

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Амурский государственный университет»
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

сборник учебно-методических материалов
для специальности 38.05.02 – Таможенное дело,
для специальности 38.05.02 – Таможенное дело, направленность (профиль) об-
разовательной программы "Таможенное регулирование и организация тамо-
женного контроля"

Благовещенск, 2022

*Печатается по решению
редакционно-издательского совета
факультета международных отношений
Амурского государственного
университета*

Составитель: Мирошниченко Т.А.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности: сборник учебно-методических материалов для специальности 38.05.02 – Таможенное дело; для специальности 38.05.02 – Таможенное дело, направленность (профиль) образовательной программы "Таможенное регулирование и организация таможенного контроля". – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2022. – 60 с.

Рассмотрен на заседании кафедры международного бизнеса и туризма 07.02.2022, протокол № 6.

© Амурский государственный университет, 2022
© Кафедра международного бизнеса и туризма, 2022
© Мирошниченко Т.А., составление

СОДЕРЖАНИЕ

1	Краткое изложение лекционного материала	4
2	Методические рекомендации (указания) к практическим занятиям	35
3	Методические рекомендации к решению задач	43
4	Методические рекомендации (указания) для самостоятельной работы студентов	50
5	Методические рекомендации (указания) по выполнению курсовой работы	53

1 КРАТКОЕ ИЗЛОЖЕНИЕ ЛЕКЦИОННОГО МАТЕРИАЛА

Раздел 1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности

Тема 1. Теоретические и организационно-правовые основы таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности в ЕАЭС

1. Таможенно-тарифное регулирование как элемент системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности (сущность, цели, основные направления и методы)

Государственное регулирование международной торговли может быть:

Односторонним, когда инструменты государственного регулирования используются правительством страны в одностороннем порядке без согласования или консультаций с ее торговыми партнерами. Обычно односторонние меры применяются в ответ на аналогичные шаги других стран и приводят к возникновению политических напряжений между торговыми партнерами (обложение отдельных товаров пошлинами, введение квот на импорт и т.д.).

Двусторонним, когда меры торговой политики согласовываются между странами, являющимися торговыми партнерами. Например, по взаимной договоренности каждой из сторон могут вводиться конвенционные пошлины, не ущемляющие интересов другой, страны могут согласовывать технические требования к маркировке, упаковке, договариваться о взаимном признании сертификатов качества и пр.

Многосторонним, когда торговая политика согласовывается и регулируется многосторонними соглашениями. Примеры многосторонней политики включают Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), соглашения в сфере торговли стран—членов Европейского союза (ЕС).

В зависимости от масштабов вмешательства государства в международную торговлю различают протекционистскую торговую политику и политику свободной торговли:

- свобода торговли (free trade) — политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

- протекционизм (protectionism) — государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

Дилемма, что лучше — протекционизм, который дает возможность развиваться национальной промышленности, или свобода торговли, которая позволяет напрямую сравнивать национальные издержки производства с международными, — предмет многовекового спора среди экономистов и политиков.

В 50-60-е годы для международной экономики был характерен отход от протекционизма в сторону большей либерализации и свободы внешней торговли. С начала 70-х годов проявилась обратная тенденция — страны стали отгораживаться друг от друга все более изощренными тарифными и особенно нетарифными барьерами, защищая свой внутренний рынок от иностранной конкуренции.

Правда, при этом современный протекционизм концентрируется в относительно узких областях. В отношениях развитых стран между собой — это области сельского хозяйства, текстиля, одежды и стали. В торговле развитых стран с развивающимися — это экспорт промышленных товаров развивающимися странами. В торговле развивающихся стран между собой — это товары традиционного экспорта.

Развитие протекционистских тенденций позволяет выделить несколько форм протекционизма:

- селективный протекционизм — направлен против отдельных стран или отдельных товаров;

- отраслевой протекционизм — защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- коллективный протекционизм — проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- скрытый протекционизм — осуществляется методами внутренней экономической политики.

Средний уровень тарифа обычно рассчитывается **только для товаров, импорт которых подлежит обложению пошлиной, (рассчитывается как средняя ставка импортной пошлины, взвешенная по стоимостному объему импорта товаров, на которые она накладывается).**

Средний уровень нетарифных ограничений **обычно рассчитывается как стоимостная доля импорта или экспорта, подпадающая под эти ограничения.** При этом делается поправка на степень интенсивности этих ограничений.

Высокоинтенсивными количественными ограничениями считаются всевозможные запреты на экспорт и импорт товаров, количественные квоты, выборочное лицензирование экспорта и импорта. К низкоинтенсивным количественным ограничениям относятся автоматическое лицензирование, гибкие квоты.

2. Основные соглашения Евразийского Экономического Союза и законодательство Российской Федерации в сфере таможенно-тарифного регулирования.

Таможенное регулирование в ЕАЭС:

- Договор о ЕАЭС
- Таможенный кодекс Евразийского экономического союза
- Акты Евразийской экономической комиссии и других органов ЕАЭС
- Национальное законодательство государств –членов ЕАЭС.

Таможенной территорией государства (ЕАЭС) является вся территория страны (территории всех стран членов ЕАЭС).

В таможенную территорию включены также территории, находящиеся в исключительной экономической морской зоне и на континентальном шельфе, искусственные острова, установки и сооружения, над которыми страна (страны – члены ЕАЭС) осуществляет юрисдикцию в соответствии с собственным законодательством.

Под таможенной границей страны (ЕАЭС) следует понимать пределы таможенной территории государства (ЕАЭС), а также пределы особых экономических зон.

Евразийский экономический союз (ЕАЭС)

Страны-члены:

1. Армения
2. Беларусь
3. Казахстан
4. Киргизия
5. Россия

Сферы регулирования:

Внешняя торговля товарами (таможенный тариф, нетарифные меры, торговый режим с третьими странами)

Таможенное законодательство

Антимонопольное законодательство

Промышленные и сельскохозяйственные субсидии

Техническое регулирование.

Иерархия законодательства в ЕАЭС

Право ЕАЭС:

- Договор о Евразийском экономическом союзе
- Международные договоры
- Акты Евразийской экономической комиссии

Многосторонние международные соглашения:

- Соглашения Всемирной торговой организации;
- Международные конвенции (например, Соглашение об упрощении процедур торговли, Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур)

Двусторонние международные соглашения государств –членов с третьими странами (например, соглашения о международном автомобильном сообщении)

Национальное законодательство (в части, не урегулированной правом ЕАЭС и с приоритетом норм международного права).

Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности является мощнейшим фактором, оказывающим благоприятное или разрушительное влияние на экономику страны. Конкретные меры ее регулирования определяются хозяйственной стратегией руководства страны, которая предопределяет основные тактические и стратегические задачи развития экономики. **Важнейшее значение в этом случае имеет стабильность таможенной политики, особенно для создания благоприятного инвестиционного климата, и устойчивая, эффективная работа таможенной службы.**

Таможенно-тарифный механизм регулирования внешней торговли создается с целью установления конкретных правил и условий импорта или экспорта тех или иных товаров и услуг. **Его назначение — обеспечить реализацию государственной таможенной политики на основе использования комплекса тарифных и нетарифных мер** регулирования внешней торговли с учетом ограничений, вытекающих из внешнеэкономических обязательств государства — международных соглашений, а также норм, требований и правил Всемирной торговой организации и рекомендаций Всемирной таможенной организации.

Федеральная таможенная служба, как один из практических регуляторов макроэкономических процессов, занимает в этой проблеме центральное место. Если на уровне государственной таможенной политики обозначаются проблемы регулирования внешнеэкономической деятельности, идеология и принципы их решения, на уровне формирования комплексов таможенно-тарифных мер регулирования внешней торговли конкретизируются методы и инструменты реализации государственной таможенной политики, то **на уровне практической реализации непосредственно осуществляются утвержденные меры и применяются инструменты и технологии таможенного контроля** ввоза и вывоза товаров и услуг.

Тема 2. Единый таможенный тариф как инструмент таможенно-тарифного регулирования

Единый таможенный тариф ЕЭС - свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на таможенную территорию Евразийского экономического союза из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза.

Единый таможенный тариф ЕАЭС (ЕТТ ЕАЭС) - сводная информация о размере ставок ввозных таможенных пошлин, которые применяются к продукции, ввозимой из третьих стран. ЕТТ ЕАЭС систематизирован в соответствии с Товарной Номенклатурой ВЭД ЕАЭС.

Единый таможенный тариф ЕАЭС является одним из элементов системы тарифного регулирования Союза. Его применение позволяет государствам-членам осуществлять как фискальную, так и протекционистскую функцию, повышая конкурентоспособность производимой на внутреннем рынке продукции.

Структура ЕТТ ЕАЭС представляет собой 21 раздел, охватывающий весь ассортимент продукции от продуктов животного происхождения до предметов искусства. Каждый раздел в свою очередь состоит из групп, которых насчитывается 97.

Эффективная ставка тарифа (effective tariff rate) — реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.

Допустим, правительство хочет защитить национальных **производителей готовой продукции**. Для этого необходимо сделать ставку импортного тарифа на готовую продукцию на уровне выше ставки тарифа на импорт промежуточной продукции.

В результате **реально существующий (эффективный) уровень таможенной защиты будет выше номинального.**

Если правительство ставит задачу защитить от иностранной конкуренции секторы, **производящие промежуточную продукцию, но стимулировать конкуренцию в секторах, производящих готовую продукцию**, то можно установить высокий импортный тариф на промежуточную продукцию, в результате чего номинальная ставка тарифа на готовую продукцию будет на деле означать более низкий, а иногда и отрицательный уровень действительной таможенной защиты.

Тарифная эскалация (tariff escalation) — повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Чем выше процентный рост ставки тарифа по мере продвижения от сырья к готовой продукции, тем выше степень защиты производителей готовой продукции от внешней конкуренции.

Тарифная эскалация в развитых странах стимулирует производство сырья в развивающихся странах и консервирует технологическую отсталость, поскольку только с сырьевой продукцией, таможенное обложение которой минимально, они реально могут пробиться на их рынок.

В то же время рынок готовой продукции практически закрыт для развивающихся стран в силу существенной тарифной эскалации, которая имеет место в большинстве развитых государств.

Аргументы против тарифов.

Противники тарифов обычно строят свою аргументацию на следующем:

1. Тарифы замедляют экономический рост. Анализ на основе теории общего равновесия показывает, что экономическое благосостояние малой страны снижается от введения импортного тарифа в любом случае. Но поскольку импорт большого государства является экспортом других стран или группы стран, то условия торговли большой страны могут улучшиться только за счет ухудшения условий торговли, а следовательно, и уровня благосостояния в странах, являющихся ее торговыми партнерами.

2. Одностороннее введение тарифов нередко приводит к торговым войнам, которые подрывают стабильность международной торговли. События могут развиваться по схеме «действие—противодействие» до тех пор, пока торговля не сократится настолько и отрицательные экономические последствия этого будут настолько велики, что страны сядут за стол переговоров и согласуют уровни тарифов, которые устраивают каждую из них.

3. Тариф приводит к увеличению налогового бремени на потребителей, которые из-за тарифа вынуждены покупать как импортные, так и аналогичные местные товары по более высоким ценам. Тем самым часть доходов потребителей перераспределяется в государственную казну и их располагаемый доход снижается.

4. Тариф на импортные товары косвенно подрывает экспорт страны, осложняя проблемы платежного баланса. Во многих странах экспортные товары включают в себя импортные детали и компоненты, рост цен на которые приводит к росту издержек на производство экспортной продукции, которая становится менее конкурентоспособной на мировых рынках.

5. Тариф ведет к сокращению общего уровня занятости. Защищая рабочие места на местных предприятиях, производящих товары, конкурирующие с импортом, импортный тариф в то же время приводит к сокращению занятости в экспортном и других связанных с ним секторах.

Аргументы в защиту тарифов.

1. Тариф — защита молодых отраслей (infant industry argument). Новые отрасли промышленности, которые еще только нарождаются в одних странах, но уже достаточно сильно развиты в других, нуждаются во временной таможенной защите со стороны государства. Без такой защиты, хотя бы на период становления, наплыв дешевых иностранных товаров погубит новую отрасль, не дав ей развиться.

Находясь под защитой импортного тарифа, новая отрасль промышленности совершенствует производство, растет его эффективность, снижается себестоимость продукции. Внутренняя цена товара сближается с мировой. Таможенный тариф отменяется. Открывшись международной конкуренции, страна продолжает увеличивать эффективность своего производства, внутренняя цена снижается до уровня ниже мировой, что позволяет стране начать самой экспортировать товары новых отраслей за рубеж.

НО

А) очень трудно точно определить, когда новая промышленность достигла уровня зрелости, достаточного для того, чтобы снять защитный тариф;

Б) очень сложно определить те отрасли, которые в течение разумного промежутка времени смогут под защитой тарифа развиваться настолько, чтобы стать конкурентоспособными на мировом рынке;

В) данный аргумент не применим к развитым индустриальным странам, которые не могут сослаться на недостаточную развитость новых отраслей, но все же используют тарифы как средство таможенной политики;

Г) существуют иные методы стимулирования национального производства, не искажающие относительные цены и не влияющие на внутреннее потребление, такие как, например, субсидии новым отраслям (их недостаток заключается в том, что, в отличие от тарифов, которые приносят государству доходы, субсидии предполагают дополнительные бюджетные расходы).

2. Тариф — средство стимулирования отечественного производства. Этот аргумент, интенсивно эксплуатировавшийся развивающимися странами, был несколько позже подхвачен и в России.

НО

Страны, сокращая с помощью тарифа импорт и сохраняя занятость в отраслях, конкурирующих с импортом, косвенно сокращают и свой экспорт. Из-за тарифа иностранные партнеры получают за свой экспорт меньшую выручку, которую можно было бы использовать на закупку товаров, экспортируемых данной страной.

3. Тариф — важный источник бюджетных доходов. Этот аргумент в пользу введения таможенных тарифов также традиционно активно эксплуатируется развивающимися странами и странами с переходной экономикой, включая Россию.

НО

В условиях низкой финансовой и налоговой дисциплины многие из этих стран просто не в состоянии собрать причитающиеся государству налоги с населения и предприятий. Налог на импорт или экспорт, каковым являются таможенные пошлины, организационно собрать гораздо легче, чем многие другие виды налогов, поскольку в большинстве стран он должен уплачиваться в момент физического пересечения товаром таможенной границы государства.

4. Тариф — защита национальной безопасности, международного престижа страны, ее культуры и традиций. Эти аргументы относятся к разряду внеэкономических аргументов, периодически возникающих в защиту тарифа у тех или иных заинтересованных политических сил и групп.

Аргументы такого типа обычно высказываются группировками, лоббирующими за те отрасли, которые либо неконкурентны на мировом рынке, либо производят продукцию, находящуюся на поздних стадиях своего жизненного цикла, то есть уровень спроса на продукцию приходится поддерживать искусственно.

Тема 3. Таможенные пошлины: виды, ставки, практика применения

Таможенный тариф это:

- инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком;

- свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности;

- конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащая уплате при вывозе или ввозе определенного товара на таможенную территорию страны. В этом случае понятие таможенного тарифа полностью совпадает с понятием таможенной пошлины.

Таможенная пошлина (customs duty) — обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

- фискальную, которая относится и к импортным, и к экспортным пошлинам, поскольку они являются одной из статей доходной части государственного бюджета;

- протекционистскую (защитную), относящуюся к импортным пошлинам, поскольку с их помощью государство ограждает местных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;

- балансирующую, которая относится к экспортным пошлинам, установленным с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

Классификации таможенных пошлин.

По способу взимания:

адвалорные — начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров (например, 20% от таможенной стоимости);

специфические — начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара (например, 10 долл. за 1г);

комбинированные — сочетают оба названных вида таможенного обложения (например, 20% от таможенной стоимости, но не более 10 долл. за 1т).

Сильной стороной адвалорных пошлин является то, что они поддерживают одинаковый уровень защиты внутреннего рынка независимо от колебания цен на товар, изменяются лишь доходы бюджета.

Слабой стороной адвалорных пошлин является то, что они предусматривают необходимость таможенной оценки стоимости товара для целей обложения пошлиной. Поскольку цена товара может колебаться под воздействием многочисленных экономических (обменный курс, процентная ставка и пр.) и административных (таможенное регулирование) факторов, применение адвалорных пошлин связано с субъективностью оценок, что оставляет место злоупотреблениям.

Специфические пошлины обычно накладываются на стандартизированные товары и имеют неоспоримое преимущество, поскольку просты в администрировании и в большинстве случаев не оставляют свободы для злоупотреблений.

Однако уровень таможенной защиты с помощью специфических пошлин сильно зависит от колебания цен на товары. Например, специфическая пошлина в 1000 долл. за один импортный автомобиль значительно сильнее ограничивает импорт автомобиля ценой 8000 долл., поскольку составляет 12,5% его цены, чем автомобиля ценой 12 000 долл., поскольку составляет только 8,3% его цены. В результате, когда импортные цены возрастают, уровень защиты внутреннего рынка с помощью специфического тарифа падает. Но, с другой стороны, во время экономического спада и падения импортных цен специфический тариф увеличивает уровень защиты национальных производителей.

По объекту обложения:

импортные — пошлины, которые накладываются на импортные товары при выпуске их для свободного обращения на внутреннем рынке страны. Являются преобладающей формой пошлин, применяемой всеми странами мира для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции;

экспортные — пошлины, которые накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства.. Применяются крайне редко отдельными

странами, обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары, и имеют целью сократить экспорт и пополнить бюджет;

транзитные — пошлины, которые накладываются на товары, перевозимые транзитом через территорию данной страны. Встречаются крайне редко и используются преимущественно как средство торговой войны.

По характеру:

сезонные — пошлины, которые применяются для оперативного регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственной. Обычно срок их действия не может превышать нескольких месяцев в год, и на этот период действие обычного таможенного тарифа по этим товарам приостанавливается;

антидемпинговые — пошлины, которые применяются в случае ввоза на территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если такой импорт наносит ущерб местным производителям подобных товаров либо препятствует организации и расширению национального производства таких товаров;

компенсационные — пошлины, накладываемые на импорт тех товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если их импорт наносит ущерб национальным производителям таких товаров.

Обычно эти особые виды пошлин применяются страной либо в одностороннем порядке в чисто защитных целях от попыток недобросовестной конкуренции со стороны ее торговых партнеров, либо как ответная мера на дискриминационные и иные действия, ущемляющие интересы страны, со стороны других государств и их союзов. Введению особых пошлин обычно предшествует расследование.

По происхождению:

автономные — пошлины, вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны. Обычно решение о введении таможенного тарифа принимается в виде закона парламентом государства, а конкретные ставки таможенных пошлин устанавливаются соответствующим ведомством (обычно министерством торговли, финансов или экономики) и одобряются правительством;

конвенционные (договорные) — пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения, такого как Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), или соглашений о таможенном союзе;

преференциальные — пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующим таможенным тарифом, которые накладываются на основе многосторонних соглашений на товары, происходящие из развивающихся стран. Цель преференциальных пошлин — поддержать экономическое развитие этих стран за счет расширения их экспорта.

