

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет Экономический
Кафедра Финансов
Направление подготовки 38.03.01- Экономика
Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Зав. кафедрой
_____ Е.А. Самойлова
« _____ » _____ 2016 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Особенности экспортных операций в ООО «Амурагрокомплекс»

Исполнитель
студент группы
271-об4

(подпись, дата)

И.А.Емельянов

Руководитель
доцент

(подпись, дата)

О.А.Цепелев

Нормоконтроль
ассистент

(подпись, дата)

С.Ю. Колупаева

Благовещенск 2016

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет _____

Кафедра _____

УТВЕРЖДАЮ
Зав.кафедрой

подпись _____ И.О.Фамилия _____
« ____ » _____ 201_ г.

ЗАДАНИЕ

К бакалаврской работе (проекту) студента _____

1. Тема бакалаврской работы: _____

(утверждено приказом от _____ № _____)

2. Срок сдачи студентом законченной работы _____

3. Исходные данные к бакалаврской работе: _____

4. Содержание бакалаврской работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): _____

5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) _____

6. Консультанты по бакалаврской работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____

7. Дата выдачи задания _____

Руководитель бакалаврской работы: _____
(фамилия, имя, отчество должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): _____

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа содержит 81 с., 15 таблиц, 11 рисунков, 50 источников.

ЭКСПОРТНЫЕ ОПЕРАЦИИ, ЭКСПОРТ, РЕЭКСПОРТ, ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ЭКСПОРТНАЯ СДЕЛКА

Экспортные операции - это деятельность, связанная с продажей и вывозом за границу товаров для передачи их в собственность иностранному контрагенту. Они предусматривают представление таможенному органу документов, которые удостоверяют основания и условия вывоза товаров за пределы страны, уплату налогов и сборов, установленных на экспорт товаров, соблюдение экспортером требований, предусмотренных законом.

Целью данной выпускной квалификационной работы является изучение особенностей экспортных операций в ООО «Амурагрокомплекс».

Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретических основ экспортных операций;
- ознакомиться с характеристикой внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»;
- проанализировать и составить оценку перспектив внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе являются экспортные операции, предметом – ООО «Амурагрокомплекс».

THE ESSAY

Graduate qualification work has 81 p., 15 tables, 11 pictures, 40 sources.

THE EXPORT OPERATIONS, THE EXPORT, THE REEXPORT, THE FOREIGN TRADE ACTIVITY, THE EXPORT TRANSACTION

The export operations are activity of selling and export goods to foreign countries. They provide for the submission to the customs authority of documents that certify the grounds and conditions for the export of goods outside the country, taxes and charges imposed on the export of goods, compliance exporter of the requirements provided by law.

The purpose of this final qualifying work is to study the features of the export transactions in OOO "Amuragrokompleks".

To achieve this goal it is necessary to solve the following tasks:

- To study the theoretical foundations of export operations;
- Get acquainted with the characteristics of the foreign economic activity of LLC "Amuragrokomlpeks";
- Analyze and make an assessment and prospects of foreign economic activity of LLC "Amuragrokomlpeks".

The object of study in the final qualifying work is export operations, the subject - LLC "Amuragrokompleks".

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические основы экспортных операций	9
1.1 Сущность и особенности экспортных операций	9
1.2 Особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности	13
1.3 Валютное регулирование экспортных операций	17
1.4 Документальное оформление и налогообложение экспортных операций	19
2 Характеристика внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»	25
2.1 Общая характеристика организации ООО «Амурагрокомплекс»	25
2.2 Анализ финансовой деятельности предприятия	29
2.3 Общая характеристика внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»	36
3 Анализ, оценка и перспективы внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»	41
3.1 Анализ реализации основных экспортных товаров	41
3.2 Оценка реализации продукции на экспорт	47
3.3 Перспективы и эффект от экспортных операций	51
Заключение	55
Библиографический список	58
Приложение А Бухгалтерские балансы за 2013-2015 гг.	63
Приложение Б Международный контракт	78

ВВЕДЕНИЕ

На сегодняшний день международная торговля представляет собой некую систему коммерческих операций, связанных с куплей и продажей, которые осуществляются между продавцами и покупателями, а также посредниками. Торгово-экономическое сотрудничество между государствами опосредствуется заключением соответствующих внешнеэкономических сделок.

Внешнеэкономические сделки осуществляются на основе свободного выбора контрагента и по согласованным спискам товаров и услуг, которые необходимо экспортировать. Поэтому осуществление международных операций требует применения определенных правовых форм использования конкретных методов их проведения.

Внешнеэкономические связи - это совокупность направлений, форм, методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, а также валютно-финансовых и кредитных отношений между странами с целью рационального использования преимуществ международного разделения труда, возможностей международных экономических отношений для повышения экономической эффективности хозяйственной, предпринимательской деятельности.

Экспортные операции являются самостоятельным объектом учета, а учетные регистры и первичные документы должны грамотно отражать специфику внешнеторговых операций, а также содержать показатели, которые характеризуют экспортную деятельность. Это в свою очередь позволит установить взаимосвязь показателей планирования и учета и осуществлять контроль за выполнением плановых заданий.

Реформа внешнеторговой деятельности в РФ обеспечила выход на мировой рынок большого числа хозяйствующих субъектов. Это позволило участникам внешнеторгового бизнеса не только определить свои возможности и результаты от реализации внешнеторговых сделок, но и самим получить представление о реальном спросе на собственную продукцию,

степени ее конкурентоспособности с зарубежными аналогами. Материализуясь в экспортных, импортных и других внешнеэкономических операциях развитие внешнеэкономической деятельности может активно содействовать реализации внутренних социально-экономических программ.

Государству принадлежит главная роль в стимулировании и формировании структуры экспорта. Ее роль заключается в поиске, выявлении контрагентов и развитии производства, продукция которого может быть активно востребована на внешних рынках.

Амурская область является крупнейшим сельскохозяйственным регионом в Дальневосточном округе. Площадь сельскохозяйственных угодий на 2015 г. составляет 2371,1 тыс. га, из них пашня – 1186,8 тыс. га. Амурская область была и остается основным производителем сои в стране. Потенциал по ее производству достигает 600 тыс. тонн, то есть около 70 % от общероссийского производства.

Объем производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий Амурской области в 2015 году в действующих ценах, по предварительным данным, составил 44180,0 млн. рублей.

Амурская область была и остается основным производителем сои в стране, 24,4 % от общероссийского показателя производства сои. После амурской области идет Краснодарский край 19,2 %, затем Белгородская область 14,4 % и Приморский край 10,3 %. Также соевые бобы являются наиболее экспортруемым товаром сельскохозяйственной продукции.

Большая география продаж в РФ и налаженные логистические схемы доставки продукции в страны ближнего и дальнего зарубежья позволяют ООО «Амурагрокомплекс» эффективно сотрудничать со всеми категориями клиентов. Перспективным направлением рынка сбыта продукции, произведенной ООО «Амурагрокомплекс», является Азиатско-Тихоокеанский регион. Так, одним из важнейших направлений сбыта для предприятия является экспорт сои в КНР. Только в 2015 и первом полугодии 2015 года объем поставок сои в КНР составил более 85 000 тонн.

В связи с чем данная тема является актуальной.

Целью данной выпускной квалификационной работы является изучение особенностей экспортных операций в ООО «Амурагрокомплекс».

Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить сущность и особенности экспортных операций;
- выявить особенности государственного регулирования внешне-торговой деятельности;
- рассмотреть валютное регулирование экспортных операций;
- изучить документальное оформление и налогообложение экспортных операций;
- изучить общую характеристику ООО «Амурагрокомплекс»;
- провести анализ финансовой деятельности предприятия;
- рассмотреть общую характеристику внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»;
- проанализировать реализацию основных экспортных товаров;
- оценить реализацию продукции на экспорт;
- составить перспективы и эффект от экспортных операций

Объектом исследования в выпускной квалификационной работе являются экспортные операции, предметом – ООО «Амурагрокомплекс».

В качестве источников были использованы учебники и периодическая литература, а также статистические сборники и электронные ресурсы. Так, основной материал для написания данной работы был взят из книг и статей следующих авторов: Е.Ф. Прокушев, В.Н. Жуков, Е.В. Потапова, С.М. Бычкова.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ЭКСПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ

1.1 Сущность и особенности экспортных операций

Внешняя торговля является наиболее развитой формой международных отношений, которая необходима в результате интенсивного роста мирового рынка, неравномерности развития различных отраслей и невозможность реализовать избыток продукции на мировом рынке. Внешнеторговые отношения нуждаются в четком регулировании данной деятельности и составляющих ее операций.

Внешнеторговые отношения обычно происходят в форме товарного потока, который имеет два направления: экспорт (вывоз) и импорт (ввоз), а также их комбинации: реэкспорт и реимпорт.

Эти операции обычно возникают из-за резкого изменения международной обстановки, либо из-за отсутствия прямых дипломатических или экономических связей между странами. В связи с чем, нуждающаяся страна обращается за товаром в другую страну, которая оказывает ей фактически посредническую услугу.

«Экспортная операция – это коммерческая деятельность, связанная с продажей и вывозом за границу товаров для передачи их в собственность контрагенту».¹

При осуществлении данной операции для экспорта неважно, как будет использоваться товар импортером. Импортер может направить товар на переработку, реализовать на рынке в своей стране или перепродать его в другие страны. В любом случае для продавца это будет экспортная операция.

В соответствии с условиями Таможенного кодекса РФ экспорт товаров – это один из важнейших режимов, который означает выпуск товаров за пределы национальной территории без их последующего вывоза.

Для осуществления экспортной операции необходимо одно условие – иметь товар, пользующийся спросом.

¹ Покровская, В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М.:Юрайт, 2014. С. 164.

Нередко, первой внешнеторговой операцией является экспортирование продукции. Что объясняется тем, что эта операция предполагает обычно минимальные обязательства и имеет наименьший риск для ресурсов фирмы, происходящий на начальной стадии вовлечения в международный бизнес. Например, путем загрузки избыточных мощностей, фирмы могут увеличить экспорт продукции, что минимизирует потребность в дополнительных капиталовложениях.

Экспортные операции могут быть:

- прямыми;
- косвенными.

Прямые осуществляются самими владельцами товаров, а косвенные – посредниками. Посредниками могут быть, комиссионеры, брокеры, оптовые покупатели, дилеры, промышленные агенты. Они берут на себя многочисленные функции по реализации товаров.

Разновидность экспортной операции является реэкспортная операция.

Реэкспортная операция – это коммерческая деятельность, предусматривающая вывоз за границу ранее ввезённого товара, не подвергавшегося в реэкспортирующей стране какой-либо переработке. Эта операция допускается лишь с разрешения таможенного органа. Реэкспорт можно рассматривать как «обратное отражение» режима реимпорта товаров, с экономической точки зрения.

Реэкспортные операции могут осуществляться и без ввоза в свою страну. По сути, такие операции не относятся к импортеру или экспортеру данной страны, хотя и учитываются таможенной статистикой. Они осуществляются фирмами для получения прибыли, из-за разницы цен на один и тот же товар на разных рынках.

Основанием для реэкспорта могут быть несколько ситуаций:

Это использование традиционно сложившихся организационных форм торговли на международных биржах и аукционах. Реэкспорт является естественным продолжением торговой операции, которая требует ввоза товара в

страну местонахождения биржи или аукциона с последующим его вывозом покупателем третьей страны.

Реэкспорт может возникнуть в случае прерывания внешнеторговой операции, которое (прерывание) возникает в результате отказа покупателя оплатить товар в момент его прибытия в порт назначения или состояния банкротства покупателя, наступившего на период отправки ему товара.

При реализации крупных проектов строительства за рубежом, которые требуют закупок отдельных видов материалов комплектного оборудования в третьих странах, минуя завоз его в страну экспорта, в данной ситуации реэкспорт выступает в качестве составной части более сложной внешнеторговой операции.

Осуществление внешнеторговых операций и их содержание обеспечиваются условиями таможенных режимов, которые устанавливаются государствами.

«К обеспечивающим внешнеторговым операциям можно отнести транспортные, страховые, финансово-расчетные (предоставление кредита, передачу залога, акцепт переводного векселя), таможенные, подачу заявки на торговую марку или патент. Причем, только в составе транспортных операций имеют место такие ее составляющие, как фрахтование, транзитные, экспедиционные, бондовые (залог, гарантия), шипчандлерские (снабженческие), консигнационные, чартерные. К обеспечивающим операциям также относятся посреднические услуги через договоры и соглашения, например, по проведению рекламной компании, исследованию конъюнктуры рынка, по доставке груза, обеспечению платежных операций через банки и т.п». ²

Эти операции могут выполняться как самими экспортерами и импортерами, так и другими обслуживающими внешнюю торговлю фирмами и организациями на основании комиссионных соглашений и договоров, в зави-

² Покровская, В.В. Внешнеэкономическая деятельность. С. 243.

симости от сложности основной внешнеторговой операции. Практика свидетельствует, что на одну основную операцию приходится более десяти вспомогательных.

Значительная часть экспортных операций осуществляется на территории свободных зон. Товары, ввозимые на территорию этих зон, не облагаются таможенными пошлинами и освобождаются на время пребывания там и при ввозе для реэкспорта от всяких пошлин, сборов и налогов с импорта, обращения, потребления или производства.

На территории свободных зон совершаются операции:

- по очистке и сушке сырьевых товаров;
- по оклейке этикетками;
- по расфасовке и разливу напитков в розничную тару;
- по подбору товаров по ассортименту;
- по сортировке и перегрузке товаров;
- по отбору товарных образцов и ознакомлению с ними покупателей.

Фирмы импортеры и экспортеры товаров заинтересованы в использовании режима свободных зон, так как это может дать некоторую экономию на накладных расходах. Так, например, импортер до совершения сделки может ознакомиться с товаром, провести некоторые испытания, а также переупаковать товар для розничной продажи. А экспортер может изменить или поменять маркировки товара, а также отремонтировать повреждённые изделия. Свободные зоны используются в целях отсрочки уплаты таможенных пошлин на иностранные товары до тех пор, пока они не поступят на рынок страны. Обычно иностранные фирмы при ввозе продукции, на которую установлены квоты, пользуются зонами для хранения товаров, ввезенных с превышением установленных квот до начала действия квоты следующего периода.

Таким образом, внешнеторговая операция охватывает разнообразные сферы взаимоотношений экономического, финансового и правового характера

между партнерами, которые осуществляются на основе заключаемых внешне-торговых сделок.

Итак, экспорт товаров – это коммерческая деятельность, связанная с продажей и вывозом за границу пользующихся спросом на внешнем рынке товаров, предусматривающая поступление валюты и развитие конкурентоспособных производств в экспортирующей стране. Реэкспорт, как разновидность экспортных операций, бывает естественным или вынужденным компонентом внешнеторговой деятельности.

1.2 Особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности в Российской Федерации осуществляется в целях обеспечения благоприятных условий для этого вида деятельности, а также для защиты экономических и политических интересов.

«Основным нормативным документом, определяющим основы государственного регулирования внешнеторговой деятельности - и, в частности, экспортных операций - является Федеральный закон от 8 декабря 2003 года N 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" (далее - Закон N 164-ФЗ). Согласно статье 3 Закона N 164-ФЗ государственное регулирование внешнеторговой деятельности основывается на Конституции РФ и осуществляется в соответствии с Законом N 164-ФЗ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, а также общепризнанными принципами и нормами международного права, и международными договорами РФ».³

Внешнеторговая деятельность - это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью. «Товар, согласно Закону N 164-ФЗ, - это пред-

³ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»: Федеральный закон от 21 ноября 2003 года №164-ФЗ(с изм. от 28.07.2012 № 137-ФЗ) // ГД СЗ РФ от 21.11.2003.

мет внешнеторговой деятельности - движимое имущество, отнесенные к недвижимому имуществу воздушные, морские суда, суда внутреннего плавания и смешанного (река - море) плавания и космические объекты, а также электрическая энергия и другие виды энергии. А под экспортом товара понимается вывоз товара с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе».⁴

Регулирование внешней торговли осуществляется посредством установления ввозных и вывозных таможенных пошлин, для защиты внутреннего рынка России и стимулирования изменений в экономике.

Согласно статье 21 Закона N 164-ФЗ экспорт товаров осуществляется без количественных ограничений. Однако, в части 2 данной статьи указаны исключительные случаи, которые устанавливаются Правительством РФ. Так, Правительство РФ может установить временные ограничения или запреты экспорта товаров для предотвращения или уменьшения критического недостатка на внутреннем рынке товаров, которые являются важными для рынка РФ.

В этом случае, согласно подпункту 1 пункта 1 статьи 24 Закона N 164-ФЗ «для осуществления экспортных операций необходимо получить лицензию Министерства промышленности и торговли РФ. Об этом также гласит Положение о лицензировании в сфере внешней торговли товарами, утвержденное постановлением Правительства РФ от 9 июня 2005 г. N 364».⁵

«Для учета реализации продукции на экспорт, первостепенное значение имеют следующие показатели:

- 1 выручка от реализации продукции;
- 2 фактическая себестоимость реализованной продукции.

⁴ Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. М.: Инфра, 2010. С. 54.

⁵ «Об утверждении положений о лицензировании в сфере внешней торговли товарами и о формировании и ведении федерального банка выданных лицензий»: Постановление Правительства РФ от 9 июня 2005 г. № 364(в ред. от 08.12.2010 № 1002)

Формирование этих показателей при заключении экспортных контрактов имеет свои особенности».⁶

После переход права собственности на продукцию от продавца (экспортера) к иностранному покупателю (импортеру) начисляется выручка от продажи экспортной продукции. Экспортная выручка подлежит перерасчету в рублевой эквивалент по курсу Центрального Банка РФ (далее ЦБ РФ) для отражения в учете.

Любой удобный момент перехода права собственности покупатель и продавец могут предусмотреть, но при этом следует учитывать то, что в международной торговле принято указывать переход права собственности с переходом риска случайной гибели продукции от экспортера к импортеру.

«Международные правила толкования торговых термином Инкотермс»⁷ предназначены для определения момента перехода рисков.

Риск случайно гибели продукции – это риск возможного нанесения убытков в связи с гибелью или порчей продукции по причинам, не зависящим от экспортера и импортера (в результате непредвиденного случая, обстоятельств непреодолимой силы и т.п.).

Право собственности переходит от экспортера к покупателю одновременно с риском случайной гибели или утраты продукции в том случае, если в контракте не были оговорены момент перехода права собственности, но указаны базисные условия поставки согласно Инкотермс.

