

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

И.о. зав. кафедрой

 Л.А. Понкратова

«24» 06 2020 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Таможенно-тарифное регулирование импорта и экспорта
продовольствия в РФ в условиях ЕАЭС

Исполнитель
студент группы 5370с



(подпись, дата)

В.Р. Безрукова

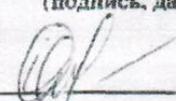
Руководитель
доцент, к.г.н.



(подпись, дата)

С.В. Феоктистов

Нормоконтроль
инженер



(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент



(подпись, дата)

А.В. Пleshивцев

Благовещенск 2020

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ

И.о. зав. кафедрой

Л.А. Понкратова

«11» 11 2020 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента Гезурцисей Радислав Радиславович

1. Тема дипломной работы (проекта) Тематическое задание по теме «Правовые основы международного бизнеса в РФ в условиях ВТО»

(утверждено приказом от 24.01.2020 № 144-ус)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) 22.06.2020

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

Тематическое задание по теме «Правовые основы международного бизнеса в РФ в условиях ВТО»

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов):

Тематическое задание по теме «Правовые основы международного бизнеса в РФ в условиях ВТО»

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

Справка, 2 рис., 94 иллюстрация

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7. Дата выдачи задания 11.11.2019

Руководитель дипломной работы (проекта)

Доцент кафедры МБИТ, к.г.н.

С.В. Фоскитов
(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата) 11.11.2019

С.В.
(подпись студента)

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	4
1 Таможенно-тарифное регулирование импорта и экспорта продовольствия как инструмента реализации внешнеторговой политики России в условиях ЕАЭС	7
1.1 Государственная политика в сфере внешней торговли продовольствием в РФ	7
1.2 Таможенно-тарифное регулирование в условиях ЕАЭС	16
1.3 Условия обеспечения продовольственной безопасности в России	27
2 Анализ внешнеторгового оборота продовольствия в РФ и воздействие на таможенно-тарифное регулирование	37
2.1 Анализ динамики и структуры экспорта и импорта продовольственной продукции в РФ	37
2.2 Современное состояние таможенно-тарифного регулирования при экспорте и импорте продовольствия в РФ	48
3 Проблемы таможенно-тарифного регулирования импорта и экспорта продовольствия в России и их решения	53
3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования импорта продовольствия в России и их решения	53
3.2 Возможности решения проблем таможенно-тарифного регулирования экспорта продовольствия в России	58
Заключение	66
Библиографический список	68

ВВЕДЕНИЕ

Мировая продовольственная проблема может быть названа одной из главных нерешенных проблем двадцатого века. За последние 50 лет был достигнут значительный прогресс в производстве продуктов питания - число голодающих и голодных сократилось вдвое. В то же время во многих частях планеты все еще ощущается нехватка продовольствия. Количество нуждающихся людей составляет 800 миллионов. Более одного человека, то есть каждый седьмой человек испытывает полное отсутствие пищи.

С острой проблемой нехватки продовольствия часто сталкиваются развивающиеся страны (согласно статистике ООН они включают постсоциалистические страны). В большинстве стран среднее потребление продуктов питания на душу населения составляет 2000 ккал в день и снижается.

Кроме того, в некоторых развивающихся странах потребление на душу населения в настоящее время составляет в среднем 3000 ккал в день. В эту категорию входят Аргентина, Бразилия, Индонезия, Марокко, Мексика, Сирия и Турция.

Другим важным аспектом продовольственных проблем является несбалансированное питание. Таким образом, современная Россия характеризуется не только снижением энергетической ценности потребляемой пищи (в 90-е годы - с 2500 до 2300 ккал в день), но и ухудшением структуры питания. Другими словами, потребление человеком самых необходимых видов пищи ниже и ниже медицинских стандартов для полноценного питания. В 1997 году потребление мяса и мясопродуктов на душу населения составило 50 кг (81 кг. Норма), молока и молочных продуктов - 229 кг (392 кг. Норма), жидких жиров - 7,9 кг (норма - 13 кг.), сахар - 33 кг (норма - 40,7 кг.). Продовольственные проблемы в России достигли своего пика в 1990-х годах. Это сопровождается быстрым

снижением уровня жизни большинства населения и падением сельского хозяйства,

Глобальное сельскохозяйственное производство, включая ограниченное землепользование в развитых и развивающихся странах. Это связано с высоким уровнем урбанизации, необходимостью сохранения леса, ограниченными водными ресурсами. Острая проблема нехватки продовольствия стоит перед бедными странами, которые не могут выделить необходимые средства для импорта продовольствия.

Несмотря на то, что большая часть продуктов питания потребляется на местном уровне, международная торговля продуктами питания интенсивна. Объем мирового экспорта продовольствия оценивается в 300 миллиардов тонн в год.

Основными участниками международной торговли продуктами питания являются развитые страны, в том числе США, Франция, Нидерланды и Германия. На эту группу стран приходится 60% мирового импорта и экспорта. 1/3 Часть продаж и покупок продуктов питания происходит в Азии, Африке и Латинской Америке. На страны с переходной экономикой приходится всего 5%.

Ведущими экспортерами продовольственных товаров являются одновременно его крупнейшие покупатели. Например, Соединенные Штаты импортируют большое количество фруктов и овощей, кофе, какао, чая, специй и других товаров, обеспечивая себе лидирующие позиции в поставках стратегического продовольственного сырья. В 1996 году экспорт продовольствия США составил 47 миллиардов. Долларов США, а импорт - 22 млрд. Грн. ДОЛЛАР США.

Данная работа включает вопросы чрезвычайной важности для нашей страны. Они включают таможенно - тарифное регулирование импорта и экспорта продовольствия в условиях Евразийского союза.

Таможенно – тарифное регулирование имеет свой набор инструментария и проходит стадии изменения. Важно обозначить положительное воздействие на экспортно-импортные операции.

Экономика России проходила сложные этапы развития, накопленный опыт подсказывает в ряде ситуаций, какие меры следует предпринять. Происходит качественное изменение, но с учетом факторов внутренней и внешней среды.

Предприняты усилия для изучения данного направления и поиск решения проблем.

Объектом исследования является таможенно-тарифное регулирование импорта и экспорта продовольственных товаров.

Предметом исследования являются процессы, протекающие в механизме таможенно-тарифного регулирования импорта и экспорта продовольственных товаров.

Целью исследования является изучение таможенно-тарифного регулирования импорта и экспорта продовольственных товаров и решение проблем в этом направлении.

В соответствии с этой целью были поставлены следующие задачи, отражающие основные идеи и аспекты работы:

1. Изучить государственную политику в внешнеэкономической сфере с рассмотрением продовольственных потоков.
2. Проанализировать особенности таможенно-тарифного регулирования и динамику импорта и экспорта продовольствия.
3. Рассмотреть виды государственной поддержки в отношении импорта и экспорта продовольствия.

1 ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИМПОРТА И ЭКСПОРТА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ КАК ИНСТРУМЕНТА РЕАЛИЗАЦИИ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

1.1 Государственная политика в сфере внешней торговли продовольствием в РФ

Внешняя торговля - торговля между странами, состоящая из импорта и экспорта товаров и услуг. Одним из основных источников внешней экономики является внешняя торговля. Что касается внешнеторговой политики - это система экономических, политических, организационных мер по развитию внешнеторговых отношений той или иной страны или группы стран, а также определение географической и товарной структуры экспорта и импорта. Внешнеторговый оборот является совокупным показателем развития внешней торговли, осуществляемой через биржу.

Общая торговая политика - это защита национальной промышленности от иностранных конкурентов, диверсификация с помощью экспортных стимулов, создание рабочих мест в стране и т. Д. политика по реализации мер по улучшению развития страны.

