



Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений Кафедра  
международного бизнеса и туризма  
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

И.о. зав. кафедрой

 Л.А.Понкратова  
«26»  2020 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Анализ влияния таможенного регулирования на структуру внешней  
торговли Российской Федерации

Исполнитель

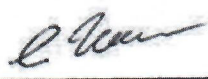
студент группы 637-узс



Е. А. Колесникова

Руководитель

доцент, к.ю.н.



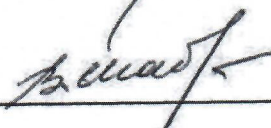
Е. Н. Шахов

Нормоконтроль



О.В. Шпак

Рецензент



В. Е. Шабельский

Благовещенск 2020

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений  
Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав.кафедрой \_\_\_\_\_

 Л.А. Понкратова

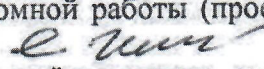
« 11 » 11 2020 г.

**ЗАДАНИЕ**

К дипломной работе (проекту) студента Колесниковой Елены Анатольевны

- 1.Тема дипломной работы (проекта) Анализ влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли Российской Федерации (утверждено приказом от 24.01.2020 №144)
- 2.Срок сдачи студентом законченной работы(проекта) 26.06.2020
- 3..Исходные данные к дипломной работе (проекту) Учебная и методическая литература, интернет ресурсы
- 4.Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов):
  - 1.Характеристика осуществления таможенного регулирования на территории России
  - 2.Анализ практических аспектов влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли
  - 3.Совершенствование применения мер таможенного регулирования в целях развития внешней торговли
- 5.Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) работа, содержит 64 страниц, 3 рисунка, 2 таблицы
- 6.Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) \_\_\_\_\_

7.Дата выдачи задания 11 ноября 2019г.

Руководитель дипломной работы (проекта) Шахов Евгений Николаевич доцент кафедры МБиТ, к.ю.н   
(Ф. И. О. должность, учёная степень, учебное звание)

Задание принял к исполнению (дата) 11 ноября 2019г.

 \_\_\_\_\_ (подпись студента)

## РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 63 с., 3 рис., 2 табл., 41 источник

### ТАРИФ, ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ, ИМПОРТ, ТАМОЖЕННЫЙ КОНТРОЛЬ

Целью дипломной работы является комплексное изучение особенностей и анализ влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли Российской Федерации, выработка рекомендаций и предложений по теме исследования.

Достижение поставленной цели определило решение следующих задач:

- рассмотреть теоретические основы таможенного регулирования;
- описать основные инструменты таможенно-тарифного регулирования;
- раскрыть понятие и нормативная база таможенного регулирования в России;
- проанализировать основные тенденции развития внешней торговли РФ (за 10 лет);
- оценить влияние таможенного регулирования на экспорт России;
- проанализировать воздействие мер таможенного регулирования на импорт России.

Объектом исследования являются общественные (внешнеторговые) отношения, возникающие в процессе таможенного регулирования и его влияния на структуру внешней торговли России.

Предметом исследования являются нормы таможенного и международного права, устанавливающие порядок и особенности влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли РФ.

Структура данной работы состоит из введения, трех разделов, заключения, списка используемых источников.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Характеристика осуществления таможенного регулирования на территории России	8
1.1 Теоретические основы таможенного регулирования	8
1.2 Основные инструменты таможенно-тарифного регулирования	16
1.3 Понятие и нормативная база таможенного регулирования в России	24
2 Анализ практических аспектов влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли	32
2.1 Основные тенденции развития внешней торговли РФ (за 10 лет)	32
2.2 Оценка влияния таможенного регулирования на экспорт России	37
2.3 Анализ воздействия мер таможенного регулирования на импорт России	40
3 Совершенствование применения мер таможенного регулирования в целях развития внешней торговли	46
3.1 Проблемы применения мер таможенного регулирования и их влияние на структуру внешней торговли	46
3.2 Меры по совершенствованию применения таможенного регулирования на территории России	51
Заключение	58
Библиографический список	60

## ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы определяется тем, что таможенно-тарифное регулирование является одним из важнейших факторов эффективного воздействия государства на внешнюю торговлю. С помощью таможенно-тарифного регулирования государство влияет на импорт и экспорт продукции, путём изменения ставок пошлин на конкретные товары. За счёт участия в международных договорах, Российская Федерация может устанавливать различные ставки пошлины для конкретных категорий стран, тем самым делая этим странам послабления, которые в дальнейшем повлияют на цену товара на внутреннем рынке страны.

В структуру системы таможенного регулирования входят таможенный контроль и таможенное дело. Деятельность таможенных органов направлена помимо прочего на формирование таможенных тарифов, сборов и пошлин. Деятельность таможенных органов во многом определяется экономическими, социальными, финансовыми и торгово-политическими целями государства.

Предмет данного исследования определяется необходимостью изучения влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли Российской Федерации как с точки зрения нынешнего положения России в различных интеграционных организациях, так и с точки зрения повышения эффективности внешнеторговой деятельности в целом:

В современном мире основополагающими признаются принципы свободной торговли, исходя из того, что использование защитных мер в торговле сдерживает обмен товарами и услугами между странами.

Эффективное регулирование таможенной сферы может стимулировать экономический рост и прогрессивные изменения в структуре экспорта и импорта России.

Объектом данного исследования являются общественные отношения, возникающие в ходе таможенного регулирования ВЭД и его влияния на состояние внешней торговли России.

Предметом исследования можно считать нормы национального и международного таможенного права, устанавливающие порядок и особенности влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли РФ.

Целью дипломной работы является подробное изучение особенностей и анализ влияния таможенного регулирования на структуру внешней торговли Российской Федерации, а также выработка рекомендаций и предложений по теме исследования.

Для достижения поставленной цели были поставлены следующие задачи:

- рассмотреть теоретические основы таможенного регулирования;
- описать основные инструменты таможенно-тарифного регулирования;
- раскрыть понятие и нормативная база таможенного регулирования в России;
- проанализировать основные тенденции развития внешней торговли РФ (за 10 лет);
- оценить влияние таможенного регулирования на экспорт России;
- проанализировать воздействие мер таможенного регулирования на импорт России.
- выявить проблемы применения мер таможенного регулирования и их влияние на структуру внешней торговли;
- разработать меры по совершенствованию применения таможенного регулирования на территории России.

Теоретическую основу исследования составили материалы, содержащиеся в работах ученых, изучавших вопросы таможенного регулирования, эффективность их воздействия на внешнюю торговлю, другие проблемы таможенного регулирования в России. Среди них труды таких ученых, как: Е.В. Дробот, Т.М. Воротынцева, А.П. Джабиев, В.В. Покровская, А.С. Денисов, М.Ф. Ткаченко и др.

Нормативная база исследования основана на следующих документах: Конституция Российской Федерации, Решения Евразийской экономической комиссии, Федеральные законы «О таможенном регулировании в Российской

Федерации», «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации», другие федеральные законы и подзаконные нормативные правовые акты, связанные с тематикой исследования.

Методологическую основу исследования составили общенаучные методы, в т.ч. сравнительный метод, системный подход и статистический анализ, обобщение, анализ и др.

# 1 ХАРАКТЕРИСТИКА ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ

## 1.1 Теоретические основы таможенного регулирования

Таможенное регулирование - экономический инструмент, используемый для регулирования системы перемещения товаров, через границу в ходе осуществления торговых и иных операций.<sup>1</sup>

Целью таможенной политики является эффективное использование инструментов контроля, надзор за торговлей, защита внутреннего рынка и помощь в формировании и реорганизации национальной экономики, когда это необходимо. Другие цели определяются Правительством Российской Федерации, Президентом и Федеральным собранием.<sup>2</sup>

Основные принципы таможенной политики определены в Федеральном законе «Об управлении национальной внешнеэкономической деятельностью». В частности, они включают в себя обязательства государства:

- определить приоритеты национального управления внешнеэкономической деятельностью;
- обеспечить равные права и недопущение дискриминации в отношении участников внешнеэкономической;
- исключить необоснованное вмешательство в условия внешнеэкономической деятельности со стороны государства и регулирующих органов, которое может в будущем нанести ущерб внешнеэкономической деятельности и участникам экономики Российской Федерации.<sup>3</sup>

Таможенно-тарифное регулирование должно способствовать обеспечению экономической безопасности, что понимается как обеспечение адекватного уровня экономического статуса социального, политического и национального статуса Российской Федерации, а также неуязвимости и

---

<sup>1</sup> Бекашев, К. Таможенное право: учебник / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2018. – 336 с.

<sup>2</sup> Шепелева, П.М. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / П.М. Шепелева, Е.Б. Шувалова. – М.: Дашков и Ко, 2016. – 132 с.

<sup>3</sup> Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография / К. Боков. - М.: Проспект, 2017. - 172 с.



независимости ее экономических интересов с точки зрения возможных внешних и внутренних угроз и последствий.<sup>4</sup>

Таможенное регулирование Российской Федерации осуществляется в соответствии с национальным таможенным законодательством, утвержденными правилами ЕАЭС, международными конвенциями, к которым наша страна присоединилась. Таможенные правила устанавливают порядок и правила, регулирующие таможенные дела Российской Федерации. Регулирование позволяет эффективно влиять на экономические составляющие внешней торговли, а в итоге – на экономику страны в целом.

Таможенные правила дают возможность участникам внешнеторговой деятельности эффективно планировать свои операции, гарантируют соблюдение единых стандартов всеми участниками рынка, и в силу этого служат безопасным островком для внешнеэкономической политики и обеспечивают развитие международных отношений.<sup>5</sup>

С помощью таможенного регулирования экономика страны развивается, а уровень жизни местных жителей улучшается, что соответственно влияет на социально-экономическую сферу. Кроме того, таможенный надзор влияет на внешнеэкономическую деятельность страны и внешнюю торговлю. Надзор осуществляется через механизм установления:

- пошлин;
- штрафов;
- ограничений;
- запретов на ввоз и вывоз товара.

Национальные меры регулирования должны опираться на объективные явления в экономике страны, поскольку степень развития национальной экономики зависит от того, как функционирует таможенный контроль за импортом и экспортом. Постоянный контроль за ввозимыми товарами через

---

<sup>4</sup> Баландина, Г. Таможенно-тарифная политика и стимулирование инноваций в России / Г. Баландина, Н. Воловик, С. Приходько. - М.: Издательский дом Дело РАНХиГС, 2018. - 228 с.

<sup>5</sup> Борисов, С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин / С.М. Борисов // Деньги и кредит. - 2018. - № 8. - С. 33-36.

таможенные границы может защитить интересы страны и ее граждан. В то же время из-за либерализации внешней торговли поток товаров через национальные границы увеличивается, что может привести к обострению конкуренции и закрытию предприятий, а иногда и целых отраслей. Сбалансированное и эффективное регулирование включает продуманную ставку налога на импорт и экспорт. Например, тарифы на избыточный импорт увеличились, а тарифы на дефицитные продукты снизились. Помимо прочего, таможенные правила часто налагают ограничения на иностранные товары, аналогичные тем, которые производятся на отечественных предприятиях.<sup>6</sup>

Правительство Российской Федерации может в одностороннем порядке применять запреты и ограничения. Для этой цели использование механизмов корректировки таможенной политики является частью правовой базы, основанной на таможенных союзах и таможенных законах.

Исторически таможенная политика является первой формой таможенного контроля. Каждая страна имеет свою национальную политику контроля, в основном протекционизм и свободную торговлю.<sup>7</sup>

Под протекционизмом понимается защита промышленных компонентов от внешних помех и конкуренции

Целью этой политики является создание благоприятной основы для существования отечественного производства. Вообще говоря, протекционизм налагает высокие тарифы или ограничения на импортные товары.

Свободная торговля понимается как политика свободной торговли. При таких обстоятельствах страна устраняет все препятствия для внешнеэкономической деятельности. Это привело к росту международных отношений и привело к выгодному разделению труда на мировом рынке и удовлетворению спроса.<sup>8</sup>

---

<sup>6</sup> Бородавко, Е. Контроль таможенной стоимости как фактор сдерживания либерализации внешней торговли стран-членов единого экономического пространства / Е. Бородавко // Теория и практика таможенного дела и внешнеэкономической деятельности. – 2018. - № 1. - С. 108-121.

<sup>7</sup> Буваева, Н. Международное таможенное право: учебник / Н. Буваева. - М.: Юрайт, 2018. - 376 с.

<sup>8</sup> Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей / Т.А. Вериш // Проблемы и перспективы экономики и управления. – 2014. - № 12. - С. 248-251.

Согласно таможенному законодательству таможенное регулирование включает в себя ряд элементов:

- управление ввозом и вывозом товаров в Российскую Федерацию, включая надзор за правовыми отношениями участников ВЭД. Если товары перевозятся, их перемещение осуществляется под таможенным контролем;
- осуществление полномочия государственных учреждений в области ограничения или поощрения перемещения через границу отдельных товаров;
- становление прав и обязанностей экспортёров и импортеров, связанные с ввозом и вывозом товаров до государственной границы;
- определение правовые рамки таможенного дела;
- управление отношениями между правительством и таможенными органами.<sup>9</sup>

Таможенная политика во все времена была направлена на сдерживание конкуренции со стороны иностранных поставщиков, ввозящих продукцию сходную с отечественной. Эти позиции являются важным импортным товаром почти для всего центрального региона России, а также соответствуют высоко переработанной сельскохозяйственной продукции и продукции, особенно сельскохозяйственной технике.

