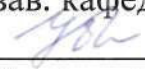


Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И.о. зав. кафедрой
 В.В.Ульянова
«21» июня 2022 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Торгово-экономические отношения России с Италией: влияние таможенно-тарифного и нетарифного регулирования

Исполнитель
студент группы 737ос-2



Е.А. Бондарчук

Руководитель
доцент, к.г.н.



Т.А.Мирошниченко

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент

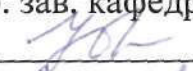


В.З. Григорьева

Благовещенск 2022

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ
И.о. зав. кафедрой
 В.В. Ульянова
«25» 01. 2022 г.


ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента Бондарчук Екатерину Андреевну

1. Тема дипломной работы (проекта): Торгово-экономические отношения России с Италией: влияние таможенно-тарифного нетарифного регулирования
(утверждено приказом от 25.01.2022 г. №126-уч)
- 2.Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) 14.06.2022 г.
3. Исходные данные к дипломной работе (проекту):
Данные ФТС России за 2017-2019 гг., представленные на официальном сайте
4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов):
1 Правовые основы торгово-экономических отношений России и стран ЕС; 1.1 Правовая база торгово-экономических отношений России; 1.2 Инструменты торгово-экономических отношений России со странами ЕС; 1.3 Инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений Италии в условиях Европейского Союза; 2 Анализ торгово-экономических отношений России с Италией: современные тенденции и проблемы; 2.1 Анализ торгово-экономических отношений России в современных условиях; 2.2 Роль Италии в торгово-экономических отношениях России; 2.3 Влияние таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией; 3 Перспективы развития торгово-экономических отношений России и Италии; 3.1 Проблемы развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией на современном этапе; 3.2 Направления развития торгово-экономических отношений России и Италии; Заключение; Библиографический список.
- 5.Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) 12 таблиц, 6 рисунков.
6. Консультант по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) нет.
7. Дата выдачи задания 26.01.2022 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) Мирошниченко Татьяна Александровна, доцент
кафедры международного бизнеса и туризма

Задание принял к исполнению (дата) 26.01.2022
г. _____


_____ (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 67 с., 12 таблиц, 6 рисунков, 52 источника

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ ОБОРОТ, ЭКСПОРТ, ИМПОРТ, ТОВАРНАЯ СТРУКТУРА, ГЕОГРАФИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА, ТАМОЖЕННЫЕ ПЛАТЕЖИ

Целью выпускной квалификационной работы является разработка мероприятий, направленных на совершенствование торгово-экономических отношений между Россией и Италией в сфере таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Объектом исследования являются торгово-экономические отношения России и Италии. Предметом исследования является применение инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений России и Италии.

Период исследования: 2017 – 2021 гг.

В первой главе выпускной квалификационной работы раскрыты правовые основы торгово-экономических отношений России и стран ЕС.

Во второй главе выпускной квалификационной работы проведен анализ и оценка торгово-экономических отношений России с Италией: современные тенденции и проблемы.

В третьей главе выпускной квалификационной работы представлены перспективы развития торгово-экономических отношений России и Италии.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Правовые основы торгово-экономических отношений России и стран ЕС	9
1.1 Правовая база торгово-экономических отношений России	9
1.2 Инструменты торгово-экономических отношений России со странами ЕС	13
1.3 Инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений Италии в условиях Европейского Союза	20
2 Анализ торгово-экономических отношений России с Италией: современные тенденции и проблемы	24
2.1 Анализ торгово-экономических отношений России в современных условиях	24
2.2 Роль Италии в торгово-экономических отношениях России	33
2.3 Влияние таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией	43
3 Перспективы развития торгово-экономических отношений России и Италии	47
3.1 Проблемы развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией на современном этапе	47
3.2 Направления развития торгово-экономических отношений России и Италии	52
Заключение	58
Библиографический список	62

ВВЕДЕНИЕ

Внешняя торговля играет существенную роль в системе экономических отношений государств. Внешняя торговля позволяет решить множество различных задач: от выхода отечественных товаров на мировые рынки, до пополнения федерального бюджета за счет таможенных платежей.

До недавнего времени, торговля между Россией и ЕС имела довольно динамичный характер. Несомненно, на результаты внешней торговли указанных субъектов мирового хозяйства, оказывают влияние различные факторы внешнего и внутреннего воздействия. Так, следует отметить усложнение политических взаимоотношений между Россией и странами ЕС, после присоединения полуострова Крым к территории Российской Федерации в 2014 г. Чтобы минимизировать негативное влияние выше представленной ситуации, Россия начала активные действия в целях развития внешнеэкономических отношений с другими экономическими союзами, в частности, с ЕАЭС и АТЭС, что привело к росту внешнеторгового оборота между Россией и странами указанных экономических объединений.

Помимо представленных факторов, существенное влияние на внешнеторговые отношения России и ЕС оказала пандемия коронавирусной инфекции, начавшаяся в 2019 г., что привело к введению дополнительных ограничительных и запретительных мер в части перемещения товаров и транспортных средств через таможенные границы государств. Несомненно, представленные меры повлияли на снижение внешнеторгового оборота России и стран ЕС в 2019 г. и 2020 г.

Несмотря на негативное влияние выше представленных факторов, Россия и страны ЕС продолжают оставаться одними из основных контрагентов на мировой арене в плане внешнеторговой деятельности. При этом как ЕС для России является одним из основных контрагентов по отдельным товарам во внешнеторговом обороте, так и Россия для ЕС имеет аналогичное значение. Сказанное определяет актуальность выбранной темы выпускной квалификационной

работы.

Учитывая важность и значимость внешнеэкономической деятельности, государства реализуют комплекс мер, направленных на контроль над внешнеэкономической деятельностью. На территории Российской Федерации применяются меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования. Первые из указанных, представлены системой регулирования внешнеэкономической деятельности, основаны на взимании таможенных платежей, которые уплачиваются декларантами или перевозчиками товаров в процессе их перемещения через таможенную границу союза. При этом в ходе реализации отдельных таможенных процедур, таких как таможенный транзит или временный ввоз (допуск) товаров, таможенные пошлины не взимаются, так как территория государства, на которую обеспечивается ввоз товаров, не является конечным пунктом назначения, и на территории которого не предполагается передача товаров или разгрузка транспортных средств.

Помимо мер тарифного регулирования, в системе таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности, применяются меры нетарифного регулирования. Подобные меры направлены на управление экспортом и импортом товаров, в рамках реализации запретов или ограничений. Меры нетарифного регулирования направлены на защиту отечественных производителей от негативного влияния торговой деятельности иностранных продавцов. Рассматриваемая группа мер, как правило, реализуется для ограничения ввоза отдельных групп товаров, производство которых стимулируется на территории Российской Федерации.

На территории ЕС, в целях реализации контроля над внешнеэкономической деятельностью, также реализуются меры тарифного и нетарифного регулирования. При этом подобные меры в России и странах ЕС имеют множество схожих инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности, но есть и различия, продиктованные особенностями экономического уклада рассматриваемых государств.

Важно отметить, что в условиях сложившегося сегодня объема внешне-

торговых отношений между Россией и ЕС, происходит усложнение нормативно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности ЕС и ЕАЭС.

Целью выпускной квалификационной работы является анализ сложившихся условий торгово-экономических отношений между Россией и Италией в сфере таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, определение наиболее перспективных и проблемных сфер сотрудничества. Для достижения указанной цели, определены следующие задачи:

- рассмотреть правовую базу торгово-экономических отношений России и ЕС;
- представить инструменты торгово-экономических отношений России со странами ЕС;
- проанализировать торгово-экономические отношения России с ЕС в современных условиях;
- определить роль Италии в торгово-экономических отношениях России;
- представить влияние таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией;
- выявить проблемы развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией на современном этапе;
- предложить направления развития торгово-экономических отношений России и Италии в рамках совершенствования таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Объектом исследования являются торгово-экономические отношения России и Италии. Предметом исследования является применение инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений России и Италии.

Период исследования: 2017 – 2021 гг.

В ходе написания выпускной квалификационной работы, использованы нормативно-правовые акты в сфере таможенного законодательства ЕАЭС и национальные документы РФ, международные договоры и документы в рамках ЕАЭС, регулирующие основы и особенности применения инструментов тамо-

женно-тарифного и нетарифного регулирования. Помимо этого, использованы: учебная литература, актуальные статьи в сфере таможенного дела, а также информация, представленная на официальном Интернет-сайте ФТС РФ.

1 ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И СТРАН ЕС

1.1 Правовая база торгово-экономических отношений России

Внешнеэкономическая деятельность является одним из наиболее значимых аспектов экономики любого государства. Объемы экспорта и импорта страны оказывают существенное влияние на величину и динамику основных экономических показателей развития региона.

Исследованию внешнеэкономической деятельности, как инструменту развития региона, посвящены научные статьи многих исследователей. Так, по мнению М.И. Середина, «внешнеэкономическая деятельность является неотъемлемым элементом хозяйственной деятельности предприятий, фирм, регионов и страны в целом. В условиях становления рыночной экономики произошла переоценка принципов экономического развития и как следствие – возросла роль международного сотрудничества»¹. Таким образом, внешнеэкономическая деятельность представляет собой экономические отношения, связанные с торговлей товарами, продукцией и услугами между странами. Аналогичное определение представлено в федеральном законе от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах регулирования внешнеторговой деятельности» (в ред. от 01.05.2019 г.). Согласно ст. 2 указанного федерального закона, «внешнеторговая деятельность - деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью»².

В широком понимании, внешняя торговля представляет собой процессы реализации и приобретения товаров или продукции у иностранных государств. В ст. 2 федерального закона от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах регулирования внешнеторговой деятельности» (в ред. от 22.12.2020 г. № 446-ФЗ), внешнеэкономическая деятельность государства рассматривается как «деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами,

¹ Середин, М.И. Внешнеэкономическая деятельность как инструмент развития региона // Вестник АГУ. 2019. № 4. С. 108.

² Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

информацией и интеллектуальной собственностью»³. При этом понятие «внешняя торговля» является более узким понятием, по сравнению с «внешнеэкономической деятельностью». Так, внешняя торговля учитывает только операции, связанные с реализацией или приобретением товаров, или продукции и не учитывает внешнюю торговлю услугами, то есть учитывает продажу активов, имеющих материально-вещественную форму.⁴

Среди нормативно-правовых актов, регламентирующих торгово-экономические отношения на территории Российской Федерации, действующие следующие:

- федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (в ред. от 22.12.2020 г. № 446-ФЗ). Закон определяет основы регулирования внешней торговли на государственном уровне. Так, законом определены принципы организации внешней торговли на территории России; перечень и полномочия контролирующих органов; перечень и характеристика участников внешней торговли; основные направления и положения внешней торговли на территории России; направления и методы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования; а также иные значимые положения в части государственного регулирования внешней торговли, осуществляемой на территории Российской Федерации⁵;

- таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза). Кодекс определяет и регулирует торговые отношения в части перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС. Так, кодексом определены общие положения в рамках перемещения товаров; товарная номенклатура; порядок определения таможенной стоимости товаров и страны их происхождения; порядок расчета и сроки уплаты таможенных платежей; а также иные условия, непосредственно связанные с внешней торговлей на территории стран-

³ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

⁴ Рожкова, Ю.В. Экономика таможенного дела / Ю.В. Рожкова. Спб. 2020. С. 214.

⁵ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

участников ЕАЭС⁶;

- налоговый кодекс Российской Федерации: часть первая (принят федеральным законом 23.11.2020 г. № 374-ФЗ в ред. от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ) и вторая (принят федеральным законом от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ в ред. от 17.02.2021 г. № 7-ФЗ). Налоговый кодекс определяет порядок налогообложения процедур продажи отечественных товаров, реализованных на территории иностранного государства и процессы признания расходов в части приобретения товаров у иностранного продавца⁷;

- кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (в ред. от 04.02.2021 г. № 4-ФЗ). КоАП РФ определяет меры административной ответственности в сфере нарушения валютного законодательства и актов таможенного дела при реализации процессов внешней торговли⁸;

- федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле» (в ред. от 22.12.2020 г. № 446-ФЗ). Закон определяет принципы валютного регулирования на территории РФ; функции и полномочия контролирующих органов власти при реализации процессов внешней торговли; а также права и обязанности участников внешней торговли при осуществлении таковой⁹;

- федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» (в ред. от 22.12.2020 г. № 433-ФЗ). Закон определяет основные положения тарифного и нетарифного таможенного регулирования при ввозе и вывозе товаров с территории Российской Федерации¹⁰;

- федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ «О специальных защит-

⁶ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [Электронный ресурс] : приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

⁷ Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : федеральный закон от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

⁸ Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : федеральный закон от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

⁹ О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс] : федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

¹⁰ О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

ных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» (в ред. от 08.12.2020 г. № 429-ФЗ). Закон направлен на реализацию комплекса антидемпинговых мер, основной целью которых является защита интересов отечественных производителей в условиях возрастающего импорта ¹¹;

- федеральный закон от 27.12.2002 г. № 184-ФЗ «О техническом регулировании» (в ред. от 22.12.2020 г. № 460-ФЗ). Закон определяет и регулирует отношения, связанные с сертифицированными и лицензированием продукции, произведенной на территории РФ и предназначенной на экспорт, а также в отношении иностранной продукции, ввозимой на территорию РФ ¹²;

- федеральный закон от 18.07.1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» (в ред. 08.12.2020 г. № 429-ФЗ). Закон определяет принципы государственного регулирования экспортных операций, реализуемых при продаже товаров отечественных производителей и реализуемых иностранным потребителям ¹³;

- закон РФ от 21.05.1993 г. № 5003-1 «О таможенном тарифе» (в ред. от 15.10.2020 г. № 325-ФЗ). Закон определяет основные положения в части применения тарифных ставок вывозных и ввозных таможенных пошлин ¹⁴;

- федеральный закон от 04.01.1999 г. № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» (в ред. от 13.07.2018 г. № 255-ФЗ);

- закон Российской Федерации от 07.07.1993 г. № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» (в ред. от 25.12.2008 г. № 485-ФЗ);

- указ Президента Российской Федерации от 07.05.2012 г. № 605 «О мерах по реализации внешнеполитического курса Российской Федерации»;

- распоряжение Правительства Российской Федерации от 14.10.2003 г. № 1493-р. «О концепции развития государственной финансовой (гарантийной)

¹¹ О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров [Электронный ресурс]: федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

¹² О техническом регулировании [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.12.2002 г. № 184-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

¹³ Об экспортном контроле [Электронный ресурс]: федеральный закон от 18.07.1999 г. № 183-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

¹⁴ О таможенном тарифе [Электронный ресурс]: закон РФ от 21.05.1993 г. № 5003-1. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

поддержки экспорта промышленной продукции в Российской Федерации»;

- постановление Правительства Российской Федерации от 17.12.2019 № 1388 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов»;

- постановление Правительства РФ от 15.12.2019 г. № 1368 «О предоставлении субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности» и другие.