Южная Корея, Бразилия и другие страны изначально создавали условия только для импорта товаров для экспортной продукции, в то время как импорт товаров, не связанных с экспортной продукцией, был ограничен или запрещен.

Например, сегодня все постсоциалистические страны сталкиваются с трудностями при выполнении своих обязательств по таможенным и другим соглашениям на пути вступления во внешнеторговую организацию.

Меры по регулированию внешней торговли делятся на 8 групп:

Тариф:

– импортные таможенные тарифы.

Паратиреоидный:

- таможенные сборы;
- платежи за введение импортных товаров;
- таможенные сборы;
- внутренние налоги;
- целевые группы.

Ценовые меры контроля:

- антидемпинг;
- компенсации;
- импорт коллекций.

Тарифное регулирование:

- квоты.

Финансовые меры:

- правила валютных операций.

Автоматическое лицензирование:

- документы на ввоз и вывоз товаров.

Государственные монополии:

- монополии на экспорт и импорт.

Технические меры:

- стандарты;
- стандарт качества;
- стандарты безопасности.

Основные правила торговли регулируются правилами внешнеторговой организации. В соответствии с положениями этой организации, таможенный тариф используется в качестве основного инструмента регулирования внешней торговли. Государства, которые не являются членами внешнеторговой организации, могут не пользоваться преимуществами членства.

В этих случаях основой для регулирования торговли являются двусторонние торговые переговоры и соглашения. Включает режим создания максимально выгодных условий.

Отсутствие последовательности в правилах торговли, применяемых в национальной системе, создает много барьеров, определенных протекционистскими мерами.

Международная торговля развитых стран в основном является членом внешнеторговой организации.

Особенности торговой политики США. В 1984 году правительство США решило развивать международное сотрудничество в рамках Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ).

Правительство США оказало сильное давление на крупные западные страны. Его целью является усиление экспансионистской внутренней экономической политики в этих странах. Подавляющее большинство американских экономистов отвергли откровенную протекционистскую пропаганду. В результате, существуют значительные различия в понимании методов торговли в американской экономике.

В 1985 году Министерство торговли США выявило ряд нарушений и провело переговоры с большим количеством развивающихся стран, правовая база которых была расширена от санкций за нарушение до конфискации иностранных товаров. В некоторых случаях санкции включают полный запрет на ввоз определенных товаров в Соединенные Штаты.

Не случайно США подтолкнули Японию к обострению отношений с СССР и Китаем. В этом случае Япония является одной из крупнейших стран, так как количество и масштаб нетарифных барьеров в этой стране значительно сократились.

Торговая политика Европейского Союза (ЕС). Особенности торговой политики ЕС основаны на конкретных факторах, характерных для региона:

– узкие размеры товаров, капитала и рабочей силы, собственные рынки;

Ограниченные начальные возможности для развития СТР;

– высокая значимость внешнеэкономических связей в развитии страны и ее общей экономической стратегии;

– функционирование 15 стран в условиях общего рынка.

По сравнению с центрами международного сотрудничества, такими как Соединенные Штаты и Япония, Европа экспортирует более 60% своей продукции на внешние рынки, а доля Европы в мировом экспорте и импорте превышает 40 %.

Таким образом, в Европе нет барьеров между странами, количественные ограничения в торговле, отменены таможенные пошлины, введен единый таможенный тариф для третьих стран, отсутствует таможенный контроль взаимной торговли в ЕС, и требования к заполнению документов для грузовых потоков одинаковы. Используется единая система. Запреты и ограничения на ввоз товаров также распространены. Точно так же требования к проверке качества и безопасности товаров четко унифицированы. На полюсах правительств любой страны сосредоточен ряд инструментов регулирования, которые остаются в руках национальных властей. Кредитная политика (низкие процентные ставки, продленные сроки) стала особенно важной в процессе выхода Европы на другие рынки. В некоторых случаях крупные внешнеторговые операции, была также использована практика открытой и закрытой помощи. Такая поддержка была не только для экспортеров, но и для иностранных покупателей.

ВВП Азии показал значительный темп роста, аналогичный экономике Японии.

Успех торговой политики в Китайской Республике был определен реформами, начавшимися в конце 1978 года, которые можно разделить на два этапа:

Первый (1978-1991) был периодом "интеграции плана с рынком", второй (с 1992 года) был периодом официально объявленного курса построения рыночной экономики.

Высокий уровень политического вмешательства в процесс реформ обеспечил мирное достижение нового качества экономической ситуации.

До 1960-х годов большая часть оборудования была импортирована из СССР и Европы, а в 1960-х годах с Запада. Поставлено оборудование и технологии для текстильной, нефтяной, химической, металлургической, горнодобывающей, горнодобывающей и электронной промышленности.

В настоящее время доля импорта готовой промышленной продукции, такой как зерно, растительное масло, сырая нефть, выше, чем импорт нефтепродуктов, которые продаются соседним партнерам по ценам ниже мировых.¹

Объем китайского рынка импорта быстро растет, его доля составляет более 60% от общего объема импорта.

Внешнеэкономическая политика стран в 70-х годах объясняется замедлением экономического роста в Латинской Америке. Государства считают необходимым принять масштабные меры по внедрению крупной техники в национальную экономику, что потребовало либерализации политики привлечения иностранного капитала в качестве режима импорта. Бразилия (более 25%), Мексика (около 10%) и Аргентина (11%) достигли значительных успехов в снижении максимальных ставок налогов на импорт.

В Чили облагаются налогом только самые ценные продукты, а в некоторых странах облагаются налогом определенные виды продуктов питания, которые конкурируют с внутренним производством.

Такая таможенная политика создала ряд противоречий между развитыми странами и странами Латинской Америки. В частности, относительно высокий уровень импортных тарифов (40%) вызвал недовольство в США.

Обеспечивая эффективность расширения экспортных возможностей, государственная политика в области импорта также включает инструменты для стимулирования экспорта. Создание свободных экономических зон (СЭЗ) занимает особое место в формировании этих механизмов.

¹Горбухов, В. А. Таможенное право России. М.: Омега-Л, 2018. С. 111.

Аналогичные меры, принятые правительствами стран Латинской Америки, укрепили их позиции на глобальном уровне, а также завоевали доверие международных торговых организаций, в результате чего половина этих стран стала членами Всеобщей ассоциации тарифов и торговли (ГАТА).

Таможенный союз интеграционной группы МЕРКОСУР создан на основе опыта либерализации внешней торговли стран Латинской Америки. Вступление в силу этого соглашения поставило задачу постепенной отмены таможи во внутрирегиональной торговле. В настоящее время он охватывает 85% товарной номенклатуры, остальные 15% позиций должны быть урегулированы в течение 5-10 лет.²

Методы российской внешнеторговой политики учитывают мировую практику и особенности социально-экономического положения страны. В арсенал методов внешнеторговой политики входят как тарифные, так и нетарифные методы.³

Таможенно-тарифное регулирование является важным государственным инструментом, благодаря которому национальные производители стран-членов ОАЭ защищены от иностранной конкуренции. Результатом этого регулирования является значительный вклад в государственный бюджет за счет таможенных платежей.

Для защиты национальных интересов существует система экспортного контроля. Существуют технические, фармакологические, санитарные, ветеринарные, фитосанитарные и экологические стандарты и требования к импортной продукции, контроль качества. Предусмотрены защитные меры в отношении ввоза товаров, наиболее яркое проявление которого мы наблюдаем в настоящее время в отношении повышения импортных пошлин. Правительство России придает большое значение федеральной программе развития экспорта России, главной целью которой является увеличение стоимости российского экспорта и расширение ассортимента

²Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2010. - 428 с.

