

**ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ
ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ОРГАН ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ
ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ ПО АМУРСКОЙ ОБЛАСТИ
(АМУРСТАТ)**

**Хозяйственно-финансовая деятельность
организаций Амурской области
(с субъектами малого предпринимательства)
за 2012 год
(по итогам бухгалтерских балансов)**

Записка

по каталогу № 4.46

БЛАГОВЕЩЕНСК
2013

УДК 311 (571.61)
ББК 65.26(255.3)-05
X70

Редакционная коллегия:

Е.Н. Гудим, Е.Я. Решетова, О.Е. Нефедова

X70 Хозяйственно-финансовая деятельность организаций Амурской области (с субъектами малого предпринимательства) за 2012 год (по итогам бухгалтерских балансов): Зап./Амурстат, - Б., 2013.–30с.

Записка подготовлена по данным годовой бухгалтерской отчетности организаций, являющихся юридическими лицами и зарегистрированных на территории Амурской области.

Для руководителей муниципальных образований и хозяйствующих субъектов, вкладчиков капитала, поставщиков, банков, налоговых органов, экономистов, научных работников и студентов.

УДК 311 (571.61)
ББК 65.26(255.3)-05

© Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области, 2013
E-mail: P28_mail@gks.ru
<http://amurstat.gks.ru>

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие.....	5
1. Оценка экономического состояния организаций.....	5
2. Имущественное положение организаций экономических видов деятельности.....	8
3. Оценка финансовой устойчивости организаций всех секторов экономики по полному кругу организаций.....	12
4. Оценка прибыльности организаций Амурской области.....	14
5. Основные финансовые показатели по муниципальным образованиям.....	22
Методологические пояснения.....	28

Предисловие

Анализ бухгалтерской отчетности предполагает не только оценку прошлого и текущего финансового положения, но и оценку финансово-хозяйственной деятельности относительно будущих условий существования.

Бухгалтерский баланс представляет собой способ экономической группировки и обобщения имущества организации по составу и размещению, а также по источникам его формирования (собственные и заемные средства).

Баланс организации знакомит собственников, менеджеров и других лиц, связанных с управлением, с имущественным состоянием хозяйствующего субъекта. Баланс отражает, чем собственник владеет, то есть каков в количественном и качественном отношении запас материальных средств, которыми организация способна распоряжаться. По балансу определяют, сумеет ли организация в ближайшее время выполнить свои обязательства перед третьими лицами – акционерами, инвесторами, кредиторами, покупателями, продавцами и другими, или ей угрожают финансовые затруднения. Баланс отражает состояние хозяйства в денежной оценке.

Целью сбора и обработки годовой бухгалтерской отчетности организаций Амурской области органами государственной статистики является обеспечение органов исполнительной власти и заинтересованных пользователей объективной и достоверной информацией.

1. Оценка экономического состояния организаций

Финансовый анализ деятельности организаций Амурской области за 2012 год проведен на основе представленной ими в органы государственной статистики бухгалтерской отчетности.

Всего в органы статистики за 2012 год представили бухгалтерскую отчетность 1712 организации (без кредитных, страховых компаний, инвестиционных фондов, религиозных, бюджетных организаций и применяющих упрощенную систему налогообложения, а также структурных подразделений ДВЖД, без учета физических лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица (индивидуальные предприниматели) и крестьянских (фермерских хозяйств). Количество крупных и средних организаций составило 328 (19,2% к общему числу отчитавшихся), субъектов малого предпринимательства. – 1384 (80,8%).

Все хозяйственные средства организаций, находящиеся в их распоряжении (имущественные и финансовые), классифицируются по составу (актив баланса) и по источникам формирования (пассив баланса). При анализе состояния экономики области используется сводный баланс по полному кругу организаций, который условно рассматривается как баланс организации «Амурская область».

Важнейшим документом финансовой отчетности является баланс организации – форма № 1. Главным его качеством является то, что он опреде-

ляет состав и структуру имущества организации, ликвидность и оборачиваемость оборотных средств, наличие собственного капитала и обязательств, состояние и динамику дебиторской и кредиторской задолженности. Эти сведения баланса служат базой для принятия обоснованных управленческих решений, оценки эффективности будущих вложений капитала и размере финансового риска.

Итог баланса дает ориентировочную оценку суммы средств, находящихся в распоряжении организации. Эта оценка является учетной и не отражает реальной суммы денежных средств, которую можно выручить за имущество, например, в случае ликвидации организации. Текущая «цена» активов определяется рыночной конъюнктурой и может отклоняться в любую сторону от учетной оценки.

Основными элементами баланса являются активы, капитал и обязательства.

Активы – это ресурсы фирмы, выраженные в денежном измерителе, сложившиеся в результате событий прошлых периодов, принадлежащие ей на праве собственности или контролируемые ею, способные приносить доход в будущем.

Капитал – совокупность ресурсов, являющихся источником доходов хозяйствующего субъекта. Собственный капитал есть часть стоимости активов организации, достающаяся его собственникам после удовлетворения требований третьих лиц.

Обязательства – задолженность организации физическим и юридическим лицам.

В Российской Федерации актив баланса строится в порядке возрастающей ликвидности средств, т.е. в порядке возрастания скорости превращения этих активов в процессе хозяйственного оборота в денежную форму. Так, в разделе I актива баланса (Внеоборотные активы) показано имущество, которое практически до конца своего существования сохраняет первоначальную форму. Ликвидность этого имущества самая низкая. В разделе II актива баланса (Оборотные активы) показаны такие элементы имущества предприятия, которые в течение отчетного периода многократно меняют свою форму. Подвижность этих элементов актива баланса, т.е. ликвидность, выше, чем элементов раздела I.