Таким образом, на территории Российской Федерации реализуется система нормативно-правовых актов, определяющая принципы и особенности реализации внешней торговли.

1.2 Инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений России в условиях ЕАЭС

В целях регулирования внешнеэкономической деятельности государства, в странах применяются методы тарифного и нетарифного регулирования, которые в совокупности представляют собой комплексную систему контроля над внешнеэкономической деятельностью.

Меры таможенно-тарифного регулирования представлены системой регулирования внешнеэкономической деятельности, которая базируется на уплате декларантами или перевозчиками товаров таможенных платежей в процессе перемещения товаров через таможенную границу. При этом в ходе осуществления отдельных таможенных процедур, таких как таможенный транзит и временный ввоз (допуск) товаров, таможенные пошлины не уплачиваются. Подобная возможность обеспечена тем, что как территория государства, на которую обеспечивается ввоз товаров, не является конечным пунктом назначения и на территории которого не предполагается передача товаров или разгрузка транспортных средств.

Обязанность взимания таможенных платежей регламентируется положе-

ниями ТК ЕАЭС, НК РФ, федеральным законом от 03.08.2019 г. № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»¹⁵ и другими нормативно-правовыми актами. Следует отметить, что нарушение таможенного законодательства в части уплаты таможенных платежей, предусмотрены меры ответственности ст. 122 НК РФ, ст. 16.2, ст. 16.20, ст. 16.21 КоАП РФ, а также ст. 194 УК РФ.

В общем виде, таможенные платежи подразделяются на:

- таможенные пошлины;
- таможенные налоги;
- таможенные сборы.

Более подробная классификация таможенных платежей представлены на рисунке 1.

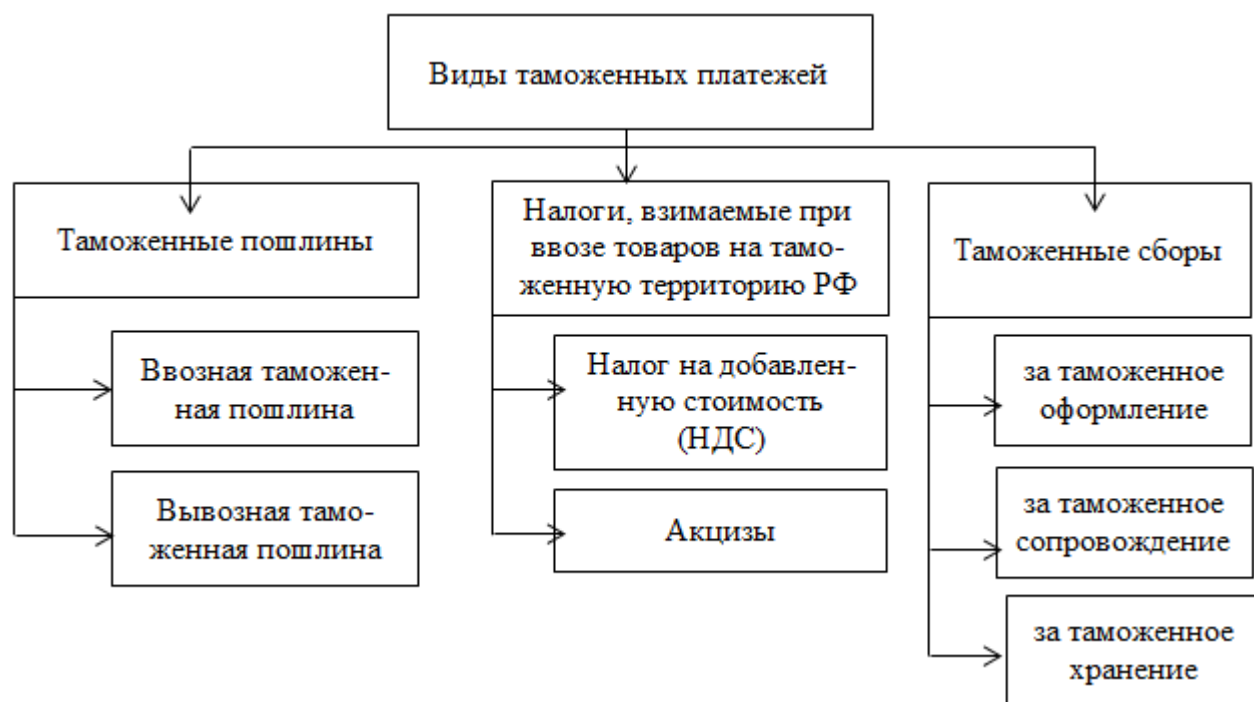


Рисунок 1 - Классификация таможенных платежей

Важно отметить, что ставки таможенных пошлин регламентируются решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 г. № 54 (в ред. от 14.07.2021 г. № 54) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры

¹⁵ О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза». Также основы классификации и характеристики таможенных платежей, раскрываются в главе 6 ТК ЕАЭС, в частности, нормативно-правовым актом определены следующие виды таможенных платежей: ввозная и вывозная таможенные пошлины, налог на добавленную стоимость и акциз (уплачиваются при вывозе товаров за пределы таможенной территории государства), а также таможенные сборы.¹⁶

Также, классификация таможенных платежей может быть представлена иным образом:

- ввозная и вывозная таможенные пошлины;
- налоги (налог на добавленную стоимость, взимаемый при ввозе, акциз, взимаемый при ввозе);
- таможенные сборы (таможенные сборы за таможенные операции, таможенные сборы за таможенное сопровождение, таможенные сборы за хранение).

В совокупности ввозных таможенных пошлин, выделяют пошлины, используемые в рамках специальных, антидемпинговых и компенсационных мер, в целях защиты отечественных производителей и национальной экономики от угрозы снижения конкурентоспособности и потери дохода, в условиях существенного роста импорт иностранных товаров (согласно федеральному закону от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ (в ред. от 08.12.2020 г. № 429-ФЗ) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров»)¹⁷.

Важно отметить, что в отношении отдельных товаров, а также в отдельных случаях, могут применяться специальные виды ввозных таможенных по-

¹⁶ Таможенный кодекс Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: приложение № 1 к договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

¹⁷ О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров [Электронный ресурс]: федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

шлин. Указанная особенность отражена в федеральном законе от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ (в ред. от 08.12.2020 г. № 429-ФЗ) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров».¹⁸ Такие пошлины могут быть применены в случае реализации Правительством РФ мер, направленных на сокращение объема импорта и стимулирования отечественного производства. Так, к подобным ввозным таможенным пошлинам, относятся:

- специальная пошлина (применяется в отношении отдельных групп товаров, в ходе реализации специальных защитных мер);
- антидемпинговая пошлина (применяется при реализации антидемпинговых мер, уплачивается наряду с ввозной таможенной пошлиной);
- компенсационная пошлина (применяется при реализации мер, направленных на устранение негативного влияния специфической субсидии иностранного государства на отдельные отрасли экономики России).¹⁹

Таким образом, специальная пошлина может вводиться при необходимости защиты внутреннего рынка товаров и продукции от существенного роста импорта иностранных товаров, в целях поддержания конкурентоспособности как отечественных товаров, так и российских товаропроизводителей.

Антидемпинговая пошлина представляется ввозится в целях защиты национального рынка товаров и продукции при реализации товаров иностранными товаропроизводителями по демпинговым (заниженным) ценам. Целью подобных мер является защита внутреннего рынка от потери конкурентоспособности отечественных товаров. Важно отметить, что использование демпинговой политики иностранными государствами способно привести к существенному снижению объемов товаров и продукции отечественного производства на внутренних рынках. Целью рассматриваемых мер, является недопущение указанной ситуации.

Компенсационные меры, также вводятся в целях защиты национального

¹⁸ О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров [Электронный ресурс]: федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

¹⁹ Там же.

рынка от растущего импорта иностранных товаров, производимых в рамках государственных иностранных субсидий.

Таким образом, представленные меры направлены на защиту внутреннего рынка и отечественных товаропроизводителей, в целях поддержания их конкурентоспособности. Также подобные меры имеют существенное значение в рамках реализации политики импортозамещения в России.

Важно отметить, что расчет величины ввозной таможенной пошлины осуществляется на дату ввоза товаров или транспортных средств на территорию стран-участников ЕАЭС.

В свою очередь, вывозные таможенные пошлины уплачиваются при вывозе (экспорте) товаров или транспортных средств с территории членов-участников ЕАЭС. При этом вывозными пошлинами, в основном, облагаются товары сырьевого характера (древесина, уголь, нефть и другие), в отношении большинства перемещаемых товаров, уплата вывозных таможенных пошлин осуществляется по ставке 0 %. Указанная мера таможенно-тарифного регулирования направлена на стимулирование экспорта в Российской Федерации.

Также важно значение в системе мер таможенно-тарифного регулирования на территории ЕАЭС, имеют таможенные налоги, в частности, налог на добавленную стоимость (НДС) и акцизы. Администратором поступлений от указанных налогов, является федеральная налоговая инспекция.²⁰

Помимо представленных мер таможенно-тарифного регулирования, следует выделить таможенные сборы, уплачиваемые за совершаемые таможенные процедуры, в частности:

- выпуск товаров;
- таможенное сопровождение;
- хранение товаров и транспортных средств на территории таможенного органа.

Указанные выше таможенные платежи уплачиваются при ввозе или вы-

²⁰ Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] : федеральный закон от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

возе товаров с таможенной территории РФ, в целях их дальнейшей реализации на внутренних или иностранных рынках (в зависимости от реализуемой таможенной процедуры). При этом перемещение товаров для личного пользования не облагается таможенными пошлинами.

Помимо мер тарифного регулирования, в системе таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности, применяются меры нетарифного регулирования. Подобные меры направлены на управление экспортом и импортом товаров, в рамках реализации запретов или ограничений. Меры нетарифного таможенного регулирования направлены на защиту отечественных производителей от негативного влияния торговой деятельности иностранных продавцов. Рассматриваемая группа мер, в большинстве случаев, имеет своей целью ограничить доступ иностранных товаров на отечественные рынки, в целях защиты российских товаропроизводителей от потери конкурентоспособности и снижения дохода. Помимо этого, рассматриваемая система мер призвана обеспечить баланс между спросом и предложением на внутреннем рынке товаров в отношении отдельные группы товаров и продукции в пределах таможенной территории государства. Также, меры нетарифного регулирования применяются в целях недопущения, или, как минимум, ограничения объемов импорта товаров иностранного производства, которые не отвечают требованиям качества и безопасности.²¹

В системе мер нетарифного регулирования, выделяют: меры прямого ограничения, специальные защитные меры, меры технического регулирования, иные меры нетарифного регулирования. Среди мер прямого ограничения, используются:

- квотирование – способ ограничения объемов экспорта или импорта определенных групп товаров, что обеспечивается за счет возможности реализации соответствующих операций только на основе квот, которые выдаются министерством промышленности и торговли (Минпромторг) РФ отдельным орга-

²¹ Грищенко, Р.С. Направления и особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации // Материалы первой Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием. 2020. № 1. С. 41.

низациям;

- лицензирование – предполагает контроль в отношении ввоза или вывоза товаров на основе выдачи специальных лицензий.

Меры технического регулирования предполагают реализацию ограничительных мер, целью которых является сокращение объема импорта товаров, не отвечающих требованиям качества и безопасности.

Помимо представленных мер, в системе нетарифного таможенного регулирования, также применяются: контроль цен, инструменты финансового характера, количественный контроль товаров и транспортных средств, автоматическое лицензирование и другие.²²

Особое место в системе мер нетарифного таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности на территории стран ЕАЭС, занимают паратарифные меры, которые представляют собой методы косвенного воздействия на импорт и включают в себя:

- внутренние налоги и сборы;
- налоги и сборы, взимаемые с импортера в связи с таможенным оформлением и перемещением товара через границу;
- таможенные доплаты в виде дополнительных налогов, добавочных пошлин.²³

Важно отметить, что система таможенно-тарифного регулирования периодически совершенствуется, в условиях негативного влияния факторов внешней среды. Так, в период пандемии, правительством РФ был введен перечень товаров, в отношении которых была отменена таможенная пошлина. В перечень таких товаров были включены товары критического импорта (отдельные группы продовольственных товаров: картофель, лук, перец, капуста, морковь, соки, а также отдельные группы сельскохозяйственных товаров: рис, гречиха и другие). Помимо этого, в период пандемии была осуществлена отмена ввозной

²² Касимова, А.М. Мировой и отечественный опыт применения инструментов нетарифного регулирования // Экономика и социум. 2018. № 5. С. 611.

²³ Геврасева, А.П. Нетарифные методы регулирования и их влияние на развитие взаимной торговли в условиях Евразийского экономического союза // Труды БГТУ. 2018. № 7. С. 46.

таможенной пошлины на товары медицинского и фармацевтического назначения. Представленные меры были внедрены в целях обеспечения внутреннего рынка товарами и продукцией, имеющими особое значение для населения.

Таким образом, значение мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования заключается не только в контроле над внешнеэкономической деятельностью государств, входящих в состав ЕАЭС, но и в пополнении федерального бюджета (в части тарифных мер), что положительным образом сказывается на экономике государства.

