

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Амурский государственный университет»  
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

## **МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА**

**сборник учебно-методических материалов**  
для направления подготовки 58.03.01 – Востоковедение и африканистика

Благовещенск 2024

*Печатается по решению  
редакционно-издательского совета  
факультета международных отношений  
Амурского государственного университета*

*Составитель : Т.А. Мирошниченко*

Мировая экономика: сборник учебно-методических материалов для направления подготовки 58.03.01 - Востоковедение и африканистика / Амур. гос. ун-т, Фак. междунар. отношений ; сост. Т. А. Мирошниченко – Благовещенск: АмГУ, 2024. – 35 с.

*Рассмотрен на заседании кафедры международного бизнеса и туризма 28.05.2024,  
протокол № 9.*

© Амурский государственный университет, 2024  
©Кафедра международного бизнеса и туризма, 2024  
©Мирошниченко Т.А., составление

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	4
Краткое содержание теоретического материала	6
Методические указания для самостоятельной работы студентов	25
Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	36

## ВВЕДЕНИЕ

**Цель дисциплины:** формирование у студентов бакалавриата углубленного представления о мировом хозяйстве, его ресурсном потенциале, закономерностях и тенденциях его развития на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в., а также об экономическом положении стран и регионов в мировой экономике.

**Задачи дисциплины:**

- формирование знания основ международных экономических отношений (внешняя торговля и торговая политика, платежный баланс, валютный курс, международное распределение труда, факторы национальной конкурентоспособности и др.);
- освоение механизмов функционирования мирового и национального рынка, усвоение принципов осуществления национальной экономической политики и государственного регулирования экономики;
- формирование способности выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере международного бизнеса;
- выработка умения работать с базовыми методами обработки, обобщения и представления экономической информации, методами экономической статистики и экономического анализа;
- формирование умения эффективно использовать современные информационные технологии анализа данных в исследовании мирового рынка товаров и услуг;
- формирование способности обобщать отечественную и зарубежную практику по вопросам внешней торговли товарами и услугами.
- формирование и закрепление навыков применения ключевых экономических показателей для решения прикладных задач странового и регионального исследования.

**Предлагаемая дисциплина относится к базовой части образовательной программы.**

Для успешного освоения данной дисциплины необходимы знания по дисциплине «Основы экономических знаний» – понятие цены, спроса и предложения; основные типы рыночных структур; основные макроэкономические показатели; роль государства в рыночной экономике.

В дальнейшем знания, полученные в рамках курса «Мировая экономика» будут необходимы при изучении таких дисциплин, как «Экономика Китая»; «История российско-китайских отношений».

В процессе освоения данной дисциплины магистрант формирует следующие общепрофессиональные компетенции и индикаторы их достижения (ОПК, ИД)

Категория (группа) общепрофессиональных компетенций	Код и наименование общепрофессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения общепрофессиональной компетенции
Экспертная оценка	ОПК-4. Способен устанавливать причинно-следственные связи, давать характеристику и оценку общественно-политическим и социально-экономическим событиям и процессам, выявляя их связь с экономическим, социальным и культурно-цивилизационным контекстами, а также с	ИД-1 <sub>ОПК-4</sub> Знать: закономерности взаимодействия причинно-следственных связей ИД-2 <sub>ОПК-4</sub> Уметь: давать характеристику и оценку общественно-политическим и социально-экономическим событиям и процессам в экономическом, социальном и культурно-цивилизационном контекстах, а также во взаимосвязанном комплексе; уметь выявлять объективные тенденции и закономерности развития акторов на глобальном, макрорегиональном, национально-

Категория (группа) общефессиональных компетенций	Код и наименование общефессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения общефессиональной компетенции
	объективными тенденциями и закономерностями комплексного развития на глобальном, макрорегиональном, национально- государственном, региональном и локальном уровнях	государственном, региональном и локальном уровнях ИД-3 <sub>ОПК-4</sub> Владеть: навыками выявления причинно-следственных связей и взаимозависимости между общественно- политическими и социально- экономическими процессами и явлениями

## КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ ТЕОРЕТИЧЕСКОГО МАТЕРИАЛА

**Тема 1.** Предмет и задачи курса «Мировая экономика». Понятие мирового хозяйства. Международное разделение труда (2 ч.)

### *План лекции*

1. Мировое хозяйство и международные экономические отношения, их сущность.
2. Субъекты и объекты современного хозяйства. Основные типы государств в мировой экономике.
3. Этапы формирования развития мирового хозяйства. Особенности современного этапа.
4. Международная конкуренция и формы ее проявления в современных условиях.
5. Международное разделение труда как материальная основа развития мирового хозяйства.

*Цель лекции* – дать понятие мирового хозяйства и международных экономических отношений, а также сформировать представление о современных тенденциях развития мирового хозяйства.

#### *Задачи:*

- рассмотреть предмет и задачи курса;
- рассмотреть основные типы государств в мировой экономике, на основе системы показателей, характеризующих экономический потенциал страны;
- изучить основные показатели участия стран в МРТ;
- ознакомиться с современными формами международной конкуренции.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:*

международное разделение труда,  
мировой рынок,  
мировая экономика,  
международные экономические отношения,  
открытая экономика,  
автаркия,  
интернационализация хозяйственной жизни,  
глобализация,  
паритет покупательной способности,  
экспортная квота,  
импортная квота,  
внешнеторговая квота.

Предмет и задачи курса «Мировая экономика».

Мировое хозяйство, его сущность. Формирование и развитие мирового хозяйства: предыстория мирового хозяйства; развитие Западной Европы и образование мирового рынка; основные этапы развития мирового хозяйства. Особенности современного этапа<sup>1,2</sup>

Субъекты современного хозяйства.

---

<sup>1</sup>Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2012. - 582 с

<sup>2</sup>Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон.текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.

Основные типы государств в мировой экономике. Система показателей, характеризующих экономический потенциал страны и используемых для определения их в мировой экономике. Система национальных счетов. Особенности мирового размещения производительных сил. Особенности развития важнейших региональных и национальных экономических систем современного мира<sup>3</sup>.

Региональные (зональные) объединения стран в мировой экономике. Роль международных корпораций в мировой экономике. Усиление тенденций целостности мирового хозяйства на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в. (международное производство товаров и услуг, международный рынок рабочей силы, международный рынок инноваций, формирование единого международного пространства).

Международное разделение труда как материальная основа развития мирового хозяйства. Формы международного разделения труда и тенденции его развития на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в. НТР как определяющий фактор развития современного разделения труда (рис. 1).

Страны региона в системе международного разделения труда<sup>4</sup>.

МРТ зародилось в мануфактурный период развития капитализма. В это время основной формой МРТ были односторонние и многосторонние связи между странами, а в период XIX – XX вв. международное разделение труда охватило весь мир. До промышленного переворота МРТ базировалось на естественной основе, т.е. на различиях между странами: в природно-климатических условиях; географическом положении; сырьевых ресурсах и источниках энергии.



Рис. 1. Формы общественного разделения труда<sup>5</sup>

Международная конкуренция и формы ее проявления в современных условиях. Соотношение международного сотрудничества и конкуренции (рис. 2).

<sup>3</sup><http://www.imemo.ru>.

<sup>4</sup>Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения»/ В.Б. Мантусов [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 447 с.

<sup>5</sup>Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: раздаточный материал к курсам. / Е.С. Батманова, П.С. Томилов. – Екатеринбург, 2009. – 111 с.



Рис. 2. Международное разделение труда и его формы<sup>6</sup>

В промышленно развитых странах зависимость специализации от естественной основы значительно уменьшается. В современном мире специализация базируется на уровне и особенностях экономического развития, т.е. высоко развитые страны используют научно-технический потенциал.

Тенденция расширения международного обмена товарами и услугами сталкивается с противоположной тенденцией – автаркией (экономическая политика государства, направленная на обособление национального хозяйства). В противовес автаркии усиливается тенденция к открытой экономике (ликвидация государственной монополии внешней торговли; эффективное использование принципа сравнительных преимуществ страны; МРТ; активное использование различных форм совместного предпринимательства; благоприятный инвестиционный климат страны).

## **Тема 2. Международные корпорации в мировой экономике. (2 ч.)**

### *План лекции*

1. Понятие международных корпораций, их виды.
2. Цели и задачи создания транснациональных объединений.
3. Современные транснациональные корпорации.
4. Государство и ТНК.
5. Финансово-промышленные группы. ТНК в России.
6. Транснациональные банки.
7. Международные правовые аспекты регулирования деятельности ТНК.

*Цель лекции* – дать понятие о сущности и роли ТНК в мировом хозяйстве.

*Задачи:*

- рассмотреть роль ТНК в мировой экономике;
- на основе отдельных показателей (например, индекса транснационализации) проследить изменение позиции крупнейших ТНК на мировом рынке.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:*

<sup>6</sup>Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения»/ В.Б. Мантусов [и др.]. –Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 447 с..



прямые иностранные инвестиции,  
портфельные иностранные инвестиции,  
отделение,  
дочерняя компания,  
ассоциированная компания,  
инвестиционный климат,  
свободная экономическая зона

Понятие международных корпораций, их виды. Причины транснационализации деятельности фирм. ТНК и транснациональные финансово-промышленные группы в современном мире. Цели и задачи создания транснациональных объединений<sup>7</sup>.

Многообразие форм существования транснациональных объединений.