По типам ставок:

постоянные — таможенный тариф, ставки которого одновременно установлены органами государственной власти и не могут изменяться в зависимости от обстоятельств. Подавляющее большинство стран мира имеет тарифы с постоянными ставками;

переменные — таможенный тариф, ставки которого могут изменяться в установленных органами государственной власти случаях (при изменении уровня мировых или внутренних цен, уровня государственных субсидий). Такие тарифы — довольно редкое явление, но используются, например, в Западной Европе в рамках единой сельскохозяйственной политики.

По способу вычисления:

номинальные — тарифные ставки, указанные в таможенном тарифе. Они могут дать только самое общее представление об уровне таможенного обложения, которому страна подвергает свой импорт или экспорт;

эффективные — реальный уровень таможенных пошлин на конечные товары, вычисленные с учетом уровня пошлин, наложенных на импортные узлы и детали этих товаров.

Таможенным законодательством установлены следующие виды таможенных платежей:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров;
- акцизы, взимаемые при ввозе товаров;
- таможенные сборы.

Размер суммы, подлежащей уплате таможенной пошлины зависит от ее ставки. Ставки ввозных таможенных пошлин устанавливаются Евразийской экономической комиссией и объединены в таможенный тариф.

Тема 4. Таможенная процедура как средство таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности

1. Товары, перемещаемые через таможенную границу Союза, и иные товары в случаях, установленных настоящим Кодексом, для нахождения и использования на таможенной территории Союза, вывоза с таможенной территории Союза и (или) нахождения и использования за пределами таможенной территории Союза подлежат помещению под таможенные процедуры, если иное не установлено настоящим Кодексом.

2. В зависимости от целей нахождения и использования товаров на таможенной территории Союза, их вывоза с таможенной территории Союза и (или) нахождения и использования за пределами таможенной территории Союза в отношении товаров применяются следующие таможенные процедуры:

- 1) выпуск для внутреннего потребления;
- 2) экспорт;
- 3) таможенный транзит;
- 4) таможенный склад;
- 5) переработка на таможенной территории;
- 6) переработка вне таможенной территории;
- 7) переработка для внутреннего потребления;
- 8) свободная таможенная зона;
- 9) свободный склад;
- 10) временный ввоз (допуск);
- 11) временный вывоз;
- 12) реимпорт;
- 13) реэкспорт;
- 14) беспошлинная торговля;
- 15) уничтожение;
- 16) отказ в пользу государства;
- 17) специальная таможенная процедура.

3. Товары, помещенные под таможенную процедуру, могут помещаться под иные таможенные процедуры, либо такую же таможенную процедуру:

- 1) для завершения действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 2) для приостановления действия таможенной процедуры, под которую помещены товары;
- 3) для перевозки (транспортировки) товаров по таможенной территории Союза и (или) для перевозки с одной части таможенной территории Союза на другую часть таможенной территории Союза через территории государств, не являющихся членами Союза, и (или) морем в соответствии с настоящим Кодексом.

4. Законодательством государств-членов о таможенном регулировании дополнительно к условиям помещения товаров под таможенные процедуры, за исключением таможенной процедуры таможенного транзита и таможенной процедуры переработки вне таможенной территории, может устанавливаться такое условие помещения товаров под таможенные про-

цедуры, как **обеспечение исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов, специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.**

Помещение товаров под таможенную процедуру.

1. Декларант вправе выбрать таможенную процедуру, предусмотренную настоящим Кодексом, путем ее заявления при таможенном декларировании товаров, либо при заявлении товаров к выпуску до подачи декларации на товары, либо путем ввоза товаров на территорию портовой СЭЗ или логистической СЭЗ.

2. Помещение товаров под таможенную процедуру начинается с момента подачи таможенному органу таможенной декларации или заявления о выпуске товаров до подачи декларации на товары.

3. **Днем помещения товаров под таможенную процедуру считается день выпуска товаров**, за исключением случая, предусмотренного пунктом 1 статьи 204 (товары, ввезенные на территорию портовой СЭЗ или логистической СЭЗ, считаются помещенными под таможенную процедуру свободной таможенной зоны со дня их ввоза на территорию СЭЗ).

4. **Обязанность по подтверждению соблюдения условий помещения товаров под заявленную таможенную процедуру возлагается на декларанта.**

5. Товары, подлежащие санитарно-карантинному, ветеринарному, карантинному фитосанитарному и другим видам государственного контроля (надзора), **помещаются под таможенную процедуру только после осуществления соответствующего вида государственного контроля (надзора).**

6. Если при введении меры нетарифного регулирования определены таможенные процедуры, под которые не допускается помещение товаров, в отношении которых вводится такая мера, то указанные товары не подлежат помещению под такие таможенные процедуры.

Действие таможенных процедур подлежит завершению в случаях, порядке и сроки, которые установлены настоящим Кодексом.

Действие таможенной процедуры считается завершенным до истечения срока действия таможенной процедуры, установленного таможенным органом, за исключением случая, когда таможенным органом отказано в выпуске товаров в соответствии с заявленной таможенной процедурой либо таможенная декларация отозвана.

В случае ликвидации лица, являющегося декларантом товаров, помещенных под таможенную процедуру, законодательством государств-членов может устанавливаться иной срок, до истечения которого должно быть завершено действие таможенной процедуры, чем предусмотренный настоящим Кодексом, а также могут определяться лица, на которых возлагается обязанность по завершению действия таможенной процедуры.

Товары, помещенные под таможенную процедуру, действие которой прекращено, а также товары, полученные (образовавшиеся), изготовленные (полученные) в рамках применения такой таможенной процедуры, задерживаются таможенными органами.

Товары, полученные (образовавшиеся), изготовленные (полученные) в рамках применения таможенных процедур, действие которых прекращено, **для дальнейшего нахождения и использования на таможенной территории Союза, вывоза с таможенной территории Союза или ввоза на такую территорию подлежат помещению под таможенные процедуры**, применимые в отношении этих товаров в зависимости от статуса, который они приобрели в период действия таможенных процедур.

Находящиеся за пределами таможенной территории Союза товары, в отношении которых действие таможенной процедуры прекращено, для дальнейшего нахождения за пределами таможенной территории Союза подлежат помещению под таможенные процедуры, применимые в отношении товаров Союза, а для ввоза на таможенную территорию Союза - под таможенные процедуры, применимые в отношении иностранных товаров.

Тема 5. Страна происхождения товара и система тарифных преференций

Определение происхождения товаров базируется на положениях, которые установлены:

главой 4 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза;

главой 4 Федерального закона от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»;

статьей 37 Договора о Евразийском экономическом союзе.

Происхождение товара - это принадлежность товара к стране, в которой товар был полностью получен, или произведен, или подвергнут достаточной переработке в соответствии с критериями определения происхождения товаров. Под страной может пониматься группа стран, либо таможенный союз стран, либо регион или часть страны, если имеется необходимость их выделения для целей определения происхождения товаров.

Определение происхождения товаров осуществляется в целях:

применения мер таможенно-тарифного регулирования (т.е. применение ставок ввозных таможенных пошлин, тарифных квот, тарифных преференций, тарифных льгот);

применения запретов и ограничений (к ним относятся: меры нетарифного регулирования, меры технического регулирования, санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры, меры экспортного контроля, меры в отношении продукции военного назначения, и радиационные требования);

применения мер защиты внутреннего рынка (специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры);

установления требований к маркировке происхождения товаров;

осуществления государственных (муниципальных) закупок;

ведения статистики внешней торговли товарами.

Определение происхождения товаров на таможенной территории Союза производится по единым правилам определения происхождения товаров, ввозимых на территорию Союза.

В случае неприменения в отношении ввозимого товара тарифных преференций, применяются **Правила определения происхождения товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза (непреференциальные правила определения происхождения товаров)**, утвержденные Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 13.07.2018 № 49.

Такие **непреференциальные правила** применяются в торговле, осуществляемой на основе режима наибольшего благоприятствования, под которым понимается международно-правовой режим, когда каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне такие же благоприятные условия экономических, торговых и иных отношений, какие она предоставит в будущем любому третьему государству, его юридическим и физическим лицам.

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из развивающихся или из наименее развитых стран — пользователей единой системы тарифных преференций Союза, применяются **Правила определения происхождения товаров из развивающихся и наименее развитых стран**, утвержденные Решением Совета Евразийской экономической комиссии от 14.06.2018 № 60.

Для целей предоставления тарифных преференций в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию Союза из государств, в торгово-экономических отношениях с которыми Союзом применяется режим свободной торговли, применяются правила определения происхождения товаров, установленные соответствующим международным договором Союза с третьей стороной, предусматривающим применение режима свободной торговли.

Основные подходы к определению страны происхождения товаров.

Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур устанавливает три основных подхода к определению страны происхождения товара:

- изменение классификационного кода товаров,
- правило адвалорной доли;
- выполнение определенных производственных операций.

1. Товар считается происходящим из данной страны, если он классифицируется в товарной позиции, отличной от позиций, в которых классифицируются все импортированные материалы, использованные для его производства.

Чаще всего правила устанавливают требование изменения кода на уровне любого из первых четырех знаков, то есть изменение товарной позиции ГС.

2. Правило адвалорной доли (или критерий достаточной переработки).

Когда стоимость используемых материалов или добавленная стоимость в конкретной стране достигает фиксированной процентной доли в цене конечной продукции, товар считается происходящим из этой страны.

Этот критерий может быть сформулирован как минимальная доля в стоимости товара, которая должна быть добавлена в стране происхождения, или как предельно допустимая доля импортных материалов в стоимости всех материалов, из которых произведен товар или в стоимости товара.

Процентная доля стоимости неприсходящих (т.е. иностранных) материалов, использованных при выполнении операций по переработке, рассчитывается по следующей формуле:

$$X = A/B \times 100\%,$$

где:

X — процентная доля стоимости (равна таможенной стоимости) неприсходящих (т.е. иностранных) материалов, использованных при выполнении операций по переработке;

A — стоимость неприсходящих (т.е. иностранных) материалов;

B — стоимость товара на условиях EXW «франко-завод».

Критерий достаточной переработки предусматривает, что при производстве товара в стране, включенной в перечень развивающихся стран-пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС, может быть использовано **не более 50 процентов иностранных материалов** в стоимости готового товара на условиях EXW (пункт 5 Правил для РС и НРС).

При производстве товара в стране, включенной в перечень **наименее развитых стран** – пользователей ЕАЭС, предусмотрена поэтапная либерализация критерия происхождения в части возможности использования таких иностранных компонентов (*пункт 6 Правил для РС и НРС*) (на дату выдачи документа о происхождении товара):

- 1) до 31 декабря 2019 г. может быть использовано до 50 процентов иностранных материалов в стоимости товара;
- 2) с 1 января 2020 г. по 31 декабря 2024 г. может быть использовано до 55 процентов иностранных материалов в стоимости товара;
- 3) с 1 января 2025 г. доля иностранных материалов в стоимости товара может достигать 60 процентов.

3. Выполнение определенных производственных операций.

Данный критерий определяет для каждого товара или группы товаров операции по их производству или переработке, при выполнении которых в данной стране товар считается происходящим из этой страны (позитивный критерий), или операции, не дающие оснований считать товар происходящим из данной страны (негативный критерий).

Согласно Киотской конвенции Полностью произведенными в определенной стране могут считаться только следующие товары:

- а) полезные ископаемые, добытые из недр данной страны, в ее территориальных водах или на морском дне;

- б) продукты растительного происхождения, выращенные или собранные в этой стране;
- в) живые животные, родившиеся или выращенные в этой стране;
- г) продукты, полученные от живых животных в этой стране;
- д) продукты, полученные в результате охотничьего или рыболовного промысла в этой стране;
- е) продукты, полученные в результате морского рыболовного промысла, и другие продукты морского происхождения, полученные средствами водного транспорта этой страны;
- ж) продукты, полученные на борту перерабатывающего судна этой страны исключительно из видов продуктов, указанных в пункте (е) выше;
- з) продукты, добытые из почвы или грунта на морском дне за пределами территориальных вод этой страны, при условии, что эта страна имеет исключительные права на разработку этой почвы или грунта;
- и) лом и отходы от процессов изготовления и переработки, а также бывшие в употреблении изделия, собранные в этой стране и пригодные только для получения сырья;
- к) товары, произведенные в этой стране исключительно из продуктов, указанных в пунктах (а) – (и) выше.

К операциям, не отвечающим требованиям достаточной переработки при определении статуса товара, изготовленного (полученного) с использованием иностранных товаров, помещенных под таможенную процедуру свободной таможенной зоны или таможенную процедуру свободного склада, относятся:

- а) операции по обеспечению сохранности товара во время хранения или транспортировки;
- б) операции по подготовке товара к продаже и транспортировке (дробление партий, формирование отправок, сортировка, переупаковка), операции по разборке и сборке упаковки;
- в) мойка, чистка, удаление пыли, покрытие окисью, маслом или другими веществами;
- г) глажка или прессование текстиля (любые виды волокон и пряжи, тканые материалы из любых видов волокон и пряжи и изделия из них);
- д) операции по покраске или полировке;
- к) шелушение, частичное или полное отбеливание, шлифовка и полировка зерновых и риса;
- ж) операции по окрашиванию сахара или формированию кускового сахара;
- з) снятие кожуры, извлечение семян и разделка фруктов, овощей и орехов;
- и) затачивание, помол или резка, которые не приводят к существенному отличию полученных компонентов от исходного товара;
- к) просеивание через сито или решето, сортировка, классифицирование, отбор, подбор (в том числе составление наборов изделий);
- л) разлив, фасовка в банки, флаконы, мешки, ящики, коробки и другие простые операции по упаковке;
- м) простые сборочные операции или разборка товаров по частям;
- н) разделение продукта на компоненты, которое не приводит к существенному отличию полученных компонентов от исходного продукта;
- о) смешивание продуктов (компонентов), которое не приводит к существенному отличию полученной продукции от исходных составляющих;
- п) убой животных, разделка (сортировка) мяса;
- р) комбинация двух или более указанных выше операций.

Условия предоставления тарифных преференций.

Помимо того, что преференциальный товар должен быть признан происходящим из развивающейся или наименее развитой страны, Правила РС и НРС предусматривают обяза-

тельные условия для получения тарифного преференциального режима (*раздел IV Правил для РС и НРС*):

1) Прямая поставка (пункты 23-26 Правил для РС и НРС)

Преференциальный товар должен поставляться на таможенную территорию Союза без провоза через третьи страны, за исключением тех случаев, когда по географическим, транспортным или экономическим причинам выполнение этого условия невозможно. В таком случае транзит через третьи страны разрешен при соблюдении определенных условий.

Прямая поставка должна быть подтверждена документально. Для этих целей используется:

- 1) транспортный документ, содержащий необходимую информацию о товаре и его транспортировке, или
- 2) документ, выданный таможенным органом третьей страны, подтверждающий нахождение товаров под таможенным контролем.

2) Непосредственная закупка (пункт 27 Правил для РС и НРС)

Товар должен быть закуплен лицом государства-члена ЕАЭС у субъекта предпринимательской деятельности, зарегистрированного в установленном порядке в стране-пользователе; выполнение этого условия должно быть подтверждено документально (пункт 27 Правил происхождения).

Под лицом государства-члена Союза понимается юридическое лицо, организация, не являющаяся юридическим лицом, созданные в соответствии с законодательством государств-членов Союза, а также физическое лицо, имеющее постоянное место жительства в государстве-члене, в том числе индивидуальный предприниматель, зарегистрированный в соответствии с законодательством государства-члена Союза.

3) Условия административного сотрудничества (раздел VI Правил для РС и НРС)

Немаловажным условием для предоставления тарифных преференций является выполнение страной-пользователем условий административного сотрудничества.

Перед осуществлением экспортных поставок происходящих товаров, в отношении которых предоставляется преференциальный тарифный режим, страны – пользователи должны направить **в Евразийскую экономическую комиссию** следующую информацию на английском языке:

- 1) **наименования и адреса** органов, уполномоченных на выдачу сертификатов о происхождении товара формы «А»;
- 2) **оригиналы образцов оттисков печатей**, используемых уполномоченными органами при выдаче сертификатов о происхождении товара форма «А», **с указанием даты начала их применения**;
- 3) **наименования и адреса** органов, уполномоченных осуществлять верификацию происхождения (если такие органы установлены в странах-пользователях).

Вся вышеуказанная информация направляется в Комиссию в оригинале в шести экземплярах. Оттиски печатей должны быть отчетливыми для целей проведения идентификации на предмет их подлинности.

Требования считаются невыполненными если страна-пользователь направила указанную информацию в любой из органов государства – члена Союза или его дипломатическое представительство и не представила эту информацию в Евразийскую экономическую комиссию.

Страны – пользователи должны информировать Евразийскую экономическую комиссию о любых последующих изменениях в ранее направленной информации и представлять уточняющие сведения о таких изменениях, в том числе указывать дату начала применения новых печатей, а также представлять пояснения, взамен каких ранее направленных образцов оттисков печатей они представлены.

Тарифные преференции не предоставляются в отношении товаров, происходящих из стран-пользователей, которые не представили информацию либо представили информацию, не отвечающую требованиям, установленным Правилами РС и НРС.

Тема 6. Тарифные льготы и экономическая политика Российской Федерации в условиях ЕАЭС

Основные функции льгот по уплате таможенных пошлин и налогов и их нормативно-правовое регулирование в ЕАЭС.

Льготы по уплате таможенных платежей на данный момент являются очень важным видом льгот, которые предоставляются разным субъектам, и на различные периоды, согласно с действующим налоговым и таможенным законодательством.

Предоставление данных льгот включает различные функции, в том числе социальную, инвестиционную и стимулирующую.

Законодатель пытается реализовать принципы международного права:

во-первых, стимулировать соблюдение закона внешнеторговыми организациями;

во-вторых, разрешить импорт (экспорт) определенных видов товаров, оказывающих положительное влияние на экономику;

в-третьих, установить систему режима наибольшего благоприятствования

Конечный итог и главная цель функционирования системы льгот – это снижение налоговой нагрузки, что в свою очередь влечёт за собой значительное сокращение издержек для агентов ВЭД. Именно льготы способны повлиять на товарооборот и стать катализатором для роста поступлений в федеральный бюджет страны, повышая его инвестиционный потенциал и привлекательность.

Для предоставления подобного рода привилегий, требуется строгий контроль, чтобы предотвратить демпинг, который может нанести значимый ущерб национальному производителю и странам, которые находятся на рынке, благодаря более низкому уровню цен на товары. Кроме того, неправомерное предоставление тарифных льгот ведет к недополучению бюджетом страны денежных средств, что отрицательно сказывается на экономике государства и его благополучии в целом.

Таможенные льготы устанавливаются и толкуются в следующих документах (международных и национальных), которые перечислены в порядке их юридической силы:

Договор о Евразийском экономическом союзе;

Налоговый кодекс Российской Федерации, который закрепляет льготы по уплате налогов на импорт (экспорт) различных товаров на территории государства. Важно, чтобы в этой части его правила соответствовали международным актам Союза.

Федеральный закон о таможенном регулировании №289.