1.3 Инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торгово-экономических отношений Италии в условиях Европейского Союза

Европейский союз (ЕС), наряду с современными экономическими союзами, стремится к росту объемов производства на территории стран, входящих в состав ЕС, развитию сельского хозяйства, а также стимулированию развития собственных товаропроизводителей. Для достижения названной цели, в рамках ЕС реализуются общие организационные меры, на основе которых внедряются механизмы общих правил организации конкурентных рынков товаров и продукции в рамках совокупного европейского рынка товаров.²⁴

Масштабы внешней торговли ЕС возможно оценить через следующие факты: на долю ЕС приходится около 20 % мирового объема производства товаров и продукции, а также около 30 % совокупной международной торговли.

Важно отметить, что меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, в рамках ЕС реализуются всеми государствами, являющимися участниками экономического союза, в частности, Италией. Основные внешнеэкономические долгосрочные и краткосрочные цели определены в документе «Торговля, экономический рост и международные дела». В указанном документе определено, что внешнеторговая деятельность Италии является одним из основных направлений стратегического развития государства, что определяет

²⁴ Попова, П.А. Таможенно-тарифное регулирование в зарубежных странах на примере Европейского союза // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 59. С. 81.

значимость внешнеторговых отношений Италии с другими государствами. При этом внешняя торговля Италии способствует развитию внутреннего производства, занятости населения и в целом развитию экономики.

Основными направлениями таможенно-тарифного регулирования Италии являются:

- сокращение внешнеторговых барьеров в части торгово-экономических отношений с основными государствами-контрагентами;
- формирование и развитие системы внешнеторговых преференций по отношению к развивающимся странам, в рамках формирования взаимных льготных режимов торгово-экономических отношений;
- развитие благоприятных условий для взаимных инвестиций с иностранными государствами, а также формирование инвестиционных соглашений с иностранными государствами, в целях обеспечения защиты инвесторов из стран-участников ЕС в третьих странах;
- формирование благоприятных условий для доступа европейских поставщиков к системе государственных закупок стран-участников ЕС;
- развитие благоприятных условий для обеспечения торговли товарами сферы информационных технологий;
- сближение национальной политики Италии в сфере таможенного законодательства с законодательством ЕС.

Основой системе таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕС, является общий таможенный тариф (ОТТ), которые регламентирует ставки таможенных пошлин на ввоз и вывоз отдельных групп товаров. Важно отметить, что платежи от уплаты таможенных пошлин поступают в бюджет ЕС, а не в бюджет соответствующих стран-участников ЕС, в которых была осуществлена определенная таможенная процедура, за которую осуществлена оплата. Представленные сведения определяют существенные различия между законодательством в сфере таможенно-тарифного регулирования ЕС в сравнении с таможенным законодательством других союзов, в частности, ЕАЭС, в условиях которого, платежи от уплаты таможенных пошлин поступают в доходы бюджета

соответствующих государств.²⁵ Представленная особенность таможенного законодательства ЕС определяется возможностью распределения доходов от указанных поступлений на реализацию определенных социально и экономически значимых нужд союза, что следует рассматривать как преимущество указанной системы. С другой стороны, подобная особенность снижает мотивацию каждой конкретной страны в развитии внешней торговли, что является несомненным недостатком.

В условиях ЕС, как и в условиях других экономических союзов, таможенные платежи обязательны к уплате при реализации таможенных процедур. Следует отметить, что в рамках ЕС выделяют следующие виды таможенных платежей:

- таможенные пошлины;
- сельскохозяйственные пошлины и другие аналогичные сборы, реализуемые в рамках агропромышленной и сельскохозяйственной политики ЕС;
- антидемпинговые и компенсационные пошлины;
- сборы, имеющие равнозначный эффект;
- налоги с оборота (или налог на добавленную стоимость);
- акцизы.²⁶

Особое место в системе таможенно-тарифного регулирования в условиях ЕС, занимают сельскохозяйственные пошлины, реализуемые в рамках единой сельскохозяйственной политики государств-участников Европейского союза. Особенностью указанной группы таможенных пошлин являются их сравнительно высокие ставки, которые могут достигать до 200 %.

В основу общего таможенного тарифа ЕС положена товарная номенклатура (TARIC). Важно отметить, что в целях повышения эффективности взаимной торговли между странами-участниками ЕС, внедрены ниже представленные меры:

²⁵ Попова, П.А. Таможенно-тарифное регулирование в зарубежных странах на примере Европейского союза // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 59. С. 83.

²⁶ Ромашкина, В.А. Внешняя торговля Европейского Союза: тенденции развития в эпоху цифровизации // Региональная экономика и управление. 2019. № 3. С. 73.

- отмена между государствами-участниками ЕС таможенных пошлин при реализации таможенных процедур;
- условия для формирования конкурентного рынка товаров и продукции;
- реализация общей сельскохозяйственной и транспортной политики, в целях обеспечения благоприятных условий для доступа товаров на внутренние рынки государств-участников ЕС;
- реализация общей единой таможенной политики государств-участников ЕС.

Среди особенностей таможенно-тарифного регулирования в рамках ЕС, следует отметить высокие ставки таможенных пошлин на импорт отдельных групп товаров, в частности, сельскохозяйственной продукции и продовольственных товаров. Целью установления высоких ставок таможенных пошлин, является защита внутренних рынков от высокой конкуренции за счет импорта товаров из иностранных государств.

Представленные теоретические аспекты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в России и странах ЕС позволяют сделать вывод о наличии множества схожих инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности, а также о наличии некоторых различий, продиктованных особенностями экономического уклада рассматриваемых государств.²⁷ Важно отметить, что в условиях возрастающего объема внешнеторговых отношений между Россией и ЕС, имеются предпосылки к гармонизации нормативно-правового регулирования внешнеэкономической деятельности ЕС и ЕАЭС.

²⁷ Попова, П.А. Таможенно-тарифное регулирование в зарубежных странах на примере Европейского союза // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. № 59. С. 86.

2 АНАЛИЗ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ С ИТАЛИЕЙ: ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

2.1 Анализ торгово-экономических отношений России в современных условиях

Торгово-экономическая деятельность России играет существенную роль в социально-экономическом развитии государства. В частности, за счет реализации внешнеэкономической деятельности государства, обеспечиваются возможности расширения рынков сбыта отечественной продукции на иностранных рынках (за счет экспорта), а также обеспечение населения государства необходимыми видами товаров и продукции, внутренней производство которых отсутствует (за счет импорта). Таким образом, внешнеторговая деятельность положительным образом сказывается на многочисленных экономических процессах, протекающих внутри государства.

В частности, внешнеэкономическая деятельность позволяет российским предприятиям расширять рынки сбыта, выходя за территорию государства, посредством реализации таможенных процедур экспорта. Указанная возможность позволяет улучшать финансовое положение отечественных предприятий, а также формировать рынок конкурентной продукции российских производителей.

Помимо указанного преимущества, внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации позволяет обеспечить продовольственную безопасность государства. На территории Российской Федерации осуществляется производство различных видов продовольственных товаров, в частности, сельскохозяйственных и других. Важно отметить, что продовольственная сфера находится под постоянным контролем государства, в связи с чем, в целях поддержания национального производства, на территории РФ реализуются различные государственные программы, направленные на поддержку сельскохозяйственных товаропроизводителей и предприятий пищевой промышленности несельскохо-

зяйственной направленности, в частности: льготное кредитование, субсидирование, инвестиции в развитие предприятий, политика импортозамещения и прочее. При этом на территории Российской Федерации осуществляется производство далеко не всех видов продовольственных товаров, к тому же, на зарубежных рынках, присутствуют группы продовольственной продукции, характеризующейся высоким уровнем конкурентоспособности, за счет высокого качества и сравнительно приемлемых цен. Подобная продукция пользуется высоким спросом на отечественных рынках, в связи с чем, существенная доля импорта товаров России представлена продовольственными товарами. Таким образом, внешнеэкономическая деятельность России, в частности импорт, позволяют достичь цели обеспечения продовольственной безопасности.

Также процессы внешнеэкономической деятельности России связаны с поступлением таможенных платежей от реализации таможенных процедур перемещения товаров через таможенную границу государства, а также за совершение иных таможенных процедур, не связанных с перемещением товаров. В общем виде, платежи, подлежащие уплате при совершении таможенных процедур подразделяются на: таможенные налоги (налог на добавленную стоимость и акцизы, уплачиваемые при ввозе товаров на территорию РФ), условия расчета и уплаты которых определены положениями НК РФ (гл. 21 и 22 НК РФ соответственно); таможенные пошлины (ввозные и вывозные, уплачиваемые, соответственно, при ввозе и вывозе товаров с территории РФ, регламентируются решением Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 г. № 54 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»), а также таможенные сборы, уплачиваемые за оформление товара и совершение таможенных процедур (таможенный транзит, выпуск для внутреннего потребления, таможенный склад, временный ввоз и другие).

Помимо представленных сведений, внешнеэкономическая деятельность государства формирует мощный толчок для развития отечественных предприя-

тий, которые стремятся к созданию конкурентной продукции, в целях ее дальнейшей успешной реализации на международных рынках. Важное значение имеет создание именно конкурентно способной продукции или товаров, что позволит выделить отечественную продукцию среди иностранной на мировых рынках, а также создать потребительский спрос.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность государства позволяет достигать существенного уровня развития страны, воздействуя на многие ее внутренние и внешние процессы.

За последние годы, внешнеэкономическая деятельность России набирает стабильные обороты, что подтверждается сведениями, представленными в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика показателей внешней торговли Российской Федерации за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темпы прироста), процент
Внешнеторговый оборот	587545,6	692565,7	674278,6	572599,8	789430,5	201884,90	34,36
из него:							
- экспорт	359081,4	452066,1	426317,3	338631,9	493344,3	134262,90	37,39
- импорт	228464,2	240499,6	247961,3	233968,0	296086,2	67622,00	29,60
Сальдо внешнеторгового оборота	130617,2	211566,5	178356,1	104663,9	197258,1	66640,90	51,02

Источник: Таможня.Правительство.ру [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 14.03.2001. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. – 10.04.2022.

Представленная динамика показателей позволяет определить положительные тенденции, сформированные во внешнеторговой деятельности России за 2017 – 2021 гг. В частности, внешнеторговый оборот достиг прироста в размере 201 884,90 млн. долл. США, что составляет 34,36 %. При этом следует отметить снижение указанного показателя в 2020 г. по сравнению с периодом

2017 – 2019 гг., как результат негативного влияния пандемии коронавирусной инфекции, в целях сдерживания которой и недопущения развития заболеваемости, в России, а также на территории других государств были введены ограничительные меры, связанные с перемещением населения внутри страны и за ее пределами, а также в части ограничения перемещения товаров через таможенные границы различными видами транспорта, что и привело к сокращению внешнеторгового оборота России. Наглядно, динамика внешнеторгового оборота РФ, а также динамика показателей экспорта и импорта за 2017 – 2021 гг. представлены на рисунке 2.

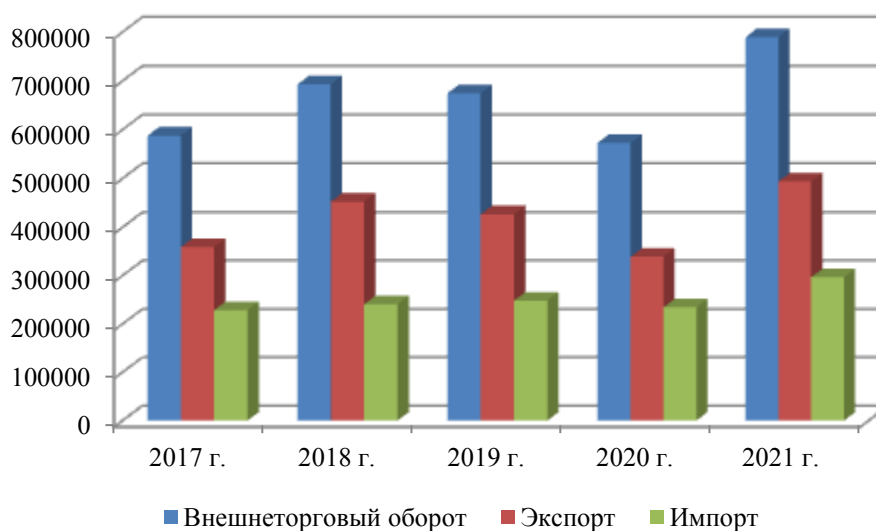


Рисунок 2 – Динамика показателей внешней торговли России за 2017 – 2021 гг., в млн. долл. США

Следует отметить, что показатели экспорта и импорта товаров России в 2020 г. также имеют тенденцию к снижению по выше указанной причине. При этом величина экспорта сократилась ниже уровня 2017 г., величина импорта – ниже уровня 2018 г. При этом в целом за анализируемый период, наблюдается тенденция к росту как экспорта, так и импорта товаров, на 37,39 % и 29,60 % соответственно.

Важно значение при анализе показателей внешней торговли России, следует уделить превышению экспорта над импортом, что приводит к формированию положительного сальдо внешнеторгового баланса, величина которого уве-

личилась на 66 640,90 млн. долл. США или на 51,02 %. Рассматриваемый показатель, также, как и другие, выше представленные показатели, имеет тенденцию к снижению в 2020 г., как результат негативного влияния пандемии коронавирусной инфекции.

Существенное значение для внешней торговли России, имеют торгово-экономические отношения со странами-участниками ЕС, на указанную группу стран приходится существенная величина внешнеторгового оборота России (282 047,4 млн. долл. США в 2021 г.), при этом наблюдается стабильное увеличение указанного показателя на протяжении всего анализируемого периода (на 35 454,2 млн. руб. или на 14,38 %). Представленные сведения подтверждаются информацией, представленной в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика внешнеторгового оборота России по основным группам стран за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темпы прироста), процент
Внешнеторговый оборот, всего	588712,1	692615,8	674278,6	571913,1	789430,5	200718,4	34,09
в том числе:							
ЕС	246593,2	294378,8	278195,2	218807,2	282047,4	35454,2	14,38
АТЭС	178059,3	213172,9	212724,5	192084,5	261450,7	83391,4	46,83
СНГ	73023,4	81145,5	81414,3	73412,4	95922,1	22898,7	31,36
ЕАЭС	50 775,10	56693,29	57343,7	51694,7	69138	18362,90	36,17
Страны дальнего зарубежья	40 261,10	47 225,31	44 600,90	35 914,30	80 872,30	40611,20	100,87

Источник: Таможня.Правительство.ру [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 14.03.2001. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. – 10.04.2022.