Производственная себестоимость и коммерческие расходы, связанные с реализацией продукции являются фактической себестоимостью экспортной продукции.

Коммерческие расходы – это затраты на тару, упаковку на складах готовой продукции; расходы по погрузке, разгрузке, хранению, перевалке товаров,

⁶ Жуков В.Н. Учет продажи продукции и товаров по внешнеторговому договору. // Бухгалтерский учет. 2008. №16. С. 10.

⁷ Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс»: Публикация Международной торговой палаты 1990 г., № 460 (с изм. от: 1.01.2011 МТП №715)

их транспортировку, таможенному оформлению, страхованию и так далее. Состав коммерческих расходов зависит от условий поставки Инкотермс, которыми устанавливаются обязанности участников сделки по оплате тех или иных расходов на доставку продукции.

В базисных условиях поставки Инкотермс заложен принцип, при котором связанные с продукцией расходы оплачиваются той стороной, которая несет риск ее случайно гибели или утраты (исключение базисные условия поставки группы «С»). Непредвиденные расходы, возникшие в пути, берет на себя тот, на ком лежит риск случайной гибели продукции. Это правило распространяется на все условия поставки, включая группу «С».

«Несоблюдение оговоренных в контракте базисных условий может привести к искажению величины коммерческих расходов, а, следовательно, и фактической себестоимости реализуемой экспортной продукции».⁸

Базисные условия поставки Инкотермс устанавливает не переход права собственности, а момент перехода риска случайно гибели товара.

Рассмотрим ситуацию, когда право собственности на экспортную продукцию уже перешло к покупателю, а расходы и риск случайно гибели продолжает нести продавец.

«На день перехода права собственности продавец экспортной продукции формирует в бухгалтерском учете выручку по кредиту счета 90 «Продажи». Одновременно он списывает в дебет счета 90 производственную себестоимость реализованной продукции и коммерческие расходы, относящиеся к ней, а затем определяет финансовый результат по сделке. Но после перехода права собственности экспортер вынужден оплатить согласно условию поставки Инкотермс стоимость перевозки и непредвиденные расходы (например, по хранению продукции в пути)».⁹

⁸ Голубкова, Е.Н. Внедрение концепции CRM на предприятии // Маркетинг в России и за рубежом. № 3. 2008. С.42.

⁹ Потапова, Е.В. Экспорт. Импорт. Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект. М.:РоссБух, 2010. С. 46.

Ситуация еще больше усложнится, если в тот момент, когда собственником является покупатель, а риск случайной гибели несет продавец, продукция погибнет. Нормы международного права показывают, что в данном случае убытки несет экспортер (продавец). Риск случайно гибели переходит с продавца, когда он выполнил обязанности по поставке продукции.

В данной ситуации экспортер (продавец) не выполнил свои обязанности по поставке товара, поэтому, продавец несет ответственность за погибшую продукцию перед импортером (покупателем), несмотря на то, что право собственности на товар принадлежит ему (импортеру). У экспортера в учете отражается недостача продукции.

1.3 Валютное регулирование экспортных операций

Центральный Банк РФ и Правительство РФ являются органами валютного регулирования в РФ.

Центральный Банк РФ устанавливает и определяет единые формы отчетности и учета по валютным операциям. Также в его обязанности входит установление сроков и порядка их представления. Наконец, в его компетенцию входит подготовка и публикация статистической информации по валютным операциям.

В ФЗ РФ «О валютном регулировании и валютном контроле» определены принципы осуществления валютных операций в стране, полномочия и функции органов валютного регулирования и валютного контроля, а так же права, обязанности и ответственность юридических и физических лиц в сфере валютных операций.¹⁰

Основные принципы валютного регулирования и контроля в РФ:

- 1 приоритет экономических мер в реализации государственной политики в области валютного регулирования;
- 2 единство внешней и внутренней валютной политики;
- 3 единство системы валютного регулирования и контроля;

¹⁰ «О валютном регулировании и валютном контроле»: Федеральный закон РФ от 10.12.2003 № 173-ФЗ (с изм. от 07.05.2013 № 102-ФЗ)

4 исключение неоправданного вмешательства государства в валютные операции резидентов и нерезидентов;

5 обеспечение государством защиты прав и экономических интересов резидентов и нерезидентов при осуществлении валютных операций.

Принцип неоправданного вмешательства государства и его органов в валютные операции резидентов и нерезидентов состоит в том, что валютные операции между резидентами и нерезидентами осуществляются без ограничений, исключения составляют тех мер, к которым применяются меры регулирования, которые действуют только до 01.01.2007 года.

Принцип обеспечения государством защиты прав и экономических интересов гарантируется пунктом 6 статьи 4 Закона N 173-ФЗ, согласно которому «все неустранимые сомнения, противоречия и неясности актов валютного законодательства РФ, органов валютного регулирования и актов органов валютного контроля толкуются в пользу резидентов и нерезидентов».

Согласно данному закону, к валютным ценностям относятся: иностранная валюта; ценные бумаги в иностранной валюте; драгоценные металлы и природные драгоценные камни. Валютные ценности могут быть объектом как предпринимательских, так и гражданских отношений. «Право собственности на них защищается на общих основаниях в РФ, с ними совершаются сделки гражданского оборота в установленном порядке». Валютные ценности играют большую роль в создании эффективной национальной экономики и в определении экономической политики государства, а особенно во внешнеэкономической сфере. Поэтому государство заинтересовано в том, чтобы установить особый правовой режим их использования.¹¹

Через выработку и реализацию валютной политики государство осуществляет валютно-финансовое регулирование внешнеэкономических связей. Валютная политика – это комплекс мер экономического, правового и органи-

¹¹ Барматина, Л.В. Контроль и ревизия: Учебно-методический комплекс. Новосибирск: НГУЭУ, 2009. С. 98.

зационного характера, проводимых государственными органами, центральными финансовыми учреждениями и национальными (государственными) банками, а также международными валютно-финансовыми организациями в области валютно-кредитных отношений. Она является составной частью внешнеэкономической политики государства, а также важным средством, содействующим включению экономики страны в мировое хозяйство.

Экспортные операции можно отнести к операциям в иностранной валюте. Стоимость активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, на счетах бухгалтерского учета отражается в рублях по сумме, полученной путем пересчета иностранной валюты по курсу ЦБ РФ, действующему на дату совершения операции. В результате пересчета образуются курсовые разницы. Все курсовые разницы, кроме тех, которые возникают при формировании уставного капитала, относятся в состав прочих доходов и расходов (счет 91). Для достоверного отражения экспортных операций ведется обособленный их учет. Для этого рекомендуется открывать субсчета к соответствующим счетам Плана счетов, то есть формировать свой рабочий План счетов по операциям с иностранной валютой и внешнеэкономической деятельностью.

В соответствии с нормами валютного законодательства достаточным условием для проведения расчетов в иностранной валюте является то, что участниками сделки являются - российское юридическое лицо, созданное в соответствии с законодательством РФ и имеющее место нахождения на ее территории (продавец), и иностранное юридическое лицо, которое учреждено в иностранном государстве и находится за пределами РФ (покупатель).

1.4 Документальное оформление и налогообложение экспортных операций

«Документы, применяемые во внешнеэкономической деятельности можно разделить на следующие группы:

- 1 техническая документация – техпаспорта машин и оборудования, формуляры и описание изделий, чертежи, инструкции по установке, монтажу, наладке, управлению и ремонту;

2 товарно-сопроводительная документация – сертификат о качестве товара, отгрузочная спецификация, упаковочный лист, комплектовочная ведомость;

3 транспортная, экспедиционная и страховая документация железнодорожная накладная и ее копии (дубликат железнодорожной накладной международного грузового сообщения и копия железнодорожной накладной внутреннего грузового сообщения), багажная квитанция, коносамент, накладные автотранспортного, речного и воздушного сообщения, страховой полис или сертификат;

4 складская документация – приемный акт порта РФ на экспортный товар, доковая расписка иностранного порта о принятии груза на хранение, варрант – документ иностранного коммерческого склада, состоящий из двух частей (расписка иностранного склада о принятии товара на хранение и залоговое свидетельство, которое может быть использовано для получения займа под залог товара);

5 расчетная документация – счет-фактура, расчетная спецификация, переводной вексель;

6 банковская документация – заявление на перевод валюты, инкассовое поручение, поручение об открытии аккредитива, чек, поручение;

7 таможенная документация – грузовая таможенная декларация (ГТД), сертификат происхождения товара, справки об уплате пошлин, акцизов и сборов;

8 претензионно-арбитражная документация – претензионное письмо, исковое заявление в суд или арбитраж, постановление суда или арбитража об удовлетворении или отклонении иска;

9 документы по недостаткам или порче товара – коммерческий акт на недостаток, аварийный сертификат».¹²

¹² Бородина, В.А. Документирование в бухгалтерском учете: уч.пособие., М.: Инфра, 2008. С.13.

Экспортные сделки оформляются внешнеторговым контрактом, заключаемым продавцом и покупателем в письменной форме на основе общепризнанных принципов и норм международного права, а также с учетом национального законодательства участников сделки в области торговли, таможенного и валютного регулирования. Контракт, заключенный с иностранным торговым партнером, служит юридическим основанием, определяющим права и обязанности, участвующих в сделке сторон, и является подтверждением законности осуществления торговой сделки. Основное содержание внешнеторгового контракта заключается в определении предмета сделки, требований, предъявляемых к поставке, и валютно-финансовых условий его выполнения. Предмет сделки состоит в четком определении наименования, количества и характеристики товаров или услуг, предоставляемых продавцом покупателю. При необходимости указывается тип, вид, сорт изделий, их состав, предназначение и т.п. Одним из важнейших пунктов контракта являются условия поставки, включающие целый ряд требований при переходе товара от продавца к покупателю. Внешнеторговый контракт обязательно предусматривает вид транспорта, которым должен быть доставлен товар к месту его назначения, - воздушным, железнодорожным, автомобильным и др. Неотъемлемой частью контракта является и определение его стоимости или цены в виде денежной суммы, которую покупатель обязуется перечислить поставщику товара (работ, услуг). Контрактная стоимость устанавливается в свободно-конвертируемой валюте и по взаимному согласию сторон фиксируется в договоре. В контракте обязательно оговариваются условия оплаты товара, включающие порядок и форму расчетов, сроки и валюту платежа. Кроме того, «контрактом предусматриваются взаимоотношения сторон в случае непредвиденных форс-мажорных обстоятельств или желания одной из сторон расторгнуть договор, а также предусматриваются штрафные санкции за несоблюдение условий контракта».¹³

¹³ Шишкеедова, Н.Н. Экспорт и импорт: Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект. М.: Гросс-Медиа, 2011.С. 65.

«Подписанный и оформленный в полном соответствии с действующими международными правилами контракт является основным и наиболее важным юридическим документом в бухгалтерском учете экспортных операций. Процесс выполнения контракта сопровождается оформлением соответствующих товаросопроводительных, расчетных и страховых документов по установленным международным формам».¹⁴

После заключения контракта на поставку экспортного товара, экспортер оформляет паспорт сделки (ПС) в двух экземплярах. В паспорт сделки заносится информация, которая необходима банку для осуществления контроля за поступлением экспортной выручки. Экземпляры паспорта сделки с оригиналом или копией контракта направляют в уполномоченный банк, где открыт валютный счет. После проверки правильности оформления документов, банком подписываются оба экземпляра паспорта сделки, после чего контракт и один экземпляр паспорта сделки возвращаются экспортеру, а банк открывает досье и вкладывает туда копии.

Экспортер подготавливает ГТД на экспортируемую продукцию, делает копию, от банка получает ксерокопию ПС и до предъявления товара к таможенному оформлению направляет их в таможеню. Таможня при поступлении товара сверяет данные ПС и ГТД, после чего работник таможни подписывает обе копии и ставит на них личную номерную печать. Копия паспорта сделки и грузовой таможенной декларации остается в делах таможни, а копия ГТД возвращается экспортеру. После чего, экспортер обязан в 10-дневный срок со дня выпуска товара из таможни передать в свой банк заверенную таможней копией ГТД.

«В Государственном таможенном органе составляют учетные карточки на основании ГТД, в которых содержится информация об отгрузках товара на экспорт. Учетные карточки на товары группируются в реестры по принципу

¹⁴ Ливенцев, Н.Н. Международные экономические отношения. М.: Проспект, 2008. С.14.

календарной последовательности ожидаемого поступления валютной выручки от экспорта на транзитные валютные счета экспортеров. Реестр, включающий информацию об отгрузках товаров на экспорт, ожидаемых сроках и суммах поступления выручки, выписывается таможенными органами на основании ГТД. Реестры в двух экземплярах направляются в соответствующие банки. Банк снимает ксерокопии с реестров и учетных карточек и в течение 3-х дней направляет экспортерам. Первый оригинал реестра разделяется банком на учетные карточки по конкретным ПС, и эти учетные карточки разделяются по соответствующим досье. Досье – это подборка документов, формируемая уполномоченными банками по каждому ПС. Копии всех первичных банковских документов по поступившей на транзитный счет экспортера валютной выручке за товар распределяется банком по соответствующим досье. Вторым экземпляром реестра заполняется банком и возвращается в Государственный таможенный комитет. Кроме того, ведется журнал (учетный регистр), составляемый банком для учета входящих и исходящих документов валютного контроля. Информация об экспорте вносится в ПС по мере оформления ГТД. В случае внесения изменений и дополнений в контракт, оформленный ПС, экспортер обязан известить об этом уполномоченный банк, предъявив ему в течение 10 дней, но не позже представления товаров к таможенному оформлению, оригиналы или заверенные копии изменений, а также дополнительные листы к ПС».¹⁵

Коносамент или железнодорожная накладная, страховой полис и коммерческий счет (инвойс) являются главными среди любого комплекта товаросопроводительных документов.

«Отгрузка товаров осуществляется и оформляется транспортно-экспедиторскими и страховыми документами. Сюда относятся транспортные накладные, которые подтверждают передачу груза от грузоотправителя грузоперевозчику и содержат необходимую – информацию о грузе, пункте его

¹⁵ Бородина, В.А. Документирование в бухгалтерском учете: уч.пособие. С. 78.

назначения, стоимости перевозки и ее оплате».¹⁶

Коносамент – документ, владелец которого может указанный в нем груз продать, заложить и так далее. Коносаменту принадлежит особое место в транспортных документах. Он оформляется при морских перевозках. Коносамент передается распорядителю груза; он подтверждает принятие груза и обязывает перевозчика передать груз в порту назначения грузополучателю. Этот документ может быть составлен в нескольких экземплярах, при этом три или четыре являются подлинными, поэтому при выдаче груза по одному из них остальные экземпляры теряют свою силу.

Обычно на период перевозки страхование внешнеторговых грузов обуславливается контрактом. На каждую партию товара страховая компания выдает страховой полис для подтверждения страховки. При этом сторона, которая заключает договор страхования фактически, не всегда является стороной, несущей расходы по страхованию.

Товарные документы включают счет (инвойс, фактура), спецификации, упаковочный лист и извещение об отгрузке. Они выписываются продавцом или изготовителем товара. Основным среди этих документов является инвойс, выписываемый на имя покупателя при отгрузке товара, фактически оформляющий поставку и свидетельствующий о количестве и цене товара¹⁷.

«Спецификация – это документ, содержащий перечень видов, типов товара, их количество, размеры, объем. Она выписывается при подписании контракта или при отгрузке и должна соответствовать не только особенностям товара, но и требованиям таможенных правил страны-покупателя, так как правильность обозначения товаров определяет размер таможенного обложения»¹⁸

Все документы, связанные с экспортными операциями, должны быть оформлены юридически и технически безукоризненно, составлены в отпечатанном виде на стандартных бланках без подчисток, помарок и исправлений.

¹⁶ Потапова, Е.В. Экспорт. Импорт. Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект. С. 50.

¹⁷ Бычкова, С.М., Бадмаева Д.Г. Бухгалтерский финансовый учет. М.: Эксмо, 2008. С.42.

¹⁸ Ржаницына, В.С. Учет и налогообложение экспортно-импортных операций. // Бухгалтерский учет. 2008. №18. С. 13.

2 ХАРАКТЕРИСТКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «АМУРАГРОКОМПЛЕКС»

2.1 Общая характеристика организации ООО «Амурагрокомплекс»

ООО «Амурагрокомплекс» было создано 16 июля 2008 года. Основным направлением деятельности Общества является выращивание зерновых, зернобобовых и кормовых культур.

На сегодняшний день компания имеет семь структурных подразделений в семи районах Амурской области: Белогорском, Константиновском, Михайловском, Ивановском, Бурейском, Архаринском и Тамбовском.

Посевная площадь сельскохозяйственных земель ООО «Амурагрокомплекс» в 2015 году составила 95 287 га. Из них площадь земель, занятых под посевы сои, составляет 67 764 га, кукурузы 10 938 га, пшеницы 13 950 га, ячменя 2 635 га. Валовой сбор сои ООО «Амурагрокомплекс» в 2014 году составил 107 917 тонн, что составляет 10,1 % от производства сои Амурской области и 4,3 % от производства сои в Российской Федерации. Текущий совокупный банк земли в управлении – более 145 000 га.

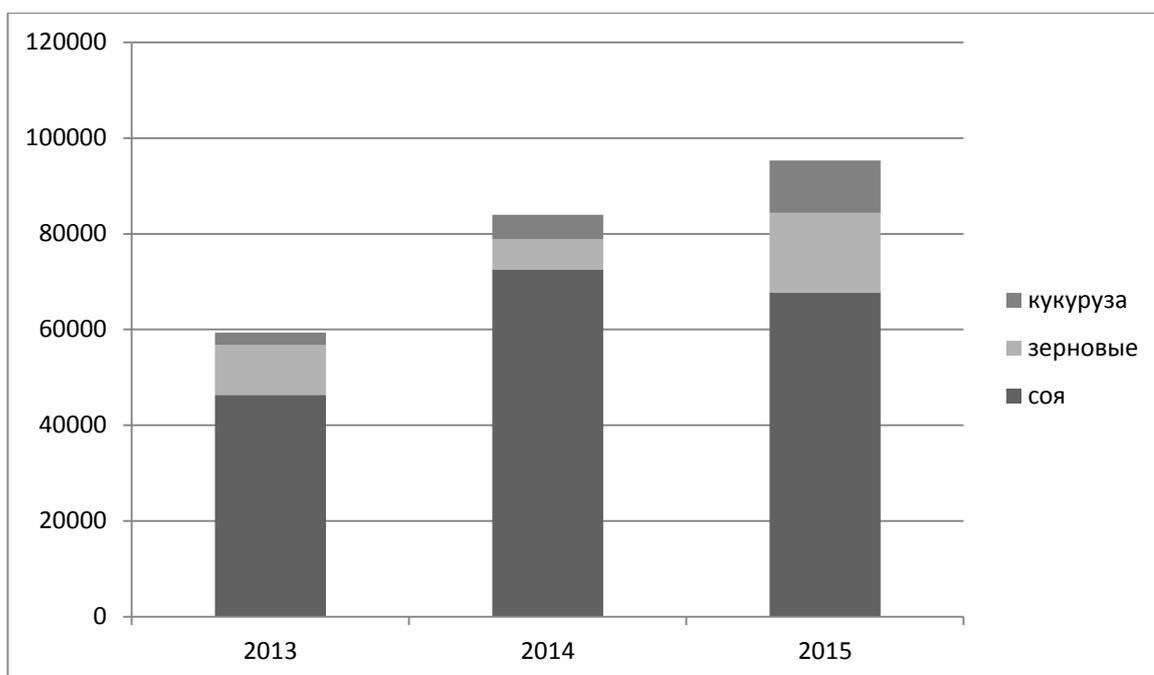


Рисунок 1 – Динамика посевных площадей за период 2013-2015 гг., га

Среднесписочная численность основного персонала ООО «Амурагрокомплекс» по состоянию на 2016 составляет 585 человек.