На современном этапе конкурентоспособность отечественной продукции в условиях жесткой конкуренции на внутреннем рынке становится все более важной. Поэтому на данном этапе нам необходимо скорректировать меры поддержки промышленности с учетом проблем, с которыми сталкиваются компании-производители, для поддержания их производства и занятости для поддержки экспорта продукции. Основным приоритетом России является расширение присутствия отечественных экспортёров обрабатывающей промышленности на внешних рынках и усиление конкурентоспособности мировых производителей. Исходя из вышеизложенного, исследований и разработок национальных систем поддержки экспорта для укрепления статуса

---

<sup>9</sup> Давиденко, Л.Г. Налоги и таможенные платежи: учебное пособие / Л.Г. Давиденко. - СПб: ИЦ Интермедия, 2017. - 199 с.

страны и усиления конкуренции против глобальной конкуренции, конкуренция российских экспортеров должна стать одной из таможенных политик страны.<sup>10</sup>

Скорректированный зарубежный опыт в области таможенного контроля может помочь увеличить объем экспорта страны, а также помочь диверсифицировать ее товарную структуру. В последние несколько лет из-за недостаточной институциональной поддержки механизм поддержки российского экспорта не был успешным. Зарубежный опыт поддержки регулирования таможенной политики позволяет сократить отставание и внедрить актуальные современные стандарты регулирования внешней торговли.<sup>11</sup>

Конечно, можно сделать вывод о том, что сегодняшняя внутренняя экономическая, рыночная и внешнеполитическая ситуация для российского экспорта сложная, но, несмотря на это, наблюдаются некоторые сдвиги в географии и структуре экспорта, и имеется также существенный потенциал для позитивных изменений в структуре внешней торговли России.

Основой регулирования внешней торговли является тарифное регулирование, которое влияет на структуру импорта через ценовые факторы путем изменения стоимости товаров. Товары облагаются пошлиной, которая зависит от двух параметров: ставки, установленной таможенным тарифом, и таможенной стоимости. Основным документом, используемым для определения таможенной стоимости, является внешнеторговый контракт. Это связано с тем, что в договоре о торговле валютой указаны условия сделки, условия поставки и валюта договора.

Для декларанта очень важно правильно определить таможенную стоимость, потому что таможенная пошлина рассчитывается на основе этой стоимости.

Таможенная стоимость определяется на основании 6 методов, которые

---

<sup>10</sup> Досмырза, Д. Концептуальные перспективы развития таможенного администрирования / Д. Досмырза // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. - 2018. - С. 37-44.

<sup>11</sup> Иванова, В.Ю. Таможенные пошлины во внешнеторговой деятельности / В.Ю. Иванова // Вестник Сибирского федерального университета. – 2018. - № 3. - С. 11-13.

предусмотрены законом Российской Федерации. К ним относятся:

- метод по цене сделки с ввозимой продукцией;
- метод по цене сделки с идентичными товарами;
- метод по цене сделки с аналогичными товарами (имеющими незначительные отличия);
- метод вычитания элементов таможенной стоимости;
- метод сложения компонентов стоимости;
- резервный метод.<sup>12</sup>

Основной метод таможенной оценки основан на цене сделки с оцениваемыми товарами, т.е. фактически уплаченными деньгами за товары, их доставку до границы и прочие сопутствующие расходы. Если основной метод не может быть использован по какой-либо причине, другие методы используются по порядку. Это правило действует в отношении второго и третьего методов, а методы вычитания или сложения могут применяться без соблюдения строгой очереди.

Первый метод основан на цене сделки с импортируемыми товарами, а таможенная стоимость определяется на основе денежной суммы по сделке, фактически уплаченной или подлежащей уплате за товары, пересекающие таможенную границу ЕАЭС (или РФ). Таможенная стоимость также включает сборы выплаченные в другом государстве, если они не были ранее включены.

Второй метод определяет стоимость ввозимых товаров на основе цены сделки точно такого же товара. Цена сделок с аналогичными продуктами используется в качестве основы для определения цен. Оцениваются продукты по следующим критериям:

- физические показатели перемещения;
- показатели качества и репутации на рынке;
- страна происхождения;
- производитель.

Определить цену сделки на идентичный товар возможно, если:

---

<sup>12</sup> Кони́к, Н. Таможенное дело / Н. Кони́к, Е. Невешкина. – М.: Омега-Л, 2018. – 206 с.

- товар ввозится и продается в Российской Федерации;
- импортируется одновременно с оцениваемым продуктом или не ранее, чем за 90 дней до импорта;
- импортируемое количество сопоставимо с тем же продуктом, а коммерческие условия совпадают;

Если товары ввозятся в разных количествах, таможенный брокер может скорректировать их с учетом различий. При этом, необходимо документально подтвердить эффективность этой корректировки для таможенных органов. Таможенная стоимость, определенная этим методом, должна быть скорректирована с учетом расходов покупателя. Декларант вносит коррективы на основании документов и письменных доказательств. Если обнаружено несколько цен на такой же товар, то стоимость определяется исходя из самой низкой из этих цен.

Третий метод определяет цену сделки исходя из стоимости аналогичных продуктов, которые не являются полностью одинаковыми с оцениваемым, но имеют сходные характеристики или свойства. Цена сделки с этими товарами используется в качестве основы для определения цены. Однородность продукта определяется следующими стандартами:

- качественный;
- место происхождения;
- производитель.

При оценке по методу вычитания из цены тех же или аналогичных продуктов, которые будут продаваться в Российской Федерации, и исходное состояние которых не изменится, вычитаются определенные величины. Основой для определения стоимости будет цена за единицу продукта, которая уплачивается за аналогичные продукты, проданные в самой большой партии. В этом случае продажа должна состояться не позднее 90 дней с даты ввоза оцениваемого товара на территорию Российской Федерации. Следующие позиции вычитаются из цены товара:

омиссии, размер прибыли и другие расходы, связанные с условиями продажи в Российской Федерации.

1. Налоги, пошлины и другие сборы, которые должны быть уплачены при импорте или продаже продукции.

2. Транспортные расходы, страхование груза, погрузочно-разгрузочные работы по доставке их от таможенного терминала до места продажи.

Если на момент продажи товар остается в том же состоянии, в котором он был импортирован, цена за единицу обработанного продукта может использоваться в соответствии с требованиями заявителя. Однако необходимо внести корректировки, чтобы учесть добавленную стоимость.

Следующий метод основан на добавленной стоимости. Ценовая база рассчитывается путем добавления следующих показателей:

- материальные затраты и стоимость компонентов, используемых для производства продукции;
- общие расходы, связанные с условиями продажи продукта в Российской Федерации, включая погрузку или разгрузку, страхование и другие расходы;
- сумма прибыли экспортеров за доставку товаров в страну.

Если вышеуказанный метод не может быть использован, используется резервный метод оценки. В этом случае у таможенных органов должны быть причины отказаться от использования всех остальных методов. В этом случае таможенная стоимость определяется с учетом международной практики. При применении резервного метода возможно несоблюдение условий или допущений, установленных для других методов, и таможенные органы Российской Федерации предоставляют декларантам информацию о ценах. Следующие характеристики используются в качестве основы для информации о ценах:

- цены на российском внутреннем рынке;
- цена страны поставки продукта, если продукт доставлен в третью страну;
- любой набор ценовых данных или ненадежная ценовая информация,

полученная из общедоступных внешних источников.

Помимо прочего, таможенные органы могут организовать дополнительную проверку для определения достоверности стоимости товара, запрашивая у декларанта необходимые документы. Декларант может отказаться предоставить документы и написать обоснованный письменный отказ. При этом стоимость товаров определяется таможенным органом на основании имеющейся информации.

## **1.2 Основные инструменты таможенно-тарифного регулирования**

Инструменты таможенного регулирования представляют собой систему правил, базирующихся на ограничениях внешнеэкономической деятельности, сокращающих ввоз и вывоз определенных товаров, либо увеличивающих их цену. Основным инструментом таможенной политики является таможенный тариф.

Таможенные тарифы - это налоги, взимаемые государством с товаров, пересекающих границу страны по ставкам, установленным таможенными тарифами.

Тарифы классифицируются в соответствии с двумя ключевыми параметрами:

- объект обложения;
- метод расчета.

Облагаемые налогом товары подразделяются на импортные, экспортные и транзитные. Согласно методике расчета, тарифы делятся на комбинированный налог и адвалорный налог.

Тарифные инструменты таможенной политики в области таможенного надзора за экономикой страны, используемые для реализации целей торговой политики, представляют собой набор тарифных ставок для облагаемых налогом товаров, систематизированный по наименованию товаров для внешнеэкономической деятельности. В Российской Федерации таможенный тариф представляет собой ТН ВЭД ЕАЭС и ставки таможенных пошлин к



каждой товарной позиции. Импортные и экспортные тарифы раздельны. Транзитные пошлины в нашей стране не применяются.

Ключевым элементом системы таможенно-тарифного внешней торговли являются таможенные тарифы – свод ставок таможенных пошлин.<sup>13</sup>

Под ставкой пошлины понимается системная тарифная ставка, основанная на товарной номенклатуре системы кодирования и описания товаров.

В сферу тарифного регулирования ввоза и вывоза продукции входят категории товаров, облагаемых таможенными пошлинами, и группы, позиции товаров, утвержденных для освобождения от уплаты налогов. Существует два типа тарифов:

1. Простые тарифы.
2. Комплексные тарифы.<sup>14</sup>

Простой тариф содержит единые ставки для каждого вида продукта, независимо от страны, в которой производится продукт. Этот тариф имеет свои недостатки, поскольку он не обеспечивает надлежащую работоспособность, поэтому его нельзя применять в современных условиях. Этот тариф не предоставляет льгот, и он не используется широко (в основном в Мексике, Боливии и других странах).

Комплексный тариф - это своего рода тариф, который устанавливает несколько ставок пошлины для одного и того же продукта.<sup>15</sup>

Этот тариф сложнее в эксплуатации, чем простой тариф, и больше подходит для регулирования внешней торговли в современных реалиях. Этот тариф может позволить вам влиять на экономическую политику других стран в отношении наших товаров. Некоторые страны получают преимущества в виде сниженных тарифов, и в ответ снижают барьеры на ввоз наших товаров, а некоторые увеличивают тарифы и в ответ получают такую же реакцию.

---

<sup>13</sup> Покровская, В. Таможенное дело: учебник / В. Покровская. - М.: Юрайт, 2017. - 732 с.

<sup>14</sup> Новиков, В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость: учебник / В. Новиков, В. Ревин, М. Цветинский. - М.: Бинум, Лаборатория знаний, 2018. - 328 с.

<sup>15</sup> Постников, Л.В. О налоговой природе таможенных платежей / Л.В. Постников // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – 2018. - № 2. - С. 134-137.

Благодаря этому тарифу в стране проводится дифференцированная таможенная политика.

Таможенные пошлины основаны на таможенной стоимости. Таможенная стоимость - это стоимость товаров, определенная для расчета таможенных пошлин, налога на добавленную стоимость, сборов и налога на потребление.

Эта стоимость фактически является налоговой базой. Таможенная стоимость используется государством для контроля международных экономических отношений, включая контроль за внешнеторговыми операциями, валютный контроль и контроль за банковскими расчетами. Таможенная стоимость определяется декларантом и проверяется таможенным органом.<sup>16</sup>

Тарифы имеют свои цели. Основными целями тарифа являются:

1. Поддерживать рациональность структуры груза и пропорции импортных и экспортных товаров.

2. Поддерживать благоприятные условия для создания изменений в таможенно-тарифном надзоре.

3. Защитить народное хозяйство от недобросовестной конкуренции иностранных поставщиков.

4. Эффективно интегрировать российский рынок в мировую среду.

Кроме того, таможенный тариф позволяет государству взимать таможенные пошлины, которые являются на протяжении длительного периода времени одним из ключевых источников пополнения государственного бюджета Российской Федерации.<sup>17</sup>

Тарифы используются в качестве инструментов регулирования национальной экономики с целью достижения целей внешнеторговой политики. Тарифы представлены в виде набора налоговых ставок и

---

<sup>16</sup> Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕвразЭС / В.И. Панкратова // Финансовое право. - 2016. - № 6. - С. 43-46.

<sup>17</sup> Сафина, Д.И. Динамика и структура поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации с момента вступления России в ВТО / Д.И. Сафина, М.И. Коновалова // Вестник томского политехнического университета. – 2018. - № 1. - С. 262-267.

систематизированы в соответствии с ТН ВЭД. Эти ставки используются для определения суммы оплаты за экспортируемые или импортируемые продукты. Тарифы должны соответствовать международным нормам в силу того, что Россия является участником ВТО. Вступив в эту организацию, наша страна приняла на себя обязательства по ограничению верхнего уровня ставок пошлин на ввозимые товары.

