, где производится экспортная или импортозамещающая продукция. Эти зоны пользуются существенными налоговыми и финансовыми льготами.

-*Научно-промышленные парки или технико-внедренческие зоны*. Относятся к зонам 3-го поколения (70-80-е гг. XX в.). В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

Сервисные зоны представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. К числу сервисных зон относятся оффшорные зоны (ОЗ) и налоговые гавани (НГ).

По степени интегрированности в мировую и национальную экономику различают:

ОЭЗ экстравертивного типа (ориентированы на внешний рынок, экспорт составляет от 75 до 90 % всей производимой продукции).

ОЭЗ интровертивного типа (интегрированы в национальную экономику).

- Классификация по отраслевому признаку затруднена тем, что в экспортно-промышленных зонах располагаются промышленные предприятия различных отраслей. Но существует и определенная специализация на одной или нескольких отраслях промышленности.

-К зонам с ярко выраженной отраслевой специализацией можно отнести торговые зоны, оффшорные, туристические и рекреационные зоны.

По характеру собственности выделяют ОЭЗ: государственные; частные; смешанные.

Наиболее распространенной в мировой практике формой собственности СЭЗ является смешанный тип, где, наряду с государственной собственностью, присутствует и частная собственность.

Е. Ф. Авдокушин в учебном пособии «Международные экономические отношения» отмечает, что довольно трудно классифицировать ту или иную свободную зону однозначно, поскольку

они обладают чертами многих зон. Российскими специалистами разработана примерная классификация ОЭЗ в соответствии с размером и способом организации

| Территориальные | Функциональные (режимные) |
|---|---|
| Административно-территориальные образования | 1. Промышленные и научные парки 2. Торгово-складские комплексы 3. Оффшорные финансовые центры 4. «Точки» (предприятия) |

Данная классификация особых зон встречается и в работе Н. Смородинской, А. Капустина «Свободные экономические зоны: мировой опыт и российские перспективы».

По степени организации

Территориальные ОЭЗ — льготы предоставляются на конкретной территории, часто присутствует развитая инфраструктура. Их виды:

Анклавные зоны — либеральная политика, но в области лишь одного региона, что снижает их связи с другими регионами страны. Бывают часто свободными портами, зонами свободной торговли (отличать от ЗСТ-степень интеграции!), экспортно-производственные зоны

Открытые зоны — существует политика таможенного контроля, но нет такого особого ограничения, что делает их более связанными с другими регионами. Часто бывают комплексными зонами, зонами услуг: финансовых, туристско-рекреационных.

Функциональные ОЭЗ — льготы предоставляются под конкретную деятельность, причём размещаться предприятие может быть в любом месте страны. По факту, компаниям предоставляется свободный экономический режим в зависимости от того, в какие сферы намерено государство привлекать компании. Часто бывают экспортно-ориентированных компаний

Территориально-функциональные ОЭЗ — Бывает чаще всего, как смешанное.

По степени интеграции в национальную экономику

Зоны, интегрированные в национальную экономику.

Ориентир — развитие связей с отраслями национальной экономики, не входящими в зону; помощь в решении проблемы экспортного производства; повышение технологического уровня производства; повышение качества продукции, удовлетворение внутренних потребностей. Бывают часто комплексными, технико-внедренческими и пр.

Анклавные (экспортно-ориентированные).

Производство ориентировано на экспорт и пополнение валютной выручки, а связь с внутренней экономикой минимальна. То есть работа в рамках программ сбыта товаров на внешнем рынке. Бывают часто торговыми и промышленно-производственными: зоны одного предприятия, экспортно-производственные зоны, разные высоко-технологичные компании.

По принципу национальности

Национальные

- В рамках одного государства

Трансграничные

- В рамках двух и более государств

Примеры: В 1950-е гг. создавали в практике ЕС (Еврорегионы), до 100 штук, в которых участвует сейчас даже Россия; "Треугольник экономического роста", "Зоны экономического роста" в рамках АТЭС. Затем такие зоны стали создаваться даже в Африке.

По системам льгот

Налоговые: налоговые «каникулы» — частичное или полное освобождение инвесторов от уплаты налогов на собственность и имущество, НДС и т. п. (в соответствии с законом об ОЭЗ, вступивший в силу 1 января 2006 года: резиденты ППЗ на пять лет освобождаются от уплаты земельного, имущественного и транспортного налогов, на 4 % (до 16 %) снижается налог на при-

быль. Для технико-внедренческих зон (ТВЗ) также предусматривается снижение ставки ЕСН с 26 % до 14 %).

Торговые, или таможенные (импорт), — частичное или полное освобождение от импортных пошлин на полуфабрикаты, сырье и т. п., ввозимых для использования внутри зоны;

Таможенные (экспорт) — частичное или полное освобождение от экспортных пошлин на изготовленную внутри зоны продукцию.

Финансовые — инвестиционные субсидии, государственные льготные кредиты, сниженные ставки на оплату коммунальных услуг и аренду производственных помещений.

Административные — упрощенный порядок регистрации предприятий, упрощенный порядок въезда-выезда иностранных граждан, беспрепятственный вывоз правомерно полученной прибыли иностранными гражданами за рубеж.

Правовое регулирование организации и деятельности особых экономических зон в России:

- ✓ ФЗ от 22.07.2005 №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»
- ✓ Соглашения по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на ТТ ТС и таможенной процедуры свободной таможенной зоны от 18.06. 2010 г.
- ✓ НПА другие

Цели создания особых экономических зон. *Особые экономические зоны* создаются в целях развития

- обрабатывающих отраслей экономики,
- высокотехнологичных отраслей экономики,
- туризма,
- санаторно-курортной сферы,
- портовой и транспортной инфраструктур,
- разработки технологий и коммерциализации их результатов,
- производства новых видов продукции.

При создании ОЭЗ реализуются следующие **задачи**:

- переход от экспортно-сырьевой экономики к высокотехнологичному производству, при-сущему инновационной экономики;
- развитие отраслей с высокой степенью переработки и создание максимально благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности в сфере разработки и производства конкурентоспособной наукоемкой продукции и услуг;
- развитие портового хозяйства и оказание портовых услуг, конкурентоспособных с зарубежными аналогами;
- развитие туристической и санитарно-курортной деятельности;
- улучшение инвестиционного климата;
- обеспечение конкурентоспособности России в мировом сообществе и ее равноправной интеграции в мировое экономическое пространство.

ФЗ от 22.07.2005 №116-ФЗ «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»

Особая экономическая зона - часть территории РФ на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности, а также может применяться таможенная процедура свободной таможенной зоны. Алгоритм создания особых экономических зон представлен на рисунке 1:



К заявке на создание портовой ОЭЗ на основе объектов инфраструктуры морского порта, речного порта, аэропорта прилагается согласие в письменной форме владельца или владельцев объектов инфраструктуры, находящихся на территории, предназначенной для создания портовой особой экономической зоны.

*Положение о проведении конкурса, по отбору заявок, утверждается уполномоченным Правительством РФ, ФОИВ.

Соглашение, в котором устанавливаются:

- 1) объем, источники финансирования и сроки создания инфраструктуры
- 2) план обустройства и соответствующего материально-технического оснащения
- 3) комплекс мероприятий по разработке перспективного плана развития
- 4) границы ОЭЗ и перечень образующих ее земельных участков
- 5) порядок формирования наблюдательного совета и др.

Рисунок 1- Алгоритм создания особых экономических зон

Типы особых экономических зон

- 1) промышленно-производственные ОЭЗ (ПП ОЭЗ)- присутствуют в основном в Южной Корее, Бразилии и Мексике;
- 2) технико-внедренческие ОЭЗ (ТВ ОЭЗ) - Япония, США, многие страны Западной Европы, Индия, страны Юго-Восточной Азии;
- 3) туристско-рекреационные ОЭЗ (ТР ОЭЗ), (п. 3 введен ФЗ от 03.06.2006 N 76-ФЗ)
- 4) портовые ОЭЗ. (п. 4 введен ФЗ от 30.10.2007 N 240-ФЗ)

Таблица 3 - Сравнительный анализ требований ОЭЗ

| Требования ФЗ от 22.07.2005 №116-ФЗ | ПП ОЭЗ | ТВ ОЭЗ | Портовые ОЭЗ | ТР ОЭЗ |
|--|--|--------|--------------|--------|
| Расположение ОЭЗ | <ul style="list-style-type: none"> • может располагаться на территории одного мун. образования* или территориях нескольких мун. образований в пределах территории одного субъекта РФ* или территорий нескольких субъектов РФ. | | | |

| Требования ФЗ от 22.07.2005 №116-ФЗ | ПП ОЭЗ | ТВ ОЭЗ | Портовые ОЭЗ | ТР ОЭЗ |
|--|--|------------------------|---|-----------------|
| Площадь земельного участка | Не > 40 км ² | Не > 4 км ² | Не > 50 км ² + примыкание к действующим международным портам | Ограничений нет |
| Размещение объектов жилищного фонда | Не допускаются | | | Допускаются |
| Не допускается | <ul style="list-style-type: none"> ▪ создание ОЭЗ на территории мун. образования, на которой создана зона территориального развития* ▪ разработка месторождений полезных ископаемых, за исключением разработки месторождений минеральных вод и других природных лечебных ресурсов; ▪ производство и переработка подакцизных товаров (за исключением легковых автомобилей и мотоциклов). | | | |
| Период действия | ▪ Создается на 49 лет. Срок существования ОЭЗ продлению не подлежит. | | | |

Муниципальное образование в РФ- городское, сельское поселение или иная населенная территория, в пределах которых: осуществляется местное самоуправление; имеются муниципальная собственность, местный бюджет и выборные органы местного самоуправления. Субъект России — название территориальной единицы верхнего уровня в Российской Федерации.

Согласно Конституции России - Россия является федеративным государством и состоит из равноправных субъектов Российской Федерации, на данный момент времени из 85 субъектов — республик, краёв, областей, городов федерального значения, автономной области, автономных округов.

Правительство РФ своим постановлением от 10 апреля 2013 г. № 326 утвердило перечень субъектов Российской Федерации, на территориях которых допускается создание зон территориального развития.

Зона территориального развития – часть территории субъекта РФ, на которой в целях ускорения социально-экономического развития региона путем формирования благоприятных условий для привлечения инвестиций в его экономику резидентам зоны территориального развития предоставляются меры государственной поддержки. Согласно постановлению в перечень включены 20 субъектов РФ: Республика Адыгея, Республика Алтай, Республика Бурятия, Республика Дагестан, Республика Ингушетия, Кабардино-Балкарская Республика. Республика Калмыкия, Карачаево-Черкесская Республика, Республика Карелия, Республика Северная Осетия-Алания, Республика Тыва, Чеченская Республика, Забайкальский край, Камчатский край, Приморский край, Амурская область, Ивановская область, Курганская область, Магаданская область, Еврейская автономная область.

Досрочное прекращение существования ОЭЗ допускается только в случае, если:

1) это вызвано необходимостью защиты жизни и здоровья людей, охраны природы и культурных ценностей, обеспечения обороны страны и безопасности государства;

2) в течение 3-х лет с даты создания ОЭЗ не заключено ни одного соглашения об осуществлении (ведении) промышленно-производственной, технико-внедренческой, туристско-рекреационной деятельности и (или) деятельности в портовой ОЭЗ либо все ранее заключенные соглашения расторгнуты;

3) в течение 3-х лет подряд в ОЭЗ ее резидентами не осуществляется промышленно-производственная, технико-внедренческая, туристско-рекреационная деятельность или деятельность по строительству, реконструкции и эксплуатации объектов инфраструктуры морского порта, речного порта, аэропорта.



Рисунок 2 – Структура управление ОЭЗ

Резидент особой экономической зоны

Получить статус резидента может как российская компания, так и иностранный инвестор.

Для этого необходимо зарегистрировать российское юридическое лицо, которое будет вести коммерческую деятельность на территории зоны и получать предоставляемые преференции.

Доля иностранного капитала в уставном фонде компании не ограничена

1ФЗ «Об особых экономических зонах» № 116

2Приказ МЭР от 12.03.2011 № 101 «Об утверждении формы бизнес-плана, прилагаемого к заявке на заключение соглашения об осуществлении деятельности в портовой ОЭЗ»

3Приказ Минэкономразвития РФ от 14.07.2006 N 190 (ред. от 04.07.2011) "Об утверждении методики расчета арендной платы по договорам аренды государственного и (или) муниципального недвижимого имущества (зданий (их частей), сооружений), находящегося на земельных участках в пределах территорий ОЭЗ технико-внедренческого, портового и туристско-рекреационного типов и методики расчета арендной платы по договорам аренды земельных участков, расположенных в пределах территорий особых экономических зон»

4Налоговый кодекс

5Таможенный кодекс

Резидентом ИП ОЭЗ признается коммерческая организация, ...зарегистрированная в соответствии с законодательством РФ на территории мун. образования, в границах которого расположена ОЭЗ, и заключившая с органами управления ОЭЗ соглашение об осуществлении промышленно-производственной деятельности *или* деятельности по логистике *либо* соглашение об осуществлении технико-внедренческой деятельности в промышленно-производственной ОЭЗ в порядке и на условиях, предусмотренных ФЗ 116.

Таблица 4- Резиденты ОЭЗ: сравнительный анализ

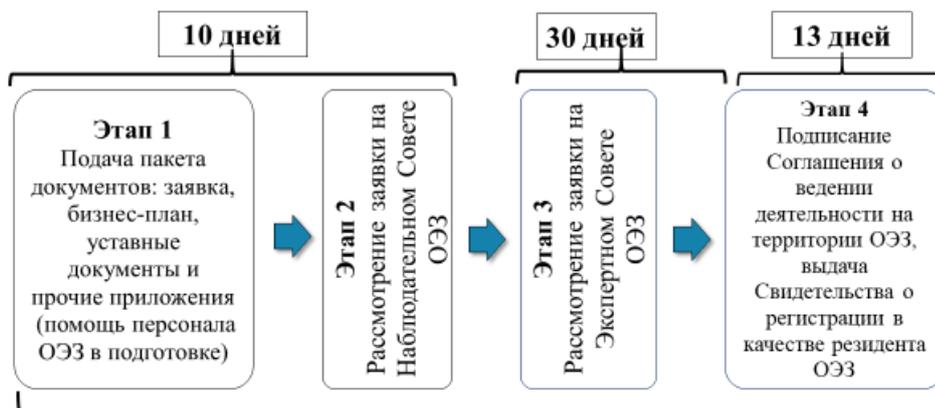
| Резидент ОЭЗ (треб. гл.4 ФЗ №116) | ИП | ТВ | ТР | Портовые |
|-----------------------------------|--------------------------|---------------------------------|----|--------------------------|
| Субъект | Коммерческая организация | ИП или коммерческая организация | | Коммерческая организация |
| Исключение по | Унитарные предприятия | | | |

| | | | | | |
|--|-------------|--|--|---|--|
| Резидент ОЭЗ (треб. гл.4 ФЗ №116) | | ПП | ТВ | ТР | Портовые |
| субъектам | | | | | |
| Регистрация в соответствии с законом РФ где? | | На территории муниципального образования, в границах которого расположена ОЭЗ | | На территории мун. образования, в границах которого расположена ОЭЗ или на территории одного из мун. образований, если портовая ОЭЗ расположена на территориях нескольких мун.образований | |
| Заключение соглашения | с кем? | Органы управления ОЭЗ | | | |
| | о чем? | Об осуществлении промышленно-производственной деятельности или деятельности по логистике | об осуществлении технико-внедренческой деятельности | об осуществлении туристско-рекреационной деятельности в порядке и на условиях, которые предусмотрены ФЗ № 116 | об осуществлении деятельности в портовой ОЭЗ в порядке и на условиях, которые предусмотрены ФЗ № 116 |
| | либо о чем? | об осуществлении технико-внедренческой деятельности в промышленно-производственной ОЭЗ в порядке и на условиях ФЗ №116 | об осуществлении промышленно-производственной деятельности в технико-внедренческой ОЭЗ в порядке и на условиях ФЗ №116 | | |

ОЭЗ РФ: Получение статуса резидента ОЭЗ

Процедура получения статуса резидента проста, прозрачна и зафиксирована законодательством РФ (ФЗ от 22.07.2005 г. № 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в РФ»)

Процедура получения статуса резидента и организации бизнеса в ОЭЗ



Процесс получения статуса резидента занимает 53 дня

Рисунок 3– Алгоритм получения статуса резидента ОЭЗ

Промышленно-производственные ОЭЗ - расположены в наиболее развитых с экономической точки зрения регионах России.

Характерно преобладание промышленных предприятий, а также наличие разветвленной транспортной инфраструктуры, богатых природных ресурсов и квалифицированной рабочей силы.

Промышленно-производственные ОЭЗ России, по данным МЭР сентябрь 2016г. г. Астрахань, г. Владивосток; Липецкая область, «Липецк», Республика Татарстан, «Алабуга»; Самарская

область, «Гольятти»; Свердловская область, «Титановая долина»; Псковская область, «Моглино»; Калужская область, «Калуга».

Технико-внедренческие ОЭЗ - расположены в крупных российских научных центрах с высоким научно-техническим потенциалом.

Преимущества для инвесторов ОЭЗ:

- Доступ к быстро развивающемуся российскому рынку информационных технологий и НИОКР
- Высококвалифицированные специалисты
- Высокий потенциал сотрудничества с научными и исследовательскими центрами
- Бизнес-инкубаторы для стартап-проектов

Примеры: г. Москва, «Зеленоград»; Московская область, «Дубна»; г. Санкт-Петербург; Томская область, «Томск»; Республика Татарстан, «Иннополис»

Туристско-рекреационные зоны - расположены в наиболее живописных регионах с возможностями для развития пляжного, оздоровительного, приключенческого отдыха, экотуризма, экстремальных видов спорта.

Примеры: Республика Алтай, «Алтайская долина»; Республика Бурятия, «Байкальская гавань»; Алтайский край, «Бирюзовая Катунь»; Ставропольский край, «Гранд Спа Юца»; Иркутская область, «Ворота Байкала»; Приморский край, «Остров Русский»; Туристический кластер в СКФО, Краснодарском крае и Республике Адыгея.

Портовые особые экономические зоны - расположены в непосредственной близости к глобальным морским торговым путям и воздушным коридорам.