Для внешней торговли России, существенное значение имеют торгово-экономические отношения со странами-участниками ЕАЭС, в состав которых также входит Россия. В отношении товаров, перемещаемых с территории и на

территорию стран-участников ЕАЭС установлены особые условия таможенно-тарифного регулирования, в целях развития внешнеэкономических и политических отношений между странами. Указанные направления характеризуются положительными результатами, обусловленными увеличением внешнеторгового оборота между Россией и странами ЕАЭС на 18 362,90 млн. долл. США, что составляет 36,17 % в относительном выражении. Также в анализируемом периоде наблюдается увеличение внешнеторгового оборота со странами АТЭС и СНГ, соответственно на 46,83 % и 31,36 %. При этом, аналогично тенденциям совокупного внешнеторгового оборота России, рассматриваемый показатель в разрезе основных групп стран имеет тенденцию к снижению в 2020 г., как результат введения ограничительных и запретительных мер в результате вспышки коронавирусной инфекции.

Наибольшая доля в структуре внешнеторгового оборота России, занимают страны ЕС (35,73 % в 2021 г.), при этом доля показателя сократилась в анализируемом периоде на 6,16 процентных пунктов (таблица 3).

Таблица 3 – Структура внешнеторгового оборота Российской Федерации за 2017 – 2021 гг.

Показатели	Структура, процент					Изменения 2021 г. к 2017 г., процентных пунктов
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Внешнеторговый оборот, всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	-
в том числе:						
ЕС	41,89	42,50	41,26	38,26	35,73	-6,16
АТЭС	30,25	30,78	31,55	33,59	33,12	2,87
СНГ	12,40	11,72	12,07	12,84	12,15	-0,25
ЕАЭС	8,62	8,19	8,50	9,04	8,76	0,13
Страны дальнего зарубежья	6,84	6,82	6,61	6,28	10,24	3,41

Аналогичную тенденцию имеет внешнеторговый оборот России со странами СНГ (сокращение доли показателя произошло на 0,25 процентных пунктов). При этом наблюдается увеличение доли внешнеторгового оборота России

со странами АТЭС (на 2,87 процентных пунктов), в результате укрепления экономических и политических отношений со странами азиатско-тихоокеанского региона. Таким образом, в целом, представленная структура внешнеторгового оборота, позволяет судить о сокращении влияния стран-участников ЕС на показатели внешней торговли России, при одновременном усилении влияния стран-участников АТЭС.

Структура внешнеторгового оборота России в 2021 г. представлена на рисунке 3.

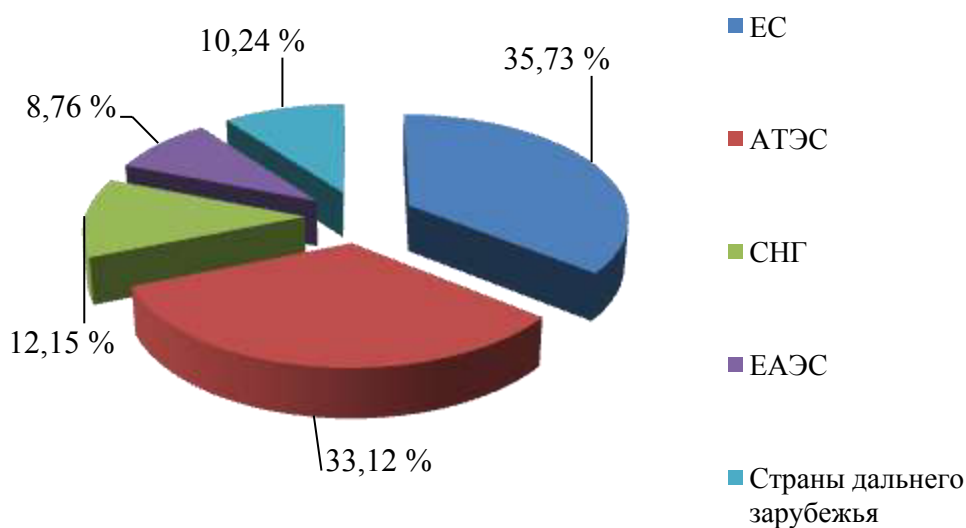


Рисунок 3 - Структура внешнеторгового оборота России

Представленные на рисунке 3 сведения позволяют судить о значимости внешнеторговых отношений между Россией и странами-участниками ЕС.

В отношении показателей экспорта и импорта товаров России, наблюдаются тенденции аналогичные ранее представленным тенденциям внешнеторгового оборота государства. В частности, отмечено увеличение масштабов экспорта и импорта России со странами ЕС, соответственно на 17,80 % и 8,08 %, что позволяет судить об укреплении внешнеторговых отношений между указанными странами (таблица 4).

Также важно отметить более существенный прирост экспорта и импорта России со странами АТЭС (соответственно на 50,95 % и 42,96 % за 2017 – 2021 гг.), что позволяет судить о существенном укреплении внешнеторговых отно-

шений между указанными странами.

Таблица 4 - Динамика экспорта и импорта России по основным группам стран за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темп прироста), процент
Экспорт, всего	359814,9	451775,1	426317,3	338184	493344,3	133529,4	37,11
в том числе:							
- ЕС	159 683,40	205109,1	189531,8	136672	188114,6	28431,2	17,80
- АТЭС	86 324,00	116242,4	111752,8	93885,1	130305,9	43981,9	50,95
- СНГ	48 129,10	54942,4	53955,5	48547,1	64578,7	16449,6	34,18
- ЕАЭС	33 369,34	38047,05	37825,89	33148,6	45326,4	11957,06	35,83
- страны дальнего зарубежья	32309,06	37434,15	33251,31	25930,8	65018,7	32709,64	101,24
Импорт, всего	228897,2	240840,7	247961,3	233730	296086,2	67189	29,35
в том числе:							
- ЕС	86 909,80	89 269,70	88663,4	82135,2	93932,8	7023	8,08
- АТЭС	91 735,30	96 930,50	100971,7	98199,4	131144,8	39409,5	42,96
- СНГ	24 894,30	26203,1	27458,8	24865,3	31343,4	6449,1	25,91
- ЕАЭС	17405,76	18646,24	19517,81	18546,1	23811,6	6405,84	36,80
- страны дальнего зарубежья	7093,7	7852,7	7459,6	6361,22	15853,6	8759,9	123,49

Источник: Таможня.Правительство.ру [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 14.03.2001. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. – 10.04.2022.

Наибольшая доля в структуре экспорта России принадлежит странам-участникам ЕС, показатель составил 38,13 % в 2021 г., сократившись на 6,25 процентных пунктов. При этом наибольшая доля в структуре импорта России принадлежит странам-участникам АТЭС, показатель составил 44,29 % в 2021 г., увеличившись на 4,22 процентных пунктов (таблица 5).

Анализируя географическую структуру экспорта и импорта товаров России, следует отметить изменение структуры внешнеторговых отношений России со странами ЕС (сокращение доли) и со странами АТЭС (увеличение доли). В отношении остальных групп стран, наблюдается сравнительная стабильность

показателей.

Таблица 5 – Структура экспорта и импорта Российской Федерации за 2017 – 2021 гг.

Показатели	Структура, процент					Изменения 2021 г. к 2017 г., про- центных пунктов
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Экспорт, всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	-
в том числе:						
- ЕС	44,38	45,40	44,46	40,41	38,13	-6,25
- АТЭС	23,99	25,73	26,21	27,76	26,41	2,42
- СНГ	13,38	12,16	12,66	14,36	13,09	-0,29
- ЕАЭС	9,27	8,42	8,87	9,80	9,19	-0,09
- страны дальнего зару- бежья	8,98	8,29	7,80	7,67	13,18	4,20
Импорт, всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	-
в том числе:						
- ЕС	37,97	37,07	35,76	35,14	31,72	-6,24
- АТЭС	40,08	40,25	40,72	42,01	44,29	4,22
- СНГ	10,88	10,88	11,07	10,64	10,59	-0,29
- ЕАЭС	7,60	7,74	7,87	7,93	8,04	0,44
- страны дальнего зару- бежья	3,10	3,26	3,01	2,72	5,35	2,26

Представленные сведения позволяют сделать вывод о развития торгово-экономических отношений с иностранными государствами. При этом на обороты внешней торговли, существенное влияние оказывают факторы внешней среды, среди которых следует отметить негативное влияние пандемии коронавирусной инфекции, начавшейся в конце 2019 г. и приведшей к введению ограничительных и запретительных мер, в части перемещения товаров и транспортных средств через таможенные границы государств. Указанные меры повлияли на снижение внешнеторгового оборота России в 2020 г. При этом после снятия ограничительных мер, внешняя торговля России вернулась на прежние темпы роста, что подтверждается результатами ранее проведенного исследования.

Помимо представленного фактора, существенное влияние на внешнеторговые отношения России оказывают антироссийские настроения и многочисленные пакеты экономических санкций, выдвигаемые иностранными государствами, в частности, западными, в ответ на начало специальной военной опера-

ции в Украине. При этом начало санкционная политика иностранных государств против России берет в 2014 г. с присоединения полуострова Крым к территории Российской Федерации. В современных же условиях, внешняя политика России еще больше ограничена пакетами иностранных, в частности, западных санкций, что приводит к существенным угрозам не только для внешнеэкономической деятельности России, но и для социально-экономического развития государства.

Важно отметить, что в целях минимизации экономических рисков в сложившихся условиях, Правительством России было принято решение об оплате российского природного газа в рублях. Так, современная схема расчетов в рублях за реализуемый на экспорт природный газ, в отношении недружественных для Российской Федерации государств, следующая. Иностранные государства открывают в ПАО «Газпромбанк» валютные счета, на которые осуществляют переводы за поставленный Россией природный газ, которые, в свою очередь, используются для валютных торгов на Московской бирже, и, по установленному на конкретную дату курсу, переводятся на рублевые счета в ПАО «Газпромбанк». Представленная схема способна не только сократить риски экономической безопасности внешнеэкономической деятельности государства, но и укрепить курс рубля по отношению к доллару США.

Таким образом, в современных условиях, Правительством Российской Федерации предпринимаются меры, направленные на сокращение негативного влияния внешних факторов, в целях поддержания внешнеэкономической деятельности страны, которая имеет существенное значение для уровня социально-экономического развития государства.

2.2 Роль Италии в торгово-экономических отношениях России

В системе торгово-экономических отношений России со странами ЕС, Италия занимает далеко не последнее место. Экспорт товаров России в Италию, в основном представлен минеральными продуктами, древесиной, а также продукцией химической промышленности. В свою очередь, импорт товаров в Россию из Италии, в основном представлен машинами и транспортными средства-

ми, продовольственными и сельскохозяйственными товарами, а также металлами и изделиями из них. В целях оценки роли Италии во внешнеторговых отношениях России за последние пять лет, в таблице 6 представлена доля Италии во внешнеторговом обороте России.

Таблица 6 – Определение роли Италии во внешнеторговом обороте России за 2017 – 2021 гг.

Показатели	Структура, процент					Изменения 2021 г. к 2017 г., процентных пунктов
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Доля Италии во внешнеторговом обороте России в целом	4,07	3,90	3,74	3,54	3,97	-0,09
в том числе:						
- в экспорте	3,85	3,63	3,36	2,98	3,92	0,07
- в импорте	4,41	4,39	4,40	4,36	4,06	-0,35
Доля Италии во внешнеторговом обороте России со странами ЕС	9,71	9,17	9,07	9,26	11,12	1,41
в том числе:						
- в экспорте	8,67	8,00	7,57	7,37	10,27	1,60
- в импорте	11,62	11,85	12,29	12,41	12,81	1,19

Источник: Таможня.Правительство.ру [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 14.03.2001. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. – 10.04.2022.

Удельный вес Италии во внешнеторговом обороте России сократился на 0,09 процентных пунктов, на что повлияло сокращение доли Италии в совокупном импорте России (на 0,35 процентных пунктов). В совокупной структуре показателей внешней торговли России, Италия занимает несущественное место. При этом в сравнении с оборотом России со странами ЕС, следует отметить сравнительно существенную долю Италии (11,12 % в структуре внешнеторгового оборота России в 2021 г.).

В целях наглядного подтверждения значимости внешнеторговых отношений России со странами ЕС, в частности, с Италией, на рисунке 4 представлена структура внешнеторгового оборота Российской Федерации в 2021 г.

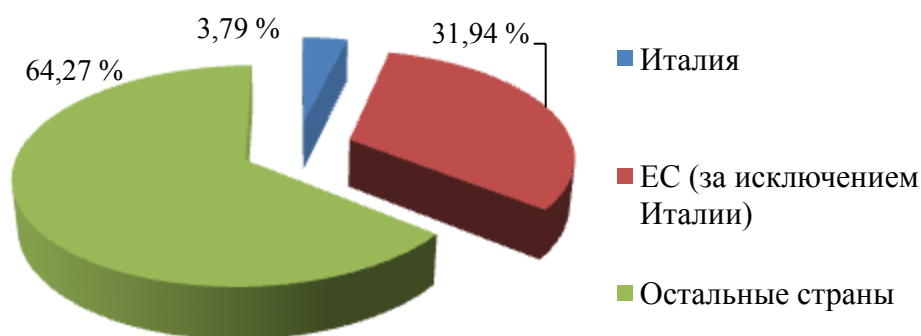


Рисунок 4 – Структура внешнеторгового оборота России в 2021 г.

Источник: составлено автором.