Различные постановления Правительства в области таможенного права. К примеру, постановление, которое ратифицирует список оборудования, за импорт которого не нужно уплачивать косвенный налог на добавленную стоимость (НДС).

Наивысшее значение имеют акты таможенного союза, далее кодексы и законы, и уже потом – все остальное. Если два документа имеют противоречия, то нужно применять тот, который имеет большую силу.

Понятие и классификация льгот по уплате таможенных пошлин и налогов в ЕАЭС.

Таможенные платежи бывают следующих видов:

сборы за таможенные операции или хранение и сопровождение товаров;

налоги (только НДС и акцизы);

таможенная пошлина за ввоз или вывоз товаров

Для каждого из видов этих платежей учитываются свои льготы.

Согласно статье 49 Таможенного кодекса ЕАЭС, к льготам по уплате таможенных пошлин и налогов относят:

- 1) Льготы по уплате импортных пошлин
- 2) Льготы по уплате экспортных пошлин.
- 3) Снижение ставки налогов
- 4) Освобождение от таможенных сборов.

Наиболее полный перечень тарифных преференций можно найти в Приложении 7 Решения Комиссии Таможенного союза № 378 от 20 сентября 2010 года.

Данное Приложение содержит шесть разделов, в которых перечислены льготы, предусмотренные как правом ЕАЭС, так и законодательством всех стран-участниц Союза.

В настоящее время на уровне ЕАЭС действуют 45 видов тарифных льгот (например, освобождение от уплаты ввозной пошлины товаров, ввозимых на территорию ЕАЭС в качестве гуманитарной или технической помощи, освобождение от уплаты при перемещении припасов).

На уровне России действуют 14 льгот, предусмотренных законодательными актами РФ, и 15 льгот по уплате таможенных пошлин, предусмотренных международными договорами РФ.

Для получения льгот участникам ВЭД необходимо обосновать возможность их применения соответствующими документами и сведениями.

Льготы по уплате ввозных таможенных пошлин (тарифные льготы).

Можно выделить следующие виды таможенных льгот:

- возврат ранее уплаченной таможенной пошлины;
- освобождение от уплаты таможенной пошлины;
- снижение ставки таможенной пошлины
- установление тарифных льгот на преференциальный импорт (экспорт) товара.

Льготы по уплате налогов.

Все внешнеторговые операции согласно российским законам облагаются НДС и акцизами.

НДС платится всегда при ввозе любого товара в страну, исключением являются льготные товары:

- товары бесплатной помощи и поддержки России если это не подакцизные товары;
- медицинские товары и изделия, изделия ортопедии и протезирования, материал и сырьё для их производства;
- техника для обслуживания инвалидов;
- линзы, оправы и очки для лиц со слабым зрением, а также комплектующие и сырьё для их изготовления;
- материалы для производства лекарственных противоинвазионных препаратов;
- объекты и товары культурного, национального и народного наследия страны, которые были куплены или получены безвозмездно государственными и местными органами власти;
- книги и другие печатные товары, получаемые музеями и библиотеками;
- кинозаписи, которые ввозятся в неэкономических целях некоммерческими учреждениями;
- природные алмазы без обработки;
- уникальное оборудование, которое не производится в России;
- товары, требующиеся для официального и личного использования зарубежными представительствами в России, их работниками и членами их семей.
- Полный перечень приведен в Налоговом кодексе (ст. 150 НК РФ).

Другая же ситуация с уплатой НДС на экспорт товаров из страны. Все зависит от выбора таможенной процедуры. Если это специальные таможенные процедуры экспорта и реэкспорта, а также процедура переработки вне таможенной территории, то тогда товар налогом не облагается.

В остальных вариантах уплата необходима.

Акциз – это косвенный налог, который применяется только к определенным видам товаров, таким как табак, алкоголь, автотранспорт, топливо, некоторые лекарства и косметика.

При экспорте льготы применяются так же, как и при импорте, в зависимости от таможенной процедуры, **кроме процедур экспорта и реэкспорта, они не облагаются акцизом.**

Следующие виды товаров не облагаются акцизами:

- товары, ввезенные в Россию, и которые попали под таможенную процедуру отказа в пользу государства или уничтожения;
- подакцизные товары при экспорте из России;
- импорт товаров в портовую зону из России;
- подакцизные объекты из давальческого сырья при их передаче по процедуре экспорта за пределы России.

Если товары импортируются, они облагаются акцизным налогом.

Таможенные процедуры транзита, переработки на таможенной территории, беспошлинной торговли, временного ввоза, уничтожения и отказа в пользу государства освобождаются от таможенных формальностей в национальных интересах.

Если ориентироваться на цель ввоза, то предоставляются льготы:

- иностранным гражданам (главам дипломатического представительства, членам дипломатического представительства, сотрудникам административно-технического - персонала дипломатического представительства);
- перевозчикам и курьерам посольств, представительств в Российской Федерации;
- их работникам, членам делегаций с семьями.

Для россиян; лиц, желающих получить российское гражданство для постоянного проживания, как и для жителей других стран Союза, и иных физических лиц, действуют следующие льготы:

Если такие лица временно находились в других странах и возвращаются в родную страну, то вещи для личного пользования, стоимость которых не превышает 5 тысяч евро, полностью освобождаются от уплаты таможенных пошлин;

- персональные вещи, которые были приобретены до даты прибытия в Россию пошлинами не облагаются;
- импорт вещей беженцам и переселенцам для личного использования тоже не облагается пошлинами.
- Получатели наследства, которое находится за границей, также полностью освобождаются от уплаты таможенных пошлин, если: на данное имущество было оформлено свидетельство на право наследия; наследственное имущество было ранее экспортировано за пределы государства и теперь ввозится обратно.

ЕАЭС предоставляет тарифные льготы на следующие таможенные процедуры при пересечении границы:

- **Временный ввоз** – товары, которые перемещаются на территорию интеграционного объединения, находятся и используются на ней ограниченный период времени. Так как не происходит полноценного ввоза, поэтому предоставляются льготы в виде полного или частичного освобождения от уплаты таможенной пошлины;

- **Специальная таможенная процедура** – товары, импорт которых осуществляется на особых условиях, не облагается таможенной пошлиной. Список таких товаров содержится в 329 решении Комиссии таможенного союза;

- **Таможенная процедура свободной таможенной зоны** – контролирует льготы на территориях специальных экономических зон;

- **Таможенная процедура свободного склада** – для временного хранения товаров, в качестве послабления, предоставляется освобождение от уплаты таможенной пошлины и мер нетарифного регулирования.

Все вышеперечисленные послабления по обязательным таможенным платежам относятся к таможенным льготам. Они объединены одним общим признаком, применение данного вида льгот зависит от категории товара и выбранной таможенной процедуры.

Тема 7. Система таможенной оценки товара. Методы определения таможенной стоимости товара

Под таможенной стоимостью в международной торговле понимают такую цену ввозимых (импортируемых) или вывозимых (экспортируемых) товаров, которая составляет основу для расчета таможенного и других внутренних налогов, взимаемых на границе.

Понятие таможенной стоимости относится только к таким налогам, величину которых рассчитывают в процентах от стоимости товаров (*advalorem*).

Определяется таможенная стоимость товаров декларантом, однако правильность определения контролируется таможенными органами. Методы определения таможенной стоимости, применяемые в России, соответствуют принятым в мировой практике.

Единообразное определение таможенной стоимости товара является одним из условий ведения международной торговли. Для того, чтобы устранить различия и противоречия при оценке стоимости товаров в таможенных системах различных государств, международные организации в области таможенного и торгового сотрудничества (Всемирная торговая организация (ВТО) и Всемирная таможенная организация) разработали и ввели единообразную и общепризнанную систему определения таможенной стоимости товара, в основе которой лежит ст. 7 Всеобщего соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) и Договора о применении ст. 7 ГАТТ. Этот Договор стал основой для гармонизации национального законодательства в этой сфере всех будущих стран-членов ВТО, так как устанавливает всеобщие принципы определения таможенной стоимости товаров.

Основой таможенной стоимости ввозимых товаров должна быть в максимально возможной степени стоимость сделки с этими товарами в значении, определенном статьей 39 ТК ЕАЭС.

Таможенная стоимость товаров определяется в валюте того государства-члена, в котором подлежат уплате таможенные пошлины, налоги, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины.

В случае если при определении таможенной стоимости товаров требуется произвести пересчет иностранной валюты в валюту государства-члена, такой **пересчет производится по курсу валют, устанавливаемому (определяемому) в соответствии с законодательством этого государства-члена (далее - курс валют), действующему на день регистрации таможенным органом таможенной декларации**, если иное не установлено настоящим Кодексом.

При невозможности определения таможенной стоимости ввозимых товаров в соответствии со статьями 41 и 42 настоящего Кодекса в качестве основы для определения таможенной стоимости товаров может использоваться либо цена, по которой оцениваемые, идентичные или однородные товары были проданы на таможенной территории Союза, в соответствии со статьей 43 настоящего Кодекса, либо расчетная стоимость товаров в соответствии со статьей 44 настоящего Кодекса. Декларант имеет право выбрать очередность применения указанных статей при определении таможенной стоимости ввозимых товаров.

Определение таможенной стоимости товаров не должно быть основано на использовании произвольной или фиктивной таможенной стоимости товаров.

Таможенная стоимость товаров не определяется при их помещении под таможенную процедуру таможенного транзита, таможенную процедуру таможенного склада, таможенную процедуру уничтожения, таможенную процедуру отказа в пользу государства или специальную таможенную процедуру.

Таможенная оценка (в широком смысле) состоит из следующих основных этапов:

1. Заявление декларантом таможенной стоимости товаров и представление необходимых документов для таможенного контроля.
2. Контроль таможенной стоимости. Это совокупность мер, принимаемых таможенными органами в целях обеспечения соблюдения таможенного законодательства в части

проверки достоверности заявленных лицами сведений о таможенной стоимости, правильности избранного метода таможенной оценки и расчета таможенной стоимости перемещаемых через таможенную границу товаров.

3. Принятие решения по таможенной стоимости: согласованного декларантом и таможенным органом – по результатам анализа дополнительно представленных декларантом документов и сведений, консультаций по вопросам определения таможенной стоимости либо самостоятельно таможенным органом – если таможенный орган не принимает заявленную и скорректированную декларантом таможенную стоимость, по итогам консультаций не достигнуто согласие по вопросу определения таможенной стоимости либо декларант отказался корректировать таможенную стоимость товаров, и не явился в таможенный орган в установленный срок для принятия решения по таможенной стоимости.

Таким образом, таможенная оценка представляет собой процесс определения, расчета таможенной стоимости товаров, а таможенная стоимость – результат этого процесса.

Основными принципами таможенной оценки, выработанными международной практикой и воспринятыми в России, являются следующие:

первоосновой таможенной стоимости служит **цена сделки**;

последовательное применение методов таможенной оценки;

количественная определенность, достоверность и документальное подтверждение информации, используемой при определении таможенной стоимости;

общеприменимость процедуры таможенной оценки (одновременно с этим таможенная оценка должна удовлетворять и индивидуальному подходу, учитывать экономические и иные условия и обстоятельства перемещения товаров в рамках конкретных внешнеэкономических сделок);

недопустимость использования таможенной оценки для борьбы с демпингом;

недопустимость использования произвольной или фиктивной таможенной стоимости.

В целом структуру таможенной стоимости можно представить в виде формулы

$$ТС = СС = ЦФУ \text{ (в том числе + ДН и — В),}$$

где ТС – таможенная стоимость;

СС – стоимость сделки;

ЦФУ – цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате;

ДН – дополнительные начисления;

В – вычеты.

Содержание каждого из компонентов определяется в зависимости от следующих факторов:

- направления перемещения товаров (ввоз либо вывоз);
- применяемого метода таможенной оценки.

Определение таможенной стоимости ввозимых товаров производится путем применения одного из шести методов определения таможенной стоимости товаров:

- по цене сделки с ввозимыми товарами;
- по цене сделки с идентичными товарами;
- по цене сделки с однородными товарами;
- методом вычитания стоимости;
- методом сложения стоимости;
- резервным методом.

В качестве основного метода определения таможенной стоимости широко используется метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами. В случаях, когда основной метод применить нельзя, последовательно применяется каждый из перечисленных методов.

Тема 8. Сущность, цели и механизм контроля таможенной стоимости в ЕАЭС. Порядок контроля таможенной стоимости

Таможенный контроль импорта начинается с момента пересечения грузом таможенной границы ЕАЭС и заканчивается после помещения его под действие таможенной процедуры выпуска для внутреннего потребления, реимпорта, отказа в пользу государства, уничтожения, вывоза с таможенной территории ЕАЭС. Таможенные органы имеют право производить таможенный контроль в течение трех лет после выпуска товара под таможенную процедуру.

Таможенный контроль экспорта начинается с момента подачи таможенной декларации или иных документов, подтверждающих намерение вывоза данного груза. Таможенный контроль экспорта оканчивается с момента выпуска груза с таможенной территории ЕАЭС.

Применяемые к грузу формы таможенного контроля зависят от показаний системы управления рисками. Система управления рисками базируется на анализе деятельности таможен и участников внешнеэкономической деятельности, на основании которой делается вывод о наличии вероятности возникновения нарушения таможенного законодательства. Контроль заявления и определения таможенной стоимости является инструментом государственного регулирования внешнеэкономических отношений и одним из приоритетных направлений таможенного дела в РФ. Система контроля таможенной стоимости является важной частью таможенного регулирования ВЭД.

Контроль таможенной стоимости ввозимых товаров представляет собой реализуемую на практике систему целей, задач, функций и организационно-технических мер:

- по контролю со стороны таможенных органов за соблюдением участниками внешне-торговой деятельности законодательных и иных нормативных правовых актов, установленных технологий и процедур в части определения, заявления, а в необходимых случаях корректировки таможенной стоимости товаров при производстве таможенного оформления и контроля;

- по контролю после выпуска товаров со стороны таможенных органов, в том числе во взаимодействии с налоговыми и правоохранительными органами, достоверности представленных документов и сведений и правильности определения таможенной стоимости;

- выработке упреждающих мер, направленных на прогнозирование и предотвращение возможных нарушений таможенных правил в отношении таможенной стоимости перемещаемых товаров;

- по определению специфических (специальных) зон контроля таможенной стоимости (т. е. реализация принципа выборочности таможенного контроля) для особых налоговых режимов, торговых схем, категорий участников внешнеэкономической деятельности, видов сделок, в рамках которых осуществляется перемещение товаров, и т. д. Система контроля таможенной стоимости охватывается более общей системой таможенного контроля. Контроль таможенной стоимости товаров как один из факторов, влияющих на формирование суммы таможенных платежей, является одним из объектов таможенного контроля. В свою очередь, контроль таможенной стоимости нельзя рассматривать как самостоятельный элемент (процедуру) таможенного контроля, поскольку контроль таможенной стоимости взаимосвязан с другими элементами, составляющими таможенный контроль в целом, или, по-другому, с контролем иных факторов, влияющих на формирование суммы таможенных платежей.

Контроль таможенной стоимости товаров осуществляется таможенным органом в рамках проведения таможенного контроля как до, так и после выпуска товаров

При декларировании и выпуске товаров контроль таможенной стоимости осуществляется путем:

- контроля правильности выбранного метода определения таможенной стоимости декларантом;

- контроля правильности выбранной структуры заявленной таможенной стоимости декларантом;

контроля документального подтверждения заявленной таможенной стоимости и всех ее компонентов;

проверки достоверности таможенной стоимости, заявленной декларантом, с использованием системы управления рисками (СУР).

По результатам проведенного контроля таможенной стоимости уполномоченное должностное лицо таможенных органов принимают решение:

принять заявленную таможенную стоимость, определенную декларантом;

запросить дополнительные документы и сведения у декларанта для подтверждения заявленной таможенной стоимости или получить пояснения лица по условиям продажи товаров, влияющих на цену сделки, а также пояснения о физических характеристиках, качестве и репутации на рынке ввозимых товаров, влияющих на цену;

произвести корректировку таможенной стоимости путем изменения величины таможенной стоимости в рамках выбранного декларантом метода определения таможенной стоимости или путем применения другого метода определения таможенной стоимости.

Принятое решение проставляется в поле «Для отметок таможни» на первом листе декларации таможенной стоимости (ДТС), а в случаях, когда она не заполняется, – в графе «С» основного листа декларации на товары в виде записи с указанием цифрового кода по классификатору таможенной стоимости товаров:

«ТС принята»;

«ТС уточняется»;

«ТС подлежит корректировке».

В случае, когда должностным лицом таможенного органа не установлены признаки, указывающие на неправильность выбора декларантом метода определения таможенной стоимости или определения заявленной таможенной стоимости, таможенная стоимость подлежит принятию таможенным органом.

Уточнение заявленной таможенной стоимости от декларанта требуется в случаях, когда представленные документы и сведения не будут являться достаточными для принятия заявленной таможенной стоимости или обнаружены признаки недостоверности заявленных сведений о таможенной стоимости.

Раздел 2. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности

Тема 9. Система мер нетарифных ограничений внешнеторговой деятельности. Правовые основы нетарифного регулирования

Более 800 видов нетарифных мер

Основные категории:

ограничения, вызванные участием государства во внешнеторговых операциях:

- субсидии / дотации экспортерам / импортозамещающим отраслям
- предпочтительная система размещения гос. заказов
- использование местных полуфабрикатов и узлов на определенных условиях
- меры, дискриминирующие перевозку иностранных товаров и иностранных перевозчиков и пр.

таможенные и иные административные импортные и экспортные формальности:

- усложнение процедуры таможенного оформления
- методы оценки таможенной стоимости и страны происхождения товара
- завышение требований к оформлению товаросопроводительных документов

технические барьеры в торговле:

- экологические, санитарные, ветеринарные нормы
- требования к упаковке и маркировке товара
- правила и порядок сертификации продукции.

количественные и административные меры:

- импортные квоты
- экспортные ограничения
- лицензирование
- «добровольные» ограничения экспорта
- запреты
- валютные ограничения.

ограничения, основанные на принципах обеспечения платежей:

- налоги
- сборы
- импортные депозиты
- скользящие налоги
- антидемпинговые и компенсационные пошлины
- пограничное налогообложение

Задачи нетарифного регулирования:

- обеспечение государственной безопасности;
- защита отечественных производителей промышленности и сельского хозяйства;
- защита жизни и здоровья человека;
- защита животных и растений;
- защита художественного, исторического и археологического достояния народов России и зарубежных стран;
- охрана окружающей природной среды;
- выполнение международных обязательств.

Нормативно-правовая база нетарифного регулирования в ЕАЭС

Таможенный кодекс ЕАЭС (ст. 6, 7)

Договор о Евразийском экономическом союзе (ст. 46, 47)

Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран (приложение № 7 к Договору о Евразийском экономическом союзе)

Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 "О мерах нетарифного регулирования" (ред. от 25.01.2022).

Тема 10. Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли товарами Нормативно-правовая база лицензирования в ЕАЭС.

Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 "О мерах нетарифного регулирования" (ред. от 11.08.2020)

Правила выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров (Приложение к **Протоколу о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран**). См. Приложение 7 к Договору о ЕАЭС.