Многонациональная компания (МНК) является одной из наиболее сложных форм международного бизнеса (рис. 3).

Корпоративность - это всегда объединение (корпорация) частной головной фирмы (материнская компания), размещенного в стране происхождения (базирования) ее капитала и филиалов, принадлежащих ей, но размещенных в других (принимающих) странах<sup>8</sup>.

Подразделение ТНК - это относительно самостоятельное предприятие, действующее в экономике этой страны и участвующее в ее внешних экономических связях, ради целей и по направлениям сообразно интересам головной компании.

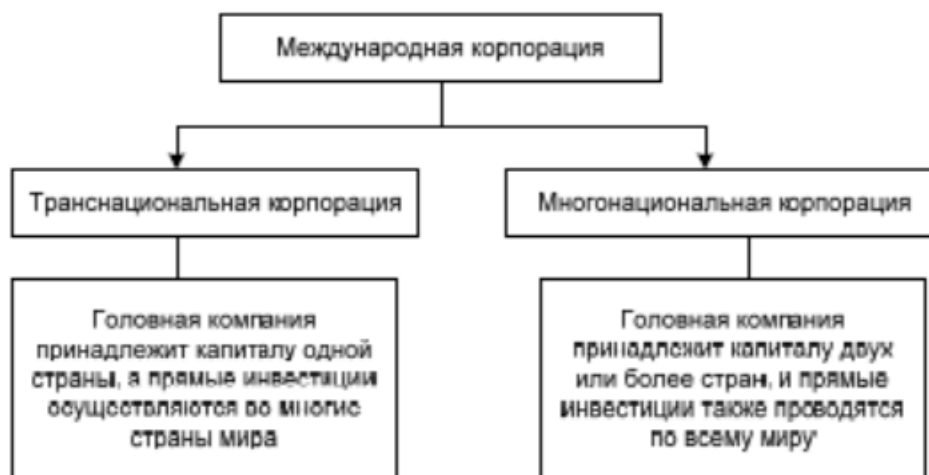


Рис. 3. Виды международных корпораций

Подразделения в зависимости от юридического статуса могут выступать как филиалы (отделения), дочерние компании (“дочки”) и ассоциации компании.

Отраслевая направленность ТНК<sup>9</sup>.

Страны размещения крупнейших ТНК, возрастание роли ТНК развивающихся стран.

Современные транснациональные корпорации. Глобальная стратегия международных компаний<sup>10</sup>. Развитие науки и образования в стратегии ТНК. Генеральные

<sup>7</sup>Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2009. - 582 с.

<sup>8</sup>Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения»/ В.Б. Мантусов [и др.]. –Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 447 с.

<sup>9</sup><http://www.wn.ru>

<sup>10</sup>Гордеев, В.В. Мировая экономика и проблемы глобализации: учеб.пособие / В. В. Гордеев. - М.: Высш. шк., 2008. - 408 с.

и стратегические альянсы между ведущими группами международного финансового капитала.

Финансовые транснациональные корпорации и транснациональные банки (ТНБ) в мировой экономике. Под транснациональными банками и финансовыми транснациональными корпорациями понимаются корпорации, действующие в кредитно-финансовой сфере мирового хозяйства и имеющие те же признаки, что и производственные либо сбытовые ТНК

Государство и ТНК. Влияние ТНК на принимающие страны представлено на рисунке 4.<sup>11</sup>

	<i>Принимающая страна (ПС)</i>	<i>Страна, вывозящая капитал</i>
<b>Выгоды</b>	<p>Получение дополнительных ресурсов (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд)</p> <p>Стимулирование развития национальной экономики за счет притока прямых иностранных инвестиций и, как следствие, — ускорение экономического развития</p> <p>Увеличение объема производимого продукта и дохода</p> <p>Пополнение государственного бюджета за счет налоговых поступлений от деятельности ТНК</p> <p>Наличие особых условий инвестирования (использование местных полуфабрикатов, обучение местных кадров, расширение экспорта производимой продукции), позволяющих получать дополнительные преимущества от иностранного инвестирования</p>	<p>Зарубежные инвестиции могут быть более эффективны, чем аналогичные внутренние вследствие более благоприятного инвестиционного климата, при этом прибыль может аккумулироваться в стране материнской компании</p> <p>Повышение имиджа и влияния стран, в которых расположены материнские компании крупных ТНК</p> <p>Расширение рынков сбыта, освоение новых рынков</p> <p>Сокращение налоговых отчислений вследствие различий в налоговых ставках</p> <p>Продвижение на рынок принимающих стран товаров, прошедших свой жизненный цикл в стране, вывозящей капитал, что приводит к увеличению ВВП</p>
<b>Проблемы</b>	<p>Представители ПС не допускаются к участию в проведении НИОКР</p> <p>Усиленная эксплуатация экономического потенциала ПС и установление внешнего контроля со стороны ТНК над деятельностью компаний на внутреннем рынке (филиалов и дочерних предприятий)</p> <p>ТНК могут манипулировать ценами в целях ухода от налогов</p>	<p>Государственное регулирование внутренних инвестиций (ограничение на частное инвестирование в отдельных отраслях), что приводит к возможному замедлению развития этих отраслей и экспорту капитала в аналогичные отрасли других стран</p> <p>Потери в росте ВВП вследствие вывоза инвестиций в другие страны</p> <p>Сокращение рабочих мест вследствие переноса производственных филиалов в зарубежные страны</p> <p>Потери в платежном балансе</p>

Рис. 4. Влияние транснациональных корпораций на принимающие страны

<sup>11</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

Финансово-промышленные группы – прототипы глобализации российского капитала. Создание и организация деятельности финансово-промышленных групп в России. Становление транснациональных финансово-промышленных групп (ТФПГ) как фактор интегрирования постсоюзного пространства.

Международные правовые основы деятельности ТНК и ее регулирование

### **Тема 3.** Международная экономическая интеграция. (2ч.)

#### *План лекции*

1. Предпосылки, цели и задачи международной экономической интеграции.
2. Типы интеграционных объединений, этапы интеграции.
3. Интеграционные процессы в группе развитых стран (ЕС, ЕАСТ, НАФТА).
4. Интеграционные процессы в группе развивающихся стран (АТЭС, АСЕАН, интеграция в странах Африки и арабских странах).
5. Интеграция в странах с переходной экономикой (СНГ).
6. ЕАЭС: Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения, Кыргызстан.

*Цель лекции* – раскрыть цели этапы и современное состояние интеграционных процессов в мире.

*Задачи:*

- раскрыть теоретические аспекты международной экономической интеграции;
- представить примеры развития интеграционных процессов в различных регионах мира и группах стран.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:* международная экономическая интеграция,

зона свободной торговли,

таможенный союз,

общий рынок (единый рынок),

экономический и валютный союз,

Европейский Союз,

единая валюта «евро».

*Интеграционные процессы и экономические объединения государств.* Становление интеграционных процессов. Предпосылки интеграции (Рис. 5). Цели интеграции.

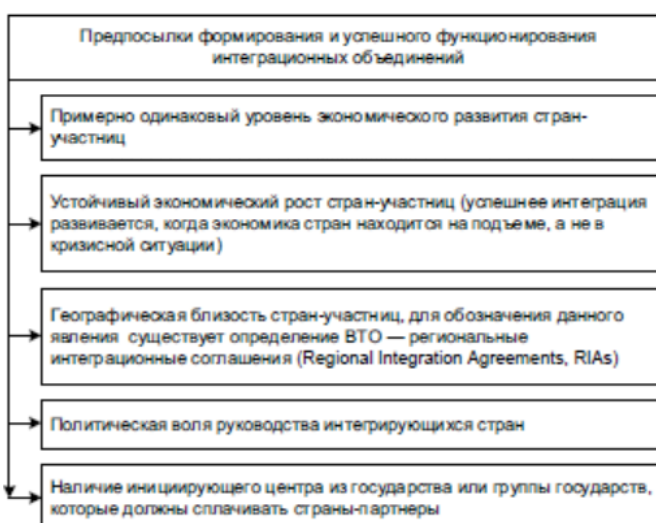


Рис. 5. Предпосылки формирования интеграционного объединения<sup>12</sup>

<sup>12</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

Типы интеграционных объединений. Этапы интеграции (таблица 1)<sup>13</sup>.  
 Интеграционные объединения (таблица 2). Принципы оценки интеграции.  
 Таблица 1 - Формы международной экономической интеграции

№ п/п	Форма	Характеристика
1	Зона свободной торговли	Отмена таможенных барьеров во взаимной торговле товарами между странами-участницами
2	Таможенный союз	Свободное перемещение товаров внутри группировки дополняется единым таможенным тарифом по отношению к третьим странам. Таким образом, таможенный союз — это зона свободной торговли плюс единый внешнеторговый тариф
3	Общий рынок	Отмена всех ограничений во взаимном перемещении не только товаров и услуг, но и рабочей силы и капитала. Общий рынок включает полную либерализацию обмена товарами, услугами, капиталами и трудовыми ресурсами
4	Экономический и валютный союз	Включает все вышеуказанные формы интеграции, дополняется проведением государствами-участниками единой экономической и финансовой политики, созданием системы межгосударственного регулирования социально-экономических процессов, переход на единую валюту

Таблица 2 - Виды интеграционных объединений<sup>14</sup>

<i>Виды интеграционных группировок</i>	<i>Примеры</i>
1. Интеграционные группировки между развитыми странами	ЕС-27, ЕАСТ, Европейское экономическое пространство (ЕЭП)
2. Интеграционные группировки между развивающимися странами	АСЕАН, СААРК, МЕРКОСУР, ЭКОВАС
3. Интеграционные группировки между странами с переходной экономикой	СНГ, СЕФТА
4. Интеграционные группировки между странами, находящимися на разных уровнях социально-экономического развития	АТЭС, СПАРТЕКА, НАФТА

Западноевропейская интеграция. Этапы формирования интеграции. Единый внутренний рынок ЕС. Механизмы управления ЕС. Политика в области сельского хозяйства. Отношения с третьими странами. Совместные финансовые институты.