ООО «Амурагрокомплекс» использует крупнейший и современнейший машинно-тракторный парк. По состоянию на 2016 год количество единиц техники составляет: комбайны зерноуборочные – 162 единиц, тракторы различных модификаций – 216 единиц, грузовые автомобили – 128 единиц, помимо этого в наличии также различная вспомогательная техника и оборудование.

Основным направлением деятельности предприятия является производство сои. Удельный вес производства сои ООО «Амурагрокомплекс» в 2015 году составляет более 76 % от всего объема произведенной продукции. Наряду с соей больше внимание уделяется производству кукурузы. В 2015 году доля кукурузы из общего объема продукции составила около 12 %. Высокие урожаи зерна кукурузы в природно-климатических условиях Амурской области обеспечиваются использованием высококачественных семян раннеспелых гибридов. Учитывая плановую среднюю урожайность в 50 центнеров с гектара, валовой сбор кукурузы в 2015 году составил более 50 000 тонн.

Также предприятие занимается производством зерновых и кормовых культур, таких как пшеница, ячмень и овес. Все выращиваемые культуры соответствуют требованиям российских стандартов (ГОСТ) и являются экологически безопасными продуктами (не генно-модифицированными).

В ООО «Амурагрокомплекс» возделываются высокопродуктивные сорта сои и кукурузы, которые по органолептическим, технологическим и биохимическим показателям рекомендованы для использования на пищевые цели.

Таблица 1 – Показатели качества кукурузы

Наименование показателя	Единицы измерения	Результат измерений
Органолептические показатели: Цвет Запах		Свойственные здоровому зерну кукурузы
Продолжение таблицы 1		
Влажность, не более	%	15,0
Сорная примесь, не более, в том числе:	%	4,0
Зараженность вредителями	Экз./кг	Отсутствует
Зерновая примесь, не более, в том числе	%	10,0
Содержание сырого протеина	%	9,0
Содержание сырой золы	%	1,5
Содержание золы, не растворимой в HCl	%	0,04
Содержание сырого жира	%	4,8
Содержание сырой клетчатки	%	2,5
Натура, не менее	г/л	680
Токсичность		Отсутствует
Генетическая модификация (ГМО)		Отсутствует

Таблица 2 – Показатели качества сои

Наименование показателя	Единицы измерения	Результат измерений
Органолептические показатели: Цвет Запах		Желтые соевые бобы свойственный, без постороннего

Влажность, не более	%	12,0
Сорная примесь, не более	%	2,0
Зараженность вредителями	Экз./кг	Отсутствует
Масличная примесь, всего, в том числе:	%	10,0
-битые семена	%	5,0
-поврежденные семена	%	0,20
Содержание сырого протеина, не менее	%	35
Содержание сырого жира, не менее	%	18,5
Содержание сырой клетчатки, не более	%	6,5
Содержание сырой золы, не более	%	3,50
Содержание золы, не растворимой в HCl, не более	%	0,8
Кислотное число жира, не более	м/КОН	1,50
Генетическая модификация (ГМО)		Отсутствует

Для возделывания предприятие использует сорта сои местной селекции – «Даурия», «Соната», созданные на базе Всероссийского НИИ сои, отличающиеся высоким содержанием белков и протеинов, а главное, не являющиеся генетически модифицированными. Зерно сои широко применяется и в сельском хозяйстве для приготовления концентрированных кормов. Комбикорма с применением сои могут быть использованы для кормления всех видов животных, птиц и рыб. Исходя из почвенно-климатических условий области, а также экономической целесообразности, одним из приоритетных направлений развития АПК Амурской области является производство высокобелковой и масличной культуры сои, которая является востребованной как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Компания ООО «Амурагрокомплекс» является инициатором инвестиционного проекта «Производственно-логистический комплекс хранения растительного сырья с оборудованием для подработки, сушки, перевалки зерна и заводом по производству семян»

В рамках данного проекта запланировано строительство семи комплексов по хранению, подработке и сушке зерна мощностью 166 тыс. тонн, семенного завода производительностью 10 тысяч тонн семян в год. Количество создаваемых рабочих мест – 52 человек. Текущий статус проекта: в октябре 2015 года были введены в эксплуатацию объекты общей мощностью 106 тысяч тонн, в том числе:

- зерносушильный комплекс в с. Возжаевка (Белогорский район) мощностью хранения 40 тыс. тонн;
- зерносушильный комплекс в с. Дим (Михайловский район) мощностью хранения 26 тыс. тонн;
- комплекс хранения зерна мощностью 30 тысяч тонн в с. Анновка (Ивановский район). Завершение 1 очереди (10 тыс. тонн);
- комплекс хранения зерна мощностью 40 тысяч тонн в с. Безозерное (Бурейский район). Завершение 1 очереди (20 тыс. тонн);
- семенной завод мощностью 10 тысяч тонн в с. Верхняя Полтавка (Константиновский район).

Доведенное до кондиции зерно будет напрямую загружаться в железнодорожные вагоны и отправляться в любую точку страны, а также порты Дальнего Востока.

Большая география продаж в РФ и налаженные логистические схемы доставки продукции в страны ближнего и дальнего зарубежья позволяют ООО «Амурагрокомплекс» эффективно сотрудничать со всеми категориями клиентов. Перспективным направлением рынка сбыта продукции, произведенной ООО «Амурагрокомплекс», является Аизатско-Тихоокеанский регион. Так, одним из важнейших направлений сбыта для предприятия является экспорт сои в КНР. Только в 2015 и первом полугодии 2015 года объем поставок сои в КНР составил более 85 000 тонн.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что ООО «Амурагрокомплекс» занимает устойчивые лидерские позиции на рынке сельхозпроизводителей Амурской области.

2.2 Анализ финансовой деятельности предприятия

На данном этапе анализа финансовой деятельности предприятия необходимо провести анализ бухгалтерского баланса.

В активе баланса содержатся сведения о размещении капитала, то есть о вложениях в имущество и материальные ценности, а так же сведения о расходах организации на производство и реализацию продукции и об остатках свободной денежной наличности.

Статьи актива баланса группируются на основе быстроты превращения в денежную наличность (степень ликвидности). На основе этого признака все активы баланса подразделяются на долгосрочные (первый раздел актива баланса) и текущие (оборотные) активы (второй раздел актива баланса).

Как правило, в активе баланса отражаются сведения о средствах организации, а в пассиве их источники образования.

Собственный капитал – это требования, обусловленные необходимостью самофинансирования организации. Собственный капитал – это основа независимости организации. Однако, финансирование за счет собственных средств не всегда выгодно для организации, особенно тогда, когда производство носит сезонный характер. В таком случае, в отдельные периоды большие средства будут накапливаться на счетах в банке, а в другие периоды их будет недоставать. Кроме того, если цены на финансовые ресурсы невысокие, а организация может обеспечить более высокий уровень отдачи на вложенный капитал, чем платит за кредитные ресурсы, то, привлекая заемные средства, оно может повысить рентабельность собственного капитала.

Следовательно, финансовое положение организации во многом зависит от оптимального соотношения собственного и заемного капитала.

В таблице 3 представлена динамика и структура бухгалтерского баланса ООО «Амурагрокомплекс».

Таблица 3 – Динамика и структура бухгалтерского баланса ООО «Амурагрокомплекс» за 2013-2015 гг.¹⁹

Статьи баланса	2013	2014	2015	Общие изменения		
	тыс. руб	тыс. руб	тыс.руб	тыс. руб	в удельных весах	Темп роста, %
1	2	3	4	5	6	7
АКТИВ						
I. Внеоборотные активы	1 813 891	1 992 161	2 460 900	647 009	-	233,36
Нематериальные активы	43	-	78	35	0,00	-
Основные средства	1 714 033	1 901 384	2 286 147	572 114	- 1,60	231,17
Отложенные налоговые активы	463	398	398	- 65	- 0,01	185,96
Прочие внеоборотные активы	99 352	90 379	70 381	- 28 971	- 2,62	168,84
II. Оборотные активы	1 691 341	2 290 712	3 136 782	1 445 441	-	272,37
Запасы	1 140 877	1 697 421	2 268 987	1 128 110	4,88	282,45
НДС по приобретенным ценностям	70 564	63 980	66 674	- 3 890	- 2,05	194,88
Дебиторская задолженность	357 039	426 385	618 476	261 437	- 1,39	264,47

Продолжение таблицы 3

Финансовые вложения	30 113	47 729	1 646	- 28 467	- 1,73	161,95
Денежные средства	87 596	47 453	175 369	87 773	0,41	423,74
Прочие оборотные активы	5 152	7 744	5 630	478	- 0,13	223,01
БАЛАНС	3 505 232	4 282 873	5 597 682	2 092 450	-	252,88
ПАССИВ						
III. Капитал и резервы	1 165 783	1 298 843	2 343 819	1 178 036	-	291,87
Уставный капитал	9 880	9 880	44 890	35 010	1,07	554,35
Добавочный капитал	-	-	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль	1 155 903	1 288 963	2 298 929	1 143 026	- 1,07	289,87
IV. Долгосрочные обязательства	2 114 691	2 199 942	2 186 972	72 281	-	203,44
Заемные средства	1 247 995	1 378 167	1 405 822	157 827	5,27	212,44
Прочие средства	866 696	821 775	781 150	-85 546	- 5,27	189,87
V. Краткосрочные обязательства	224 758	784 088	1 066 891	842 133	-	484,93
Займы и кредиты	858	627 676	774 135	773 277	72,18	73 279,04
Кредиторская задолженность	223 900	156 412	292 756	68 856	- 72,18	257,03

¹⁹ Приложение А «Бухгалтерские балансы ООО «Амурагрокомплекс» за период 2013-2015 гг.»

БАЛАНС	3 505 232	4 282 973	5 597 682	2 092 450	-	252,88
--------	-----------	-----------	-----------	-----------	---	--------

Как видно из таблицы 3, за период 2013-2015 гг. произошло увеличение баланса на 2 092 450 тыс. руб или 252,88 %.

За данный период внеоборотные активы увеличивались с каждым годом, и общий рост за 3 года составил 647 009 тыс. руб или 233,36 %. Данное увеличение произошло в результате увеличения объема основных средств на 572 114 тыс. руб или 231,17 %, а также в результате сокращения отложенных налоговых активов на 65 тыс. руб и прочих внеоборотных активах – 28 971 тыс. руб.

В 2013 году, наибольшую долю в активах платежного баланса ООО «Амурагрокомплекс» составляли внеоборотные активы (51,75 %), но в 2015 году их доля сократилась до 43,96 %, что говорит о том, что удельный вес имели оборотные активы. Во внеоборотных активах, в 2013 году, наибольшую долю имели основные средства (94,49 %), что говорит о том, что предприятие полностью обеспечено необходимыми средствами для производства и реализации товаров и услуг, к 2015 году, их доля снизилась до 92,9 %.

В структуре оборотных активов преобладают запасы. На начало исследуемого периода их доля составляла 67,45 % от общего объема оборотных активов. Удельный вес запасов в 2013 году составлял 67,45 %, а в 2015 – увеличился на 4,88 % и составил 72,33 %. Это говорит о том, что в готовую продукцию отвлечена большая сумма средств. Необходимо совершенствовать коммерческую деятельность и финансовое управление.

В 2013 году в структуре пассива платежного баланса ООО «Амурагрокомплекс» наибольшую долю составляли долгосрочные обязательства (60,33 %), но к 2015 году наибольшую долю в пассиве баланса имели капитал и резервы (41,87 %), а долгосрочные обязательства имели 39,07 % от общей доли пассива. Сокращение долгосрочных обязательств могло бы привести к ухудшению финансовой устойчивости предприятия, но данное сокращение вы-

звано увеличением доли капиталов и резервов, что говорит о том, что предприятие финансово независимо. Наибольшую долю в статье «Капитал и резервы» занимает нераспределенная прибыль. В 2013 году на ее долю приходилось 99,15 % от общего объема капиталов и резервов. К 2015 году она сократилась на 1,09 % и составила 98,08 %. Данное сокращение является незначительным. Большая доля нераспределенной прибыли говорит о том, что ООО «Амурагрокомплекс» имеет высокую деловую активность и оно имеет средства для расширения деятельности.

Кредиторская задолженность за анализируемый период сократилась на 68 856 тыс.руб или на 72,18 %, что свидетельствует о снижении задолженности перед поставщиками и персоналом организации.

Основой стабильности положения организации служит его ликвидность и финансовая устойчивость.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени убывающей ликвидности (таблица 4), с краткосрочными обязательствами по пассиву, которые группируются по степени срочности их погашения.

«Первая группа (A_1) включает в себя абсолютно ликвидные активы, такие, как денежная наличность и краткосрочные финансовые вложения.

Вторая группа (A_2) — это быстро реализуемые активы: готовая продукция, товары, отгруженные и дебиторская задолженность. Ликвидность этой группы оборотных активов зависит от своевременности отгрузки продукции, оформления банковских документов, скорости платежного документооборота в банках, спроса на продукцию, ее конкурентоспособности, платежеспособности покупателей, форм расчетов и др.

Третья группа (A_3) — это медленно реализуемые активы (производственные запасы, незавершенное производство, расходы будущих периодов). Значительно больший срок понадобится для превращения их в готовую продукцию, а затем в денежную наличность.

Четвертая группа (А₄) - это трудно реализуемые активы: основные средства, нематериальные активы, долгосрочные финансовые вложения, незавершенное строительство».²⁰

Соответственно, на четыре группы разбиваются и обязательства организации:

«П₁ - наиболее срочные обязательства, которые должны быть погашены в течение месяца (кредиторская задолженность и кредиты банка, сроки возврата которых наступили, просроченные платежи);

П₂ — среднесрочные обязательства со сроком погашения до одного года (краткосрочные кредиты банка);

П₃ - долгосрочные кредиты банка и займы;

П₄ — собственный (акционерный) капитал, находящийся постоянно в распоряжении организации».²¹

Баланс считается абсолютно ликвидным, если:

$$A_1 \geq P_1; A_2 \geq P_2; A_3 \geq P_3; A_4 \leq P_4.$$

Изучение соотношений этих групп активов и пассивов за несколько периодов позволит установить тенденции изменения в структуре баланса и его ликвидности.

Таблица 4 – Расчетные данные для анализа ликвидности баланса, тыс.руб

	2013	2014	2015
АКТИВ			
А1	117709	95182	177015
А2	362191	434129	624106
А3	1211441	1761401	2335661
А4	1813891	1992161	2460900
Баланс	3505232	4282873	5597682
ПАССИВ			
П1	223900	156412	292756
П2	858	627676	774135
П3	2114691	2199942	2186972
П4	1165783	1298843	2343819

²⁰ Жарковская, Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка: Учебник.М.: Омега-Л, 2011. С. 35.

²¹ Жарковская, Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка: Учебник. С. 36.

Баланс	3505232	4282873	5597682
---------------	---------	---------	---------

В анализируемой организации соотношение групп активов и пассивов составило:

2013 год

$$A_1 < P_1 = 117709 < 223900$$

$$A_2 > P_2 = 362191 > 858$$

$$A_3 < P_3 = 1211441 < 2114691$$

$$A_4 > P_4 = 1813891 > 1165783$$

2014 год

$$A_1 > P_1 = 95182 > 156412$$

$$A_2 < P_2 = 434129 < 627676$$

$$A_3 < P_3 = 1761401 < 2199942$$

$$A_4 > P_4 = 1992161 > 1298843$$

2015 год

$$A_1 < P_1 = 177015 < 292756$$

$$A_2 < P_2 = 624106 < 774135$$

$$A_3 > P_3 = 2335661 > 2186972$$

$$A_4 > P_4 = 2460900 > 2343819$$

Сравнение данных показателей говорит о том, что для ООО «Амурагрокомплекс» не выполняется первое условие абсолютной ликвидности. Это говорит о платежеспособности организации.

В таблице 5 представлены значения показателей платежеспособности.

Таблица 5 – Показатели платежеспособности ООО «Амурагрокомплекс»

	2013	2014	2015	Рекомендуемые показатели
Коэффициент покрытия	7,53	2,92	2,94	Не менее 1
Коэффициент быстрой ликвидности	2,14	0,68	0,75	0,8-1,0
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,52	0,12	0,17	0,2-0,7

Коэффициент текущей ликвидности показывает отношение фактической стоимости находящихся в наличии у организации оборотных средств в виде производственных запасов, дебиторской задолженности, денежных средств и прочих текущих активов к наиболее срочным обязательствам организации. Он характеризует общую обеспеченность организации оборотными средствами для ведения производственно-хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств организации. Как видно из таблицы, данный показатель намного выше рекомендуемого значения, что говорит о нерациональном использовании средств предприятия.

Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности помогает оценить возможность погашения организацией краткосрочных обязательств в случае его критического положения, когда не будет возможности реализовать запасы. Как видно из таблицы, данный коэффициент находится выше рекомендуемого диапазона значений в 2013 году, но в 2014 году резко снизился, это говорит о том, что организация не имеет возможности погасить свои краткосрочные обязательства. К 2015 году наблюдается рост данного показателя, в результате чего, можно сделать вывод, что при данных условиях показатель будет расти и к концу 2016 года предприятие будет в состоянии погасить свои краткосрочные обязательства, в случае критического положения.

