

**ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ
ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ОРГАН ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ ПО АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ
(АМУРСТАТ)**

**Хозяйственно-финансовая деятельность
предприятий и организаций
Амурской области за 2014 год
(по итогам бухгалтерских балансов)**

Записка

по каталогу № 4.10

БЛАГОВЕЩЕНСК
2015

УДК 311 (571.61)
ББК 65.26(255.3)-05
X70

Редакционная коллегия:

М.А. Рябчинская, Г.А. Серебрякова, О.Е. Нефедова

X70 Хозяйственно-финансовая деятельность предприятий и организаций Амурской области за 2014 год (по итогам бухгалтерских балансов): Зап./Амурстат, - Благовещенск, 2015.–31с.

Записка подготовлена по данным годовой бухгалтерской отчетности организаций, являющихся юридическими лицами и зарегистрированных на территории Амурской области.

Для руководителей муниципальных образований и хозяйствующих субъектов, вкладчиков капитала, поставщиков, банков, налоговых органов, экономистов, научных работников и студентов.

УДК 311 (571.61)
ББК 65.26(255.3)-05

© Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области, 2015
E-mail: P28_mail@gks.ru
<http://amurstat.gks.ru>

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ.....	4
1. ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	4
2. ИМУЩЕСТВЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ ОРГАНИЗАЦИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	7
3. ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ВСЕХ СЕКТОРОВ ЭКОНОМИКИ ПО ПОЛНОМУ КРУГУ ОРГАНИЗАЦИЙ	12
4. ОЦЕНКА ПРИБЫЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ	13
5. ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПО МУНИЦИПАЛЬНЫМ ОБРАЗОВАНИЯМ	23
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОЯСНЕНИЯ.....	29

Предисловие

Анализ бухгалтерской отчетности предполагает не только оценку прошлого и текущего финансового положения, но и оценку финансово-хозяйственной деятельности относительно будущих условий существования.

Бухгалтерский баланс представляет собой способ экономической группировки и обобщения имущества организации по составу и размещению, а также по источникам его формирования (собственные и заемные средства).

Баланс организации знакомит собственников, менеджеров и других лиц, связанных с управлением, с имущественным состоянием хозяйствующего субъекта. Баланс отражает, чем собственник владеет, то есть каков в количественном и качественном отношении запас материальных средств, которыми организация способна распоряжаться. По балансу определяют, сумеет ли организация в ближайшее время выполнить свои обязательства перед третьими лицами – акционерами, инвесторами, кредиторами, покупателями, продавцами и другими, или ей угрожают финансовые затруднения. Баланс отражает состояние хозяйства в денежной оценке.

Целью сбора и обработки годовой бухгалтерской отчетности организаций Амурской области органами государственной статистики является обеспечение органов исполнительной власти и заинтересованных пользователей объективной и достоверной информацией.

1. Оценка экономического состояния организаций

Финансовый анализ деятельности организаций Амурской области за 2014 год проведен на основе представленной ими в органы государственной статистики бухгалтерской отчетности.

Всего в органы статистики за 2014 год представили бухгалтерскую отчетность 6720 организаций (без банков, страховых, религиозных и бюджетных организаций, а также структурных подразделений РЖД, без учета физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели) и крестьянских (фермерских) хозяйств). Количество крупных и средних организаций составило 349 (5,2% к общему числу отчитавшихся), субъектов малого предпринимательства – 4183 (62,2%), некоммерческих организаций и коммерческих организаций, не относящихся к субъектам малого и среднего предпринимательства, сдавших две или три формы бухгалтерской отчетности – 2188 (32,6%).

Все хозяйственные средства организаций, находящиеся в их распоряжении (имущественные и финансовые), классифицируются по составу (актив баланса) и по источникам формирования (пассив баланса). При анализе состояния экономики области используется сводный баланс по полному кругу организаций, который условно рассматривается как баланс организации «Амурская область».

Важнейшим документом финансовой отчетности является баланс организации – форма № 1. Главным его качеством является то, что он определяет состав и структуру имущества организации, ликвидность и оборачиваемость оборотных средств, наличие собственного капитала и обязательств, состояние и динамику дебиторской и кредиторской задолженности. Эти сведения баланса служат базой для принятия обоснованных управленческих решений, оценки эффективности будущих вложений капитала и размере финансового риска.

Итог баланса дает ориентировочную оценку суммы средств, находящихся в распоряжении организации. Эта оценка является учетной и не отражает реальной суммы денежных средств, которую можно выручить за имущество, например, в случае ликвидации организации. Текущая «цена» активов определяется рыночной конъюнктурой и может отклоняться в любую сторону от учетной оценки.

Основными элементами баланса являются активы, капитал и обязательства.

Активы – это ресурсы фирмы, выраженные в денежном измерителе, сложившиеся в результате событий прошлых периодов, принадлежащие ей на праве собственности или контролируемые ею, способные приносить доход в будущем.

Капитал – совокупность ресурсов, являющихся источником доходов хозяйствующего субъекта. Собственный капитал есть часть стоимости активов организации, достающаяся его собственникам после удовлетворения требований третьих лиц.

Обязательства – задолженность организации физическим и юридическим лицам.