Уплотненный баланс по полному кругу организаций Амурской области представлен в таблице:

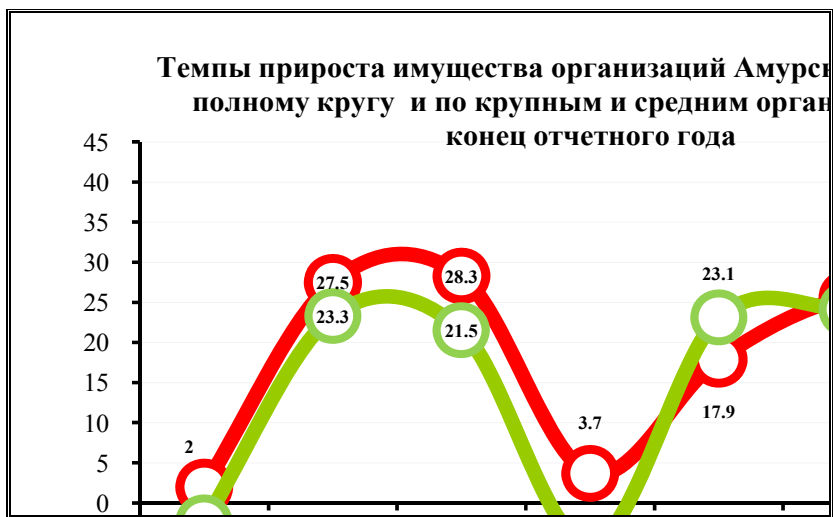
**Уплотненный баланс по полному кругу
организаций Амурской области за 2012 год
(по сопоставимому кругу организаций)**

	На конец 2012 года, млн.руб.	На конец 2011 го- да, млн.руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2012 года
			млн.руб.	2012г в % к 2011г	
Валюта баланса	331409,3	282045,8	49363,5	17,5	100
Актив					
Внеоборотные активы	176751,7	140298,0	36453,7	26,0	53,3
из них:					
материальные активы (включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства)	123731,3	98013,4	25717,9	26,2	37,3
нематериальные, финан- совые и другие активы (включая результаты исследований и разрабо- ток, незавершенные вложения в нематери- альные активы, исследо- вания и разработки, от- ложенные налоговые активы)	53020,4	42284,5	10735,9	25,4	16,0
Оборотные активы	154657,6	141747,8	12909,8	9,1	46,7
из них:					
запасы	60079,9	45341,5	14738,4	32,5	18,1
финансовые и другие активы (включая деби- торскую задолженность)	82451,3	83678,2	-1226,9	-1,5	24,9
денежные средства и денежные эквиваленты	12126,4	12728,2	-601,8	-4,7	3,7
Пассив					
Капитал и резервы	161828,6	139012,6	22816	16,4	48,8
Долгосрочные обяза- тельства:	66100,6	52884,5	13216,1	25,0	20,0
долгосрочные заёмные средства	56652,0	46752,4	9899,6	21,2	17,1
другие долгосрочные обязательства	9448,5	6132,1	316,4	54,1	2,9
Заёмные средства	103480,1	90148,7	13331,4	14,8	31,2
из них:					

	На конец 2012 года, млн.руб.	На конец 2011 го- да, млн.руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2012 года
			млн.руб.	2012г в % к 2011г	
краткосрочные	30489,6	27891,5	2598,1	9,3	9,2
кредиторская задолжен- ность	68485,1	57256,0	11229,1	19,6	20,7
другие краткосрочные обязательства	4505,4	5001,2	-495,8	-9,9	1,3

2. Имущественное положение организаций экономических видов деятельности

Из приведенных данных следует, что за истекший год суммарное имущество организаций Амурской области достигло 331409,3 млн.рублей. Сумма, на которую увеличилось имущество организаций 2012 год, составила 49363,5 млн.рублей, темп прироста составил 17,5% (в 2011г. – 24,8%), что является положительным фактором. По малым предприятиям увеличение составило 7331,3 млн.рублей, темп прироста – 26,5% (в 2011г. – 36,4%)



Из приведенного графика видно, что темпы накопления имущества организаций до 2008 года были достаточно высоки, затем имелась некоторая тенденция к снижению как по полному кругу организаций, так и по крупным и средним. За 2009 год имущество организаций значительно увеличилось, и в 2010-2011 гг. темпы накопления имущества оставались стабильными, в 2012 году произошло снижение.

По составу активы подразделяются на внеоборотные (основные) и оборотные. Устойчивость финансового положения организаций в значительной степени зависит от целесообразности и правильности вложения финансовых ресурсов в активы. Активы динамичны по своей природе. В процессе функционирования организаций и величина активов, и их структура претерпевают постоянные изменения. Следует отметить, что активы рассматриваемых отраслей дают положительный и значительный прирост по всем статьям баланса.

Внеоборотные активы в общем виде представляют собой средства, приобретенные для долгосрочного (более одного года) использования, (основные средства, долгосрочные финансовые вложения и прочие внеоборотные активы). За 2012 год стоимость внеоборотных активов организаций, увеличилась на 36453,7 млн.рублей (26,0%) и составила 176751,7 млн.рублей, по малым и микропредприятиям - увеличилась на 2648,1 млн.рублей (37,2%).

Увеличение наблюдается по статье баланса материальные активы (включая основные средства, незавершенные капитальные вложения в основные средства). За год средства на этой статье увеличились на 26,2% и составили 123731,3 млн.рублей.