Коэффициент абсолютной ликвидности – это наиболее жесткий критерий платежеспособности и показывает, какую часть краткосрочной задолженности организация может погасить в ближайшее время. Из таблицы видно, что этот коэффициент в 2013 находился в диапазоне рекомендуемых значений, но позже снизился и вышел из него в 2014 году. К 2015 году наблюдается рост, что свидетельствует о том, что в 2016 году предприятие сможет погасить свои краткосрочные задолженности.

В результате данного анализа можно сделать вывод о том, что ООО «Амурагрокомплекс» нерационально использует свои денежные средства, в результате чего не способно погасить свои краткосрочные обязательства.

2.3 Общая характеристика внешнеэкономической деятельности ООО «Амурагрокомплекс»

Большая география продаж в РФ и налаженные логистические схемы доставки продукции в страны ближнего и дальнего зарубежья позволяют ООО «Амурагрокомплекс» эффективно сотрудничать со всеми категориями клиентов. Перспективным направлением рынка сбыта продукции, произведенной ООО «Амурагрокомплекс», является Азиатско-Тихоокеанский регион. Так, одним из важнейших направлений сбыта для предприятия является экспорт сои в КНР. Только в 2015 и первом полугодии 2015 года объем поставок сои в КНР составил более 85 000 тонн.

Реализация продукции на экспорт проходит три потенциальных этапа:

Первый этап. На этом этапе с фирмой-покупателем проходят переговоры, в результате которого составляется контракт, в котором прописываются все нюансы сделки. Контракт подписывается двумя сторонами.²²

Второй этап. На данном этапе происходит доставка продукции к пункту загрузки. Как правило этот пункт – Благовещенский порт, в котором на баржу загружаются контейнеры с продукцией (как правило с соевыми бобами). Обычно, доставка к пункту погрузки происходит из семи структурных подразделений ООО «Амурагрокомплекс» автомобильным транспортом. Если продукция реализуется в РФ, то продукция отгружается напрямую с элеваторов ООО «Амурагрокомплекс» в г. Благовещенск в железнодорожные вагоны и отправляется в пункт разгрузки фирмы-покупателя.

Третий этап. На данном этапе происходит отправление продукции на экспорт. А именно барж с Благовещенского порта в порт города Хэйхэ, Китай. В городе Хэйхэ фирма-покупатель принимает товар, перевешивая его и проверяя сорную примесь, влажность, масличную примесь. Если все показания сходятся с показаниями, прописанными в контракте, то фирма-покупатель оплачивает заказ.

²² Приложение Б «Международный контракт»

Для того чтобы подробнее изучить объемы реализации товаров на экспорт, составим таблицу итогов реализации продукции за 2015 г.

Таблица 6 – Итоги реализации продукции за период 01.01.2015-31.12.2015гг.

по видам продукции ежемесячно

Месяц и вид продукции	Реализовано продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Стоимость продукции, долл	Стоимость продукции с НДС, руб
Январь 2015	15 871,87	30 448 755,00		45 589 056,00
пшеница	3 999,04			45 589 056,00
соя	11 872,83	30 448 755,00		
Февраль 2015	10 769,57	27 684 377,00		
соя	10 769,57	27 684 377,00		
Март 2015	19 634,37	35 065 073,00	619 381,40	78 857 550,00
кукуруза	2 384,50	958 342,00	257 257,60	
соя	17 249,87	34 106 731,00	362 123,80	78 857 550,00
Апрель 2015	9 074,32	6 132 264,00		76 536 036,00
кукуруза	5 654,40	6 070 776,00		
соя	2 168,16	61 488,00		57 947 400,00
ячмень	1 251,76			18 588 636,00
Май 2015	5 537,52	3 805 274,00		93 292 325,00
соя	5 537,52	3 805 274,00		93 292 325,00
Июнь 2015	16 447,61	34 674 398,00	233 416,80	
соя	16 447,61	34 674 398,00	233 416,80	
Июль 2015	16 965,23	28 784 047,00	351 056,80	55 510 465,50
соя	16 965,23	28 784 047,00	351 056,80	55 510 465,50
Август 2015	4 984,88	6 377 909,00		22 075 793,00
кукуруза	2 133,10	2 453 065,00		
пшеница	200,27			1 952 633,00
соя	1 954,91	3 924 844,00		4 101 360,00
соя-пол	696,60			16 021 800,00
Сентябрь 2015	12 155,50	1 078 851,40	1 297 193,80	127 510 406,00
кукуруза	257,28	295 872,00		
пшеница	3 713,86			54 593 742,00
соя	3 705,44	782 979,40	1 297 193,80	2 597 620,00
ячмень	4 478,92			70 319 044,00
Октябрь 2015	10 477,85	6 807 306,30	2 440 710,14	23 593 018,00
кукуруза	185,43	194 701,50		
соя	8 789,68	6 612 604,80	2 440 710,14	
ячмень	1 502,74			23 593 018,00
Декабрь 2015	3 939,99	2 836 800,00	868 022,94	
кукуруза	1 247,42	1 247 420,00		
соя	2 692,57	1 589 380,00	868 022,94	
Общий итог	125 858,71	183 695 054,70	5 809 781,88	522 964 649,50

Продолжение таблицы 6

Для того чтобы наглядно оценить удельный вес в продукции в общем объеме экспорта рассмотрим диаграмму, представленную ниже.

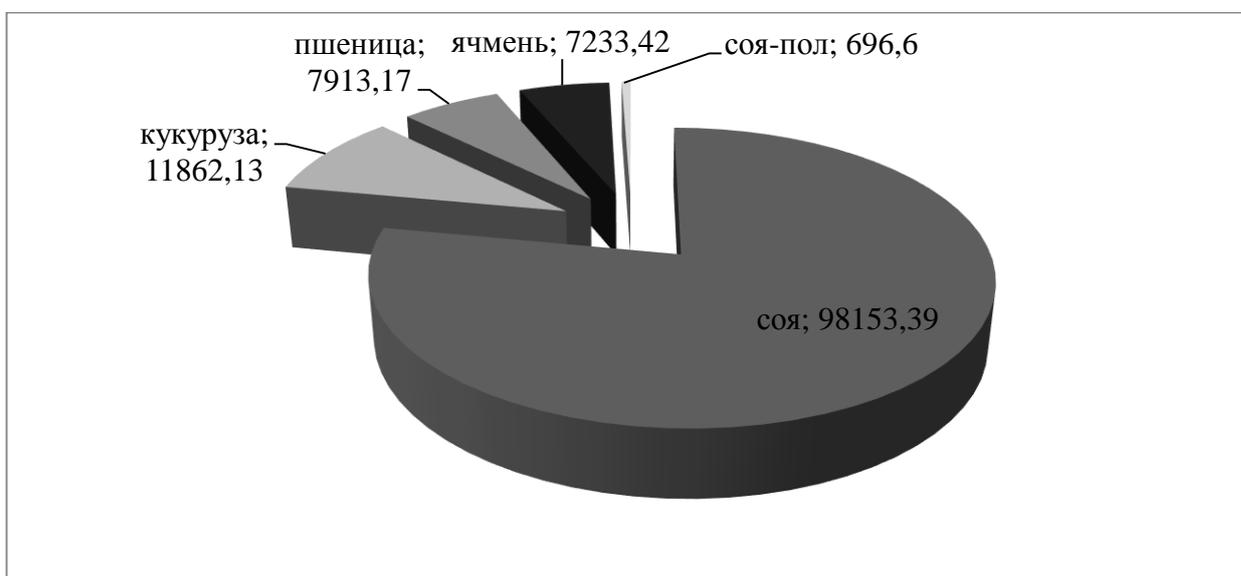


Рисунок 2 – Структура общего объема отгруженной продукции за 2015г., тн.

Из диаграммы видно, удельный вес сои в общей структуре реализованной продукции составляет 78 % (98 153,39 тн), кукурузы 9,4 % (11 862,13 тн), на пшеницу и ячмень приходится соответственно 6,3 % (7 913,17) и 5,7 % (7 233,42).

Перспективным направлением рынка сбыта продукции, произведенной ООО «Амурагрокомплекс», является Азиатско-Тихоокеанский регион. Так, одним из важнейших направлений сбыта для предприятия является экспорт сои и кукурузы в КНР. Для того, чтобы рассмотреть объем реализованной продукции на экспорт, составим таблицу.

Таблица 7 – Реализация продукции на экспорт за 2015 г.

Месяц	Вид продукции		Итого, тн
	Кукуруза, тн	Соя, тн	
Январь 2015		11 872,83	11 872,83
Февраль 2015		10 769,57	10 769,57
Март 2015	2 384,50	14 329,22	16 713,72
Апрель 2015	5 654,40	21,96	5 676,36

Май 2015		1 729,67	1 729,67
Июнь 2015		16 447,61	16 447,61
Июль 2015		14 125,82	14 125,82
Август 2015	2 133,10	1 784,02	3 917,12
Сентябрь 2015	257,28	3 592,5	3 849,78
Октябрь 2015	185,43	8 789,68	8 975,11
Декабрь 2015	1 247,42	2 692,57	3 939,99
Общий итог	11 862,13	86 155,45	98 017,58

На рисунке 3 представлена структура и динамика экспорта за 2015 год.

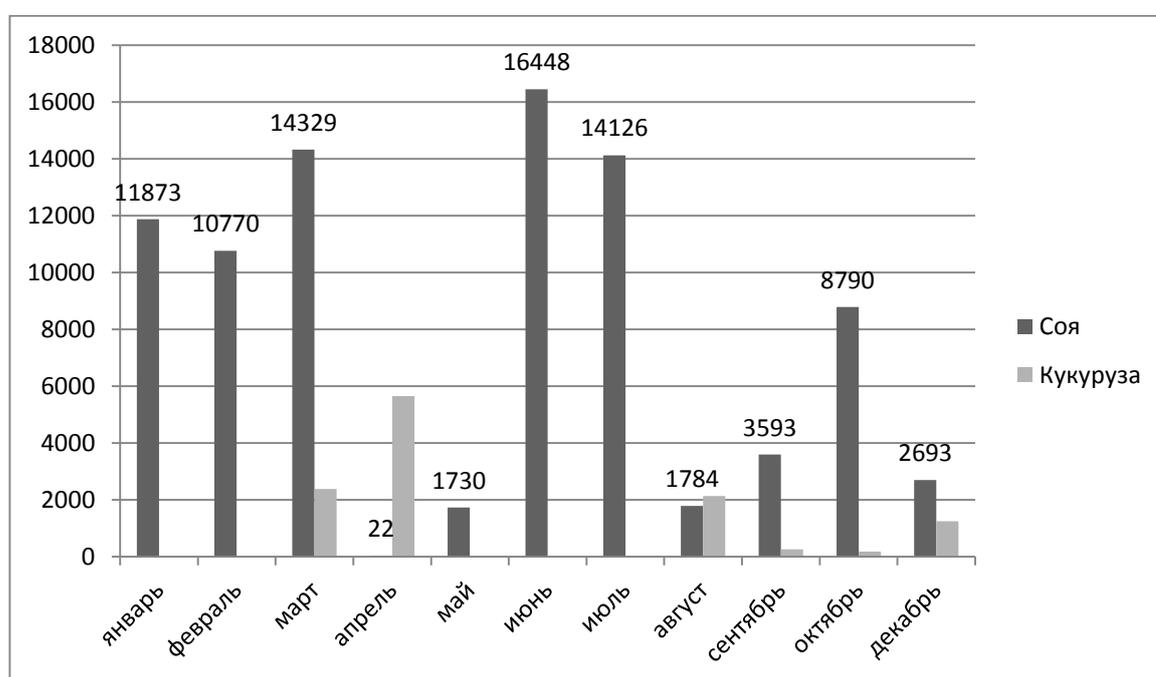


Рисунок 3 – Структура и динамика экспорта за 2015 г., тн.

Из рисунка 3 видно, что всего за 2015г. на экспорт реализовано 99 017,58 тн, в том числе 86 155,45 тн сои (87,9 % в общем объеме экспорта) и 11 862,13 тн кукурузы (12,1 % в общем объеме экспорта). Тем самым можно сделать вывод о том, что соя является самым экспортируемым товаром.

3 АНАЛИЗ, ОЦЕНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «АМУРАГРОКОМПЛЕКС»

3.1 Анализ реализации основных экспортных товаров

Для того чтобы оценить объем экспорта сои составим таблицу.

Таблица 8 – Реализация сои на экспорт за 2015 год ежемесячно в разрезе контрагентов.

Месяц	Контрагент	Отгружено продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Стоимость продукции, долл
Январь 2015	Жуйда	5 450,69	13 626 725,00	
	Лунсин	2 555,60	7 155 680,00	
	Фэнтай	3 780,78	9 451 950,00	
	Хэсин	85,76	214 400,00	
Итого		11 872,83	30 448 755,00	
Февраль 2015	Алекс	594,50	1 486 250,00	
	Жуйда	3 903,27	9 758 175,00	
	Лунсин	2 534,84	7 097 552,00	
	Фэнтай	3 096,93	7 742 325,00	
	Хуаидели	197,71	494 275,00	
	Хэсин	442,32	1 105 800,00	
Итого		10 769,57	27 684 377,00	
Март 2015	Алекс	1 661,22	4 153 050,00	
	Бэйфэн	1 065,07		362 123,80
	Жуйда	3 718,85	9 297 125,00	
	Лунсин	3 154,52	8 832 656,00	
	Фэнтай	3 389,53	8 473 825,00	
	Хуаидели	1 340,03	3 350 075,00	
Итого		14 329,22	34 106 731,00	362 123,80
Апрель 2015	Лунсин	21,96	61 488,00	
Итого		21,96	61 488,00	
Май 2015	Жуйда	1 285,81	2 828 782,00	
	Фэнтай	443,86	976 492,00	

Итого		1 729,67	3 805 274,00	
Июнь 2015	Бэйфэн	686,52		233 416,80
	Жуйда	7 177,30	15 790 060,00	
	Лунсин	956,66	2 104 652,00	
	Фэнтай	6 339,34	13 946 548,00	
	Хэсин	1 287,79	2 833 138,00	
Итого		16 447,61	34 674 398,00	233 416,80
Июль 2015	Бэйфэн	1 032,52		351 056,80
	Жуйда	6 842,21	15 052 862,00	
	Лунсин	337,40	742 280,00	
	Фэнтай	5 206,59	11 454 498,00	
	Цайюань	707,10	1 534 407,00	

Продолжение таблицы 8

Итого		14 125,82	28 784 047,00	351 056,80
Август 2015	Жуйда	1 370,78	3 015 716,00	
	Фэнтай	413,24	909 128,00	
Итого		1 784,02	3 924 844,00	
Сентябрь 2015	Жуйда	970,78		388 312,00
	Фэнтай	2 260,9		908 881,8
	Цайюань	360,82	782 979,40	
Итого		3 592,5	782 979,40	1 297 193,8
Октябрь 2015	Жуйда	2 411,50		964 600,00
	Фэнтай	3 672,61		1 476 389,22
	Цайюань	1 656,39	4 306 608,80	
	Лунсин	1 048,18	2 305 996,00	
Итого		8 788,68	6 612 604,80	2 440 989,22
Общий итог*		83 462,88	170 885 498,20	4 684 501,34

* в том числе сои урожая 2015 года **9 709,558 тн**

Для того чтобы рассмотреть реализацию сою в динамике построим диаграмму.

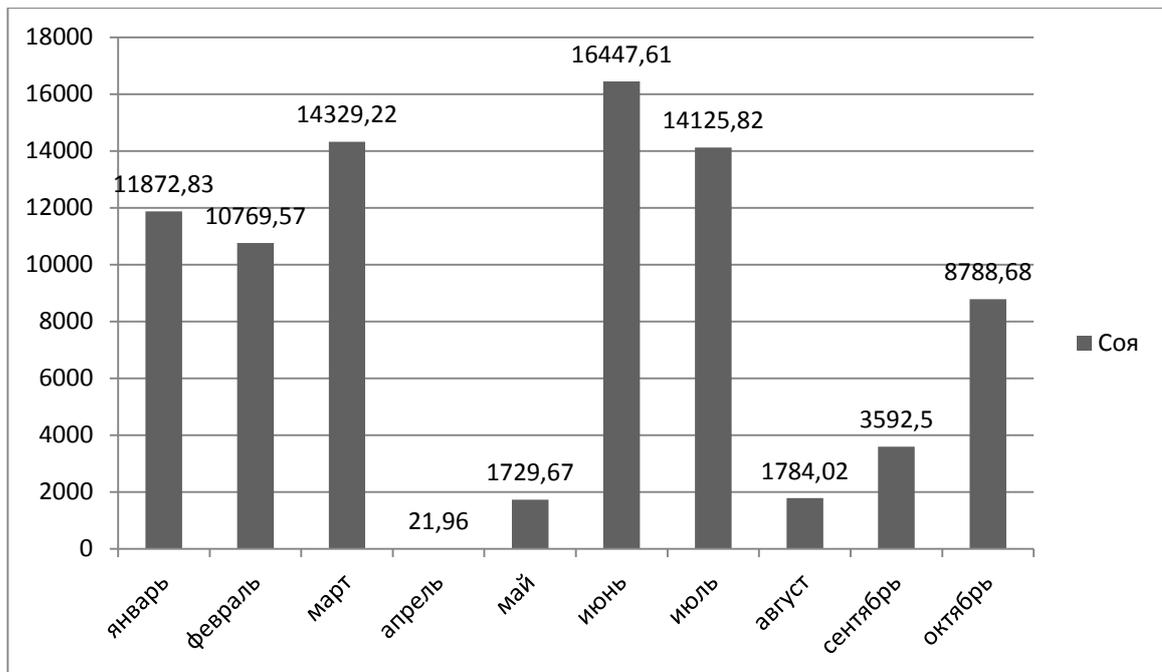


Рисунок 4 – Реализация сои на экспорт в динамике за 2015 г., тн.

За 2015 год соя была реализована в период с января по октябрь 2015 года. Всего было реализовано сои на экспорт 83 462,88 тонн. Общая стоимость в юанях составила 170 885 498,20, в долларах – 4 684 501,34.

Из рисунка 4 видно, что основной поток экспорт наблюдается в периоды с января по март включительно и с июня по июль включительно.

Для того чтобы узнать среднюю стоимость продукции в юанях и в долларах построим таблицу.