Правила определяют порядок выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров, включенных в **единый перечень товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами.**

Действие Правил не распространяется на экспорт / импорт товаров, подлежащих экспортному контролю, на экспорт и импорт вооружений и военной техники, а также иной продукции военного назначения.

За выдачу (оформление) лицензии и дубликата лицензии уполномочивается государственная пошлина (**лицензионный сбор**) в порядке и размере, предусмотренных законодательством государства-члена.

Лицензии и разрешения выдаются на **каждый товар, классифицируемый по ТН ВЭД ЕАЭС**, в отношении которого введено лицензирование или автоматическое лицензирование (наблюдение).

Уполномоченный гос. орган исполнительной власти в области выдачи лицензий – **Министерство промышленности и торговли (Минпромторг)**

Минпромторг выдает следующие виды лицензий:

разовые
генеральные
исключительные.

Оформление заявления на выдачу лицензии и оформление лицензии осуществляются в соответствии с **инструкцией об оформлении заявления на выдачу лицензии на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров и об оформлении такой лицензии, утверждаемой Комиссией.**

Лицензия может выдаваться (оформляться) в форме электронного документа.

Виды лицензий:

Генеральная лицензия - лицензия, выдаваемая участнику ВТД и предоставляющая право на экспорт / импорт отдельного вида лицензируемого товара в определенном лицензией количестве

Исключительная лицензия - лицензия, предоставляющая участнику ВТД исключительное право на экспорт / импорт отдельного вида товара

Разовая лицензия - лицензия, выдаваемая участнику ВТД **на основании внешне-торговой сделки**, предметом которой является лицензируемый товар, и предоставляющая право на экспорт / импорт этого товара в определенном количестве.

Квоты

■ Квота - наиболее жесткая форма нетарифных барьеров!!!

Квотирование (*контингентирование*) внешнеторговых поставок - ограничение экспортных и/или импортных поставок количеством товаров (количественные квоты) или их суммарной стоимостью (стоимостные квоты) на установленный период времени.

Количественные ограничения (*quantative restrictions*)— административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту.

Количественные ограничения могут применяться по решению правительства одной страны или на основе международных соглашений, координирующих торговлю определенным товаром. Количественные ограничения включают квотирование (контингентирование), лицензирование и «добровольное» ограничение экспорта.

Виды квот

общие, определяемые для государственных нужд;

естественные, связанные с ограниченностью пропускных способностей нефтепроводов, терминалов в портах и т.д.;

исключительные, вводимые в особых случаях, связанные с обеспечением национальной безопасности государства, защитой внутреннего рынка, выполнением международных обязательств.

тарифная квота (контингент) - разрешение на ввоз в страну определенного количества товара беспошлинно или по пониженным ставкам; товары, ввозимые сверх данного лимита, облагаются таможенными пошлинами по обычным ставкам.

экспортные квоты вводятся либо в соответствии с международными стабилизационными соглашениями, устанавливающими долю каждой страны в общем экспорте определенного товара (например, экспорт нефти из стран ОПЕК), либо Правительством страны

импортные квоты ограничивают количество продукции, разрешенной для ввоза

Случаи введения экспортных квот:

обеспечение отечественных потребителей и производителей достаточными запасами товаров;

ограничение экспорта с целью исключения повышения цен данного товара на внутреннем рынке;

предупреждение истощения природных ресурсов;

достижение военно-политических целей.

Случаи введения импортных квот:

защита национального производства;

достижение сбалансированности торгового баланса;
 регулирование спроса и предложения на внутреннем рынке;
 реагирование на дискриминационную торговую политику других государств.
 Нормативно-правовая база применения квот.

Распределение квот между участниками ВТД осуществляется путем проведения **конкурсов и аукционов** по их продаже.

Положение **«О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже экспортных и импортных квот при введении Правительством РФ количественных ограничений»**

утвержден постановлением Правительства РФ № 1299 от 31 октября 1996 года «О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот при введении количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров (работ, услуг) в Российской Федерации».

Тема 11. Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров

Специальные защитные меры

В условиях ужесточения конкуренции, которая может принимать недобросовестный характер и приносить ущерб отечественному производству, учащаются случаи применения странами мер нетарифного регулирования с целью защиты чувствительных отраслей национальной экономики.

В международной торговле национальное законодательство большинства стран ориентируется на действующие в рамках ВТО:

- специальные защитные меры: статья XIX ГАТТ, Соглашение ВТО о защитных мерах;
- антидемпинговые меры: статья VI ГАТТ-47, Соглашение о применении статьи VI ГАТТ-47;
- компенсационные меры: статья VI, XVI ГАТТ, Соглашение ВТО по субсидиям и компенсационным мерам.

Защитные меры – меры, временно ограничивающие доступ отдельных товаров на внутренний рынок, если рост импорта конкретной страны наносит серьезный ущерб уязвимой отрасли национальной экономики.

Основные аспекты Соглашения о защитных мерах:

- 1) недискриминационный характер использования этих мер;
- 2) необходимость расследования нарушений;
- 3) серьезный ущерб или угроза возникновения серьезного ущерба;
- 4) временный характер;
- 5) пределы необходимой достаточности.

Нормы и правила ВТО содержат возможность применения различных защитных средств внешнеторговой политики, включая такие эффективные средства, как специальные, антидемпинговые и компенсационные меры.

Механизм использования специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер при осуществлении внешнеторговых операций в Российской Федерации был разработан на основе Федерального закона 49 от 08.12.2003 г. № **165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»** (ред. от 26.07.2017 г. № 205-ФЗ).

В Договоре о ЕАЭС содержатся два взаимосвязанных раздела, именуемые «Меры защиты внутреннего рынка» и «Протокол о применении специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер по отношению к третьим странам»

В Протоколе (Приложение № 8 к Договору о ЕАЭС) записано, что

специальная защитная мера – это мера по ограничению существенно возросшего импорта товара на единую таможенную территорию ЕАЭС, которая применяется по реше-

нию ЕЭК посредством введения импортной или специальной квоты, специальной пошлины, в том числе предварительной специальной пошлины.

В критических обстоятельствах, когда задержка применения специальной защитной меры привела бы к причинению ущерба отрасли экономики государств-членов, который будет трудно устранить впоследствии, Комиссия до завершения соответствующего расследования может принять решение о введении на срок, не превышающий 200 календарных дней, предварительной специальной пошлины.

Орган, проводящий расследования, уведомляет в письменной форме уполномоченный орган экспортирующей третьей страны, а также другие известные ему заинтересованные лица о возможном введении предварительной специальной пошлины (Приложение № 8 к Договору о ЕАЭС).

Антидемпинговые меры.

Антидемпинговая мера – мера по противодействию демпинговому импорту, которая применяется по решению ЕЭК посредством введения антидемпинговой пошлины, в том числе предварительной антидемпинговой пошлины, или одобрения ценовых обязательств, принятых экспортером.

Антидемпинговая пошлина – дополнительная пошлина, взимаемая с импортируемых товаров, в отношении которых установлено, что они продаются на экспорт по ценам ниже нормальной стоимости этих товаров.

Антидемпинговая пошлина должна быть численно равной демпинговой марже – разнице между нормальной и фактической экспортной ценой.

Антидемпинговая пошлина не относится к составу таможенных платежей и может быть наложена **только после установления факта демпинга и определения того, что демпинг наносит ущерб** национальному производству в стране-импортере.

Согласно Антидемпинговому кодексу ВТО пошлина должна действовать в течение такого времени и в таком размере, чтобы нейтрализовать ущерб от демпинга, но во всяком случае **не более 5 лет с момента ее введения.**

В ЕАЭС применение антидемпинговых пошлин связано с наличием **одновременно трех обстоятельств:**

- факта ввоза товаров на таможенную территорию по цене более низкой, чем их нормальная цена, сложившаяся на момент ввоза товаров в стране экспорта;
- наличия материального ущерба или угрозы его нанесения;
- причинно-следственной связи между ввозом таких товаров, с одной стороны, и нанесением (угрозой нанесения) материального ущерба, с другой стороны.

Компенсационные меры.

Компенсационная мера – мера по нейтрализации воздействия специфической субсидии экспортирующего иностранного государства на отрасль экономики государств – членов ЕАЭС, применяемая по решению ЕЭК посредством введения компенсационной пошлины, в том числе предварительной компенсационной пошлины, либо одобрения обязательств, принятых уполномоченным органом субсидирующего иностранного государства или экспортером.

Компенсационные пошлины применяются в случаях ввоза на таможенную территорию ЕАЭС товаров, при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии, если такой ввоз наносит или угрожает нанести материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров либо препятствует организации или расширению производства подобных товаров в ЕАЭС.

При установлении угрозы причинения материального ущерба отрасли вследствие субсидируемого импорта орган, проводящий расследование, учитывает следующие факторы:

- характер, размер субсидии или субсидий и их возможное воздействие на торговлю;
- темпы роста субсидируемого импорта, свидетельствующие о реальной возможности дальнейшего увеличения такого импорта;
- уровень цен на товар;

– запасы у экспортера товара, являющегося предметом субсидируемого импорта (Приложение № 8 Договора о ЕАЭС).

Применение компенсационной пошлины продолжается до тех пор, пока действует соответствующая субсидия. **Однако срок действия компенсационной пошлины не должен превышать 5 лет со дня ее введения** или последнего пересмотра ставки пошлины в результате повторного расследования.

Ставка компенсационной пошлины не должна превышать размер установленной иностранным государством субсидии в расчете на единицу соответствующего товара при его импорте на территорию ЕАЭС. Размер ставок компенсационных пошлин в практике международной торговли может варьировать от нескольких десятков до сотен процентов.

Тема 12. Разрешительный порядок перемещения через таможенную границу отдельных категорий товаров

Разрешительный порядок экспорта или импорта товаров в ЕАЭС определяется Договором о ЕАЭС и конкретизирован в Приложении № 7 к Договору «Протокол о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран». В указанном приложении есть «Правила выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров», которые определяют порядок выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров, включенных в единый перечень товаров, к которым применяются меры нетарифного регулирования в торговле с третьими странами.

Перечень товаров, к которым применяются запреты и ограничения, был утвержден решением Коллегии ЕЭК от 16.08.2012 г. № 134 «О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования» (ред. от 11.12.2018 г. № 203). В дальнейшем **дополненный и измененный единый перечень товаров был перенесен по спискам в решение Коллегии ЕЭК от 21.04.2015 г. № 30 «О мерах нетарифного регулирования» (ред. от 12.05.2020 г. № 64).**

Разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза реализуется посредством введения лицензирования или применения иных административных мер регулирования ВТД. Решение о введении, применении и отмене разрешительного порядка принимает ЕЭК (евразийская экономическая Комиссия)

Введение **разрешительного порядка** ввоза (вывоза) отдельных видов товаров производится в случае, если они **могут оказать неблагоприятное воздействие** на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений.

1. Товары, запрещенные к перемещению через таможенную границу ЕАЭС:

1.1. Озоноразрушающие вещества и продукция, содержащая озоноразрушающие вещества, запрещенные к ввозу и вывозу.

1.2. Опасные отходы, запрещенные к ввозу.

1.3. Информация на печатных, аудиовизуальных и иных носителях информации, запрещенная к ввозу и вывозу.

1.4. Средства защиты растений, запрещенные к ввозу.

1.5. Лесоматериалы, регенерируемая бумага, картон, макулатура, вывоз которых с таможенной территории ЕАЭС запрещен.

1.6. Служебное и гражданское оружие, его основные части и патроны к нему, запрещенные к ввозу и (или) вывозу.

1.7. Орудия добычи (вылова) водных биологических ресурсов, запрещенные к ввозу.

1.8. Изделия из гренландского тюленя и детенышей гренландского тюленя, запрещенные к ввозу.

1.9. Соболи живые, запрещенные к вывозу (Решение Коллегии ЕЭК № 30 от 21.04.2015 г. в ред. от 08.10.2019 г.).

1.10. Средства индивидуальной защиты, запрещенные к вывозу в связи с коронавирусом (до 30.09.2020 г.) (Решение Коллегии ЕЭК № 30 от 21.04.2015 г. в ред. от 12.05.2020 г. № 64).

2. Товары, ограниченные к перемещению через таможенную границу ЕАЭС:

2.1. Озоноразрушающие вещества.

2.2. Средства защиты растений (пестициды).

2.3. Опасные отходы.

2.4. Коллекции и предметы коллекционирования по минералогии и палеонтологии, кости ископаемых животных.

2.6. Дикие живые животные, отдельные дикорастущие растения и дикорастущее лекарственное сырье.

2.7. Виды дикой фауны и флоры, подпадающие под действие Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения от 03.03.1973 г. (сокращенно – СИТЕС).

2.8. Редкие и находящиеся под угрозой исчезновения виды диких живых животных и дикорастущих растений, включенные в красные книги государств – членов ЕАЭС.

2.9. Драгоценные камни.

2.10. Драгоценные металлы и сырьевые товары, содержащие драгоценные металлы.

2.11. Виды минерального сырья.

2.12. Наркотические средства, психотропные вещества и их прекурсоры.

2.13. Ядовитые вещества.

2.14. Лекарственные средства.

2.16. Радиоэлектронные средства и (или) высокочастотные устройства гражданского назначения, в том числе встроенные либо входящие в состав других товаров.

2.17. Специальные технические средства, предназначенные для негласного получения информации

2.19. Шифровальные (криптографические) средства.

2.20. Культурные ценности, документы национальных архивных фондов, оригиналы архивных документов.

2.21. Органы и ткани человека, кровь и ее компоненты, образцы биологических материалов человека.

2.22. Служебное и гражданское оружие, его основные (составные) части и патроны к нему.

2.23. Информация о недрах по районам и месторождениям топливноэнергетического и минерального сырья.

2.30. Средства защиты растений и другие стойкие органические загрязнители, подлежащие использованию в исследованиях лабораторного масштаба, а также в качестве эталонного стандарта (Решение Коллегии ЕЭК № 30 от 21.04.2015 г. в ред. от 12.05.2020 г.).

Ряд запрещенных или ограниченных к ввозу/вывозу товаров, материалов или веществ подпадают под действие международных конвенций.

Списки товаров, находящиеся в едином перечне, подлежат изменению и дополнению.

Отдельные группы товаров исключены из перечня в связи с потерей актуальности (пп. 2.5, 2.15, 2.18, 2.24–2.29). В связи с появлением новых условий и обстоятельств периодически вносятся коррективы в указанные разделы.

Тема 13. Национальная система экспортного контроля Национальная система экспортного контроля

Международные основы экспортного контроля

Экспортный контроль является одним из способов регулирования ввоза и вывоза продукции особого назначения.

Проблема экспортного контроля весьма серьезна в контексте обеспечения безопасности. ВТО допускает применение ограничений на вывоз оружия, ядерных материалов. Боль-

шинство стран идут по пути расширения многостороннего взаимодействия в вопросах усиления ответственности за вывоз (ввоз) продукции двойного назначения, химической продукции, иной продукции и информации, экспорт (импорт) которых может привести к созданию и распространению оружия массового уничтожения.

Экспортный контроль выполняет две основные задачи:

- инструментом нераспространения ОМП
- неотъемлемым элементом цивилизованных норм поведения в международной торговле «чувствительной» продукцией

22 января 2021 года, вступил в силу принятый в 2017 году Договор о запрещении ядерного оружия. Это стало возможным благодаря тому, что его ратифицировали 50 государств. Генеральный секретарь ООН Антониу Гутерриш предупредил, что ядерное оружие представляет для человечества «растущую угрозу», и призвал объединиться, чтобы добиваться его полной ликвидации.

В странах ЕАЭС применяется национальное законодательство по контролю над перемещением товаров и технологий, подлежащих экспортному контролю.

Единый порядок и правила экспортного контроля, единые списки товаров и технологий, подлежащих экспортному контролю, находятся в стадии согласования.

Основным нормативно-правовым документом, который регулирует **экспортный контроль в Российской Федерации**, является Федеральный закон от 18.07.1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» (ред. от 13.07.2015 г.)

Согласно Федеральному закону № 183

Экспортный контроль в РФ – это комплекс мер, обеспечивающих реализацию порядка осуществления ВЭД в отношении товаров, информации, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности, которые могут быть использованы при создании оружия массового уничтожения (ОМУ), средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники.

На рисунке далее дано укрупненное представление продукции, работ, услуг, которые могут быть связаны с изготовлением ОМУ, быть опасными в части подготовки и (или) совершения террористических актов

В российской системе экспортного контроля можно выделить четыре подсистемы:

- 1) режим контроля за торговлей вооружением и военной техникой;
- 2) ограничение внешнеэкономических сделок с товарами и технологиями, которые могут быть использованы при создании вооружения, ОМУ или средств его доставки в целях нераспространения ОМУ и поддержания международной стабильности;
- 3) введение внешнеторговых квот и лицензирование для решения определенных экономических задач;
- 4) контроль за специфическим экспортом и импортом.

Тема 14. Порядок ввоза и вывоза продукции военного назначения

Ввоз на территорию Российской Федерации и вывоз с территории Российской Федерации продукции военного назначения при осуществлении военно-технического сотрудничества производятся в соответствии с Федеральным законом от 19.07.1998 г. № 114-ФЗ (ред. от 01.05.2019 г.).

Порядок лицензирования в Российской Федерации ввоза и вывоза продукции военного назначения утвержден Указом Президента РФ от 121 10.09.2005 г. № 1062 (ред. от 04.04.2019 г.) «Вопросы военнотехнического сотрудничества Российской Федерации с иностранными государствами».

Документы для получения лицензии (Указ Президента № 1062):

- заявление на получение лицензии;
- копия контракта (ввоз и (или) вывоз продукции военного назначения);

копия договора между организацией-заявителем и организацией – разработчиком и производителем продукции военного назначения (при вывозе этой продукции) или между организацией-заявителем и организацией – потребителем продукции военного назначения (при ввозе этой продукции);

сертификат конечного пользователя;

копия разрешения на осуществление иностранной организацией внешнеторговой деятельности в отношении продукции военного назначения;

документы, подтверждающие полномочия иностранной организации-покупателя на заключение с организацией-заявителем контракта;

копии лицензий на осуществление деятельности организаций – разработчиков и производителей продукции военного назначения;

копии учредительных документов организации – разработчика и производителя продукции военного назначения, для нужд которой осуществляется ввоз продукции военного назначения;

копия документа, подтверждающего, что указанная в заявлении ввозимая продукция военного назначения предназначена для использования организацией – разработчиком и производителем продукции военного назначения при производстве и (или) разработке собственной продукции военного назначения.

Заявление на получение лицензии согласовывается с Министерством обороны РФ или другим государственным заказчиком продукции военного назначения, в интересах которого осуществляются ввоз и (или) вывоз указанной продукции, которые должны подтвердить, что:

а) в установленном порядке обеспечивается военно-техническое сопровождение поставок;

б) указанная в заявлении ввозимая или вывозимая продукция правильно классифицирована.