Целью импортных тарифов является влияние на сочетание ценовой политики и систем налогообложения, а также на прибыльность организации. Являясь, по сути, прибавкой к цене товара, пошлина изменяет его стоимость на внутреннем рынке, что определяет его конкурентоспособность. Таможенные тарифные барьеры варьируются в зависимости от типа продукта и степени переработки. Если это сырьевой товар, то ставка колеблется в пределах с 0,5 % до 5 %, если готовая продукция составляет -7-15 %.

Экспортные тарифы контролируют внешнюю торговлю, но ими пользуются не все страны. Корректировка объема и структуры экспорта может привести к потенциальному обвалу вывоза товаров и ценовому давлению со стороны иностранных конкурентов.

В странах с преобладающей рыночной экономикой появилась концепция эскалации тарифов, которая была известна еще со времен Петра Первого, но и сейчас приобретает все большую популярность. Использование этого принципа означает повышение ставки взимаемой пошлины в зависимости от степени переработки продукта. На это влияет протекционистская политика. Тарифные ставки могут варьироваться в зависимости от страны происхождения и экономического развития.

Тарифы регулируют экономические отношения стран в мировом пространстве. Таможенные пошлины регулируются уполномоченным национальным органом, Федеральным таможенным управлением. В Евразийском экономическом сообществе тарифные ставки определяются правительствами Российской Федерации, Беларуси и Казахстана.

Согласно налоговому законодательству Российской Федерации,

элементами налога являются:

- 1) налоговый объект;
- 2) база обложения;
- 3) ставка;
- 4) порядок расчета;
- 5) период и способ оплаты.

В отличие от налоговых элементов, таможенные пошлины не характеризуются налоговым периодом, поскольку тарифы не являются нормальными. Тарифная ставка применяется в соответствии с общими правилами, установленными Правительством Российской Федерации.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что таможенные пошлины и налоги существенно различаются по своей природе. Кроме того, налоговое законодательство Российской Федерации не устанавливает тарифных ставок<sup>18</sup>.

Тарифы на импорт и экспорт предусмотрены для регулирования внешней торговли. Во многих случаях защита заключается в стимулировании внутреннего рынка путем установления более высоких тарифов. Тарифы могут применяться в качестве специальных мер квази-налогового характера.<sup>19</sup>

Как можно заключить из вышесказанного, таможенные пошлины по своей правовой природе не являются налогами, хотя с точки зрения экономической природы их можно отнести к разряду косвенных налогов, увеличивающих цену товаров, которые в конечном итоге перекладываются на потребителя.

ЕАЭС применяет три типа тарифных ставок:

- адвалорные;
- специфические;
- комбинированные.

Ставка адвалорного налога устанавливается в процентах от таможенной

---

<sup>18</sup> Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018).

<sup>19</sup> Иванча, И.И. Роль таможенной службы в развитии государственного финансового контроля поступления таможенных платежей / И.И. Иванча // Вестник Томского государственного университета. - 2017. - № 319. - С. 143-144.

стоимости. Конкретная ставка устанавливается в зависимости от веса или объема продукта. Комбинированные ставки объединяют первый и второй типы ставок.

Ставки пошлин на все товары утверждаются ЕАЭС и содержатся в общем таможенном тарифе. Таможенные пошлины исчисляются декларантом или иными лицами, уполномоченными уплачивать таможенные пошлины. Оплата в таможенный орган, который обрабатывает начисленные таможенные пошлины. Рассчитать тариф.

Порядок и условия оплаты определены в таможенном кодексе ЕАЭС. Если уплата таможенных пошлин производится в соответствии с общими правилами статьи 331 Таможенного кодекса, уплата производится наличными или на счет, выбранный таможенным органом в валюте плательщика в Российской Федерации.

Сроки уплаты таможенных пошлин ограничены при ввозе товаров:

- с даты прибытия товаров на таможенную территорию не позднее 2 месяцев (ввозимые товары находятся в это время на складе временного хранения), данный срок может быть продлен еще на 2 месяца при наличии достаточных оснований;
- другие даты, указанные таможенными органами, при обоснованном письменном обращении о предоставлении декларанту отсрочки или рассрочки по уплате таможенных платежей.

При вывозе товаров пошлины следует уплатить до дня фактического отправления товаров за границу. Для нефтепродуктов и природного газа, отправляемых по трубопроводному транспорту действует особый порядок уплаты таможенных пошлин.

Помимо обычных тарифов, существуют следующие виды таможенных пошлин:

- специальные, это пошлины, установленные для защиты национального рынка;
- антидемпинговые, которые применяются для предотвращения воздействия иностранной конкуренции;

- компенсационные, которые увеличивают цены на импортные товары, произведенные в других странах с применением государственной поддержки.

Эти пошлины являются защитной мерой при импорте товаров. Помимо пошлин существует еще механизм таможенных сборов. Таможенные сборы считаются платежами платного характера и имеют пограничный характер. Таможенные сборы по существу не признаются налогом, но на самом деле, согласно статье 8 Налогового закона Российской Федерации, они могут быть отнесены к налогам.

Таможенные сборы – это форма обязательных платежей, взимаемых с юридических и физических лиц, в связи с осуществлением отдельных таможенных операций.

Некоторые авторы придерживаются мнения о том, что таможенные сборы - это форма платы за услуги, предоставляемые таможенными органами. Но существует и обратное мнение о том, что таможенные органы не представляют по сути услуги, а действуют в интересах государства, а значит, брать за это плату с импортеров и экспортеров - несправедливо.<sup>20</sup>

Согласно ст. 357.1 «Виды таможенных сборов», к данным сборам относят:

1. Сбор за таможенное оформление.
2. Сбор за таможенное сопровождение.
3. Сбор за таможенное хранение.

Основным среди перечисленных является сбор за таможенные операции, уплачиваемый в связи с подачей таможенной декларации в таможенный орган в подавляющем большинстве случаев. Таможенные сборы за сопровождение и хранение являются скорее исключением, поскольку основания для их уплаты возникают довольно редко.<sup>21</sup>

Платежи в виде таможенных сборов осуществляются в соответствии с

---

<sup>20</sup> Игошин, Р.Е. Анализ доходной части бюджета РФ, формирующейся за счет таможенных пошлин / Р.Е. Игошин // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2018. - № 6. - С. 13-19.

<sup>21</sup> Колумбекова, Т.Е. Совершенствование системы уплаты таможенных платежей в современных условиях / Т.Е. Колумбекова // TerraEconomics. – 2016. – № 3. – С. 89-93.

общими правилами статьи 357.3 Таможенного закона ЕАЭС. После расчета суммы декларант производит самостоятельный платеж в рублях. Как уже упоминалось выше, таможенные сборы взимаются за следующие операции:

1. Таможенное оформление - этот тип платежа осуществляется в связи с тем, что таможенный орган регистрирует и принимает декларацию.

2. Таможенное сопровождение, необходимость уплаты данного сбора возникает, когда таможенные органы принимают транзитную декларацию.

3. Таможенное хранение - эти платежи применяются при хранении товаров на таможенном складе. Помимо таможенных складов, хранение может осуществляться посредниками, таможенными представителями. Таможенные посреднические агентства - это уполномоченные компании, получившие разрешения на осуществление такой деятельности.<sup>22</sup>

Условия оплаты для этого типа выплат также различны. Сбор за таможенное оформление взимается в день декларации или до ее принятия, величина его определяется стоимостью декларируемых товаров. Расходы на таможенное сопровождение осуществляются до фактического сопровождения и рассчитываются исходя из вида транспорта и длительности маршрута. Плата за хранение рассчитывается и оплачивается в зависимости от количества дней, в течение которых товар хранится, а оплата производится в день доставки товара.

Это общие принципы законодательных положений о тарифах и сборах в финансовом и таможенном законодательстве Российской Федерации. Таможенные платежи очень важны в деятельности таможенных органов. Этот тип сборов играет регулирующую роль в экономике нашей страны, он позволяет вам пополнять бюджет страны и предоставляет отличную возможность отслеживать таможенную статистику.<sup>23</sup>

---

<sup>22</sup> Халевинская, Е.Д. Торговая политика: учебное пособие / Е.Д. Халевинская. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 304 с.

<sup>23</sup> Маховикова, Г. Таможенное дело: учебник / Г. Маховикова, Е. Павлова. – М.: Юрайт, 2017. – 408 с.

### 1.3 Понятие и нормативная база таможенного регулирования в России

В систему таможенного законодательства, в первую очередь, входит Таможенный кодекс ЕАЭС<sup>24</sup>. Как правило, ТК ЕАЭС регулирует все отношения, связанные с осуществлением таможенной деятельности на территории ТС, в частности, и в России, как участника данного союза.

Помимо ТК ЕАЭС в систему таможенного законодательства входят международные договоры государств участников ЕАЭС и решения главного органа ЕАЭС – Европейской экономической комиссии.

Законодательство о таможенном регулировании в свою очередь базируется на международном праве, в т.ч. на таких нормах, как:

- Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Киотская конвенция);

- Международная конвенция о Гармонизированной системе описания и кодирования товаров;

- Международная конвенция о взаимном административном содействии в предотвращении, расследовании и пресечении таможенных правонарушений и др.<sup>25</sup>

Российское таможенное законодательство действует только в той части, где оно не противоречит правилам ЕАЭС. Оно содержит следующие основные документы:

- Закон о таможенном регулировании;
- НК РФ;
- УК РФ;
- Закон РФ «О таможенном тарифе»;
- Закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»;

---

<sup>24</sup> Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

<sup>25</sup> Руденко, Л. Экономика таможенного дела: учебник / Л. Руденко, Р. Губанов. – М.: Дело и Сервис, 2015. – 112 с.



- Закон РФ «О валютном регулировании и валютном контроле».

Помимо законов, в системе таможенно-тарифного регулирования существенную роль играют различные подзаконные акты, которые дополняют и развивают основные законы, расширяют их толкование, но не должны противоречить основным законам. К ним можно отнести указы Президента России, постановления и распоряжения Правительства, а также различные правовые акты органов власти, в первую очередь – Федеральной таможенной службы РФ.

Таможенное законодательство ЕАЭС и России включает в себя общие положения и санкции за совершение таможенных правонарушений и преступлений. Наибольшую опасность для системы таможенного права представляет совершение преступлений. Таможенные преступления социально опасны, виновны и наказуемы, затрагивают сферы экономической деятельности, связанные с процедурами перемещения и возврата товаров и ценностей через таможенную границу в ЕАЭС, и нарушают юридический запрет.<sup>26</sup>

Пересечение таможенных границ - действия по ввозу или вывозу таможенной территории ЕАЭС с помощью товаров, ценностей или транспортных средств, включая использование международной почты, трубопроводный транспорт и линии электропередачи. Это также включает в себя отказ от таможенного оформления в месте и времени, определенных таможенными органами.<sup>27</sup>

Система таможенного права включает в себя правовые нормы отрасли таможенного права, разделенные на основные части, части, институты и нормы.

В таможенном праве существует определенная степень обусловленности, и общую часть и особую часть можно отличить по аналогии с другими отраслями. Общая часть включает в себя понятия и содержание таможенного

---

<sup>26</sup> Савинова, Е.А. Статистический анализ объемов и структуры таможенных платежей в РФ / Е.А. Савинова, В.Г. Степченко // Экономика и современный менеджмент. - 2017. - № 7. - С. 41-45.

<sup>27</sup> Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования / Н.В. Остроумов // Юридическая наука. - 2018. - № 1. - С. 58-61.

законодательства, таможенной политики и ее целей, таможенных границ ЕАЭС и других общих терминов и понятий. Это также включает главы о предмете таможенного права, формах и методах деятельности таможенных органов, а также об обязанностях в области таможенного права.<sup>28</sup>

Особая часть системы включает рассмотрение конкретного содержания соответствующих блоков таможенного права. В частности, это:

1. Правовые положения о порядке пересечения товаров, средств и транспортных средств через таможенные границы.
2. Характеристика тарифов и платежей, а именно сумма и порядок взимания тарифов.
3. Процедуры таможенного оформления.
4. Таможенный контроль и др.<sup>29</sup>

Помимо Таможенного Кодекса, существует значительное количество решений ЕАЭС, федеральных законов, приказов и писем государственных органов, регулирующих отдельные вопросы перемещения товаров через таможенную границу. Рассмотрим некоторые из них, принятые в последнее время.

Федеральный закон от 29.09.2019 № 326-ФЗ «О внесении изменений в ч. вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 1 Федерального закона «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации»». Закон устанавливает таможенные платежи в форме акцизов на отдельные категории товаров. Так, облагаемые налогом товары включают в себя виноматериалы, фрукты, виноград, используемый для производства вина, игристое вино (шампанское), вино с защищенным географическим наименованием. Виноматериалы, виноград должны быть использованы, или вино используется для производства алкогольных напитков, произведенных по технологии полного цикла. Кроме того, под закон попадают теперь и

---

<sup>28</sup> Матвиенко, Г.В. Принципы установления и взимания таможенных платежей : соотношение частных и публичных интересов / Г.В. Матвиенко // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. – 2016. – С. 63-70.

<sup>29</sup> Немирова, Г.И. Таможенные платежи как фактор развития экономического потенциала России / Г.И. Немирова, З.А. Ильсаев // Экономика и социум. – 2016. – № 3. – С. 29-33.