Примеры: Ульяновская область, «Ульяновск-Восточный»; Хабаровский край, «Советская Гавань»; Мурманская область

Цели создания особых экономических зон. Особые экономические зоны создаются в целях развития

- обрабатывающих отраслей экономики,
- высокотехнологичных отраслей экономики,
- туризма,
- санаторно-курортной сферы,
- портовой и транспортной инфраструктур,
- разработки технологий и коммерциализации их результатов,
- производства новых видов продукции.

При создании ОЭЗ реализуются следующие **задачи**:

- переход от экспортно-сырьевой экономики к высокотехнологичному производству, присутствующему инновационной экономики;
- развитие отраслей с высокой степенью переработки и создание максимально благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности в сфере разработки и производства конкурентоспособной наукоемкой продукции и услуг;
- развитие портового хозяйства и оказание портовых услуг, конкурентоспособных с зарубежными аналогами;
- развитие туристической и санитарно-курортной деятельности;
- улучшение инвестиционного климата;
- обеспечение конкурентоспособности России в мировом сообществе и ее равноправной интеграции в мировое экономическое пространство.

ПО СУТИ основной **целью ОЭЗ** является осуществление инвестиций в ограниченную площадку для осуществления коммерческой деятельности определенного характера.

В числе признаков, относящих ОЭЗ к механизмам инвестиционной деятельности, можно отметить:

- создание ОЭЗ на площадке, не подготовленной к осуществлению деятельности, предусмотренной статусом ОЭЗ. Конечно, при выборе площадки учитывается наличие объектов инфраструктуры, однако данных объектов, как правило, совершенно недостаточно для

осуществления предпринимательской деятельности, что требует дополнительных инвестиций в инженерную подготовку участка;

- наличие обязательств со стороны государства по осуществлению инвестиций в подготовку данной площадки к соответствующей деятельности.

Оценка планируемых инвестиций является обязательным элементом допуска коммерческой организации к осуществлению соответствующей деятельности на территории ОЭЗ.

Ключевым положением законодательства об ОЭЗ, определяющим специфику инвестирования иностранного капитала в ОЭЗ, является требование о регистрации коммерческой организации в соответствии с законодательством России.

Иностранным организациям предоставляется два способа инвестирования в коммерческие организации, действующие в качестве резидентов ОЭЗ.

Первый путь - это создание коммерческих организаций с иностранными инвестициями, т.е. российской коммерческой организации, в состав участников которой входит иностранный инвестор путем вложения иностранного капитала в объекты предпринимательской деятельности на территории ОЭЗ, как в виде денежных средств, так и в виде имущества.

Второй путь - приобретение доли участия в уже созданном хозяйственном обществе, обладающем статусом резидента ОЭЗ

Преференции в ОЭЗ

- Необходимая инфраструктура на льготных условиях
- Налоговые льготы
- Особый таможенный режим
- Особый административный режим
- Гарантии Правительства РФ
- Доступ к квалифицированным кадровым ресурсам
- Аренда земельных участков на территории ОЭЗ
- Прозрачная система управления

1.Необходимая инфраструктура на льготных условиях

Инфраструктура ОЭЗ: инженерная, транспортная, социальная, таможенная и др. создается за счет средств бюджетов всех уровней (федерального бюджета, бюджета субъекта РФ, местного бюджета).

Инвесторам (резидентам) предоставляется земельный участок необходимой площади, к которому подводятся все инженерные сети (тепло, электричество, газ, вода, телекоммуникации и т.д.).

2. Налоговые льготы в ОЭЗ

Для резидентов всех типов зон устанавливается пониженная ставка налога на прибыль подлежащего зачислению в бюджеты субъектов РФ.

Резиденты освобождаются от уплаты налога на имущество на срок от 5-10 лет в зависимости от зоны с момента постановки имущества на учет при выполнении следующих условий:

- имущество создано или приобретено в целях ведения деятельности на территории зоны;
- указанное имущество находится на территории зоны;
- имущество фактически используется на территории зоны.

Преференции по транспортному налогу устанавливаются субъектами РФ, на территории которых создаются особые зоны. Для инвесторов льгота по транспортному налогу предоставляется с момента регистрации транспортного средства.

На федеральном уровне инвесторы освобождаются от уплаты земельного налога на 5-10 лет в зависимости от зоны с момента возникновения права собственности на земельный участок, расположенный на ее территории.

Таблица 5 - ОЭЗ: сравнительный анализ преференций

| Льготы/налоги | Федеральные ОЭЗ | | | | Территория РФ |
|---------------|-----------------|-----|----|-----|---------------|
| | ППТ | ТВТ | ПТ | ТРТ | |
| | | | | | |

| | | | | | |
|--|--|------------------------|-----------------|--|-----------|
| <u>Налог на прибыль</u> Федеральный бюджет Региональный бюджет | 2% 0-13,5% | 0% на 5 лет 0-13,5% | 2% 0-13,5% | 0% на 10 лет (для резидентов ОЭЗ ТРТ, объ- единенных в кластер) 0-13,5% | 2% 18% |
| <u>Налог на имущество</u> | 0% до 10 лет | 0% до 10 лет | 0% до 10 лет | 0% до 10 лет | 2,2% |
| <u>Земельный налог</u> | 0% до 5 лет | 0% до 5 лет | 0% до 5 лет | 0% до 5 лет | 1,5% |
| <u>Транспортный налог</u> (в руб. за 1 л.с.) | 0 руб до 10 лет | 0 руб до 10 лет | 0 руб до 10 лет | 0 руб до 10 лет | 10-150 |
| <u>Страховые взносы</u> | 14% до 2017 г. для резидентов, осуществляющих технико- внедренческую дея- тельность | 14% до 2017 г. | - | 14% до 2017 г. для резидентов кластера | 34% |
| <u>Режим свободной таможенной зоны</u> | + | + | + | - | - |
| <u>Готовая инфраструкту- ра</u> | + | + | + | + | - |

4. Особый административный режим

В целях создания благоприятного климата для развития бизнеса, упрощения процедур взаимодействия с органами гос. власти и сокращения временных издержек инвесторов при реализации проектов в ОЭЗ действует система «одного окна».

Система «одного окна» предусматривает:

- получение комплекса государственных услуг в одном месте;
- возможность приема и выдачи документов, а также их предварительное согласование в электронном виде;
- обеспечение непрерывного доступа инвесторов к информации о состоянии обработки сданных документов и принятых по ним управленческих решений.

Система «одного окна» является единым центром приема документов, необходимых для решения вопросов аренды недвижимости, выкупа земельных участков, учета недвижимого имущества и регистрация прав на него, выдачи разрешений на строительство, получении технических условий на подключение к сетям инженерно-технического обеспечения.

5. Гарантии Правительства РФ - неизменность предоставленных преференций гарантируется Правительством Российской Федерации

6. Доступ к квалифицированным кадровым ресурсам

ОЭЗ в РФ создаются на территориях с существующим потенциалом привлечения трудовых ресурсов.

В зависимости от типа зоны тот или иной регион обладает базой для высокотехнологичных производств, исследовательских центров и лабораторий, доступной рабочей силой для промышленных производств, опытными кадрами в сфере транспорта, инженерии и логистики.

7. Аренда земельных участков на территории ОЭЗ

Инвестору, получившему статус резидента ОЭЗ, осуществляющему предпринимательскую деятельность на ее территории, предоставляется на основании договора аренды земельный участок, расположенный в границах зоны (п. 2, ст. 32, гл. 7 ФЗ от 22 июля 2005 г. ФЗ № 116 «Об особых экономических зонах в РФ»).

Государственная услуга по заключению договора аренды земельного участка предоставляется бесплатно и осуществляется не более чем через 30 дней с даты получения заявления с приложением комплекта документов.

Справочно: в соответствии со ст. 35 ФЗ от 22.07. 2005 г. ФЗ № 116 «Об особых экономических зонах в РФ» резидент ОЭЗ – арендатор земельного участка, находящегося в гос. и (или) мун. собственности, не вправе

- сдавать его в субаренду и передавать свои права и обязанности по договору другому лицу,
- предоставлять участок в безвозмездное пользование,
- отдавать арендные права в залог
- вносить в качестве вклада в уставный капитал хозяйственных обществ и товариществ или паевого взноса в производственный кооператив.

Согласно п. 3, ст. 32, гл. 7 ФЗ от 22.07 2005 г. ФЗ № 116 «Об особых экономических зонах в РФ» арендаторы земельных участков в границах ОЭЗ – собственники созданных ими объектов недвижимости имеют право выкупа расположенных под указанными объектами земельных участков в соответствии с законодательством РФ. Цена участка определяется собственником земельного участка в соответствии с Земельным Кодексом РФ от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ.

8. Прозрачная система управления

Задействованные в управлении органы:

- 1 Минэкономразвития России,
- 2 ОАО "ОЭЗ",
- 3 субъекты Российской Федерации

Таблица 6 - Сравнительный анализ налоговых льгот в СЭЗ государств-членов ЕАЭС

| Вид налога | Армения (РА) | Беларусь (РБ) | Казахстан (РК) | Россия (РФ) |
|--------------------|---|--|---|---|
| Налог на имущество | 0% (для СЭЗ) 0,6% (на всей тер. РА) | 0% (для СЭЗ и Парка высоких технологий) 0,1-2,0% (на всей территории РБ) | 0% (для СЭЗ) 0,05-1,5% (на всей тер. РК) | 0% (в течение 10 лет) До 2,2% (на всей территории РФ) |
| Налог на прибыль | 0% (для СЭЗ) 20% (на всей территории РА) | 0% (в течении 5 лет с даты объявления прибыли) от реализации товаров (работ услуг) собственного производства 0% (для парка высоких технологий) 24% (на всей территории РБ) | 10 - 20% (для СЭЗ) 20% (на всей территории РК) | 13,5 - 20% (для резидентов ЭЗ) 0-10% (для Калининградской и Магаданской областей) 20% на всей тер. РФ |
| НДС | 0% (для СЭЗ) 20% (на всей территории РА) | 0% (для ввозимых товаров для парка высоких технологий) 10% (по товарам собственного производства, которые произведены на территории СЭЗ и являются импортозаменяющими) 20% (на всей тер. РБ) | 0% (для СЭЗ) 12% (на всей территории РК) | 0% (для инновационного центра «Сколково», в течение 10 лет) 18% (для промтоваров на всей тер. РФ) |
| Социальный налог | 15% (на всей территории РА) | 34% (на всей территории рб) | 4,5 – 20% (на всей тер. РК) 0% (для парка инновац. технологий) | 6,6% (для ОЭЗ и ТОР) 14% (для «Сколково» и IT-компаний) 30% (на всей тер. РФ) |
| НДФЛ | 10% | 12% | 10% | 13% |

| Вид налога | Армения (РА) | Беларусь (РБ) | Казахстан (РК) | Россия (РФ) |
|----------------------------|--------------|--|----------------|-------------|
| Ввозные таможенные пошлины | 0% | 0% (для резидентов, зарегистрированных до 01.01.2012 г.) | 0% | 0% |

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- организационно-правовой статус особых экономических зон в РФ.
- международную конвенцию по упрощению и гармонизации таможенных процедур, классификацию ОЭЗ.
- правовое регулирование организации и деятельности особых экономических зон в России.
- цели и задачи создания особых экономических зон.
- алгоритм создание особых экономических зон
- типы особых экономических зон и их преференции.

Тема 5 Территория опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР, ТОР)

Цель: изучение нормативно-правовых основ территорий опережающего социально-экономического развития

Содержание темы (раздела). *Территория опережающего развития (ТОР). ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития». Государственный и муниципальный контроль ТОР. Условия предоставления земельных участков. Работа по принципу «одного окна». Упрощенное регулирование сфер: трудовые ресурсы, здравоохранение, образование, рыболовство. Налоговые преференции. Условия предоставления земли и инфраструктуры. Минвостокразвития России: функции и задачи. Роль управляющей компании ТОР. Институты развития ТОР.*

Отличие ТОР от особой экономической зоны (ОЭЗ). Тор Амурской области. НПД.

Лекция 5.

Что такое ТОР?

ТОР - это экономические зоны, создающиеся в соответствии с ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития» (от 29.12.2014), где ключевыми принципами являются кардинальное дерегулирование и масштабное налоговое стимулирование.

В первые 3 года действия закона ТОР могут создаваться только в Дальневосточном федеральном округе. ТОР – это инструмент развития Дальнего Востока, ориентированный на глобальную конкурентоспособность и движение в страны АТР.

Чем ТОР отличается от особой экономической зоны (ОЭЗ)?

ТОР кардинально отличается от ОЭЗ - она строится на индивидуальной работе с каждым инвестором. Кроме налоговых льгот, государство берет на себя обязательство создать необходимую инфраструктуру. Создается большое число механизмов дерегулирования, начиная от ограничений по организации проверок резидентов ТОР и заканчивая передачей всех вопросов административного и хозяйственного характера одному органу – Управляющей компании.

ТОР – это благоприятные условия для привлечения инвестиций, а именно:

- Специальные территории РФ, создаваемые сроком на 70 лет
- Место для локализации новых бизнесов
- Комфортные условия для жизни людей
- Земельные участки, обеспеченные инфраструктурой
- Преференциальный режим ведения предпринимательской деятельности в ТОР
- Реализация лучших практик создания специальных экономических зон

ТОР предлагает инвесторам новое качество

1. Скорость

- Предоставление земельных участков с инфраструктурой
- Работа по принципу «одного окна»

- Дерегулирование и дебюрократизация
- Свободная таможенная зона

2. Гарантии

- Упрощенный государственный и муниципальный контроль для инвесторов в ТОР
- Опережающее развития инфраструктуры

3. Экономия

- Налоговые преференции
- Освобождение от уплаты ввозных и вывозных таможенных пошлин
- Льготные условия представления земли и инфраструктуры

Условия предоставления земельных участков

- Инвестор имеет право получить земельные участки в ТОР, находящиеся в *частной или государственной* собственности
- Управляющая компания ТОР предоставляет земельные участки инвесторам **в аренду или в собственность**
- Ставка аренды земельного участка – **льготная**
- Освобождение от уплаты земельного налога
- Инвесторы, реализовавшие проекты, имеют преимущественное право выкупить земельный участок по фиксированной цене

ТОР предлагает инфраструктуру: «подключись и работай». Управляющая компания обеспечивает наличие всей необходимой инфраструктуры:

- инвестирует в объекты инфраструктуры
- обеспечивает функционирование объектов инфраструктуры
- получает и передает технические условия подключения к сетям
- организует электро-, тепло-, водо- и газоснабжение, водоотведение
- организует строительство и эксплуатацию автомобильных дорог

Резидент освобожден от «Инфраструктурных забот»

Упрощенное регулирование некоторых сфер-

Трудовые ресурсы: Не требуется оформления разрешений инвестору на привлечение и использование иностранных работников. Разрешение на работу иностранному гражданину, привлекаемому для осуществления трудовой деятельности выдается без учета квот

Здравоохранение: Особый порядок оказания медицинской помощи, лицензирования медицинской деятельности, а также разрешена трудовая деятельность лиц, получивших медицинское образование в иностранных государствах

Образование: Особый порядок лицензирования образовательной деятельности организаций, осуществляющих свою деятельность по программам профессионального обучения и дополнительным профессиональным программам

Рыболовство: Упрощенный порядок регулирования отношений аквакультуры, рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов

Упрощенный государственный и муниципальный контроль для инвесторов в ТОР: В ТОР могут создаваться подразделения контрольных органов в сферах строительства, трудового законодательства, таможенного дела, соблюдения законодательства о налогах и сборах, перечисления страховых взносов, соблюдения санитарно-эпидемиологического благополучия, пожарной безопасности, внутренних дел.

Плановые проверки: Минвостокразвитие России согласовывает ежегодный план проведения проверок, часть проверок государственных и муниципальных органов контроля проводятся совместно, обычный срок проверки - до 20 дней, для инвесторов в ТОР – до 15 дней, срок проверки малых предприятий - до 40 часов в год

Внеплановые проверки: проводятся по согласованию с Минвостокразвития России, срок проверки - до 5 дней

Применение свободной таможенной зоны

– Таможенная процедура свободной таможенной зоны применяется на участках ТОР, где создана зона таможенного контроля

- Решение о создании зоны таможенного контроля принимается таможенным органом на основании заявления резидента ТОР
- Порядок и технология совершения таможенных операций в отношении товаров и ТС, ввозимых или ввезенных на территорию ТОР, определяется ФТС
- Требования к обустройству и оборудованию участка территории ТОР для целей таможенного контроля определяются ФТС

Инвестор имеет право на налоговые льготы

1. Налоговые преференции:

- Ставка налога на прибыль не более 5% первые 5 лет с получения прибыли против обычных 20%.
- С 30% до 7.6% снижен тариф страховых взносов для работодателей - резидентов ТОР
 - пенсионный фонд РФ – 6.0%
 - фонд социального страхования 1.5%
 - федеральный фонд ОМС – 0.1%
- Освобождение от уплаты налога на имущество организаций
- Упрощенный порядок возмещения НДС

2. Льготные условия представления инфраструктуры:

- Льготные ставки арендной платы за пользование резидентами ТОР объектами недвижимого имущества на территории ТОР

ТОРы снижают риск (табл.1). ТОРы не только увеличивают доходность, но и снижает риск до уровня риска лучших особых экономических зон стран АТР.

Организационная структура реализации проектов ТОР представлена на рисунке 1.