Оборотные активы представляют собой наиболее мобильную часть хозяйственных средств, к которым относятся запасы, НДС, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства и прочие оборотные активы. Оборотные активы непрерывно обновляются, проходя все стадии производственного процесса. Рациональное использование оборотных средств оказывает существенное влияние на эффективность работы коммерческих организаций в целом, величину конечного финансового результата. Прирост мобильных оборотных активов в 2012 году составил 9,1% (в 2011- 29,5%). Оборотные активы по составляющим элементам изменились так: запасы увеличились на 32,5%, финансовые и другие активы, включая дебиторскую задолженность - уменьшились на 1,5%, денежные средства и другие эквиваленты - на 4,7%.

По результатам анализа структурной динамики выявлено, что прирост совокупного имущества обследуемых видов деятельности был обеспечен за счет прироста запасов.



Из приведенного графика видно, что структура актива баланса за два года не претерпела значительных изменений, что может также свидетельствовать о стабильности в экономике обследуемых организаций.

Как уже отмечалось, в области наблюдаются высокие темпы накопления имущества, однако по разным видам деятельности этот показатель дифференцирован. Следует отметить, что почти по всем основным видам деятельности наблюдается устойчивый прирост активов (кроме таких видов деятельности как связь и предоставление прочих коммунальных, социальных услуг, где наблюдается снижение). Высокие темпы прироста активов наблюдаются на транспорте и связи – 34,8%, в оптовой и розничной торговле; ремонте автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования – 29,1 %, в сельском хозяйстве, охоте и лесном хозяйстве – 27,4%, добыче полезных ископаемых – 18,3%.

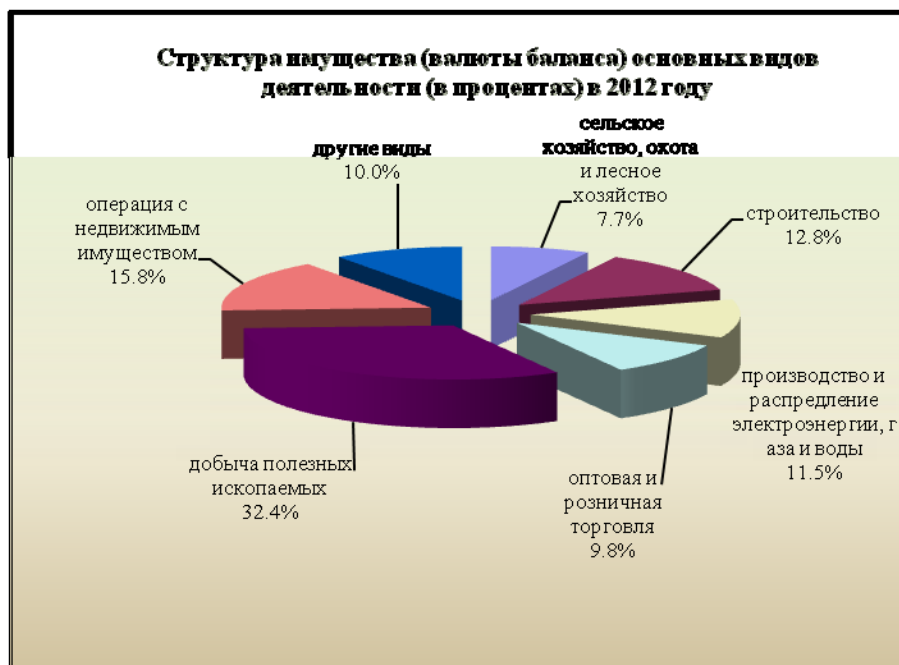
Имущество (валюта баланса) основных обследуемых видов экономической деятельности

	На конец 2012 года, млн. руб.	На конец 2011 года, млн. руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2012 года
			млн. руб.	2012г в % к 2011г	
Валюта баланса	331409,3	282045,8	49363,5	17,5	100

	На конец 2012 го- да, млн. руб.	На конец 2011 го- да, млн. руб.	Изменения (+,-)		Структура баланса на конец 2012 года
			млн. руб.	2012г в % к 2011г	
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйст- во	25376,1	19920,2	5455,9	27,4	7,7
добыча полезных иско- паемых	107422,0	90810,7	16611,3	18,3	32,3
обрабатывающие про- изводства	14923,4	12455,0	2468,4	19,8	4,5
производство и распре- деление электроэнер- гии, газа и воды	38109,8	32870,6	5239,2	15,9	11,5
строительство	42450,7	37581,4	4869,3	13,0	12,8
оптовая и розничная торговля; ремонт авто- транспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования	32501,5	25175,1	7326,4	29,1	9,8
гостиницы и рестораны	474,5	395,1	79,4	20,1	0,1
транспорт и связь	5384,8	3994,9	1389,9	34,8	1,6
из них связь	363,3	450,4	-87,1	-19,3	0,1
финансовая деятель- ность	1227,1	567,1	660	116,4	0,4
операции с недвижи- мым имуществом, аренда и предоставле- ние услуг	52316,9	48147,9	4169	8,7	15,9
здравоохранение и пре- доставление социаль- ных услуг	9869,0	8771,6	1097,4	12,5	3,0
образование	141,3	129,9	11,4	8,8	0,1
предоставление прочих коммунальных, соци- альных и персональных услуг	1212,2	1226,5	-14,3	-1,2	0,4

При анализе структурной динамики видно, что несмотря на сравни-
тельно высокие темпы накопления имущества в таких видах деятельности,

как транспорт и связь, доля этого вида деятельности в общем имуществе области составляет всего 1,6%.