³Ноздрачев, А.Ф. Таможенное право. М.: ВолтерсКлувер, 2017. С. 90.

продукции с высокой степенью переработки товаров и технологий, которые требуют большого количества науки. Механизм реализации программы предусматривает создание фонда для развития экспорта передовых технологий, дополненного предоставлением кредитов домашним хозяйствам, которые возникают в результате вычетов из НДС и предназначены для кредитов на экспортно-ориентированные проекты.

Основной целью государственной политики Российской Федерации в области внешней торговли является создание благоприятных условий для отечественных экспортеров, импортеров, производителей и потребителей товаров.

Государственное регулирование внешней торговли продовольствием подпадает под сферу действия Федеральных законов «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 № 5003-1 (в ред. от 18.02.2020 № 24-ФЗ)⁴ и «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ (в ред. 01.05.2019)⁵.

Государственное регулирование внешней торговли имеет два взаимосвязанных направления. С одной стороны, существует регулирование импорта для защиты внутреннего рынка и отечественных производителей от иностранных товаров. С другой стороны, содействие экспорту, повышение конкурентоспособности отечественных товаров на внешнем рынке с целью расширения экспорта и завоевания новых рынков. Отношения между этими двумя направлениями могут различаться в зависимости от экономической и политической ситуации и конкретных отношений между странами или группами стран.

Специфика таможенно-тарифного регулирования в России заключается в применении дифференцированного подхода к государственной поддержке пищевой промышленности.

⁴ Федеральный закон «О таможенном тарифе» от 21.05.1993 № 5003-1 (в ред. от 18.02.2020 № 24-ФЗ)

⁵ Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ (в ред. 01.05.2019)

Регулирование внешней торговли осуществляется как на национальном уровне, так и на основе двусторонних и многосторонних соглашений.

Государственная политика в области регулирования внешней торговли пищевыми продуктами направлена на обеспечение продовольственной независимости Российской Федерации, повышение конкурентоспособности российской продукции на внутреннем и внешнем рынках, а также на повышение финансовой устойчивости предприятий пищевой промышленности.

Целями государственной политики являются стимулирование роста производства основных видов продовольственных товаров, поддержка развития инфраструктуры агропромышленного рынка, а также обеспечение эффективного функционирования государственных органов в сфере развития пищевой промышленности и регулирования продовольственных рынков.

Целевые аспекты государственной политики - обеспечение продовольственной безопасности Российской Федерации.

Национальные интересы государственной политики в области внешней торговли пищевыми продуктами заключаются в предотвращении ввоза на территорию Российской Федерации генетически модифицированных организмов для сева, разведения и разведения, а также их оборота, запрещения разведения и разведения животных, генетическая программа которых была изменена генной инженерией или которые содержат материал генетического искусственного происхождения, а также контроль за импортом и оборотом пищевых продуктов, полученных с использованием генетически модифицированных организмов (кроме импорта и сева генетически модифицированных организмов, выращивания растений и разведение животных при проведении исследований и исследований), а также предотвращение неконтролируемого ввоза на территорию Российской Федерации и использования в Российской Федерации синтетических биологических агентов, преимущественно биологических агентов контроля.

Для оценки продовольственной безопасности используются основные показатели: достижение порогов для продовольственной независимости, экономическая и физическая доступность продуктов питания и соответствие продуктов питания требованиям законодательства Евразийского экономического союза в области технических регламентов.

Продовольственная независимость определяется как уровень самообеспечения в процентах, рассчитываемый как отношение объема отечественного производства сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия к объему их внутреннего потребления и имеющий пороговые значения в отношении:

- зерна - не менее 95 процентов;
 - сахара - не менее 90 процентов;
 - растительного масла - не менее 90 процентов;
 - мяса и мясопродуктов (в пересчете на мясо) - не менее 85 процентов;
 - молока и молокопродуктов (в пересчете на молоко) - не менее 90 процентов;
 - рыбы и рыбопродуктов (в живом весе - весе сырца) - не менее 85 процентов;
 - картофеля - не менее 95 процентов;
 - овощей и бахчевых - не менее 90 процентов;
 - фруктов и ягод - не менее 60 процентов;
 - семян основных сельскохозяйственных культур отечественной селекции - не менее 75 процентов;
 - соли пищевой - не менее 85 процентов.
- В сфере торговли продуктами питания необходимо участвовать в создании торговых сетей в рамках единого агропродовольственного рынка Евразийского экономического союза.

– Поэтому продовольственная безопасность является одним из основных направлений обеспечения национальной безопасности страны,

фактором, служащим сохранению ее государственности и суверенитета, важнейшим элементом государственной политики в области внешней торговли продовольствием.

1.2 Таможенно-тарифное регулирование в условиях ЕАЭС

Одним из компонентов внешней экономики является внешнеторговая политика.

А инструменты для реализации внешнеторговой политики включают: таможенные тарифы, нетарифные меры по регулированию импорта и экспорта; торговое эмбарго; таможенные союзы и зоны свободной торговли; сфера валютных отношений: купля-продажа валют, установление ограничений на валютные операции для коммерческих и других целей. В области платежных отношений и кредитной политики регулируются процентные ставки и процентные ставки по кредитам (займам) по экспортным кредитам и страхованию экспортных кредитов.

Наличие широкого спектра инструментов внешнеэкономической политики во многих странах позволяет не только создавать направления развития со структурой их внешнеэкономических связей, но и активно влиять на внешнеэкономические связи и внешнеэкономическую политику с другими странами. Этот набор инструментов внешнеэкономической политики можно рассматривать как механизм торговой политики.

Нынешнее развитие РФ происходит в период усиления взаимозависимости и взаимодействия. Геополитическое положение РФ, общие границы, транспортные связи с другими регионами, а также богатый природно-ресурсный потенциал создают предпосылки для сотрудничества в сфере производства, организации совместных предприятий, развития агропромышленных комплексов. Следует отметить, что в новой ситуации стиль отношений между странами бывшего Советского Союза изменится. В торгово-экономических отношениях со странами СНГ РФ базируется на принципах торговли и права, установленных в мире, принципах Генеральной ассоциации торговли и тарифов. Квоты, пошлины и т. д. В виде различных

торговых лицензий. предпринимает первые шаги для преодоления препятствий.

В настоящее время очевидно, что существуют разные способы общей экономической интеграции: на основе двусторонних соглашений со странами СНГ, углубления многосторонних соглашений, запуска программ региональной интеграции. Либерализация внешней торговли и создание условий для ее свободного функционирования будут способствовать развитию внешней торговли. Инструменты для проведения внешнеторговой политики с зарубежными странами включают межгосударственные комиссии, которые отвечают за развитие и организацию двусторонних отношений, а также актуальные вопросы, возникающие в сфере сотрудничества.

Дальнейшая либерализация внешнеэкономической деятельности требует участия иностранных инвесторов в экономике РФ, интеграции интересов РФ и других, унификации и совершенствования элементов таможи при сохранении инструментов таможенной политики и целей таможенного дела.

Для того чтобы высшие государственные органы принимали правильные решения в области таможенной политики и государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, важно изучить ее макроэкономические условия, провести четкий анализ, основанный на динамике, структуре и уровне внешней торговли.

Страны, включенные в состав таможенной статистики, включают информацию, указанную в таможенной декларации, заполняемой при регистрации товаров декларантом.

Нетарифное регулирование служит для защиты отечественных производителей от иностранной конкуренции с резким увеличением импорта товаров, а также импорта недорогих и демпинговых импортных товаров. Нетарифные меры используются для поддержания баланса между спросом и предложением, а также для стабилизации цен на товары ограничительными и

запретительными методами, , Меры нетарифного регулирования используются для защиты рынка от некачественных товаров, не отвечающих требованиям безопасности.