Срок согласования или выдачи Министерством обороны РФ (другим государственным заказчиком) мотивированного заключения об отказе в согласовании не должен превышать пять рабочих дней со дня поступления заявления. Представляемые организацией-заявителем документы подлежат регистрации и проверке в ФСВТС России для определения:

а) правильности оформления, полноты объема и достоверности;

б) соответствия заявления на получение лицензии и контракта с иностранным заказчиком (поставщиком) установленным требованиям;

в) наличия в контрактах обязательств иностранного заказчика использовать экспортируемую из РФ продукцию военного назначения только в заявленных целях;

г) правоспособности иностранного заказчика (поставщика);

д) соответствия уровня внешнеторговых цен;

е) полномочий организации-разработчика и производителя продукции военного назначения участвовать в выполнении контракта.

ФСВТС России имеет право отказать в выдаче лицензии по следующим основаниям:

а) неправильное оформление заявления;

б) представление не в полном объеме документов;

в) несоответствие представленных организацией-заявителем документов требованиям

Положения;

г) несоответствие уровня внешнеторговых цен на продукцию военного назначения, указанных в заявлении, уровню цен, согласованному с ФСВТС России;

д) наличие в представленных документах недостоверной или искаженной информации.

Тема 15. Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу

Под техническим барьером понимаются различия в требованиях международных и национальных стандартов, приводящие к дополнительным по сравнению с обычной коммерческой практикой затратам средств

и (или) времени для продвижения товаров на соответствующий рынок.

Технические барьеры в торговле – это препятствия для внешней торговли, возникающие вследствие применения национальных промышленных стандартов, измерений и инспекции качества товаров, требований техники безопасности, правил упаковки и маркировки товаров, ветеринарных, фитосанитарных, санитарно-эпидемиологических норм и некоторых административных формальностей.

В соответствии с нормами ВТО технические барьеры включают в себя систему технического регулирования, а также ветеринарно-санитарные, фитосанитарные и санитарно-эпидемиологические требования. Нормативные правовые акты ЕАЭС и Российской Федерации в указанных вопросах соответствуют нормам ВТО.

Техническое регулирование – правовое регулирование отношений в области установления, применения и исполнения обязательных требований к продукции или к продукции и связанным с требованиями к продукции процессам проектирования (включая изыскания), производства, строительства, монтажа, наладки, эксплуатации, хранения, перевозки, реализации и утилизации, а также правовое регулирование отношений в области оценки соответствия. Реформа технического регулирования в России

началась с принятия Федерального закона от 27.12.2002 г. № 184-ФЗ. Законом было установлено применение технических регламентов и подтверждение соответствия в качестве меры нетарифного регулирования,

применяемой с целью обеспечения ввоза в Российскую Федерацию товаров, соответствующих стандартам и иным национальным документам, их

экологической чистоты, охраны территории Российской Федерации от завоза и распространения особо опасных инфекционных заболеваний людей, животных и растений.

Тема 16. Порядок перемещения через таможенную границу товаров, подлежащих ветеринарному и фитосанитарному контролю

В целях обеспечения охраны таможенной территории ЕАЭС от завоза и распространения карантинных объектов (растений, продукции растительного происхождения) и снижения причиняемых ими потерь, а также

устранения препятствий в международной торговле подкарантинной продукцией применяются меры по обеспечению карантинного фитосанитарного контроля на таможенной территории ЕАЭС. Уполномоченные органы стран – членов ЕАЭС (в РФ – Россельхознадзор) осуществляют карантинный фитосанитарный контроль при перемещении подкарантинной

продукции через таможенную границу ЕАЭС в специально обустроенных пунктах пропуска. Таможенные органы РФ в рамках эксперимента с августа 2019 до января 2022 г. в некоторых пунктах пропуска через границу

выполняют функции Россельхознадзора. Перечень подкарантинной продукции определен Решением КТС от 18.06.2010 г. № 318 (в ред. от

17.03.2017 г.) «Об обеспечении карантина растений в Евразийском экономическом союзе».

К подкарантинной продукции отнесены растения, продукция растительного происхождения, тара, упаковка, грузы, почва, организмы или материалы, которые могут быть носителями карантинных объектов и (или)

способствовать их распространению и в отношении которых необходимо принятие карантинных фитосанитарных мер.

Вся подкарантинная продукция разделена на несколько видов:

- подкарантинная продукция высокого фитосанитарного риска;
 - подкарантинная продукция низкого фитосанитарного риска.
- Не требуется предоставления фитосанитарного сертификата:
- на древесные упаковочные и крепежные материалы (если данные ввозимые материалы используются в качестве упаковки или крепления иных ввозимых товаров и имеют маркировку, подтверждающую их соответствие предъявляемым фитосанитарным требованиям);
 - подкарантинную продукцию, находящуюся в транспортных средствах и предназначенную для продовольственных целей команд и экипажей этих транспортных средств (без права ее выноса за пределы транспортных средств);
 - подкарантинную продукцию, не являющуюся посадочным или семенным материалом либо картофелем, ввозимую в МПО, в ручной клади пассажиров, членов экипажей водных или воздушных судов, пассажирских вагонов и автотранспортных средств. Количество такой подкарантинной продукции не должно превышать 5 килограммов. В ручной клади и багаже пассажиров разрешается перемещение цветов в количестве не более трех букетов (собранные вместе срезанные цветы, бутоны, листья, травы и другие части растений без цветков или бутонов, свежие и (или) засушенные в количестве не более 15 штук).
- По результатам документарной проверки должностным лицом таможенного органа может быть принято одно из следующих решений:
- о ввозе подкарантинной продукции. Разрешение на ввоз оформляется путем предоставления на фитосанитарном сертификате и трех экземплярах транспортного перевозочного документа штампа «Ввоз разрешен», заверенного подписью и оттиском личной номерной печати должностного лица таможенного органа с указанием даты;
 - проведении осмотра транспортных средств;
 - направлении подкарантинной продукции на досмотр;
 - запрете ввоза подкарантинной продукции.
- На этапе осмотра транспортных средств определяется наличие или отсутствие просыпей зерна, семян зернобобовых и масличных культур, продуктов их переработки, ввозимых насыпью в контейнерах, вагонах-зерновозах и автомобильным транспортом. В случае, если сведения о номере транспортного средства не соответствуют сведениям, указанным в фитосанитарном сертификате, обнаруженные на поверхности транспортного средства организмы являются карантинными объектами, или обнаружены просыпи зерна, семян зернобобовых и масличных культур, продуктов их переработки, ввозимых насыпью в контейнерах, вагонах-зерновозах и автомобильным транспортом – принимается решение о запрете ввоза партии подкарантинной продукции или запрете ее помещения под таможенную процедуру таможенного транзита.

Тема 17. Порядок перемещения через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности

- Цель государственного регулирования внешней торговли интеллектуальной собственностью заключается в создании благоприятных условий для развития цивилизованного рынка объектов интеллектуальной собственности и обеспечения экономического роста. Задачи регулирования:
- защита интеллектуальной собственности правообладателей;
 - пресечение недобросовестной конкуренции;
 - улучшение инвестиционного климата;
 - активизация инновационной деятельности и коммерциализация ее результатов;
 - соблюдение экономической безопасности государства.

Нормативная правовая база в области государственной защиты товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности:

1. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС), положенное в основу деятельности ВТО;
2. ТК ЕАЭС, ст. 124, 384–387.
3. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 06.03.2018 г. № 35 «О ведении единого таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности государств – членов Евразийского экономического союза»;
4. ГК РФ, часть 4, раздел VII. Права на результаты интеллектуальной деятельности;
5. Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 289 «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», ст. 112, 113, 327–334;
6. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» в актуальной редакции, глава 7;
7. Приказ ФТС от 28.01.2019 г. № 131 «Об утверждении Административного регламента Федеральной таможенной службы по предоставлению государственной услуги по ведению таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности».

Во внешней торговле в сфере интеллектуальной собственности действуют следующие запреты и ограничения:

- 1) выполнение резолюций Совета Безопасности ООН, предусматривающих введение принудительных мер;
- 2) ограничение внешней торговли интеллектуальной собственностью в целях поддержания равновесия платежного баланса Российской Федерации;
- 3) ограничение внешней торговли интеллектуальной собственностью, связанное с мерами валютного регулирования.

Согласно ФЗ № 164 ответные меры ограничения внешней торговли объектами интеллектуальной собственности принимаются в случае, если иностранное государство:

- не выполняет принятые им по международным договорам обязательства в отношении Российской Федерации;
- предпринимает меры, которые нарушают экономические интересы Российской Федерации, в том числе меры, необоснованно закрывающие российским лицам доступ на рынок иностранного государства или иным образом необоснованно дискриминирующие российских лиц;
- не предоставляет российским лицам адекватную и эффективную защиту их законных интересов в этом государстве, например защиту от антиконкурентной деятельности других лиц;
- не предпринимает разумных действий для борьбы с противоправной деятельностью физических или юридических лиц этого государства на территории Российской Федерации.

2 МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ (УКАЗАНИЯ) К ПРАКТИЧЕСКИМ ЗАНЯТИЯМ

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
Раздел 1. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности (5 семестр)		
1	Теоретические и организационно-правовые основы таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности в ЕАЭС	<ol style="list-style-type: none"> 1. Таможенно-тарифное регулирование как элемент системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности. 2. Мировой опыт регулирования внешнеторговой деятельности. Сущность, цели, основные направления и методы таможенно-тарифного регулирования. Правовое обеспечение таможенно-тарифного регулирования. 3. Соглашения евразийского Экономического Союза и законодательство Российской Федерации в сфере таможенно-тарифного регулирования. Организационная система и практика таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС и Российской Федерации.
2	Единый таможенный тариф – инструмент таможенно-тарифного регулирования.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие, структура, функции и принципы построения Единого таможенного тарифа. 2. Эскалация и эффективность таможенного тарифа. Понятие номинального и реального уровня таможенно-тарифной защиты. 3. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности как системообразующий элемент таможенного тарифа. ТН ВЭД ЕАЭС и ее особенности. 4. Дифференциация таможенного тарифа. Диверсификация и унификация таможенного тарифа. 5. Виды таможенных тарифов. 6. Практика применения таможенного тарифа и эффективность таможенно-тарифного регулирования в условиях ЕАЭС
3	Таможенные пошлины: виды, ставки, практика применения.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие, сущность и характеристика таможенных пошлин. Ставки таможенных пошлин: сущность, виды, назначение и порядок применения. 2. Порядок исчисления таможенных пошлин. Виды таможенных пошлин. 3. Таможенная пошлина как инструмент таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности. 4. Практика применения таможенных пошлин.
4	Таможенная процедура как средство таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности.	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие таможенной процедуры. 2. Виды и классификация таможенных процедур. 3. Содержание и признаки таможенных процедур, обеспечивающие таможенно-тарифное регулирование. 4. Порядок применения таможенных пошлин в разных таможенных процедурах.
5	Страна происхождения товара и система тарифных преференций	<ol style="list-style-type: none"> 1. Правовые и организационные основы определения страны происхождения товара. 2. Страна происхождения товара: понятие и цель определения. 3. Критерии достаточной переработки товара. 4. Правила определения страны происхождения товара. 5. Порядок подтверждения страны происхождения. Документы, подтверждающие происхождение товара. 6. Особенности определения происхождения товаров из государств, образующих с Российской Федерации Таможенный союз, развивающихся и прочих стран.

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
		7. Понятие, виды и сущность тарифных преференций. Порядок и условия предоставления тарифных преференций. Система тарифных преференций
6	Тарифные льготы и экономическая политика Российской Федерации в условиях ЕАЭС.	1. Виды тарифных льгот. 2. Правовые основы предоставления тарифных льгот. 3. Условия предоставления тарифных льгот. 4. Практика применения тарифных льгот в РФ и ЕАЭС.
7	Система таможенной оценки товара. Методы определения таможенной стоимости товара.	1. Методологические, правовые и организационные основы таможенной оценки товара. 2. Система определения и контроля таможенной стоимости. Мировой опыт определения таможенной стоимости. Соглашение ГАТТ/ВТО по оценке товаров в таможенных целях. 3. Общие принципы таможенной оценки товаров. Понятие, сущность, функции, цели определения таможенной стоимости. 4. Методы определения таможенной стоимости товара, ввозимого на территорию ЕАЭС, их характеристика и порядок применения. 5. Метод оценки по стоимости сделки с ввозимыми товарами, оценочные и расчетные методы. Условия применения методов. 6. Структура таможенной стоимости. Определение таможенной стоимости товаров, вывозимых с территории Российской Федерации: основа (методы) определения, структура таможенной стоимости. 7. Определение таможенной стоимости при помещении товаров под различные таможенные процедуры. 8. Порядок заявления таможенной стоимости. 9. Виды, форма, содержание, порядок оформления и применение декларации таможенной стоимости.
8	Сущность, цели и механизм контроля таможенной стоимости в ЕАЭС. Порядок контроля таможенной стоимости.	1. Сущность, цели и механизм контроля таможенной стоимости в ЕАЭС, РФ. 2. Порядок контроля таможенной стоимости. Права и обязанности таможенного органа по контролю таможенной стоимости. 3. Документы, используемые для подтверждения таможенной стоимости. 4. Корректировка таможенной стоимости товара, причины и порядок ее проведения. 5. Особенности контроля таможенной стоимости при ввозе товаров на территорию Российской Федерации и вывозе товаров с территории Российской Федерации. 6. Практика контроля таможенной стоимости товара.
Раздел 2. Запреты и ограничения во внешнеэкономической деятельности (6 семестр)		
9	Система мер нетарифных ограничений внешнеэкономической деятельности. Правовые основы нетарифного регулирования	1. Общая характеристика нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности: понятие и назначение. 2. Масштаб применения нетарифных мер. Развитие нетарифных мер регулирования внешней торговли. 3. Особенности международной классификации нетарифных мер. Задачи нетарифного регулирования. 4. Единые меры нетарифного регулирования ЕАЭС. Правовые основы нетарифных ограничений внешнеэкономической дея-

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
		<p>тельности в Российской Федерации в условиях ЕАЭС.</p> <p>5. Введение и применение мер нетарифного регулирования.</p> <p>6. Единые меры нетарифного регулирования: запрет ввоза/вывоза товаров; количественные ограничения ввоза/вывоза товаров; исключительное право на экспорт/импорт товаров; автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта/импорта товаров; разрешительный порядок ввоза/вывоза товаров.</p> <p>7. Применение мер в одностороннем порядке.</p> <p>8. Защита внешнего финансового положения и обеспечение равновесия платежного баланса.</p>
10	Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли товарами	<p>1. Лицензирование и квотирование в сфере внешней торговли как меры количественных ограничений экспорта и (или) импорта.</p> <p>2. Правила лицензирования: нормативная база.</p> <p>3. Основные категории товаров, экспорт и (или) импорт которых осуществляется по лицензиям.</p> <p>4. Основные виды лицензий и их отличительные признаки. Порядок лицензирования. Порядок формирования и ведения федерального банка выданных лицензий.</p> <p>5. Порядок оформления и содержание экспортных и импортных лицензий.</p> <p>6. Основные категории квотируемых товаров. Виды импортных квот.</p> <p>7. Порядок проведения конкурсов и аукционов по продаже экспортных и импортных квот.</p> <p>8. Организация таможенного контроля лицензируемых товаров.</p> <p>9. Оперативный и централизованный таможенный контроль за ввозом и вывозом лицензируемых товаров.</p>
11	Специальные защитные, антидемпинговые и компенсационные меры при импорте товаров	<p>1. Правовые основы, общие принципы и порядок применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер.</p> <p>2. Основания для введения и содержание специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер, практика их применения в Российской Федерации.</p> <p>3. Порядок введения и применения специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер при импорте товаров.</p> <p>4. Специальные меры. Понятия, общие принципы применения.</p> <p>5. Установление ущерба отрасли экономики вследствие возросшего импорта.</p> <p>6. Срок действия и пересмотр специальной защитной меры. Антидемпинговые меры.</p> <p>7. Понятия, общие принципы применения, определение демпинговой маржи, нормальной стоимости товара и экспортной цены товара.</p> <p>8. Введение и применение антидемпинговой пошлины, срок действия и ее пересмотр.</p> <p>9. Компенсационные меры: понятия, общие принципы применения, определение субсидии (в т.ч. специфической субсидии).</p> <p>10. Установление ущерба отрасли экономики от субсидируемого импорта, введение и применение компенсационной по-</p>

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
		шлины. Срок действия и ее пересмотр.
12	Разрешительный порядок перемещения через таможенную границу отдельных категорий товаров	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сущность разрешительного порядка ввоза и вывоза товаров через таможенную границу. 2. Основные категории товаров, в отношении которых применяется разрешительный порядок ввоза и вывоза. 3. Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами-членами ЕАЭС сообщества в торговле с третьими странами. 4. Порядок выдачи разрешений на ввоз (вывоз) отдельных категорий товаров уполномоченными на это федеральными органами исполнительной власти. 5. Особенности таможенного оформления и контроля отдельных категорий товаров, перемещение которых через таможенную границу осуществляется в соответствии с разрешительным порядком. 6. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС озоноразрушающих веществ и продукции их содержащей. 7. Контроль за перемещением озоноразрушающих веществ и товаров, их содержащих. 8. Особенности таможенного оформления озоноразрушающих веществ, перемещаемых через таможенную границу. 9. Меры государственного контроля за ввозом (вывозом) и трансграничным перемещением опасных отходов. Товары, относящиеся к категории опасных отходов. Государственное регулирование трансграничных перевозок данных категорий товаров. 10. Особенности таможенного контроля за ввозом (вывозом) и трансграничным перемещением опасных отходов. 11. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС диких животных и растений, находящихся под угрозой исчезновения. Особенности таможенного контроля за ввозом (вывозом) и трансграничным перемещением диких животных и растений, находящихся под угрозой исчезновения. 12. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС драгоценных камней и драгоценных металлов, особенности их таможенного оформления и таможенного контроля. 13. Порядок перемещения через таможенную границу наркотических средств, психотропных, сильнодействующих и ядовитых веществ, особенности их таможенного оформления и таможенного контроля. 14. Порядок вывоза и ввоза культурных ценностей. Особенности таможенного оформления перемещаемых через таможенную границу культурных ценностей. 15. Порядок перемещения через таможенную границу лекарственных средств. Особенности таможенного оформления данной категории товаров. 16. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС алкогольной продукции, подлежащей маркировке акцизными марками. Особенности таможенного контроля за ввозом (вывозом) и трансграничным перемещением данной категории товаров. 17. Порядок перемещения через таможенную границу ЕАЭС органов и тканей человека, крови и ее компонентов, образцов биологических материалов человека.
13	Национальная система экс-	1. Необходимость нераспространения оружия массового по-