В Российской Федерации актив баланса строится в порядке возрастающей ликвидности средств, т.е. в порядке возрастания скорости превращения этих активов в процессе хозяйственного оборота в денежную форму. Так, в разделе I актива баланса (Внеоборотные активы) показано имущество, которое практически до конца своего существования сохраняет первоначальную форму. Ликвидность этого имущества самая низкая. В разделе II актива баланса (Оборотные активы) показаны такие элементы имущества предприятия, которые в течение отчетного периода многократно меняют свою форму. Подвижность этих элементов актива баланса, т.е. ликвидность, выше, чем элементов раздела I.

Уплотненный баланс по полному кругу организаций Амурской области представлен в таблице:

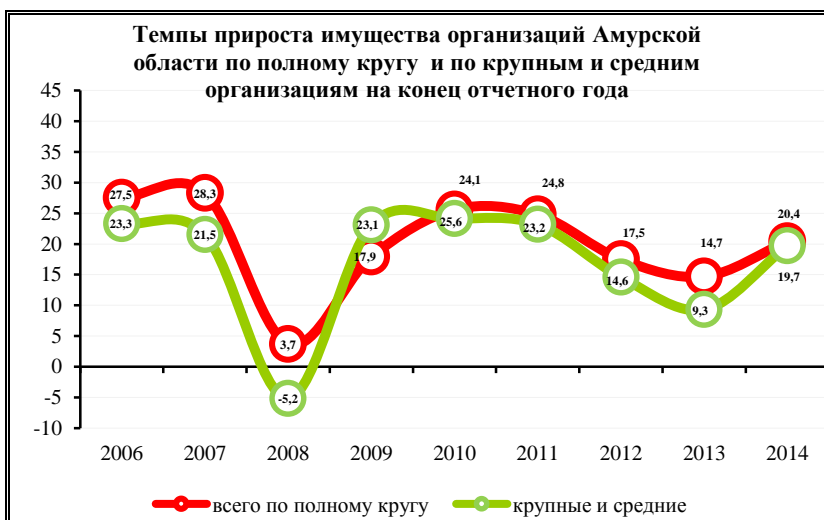
**Уплотненный баланс по полному кругу
организаций Амурской области за 2014 год
(по сопоставимому кругу организаций)**

	На конец 2014 года, млн.руб.	На конец 2013 года, млн.руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2014 года
			млн.руб.	2014г в % к 2013г	
Валюта баланса	418756,7	347670,5	71086,2	20,4	100
Актив					
Внеоборотные активы	167585,2	161276,7	6309	3,9	40,0
из них:					
материальные активы (включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства)	135978,6	127565,5	8413,1	6,6	32,5
нематериальные, финансовые и другие активы (включая результаты исследований и разработок, незавершенные вложения в нематериальные активы, исследования и разработки, отложенные налоговые активы)	31606,6	33711,2	-2104,6	-6,2	7,5
Оборотные активы	251171,5	186393,8	64777,6	34,8	60,0
из них:					
запасы	72430,9	66894,4	5536,5	8,3	17,3
финансовые и другие активы (включая дебиторскую задолженность)	158215,9	103014,6	55201,3	53,6	37,8
денежные средства и денежные эквиваленты	20524,7	16484,8	4039,9	24,5	4,9
Пассив					
Капитал и резервы	146157,2	130797,5	15359,6	11,7	34,9
Долгосрочные обязательства:	69150,8	75909,7	-6758,9	-8,9	16,5
долгосрочные заёмные средства	58291,9	65000,3	-6708,4	-10,3	13,9
другие долгосрочные обязательства	10858,9	10909,4	-50,5	-0,5	2,6
Заёмные средства	203448,7	140963,3	62485,4	44,3	48,6
из них:					

	На конец 2014 года, млн.руб.	На конец 2013 года, млн.руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2014 года
			млн.руб.	2014г в % к 2013г	
краткосрочные	43236,0	27358,5	15877,5	58,0	10,3
кредиторская задолжен- ность	148129,8	103129,3	45000,5	43,6	35,4
другие краткосрочные обязательства	12082,9	10475,5	1607,4	15,3	2,9

2. Имущественное положение организаций экономических видов деятельности

Из приведенных данных следует, что за истекший год суммарное имущество организаций Амурской области достигло 418756,7 млн.рублей. Сумма, на которую увеличилось имущество организаций 2014 год, составила 71086,2 млн.рублей, темп прироста составил 20,4% (в 2013г. – 14,7%), что является положительным фактором. По малым предприятиям увеличение составило 11366,7 млн.рублей, темп прироста – 15,9% (в 2013г. – 23,6%).



Из приведенного графика видно, что темпы накопления имущества организаций до 2008 года были достаточно высоки, затем имелась некоторая тенденция к снижению как по полному кругу организаций, так и по крупным и средним. За 2009 год имущество организаций значительно увеличилось, и в 2010-2011 гг. темпы накопления имущества оставались стабильными, с 2012 года происходит снижение и с 2013 года - незначительный рост.

По составу активы подразделяются на внеоборотные (основные) и оборотные. Устойчивость финансового положения организаций в значительной степени зависит от целесообразности и правильности вложения финансовых ресурсов в активы. Активы динамичны по своей природе. В процессе функционирования организаций и величина активов, и их структура претерпевают постоянные изменения. Следует отметить, что активы рассматриваемых отраслей дают положительный и значительный прирост почти по всем статьям баланса.

Внеоборотные активы в общем виде представляют собой средства, приобретенные для долгосрочного (более одного года) использования (основные средства, долгосрочные финансовые вложения и прочие внеоборотные активы). За 2014 год стоимость внеоборотных активов организаций увеличилась всего на 6309 млн.рублей (3,9%) и составила 167585,2 млн.рублей, по малым и микропредприятиям - увеличилась на 10653,9 млн.рублей (15,1%).