материалы, связанные с электронными устройствами, используемыми для образования паров табака, которые вдыхаются потребителями путем нагревания табака без сжигания или гниения. Федеральный закон устанавливает ставку акциза на период 2020-2022 гг., а также порядок выдачи сертификатов организациям, осуществляющим операции с этанолом, а также порядок применения налоговых льгот в отношении этанола.

Федеральный закон № 265-ФЗ от 2 августа 2019 года «О внесении изменений в Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» об ограничениях на операции с иностранной валютой и репатриацию средств резидентов с использованием счетов (депозитов), открытых в банках за пределами Российской Федерации. Закон предусматривает, что при проведении расчетов по внешней торговле между резидентами и нерезидентами постепенно отменяется требование о репатриации экспортной выручки в валюте Российской Федерации, а также предусматривается, что средства, полученные от нерезидентов, могут быть зачислены в банки за пределами Российской Федерации. Ситуация с открытием лицевого счета резидента. В частности, предусматривается снятие ограничений на счета (депозиты) резидентов, открытые в банках за пределами России. Средства, выплачиваемые в соответствии с требованиями иностранного законодательства, обходят счета уполномоченных банков для продажи в Российской Федерации. Федеральный закон отменяет перемещения, сообщаемые в налоговые органы резидентами физических лиц, относительно движения средств (взносов) на счетах, открытых в банках ОЭСР или членов рабочих групп по финансовым мероприятиям, участия в обмене финансовой информацией или международного соглашения с Российской Федерацией. Соглашение предусматривает автоматический обмен финансовой информацией с учетом установленного значения общей суммы средств, зачисленных или списанных с таких счетов (депозитов) в отчетном году.

Постановление Правительства Российской Федерации № 1457 «№ 14.07.2019 о пересмотре перечня типов и категорий колесных транспортных

средств (шасси) и прицепов, в которых оплачиваются восстановительные расходы и сумма восстановительных расходов». Этот документ обновляет список типов и категорий колесных транспортных средств, которые возвращают плату за проезд, и сумму возврата. С 1 января 2020 года уровень возвратных платежей в секторе пассажирских транспортных средств вырос наиболее значительно, в среднем на 110,7 %. В то же время, сборы за автомобили с двигателями объемом до 1 литра будут уменьшаться (изменение на 46,1 %), а двигатели с двигателями от 3,5 литров и более – увеличиваться (рост на 145 %).

Приказ ФНС № ММВ-7-17 / 511 @ от 11.10.2019 г. «О перечне стран (регионов), не одобряющих обмен налоговой информацией с Российской Федерацией, и недействительном приказе Федерального налогового управления от 04.12.2018 № ММВ-7-17 / 786 @». Новая версия содержит список стран, которые не обеспечивают обмен информацией и налоговые цели для Российской Федерации. В этот список входят, в частности, такие страны, как Андорра, Афганистан, Бангладеш, Босния и Герцеговина, Тайвань, Фарерские острова, страны Африки и др.

Приказ Министерства внутренних дел Российской Федерации № 267 от 23.04.2019 г. «Об утверждении форм документов для определения транспортных средств и требований». Приказом утверждены форма паспорта транспортного средства, форма свидетельства о регистрации транспортного средства и требования к ним.

Федеральный закон № 322-ФЗ от 29.09.2019 г. «О пересмотре статей 164 и 165 части II Налогового кодекса Российской Федерации». Законом предусмотрена ставка налога на добавленную стоимость 0 % для транзитных перевозок порожних железнодорожных контейнеров и грузовых автомобилей. Действующие нормы налогового законодательства устанавливают ставку НДС в размере 0%, применимую только к международному транзиту товаров, а также к сопутствующим транспортно-экспедиторским услугам, а для транзита порожних контейнеров и грузовых автомобилей применяется ставка НДС 20 %.

Решение Комиссии Европейского Экономического Сообщества № 89 от 4 июня 2019 года «Поправки к Директиве о заполнении в процедуре декларирования товаров». Это решение дополняет пункт 6 примечания о заполнении формы товарной декларации. В соответствии с решением Комиссии Европейского экономического сообщества № 90 от 4 июня 2019 года «Автоматическое лицензирование (надзор) на импорт определенных видов стальных труб», реализуется продукция с автоматическим лицензированием импорта (надзор). Приложение 2 к настоящему решению (классификатор, к которому применяются определенные типы кодовых названий стальных труб для автоматического лицензирования импорта) объявляется в качестве продукта.

Решение Комиссии Европейского Экономического Сообщества № 90 от 4 июня 2019 г. «Об автоматической лицензии (надзоре) на импорт некоторых видов стальных труб». Решение предусматривает, что определенные виды импорта стальных труб должны автоматически лицензироваться (контролироваться) в соответствии с установленным перечнем. Срок действия автоматической лицензии установлен до 31 декабря 2020 года (включительно). Решение также определяет, что процедура выпуска для помещения стальных труб под внутреннее потребление зависит от импорта конструкций из стальных труб, представленных в таможенный орган страны-члена ЕАЭС согласно соответствующим инструкциям по регистрации экспортного лицензирования и / или импорту отдельно, утвержденной Решением Коллегии ЕЭК от 06.11.2014 № 199.<sup>30</sup>

Решение Комиссии Европейского экономического сообщества № 213 от 3 декабря 2019 года «Форма 1 об изменении формы единого ветеринарного сертификата для контролируемых товаров, ввозимых из третьих стран на таможенные территории Европейского экономического сообщества» Решение исправило форму единого ветеринарного сертификата для контролируемых

---

<sup>30</sup> Таможенный союз России, Белоруссии и Казахстана: проблемы становления и перспективы развития: Материалы междунар. науч.-практич. конференции / под ред. В.Н. Комкова. – Саратов: Издательство Саратовский источник. – 2018. – 78 с.

товаров, ввозимых из третьей страны в ЕАЭС, который был утвержден Решением Комитета Таможенного союза 607 от 7 апреля 2011 года. На основании этих изменений в пункте 4.3 формы исключается разведение и использование крупного рогатого скота, вывозимого на таможенную территорию ЕАЭС (форма 1), из формы ветеринарного сертификата. До вступления в силу этого решения форма ветеринарного сертификата, выданного по Форме 1, использовалась до 1 декабря 2020 года.

Постановление Правительства Российской Федерации от 19.12.2019 № 1719 «О внесении изменений в постановление Правительства Российской Федерации от 6 февраля 2018 года № 105». Постановление продлило срок реализации пилотного проекта для компенсации налога на добавленную стоимость отдельных иностранных граждан при экспорте товаров за пределы таможенной территории ЕАЭС до 31 декабря 2020 года. Кроме того, был расширен географический охват субъектов федерации, участвующих в пилотном проекте, и охватил Приморский край, Хабаровский край и Ленинградскую область. Чтобы гарантировать, что наибольшее количество розничных организаций могут участвовать в пилотном проекте, убедитесь, что эти организации могут быть расположены на всей территории федерального органа участников пилотного проекта.

Постановление Правительства Российской Федерации от 12 декабря 2019 г. № 1653 «Требования об утверждении дополнительных логотипов транспортных средств, их применение и применение». В соответствии с указом, идентификационный номер владельца трудно распознать, и он будет обязан носить специальный знак. Эта услуга будет предоставлена уполномоченными компаниями, такими как:

- органы по сертификации и испытательные лаборатории аккредитованные для выполнения работ по оценке продукции, которая соответствует требованиям согласованного странами ЕАЭС технического регламента «Безопасность колесных транспортных средств»;

- организация производителей транспортных средств, включая российскую часть единого реестра уполномоченных органов Евразийского экономического союза и организации производителей транспортных средств (шасси транспортных средств), самоходные транспортные средства и другие виды оборудования, осуществляют защиту транспортных средств.

Услуга будет предоставляться на платной основе. По оценкам экспертов, его стоимость будет не ниже 5000 руб. В случае утраты специального кода, водитель должен будет доказать свою невиновность в его повреждении. Если подтверждено, что VIN утерян или поврежден по естественным причинам (коррозия, авария и т. д.), владельцу нужно будет применить специальную кодировку<sup>31, 32</sup>

Таким образом, нормативные акты, которые регулируют вопросы, связанные с таможенным оборотом определенных товаров, постоянно меняются, расширяются и дополняются, что говорит о совершенствовании нормативной базы таможенного регулирования. В то же время можно сделать вывод о том, что нормативная база таможенного регулирования очень сложна и следить за ее изменениями очень важно, поскольку нарушения таможенного законодательства ведут к административной или даже уголовной ответственности.

---

<sup>31</sup> Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

<sup>32</sup> Оразалиев, А.А. Особенности и проблемы взимания таможенных и иных платежей таможенными органами России на современном этапе Евразийской интеграции / А.А. Оразалиев // Управление экономическими системами. – 2018. – № 5. – С. 12-20.

## 2 АНАЛИЗ ПРАКТИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ ВЛИЯНИЯ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА СТРУКТУРУ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

### 2.1 Основные тенденции развития внешней торговли РФ (за 10 лет)

Постараемся изучить основные характеристики внешней торговли Российской Федерации. Современная торговля России со странами СНГ характеризуется следующими тенденциями. В 2010-2016 гг. стоимостный объем товарного экспорта из Российской Федерации в СНГ сократился с 59,8 до 38,4 млрд долл. США. В 2017 г. зафиксирован рост индикатора на 27,1 % до абсолютного уровня в 48,8 млрд долл. США, в 2018 г. – на 13,8 % до 55,6 млрд долл. США. В январе-июле 2019 г. российский товарный экспорт в страны СНГ снизился на 1,9 %, а в стоимостном выражении по итогам года он оценивается в 54,6 млрд долл. США (рисунок 2.1).



Рисунок 2.1 – Внешняя торговля товарами Российской Федерации со странами СНГ в 2010-2019 гг., млрд долл. США

Источник: ФТС России.

Максимальные значения объемов поставок товаров в Россию из СНГ были зафиксированы в 2011-2012 гг. – 44,9 млрд долл. США. К 2016 г. импорт



снизились до 19,8 млрд долл. США. В 2017 г. российский товарный импорт из стран СНГ вырос на 27,5 % и составил 25,3 млрд долл. США, в 2018 г. – на 5,2 % до 26,6 млрд долл. США. По предварительным оценкам, произведенным на базе данных за январь-июль 2019 г., импорт товаров из СНГ в Российскую Федерацию в текущем году сохранится на уровне 2018 г.

За 2010-2018 гг. удельный вес стран СНГ в товарном экспорте и импорте России сократился с 15,1 % до 12,4 % и с 13,9 % до 11,2 %, а по итогам первых семи месяцев 2019 г. составил 12,5 % и 11,3 %, соответственно (рисунок 2.2).

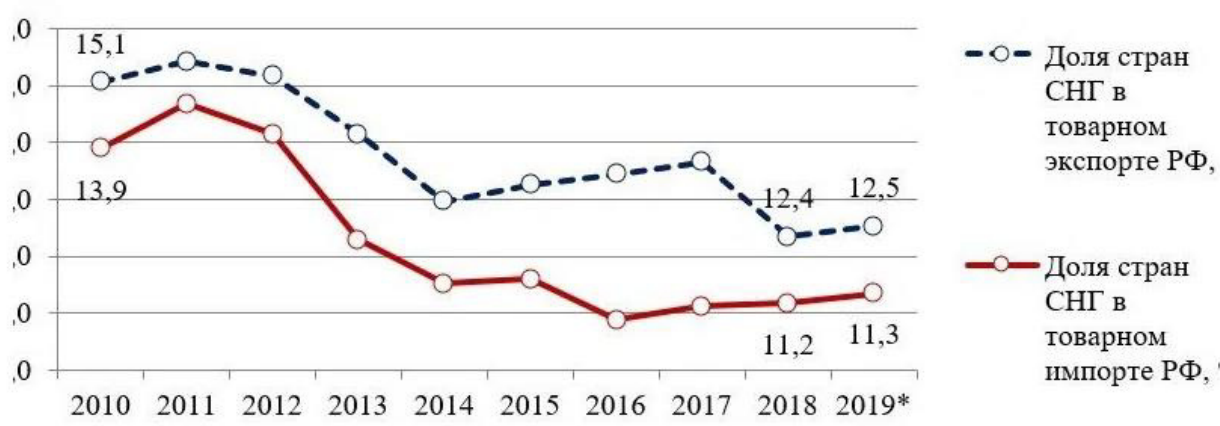


Рисунок 2.2 – Удельный вес стран СНГ во внешней торговле товарами Российской Федерации в 2010-2019 гг.

Источник: ФТС России.

Согласно таможенной статистике, в 2019 году внешнеторговый оборот России составил 672,0 млрд долларов США, а по сравнению с 2018 годом он снизился на 3,0.

Торговый баланс был положительным в пределах \$ 177,2 млрд, что на \$ 33,7 млрд меньше, чем в 2018 году.

Экспорт России в 2019 году составил 424,6 млрд долларов США и сравнил с 2018 годом, снизился на 6,0 %. иностранные страны составили 87,4 %, страны СНГ-12,6 %.