Таблица 9 – Реализация сои на экспорт за 10 мес. 2015 г. в разрезе контрагентов

Контрагент	Отгружено продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Средняя цена продукции, юани/тн	Стоимость продукции, долл	Средняя цена продукции, долл/тн
Алекс	2 255,72	5 639 300,00	2 500,00		
Бэйфэн	2 784,11			946 597,40	340,00
Жуйда (контракт в юанях)	29 748,91	69 369 445,00	2 331,83		
Жуйда (контракт в долл)	3 722,82			1 489 128,00	400,00
Лунсин	10 609,16	28 300 304,00	2 667,53		

Фэнтай (контракт в юанях)	22 670,27	52 954 766,00	2 335,87		
Фэнтай (контракт в долларах)	5 593,97			2248775,94	402,00
Хуаидели	1 537,74	3 844 350,00	2 500,00		
Хэсин	1 815,87	4 153 338,00	2 287,24		
Цайюань	2 724,31	6 623 995,20	2 431,44		
Общий итог	83 462,88	170 885 498,20		4 684 501,34	

По контрактам, заключенным в юанях, средняя цена колеблется с 2 331,83 юаней до 2 718,79 юаней. По контрактам, заключенным в долларах, средняя цена за тонну сои составляет от 340 до 402 долларов.

Средняя цена по всем контрактам, заключенным в юанях составляет 2 394,63 юаней за тонну, по контрактам, заключенным в долларах 387,3 долларов за тонну.

Для того чтобы узнать основных покупателей сои составим диаграмму.

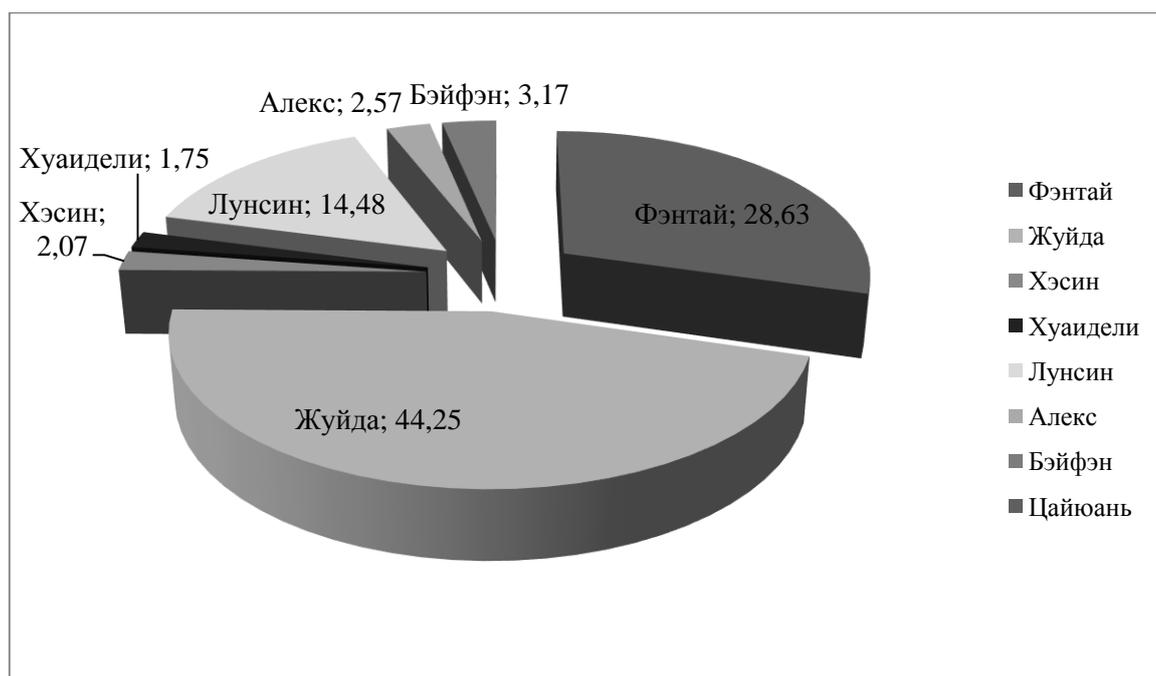


Рисунок 5 – Доля контрагентов в общем объеме реализации сои на экспорт, %

Основными покупателями сои являются Жуйда, Фэнтай и Лунсин. На них приходится 87,36 % от общего объема реализованной сои на экспорт.

На экспорт за период зимней и летней навигаций большая часть продукции отгружена с элеваторов ААЦ 79,4 %, с участков ААК отгружено 20,6 % от общего объема сои, реализованной на экспорт.

С элеваторов в г. Благовещенск и с. Поярково соя на экспорт отгружается преимущественно в китайский автотранспорт. На Благовещенском элеваторе более 98 % сои вывезено китайскими автомобилями и контейнерами. На элеваторе в с. Поярково более 94 % сои.

Транспортом ООО "Амурагроцентр" вывезено 2,2 % сои от общего объема.

Транспорт ООО "Амурагрокомплекс" преимущественно задействован при отгрузке сои с участков. В среднем одним автомобилем, загруженным с элеватора, перевезено 20 тн., с участков 17,57

Для того чтобы оценить объем реализации кукурузы на экспорт составим таблицу 10.

Таблица 10 – Реализации кукурузы на экспорт за 2015 г. ежемесячно в разрезе контрагентов.

Месяц и вид продукции	Реализовано продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Стоимость продукции, долл
Март 2015	2 384,50	958 342,00	257 257,60
Бэйфэн	1 513,28		257 257,60
Фэнтай	871,22	958 342,00	
Апрель 2015	5 654,40	6 070 776,00	
Фэнтай	2 673,12	2 940 432,00	
Хэсин	2 981,28	3 130 344,00	
Август 2015	2 133,10	2 453 065,00	
Юйсинь	2 133,10	2 453 065,00	
Сентябрь 2015	257,28	295 872,00	
Хэсин	257,28	295 872,00	
Октябрь 2015	185,43	194 701,50	
Юйсинь	185,43	194 701,50	
Общий итог	10 614,71	9 972 756,50	257 257,60

Общий объем реализованной продукции за 2015г. составляет 10 614,71 тонну. Общей стоимостью 9 972 756,50 юаней.

Для того чтобы рассмотреть объем реализованной продукции на экспорт в динамике составим диаграмму, представленную на рисунке 6.

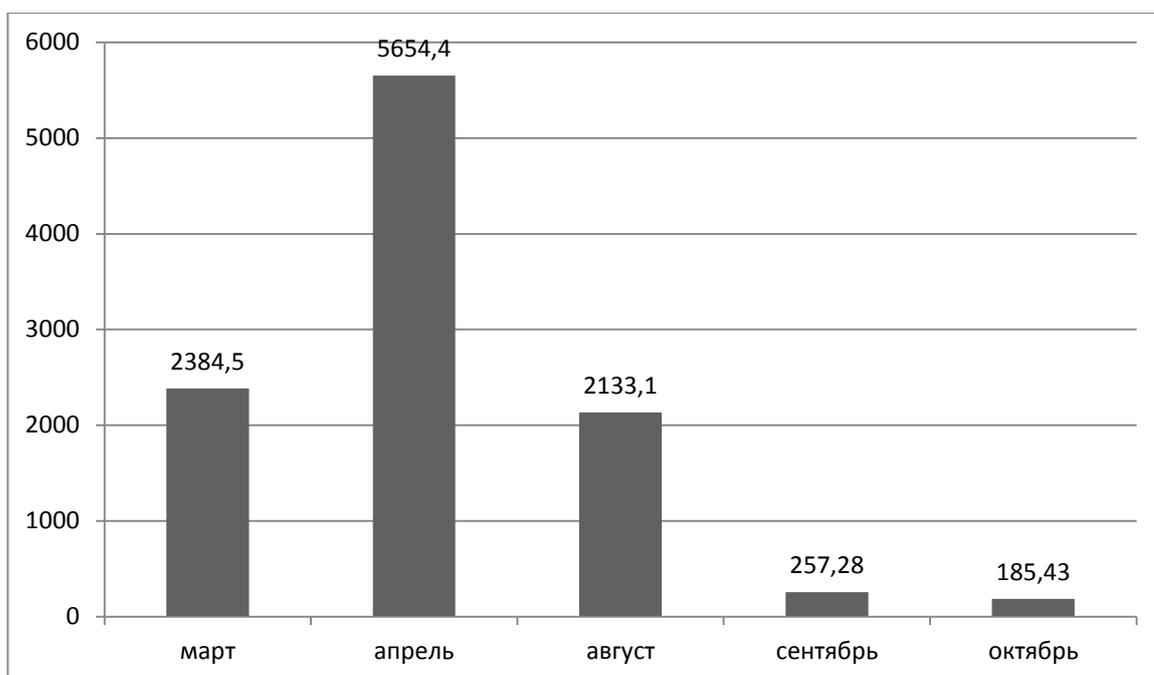


Рисунок 6 – Реализации кукурузы на экспорт за 2015г. в динамике, тн.

Из рисунка 6 видно, что наибольший объем реализованной продукции наблюдался в апреле 2015 года и составил 5 654,40 тонн (53,13 % от общего объема реализованной продукции).

В таблице 13 представлена реализация кукурузы на экспорт за 2015 году в разрезе контрагентов.

Таблица 11 – Реализация кукурузы на экспорт за 2015 г. в разрезе контрагентов

Контрагент	Отгружено продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Средняя цена продукции, юани/тн	Стоимость продукции, долл	Средняя цена продукции, долл/тн
Бэйфэн	1 513,28			257 257,60	170,00
Фэнтай	3 544,34	3 898 774,00	1 100,00		
Хэсин	3 238,56	3 426 216,00	1 057,94		
Юйсинь	2 318,53	2 647 766,50	1 142,00		
Общий итог	10 614,71	9 972 756,5		257 257,60	

Из таблицы видно, что средняя цена за 1 тонну кукурузы по контрактам, заключенным в юанях составила 1099,98 юаней. В долларах – 170 за тонну.

На рисунке 7 представлена доля контрагентов в общем объеме реализации кукурузы на экспорт.

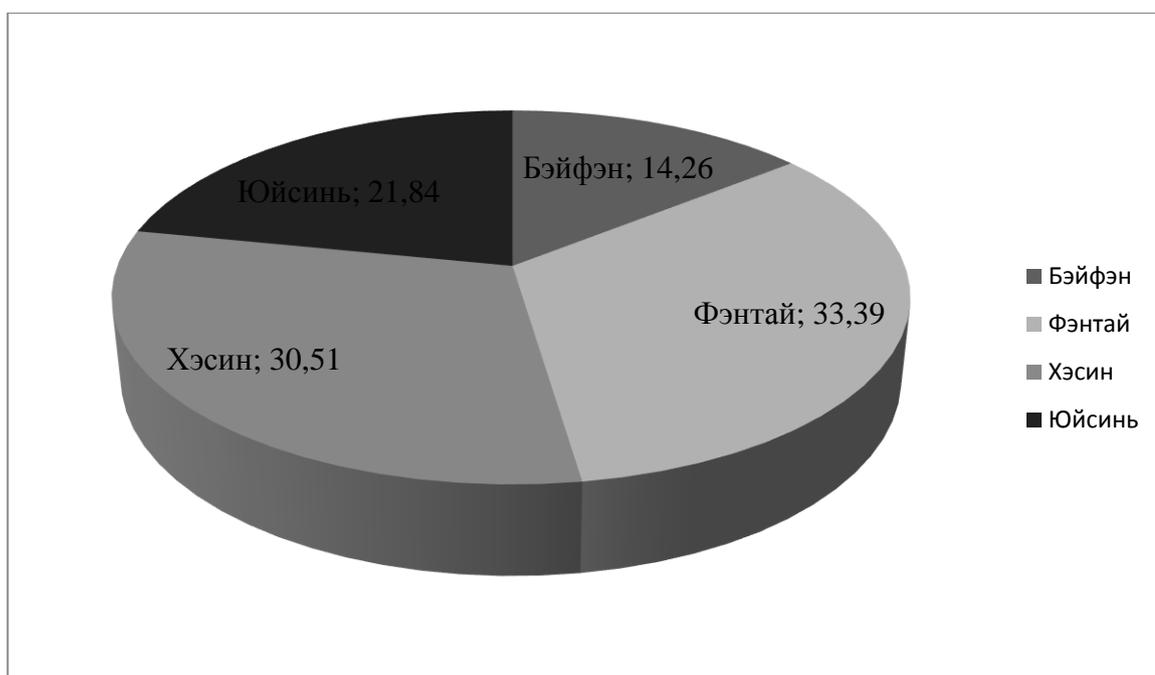


Рисунок 7 – Структура общего объема реализации кукурузы на экспорт в разрезе контрагентов, %

Из рисунка 7 видно, что основными покупателями кукурузы являлись Фэнтай (33,39 % от общего объема экспорта) и Хэсин (30,51 % от общего объема экспорта).

3.2 Оценка реализации продукции на экспорт

Наиболее экспортируемыми товарами для ООО «Амурагрокомплекс» являются соевые бобы и кукуруза. Что не удивительно, так как Амурская область является основным производителем сои в стране, 24,4 % от общероссийского показателя производства сои. После Амурской области идет Краснодарский край 19,2 %, затем Белгородская область 14,4 %, Приморский край 10,3 %.

Для того чтобы произвести оценку реализации соевых бобов на экспорт составим таблицу.

Таблица 12 – Реализация сои на экспорт за 2015 г. ежемесячно в разрезе контрагентов

Месяц	Контрагент	Отгружено продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Стоимость продукции, долл	Стоимость продукции, руб
янв.15	Жуйда	5 450,69	13 626 725,00		143 182 812,94

	Лунсин	2 555,60	7 155 680,00		75 188 307,60
	Фэнтай	3 780,78	9 451 950,00		99 316 364,63
	Хэсин	85,76	214 400,00		2 252 808,00
Итого		11 872,83	30 448 755,00		319 940 293,16
фев.15	Алекс	594,5	1 486 250,00		15 384 338,89
	Жуйда	3 903,27	9 758 175,00		101 007 953,67
	Лунсин	2 534,84	7 097 552,00		73 467 549,37
	Фэнтай	3 096,93	7 742 325,00		80 141 666,33
	Хуаидели	197,71	494 275,00		5 116 295,44
	Хэсин	442,32	1 105 800,00		11 446 258,67
Итого		10 769,57	27 684 377,00		286 564 062,37
мар.15	Алекс	1 661,22	4 153 050,00		40 453 475,70
	Бэйфэн	1 065,07		362 123,80	21 564 472,29
	Жуйда	3 718,85	9 297 125,00		90 560 195,58
	Лунсин	3 154,52	8 832 656,00		86 035 957,88
	Фэнтай	3 389,53	8 473 825,00		82 540 704,72
	Хуаидели	1 340,03	3 350 075,00		32 631 963,88
Итого		14 329,22	34 106 731,00	362 123,80	353 786 770,05
апр.15	Лунсин	21,96	61 488,00		521 349,92
Итого		21,96	61 488,00		521 349,92

Продолжение таблицы 12

май.15	Жуйда	1 285,81	2 828 782,00		23 173 382,14
	Фэнтай	443,86	976 492,00		7 999 422,46
Итого		1 729,67	3 805 274,00		31 172 804,61
июн.15	Бэйфэн	686,52		233 416,80	12 729 385,19
	Жуйда	7 177,30	15 790 060,00		138 376 655,22
	Лунсин	956,66	2 104 652,00		18 444 179,70
	Фэнтай	6 339,34	13 946 548,00		122 220 983,59
	Хэсин	1 287,79	2 833 138,00		24 828 288,19
Итого		16 447,61	34 674 398,00	233 416,80	316 599 491,90
июл.15	Бэйфэн	1 032,52		351 056,80	20 308 635,88
	Жуйда	6 842,21	15 052 862,00		140 367 938,15
	Лунсин	337,4	742 280,00		6 921 761,00
	Фэнтай	5 206,59	11 454 498,00		106 813 193,85
	Цайюань	707,1	1 534 407,00		14 308 345,28
Итого		14 125,82	28 784 047,00	351 056,80	288 719 874,16
авг.15	Жуйда	1 370,78	3 015 716,00		31 318 210,66
	Фэнтай	413,24	909 128,00		9 441 294,28
Итого		1 784,02	3 924 844,00		40 759 504,94
сен.15	Жуйда	970,78		388 312,00	26 044 085,84
	Фэнтай	2 260,90		908 881,80	60 958 702,33
	Цайюань	360,82	782 979,40		8 244 773,08
Итого		3 592,50	782 979,40	1 297 193,8	95 247 561,25

окт.15	Жуйда	2 411,50		964 600,00	61 295 507,00
	Фэнтай	3 672,61		1 476 389,22	93 817 152,98
	Цайюань	1 656,39	4 306 608,80		43 066 088,00
	Лунсин	1 048,18	2 305 996,00		23 059 960,00
Итого		8 788,68	6 612 604,80	2 440 989,22	221 238 707,98
Общий итог*		83 462,88	170 885 498,20	4 684 501,34	1 954 550 420,33

Для того чтобы наглядно оценить объем реализованной продукции составим график.

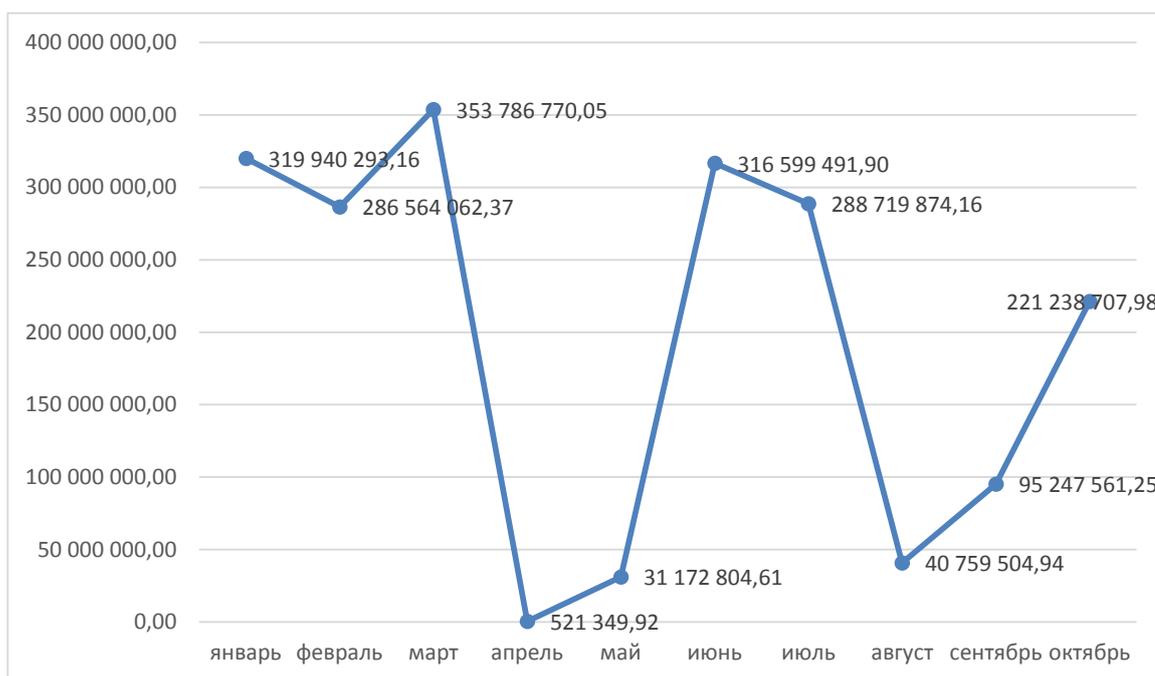


Рисунок 8 – Объем реализованной сои на экспорт за 2015 г., руб.