Увеличение наблюдается по статье баланса материальные активы (включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства). За год средства на этой статье увеличились на 6,6% и составили 135978,6 млн. рублей.

Оборотные активы представляют собой наиболее мобильную часть хозяйственных средств, к которым относятся запасы, НДС, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства и прочие оборотные активы. Оборотные активы непрерывно обновляются, проходя все стадии производственного процесса. Рациональное использование оборотных средств оказывает существенное влияние на эффективность работы коммерческих организаций в целом, величину конечного финансового результата. Прирост мобильных оборотных активов в 2014 году составил 34,8% (в 2013г. - 19,1%). Оборотные активы по составляющим элементам изменились так: запасы увеличились на 8,3%, финансовые и другие активы, включая дебиторскую задолженность - увеличились на 53,6%, денежные средства и денежные эквиваленты - на 24,5%.



Из приведенного графика видно, что структура актива баланса за два года не претерпела значительных изменений, за исключением финансовых и других активов, включая дебиторскую задолженность, что может также свидетельствовать о стабильности в экономике обследуемых организаций.

Следует отметить, по всем основным видам деятельности в области наблюдается устойчивый прирост активов. Однако по разным видам деятельности этот показатель дифференцирован. Высокие темпы прироста активов наблюдаются в финансовой деятельности - 74,3%, на транспорте и связи - 51,4%, в строительстве - 47,6%, в обрабатывающих производствах - 30,1%.

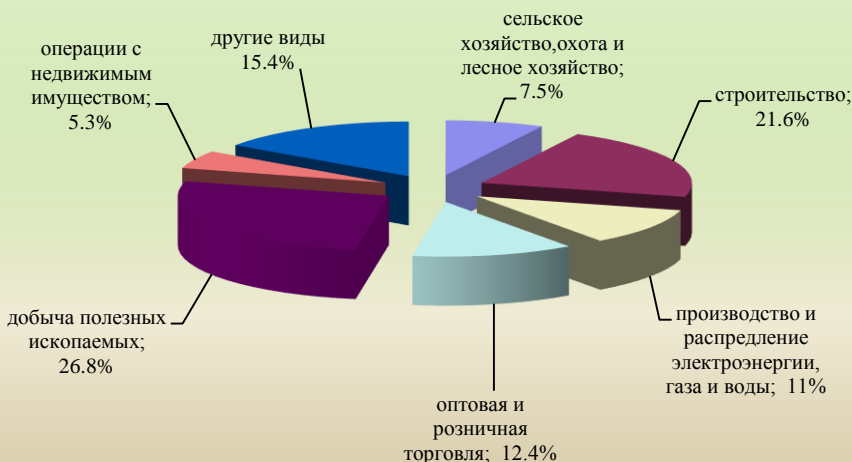
Имущество (валюта баланса) основных обследуемых видов экономической деятельности

	На конец 2014 года, млн. руб.	На конец 2013 года, млн. руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2014 года
			млн. руб.	2014 в % к 2013	
Валюта баланса	418756,7	347670,5	71086,2	20,4	100
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	31574,1	27675,9	3898,2	14,1	7,5
добыча полезных ископаемых	112225,0	107349,6	4875,4	4,5	26,8
обрабатывающие производства	25848,8	19863,0	5985,8	30,1	6,2

	На конец 2014 года, млн. руб.	На конец 2013 года, млн. руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2014 года
			млн. руб.	2014 в % к 2013	
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	45907,0	42655,5	3251,5	7,6	11,0
строительство	90295,2	61179,5	29115,7	47,6	21,6
оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования	52082,1	42488,2	9593,9	22,6	12,4
гостиницы и рестораны	2003,1	1594,7	408,4	25,6	0,5
транспорт и связь	29555,1	19515,0	10040,1	51,4	7,1
из них связь	1617,7	1373,8	243,9	17,8	0,3
финансовая деятельность	2055,4	1179,5	875,9	74,3	0,5
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	22286,7	19498,4	2788,3	14,3	5,3
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	541,0	448,2	92,8	20,7	0,1
здравоохранение и предоставление социальных услуг	1665,3	1506,2	159,1	10,6	0,4
образование	296,7	286,6	10,1	3,5	0,1
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2421,2	2430,2	-9,0	-0,4	0,6

При анализе структурной динамики видно, что, несмотря на сравнительно высокие темпы накопления имущества в таком виде деятельности, как финансовая, доля этого вида деятельности в общем имуществе области составляет всего 0,5%.

Структура имущества (валюты баланса) основных видов деятельности (в процентах) в 2014 году



В настоящее время значительная часть активов области сосредоточена в 148 организациях, которые занимаются добычей полезных ископаемых. Имущество организаций этого вида деятельности составило 112225,0 млн. рублей. В таком экономическом виде деятельности, как операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг на 1262 организации приходится активов 22286,7 млн. рублей. Увеличение валюты баланса по основным видам деятельности положительно характеризует имущественное состояние организаций области, но только абсолютный рост не позволяет оценить финансовое состояние экономики области.

3. Оценка финансовой устойчивости организаций всех секторов экономики по полному кругу организаций

По источникам формирования хозяйственные средства подразделяются на собственные и привлеченные.