Региональные интеграционные экономические организации: Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Южно-американский общий рынок, интеграционное сотрудничество в Африке и арабских странах, Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество.

<sup>13</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

<sup>14</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

Интеграционное сотрудничество на постсоветском пространстве (СНГ). Евразийский экономический союз (ЕАЭС): Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения, Кыргызстан.

#### **Тема 4.Международные экономические организации. (2 ч.)**

##### *План лекции*

1. Общая характеристика и классификация международных экономических организаций.
2. Экономические организации, входящие в систему ООН.
3. Торговые организации (на примере ВТО).
4. Международные валютно-кредитные и финансовые организации.
5. Участие России в международных экономических организациях.

*Цель лекции* – дать представление о роли международных экономических организаций в международных экономических отношениях.

*Задачи:*

- раскрыть теоретические аспекты возникновения и функционирования международных экономических организаций;
- на конкретных примерах рассмотреть роль отдельных организаций.

Общая характеристика и классификация международных экономических организаций<sup>15</sup> (таблица 3)<sup>16</sup>.

Экономические организации, входящие в систему ООН. Задачи и функции Экономического и Социального Совета. Специализированные учреждения ООН и их функции. Организации ООН, связанные с проблемами “нового международного экономического порядка” (ЮНКТАД, ЮНИДО, ПРООН). Международные валютно-кредитные и финансовые организации<sup>17</sup>.

ВТО – цель, задачи и основные принципы функционирования<sup>18</sup>.

Другие международные организации, имеющие экономические функции. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Международные параорганизации: Большая семерка, Большая двадцатка, БРИКС.

Участие России в международных экономических организациях.

---

<sup>15</sup>Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения»/ В.Б. Мантусов [и др.]. –Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 447 с.

<sup>16</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

<sup>17</sup>Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2009. - 582 с.

<sup>18</sup>Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон.текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.

Таблица 3 –Признаки международной межправительственной организации<sup>19</sup>

<i>Признак</i>	<i>Характеристика</i>
1	Организация создается государствами, фиксирующими свое намерение в учредительном акте (Уставе) как специальной разновидности международного договора
2	Организация существует и действует в рамках учредительного акта, определяющего ее статус и полномочия
3	Организация является постоянно действующим объединением, что проявляется в ее стабильной структуре, в системе постоянных органов
4	Организация основывается на принципе суверенного равенства государств-членов, при этом членство в организации подчинено определенным правилам, характеризующим участие государств в деятельности ее органов и представительство государств при организации
5	Государства связаны резолюциями органов организации в пределах их компетенции и в соответствии с установленной юридической силой этих резолюций
6	Каждая международная организация обладает совокупностью прав, свойственных юридическому лицу. Эти права фиксируются в учредительном акте организации либо в специальной конвенции и реализуются с учетом национального законодательства государства, на территории которого организация выполняет свои функции. В качестве юридического лица она компетентна вступать в гражданско-правовые сделки (заключать договоры), приобретать имущество, владеть и распоряжаться им, возбуждать дела в суде и быть стороной в судебном процессе
7	Международной организации принадлежат привилегии и иммунитеты, обеспечивающие ее нормальную деятельность и признаваемые как в месте размещения ее штаб-квартиры, так и в любом государстве при осуществлении ее функций

**Тема 5.** Человеческие ресурсы мирового хозяйства и международная трудовая миграция. (2 ч.)

*План лекции*

1. Проблемы динамики населения мира. Типы и особенности воспроизводства населения в различных странах и регионах.
2. Отдельные показатели, характеризующие население.
3. Процессы урбанизации мировой экономике.
4. Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости.
5. Безработица и тенденции ее изменений в экономике.
6. Международные миграции населения, трудовая миграция.
7. Национально-государственная демографическая политика и международное сотрудничество в области демографической политики.
8. Предпринимательские ресурсы мира.

<sup>19</sup> Пономарева Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. Пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, Л.А. Кривенцова, П.С. Томилов; под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 287 с.

*Цель лекции* – сформировать представление о роли человеческих ресурсов в мировом хозяйстве.

*Задачи:*

- проанализировать современную демографическую ситуацию в мире и в отдельных его регионах и странах;
- на основе отдельных показателей дать характеристику положению отдельных стран в плане обеспеченности человеческими ресурсами.

Проблемы динамики населения и особенности естественного движения населения. Типы и особенности воспроизводства населения в различных странах и регионах, различные подходы к типизации естественного движения населения (расширенный тип, суженный тип)<sup>20</sup>.

Нухович Э.С., Смитиенко Б.М, Эскиндаров М.А. «Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков») выделяют четыре типа воспроизводства населения (популяционные циклы):

Первый тип. Для него характерны высокая рождаемость и высокая смертность, и как результат - медленный рост населения. Данный популяционный цикл присущ наименее развитым странам (в частности ряду стран тропической Африки и некоторым странам Юго-Восточной Азии).

Второй тип. Для него характерны высокая рождаемость, отчетливо снижающаяся смертность и как результат- резкое увеличение темпов роста населения. Это является характерным для многих стран Африки, Ближнего Востока, Восточной Азии и для некоторых стран Латинской Америки.

Третий тип. Этому циклу присущи: снижающаяся рождаемость и снижающаяся смертность. Хотя при этом сохраняется все более незначительное превышение рождаемости над смертностью, результатом становится постепенное снижение темпов роста населения. В качестве примера подобного рода выступают современные США.

Четвертый тип. Для этого цикла характерными чертами являются: низкая рождаемость и низкая смертность и как результат относительно стабильное или растущее по минимальной динамике население. Примером данного цикла являются страны Западной Европы.

Иногда в некоторых странах (в частности в России в настоящее время) проявляется еще один вид популяционного цикла, когда смертность начинает превышать рождаемость, а результатом становится коэффициент естественного прироста населения со знаком минус, т.е. происходит естественное сокращение населения страны - *депопуляция*.

Возрастная проблема в динамике и структуре населения мира<sup>21</sup>.

Различные показатели, характеризующие население мира, например: индекс развития человеческого потенциала и его динамика, уровень образования населения и т.д.

Соотношение городского и сельского населения. Процессы урбанизации мировой экономике.

Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости. Новые подходы к проблемам «человеческого капитала» в условиях перехода к антропотехногенной цивилизации.

Безработица и тенденции ее изменений в экономике<sup>22</sup>.

---

<sup>20</sup>Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2009. - 582 с.

<sup>21</sup>Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс]: учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения»/ В.Б. Мантусов [и др.]. –Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 447 с.

<sup>22</sup>Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон.текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.

Международные миграции населения. Трудовая миграция: масштабы и направления; государственное регулирование миграции. Формирование и тенденции развития современного мирового рынка рабочей силы.

Взаимосвязь динамики населения и экономического развития в аспекте глобальных проблем мировой экономики. Национально-государственная демографическая политика и международное сотрудничество в области демографической политики.

Предпринимательские ресурсы мира. Предпринимательство как экономический ресурс. Понятие предпринимательского ресурса и предпринимательства. Предпринимательство в условиях глобализации хозяйственной деятельности.

## **Тема 6.** Теории международной торговли (2 ч.)

### *План лекции*

1. Классические теории международной торговли.
2. Современные теории международной торговли.

*Цель лекции* – дать представление о классических и современных теориях международной торговли.

*Задачи:*

- рассмотреть классические теории международной торговли, их сильные и слабые стороны;
- изучить современные теории международной торговли.

Классические теории международной торговли.

Классические теории заложили основы анализа мирохозяйственных связей. Выводы, содержащиеся в этих теориях, стали своего рода отправными аксиомами для дальнейшего развития экономической мысли в рассматриваемой области<sup>23</sup>.

Теория абсолютных преимуществ А. Смита.

Основоположник экономической науки Адам Смит в своей книге «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.) существенное внимание уделил разделению труда на основе специализации экономической деятельности. При этом выводы о разделении труда А. Смит распространил и на мирохозяйственную сферу, впервые теоретически обосновав принцип абсолютных преимуществ (или абсолютных издержек).

Теория сравнительных преимуществ Д. Рикардо

Другой классик, Давид Рикардо, в своей книге «Начала политической экономики и налогообложения» (1817 г.) убедительно доказал, что межгосударственная специализация выгодна не только в тех случаях, когда какая-либо страна имеет абсолютное преимущество в производстве и сбыте данного товара по сравнению с другими странами, т.е. не обязательно, чтобы затраты на производство этого товара были меньше по сравнению с затратами на аналогичные товары, созданные за рубежом.

Теория соотношения факторов производства Хекшера— Олина

Эта теория основывается на тех же предпосылках, что и теории абсолютных и сравнительных преимуществ Смита и Рикардо. Основное различие состоит в том, что она исходит из наличия не одного, а двух факторов производства: труда и капитала. Согласно воззрениям Хекшера и Олина каждая страна в разной степени наделена этими факторами производства, что и порождает различия в соотношении цен на них в странах,

---

<sup>23</sup> Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.