Из рисунка видно, что существует некая сезонность экспорта соевых бобов. Основной экспорт происходил в период с января по март, а также в июне и июле. Максимальное значение наблюдалось в марте и составило 353 786 770,05 руб. Минимальное – 521 349,92 руб. наблюдается в апреле. Данная сезонность связана с тем, что продукция переправляется через реку Амур. В период с января по февраль на реке Амур действует понтонный мост, по которому осуществляется экспорт сои, после февраля лед начинает таять и отправка груза невозможна. В связи с чем наблюдается сокращение экспорта.

После того как, как река оттаит начинают свою работу баржи, на которые загружаются контейнеры и отправляются в Китай.

Для того чтобы оценить объем реализации кукурузы на экспорт составим таблицу.

Таблица 13 – Реализация кукурузы на экспорт за 2015 г. ежемесячно в разрезе контрагентов

Месяц и вид продукции	Реализовано продукции, тн	Стоимость продукции, юани	Стоимость продукции, долл	стоимость продукции, руб
Продолжение таблицы 13				
мар.15	2 384,50	958 342,00	257 257,60	24 654 580,05
Бэйфэн	1 513,28		257 257,60	15 319 690,08
Фэнтай	871,22	958 342,00		9 334 889,97
апр.15	5 654,40	6 070 776,00		51 473 435,17
Фэнтай	2 673,12	2 940 432,00		24 931 596,21
Хэсин	2 981,28	3 130 344,00		26 541 838,96
авг.15	2 133,10	2 453 065,00		25 475 080,03
Юйсинь	2 133,10	2 453 065,00		25 475 080,03
сен.15	257,28	295 872,00		3 115 532,16
Хэсин	257,28	295 872,00		3 115 532,16
окт.15	185,43	194 701,50		1 947 015,00
Юйсинь	185,43	194 701,50		1 947 015,00
Общий итог	10 614,71	9 972 756,50	257 257,60	106 665 642,41

Для того чтобы наглядно оценить объем реализации кукурузы на экспорт составим график.

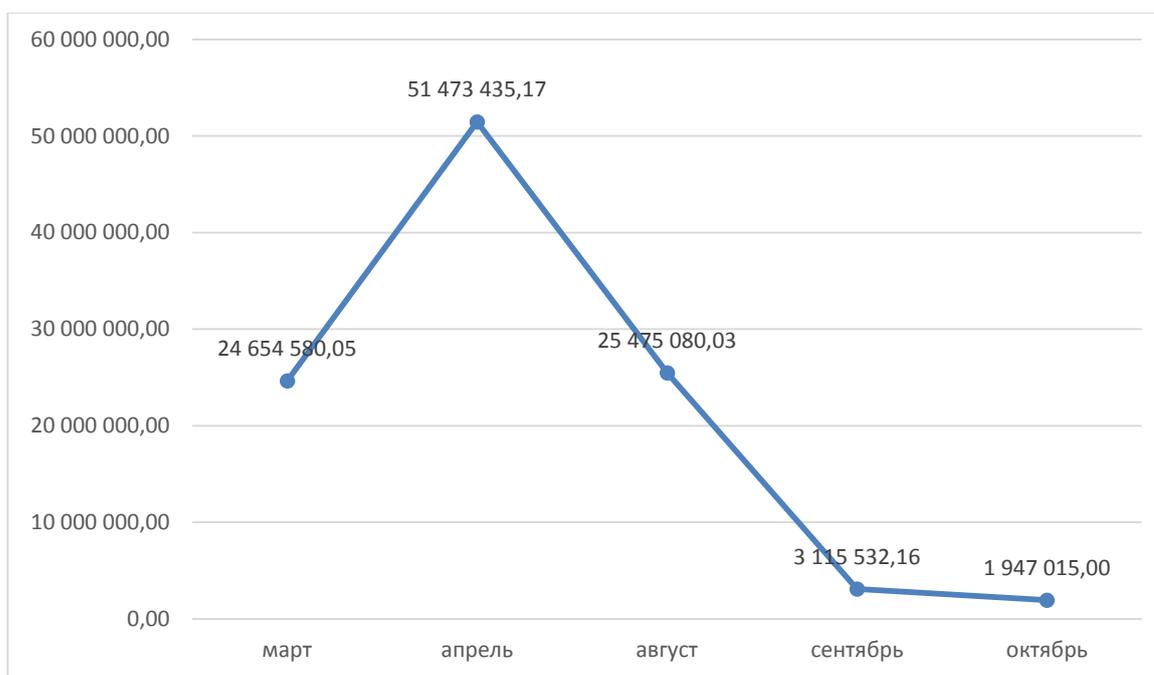


Рисунок 9 – Объем реализованной кукурузы на экспорт за 2015 г., руб.

Из рисунка видно, что максимальное значение реализованной продукции наблюдалось в апреле и составило 51 473 435,17 руб., минимальное – в октябре 1 947 015 руб.

3.3 Перспективы и эффект от экспортных операций

Для того чтобы оценить эффект от экспортных операций составим таблицу 14.

Таблица 14 – Объем реализованной сои и кукурузы за 2015 год, руб

Месяц	Стоимость сои, руб	Стоимость кукурузы, руб.
Январь	319 940 293,16	
Февраль	286 564 062,37	
Март	353 786 770,05	24 654 580,05
Апрель	521 349,92	51 473 435,17
Май	31 172 804,61	
Июнь	316 599 491,90	
Июль	288 719 874,16	
Август	40 759 504,94	25 475 080,03
Сентябрь	95 247 561,25	3 115 532,16

Октябрь	221 238 707,98	1 947 015,00
Итого	1 954 550 420,33	106 665 642,41

Из таблицы видно, что всего за 2015 год сои было реализовано 1 954 550 420,33 руб. без НДС, кукурузы – 106 665 642,41 руб. без НДС.

Для того чтобы оценить эффект от экспортных операций обратимся к бухгалтерскому балансу за 2015 год (Приложение А), а именно к отчету о финансовых результатах ООО «Амурагрокомплекс». Выручка за 2015 год составила 2 828 616 000 рублей, а себестоимость продукции составила 1 590 732 000 рублей. В результате чего ООО «Амурагрокомплекс» имела валовую прибыль в размере 1 237 884 000 рублей.

Выручка от реализации сои и кукурузы на экспорт за 2015 год составила 2 016 216 063 руб., что составляет 72,9 % от общей выручки за 2015 год. Для того, чтобы найти себестоимость продукции, реализованной на экспорт необходимо общую себестоимость умножить на долю экспортной продукции, выраженной в процентах. В результате чего получим: себестоимость реализованной продукции на экспорт составила 1 159 643 628 руб., а значит за 2015 год ООО «Амурагрокомплекс» получит валовую прибыль от экспорта сои и кукурузы в размере 901 572 434,7 руб. без НДС. Также можно сделать вывод о том, что 72,9 % общей выручки составляет доход от экспорта сои и кукурузы.

Для того чтобы оценить перспективы реализации экспорта сои и кукурузы необходимо составить прогноз. Для составления прогноза автором использовались исходные данные, представленные в таблице 15.

Таблица 15 – Реализация сои и кукурузы на экспорт, руб

Месяц	Стоимость продукции, руб
Январь	319 940 293,16
Февраль	286 564 062,37
Март	25 016 703,85
Апрель	51 994 785,09
Май	31 172 804,61
Июнь	316 599 491,90
Июль	288 719 874,16

Август	66 234 584,97
Сентябрь	98 363 093,41
Октябрь	223 185 722,98

На основе данных таблицы 15 построим график с линией тренда.

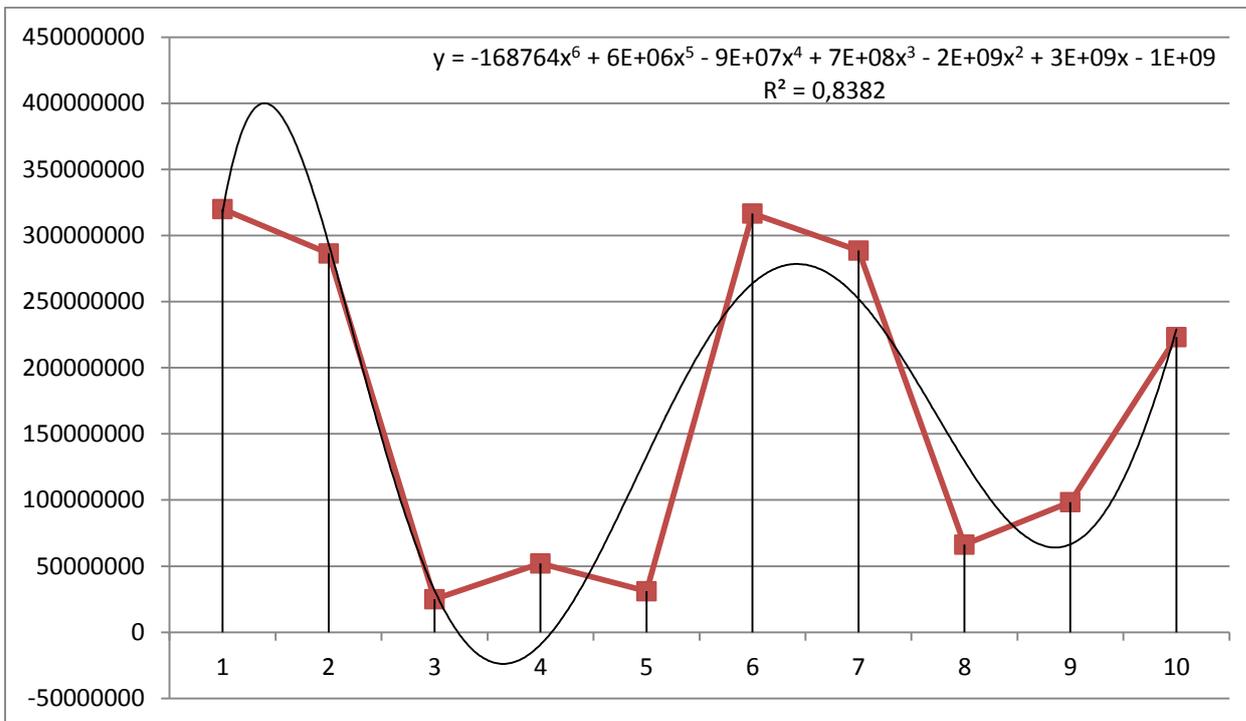


Рисунок 10 – График реализации сои и кукурузы за 10 месяцев 2015 г., руб.

На графике автором была выбрана полиномиальная линия тренда шестой степени, так как при данной линии коэффициент аппроксимации наиболее приближен к единице ($R^2=0,8382$), что говорит о наиболее точном прогнозе.

Автором был произведен прогноз с учетом сезонности. Результат представлен на рисунке 11.

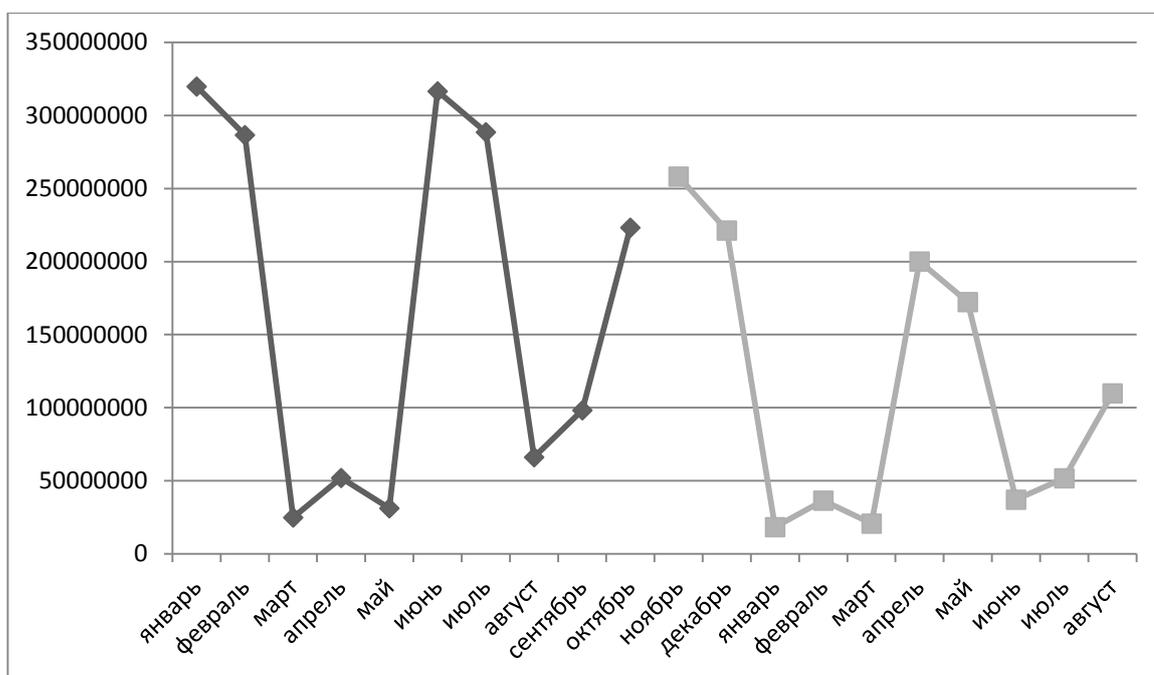


Рисунок 11 – Прогноз экспорта сои и кукурузы до августа 2016 года, руб.

Из рисунка видно, что график прогнозного периода (с ноября 2015 по август 2016 года) повторяет амплитуду отчетного периода (с января по октябрь 2015). В результате прогноза можно сделать вывод о том, что с учетом сезонности экспорт сои и кукурузы с каждым годом будет снижаться примерно на 20 %.

Для того чтобы увеличить экспорт ООО «Амурагрокомплекс» необходимо:

- 1 увеличить качество продукции;
- 2 увеличить выпуск продукции;
- 3 снизить себестоимость продукции;
- 4 расширение рынка продаж;
- 5 снижение затрат на производство;
- 6 рациональное расходование экономических и природных ресурсов;
- 7 повышение технического уровня производства.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В данной бакалаврской работе были рассмотрены особенности экспортных операций в ООО «Амурагрокомплекс».

Экспорт – это вывоз товаров, услуг, работ интеллектуальной деятельности, а также прав на них, с таможенной территории РФ в другие страны без обязательного обратного ввоза. В момент пересечения товаров таможенной границы, факт экспорта фиксируется. К экспорту товаров приравниваются отдельные коммерческие операции без вывоза товаров с таможенной территории Российской Федерации за границу, в частности при закупке иностранным лицом товара у российского лица и передаче его другому российскому лицу для переработки и последующего вывоза переработанного товара за границу.

Особенностью внешнеэкономических сделок является то, что они выходят за рамки одного государства, а значит, информационная база значительно шире, чем при оценке других видов операций предприятия.

При осуществлении экспортной операции для экспорта неважно, как будет использоваться товар импортером: последний может направить товар на переработку, реализовать на внутреннем рынке или перепродать в третьи страны. В любом случае для продавца это будет экспортная операция.

Многообразие видов внешнеторговых сделок в мировой торговле находится в тесной взаимосвязи с предметом сделки (товар, его особенностями) и организационными формами торговли мирового рынка. В качестве субъектов международного обмена во многих случаях выступают государственные структуры: они представлены правительственными и другими органами различных уровней (центральные, региональные, муниципальные), а также государственными предприятиями и организациями.

Вывоз товаров в соответствии с режимом экспорта регулируется различными средствами и мерами, входящими в общую систему государственного регулирования внешнеэкономической деятельности; к ним относятся та-

рифное и налоговое регулирование, нетарифные средства и валютный контроль.

Рынок решает вопросы экономического характера, но не может решать многих социально-экономических, оборонных, демографических, экологических и других проблем. Поэтому он должен развиваться на основе государственного управления, регулирования и поддержки.

Мировым сообществом наработана практика государственного содействия экспорту в виде прямого и косвенного финансирования, улучшения условий государственного и частного кредитования экспорта, включая государственное страхование частных кредитов, экономическое стимулирование экспорта путем кредитования экспортируемых предприятий с участием государственных финансовых учреждений.

Важное значение имеет формирование учетной политики организации-экспортера, относящиеся к определению даты реализации (передачи) товаров (услуг), т.е. установление момента признания доходов по этим операциям.

Одно из самых главных условий для предоставления предприятию права на нулевую ставку НДС является отдельный учет экспортных операций и операций на территории Российской Федерации.

Таким образом, для правомерного применения нулевой налоговой ставки по НДС по экспортным товарам организация должна обеспечить отдельный учет стоимости реализуемых экспортных товаров, самостоятельно разработав методику ведения такого учета и отразив ее в своей учетной политике для целей налогообложения.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что для формирования достоверной информации о результатах экспортных операций, а также эффективного ведения внешнеэкономической деятельности, необходимо, достаточное знание и понимание:

1 методологии бухгалтерского учета в России и основ международного учета;

- 2 таможенное законодательство;
- 3 законодательство по налогам и сборам;
- 4 принципы международных коммерческих договоров и обычаи международного торгового оборота;
- 5 законодательной основы, формирующая правовые отношения условий поставки и ответственности за их нарушение;
- 6 законодательство по валютному регулированию и контролю.

Несмотря на постоянно меняющуюся законодательную базу по внешне-экономической деятельности и трудность ее понимания, приведенная в качестве рекомендации модель бухгалтерского и налогового учета экспортных торговых операций, как по прямым торговым договорам, так и по посредническим контрактам дает возможность систематизировать работу бухгалтерии.