Источниками собственных средств являются уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей), добавочный и резервный капиталы и нераспределенная прибыль, т.е. итог III раздела баланса «Капитал и резервы», а также статья «Доходы будущих периодов». Собственные средства организаций области увеличились за год на 15359,6 млн. рублей, или на 11,7% и составили на конец 2014 года 146157,2 млн. рублей.

Пассивная часть баланса характеризуется преобладающим удельным весом заемных средств (48,6%), их доля увеличилась по сравнению с преды-

душим годом на 44,3 процентного пункта. Заемные источники средств (обязательства) не есть собственность организации и являются внешними источниками ресурсов хозяйствующих субъектов, используются ими временно в течение определенного срока, по окончании которого возвращаются собственникам. К обязательствам относятся краткосрочные и долгосрочные кредиты банков и займы, а также кредиторская задолженность. По итогам 2014 года, обязательства организаций области составили 272599,5 млн. рублей и выросли на 25,7% к уровню предыдущего года.



Заемный капитал разделяется на долгосрочные обязательства (более 1 года) и краткосрочные (до 1 года), или текущие пассивы. Сумма долгосрочных пассивов за год снизилась на 8,9% и составила 69150,8 млн. рублей. Текущие пассивы за год росли более высокими темпами и увеличились на 44,3% и достигли 203448,7 млн. рублей. В краткосрочной задолженности наибольший удельный вес принадлежал кредиторской (72,8%). За 2014 год кредиторская задолженность увеличилась на 43,6%.

Финансовая устойчивость характеризуется соотношением собственных и заемных средств. Коэффициент автономии собственного капитала показывает долю собственного капитала к сумме всех источников средств. Нормальное ограничение больше либо равно 50%. Чем выше значение этого коэффициента, тем финансово устойчива, стабильна и независима от внешних кредиторов организация.

Следует отметить, что на конец 2013 года по полному кругу организаций коэффициент автономии составлял 37,6%, к концу 2014 года произошло уменьшение до 34,9%. Таким образом, коэффициент автономии на обследуемых организациях Амурской области свидетельствует о незначительной зависимости финансового состояния организаций от кредитов и займов.

Значительная доля кредитов в текущих пассивах может рассматриваться как индикатор нерационального управления оборотными средствами – сверхнормативных запасов сырья и материалов, готовой продукции, неблагоприятных расчетных взаимоотношений организации с участниками производственного процесса (поставщиками, покупателями, бюджетом), т.е. являться тревожным моментом. С другой стороны, полное отсутствие кредитов отражает неумение организаций работать на рынке финансов. Основным риском при структуре капитала с использованием заемных средств является риск истощения запасов денежных средств в неблагоприятных условиях.

Соблюдение нормального ограничения коэффициента важно не только для самой организации, но и для его кредиторов. Изменение коэффициента автономии в сторону увеличения свидетельствует о повышении финансовой устойчивости организации, уменьшение риска финансовых затруднений в будущем и возросших собственных резервах для погашения финансовых обязательств организации.

4. Оценка прибыльности организаций Амурской области

Одним из основных показателей, характеризующих финансовую деятельность предприятий, является прибыль. Показатели прибыли являются важнейшими в системе оценки результативности и деловых качеств организаций, степени их надежности и финансового благополучия.

Для анализа прибыли, полученной организациями области, рассмотрим приведенную сводную информацию из формы № 2 бухгалтерской отчетности, которая, по сути, является схемой распределения совокупных доходов организаций Амурской области. Анализируя финансовый результат по данным отчета о прибылях и убытках, рассмотрим последовательно все статьи отчета.

Формирование финансовых результатов в 2014 году по полному кругу организаций Амурской области

	За 2014 г. млн. руб.	За 2013г. млн. руб.	Изменения (+,-)	
			млн. руб.	2014г. в % к 2013г.
Доходы и расходы по обычным видам дея- тельности				
Выручка	345942,8	305693,2	40249,6	13,2
Расходы по обычным ви- дам деятельности	329211,1	295823,0	33388,1	11,3
Прибыль (убыток) от продаж	16731,7	9870,2	6861,5	69,5
Проценты к уплате	5103,2	4740,5	362,7	7,7
Прочие доходы	41255,6	45454,8	-4199,2	-9,2
Прочие расходы	38789,6	38228,5	561,1	1,5
Прибыль (убыток) до налогообложения	14094,5	12356,0	1744,5	14,1
Налоги на прибыль	5149,1	4941,0	208,1	4,2
Чистая прибыль (убыток)	8945,4	7415,0	1530,4	20,6

Отчет о прибылях и убытках содержит сравнение суммы всех доходов организаций от продажи товаров и услуг и других статей доходов и поступлений с суммой всех расходов, понесенных организациями для поддержания их деятельности за отчетный период. Результатом данного сравнения является прибыль или убыток за период.

В приведенной выше таблице три показателя прибыли. Для внутреннего анализа, т.е. для самой организации важен показатель прибыли от продаж. Для целей внешнего анализа финансово-хозяйственной деятельности для инвесторов и аналитиков наиболее полезны два показателя: **прибыль (убыток) до налогообложения и чистая прибыль (убыток)**.

Отчет о прибылях и убытках во многих отношениях документ более важный, чем баланс организации, поскольку в нем содержится не застывшая, одномоментная, а динамическая информация о том, каких успехов достигла организация в течение отчетного периода и за счет каких укрупненных факторов, каковы масштабы ее деятельности. Отчет о прибылях и убытках дает представление о тенденциях развития организации, ее финансовых и производственных возможностях не только в прошлом и настоящем, но и в будущем.