МИНВОСТОКРАЗВИТИЯ РОССИИ – гарант для инвестора уполномочено Правительством РФ в области создания ТОР, контроля за деятельностью инвесторов ТОР и Управляющей Компании

- утверждает проект планировки ТОР;
- принимает решение о резервировании земель и принудительном отчуждении земельных

участков;

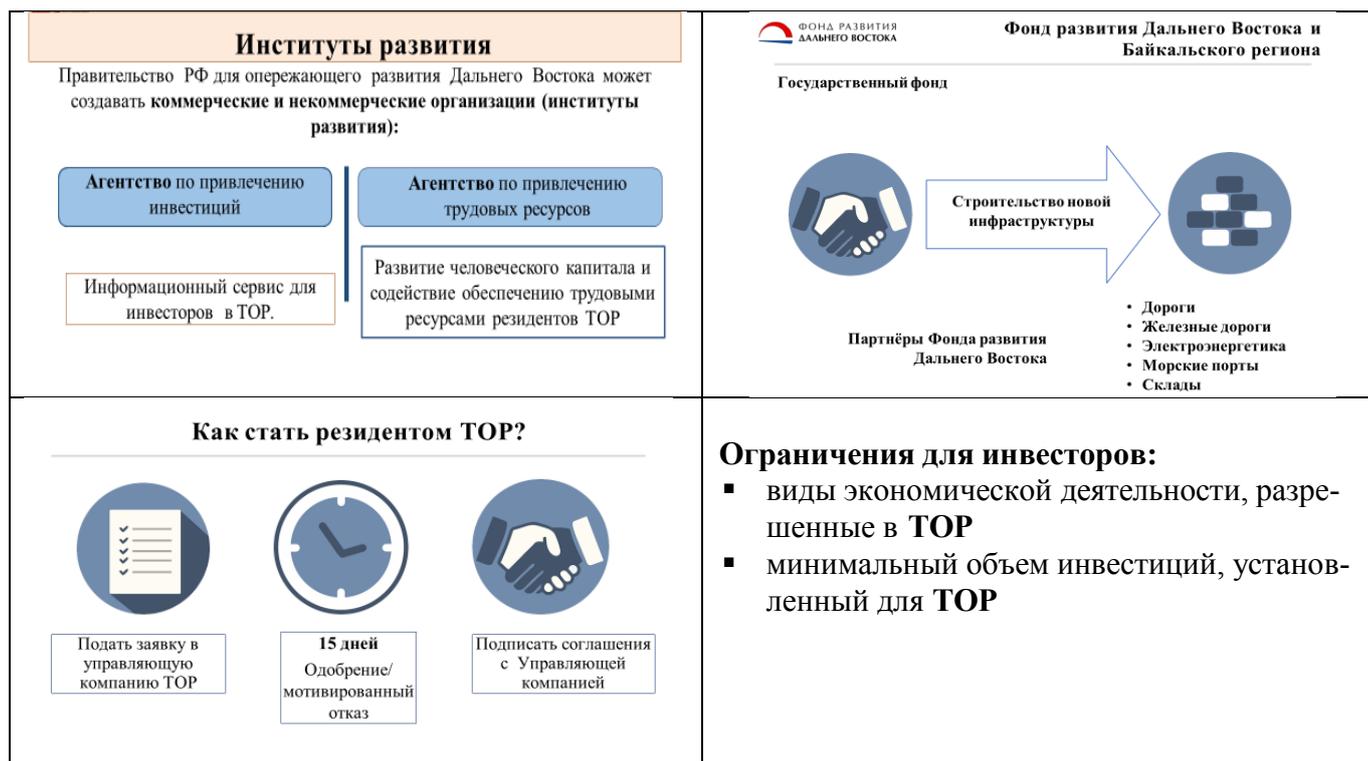
Таблица 1 – Сравнительный анализ параметров рыночного риска

| Параметры рыночного риска <u>/Количество дней</u> | РФ (Москва) | РС (Якутия) | Камчатский край | Приморский край | Хабаровский край | Амурская область | Магаданская область | Сахалинская область | Еврейская АО | Республика Корея | Китай | Сингапур | ТОР |
|--|-------------|-------------|-----------------|-----------------|------------------|------------------|---------------------|---------------------|--------------|------------------|-------|----------|------------|
| Регистрация предприятия | 13 | 11 | 5 | 10 | 6 | 11 | 10 | 15 | 10 | | | | 3 |
| Получение разрешения на строительство | | | | | | | | | | 29 | 67 | 26 | 26 |
| Регистрация собственности | 19 | 19 | 18 | 12 | 14 | 17 | 18 | 20 | 30 | | | | 3 |
| Подключение к системе электроснабжения | 162 | 111 | 168 | 139 | 140 | 58 | 168 | 70 | 168 | 28 | 41 | 36 | 28 |
| Экспорт | | 23 | 40 | 7 | 22 | 6 | 25 | 14 | 40 | | | | 2 |
| Импорт | 20 | 23 | 40 | 7 | 20 | 13 | 25 | 13 | 40 | | | | 1,5 |



Рисунок1- Организационная структура реализации проектов ТОР

- выдаёт разрешения на строительство и ввод в эксплуатацию объектов инфраструктуры
 - предоставляет земельные участки, находящиеся в федеральной собственности и расположенные в ТОР;
 - контролирует выполнение резидентом ТОР соглашение об осуществлении деятельности;
 - контролирует деятельность Управляющей Компании и ее дочернего общества.
- «Одно окно» для инвесторов – *управляющая компания*. **Управляющая компания:**
- Рассматривает заявки инвесторов на осуществление деятельности
 - Принимает решение о присвоении инвестору статуса резидента ТОР
 - Заключает с резидентом инвестиционное соглашение
 - Предоставляет инвестору земельные участки и инфраструктуру
 - Является многофункциональным центром оказания государственных и муниципальных услуг для инвесторов



Тор Амурской области. НПД

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
от 21 августа 2015 г. № 875
О создании территории опережающего социально-экономического развития "Белогорск"

1. Создать территорию опережающего социально-экономического развития "Белогорск" на территории муниципального образования "Городской округ Белогорск" Амурской области.

1. Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях
2. Лесоводство и лесозаготовки
3. Рыболовство и рыбоводство
4. Производство пищевых продуктов
5. Производство напитков
6. Производство табачных изделий
7. **Производство текстильных изделий**
8. **Производство одежды**
9. Производство кожи и изделий из кожи
10. Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения
11. Производство бумаги и бумажных изделий
12. Деятельность полиграфическая и копирование носителей информации

1. 28:02:000228
2. 28:02:000251
3. 28:02:000429
4. 28:02:000606

ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2)

Наличие резервной площадки 678 га, (кадастровый номер 28:02:000429), свободной от прав третьих лиц, застроек и пригодной для промышленной застройки.
Кадровый потенциал: в Белогорске проживает порядка 40 тыс. человек трудоспособного населения. Готовить специалистов для ТОР планируют на базе вузов и сузов Амурской области, а также в профтехучилищах Белогорска.

Общая площадь ТОР / Свободная площадь
702,3 га / 678 га

Срок действия ТОР – 70 лет

13. Производство мяса и нефтепродуктов
14. Производство химических веществ и химических продуктов
15. Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
16. Производство резиновых и пластмассовых изделий
17. Производство прочих неметаллической минеральной продукции
18. Производство металлургическое
19. Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования
20. Производство компьютеров, электронных и оптических изделий
21. Производство электрического оборудования
22. Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки
23. Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
24. Производство прочих транспортных средств и оборудования
25. Производство мебели
26. Производство прочих готовых изделий
27. Ремонт и монтаж машин и оборудования
28. Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха
29. Забор, очистка и распределение воды
30. Сбор и обработка сточных вод
31. Сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья
32. Предоставление услуг в области ликвидации последствий загрязнений и прочих услуг, связанных с удалением отходов
33. Деятельность сухопутного и трубопроводного транспорта

34. Деятельность водного транспорта
35. Деятельность воздушного и космического транспорта
36. Складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность
37. Деятельность почтовой связи и курьерская деятельность
38. Деятельность по предоставлению мест для временного проживания
39. Деятельность по предоставлению продуктов питания и напитков
40. Деятельность издательская
41. Производство кинофильмов, видеофильмов и телевизионных программ, издание звукозаписей и нот
42. Деятельность в области телевизионного и радиовещания
43. Деятельность в сфере телекоммуникаций
44. Разработка компьютерного программного обеспечения, консультационные услуги в данной области и другие сопутствующие услуги
45. Деятельность в области информационных технологий
46. Научные исследования и разработки
47. Деятельность ветеринарная
48. Деятельность по обслуживанию зданий и территорий
49. Деятельность административно-хозяйственная, вспомогательная деятельность по обеспечению функционирования организации, деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса
50. Образование
51. Деятельность в области здравоохранения
52. Деятельность в области спорта, отдыха и развлечений
53. Деятельность по предоставлению прочих персональных услуг

Налоговые и административные преференции для развития ТОР:

- 0% налог на прибыль, имущество (первые 5 лет)
- 0% земельный налог (первые 3 года)
- 0% ввозные и вывозные таможенные пошлины
- 0% НДС на импорт для переработки
- 7,6% общий размер взносов на 10 лет
- Пониженный тариф страховых взносов
- Ускоренный порядок возврата НДС экспортерам
- Льготное получение земли и инфраструктуры

- «Одно окно» для инвестора
- Готовая инфраструктура
- Нет проверок без согласия Минвостокразвития России
- Право управляющей компании подавать иски в суде в защиту резидентов
- Режим свободной таможенной зоны для резидентов
- Упрощенный государственный контроль
- Комфортное клиентоориентированное государственное администрирование
- Сокращенные сроки получения разрешительной документации

Управляющая компания ТОР – АО «Корпорация развития Дальнего Востока»
100% акционер – Российская Федерация
Официальный сайт ТОР – www.tor.belogorsk.ru

5 шагов к реализации проекта в ТОР

- 1** Заполните заявку на присвоение статуса резидента (форма заявки на сайте tor.belogorsk.ru). Заявка будет рассмотрена управляющей компанией в течение 15 дней.
- 2** Заключите соглашение об осуществлении деятельности в ТОР (15 дней). Ваше новое юридическое лицо может пользоваться всеми преференциями резидента ТОР.
- 3** Получите сертификат у управляющей компании (5 дней).
- 4** Арендуйте у управляющей компании землю или производственные площади. Также существует возможность последующего выкупа земли.
- 5** Управляющая компания обеспечит подключение Вашего объекта к инфраструктуре (в соответствии с условиями соглашения). Начинать реализацию проекта!

ТОР «Белогорск»
Агропромышленная специализация

Объем частных инвестиций: 1,4 млрд руб.
Площадь: 702,3 га (включая резервную площадку)
Число рабочих мест: 325 человек

| Проекты | Сроки реализации | Стоимость проекта | Мощность проекта | Число рабочих мест |
|--|-------------------------|-------------------|---|--------------------|
| Завод по глубокой переработке сои ООО «Амургайзер» | 2015–2016 годы | 1100 млн. рублей | переработка 165 тысяч тонн сои в год | 260 человек |
| Комбикормовый завод ООО «Агротехника» | 2015–2017 годы | 334,3 млн. рублей | 15 тонн комбикормов в час | 50 человек |
| Хлебобулочный комбинат ООО «Белогорский хлеб» | действующее предприятие | 18 млн. рублей | 489,6 тонны хлебобулочных изделий в год | 15 человек |

ПОСТАНОВЛЕНИЕ
от 21 августа 2015 г. № 879
О создании территории опережающего социально-экономического развития "Приамурская"

п. 1 Создать территорию опережающего социально-экономического развития "Приамурская" на территориях муниципальных образований Благовещенский район и Ивановский район Амурской области.

1. 28:10:000203
2. 28:10:012009
3. 28:14:010413

ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2)

1. Растениеводство и животноводство, охота и предоставление соответствующих услуг в этих областях
2. Лесоводство и лесозаготовки
3. Рыболовство и рыбоводство
4. Производство пищевых продуктов
5. Производство напитков
6. Производство табачных изделий
7. **Производство текстильных изделий**
8. **Производство одежды**
9. Производство кожи и изделий из кожи
10. Обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели, производство изделий из соломки и материалов для плетения
11. Производство бумаги и бумажных изделий
12. Деятельность полиграфическая и копирование носителей информации
13. Производство мяса и нефтепродуктов
14. Производство химических веществ и химических продуктов
15. Производство лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях
16. Производство резиновых и пластмассовых изделий
17. Производство прочих неметаллической минеральной продукции
18. Производство металлургическое
19. Производство готовых металлических изделий, кроме машин и оборудования

20. Производство компьютеров, электронных и оптических изделий
21. Производство электрического оборудования
22. Производство машин и оборудования, не включенных в другие группировки
23. Производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов
24. Производство прочих транспортных средств и оборудования
25. **Производство мебели**
26. **Производство прочих готовых изделий**
27. Ремонт и монтаж машин и оборудования
28. Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха
29. Забор, очистка и распределение воды
30. Сбор и обработка сточных вод
31. Сбор, обработка и утилизация отходов; обработка вторичного сырья
32. Предоставление услуг в области ликвидации последствий загрязнений и прочих услуг, связанных с удалением отходов
33. Деятельность сухопутного и трубопроводного транспорта
34. Деятельность водного транспорта
35. Деятельность воздушного и космического транспорта
36. Складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность
37. Деятельность почтовой связи и курьерская деятельность
38. **Деятельность по предоставлению мест для временного проживания**

39. **Деятельность по предоставлению продуктов питания и напитков**
40. Деятельность издательская
41. Производство кинофильмов, видеофильмов и телевизионных программ, издание звукозаписей и нот
42. Деятельность в области телевизионного и радиовещания
43. Деятельность в сфере телекоммуникаций
44. Разработка компьютерного программного обеспечения, консультационные услуги в данной области и другие сопутствующие услуги
45. Деятельность в области информационных технологий
46. Научные исследования и разработки
47. Деятельность ветеринарная
48. Деятельность по обслуживанию зданий и территорий
49. Деятельность административно-хозяйственная, вспомогательная деятельность по обеспечению функционирования организации, деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса
50. Образование
51. Деятельность в области здравоохранения
52. Деятельность в области спорта, отдыха и развлечений
53. Деятельность по предоставлению прочих персональных услуг
54. Добыча сырой нефти и природного газа
55. Предоставление услуг в областях добычи полезных ископаемых



Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- НПД о территориях опережающего развития (ТОР);
- государственный и муниципальный контроль ТОР;
- условия предоставления земельных участков;
- особенности работы по принципу «одного окна»;
- упрощенное регулирование сфер: трудовые ресурсы, здравоохранение, образование, рыболовство;
- налоговые преференции;
- условия предоставления земли и инфраструктуры;
- функции и задачи Минвостокразвития России;
- роль управляющей компании ТОР;
- отличие ТОР от особой экономической зоны (ОЭЗ);
- тор Амурской области и НПД, регламентирующие их деятельность.

Тема 6 Таможенные органы в системе органов государственного регулирования ВЭД

Цель: изучение функций и содержания работ таможенных органов в системе органов государственного регулирования ВЭД

Содержание темы (раздела). Система таможенных органов России: основные функции и принципы их взаимодействия. Характеристика системы таможенных органов РФ. Участники таможенных правоотношений и их функции. Задачи и функции таможенных органов по обеспечению ВЭД. Финансовая и правоохранительная функции таможенных органов в контактных зонах и их реализация.

Лекция 6.

Таможенная служба РФ и была образована 25 октября 1991 года для обеспечения экономической основы суверенитета и государственной безопасности страны. Таможенные органы составляют единую федеральную централизованную систему и являются составной частью системы государственного управления. (рис. 1)

Система таможенных органов – это обусловленная функциональной общностью, единством целей и задач совокупность таможенных органов, их взаимосвязь и взаимодействие в осуществлении таможенного дела.

Организация и осуществление деятельности системы таможенных органов основываются на следующих основных принципах: единой таможенной политики, единой таможенной территории, единого таможенного законодательства, единого тарифного регулирования и сочетания его с мерами экономической политики. Взятые в целом, они конкретизируют содержание одного из основополагающих принципов конституционного устройства РФ – ее единого экономического пространства, закрепленного в ч.1 ст. 8 Конституции РФ.

Систему таможенных органов РФ образуют:

- 1) федеральный орган исполнительной власти, уполномоченный в области таможенного дела, - Федеральная таможенная служба РФ (ФТС);
- 2) региональные таможенные управления;
- 3) таможни;
- 4) таможенные посты.

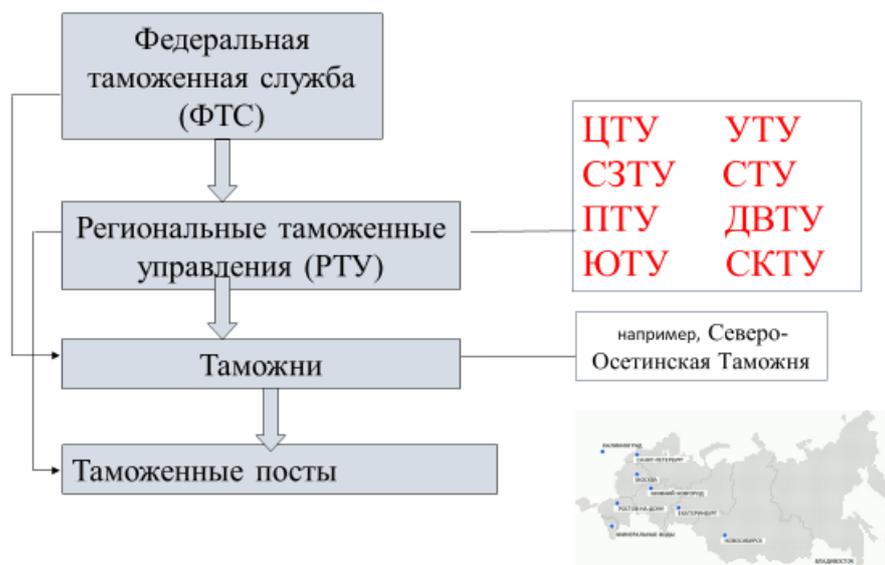


Рисунок 1 - Структура таможенных органов РФ

На ФТС возложена ответственность за реализацию таможенного дела, обеспечение соблюдения законодательства о таможенном деле, эффективное функционирование системы таможенных органов (Постановление Правительства РФ от 26 июля 2006 г. № 459 «О Федеральной таможенной службе»).

ФТС решает возложенные на нее задачи непосредственно и через другие подчиненные ей подсистемы – региональные таможенные управления, таможни и таможенные посты, таможенные лаборатории, подведомственные учебные заведения и другие организации.

Федеральная таможенная служба имеет право:

- 1) создавать, реорганизовывать и ликвидировать региональные таможенные управления, таможни и таможенные посты, в том числе специализированные таможенные органы;
- 2) определять регион деятельности таможенных органов;
- 3) утверждать общие или индивидуальные положения о региональных таможенных управлениях, таможнях и таможенных постах.

Региональные таможенные управления (РТУ) занимают в системе таможенных органов России нишу между ФТС и таможней (Приказ Федеральной таможенной службы от 12 января 2005 г. N 7 «Об утверждении Общего положения о региональном таможенном управлении и Общего положения о таможне»).

Деятельность РТУ отвечает следующим объективным потребностям:

- обеспечение неразрывного единства развития внешнеэкономических связей и организации таможенного дела на региональном уровне;
- делегирование полномочий высшего органа управления нижестоящему органу в целях приближения оперативного управления к таможням и их подразделениям;
- создание условий, позволяющих ФТС строить свою работу на основании анализа и прогнозирования, стратегического планирования, реализации программ развития таможенной службы и таможенного дела.