Основой российского экспорта в 2019 году была традиционно продукция топливного и энергетического комплекса, доля которой в товарной структуре

экспорта составила 62,1 % (63,8 % в 2018 году) 29,0 % (35,7 %): 2018 - по сравнению с текущим годом себестоимость топлива и энергетических продуктов снизилась на 8,5 %, а физический объем вырос на 3,4. В то же время, физические объемы экспорта нефтепродуктов сократились на 5,0 %, в том числе керосина - на 9,9 %, дизельного топлива - на 6,5 %, жидкого топлива - на 3,2 %, поставок природного газа снизились на 0,3 %, бензина - на 2,9 %, бензина – на 3,2 %, бензина - на 3,2 %, бензина - на 3,2 %.

Удельный вес металлов и продукции из них в 2019 году в общей стоимости экспорта составил 8,9 % (в 2018 году - 9,7 %). А доля этих товаров в товарной структуре экспорта в страны СНГ составила 8,2 % (в январе-декабре 2018 года - 9,3 %). Отметим, что по сравнению с январем-декабром 2018 года денежная стоимость вывезенных товаров снизилась на 14,1 %, а физическая - на 8,5 %, полуфабрикаты из стали из железа и не сплава - на 16,8 %, стали из железа и не сплава - на 7,9 %. При этом физические объемы вывозимой меди выросли на 7,6 %, ферросплавов - на 0,3, что говорит о диспропорции цен на эти металлы.

Доля экспорта продукции химической промышленности в 2019 году составила 6,4 % (в 2018 году - 6,1 %). в товарной структуре экспорта в страны СНГ доля этих товаров составила 5,4 % (в 2018 году - 5,2 %), в страны СНГ - 13,3 % (в 2018 году - 12,8 %). Физический объем экспорта органической химической продукции увеличился на 5,5 %, включая краски и лаки - на 11,6 %, фармацевтическую продукцию - на 6,7 %, удобрения - на 1,6 %, пластмассу и изделия из них - на 1,5 %. в то же время количественные показатели поставок резины, резины и продукции из них сократились на 2,1 %, что свидетельствует о повышении цен.

Доля вывоза машинотехнической продукции в 2019 году осталась на уровне прошлого года и составила 6,5 %. При этом, в товарной структуре экспорта в страны СНГ доля этих товаров составила 4,6 % (в 2018 году - 4,9 %), в страны СНГ - 19,9 % (17,9 %). Экспортная стоимость данной товарной группы снизилась на 5,0 %, в то же время объемы экспорта электрического

оборудования выросли на 12,4 %, но при этом наземные транспортные средства, в т.ч. грузовики сократились на 2,9 %.

Доля экспорта продовольственной продукции и пищевого сырья в товарной структуре экспорта в январе-декабре 2019 года составила 5,9 % (в 2018 году -5,5 %). в товарной структуре экспорта в страны СНГ удельный вес этих товаров составил 5,1 % (в 2018 году - 5,0 %), в страны СНГ - 5,0 11.0 % (9,2 %). 2018 - в то же время, физические объемы экспорта свежего и замороженного мяса выросли на 54,5 %, подсолнечное масло-на 46,6, сыр и творог - на 9,3 %. запасы ячменя сократились на 27,9 %, пшеница - на 27,6 %, свежая и замороженная рыба - на 4,1 %.

Доля экспорта древесины и перца и бумажной продукции в январе-декабре 2019 года составила 3,0 % (в 2018 году - 3,1 %). объем этих товаров в товарной структуре экспорта в страны СНГ составил 2,8 % (в 2018 году - 2,9 %), в страны СНГ - 4,5 % (4,4 %). При этом экспортная стоимость данной товарной группы снизилась на 8,1 %, а физическая - на 1,5.

Импорт России в январе-декабре 2019 года составил 247,4 млрд долларов США и возрос по сравнению с 2018 года на 2,7 %. В том числе в структуре импорта иностранные страны составили 88,9 %, страны СНГ-11,1 %.

В товарной структуре импорта машин и оборудования из стран СНГ удельный вес этих товаров составил 49,3 % (в 2018 году - 50,6 %), из стран СНГ - 20,9 % (20,5 %). объем импорта этих товаров по сравнению с 2018 годом снизился на 0,2 %, включая механическое оборудование - на 0,9 %, электрическое оборудование – всего на 0,5 %, физические объемы ввоза грузовых автомобилей увеличились на 13,7 %, автомобили - на – 3,2 %.

Доля продукции химической промышленности в структуре импорта в январе-декабре 2019 года составила 19,6 % (в 2018 году - 18,3 %). Доля этих товаров в товарной структуре импорта из стран СНГ составила 20,2 % (в 2018 году - 18,7 %), из стран СНГ 14,6 % (14,7 %): 2018 - по сравнению с январем-декабрем прошлого года, стоимость импорта химической продукции выросла на 9,6 %, а физическая-на 8,3 %, объемы поставок продукции органической

химии выросли на 17,2, из них пластмассовые изделия и изделия из них-на 12,9 %, изделия из резины, резины и из них-на 7,6 %, продукты неорганической химии - на 5,7 %, удобрения - на 4,9 %. в то же время поставка красок и лаков несколько снизилась на 1,1.

Удельный вес импорта продуктов питания и сырья в 2019 году составил 12,2 % (в 2018 году - 12,5 %). в товарной структуре импорта из стран СНГ удельный вес этих товаров составил 10,9 % (в 2018 году - 11,2 %), из стран СНГ – 22,9 % (22,4 %). рыба свежая и охлажденная на 9,0 %, сыр и творог - 9.0 %.

В 2019 году в товарной структуре импорта удельный вес металлов и их продукции составил 7,3 % (в 2018 году 7,2 %). в товарной структуре импорта из стран СНГ удельный вес этих товаров составил 6,2 % (в 2018 году - 5,9 %), из стран СНГ 16,5 % (17,3 %). стоимость и физические объемы этой товарной группы выросли, соответственно, на 4,3 % и 6,9 %, поставки, гладкие изделия из железа и нетоксичного сплава 7,5 %.

Доля тканей и обуви в 2019 году, а также в прошлом году, составила 6,2 %. удельный вес этих товаров в товарной структуре импорта из стран СНГ, как и в прошлом году, составил 6,1 %, из стран СНГ 7,3 % (7,4 %). стоимость и физические объемы этой товарной группы выросли, соответственно, на 1,8 % и 4,5 %.

Удельный вес импорта топлива и энергетических продуктов в январе-декабре 2019 года составил 0,9 % (в 2018 году 1,0 %). в товарной структуре импорта из стран СНГ удельный вес этих товаров составил 0,5 % (в 2018 году-0,6 %), из стран СНГ-3,6 % (4,2 %). объем продаж этой товарной группы по сравнению с тем же периодом предыдущего года снизился на 7,8 %.

Говоря о географической структуре импорта, отметим, что в 2019 году на долю Евросоюза пришлось 41,7 % торговли, стран СНГ 31,8 %, стран СНГ-12,1 %, стран ЕАЭС - 8,6 %.

Основными торговыми партнерами России в 2019 году были Китай, с которым оборот составил 110,9 млрд долларов США (по сравнению с 2018 годом - 102,5 %), Германия - 53,2 млрд долларов США (89,1 %), Нидерланды-

48,7 млрд долларов США (103,5 %), США - США (104,9 %), Турция - 26,0 млрд долларов США (101,9 %), Италия - 25,2 млрд долларов США (93,5 %), Республика Корея - 24,4 млрд долларов США (98,1 %), Япония - 20,3 млрд долларов США (95,5 %), Польша - 17,5 млрд долларов США (80,6 %), Соединенное Королевство Великобритании - 17,3 млрд. долл. США (125,6 %).

Таблица 2.1 – Объемы торговли со странами СНГ в 2018 - 2019 гг., млн. долларов США

СТРАНА	ЭКСПОРТ		ИМПОРТ	
	2018 г.	2019 г.	2018 г.	2019 г.
АЗЕРБАЙДЖАН	1713,4	2312,8	773,5	856,9
АРМЕНИЯ	1351,8	1680,0	636,3	829,9
БЕЛАРУСЬ	22923,0	21505,0	13035,8	13500,1
КАЗАХСТАН	13041,2	14050,8	5348,9	5571,0
КЫРГЫЗСТАН	1638,4	1550,1	251,5	316,2
МОЛДОВА, РЕСПУБЛИКА	1204,6	1257,2	355,6	383,4
ТАДЖИКИСТАН	849,6	953,1	44,3	36,9
ТУРКМЕНИСТАН	288,8	543,3	122,8	151,5
УЗБЕКИСТАН	3317,8	3908,2	1063,5	1177,7
УКРАИНА	9521,1	6619,4	5462,0	4834,6

Подводя итог анализу внешней торговли России, можно сделать вывод о том, что тарифное регулирование является весьма ограниченным инструментом, относительно слабо влияющим на объем импорта, а также на географическую диверсификацию и структуру внешней торговли. Существует ряд исследований, показавших, что например, курс доллара к рублю оказывает гораздо большее влияние на экономику страны.

## 2.2 Оценка влияния таможенного регулирования на экспорт России

Основные тенденции изменений внешней торговли РФ за последние годы связаны с рядом угроз и проблем, замедляющих рост торговли России с другими государствами:

1. Появление новых военных конфликтов в различных частях света (Сирия, Иран, Украина), которое привело к росту геополитической напряженности. Как вам известно, США, ЕС и ряд других стран ввели санкции

в отношении России, в том числе и в сфере внешней торговли, главным образом продуктовое эмбарго.

2. Динамика мировой торговли замедлилась из-за растущей неопределенности и непредсказуемости экономических процессов, что по всей видимости, сказывается на объемах отечественного экспорта и импорта.

3. Повышение налогового бремени для предприятий с низкой инвестиционной деятельностью и экономики стран, испытывающих трудности, не позволяет модернизировать и увеличить производство конкурентоспособной продукции и препятствует расширению и диверсификации экспорта:

4. Рост импорта сдерживается сокращением производства и доходов населения.

В этой связи необходимо подробно рассмотреть характер влияния внешней торговли на действующие процессы воспроизводства отечественной экономики и сосредоточить внимание на наиболее важных областях экономической политики, связанных с развитием импорта и экспорта.

Таможенные платежи от экспорта, перечисляемые в федеральный бюджет, в 2019-м году сократились на 24 %. Об этом, как передает ТАСС, сообщил глава Федеральной таможенной службы (ФТС) Владимир Булавин в ходе «правительственного часа» в Совете Федерации. В целом, снижение поступлений закономерно, поскольку обусловлено проведением «налогового маневра»: оно компенсируется повышением налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Экспорт России в январе-декабре 2019 года составил 424,6 млрд долларов США и сравним с январем-декабром 2018 года, снизился на 6,0 %. иностранные страны составили 87,4 %, страны СНГ-12,6 %:

В январе-декабре 2019 года экспортной базой России традиционно являлась продукция топлива и энергии, доля которой в товарной структуре экспорта составила 62,1 %:

Доля экспорта древесины и бумажной продукции в январе-декабре 2019 года составила 3,0 % (в январе-декабре 2018 года-3,1 %):

В товарной структуре экспорта из России в страны СНГ удельный вес этих товаров составил 2,8 % (в январе-декабре 2018 года-2,9 %), в страны СНГ-4,5 % (4,4 %):

Стоимость экспорта этой товарной группы снизилась на 8,1 %, а физическая - на 1,5:

Поставки обработанной древесины снизились на 16,4 %:

Физические объемы поставок газетной бумаги выросли на 7,0 %, древесины - на 3,0 %, клееной фанеры - на 2,8.

Таблица 2.2 – Экспорт России важнейших товаров за январь-декабрь 2019 года

Федеральная таможенная служба										11 февраля 2020 года	
Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара	январь - декабрь 2019		Темп роста январь - декабрь 2019 к январю - декабрю 2018 в %		декабрь 2019		Темп роста декабрь 2019 к ноябрю 2019 в %			
		тыс. тонн	млн долл. США	вес	стоимость	тыс. тонн	млн долл. США	вес	стоимость		
4702-4704	ЦЕЛЛЮЛОЗА ДРЕВЕСНАЯ, ТЫС.Т	2 052,0	1 013,4	96,9	68,0	203,4	76,7	136,9	134,8		
4801	БУМАГА ГАЗЕТНАЯ В РУЛОНАХ ИЛИ ЛИСТАХ, ТЫС.Т	1 245,6	554,0	107,0	84,7	108,6	40,8	95,0	93,4		

Согласно предварительным данным, внешнеторговый оборот России в 2019-м году составил 666 млрд. долларов. Из них почти 423 млрд. долларов – это экспорт, около 243 млрд. долларов – импорт. При этом экспорт упал на 6 %, импорт, наоборот, увеличился на 1,7 %, а общие объемы по сравнению с 2018-м годом снизились на 3,3 %.

Вместе с тем, по словам Владимира Булавина, объем перечислений в федеральный бюджет в 2019-м году превысил запланированные показатели на 1,5 % и составил 5,729 трлн. рублей: платежи за импорт – 3,345 трлн. рублей, за экспорт – 2,291 трлн. рублей.