Анализ каждого слагаемого прибыли имеет не абстрактный, а вполне конкретный характер, так как позволяет учредителям, акционерам и администрации выбрать наиболее важные направления активизации деятельности

организации. Именно поэтому прибыль является одним из важных показателей производственно-хозяйственной деятельности организации.

В 2014 году наряду с увеличением выручки от продажи товаров, продукции, работ и услуг обследуемых организаций увеличились на 11,3% расходы по обычным видам деятельности. Доля расходов в выручке за отчетный период составила 95,2%, в 2013 году – 96,8%. Прибыль от продаж увеличилась на 69,5%.

Сальдированный финансовый результат (до налогообложения) деятельности организаций области составил 14094,5 млн. рублей прибыли. Именно эта прибыль как объект налогообложения интересна налоговым органам. Когда балансовая прибыль или прибыль до налогообложения корректируется на сумму налогов на прибыль, то считается нераспределенной, или чистой прибылью и остается в распоряжении предприятия.

Именно нераспределенная прибыль является основой благополучия как организации, так и экономики в целом, т.к. в процессе хозяйственной деятельности средства организации или увеличиваются (на сумму оставшейся в распоряжении организации прибыли), или уменьшаются (на сумму полученного убытка). Таким образом, можно трактовать прибыль как сумму возросших, а убыток - как сумму «проеденных» собственных средств. На конец 2014 года чистая (нераспределенная) прибыль (убыток) деятельности организаций области сложилась из 8945,4 млн.рублей прибыли.

В связи с тем, что организации области имеют различные финансовые и производственные потенциалы, по-разному адаптируются к рыночным, более жестким условиям, финансовое положение различных групп организаций в области дифференцировано.

Экономические неурядицы убыточных организаций могут носить временный характер, в этом случае потери возмещаются за счет доходов иных периодов или заемных средств. Однако если организации не приносят владельцам экономической выгоды на протяжении длительного периода, то существовать в рыночной экономике они не могут. В широком смысле это означает неспособность, неготовность организации работать в рыночных условиях прибыльно, иметь необходимые для этого структуры и использовать соответствующие методы работы. В таком понимании хронически убыточные организации не могут быть отнесены к рыночным.

Следует отметить, что за 2014 год положительный сальдированный финансовый результат (прибыль до налогообложения) почти во всех организациях основных видов деятельности, кроме транспорта и связи.

Вид деятельности	Выручка от продажи товаров, работ, услуг	Прибыль (+), убыток (-) от продаж	Прибыль (+), убыток (-) до налогообложения	Чистая Прибыль (+), Убыток (-)	Рентабельность к затратам на производство продаж
Всего по Амурской области	345942,8	16731,7	14094,5	8945,4	5,1
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	15464,0	2003,7	2237,8	2143,6	14,9
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этой области	14100,9	1994,8	2149,5	2071,4	16,5
Лесное хозяйство и предоставление услуг в этой области	1363,2	8,9	88,3	72,4	0,7
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	2471,2	338,0	254,4	191,8	15,8
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	55227,9	6403,5	5096,0	3844,2	13,1
Обрабатывающие производства	26745,5	878,7	704,0	530,0	3,4
из них:					
Производство пищевых продуктов, включая напитки и табака	12592,6	602,7	449,9	351,0	5,0
Обработка древесины и производство изделий из дерева	152,5	3,0	-61,0	-61,5	2,0
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	2607,8	-8,6	-37,5	-32,8	-0,3

Вид деятельности	Выручка от продажи товаров, работ, услуг	Прибыль (+), убыток (-) от продаж	Прибыль (+), убыток (-) до налогообложения	Чистая Прибыль (+), Убыток (-)	Рентабельность к затратам на производство продаж
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	258,9	29,2	26,1	21,7	12,7
Производство транспортных средств и оборудования	1711,9	-31,3	7,8	3,9	-1,8
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	45732,5	-194,6	1227,1	599,5	-0,4
Строительство	59299,2	1301,6	1032,3	-1281,5	2,2
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов бытовых изделий и предметов личного пользования	105113,4	3824,6	2950,0	2480,1	3,8
Гостиницы и рестораны	2523,3	393,6	313,9	286,2	18,5
Транспорт и связь	12779,7	-128,9	-181,9	-174,0	-1,0
Финансовая деятельность	971,0	244,0	186,3	157,1	33,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	15589,2	1447,8	91,1	28,0	10,2
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	37,7	-14,7	-16,8	-13,5	-28,0
Образование	441,8	-13,3	-5,4	-8,5	-2,9

Вид деятельности	Выручка от продажи товаров, работ, услуг	Прибыль (+), убыток (-) от продаж	Прибыль (+), убыток (-) до налогообложения	Чистая Прибыль (+), Убыток (-)	Рентабельность к затратам на производство продаж
Здравоохранение	1573,6	101,6	80,7	62,0	6,9
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	1972,8	146,2	125,0	100,2	8,0

На объем выручки влияет эффективность заключенных сделок на поставку товаров, объем и структура товарооборота, формы и системы оплаты труда, эффективность использования основных и оборотных средств, уровень валовых доходов и издержек обращения и др.

Наибольшая доля выручки приходится на организации оптовой и розничной торговли, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (30,4%), строительство (17,1%), а также на добычу полезных ископаемых (16,0%).