РТУ осуществляет реализацию таможенной политики на территории подведомственного региона деятельности под непосредственным руководством ФТС. Таможенные органы, расположен-

ные на этой территории, за исключением органов, непосредственно подчиняющихся ФТС, находятся в подчинении регионального таможенного управления, а нижестоящие организации, входящие в систему ФТС, – находятся в оперативном подчинении региональному таможенному управлению. Оно осуществляет координацию и контроль деятельности этих организаций, обеспечивает взаимодействие с другими таможенными органами и организациями таможенной системы России, а также с территориальными органами других федеральных органов исполнительной власти, органами исполнительной власти субъектов РФ, местного самоуправления, юридическими и физическими лицами – участниками внешнеэкономической деятельности.

Базовым звеном системы таможенных органов является **таможня**, где сосредоточен центр тяжести работ по реализации задач и функций таможенной службы. Таможни и их подразделения создаются, как правило, по территориальному принципу, то есть осуществляют свою деятельность на территории подведомственного региона, которая определяется ФТС.

Таможня руководит деятельностью своих структурных подразделений - таможенных постов. Таможенный пост – это линейное подразделение, с которого начинается непосредственное осуществление таможенного дела по всей технологической цепи (Приказ ФТС России от 13 августа 2007 г. N 965 «Об утверждении Общего положения о таможенном poste»).

Таможенный пост – пункт непосредственного таможенного оформления, расположенный в месте пересечения границы (на границе, в международном порте, аэропорте).

В зависимости от территориального размещения таможен и таможенных постов они подразделяются на *пограничные и внутренние*. Это связано как с маршрутами перемещения товаров, движения пассажиропотоков, так и с местами концентрации участников внешнеэкономической деятельности.

Места нахождения таможенных органов определяются ФОИВ, уполномоченным в области таможенного дела, исходя из объема пассажиро- и товаропотоков, степени интенсивности развития внешнеэкономических связей субъектов РФ, уровня развития транспортных коридоров и транспортной инфраструктуры, потребностей участников внешнеэкономической деятельности и транспортных организаций.

К *пограничным* относятся таможни или их подразделения, расположенные в местах пересечения транспортными магистралями границы государства, а также в аэропортах, морских и речных портах. К ним относятся также *пункты пропуска (перехода)* всех видов автотранспорта через границу. Преимущественно они фиксируют прохождение товаров через границу и сообщают об этом во внутреннюю таможню, осуществляют таможенный контроль пассажиропотоков.

К *внутренним* относятся таможни и их подразделения, расположенные в местах концентрации участников внешнеэкономической деятельности (получателей и отправителей грузов) на таможенной территории страны. Они осуществляют таможенное оформление товаров и контроль за их доставкой, сборы таможенных платежей и другие таможенные процедуры непосредственно на местах. Такие таможенные структуры создаются при крупных железнодорожных узлах, промышленных и добывающих предприятиях, в административно-территориальных центрах.

Подобная дифференциация в организации и функционировании таможен и их подразделений имеет свои преимущества, так как позволяет разгрузить пограничные таможни и таможенные посты от больших объемов работ по таможенному оформлению товаров и ускорить их перемещение через таможенную границу.

Таможенные органы совмещают *фискальные* (взимание таможенных пошлин, налогов и сборов), *контрольные и правоохранительные* функции, вытекающие из задач, стоящих пред ними.

Таможенные органы обеспечивают на таможенной территории решение следующих **основных задач**:

- 1) содействие реализации единой торговой политики ЕАЭС;
- 2) обеспечение исполнения таможенного законодательства Таможенного союза и иного законодательства государств-членов ЕАЭС, контроль за исполнением которого возложен на таможенные органы;
- 3) совершение таможенных операций и проведение таможенного контроля, в том числе в рамках оказания взаимной административной помощи;

4) взимание таможенных платежей, а также специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин, контроль правильности их исчисления и своевременности уплаты, принятие мер по их принудительному взысканию;

5) обеспечение соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, запретов и ограничений в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу;

6) обеспечение соблюдения прав и законных интересов лиц в области таможенного регулирования и создание условий для ускорения товарооборота через таможенную границу;

7) обеспечение мер по защите национальной безопасности государств-членов ЕАЭС, жизни и здоровья людей, животного и растительного мира, окружающей среды, мер по противодействию легализации доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма при осуществлении контроля за перемещением через таможенную границу валюты государств-членов ЕАЭС, ценных бумаг и (или) валютных ценностей, дорожных чеков;

8) выявление, предупреждение и пресечение административных правонарушений и преступлений в соответствии с законодательством государств-членов ЕАЭС;

9) обеспечение защиты прав интеллектуальной собственности на таможенной территории ТС;

10) ведение таможенной статистики.

Таможенные органы РФ для выполнения возложенных на них функций обладают следующими правами (статья 19 ФЗ «О таможенном регулировании в РФ»):

1) принимать меры, предусмотренные актами таможенного законодательства ЕАЭС, законодательством РФ о таможенном деле, а также иного законодательства РФ, контроль за соблюдением которого возложен на таможенные органы;

2) требовать документы, сведения о товарах и транспортных средствах, перемещаемых через таможенную границу;

3) проверять у граждан и должностных лиц, участвующих в таможенных операциях, документы, удостоверяющие их личность;

4) требовать от физических и юридических лиц подтверждения полномочий на совершение определенных действий или осуществление определенной деятельности в области таможенного дела;

5) осуществлять оперативно-розыскную деятельность;

6) осуществлять производство по делам об административных правонарушениях и привлекать лиц к ответственности за совершение административных правонарушений в соответствии с законодательством РФ об административных правонарушениях;

7) использовать в случаях, не терпящих отлагательства, средства связи или транспортные средства, принадлежащие организациям или общественным объединениям, для предотвращения преступлений в сфере таможенного дела;

8) задерживать и доставлять в служебные помещения таможенного органа или в органы внутренних дел РФ лиц, подозреваемых в совершении преступлений, совершивших или совершающих преступления или административные правонарушения в области таможенного дела;

9) производить документирование, видео- и аудиозапись, кино- и фотосъемку фактов и событий, связанных с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу и осуществлением перевозки, хранения товаров, находящихся под таможенным контролем, совершения с ними грузовых операций;

10) получать от государственных органов, организаций и физических лиц информацию, необходимую для выполнения своих функций;

11) предъявлять в суды или арбитражные суды иски и заявления:

- о принудительном взыскании таможенных пошлин, налогов;

- об обращении взыскания на товары в счет уплаты таможенных пошлин, налогов.

Основные принципы перемещения товаров:

✓ Все товары, перемещаемые через таможенную границу, **подлежат таможенному оформлению и таможенному контролю**

- ✓ **Никто не вправе пользоваться и распоряжаться товарами до их выпуска**, иначе как в порядке и на условиях, которые предусмотрены законодательством
- ✓ **После выпуска товаров пользование и распоряжение** ими осуществляются в соответствии с заявленной таможенной процедурой
- ✓ Ввоз товаров на таможенную территорию ЕАЭС и их вывоз с этой территории **влекут обязанность поместить товары под одну из таможенных процедур**
- ✓ При ввозе товаров обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов **возникает с момента пересечения товарами таможенной границы**

Таможенное оформление. Существуют следующие этапы таможенного оформления:

- 1 Регистрация участника ВЭД - производится при его первом обращении в данную таможню;
- 2 Подача уведомления в таможню о прибытии груза;
- 3 Подача грузовой таможенной декларации (декларации на товары – далее ДТ) - декларирование;
- 4 Проведения контроля указанных в таможенной декларации сведений;
- 5 Проведение таможенного контроля товаров перед его выпуском;
- 6 Выпуск товаров;

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- основные функции, принципы взаимодействия таможенных органов России;
- характеристику системы таможенных органов РФ;
- участников таможенных правоотношений и их функции;
- задачи и функции таможенных органов по обеспечению ВЭД;
- финансовые и правоохранительные функции таможенных органов в контактных зонах и особенности их реализации.

Тема 7 Организация таможенного оформления и таможенного контроля

Цель: изучение основ организации таможенного оформления и таможенного контроля

Содержание темы (раздела). *Основания и порядок перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств. Таможенные режимы, как средство таможенного регулирования. Технология таможенного оформления товаров и транспортных средств с применением таможенной декларации.*

Таможенно- тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности. Таможенные платежи: виды, ставки, способы оплаты.

Лекция 7.

Под **перемещением через таможенную границу РФ товаров и (или) транспортных средств** понимается совершение действий по ввозу на таможенную территорию РФ или вывозу с этой территории товаров и (или) транспортных средств любым способом, включая пересылку в международных почтовых отправлениях, транспортировку через магистральные трубопроводы и линии электропередачи.

Участники ВЭД должны знать, что с момента приобретения товаром статуса перемещаемого права пользования и распоряжения им ограничиваются соответствующими требованиями таможенного законодательства.

При **ввозе товаров** (транспортных средств) на ТТ РФ перемещение начинается с фактического пересечения таможенной границы РФ и завершается выпуском товаров (принятием таможенным органом решения о возможности использования избранной таможенной процедуры или специальной таможенной процедуры). Соответственно товар, находящийся в процессе таможенного оформления, рассматривается как перемещаемый через таможенную границу РФ.

При **вывозе товаров** (транспортных средств) с ТТ РФ перемещение начинается с момента подачи таможенной декларации или совершения иных действий, рассматриваемых как непосредственно направленные на вывоз товаров (транспортных средств) за пределы таможенной террито-

рии РФ, и завершается фактическим пересечением товарами (транспортными средствами) таможенной границы РФ (вывозом товаров).

Следовательно, перемещение характеризуется началом, периодом времени и завершением, т.е. можно вести речь о перемещаемых через таможенную границу РФ товарах (транспортных средствах) и перемещенных (выпущенных таможенными органами после ввоза или пересекших таможенную границу при вывозе).

При перемещении товаров через таможенную границу возникает обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, сборов:

- 1) при ввозе товаров - с момента пересечения таможенной границы;
- 2) при вывозе товаров - с момента подачи таможенной декларации или совершения действий, направленных на вывоз товаров с ТТ РФ.

Товаром в целях таможенного законодательства является любое перемещаемое через таможенную границу движимое имущество, а также перемещаемые через таможенную границу отнесенные к недвижимым вещам транспортные средства.

В таможенном отношении *товар* - это

- ✓ предмет таможенного оформления и таможенного контроля;
- ✓ объект обложения таможенными пошлинами, налогами.

Главным признаком товаров выступает перемещаемость через таможенную границу РФ.

В целом **российские товары** - это товары, находящиеся в свободном обращении на ТТ РФ, т.е. свободном от ограничений прав собственности со стороны таможенного законодательства.

Критериями приобретения товарами статуса российских могут выступать:

- полное производство товаров на территории РФ;
- выпуск товаров для свободного обращения на территории РФ (т.е. товар, изначально произведенный за рубежом, после ввоза в Российскую Федерацию и уплаты таможенных платежей с соблюдением всех запретов и ограничений приобретает статус российского);
- изготовление в РФ товаров из товаров, полностью произведенных или выпущенных для свободного обращения на таможенной территории РФ.

Следует обратить внимание на то, что при вывозе российских товаров за пределы таможенной территории РФ они утрачивают статус российских и рассматриваются как иностранные.

Все товары, не отвечающие критериям российских, являются **иностранными**.

В отличие от российских иностранные товары всегда находятся на ТТ РФ под таможенным контролем. Нахождение иностранных товаров под таможенным контролем предусматривает пользование и распоряжение ими только в порядке и на определенных условиях. Данные ограничения могут быть обусловлены, например, требованиями таможенных процедур таможенного транзита, временного хранения товаров или др.

Не относятся к товарам транспортные средства, используемые для международных перевозок пассажиров и грузов.

Однако если целью перемещения транспортного средства являются его купля-продажа, обмен (бартер), дарение, обеспечение нормальной работы представительств зарубежных компаний, находящихся на территории РФ, то оно подпадает под понятие товара.

Таможенные операции - это отдельные действия в отношении товаров и транспортных средств, совершаемые лицами (в том числе участниками ВЭД) и таможенными органами по отношению к ввозимым, вывозимым или транзитным товарам, в том числе при их таможенном оформлении, в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства.

Таможенные операции равно применяются независимо от стран происхождения, отправления, назначения товаров. К ним следует отнести уплату таможенных платежей, осуществление таможенного контроля, выпуск товаров таможенными органами.

Таможенные формальности - это совокупность положений, предусматривающих порядок совершения таможенных операций и определяющих статус товаров и транспортных средств для таможенных целей. К их числу относятся, например, внутренний таможенный транзит, временное хранение, порядок выбора и использования таможенных процедур. Таможенные формальности проявляются и начинают действовать с момента пересечения товаром таможенной границы и

включают в себя операции, предшествующие таможенному оформлению и декларированию, такие как досмотр грузов и транспортных средств, их идентификация, таможенный контроль.

По своей сути таможенные операции и формальности есть те полномочия, которые должны быть реализованы субъектами ВЭД либо иными заинтересованными лицами и таможенными органами при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ. Совершать действия по ввозу или вывозу товаров могут как юридические, так и физические лица.

Российские лица - это юридические лица с местом нахождения в РФ, созданные в соответствии с законодательством РФ, и (или) физические лица, зарегистрированные в качестве индивидуального предпринимателя и постоянно проживающие в Российской Федерации.

Иностранцы лица - это лица, не являющиеся российскими лицами.

При ввозе товаров в РФ с территории государства, не являющегося членом ЕАЭС, перевозчик обязан:

- 1) доставить товары в место прибытия;
- 2) предъявить товары таможенному органу;
- 3) представить таможенному органу документы и сведения, перечень которых установлен ст. 159 ТК ТС;

4) представить сертификаты, разрешения, лицензии или иные документы, подтверждающие соблюдение установленных запретов и ограничений, если в соответствии с таможенным законодательством ЕАЭС или законодательством РФ такие документы подлежат представлению таможенному органу в месте прибытия;

5) совершить таможенные операции, связанные с помещением товаров на временное хранение или их таможенным декларированием в соответствии с таможенной процедурой, согласно таможенному законодательству ЕАЭС и законодательству РФ о таможенном деле.

Перевозчик, таможенный представитель или иное заинтересованное лицо вправе предоставить таможенному органу предварительную информацию о товарах до их фактического прибытия на таможенную территорию РФ, в том числе в виде электронных документов.

В местах прибытия может осуществляться разгрузка, перегрузка товара, а также допускается совершение таможенных операций, связанных с временным хранением товаров, их таможенным декларированием и выпуском в соответствии с заявленной таможенной процедурой. Однако провести указанные операции необходимо в течение 3 ч после предъявления товаров таможенному органу.

Прибытие на таможенную территорию ЕАЭС



При убытии товаров из РФ перевозчик обязан представить таможенному органу документы и сведения. От имени перевозчика документы и сведения могут быть представлены любым иным лицом, действующим по поручению перевозчика.

Вывоз товаров из Российской Федерации допускается после их таможенного **декларирования** и совершения иных операций, необходимых для помещения товаров под таможенную процедуру и выпуска товаров.

Регулирование порядка перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу осуществляется на основе соблюдения участниками ВЭД, физическими лицами, перемещающими товары не для предпринимательских целей, таможенными органами, субъектами околотаможенной инфраструктуры фундаментальных требований, именуемых *основными принципами перемещения товаров и транспортных средств*. К этим принципам относятся:

- равное право всех лиц на ввоз и вывоз товаров и транспортных средств;
- запреты и ограничения при перемещении товаров через таможенную границу;
- обязательность таможенного оформления и таможенного контроля;
- принцип определенности места и времени пересечения таможенной границы;
- пользование и распоряжение товарами и транспортными средствами;
- предоставление гарантий надлежащего осуществления обязанностей.

Необходимо рассмотреть сущность и нормативно-правовые основы применения в таможенном деле перечисленных выше принципов перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу РФ.

Перемещение товаров через таможенную границу РФ физическими лицами осуществляется в соответствии с общими принципами перемещения, но имеет свои отличительные особенности. Важнейшей особенностью является то, что таможенное оформление товаров, перемещаемых физическими лицами не для производственной или иной коммерческой деятельности, производится в упрощенном порядке.

Основное назначение упрощенных процедур заключается в облегчении и ускорении порядка прохождения таможенных формальностей физическими лицами, перемещающими товары для личного пользования.

Товары, перемещаемые через таможенную границу Союза, и иные товары в случаях, установленных ТК ЕАЭС, для нахождения и использования на ТТ Союза, вывоза с ТТ Союза и (или) нахождения и использования за пределами ТТ Союза подлежат помещению под таможенные процедуры, если иное не установлено ТК ЕАЭС.

В зависимости от целей нахождения и использования товаров на ТТ Союза, их вывоза с ТТ Союза и (или) нахождения и использования за пределами ТТ Союза в отношении товаров применяются следующие таможенные процедуры:

- 1) выпуск для внутреннего потребления;
- 2) экспорт;
- 3) таможенный транзит;
- 4) таможенный склад;
- 5) переработка на таможенной территории;
- 6) переработка вне таможенной территории;
- 7) переработка для внутреннего потребления;
- 8) свободная таможенная зона;
- 9) свободный склад;
- 10) временный ввоз (допуск);
- 11) временный вывоз;
- 12) реимпорт;
- 13) реэкспорт;
- 14) беспошлинная торговля;
- 15) уничтожение;
- 16) отказ в пользу государства;
- 17) специальная таможенная процедура.

Товары, помещенные под таможенную процедуру, могут помещаться под иные таможенные процедуры, либо такую же таможенную процедуру:

- 1) для завершения действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 2) для приостановления действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 3) для перевозки (транспортировки) товаров по таможенной территории Союза и (или) для перевозки с одной части таможенной территории Союза на другую часть таможенной территории Союза через территории государств, не являющихся членами Союза, и (или) морем в соответствии с настоящим Кодексом.

Содержание таможенных процедур и положения, регулирующие порядок применения таможенных процедур, включая условия помещения товаров под таможенные процедуры, условия и порядок использования товаров в соответствии с таможенными процедурами после их помещения под такие таможенные процедуры, порядок завершения, прекращения, приостановления и возобновления действия таможенных процедур, а также обстоятельства возникновения и прекращения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин, срок и (или) особенности их исчисления и уплаты в отношении товаров, помещаемых (помещенных) под таможенные процедуры, либо товаров, полученных (образовавшихся), изготовленных (полученных) в рамках применения таможенных процедур, определяются соответствующими главами настоящего раздела, а в случаях, предусмотренных ТК ЕАЭС, - Комиссией и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

Законодательством государств-членов о таможенном регулировании дополнительно к условиям помещения товаров под таможенные процедуры, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита и таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, может устанавливаться такое условие помещения товаров под таможенные процедуры, как обеспечение исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

Таможенное оформление состоит из двух этапов:

- предварительные операции;
- основное таможенное оформление и помещение товаров и транспортных средств под определенный таможенный режим.