участвующих в международной торговле. Ценой капитала является процентная ставка, а ценой труда — заработная плата.

Парадокс Леонтьева

В соответствии с теорией соотношения факторов производства относительные различия в наделенности ими определяют структуру внешней торговли отдельных групп стран. В странах, относительно более капиталонасыщенных, в экспорте должны преобладать капиталоемкие товары, а в импорте — трудоемкие. И наоборот, в странах, относительно более трудонасыщенных, в экспорте будут преобладать трудоемкие товары, а в импорте — капиталоемкие.

Современные теории международной торговли<sup>24</sup>.

Теория жизненного цикла продукта. Данная теория основывается на допущении о монопольном положении развитой страны в технологии, что дает ей возможность превосходства в изобретении новых или усовершенствованных продуктов.

Теория бегства капитала.

Ряд современных теорий объясняют международную торговлю с позиций спроса. К их числу относят теорию, основанную на дифференцированном спросе.

Другой подход, основанный на стороне производства, используется в теории эффекта масштаба (или снижающихся издержках на единицу выпуска по мере наращивания объема производства).

Другая теория, которая переключается с теорией дифференцированного спроса, известна под названием теории Линдера.

## **Тема 7.** Международная торговля и внешнеторговая политика. (6 ч.)

### *План лекции.*

1. Место внешней торговли в системе международных экономических отношений.
2. Товарная и географическая структура мировой торговли.
3. Динамика мировой торговли и основные методы ее измерения.
4. Топливо-сырьевые и сельскохозяйственные товары в мировой торговле.
5. Торговля промышленными товарами, машинами и оборудованием.
6. Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности.
7. Международное регулирование внешней торговли.
8. Создание всемирной торговой организации (ВТО).
9. Россия и всемирная торговая организация.

*Цель лекции* – изучить роль международной торговли в системе международных экономических отношений.

*Задачи:*

- рассмотреть товарную и географическую структуру международной торговли, особенности изменений происходящих на современном этапе;
- изучить особенности торговли сырьевыми и промышленными товарами;
- проанализировать роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности;
- рассмотреть роль международных организаций в процессе регулирования международной торговли.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:*

экспорт,  
импорт,

---

<sup>24</sup> Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2009. - 582 с.

оборот внешней торговли,  
 торговый баланс страны,  
 экспортная квота,  
 географическая структура международной торговли,  
 товарная структура международной торговли,  
 торгуемые товары,  
 неторгуемые товары,  
 мировая цена,  
 абсолютные преимущества,  
 сравнительные преимущества,  
 свобода торговли,  
 протекционизм,  
 таможенно-тарифные методы протекционизма,  
 нетарифные методы протекционизма,  
 таможенная пошлина,  
 режим наибольшего благоприятствования в торговле,  
 торговые преференции,  
 фактическая (эффективная) ставка таможенной пошлины,  
 импортная квота,  
 «добровольные» ограничения экспорта,  
 скрытые методы торговой политики,  
 экспортные субсидии,  
 внутренние субсидии,  
 экспортные кредиты.

Место внешней торговли в системе международных экономических отношений. Динамика мировой торговли и основные методы ее измерения. Товарная и географическая структура мировой торговли<sup>25</sup>. Классификация товаров в международной торговле. Топливо-сырьевые и сельскохозяйственные товары в мировой торговле. Тенденции торговли сырьем и топливом.

Торговля промышленными товарами, машинами и оборудованием. Особенности поставок машин и оборудования на внешний рынок.

Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности<sup>26</sup>. Либерализация внешней торговли и протекционизм в мировой торговле (рис. 6)

Увеличение экспорта	Политика протекционизма	Свободная торговля (фритредерство)
Сокращение экспорта	Политика изоляции (автаркия)	Политика насыщения рынка
	Сокращение импорта	Увеличение импорта

Рис. 6. Виды внешнеторговой политики

<sup>25</sup> Гладков, И.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. пособие/ И.С. Гладков. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2009. - 342 с.

<sup>26</sup> Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.

Инструменты внешнеторговой политики государства. Таможенные тарифы. Нетарифные методы регулирования. Формы стимулирования экспорта. Отдельные понятия приведены на мультимедиа-вставке (рис. 7, 8):

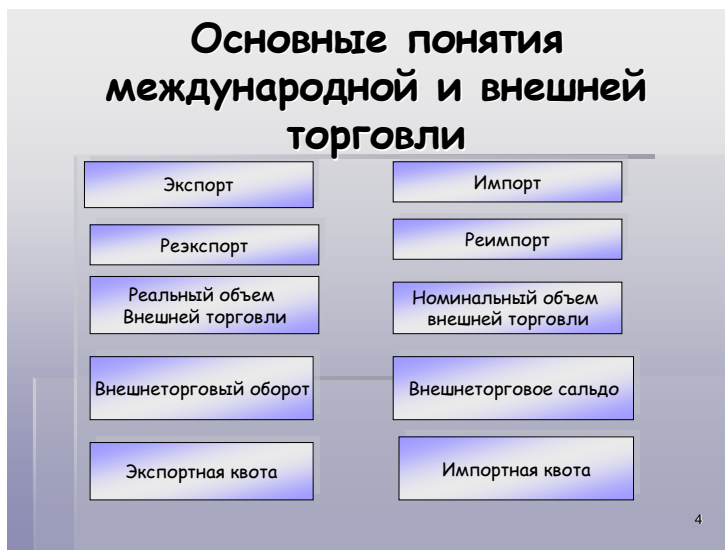


Рис. 7. Основные понятия международной и внешней торговли



Рис. 8. Формы (методы) международной торговли

Роль государства в регулировании внешнеторговой деятельности (рис. 9, 10).

# Классификация таможенных пошлин

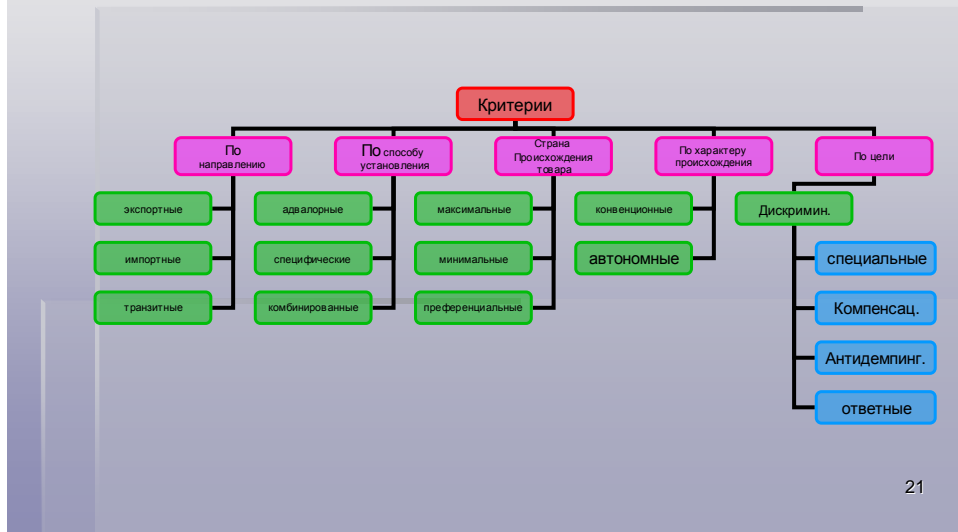


Рис. 9. Классификация таможенных пошлин

# Классификация нетарифных методов

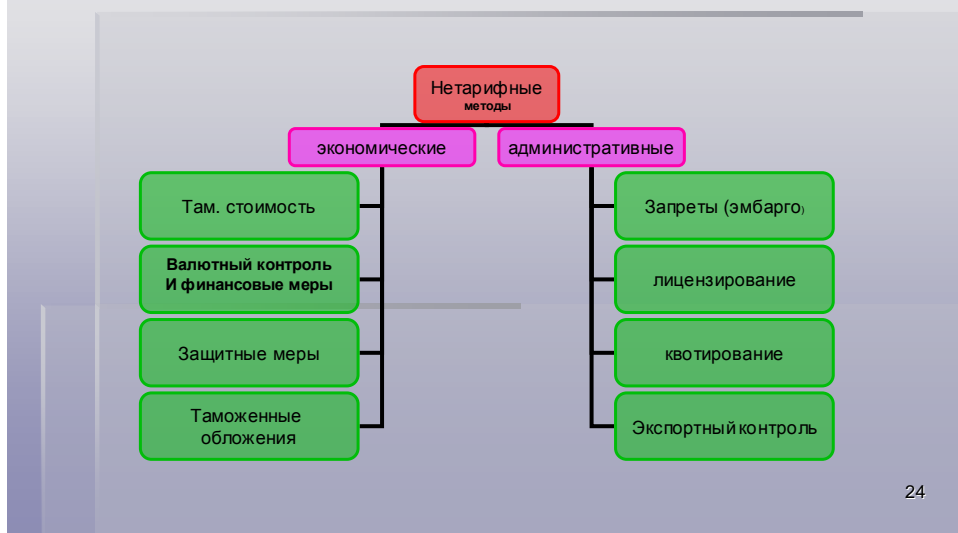


Рис. 10. Нетарифные методы ограничения международной торговли

Торговые связи стран.