«Сумма платежей от экспорта сократилась на 24 % и составила 40 % от общего объема платежей», – отметил глава ФТС, подчеркнув, что это обусловлено сокращением цены и объема экспорта углеводов, а также реализацией «налогового маневра».

Проведение «налогового маневра» действительно предусматривает не только снижение размера экспортных пошлин на нефть (а вместе с ними,

соответственно, и поступлений от экспорта в бюджет), но и их полное обнуление к 2024-му году. Однако недополученные доходы бюджету в любом случае будут компенсироваться, поскольку одновременно со снижением пошлины увеличивается налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Сокращение объема экспорта нефтепродуктов частично связано с обязательствами нефтяных компаний по обеспечению внутреннего рынка топливом для предотвращения его дефицита и, как следствие, роста цен. Взамен компании получают частичную компенсацию недополученной из-за отказа от усиленного экспорта прибыли. Компенсации, по сути, тоже выплачиваются за счет нефтяников: включением в список подакцизной продукции тех нефтепродуктов, которые прежде не облагались акцизами, и увеличением НДПИ.

### **2.3 Анализ воздействия мер таможенного регулирования на импорт России**

Рассматривая регулирование импорта можно с высокой степенью определенности сказать, что основное влияние на него за последние годы оказало вступление России в ВТО в 2012 году с последующим переходным периодом, который длился 7 лет. В связи с присоединением России к ВТО было проведено широкое исследование возможных экономических последствий этого процесса для национальной экономики. В публикациях сторонников вступления России в ВТО подчеркивается, что благодаря стабильному функционированию крупнейших российских экспортеров и росту международной конкуренции, участие России в этой организации создает стимулы для повышения эффективности предприятий, ориентированных на внутренний рынок. Однако есть и противники ВТО, уверенные, что вступление Российской Федерации в неё может иметь катастрофические последствия для национальных перерабатывающих производств.

Одним из негативных последствий вступления России в ВТО стало обязательное снижение импортных пошлин на импортные товары. Больше



всего снизились процентные ставки в 71 группе товаров, в том числе на ввоз жемчуга, драгоценных и полудрагоценных металлов, ювелирных изделий и монет. Снижение тарифных ставок на импорт товаров, входящих в эту группу, оказало еще большее влияние на общее изменение средневзвешенной ставки импортных пошлин. Средняя ставка ввозных пошлин в 2017-2019 годах снизилась на 4,4 % - с 14,9 % до 9,5. Кроме того, с 2016 года средний средневзвешенный показатель пошлин на ввоз товаров из групп 50-67 (текстильная продукция) значительно снизился и в настоящее время составляет 7,5 процента по сравнению с 9,5 процента в 2015 году:

Плавное снижение тарифов на эту категорию товаров обусловлено их спросом на мировых рынках и более частым импортом из других стран, в то время как резкое снижение процентных ставок может иметь серьезные последствия для национального бюджета и внутренних отраслей:

Практически единственная группа, в отношении которой несколько выросла ставка таможенных пошлин (на 0,1 %), это группа 27 ТНВЭД, включающая ископаемое топливо, масло и продукты его перегонки, асфальтовые вещества, минеральные воски.

Снижение импортных пошлин привело к некоторому снижению потребительских цен, что сделало высокотехнологичную продукцию и фармацевтическую продукцию более доступной.

Такое снижение импортных пошлин на большое количество продукции группы ФТС не может не отразиться на внутреннем секторе экономики страны. Изменения в таможенном и таможенном регулировании после вступления России в ВТО неоднозначно отразились на экономике страны<sup>33</sup>.

Состояние внешней торговли и ее влияние на производственные процессы в значительной степени зависят от состояния мировых рынков товаров и услуг. Так, в 2017 году на сырьевых рынках продолжался спад цен, главным образом на сырьевые товары, который был прерван в 2017 году, когда

---

<sup>33</sup> Арапова, Е.Я. Основы внешнейторговой политики России: оценка потенциального влияния тарифного регулирования на динамику импорта / Е.Я. Арапова, Е.С. Хмаренко // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – № 4. – С. 631-646.

цены начали медленно расти под влиянием реализации соглашения ОПЕК +, что привело к сокращению предложения на нефтяном рынке в условиях меняющихся внешних и внутренних условий, когда внутренняя внешняя торговля первоначально переживала глубокий спад и в течение последних двух лет демонстрировала относительно высокие темпы восстановления. В 2017 - 2018 годах экспорт товаров и услуг ежегодно увеличивался почти на 24 процента, в то время как импорт после его сокращения увеличился на 23 процента по сравнению с 5 процентами в прошлом году. Однако, несмотря на такие темпы роста, максимальные показатели, достигнутые в 2013 году, не были выполнены.

Импорт товаров в Россию в январе-декабре 2019 года составил \$247,4 млрд, что на 2,7 % больше, чем в январе-декабре 2018 года. На страны, не входящие в СНГ, традиционно приходится 88,9 %, а на страны СНГ - 11,1 %.

В товарной структуре ввозимой продукции наибольшая доля приходится на машинотехнические товары, оборудование - 46,2 %.

ЕС как крупнейший экономический партнер страны занимает лидирующие позиции во внешнеторговой структуре страны.

С января по декабрь 2019 года на ЕС приходилось 41,7 % товарооборота России (42,8 % в январе - декабре 2018 года), 31,8 % стран АТЭС (31,0 %), 12,1 % стран СНГ (11,8 %) и 8,6 % стран ЕАЭС (8,2 %).

Отметим, что из стран СНГ Беларусь остается крупнейшим партнером России, товарооборот с ней составил 35 млрд долл. США (-2,65 % к январю-декабрю 2018 года).

Далее следуют Казахстан (19,6 млрд долл. США, +6,7 %) и Украина (11,5 млрд долл. США, - 23,55 %).

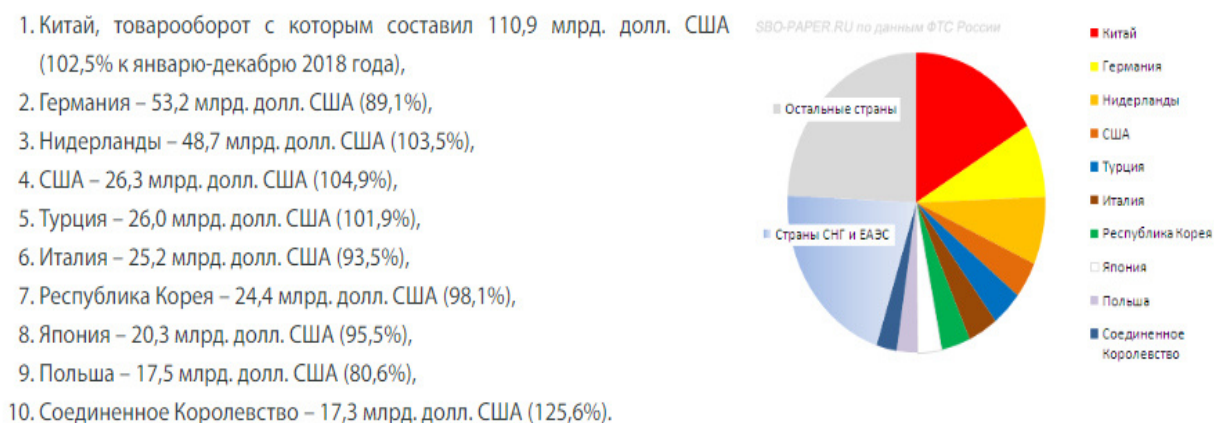


Рисунок 2.3 - Основные торговые партнеры России в 2019 г. помимо стран СНГ

Вывоз товаров из России увеличился на 13 % или на 65,6 млн. долл. США (от 488 456 870 долл. США в 2018 году до 554 026 671 долл. США в 2019 году).

В первую очередь, на увеличение объемов импорта товаров из РФ в 2019 году повлиял рост импорта природного газа на 13 % или на 48,1 млн. долл. США (от 382,6 млн. долл. США до 430,7 млн. долл. США).

Импорт российских товаров без учета импорта природного газа вырос на 17 % или на 17,5 млн. долл. США (от 105 810 878 долл. США в 2018 году до 123 329 451 долл. США в 2019 году).

Тарифы и ставки пошлин, используемые Россией во внешней торговле, демонстрируют более высокий уровень защиты по сравнению с тарифами развитых стран, развивающиеся страны входят в десятку крупнейших торговых партнеров России. Средневзвешенная ставка пошлин к 2015 году в России составляла 9,4 %, в то же время в 2015 году в Китае соответствующий показатель составлял 9,9 %, в Индии - 13,3 %, в Бразилии - 13,5 % и т.д.

Крупнейшим торговым партнером России традиционно является Китай, на который в 2016 году приходилось 10,8 % российского экспорта и 20,9 % импорта: Китай может выиграть в условиях дальнейшей либерализации тарифов в рамках ЕАЭС по отношению к третьим странам. Снижение ввозных пошлин позволит значительно расширить поставки из Китая в Россию как

инвестиционных, так и потребительских товаров.

Более высокий уровень обмена российской и китайской низкотехнологичной продукцией (каучук, каучук и пластмассовые изделия, а также одежда и обувь), а также высокий уровень влияния ценовых факторов на выбор нужных категорий товаров на российском рынке также привели к увеличению импорта органических соединений и неорганической химической продукции.

С учетом динамики торговых потоков с основными западными партнерами России - Германией, Италией, Францией и США - можно сделать и другие выводы. Интенсивность торговли определяется главным образом неценовыми факторами - качественными параметрами, отсутствием на внутреннем рынке внутренних производителей, способных конкурировать с западными товарами и т. д., а также внешнеполитическими условиями. Именно поэтому тарифное регулирование не оказывает существенного влияния на торговлю с этими странами. Важную роль здесь играет динамика курса рубля к доллару.

Относительно более эффективное манипулирование тарифными ставками может быть связано с потребительскими товарами. Для этой группы характерен значительный коэффициент отрицательной эластичности.

Неценовые факторы оказывают значительное влияние на объем импорта сырья и полуфабрикатов, ограничивая возможность регулирования их импорта с помощью тарифных ставок.

Спрос на импортируемые товары также зависит от тарифных ставок и определяется другими факторами: макроэкономическими условиями, показателями инвестиционного климата, доступом к рынкам капитала, качеством работы, техническими преимуществами и т.д., которые определяют объем производства и, следовательно, спрос на сырьевые товары

Хотя в силу относительно низкой конкурентоспособности цен они нуждаются в более высоком уровне тарифной защиты, меры по регулированию тарифов могут оказать существенное позитивное воздействие на товары и

отрасли, которые могут конкурировать с импортными партнерами на внутреннем российском рынке. В то же время в химической промышленности, одежде и текстильной промышленности наблюдается максимальная эластичность среднего объема импортных пошлин.

Таким образом, можно сделать выводы о том, что влияние таможенно-тарифного регулирования на импорт зависит от категорий ввозимых товаров, но в целом, в условиях ВТО изменение ставок таможенных пошлин довольно ограничено. Кроме того, внешнеторговые санкции со стороны ряда развитых стран в отношении России привели к тому, что в части ввоза продовольственных товаров возникло импортозамещение. Однако, необходимо понимать, что потеря традиционных поставщиков ведет к удорожанию продукции на внутреннем рынке, что в конечном итоге негативно сказывается на благосостоянии жителей нашей страны и социально-экономической обстановке.

### 3 СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЦЕЛЯХ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

#### 3.1 Проблемы применения мер таможенного регулирования и их влияние на структуру внешней торговли

В современной мировой экономике, основываясь на международном разделении труда и международной интеграции, каждая страна должна проводить не только компетентную и последовательную внутреннюю политику, но и внешнюю политику. Рассмотрим экспортную сферу, которая является в настоящее время основным источником доходов государственного бюджета.

Рост нашего экспорта связан с ростом поставок иностранной нефти, природного газа и других не возобновляемых ресурсов, одновременно снижением объемов поставок произведенной продукции, в том числе машин и оборудования, особенно доля отрасли высоких технологий.

Главные управления организации таможенного надзора Федеральной таможенной службы (ФТС) Российской Федерации постоянно следят за применением экономических процедур. Проблема все еще существует, закон не регулирует запрет и ограничение неэкономических применений при транспортировке товаров. ТС Таможенного союза указало, что эти ограничения должны применяться, но в нем точно не сказано, при каких обстоятельствах и в какой форме это относится к действию других правовых актов. Проблема в том, что эти законы не определяют, как ограничения применяются в различных ситуациях.

Можно выделить еще одну проблему, например, процедура экспорта лицензионных промышленных инновационных и высокотехнологичных продуктов из Российской Федерации является очень сложной и длительной.

Из-за суровых административных барьеров и сложности применения таможенных процедур для Российской Федерации практически невозможно экспортировать высокотехнологичную продукцию в короткие сроки.

Принцип работы действующей системы экспортного контроля – это жесткий запрет на вывоз, запретительный порядок. Поэтому, например, для экспорта нелицензированных продуктов двойного назначения экспортеру необходимо получить отдельную лицензию ФСТЭК для каждого контракта (даже если один и тот же продукт экспортируется в одну и ту же компанию и страну).