С точки зрения тарифного и нетарифного регулирования импорт товаров более регулируется, особенно с точки зрения тарифного регулирования. Что касается экспорта, то больше нетарифного регулирования, а именно требований сертификатов, санитарного регулирования и т. Д.

Очень сильно экспорт продукции зависит от тарифного и нетарифных мер регулирования, которые используют страны, импортирующие нашу продукцию (в том числе сою).

Экспорт отличается от регулирования импорта также для разных целей. В рамках ЕАЭС мы рассмотрим меры по нетарифному регулированию в России. Эти меры на общей таможенной территории ЕАЭС используются в торговле с третьими странами. В ТС к мерам нетарифного регулирования в соответствии со статьей 3-8 Соглашения «О единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран» относятся: лицензии в сфере внешней торговли товарами; исключительное право на ввоз и вывоз определенных видов товаров; количественные ограничения; особые виды ограничений и запретов на внешнюю торговлю; Контролировать ввоз или вывоз определенных видов товаров; Меры, которые были приняты на основе национальных интересов и влияют на внешнюю торговлю товарами⁶.

Тарифные преференции - это льготы, предоставляемые для товаров, перемещаемых через таможенную границу на односторонних или двусторонних условиях.

Они используются в следующих случаях:

1. Продукты питания, оборудование и материалы, отправляемые предприятиям РФ, работающим за рубежом.

¹²Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Актуальная редакция ТК ЕАЭС от 01.01.2018 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2018.

2. Рыбная продукция, импортируемая в РФ для поддержки эксплуатации морских судов.

3. Национальная валюта, иностранная валюта и ценные бумаги освобождены от таможенных пошлин.

4. Транспортные средства, занимающиеся международными перевозками грузов и пассажиров.

5. Товары, ввозимые в РФ в качестве гуманитарной помощи.

6. Товары, ввозимые и вывозимые за рубеж и за рубеж на благотворительные цели.

7. Товары, не связанные с производством и предпринимательством, перевозящие физических лиц через таможенную границу.

Предпочтения являются эффективным инструментом торговой-экономической политики и используются для конкуренции в области рыночных источников сырья и использования капитала.

При осуществлении торгово-политических отношений РФ с зарубежными странами применяются преференции в виде возврата ранее уплаченных таможенных пошлин, освобождения от таможенных пошлин, снижения пошлин или установления тарифных квот на льготный импорт.

Условия применения тарифных преференций.

Льготы применяются к товарам, импортируемым из стран, с которыми РФ создал или готовится создать торговую зону и таможенный союз с другими зарубежными странами.

Пересматривается раз в пять лет национальные привилегии к зерновым товарам из других стран.

Таможенные преференции на территории РФ: применяются к товарам из развивающихся стран; предпочтения распространяются на товары из менее развитых стран.

Еще один вид таможенного регулирования - нетарифные барьеры.

Нетарифные ограничения представляют собой набор ограничительных мер для предотвращения попадания иностранной продукции на внутренний

рынок. Целью этих соглашений является не только укрепление конкурентных позиций стран-импортеров, но и защита национальной промышленности, здравоохранения и жизни, окружающей среды, национальной безопасности. Дополнительные нетарифные ограничения применяются к спортивным операциям, где также отсутствует национальная рыночная защита. В настоящее время на международной арене существует триста видов нетарифных ограничений. Наиболее распространенный метод классификации регулирует прямую или косвенную внешнюю торговлю и делится на несколько групп. Не все виды нетарифных ограничений применяются в РФ, но из-за потребностей внутренней безопасности нетарифные ограничения должны будут применяться в полной мере.

Нетарифные меры делятся на две основные группы: экономические и административные. Основные экономические нетарифные ограничения включают специальные виды пошлин, различные налоги и сборы, ввозные депозиты, методы валютного регулирования.

Административные нетарифные правила разнообразны: эмбарго, лицензирование, квоты, ограничения на свободный экспорт, монополистические методы, применение протекционистской политики, стандартные и технические меры, дополнительные таможенные документы, которые действуют через рыночные механизмы и увеличивают импорт и экспорт. Второе, помимо рыночных отношений, ограничивает импорт и ограничивает экспорт отечественных товаров. Следует отметить, что если мы будем применять экономические нетарифные ограничения, последним словом на рынке станет потребитель: он сохранит свободу выбора и принятия решений.

Наиболее распространенными видами нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности являются:

- запрет на ввоз товаров или снятие так называемых ограничений;
- лицензирование;
- установление квот;

– таможенные барьеры и эмбарго.

Целью запрета на ввоз и вывоз определенных товаров является поддержание чрезмерной безопасности, а также защита общественного порядка, быта, окружающей среды и национального рынка. Основа и цели строительства этих продуктов варьируются в зависимости от политических и экономических условий каждой страны. Типы запретов: запреты на ввоз только определенных товаров, в этом случае применяются так называемые полные, временные и сезонные ограничения;

Явные и неявные запреты применяются в тех случаях, когда импортеры не соблюдают правила и нормы, установленные на основании этих решений. Тайным ограничением является запрет на въезд иностранных судов во внутренние воды страны.

Лицензирование выделяется в международной торговле своим величием и имеет разрешение ответственных государственных органов и времени для импорта одного продукта. Лицензирование рассматривается в международной практике как временная мера, которая строго контролирует поток конкретного продукта, что является временным ограничением ненужного импорта.

В зарубежной практике со дня введения режима лицензирования список лицензий на импортируемую продукцию будет сокращен. Франция была первой страной, которая начала этот эксперимент. Однако в список продуктов любой западной страны входят продукты нескольких тарифных позиций. Типы лицензий, используемые в настоящее время в зарубежной практике, подразделяются на: базовые и индивидуальные.

Базовая лицензия - это разрешение, выдаваемое на постоянной основе фирме для импорта определенного продукта. Объем и цена этих товаров будут неограниченными. Иногда в лицензии указывается, что тип импортируемого вами продукта недопустим. Список основных лицензий начинается с постоянной, специальной. Индивидуальная лицензия - выдается на одну торговую операцию для определенного типа продукта. Здесь имя

получателя указывает страну происхождения продукта и продукта. Этот документ принадлежит физическому лицу, не может быть передан другому импортеру и указывает количество времени.

При отсутствии таможенных пошлин или при неэффективности лицензирование выбирается с целью защиты внутреннего рынка.

Во-первых, меры по количественному ограничению внешней торговли товарами. Сельскохозяйственная продукция вводится путем установления квот - количественных ограничений. Тарифная квота является мерой регулирования ввоза определенных видов сельскохозяйственной продукции на единую таможенную территорию ЕАЭС, которая на определенный период применяет более низкую ставку ввозной таможенной пошлины при ввозе определенной суммы.(ст. 1 Соглашения «Об условиях и механизме применении тарифных квот») и происходят из третьих стран. Тарифная квота применяется на молочные продукты, зерновые, но, что касается сои, то на нее не установлена квота.

Во-вторых, исключительное право экспортировать или импортировать определенные виды товаров, которые представляют собой право на торговлю некоторыми категориями товаров, предоставляется на основании лицензии, выданной Государственной исполнительной властью. Уполномоченный исполнительный орган выдает лицензии и осуществляется Министерством промышленности и торговли Российской Федерации. Эксклюзивная лицензия - это документ, представляющий исключительное право заявителя на экспорт и импорт определенной категории товаров в соответствии со статьей. 2 соглашения «О принципах лицензирования в сфере внешней торговли». Участники внешней торговли, которые имеют исключительное право на импорт и / или экспорт определенной категории товаров, осуществляют операции, связанные с импортом и / или экспортом определенных видов товаров, на недискриминационной основе. Не существует исключительного права на экспорт соевых бобов.