Целью предварительных операций является облегчение и ускорение производства основного таможенного оформления товаров и транспортных средств и их помещения под определенный таможенный режим. **Предварительные операции включают в себя:**

- уведомление таможенных органов РФ о пересечении таможенной границы РФ или о намерении лица вывезти товары и транспортные средства за пределы таможенной территории РФ;
- прибытие товаров, транспортных средств и документов на место, определяемое таможенным органом РФ;
- временное хранение.

Целью основного таможенного оформления является помещение товаров и транспортных средств под определенный таможенный режим.

Основное таможенное оформление товаров и транспортных средств включает в себя следующие этапы таможенного контроля:

1. Этап приема, регистрации и учета таможенных деклараций.

На этом этапе проводится:

- проверка соблюдения условий, необходимых для принятия таможенной декларации, включая проверку соблюдения порядка совершения предварительных операций;
- прием таможенной декларации и других документов, подлежащих обязательному представлению таможенному органу РФ, а также электронной копии таможенной декларации;
- регистрация таможенной декларации;
- общая проверка таможенной декларации и ее электронной копии на соответствие действующим правилам заполнения согласно заявленному режиму.

2. Этап контроля за правильностью определения кода товара в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС и страны происхождения, а также соблюдения мер нетарифного регулирования.

На этом этапе проводится:

- контроль за достоверностью и полнотой сведений, заявленных в таможенной декларации для целей идентификации товара, а также классификации товара в соответствии с ТН ВЭД России;
- проверка документов и сведений, подтверждающих происхождение товаров;
- контроль за достоверностью и полнотой сведений, заявленных в декларации, в целях соблюдения мер нетарифного регулирования.

3. Этап валютного контроля и контроля таможенной стоимости.

На этом этапе производится:

- проверка наличия всех необходимых документов для проведения валютного контроля;
- проверка соответствия условий внешнеторгового договора действующему валютному законодательству;
- проверка правильности выбора декларантом метода определения таможенной стоимости;
- проверка правильности заявления таможенной стоимости в соответствии с выбранным методом определения таможенной стоимости и документами, ее подтверждающими.

4. Этап контроля таможенных платежей.

На этом этапе проводится проверка:

- наличия у лица, ответственного за уплату таможенных платежей, задолженности по уплате таможенных платежей, процентов за использованную просрочку или рассрочку уплаты таможенных платежей по ранее произведенным поставкам и т. п.;
- соблюдения декларантом сроков подачи грузовой таможенной декларации;
- правильности заполнения декларации, полноты и достоверности заявленных в ней сведений, влияющих на исчисление таможенных платежей;
- обоснованности заявленных тарифных и налоговых льгот и преференций, документов, определяющих заявленные льготы, либо устанавливающих особый порядок исчисления и уплаты таможенных платежей;
- соблюдения условий заявленного таможенного режима по уплате таможенных платежей;
- правильности исчисления и уплаты таможенных платежей;
- наличие решения о предоставлении отсрочки или рассрочки уплаты таможенных платежей, а также наличия документа, подтверждающего обеспечение уплаты таможенных платежей.

5. Этап осмотра, досмотра и выпуска товаров.

На этом этапе проводится:

- проверка прохождения предыдущих этапов таможенного оформления и контроля;
- принятие решения о досмотре или осмотре товара;
- досмотр и фиксирование результатов досмотра;
- завершение таможенного оформления путем принятия решения о выпуске товаров и транспортных средств либо о невозможности их выпуска.

Все действия *по таможенному оформлению* осуществляются в строго определенном порядке, который регламентирован главой 10 Таможенного кодекса ЕАЭС и положениями главы 24 ФЗ № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ».

Таможенное оформление товаров производится декларантом либо таможенным представителем, действующим от имени и по поручению декларанта. Таможенное декларирование товаров производится в электронной форме.

Согласно ст. 210 ФЗ № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в РФ», декларантом товаров может быть:

1. юридическое лицо с местом нахождения в РФ, созданное в соответствии с законодательством РФ,
2. физическое лицо, зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя и постоянно проживающее в РФ,
3. физическое лицо, имеющее постоянное место жительства в РФ,

- заключившее внешнеэкономическую сделку либо от имени (по поручению) которого эта сделка заключена;
- имеющее право владения, пользования и (или) распоряжения товарами — при отсутствии внешнеэкономической сделки.

Порядок таможенного оформления при импорте товаров.

Если товар куплен за границей, то для оформления режима импорта необходимы следующие документы:

- контракт с продавцом и приложения к нему;
- паспорт сделки;
- инвойс (счет -фактура), в котором указываются реквизиты продавца, покупателя, номер контракта, ценовые характеристики товара, условия поставки;
- упаковочный лист, в котором содержится информация об упаковке, весе и количестве мест на ожидаемую партию груза по каждому наименованию товара;
- сертификаты, лицензии и другие разрешительные документы;
- страховой полис (если груз был застрахован);
- информация о предоплате, если такова предусмотрена контрактом;
- договор на оказание транспортно-экспедиционных услуг (если по условиям поставки, стоимость доставки не включена в стоимость груза);
- счет на транспортные расходы с разбивкой стоимости до границы РФ и после (если по условиям поставки, стоимость доставки не включена в стоимость груза).

Порядок таможенного оформления при экспорте товаров

Если товар продается иностранному покупателю, то для оформления режима экспорта необходимы следующие документы:

- контракт с покупателем и приложения к нему;
- паспорт сделки;
- документы, подтверждающие право собственности на товар;
- сертификат формы СТ-1, если товар российского производства и продается в страну СНГ;
- инвойс (счет-фактура), в котором указываются реквизиты продавца, покупателя, номер контракта, ценовые характеристики товара, условия поставки;
- упаковочный лист, в котором содержится информация об упаковке, весе и количестве мест на ожидаемую партию груза по каждому наименованию товара;
- калькуляцию стоимости;
- платежное поручение.

Как правило, товары, помещенные под режим экспортного вывоза, пошлиной не облагаются, поэтому придется заплатить только таможенные сборы за таможенное оформление.

Таможенное декларирование может производиться в письменной форме:

- при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита;
- в отношении товаров для личного пользования;
- в отношении товаров, пересылаемых в международных почтовых отправлениях;
- в отношении транспортных средств международной перевозки;
- при использовании в качестве таможенной декларации транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов, в том числе предусмотренных международными договорами государств-членов с третьей стороной, в соответствии с абзацем вторым п. 6 ст.75 ТК ЕАЭС;
- в иных случаях, определяемых Комиссией, а если это предусмотрено ТК ЕАЭС, – определяемых законодательством государств-членов.

Таможенное декларирование может быть произведено в письменной форме, если у таможенного органа отсутствует возможность обеспечить реализацию декларантом таможенного декларирования в электронной форме в связи с неисправностью используемых таможенными органами информационных систем, вызванной техническими сбоями, нарушениями в работе средств связи (телекоммуникационных сетей и сети Интернет), отключением электроэнергий

В зависимости от *формы таможенного декларирования* используется таможенная декларация в виде электронного документа или таможенная декларация в виде письменного документа.

Законодательством государств-членов могут быть установлены особенности таможенного декларирования товаров, отличные от особенностей, установленных ТК ЕАЭС, если декларант не располагает точными сведениями, необходимыми для таможенного декларирования товаров, а также при перемещении товаров через таможенную границу Союза трубопроводным транспортом или по линиям электропередачи.

При таможенном декларировании товаров применяются следующие **виды таможенной декларации:**

- декларация на товары;
- транзитная декларация;
- пассажирская таможенная декларация;
- декларация на транспортное средство;
- декларация на экспресс-грузы.

В случаях, определяемых Комиссией, заполняется декларация таможенной стоимости, которая является неотъемлемой частью декларации на товары.

Порядок заполнения таможенной декларации определяется Комиссией.

Декларация на товары используется при помещении товаров под таможенные процедуры, за исключением *таможенной процедуры таможенного транзита*, и при таможенном декларировании припасов.

Транзитная декларация используется при помещении товаров под таможенную процедуру таможенного транзита.

Пассажирская таможенная декларация используется при таможенном декларировании товаров для личного пользования, а в случаях, определяемых Комиссией, – также при помещении таких товаров под таможенную процедуру таможенного транзита.

Декларация на транспортное средство используется при таможенном декларировании транспортных средств международной перевозки и при таможенном декларировании припасов.

Декларация на экспресс-грузы используется при помещении экспресс-грузов под таможенные процедуры, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита, *или* при таможенном декларировании товаров для личного пользования, перевозимых в качестве экспресс-грузов, в случаях и порядке, определяемых Комиссией.

Перечень сведений, подлежащих указанию в таможенной декларации, ограничивается только сведениями, которые необходимы для

- исчисления и взимания таможенных платежей,
- применения мер защиты внутреннего рынка,
- формирования таможенной статистики,
- контроля соблюдения запретов и ограничений,
- принятия таможенными органами мер по защите прав на объекты интеллектуальной собственности,
- контроля соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства государств-членов.

В качестве таможенной декларации могут использоваться транспортные (перевозочные), коммерческие и (или) иные документы, в том числе предусмотренные международными договорами государств-членов с третьей стороной, содержащие сведения, необходимые для выпуска товаров, в случаях и порядке, определяемых ТК ЕАЭС, международными договорами государств-членов с третьей стороной и (или) Комиссией.

При использовании транспортных (перевозочных), коммерческих и (или) иных документов, в том числе предусмотренных международными договорами государств-членов с третьей стороной, в качестве таможенной декларации **таможенное декларирование производится в письменной форме**, если иное не установлено Комиссией и (или) законодательством государств-членов.

Таможенные платежи, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины

Базовые вопросы применения таможенных платежей, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин при перемещении товаров через таможенную границу Евразийского экономического союза (Союз) определены Таможенным кодексом Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС).

К таможенным платежам в соответствии со статьей 46 ТК ЕАЭС относятся:

- 1) ввозная таможенная пошлина;
- 2) вывозная таможенная пошлина;
- 3) налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- 4) акцизы (акцизный налог или акцизный сбор), взимаемые при ввозе товаров на таможенную территорию Союза;
- 5) таможенные сборы.

Правовое регулирование применения таможенных пошлин, налогов осуществляется в соответствии с главами 6-11 ТК ЕАЭС, которыми установлены:

–**плательщики** таможенных пошлин, налогов, случаи и обстоятельства, при которых возникает, прекращается обязанность по уплате таможенных пошлин, налогов, порядок исполнения такой обязанности, случаи, когда таможенные пошлины, налоги не уплачиваются, сроки и порядок уплаты таможенных пошлин, налогов, в том числе сроки и основания предоставления отсрочки /рассрочки уплаты ввозных таможенных пошлин;

–**общие вопросы применения обеспечения исполнения обязанности по уплате** таможенных пошлин, налогов, взыскания таможенных пошлин, налогов, случаи возврата сумм таможенных пошлин, налогов, условия возврата (зачета) сумм излишне уплаченных и (или) излишне взысканных таможенных пошлин, налогов и т.д.

Применение специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин регламентируется главой 12 ТК ЕАЭС.

Таможенная пошлина — обязательный платеж в федеральный бюджет, взимаемый таможенными органами при ввозе товаров на таможенную территорию ТС или вывозе товаров с этой территории, а также в иных случаях, установленных таможенным законодательством ТС, в целях таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности в экономических интересах ТС.

Таможенная пошлина носит характер косвенного налога и в соответствии НК РФ является федеральным налогом.

Виды таможенных пошлин в зависимости от направления движения товаров:

экспортные (вывозные) пошлины, которыми облагается продукция национальных товаропроизводителей - например, зерна, нефти, лесоматериалов, минеральных удобрений. Пошлины такого типа вводятся для снижения экономического интереса к вывозу за рубеж товаров и реализации их на внутреннем рынке. Таким образом выравнивается разница между внутренними и внешними ценами на какой-либо вид продукции и товар сохраняется для внутреннего потребления;

импортные (ввозные) пошлины, которые имеют наибольшее распространение в мировой практике. Посредством введения импортных пошлин защищается внутренний рынок от экспансии зарубежных товаропроизводителей. Помимо протекционистской функции импортные пошлины нередко выполняют функцию налога на роскошь;

транзитные пошлины, которые взимаются за провоз товаров через таможенную территорию страны, прокачку нефти, газа, поставки электроэнергии.

Виды таможенных пошлин в зависимости от способа начисления:

адвалорные (от латинского *ad valorem* — от стоимости) — определяются в процентах от таможенной стоимости товаров (применяются обычно к сырьевым и продовольственным товарам, например, 5 % от таможенной стоимости);

специфические — устанавливаются в виде конкретной денежной суммы за единицу (веса, объема, штуки и др.) товара (применяются, как правило, к готовым изделиям, например, 0,5 евро за килограмм);

комбинированные — при исчислении используются оба вышеупомянутых вида ставок, при этом чаще всего уплате подлежит большая из исчисленных сумм (например, 5% от таможенной стоимости, но не менее 0,4 евро за килограмм).

Виды таможенных пошлин в зависимости от шкалы ставок:

плоские;

прогрессивные — ставка таможенной пошлины изменяется в зависимости от стоимости облагаемого товара на мировом рынке (в РФ применяется прогрессивная шкала экспортных таможенных пошлин на нефть).

В соответствии с ТК ЕАЭС регламентирование отдельных аспектов применения таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин отнесено к компетенции Евразийской экономической комиссии и к законодательству государств – членов Союза (далее – государства-члены).

Ввозные таможенные пошлины

Ввозная таможенная пошлина, представляя собой обязательный платеж, взимаемый таможенными органами государств-членов в связи с ввозом товаров на таможенную территорию Союза (пункт 2 статьи 25 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года), является инструментом таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. В условиях функционирования Союза устанавливается и применяется Единый таможенный тариф (далее – ЕТТ ЕАЭС) и иные единые меры регулирования внешней торговли с третьими странами (Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 года) (далее – Договор о Союзе).

Ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС применяются в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза и происходящих из любых стран (в том числе происхождение которых не установлено), за исключением случаев, предусмотренных в соответствии с Договором о Союзе, а также случаев, когда в соответствии с международными договорами в рамках Союза или международными договорами Союза с третьей стороной для исчисления ввозных таможенных пошлин применяются ставки, отличные от ставок ЕТТ ЕАЭС.

Применение ставок ввозных таможенных пошлин зависит от страны происхождения товаров.

В Союзе применяется единая система тарифных преференций в отношении товаров, происходящих из развивающихся и (или) наименее развитых стран.

Перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза и перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза определяются Комиссией (Решение Комиссии Таможенного союза от 27 ноября 2009 г. № 130 «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза»).

Перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции, утвержден Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13 января 2017 г. № 8.

В отношении ввозимых на таможенную территорию Союза преференциальных товаров, происходящих из развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере **75 процентов** от ставок ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС.

В отношении ввозимых на таможенную территорию Союза преференциальных товаров, происходящих из наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются нулевые ставки ввозных таможенных пошлин ЕТТ ЕАЭС.

Таможенная пошлина исчисляется исходя из базы для исчисления таможенной пошлины и соответствующей ставки таможенной пошлины, установленной в отношении товара (ст. 53 ТК ЕАЭС) – **таможенной стоимости и (или) иной характеристики товара.**

В отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза, могут применяться тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или

снижения ставки ввозной таможенной пошлины. Тарифные льготы не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров.

Порядок уплаты ввозных таможенных пошлин регулируется главой 8 ТК ЕАЭС с учетом норм, установленных Протоколом о порядке зачисления и распределения сумм ввозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие), их перечисления в доход бюджетов государств-членов (приложение № 5 к Договору Союзу).

Вывозные таможенные пошлины

Установление ставок вывозных таможенных пошлин отнесено к уровню национального законодательства государств-членов. Порядок исчисления и уплаты вывозных таможенных пошлин регулируется ТК ЕАЭС, а в части, не урегулированной таможенным законодательством Союза – законодательством государств-членов.

Соответствующими актами государств-членов ставки вывозных таможенных пошлин устанавливаются в разрезе классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. В отношении товаров, облагаемых вывозными таможенными пошлинами, применяются *адвалорные, специфические и комбинированные* ставки вывозных таможенных пошлин. Соответственно, правильное определение размера подлежащей уплате вывозной таможенной пошлины непосредственным образом связано с верной классификацией товаров и достоверным определением базы для исчисления таможенной пошлины – таможенной стоимости и (или) иной характеристики товара.

Акцизы, налог на добавленную стоимость

Установление, введение и применение акцизов и НДС, взимаемых при ввозе товаров на таможенную территорию Союза, регулируются нормами законодательства государств – членов Союза.

Актами законодательства государств-членов устанавливаются ставки налогов, порядок определения налоговой базы для исчисления налогов, налоговые льготы, порядок определения суммы налогов, подлежащей уплате.

Вместе с тем особенности применения налогов в соответствии с заявленной таможенной процедурой регулируются ТК ЕАЭС.

Таможенные сборы

Таможенными сборами являются обязательные платежи, взимаемые за совершение таможенными органами таможенных операций, связанных с выпуском товаров, таможенным сопровождением транспортных средств, а также за совершение иных действий, установленных ТК ЕАЭС и (или) законодательством государств-членов о таможенном регулировании.

Виды и ставки таможенных сборов устанавливаются законодательством государств-членов.

Размеры таможенных сборов не могут превышать примерной стоимости затрат таможенных органов на совершение действий, в связи с которыми установлены таможенные сборы.

Плательщики таможенных сборов, объекты обложения таможенными сборами, база для исчисления таможенных сборов, возникновение и прекращение обязанности по уплате таможенных сборов, сроки уплаты таможенных сборов, порядок их исчисления, уплаты, взыскания и возврата (зачета), а также случаи, когда таможенные сборы не уплачиваются, устанавливаются законодательством государств-членов.

Антидемпинговые, компенсационные, специальные пошлины

Помимо таможенных платежей таможенные органы осуществляют взимание специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин, установленных Договором о Союзе (Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам (приложение № 8 к Договору о Союзе).