Объем производства продукции сельского хозяйства в хозяйствах всех категорий Амурской области в 2015 году в действующих ценах, по предварительным данным, составил 44180,0 млн. рублей. Производство продукции сельского хозяйства за 2015 год сократилось по сравнению с 2014 годом на 2,0%, снижение производства продукции сельского хозяйства произошло за счет сокращения производства продукции животноводства.

Наиболее экспортируемым товаром сельхозпродукции являются соевые бобы 93% от общей доли экспорта сельхозпродукции. На втором месте находятся злаки 5% от общей доли экспорта сельхозпродукции.

Посевная площадь сельскохозяйственных земель ООО «Амурагрокомплекс» в 2015 году составила 95 287 га. Из них площадь земель, занятых под посеvy сои, составляет 67 764 га, кукурузы 10 938 га, пшеницы 13 950 га, ячменя 2 635 га. Валовой сбор сои ООО «Амурагрокомплекс» в 2014 году составил 107 917 тонн, что составляет 10,1 % от производства сои Амурской области и 4,3 % от производства сои в Российской Федерации. Текущий совокупный банк земли в управлении – более 145 000 га.

Выручка от реализации сои и кукурузы на экспорт за 2015 год составила 2 016 216 063 руб, что составляет 72,9 % от общей выручки за 2015 год.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Trading economics [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.tradingeconomics.com/> - 21.04.16.
- 2 Авдокушин, Е.Ф. Международные экономические отношения: учеб. пособие / Е.Ф. Авдокушин. – М.:Маркетинг,2011. – 196 с.
- 3 Агропромышленный портал министерства сельского хозяйства Амурской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://agroamur.ru/> - 21.05.16.
- 4 Барматина, Л.В. Контроль и ревизия: Учебно-методический комплекс / Л.В. Барматина. - Новосибирск: НГУЭУ, 2013. – 532 с.
- 5 Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие / А.П. Бархатов. – М.: Дашков и К, 2010. – 321 с.
- 6 Бородина, В.А. Документирование в бухгалтерском учете: уч. пособие / В.А. Бородина. - М.: Инфра, 2013. – 156 с.
- 7 Буглай, В.Б. Международные экономические отношения / В.Б. Буглай, Н.Н. Ливенцев. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 276 с.
- 8 Бычкова, С.М. Бухгалтерский финансовый учет / С.М. Бычкова, Д.Г. Бадмаева. - М.: Эксмо, 2012. – 528 с.
- 9 Воронин, В.П. Мировое хозяйство и экономика стран мира / В.П. Воронин. - М.: Эксмо, 2012. – 532 с.
- 10 Гладков, И.С. Экономика: Интегрированный учебный курс для вузов по курсам: "Экономическая теория", "История экономики", "Мировая экономика", "Международные экономические отношения" / И.С. Гладков, Е.А. Марыганова, Е.И. Сулова. – М.: КноРус, 2013. – 448 с.
- 11 Глазунов, В.Н. Анализ финансового состояния предприятия. // Финансы. – 2014. - №2. – с. 30-34.
- 12 Голубкова, Е.Н. Внедрение концепции CRM на предприятии / Е.Н. Голубкова // Маркетинг в России и за рубежом. – №3. – 2012. – С. 54-56.
- 13 Гурова, И.П. Мировая экономика.: Учебник для студентов / И.П.

Гурова. – М.: Омега-Л, 2012. – 400 с.

14 Дадалко, В.А. Международные экономические отношения: учеб. пособие / В.А. Дадалко. – Мн.: «Армита. Маркетинг. Менеджмент», 2011. – 439 с.

15 Джинджолия, А.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Л.С. Шаховская, А.Ф. Джинджолия, Е.Г. Попкова. – М.: КноРус, 2013. – 256 с.

16 Жарковская, Е.П. Финансовый анализ деятельности коммерческого банка: Учебник / Е.П. Жураковская. – М.: Омега-Л, 2010. – 365 с.

17 Жуков, В.Н. Учет продажи продукции и товаров по внешнеторговому договору / В.Н. Жуков // Бухгалтерский учет. - №16. – 2010. – С. 30-32.

18 Жуков, Е.Ф. Деньги. Кредит. Банки: учебник для вузов / Е.Ф. Жуков, Л.М. Максимова, А.В. Печникова и др. – М.: ЮНИТИ, 2010. – 432 с.

19 Зимакова, Л.А. Совершенствование организации контроля за остатками производственных ресурсов на предприятиях / Л.А. Зимакова. – М.: Новое знание, 2011. – 453 с.

20 Красавина, Л.Н. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник / Л.Н. Красавина. – М.: Финансы и статистика, 2010. – 328 с.

21 Лаврушина, О.И. Деньги, кредит, банки: учебник / О.И. Лаврушина. – 5-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2011. – 320 с.

22 Ливенцев, Н.Н. Международные экономические отношения / Н.Н. Ливенцев. - М.: Проспект, 2011. – 650 с.

23 Лупикова, Е.В. Бухгалтерская отчетность / Е.В. Лупикова. – М.: КноРус, 2013. – 542 с.

24 Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / В.В. Любецкий. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 350 с.

25 Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс»: Публикация Международной торговой палаты 1990 г., № 460 (с изм.

от: 1.01.2011 МТП №715)

26 Наумов, А.И. Финансовая отчетность: учебное пособие / А.И. Наумов. – М.:Экономистъ, 2010. – 236 с.

27 Покровская, В.В. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / В.В. Покровская. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2014. – 731 с.

28 Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие для студентов вузов, обуч. по экономическим специальностям / Е.С. Пономарева, П.С. Томилов, Л.А. Кривенцова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 287 с.

29 Потапова, Е.В. Экспорт. Импорт. Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект / Е.В. Потапова. – М.: РоссБух, 2010. – 256 с.

30 Приказ Минфина РФ от 27 ноября 2006 г. № 154н (с изм.от 24.12.2010 № 186н) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» (ПБУ 3/2006)» // МФ РФ от 17.01.2007 г. № 8788.

31 Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность / Е.Ф. Прокушев. - М.: Инфра, 2010. – 500 с.

32 Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Е.Ф. Прокушев. – 4-е изд. испр. – М.:Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2014. – 452 с.

33 Ржаницына, В.С. Учет и налогообложение экспортно-импортных операций / В.С. Ржаницына // Бухгалтерский учет. – №18. – 2014. – С.45-46.

34 Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – М.:Инфра, 2014. – 362 с.

35 Семенихин, В.В. Экспорт и импорт товаров, услуг, интеллектуальной собственности / В.В. Семенихин. – М.: Эксмо, 2010. – 532 с.

36 Смитенко, Б.М. Внешнеэкономическая деятельность: Учеб./ под ред. Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелова. – 3-е изд. – М.: Akademia, 2011. – 303 с.

- 37 Спиридонов, И.А. Мировая экономика: Учебное пособие / И.А. Спиридонов. - М.: ИНФРА-М, 2013. - 272 с.
- 38 Стрелкова, И.А. Мировая экономика: Учебное пособие / И.А. Стрелкова. - М.: ИЦ РИОР, ИНФРА-М, 2013. - 267 с.
- 39 Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://amurstat.gks.ru/> - 21.05.16.
- 40 Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Амурской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - 16.04.16.
- 41 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/> - 21.05.16.
- 42 Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. № 173-ФЗ (с изм. от 19.05.2003 «О валютном регулировании и валютном контроле» // ГД СЗ РФ от 21.11.2003.
- 43 Федеральный закон от 21 ноября 2003 года №164-ФЗ (с изм. от 28.07.2012 № 137-ФЗ) «Об основах государственного регулирования внешне-торговой деятельности» // ГД СЗ РФ от 21.11.2003.
- 44 Халевинская, Е.Д. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник / Е.Д. Халевинская. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 400 с.
- 45 Хасбулатов, Р.И. Мировая экономика: Учебник для бакалавров / Р.И. Хасбулатов. - М.: Юрайт, 2013. - 884 с.
- 46 Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/> - 17.04.16.
- 47 Чеботарев, Н.Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебник для бакалавров / Н.Ф. Чеботарев. - М.: Дашков и К, 2013. - 352 с.
- 48 Шишкоедова, Н.Н. Экспорт и импорт: Бухгалтерский учет, налогообложение, правовой аспект / Н.Н. Шишкоедова. – М.: ГроссМедиа, 2013. –

256 с.

49 Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: Учебное пособие для студентов вузов / Л.В. Шкваря. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 391 с.

50 Шмырёва, А.И. Международные валютно-кредитные отношения / А.И. Шмырёва, В.И. Колесников, А.Ю. Климов. – СПб.: Питер, 2011. – 529 с.



ИНН 2 8 0 1 1 3 4 0 1 7 - -

КПП 2 8 0 1 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 1

Форма по КЭД 0710009

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 0 - -

Отчетный период (год) 3 4

Отчетный год 2 0 1 3

О Б Щ Е С Т В О С О Г Р А Н И Ч Е Н Н О Й О Т В Е Т С Т В Е Н Н О С Т Ь Ю
 " А М У Р А Г Р О К О М П Л Е К С "

(наименование организации)

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД 0 1 . 1 1 . 1 -

Код по ОКПО 8 5 1 1 5 7 4 6

Форма собственности (по ОКФС) 1 6

Организационно-правовая форма (по ОКОПФ) 6 5 - - -

Единица измерения: (тыс. руб. / млн. руб. - код по ОКЕИ) 3 8 4

На 1 2 страниц

с приложением документов или их копий на лист

Достоверность и полноту сведений, указанных
в настоящем документе, подтверждаю:

- 1 - руководитель
 2 - уполномоченный представитель

Ц А Т У Р О В

Е В Г Е Н И Й

В Л А Д И М И Р О В И Ч

Фамилия, имя, отчество* руководителя
(указываем только при наличии)

Подпись _____ Дата 2 1 . 0 3 . 2 0 1 4

МП

Фамилия, имя, отчество* главного бухгалтера (иметься)

Подпись _____

Наименование документа,
подтверждающего полномочия представителя

* Отсутствует при наличии

Заполняется работником налогового органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код)

на страниц

в составе (отметить знаком V)

0710001 0710002 0710003 0710004 0710005 0710006 с приложением
документов или их копий на листДата представления
документа . .Зарегистрирован
за №

Фамилия, И. О.*

Подпись



ИНН 2801134017 - -

КПП 280101001 Стр. 002

Местонахождение (адрес)

Почтовый индекс 675002

Субъект Российской Федерации (код) 28

Район

Город ВЛАГОВЕЩЕНСК Г

Наименование улицы (ост. площадь и т.п.) АМУРСКАЯ УЛ.

Улица (проспект, переулок и т.п.)

Номер дома (владения) 17

Номер корпуса (строения)

Номер офиса



Бухгалтерский баланс

Актив

Показатель	Наименование показателя	Код	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	43	124	205
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	1714033	1180963	787067
-	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	-	-	-
-	Отложенные налоговые активы	1180	463	-	-
-	Прочие внеоборотные активы	1190	99352	7600	2342
-	Итого по разделу I	1100	1813891	1188687	789614
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Запасы	1210	1140877	696049	584587
-	Наличие на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	70564	26374	4870
-	Дебиторская задолженность	1230	357039	830129	353121
-	Финансовые вложения (за исклю- чением денежных эквивалентов)	1240	30113	38001	31021
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	87596	65827	23976
-	Прочие оборотные активы	1260	5152	9492	773
-	Итого по разделу II	1200	1691341	1665872	998348
-	БАЛАНС	1600	3505232	2854559	1787962



ИНН 2801134017

КПП 280101001 Стр. 004

ПАССИВ

Полнения ¹	Наименование показателя	Код	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	9880	9880	9880
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(-)	(-)	(-)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
-	Добавочный капитал (без переоценок)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	-	-	-
-	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1155903	927233	566913
-	Итого по разделу III	1300	1165783	937113	576793
III ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ³					
-	Целевой фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1350	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1360	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Заемные средства	1410	1247995	488207	304668
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
-	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	866696	198000	210000
-	Итого по разделу IV	1400	2114691	686207	514668



ИНН 2 8 0 1 1 3 4 0 1 7 - -

КПП 2 8 0 1 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 5

Показатель	Наименование показателя	Код	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Земные средства	1510	858	645763	383574
-	Кредиторская задолженность	1520	223900	576658	299823
-	Долги будущих периодов	1530	0	8818	9905
-	Оценочные обязательства	1540	0	-	1157
-	Прочие обязательства	1550	0	-	2042
-	Итого по разделу V	1500	224758	1231239	696501
-	БАЛАНС	1700	3505232	2854559	1787962



КПП

2 8 0 1 0 1 0 0 1 Стр. 0 0 6

Форм по ОКУД 0710002

Отчет о финансовых результатах

Показатель ¹	Наименование показателя	Код	За отчетный период	За аналогичный период предыдущего года
1	2	3	4	5
-	Выручка ²	2110	778088	1196670
-	Себестоимость продаж	2120	(505994)	(773074)
-	Валовая прибыль (убыток)	2100	272094	423596
-	Коммерческие расходы	2210	(95943)	(123736)
-	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
-	Прибыль (убыток) от продаж	2200	176151	299860
-	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
-	Проценты к получению	2320	4361	5663
-	Проценты к уплате	2330	(113846)	(72715)
-	Прочие доходы	2340	728958	304468
-	Прочие расходы	2350	(564324)	(178329)
-	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	231300	358947
-	Текущий налог на прибыль	2410	(2233)	(1404)
-	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	(463)	-
-	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
-	Изменение отложенных налоговых активов	2450	463	-
-	Прочее	2460	(860)	(616)
-	Чистая прибыль (убыток)	2400	228670	356927
СПРАВОЧНО				
-	Результат от переоценки инвентарных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
-	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
-	Совокупный финансовый результат периода ³	2500	228670	356927
-	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
-	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

1. Указаны не все показатели структуры отчетности и бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

2. Валовая прибыль и валовые налоги на добавленную стоимость, налогов.

3. Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк «Чистая прибыль (убыток)», «Результат от переоценки инвентарных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода».

Наименование показателя	Коды	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.	На 31 декабря 2012 г.
	3	4	4	5
ПАССИВ				
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	9 800	9 800	9 800
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
Переоценка финансовых активов	1340	-	-	-
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
Резервный капитал	1360	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	1 288 903	1 155 903	927 233
ИТОГО по разделу III	1300	1 298 703	1 165 703	927 233
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410	1 378 167	1 247 995	488 207
Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
Оценочные обязательства	1430	-	-	-
Прочие обязательства	1458	821 775	866 696	198 000
ИТОГО по разделу IV	1400	2 199 942	2 114 691	686 207
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	627 676	858	635 763
Кредиторская задолженность	1520	156 413	223 900	576 658
Доходы будущих периодов	1530	-	-	8 808
Оценочные обязательства	1540	-	-	-
Прочие обязательства	1550	-	-	-
ИТОГО по разделу V	1500	784 089	224 758	1 220 229
БАЛАНС	1700	4 282 873	3 305 232	2 854 559

Руководитель

(подпись)

И.А.Кашков

(подпись и печать)

Главный бухгалтер

(подпись)

Т.А.Петрова

(подпись и печать)

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

За 12 месяцев 2014 г.

Форма № 2 по ОКУД
Дата (год, месяц, число)

Организация (орган исполнительной власти) ООО "Амурэнергохолдинг" по ОКПО
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН
*Вид деятельности Сельское хозяйство по ОКВЭД
**Организационно-правовая форма/форма собственности
Общество с ограниченной ответственностью по ОКОНФ/ОКФС
Группа измерений: тыс. руб. _____ по ОКЕН

Коды		
0710002		
2014	12	31
05115746		
2801134017		
01.11.1		
65	10	
384		

Показатель	код	За 12 месяцев 2014 г.	За 12 месяцев 2013 г.
		1	2
Выручка	2110	1 007 070	774 088
Себестоимость продаж	2120	(815 474)	(505 994)
Валовая прибыль (убыток)	2100	191 596	272 094
Коммерческие расходы	2210	(63 970)	(95 643)
Управленческие расходы	2220	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	2200	127 626	176 451
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
Проценты к получению	2320	11 046	4 361
Проценты к уплате	2330	(121 217)	(113 846)
Прочие доходы	2340	393 556	728 958
Прочие расходы	2350	(272 387)	(564 324)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	138 624	231 300
Полученный налог на прибыль	2410	(2 955)	(2 232)
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	463
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	(63)	467
Прочее	2460	(2 279)	(860)
Чистая прибыль (убыток)	2400	133 334	228 670

* - Орган исполнительной власти отвечает строку в соответствии со своим видом деятельности: сельское хозяйство, охотничье, рыболовство, обслуживание жилищно-коммунального хозяйства, складывающиеся в переработанные продукты питания

** - Орган исполнительной власти строку не заполняет

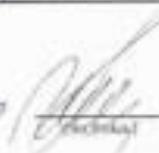
Показатель		За 12 месяцев 2014 г.	За 12 месяцев 2013 г.
наименование	код	3	4
СПРАВОЧНО			
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемых в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
Совокупный финансовый результат периода	2900	133 334	228 670
Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
Разведенная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель



 (подпись)
В.А. Казиков
(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер



 (подпись)
Т.А. Непомнящая
(расшифровка подписи)



ИНН 2801138017--
 КПП 280101001 Стр. 001

Форма № КСД 071009

Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Номер корректировки 1-- Отчетный период (год) 14 Очетный год 2015

АМУРАТГРОВОКОМПЛЕКС ООО

Самостоятельная организация

Дата утверждения отчетности 14.03.2016

Код вида экономической деятельности по классификатору ОКВЭД 01-11-1-

Код по ОКПО 85115746

Форма собственности (по ОФРС) 16

Организационно-правовая форма (по ОКФС) 65---

Категория инвестора (тыс. руб. / млн. руб. - код по ОКЕИ) 384

На 12 страницах с приложениями документов или на иной из ... листов

Достоверность и полнота сведений, указанных в настоящем документе, подтверждаю:

- 1 - руководителем
- 2 - уполномоченным представителем

КАЗАКОВ
 ВЛАДИМИР
 АЛЕКСАНДРОВИЧ

Подпись:  Дата: 14.03.2016

Самостоятельно документом, подтверждающим полномочия представителя

* Отметки галочками
 ** Без галочек

Заявляется работником исполнительного органа

Сведения о представлении документа

Данный документ представлен (код) ...

на ... страницах

в составе (отметить знаком V)

0710001	<input type="checkbox"/>	0710002	<input type="checkbox"/>
0710003	<input type="checkbox"/>	0710004	<input type="checkbox"/>
0710005	<input type="checkbox"/>	0710006	<input type="checkbox"/>

с приложениями документов или на иной из ... листов

Дата представления документа: ...

Зарегистрирован на № ...