Международное регулирование внешней торговли. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ). Создание всемирной торговой организации (ВТО).

Россия и всемирная торговая организация<sup>27</sup>.

<sup>27</sup> Халеви́нская, Е.Д. Всемирная торговая организация и российские интересы: моногр./ Е.Д. Халеви́нская, Е.В. Вавилова. - М.: Магистр, 2009. - 368 с.

Проблемы активизации внешнеэкономической деятельности<sup>28</sup>.

**Тема 8.** Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства.  
(2 ч.)

*План лекции.*

1. Сущность научно-технического потенциала и его роль в развитии современного мирового хозяйства.

2. Современные тенденции развития научно-технического прогресса и их воздействие на мировое хозяйство на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в.

3. Социально-экономические процессы в условиях НТП.

4. Новая стратегия научно-технического и социально-экономического развития.

- американский тип развития;

- японский тип развития;

- западноевропейский тип развития;

- развивающиеся страны.

*Цель лекции* – сформировать представление о важности научно-технического потенциала для развития мирового хозяйства.

*Задачи:*

- изучить роль научно-технического прогресса в развитии отдельных стран и регионов мира.

- рассмотреть основные типы стратегий научно-технического развития.

*Научно-техническая революция и формирование центров экономической мощи.*

Сущность научно-технического потенциала и его роль в развитии современного мирового хозяйства. Критерии оценки научно-технического потенциала.

Современные тенденции развития научно-технического прогресса и их воздействие на мировое хозяйство на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в. Процессы интеграции в сфере НТП. Научно-техническая политика. Интеллектуальный капитал. Две ветви НТП. Противоречия НТР. Тенденции и прогнозы развития НТП<sup>29</sup>.

Научно-технический потенциал как основа экономического роста. Масштабы научной деятельности. Фундаментальные и прикладные науки и роль государства в их развитии. Некоторые пути и методы практического воплощения научных и технических новаций. Прорыв в информационных и коммуникационных технологиях и тенденции формирования единого информационного пространства в мировой экономике. Особая роль информационного потенциала в будущем мировой экономики. Особенности и характер воздействия научно-технического прогресса на развитие и мирового хозяйства на рубеже XX-XXI вв. и в XXI в.<sup>30</sup>. Особенности инвестиционного процесса в сфере НИОКР. Социально-экономические процессы в условиях НТП. Новая стратегия научно-технического и социально-экономического развития. Американский тип развития. Японский тип развития. Западноевропейский тип развития. Развивающиеся страны.

---

<sup>28</sup> Международные экономические отношения (9-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / В.Е. Рыбалкин [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 647 с.

<sup>29</sup> Спиридонов, И.А. Мировая экономика: учеб. пособие: рек. Мин. обр. РФ/ И. А. Спиридонов. -2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2005. -272 с.

<sup>30</sup> Мировая экономика и международный бизнес: учеб.: рек. УМО / под ред. В. В. Полякова, Р. К. Щенина. - 6-е изд., стер. - М.: КноРус, 2009. - 682 с.

## **Тема 9.** Международное движение капиталов и международные валютные отношения (2 ч.)

### *План лекции (часть 1)*

1. Международная миграция капиталов как форма внешнеэкономических связей.
2. Прямые зарубежные инвестиции.
3. Портфельные зарубежные инвестиции.
4. Мировой рынок ссудных капиталов.
5. Иностранные инвестиции в экономике России.

*Цель лекции* – рассмотреть особенности формирования и функционирования международного рынка капиталов.

#### *Задачи:*

- изучить роль прямых и портфельных инвестиций на мировом рынке капиталов;
- изучить рынок ссудных капиталов;
- проанализировать роль иностранных инвестиций в экономике России.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:*

прямые иностранные инвестиции,  
портфельные иностранные инвестиции,  
отделение,  
дочерняя компания,  
ассоциированная компания,  
инвестиционный климат,  
свободная экономическая зона

Одним из характерных явлений современной мировой экономики является движение капитала между странами. Международное движение капитала основано на его международном разделении как одного из факторов производства – исторически сложившемся или приобретенном сосредоточении капитала в различных странах, являющемся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах. Международное разделение капитала выражается не только в различной обеспеченности стран накопленными запасами материальных средств, необходимых для производства товаров, но и в различиях исторических традиций и опыта производства, уровней развития товарного производства и рыночных механизмов, а также просто денежных и других финансовых ресурсов. Наличие достаточных сбережений (капитала в денежной форме) является важнейшей предпосылкой для инвестиций и расширения производства<sup>31</sup>.

Международная миграция капиталов как форма внешнеэкономических связей<sup>32</sup>. Причины международного движения капитала<sup>33</sup>.

#### **Формы международного движения капитала**

Международное движение капитала как фактора производства приобретает различные конкретные формы. По источникам происхождения капитал, находящийся в движении на мировом рынке, делится на официальный и частный.

<sup>31</sup> Хмелев И.Б. Мировая экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Хмелев И.Б.– Электрон. текстовые данные.– М.: Евразийский открытый институт, 2009.– 360 с.

<sup>32</sup> <http://www.oecd.org>

<sup>33</sup> <http://www.imf.org>

Официальный (государственный) капитал – средства из государственного бюджета, перемещаемые за границу или принимаемые из-за рубежа по решению правительств, а также по решению межправительственных организаций. Источником официального капитала являются средства государственного бюджета, то есть в итоге деньги налогоплательщиков. Поэтому решения о перемещении такого капитала за рубеж принимаются совместно правительством и органами представительной власти (парламентом).

Частный (негосударственный) капитал – средства частных компаний, банков и других негосударственных организаций, перемещаемые за границу или принимаемые из-за границы по решению их руководящих органов и их объединений. Источником происхождения этого капитала являются средства частных фирм, не связанные с государственным бюджетом.

Но, несмотря на относительную автономность фирм в принятии решений о международном перемещении принадлежащего им капитала, правительство обычно оставляет за собой право его регулировать и контролировать.

По характеру использования выделяют:

Предпринимательский капитал – средства, прямо или косвенно вкладываемые в производство с целью получения прибыли.

Ссудный капитал – средства, даваемые займы с целью получения процента.

По сроку вложения выделяют:

Среднесрочный и долгосрочный капитал – вложения капитала сроком более чем на 1 год. Все вложения предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций обычно являются долгосрочными. Краткосрочный капитал – вложения капитала сроком менее чем на 1 год.

По цели вложения капитала выделяют:

**Прямые инвестиции** (direct investments) – вложение капитала с целью приобретения долгосрочного экономического интереса в стране приложения капитала, обеспечивающее контроль инвестора над объектом размещения капитала. Они практически целиком связаны с вывозом частного предпринимательского капитала, не считая относительно небольших по объему зарубежных инвестиций фирм, принадлежащих государству.

**Портфельные инвестиции** (portfolio investments) – вложение капитала в иностранные ценные бумаги, не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования. Такие инвестиции также преимущественно основаны на частном предпринимательском капитале, хотя и государство зачастую выпускает свои и приобретает иностранные ценные бумаги.

Формы международного движения капитала, которые признаются каждой конкретной страной, обычно устанавливаются в ее инвестиционном и банковском законодательстве.

Сравнивая относительную предпочтительность привлечения капитала в различных формах, следует подчеркнуть, что прямые инвестиции имеют ряд преимуществ. Прежде всего, активизируется деятельность частного сектора, расширяется выход на внешние рынки и облегчается доступ к новым технологиям и методам управления. В этом случае больше вероятность реинвестирования прибыли внутри страны, чем вывоза в страну базирования. Кроме того, приток предпринимательского капитала не увеличивает размер внешней задолженности.

Иностранные инвестиции в экономике России<sup>34</sup>. Необходимость привлечения иностранного капитала и его значение для экономики России. Инвестиционный климат в России. Формы участия иностранного капитала в экономике России. Государственное регулирование движения иностранных инвестиций в России.

---

<sup>34</sup> <http://www.gks.ru>

## Свободные экономические зоны в мировой экономике.

### *План лекции (часть 2).*

1. Основные черты международной валютной системы и этапы ее развития.  
Создание современной валютной системы
2. Международные коллективные резервные валютные единицы.
3. Европейская валютная система. Основные этапы развития ЕВС, механизм ЕВС.  
Создание евро. Влияние введения евро на Россию.
4. Теория оптимальных валютных зон.
5. Тенденции развития международной валютной системы.

*Цель лекции* – дать представление об особенностях становления и функционирования международной валютной системы.

#### *Задачи:*

- рассмотреть этапы развития и функционирования системы международных валютных отношений;
- изучить механизм функционирования европейской валютной системы и тенденции развития современной международной валютной системы.

*Изучая тему, необходимо акцентировать внимание на следующих понятиях:*

национальная валюта,  
иностранная валюта,  
международная валюта,  
евровалюта,  
конвертируемость валюты,  
номинальный валютный курс,  
реальный валютный курс,  
фиксированный валютный курс,  
свободно плавающий валютный курс,  
золотой стандарт,  
Бреттон-Вудская валютная система.

Национальная валютная система. Валютный курс<sup>35</sup>. Основные черты международной валютной системы и этапы ее развития<sup>36</sup>.

Тенденции развития международной валютной системы. Валютно-финансовые связи стран.

Понятие национальной и иностранной валюты. Конвертируемость валюты и ее значение для экономики страны. Классификация валют. Региональная валюта. Международная валюта. Евровалюта. Неконвертируемая (замкнутая) валюта. Частично конвертируемая валюта. Свободно конвертируемая валюта.