В настоящее время значительная часть активов области сосредоточена в 68 организациях, которые занимаются добычей полезных ископаемых. Имущество организаций этого вида деятельности составило 107422 млн.рублей. В таком экономическом виде деятельности, как операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг, на 150 организации приходится активов 52316,9 млн.рублей. Увеличение валюты баланса по основным видам деятельности положительно характеризует имущественное состояние организаций области, но только абсолютный рост не позволяет оценить финансовое состояние экономики области.

3. Оценка финансовой устойчивости организаций всех секторов экономики по полному кругу организаций

По источникам формирования хозяйственные средства подразделяются на собственные и привлеченные.

Источниками собственных средств являются уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей) добавочный и резервный капиталы и нераспределенная прибыль, т.е. итог III раздела баланса «Капитал и резервы», а также статья «Доходы будущих периодов». Собственные средства организаций области увеличились за год на 22816,0 млн.рублей, или на 48,8% и составили на конец 2012 года 161828,6 млн.рублей.

Пассивная часть баланса характеризуется преобладающим удельным весом заемных средств (51,2%), их доля увеличилась по сравнению с предыдущим годом на 0,5 процентных пункта. Заемные источники средств (обязательства) не есть собственность организации и являются внешними источниками ресурсов хозяйствующих субъектов, используются ими временно в течение определенного срока, по окончании которого возвращаются собственникам. К обязательствам относятся краткосрочные и долгосрочные кредиты банков и займы, а также кредиторская задолженность. По итогам 2012 года, обязательства организаций области составили 169580,7 млн.рублей и выросли на 39,8% к уровню предыдущего года.



Заемный капитал разделяется на долгосрочные обязательства (более 1 года) и краткосрочные (до 1 года), или текущие пассивы. Сумма долгосрочных пассивов за год выросла на 20,0% и составила 66100,6 млн.рублей. Текущие пассивы за год росли более высокими темпами и увеличились на

31,2% и достигли 103480,1 млн.рублей. В краткосрочной задолженности наибольший удельный вес принадлежал кредиторской (66,2%). За 2012 год кредиторская задолженность увеличилась на 20,7%.

Финансовая устойчивость характеризуется соотношением собственных и заемных средств. Коэффициент автономии собственного капитала показывает долю собственного капитала к сумме всех источников средств. Нормальное ограничение больше либо равно 50%. Чем выше значение этого коэффициента, тем финансово устойчива, стабильна и независима от внешних кредиторов организация.

Следует отметить, что на конец 2011 года по полному кругу организаций коэффициент автономии составлял 49,3%, к концу 2012 года произошло уменьшение до 48,8%. Таким образом, коэффициент автономии на обследуемых организациях Амурской области за 2012 год приближается к допустимому уровню, что свидетельствует о незначительной зависимости финансового состояния организаций от кредитов и займов.

Значительная доля кредитов в текущих пассивах может рассматриваться как индикатор нерационального управления оборотными средствами – сверхнормативных запасов сырья и материалов, готовой продукции, неблагоприятных расчетных взаимоотношений организации с участниками производственного процесса (поставщиками, покупателями, бюджетом), т.е. являться тревожным моментом. С другой стороны, полное отсутствие кредитов отражает неумение организаций работать на рынке финансов. Основным риском при структуре капитала с использованием заемных средств является риск истощения запасов денежных средств в неблагоприятных условиях.

Соблюдение нормального ограничения коэффициента важно не только для самой организации, но и для его кредиторов. Изменение коэффициента автономии в сторону увеличения свидетельствует о повышении финансовой устойчивости организации, уменьшение риска финансовых затруднений в будущем и возросших собственных резервах для погашения финансовых обязательств организации.

4. Оценка прибыльности организаций Амурской области

Одним из основных показателей, характеризующих финансовую деятельность предприятий, является прибыль. Показатели прибыли являются важнейшими в системе оценки результативности и деловых качеств организаций, степени их надежности и финансового благополучия.

Для анализа прибыли, полученной организациями области, рассмотрим приведенную сводную информацию из формы № 2 бухгалтерской отчетности, которая, по сути, является схемой распределения совокупных доходов организаций Амурской области. Анализируя финансовый результат по данным отчета о прибылях и убытках, рассмотрим последовательно все статьи отчета.

Формирование финансовых результатов в 2012 году по полному кругу организаций Амурской области

	За 2012 г. млн.руб.	За 2011г. млн.руб.	Изменения (+,-)	
			млн.руб.	2012г. в % к 2011г.
Доходы и расходы по обычным видам дея- тельности				
Выручка	268602,2	238464,7	30137,5	12,6
Расходы по обычным ви- дам деятельности	246773,9	211991,6	34782,3	16,4
Прибыль (убыток) от продаж	21828,3	26473,1	-4644,8	-17,5
Проценты к уплате	3996,5	3063,2	933,3	30,5
Прочие доходы	62007,5	45238,6	16768,9	37,1
Прочие расходы	57375,7	51133,9	6241,8	12,2
Прибыль (убыток) до налогообложения	22463,6	17514,6	4949,0	28,3
Налоги на прибыль	4389,9	5004,1	-614,2	-12,3
Чистая прибыль (убыток)	18073,7	12510,5	5563,2	44,5

Отчет о прибылях и убытках содержит сравнение суммы всех доходов организаций от продажи товаров и услуг и других статей доходов и поступлений с суммой всех расходов, понесенных организациями для поддержания их деятельности за отчетный период. Результатом данного сравнения является прибыль или убыток за период.

В приведенной выше таблице три показателя прибыли. Для внутреннего анализа, т.е. для самой организации важен показатель прибыли от продаж. Для целей внешнего анализа финансово-хозяйственной деятельности для инвесторов и аналитиков наиболее полезны два показателя: **прибыль (убыток) до налогообложения и чистая прибыль (убыток)**.