Представленные сведения позволяют определить, что доля стран-участников ЕС без Италии в структуре внешнеторгового оборота России составляет 31,94 % в 2021 г. Доля Италии в структуре рассматриваемого показателя составляет 3,97 %. Представленные сведения позволяют сделать вывод о значимости торгово-экономических отношений между Россией и странами ЕС, в частности, Италией, а также о необходимости их дальнейшего развития. Важно отметить, что за последние пять лет (2017 – 2021 гг.), в отношении показателей внешней торговли между Россией и Италией, наблюдается тенденция к росту. Сказанное подтверждается сведениями, представленными в таблице 7.

Таблица 7 – Динамика показателей внешней торговли России с Италией за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темпы прироста), процент
Внешнеторговый оборот	23940,1	26981,9	25240,5	20267,2	31354,9	7414,80	30,97
из него:							
- экспорт	13838,8	16401,2	14342,0	10071,3	19322,0	5483,20	39,62
- импорт	10101,4	10580,7	10898,6	10195,9	12032,9	1931,50	19,12
Сальдо внешнеторгового оборота	3737,4	5820,5	3443,4	-124,6	7289,1	3551,70	95,03

Источник: Таможня.Правительство.ру [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 14.03.2001. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/folder/511>. – 14.04.2022.

Так, за анализируемые 2017 – 2021 гг., наблюдается увеличение внешне-торгового оборота России с Италией на 7 414,80 млн. долл. США, что составляет 30,97 % и обусловлено, в основном, увеличением экспорта товаров на 5 483,20 млн. долл. США (39,62 %). При этом аналогичная тенденция к росту наблюдается в отношении импорта товаров в Россию из Италии, прирост показателя составил 1 931,50 млн. долл. США (19,12 %).

Следует отметить, что динамика показателей внешней торговли России с Италией аналогична динамике внешнеторговой деятельности России с иностранными государствами в целом. Так, в 2020 г. наблюдается сокращение внешнеторгового оборота между странами до 20 267,2 млн. долл. США, что ниже аналогичного показателя 2017 г. Аналогичная тенденция наблюдается в отношении экспорта и импорта товаров России из Италии.

Снижение показателей в 2020 г. обусловлено влиянием ограничительных мер, введенных Российской Федерацией, в целях сдерживания распространения заболеваемости, для обеспечения приемлемого эпидемиологического состояния России, а также для сокращения чрезмерной нагрузки на систему здравоохранения РФ. Графически, динамика показателей внешнеторгового оборота между государствами за 2017 – 2021 гг. представлена на рисунке 5.



Рисунок 5 – Динамика показателей внешнеторгового оборота России с Италией за 2017 – 2021 гг., в млн. долл. США

Следует отметить, что величина экспорта товаров России в Италию превышает импорт в анализируемом периоде, что позволило сформировать положительное сальдо торгового баланса практически во всем анализируемом периоде, за исключением 2020 г., в котором указанный показатель имел отрицательное значение.

Динамика и темп прироста сальдо торгового оборота России с Италией за 2017 – 2021 гг. представлены на рисунке 6.

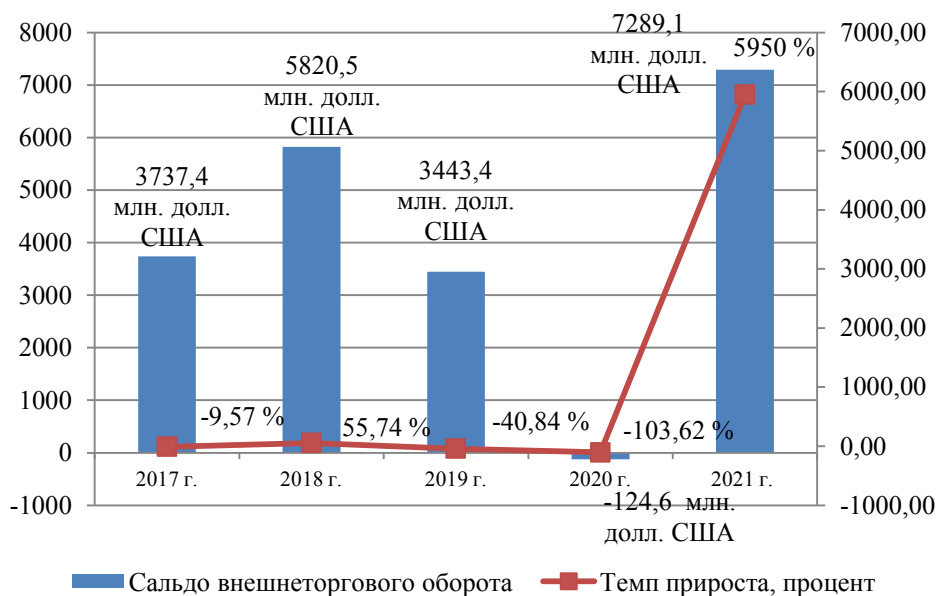


Рисунок 6 - Динамика и темп прироста сальдо торгового оборота России с Италией за 2017 – 2021 гг.

Согласно представленным сведениям, темп прироста сальдо торгового баланса России с Италией имеет отрицательные значения на протяжении практически всего анализируемого периода, кроме 2017 – 2018 гг., когда темп прироста показателя составил 55,74 %, в результате его увеличения с 3 737,4 млн. долл. США в 2017 г. до 5 820,5 млн. долл. США в 2018 г. В остальных периодах, наблюдается цепное сокращение показателя (в отчетном году по сравнению с предыдущим), значительное повышение показателя наблюдается в 2021 г. по сравнению с 2020 г. на 5 950 % или в 58,4 раза. Существенное увлечение сальдо внешнеторгового баланса, в основном обусловлено существенным приростом экспорта товаров из России в Италию в 2021 г. по сравнению с 2020 г.,

что стало возможным после снятия транспортных и таможенных ограничений в период пандемии коронавирусной инфекции.

Таблица 8 – Динамика экспорта России в Италию по группам товаров за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темпы прироста), процент
1	2	3	4	5	6	7	8
Экспорт, всего	13838,8	16401,2	14342	10071,3	19322	5483,20	39,62
в том числе:							
- продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (01 - 24)	128,53	112,46	123,43	145,37	268,77	140,24	в 2,09 раза
- минеральные продукты (25 - 27)	11254,29	13852,67	11782,65	8 028,68	15 828,68	4574,39	40,65
в том числе топливно-энергетические продукты (27)	10824,12	13232,86	11772,58	7 985,46	15814,37	4990,25	46,10
- продукция химической промышленности, каучук (28 - 40)	154,87	161,05	183,31	195,82	410,35	255,48	в 2,65 раза
- кожевенное сырье, пушнина и изделия из них (41 - 43)	32,17	36,54	41,29	23,62	29,73	-2,44	-7,58
- древесина и целлюлозно-бумажные изделия (44 - 49)	182,87	174,38	237,29	180,88	280,67	97,80	53,48
- текстиль, текстильные изделия и обувь (50 - 67)	12,64	16,57	14,68	11,35	20,9	8,26	65,35

Продолжение таблицы 8

1	2	3	4	5	6	7	8
- металлы и изделия из них (72 - 83)	1456,72	1405,84	1326,86	957	1517,06	60,34	4,14
- машины, оборудование и транспортные средства (84 – 87, 90)	114,58	112,76	103,26	60,89	91,27	-23,31	-20,34
- прочие товары	502,13	528,93	529,23	467,69	874,57	372,44	74,17

Согласно представленным в таблице 8 сведениям, увеличение экспорта товаров России в Италию, в основном обусловлено увеличением экспорта минеральных продуктов (4 574 млн. долл. США или 40,65 %), в частности, топливно-энергетического комплекса (4 990,25 млн. долл. США или 46,10 %). Представленные сведения являются следствием сравнительно высокой зависимости Италии от поставок топливно-энергетических товаров из России, как и у стран-участников ЕС.

Следует отметить существенный прирост экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (на 140,24 млн. долл. США или в 2,09 раза), а также продукции химической промышленности на 255,48 млн. долл. США или в 2,65 раза.

В товарной структуре экспорта товаров России в Италию, наибольшая доля представлена минеральными продуктами и составляет 81,92 % в 2021 г., в частности, топливно-энергетическим комплексом, доля которого составляет 81,85 % в 2021 г. (таблица 9). Представленная тенденция определяется существенной зависимостью стран ЕС, и, в частности Италии, от топливно-энергетического комплекса (нефти и природного газа) России.

Доля остальных групп товаров, экспортируемых из России в Италию существенно меньше. К примеру, удельный вес экспортируемых продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, составляет 1,39 % в 2021 г. Представленные сведения позволяют судить о существенной роли Италии для России в части реализации топливно-энергетического комплекса.

Таблица 9 – Товарная структура экспорта товаров России в Италию за 2017 – 2021 гг.

Показатели	Структура, процент					Изменения 2021 г. к 2017 г., про- центных пунктов
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Экспорт, всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	-
в том числе:						
- продовольственные товары и сельскохозяй- ственное сырье (01 - 24)	0,93	0,69	0,86	1,44	1,39	0,46
- минеральные продук- ты (25 - 27)	81,32	84,46	82,15	79,72	81,92	0,60
в том числе топливно- энергетические продук- ты (27)	78,22	80,68	82,08	79,29	81,85	3,63
- продукция химической промышленности, кау- чук (28 - 40)	1,12	0,98	1,28	1,94	2,12	1,00
- кожевенное сырье, пушнина и изделия из них (41 - 43)	0,23	0,22	0,29	0,23	0,15	-0,08
- древесина и целлюлоз- но-бумажные изделия (44 - 49)	1,32	1,06	1,65	1,80	1,45	0,13
- текстиль, текстильные изделия и обувь (50 - 67)	0,09	0,10	0,10	0,11	0,11	0,02
- металлы и изделия из них (72 - 83)	10,53	8,57	9,25	9,50	7,85	-2,67
- машины, оборудова- ние и транспортные средства (84 – 87, 90)	0,83	0,69	0,72	0,60	0,47	-0,36
- прочие товары	3,63	3,22	3,69	4,64	4,53	0,90

Также следует отметить, что товарная структура экспорта изменилась не-
существенным образом в анализируемом периоде.

Динамика импорта товаров Италии в Россию имеет тенденцию к росту,
так, увеличение показателя за 2017 – 2021 гг. составило 1 931,50 млн. долл.
США, что составляет 19,12 %. Увеличение импорта товаров Италии в Россию, в
основном обусловлено увеличением импорта продукции химической промыш-
ленности на 778,15 млн. долл. США (36,99 %), а также продовольственных то-
варов и сельскохозяйственного сырья на 403,86 млн. долл. США или 51,30 %
(таблица 10).

Таблица 10 – Динамика импорта России из Италии по группам товаров за 2017 – 2021 гг.

Показатель	Значения показателей, млн. долл. США					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млн. долл. США	относительные (темпы прироста), процент
Импорт, всего	10101,4	10580,7	10898,6	10195,9	12032,9	1931,50	19,12
в том числе:							
- продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (01 - 24)	787,29	984,12	1079,29	1033,16	1191,15	403,86	51,30
- минеральные продукты (25 - 27)	13,82	14,52	18,62	20,08	22,77	8,95	64,76
в том числе топливно-энергетические продукты (27)	10,74	12,86	14,53	14,8	16,27	5,53	51,49
- продукция химической промышленности, каучук (28 - 40)	2103,52	2205,16	2492,36	2206,61	2881,67	778,15	36,99
- кожевенное сырье, пушнина и изделия из них (41 - 43)	171,19	163,82	187,96	177,79	227,19	56,00	32,71
- древесина и целлюлозно-бумажные изделия (44 - 49)	143,68	149,34	163,35	134,22	145,25	1,57	1,09
- текстиль, текстильные изделия и обувь (50 - 67)	953,67	814,93	1007,6	881,55	1042,14	88,47	9,28
- металлы и изделия из них (72 - 83)	684,93	708,56	742,03	740,28	827,41	142,48	20,80
- машины, оборудование и транспортные средства (84 - 87, 90)	4702,67	4852,12	4617,78	4353,12	4953,52	250,85	5,33
- прочие товары	540,63	688,13	589,61	649,09	741,8	201,17	37,21

Важно отметить, что в отношении всех представленных групп продукции,

наблюдается тенденция к росту импорта.

Наибольшая доля в товарной структуре импорта товаров Италии в Россию, представлена машинами, оборудованием и транспортными средствами, доля показателя составила 41,17 % в 2021 г., сократившись за пять лет на 5,39 процентных пунктов (таблица 11).

Таблица 11 - Товарная структура импорта товаров в Россию из Италии за 2017 – 2021 гг.

Показатели	Структура, процент					Изменения 2021 г. к 2017 г., про- центных пунктов
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	
Импорт, всего	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	-
в том числе:						
- продовольственные товары и сельскохозяй- ственное сырье (01 - 24)	7,79	9,30	9,90	10,13	9,90	2,11
- минеральные продук- ты (25 - 27)	0,14	0,14	0,17	0,20	0,19	0,05
в том числе топливно- энергетические продук- ты (27)	0,11	0,12	0,13	0,15	0,14	0,03
- продукция химической промышленности, кау- чук (28 - 40)	20,82	20,84	22,87	21,64	23,95	3,12
- кожевенное сырье, пушнина и изделия из них (41 - 43)	1,69	1,55	1,72	1,74	1,89	0,19
- древесина и целлюлоз- но-бумажные изделия (44 - 49)	1,42	1,41	1,50	1,32	1,21	-0,22
- текстиль, текстильные изделия и обувь (50 - 67)	9,44	7,70	9,25	8,65	8,66	-0,78
- металлы и изделия из них (72 - 83)	6,78	6,70	6,81	7,26	6,88	0,10
- машины, оборудова- ние и транспортные средства (84 – 87, 90)	46,55	45,86	42,37	42,69	41,17	-5,39
- прочие товары	5,35	6,50	5,41	6,37	6,16	0,81

Также сравнительно высокое значение в представленной товарной структуре импорта, принадлежит продукции химической промышленности, доля показателя составляет 23,95 % в 2021 г. Также сравнительно высокие доли в структуре импорта товаров из Италии в Россию, представлены текстилем, тек-

стильными изделиями и обувью (8,66 % в 2021 г.), а также металлами и изделиями из них (6,88 % в 2021 г.).