Валютный курс. Зависимость валютного курса от уровня цен в двух странах. Реальный валютный курс. Влияние колебаний валютного курса на внешнюю торговлю страны, платежный баланс, иностранные инвестиции. Валютный курс как инструмент экономической политики.

Фиксированный валютный курс. Свободно плавающий валютный курс. Факторы, влияющие на валютные курсы. Преимущества и недостатки свободно плавающих валютных курсов. Оптимальные валютные зоны. Выгоды участия страны в оптимальной валютной зоне.

<sup>35</sup> Мировая экономика: учеб.: рек. УМО / под ред. Б. М. Смитиенко. - М.: Юрайт: Высшее образование, 2009. - 582 с.

<sup>36</sup> <http://www.worldbank.org>.



Основные черты международной валютной системы и основные этапы ее развития. Причины возникновения и основные черты системы золотого стандарта. Причины ликвидации золотого стандарта.

Возникновение Бреттон-Вудской валютной системы. Основные черты Бреттон-Вудской валютной системы. Кризис и крах Бреттон-Вудской системы.

Ямайские соглашения и переход к системе плавающих валютных курсов<sup>37</sup>.

Международные коллективные резервные валютные единицы. СДР, современное состояние<sup>38</sup>.

Европейская валютная система. Основные этапы развития ЕВС, механизм ЕВС. Влияние введения евро на Россию.

Теории оптимальных валютных зон.

## МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ

п/п	№ раздела (темы) дисциплины	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоёмкость в часах
1	Предмет и задачи курса «Мировая экономика». Понятие мирового хозяйства. Международное разделение труда.	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий, заполнение таблицы	2
2	Международные корпорации в мировой экономике	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий, выполнение домашнего творческого задания (доклад с презентацией)	2
3	Международная экономическая интеграция	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий	2
4	Международные экономические организации	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий	2
5	Человеческие ресурсы мирового хозяйства и международная трудовая миграция	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий, выполнение домашнего творческого задания (доклад с презентацией)	2
6	Теории международной торговли	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий	2
7	Международная торговля и внешнеторговая политика	подготовка к семинарскому занятию с использованием учебной литературы и периодических изданий	2
8	Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства	выполнение теста после лекции	

<sup>37</sup> Хмелев И.Б. Мировая экономика [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Хмелев И.Б.– Электрон. текстовые данные.– М.: Евразийский открытый институт, 2009.– 360 с.

<sup>38</sup> <http://www.wn.ru>

п/п	№ раздела (темы) дисциплины	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоёмкость в часах
9	Международное движение капиталов и международные валютные отношения	подготовка к коллоквиуму с использованием учебной литературы и периодических изданий	2
10	Итого		16

**Порядок изучения темы 1 «Предмет и задачи курса «Мировая экономика».  
Понятие мирового хозяйства. Международное разделение труда»**

Самостоятельная работа студента проводится в следующих формах:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;
- заполнение таблицы по отдельным показателям развития ряда стран;
- подготовка докладов на тему «Классификации стран мирового хозяйства».

План семинарского занятия:

1. Мировое хозяйство его сущность. Основные показатели развития мирового хозяйства. Основные этапы формирования и развития мирового хозяйства. Особенности современного этапа.
2. Субъекты современного мирового хозяйства. Основные типы государств мировой экономики. Региональные объединения стран мировой экономики.
3. Показатели и факторы развития МЭО.
4. Международная конкуренция и формы ее проявления в современных условиях. Соотношение международного сотрудничества и конкуренции.
5. Международное разделение труда, формы и тенденции его развития.

год	ВВП, по ППС в млн. долл. в ... г.	Доля в мировом ВВП, %, по ППС	ВВП, номинальн. в млн. долл. в ... г.	Доля в мировом ВВП, % по номинам.	Темпы роста ВВП за пять последних лет, %					ВВП на душу насел. по ППС, долл. в ... г.
Россия										
США										
Канада										
Германия										
Франция										
Италия										
Великобритания										
Япония										
Китай										
Бразилия										
Индия										
Австралия										
Мексика										

**Рекомендации к изучению темы.**

Необходимо иметь ввиду, что в настоящее время в экономической науке существует несколько точек зрения по вопросу определения понятия мирового хозяйства. Это обстоятельство обуславливается главным образом многообразием форм проявления, сложностью и противоречивостью мирового хозяйства в реальной действительности.

Некоторые экономисты под мировым хозяйством понимают совокупность взаимодействующих национальных хозяйств всех стран мира и международных экономических отношений, целостный характер и функционирование которых определяется объективными законами развития общества, растущей взаимозависимостью национальных экономик.

Другие экономисты под мировым хозяйством понимают систему международных экономических взаимоотношений, универсальную связь между национальными хозяйствами, включающую в себя торговлю, финансовые отношения, распределение капитальных ресурсов и рабочей силы.

Но мнение всех авторов едино в одном: мировое хозяйство представляет собой целостную экономическую систему.

### ***Порядок изучения темы 2 «Международные корпорации в мировой экономике»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;
- подготовка доклада на тему «Ведущие транснациональные компании мира».

План семинарского занятия:

1. Сущность ТНК. Причины транснационализации деятельности фирм. ТНК и транснациональные финансово-промышленные группы в современном мире.
2. Современные транснациональные корпорации. Глобальная стратегия международных компаний.
3. Государство и международные корпорации.
4. Финансово-промышленные группы – прототипы глобализации российского капитала. Создание и организация деятельности финансово-промышленных групп в России.

Доклады по отдельным ТНК по плану:

1. К какой отрасли относится, место отрасли в мировом хозяйстве.
2. В каком году образована ТНК, и кто является учредителем.
3. Основные этапы развития корпорации.
4. В какие страны и регионы осуществляется экспорт. Из каких районов импортирует сырье для производства продукции. В каких объемах.
5. Где находится штаб-квартира корпорации и где расположены основные филиалы.
6. Отношения с Россией на современном этапе.

### **Рекомендации к изучению темы**

Целью данной темы является выяснение сущности, места и роли международных корпораций в мировой экономике. Рассмотрение первого вопроса надо начать с определения понятия международной корпорации. Под международной корпорацией понимается крупная компания, которая осуществляет свою деятельность как в своей стране, так и за ее пределами. А.П. Киреев международную корпорацию определяет как форму структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны мира.

Далее необходимо провести различия между транснациональной корпорацией (ТНК) и многонациональной корпорацией (МНК). При этом необходимо отметить, что подавляющее число международных корпораций имеют форму ТНК. Важно также показать характерные особенности ТНК, привести данные о количественной динамике ТНК и их филиалов, а также выявить причины их количественного роста и усложнения организационной структуры. При анализе этапов развития ТНК основное внимание должно быть уделено выявлению особенностей современного этапа.

Оценивая роль международных корпораций в мировом хозяйстве, следует выделить как положительные, так и отрицательные факторы воздействия ТНК на отдельные (менее развитые) страны и мировое хозяйство в целом. При этом желательно показать несколько точек зрения по данному вопросу, а также высказать свое мнение.

### ***Порядок изучения темы3 «Международная экономическая интеграция»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;

План семинарского занятия:

1. Сущность и формы международной экономической интеграции.
2. Основные этапы развития западноевропейской интеграции.
3. Принципы организации и механизм функционирования Европейского Союза.
4. Особенности интеграционных процессов в Северной Америке.
5. Особенности интеграционных процессов на постсоветском пространстве, (СНГ, ЕАЭС).
6. Особенности интеграционных процессов в Азиатско-Тихоокеанском регионе (АТЭС, АСЕАН).
7. Особенности интеграционных процессов в странах Африки и Латинской Америки.

### **Рекомендации к изучению темы**

Готовясь к семинарскому занятию, обратите внимание, что процесс международной экономической интеграции предоставляет возможность странам, активно действующим в системе МРТ, получить определенную выгоду. Возникновение выгод интеграции связано с отменой таможенных и иных барьеров в движении товаров, капиталов и рабочей силы, а также в связи с объединением ресурсов стран в решении общих проблем - безработицы, сельского хозяйства, неравномерности экономического развития различных регионов и других.

Начало официальных процессов международной экономической интеграции было обусловлено как политическими решениями со стороны правительств стран-участниц, так и предпосылками, возникшими в связи с углублением МРТ и глобализацией.

Повторите последовательность создания основных форм интеграционных объединений: зон свободной торговли, таможенных союзов, общих рынков и экономических и валютных союзов. Обратите внимание на характерные особенности каждой формы интеграционных объединений, на изменения экономического регулирования при переходе от одной формы к другой.

Повторите особенности возникновения и состав стран-участниц основных интеграционных объединений. Обратите внимание, что региональная интеграция развивается интенсивно, охватывая практически все страны мира. Но быстрое развитие интеграционных процессов не означает, что они протекают гладко, без противоречий и проблем. Необходимо учитывать опыт интеграционных процессов, избегая благодаря этому ошибок в будущем.

#### ***Порядок изучения темы 4 «Международные экономические организации»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;

План семинарского занятия:

1. Общая характеристика и классификация международных экономических организаций.
2. Экономические организации, входящие в систему ООН.
3. Организации ООН, связанные с проблемами «нового международного экономического порядка» (ЮНКТАД, ЮНИДО, ПРООН).
4. Международные валютно-кредитные и финансовые организации.
5. Другие международные организации, имеющие экономические функции. Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).
6. Участие России в международных экономических организациях.