Применение таких пошлин осуществляется в соответствии с Главой 12 ТК ЕАЭС. При этом порядок зачисления, распределения специальных, антидемпинговых и компенсационных пошлин установлен Положением о зачислении и распределении специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин (приложение к приложению № 8 к Договору о Союзе).

Таможенная стоимость товаров

Таможенная стоимость ввозимых товаров определяется согласно методам определения таможенной стоимости, установленных Главой 5 ТК ЕАЭС.

Заявление таможенной стоимости ввозимых товаров осуществляется декларантом при декларировании товаров таможенному органу. Формы декларации таможенной стоимости и правила их заполнения установлены Решением Комиссии Таможенного союза от 20.09.2010 № 376 «О порядках декларирования, контроля и корректировки таможенной стоимости товаров».

Контроль таможенной стоимости товаров осуществляется таможенным органом в рамках проверки таможенных, иных документов и (или) сведений, начатой до выпуска товаров в соответствии со статьей 325 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза. Особенности проведения таможенного контроля таможенной стоимости товаров определены статьей 313 ТК ЕАЭС.

Таможенная стоимость товаров, вывозимых с таможенной территории Евразийского экономического союза, определяется в соответствии с законодательством государства – члена Евразийского экономического союза, таможенному органу которого производится таможенное декларирование товаров.

Происхождение товаров

Происхождение товара представляет собой принадлежность товара к стране (группе стран, либо таможенному союзу стран, либо региону или части страны), в которой товар был полностью получен или произведен, либо подвергнут достаточной переработке (в соответствии с определенными критериями).

Происхождение товаров определяется для целей применения мер таможенно-тарифного регулирования, мер защиты внутреннего рынка, запретов и ограничений, установления требований к маркировке происхождения товаров, ведения статистики внешней торговли товарами.

Основной блок норм, регулирующих вопросы происхождения товаров, в Таможенном кодексе ЕАЭС сосредоточен в Главе 4 «Происхождение товаров». При этом Главу 4 условно можно разделить на две части.

Первая часть – общие вопросы происхождения, урегулированные в статьях 28-31. К ним относятся базовые положения, связанные с указанием на то, по каким правилам необходимо определять происхождение товаров (статья 28), в каких случаях требуется подтверждать происхождение товаров (статья 29), какими документами необходимо подтверждать происхождение товаров (статьи 30-31).

Вторая часть Главы 4 это вопросы, связанные с использованием механизма предварительных решений о происхождении товаров – порядок их принятия, требования к заявлению о принятии предварительного решения, регламентирование сроков и так далее (статьи 32-36).

Таможенный контроль происхождения товаров осуществляется таможенными органами в рамках проверки таможенных, иных документов и (или) сведений в соответствии со статьей 324 Таможенного кодекса ЕАЭС. При этом особенности таможенного контроля происхождения товаров определены статьей 314 Таможенного кодекса ЕАЭС.

В случае если происхождение товаров определяется для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС из развивающихся или из наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС, применяются *Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран*, составляющие неотъемлемую часть Соглашения о правилах определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран от 12 декабря 2008 года.

В случае если происхождение товаров определяется для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми ЕАЭС применяется режим свободной торговли, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором ЕАЭС с третьей стороной, предусматривающим применение режима свободной торговли.

К таким договорам на сегодняшний день относится Соглашение о свободной торговле между Евразийским экономическим союзом и его государствами-членами, с одной стороны, и Социалистической Республикой Вьетнам, с другой стороны, от 29 мая 2015 года, содержащее, в том

числе и правила определения происхождения товаров, используемые для целей предоставления тарифных преференций в рамках данного соглашения (Глава 4).

Кроме того, в соответствии с переходными положениями, установленными пунктом 1 статьи 102 Договора о ЕАЭС, государства – члены ЕАЭС вправе в одностороннем порядке предоставлять преференции в торговле с третьей стороной на основании заключенных до 1 января 2015 года международного договора этого государства – члена ЕАЭС с такой третьей стороной или международного договора, участниками которого являются все государства – члены ЕАЭС.

На основании этих переходных положений государства – члены ЕАЭС в настоящее время предоставляют тарифные преференции государствам – участникам Содружества Независимых Государств и Республике Сербия в рамках соответствующих международных договоров.

Определение происхождения товаров, вывозимых с таможенной территории ЕАЭС, осуществляется по правилам, установленным ЕЭК, если иные правила не установлены международными договорами в рамках ЕАЭС, международными договорами ЕАЭС с третьей стороной или международными договорами государств-членов с третьей стороной.

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- основания и порядок перемещения через таможенную границу товаров и транспортных средств;
- таможенные режимы, как средство таможенного регулирования;
- технологии таможенного оформления товаров и транспортных средств с применением таможенной декларации;
- таможенно- тарифное и нетарифное регулирование внешнеэкономической деятельности;
- таможенные платежи: виды, ставки, способы оплаты.

Тема 8 Таможенная процедура свободной таможенной зоны

Цель: изучение таможенной процедуры свободной таможенной зоны

Содержание темы (раздела). *Таможенная процедура. Виды таможенных процедур. Отдельные таможенные процедуры -свободная таможенная зона (СТЗ). Действие таможенной процедуры СТЗ. Требования к обустройству СЭЗ в целях проведения таможенного контроля.*

Статус товара, изготовленных (полученных) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру СТЗ.

Операции, совершаемые с товарами, помещенными под таможенную процедуру свободной таможенной зоны. Операции с товарами, помещенными под таможенную процедуру МТЗ. Завершение таможенной процедуры СТЗ.

Лекция 8.

В зависимости от целей нахождения и использования товаров на ТТ Союза, их вывоза с ТТ Союза и (или) нахождения и использования за пределами ТТ Союза в отношении товаров применяются следующие таможенные процедуры:

- 1) выпуск для внутреннего потребления;
- 2) экспорт;
- 3) таможенный транзит;
- 4) таможенный склад;
- 5) переработка на таможенной территории;
- 6) переработка вне таможенной территории;
- 7) переработка для внутреннего потребления;
- 8) свободная таможенная зона;
- 9) свободный склад;
- 10) временный ввоз (допуск);
- 11) временный вывоз;
- 12) реимпорт;
- 13) реэкспорт;

- 14) беспошлинная торговля;
- 15) уничтожение;
- 16) отказ в пользу государства;
- 17) специальная таможенная процедура.

Товары, помещенные под таможенную процедуру, могут помещаться под иные таможенные процедуры, либо такую же таможенную процедуру:

- 1) для завершения действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 2) для приостановления действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 3) для перевозки (транспортировки) товаров по таможенной территории Союза и (или) для перевозки с одной части таможенной территории Союза на другую часть таможенной территории Союза через территории государств, не являющихся членами Союза, и (или) морем в соответствии с настоящим Кодексом.

Сущность таможенных процедур состоит в том, что в них отражены условия и формальности, которые должны соблюдаться в отношении товаров, помещенных под соответствующую процедуру. С помощью таможенных процедур определяются:

- конкретный порядок перемещения товаров через таможенную границу РФ в зависимости от их предназначения (цели перемещения);
- условия нахождения и использования товаров на (вне) таможенной территории РФ;
- права и обязанности лица (в том числе участника ВЭД), выбравшего ту или иную таможенную процедуру;
- в некоторых случаях требования к товарам и правовому статусу лица, перемещающего их через таможенную границу РФ.

Каждая из предусмотренных таможенных процедур перемещения товаров, а также отдельно взятая специальная таможенная процедура представляют собой совокупность требований, обусловленных:

- порядком таможенного оформления товаров;
- производством таможенного контроля товаров;
- особенностями уплаты таможенных пошлин, налогов.

Независимо от вида отдельной таможенной процедуры в ТК ТС содержатся условия применения таможенной процедуры, которые должны соблюдаться во всех случаях выбора любой из существующих процедур.

К таким условиям отнесены:

1) *обязательность заявления таможенной процедуры*. Любое перемещение товаров через таможенную границу возможно только в соответствии с одной из предусмотренных ТК ТС таможенных процедур. Конкретная таможенная процедура фиксируется при декларировании;

2) *право выбора любой таможенной процедуры*. Каждый участник ВЭД самостоятельно выбирает таможенную процедуру при условии соблюдения всех её требований;

3) *обязательность соблюдения запретов и ограничений при помещении товаров под таможенную процедуру*. Запреты и ограничения, не носящие экономического характера, а также требования, установленные в целях валютного контроля, обязаны соблюдаться лицами вне зависимости от заявленной таможенной процедуры;

4) *обязательность соблюдения разрешительного порядка выпуска товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой*. Для получения разрешения на помещение товара под таможенную процедуру таможенному органу представляются только те документы и сведения, которые подтверждают соблюдение условий помещения товаров под таможенную процедуру, предусмотренную ТК ТС. Днем помещения товаров под таможенную процедуру считается день выпуска товаров таможенным органом. Выпуск товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой возможен только после того, как таможенный орган проверит соблюдение декларантом всех условий, предусмотренных ТК ТС для помещения товара под избранную таможенную процедуру, а в отдельных случаях и требований таможенного органа о принятии мер по обеспечению уплаты таможенных платежей;

5) *обязательность соблюдения условий и требований избранной таможенной процедуры, в соответствии с которой товар был выпущен;*

6) *право изменения выбранной таможенной процедуры на иную в соответствии с ТК ТС. Каждый участник ВЭД вправе в любое время изменить избранную таможенную процедуру на иную при условии соблюдения требований изменяемой и избираемой таможенных процедур;*

7) *обязательность приостановления действия таможенной процедуры при изменении статуса товара.* В случае изъятия товара по делу о нарушении таможенных правил, например в качестве вещественного доказательства, действие таможенной процедуры в отношении этого товара приостанавливается.

Действие таможенной процедуры также приостанавливается при помещении иностранного товара под таможенную процедуру таможенного склада, например, процедура временного ввоза приостанавливается при помещении временно ввезенных товаров на таможенный склад.

Начало действия таможенной процедуры при ввозе товаров - момент пересечения таможенной границы РФ. При вывозе товаров таможенная процедура начинает действовать с начала таможенного оформления, с момента их размещения в зоне таможенного контроля.

Таможенная процедура свободной таможенной зоны - таможенная процедура, применяемая в отношении иностранных товаров и товаров Союза, в соответствии с которой такие товары размещаются и используются в пределах территории СЭЗ или ее части *без уплаты таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин* при соблюдении условий помещения товаров под эту таможенную процедуру и их использования в соответствии с такой таможенной процедурой.

Положениями федеральных законов, регулирующих создание ОЭЗ (рис.1) в РФ, в качестве одного из способов привлечения инвестиций в российскую экономику и развития производства экспортно-ориентированных и импортозамещающих товаров определена возможность применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны (далее – СТЗ).

Таможенная процедура СТЗ определена Международным соглашением ЕАЭС по вопросам свободных (специальных, особых) экономических зон на таможенной территории Таможенного союза и таможенной процедуры свободной таможенной зоны от 18 июня 2010 года (Соглашение о СЭЗ).

Таможенная процедура СТЗ предусматривает возможность беспошлинного ввоза иностранного оборудования и сырьевых товаров для их использования в пределах территории ОЭЗ, в том числе в целях переработки и получения готовой продукции, с последующим вывозом готовой продукции либо за пределы таможенной территории ЕАЭС либо на остальную часть таможенной территории ЕАЭС.

В связи с тем, что условиями таможенной процедуры СТЗ предусмотрено предоставление освобождения от уплаты таможенных пошлин, налогов, законодательством определены особенности совершения таможенных операций и проведения таможенного контроля на территориях ОЭЗ.

Во-первых, территория ОЭЗ является зоной таможенного контроля и должна быть оборудована и обустроена соответствующим образом для целей таможенного контроля.

Компетенцией на совершение таможенных операций в отношении товаров, ввозимых на территории ОЭЗ и (или) вывозимых с территории ОЭЗ, в том числе компетенцией на регистрацию таможенных деклараций в таможенной процедуре СТЗ обладают таможенные органы, находящиеся на территории ОЭЗ (специализированные), либо таможенные органы, в регионе деятельности которых создана ОЭЗ и находящиеся в непосредственной близости от территории ОЭЗ.

Во – вторых, ввоз и вывоз товаров и транспортных средств соответственно на территорию ОЭЗ и с территории ОЭЗ осуществляется под таможенным контролем (по уведомлению или с разрешения таможенного органа).

Срок нахождения товаров в процедуре свободной таможенной зоны ограничен сроком функционирования ОЭЗ и статусом лица в качестве резидента ОЭЗ.

ОЭЗ является местом временного хранения иностранных товаров. Временное хранение осуществляется на участке резидента ОЭЗ в установленном порядке.

Особенности применения таможенной процедуры СТЗ в Российской Федерации определены соответствующими федеральными законами, в соответствии с которыми создается ОЭЗ.

В отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру СТЗ, могут совершаться любые операции, если они соответствуют условиям соглашения об осуществлении деятельности на территории ОЭЗ, в том числе (рис.2):

- операции по складированию (хранению, накоплению, дроблению) товаров;
- операции по погрузке (разгрузке) товаров и иные грузовые операции, связанные с хранением;
- операции, необходимые для сохранности товаров, а также обычные операции по подготовке товаров к транспортировке, включая дробление партии, формирование отправок, сортировку, упаковку, переупаковку, маркировку, операции по улучшению товарных качеств;
- операции, предусматривающие совершению сделок по передаче прав владения, пользования и (или) распоряжения этими товарами;
- операции по переработке (обработке) товаров, а также операции по ремонту товаров;
- потребление товаров.

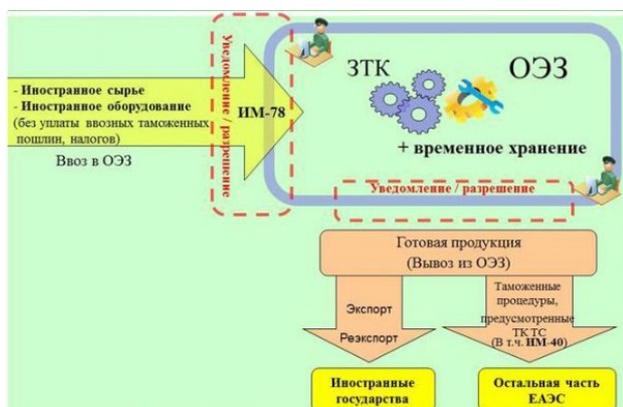


Рисунок 1-Функционирование Особых экономических зон (ОЭЗ)



Рисунок 2-Операции с товарами, помещенными под таможенную процедуру СТЗ

Товары, помещенные под таможенную процедуру СТЗ, а также товары, изготовленные (полученные) с использованием товаров, помещенных под таможенную процедуру СТЗ (готовая продукция) могут быть вывезены с территории ОЭЗ только при условии завершения действия таможенной процедуры СТЗ (рис.3).

Завершение таможенной процедуры СТЗ в отношении товаров, помещенных под таможенную процедуру СТЗ, и в отношении готовой продукции осуществляется помещением таких товаров под таможенные процедуры, предусмотренные ТК ЕАЭС, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита.

В отдельных случаях (в отношении оборудования, введенного в эксплуатацию, созданных объектов недвижимости) процедура СТЗ завершается путем приобретения такими товарами статуса товаров ЕАЭС, если резидентом (участником) выполнены условия соглашения о ведении деятельности в ОЭЗ и резидент утратил статус резидента.

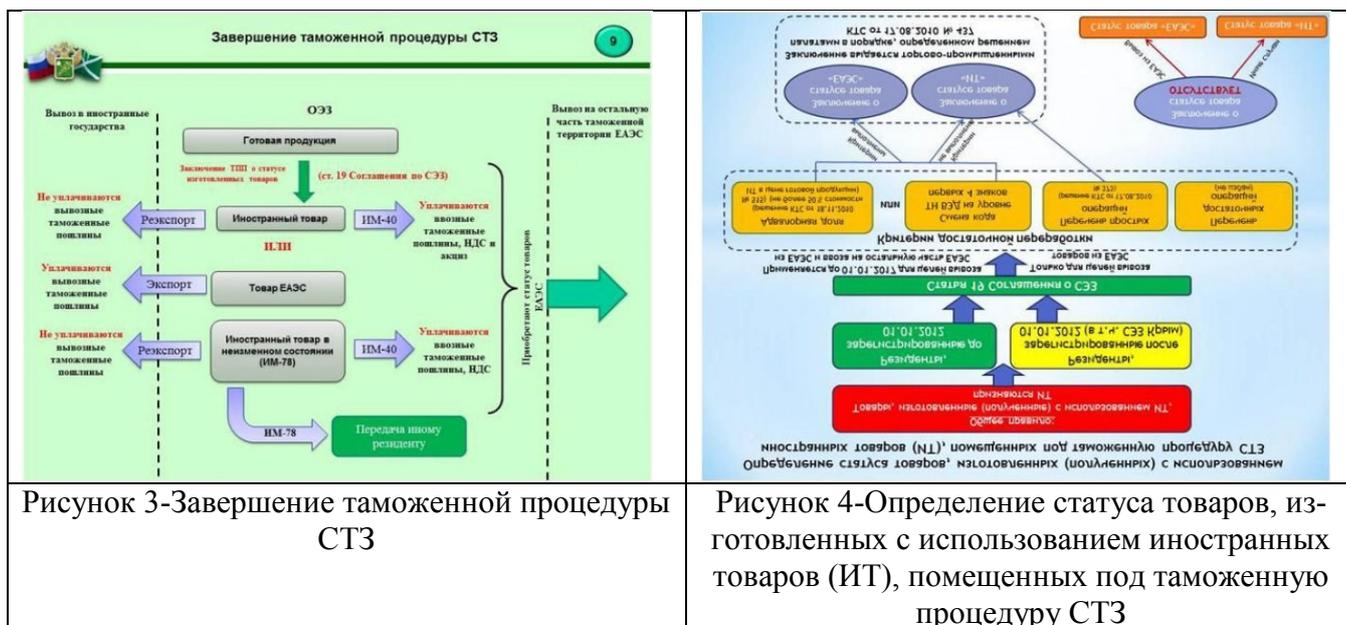


Рисунок 3-Завершение таможенной процедуры СТЗ

Рисунок 4-Определение статуса товаров, изготовленных с использованием иностранных товаров (ИТ), помещенных под таможенную процедуру СТЗ

Соглашением о СЭЗ установлены особенности исчисления ввозных таможенных пошлин, налогов при завершении действия таможенной процедуры СТЗ помещением товаров под таможенные процедуры.