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
	портного контроля	<p>ражения.</p> <p>2. Факторы участия страны в режимах экспортного контроля.</p> <p>3. Международные контрольные режимы: Комитет Цангера, Группа ядерных поставщиков, Режим контроля за ракетной технологией, Вассенаарские Договоренности, Австралийская группа, Конвенция о запрещении химического оружия, Конвенция о запрещении биологического оружия.</p> <p>4. Структура российской системы экспортного контроля.</p> <p>5. Цели, принципы экспортного контроля в РФ Компетентные органы, участвующие в процессе экспортного контроля.</p> <p>6. Нормативно-правовые документы, регламентирующие экспортный контроль в Российской Федерации.</p> <p>7. Основные положения Федерального закона «Об экспортном контроле».</p> <p>8. Объекты экспортного контроля. Элементы национальной системы экспортного контроля. Назначение элементов системы экспортного контроля.</p> <p>9. Функции системы экспортного контроля. Контрольные списки. Порядок госэкспертизы. Всеобъемлющий контроль.</p> <p>10. Функции и задачи таможенных органов в системе экспортного контроля. Внутрифирменная система экспортного контроля.</p> <p>11. Порядок лицензирования внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), в отношении которых установлен экспортный контроль. Основания для отказа в выдаче лицензии.</p> <p>12. Роль и место таможенных органов в системе экспортного контроля. Особенности таможенного оформления товаров и технологий, являющихся объектами экспортного контроля.</p>
14	Порядок ввоза и вывоза продукции военного назначения	<p>1. Методы государственного регулирования ввоза/вывоза продукции военного назначения.</p> <p>2. Порядок представления права на участие в военно-техническом сотрудничестве с иностранными государствами.</p> <p>3. Порядок лицензирования экспорта и импорта продукции военного назначения.</p> <p>4. Государственные органы, выдающие лицензии на ввоз (вывоз) продукции военного назначения, юридические лица, имеющие право на их получение.</p> <p>5. Лица, имеющие право на получение лицензий на экспорт (импорт) продукции, работ и услуг военного назначения. Условия и порядок выдачи лицензий.</p> <p>6. Порядок контроля за транзитом вооружения и военной техники. Особенности таможенного оформления и таможенного контроля продукции военного назначения.</p>
15	Подтверждение соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении через таможенную границу	<p>1. Основы подтверждения соответствия продукции требованиям технических регламентов при перемещении товаров через таможенную границу.</p> <p>2. Технические меры регулирования: основные виды, цель и задачи применения. Принципы и правила технического регулирования в ЕАЭС.</p> <p>3. Проведение согласованной политики в области технического регулирования, санитарных и фитосанитарных мер стран ЕАЭС.</p> <p>4. Номенклатура товаров, для которых требуется обязатель-</p>

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
		<p>ное подтверждение соответствия при их помещении под таможенные процедуры, предполагающие отчуждение товаров, либо их применение в соответствии с назначением на территории Российской Федерации.</p> <p>5. Техническое регулирование, как инструмент надзора и контроля за качеством и безопасностью товаров (продукции). Технические регламенты: особенности их разработки и применения.</p> <p>6. Формы подтверждения соответствия. Сертификат соответствия и порядок его получения. Декларация о соответствии. Порядок таможенного оформления товаров, подлежащих обязательному подтверждению соответствия.</p>
16	Порядок перемещения через таможенную границу товаров, подлежащих ветеринарному и фитосанитарному контролю	<p>1. Задачи ветеринарного контроля. Перечень товаров, подлежащих ветеринарному контролю при перемещении через таможенную границу.</p> <p>2. Виды ветеринарных сопроводительных документов. Порядок проведения ветеринарного контроля.</p> <p>3. Задачи фитосанитарного контроля. Перечень товаров, подлежащих фитосанитарному контролю при перемещении через таможенную границу. Порядок проведения карантинного фитосанитарного контроля.</p> <p>4. Порядок выдачи уполномоченными органами сопроводительных документов для подконтрольных товаров.</p> <p>5. Особенности таможенного оформления и таможенного контроля товаров, подлежащих ветеринарному и фитосанитарному контролю.</p>
17	Порядок перемещения через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности	<p>1. Понятие интеллектуальной собственности. Основные положения законодательства Российской Федерации об интеллектуальной собственности.</p> <p>2. Авторское право. Промышленная собственность.</p> <p>3. Объекты авторского права и смежных прав. Товарный знак. Фирменные наименования.</p> <p>4. Наименование места происхождения товара. Изобретение. Полезная модель. Промышленный образец. «Ноу-хау».</p> <p>5. Соглашение ВТО по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС). Обеспечение защиты прав интеллектуальной собственности таможенными органами.</p> <p>6. Порядок перемещения через таможенную границу товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности.</p>

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

а) литература:

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. – 6-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 387 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-09280-6. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/449694> (дата обращения: 03.03.2021).

2. Покровская, В. В. Таможенное дело в 2 ч. Часть 1 : учебник для вузов / В. В. Покровская. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 293 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-9916-8681-5. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/452036> (дата обращения: 03.03.2021).

3. Покровская, В. В. Таможенное дело в 2 ч. Часть 2 : учебник для вузов / В. В. Покровская. – 2-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 341 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-9916-8682-2. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/452037> (дата обращения: 03.03.2021).

4. Джабиев, А. П. Основы таможенного дела : учебник для вузов / под общей редакцией А. П. Джабиева. – 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 489 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13241-0. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/449589> (дата обращения: 03.03.2021).

5. Джабиев, А. П. Основы таможенного дела : учебник для вузов / под общей редакцией А. П. Джабиева. – 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 489 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-13241-0. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/449589> (дата обращения: 03.03.2021).

6. Попова, Л. И. Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств : учебное пособие для вузов / Л. И. Попова. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 237 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-10942-9. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/452329> (дата обращения: 03.03.2021).

7. Сафоненков, П. Н. Производство по делам об административных правонарушениях, отнесенных к компетенции таможенных органов : учебник для вузов / П. Н. Сафоненков. – 2-е изд. – Москва : Издательство Юрайт, 2020. – 194 с. – (Высшее образование). – ISBN 978-5-534-11737-0. – Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. – URL: <https://urait.ru/bcode/452799> (дата обращения: 03.03.2021).

8. Насырова Ю. Г. Таможенное регулирование торговых операций: учебное пособие. – Кинель : РИЦ СГСХА, 2016. – 400 с.

9. Учебные материалы по таможенному декларированию <https://customsspec.ru/учебные-материалы/таможенное-декларирование/понятие-и-формы-таможенного-декларир/>

10. Таможенный кодекс ЕАЭС [Электронный документ]. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_215315/576887823f291ab761d8a97a3286717ddbca7c6bd

11. А.В. Кулешов, В.А.Гайфутдинов, О.В.Шишкина. Торговые ограничения и запреты: Учебное пособие. СПб: РИО СПб филиала РТА, 2011.

12. Приложение 7 к Договору о ЕАЭС [Электронный документ]. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/d83c9a12a15e85182edb29fe3284937fcb78fb85

13. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 N 30 "О мерах нетарифного регулирования" (ред. от 11.08.2020) [Электронный документ]. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_178556/

14. Правила выдачи лицензий и разрешений на экспорт и (или) импорт товаров (Приложение к Протоколу о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран) [Электронный документ]. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/26394cdc67d1c8820e2a64774cd9b7ec2147abc1/

15. Запреты и ограничения внешнеторговой деятельности : учеб. пособие / Ю. Г. Кириллов, Э. К. Енза, И. А. Коновалов, В. В. Кузнецов ; Минобрнауки России, ОмГТУ. – 2-е изд., испр. и доп. – Омск : Изд-во ОмГТУ, 2020. – 252 с.

б) программное обеспечение и Интернет-ресурсы

№	Наименование ресурса	Краткая характеристика
Программное обеспечение, обеспеченное лицензией		
1	Операционная система MS Windows 7 Pro	Dream Spark Premium Electronic Software Delivery (3 years) Renewal по договору - Сублицензионный дого-

№	Наименование ресурса	Краткая характеристика
		вор № Tr000074357/КНВ 17 от 01 марта 2016 г.
Электронные библиотечные системы		
2	Электронная библиотека «Юрайт» https://urait.ru	Фонд электронной библиотеки составляет более 4000 наименований и постоянно пополняется новинками, в большинстве своем это учебники и учебные пособия для всех уровней профессионального образования от ведущих научных школ с соблюдением требований новых ФГОСов.
3	http://www.iprbookshop.ru	Электронно-библиотечная система IPRbooks – научно-образовательный ресурс для решения задач обучения в России и за рубежом. Уникальная платформа ЭБС IPRbooks объединяет новейшие информационные технологии и учебную лицензионную литературу. Контент ЭБС IPRbooks отвечает требованиям стандартов высшей школы, СПО, дополнительного и дистанционного образования. ЭБС IPRbooks в полном объеме соответствует требованиям законодательства РФ в сфере образования
4	www.elibrary.ru	Электронная библиотека с большим количеством статей в научных журналах, в том числе полнотекстовых, и монографий

в) профессиональные базы данных и информационные справочные системы

№	Наименование	Описание
1	http://www.worldbank.org .	Всемирный банк, статистическая информация по соц.-эконом. развитию стран мира
2	http://www.worldbank.org.ru	Деятельность Всемирного Банка в России.
3	http://www.wto.ru . (www.wto.org).	Сайт, по проблеме вступления России в ВТО (сайт Всемирной торговой организации, сборники стат. данных по торговле стран мира).
4	http://www.imf.org	Международный валютный фонд (МВФ), информация об соц.-эконом. развитии стран мира
5	http://www.oecd.org	Сервер ОЭСР, информация по странам
6	http://www.unctad.org	Сайт Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД)
7	http://www.fita.org	Ресурсы по международной торговле, финансам и туризму.
8	http://www.countrywatch.com	Сборник геополитической информации по 191 стране мира
9	http://www.csufresno.edu	Указатель ресурсов по международной экономической информации (в осн. США)
10	http://www.jetro.go.jp	Статистические данные по странам-участникам Азиатского Форума развития торговли (АТРФ).
11	http://www.chinavista.com	Статистические данные по экономике Китая.
12	http://www.gks.ru	Сайт Госкомстат РФ
13	http://www.vedi.ru	статистическая база данных по регионам РФ (демо-версия).

3 МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ

Таможенные платежи

Таможенным законодательством установлены следующие виды таможенных платежей:

- ввозная таможенная пошлина;
- вывозная таможенная пошлина;
- налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе товаров;
- акцизы, взимаемые при ввозе товаров;
- таможенные сборы.

Размер суммы, подлежащей уплате таможенной пошлины зависит от ее ставки. Ставки ввозных таможенных пошлин устанавливаются Евразийской экономической комиссией и объединены в таможенный тариф.

Ставки вывозных таможенных пошлин страны Евразийского экономического союза устанавливают самостоятельно, в Российской Федерации они установлены постановлением Правительства РФ от 30.08.2013 № 754.

Применяется три вида ставок таможенных пошлин.

Первый вид: адвалорные — устанавливаются в процентах от таможенной стоимости товаров, например 5 %.

Пошлина по адвалорной ставке определяется как произведение таможенной стоимости товара и ставки пошлины в процентах:

$$\text{например, } C_{\text{па}} = TC \times P_a = 2\,000\,000 \text{ р.} \times 15\% = 300\,000 \text{ р.}$$

где $C_{\text{па}}$ — сумма таможенной пошлины, исчисленная по адвалорной ставке;

TC — таможенная стоимость товара (в рублях);

P_a — ставка таможенной пошлины, установленная в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров.

Второй вид: специфические — устанавливаются в евро, либо в долларах США в зависимости от физических характеристик товаров (количества, массы, объема и прочих), например 0,06 евро за килограмм или 2 евро за 1 000 штук.

Пошлина по специфической ставке определяется как произведение физической характеристики товара (количества, массы, объема), ставки пошлины в евро или в долларах и курса валюты:

$$\text{например, } C_{\text{пс}} = V_{\text{тп}} \times P_c \times K_b = 5\,000 \text{ л} \times 0,018 \text{ евро} \times 70,7296 = 6\,365,66 \text{ р.}$$

где $C_{\text{пс}}$ — сумма таможенной пошлины, исчисленная по специфической ставке;

$V_{\text{тп}}$ — физическая характеристика в натуральном выражении облагаемых товаров (количества, массы, объема или иная характеристика);

P_c — ставка таможенной пошлины в евро, либо в долларах США за единицу товара;

K_b — курс валюты, установленный Центральным банком Российской Федерации.

Третий вид: комбинированные — сочетают адвалорные и специфические ставки пошлин, они бывают двух видов: первый вид предусматривает выбор наибольшей из полученных сумм при применении адвалорной и специфической ставок, примером такого вида является «5 %, но не менее 0,02 евро за 1 кг»; второй вид предусматривает сложение сумм пошлин по адвалорной и специфической ставкам, примером является «4,5 % плюс 0,02 евро за 1 кг».

При применении комбинированной ставки первого вида сначала определяется сумма пошлины по адвалорной ставке, затем — сумма пошлины по специфической ставке. Уплате подлежит наибольшая из полученных сумм:

$$\text{например, } C_{\text{па}} = TC \times P_a = 570\,000 \text{ р.} \times 15\% = 85\,500 \text{ р.}$$

$$C_{\text{пс}} = V_{\text{тп}} \times P_c \times K_b = 19\,000 \text{ кг} \times 0,08 \text{ евро} \times 70,7296 = 107\,504,89 \text{ р.}$$

Выбираем наибольшую сумму: $C_{\text{пк}} = 107\,504,89 \text{ р.}$

При применении комбинированной ставки второго вида пошлина определяется как сумма пошлин, рассчитанных по адвалорной и специфической ставкам:

например, $C_{пк} = TC \times П_a + V_{тп} \times П_c \times K_b = 100\,000 \times 4,5\% + 5\,000 \text{ кг} \times 0,02 \text{ евро} \times 70,7296 = 11\,572,96 \text{ р.}$

где $C_{пк}$ — сумма таможенной пошлины, исчисленной по комбинированной ставке.

Таким образом, при исчислении суммы пошлины необходимо сначала определить вид и размер ставки пошлины, и затем рассчитать сумму пошлины от таможенной стоимости или физической характеристики товара в зависимости от вида применяемой ставки.

Порядок исчисления акцизов определен главой 22 НК РФ. Порядок исчисления НДС определен главой 21 НК РФ.

Акциз применяется в отношении товаров, перечень которых приведен в ст. 181 НК РФ.

Налоговым кодексом установлено три вида ставок акцизов:

- первый вид: адвалорные – устанавливаются в процентах, применяется в отношении природного газа и составляет 30 %;
- второй вид: специфические – устанавливаются в рублях на единицу измерения товаров, например, в отношении пива установлена специфическая ставка 22 рубля за 1 литр;
- третий вид: комбинированные — состоят из специфической и адвалорной налоговых ставок, такой вид ставки применяется в отношении сигарет и папирос: 1 966 рублей за 1 000 штук + 14,5 % расчетной стоимости.

Специфическая ставка акциза наиболее распространенная, при ее применении сумма акциза определяется как произведение объема подакцизных товаров в натуральном выражении и ставки акциза в рублях:

например, $C_{ac} = V_{та} \times A_c = 5\,000 \text{ л} \times 22 \text{ р.} = 110\,000 \text{ р.}$

где C_{ac} — сумма акциза, исчисленная по специфической ставке;

A_c — ставка акциза в рублях и копейках за единицу измерения подакцизного товара или его технической характеристики;

$V_{та}$ — объем ввозимых подакцизных товаров в натуральном выражении.

Акциз по адвалорной ставке исчисляется как произведение суммы таможенной стоимости и таможенной пошлины и ставки акциза в процентах:

$C_{aa} = (TC + C_{п}) \times A_a$

где C_{aa} — сумма акциза, исчисленная по адвалорной ставке;

TC — таможенная стоимость товара;

$C_{п}$ — сумма таможенной пошлины;

A_a — адвалорная ставка акциза.

Акциз по комбинированной ставке определяется как сумма акциза, рассчитанного по специфической ставке и сумма акциза – по адвалорной ставке, где расчетная стоимость ввозимых подакцизных товаров умножается на ставку акциза в процентах:

$C_{ак} = V_{та} \times A_c + P_c \times A_a = 2\,800 \text{ тыс. шт сигарет} \times 1\,966 \text{ р.} + 27\,300\,000 \text{ р.} \times 14,5\% = 9\,463\,300 \text{ р.}$

где $C_{ак}$ — сумма акциза, исчисленная по комбинированной ставке;

P_c — расчетная стоимость ввозимых подакцизных товаров.

При этом, расчетной стоимостью является произведение максимальной розничной цены, указанной на пачке табачных изделий, и количества пачек.

Декларант подает в таможенный орган по месту таможенного декларирования подакцизных товаров уведомление о максимальных розничных ценах.

При ввозе товаров сумма НДС исчисляется по ставкам 20 % и 10 %.

Десятипроцентная ставка НДС является льготной и применяется в отношении социально значимых товаров, таких как: продовольственные товары; товары для детей; периодические печатные издания и книжная продукция; медицинские товары.

Подробный перечень таких товаров с указанием кодов по товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности установлен соответствующими постановлениями Правительства Российской Федерации:



При расчете НДС сумма таможенной стоимости, таможенной пошлины и акциза умножается на ставку НДС:

например, $C_{\text{ндс}} = (TC + C_{\text{п}} + C_{\text{а}}) \times H = (1\,500\,000 \text{ р.} + 6\,365,66 \text{ р.} + 110\,000 \text{ р.}) \times 20\% = 323\,273,13 \text{ р.}$

где $C_{\text{ндс}}$ – сумма налога на добавленную стоимость;

TC — таможенная стоимость ввозимого товара;

$C_{\text{п}}$ — сумма ввозной таможенной пошлины;

$C_{\text{а}}$ — сумма акциза;

H — ставка налога на добавленную стоимость в процентах.

При этом, если товар не облагается таможенной пошлиной или акцизом, то данные платежи не учитываются при определении суммы, подлежащего уплате налога на добавленную стоимость.

Еще одним таможенным платежом является таможенный сбор, который включает три вида:

- таможенные сборы за таможенное сопровождение;
- таможенные сборы за хранение;
- таможенные сборы за таможенные операции.