Формы № 07

С/С



ИНН 2801134017 - -

КПП 280101001 Стр. 002

Местонахождение (адрес)

Почтовый индекс 675002

Субъект Российской Федерации (штат) 26

Район

Город ВЛАГОВЕЩЕНСК Г

Наименование улицы (скв., шоссе и т.п.) АМУРСКАЯ УЛ.

Улица (проспект, переулок и т.п.)

Номер дома (квартиры) 17

Номер корпуса (строения)

Номер офиса



ИНН 2801134017 - -
 КПП 280101001 Стр. 003

Форма по ОКУД 0710001

Бухгалтерский баланс

АКТИВ

Показатель	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего отчетному
1	2	3	4	5	6
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Нематериальные активы	1110	78	-	43
-	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
-	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
-	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
-	Основные средства	1150	2286147	1901384	1714033
-	Доходные вложения в материальные ценности	1180	-	-	-
-	Финансовые вложения	1170	103906	-	-
-	Отложенные налоговые активы	1180	388	398	463
-	Прочие внеоборотные активы	1190	70381	90379	99352
-	Итого по разделу I	1100	2460900	1992161	1813891
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
-	Запасы	1210	2268987	1697421	1140877
-	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	66674	63980	70564
-	Дебиторская задолженность	1230	618476	426385	357039
-	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	1646	47729	30113
-	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	175369	47453	87596
-	Прочие оборотные активы	1260	5630	7744	5152
-	Итого по разделу II	1200	3136782	2290712	1691341
-	БАЛАНС	1600	5597682	4282873	3505232



ИНН 2801134017 - -

КПП 280101001 Стр. 004

ПАССИВ

Показатели	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего отчетному
1	2	3	4	5	6
III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
-	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	44890	9880	9880
-	Собственные акции, выкупленные у акционеров ²	1320	(-)	(-)	(-)
-	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
-	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
-	Резервный капитал	1360	-	-	-
-	Нераспределенная прибыль (иногда - убыток)	1370	2298929	1288963	1155903
-	Итого по разделу III	1300	2343819	1298843	1165783
III ЦЕЛЕВОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ³					
-	Паяной фонд	1310	-	-	-
-	Целевой капитал	1320	-	-	-
-	Целевые средства	1330	-	-	-
-	Фонд недвижимого и особо ценного движимого имущества	1340	-	-	-
-	Резервный и иные целевые фонды	1370	-	-	-
-	Итого по разделу III	1300	-	-	-
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Земельные средства	1410	1405822	1378167	1247995
-	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
-	Отложенные обязательства	1430	-	-	-
-	Прочие обязательства	1450	781150	821775	866896
-	Итого по разделу IV	1400	2186972	2199942	2114691



ИНН 2801134017 - -

КПП 280101001 Стр. 005

Показатель	Наименование показателя	Код строки	На отчетную дату отчетного периода	На 31 декабря предыдущего года	На 31 декабря года, предшествующего предыдущему
1	2	3	4	5	6
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
-	Земные средства	1510	774135	627676	858
-	Кредиторская задолженность	1520	292756	156412	223900
-	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
-	Отложенные обязательства	1540	-	-	-
-	Прочие обязательства	1550	-	-	-
-	Итого по разделу V	1500	1066891	784088	224758
-	БАЛАНС	1700	5597682	4282873	3505232

Подписи:

1. Подпись лица, ответственного за достоверность информации о бухгалтерском балансе и отчете о финансовых результатах.

2. Дата и и.ф.о. лица, ответственного за достоверность или первоначальный показатель обязательств в других разделах.

3. Подпись ответственного лица организации.



Отчет о финансовых результатах

Наименование ¹	Наименование показателя	Код строки	За отчетный год	За предыдущий год
1	2	3	4	5
-	Выручка ²	2100	2828616	1007070
-	Себестоимость продаж	2110	(1590732)	(815474)
-	Валовая прибыль (убыток)	2100	1237884	191596
-	Коммерческие расходы	2110	(219738)	(63970)
-	Управленческие расходы	2220	(-)	(-)
-	Прибыль (убыток) от продаж	2200	1018146	127626
-	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
-	Проценты к получению	2320	1599	11046
-	Проценты в уплате	2330	(182814)	(123217)
-	Прочие доходы	2340	3425927	393556
-	Прочие расходы	2350	(2250978)	(272387)
-	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1011880	138624
-	Текущий налог на прибыль	2410	(1185)	(2955)
-	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
-	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(11)	(65)
-	Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
-	Прочее	2460	(36)	(2270)
-	Чистая прибыль (убыток)	2400	1010648	133334
-	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
-	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
-	Совокупный финансовый результат периода³	2500	1010648	133334
СПРАВОЧНО				
-	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
-	Разведенная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Примечания

- ¹ Заполняется только организациями, имеющими в бухгалтерском балансе и отчете о финансовых результатах
- ² Выручка определяется за отчетный период и по объективной стоимости, включая:
- ³ Совокупный финансовый результат периода определяется как сумма строк «Чистая прибыль (убыток)», «Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода» и «Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода».

ПРИЛОЖЕНИЕ Б МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНТРАКТ

КОНТРАКТ № HLNN-1113-2016-A01

г. Благовещенск

Дата: 04.05.2016 г.

Продавец: ООО «Амурагрокомплекс», в лице директора Казакова Владимира Александровича

адрес: РФ, Амурская область, г. Благовещенск, ул. Амурская, 17.

тел: 4162-20-11-92 факс: 4162-20-11-92

The Seller: "AMURAGROCOMPLEX" Co., Ltd. on behalf of director Kazakov Vladimir Aleksandrovich

Address: № 17 Amurskaya st., Blagoveschensk, Amur region, Russia

Tel: 4162-20-11-92 Fax: 4162-20-11-92

Покупатель: Удальничская дальневосточная сельскохозяйственная научно-техническая обслуживающая компания с ОО в лице директора Лянъ Фэнвэй

Адрес: КНР, г. Хэйхэ, ул. Сяньшэ, 213

Тел: 0456-8238088.

The Buyer: Wudalianchi Far East agricultural science and technology service Co., Ltd. on behalf of the director Lian Fenqwei

Address: 213 Xixing st., Heihe, Heilongjiang province, the PRC.

Tel: 0456-8238088.

Настоящий контракт заключен между Продавцом и Покупателем о том, что Продавец продает, а Покупатель покупает товар согласно нижеизложенных условий:

1) **Наименование товара - Соевые бобы для пищевой переработки**

COMMODITY & SPECIFICATION - soy beans for food

Средневзвешенные показатели качества:

A weighted average of the quality

Влажность не более 13%. Moisture – less 13 %

Сорная примесь не более 3,5%. Weeds – less 3,5 %

Средний показатель маслянистой примеси всего количества Товара, поставленного по настоящему Договору, не более 20%, из них битых бобов не более 10% по определению ГОСТ РФ 17109-88, не более 20% по определению ГОСТ КНР. Oily admixture – less 20%, with 10% of broken grain (less 20% of broken grain according to the Chinese State Standard).

2) Код товара – 1201009000, Nomenclature of Goods subject to foreign trade code: 1201009000

3) Количество, кг. – 3 000 000 кг; Quantity 3 000 000 - kg.

4) Валюта платежа — доллар США. Currency of payment – USD.

5) Цена товара и услуг, долларов США за 1 кг — долларов США, Price per 1 kg – USD.

6) Общая стоимость контракта, долларов США – , Contract total value – USD.

7) Условия поставки — EXW (Благовещенск; Полярково); DAP (Хэйхэ; Сюньхэ). Terms of delivery – EXW (Blagoveshensk; Poyarkovo); DAP (Heihe; Sunke).

8) Срок действия контракта — до 31.12.2016 г., Contract term – till 31.12.2016.

9) Срок поставки (отгрузки) товара - до 31.12.2016 г., Time of delivery – till 31.12.2016.

10) Условия платежа: Покупатель производит предварительную оплату Товара и услуг путем перечисления денежных средств на расчетный счет Продавца в размере 100% стоимости за каждую партию товара в размере 500-1000тн. Окончательный расчет по контракту производится исходя из фактически поставленного объема на основании выданных Продавцом счет-фактур. Покупатель перечисляет денежные средства на счет Продавца №

Датой оплаты считается дата зачисления перевода на счёт Продавца. Комиссии банка, взимаемые банком Продавца, а также комиссии банков-корреспондентов банка Продавца уплачиваются Продавцом, а комиссии банка, взимаемые банком Покупателя, а также комиссии банков-корреспондентов банка Покупателя уплачиваются соответственно Покупателем. Указанные комиссии начисляются отдельно и не влияют на стоимость Товара, указанную в пунктах 5-6 настоящего Контракта.

Terms of Payment: The Buyer shall pay for goods and services by transferring the funds to the Seller's account in the amount of 100% of the cost for each shipment (500-1000ts). Final payment under the contract is based on the actual volume delivered by the Seller pursuant to invoices. The Buyer shall transfer the funds to the Seller's account:

The payment date shall be the date of crediting the cash funds to the Seller's account. Commission fees, charged by the Seller's bank as well as commissions charged by correspondent banks of the Seller's

bank shall be paid by the Seller, commission fees, charged by the Buyer's bank as well as commissions charged by correspondent banks of the Buyer's bank shall be paid by the Buyer respectively. These commission fees shall be accrued separately and shall not affect the Product's price as mentioned in paragraph 5-6 hereof.

Условия отгрузки - Отгрузка осуществляется после 100% предоплаты за каждую партию товара в размере 500-1000тн. Продавец извещает Покупателя о времени отгрузки по телефону, телефаксу не позднее, чем за 2 дня до начала отгрузки. Продавец обязан отгрузить товар Покупателю. Отгрузка товара осуществляется в присутствии представителя Покупателя. Если представитель Покупателя не явился в течение 2 дней с момента получения уведомления о времени отгрузки, то Продавец вправе осуществить отгрузку без представителя Покупателя. В случае не отгрузки товара в течение 15 рабочих дней после поступления денег на расчетный счет Продавец вправе осуществить возврат денежных средств Покупателю.

Terms of Shipment - Shipment is made after 100% payment for each consignment of goods (500-1000 ts). The Seller shall inform the Buyer about the delivery time by phone, fax, no later than 2 days prior to the shipment. The Seller must ship the goods to the Buyer. The shipment of goods is carried out with the presence of the Buyer's representative.

If the Buyer's representative doesn't come within 2 days after receiving the information about time of shipment, the seller has a right to ship the goods without the presence of the buyer's representative. If the goods are not loaded within 15 working days after the receipt of the money to the account, the Seller shall refund to the Buyer.

11) **Пункт отгрузки:** Благовещенск; Полярково. Port of Shipment – Blagoveshensk; Poyarkovo.

12) **Пункт назначения:** Хэйхэ; Сюньхэ. Port of destination – Heihe; Xunke.

13) **Маркировка:** нет Marks - none.

14) **Страхование:** без дополнительного страхования. Insurance – without insurance.

15) **Документы /Documents:**

a: Invoice; /Счет-фактура

b: Certificate of conformity; / Сертификат соответствия

c: Phytosanitary Certificate / Фитосанитарный сертификат.

16) **Цена товара, предусмотренная в настоящем контракте, действительна до 31.12.2016 г.** В случае изменения цены товара стороны подписывают дополнительное соглашение к настоящему контракту. The price of goods and cost of services stipulated in this contract are valid until 31.12.2016. In case of change of the price of goods or the services, the Parties should sign a supplementary agreement to this contract.

17) **Несоответствие по количеству и качеству:** В случае обнаружения несоответствия товара по количеству Покупатель должен заявить рекламацию в течение 05 дней после прибытия товара в пункт назначения. Рекламации по качеству товара должны быть заявлены Покупателем в течение 10 дней после прибытия товара в пункт назначения. Во всех случаях рекламации должны сопровождаться актом (актами) осмотра, выданными общепризнанными учреждениями и согласованными с Продавцом. В случае если ответственность за предмет рекламации ложится на Продавца, то в течение 05 дней после получения рекламации Продавец обязан дать Покупателю ответ вместе с предложениями по разрешению предмета рекламации. Продавец обязан произвести доставку недостающего товара, замену некачественного товара или возврат суммы предъявленной рекламации в срок, не превышающий 30 дней с момента заявления рекламации. Продавец не несет ответственности за несоответствия по количеству и качеству поставляемого товара, возникшие по вине перевозчика, других транспортных учреждений и / или службы связи.

В случае просрочки исполнения обязательства по настоящему контракту виновная сторона уплачивает другой стороне пеню в размере 0,01% от суммы неисполненных обязательств за каждый день просрочки. Уплата пени не освобождает от исполнения обязательств в натуре.

Quality / Quantity discrepancy. In case of quantity discrepancy, claim should be filed by the Buyer within 05 days after the arrival of the goods at port of destination, while for quality discrepancy, claim should be filed by the Buyer within 10 days after the arrival of the goods at port of destination. In all cases, claims must be accompanied by Survey Report(s) of recognized public surveyors agreed to by Seller. Should the responsibility of the subject under claim be found to rest on the part of the Seller, the Seller shall, within 05 days after receipt of the claim, send their reply to the Buyer with suggestion for settlement. The Seller is obliged to make additional delivery of the missing goods, replacement of the poor-quality goods or return of the sum of the shown claim in time, not exceeding 30 days from the moment of the application of the claim. The Seller shall not be liable for any discrepancy of the goods shipped due to causes for which the, Shipping Company, other transportation organization and / or Post Office are to be held responsible.

In case of delay of execution of obligations under the present contract the guilty party pays a fine to other party at a rate of 0,01 % from the sum of not executed obligations per each day of delay. Payment of the fine does not release from execution of obligations in a case.

18) Ответственность продавца по условиям поставок согласно ИНКОТЕРМС 2010

По условиям EXW продавец несет ответственность за:

- отгрузку сои с элеватора,
- оплату таможенных платежей на территории РФ.

Under EXW terms the Seller is responsible for:

- Shipment of soy beans from the elevator;
- Payment of customs duties in Russia.

По условиям DAP продавец несет ответственность за:

- отгрузку сои с элеватора,
- оплату таможенных платежей на территории РФ,
- доставку сои в пункт назначения (г. Хэйхэ, г. Сюньцэ)

Under DAP terms the Seller is responsible for:

- Shipment of soy beans from the elevator;
- Payment of customs duties in Russia;
- Delivery of soy at the place of destination in Heihe and Xunke city

19) Ответственность покупателя по условиям поставок согласно ИНКОТЕРМС 2010

По условиям EXW покупатель несет ответственность за:

- своевременную оплату за товар,
- приемку товара в пункте отгрузки (г. Благовещенск; с. Поярково).

Under EXW terms the Buyer is responsible for:

- Timely payment for the goods under this contract.
- Accepts the goods at the place of shipment (Blagoveshensk; Poyarkovo)

По условиям DAP покупатель несет ответственность за:

- своевременную оплату за товар;
- приемку товара в пункте назначения (г. Хэйхэ, г. Сюньцэ).

Under DAP terms the Buyer is responsible for:

- Timely payment for the goods under this contract.
- Acceptance of goods upon arrival at the place of destination in Heihe and Xunke city

20) Продавец освобождается от ответственности за срмн поставки или отсрочку поставки всей партии или части товара по настоящему контракту в случае действия обстоятельств непреодолимой силы. Наличие и продолжительность таких обстоятельств должны быть подтверждены заключением государственного уполномоченного органа.

The Seller is released of the responsibility for failure of delivery or delay of delivery of all consignment or parts of the goods under the present contract in case of an operation of force majeure circumstances. Presence and duration of such circumstances should be confirmed by the conclusion of the state authorized organization.

21) Арбитраж: Все споры, возникшие по настоящему контракту или в связи с ним, решаются сторонами в дружественном порядке путем переговоров. В случае невозможности достичь соглашения, споры разрешаются по договоренности сторон в арбитражном органе по месту нахождения истца в соответствии с действующими арбитражными правилами.

Arbitration: All disputes which have arisen under the present contract or in connection with it, are decided by the parties in amicable by negotiations. In case of impossibility to reach the agreement, disputes are resolved under the agreement of the parties in arbitration body on the location of the claimant, in conformity with operating arbitration rules.

Для страны Продавца: Арбитражный суд Амурской области, Для страны Покупателя: Арбитражный суд г. Харбин

For country of the Seller: arbitration tribunal of the Amur region, For country of the Buyer: arbitration tribunal of Harbin.

22) Покупатель подписывает и возвращает Продавцу один экземпляр настоящего контракта немедленно после его получения.

The Buyer signs and returns to the Seller one copy of the present contract immediately after its obtaining.

23) Примечания: Любые изменения и дополнения к настоящему контракту действительны только тогда, когда они выполнены письменно и должным образом подписаны уполномоченными представителями обеих сторон. После подписания контракта все предыдущие переговоры и

переписка, предшествующие ему, становятся недействительными. Ни одна из сторон не имеет права передавать свои права и обязанности третьей стороне без письменного согласия другой стороны. Настоящий контракт становится действительным с даты его подписания сторонами и действует до 31/12/2016 г. Окончание срока действия контракта не освобождает стороны от ответственности за его неисполнение или ненадлежащее исполнение.

Содержание условий поставки по настоящему контракту определяются в соответствии с Международными правилами интерпретации торговых терминов (ИНКОТЕРМС), 2010 г.

Настоящий контракт исполнен в четырёх экземплярах, по два экземпляра для каждой из сторон на русском и английском языках, оба текста имеют равную силу.

The notes: any amendments and additions to the present contract are valid only when they are executed in writing, and properly signed by the authorized representatives of both Parties. After signing the contract all previous negotiations and correspondence become invalid. The Parties do not have the right to transmit the rights and responsibilities to the third party without the written approval of other party. The present contract becomes valid from the date of its signing by the Parties up to 31/12/2016. The expiration of the contract does not relieve the parties from liability for non-performance or improper performance.

The contents of the terms of delivery under this contract are determined in accordance with the international rules of interpretation of trade terms (Incoterms), 2010.

This contract shall be executed in four copies, two copies for each party in Russian and English languages, both texts being equally authentic.

24) Платежные реквизиты сторон:

Расчетный счет Покупателя /The Buyer's Account NO:

Продавец
Директор
ООО «Амурагрокомплекс»

Покупатель
Директор
Удальчанская дальневосточная
сельскохозяйственная
научно-техническая обслуживающая
компания с ОО

Казаков В.А./
"Amuragrocomplex" Co. Ltd

Лян Фэнвэй /
Wudalianchi Far East agricultural
science and technology service Co., Ltd.

Director
Kazakov V. A. _____

Director
Lian Fenqwei _____