Для целей вывоза готовой продукции за пределы территории ОЭЗ Соглашением о СЭЗ (статья 19 Соглашения по СЭЗ) установлены критерии достаточности переработки, при выполнении которых готовая продукция приобретает статус товара ЕАЭС.

В соответствии со статьей 19 Соглашения по СЭЗ товар, изготовленный (полученный) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, признается товаром ЕАЭС, если в результате осуществления операций по изготовлению (получению) товара выполняется одно из следующих условий (рис.4):

- 1) произошло изменение классификационного кода товара по единой Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности ЕАЭС на уровне любого из первых четырех знаков, за исключением случаев, указанных в подпунктах 3 и 4;
- 2) процентная доля стоимости иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, не превышает фиксированной доли в цене конечной продукции, или добавленная стоимость достигает фиксированной доли в цене конечной продукции (адвалорная доля), за исключением случая, указанного в подпункте 3;
- 3) товар, изготовленный (полученный) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, не признается товаром ЕАЭС, если в отношении товара осуществлены только те операции, которые не отвечают критериям достаточной переработки, независимо от выполнения иных условий.
- 4) в отношении товара выполнены условия, производственные и технологические операции, достаточные для признания товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, товаром ЕАЭС, (за исключением случая, указанного в пункте 3) (не применяется, так как не издано соответствующее решение ЕЭК).

Предусмотренный Соглашением по СЭЗ перечень условий, производственных и технологических операций, достаточных для признания товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны, товаром ЕАЭС до настоящего времени не утвержден.

В Российской Федерации органом, уполномоченным на выдачу заключений о статусе товара формы «ТЕАЭС» (товары ЕАЭС) и «ИТ» (иностранные товары) является Торгово-промышленная палата Российской Федерации и определяемые ею территориальные торгово-промышленные палаты.

Заключения формы «ТЕАЭС» и «ИТ» выдаются в соответствии с Решением КТС от 17 августа 2010 г. № 437.

При завершении таможенной процедуры СТЗ готовая продукция для целей ее вывоза за пределы ОЭЗ помещается под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления с уплатой ввозных таможенных пошлин, налогов, исчисленных в отношении либо:

- иностранного сырья и компонентов, помещенных под таможенную процедуру СТЗ и использованных при изготовлении готовой продукции (при осуществлении идентификации иностранных товаров в готовой продукции);
- готовой продукции (при отсутствии идентификации иностранных товаров в готовой продукции).

Таможенная процедура свободной таможенной зоны при вывозе товаров за пределы территории СЭЗ завершается в установленном порядке помещением товаров под одну из таможенных процедур, установленных ТК ЕАЭС (рис.4)

Вывоз готовой продукции на внутренний рынок осуществляется в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления (рис.5).

Уплата ввозных таможенных пошлин, налогов при выпуске для внутреннего потребления может производиться как в отношении использованного сырья (при условии его идентификации в готовой продукции), так и по готовому изделию (если идентификация сырья не проводилась).



Рисунок 5- Завершение таможенной процедуры СТЗ



Рисунок 6-Идентификация иностранных товаров в готовой продукции

Идентификация иностранных товаров в готовой продукции (рис.6) осуществляется в порядке, утвержденном приказом Минфина России от 10.03.2016 № 22н, которым предусмотрено два сценария осуществления идентификации:

1. Упрощенный порядок, когда декларант готовой продукции и ввезенного сырья – одно и то же лицо и в производстве использованы только иностранные товары. В таком случае идентификация осуществляется таможенным органом в процессе таможенного декларирования готовой продукции в сроки выпуска товаров (готовой продукции).

2. В иных случаях (когда в качестве сырья использованы иностранные товары, помещенные под таможенную процедуру СТЗ, так и товары ЕАЭС) – необходимо пройти отдельную (до таможенного декларирования готовой продукции) процедуру идентификации. Срок рассмотрения соответствующего заявления и принятия решения таможенным органом – до 15 рабочих дней.

По результатам рассмотрения заявления – таможенным органом выдается заключение о возможности либо невозможности идентификации иностранного сырья в готовой продукции, которое представляется в таможенный орган при декларировании готовой продукции.

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- таможенные процедуры и их виды;
- особенности таможенной процедуры -свободная таможенная зона (СТЗ);

- действия таможенной процедуры СТЗ;
- требования к обустройству СЭЗ в целях проведения таможенного контроля.
- статус товаров, изготовленных (полученных) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру СТЗ.

Тема 9 Приграничная торговля: организационно-правовое регулирование

Цель: изучение организационно-правовых основ регулирования приграничной торговли

Содержание темы (раздела). *Институт приграничной торговли как части приграничного сотрудничества России и проблемы его регулирования на международном, федеральном, региональном и местном уровнях.*

Таможенно-правовое регулирование режима приграничной торговли. Направления совершенствования отечественного законодательства в области приграничной торговли. Проблемы и перспективы.

Лекция 9

Приграничная торговля - это торговля жителей-резидентов территорий, примыкающих к государственной границе сопредельных государств. ГАТТ-1994 (статья XXIV, пункт 3а) разрешает странам-членам ВТО устанавливать особый льготный таможенный режим для приграничной торговли, действующей в отношении жителей приграничной полосы.

Одна из главных торгово-политических проблем, возникающих в этом случае – это сфера территориального применения термина «приграничная торговля». В международной практике принято определение этого термина как торговля жителей, проживающих в приграничной полосе, распространяющейся в пределах 15-25 км по обе стороны от государственной границы. Льготы и преимущества, предоставленные в приграничной торговле, исключаются из-под действия режима наибольшего благоприятствования.

Ст. 41 Федерального закона от 08.12.2003 N 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»

Приграничная торговля осуществляется, как правило, на основе международного договора РФ с сопредельным иностранным государством или группой сопредельных иностранных государств, предусматривающего предоставление **особого благоприятного режима** внешнеторговой деятельности в отношении внешней торговли товарами и услугами, осуществляемой исключительно для удовлетворения местных потребностей в товарах и услугах, произведенных в пределах соответствующих приграничных территорий и предназначенных для потребления физическими лицами, имеющими постоянное место жительства на этих территориях, и юридическими лицами, имеющими место нахождения на этих территориях.

При этом указанный особый благоприятный режим не распространяется на другие иностранные государства или группы иностранных государств, с которыми у РФ заключены международные договоры, предусматривающие предоставление режима не менее благоприятного, чем режим, предоставленный любому другому иностранному государству.

Приграничная торговля может осуществляться между российскими лицами, имеющими постоянное место нахождения (место жительства) на приграничной территории РФ, и иностранными лицами, имеющими постоянное место нахождения (место жительства) на соответствующей приграничной территории, определенной в международном договоре РФ с сопредельным иностранным государством, исключительно для удовлетворения местных нужд в товарах и услугах, произведенных в пределах соответствующих приграничных территорий и предназначенных для потребления в пределах соответствующих приграничных территорий.

Основные **принципы приграничной торговли** в РФ, можно сформулировать как:

- обеспечение интересов РФ в приграничной торговле;
- учет экономических особенностей развития приграничных территорий РФ и сопредельных государств, в том числе их разнородности, характера межгосударственных отноше-

ний и исторически сложившихся связей с сопредельными государствами, природно - ресурсных, социально - экономических, транспортных условий развития приграничной территории РФ;

- максимальное использование местных ресурсов приграничных территорий;
- развитие экспортно-ориентированного потенциала приграничных территорий;
- соблюдение Европейской рамочной конвенции о приграничном сотрудничестве территориальных сообществ и властей 1980 года.

Основными задачами, решаемыми приграничной торговлей в РФ должны являться:

- повышения уровня благосостояния населения приграничных территорий Российской Федерации;
- повышение эффективности использования производственной базы приграничных территорий в части относящейся к развитию приграничной торговли;
- создание условий, способствующих прекращению оттока населения из стратегически важной и малонаселенной приграничной территории.

При реализации механизма приграничной торговли должны учитываться следующие факторы:

- положения международных договоров о приграничной торговле (приграничном сотрудничестве), заключенных Российской Федерацией с сопредельными иностранными государствами (группой сопредельных иностранных государств);
- природно -ресурсные и социально - экономические условия развития приграничных территорий;
- уровень экономического развития приграничных территорий, проводимая экономическая политика, открытость экономики, компетенций региональных властей;
- традиционная хозяйственная деятельность приграничного населения и хозяйствующих субъектов государств, осуществляющих приграничную торговлю;
- характер влияния приграничной торговли на развитие межрегиональной экономической кооперации с сопредельными государствами.

Реализация механизма приграничной торговли в РФ должна осуществляться путем:

- заключения в установленном порядке международных договоров и соглашений о приграничной торговле между Российской Федерацией и сопредельными иностранными государствами;
- создания уполномоченными органами государственной власти совместных координирующих органов по приграничной торговле и рабочих групп при них;
- создания рабочих групп по развитию приграничной торговли в рамках межправительственных комиссий по торгово - экономическому и научно - техническому сотрудничеству.

Для развития приграничной торговли рекомендованы следующие **направления деятельности:**

- создание зон экспортного производства, ориентированных на малый бизнес;
- сотрудничество при осуществлении инвестиционных проектов и производственно - техническое сотрудничество в сфере малого предпринимательства;
- сотрудничество в области транспорта и связи;
- упрощение режима пересечения жителями приграничных территорий, занятыми в приграничной торговле государственной границы;
- обмен информацией о таможенном законодательстве и порядке пересечения государственной границы сопредельных государств местными жителями;
- обмен информацией о налоговом и иных видах законодательства, регулирующих хозяйственную деятельность субъектов малого предпринимательства на приграничных территориях государств-участников приграничной торговли;

- создание на приграничных территориях государств-участников приграничной торговли, равноценных условий для ведения субъектами малого бизнеса своей хозяйственной деятельности;
- сотрудничество в области развития коммерческого здравоохранения, создание условий для взаимного предоставления медицинских услуг на возмездной основе, обмен медицинским персоналом, в том числе с целью повышения его квалификации;
- развитие на коммерческой основе прямых партнерских связей образовательных учреждений, обмен учащимися и научно - педагогическими работниками;
- проведение выставок и ярмарок, выпуск туристических справочников, проведение совместных кампаний по популяризации оздоровительного, экологического и других видов туризма, совместное использование объектов гостиничного хозяйства, физкультуры и спорта, культуры и искусства.

В настоящее время **участниками приграничной торговли** в той или иной степени являются:

- объекты розничной торговли, расположенные на приграничной территории;
- индивидуальные предприниматели (в основном осуществляющие реализацию товаров на местных мини-рынках);
- физические лица;
- юридические лица, расположенные в пределах приграничной территории.

Развитие приграничного сотрудничества является перспективным направлением по следующим причинам.

1. Опыт развития приграничных связей показывает, что при взаимодействии по проблемам границы федеральных и региональных властных структур выигрывают все стороны. Федеральное правительство может использовать приграничные контакты субъектов Федерации в качестве дополнительных каналов сотрудничества с соседними странами. А при благоприятном развитии ситуации не исключена возможность снижения дотационности регионов, что повлечёт и снижение федеральных затрат на их развитие. Субъекты Федерации в свою очередь получают возможность более эффективно развивать экономические, культурные и гуманитарные связи, решать многие проблемы, непосредственно затрагивающие интересы людей по обе стороны государственной границы.

2. Развивая приграничное сотрудничество в регионах, являющихся транспортными узлами или находящимися в их близи, государство получает возможность использовать своё географическое положение в качестве евразийского транзитного коридора, получая долю геоэкономической ренты.

3. Улучшение условий приграничного сотрудничества позволяет сопредельным странам восстановить и развить взаимовыгодные культурные, производственные и другие связи. Взаимная заинтересованность страны и регионов в этом процессе, а также положительный зарубежный опыт (в частности, по созданию еврорегионов) во многих случаях делают проблему развития приграничного сотрудничества наиболее предпочтительной при определении направлений государственной поддержки приграничных территорий.

4. Экономически неблагополучные регионы потенциально являются зоной социальной напряжённости, а в случае РФ, ещё и обладают неким сепаратистским потенциалом. Следовательно, процессы трансграничного сотрудничества в этих районах могут служить превентивной мерой для недопущения конфликтов и одновременно способствовать экономическому развитию на общерегиональном и местном уровнях, а также укреплению местного самоуправления.

5. Развитие приграничных регионов России имеет большое значение не только для повышения эффективности ее участия в мировой экономике, но и для улучшения региональных пропорций экономики, а также способствует развитию регионального сотрудничества в целом.

6. Региональное сотрудничество позволяет привести внутрироссийское законодательство, регулирующее внешнеэкономическую деятельность, в соответствие с общепринятыми нормами и правилами мировой практики, т.е. содействует выработке экономических стандартов, соответствующих мировым

Изучив данную тему обучающийся должен знать:

- институт приграничной торговли как часть приграничного сотрудничества России и проблемы его регулирования на международном, федеральном, региональном и местном уровнях;
- таможенно-правовое регулирование режима приграничной торговли;
- направления совершенствования отечественного законодательства в области приграничной торговли, проблемы и перспективы.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

Важной составной частью учебного процесса являются практические занятия. Задачей преподавателя при проведении практических работ является грамотное и доступное разъяснение принципов и правил проведения работ, побуждение обучающихся к самостоятельной работе, определения места изучаемой дисциплины в дальнейшей профессиональной работе будущего выпускника.

Практические занятия - метод репродуктивного обучения, обеспечивающий связь теории и практики, содействующий выработке у студентов умений и навыков применения знаний, полученных на лекции и в ходе самостоятельной работы

Ведущей дидактической целью практических занятий является формирование практических умений, необходимых в последующей деятельности, как учебной, так и профессиональной. Практические занятия проводятся с целью закрепления теоретических знаний и приобретения необходимых практических умений.

Наряду с формированием умений и навыков в процессе практических занятий обобщаются, систематизируются, углубляются и конкретизируются теоретические знания, вырабатывается способность и готовность использовать теоретические знания на практике, развиваются интеллектуальные умения.

Организация и проведение практических работ.

Выполнение обучающимися практических работ направлено:

- на обобщение, систематизацию, углубление и закрепления полученных теоретических знаний;
- на формирование умений применять полученные знания на практике;
- на выработку при решении поставленных задач таких профессионально значимых качеств, как самостоятельность, ответственность, точность, творческая инициатива.

Практические работы, как вид учебного занятия проводятся в учебных кабинетах, в том числе в кабинетах с возможностью использовать персональные компьютеры.

Продолжительность - не менее двух академических часов. Необходимыми структурными элементами практической работы являются:

- самостоятельная деятельность студентов,
- организация обсуждения итогов выполнения практической работы.

Перед началом выполнения практической работы проводится проверка знаний обучающихся - их теоретической готовности к выполнению задания.

По каждому практическому занятию разрабатываются методические указания по их проведению. Формы организации обучающихся при проведении практических занятий - фронтальная, групповая и индивидуальная.

При *фронтальной форме* организации занятий все обучающиеся выполняют одновременно одну и ту же работу.

При *групповой форме* организации занятий одна и та же работа выполняется бригадами по 2 - 5 человек.

При *индивидуальной форме* организации занятий каждый обучающийся выполняет индивидуальное задание.

Оформление практических работ

Практические работы по дисциплине включают:

- тема, цель работы,
- основная часть (исходные данные, расчеты);
- выводы.

В конце каждого практического занятия студентам выдаются задания для самостоятельной подготовки к практическим работам следующих по графику. Срок выполнения задания устанавливается по расписанию занятий (к очередному практическому занятию);

Текущий контроль:

- по каждой практической работе оформляется отчет, который защищается индивидуально.

Практическое занятие № 1

Тема: Правовое регулирование организации и деятельности особых экономических зон в России

Цель: формирование знаний в области организации и деятельности особых экономических зон в России и осознанного применения федеральных законов РФ «Об особых экономических зонах в РФ» и «О территориях опережающего социально-экономического развития», прививание навыков к самостоятельному оперативному использованию норм, регулирующих отношения участников ВЭД в контактных зонах.

Задание

1. Изучите структуру ФЗ от 22.07.2005 №116 «Об особых экономических зонах в РФ», зарисуйте структуру закона, выделив главы и статьи, входящие в состав этих глав.
2. Составьте схему управления особыми экономическими зонами России.
3. Изучите ФЗ от 29.12.2014 № 473 «О территориях опережающего социально-экономического развития» нарисуйте схему, выделив главы и статьи, входящие в состав этих глав.
4. Составьте схему управления территориями опережающего социально-экономического развития.
5. Сравните ОЭЗ и ТОСЭР используя тексты соответствующих федеральных законов. Ключевые критерии сравнения вынесете в таблицу.

Таблица. Сравнительный анализ ОЭЗ и ТОСЭР

| Критерий | Особая экономическая зона (ОЭЗ) | Территория опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) |
|--------------------|---------------------------------|---|
| Нормативная база | | |
| Цели создания | | |
| Срок | | |
| Решение | | |
| Инициатор создания | | |
| Границы | | |

6. Проведите сравнительный анализ порядка и оснований приобретения и прекращения статуса резидента особой экономической зоны и территории опережающего социально-экономического развития.

Практическое занятие № 2

Тема: Расчет экономической эффективности экспорта и импорта продукции, товаров и услуг

Цель: изучение показателей экономической эффективности ВЭД; изучение показателей, характеризующих экономическую сущность экспорта, импорта и экспортно-импортных операций с помощью решения конкретных задач.

Задание: Изучить теоретический материал главы 12 «Международная экономическая интеграция» практикума «Мировая экономика и международные экономические отношения» и выполнить практические задание 1-5 (стр.296- 298), ответить письменно на вопросы и задания, стр.298.

Интерактивная ссылка на практикум.

Мировая экономика и международные экономические отношения. Практикум : учебное пособие для академического бакалавриата / М. А. Губина, А. Г. Коваль, З. С. Подоба, С. Ф. Сутырин. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 306 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-9078-2. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/763E0182-9FC7-4DF6-9959-67CFC42C42E3.

Практическое занятие № 3

Тема: Налоговые и таможенные правоотношения в особых экономических зонах.

Цель: изучить налогообложение и таможенные преференции резидентов контактных зон.

Задание.

1. Провести сравнительный анализ налогообложения резидентов ОЭЗ РФ по их основным видам: промышленно-производственные, технико-внедренческие, туристско-рекреационные, портовые.