Отчет о прибылях и убытках во многих отношениях документ более важный, чем баланс организации, поскольку в нем содержится не застывшая, одномоментная, а динамическая информация о том, каких успехов достигла организация в течение отчетного периода и за счет каких укрупненных факторов, каковы масштабы ее деятельности. Отчет о прибылях и убытках дает представление о тенденциях развития организации, ее финансовых и производственных возможностях не только в прошлом и настоящем, но и в будущем.

Анализ каждого слагаемого прибыли имеет не абстрактный, а вполне конкретный характер, так как позволяет учредителям, акционерам и администрации выбрать наиболее важные направления активизации деятельности

организации. Именно поэтому прибыль является одним из важных показателей производственно-хозяйственной деятельности организации.

В 2012 году наряду с увеличением выручки от продажи товаров, продукции, работ и услуг обследуемых организаций увеличились более чем на 16% расходы по обычным видам деятельности. Доля расходов в выручке за отчетный период составила 91,9%, в 2011 году – 88,9%. Прибыль от продаж уменьшилась на 17,5%.

Сальдированный финансовый результат (до налогообложения) деятельности организаций области составил 22463,6 млн.рублей прибыли. Именно эта прибыль как объект налогообложения интересна налоговым органам. Когда балансовая прибыль или прибыль до налогообложения корректируется на сумму налогов на прибыль, то считается нераспределенной, или чистой прибылью и остается в распоряжении предприятия.

Именно нераспределенная прибыль является основой благополучия, как организации, так и экономики в целом, т.к. в процессе хозяйственной деятельности средства организации или увеличиваются (на сумму оставшейся в распоряжении организации прибыли) или уменьшаются (на сумму полученного убытка). Таким образом, можно трактовать прибыль как сумму возросших, а убыток - как сумму «проеденных» собственных средств. На конец 2012 года чистая (нераспределенная) прибыль (убыток) деятельности организаций области сложилась из 18073,7 млн.рублей прибыли.

В связи с тем, что организации области имеют различные финансовые и производственные потенциалы, по-разному адаптируются к рыночным, более жестким условиям, финансовое положение различных групп организаций в области дифференцировано.

Экономические неурядицы убыточных организаций могут носить временный характер, в этом случае потери возмещаются за счет доходов иных периодов или заемных средств. Однако если организации не приносят владельцам экономической выгоды на протяжении длительного периода, то существовать в рыночной экономике они не могут. В широком смысле это означает неспособность, неготовность организации работать в рыночных условиях прибыльно, иметь необходимые для этого структуры и использовать соответствующие методы работы. В таком понимании хронически убыточные организации не могут быть отнесены к рыночным.

Следует отметить, что за 2012 год положительный сальдированный финансовый результат (прибыль до налогообложения) достигнут почти во всех организациях основных видов деятельности. Убыточными в 2012 году оказались организации занимающиеся обработкой древесины и производством изделий из дерева; производством и распределением электроэнергии, газа и воды.

Вид деятельности	Выручка от продажи товаров, работ, услуг	Прибыль (+), убыток (-) от продаж	Прибыль (+), убыток (-) до налогообложения	Чистая Прибыль (+), Убыток (-)	Рентабельность к затратам на производство продаж
Всего по Амурской области	268602,2	21828,3	22463,6	18073,7	8,8
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	12489,6	1365,4	2390,1	2363,8	12,3
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этой области	10842,4	1569,5	2272,4	2226,0	16,9
Лесное хозяйство и предоставление услуг в этой области	1647,2	-204,1	117,7	138,0	-11,0
Рыболовство	-	-0,2	-0,2	-0,2	-100
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	1898,1	336,5	195,3	137,2	21,5
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	52896,3	15961,9	15249,6	12232,2	43,2
Обрабатывающие производства	19627,9	762,4	483,8	297,2	4,0
Из них:					
Производство пищевых продуктов, включая напитки и табака	10508,4	536,1	341,3	263,9	5,4
Обработка древесины и производство изделий из дерева	254,2	-27,2	-30,4	-47,6	-9,7
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	2538,8	190,7	171,1	113,8	8,1

Вид деятельности	Выручка от продажи товаров, работ, услуг	Прибыль (+), убыток (-) от продаж	Прибыль (+), убыток (-) до налогообложения	Чистая Прибыль (+), Убыток (-)	Рентабельность к затратам на производство продаж
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	149,7	25,1	25,7	20,1	20,1
Производство транспортных средств и оборудования	224,6	-29,0	0,6	-3,4	-11,4
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	34602,5	-1495,5	-854,2	-832,5	-4,1
Строительство	51338,5	1892,3	1577,2	1093,5	3,8
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов бытовых изделий и предметов личного пользования	76723,7	2534,1	2270,4	1854,1	3,4
Гостиницы и рестораны	725,5	108,1	98,6	84,6	17,5
Транспорт и связь	9249,8	398,0	442,3	352,4	4,5
Финансовая деятельность	95,0	-21,3	16,0	12,2	-18,4
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	7730,2	-89,6	551,9	453,0	-1,1
Образование	189,3	21,3	17,8	17,6	12,7
Здравоохранение	393,5	22,8	19,3	14,0	6,2
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	642,3	32,1	5,7	-5,4	5,2

На объем выручки влияет эффективность заключенных сделок на поставку товаров, объем и структура товарооборота, формы и системы оплаты труда, эффективность использования основных и оборотных средств, уровень валовых доходов и издержек обращения и др.

Наибольшая доля выручки приходится на организации оптовой и розничной торговли, ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования (28,6%), добычу полезных ископаемых (19,7%), а также на строительство (19,1%).