Одним из важнейших показателей, характеризующих финансовое состояние предприятий, является рентабельность. Коэффициенты рентабельности (доходности) представляют собой частный случай показателей эффективности, когда в качестве показателя эффекта в числителе дроби берется прибыль. Существует множество коэффициентов рентабельности (доходности) в зависимости от того, с чьей позиции оценивается эффективность финансово-хозяйственной деятельности.

Об интенсивности использования ресурсов судят по показателям рентабельности, экономический смысл которых состоит в том, что они характеризуют прибыль, получаемую с каждого рубля средств (собственных и заемных), вложенных организацией. В аналитической практике широко распространен коэффициент рентабельности основной деятельности: отношение прибыли от продаж к затратам на производство реализованной продукции.

Несмотря на то, что организации торговли по объемам полученной выручки от продаж находятся на первом месте, рентабельность составила всего 3,8%. Организации строительства находятся на втором месте по объемам полученной выручки, рентабельность составила 2,2%. На третьем месте организации добычи полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических, рентабельность которых составила 13,1%. То есть на каждый рубль, вложенный в производственные затраты организациями добычи полезных ископаемых в целом, получено 13,1 копейки прибыли. Организации, занимающиеся

производством и распределением электроэнергии, газа и воды, находятся на четвертом месте по объемам полученной выручки, которая составила 13,2% от областной выручки, но здесь имеет место убыточность 0,4%.

На обрабатывающие производства и сельское хозяйство, охоту, лесное хозяйство приходится 7,7% и 4,5% выручки соответственно. Рентабельность этих организаций составила 3,4% и 14,9%.

На организации других видов деятельности приходится 11,1% от общего объема выручки. Рентабельность этих видов деятельности различна: так, высокая рентабельность наблюдается в гостиничном и ресторанном бизнесе – 18,5%, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг – 8,0 %, в организациях здравоохранения – 6,9%,

Имеет место убыточность в таких видах деятельности, как государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование, образование, гостиницы и рестораны.

Прибыль до налогообложения в 2014 году была получена на 5280 предприятиях (78,6% от общего числа предприятий) в размере 26095,3 млн.рублей, 1440 организаций (21,4% от общего числа организаций) завершили отчетный год с убытками на сумму 12000,8 млн.рублей. Количество прибыльно работающих организаций значительно превышает количество убыточных. Однако финансовый результат дифференцирован по видам деятельности.

Распределение прибыли по основным видам экономической деятельности в 2014 году

млн.рублей

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Всего средств по Амурской области	14094,5	6720	26095,3	78,6	12000,8	21,4
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2237,8	327	2472,5	80,1	234,8	19,9

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этой области	2149,5	254	2346,1	80,1	196,6	18,5
Лесное хозяйство и предоставление услуг в этой области	88,3	73	126,5	75,3	38,1	24,7
Рыболовство, рыбоводство	1	4	1	100		
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	5350,4	148	10541,0	67,6	5190,5	32,4
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	5096,0	130	10276,1	67,7	5183,1	32,3
Обрабатывающие производства	704,0	483	1137,2	72,7	433,3	27,3
Из них:						
Производство пищевых продуктов, включая напитки и табака	449,9	86	498,0	72,1	48,1	27,9
Обработка древесины и производство изделий из дерева	-61,0	28	2,9	64,3	63,9	35,7
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	-37,5	65	88,0	61,5	125,5	38,5
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	26,1	30	35,8	80,0	9,8	20,0

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Производство транспортных средств и оборудования	7,8	5	57,4	60,0	49,6	40,0
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	1227,1	207	2106,9	47,3	879,8	52,7
Строительство	1032,3	828	2713,4	77,8	1681,1	22,2
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов бытовых изделий и предметов личного пользования	2950,0	2150	3806,8	82,3	856,7	17,7
Гостиницы и рестораны	313,9	165	381,3	81,8	67,3	18,2
Транспорт и связь	-181,9	449	752,0	75,3	934,0	24,7
Финансовая деятельность	186,3	107	193,4	80,4	7,2	19,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	91,1	1262	1671,4	79,5	1580,3	20,5
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	-16,8	5	1,7	80,0	18,5	20,0
Образование	-5,4	70	14,2	77,1	19,5	22,9
Здравоохранение	80,7	153	114,1	87,6	33,4	12,4

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	125,0	362	189,4	82,3	64,4	17,7

Из приведенной таблицы видно, что финансовое положение обследуемых видов деятельности различно. Следует отметить, что сальдированный финансовый результат почти всех основных видов деятельности положительный, и количество прибыльных предприятий значительно превышает количество убыточных.

5. Основные финансовые показатели по муниципальным образованиям за 2014 год

В разрезе городов и районов наиболее прибыльными остаются г.Благовещенск, Магдагачинский и Тындинский районы, на территории которых действуют золотодобывающие организации.

Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток) по муниципальным образованиям

Городские округа, муниципальные районы	Сальдированный финансовый результат, тыс. рублей	Ранг
г.Благовещенск	5365152	1
Магдагачинский	4383960	2
Тындинский	2103453	3
Тамбовский	585253	4
Михайловский	325197	5
Ивановский	269932	6
г.Свободный	260979	7
Селемджинский	210186	8

Городские округа, муниципальные районы	Сальдированный финансовый результат, тыс. рублей	Ранг
г.Райчихинск	204317	9
Бурейский	153736	10
г.Зея	127932	11
Завитинский	97089	12
Октябрьский	62871	13
Серьшевский	59026	14
г.Шимановск	55215	15
Константиновский	52041	16
Благовещенский	37292	17
Белогорский	33669	18
Архаринский	30056	19
Мазановский	24391	20
Шимановский	19781	21
Свободненский	18672	22
Ромненский	11920	23
Зейский	11183	24
пгт Прогресс	-3759	25
г.Тында	-31611	26
Сковородинский	-142815	27
г.Белогорск	-374167	28

Неблагополучное финансовое положение сложилось в городах Белогорске и Тынде, Сковородинском районе, что объясняется расположением на этих территориях организаций, допустивших убытки на значительные сумм.

Прибыль, полученная прибыльными организациями по муниципальным образованиям

Городские округа, муниципальные районы	Организации, получившие прибыль, тыс.рублей	Ранг
г.Благовещенск	12993603	1
Магдагачинский	4401504	2
Тындинский	3598611	3
г.Тында	615616	4
Тамбовский	611784	5
Селемджинский	466330	6
г.Свободный	437309	7
Ивановский	383492	8
г.Белогорск	338714	9

Городские округа, муниципальные районы	Организации, получившие прибыль, тыс.рублей	Ранг
Михайловский	334159	10
г.Райчихинск	324424	11
Бурейский	308479	12
г.Зея	233092	13
Благовещенский	122919	14
Завитинский	105173	15
Константиновский	102745	16
Октябрьский	91723	17
Серышевский	72280	18
г.Шимановск	70578	19
Архаринский	55537	20
Зейский	50853	21
Сковородинский	45233	22
Мазановский	36785	23
пгт Прогресс	35202	24
Белогорский	34822	25
Шимановский	28299	26
Свободненский	27612	27
Ромненский	21058	28

Значительный вклад в объем прибыли в 2014 году внесли организации, основным видом деятельности которых является добыча полезных ископаемых. Первое место в рейтинге области занял г.Благовещенск. Наиболее прибыльными из зарегистрированных на территории г.Благовещенска стали организации, занимающиеся добычей полезных ископаемых - ООО "Албынский рудник", производством, передачей и распределением электроэнергии, газа, пара и горячей воды - ОАО "ДРСК"; сельским хозяйством - ООО "Амурский бройлер", производством растительных рафинированных масел и жиров - ООО «Амурагроцентр», строительством зданий и сооружений - ОАО «Гидроэлектромонтаж» и ООО "Амурагрокомплекс". Среди добывающих организаций наиболее высокий положительный финансовый результат получен ОАО «Покровский рудник», расположенном в Магдагачинском районе, ООО "Березитовый рудник" и ООО «Прииск Соловьевский» - Тындинского района. В этой связи Магдагачинский и Тындинский муниципальные районы заняли второе и третье места в сумме прибыли прибыльных организаций. Четвертое место в рейтинге г.Тынды определили суммы прибыли организаций ООО ГДК "Одолго" и ОАО "Бамстроймеханизация".

Финансовое положение и платежеспособность предприятий характеризуется **коэффициентом текущей ликвидности (покрытия)**, который определяет несостоятельность организаций или вероятность банкротства.

Нормальное ограничение для этого коэффициента - 200%, то есть оборотные средства организаций (без долгосрочной дебиторской задолженности) должны в два раза превосходить все краткосрочные обязательства организаций, чтобы при погашении долгов перед кредиторами у организаций оставалось не менее половины имеющихся оборотных средств для продолжения деятельности.

В среднем по полному кругу организаций Амурской области коэффициент покрытия составил на конец 2014 года 123,5% против 132,2% на конец предыдущего. Рейтинг муниципальных образований по коэффициенту текущей ликвидности выглядит следующим образом.

Рейтинг муниципальных образований по коэффициенту текущей ликвидности

Городские округа, муниципальные районы	Коэффициент текущей ликвидности, %	Ранг
Магдагачинский	545,6	1
Тындинский	338,6	2
Константиновский	310,7	3
Михайловский	288,9	4
Свободненский	245,7	5
Серышевский	219,2	6
Ромненский	210,8	7
Ивановский	210,3	8
Зейский	204,7	9
Октябрьский	195,9	10
Гамбовский	195,5	11
Селемджинский	187,3	12
Завитинский	186,9	13
Архаринский	161,6	14
Мазановский	152,5	15
г.Зeya	151,7	16
г.Свободный	142,5	17
г.Райчихинск	137,0	18
г.Тында	122,2	19
г.Благовещенск	121,8	20
Шимановский	115,7	21
г.Шимановск	115,1	22
Благовещенский	114,3	23
Белогорский	107,9	24
г.Белогорск	100,5	25
пгт Прогресс	86,8	26
Сковородинский	79,5	27
Бурейский	25,5	28

Более полную информацию можно получить, если сгруппировать территории **по коэффициенту покрытия**: имеющие низкий коэффициент (менее 100), средний коэффициент (от 100 до 200) и высокий коэффициент (более 200). Наибольший удельный вес имеют муниципальные образования со средним коэффициентом – 57,2%, с высоким - 32,1%, с низким - 10,7%. В группу с высоким коэффициентом платежеспособности вошли 9 территорий. Платежеспособность предприятий таких муниципальных образований достаточно высока, так как они имеют на расчетных счетах достаточно денежных средств и очень низкий уровень долгов, причем им должны немного больше, чем их собственный долг.