В-третьих, в сфере внешней торговли товарами установлено лицензирование: введение временных количественных ограничений на ввоз или вывоз отдельных видов товаров ит.д.⁷.

В-четвертых, мониторинг импорта и / или экспорта определенных видов товаров является временной мерой, которая была установлена для мониторинга динамики импорта и / или экспорта определенных видов товаров. Соглашение «О принципах лицензирования в сфере внешней торговли товарами» устанавливает порядок и условия выдачи разрешений. В соответствии с инструкциями по оформлению проекта разрешения на экспорт и / или импорт определенных видов товаров, проект разрешения выдается (п. 2 ст. 4 Соглашение «Правила лицензирования в сфере внешней торговли товарами»). Календарным годом, в котором выдано разрешение, ограничивается период действия разрешения. На сою не установлено.

В-пятых, меры регулирования, которые затрагивают внешнюю торговлю товарами являются мерами нетарифного регулирования ВЭД. На сою не установлено.

В-шестых, особые виды ограничений и запретов внешней торговли товарами⁸.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности используется для защиты отечественных производителей от иностранной конкуренции и пополнения бюджета за счет ставок таможенных пошлин на ввозимые и вывозимые товары. Основным инструментом тарифного регулирования является тариф. Способы его применения устанавливаются законом. Таможенный тариф - это ставки таможенных пошлин, применяемые к товарам, перемещаемым через таможенную границу ЕАЭС. Размер ставок устанавливается законом в соответствии с принятой номенклатурой продуктов внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД).

¹³Смитиенко, Б.М. Внешнеэкономическая деятельность / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова, и др.. - М.: Мастерство, 2017. - 304 с.

¹⁴Габричидзе, Б.Н. Практика применения Таможенного Кодекса РФ / Б.Н. Габричидзе. - М.: Книжный мир, 2018. - 496 с.

Для товаров, происходящих из развивающихся и наименее развитых стран, применяются таможенные преференции. Кроме того, предоставляются преференции для торговли со странами-участницами свободной зоны. Помимо определения ставок таможенных пошлин на товары, устанавливается порядок их применения: определение таможенной стоимости товаров, страны происхождения товаров.⁹

Решениями Правления ЕЭС от 5 июня 2018 года № 94 и Совета ЕЭС от 13 июля 2018 года № 66 внесены изменения в Единый таможенный тариф ЕАЭС, который вступил в силу 1 сентября 2018 года, для отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО. Ставки ввозных таможенных пошлин на отдельные виды рыбы, какао-полуфабрикаты, фрукты, рыбу и продукты переработки фруктов были снижены.

Решением коллегии ЕЭК от 18 августа 2017 г. № 96 «Об установлении на 2018 год объемов тарифной квоты в отношении отдельных видов риса длиннозерного, происходящего из Социалистической Республики Вьетнам и ввозимого на территории государств-членов Евразийского экономического союза» для Российской Федерации установлена тарифная квота в объеме 9 039 тонн (постановление Правительства Российской Федерации от 5 декабря 2017 г. № 1470 «О распределении объема тарифной квоты в отношении отдельных видов риса длиннозерного, происходящего из Социалистической Республики Вьетнам, в 2018 году»). Ставка ввозной таможенной пошлины в квоте 0%, вне квоты 10%, но не менее 0,03 евро за 1 кг¹⁰.

В настоящее время применяются ставки вывозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов рыбной продукции (тунец синий прочий - код ТН ВЭД ЕАЭС 0302 35 190 0, прочие рыбные субпродукты из тунца синего - из кода ТН ВЭД ЕАЭС 0302 99 000 9), семян рапса (код ТН

¹⁷Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Актуальная редакция ТК ЕАЭС от 01.01.2018 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2018.

¹⁸Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Актуальная редакция ТК ЕАЭС от 01.01.2018 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2018.

ВЭД ЕАЭС 1205), семян подсолнечника (код ТН ВЭД ЕАЭС 1206), шкур крупного рогатого скота, овец, ягнят и прочих необработанных шкур (коды ТН ВЭД ЕАЭС 4101 и 4102) и соответствуют конечному уровню связывания согласно обязательствам Российской Федерации в ВТО.

Сегодня для выхода на товарный рынок РФ предлагаются следующие средние тарифы. Начальные -19,5%, последние -14%. Для промышленных товаров первое составляет 16,3%, последнее - 11,7%. Средняя ставка по сельскохозяйственной продукции составляет 30,5%, последняя - 21,7%.

В настоящее время максимальный адвалорный показатель в РФ ставки – 90 %, на сельскохозяйственную продукцию – 60 %, на промышленные товары, не произведенные в стране, - от 5% до 0 %. Эти тарифы являются тарифами, предложенными до вступления во Всемирную торговую организацию.

В настоящее время предлагаемые тарифы на сельскохозяйственную продукцию в качестве ссылки в 2-3 раза превышают действующие тарифы. Другими словами, это не снижает конкурентоспособность сельскохозяйственной продукции.

В соответствии с законодательством РФ предусмотрены меры защиты от импорта для создания конкурентных условий на внутреннем рынке.

Все товарные позиции, на которые распространяются такие меры, сохраняют объем импорта даже при росте производства и небольшом увеличении платежей в бюджет.

Экономическая программа, которая способствует развитию экспортно-ориентированных отраслей за счет защиты экономической независимости. Эта программа должна учитывать следующее:

– Возобновляемые предприятия, работающие на природных ресурсах, могут сократить национальное богатство страны по долгосрочному плану.

– Получение опыта по восстановлению утраченных навыков и производству конкурентоспособных товаров для нас намного дороже, чем использование существующего производства.

Государство, защищая развивающиеся и существующие отрасли, позволяет им расширять свои возможности на внутреннем рынке, улучшать качество продукции и выходить на зарубежные рынки.

Однако есть отрасли, которые действительно нуждаются в защите. Если эта проблема не решена должным образом, некоторые области не будут развиваться должным образом.

Кстати, есть развивающиеся страны, которые экспортируют сырье на мировые рынки. Их экономика напрямую зависит от этих рыночных условий. Спад в мировой экономике окажет негативное влияние на страны, экспортирующие сырье. Наоборот, эти ресурсы должны эффективно использоваться и в многосторонних специализированных секторах народного хозяйства.

Чтобы разрешить некоторые разногласия, дальнейшее использование гарантий должно основываться на экономических расчетах степени, в которой такие товары, ввозимые в отечественное производство на основе недобросовестной конкуренции, будут причинены вред. В то же время усиление возможностей для внутриотраслевой специализации, особенно в рамках Международного Евразийского экономического сообщества, приведет к родственному уровню сотрудничества - сотрудничеству. Такие отношения приносят большие выгоды предприятиям (обмен опытом, расширение рынков сбыта). Такие отношения приносят большие выгоды предприятиям (обмен опытом, расширение рынков сбыта). Несомненно, создание новых предприятий усилит экономическую интеграцию. Расширение международной специализации в рамках Евразии: создание благоприятных условий для внешней среды, сотрудничество.

Для защиты новых отраслей необходима сбалансированная протекционистская политика. Это нужно учитывать в политике, ее плюсы и минусы.

На развитие внешнеэкономического направления АПК направлен федеральный проект «Экспорт продукции АПК», в рамках реализации которого планируется достичь целевого показателя по экспорту 45 млрд долларов к 2024 году.