Одним из важнейших показателей, характеризующих финансовое состояние предприятий, является рентабельность. Коэффициенты рентабельности (доходности) представляют собой частный случай показателей эффективности, когда в качестве показателя эффекта в числителе дроби берется прибыль. Существует множество коэффициентов рентабельности (доходности) в зависимости от того, с чьей позиции оценивается эффективность финансово-хозяйственной деятельности.

Об интенсивности использования ресурсов судят по показателям рентабельности, экономический смысл которых состоит в том, что они характеризуют прибыль, получаемую с каждого рубля средств (собственных и заемных), вложенных организацией. В аналитической практике широко распространен коэффициент рентабельности основной деятельности: отношение прибыли от продаж к затратам на производство реализованной продукции.

Несмотря на то, что организации торговли по объемам полученной выручки от продаж находятся на первом месте, рентабельность составила всего 3,4%. Организации добычи полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических, находятся на втором месте по объемам полученной выручки, которая составила 19,7% от выручки, полученной всеми предприятиями области. Рентабельность этих организаций составляет 43,2%. То есть на каждый рубль, вложенный в производственные затраты, организациями добычи полезных ископаемых в целом, получено 43,2 копейки прибыли. На третьем месте организации строительства -19,1%, рентабельность составляет 3,8%. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды находится на четвертом месте по объемам полученной выручки, которая составила 12,9% от областной выручки, но здесь имеет место убыточность 4,1%.

На организации, занимающиеся обрабатывающим производством и сельским хозяйством, охотой, лесным хозяйством, приходится 7,3% и 4,6% выручки соответственно. Рентабельность этих организаций составила 4,0% и 12,3%.

На организации других видов деятельности приходится 7,8% от общего объема выручки. Рентабельность этих видов деятельности различна: так высокая рентабельность наблюдается в гостиничном и ресторанном бизнесе – 17,5%, в организациях образования – 12,7%, здравоохранения – 6,2%, предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг – 5,2%. Имеет место убыточность в таких видах деятельности, как финансовая, операции с недвижимым имуществом.

Прибыль до налогообложения в 2012 году была получена на 1329 предприятиях (77,6% от общего числа предприятий) в размере 27119,3 млн.рублей, 383 организации (22,4% от общего числа организаций) завершили отчетный год с убытками на сумму 4655,7 млн.рублей. Количество прибыльно работающих организаций значительно превышает количество убыточных, доля прибыльных уменьшилась по сравнению с 2011 годом на 2,9 процентного пункта. Однако финансовый результат дифференцирован по видам деятельности.

Распределение прибыли по основным видам экономической деятельности в 2012 году

млн.рублей

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Всего средств по Амурской области	22463,6	1712	27119,3	77,6	4655,7	22,4
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2390,1	181	2721,3	69,6	331,2	30,4
Сельское хозяйство, охота и предоставление услуг в этой области	2272,4	145	2365,3	71,0	92,9	29,0
Лесное хозяйство и предоставление услуг в этой области	117,7	36	356,0	63,9	238,3	36,1
Рыболовство	-0,2	1	-	-	0,2	100
Добыча топливно-энергетических полезных ископаемых	195,3	9	219,2	33,3	23,9	66,7
Добыча полезных ископаемых, кроме топливно-энергетических	15249,6	68	16276,7	61,8	1027,1	38,2

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыли-ных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Обрабатывающие производства	483,8	121	760,4	72,7	276,6	27,3
Из них:						
Производство пищевых продуктов, включая напитки и табака	341,3	27	362,1	72,7	20,8	27,3
Обработка древесины и производство изделий из дерева	-30,4	10	4,0	70,0	34,4	30,0
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	171,1	15	210,5	60,0	39,4	40,0
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	25,9	7	27,9	71,4	2,2	28,6
Производство транспортных средств и оборудования	0,6	1	0,6	100	-	-
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	-854,2	42	446,9	69,0	1301,1	31,0
Строительство	1577,2	153	1995,8	71,2	418,6	28,8
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов бытовых изделий и предметов личного пользования	2270,3	700	2580,7	84,0	310,4	16,0
Гостиницы и рестораны	98,6	52	101,2	86,5	2,6	13,5

Вид деятельности	Всего по области		Организации, получившие прибыль		Организации, получившие убыток	
	Прибыль (+) убыток (-) до налогообложения	Количество организаций	Прибыль до налогообложения	% прибыльных предприятий	Убыток до налогообложения	% убыточных предприятий
Транспорт и связь	442,4	113	890,6	70,8	448,2	29,2
Финансовая деятельность	16,0	37	20,8	78,4	4,8	21,6
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	551,9	150	1015,3	78,0	463,4	22,0
Образование	17,8	14	18,7	78,6	0,9	21,4
Здравоохранение	19,3	15	19,3	100	-	-
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	5,7	56	52,4	83,9	46,7	16,1

Из приведенной таблицы видно, что финансовое положение обследуемых видов деятельности различно. Следует отметить, что сальдированный финансовый результат почти всех основных видов деятельности положительный, и количество прибыльных предприятий значительно превышает количество убыточных.

5. Основные финансовые показатели по муниципальным образованиям

В разрезе городов и районов наиболее прибыльными, как и прежде, остаются те, на территории которых действуют золотодобывающие организации, в первую очередь, это Магдагачинский и Тындинский районы.