2. Провести сравнительный анализ налогообложения резидентов ОЭЗ РФ, на примере трех ОЭЗ разных федеральных округов.

3. Провести сравнительный анализ налогообложения резидентов ОЭЗ РФ и стран АТЭС.

Практическое занятие № 4

Тема: Особенности посреднических операций по ВЭД.

Цель: изучение преимуществ и особенностей использования посредников на внешнем рынке.

Задание. Произвести сравнительный анализ отличительных признаков посредников ВЭД: брокеры простые и товарные, поверенные, агенты торговые, консигнаторы, комиссионеры, дистрибьюторы. Результаты оформить в таблицу.

Практическое занятие № 5

Тема: Содержание внешнеторгового контракта.

Цель: изучение юридических и коммерческих условий составления внешнеторгового контракта, структуры контракта и факторов, ее определяющих; изучение методологических принципов составления контракта.

Задание.

1. Изучите требования к составлению контракта. Разработайте текст внешнеторгового контракта для реальной сделки купли-продажи товара с учетом специфики товара, базисных условий его поставки и способа международных расчетов:

- на поставку яблок;
- на поставку товаров парфюмерной промышленности (по выбору студента);
- на поставку электробытовых товаров (по выбору студента)
- на поставку линии по производству мороженого;
- на поставку мяса в блоках.

2. На примере реального внешнеэкономического контракта проверьте систематизацию его статей по критериям:

- существенные и несущественные;
- общие и специфические;
- юридические и коммерческие.

Практическое занятие № 6

Тема: Базисные условия поставки на международном рынке.

Цель: рассмотрение «базисных условий поставки товаров» - основных условий, определяющих обязанности продавца и покупателя по доставке товара и его страхованию при заключении внешнеторгового контракта купли-продажи

Задание.

1. Зарисуйте базисные условия поставки используя таблицы распределение видов затрат между продавцом товара по договору купли-продажи и покупателем по базисным условиям поставки и графические условные обозначения: продавец, покупатель, расходы продавца, расходы покупателя, риски продавца, риски покупателя.

2. Проведите сравнительный анализ содержания специфических статей договора международного подряда на оказание различных видов услуг, по результатам которого заполните таблицу. Таблица – Сравнительный анализ содержания отдельных статей договора международного подряда на оказание различных видов услуг.

| Виды договоров статьи | Международный договор подряда на оказание | | | |
|---|---|---------------------------|---------|---------------------------|
| | строительных услуг | консультационных услуг | ремонта | эксплуатационных услуг |
| Предмет договора | | | | |
| Обязанности подрядчика | | | | |
| Предоставление субподрядов | | | | |
| Методы расчета вознаграждения | | | | |
| Варианты выполнения подряда | | | | |
| Передача прав и обязанностей подрядчика | | | | |

Практическое занятие № 7

Тема: Таможенные органы

Цель: изучение фискальной, контрольной и правоохранительной деятельности таможенных органов.

Задание: подготовить доклады презентации по следующим вопросам.

1. Роль фискальной деятельности таможенных органов.
2. Роль контрольной деятельности таможенных органов.
3. Роль правоохранительной деятельности таможенных органов.
4. Показатели оценки деятельности таможенных органов и основные направления развития

Практическое занятие № 8

Тема: Таможенная процедура свободной таможенной зоны

Цель: изучить особенности применения таможенной процедуры свободной таможенной зоны на территориях особых экономических зон

Задание. Изучить глава 8. «Применение таможенной процедуры свободной таможенной зоны на территориях особых экономических зон» ФЗ от 22 июля 2005 г. N 116-ФЗ "Об особых экономических зонах в Российской Федерации".

Составить схему- памятку для участников ВЭД:

1. Применение процедуры свободной таможенной зоны для целей использования иностранных товаров (оборудования).
2. Применение процедуры свободной таможенной зоны для целей переработки товаров.
3. Завершение таможенной процедуры «свободная таможенная зона».
4. Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру «Свободная таможенная зона».

Практическое занятие № 9

Тема: Приграничная торговля: организационно-правовое регулирование

Цель: изучить нормативно-правовые документы, регулирующие приграничную торговлю в РФ.

Задание. Изучить приказ ФТС РФ от 1 октября 2008 г. N 1221 "О решении Коллегии ФТС России от 29 августа 2008 года "О проекте концепции таможенного оформления и таможенного Контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе РФ".

Изучить концепцию межрегионального и приграничного сотрудничества государств - участников СНГ, утвержденную решением Совета глав правительств СНГ о Концепции межрегионального и приграничного сотрудничества государств - участников СНГ от 15 сентября 2004 г.

Ответить на вопросы, заполнить таблицу.

3.МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ВЫПОЛНЕНИЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

Для успешного усвоения материала обучающийся должен кроме аудиторной работы заниматься самостоятельно. Самостоятельная работа является активной учебной деятельностью, направленной на качественное решение задач самообучения, самовоспитания и саморазвития. Самостоятельная работа обучающихся выполняется без непосредственного участия преподавателя, но по его заданию и в специально отведенное для этого время. Условием эффективности самостоятельной работы обучающихся является ее систематическое выполнение.

Целью самостоятельной работы по учебной дисциплине является закрепление полученных теоретических и практических знаний, выработка навыков самостоятельной работы и умения

применять полученные знания. Самостоятельная работа направлена на углубление и закрепление знаний и умений, комплекса профессиональных компетенций, повышение творческого потенциала. Самостоятельная работа заключается в проработке тем лекционного материала, поиске и анализе литературы из учебников, учебно-методических пособий и электронных источников информации по заданной проблеме, изучении тем, вынесенных на самостоятельную проработку, подготовке к практическим работам, выполнению творческих индивидуальных работ.

Формой итогового контроля по дисциплине является экзамен. Обучающиеся получают допуск к экзамену только после выполнения всех видов самостоятельной работы, предусмотренных рабочей программой дисциплины. Обучающиеся, не выполнившие все виды самостоятельной работы, являются задолжниками и к экзамену не допускаются.

Виды самостоятельной работы при изучении учебной дисциплины: подготовка к выполнению практических, подготовка презентаций по практической работе № 7.

3.1 Методические рекомендации по подготовке презентации

Учебная презентация представляет собой результат самостоятельной работы студентов, с помощью которой они наглядно демонстрируют материалы публичного выступления перед аудиторией.

Компьютерная презентация – это файл с необходимыми материалами, который состоит из последовательности слайдов. Каждый слайд содержит законченную по смыслу информацию, так как она не переносится на следующий слайд автоматически в отличие от текстового документа. Студенту – автору презентации, необходимо уметь распределять материал в пределах страницы и грамотно размещать отдельные объекты. В этом ему поможет целый набор готовых объектов (пиктограмм, геометрических фигур, текстовых окон и т.д.).

Бесспорным достоинством презентации является возможность при необходимости быстро вернуться к любому из ранее просмотренных слайдов или буквально на ходу изменить последовательность изложения материала. Презентация помогает самому выступающему не забыть главное и точнее расставить акценты.

Одной из основных программ для создания презентаций в мировой практике является программа PowerPoint компании Microsoft.

Структура презентации

Удерживать активное внимание слушателей можно не более 15 минут, а, следовательно, при среднем расчете времени просмотра – 1 минута на слайд, количество слайдов не должно превышать 15-ти.

Первый слайд презентации должен содержать тему работы, фамилию, имя и отчество исполнителя, номер учебной группы, а также фамилию, имя, отчество, должность и ученую степень преподавателя.

На втором слайде целесообразно представить цель и краткое содержание презентации.

Последующие слайды необходимо разбить на разделы согласно пунктам плана работы.

На заключительный слайд выносятся самое основное, главное из содержания презентации.

Рекомендации по оформлению презентаций в Microsoft Power Point

Для визуального восприятия текст на слайдах презентации должен быть не менее 18 пт, а для заголовков – не менее 24 пт.

Макет презентации должен быть оформлен в строгой цветовой гамме. Фон не должен быть слишком ярким или пестрым. Текст должен хорошо читаться. Одни и те же элементы на разных слайдах должны быть одного цвета.

Пространство слайда (экрана) должно быть максимально использовано, за счет, например, увеличения масштаба рисунка. Кроме того, по возможности необходимо занимать верхние $\frac{3}{4}$ площади слайда (экрана), поскольку нижняя часть экрана плохо просматривается с последних рядов.

Каждый слайд должен содержать заголовок. В конце заголовков точка не ставится. В заголовках должен быть отражен вывод из представленной на слайде информации. Оформление заголовков заглавными буквами можно использовать только в случае их краткости.

На слайде следует помещать не более 5-6 строк и не более 5-7 слов в предложении. Текст на слайдах должен хорошо читаться.

При добавлении рисунков, схем, диаграмм, снимков экрана (скриншотов) необходимо проверить текст этих элементов на наличие ошибок. Необходимо проверять правильность написания названий улиц, фамилий авторов методик и т.д.

Нельзя перегружать слайды анимационными эффектами – это отвлекает слушателей от смыслового содержания слайда. Для смены слайдов используйте один и тот же анимационный эффект.

Порядок и принципы выполнения компьютерной презентации

Перед созданием презентации необходимо четко определиться с целью, создаваемой презентацией, построить вступление и сформулировать заключение, придерживаться основных этапов и рекомендуемых принципов ее создания.

Основные этапы работы над компьютерной презентацией:

1. Спланируйте общий вид презентации по выбранной теме, опираясь на собственные разработки и рекомендации преподавателя.
2. Распределите материал по слайдам.
3. Отредактируйте и оформите слайды.
4. Задайте единообразный анимационный эффект для демонстрации презентации.
5. Распечатайте презентацию.
6. Прогоните готовый вариант перед демонстрацией с целью выявления ошибок.
7. Доработайте презентацию, если возникла необходимость.

Основные принципы выполнения и представления компьютерной презентации

- компьютерная презентация не предназначена для автономного использования, она должна лишь помогать докладчику во время его выступления, правильно расставлять акценты;
- не усложняйте презентацию и не перегружайте ее текстом, статистическими данными и графическими изображениями;
- не читайте текст на слайдах. Устная речь докладчика должна дополнять, описывать, но не пересказывать, представленную на слайдах информацию;
- дайте время аудитории ознакомиться с информацией каждого нового слайда, а уже после этого давать свои комментарии показанному на экране. В противном случае внимание слушателей будет рассеиваться;
- делайте перерывы. Не следует торопиться с демонстрацией последующего слайда. Позвольте слушателям подумать и усвоить информацию;
- предложите раздаточный материал в конце выступления, если это необходимо. Не делайте этого в начале или в середине доклада, т.к. все внимание должно быть приковано к вам и к экрану;
- обязательно отредактируйте презентацию перед выступлением после предварительного просмотра (репетиции).

4.МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К ПРОВЕДЕНИЮ ЗАНЯТИЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ АКТИВНЫХ И ИНТЕРАКТИВНЫХ ФОРМ

Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 38.03.06 торговое дело (ФГОС ВО) одним из требований к условиям реализации основных образовательных программ обязывает использовать в учебном процессе активные и интерактивные формы проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся.

Внедрение активных и интерактивных форм обучения – одно из важнейших направлений совершенствования подготовки обучающихся.

Активные методы обучения – формы обучения, направленные на развитие у обучаемых самостоятельного мышления и способности квалифицированно решать нестандартные профессиональные задачи. Цель обучения – развивать мышление обучаемых, вовлечение их в решение проблем, расширение и углубление знаний, и одновременное развитие практических навыков и умения мыслить, размышлять, осмысливать свои действия.

Интерактивное обучение – это специальная форма организации познавательной деятельности. Она имеет в виду вполне конкретные и прогнозируемые цели:

- повышение эффективности образовательного процесса, достижение высоких результатов;
- усиление мотивации к изучению дисциплины;
- формирование и развитие профессиональных навыков обучающихся;
- формирование коммуникативных навыков;
- развитие навыков анализа и рефлексивных проявлений;
- развитие навыков владения современными техническими средствами и технологиями восприятия и обработки информации;
- формирование и развитие умения самостоятельно находить информацию и определять ее достоверность;
- сокращение доли аудиторной работы и увеличение объема самостоятельной работы студентов.

Интерактивные формы применяются при проведении лекций и практических занятий.

4.1 Методические рекомендации по выполнению мини-проекта:

По определению проект - это совокупность определенных действий, документов, предварительных текстов, замысел для создания реального объекта, предмета, создания разного рода теоретического продукта.

Основные этапы выполнения мини-проекта

При применении метода проектов для решения разнообразных задач с использованием компьютера можно выделить основные этапы:

| Этап | Задача | Деятельность студента |
|--------------------|--|---|
| 1 | 2 | 3 |
| Начинание | Определение темы, уточнение целей, выбор рабочей группы | Уточняют информацию, обсуждают задание |
| Планирование | Анализ проблемы, определение источников информации, постановка задач и выбор критериев оценки результатов, распределение ролей в команде | Формирует задачи, уточняют информацию (источники), выбирают и обосновывают свои критерии успеха |
| Принятие решения | Сбор и уточнение информации, обсуждение альтернатив («мозговой штурм»), выбор оптимального варианта, уточнение планов деятельности | Работают с информацией, проводят синтез и анализ идей, выполняют исследование |
| Выполнение | Выполнение проекта | Выполняют исследование и работают над проектом, оформляют проект |
| Оценка результатов | Анализ выполнения проекта, достигнутых результатов (успехов и неудач) и причин этого. | Участвуют в коллективном самоанализе проекта и самооценке |
| Защита проекта | Подготовка доклада, обоснование процесса проектирования, объяснение полученных результатов, коллективная защита проекта, оценка | Защищают проект. |

Практическая работа 1 проводится в интерактивной форме - выполнения мини-проекта.

Тема практического занятия - Правовое регулирование организации и деятельности особых экономических зон в России

Мини-проект производится студентами с целью приобретения навыков работы в ОЭЗ России.

Работа в группах, выполнение мини-проектов: выбрать регион РФ с функционирующими ОЭЗ и ТОСЭР, провести сравнительный анализ порядка и оснований приобретения и прекращения статуса резидента особой экономической зоны и территории опережающего социально-экономического развития, подготовить презентацию и публично защитить проект.

Практическая работа 5 проводится в интерактивной форме - выполнения мини-проекта.

Тема практического занятия- Содержание внешнеторгового контракта.

Мини-проект производится студентами с целью формирования навыков подготовки документов ВЭД (внешнеторговый контракт), изучения юридических и коммерческих условий составления внешнеторгового контракта, структуры контракта и факторов, ее определяющих; изучение методологических принципов составления контракта.

Работа в группах, выполнение мини-проектов: составить текст внешнеторгового контракта для реальной сделки купли-продажи товара с учетом специфики товара, базисных условий его поставки и способа международных расчетов:

- на поставку яблок;
- на поставку товаров парфюмерной промышленности (по выбору студента);
- на поставку электробытовых товаров (по выбору студента)
- на поставку линии по производству мороженого;
- на поставку мяса в блоках.

На примере реального внешнеэкономического контракта проверьте систематизацию его статей по критериям:

- существенные и несущественные;
- общие и специфические;
- юридические и коммерческие.

Результаты работы в группе оформить с использованием презентации и публично защитить проект.

Практическая работа 8 проводится в интерактивной форме - выполнения мини-проекта.

Тема практического занятия- Таможенная процедура свободной таможенной зоны

Мини-проект производится студентами с целью формирования навыков осуществления ВЭД с применением таможенной процедуры свободная таможенная зона на территориях ОЭЗ.

Работа в группах, выполнение мини-проектов: составить схему- памятку для участников ВЭД, включающую:

- 1.Применение процедуры свободной таможенной зоны для целей использования иностранных товаров (оборудования).
- 2.Применение процедуры свободной таможенной зоны для целей переработки товаров.
- 3.Завершение таможенной процедуры «свободная таможенная зона».
- 4.Определение статуса товаров, изготовленных (полученных) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру «Свободная таможенная зона».

Результаты работы в группе оформить с использованием презентации и публично защитить проект.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Делятицкая А.В. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : конспект лекций / А.В. Делятицкая. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российский государственный университет правосудия, 2017. — 72 с. — 978-5-93916-614-0. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/74163.html>

2 Губин А.В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности и таможенная стоимость [Электронный ресурс] : учебное пособие / А.В. Губин, И.В. Сухарева, И.Ю. Та-

таева. — Электрон. текстовые данные. — М. : Российская таможенная академия, 2016. — 198 с. — 978-5-9590-0926-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69988.html>

3 Русецкий М.Г. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие / М.Г. Русецкий. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь: Северо-Кавказский федеральный университет, 2016. — 112 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/69381.html>

4 Голованов Н.М. Правовое регулирование инвестиционной деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н.М. Голованов, И.Д. Маркелова. — Электрон. текстовые данные. — СПб. : Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, ЭБС АСВ, 2015. — 156 с. — 978-5-9227-0634-6. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/66837.html>

СОДЕРЖАНИЕ

| | |
|--|----|
| 1 Краткое изложение лекционного материала | 3 |
| Тема 1 Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности. Лекция 1 | 3 |
| Тема 2 Экономическая интеграция в современном мировом хозяйстве: концептуальные основы. Лекция 2 | 8 |
| Тема 3 Измерение глобальной и региональной торговой интеграции. Лекция 3 | 19 |

| | |
|---|----|
| Тема 4 Экономическая интеграция, институты особой экономической зоны. Лекция 4 | 26 |
| Тема 5 Территория опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР, ТОР). Лекция 5 | 39 |
| Тема 6 Таможенные органы в системе органов государственного регулирования ВЭД. Лекция 6 | 45 |
| Тема 7 Организация таможенного оформления и таможенного контроля. Лекция 7 | 48 |
| Тема 8 Таможенная процедура свободной таможенной зоны. Лекция 8 | 60 |
| Тема 9 Приграничная торговля: организационно-правовое регулирование. Лекция 9 | 66 |
| 2 Методические указания к практическим занятиям | 70 |
| Практические работы | |
| 3 Методические рекомендации для выполнения самостоятельной работы | 74 |
| 4 Методические рекомендации к проведению занятий с использованием активных и интерактивных форм | 76 |
| Библиографический список | 79 |
| Содержание | 80 |

Бабкина Наталья Арсентьевна,
доцент кафедры экономической безопасности и экспертизы АмГУ

Особенности ведения бизнеса в международных контактных зонах: Сборник учебно-методических материалов для направления подготовки для направления подготовки 38.03.06 – «Торговое дело». – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2017. -81 с.

Усл. печ. л.