1.3 Условия обеспечения продовольственной безопасности в России

Финансовый кризис, начавшийся в 2014 году, создал новые тенденции во внешней торговле продовольствием в России. Внезапное изменение курса рубля по отношению к доллару привело к снижению покупательной способности населения и снижению спроса на импортные продукты питания.

Кроме того, кризис поднял новые вопросы об открытии рынков российской сельскохозяйственной продукции в странах-членах ЕАЭС. Климатические условия на территории России позволяют производить товары, которые будут востребованы на мировом рынке в будущем (хотя этот рынок достаточно важен, он все еще находится только в форме впадины). К таким товарам часто относятся качественная пшеница, рожь, овес, подсолнечник.

Перестройка структуры сельскохозяйственного производства в России с учетом потребностей мирового рынка предполагает активное развитие экспортно-ориентированного производства. Помимо Всемирной торговой организации, наиболее важной организацией, определяющей перспективы продовольственной ситуации в мире, является ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций). В настоящее время, Россия участвует в деятельности этой организации в качестве постоянного наблюдателя, а мировое сообщество в целом уделяет большое внимание долгосрочному решению продовольственных проблем в нуждающихся странах, включая страны с переходной экономикой. Если в

прошлом (70-80-е годы) важнейшая роль была отдана продовольственной помощи, то теперь акцент сместился на развитие национального сельского хозяйства. Основной формой помощи сельскохозяйственному сектору со стороны ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций) и других крупных стран-доноров (США и Европейский союз) является финансирование конкретных проектов, направленных на улучшение сельского хозяйства. Основная часть бюджета ФАО часто расходуется на эти цели. Бюджет ФАО составляет один миллиард долларов США. Кроме того, осуществление экспертных оценок, экспертные консультации,

Реальная поддержка ФАО для развития национального сельского хозяйства заключается в распространении новых высокоурожайных сортов среди нуждающихся стран, назначениях и достижениях в области биотехнологии, развитии и помощи в проектах по расширению производства продуктов питания, строительстве инфраструктуры в сельских районах и многом другом.

Многие международные эксперты согласны. По их словам, производство продуктов питания в мире сможет полностью удовлетворить потребности населения в продуктах питания в ближайшие двадцать лет. Даже население мира оценивается в 80 миллионов в год, хотя растет на человека. Таким образом, спрос на продукты питания в развитых странах, хотя и достаточно высок, остается примерно на текущем уровне (это изменение в первую очередь влияет на качество продуктов и структуру потребления). Кроме того, ожидается, что решение продовольственных проблем мировым сообществом приведет к реальному увеличению потребления продовольствия в странах с нехваткой продовольствия, т.е. в Азии, Африке и Латинской Америке, а также в Восточной Европе.

Характерными чертами современного мира являются процессы интеграции и глобализации, взаимодействия и взаимозависимости. Ни одно

государство не может развиваться изолированно от мировых экономических единиц без индивидуальных связей с другими странами.

В глобальной экономической системе в условиях глобализации международная торговля приобретает все большее значение. Участие страны в международной торговле, внешнеторговые операции и независимая внешнеторговая политика являются важной частью международных экономических отношений между странами.

В связи с членством в ЕАЭС вопросы доступа на сельскохозяйственный рынок и защиты отечественной продукции более актуальны для РФ. Что касается преимуществ Таможенного союза ЕАЭС, то, во-первых, создание единой таможенной территории откроет путь для сотрудничества в различных сферах, а главное, открытие совместных предприятий сможет повлиять на политику индустриализации стран-участниц. Можно будет совместно защитить от экспансии иностранных товаров.

На современном этапе развития национальной экономики обеспечение продовольственной безопасности РФ и сохранение продовольственной независимости страны становится актуальной проблемой. Необходимо добиться уровня развития агробизнеса, чтобы решение этих проблем было возможно только с продовольственной самообеспеченностью.

На систему продовольственной безопасности страны постоянно влияют различные факторы, снижающие ее общую устойчивость.

Рисками продовольственной безопасности являются сокращение, отсутствие или порча продуктов питания, которые являются основным ресурсом жизни, а также ухудшение их качества, то есть его энергетических свойств.

Проблема продовольственной безопасности может обостриться во время нынешнего экономического кризиса. Поэтому наиболее трудной проблемой, которую необходимо решить, является усиление государственной поддержки для обеспечения дальнейшего процесса

устойчивого развития без снижения текущего уровня развития агропромышленного комплекса.

В последние годы РФ начал импортировать ГМО-содержащие продукты питания и пищевое сырье. Согласно действующему законодательству, несмотря на все правила, регулирующие торговлю ГМО содержащими продуктами питания в нашей стране, до сих пор нет контроля над оборотом ГМО.

РФ разработал закон «О государственном контроле над генной инженерией» для контроля над генетически модифицированными пищевыми продуктами в стране, и в настоящее время рассматривает возможность принятия этого законопроекта. Законопроект был создан Министерством образования и науки.

Экспорт, импорт, транспортировка, лабораторные испытания, генно-инженерные исследования генетически модифицированных объектов находятся под государственным контролем.

Из-за отсутствия информации о ГМО в упаковке пищевых продуктов злоупотребляют генетически модифицированными продуктами. Это связано с отсутствием специальной лаборатории для обнаружения трансгенных организмов в стране. Если вышеупомянутый законопроект будет принят, страна запретит ввоз ГМО-содержащего детского питания, добавок для производства, импорта и экспорта. Только зарегистрированные ГМО продукты допускаются в РФ. Чтобы пройти государственную регистрацию, необходимо предоставить научно обоснованные доказательства и тщательно изучить опасность ГМО. Свидетельство и специальный экспертный документ должны быть предоставлены импортером или производителем.

Что касается регулирования зарубежных продовольственных рынков, то эффективная защита национального продовольственного рынка имеет важное значение для поддержания продовольственной безопасности, поскольку в настоящее время наблюдается увеличение импорта.

Поэтому основной целью политики страны должно быть создание и поддержание благоприятных внешних условий для всестороннего развития отечественного агробизнеса. Этот вопрос особенно актуален в связи с предстоящим вступлением страны в ВТО. В результате для продовольственной безопасности страны необходимо минимизировать потери этого шага и стимулировать рост экспортного потенциала, рациональное использование возможностей международного разделения труда.

Однако в нынешней ситуации невозможно полностью отказаться от импортной продукции - это создает дефицит рынка для некоторых товаров и ведет к повышению цен.

Следует также отметить, что глобализация экономики, включая сельскохозяйственные и продовольственные рынки, является тенденцией к объективному развитию. Применительно к зарубежным рынкам необходимо учитывать специфику отечественного сельского хозяйства, а также безопасные границы прозрачности продовольственного рынка. Речь идет не о сокращении внешнеэкономической деятельности, а о ее реструктуризации с учетом следующих факторов:

Большая часть сельского хозяйства РФ имеет гораздо более низкие природные условия, чем ведущие страны-экспортеры;

Низкая техническая поддержка сельскохозяйственного производства;

Инфраструктура рынка и система продаж и доставки отечественных товаров потребителям развиты слабо.

Поэтому рекомендуется проводить частый (ежемесячный) маркетинговый анализ объема, предложения и цены его основных стратегических видов продуктов питания и разрабатывать меры по экспорту и импорту продуктов питания. При необходимости следует использовать распределение импорта продовольствия.

Необходимо использовать программы для замены импортных товаров и повышения конкурентоспособности отечественной продукции, особенно в производстве фруктовых и растительных масел.

Необходимо ввести компенсационные пошлины на ввоз товаров с использованием субсидий стран-экспортеров и использовать вырученные средства для развития отечественного производства. Прежде всего, эта мера может быть поддержана за счет импорта мяса птицы и мягких жиров.