#### **Рекомендации к изучению темы**

При изучении темы необходимо усвоить общую характеристику и классификацию международных экономических организаций. Необходимо рассмотреть международные экономические организации системы ООН, в частности: задачи и функции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС), организации ООН, связанные с проблемами «нового международного экономического порядка» (ЮНКТАД, ЮНИДО, ПРООН), специализированные учреждения ООН и их функции. Студенты должны иметь представление о международных валютно-кредитных и финансовых организациях, региональных организациях, имеющих экономические функции, а также Организации международного сотрудничества и развития (ОЭСР). Студенты должны знать современную специфику участия России в международных экономических организациях.

#### ***Порядок изучения темы 5 «Человеческие ресурсы мирового хозяйства, и международная трудовая миграция»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;

- подготовка доклада с презентацией на тему: «Регулирование миграционных процессов в различных странах мира»

Планы семинарского занятия:

1. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира. Типы и особенности воспроизводства населения в различных группах стран и регионах.
2. Экономически активное население и его распределение по сферам занятости. Безработица и тенденции ее изменений в мировой экономике.
3. Городское и сельское население. Проблемы урбанизации в мировой экономике.
4. Понятие предпринимательского ресурса и предпринимательства.
5. Предпринимательство как экономический ресурс. Предпринимательские ресурсы мира.
6. Международные трудовые миграции населения: причины, формы, современные тенденции.
7. Национальное регулирование трудовых международных миграций.

Международное регулирование миграционных процессов.

## 8. Миграционная ситуация в России.

### **Рекомендации к изучению темы**

В начале рассмотрения первого вопроса семинара необходимо показать значение человеческих ресурсов с точки зрения экономических факторов. Также нужно указать и причины усиления роли человеческого фактора. Затем надо дать определение демографии и показать необходимость демографических исследований. Целесообразно показать динамику роста населения на Земле, выявить причины демографического взрыва. Далее можно перейти к характеристике основных демографических показателей.

Раскрывая типы и особенности воспроизводства населения в различных группах стран и регионах, необходимо обратить внимание на различные подходы ученых по этому вопросу. Так, И.А. Спиридонов ограничивается, главным образом, характеристикой типов демографического перехода и нового типа воспроизводства населения. В то же время другие авторы (Нухович Э.С., Смитиенко Б.М, Эскиндаров М.А. «Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков») выделяют четыре типа воспроизводства населения (популяционные циклы):

Первый тип. Для него характерны высокая рождаемость и высокая смертность, и как результат - медленный рост населения. Данный популяционный цикл присущ наименее развитым странам (в частности ряду стран тропической Африки и некоторым странам Юго-Восточной Азии).

Второй тип. Для него характерны высокая рождаемость, отчетливо снижающаяся смертность и как результат- резкое увеличение темпов роста населения. Это является характерным для многих стран Африки, Ближнего Востока, Восточной Азии и для некоторых стран Латинской Америки.

Третий тип. Этому циклу присущи: снижающаяся рождаемость и снижающаяся смертность. Хотя при этом сохраняется все более незначительное превышение рождаемости над смертностью, результатом становится постепенное снижение темпов роста населения. В качестве примера подобного рода выступают современные США.

Четвертый тип. Для этого цикла характерными чертами являются: низкая рождаемость и низкая смертность и как результат относительно стабильное или растущее по минимальной динамике население. Примером данного цикла являются страны Западной Европы.

Иногда в некоторых странах (в частности, в России в настоящее время) проявляется еще один вид популяционного цикла, когда смертность начинает превышать рождаемость, а результатом становится коэффициент естественного прироста населения со знаком минус, т.е. происходит естественное сокращение населения страны - *депопуляция*.

При характеристике популяционных циклов желательно выявить демографические проблемы в каждом из них.

Существует в демографии и более упрощенная классификация типов воспроизводства населения, где выделяют следующие типы: расширенный, простой и суженный.

Во втором вопросе темы необходимо усилить внимание на таких моментах как динамика городского и сельского населения, причины урбанизации, ее последствия и противоречивость. Важно отметить, что в конце нашего столетия урбанизация усиливается в развивающихся странах, в то время как в высоко развитых этот процесс замедляется.

То же самое можно сказать и о росте числа *мегаполисов* - наиболее крупных городов, население которых превышает 10 миллионов человек. Если в 1980 году их было только 3, то к 2025 году наиболее крупными мегаполисами мира будут мегаполисы развивающихся стран: Мехико-Сити (36,7 млн. человек), Сан-Паулу (29,6), Большой

Бомбей (27), Калькутта (26,4), Джакарта (23,6), Дакка (23,6), и только на седьмом месте окажется Токио-Йокогама (20,7). Далее следуют Мадрас (20,6), Карачи (20,2), Бангкок (19,8), Каир (19,6), Лагос (19,6 млн. человек).

Третий вопрос семинарского занятия необходимо начать с выяснения содержания понятия «*экономически активное население*». Здесь необходимо определить, какие группы населения входят в эту категорию, а какие - нет, и почему. Также нужно указать значение удельного веса ЭАН в составе общей численности населения для экономического развития страны.

Затем нужно показать распределение ЭАН по отраслям и сферам хозяйства в различных группах стран и регионах и выявить особенности этого распределения.

Характеризуя безработицу в мировом хозяйстве, важно отметить тенденции, происходящие в последние годы.

Важно также отметить, что в последние годы практически все рабочие места были созданы в частном секторе, в то же время занятость в госсекторе сократилась. Занятость увеличивается, главным образом, за счет создания рабочих мест с неполным рабочим днем.

2/3 рабочих мест создаются в сфере услуг, которая на протяжении послевоенного периода лидирует по темпам привлечения дополнительных работников. Характерной особенностью последних лет стало изменение в структуре сферы услуг в пользу отраслей, использующих наиболее квалифицированный труд. Наиболее высокими темпами росла занятость в деловых услугах (инжиниринговые, консалтинговые, компьютерные).

В четвертом и пятом вопросах необходимо подробно раскрыть понятие «предпринимательские ресурсы», и их роль в современной экономике.

Готовясь к семинарскому занятию, подумайте, как влияют различные экономические и политические обстоятельства на интенсивность и направления международной миграции населения. При этом следует оценивать не только условия, которые существуют в стране-доноре, но и те экономические и политические условия, на которых страна-реципиент осуществляет прием мигрантов из других стран. Причем для приезжающих на постоянное место жительства и для приезжающих на работу эти условия различаются. Как правило, в странах-реципиентах существуют жесткие правовые нормы, препятствующие тому, чтобы человек, въехавший по «рабочей» визе, остался в стране после окончания срока контракта и получил гражданство этой страны. Поэтому работник, оставшийся в стране после окончания срока контракта, нередко превращается в нелегального мигранта и поэтому не имеет никакой социальной защиты в иностранном государстве.

Оцените влияние международной миграции рабочей силы на экономику стран-реципиентов и стран-доноров. Обратите внимание на то, что иммиграция с целью трудоустройства за границей может быть как легальной, так и нелегальной. При каких обстоятельствах возможна нелегальная иммиграция?

Какие категории работников (по уровню квалификации, по специальности, по возрасту, по семейному положению) обычно приглашают на работу в зарубежные страны?

Почему некоторые государства заинтересованы в приеме ино-странных работников, даже при условии, что в стране существует безработица?

Из ответов на эти вопросы складывается представление о положительных последствиях иммиграции для стран-реципиентов.

Если речь идет о легальной миграции, то государство развивает ее в тех секторах рынка труда, которые остаются невостребованными гражданами данной страны. Либо это тяжелый низкоквалифицированный труд, либо это непрестижные профессии. Полноправные граждане развитых стран предпочитают получать пособия по безработице, но не работать на таких рабочих местах.

С другой стороны, в стране может быть дефицит высококвалифицированных работников определенных специальностей. Такие рабочие места остаются

не востребованными, так как среди граждан страны недостаточно специалистов такого профиля. В этом случае из-за рубежа приглашаются высокооплачиваемые специалисты.

Но кроме прямых положительных последствий (нормальная работа тех фирм и предприятий, куда по контракту приглашаются иностранные работники), иммиграция имеет положительное влияние на другие параметры экономического развития принимающей страны (объем внутреннего рынка, структура поступлений в бюджет страны и выплат из бюджета).

Обратите внимание, что государственное регулирование международной миграции рабочей силы позволяет повысить эффективность использования трудовых ресурсов.

Специализация на импорте рабочей силы подразумевает, что государство создает благоприятные организационные и экономические условия для выезда его граждан на временную работу за границу. В этом случае речь идет как о неквалифицированных рабочих, так и о рабочих, имеющих среднюю и высокую квалификацию.

Кроме того, может иметь место трудовая миграция высококвалифицированных специалистов (например, программистов, ученых-исследователей и т.п.).

### ***Порядок изучения темы 6 «Теории международной торговли»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;

Планы семинарских занятий:

1. Классические теории международной торговли:
  - теория абсолютных и относительных преимуществ (А.Смит, Д. Риккардо);
  - теория соотношений факторов производства;
  - парадокс Леонтьева;
  - теория Рыбчинского
2. Современные теории международной торговли:
  - теория жизненного цикла продукта;
  - теория конкурентных преимуществ М. Портера
3. Теории, объясняющие движение факторов производства между странами:
  - традиционные теории международного движения капитала;
  - модель прямых инвестиций;
  - теория бегства капитала.