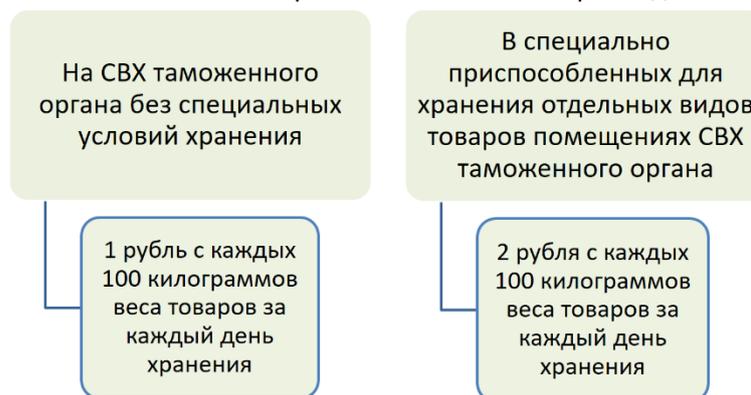
Таможенные сборы за таможенное сопровождение уплачиваются если таможенным органом принято решение о применении таможенного сопровождения при перевозке товаров в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита, их ставки устанавливаются постановлением Правительства РФ в зависимости от вида транспорта и расстояния:

Постановление Правительства РФ от 11.09.2018 № 1082 «О ставках и базе для исчисления таможенных сборов за таможенное сопровождение и хранение»



Таможенные сборы за хранение уплачиваются при помещении товаров на склад временного хранения таможенного органа, их ставки устанавливаются постановлением Правительства РФ в зависимости от веса товара и необходимости обеспечения особых условий хранения:

Постановление Правительства РФ от 11.09.2018 № 1082 «О ставках и базе для исчисления таможенных сборов за таможенное сопровождение и хранение»



Плательщиками таможенных сборов за таможенные операции являются: декларант или лица, которое будет выступать декларантом, при выпуске товаров до подачи декларации. При этом таможенные сборы за таможенные операции исчисляются плательщиками самостоятельно, исходя из ставок, установленных постановлением Правительства РФ в зависимости от таможенной стоимости товаров:

Ставки таможенных сборов за таможенные операции установлены **постановлением Правительства РФ от 26.03.2020 № 342** и зависят от таможенной стоимости товаров

Таможенная стоимость (ТС), в рублях	Ставка таможенного сбора за таможенные операции (С _{ТСБ}), в рублях
ТС ≤ 200 000	775
200 000 < ТС ≤ 450 000	1 550
450 000 < ТС ≤ 1 200 000	3 100
1 200 000 < ТС ≤ 2 700 000	8 530
2 700 000 < ТС ≤ 4 200 000	12 000
4 200 000 < ТС ≤ 5 500 000	15 500
5 500 000 < ТС ≤ 7 000 000	20 000
7 000 000 < ТС ≤ 8 000 000	23 000
8 000 000 < ТС ≤ 9 000 000	25 000
9 000 000 < ТС ≤ 10 000 000	27 000
10 000 000 < ТС	30 000

Например, при таможенной стоимости товара от 1 200 000 рублей до 2 700 000 рублей таможенный сбор составит 8 530 рублей.

Итак, для того, чтобы определить сумму таможенных платежей, сначала необходимо определить их ставки, для ввозных таможенных пошлин ставки установлены Единым таможенным тарифом, ставки вывозных таможенных пошлин установлены постановлением Правительства РФ, ставки акцизов установлены статьей 193 НК РФ, ставки НДС установлены НК РФ, при этом перечень товаров с указанием кодов по товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности, облагаемых 10 % ставкой НДС, установлен соответствующими постановлениями Правительства РФ, ставки каждого вида таможенных сборов также установлены соответствующими постановлениями Правительства РФ:



Подведем итог, общая сумма таможенных платежей при ввозе товаров включает следующие виды таможенных платежей: сумму ввозной таможенной пошлины, сумму акциза, сумму НДС и таможенного сбора:

например, $ТП = C_{п} + C_{а} + C_{ндс} + C_{тсб} = 6\,365 \text{ р.} + 110\,000 \text{ р.} + 323\,273 \text{ р.} + 8\,530 \text{ р.} = 448\,168 \text{ р.}$

При вывозе товара уплачиваются следующие виды таможенных платежей: вывозная таможенная пошлина и таможенный сбор:

$$ТП = C_{п} + C_{тсб}$$

Таможенные сборы за таможенные операции не взимаются в отношении экспортируемых товаров, если они не облагаются вывозными таможенными пошлинами¹.

Таможенная стоимость

Задачи по таможенной стоимости: задача 1 (метод 1, дополнительные начисления и вычеты)

На условия СРТ-Москва (Инкотермс 2020) на таможенную территорию Союза ввозится пиво солодовое в количестве 10 000 бутылок. Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость ($C_{вт}$) партии пива составляет 700 000 р. В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг расходы по доставке товара от Праги до Москвы составляют 60 000 р., из них до места прибытия на таможенную территорию Союза – 25 000 р. При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 10 000 р. На основании положений договора купли-продажи установлено, что покупатель предоставил производителю пива этикетки в количестве 10 000 шт. стоимостью 5 р. за 1 шт. по сниженной цене 2 р. за 1 шт. Также покупатель оплатил дизайн этикетки в сумме 10 000 р., который был выполнен на территории Российской Федерации.

Задание: определить таможенную стоимость товара.

Решение.

Условие поставки СРТ (Carriage Paid To) предусматривает, что продавец обязан оплатить расходы, связанные с перевозкой товара до названного пункта назначения (в нашем примере – Москва), а покупатель берет на себя все риски потери или повреждения товара после передачи товара перевозчику. То есть, покупатель оплачивает страховку товара ($P_{стр}$) в сумме 10 000 р., следовательно, стоимость страховки не включена в цену товара, и в соответствии с порядком применения первого метода определения таможенной стоимости подлежит дополнительному начислению к цене (подпункт 6 пункта 1 статьи 40 ТК ЕАЭС).

Также известно, что покупатель предоставил производителю пива этикетки в количестве 10 000 шт. стоимостью 5 р. за 1 шт. по сниженной цене 2 р. за 1 шт., и на основании

¹ Учебные материалы по таможенному декларированию <https://customsspec.ru/учебные-материалы/таможенное-декларирование/понятие-и-формы-таможенного-декларир/>

подпункта 2«а» пункта 1 статьи 40 ТК ЕАЭС расходы в сумме разницы стоимости этикеток и цены, по которой они были проданы производителю пива, подлежат дополнительному начислению к цене:

$$C_{\text{ту}} = 10\,000 \text{ шт.} \times 5 \text{ р.} - 10\,000 \text{ шт.} \times 2 \text{ р.} = 30\,000 \text{ р.}$$

Кроме того, таможенная стоимость ввозимых товаров не должна включать в себя расходы на перевозку (транспортировку) ввозимых товаров по таможенной территории Союза от места прибытия таких товаров на таможенную территорию Союза (подпункт 2 пункта 2 статьи 40 ТК ЕАЭС), а это означает, что при определении таможенной стоимости из цены следует вычесть расходы на перевозку товаров по таможенной территории Союза ($P_{\text{тр}} = 60\,000 - 25\,000 = 35\,000 \text{ р.}$).

Стоимость дизайна этикеток не подлежит дополнительному начислению к цене, т.к. данная работа была выполнена на территории Союза (подпункт 2«г» пункта 1 статьи 40 ТК ЕАЭС).

Таким образом, с учетом того, что указанные выше расходы подтверждены документально, формула для расчета таможенной стоимости примет вид:

$$TC = C_{\text{вт}} + C_{\text{ту}} + P_{\text{стр}} - P_{\text{тр}}$$

следовательно

$$TC = 700\,000 + 10\,000 + 30\,000 - 35\,000 = 705\,000 \text{ р.}$$

Задачи по таможенной стоимости: задача 2 (метод 1, дополнительные начисления и вычеты)

На условиях поставки FCA-Турин (Инкотермс 2020) на таможенную территорию Союза ввозится оборудование для производства молока. В соответствии с договором купли-продажи и инвойсом, оборудование поставляется с монтажом. Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость ($C_{\text{вт}}$) оборудования составляет 300 000 долл. США, в том числе монтаж 1 500 долл. США. В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг товар отгружался не со склада продавца и расходы по доставке товара до МАПП Суджа (граница России) составляют 5 000 долл. США. При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 3 000 долл. США.

Задание: определить таможенную стоимость товара.

Решение.

Условие поставки FCA (Free Carrier) предусматривает, что продавец считается выполнившим свои обязанности по поставке товара с момента передачи товара перевозчику в названном месте (в нашем примере – Турин), и с этого момента все риски и расходы возлагаются на покупателя. То есть, покупатель оплачивает транспортировку товара ($P_{\text{пер}}$) в сумме 5 000 долл. США и его страховку ($P_{\text{стр}}$) в сумме 3 000 долл. США. Следовательно, указанные расходы не включены в цену товара, и в соответствии с порядком применения первого метода определения таможенной стоимости подлежат дополнительному начислению к цене (подпункты 4, 6 пункта 1 статьи 40 ТК ЕАЭС).

Кроме того, таможенная стоимость ввозимых товаров не должна включать в себя расходы на производимый после ввоза товаров на таможенную территорию Союза монтаж в отношении оборудования (подпункт 1 пункта 2 статьи 40 ТК ЕАЭС), а это означает, что при определении таможенной стоимости из цены следует вычесть стоимость монтажа ($P_{\text{всм}}$) в сумме 1 500 долл. США.

Таким образом, с учетом того, что указанные выше расходы подтверждены документально, формула для расчета таможенной стоимости примет вид:

$$TC = C_{\text{вт}} + P_{\text{пер}} + P_{\text{стр}} - P_{\text{всм}}$$

следовательно

$$TC = 300\,000 + 5\,000 + 3\,000 - 1\,500 = 306\,500 \text{ долл. США.}$$

Задачи по таможенной стоимости: задача 3 (методы 2 и 3, определение идентичности и однородности товаров)

На таможенную территорию Союза ввозятся туфли мужские, 42 размера, коричневого цвета, изготовленные из кожи. Согласно информационным базам данных таможенного орга-

на ранее были ввезены и выпущены туфли того же производителя, такого же размера, фасона, модели и изготовленные из того же материала, что и ввозимый товар, однако имеющие другой цвет – черный.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Решение.

Данные товары одинаковы во всех отношениях, но имеют незначительные расхождения во внешнем виде (цвете). Такое расхождение можно признать незначительным если оно не влияет на стоимость товара, в связи с чем названные туфли являются идентичными товарами.

Однако если ввозимые туфли будут иметь перфорированный рисунок, а ранее ввезенные и выпущенные туфли такого рисунка не имеют, но во всех остальных характеристиках они абсолютно одинаковые, такое расхождение нельзя признать незначительным, и, следовательно, названные туфли не являются идентичными. При этом, с учетом того что туфли изготовлены по одному стандарту, из одинаковых материалов, имеют одинаковую репутацию на рынке и являются коммерчески взаимозаменяемыми, они могут быть признаны однородными.

Задачи по таможенной стоимости: задача 4 (методы 2 и 3, определение идентичности и однородности товаров)

На таможенную территорию Союза ввозятся чайники электрические под товарным знаком «Прометей», продукция которого только появилась на рынке. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее были ввезены и выпущены электрические чайники с такими же характеристиками, что и у ввозимого товара, но под товарным знаком «Одиссей», продукция которого давно представлена на рынке и пользуется спросом у потребителей.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Решение.

В связи с тем, что данные товары произведены под разными товарными знаками, и у этих знаков различная репутация на рынке, что будет оказывать влияние на цену, данные чайники нельзя признать ни идентичными, ни однородными.

Задачи по таможенной стоимости: задача 5 (методы 2 и 3, определение идентичности и однородности товаров)

На таможенную территорию Союза ввозится дезодорант под торговой маркой «Freshness», произведенный во Франции. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее был ввезен и выпущен такой же дезодорант, под той же торговой маркой «Freshness», но произведенный в Великобритании.

Задание: определить являются ли товары идентичными или однородными.

Решение.

В связи с тем, что данные товары произведены в разных странах, они не могут быть признаны ни идентичными, ни однородными.

4 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ СТУДЕНТОВ

4.1 Методические рекомендации по подготовке к коллоквиумам

Коллоквиумом называется собеседование преподавателя и студента по заранее определенным контрольным вопросам. Целью коллоквиума является формирование у студента навыков анализа теоретических проблем на основе самостоятельного изучения учебной и научной литературы. На коллоквиум выносятся крупные, проблемные, нередко спорные теоретические вопросы. Упор делается на монографические работы профессора-автора данного спецкурса.

Целью коллоквиума является формирование у студента навыков анализа теоретических проблем на основе самостоятельного изучения учебной и научной литературы. На коллоквиум выносятся крупные, проблемные, нередко спорные теоретические вопросы. От студента требуется:

- владение изученным в ходе учебного процесса материалом, относящимся к рассматриваемой проблеме;
- знание разных точек зрения, высказанных в экономической литературе по соответствующей проблеме, умение сопоставлять их между собой;
- наличие собственного мнения по обсуждаемым вопросам и умение его аргументировать.

Коллоквиум – это не только форма контроля, но и метод углубления, закрепления знаний студентов, так как в ходе собеседования преподаватель разъясняет сложные вопросы, возникающие у студента в процессе изучения данного источника. Однако коллоквиум не консультация и не экзамен. Его задача добиться глубокого изучения отобранного материала, пробудить у студента стремление к чтению дополнительной экономической литературы. Консультации предшествуют проведению коллоквиума, а экзамен завершает изучение определенного раздела учебного курса и должен показать умение студента использовать полученные знания в ходе подготовки и сдачи коллоквиума при ответах на экзаменационные вопросы.

Подготовка к коллоквиуму начинается с установочной консультации преподавателя, на которой он разъясняет развернутую тематику проблемы, рекомендует литературу для изучения и объясняет процедуру проведения коллоквиума. Как правило, на самостоятельную подготовку к коллоквиуму студенту отводится 1-2 недели. Подготовка включает в себя изучение рекомендованной литературы и (по указанию преподавателя) конспектирование важнейших источников. Коллоквиум проводится в форме индивидуальной беседы преподавателя с каждым студентом или беседы в небольших группах (3-5 человек). Обычно преподаватель задает несколько кратких конкретных вопросов, позволяющих выяснить степень добросовестности работы с литературой, контролирует конспект. Далее более подробно обсуждается какая-либо сторона проблемы, что позволяет оценить уровень понимания.

По итогам коллоквиума выставляется дифференцированная оценка, имеющая большой удельный вес в определении текущей успеваемости студента. Если студент, сдающий коллоквиум в группе студентов, не отвечает на поставленный вопрос, то преподаватель может его адресовать другим студентам, сдающим коллоквиум по данной работе. В этом случае вся группа студентов будет активно и вдумчиво работать в процессе собеседования. Каждый студент должен внимательно следить за ответами своих коллег, стремиться их дополнить.

4.2 Методические рекомендации по подготовке докладов с презентациями

При подготовке сообщения (доклада) целесообразно воспользоваться следующими рекомендациями:

- Уясните для себя суть темы, которая вам предложена.
- Подберите необходимую литературу (старайтесь пользоваться несколькими источниками для более полного получения информации).

- Тщательно изучите материал учебника по данной теме, чтобы легче ориентироваться в необходимой вам литературе и не сделать элементарных ошибок.

- Изучите подобранный материал (по возможности работайте карандашом, выделяя самое главное по ходу чтения).

- Составьте план сообщения (доклада).

- Напишите текст сообщения (доклада).

Помните!

Выбирайте только интересную и понятную информацию. Не используйте неясные для вас термины и специальные выражения.

- Не делайте сообщение очень громоздким.

- При оформлении доклада используйте только необходимые, относящиеся к теме рисунки и схемы.

- В конце сообщения (доклада) составьте список литературы, которой вы пользовались при подготовке.

- Прочитайте написанный текст заранее и постарайтесь его пересказать, выбирая самое основное.

- Говорите громко, отчетливо и не торопитесь. В особо важных местах делайте паузу или меняйте интонацию – это облегчит её восприятие для слушателей.

Искусство устного выступления состоит не только в отличном знании предмета речи, но и в умении преподнести свои мысли и убеждения правильно и упорядоченно, красноречиво и увлекательно.

Любое устное выступление должно удовлетворять **трем основным критериям**, которые в конечном итоге и приводят к успеху: это **критерий правильности**, т.е. соответствия языковым нормам, **критерий смысловой адекватности**, т.е. соответствия содержания выступления реальности, и **критерий эффективности**, т.е. соответствия достигнутых результатов поставленной цели.

Работу по подготовке устного выступления можно разделить на два основных этапа: **докоммуникативный этап (подготовка выступления)** и **коммуникативный этап (взаимодействие с аудиторией)**.

Работа по подготовке устного выступления начинается с формулировки темы. Лучше всего тему сформулировать таким образом, чтобы ее первое слово обозначало наименование полученного в ходе выполнения проекта научного результата. Тема выступления не должна быть перегруженной, нельзя "объять необъятное", охват большого количества вопросов приведет к их беглому перечислению, к декларативности вместо глубокого анализа. Неудачные формулировки - слишком длинные или слишком краткие и общие, очень банальные и скучные, не содержащие проблемы, оторванные от дальнейшего текста и т.д.

Само выступление должно состоять из трех частей – вступления (10-15% общего времени), основной части (60-70%) и заключения (20-25%).

Вступление включает в себя представление авторов (фамилия, имя отчество, при необходимости место учебы/работы, статус), название доклада, расшифровку подзаголовка с целью точного определения содержания выступления, четкое определение стержневой идеи. Стержневая идея проекта понимается как основной тезис, ключевое положение. Стержневая идея дает возможность задать определенную тональность выступлению. Сформулировать основной тезис означает ответить на вопрос, зачем говорить (цель) и о чем говорить (средства достижения цели).

Требования к основному тезису выступления:

- фраза должна утверждать главную мысль и соответствовать цели выступления;

- суждение должно быть кратким, ясным, легко удерживаться в кратковременной памяти;

- мысль должна пониматься однозначно, не заключать в себе противоречия.

План развития **основной части** должен быть ясным. Должно быть отобрано оптимальное количество фактов и необходимых примеров.

Если использование специальных терминов и слов, которые часть аудитории может не понять, необходимо, то постарайтесь дать краткую характеристику каждому из них, когда употребляете их в процессе презентации впервые.

Самые частые ошибки в основной части доклада - выход за пределы рассматриваемых вопросов, перекрывание пунктов плана, усложнение отдельных положений речи, а также перегрузка текста теоретическими рассуждениями, обилие затронутых вопросов (декларативность, бездоказательность), отсутствие связи между частями выступления, несоразмерность частей выступления (затянутое вступление, скомканность основных положений, заключения).

В заключении необходимо сформулировать выводы, которые следуют из основной идеи (идей) выступления. Правильно построенное заключение способствует хорошему впечатлению от выступления в целом. В заключении имеет смысл повторить стержневую идею и, кроме того, вновь (в кратком виде) вернуться к тем моментам основной части, которые вызвали интерес слушателей. Закончить выступление можно решительным заявлением. Вступление и заключение требуют обязательной подготовки, их труднее всего создавать на ходу. Психологи доказали, что лучше всего запоминается сказанное в начале и в конце сообщения («закон края»), поэтому вступление должно привлечь внимание слушателей, заинтересовать их, подготовить к восприятию темы, ввести в нее (не вступление важно само по себе, а его соотнесение с остальными частями), а заключение должно обобщить в сжатом виде все сказанное, усилить и сгустить основную мысль, оно должно быть таким, «чтобы слушатели почувствовали, что дальше говорить нечего».²

² Учебные материалы по таможенному декларированию <https://customsspec.ru/учебные-материалы/таможенное-декларирование/понятие-и-формы-таможенного-декларир/>

5 МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ (УКАЗАНИЯ) ПО ВЫПОЛНЕНИЮ КУРСОВОЙ РАБОТЫ

Согласно учебному плану образовательной программы по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» студенты, обучающиеся по указанной специальности, выполняют курсовые работы по дисциплине «Государственное регулирование внешнеторговой деятельности». Курсовые работы рассматриваются как вид учебной работы по дисциплине и выполняются в пределах часов, отводимых на ее изучение. Курсовая работа - это один из видов учебной работы, которая выполняется студентом самостоятельно во внеаудиторное время под руководством преподавателя. Руководитель курсовой работы оказывает помощь студенту в выборе проблемы для исследования и формулировании названия работы, в поиске литературы и других источников информации, в составлении плана работы, дает консультации в процессе разработки содержания курсовой работы и принимает ее защиту. Курсовая работа развивает самостоятельность мышления, способствует формированию научных интересов студентов, приобретению навыков самостоятельной работы с литературой, приобщает к научно-исследовательской деятельности, помогает освоить практику написания научных трудов, технику научной работы, приемы оформления текста рукописи и т. д.