Представленные сведения позволяют заключить о том, что по большей части, Россия поставляет Италии минеральные продукты, в частности, продукцию топливно-энергетического комплекса, при этом Италия существенно зависит от поставок указанных групп продукции из России. В свою очередь, большая часть поставок товаров из Италии в Россию, приходится на машины, оборудование и транспортные средства. Таким образом, в части поставок отдельных видов продукции, Россия и Италия являются взаимозависимыми государствами, что определяет необходимость дальнейшего укрепления их торгово-экономических взаимоотношений.

2.3 Влияние таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией

Основным результатом влияния мер таможенно-тарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией, являются таможенные доходы бюджета. В целях оценки результатов таможенно-тарифного регулирования внешней торговли России с Италией, в таблице 12 представлена динамика доходов консолидированного бюджета России по группам платежей за 2017 – 2021 гг. от поступлений таможенных платежей, в рамках регулирования внешней торговли России и Италии.

Согласно сведениям, представленным в таблице 12, в отношении таможенных доходов, поступающих как результат таможенно-тарифного регулирования внешней торговли России и Италии, отмечено увеличение исследуемого показателя за последние пять лет (2017 – 2021 гг.) на 105,21 млрд. руб., что составляет 57,46 % в относительном выражении.

Совокупный размер таможенных доходов государства в 2021 г. от внешнеторговых операций России и Италии, составила 288,30 млрд. руб., что также определяет значимость рассматриваемых доходов для доходов бюджета государства. В составе таможенных доходов консолидированного бюджета РФ, наибольший прирост отмечен в отношении налога на добавленную стоимость

на товары, ввозимые на территорию Российской Федерации, прирост показателя составил 39,98 млрд. руб., или 55,02 % в относительном выражении.

Таблица 12 - Динамика доходов консолидированного бюджета России по группам платежей за 2017 – 2021 гг. от поступлений таможенных платежей, в рамках регулирования внешней торговли России и Италии

Показатель	Значения показателей, млрд. руб.					Изменения 2021 г. к 2017 г.	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.	2021 г.	абсолютные, млрд. руб.	относительные (темпы прироста), процент
Таможенные платежи, всего	183,09	246,74	213,64	257,32	288,30	105,21	57,46
из них:							
- таможенные налоги	74,86	77,06	80,25	89,86	116,23	41,37	55,26
- таможенные пошлины	124,71	90,81	92,95	124,48	113,92	-10,79	-8,65
из них ввозные таможенные пошлины	119,99	86,48	89,23	120,17	108,73	-11,26	-9,39
вывозные таможенные пошлины	4,72	4,33	3,72	4,32	5,20	0,47	10,02
- таможенные сборы	19,40	18,82	40,44	42,98	58,15	38,75	в 2,99 раза

Источник: Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/12994> (дата обращения: 17.04.2022).

Также следует отметить сравнительно высокий прирост доходов от внешнеэкономической деятельности России с Италией, которые представлены таможенными пошлинами и таможенными сборами.

Существенное влияние на результаты внешнеэкономической деятельности России с Италией, оказала пандемия коронавирусной инфекции, в результате которой, как на территории России, так и во всех цивилизованных государствах, были введены ограничительные меры в отношении перемещения населе-

ния внутри государства и за его пределами, а также в отношении перемещения товаров через таможенную границу РФ, в связи с временным приостановлением транспортного сообщения отдельных видов, в частности, авиасообщения. В результате чего, в 2020 г. наблюдается существенное снижение показателей внешнеторгового оборота с Италией. Важно отметить, что введенные ограничительные меры в условиях пандемии, считаются особым видом запретов и ограничений внешней торговли товарами, в рамках Договора о Евразийском экономическом союзе.

Также среди особого вида запретов и ограничений внешней торговли товарами, в современных условиях внешней торговли России с Италией, следует отметить экономические санкции иностранных государств против РФ, в частности, Италии, что ставит под угрозу не только торгово-экономические отношения между исследуемыми государствами, но и формирует риски ухудшения дипломатических отношений.

Представленные нетарифные меры, несомненно, негативным образом сказываются на результатах внешнеэкономической деятельности России, что определяет необходимость совершенствования направления развития торгово-экономических отношений России и Италии в рамках совершенствования таможенно-тарифного и нетарифного регулирования.

Также среди мер нетарифного регулирования, применяемых Италией в отношении России, следует отметить ограничительные меры стран-участников ЕС, в том числе и Италии, введенные в 2018 г. в отношении российского предприятия АО «Русал», занимающегося производством алюминия. В результате подобных мер, АО «Русал» понесло существенные финансовые потери. При этом в современных условиях, подобные ограничения против российского предприятия сняты.

Важно отметить, что в системе таможенного законодательства ЕС особое значение имеет система нетарифного регулирования, которая в полной мере применяется в современных условиях по отношению к товарам, поступающим на рынки ЕС из Российской Федерации. Так, в целях противостояния России в

рамках военных действий на Украине, Европейским союзом были введены политические и экономические санкции, затрагивающие многие сферы экономики российского государства. В частности, в ЕС готовится пакет санкций, запрещающий ввоз сырьевых ресурсов (нефти и природного газа) из России. При этом в отношении РФ уже действуют запреты на импорт отдельных групп товаров, в частности, удобрений, отдельных видов сельскохозяйственного сырья и иных групп товаров.

Представленные меры нетарифного регулирования затрагивают не только экономику России, но и экономику стран ЕС, при этом более существенный экономический ущерб наблюдается именно в странах ЕС.

Помимо представленных мер, странами-участниками ЕС введен запрет на пересечение авиационными судами РФ воздушного пространства стран-участников ЕС, что приводит к существенным нарушениям логистических связей в поставках товаров из России в другие государства. Важно отметить, что в условиях санкционной политики, государствами ЕС предпринимаются действия, направленные на замену российских товаров и продукции, посредством смены стран-контрагентов. При этом учитывая текущую неблагоприятную экономическую ситуацию в странах ЕС, следует сделать вывод о низкой эффективности предпринимаемых действий.

Представленная ситуация является следствием интеграции международных торговых процессов, в которых имеются годами выстроенные логистические цепочки поставок товаров и продукции, которые в современных условиях были нарушены в результате санкционной политики ЕС.

Таким образом, в целях обеспечения экономической безопасности государств-участников ЕС, а также эффективности внешнеэкономической деятельности, целесообразна разработка новых принципиальных мер защиты внутренних рынков, одной из которых является полная, или, по меньшей мере частичная отмена санкций против России, что обеспечит доступ на рынок ЕС российских товаров, а также позволит оптимизировать логистические цепочки поставок товаров и продукции, как для России, так и для стран-участников ЕС.

3 ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ИТАЛИИ

3.1 Проблемы развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией на современном этапе

Торгово-экономические отношения России и Италии имеют существенное значение для внешней торговли указанных государств. Ранее проведенное исследование позволило определить, что доля Италии во внешнеторговом обороте России составляет 3,97 % в 2021 г., в частности, доля экспорта государства составляет 3,92 %, доля импорта равна 4,06 %. В целях подтверждения масштабности торгово-экономических отношений между Россией и Италией, следует отметить, что внешнеторговый оборот России с Италией в 2021 г. составил 31 354,9 млн. долл. США (из которых 19 322 млн. долл. США приходится на экспорт, 12 032,9 млн. долл. США представлено импортом). Представленные сведения позволяют судить о значимости и важности сохранения, а также развития внешнеторговых отношений между Россией и Италией.

При этом важно отметить, что современные торгово-экономические отношения между указанными государствами формируются под воздействием внешних факторов, влияние которых, в большей степени, является отрицательным. Одним из основных внешних факторов, являются экономические санкции против России, которые стали следствием начала специальной военной операции РФ в Украине. В современных условиях, Россия является мировым лидером по количеству введенных санкций, обойдя Иран и Северную Корею. Так, на текущий момент времени, против России введено шесть пакетов санкций, которые затрагивают деятельность отечественных организаций различных сфер экономической деятельности. В частности, санкционная политика иностранных государств коснулась российского банковского сектора. Основой удар пришелся на банковские операции, в частности, на возможность осуществления международных расчетов (переводов), в результате отключения российских банков от системы международных расчетов «Swift».

Также следует отметить попытки отказа стран ЕС от оплаты российского природного газа, в результате чего, Правительство РФ ввело изменения в систему расчетов за поставки указанного товара топливно-энергетического комплекса. Так, в современных условиях, недружественные по отношению к России государства, приобретающие природный газ, были вынуждены открыть валютные расчетные счета в ПАО «Газпромбанк», на которые осуществляются переводы оплаты за поставляемые Россией ресурсы. Указанные денежные средства обмениваются на рубли в процессе торгов на Московской бирже, в результате, денежные средства поступают на рублевые расчетные счета, открытые также в ПАО «Газпромбанк» иностранными государствами. Представленная схема расчетов позволяет стабилизировать курс российского рубля по отношению к иностранной валюте, а также избежать повторной заморозки денежных средств, принадлежащих Российской Федерации и находящихся на счетах в международном банке.

Также среди негативного влияния иностранных санкций против России, следует отметить запрет стран ЕС на приобретение и поставки отдельных групп товаров из России и в Россию. В частности, в современных условиях действует запрет на поставки в Россию отдельных групп товаров: холодильного и морозильного оборудования, бульдозеров, огнетушителей, микросхем, компьютеров и многих других товаров. В целом, запрет введен в отношении большинства товаров, производителем которых являются страны ЕС. При этом Российская Федерация не вводила эмбарго на ввоз товаров из стран ЕС. В то же время на территории РФ с 2014 г. действует продовольственное эмбарго, определяющее запрет на ввоз отдельных групп сельскохозяйственной продукции из стран ЕС. Несмотря на все потенциальные риски, которые были сгенерированы представленной ситуацией, введенное продовольственное эмбарго в совокупности с Доктриной продовольственной безопасности РФ, позволили дать мощный толчок для развития пищевой промышленности и сельского хозяйства РФ в рассматриваемый период времени.

В современных же условиях, запрет стран ЕС в отношении ввоза на тер-

риторию Российской Федерации отдельных групп товаров из стран ЕС, наиболее существенно коснулся средств современных информационных технологий. Фактически, Россия осталась отрезана от средств современных технологий, производителями которых являются страны ЕС. При этом выходом из сложившейся ситуации стал реэкспорт указанной группы товаров за счет их повторного вывоза из третьих стран. Подобная схема не нарушает принципы и нормы действующего международного законодательства, а также позволяет минимизировать имеющиеся угрозы, связанные с импортными операциями РФ.

Важно отметить меры запрета на вывоз из Российской Федерации отдельных групп товаров. При этом подобные меры не являются ответными за действия недружественных по отношению к России странам, а призваны обеспечить эффективность работы экономической системы государства. Под запрет попали следующие группы товаров: электрическая аппаратура, сельскохозяйственная техника, медицинское, технологическое и телекоммуникационное оборудование, а также транспортные средства. В совокупности запрет коснулся более 200 видов наименований товарных позиций. Несомненно, большинство отечественных организаций, осуществляющих экспорт товаров, попавших под запрет, вынуждены искать потребителей среди российских организаций, а также организаций среди стран-участников ЕАЭС, что способно негативным образом отразится на финансовых результатах их деятельности. При этом, по официальным данным, многие российские экспортеры ведут усиленную работу по переориентации направлений деятельности организаций, в целях временного отказа от экспорта и организации поставок товаров отечественным потребителям.

Также важно отметить, что в рамках политики защиты российской экономики, введен запрет на экспорт белого и тростникового сахара и зерновых, среди которых: пшеница, рожь, ячмень и кукуруза. Представленные меры относятся к группе защитных мер таможенно-тарифного регулирования Российской Федерации, в рамках обеспечения продовольственной безопасности государства, то есть в целях обеспечения наличия на внутренних рынках продоволь-

ственных товаров в объеме, способном обеспечить потребительский спрос населения государства. При этом в современных условиях предусмотрены ограничения для поставок на экспорт указанных групп продовольственных товаров на основе лицензий, выданных Министерством промышленности и торговли Российской Федерации (Минпромторг РФ). Также сохранены все возможности для дальнейшего сотрудничества со странами-участниками ЕАЭС.

По официальным данным, современный уровень обеспеченности России зерном составляет 150 %, что позволяет сделать вывод об обеспечении потенциального внутреннего потребительского спроса. При этом страны ЕАЭС на текущий момент времени приобрели необходимый им объем зерна, реализуемого Россией. В связи с чем, целесообразно заключить об отсутствии возможности реэкспорта зерна в страны ЕС через третьи страны (к примеру, страны-участники ЕАЭС), в целях обеспечения достижения современных целей развития национальной экономики РФ.

Также запрет на экспорт сахара из России введен с определенными оговорками. Так, страны-участники ЕАЭС могут приобретать сахар у российских предприятий-экспортеров, действующих на основании лицензий, выданных Министерством сельского хозяйства Российской Федерации (Минсельхоз РФ). Учитывая вышесказанное, следует заключить о наличии не запретов, а ограничений на экспорт сахара. Представленные сведения позволяют определить, что в современных условиях, Российская Федерация находится практически на полном самообеспечении основными группами продовольственных товаров, что определяет эффективность действующей политики развития пищевой промышленности и сельского хозяйства, а также политики импортозамещения.

В совокупности, напряженные политические и экономические отношения между Россией и странами ЕС существенно усложняют процессы реализации внешнеторговых отношений, а также снижают их эффективность. Важно отметить, что среди стран-участников ЕС, Италия занимает особое место в торгово-экономических отношениях России, как в части экспорта, так и в части импорта, при этом современные экономические санкции Италии против России, а

также ответные меры Российской Федерации не позволяют полноценным образом развивать внешнюю торговлю между странами и негативно влияют на экономику как России, так и Италии. Таким образом, экономические санкции стран-участников ЕС, в частности, Италии против России, являются одной из основных проблем развития взаимной торговли между странами. В таблице 13 представлена характеристика негативных проявлений экономических санкций.