**Сальдированный финансовый результат
(прибыль минус убыток) по муниципальным образованиям**

Городские округа, муниципальные районы	Сальдированный финансовый результат, тыс.рублей	Ранг
Магдагачинский	9026004	1
г.Благовещенск	4856646	2
Тындинский	3901582	3
Зейский	749153	4
г.Свободный	631746	5
Сковородинский	618221	6
Тамбовский	576704	7
Ивановский	495880	8
г.Белогорск	235778	9
г.Райчихинск	192482	10
Константиновский	185274	11
Октябрьский	157620	12
Селемджинский	153826	13
г.Зея	151577	14
Благовещенский	128093	15
г.Тында	122529	16
Серьшевский	80511	17
Михайловский	76981	18
Свободненский	41922	19
Архаринский	35870	20
Белогорский	29561	21
г.Шимановск	25644	22
Завитинский	25428	23
Мазановский	22895	24
Бурейский	14885	25
Ромненский	10045	26
Шимановский	1696	27
пгт Прогресс	-52978	28

Неблагополучное финансовое положение сложилось в поселке городского типа Прогресс. Это объясняется расположением на его территории организаций, допустивших убытки на значительные суммы.

**Прибыль, полученная прибыльными
организациями по муниципальным образованиям**

Городские округа, муниципальные районы	Организации, получившие прибыль, тыс.рублей	Ранг
Магдагачинский	9034704	1
г.Благовещенск	7459632	2
Тындинский	4480440	3
г.Тында	811730	4
Зейский	759761	5
Сковородинский	686718	6
г.Свободный	643105	7
Тамбовский	601268	8
Ивановский	502557	9
г.Белогорск	303860	10
г.Райчихинск	255365	11
Селемджинский	242553	12
г.Зея	198175	13
Константиновский	186371	14
Бурейский	179309	15
Октябрьский	159444	16
Благовещенский	131906	17
Михайловский	109823	18
Серышевский	85223	19
Архаринский	76960	20
Свободненский	45568	21
Белогорский	32804	22
г.Шимановск	32453	23
Мазановский	30580	24
Завитинский	27428	25
пгт Прогресс	21850	26
Ромненский	10045	27
Шимановский	5037	28

Значительный вклад в объем прибыли в 2012 году внесли организации, основным видом деятельности которых является добыча полезных ископаемых. Среди добывающих организаций наиболее высокий положительный финансовый результат получен ОАО «Покровский рудник», расположенном в Магдагачинском районе и ООО «Прииск Соловьевский» Тындинского района. В этой связи Магдагачинский и Тындинский муниципальные районы

заняли первое и третье места в сумме прибыли прибыльных организаций. Наиболее прибыльными из зарегистрированных на территории г.Благовещенска стали организации, занимающиеся добычей полезных ископаемых – ООО «Маломырский рудник»; строительством зданий и сооружений – ОАО «Гидроэлектромонтаж»; - ОАО «РАО Энергетические системы Востока»; сельским хозяйством – ООО «Амурагрокомплекс»; операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг – ООО «Амурагрокомплекс»; операциями с недвижимым имуществом, арендой и предоставлением услуг – ООО «Инсервис»; оптовой торговлей – ООО «ГД Амурагроцентр». Четвертое место в рейтинге г.Тынды определили суммы прибыли организаций ОАО ЛПК «Тындалес» и ООО «Тынданрестрой».

Финансовое положение и платежеспособность предприятий характеризуется **коэффициентом текущей ликвидности (покрытия)**, который определяет несостоятельность организаций или вероятность банкротства. Нормальное ограничение для этого коэффициента - 200%, то есть оборотные средства организаций (без долгосрочной дебиторской задолженности) должны в два раза превосходить все краткосрочные обязательства организаций, чтобы при погашении долгов перед кредиторами у организаций оставалось не менее половины имеющихся оборотных средств для продолжения деятельности.

В среднем по полному кругу организаций Амурской области коэффициент покрытия составил на конец 2012 года 149,5% против 157,2% на конец предыдущего. Рейтинг муниципальных образований по коэффициенту текущей ликвидности выглядит следующим образом.

Рейтинг муниципальных образований по коэффициенту текущей ликвидности

Городские округа, муниципальные районы	Коэффициент текущей ликвидности, %	Ранг
Магдагачинский	616,3	1
Ромненский	508,6	2
Константиновский	443,7	3
Тындинский	350,5	4
Октябрьский	328,6	5
Свободненский	262,5	6
Серышевский	243,6	7
Михайловский	220,3	8
Тамбовский	217,6	9
г.Свободный	214,1	10
г.Райчихинск	202,0	11
Селемджинский	184,7	12
Ивановский	181,2	13
Завитинский	159,7	14

Городские округа, муниципальные районы	Коэффициент текущей ликвидности, %	Ранг
Мазановский	147,4	15
г.Благовещенск	137,4	16
Белогорский	137,3	17
г.Белогорск	131,1	18
г.Зея	119,0	19
Благовещенский	112,8	20
г.Шимановск	112,4	21
Сковородинский	110,9	22
г.Тында	109,0	23
Архаринский	106,4	24
пгт Прогресс	94,0	25
Зейский	80,9	26
Шимановский	80,5	27
Бурейский	59,2	28

Более полную информацию можно получить, если сгруппировать территории **по коэффициенту покрытия**: имеющие низкий коэффициент (менее 100), средний коэффициент (от 100 до 200) и высокий коэффициент (более 200). Наибольший удельный вес имеют муниципальные образования со средним коэффициентом –46,4%, с высоким – 39,3%, с низким - 14,3%. В группу с высоким коэффициентом платежеспособности вошли 8 территорий. Платежеспособность предприятий таких муниципальных образований достаточно высока, так как они имеют на расчетных счетах достаточно денежных средств и очень низкий уровень долгов, причем им должны немного меньше, чем их собственный долг.