Цель курсовой работы

Цель курсовой работы заключается в углубленном изучении одной из проблем таможенного регулирования внешней торговли России, что способствует повышению теоретического уровня подготовки студента. Его задача заключается в изучении научной литературы по избранной теме, ознакомлении с различными подходами и точками зрения, методами научной аргументации и формировании собственной позиции по изученной проблеме.

Курсовая работа направлена на развитие целого ряда навыков, которыми должен обладать дипломированный специалист в области таможенного дела, в том числе таких как: иметь системное представление о структурах и тенденциях развития российской и международной торговли; понимать многообразие экономических процессов в современном мире, их связь с другими процессами, происходящими в обществе; понимать сущность и социальную значимость своей профессии, основные проблемы дисциплин, определяющих конкретную область его деятельности, видеть их взаимосвязь в целостной системе знаний; знать теоретические основы и закономерности функционирования экономики, включая переходные процессы; знать содержание основных проблем, связанных с разработкой направлений таможенного регулирования внешнеторговой деятельности; владеть навыками самостоятельного овладения новыми знаниями, использовать современные образовательные технологии; владеть навыками профессиональной аргументации при разборе стандартных ситуаций в сфере предстоящей деятельности; владеть необходимыми знаниями во внешнеторговой, валютно-кредитной и финансовых сферах, как на национальном, так и на международном уровнях

Работа осуществляется в течение 6 семестра.

Выбор темы работы

Работа над курсовой работой начинается с *выбора темы*, к которому следует относиться очень ответственно. Тематика курсовых работ предлагается кафедрой. Она носит примерный характер. Студент, исходя из своих научных интересов, может, по согласованию с преподавателем, предложить собственную тему курсовой работы, которая должна соответствовать проблематике той дисциплины, в рамках которой работа выполняется. Выбор темы работы должен основываться на первичном изучении содержания проблемы. Только в этом случае он окажется осознанным, что является важной предпосылкой успешного написания работы.

Основная сложность при выборе темы может заключаться в том, что этот выбор и, отчасти, написание работы происходит в процессе изучения предмета, а не по его окончании. В связи с этим студенту целесообразно обратиться к консультациям преподавателя, который направит поиск студента в нужное русло, но, в тоже время, они не заменят работы студента на стадии выбора темы.

В курсовых работах могут быть использованы фактические материалы предприятий, таможенных органов, статистические справочники и сборники, результаты научной работы членов кафедры с широким привлечением новейшей управленческой и экономической литературы.

Порядок подготовки курсовой работы

Студент разрабатывает план курсового сочинения, стремясь к наиболее глубокому раскрытию темы; широко использует фактический материал, систематизированный в виде таблиц и графиков, с обязательным критическим анализом и оценкой фактических данных.

Текст курсовой работы должен быть оформлен с соблюдением всех правил техники цитирования.

Порядок подготовки работы обычно включает следующие основные этапы.

1. Составление примерного плана. В процессе написания работы план может корректироваться.

2. Подбор литературы в соответствии с целями, отраженными в плане. При этом одинаково важно как прислушиваться к советам научного руководителя, так и проявлять должную самостоятельность. Не существует единственного источника, в котором студент мог бы найти полную библиографию по интересующей его проблеме. Появление новых публикаций - непрерывный процесс, за которым следует научиться постоянно следить.

Подбор литературы является ответственным этапом написания любой научной работы, требующим определенных усилий. В составлении библиографии большую помощь могут оказать систематические каталоги и специальные обзоры новой литературы научных библиотек, периодические информационные издания. Необходимо самостоятельно ознакомиться с публикациями в специальных журналах. **Полезный статистический материал содержится на официальном сайте ФТС России, Евразийской экономической комиссии, ЦБ РФ, в ежегодниках, выпускаемых Федеральной службой государственной статистики (Росстат), в Единой межведомственной статистической системе и других, а также на ресурсах открытого доступа таких международных организаций, как ЮНКТАД, Всемирный банк, ВТО.**

Данный этап завершается составлением библиографического списка публикаций по выбранной теме, с которыми надлежит ознакомиться.

3. Изучение подобранной литературы. Работу на этом этапе целесообразно сопровождать записями, в той или иной форме фиксирующими главную мысль и систему доказательств автора, изучением статистического и фактологического материала с соответствующими пометками, составлением кратких аннотаций просмотренных источников. Подобные усилия значительно облегчают дальнейшую работу, делают ненужным повторное обращение к одному и тому же источнику информации.

4. Написание текстового варианта работы. Перед тем, как перейти к написанию текста, следует досконально продумать логику изложения, систему аргументов для доказательства главной мысли. Этот этап заканчивается формулировкой основных тезисов.

Здесь необходимо помнить ряд важных моментов.

Во-первых, не следует допускать дословного копирования, переписывания прочитанной литературы. Изложение должно вестись самостоятельно, своими словами и свидетельствовать о том, что автор разобрался в существе рассматриваемых вопросов, имеет свою точку зрения и умеет ее изложить так, чтобы было понятно другим. Это не исключает возможности цитирования, каждая цитата должна соответствующим образом оформляться.

Во-вторых, каждый фактологический пример (цифра, таблица, описание практического приема и т. н.) должен иметь ссылку, в которой указывается источник, из которого он заимствован. Если данный пример принадлежит автору, то указывается, на основании каких данных производился расчет, или какую практическую ситуацию он обобщает.

В-третьих, изложение должно вестись грамотным языком, без стилистических и логических ошибок.

В-четвертых, сноски, ссылки на различные источники, примечания оформляются в соответствии с существующими правилами.

Объем, структура и содержание работы

Общий объем курсовой работы должен составлять примерно 1,5-2 п. л. (60-80 тыс. символов с пробелами) или 40-60 страниц машинописного текста (шрифт 14пт, Times New Roman, полуторный интервал). Абзацный отступ 1,25, устанавливается в настройках текста, недопустимо оформление абзаца путем многократного нажатия пробела.

Правильно оформленная работа должна включать в себя:

1. Титульный лист
2. Задание
3. Отзыв
4. Реферат
5. Содержание
6. Введение
7. Основная часть
8. Заключение
9. Библиографический список
10. Приложение (я).

Титульный лист, задание, отзыв, реферат и содержание выполняются на пяти первых листах работы по определенной форме.

Во введении обосновывается актуальность выбранной темы курсовой работы, ее значимость для повышения эффективности деятельности таможенных органов в целом. Формулируются цель и задачи, объект и предмет курсового исследования. Используются приемы, методы и способы исследования. Раскрываются структура и краткое содержание работы.

Первоначально во введении обосновывается актуальность выбранной темы исследования в современных условиях развития экономики страны и региона; показывается ее значимость и практическая ценность для предприятия или других организаций и предприятий.

Во введении должна быть поставлена конкретная цель предполагаемых исследований в соответствии с темой курсовой работы и определен круг решаемых задач в полном соответствии с указанной целью работы.

Обязательным является указание теоретической и методологической основ написания курсовой работы. Как правило, теоретической основой исследования являются работы отечественных и зарубежных исследователей по изучаемым вопросам и проблемам; законодательство Российской Федерации и ЕАЭС; данные Федеральной таможенной службы, региональных таможенных управлений, Федеральной службы государственной статистики, в том числе по Амурской области, Центрального Банка Российской Федерации; официальные инструктивно-методические материалы; публикации в периодической печати и материалы научно-практических конференций; результаты собственных исследований.

Методологической основой написания курсовой работы является использование в процессе проводимых исследований совокупности различных методов: метода анализа и синтеза, группировки и сравнения, экономико-статистических, экономико-математических, экспертных, нормативных и других методов. Применение каждого из данных методов определяется характером решаемых в процессе исследования задач.

Во введении также необходимо указать объект и предмет исследования.

Объект - это процесс или явления, порождающие проблемную ситуацию и избранные для изучения. **Предмет** - это то, что находится в границах объекта.

В объекте выделяется та его часть, которая служит предметом исследования. Именно на него и направлено основное внимание исследователя. Именно предмет работы определяет тему научной работы, которая обозначается на титульном листе как заглавие. Объект исследования - это область исследования, то, на что направлен процесс познания. **Объектом исследования могут выступать:** - процесс совершения таможенных операций...; - деятельность таможенных органов...; - система предоставления таможенных услуг.

Предмет исследования фиксирует определенный аспект изучаемого объекта, конкретная проблема исследования в рамках проблемной области. **Предметом исследования могут выступать:** - экономические отношения, возникающие в процессе влияния таможенного регулирования; - деятельность таможенных органов, связанная с анализом и прогнозированием оперативно-служебной обстановки.

Введение должно быть кратким (1-3 страницы) и четким. Его не следует перегружать общими фразами. Главное, чтобы читающий понял, чему посвящена работа, какие задачи автор сам для себя наметил. Следует не забывать, что **при оценке того, насколько автор справился с работой, основное внимание обращается не на то, что автор мог бы еще сказать, но не сказал, а лишь то, насколько он сумел реализовать цели, которые заявлены им во введении.**

В основной части студент раскрывает главные вопросы темы в соответствии с планом курсовой работы. Она состоит из глав, которые могут делиться на параграфы, а параграфы, в свою очередь, - на пункты. Название какой-то главы не должно полностью совпадать с названием курсовой работы (в противном случае наличие других глав становится излишним), а название какого-то параграфа дублировать название главы. Основные вопросы темы могут быть освещены путем раскрытия сущности, форм проявления и тенденций развития того или иного экономическо-управленческого процесса. В каждой главе 2-3 параграфа, не менее 3 страниц каждый.

Первая глава работы - теоретическая. Выполняется на основе изучения имеющейся нормативно-правовых актов, отечественной и зарубежной научной и социально-экономической литературы.

В теоретической части курсовой работы необходимо осветить теорию вопроса, отметить научное и практическое значение изучаемого вопроса, сформулировать задачу изучения и методику исследования. Целесообразно проанализировать точки зрения различных авторов по рассматриваемой проблеме. Важным моментом при написании теоретической части является необходимость отразить точку зрения автора курсовой работы по рассматриваемой проблеме, обосновать выбор методических подходов, которые будут использованы автором при раскрытии темы.

Основное внимание должно быть уделено критическому обзору существующих точек зрения по данной проблеме и обоснованной аргументации собственной позиции и взглядов студента на решение проблемы. Теоретические положения, изложенные в главе, должны стать основой для выполнения последующих глав.

В конце первой главы формулируются выводы по проведенной части исследования в соответствии с поставленными задачами. Не следует забывать о мнении автора курсовой работы, которое должно быть отражено в выводах после первой главы.

Вторая глава работы – расчетно-аналитическая. Выполняется на основе статистической информации в конкретной области исследования. Анализ имеющейся информации предполагает проведение необходимых расчетов, обобщение полученных результатов и получение обоснованных выводов.

Анализируется современное состояние изучаемой проблемы, с использованием статистических данных (2-3 параграфа, не менее 3 страниц каждый). **Обязательно использование графиков, таблиц.**

Во второй главе рассматриваются практические аспекты изучаемых процессов и явлений (на примере деятельности таможенного органа). Эта глава содержит практические аспекты изучаемой темы, общее описание объекта исследования, анализ изучаемой проблемы, **а также обработанные аналитические данные, представленные в виде таблиц, диаграмм.** Данные таблиц, диаграмм, рисунков должны быть проанализированы обучающимся с пояснениями и выводами о количественной и качественной стороне тех или иных явлений. Таким образом, обучающийся демонстрирует свои аналитические способности и умения, используя как традиционные, так и современные методы анализа. Качественно выполненный анализ текущего состояния объекта исследования позволит обучающимся вы-

явить существующие проблемы, наметить пути их решения и предложить пути решения выявленных проблем. Если есть необходимость, рассчитываются темпы роста и прироста основных показателей по теме. См. ниже по тексту пример.

Глава завершается выводами, которые соответствуют поставленным во введении задачам.

Третья глава работы – прикладная. Основой ее выполнения должны стать результаты проведенного анализа второй главы. Глава должна содержать конкретные практические рекомендации, предложения и мероприятия, позволяющие, по мнению автора, повысить эффективность или совершенствовать реализацию конкретных функций и направлений деятельности таможенных органов.

Предлагаемые мероприятия по решению выявленных проблем должны иметь практическую направленность и соответствовать поставленной во введении цели исследования. **Для написания третьей главы обучающийся может воспользоваться научно-практическими статьями о развитии таможенного дела, деятельности таможенных органов, таможенной политике, актуальных вопросах внешнеторговой деятельности и международных отношений, которые публикуются в журналах:** «Вестник Российской таможенной академии», «Таможенное регулирование. Таможенный контроль», «Вопросы экономики» и др. Предполагается, что рекомендации должны быть предложены самим обучающимся на основе выявленных проблем по результатам теоретического и практического исследования.

В заключении следует четко сформулировать основные выводы, к которым пришел автор. Выводы должны быть краткими и органически вытекать из содержания работы. Разрешается повторить основные выводы соответствующих глав, но при этом предпочтительнее стремиться сделать некоторые обобщения по результатам проведенного исследования в целом.

Библиографический список оформляется по установленному порядку. Он включает в себя всю литературу, на которую есть ссылки в тексте, а также те важнейшие источники, которые были так или иначе использованы, хотя и не приведены в ссылках и примечаниях.

Библиографический список является важнейшей частью курсовой работы, поскольку отражает проделанную работу и глубину исследования темы. В список должны быть включены только те источники, которые действительно использовались автором и на которые есть ссылки в тексте работы. В начале списка необходимо указать нормативные акты по их юридической силе. После этого в алфавитном порядке перечисляются монографии, пособия, статьи, комментарии и т. д.

Список литературы оформляется по библиографическим правилам. Указываются следующие элементы: фамилии и инициалы авторов, название произведения (без сокращений и кавычек), подзаголовок, место издания, издательство, год издания, том, часть, выпуск, порядковый номер издания, количество страниц

Приложения. Этот элемент структуры работы не является обязательным. Приложения целесообразно вводить, когда автор использует относительно большое количество громоздких таблиц, статистического материала. Такой материал, помещенный в основную часть, затруднил бы чтение работы. Обычно в тексте достаточно лишь сослаться на подобную информацию, включенную в приложение.

Защита курсовой работы

После завершения окончательного варианта работы научный руководитель готовит отзыв и выставляет предварительную оценку. Окончательная оценка выставляется студенту по результатам защиты работы. Защита состоит в коротком докладе (5-8 мин.). Во время защиты автор должен устно изложить результаты проведенного исследования и ответить на вопросы, дать объяснения по существу выполненной работы.

Умение отвечать на вопросы емко и четко является очевидным достоинством любого студента, претендующего на высокую оценку.

Основные критерии оценки курсовой работы вытекают из предъявляемых к ней требований. Такими критериями являются следующие:

- глубина анализа, умение разобраться в затронутых проблемах;
- самостоятельность, творческий подход к рассматриваемой проблеме;
- использование новейшего фактического и статистического материала;
- полнота решения всех тех задач, которые автор сам поставил себе в работе;
- грамотность, логичность в изложении материала;
- качество оформления.

При подготовке к защите автор должен иметь копию текста работы, поскольку ее первый экземпляр за несколько дней до защиты сдается на кафедру, на которой она была выполнена.

Критериями оценки курсовой работы являются:

- качество содержания работы (достижение сформулированной цели и решение задач исследования, полнота раскрытия темы, системность подхода, отражение знаний литературы и различных точек зрения по теме, нормативно-правовых актов, аргументированное обоснование выводов и предложений);
- соблюдение графика выполнения курсовой работы;
- актуальность выбранной темы;
- соответствие содержания выбранной теме;
- соответствие содержания глав и параграфов их названию;
- наличие выводов по параграфам и главам;
- логика, грамотность и стиль изложения;
- наличие практических рекомендаций (для 3, 4, 5 курсов);
- расчет экономической эффективности предлагаемых мероприятий (для 5 курса);
- внешний вид работы и ее оформление, аккуратность;
- соблюдение заданного объема работы;
- наличие хорошо структурированного плана, раскрывающего содержание темы курсовой работы;
- наличие сносок и правильность цитирования;
- качество оформления рисунков, схем, таблиц;
- правильность оформления списка использованной литературы;
- достаточность и новизна изученной литературы;
- ответы на вопросы при публичной защите работы.

Курсовая работа, не отвечающая данным критериям, не допускается до защиты!

Оценка «**отлично**» выставляется при выполнении курсовой работы в полном объеме; работа отличается глубиной проработки всех разделов содержательной части, оформлена с соблюдением установленных правил; студент свободно владеет теоретическим материалом, безошибочно применяет его при решении задач, сформулированных в задании; на все вопросы дает правильные и обоснованные ответы, убедительно защищает свою точку зрения.

Оценка «**хорошо**» выставляется при выполнении курсовой работы в полном объеме; работа отличается глубиной проработки всех разделов содержательной части, оформлена с соблюдением установленных правил; студент твердо владеет теоретическим материалом, может применять его самостоятельно или по указанию преподавателя; на большинство вопросов даны правильные ответы, защищает свою точку зрения достаточно обосновано.

Оценка «**удовлетворительно**» выставляется при выполнении курсовой работы в основном правильно, но без достаточно глубокой проработки некоторых разделов; студент усвоил только основные разделы теоретического материала и по указанию преподавателя (без инициативы и самостоятельности) применяет его практически; на вопросы отвечает неуверенно или допускает ошибки, неуверенно защищает свою точку зрения.

Оценка **«неудовлетворительно»** выставляется, когда студент не может защитить свои решения, допускает грубые фактические ошибки при ответах на поставленные вопросы или вовсе не отвечает на них.

По результатам рецензии и защиты курсовой работы выставляется оценка. Положительная оценка выставляется в ведомость и зачетную книжку. При неудовлетворительной оценке обучаемый обязан повторно выполнить работу по новой теме или переработать прежнюю. Повторная защита работ должна завершиться до начала сессии. Студенты, не сдавшие и не защитившие в срок курсовую работу, к сессии не допускаются.

Для студентов очной формы обучения срок сдачи курсовой на кафедру устанавливается отдельно для каждого курса, но не позднее недели до зачетной недели. Научный руководитель выставляет предварительную оценку. Окончательная оценка определяется по результатам защиты с учетом оценки научного руководителя и выставляется в ведомость и зачетную книжку.

Защищенная курсовая работа сдается методисту кафедры.

Мирошниченко Татьяна Александровна,

Доцент кафедры международного бизнеса и туризма АмГУ

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности: сборник учебно-методических материалов для специальности 38.05.02 – Таможенное дело. – Благовещенск: Амурский гос. ун-т, 2022. – 60 с.

Усл. печ. л.