Таблица 13 – Негативные проявления экономических санкций стран-участниц ЕС, в том числе Италии против России

Проблема	Факторы, вытекающие из проблемы	Негативное проявление	
		для России	для Италии
Экономические санкции против России	Запрет на ввоз отдельных групп товаров из России, в том числе: холодильного и морозильного оборудования, бульдозеров, огнетушителей, микросхем, компьютеров, минеральных продуктов и многих других товаров	Снижение потенциально-го объема экспорта, как результат, сокращение доходов предприятий-экспортеров и государства от неполученных таможенных платежей	Снижение обеспеченности государства в рамках отдельных групп товаров, в отношении которых имеется запрет
	Запрет на ввоз зерна из России		Сокращение уровня продовольственной безопасности государства
	Запрет на продажу России отдельных групп товаров, в том числе средств современных технологий	Потенциальная опасность ограничения России в доступе к современным технологиям	Снижение потенциального объема экспорта, как результат, сокращение доходов предприятий-экспортеров и государства от неполученных таможенных платежей
	Запрет на продажу России электрической аппаратуры, сельскохозяйственной техники, медицинского, технологического и телекоммуникационного оборудования, а также транспортных средств	Сокращение обеспеченности России электрической аппаратурой, сельскохозяйственной техникой, медицинским, технологическим и телекоммуникационным оборудованием, а также транспортными средствами	

Представленные сведения позволяют сделать вывод о том, что действующие экономические санкции стран ЕС, в том числе Италии против России негативно отражаются на обоих государствах. При этом Италия является для России одним из основных контрагентов во внешнеторговой деятельности по отдельным товарам, как и Россия для Италии. Многовековой опыт внешнетор-

говых отношений между государствами привел к формированию глобализационных процессов, которые характеризуются тесной и неразрывной взаимосвязью, в связи с чем, современные запреты и ограничения формируют существенные сложности для сохранения и дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией. При этом Италия является одним из главных поставщиков товаров легкой промышленности, машин и оборудования в Россию. В свою очередь, Россия является для Италии одним из основных поставщиков товаров топливно-энергетического комплекса, в частности, минеральных продуктов, сельскохозяйственного сырья и продовольственных товаров, а также продукции химической промышленности. Представленные сведения позволяют судить о необходимости дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией.

3.2 Направления развития торгово-экономических отношений России и Италии

В целях определения направлений развития торгово-экономических отношений России и Италии в рамках совершенствования таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, проведена оценка альтернативных вариантов (таблица 14). Оценка проведена на основе методики, предложенной П.Н. Ивановым и Е.Ф. Колобовым. Следует отметить, что в таблице 14 определены возможности развития внешней торговли отдельными группами товаров. При этом проведена оценка подобной возможности методом качественной оценки с использованием пятибалльной шкалы: 0 – отсутствие необходимости в развитии экспорта или импорта определенной группы товаров; 5 – максимальная необходимость развития экспорта или импорта определенной группы товаров. Результаты качественной оценки отражают субъективное мнение автора настоящей выпускной квалификационной работы, сформированное в процессе исследования. Представленные сведения позволяют сделать вывод том, что в современных условиях существует существенная необходимость для Италии в поставках товаров топливно-энергетического комплекса и сельскохозяйственной продукции из России.

Таблица 14 – Альтернативные варианты развития торгово-экономических отношений России и Италии в рамках совершенствования таможенно-тарифного и нетарифного регулирования

Направление развития	Экспортируемые / импортируемые Россией группы товаров (наименование)	Современные проблемы	Возможности развития	Наличие / отсутствие необходимости решения проблемы	Количественная оценка
1	2	3	4	5	6
Экспорт	Товары топливно-энергетического комплекса, в частности, природный газ и нефть	Угроза отказа от поставок товаров ТЭК из России	Природный газ и нефть являются ресурсами, которые в Италии не производятся, что определяет необходимость их поставок из других стран. При этом Россия является основным импортером нефти и природного газа в Италию. Также следует отметить, что рассматриваемые группы ресурсов являются крайне необходимыми для обеспечения жизнедеятельности государства.	Необходимость отсутствует, так как в современных условиях иностранные государства, являющиеся экспортерами нефти и природного газа не могут обеспечить потребность Италии в указанных ресурсах в полном объеме.	0 (минимальная необходимость)
Экспорт	Продовольственные товары, в том числе продукция сельского хозяйства	Запрет на поставки зерна из России (со стороны России). Угроза отказа от поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственной продукции из России со стороны Италии.	В современных условиях, Италия, наряду с другими странами, озвучила запрет на поставки зерна из России. При этом Россия является одним из основных поставщиков зерна в страны Европы, наряду с Украиной, которая, из-за сложившейся военной обстановки, не может организовать поставки зерна в страны ЕС, в том числе, в Италию. При этом в России в современных условиях имеется запрет на поставки зерна на экспорт, в целях обеспечения продовольственной безопасности государства. В аналогичных целях, в Рос-	Имеется необходимость сохранения текущих объемов экспорта продовольственных товаров в Италию, а по возможности, имеет смысл развивать экспорт продовольственных товаров.	4 (высокая необходимость)

1	2	3	4	5	6
			сии введен запрет на экспорт в страны ЕС, в том числе, в Италию ржи, ячменя и кукурузы. В отношении остальных групп продовольственных товаров, отсутствуют запреты и ограничения как со стороны России, так и со стороны Италии.		
Импорт	Товары легкой промышленности	Угрозы сокращения поставок товаров легкой промышленности в Россию	Важно отметить, что Италия является одним из основных поставщиков товаров легкой промышленности в Россию. Спрос на соответствующие группы итальянских товаров в России достаточно велик.	Имеется возможность увеличения импорта товаров легкой промышленности из других стран, дружественных по отношению к России, в частности, из Турции и Китая. При этом учитывая высокое качество итальянских товаров, целесообразно детальным образом подойти к выбору поставщиков.	3 (средняя необходимость)
Импорт	Фармацевтические товары	Угроза запрета или ограничения поставок в Россию	Совокупный объем поставленной фактической продукции из Италии в Россию в 2021 г. составил 1031 млн. руб. Среди рассматриваемых групп товаров, имеется фармацевтическая продукция, которая не производится в России, в том числе и жизненно важные от людей, страдающих определенными заболеваниями, медикаменты.	Имеется достаточно острая необходимость сохранения имеющихся объемов поставок фармацевтической продукции, также целесообразно внедрить меры по развитию импорта рассматриваемой группы товаров. При этом имеется возможность организации поставок	4 (высокий уровень необходимости)
Импорт	Машины и оборудование	Угроза запрета или ограничения поставок в Россию	В 2021 г. совокупный объем импорта машин и оборудования из Италии в Россию со-	фармацевтических товаров из Южной Кореи. Имеется необхо-	4 (высокая необхо-

1	2	3	4	5	6
			ставил 4953,52 млн. долл. США. Важно отметить наличие возможности частичной замены поставщика на Китай ил Южную Корею.	димось сохранения и развития поставок машин и оборудования в Россию из Италии	ди-мось)

При этом поставки товаров топливно-энергетического комплекса являются острой необходимостью для Италии, в связи с чем, не смотря на действия Италии, а также стран ЕС, в части отказа от поставок природного газа и нефти, полный отказ от указанных товаров невозможен, ввиду отсутствия альтернативного поставщика, который сможет обеспечить поставки в полном объеме. Таким образом, в современных условиях отсутствует необходимость внедрения мер, направленных на снижение угрозы отказа Италии от приобретения товаров топливно-энергетического комплекса.

В противовес сказанному, имеется угроза отказа Италии от поставок продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья из стран ЕАЭС. В связи с чем, целесообразно внедрить меры, направленные на снижение указанной угрозы. Также в современных условиях существует угроза отказа Италии в поставках в Россию товаров легкой промышленности, фармацевтической продукции, а также машин и оборудования.

Важно отметить, что, не смотря на наличие взаимной заинтересованности России и Италии в развитии торгово-экономических отношений, существует вероятность введения запретов и ограничений в отношении торговли с Россией со стороны Италии под давлением стран-участников ЕС.

В целях снижения негативного влияния потенциальных угроз, предлагается организовать поставки выше указанных товаров через третьи страны, в частности, через Казахстан. Следует отметить, что подобная схема поставок не нарушает действующих и потенциальных будущих запретов, и ограничений на торгово-экономические отношения с Россией.

Для оценки потенциальных результатов предложенных мероприятий, в

качестве показателя для сравнения, взяты данные по взаимной торговле между Россией и Италией за январь – май 2022 г. Прогноз показателей осуществлен в расчете на год. Ожидается, что предложенные мероприятия позволят сохранить темпы роста показателей взаимной торговли России и Италии за 2017 – 2021 гг. Расчет показателей представлен в таблице 15.

Таблица 15 – Расчет результатов от внедрения предложенных мероприятий

Показатели	Значения показателей, млн. долл. США			Темп роста показателей за 2017 – 2021 гг., процент	Последние мероприятия, млн. долл. США	Изменения показателей после внедрения мероприятий к прогнозу на 2022 г.	
	2021 г.	Январь-май 2022 г.	Прогноз на 2022 г.			абсолютные, млн. долл. США	темпы прироста, процент
Внешнеторговый оборот	31354,9	2982,14	7157,14 (2982,14 : 5 x 12)	10,31	34587,59	27430,45	в 4,83 раза
из него:							
- экспорт	19322,0	2221,16	5330,78 (221,16 : 5 x 12)	17,01	22608,67	17277,89	в 4,24 раза
- импорт	12032,9	760,98	1826,35 (760,98 : 5 x 12)	4,83	12614,09	10787,74	в 6,91 раза
Сальдо внешнеторгового оборота	7289,1	1460,18	3504,43 (1460,18 : 5 x 12)	37,12	9994,58	6490,15	в 2,85 раза

Представленные в таблице 15 сведения позволяют судить о существенности негативного влияния угроз, формируемых экономическими санкциями против России, что, согласно прогнозу, приведет к снижению внешнеторгового оборота на 24 197,8 млн. долл. США (с 31 354,9 млн. долл. США в 2021 г. до 7 157,14 млн. долл. США согласно прогнозу) или на 77,17 %. При этом предложенные в рамках выпускной квалификационной работы мероприятия позволят не только сохранить объемы взаимной торговли России и Италии, равный показателям 2021 г., но и сохранить темп прироста показателей внешнеторгового оборота за 2017 – 2021 гг. В частности, ожидается прирост внешнеторгового оборота России с Италией в сравнении с прогнозным показателем на 27 430,45 млн. долл. США или в 4,83 раза. Для оценки экономической эффективности

предложенных мероприятий, проведен аналогичный расчет показателей, в частности, расчет прогнозных показателей за 2022 г. на основе данных о таможенных платежах за январь – май 2021 г. Расчет ожидаемых результатов осуществлен на основе среднего темпа роста таможенных платежей за 2017 – 2021 гг. (таблица 16).

Таблица 16 – Расчет показателей экономического эффекта от внедрения предложенных мероприятий

Показатели	Значения показателей, млрд. руб.			Темп роста показателей за 2017 – 2021 гг., процент	После внедрения мероприятий, млрд. руб.	Изменения показателей после внедрения мероприятий к прогнозу на 2022 г.	
	2021 г.	Январь-май 2022 г.	Прогноз на 2022 г.			абсолютные, млрд. руб.	темпы прироста, процент
Таможенные платежи, всего	288,30	32,24	77,37 (32,24 : 5 x 12)	13,46	320,69	243,32	в 4,14 раза
из них:							
- таможенные налоги	116,23	11,05	26,52 (11,05 : 5 x 12)	12,10	130,29	103,77	в 4,91 раза
- таможенные пошлины	113,92	20,63	49,51 (20,63 : 5 x 12)	0,15	114,09	64,58	в 2,30 раза
из них ввозные таможенные пошлины	108,73	20,43	49,03 (20,43 : 5 x 12)	0,10	108,84	59,81	в 2,22 раза
вывозные таможенные пошлины	5,20	0,20	0,48 (0,20 : 5 x 12)	3,54	5,38	4,9	в 10,21 раза
- таможенные сборы	55,15	1,44	3,45 (1,44 : 5 x 12)	38,37	76,31	4,58	в 4,42 раза

Представленные в таблице 16 сведения позволяют судить об экономической эффективности предложенных мероприятий, что позволяет сделать вывод о необходимости их внедрения.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведенный анализ торгово-экономических отношений России в современных условиях позволил сделать следующие выводы. За последние годы, внешнеэкономическая деятельность России набирает стабильные обороты. Так, внешнеторговый оборот достиг прироста в размере 201 884,90 млн. долл. США, что составляет 34,36 %. При этом следует отметить снижение указанного показателя в 2020 г. по сравнению с периодом 2017 – 2019 гг., как результат негативного влияния пандемии коронавирусной инфекции, в целях сдерживания которой и недопущения развития заболеваемости, в России, а также на территории других государств были введены ограничительные меры, связанные с перемещением населения внутри страны и за ее пределами, а также в части ограничения перемещения товаров через таможенные границы различными видами транспорта, что и привело к сокращению внешнеторгового оборота России.

Существенное значение для внешней торговли России, имеют торгово-экономические отношения со странами-участниками ЕС, на указанную группу стран приходится существенная величина внешнеторгового оборота России (282 047,4 млн. долл. США в 2021 г.), при этом до недавнего времени наблюдалось стабильное увеличение указанного показателя на протяжении всего анализируемого периода (на 35 454,2 млн. руб. или на 14,38 %).