Субъекты, занимающиеся импортными операциями, не несут ответственности за свои действия, поэтому рынок заполнен некачественной контрафактной продукцией, в некоторых случаях вредной для здоровья.

Чтобы сохранить качество продуктов питания, необходимо предотвратить ввоз некачественного импорта на рынок РФ в виде стандартов государственной безопасности, которым должны соответствовать отечественные производители и другие поставщики продуктов питания и продовольственного сырья.

Для того чтобы контролировать рынки, необходимо создать систему контроля качества и безопасности пищевых продуктов посредством организации санитарно-гигиенических и экологических пунктов и экспресс-лабораторий для проверки импортируемых продуктов питания на каждом таможенном пункте. Продавец имеет право продавать импортную продукцию только после контрольного исследования и получения сертификатов на каждую партию товара.

Таким образом, появится возможность заменить импорт и увеличить насыщенность рынка отечественной продукцией, а отечественные производители получают дополнительный импульс развитию.

Для стимулирования экспорта сельскохозяйственной продукции необходимо использовать экспортные субсидии. Экспортные субсидии должны устанавливаться поэтапно, в зависимости от частоты и уровня колебаний мировых цен и стоимости транспортных услуг. Они оплачиваются после отгрузки товаров и оформления всех таможенных форм

(используются для экспорта, прежде всего, пшеницы и продуктов из пшеницы). Это расширит рынок сбыта и повысит конкурентоспособность российской пшеницы¹¹:

Современная Россия, как импортер и экспортер продовольственных товаров, в настоящее время играет значительную роль на мировом рынке, и поэтому во внешнеэкономической политике существует государственная политика в области поставок продовольствия в стране.

Доктрина продовольственной безопасности закрепляет безопасный уровень продовольственной безопасности страны. Так, в 2020 году доля основных пищевых продуктов, производимых в России, на внутреннем рынке составила не менее 80%, при этом доля отечественных зерновых культур не менее 95%, молока - до 90%, мясо и соль - 85%, сахар, растительное масло и рыба - от 80%.¹².

Ситуация в мировой экономике характеризуется увеличением потребления продуктов питания в развивающихся странах из-за последствий экономического и финансового кризиса, вызвавшего сокращение производства и доходов. Продовольственный кризис, глобальное изменение климата, нехватка углеводов, рост цен на энергоносители и продукты питания и ряд других факторов негативно влияют на все национальные продовольственные системы, способствуя потенциальным угрозам. По мнению экспертов, это означает, что продовольственная безопасность может быть гарантирована только благодаря инновационному и динамичному развитию нашего собственного производства сырья и продовольствия, стабильности сельских районов и ликвидации нищеты как явления. Социальное.

Стабильность особенно важна для внутренних источников продовольствия и сырья, а также для наличия резервных фондов. Важнейшая государственная стратегия в области продовольственной безопасности

¹¹Свиныхов, В. Г. Таможенное право. М.: Магистр, Инфра-М, 2018. С. 115.

¹²Свиныхов, В. Г. Таможенное право. М.: Магистр, Инфра-М, 2018. С. 56.

предусматривает: обеспечение населения основными продуктами питания отечественного производства; Государственная гарантия высокого качества и безопасности потребляемой пищи; Предотвращение внутренних и внешних угроз продовольственной безопасности.

В Доктрине продовольственной безопасности Российской Федерации государство берет на себя функции предотвращения нарушений системы снабжения населения продуктами питания в случае стихийных бедствий и других чрезвычайных ситуаций. Для этого существует система государственных резервов стратегического обеспечения продовольствием, которая гарантирует продовольственную независимость Российской Федерации в чрезвычайных ситуациях.¹³

В доктрине отмечается, что Россия до сих пор в значительной степени и нерационально зависит от импорта многих видов сельскохозяйственной продукции и продуктов питания. Увеличение импорта происходит быстрее, чем увеличение объема сельскохозяйственной продукции и сырых продуктов питания.

– чтобы устранить этот дисбаланс и обеспечить продовольственную независимость:

– разработка правительством и исполнительными органами сельского хозяйства и продовольствия бюджетов, мер и механизмов обеспечения продовольственной безопасности;

– повысить экономическую доступность продуктов питания для всех групп населения путем систематического сокращения бедности путем оказания адресной поддержки наиболее нуждающимся слоям населения, путем обеспечения сбалансированного рациона питания для детей дошкольного и школьного возраста и беременных женщин и уход;

– эффективная поддержка со стороны определенных регионов, особенно на севере и в чрезвычайных ситуациях, для обеспечения физической доступности продуктов питания;

¹³Таможенное право / ред. Б.Н. Габричидзе. М.: БЕК, 2017. С. 66.

– обеспечить безопасность и улучшить качество продуктов питания, соответствие продуктов питания требованиям технических регламентов на протяжении всего жизненного цикла, включая обработку, производство, хранение, транспортировку, реализацию;

– внедрение интегрированной системы контроля качества и безопасности пищевых продуктов на пищевых предприятиях, разработка унифицированных требований к системам управления на пищевых предприятиях в соответствии с рекомендациями международных организаций.

Одной из основных задач обеспечения продовольственной безопасности является не только достижение и поддержание физической и экономической доступности безопасных продуктов питания для всех граждан страны, но и потребление в объемах и ассортиментах, которые соответствуют рациональным структурам потребления продуктов питания, необходимым для активного и здорового образа жизни. И формирование здорового типа диеты потребует¹⁴:

– развивать фундаментальные и прикладные научные исследования, внедрять инновационные технологии и наращивать производство новых обогащенных, диетических и функциональных продуктов питания;

– разработка образовательных программ для населения по вопросам здорового питания как важнейшего элемента здорового образа жизни с участием средств массовой информации, создание специальных образовательных программ;

– разработка стандартов социального питания и реализация мер по его поддержке.

В настоящее время разработаны «Основополагающие принципы политики Российской Федерации в области здорового питания населения Российской Федерации на период до 2025 года», в которой особое внимание уделяется развитию технических регламентов, направленных на обеспечение

¹⁴Таможенное право / ред. Б.Н. Габричидзе. М.: БЕК, 2017. С. 101.

качества и безопасности продуктов питания, системы образовательных программ в области здорового образа жизни и питания, нутритивного статуса населения, подвергающегося риску (беременные женщины и маленькие дети), поддержка физкультуры и спорта, производство товаров народного потребления, обогащенных витаминами и минералами, реализация комплекса мер по созданию условий для снижения потребления алкогольной и алкогольной продукции.

Необходимость замены российского импорта продуктов питания внутренним производством обусловлена несколькими факторами, важнейшим из которых является сохранение независимости страны и ее народа. Даже если в настоящее время покупка того или иного вида импортируемых продуктов питания экономически более выгодна, чем развитие соответствующей сельскохозяйственной отрасли в России, нет никаких гарантий, что такая экономическая доступность (и даже импортные продукты будут продолжаться в будущем.

Таким образом, можно сделать следующий вывод.

Реформы, проводимые в настоящее время государством, направлены на обеспечение стабильного развития сельских районов, а современная сельскохозяйственная политика охватывает более широкий круг вопросов. Поэтому государственная политика в области экспорта сельскохозяйственной продукции была выражена в принятой Государственной программе «Развитие сельского хозяйства и обеспечение регулирования рынка сельскохозяйственной продукции, продовольствия и сырья на 2013 - 2020 гг.». Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2018 года № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» одной из целей национального развития Российской Федерации на период до 2024 года является создание и модернизация экспортно-ориентированной товарораспределительной инфраструктуры, в том числе строительство оптовых распределительных центров. Создание и развитие современных логистических структур является одной из важнейших мер, направленных на

стимулирование торговой деятельности и увеличение продаж отечественной продукции, повышение ее конкурентоспособности.