### **Рекомендации к изучению темы**

Готовясь к практическому занятию, обратите внимание, что все теории международной торговли так или иначе доказывают, что свободная торговля взаимовыгодна и любые ее искусственные ограничения препятствуют получению этой выгоды, деформируют процесс свободного рыночного ценообразования в международной торговле. Даже неспециалисту ясно, что пошлины на импорт товаров ведут к их удорожанию. При этом абсолютно неизбежно начинают дорожать отечественные товары, конкурирующие с импортными товарами. Таким образом, свободная торговля выгодна всему населению страны, поскольку все являются потребителями.

Однако интересы отечественного производства являются самостоятельной силой, рождающей политику протекционизма - защиты внутреннего рынка страны от иностранной конкуренции. Проанализируйте аргументы в защиту протекционизма, попытайтесь выявить их сильные и слабые стороны.

### ***Порядок изучения темы 7 «Международная торговля и внешнеторговая политика»***



Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы;
- подготовка к работе круглого стола на тему: «Участие России в ВТО: проблемы и перспективы».

План семинарского занятия:

1. Сущность, формы и показатели международной торговли.
2. Динамика, товарная и географическая структура мировой торговли.
3. Государственное регулирование внешней торговли и внешнеторговая политика. Тарифное и нетарифное регулирование.
4. Международное регулирование торговли между государствами. ГАТТ, его функции до 1994 г. и в составе ВТО.
5. Всемирная торговая организация: функции, задачи, структура, механизм присоединения.
6. Проблемы международной специализации экономики РФ.

### **Рекомендации к изучению темы**

Готовясь к практическому занятию, опираясь на знания, полученные в процессе изучения предшествующей темы курса, подумайте, как внешняя торговля влияет на экономическую взаимозависимость стран мира? Какие тенденции характерны для международной торговли?

Международная торговля - наиболее древняя форма международных экономических отношений. История торговых отношений между народами насчитывает несколько тысяч лет. Роль международной торговли в экономическом развитии стран мира постоянно возрастала, что подтверждается высокими темпами роста и долей экспорта в продукте страны.

Обратите внимание, что наиболее высокие темпы роста мирового экспорта наблюдались во второй половине XX в.

Следует отметить, что высокие темпы роста внешней торговли является главным условием высоких темпов роста национального производства во многих странах мира.

Повторите, как вычисляются основные показатели внешней торговли: экспорт, импорт, оборот внешней торговли, торговый баланс страны, экспортная квота, импортная квота, уровень зависимости, индекс условий торговли.

Обратите внимание, что для анализа структуры, состояния и динамики внешней торговли должна использоваться система показателей.

При подготовке к практическому занятию, опираясь на знания, полученные при изучении других экономических дисциплин, вспомните графическую модель рыночного равновесия. Взаимодействие спроса и предложения формирует цену рыночного равновесия на внутреннем рынке страны. Но поскольку внутренние цены на одинаковые товары могут сильно отличаться в разных странах, возникает стимул вывозить товар из страны с низкой ценой в страну с более высокими ценами? Одновременно в стране, где цены выше, покупателям выгоднее приобретать товар в стране, где товар дешевле, то есть импортировать. В результате возникают международные торговые потоки, и в простейшей модели мирового рынка объем экспорта точно совпадает с объемом импорта. При этом мировая цена на товар находится между минимальной и максимальной ценами равновесия, которые существовали в странах до начала взаимной торговли.

Обратите внимание, что изменение мировой цены ведет к изменению количества экспортируемых и импортируемых товаров. Например, в 2000 г. в результате значительного роста мировой цены на нефть образовался значительный разрыв между внутренней ценой на нефть в России и мировой ценой. Нефтяным компаниям России

стало очень выгодно экспортировать нефть и невыгодно продавать нефть на внутреннем рынке. В результате возник дефицит нефти и нефтепродуктов на российском рынке, что вызвало быстрый рост внутренних цен на нефть.

С другой стороны, изменение количества экспортируемых и импортируемых товаров влияет на мировую цену. Наиболее характерным примером такой зависимости является практика регулирования мировой цены на нефть мировым нефтяным картелем - Организацией стран-экспортеров нефти (ОПЕК). Эта организация регулирует мировую цену на нефть, контролируя объем мирового предложения нефти. Если мировая цена на нефть начинает падать, то ОПЕК принимает решение снизить объем добычи и экспорта странами-участницами картеля. Если же мировая цена на нефть начинает расти и есть опасность резкого повышения цены, картель может повысить квоты добычи и экспорта. Такой механизм позволяет сохранить «коридор» цен на нефть, приемлемый и для продавцов, и для покупателей.

Влияние современного кризиса (2008-2009гг.) на цены сырьевых товаров.

Среди всех форм количественных ограничений наиболее распространена квота. По направлению действия можно выделить два вида квот: экспортные и импортные. Только импортную квоту можно отнести к инструментам протекционизма. Квота на импорт товара защищает рынок более надежно, чем пошлина, поскольку объем импорта точно зафиксирован. Квоту можно ввести быстрее, чем пошлину, поэтому ее можно отнести к оперативным инструментам регулирования внешней торговли.

Оценка экономических последствий введения импортных квот предполагает использование стандартной модели спроса и предложения, графически иллюстрирующей изменения на рынке под влиянием импортных квот.

Обратите внимание, что «добровольные» ограничения экспорта являются завуалированным инструментом протекционизма, поскольку вводятся под угрозой более жестких санкций со стороны крупной страны-импортера. В этом смысле «добровольность» ограничений является мнимой, хотя юридические претензии к стране, оказавшей политическое давление на экспортера, предъявить крайне сложно.

Готовясь к практическому занятию, обратите внимание, что по характеру выплат существуют 2 вида субсидий, выполняющих протекционистскую функцию: 1) прямые; 2) косвенные. Кроме того, могут использоваться: 1) экспортные субсидии; 2) внутренние субсидии национальным фирмам, конкурирующим с импортом.

Внутреннюю субсидию можно назвать наиболее замаскированным видом протекционизма, поскольку эти выплаты являются внутренним делом страны, ее суверенным правом.

Экспортные субсидии, согласно правилам ВТО, признаются нечестной конкуренцией и запрещены. При обнаружении факта субсидирования экспорта страна-импортер может установить компенсационные пошлины.

К числу финансовых инструментов протекционизма можно отнести экспортные кредиты. Это замаскированный метод протекционизма, который предусматривает предоставление кредита другой стране на условиях обязательного использования кредита для закупки товаров в стране-кредиторе.

Крайней формой протекционизма во внешней торговле является демпинг.

Продвижение товара на рынок в условиях демпинга означает искусственное снижение экспортных цен товара ниже внутренних цен или цен мирового рынка. Демпинг может осуществляться как за счет ресурсов фирмы, так и за счет государственных субсидий.

Готовясь к практическому занятию, обратите внимание, что не все инструменты государственного регулирования внешней торговли являются протекционистскими. Например, стандарты, санитарно-гигиенические нормы могут быть установлены с целью обеспечения здоровья и безопасности граждан, а не для ограничения ввоза товаров из-за

границы. Налоговые инструменты также не являются протекционистскими, если применяются в отношении не только импортных, но и отечественных товаров.

Если говорить о политике государственных закупок для собственных нужд, то здесь часто наблюдается полный протекционизм. Никто не может заставить государство закупать для собственных нужд импортные товары. И даже если импортное продовольствие дешевле, чем отечественное, Министерство обороны в пределах бюджетного финансирования может быть обязано решением Правительства закупать для снабжения армии только отечественное продовольствие. Такая политика означает прямую поддержку государством отечественного производителя.

**При изучении раздела «Место России в мировом хозяйстве»** необходимо уяснить современное геополитическое положение России. Необходимо рассмотреть ресурсный потенциал России: природные ресурсы, человеческие ресурсы, производственный, научно-технический потенциал. Студенты должны иметь представление о переходном характере российской экономики и ее проблемах включения в мировое хозяйство XXI века. Студенты должны знать особенности национальной экономической безопасности и мирохозяйственной стратегии России в современных условиях. Необходимо осмыслить перспективы изменения места и роли России в мировой экономике.

#### ***Порядок изучения темы 8 «Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства»***

Самостоятельная работа студента:

- подготовка к семинарскому занятию с использованием материалов лекций и изучение дополнительной литературы.

План семинарского занятия:

1. Общее понятие и критерии оценки научно-технического потенциала.
2. Современные тенденции научно-технического прогресса. Особенности и характер воздействия НТП на развитие мирового хозяйства на рубеже XX-XXI вв.
3. Роль государства в развитии наукоемких отраслей.
4. Научно-технический потенциал как основа экономического роста (на примере американского, японского, западноевропейского типов научно-технического развития и развития научно-технического потенциала в развивающихся странах).

#### **Рекомендации к изучению темы**

При подготовке к семинару необходимо определить роль научно-технического потенциала в развитии современного мирового хозяйства. Знания (наука и образование) как экономический ресурс. Научные ресурсы мира; расходы различных стран на НИОКР, важнейшие научно-технические центры мира, научно-технические связи в мире. Образование: виды и уровень образования в различных регионах мира, расходы различных стран на образование, важнейшие образовательные центры мира.

Международный технологический обмен и научно-техническое сотрудничество.