В аналитической практике широко распространен коэффициент рентабельности основной деятельности: отношение прибыли от реализации к затратам на производство реализованной продукции. Рассчитанный таким образом уровень рентабельности организаций по полному кругу составил 5,1%. При оценке рентабельности муниципальных образований ситуация сложилась следующим образом: 78,6% муниципальных образований рентабельны, 21,4% - убыточны, т.е. значения рентабельности отрицательные.

Рейтинг муниципальных образований по уровню рентабельности, убыточности (-)

Городские округа, муниципальные районы	Уровень рентабельности, убыточности (-) в % к затратам на производство проданных товаров, продукции, работ, услуг	Ранг
Михайловский	30,3	1
Магдагачинский	18,7	2
Тамбовский	14,0	3
Ивановский	13,0	4
Тындинский	12,6	5
Селемджинский	12,5	6
Белогорский	11,0	7
г.Райчихинск	8,4	8
Октябрьский	7,5	9
Завитинский	6,9	10
Мазановский	6,4	11
г.Свободный	5,8	12
г.Благовещенск	4,8	13
Константиновский	4,3	14
Бурейский	4,2	15
г.Зея	3,5	16
Благовещенский	3,2	17
Серышевский	2,7	18

Городские округа, муниципальные районы	Уровень рентабельности, убы- точности (-) в % к затратам на производство проданных това- ров, продукции, работ, услуг	Ранг
Зейский	2,7	19
г.Шимановск	1,5	20
Ромненский	1,1	21
Архаринский	0,2	22
пгт Прогресс	-1,3	23
г.Тында	-1,6	24
г.Белогорск	-3,9	25
Свободненский	-10,3	26
Сковородинский	-14,7	27
Шимановский	-15,8	28

Таким образом, за 2014 год имущество организаций области значительно увеличилось. Организациями области получена прибыль, как до налогообложения, так и чистая прибыль. Сальдированный финансовый результат почти всех основных видов деятельности сложился положительный, а количество прибыльных предприятий значительно превышает количество убыточных.

Методологические пояснения

Балансовая прибыль

(форма 2, строка 300) – конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций предприятий (организаций).

Чистая прибыль

рассматривается как прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после отчислений налога на прибыль и платежей в бюджет и внебюджетные фонды за счет прибыли (форма 2, строка 400).

Объем реализации (выручка)

выручка от реализации товаров продукции работ услуг (за минусом НДС акцизов и аналогичных обязательных платежей), (форма 2, строка 110).

Собственный капитал

отражает размеры собственного имущества предприятий как сумму капитала и резервов (форма 1, строка 300).

Общая рентабельность предприятия (отдача имущества)

характеризует эффективность его деятельности и рассчитывается отношением величины балансовой прибыли к активам.

Чистая рентабельность предприятия рентабельность имущества

отражает степень доходности имущества (активов) предприятия, Применяется для определения конкурентоспособности фирмы и сравнения со среднеотраслевыми показателями, Рассчитывается как отношение чистой прибыли к величине активов.

Рентабельность продаж (прибыль от реализации продукции на 1 рубль объема реализации)

Показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции, Рассчитывается как отношение прибыли от реализации продукции к выручке от реализации.

Чистая рентабельность (чистая прибыль на 1 рубль объема реализации)

доля чистой прибыли в объеме реализации.

Рентабельность предприятия по всей хозяйственной деятельности

характеризует эффективность работы предприятия в целом, Определяется как отношение балансовой прибыли к выручке от реализации.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала (количество оборотов)

характеризует скорость обращения собственного капитала, Определяется отношением выручки от реализации к средней величине собственного капитала.

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)

характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств, Показывает, какую часть краткосрочных обязательств можно погасить, если мобилизовать все оборотные средства, Норматив – не менее 2, для предприятий торговли – 1,5, Рассчитывается как отношение текущих активов (фактическая стоимость находящихся в наличии у предприятия оборотных средств без долгосрочной дебиторской задолженности) к текущим обязательствам (краткосрочные кредиты, займы, кредиторская задолженность и прочие краткосрочные пассивы).

Коэффициент концентрации собственного капитала (автономии или финансовой независимости)

определяется отношением суммы собственных средств к активам, Характеризует долю средств, вложенных собственниками в имущество, Чем выше значение этого коэффициента, тем положение предприятия более устойчиво в финансовом отношении, стабильно и независимо от внешних кредиторов, В мировой практике считается, что риск кредиторов минимален при значении коэффициента, превышающем 0,5, Это обуславливается высокой оборачиваемостью активов, стабильным спросом на продукцию, низким уровнем постоянных затрат.

Коэффициент обеспеченности оборотных средств собственными оборотными средствами

доля собственных оборотных средств в фактической стоимости находящихся в наличии у предприятия оборотных средств в виде производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции, денежных средств, дебиторской задолженности и прочих оборотных активов.

**Хозяйственно–финансовая деятельность предприятий и
организаций Амурской области за 2014 год**
(по итогам бухгалтерских балансов)

Аналитическая записка

Ответственные за выпуск:

Г.А.Серебрякова
О.Е. Нефедова
Е.В. Абоймова

Тел.: (84162) 33-55-21

Подписано в печать _____

Формат _____

Печать _____

**Благовещенск, ул. Кузнечная, 23
51-87-01**

<http://amurstat.gks.ru>