Наибольшая доля в структуре внешнеторгового оборота России, занимают страны ЕС (35,73 % в 2021 г.), при этом доля показателя сократилась в анализируемом периоде на 6,16 процентных пунктов. Аналогичную тенденцию имеет внешнеторговый оборот России со странами СНГ (сокращение доли показателя произошло на 0,25 процентных пунктов). При этом наблюдается увеличение доли внешнеторгового оборота России со странами АТЭС (на 2,87 процентных пунктов), в результате укрепления экономических и политических отношений со странами азиатско-тихоокеанского региона. Таким образом, в целом, представленная структура внешнеторгового оборота, позволяет судить о сокращении влияния стран-участников ЕС на показатели внешней торговли России, при одновременном усилении влияния стран-участников АТЭС.

Также необходимо отметить, что наибольшая доля в структуре экспорта России принадлежит странам-участникам ЕС, показатель составил 38,13 % в 2021 г., сократившись на 6,25 процентных пунктов. При этом наибольшая доля в структуре импорта России принадлежит странам-участникам АТЭС, показатель составил 44,29 % в 2021 г., увеличившись на 4,22 процентных пунктов.

Представленные сведения позволяют сделать вывод о развития торгово-экономических отношений с иностранными государствами. При этом на обороты внешней торговли, существенное влияние оказывают факторы внешней среды, среди которых следует отметить негативное влияние пандемии коронавирусной инфекции, начавшейся в конце 2019 г. и приведшей к введению ограничительных и запретительных мер, в части перемещения товаров и транспортных средств через таможенные границы государств. Указанные меры повлияли на снижение внешнеторгового оборота России в 2020 г. При этом после снятия ограничительных мер, внешняя торговля России вернулась к прежним темпам роста, что подтверждается результатами проведенного исследования. При этом в современных условиях, Правительством Российской Федерации предпринимаются меры, направленные на сокращение негативного влияния внешних факторов, в целях поддержания внешнеэкономической деятельности страны, которая имеет существенное значение для уровня социально-экономического развития государства.

Важно отметить, что в системе торгово-экономических отношений России со странами ЕС, Италия занимает далеко не последнее место. Экспорт товаров России в Италию, в основном представлен минеральными продуктами, древесиной, а также продукцией химической промышленности. В свою очередь, импорт товаров в Россию из Италии, в основном представлен машинами и транспортными средствами, продовольственными и сельскохозяйственными товарами, а также металлами и изделиями из них. Удельный вес Италии во внешнеторговом обороте России сократился на 0,09 процентных пунктов, на что повлияло сокращение доли Италии в совокупном импорте России (на 0,35 процентных пунктов). В совокупной структуре показателей внешней торговли

России, Италия занимает несущественное место. При этом в сравнении с оборотом России со странами ЕС, следует отметить сравнительно существенную долю Италии (11,12 % в структуре внешнеторгового оборота России в 2021 г.).

Динамика показателей внешней торговли России с Италией аналогична динамике внешнеторговой деятельности России с иностранными государствами в целом. Так, в 2020 г. наблюдается сокращение внешнеторгового оборота между странами до 20 267,2 млн. долл. США, что ниже аналогичного показателя 2017 г. Аналогичная тенденция наблюдается в отношении экспорта и импорта товаров России из Италии. Величина экспорта товаров России в Италию превышает импорт в анализируемом периоде, что позволило сформировать положительное сальдо торгового баланса практически во всем анализируемом периоде, за исключением 2020 г., в котором указанный показатель имел отрицательное значение.

Таким образом, по большей части, Россия поставляет Италии минеральные продукты, в частности, продукцию топливно-энергетического комплекса, при этом Италия существенно зависит от поставок указанных групп продукции из России. В свою очередь, большая часть поставок товаров из Италии в Россию, приходится на машины, оборудование и транспортные средства. Таким образом, в части поставок отдельных видов продукции, Россия и Италия являются взаимозависимыми государствами, что определяет необходимость дальнейшего укрепления их торгово-экономических взаимоотношений.

Основным результатом влияния мер таможенно-тарифного регулирования на торгово-экономические отношения между Россией и Италией, являются таможенные доходы бюджета. Так, в отношении таможенных доходов, поступающих как результат тарифно-таможенного регулирования внешней торговли России со странами Италии, наблюдается рост показателя, который составил 105,21 млрд. руб. за 2017 – 2021 гг., или 57,46 % в относительном выражении. Общая величина таможенных доходов государства в 2021 г. от внешнеторговых операций России и Италии, составила 288,30 млрд. руб., что также определяет значимость рассматриваемых доходов для доходов бюджета государства.

Существенное влияние на результаты внешнеэкономической деятельности России с Италией, оказала пандемия коронавирусной инфекции, в результате которой, как на территории России, так и во всех цивилизованных государствах, были введены ограничительные меры в отношении перемещения населения внутри государства и за его пределами, а также в отношении перемещения товаров через таможенную границу РФ, в связи с временным приостановлением транспортного сообщения отдельных видов, в частности, авиасообщения. Также среди особого вида запретов и ограничений внешней торговли товарами, в современных условиях внешней торговли России с Италией, следует отметить экономические санкции иностранных государств против РФ, в частности, Италия, что ставит под угрозу не только торгово-экономические отношения между исследуемыми государствами, но и формирует риски ухудшения дипломатических отношений.

В ходе исследования определена необходимость дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией. При этом определено, что экономические санкции против России формируют существенные угрозы для развития торгово-экономических отношений между Россией и Италией. В целях снижения негативного влияния потенциальных угроз, предложено организовать поставки выше указанных товаров через третьи страны, в частности, через Казахстан. Следует отметить, что подобная схема поставок не нарушает действующих и потенциальных будущих запретов, и ограничений на торгово-экономические отношения с Россией.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Алексеева, Т.О. Таможенные платежи в Евразийском экономическом союзе: проблемы унификации и гармонизации законодательства / Т.О. Алексеева // Финансы и кредит. – 2018. - № 2. – С. 78 – 88.
- 2 Боковели, О.Г. Роль таможенных платежей в формировании доходов федерального бюджета / О.Г. Боковели // Материалы первой Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием. – 2020. - № 1. – С. 17 – 21.
- 3 Буглай, В.Б. Международные экономические отношения: учеб. пособие / В.Б. Булгай, Н.Н. Литвинцев. – М.: Финансы, 2019. – 160 с.
- 4 Волошко, А.А. Роль внешней торговли в экономике России / А.А. Волошко // Молодой ученый. – 2019. - № 3. – С. 104 – 108.
- 5 Габричидзе, Б.Н. Таможенное право / Б.Н. Габричидзе. - Спб. : Питер, 2019. – 428 с.
- 6 Геврасева, А.П. Нетарифные методы регулирования и их влияние на развитие взаимной торговли в условиях Евразийского экономического союза / А.П. Геврасева // Труды БГТУ. – 2018. - № 7. – С. 44 – 48.
- 7 Гомон, И.В. Таможенные платежи как основа формирования федерального бюджета / И.В. Гомон, М.В. Непарко, Н.И. Решетова // Экономика и предпринимательство. – 2018. - № 9. – С. 37 – 40.
- 8 Грищенко, Р.С. Направления и особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации / Р.С. Грищенко // Материалы первой Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием. – 2020. - № 1. – С. 38 – 43.
- 9 Ионов, А.Ю. Влияние нетарифных мер регулирования на торговлю стран ЕС и ЕАЭС на примере гармонизации мер технического регулирования / А.Ю. Ионов // Торговая политика. – 2017. - № 3. – С. 75 – 95.
- 10 Касимова, А.М. Мировой и отечественный опыт применения инструментов нетарифного регулирования / А.М. Касимова // Экономика и социум. –

2018. - № 5. – С. 611 – 614.

11 Кириченко, О.Н. Внешняя торговля как фактор экономического роста / О.Н. Кириченко // Карельский научный журнал. – 2018. - № 1. – С. 87 – 91.

12 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях [Электронный ресурс] : федеральный закон от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

13 Косаренко, Н.Н. Таможенное право / Н.Н. Косаренко – М. : Ворлтерс Клувер, 2017. – 468 с.

14 Кузин, С.И. Экономика внешнеэкономических связей / С.И. Кузин. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 228 с.

15 Кузнецова, Г.В. Значение внешней торговли для экономики России: итоги 2018 г. / Г.В. Кузнецова // Международная торговля и торговая политика. – 2019. - № 3. – С. 57 – 72.

16 Лазарев, Д.Ю. Экономическая сущность таможенных платежей / Д.Ю. Лазарев // Евразийский суд ученых. – 2019. - № 1. – С. 47 – 51.

17 Лапицкая, Д.М. Роль экспортно-импортных операций в развитии экономики / Д.М. Лапицкая // Молодой ученый. – 2020. - № 22. – С. 432 – 434.

18 Макрусев, В.В. Таможенный менеджмент / В.В. Макрусев. - М. : Издательство РГА, 2018. – 484 с.

19 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Электронный ресурс]: федеральный закон от 31.07.1998 № 146-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

20 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс]: федеральный закон от 05.08.2000 № 117-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

21 Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] : федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

22 Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенно-

го тарифа Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 г. № 54. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

23 Об утверждении Стратегии социально-экономического развития Амурской области на период до 2025 года [Электронный ресурс] : постановление Правительства Амурской области от 13.07.2012 г. № 380. Доступ из справ. – правовой системы «Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации».

24 Об экспортном контроле [Электронный ресурс] : федеральный закон от 18.07.1999 г. № 183-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

25 О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс] : федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

26 О внесении изменений в некоторые решения Комиссии Таможенного союза и об утверждении перечня товаров критического импорта [Электронный ресурс]: решение Совета ЕЭК от 03.04.2020 г. № 33. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

27 О внесении изменений в перечень товаров, ввозимых на таможенную территорию Евразийского экономического союза в целях реализации государствами – членами Евразийского экономического союза мер, направленных на предупреждение и предотвращение распространения коронавирусной инфекции 2019-nCoV [Электронный ресурс]: решение Совета ЕЭК от 03.04.2020 г. № 34. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

28 О внесении изменения в Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.03.2020 г. № 21 [Электронный ресурс]: решение Совета ЕЭС от 08.04.2020 г. № 38. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

29 О Концепции внешнеэкономической деятельности Амурской области на 2011 - 2020 годы [Электронный ресурс] : постановление Правительства Амурской области от 16.05.2011 г. № 308-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Электронный фонд правовой и нормативно-технической документа-

ции».

30 О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс] : федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

31 О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров [Электронный ресурс] : федеральный закон от 08.12.2003 г. № 165-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

32 О реализации решения Совета Евразийской экономической комиссии от 16.03.2020 г. № 21, внесении изменений в перечень медицинских товаров, реализация которых на территории Российской Федерации и ввоз которых на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией, не подлежат обложению (освобождаются от обложения) налогом на добавленную стоимость, и об освобождении от предоставления обеспечения исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов [Электронный ресурс]: федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

33 О таможенном регулировании в Российской Федерации [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 02.04.2020 г. № 419. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант Плюс».

34 О таможенном тарифе [Электронный ресурс] : закон РФ от 21.05.1993 г. № 5003-1. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

35 О техническом регулировании [Электронный ресурс] : федеральный закон от 27.12.2002 г. № 184-ФЗ. Доступ из справ. – правовой системы «Консультант».

36 Парасоцкая, Н.Н. Правовое регулирование импортных операций / Н.Н. Парасоцкая // Бухгалтер и закон. - 2020. - № 4. - С. 7 - 14.

37 Пилипович, А.А. Оценка влияния мер нетарифного регулирования на торговлю стран Евразийского экономического союза / А.А. Пилипович // Молодой ученый. – 2019. - № 3. – С. 69 – 71.

38 Подольский, С.В. Проблемы и перспективы развития российско-

китайского экономического сотрудничества / С.В. Подольский, В.С. Стукова, Н.В. Куцый // Дискуссия. – 2019. - № 8. – С. 42 – 54.

39 Попова, П.А. Таможенно-тарифное регулирование в зарубежных странах на примере Европейского союза / П.А. Попова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. - № 59. – С. 80 – 87.

40 Решетникова, А.А. Проблемы контроля ввоза подакцизных товаров на территорию ЕАЭС / А.А. Решетникова // Материалы первой Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием. – 2020. - № 1. – С. 193 – 197.

41 Региональная экономика и управление [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://eee-region.ru/article/6710>. - 03.11.2021.

42 Рогозная, А.О. Нетарифные методы государственного регулирования в сфере таможенного дела / А.О. Рогозная // Материалы первой Всероссийской студенческой научно-практической конференции с международным участием. – 2020. - № 1. – С. 197 – 201.

43 Ромашкина, В.А. Внешняя торговля Европейского Союза: тенденции развития в эпоху цифровизации / В.А. Ромашкина // Региональная экономика и управление. – 2019. - № 3. – С. 72 – 78.

44 Руднева, А.О. Факторы динамики и тенденции развития международной торговли / А.О. Руднева // Экономика: проблемы, решения и перспективы. - 2018. - № 3. – С. 77 – 82.

45 Рыльская, М.А. Таможенные платежи: тренды развития таможенного администрирования в России в условиях функционирования Евразийского экономического союза / М.А. Рыльская, А.Ю. Кожанков, О.Г. Боброва // Финансы: теория и практика. – 2019. - № 4. – С. 88 – 103.

46 Середин, М.И. Внешнеэкономическая деятельность как инструмент развития региона / М.И. Середин // Вестник АГУ. - 2019. - № 4. - С. 108 - 112.

47 Степанов, Е.А. Эволюция подходов к исследованию факторов внешней торговли / Е.А. Степанец // Вестник Челябинского государственного университета. – 2019. - № 18. – С. 53 – 64.

48 Стратегия социально-экономического развития Амурской области на период до 2025 года [Электронный ресурс] : постановление Правительства Амурской области от 13.07.2012 г. № 380. Доступ из справ. – правовой системы «Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации».

49 Стровский, Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник для вузов / Л.Е. Стровский. - М: ЮНИТИ-ДАНА, 2018. – 212 с.

50 Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries> (дата обращения: 07.01.2022).

51 Чекмарева, Р.И. Основы таможенного дела / Р.И. Чекмарева. - Ростов-н/Дону: Издательский центр «МарТ», 2019. - 208 с.

52 Черныш, А.Я. Экономика таможенного дела / А.Я. Черныш. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2019. – 385 с.