Одним из важнейших показателей, характеризующих финансовое состояние организаций, является **рентабельность**. Коэффициенты рентабельности (доходности) представляют собой показатели эффективности, когда в качестве показателя эффекта в числителе дроби берется прибыль. Существует множество коэффициентов рентабельности (доходности) в зависимости от того, с чьей позиции пытаться оценить эффективность финансово-хозяйственной деятельности.

В аналитической практике широко распространен коэффициент рентабельности основной деятельности: отношение прибыли от реализации к затратам на производство реализованной продукции. Рассчитанный таким образом уровень рентабельности организаций по полному кругу составил 8,8%. При оценке рентабельности муниципальных образований ситуация сложилась следующим образом: 78,6% муниципальных образований рентабельны, 21,4% - убыточны, т.е. значения рентабельности отрицательные.

Рейтинг муниципальных образований по уровню рентабельности, убыточности (-)

Городские округа, муниципальные районы	Уровень рентабельности, убы- точности (-) в % к затратам на производство проданных това- ров, продукции, работ, услуг	Ранг
Магдагачинский	77,2	1
Тындинский	44,3	2
Константиновский	31,0	3
Сковородинский	28,3	4
Октябрьский	26,2	5
Тамбовский	21,0	6
Михайловский	15,8	7
Ивановский	15,7	8
Благовещенский	15,3	9
Серышевский	15,2	10
Селемджинский	14,0	11
г.Свободный	9,4	12
г.Райчихинск	9,4	13
Завитинский	6,3	14
Мазановский	5,9	15
Архаринский	5,9	16
г.Зея	5,0	17
пгт Прогресс	4,6	18
Белогорский	3,7	19
г.Благовещенск	3,3	20
Бурейский	2,1	21
Ромненский	0,4	22
г.Тында	-1,2	23
г.Шимановск	-2,9	24
г.Белогорск	-3,3	25
Свободненский	-9,9	26
Шимановский	-11,4	27
Зейский	-20,0	28

Таким образом, за 2012 год имущество организаций области значительно увеличилось. Организациями области получена прибыль как до налогообложения, так и чистая прибыль. Сальдированный финансовый результат почти всех основных видов деятельности сложился положительный, а количество прибыльных предприятий значительно превышает количество убыточных.

Методологические пояснения

Балансовая прибыль

(форма 2, строка 300) – конечный финансовый результат, выявленный на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций предприятий (организаций).

Чистая прибыль

рассматривается как прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после отчислений налога на прибыль и платежей в бюджет и внебюджетные фонды за счет прибыли (форма 2, строка 400).

Объем реализации (выручка)

выручка от реализации товаров продукции работ услуг (за минусом НДС акцизов и аналогичных обязательных платежей), (форма 2, строка 110)

Собственный капитал

отражает размеры собственного имущества предприятий как сумму капитала и резервов (форма 1, строка 300)

Общая рентабельность предприятия (отдача имущества)

характеризует эффективность его деятельности и рассчитывается отношением величины балансовой прибыли к активам.

Чистая рентабельность предприятия рентабельность имущества

отражает степень доходности имущества (активов) предприятия. Применяется для определения конкурентоспособности фирмы и сравнения со среднеотраслевыми показателями. Рассчитывается как отношение чистой прибыли к величине активов.

Рентабельность продаж (прибыль от реализации продукции на 1 рубль объема реализации)

Показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции. Рассчитывается как отношение прибыли от реализации продукции к выручке от реализации.

Чистая рентабельность (чистая прибыль на 1 рубль объема реализации)

доля чистой прибыли в объеме реализации.

Рентабельность предприятия по всей хозяйственной деятельности

характеризует эффективность работы предприятия в целом. Определяется как отношение балансовой прибыли к выручке от реализации.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала (количество оборотов)

характеризует скорость обращения собственного капитала. Определяется отношением выручки от реализации к средней величине собственного капитала.

Коэффициент текущей ликвидности (покрытия)

характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств. Показывает, какую часть краткосрочных обязательств можно погасить, если мобилизовать все оборотные средства. Норматив – не менее 2, для предприятий торговли – 1,5. Рассчитывается как отношение текущих активов (фактическая стоимость находящихся в наличии у предприятия оборотных средств без долгосрочной дебиторской задолженности) к текущим обязательствам (краткосрочные кредиты, займы, кредиторская задолженность и прочие краткосрочные пассивы).

Коэффициент концентрации собственного капитала (автономии или финансовой независимости)

определяется отношением суммы собственных средств к активам. Характеризует долю средств, вложенных собственниками в имущество. Чем выше значение этого коэффициента, тем положение предприятия более устойчиво в финансовом отношении, стабильно и независимо от внешних кредиторов. В мировой практике считается, что риск кредиторов минимален при значении коэффициента, превышающем 0.5. Это обуславливается высокой оборачиваемостью активов, стабильным спросом на продукцию, низким уровнем постоянных затрат.

Коэффициент обеспеченности оборотных средств собственными оборотными средствами

доля собственных оборотных средств в фактической стоимости находящихся в наличии у предприятия оборотных средств в виде производственных запасов, незавершенного производства, готовой продукции, денежных средств, дебиторской задолженности и прочих оборотных активов.

**Хозяйственно–финансовая - деятельность
организаций Амурской области (с субъектами малого
предпринимательства) в 2012 году
(по итогам бухгалтерских балансов)**

Аналитическая записка

Ответственные за выпуск:

Е.Я. Решетова
О.Е. Нефедова
Е.В. Абоймова

Тел.: (84162) 33-55-21

Подписано в печать _____

Формат _____

Печать _____

**Благовещенск. ул.Кузнечная. 23
51-87-01**

<http://amurstat.gks.ru>