Поэтому национальную систему экспортного контроля можно рассматривать как механизм, обеспечивающий нераспространение оружия массового уничтожения и материалов двойного назначения для изготовления боевого оружия. В соответствии с вышеуказанной ситуацией система экспортного контроля таких товаров является важным звеном для обеспечения национальной и экономической безопасности.

Лицензирование является ключевым элементом системы экспортного контроля. Разрешение выдается департаментом Министерства экономического развития Российской Федерации участникам внешнеэкономической деятельности по заявлению.<sup>34</sup>

Для успешной международной торговли высокотехнологичными товарами (в т.ч. материалами, частями, компонентами, оборудованием и т.д.) в наше время требуется оперативная доставка товаров со склада производителя или дистрибьютора в срок не более 72 часов.

В случае выпуск новых продуктов в крупных масштабах, срок поставки обычно не должен превышать 4-8 недель. При этом в нашей стране только срок получения разрешения официально устанавливается в течение 45 дней!

А фактически, на практике в ходе завершения процедуры получения экспортной лицензии от ФСТЭК РФ, срок оформления может достигать 9 месяцев!

Для получения экспортной лицензии или программы разрешения нет

---

<sup>34</sup> Рожкова, Ю.В. Роль нетарифных ограничений при экспорте товаров в современных условиях / Ю.В. Рожкова // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2015. – С. 292-295.

системы управления электронными документами или «единого окна».<sup>35</sup>

Поэтому можно выделить три группы научных вопросов, связанных с российским экспортом:

Первый набор проблемных вопросов связан с методами оценки роста экспорта (количественные и качественные показатели).

Второй набор вопросов посвящен оценке влияния интенсивного и экстенсивного роста экспорта на экономику страны.

Третья группа вопросов специально используется для оценки факторов интенсивного роста экспорта в России. Например, ученые исследуют показатель продолжительности экспорта, который позволяет оценивать влияние факторов на продолжительность экспортных потоков на основе затрат.<sup>36</sup>

Существующая структура экспорта Российской Федерации имеет ряд негативных тенденций:

Во-первых, сырье и переработка многих несырьевых продуктов с низкими объемами экспорта очень зависят от ситуации на внешних рынках и характеризуются повышенной волатильностью цен. В этих двух группах большое количество биржевых товаров является объектом финансовых спекуляций. Таким образом, стоимость предложения сырья и переработанных несырьевых продуктов подвержена значительным и непредсказуемым колебаниям. Из-за чрезмерной доли этих продуктов в российском экспорте национальная экономика чрезвычайно уязвима для внешних потрясений. Поэтому большинство высококлассных несырьевых товаров не имеют этих недостатков.

Во-вторых, с углублением переработки продукции добавленная стоимость значительно увеличилась или даже увеличилась в несколько раз, что означает увеличение национального ВВП, доходов бюджета и занятости.

---

<sup>35</sup> Федюнина, А.А. Влияние экспорта на экономический рост в российских регионах: Российская государственная библиотека (РГБ) / А.А. Федюнина. – М., 2017. – 25 с.

<sup>36</sup> Основные нерешенные проблемы практики экспортно - импортных операций и процедур экспортного контроля [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.cislaser.com>. – 24.04.2020.



Согласно существующим оценкам, глубокая переработка сырья обеспечивает добавленную стоимость в 2-10 раз, в том числе стоимость переработки древесины в строительные материалы увеличилась в 4-6 раз, алмазы превращаются в бриллианты, а затем становятся ювелирными изделиями в 6-12 раз, конверсия нефти в продукты нефтехимии -6-10 раз.

В-третьих, с увеличением степени переработки продукции увеличиваются возможности для внутриотраслевой торговли и интеграции в международную производственную цепочку на важных технологических этапах.<sup>37</sup>

Говоря об особенностях импорта России, отметим, что российские предприятия по-прежнему работают в основном со странами дальнего зарубежья (85-90 %), что ведет к существенной зависимости от этих стран. В последние годы произошел ряд изменений: некоторые страны, в отношении которых введены санкции, потеряли свои позиции в импорте нашей страны, но сразу же были заменены государствами, не связанными с санкциями. В целом объем торговли России с Китаем, Германией и Нидерландами остается впечатляющим, еще одним важным иностранным партнером является Турция, а из стран СНГ - Белоруссия и Казахстан. В то же время торговля с Соединенными Штатами значительно сократилась, и торговые отношения с Украиной фактически сошли на нет.

Для импортеров 2020 год станет еще сложнее. Сейчас самым важным фактором, влияющим на импортеров, является повышение НДС с 18 % до 20 %. Оно затрагивает практически всех предпринимателей. Только пользователи некоторых компаний с оборотом до 2 млн рублей на 3 месяца и специальным налоговым режимом имеют право не платить этот налог. Многие продукты станут дороже из-за повышения НДС. Например, следует повысить цены на автомобили, в которых почти 90 % рынка приходится на импортные марки или запасные части. Прямо или косвенно, в это влечет за собой повышение цен на соответствующие услуги (транспорт, потребительские товары, жилищно-

---

<sup>37</sup> Спартак, А.Н. Совершенствование методологических подходов к анализу российского экспорта / А.Н. Спартак, А.В. Хохлов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – С. 3-15.

коммунальные услуги и т.д.).

Учитывая, что рост цен также влияет на инфляцию, повышение НДС может привести к увеличению расходов рядовых граждан на 5000-7000 рублей в год. Кроме того, следует учитывать психологию потенциальных покупателей: если продукт начинает дорожать спонтанно, начинается торговая паника, которую потом сложно остановить. Все это окажет очень негативное влияние на бизнес в этом году.

Кроме того, импортеры вынуждены увеличить затраты на логистику - по всей цепочке потребителям, а расходы на доставку вырастут из-за роста цен на бензин и НДС. Предприятия будут испытывать эти трудности, и в этом году, в следующем году, тенденция к повышению цен будет только расти. В результате стоимость ввозимой продукции увеличится в следующем году.

Еще одна проблема, стоящая перед импортерами, заключается в усилении таможенного контроля за товарами, перевозимыми через все виды транспорта, за исключением воздушных судов. С 2019 года разрешено ввозить товары из-за рубежа без уплаты таможенных пошлин общей стоимостью не более 500 евро и весом не более 25 кг - это вдвое меньше, чем раньше. Кроме того, действуют ограничения на беспошлинный ввоз интернет-посылок. Для них ограничение было снижено до стоимости в 500 евро и веса в 31 килограмм на человека.

Ранее в рамках операций использовались некоторые каналы, которые позволяли распределить поставки в больших количествах и тем самым избежать ненужных расходов. Снижение порогового уровня расходов теперь ограничит эту возможность и создаст препятствия для такого импорта. Или предприятию придется разделить поставки более чем в 2-3 раза, что будет экономически невыгодным. В результате некоторые потоки ввозимых товаров сокращаются или полностью исчезают, в лучшем случае, находя замену на внутреннем рынке.

Третья проблема косвенно связана с вводом нового налогового режима - самозанятых. Речь идет о физлицах, тех, кто самостоятельно привозит из-за рубежа в небольших количествах и продает их в России. Теперь данная

экономическая деятельность уже регистрируется и облагаться налогом в четырех регионах: Москве, Московской области, Татарстане и Калужской области Те, кто продает ввозимые товары физическим лицам, должны будут платить 4 % налога от доходов, а те, кто продает товары юридическим лицам, - 6 %. Любой человек вправе подать заявку на эту систему до тех пор, пока его доход не превысит 24 млн рублей в год, но это достаточно много для малого бизнеса, поэтому вам нужно будет оплатить этот налог позже в упрощенном порядке.

Кроме того, следует упомянуть о дополнительной маркировке, которая вскоре станет обязательной для всех импортируемых в Россию товаров. Процедура вводилась постепенно на протяжении последних 5 лет. Это дорогостоящее дело для предприятий, поскольку оно связано с приобретением программного обеспечения, поиском и наймом специалистов, а затем с отслеживанием информационных потоков, закупкой потребительских товаров и других марок, а также с приобретением оборудования для наклеек этих знаков на продуктах.

На практике эти расходы в основном несут импортеры, а не производители. В меньшей степени стоимость маркировки разделяется пополам. Таким образом, ясно, почему предприятия, безусловно, считают это ненужной мерой государственного контроля. В конечном итоге все эти затраты увеличивают цену товаров и уплачиваются из кошелька покупателя.

### **3.2 Меры по совершенствованию применения таможенного регулирования на территории России**

Решающей тенденцией в экономическом развитии современного мира является ускорение научно-технического прогресса и одновременно формирование новой экономики, основанной на знаниях, в промышленно развитых странах. Наука становится прямой продуктивностью для обеспечения экономической конкурентоспособности, а инновации являются ключевым двигателем экономического роста. От 70 % до 80 % роста ВВП в странах ОЭСР

обусловлено инновациями и новыми технологиями. Поэтому знания становятся не только важным фактором производства, но и очень ценным товаром.

Тенденция к разведке также становится все более доминирующей в области мировой торговли. В области мировой торговли увеличивается доля товаров и услуг, которые особенно тесно связаны с научной деятельностью, разработками, инновациями. В эту группу входят технологии, наукоемкие товары и наукоемкие услуги (включая образование). Наиболее динамичной частью мировой торговли является текущий рынок высокотехнологичных услуг (телекоммуникации, компьютерные и информационные услуги, контрактные и маркетинговые услуги, консалтинг, аудит, образование, финансы, инжиниринг и другие предприятия, профессиональные и технические услуги (кроме строительства, торговли и недвижимости).

Экспорт технологий и высокотехнологичной продукции (аэрокосмическое оборудование, офисное и телекоммуникационное оборудование, точные приборы, фармацевтика) также быстро развивается.

Нам нужна новая экспортная база, и только в том случае, если Россия полностью перейдет на инновационный путь, мы сможем сформировать экспортную базу. Без интеграции в мировой рынок невозможно реализовать научный потенциал России, не занимая в нем определенной важной позиции. Внутренний спрос на растворители для высокотехнологичной продукции слаб, что приводит к старению технологической базы.

Основным приоритетом экспортной внешнеэкономической политики является преодоление экспортно-сырьевой ориентации отечественной экономики для обеспечения устойчивого экономического роста.

Формирование этой внешнеэкономической политики и ее активная реализация позволят целенаправленно перейти к развитию экспорта за счет увеличения, следовательно, без отказа от приобретения последних импортированных технологий и их эффективного применения, местные и местные предприятия должны активно использовать потенциал внутренних знаний - основную поддержку российской экономики и обновление технологий

экспорта.

Следующей областью улучшения является необходимость изменить принципы работы системы экспортного контроля для продуктов, принадлежащих нелицензированным продуктам ДН, предварительная лицензия на экспорт была получена от ФСТЭК.

Следует отметить, что сегодняшний экспортный контроль является одной из немногих проблем, которая не приняла национальные нормативные акты государств-членов Евразийского экономического союза (далее именуемые - ЕАЭС). Положения Договора о ЕАЭС не распространяются на отношения, связанные с мерами экспортного контроля и военно-техническим сотрудничеством. В настоящее время в Российской Федерации действует около двадцати законов и нормативных актов, регулирующих процедуры Экспортный контроль и другие связанные с этим вопросы.

Необходимо внедрить систему предварительной регистрации для экспортных лицензий (срок действия должен составлять не менее 24 месяцев), а объем постоянных продуктов, используемых производителями, не относится к категориям товаров (включая продукты), ограниченным текущим контрольным списком.

В то же время, для товаров, относящихся к предметам двойного назначения, но параметры которых не превышают пороговые значения, и не требуют лицензии на экспорт, вывоз должен производиться в соответствии с соответствующим письмом конечного пользователя, предоставленным импортирующей компанией, с указанием ее невоенного характера продукция и деятельности иностранных компаний-импортеров.

Оно должно касаться тех особых стран, которые имеют торговые предпочтения с Российской Федерацией, обращаться ко всем повторяющимся договорам (действует 24 месяца), а не указывать на специальную импортную компанию. Такие организации обычно не имеют признанной системы внутреннего экспортного контроля, но они могут предоставить подробный пакет соответствующих документов, достаточных для того, чтобы ФСТЭК

приняла решения по особым вопросам в соответствии с законом Российской Федерации об специальном экспортном контроле.

Предварительная регистрация и получение (общей) лицензии на экспорт этих продуктов и введение соответствующих инструкций в руководство ФТС России, позволило бы российским компаниям ускорить процедуру экспорта и увеличить его объемы.

Одним из способов совершенствования экспортных таможенных процедур является разработка и внедрение электронной системы управления документами в систему экспортного контроля, которая существенно ускорит порядок выдачи лицензий на ввоз и вывоз товаров Федеральной комиссии по торговле и торговле Российской Федерации.

Основными проблемами российского экспорта являются товарная зависимость, высокие квоты на экспорт в горнодобывающую и низкую сферу технологий, а также значительная географическая концентрация экспорта в ЕС:

Необходимо создать диверсифицированный экспорт по составу и географическому направлению грузоперевозок.

Для преодоления последствий мирового экономического кризиса и развития экспорта необходимо принять ряд мероприятий на национальном уровне:

1. Снизить тарифы на электричество для внутренних производителей экспортной продукции.

2. Модернизировать металлургические предприятия с ресурсной базой. Российская Федерация традиционно поставляет на внешние рынки металлургическую продукцию, машиностроение также обладает экспортным потенциалом, хотя здесь присутствует высокая конкуренция, включая страны СНГ.

3. Увеличить поставки продовольствия и сельскохозяйственного сырья, с помощью мер государственной поддержки (субсидирования) экспорта, налоговых льгот.

4. Облагородить структуру вывоза нефтепродуктов, (увеличение доли

высокоточного бензина и авиационного топлива), древесины и бумажных продуктов (увеличение массы переработанного дерева, увеличение доли сушеной древесины, повышение фанеры, экспорт мебели).

5. Перспектива экспорта высоких технологий включает такие отрасли, как авиационные лазерные технологии, оружие и военную технику, развитие ядерной промышленности, информационные технологии и удаление ядерных отходов. Эти товары необходимо продвигать на внешние рынки, в т.ч. путем участия в международных ярмарках, выставках.

6. Научное, техническое и экономическое сотрудничество между пограничными территориями. Если в ходе реализации компетентной экономической политики существует взаимодействие между бизнесом, основанным на стране, и правительством, возможно привлечение иностранных инвестиций в приоритетные экспортные проекты<sup>38</sup>.

Мерами по решению проблем с импортом является импортозамещение.

Для России полноценное импортозамещение (не промышленная сборка иностранных компонентов) - это хорошая возможность диверсифицировать экономику, положить конец зависимости от нефти и газа и перейти к производству продукции с высокой добавленной стоимостью.

К преодолению зависимости от импорта присоединились и гиганты «формирования бюджета», такие, как «Газпром», «Роснефть», Российская корпорация по атомной энергии, Российское космическое агентство и другие госкомпании. Эти организации разработали собственные программы импортозамещения. Каждый из них сформировал список оборудования, инструментов, комплектующих и материалов для замены отечественных аналогов и закрепления необходимой доли локализации до 2020 года (2025 год).

Следует отметить, что власти оказывают финансовую и административную поддержку производствам, направленным на

---

<sup>38</sup> Перспективы российского экспорта [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://webkonspekt.com/?id=6946&labelid=61462&room=profile>. – 24.47.2020.

импортозамещение:

1. Финансирование в форме льготного кредитования комплексных инвестиционных проектов.

Проекты стоимостью 1-20 млрд. рублей могут получить государственную поддержку, если производственные базы расположены на территории РФ и бизнес относится к приоритетным секторам экономики. В то же время заемщик обязуется оплачивать 20 или более процентов стоимости проекта за счет собственных средств.

Суть предпочтений заключается в том, чтобы взять кредит по сниженной ставке, ниже рыночной на 2-3 %. Банк России компенсирует деньги, потраченные кредитными/финансовыми организациями.

Уже получены кредиты: ООО "РУСАГРО-Приморье" на строительство свинокомплекса, ООО «ТК Тюменагро» на строительство тепличного плодоовощного комбината, ООО «Мефро Колесо Россия» на реконструкцию и новое производство автомобилей и колес для грузовиков

2. Кредиты Фонда промышленного развития

В программу входят проекты по производству конкурентоспособной продукции из импортозамещающих категорий. Производственные активы должны находиться в России, а претенденты должны иметь положительную кредитную историю (также установлены другие критерии).

Суть преференций - целевой кредит в размере от 50 до 700 млн рублей сроком на 4-7 лет с процентной ставкой 7 % в год. Объем финансирования не может превышать 30-70 % бюджета проекта (в зависимости от выбранного плана).

3. Специальные инвестиционные контракты.

Инвесторы, которые создают/модернизируют производство в приоритетных отраслях на территории РФ, получают ряд льгот и преференций. Для этого в проект должно быть вложено более 750 млн рублей собственных или заемных средств.

Льготы могут содержаться в следующем: в течение срока действия



контракта снижаются налоги, стоимость использования государственного имущества, применяется ускоренная амортизация оборудования, банковские гарантии и пр. Подобные схемы поддержки приоритетных инвестиционных проектов разработаны и действуют в большинстве регионов Российской Федерации, в том числе и в Амурской области.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В настоящее время любое государство тесно вовлечено в процессы внешней торговли. С помощью таможенно-тарифного регулирования государство влияет на импорт и экспорт продукции, путём изменения ставок пошлин на конкретные товары. Таможенно-тарифный надзор за внешнеэкономической деятельностью допускает экономические компоненты, которые влияют на национальную и мировую интеграцию в целом.

Анализ показывает, что таможенное регулирование как средство, влияющее на объемы импорта не всегда эффективно в области импортозамещения и региональной диверсификации. Протекционизм, обеспечивая возможность поддержки внутренних производителей, в то же время снижает их инвестиционную активность и ограничивает стимулы к повышению эффективности производства.

В некоторых случаях такая политика может быть оправданной и способствовать развитию национальных производителей, например, химических продуктов, текстиля, одежды и обуви. Однако, в условиях вступления в ВТО использование инструментов таможенного регулирования достаточно ограничено.

При этом, спрос на импорт сырья, полуфабрикатов, комплектующих зависит не только от ставок пошлин, но и определяется другими факторами: макроэкономические условия, показатели инвестиционной среды, выход на рынки капитала, технологические преимущества и т.д. Совокупность этих параметров определяет объем производства и, следовательно, спрос на сырье. Такое положение дела касается в основном продукции сельского хозяйства, где внедрение квот, санитарных и фитосанитарных требований, параллельно с расширением субсидий и мягких кредитов, может повысить конкурентоспособность местной продукции и ускорить импортозамещение в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Динамика объема торговли с традиционными российскими партнерами в

России в основном определяется не ценовыми факторами, а экономическими и политическими, такими, как курс доллара к рублю и санкционные действия развитых стран, а влияние тарифного регулирования во многих товарных позициях сводится практически к нулю.

На протяжении нескольких лет и экспорт, и импорт России испытывают нарастающие трудности. Основными приоритетами в регулировании внешней торговли нашей страны являются облагораживание структуры экспорта и развитие импортозамещения в сфере приоритетных отраслей производства. Однако заметим, что эти задачи не решаются исключительно инструментами таможенного регулирования, а требуют разработки и внедрения комплексной политики диверсификации и внедрения инноваций в производство, связанной с налоговым, финансовым и экономическим регулированием.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).

2 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 11.10.2018).

3 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

4 Таможенный союз России, Белоруссии и Казахстана: проблемы становления и перспективы развития: Материалы междунар. науч.-практич. конференции / под ред. В.Н. Комкова. – Саратов: Издательство Саратовский источник. – 2018. – 78 с.

5 Арапова, Е.Я. Основы внешнеторговой политики России: оценка потенциального влияния тарифного регулирования на динамику импорта / Е.Я. Арапова, Е.С. Хмаренко // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2017. – № 4. – С. 631-646.

6 Баландина, Г. Таможенно-тарифная политика и стимулирование инноваций в России / Г. Баландина, Н. Воловик, С. Приходько. – М.: Издательский дом Дело РАНХиГС, 2018. – 228 с.

7 Барбышева, Г.И. Характеристика и практика применения таможенной процедуры «экспорт» / Г.И. Барбышева, А.С. Прудников // Молодой ученый. – 2015. – С. 34-40.

8 Бекашев, К. Таможенное право: учебник / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2018. – 336 с.

9 Боков, К. Становление и развитие таможенного дела и таможенного законодательства России: монография / К. Боков. – М.: Проспект, 2017. – 172 с.

10 Борисов, С.М. Таможенный союз: совместное взимание ввозных таможенных пошлин / С.М. Борисов // Деньги и кредит. – 2018. – № 8. – С. 33-

36.

11 Бородавко, Е. Контроль таможенной стоимости как фактор сдерживания либерализации внешней торговли стран-членов единого экономического пространства / Е. Бородавко // Теория и практика таможенного дела и внешнеэкономической деятельности. – 2018. – № 1. – С. 108-121.

12 Буваева, Н. Международное таможенное право: учебник. / Н. Буваева. – М.: Юрайт, 2018. – 376 с.

13 Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей / Т.А. Вериш // Проблемы и перспективы экономики и управления. – 2014. – № 12. – С. 248-251.

14 Давиденко, Л.Г. Налоги и таможенные платежи: учебное пособие / Л.Г. Давиденко. – СПб: ИЦ Интермедия, 2017. – 199 с.

15 Досмырза, Д. Концептуальные перспективы развития таможенного администрирования / Д. Досмырза // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. – 2018. – С. 37-44.

16 Иванова, В.Ю. Таможенные пошлины во внешнеторговой деятельности / В.Ю. Иванова // Вестник Сибирского федерального университета. – 2018. – № 3. – С. 11-13.

17 Иванча, И.И. Роль таможенной службы в развитии государственного финансового контроля поступления таможенных платежей / И.И. Иванча // Вестник Томского государственного университета. – 2017. – № 319. – С. 143-144.

18 Игошин, Р.Е. Анализ доходной части бюджета РФ, формирующейся за счет таможенных пошлин / Р.Е. Игошин // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2018. – № 6. – С. 13-19.

19 Колумбекова, Т.Е. Совершенствование системы уплаты таможенных платежей в современных условиях / Т.Е. Колумбекова // TerraEconomics. – 2016. – № 3. – С. 89-93.

20 Коник, Н. Таможенное дело / Н. Коник, Е. Невешкина. – М.: Омега-Л,

2018. – 206 с.

21 Матвиенко, Г.В. Принципы установления и взимания таможенных платежей : соотношение частных и публичных интересов / Г.В. Матвиенко // Современное таможенное регулирование в условиях функционирования единого экономического пространства. – 2016. – С. 63-70.

22 Маховикова, Г. Таможенное дело: учебник / Г. Маховикова, Е. Павлова. – М.: Юрайт, 2017. – 408 с.

23 Немирова, Г.И. Таможенные платежи как фактор развития экономического потенциала России / Г.И. Немирова, З.А. Ильсаев // Экономика и социум. – 2016. – № 3. – С. 29-33.

24 Новиков, В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности и таможенная стоимость: учебник / В. Новиков, В. Ревин, М. Цветинский. - М.: Бином, Лаборатория знаний, 2018. – 328 с.

25 Оразалиев, А.А. Особенности и проблемы взимания таможенных и иных платежей таможенными органами России на современном этапе Евразийской интеграции / А.А. Оразалиев // Управление экономическими системами. – 2018. – № 5. – С. 12-20.

26 Основные нерешенные проблемы практики экспортно - импортных операций и процедур экспортного контроля [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.cislaser.com>. – 24.04.2020.

27 Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования / Н.В. Остроумов // Юридическая наука. – 2018. – № 1. – С. 58-61.

28 Панкратова, В.И. Правовое регулирование отношений в процессе поступления и распределения таможенных платежей в Таможенном союзе ЕврАзЭС / В.И. Панкратова // Финансовое право. – 2016. – № 6. – С. 43-46.

29 Пащенко, А.В. Процедуры установления таможенных платежей / А.В. Пащенко // Правоотношения по установлению и уплате таможенных пошлин в Таможенном союзе в рамках ЕврАзЭС: монография. – М.: Институт публично-

правовых исследований, 2016. – 160 с.

30 Перспективы российского экспорта [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://webkonspect.com/?id=6946&labelid=61462&room=profile>. – 24.47.2020.

31 Покровская, В. Таможенное дело: учебник / В. Покровская. – М.: Юрайт, 2017. – 732 с.

32 Постников, Л.В. О налоговой природе таможенных платежей / Л.В. Постников // Вестник Алтайского государственного аграрного университета. – 2018. – № 2. – С. 134-137.

33 Рожкова, Ю.В. Роль нетарифных ограничений при экспорте товаров в современных условиях / Ю.В. Рожкова // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. – 2015. – С. 292-295.

34 Руденко, Л. Экономика таможенного дела: учебник / Л. Руденко, Р. Губанов. – М.: Дело и Сервис, 2015. – 112 с.

35 Савинова, Е.А. Статистический анализ объёмов и структуры таможенных платежей в РФ / Е.А. Савинова, В.Г. Степченко // Экономика и современный менеджмент. – 2017. – № 7. – С. 41-45.

36 Сафина, Д.И. Динамика и структура поступлений таможенных платежей в федеральный бюджет Российской Федерации с момента вступления России в ВТО / Д.И. Сафина, М.И. Коновалова // Вестник томского политехнического университета. – 2018. – № 1. – С. 262-267.

37 Спартак, А.Н. Совершенствование методологических подходов к анализу российского экспорта / А.Н. Спартак, А.В. Хохлов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – С. 3-15.

38 Федюнина, А.А. Влияние экспорта на экономический рост в российских регионах: Российская государственная библиотека (РГБ) / А.А. Федюнина. – М., 2017. – 25 с.

39 Халевинская, Е.Д. Торговая политика: учебное пособие / Е.Д. Халевинская. – М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 304 с.

40 Хейфец, Б.А. Импортзамещение не может быть долгосрочной стратегией / Б.А. Хейфец, В.Ю. Чернова // Общество и экономика. – 2018. – № 6. – С. 28-35.

41 Шепелева, П.М. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / П.М. Шепелева, Е.Б. Шувалова. – М.: Дашков и Ко, 2016. – 132 с.