Экспорт и импорт продукции, сырья и продовольствия учитывает необходимость защиты интересов местных производителей в сфере производства и обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации. Защитные меры принимаются в форме количественных ограничений или введения тарифов в такой степени и в течение периода времени, когда может потребоваться устранить существенный ущерб или предотвратить опасность их возникновения. Правительство Российской Федерации определяет порядок и условия введения и применения пороговых цен, на основании которых определяются пошлины.

2 АНАЛИЗ ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ В РФ И ВОЗДЕЙСТВИЯ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

2.1 Анализ динамики и структуры экспорта и импорта продовольственной продукции в РФ

По данным статистики Федеральной таможенной службы внешнеторговый оборот России за 2019 год составил 663,2 млрд. долл. (из них экспорт - 420,4 млрд. долларов, импорт - 242,8 млрд. долларов), уменьшившись по сравнению с 2018 годом на 3,6 %.

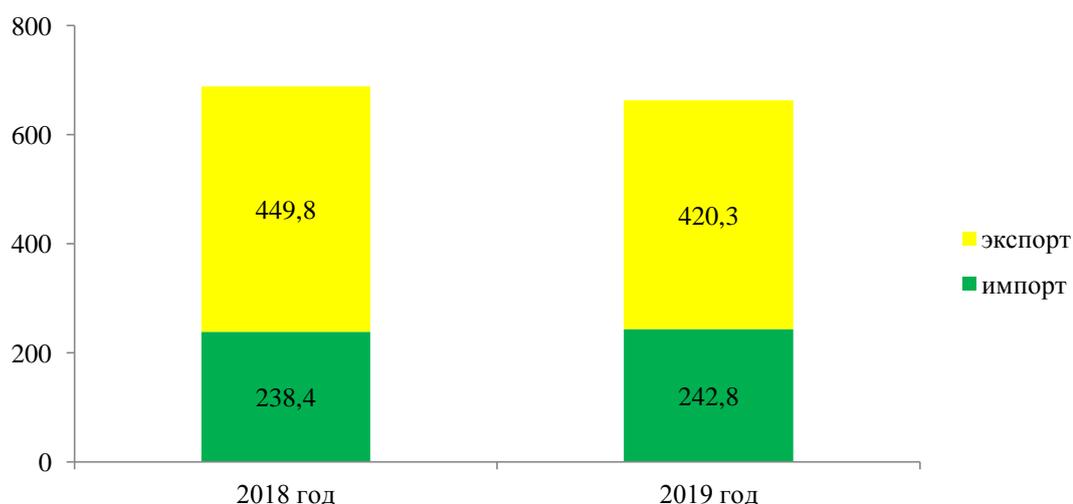


Рисунок 2.1 - Товарооборот России в 2018-2019 гг., млрд. долларов

Экспорт из России за 2019 составил 420,4 млрд. долларов, уменьшившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 6,5 %.

Таблица 2.1 – Печень основных экспортируемых товаров в 2019 г.

Наименование	Доля от общего товарооборота, %
1	2
Минеральные продукты	53,4
Скрытый раздел	13,0
Металлы и изделия из них	8,9
Продукция химической промышленности	4,6
Драгоценности «жемчуг прир. или искусств., драг. камни, драг. металлы; бижутерия; монеты»	3,6
Машины, оборудование и аппаратура	3,4
Продукты растительного происхождения	2,4
Древесина и изделия из нее	2,1

Продолжение таблицы 2.1

1	2
Пластмассы, каучук и резина	1,4
Продукты животного происхождения	1,3
Все остальные	5,8

Таким образом, доля экспорта продовольственной продукции в общем товарообороте в 2019 году составила 3,7 %.

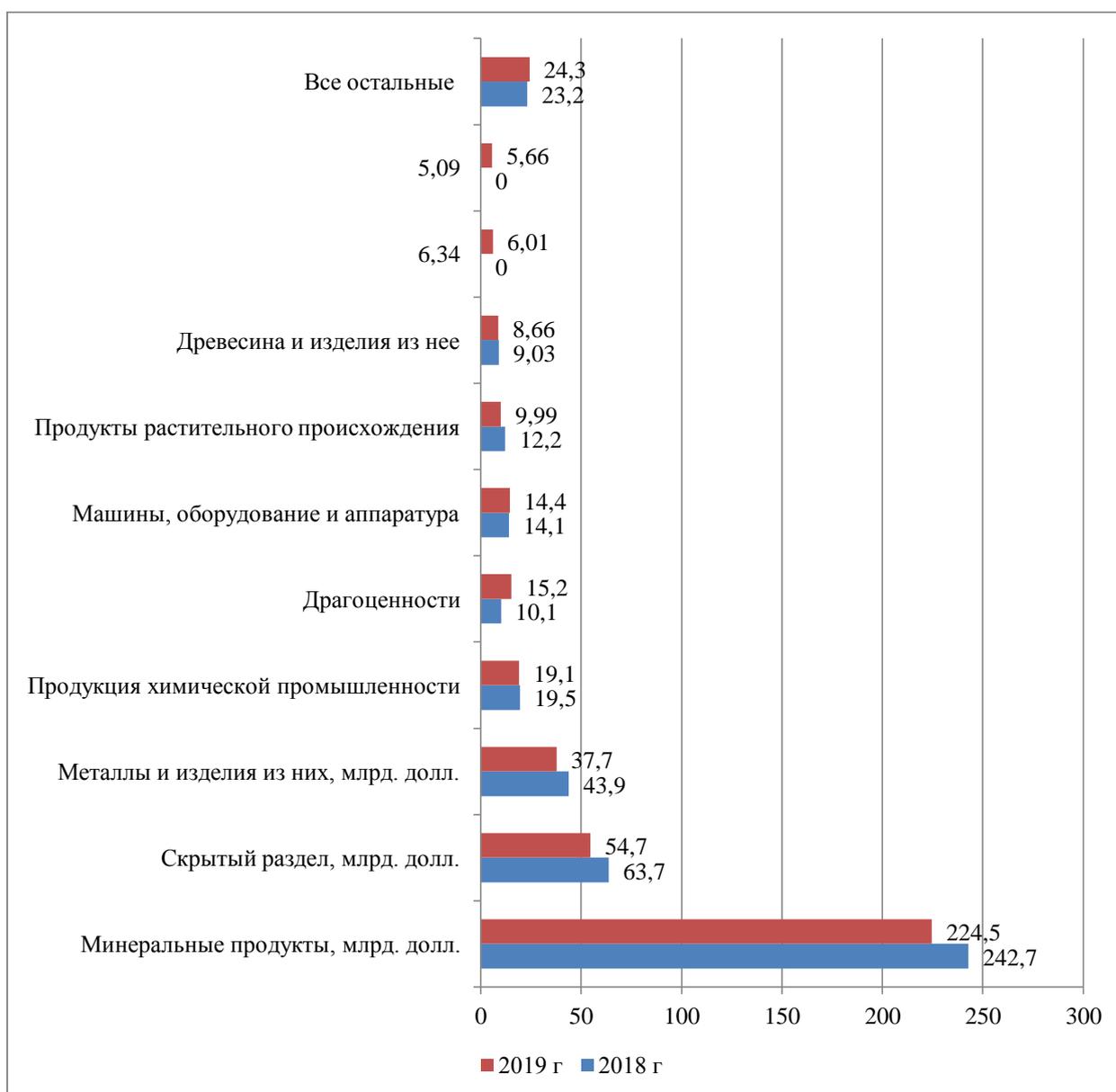


Рисунок 2.2 – Динамика экспорта товаров из РФ в 2018-2019 гг., млрд. долл.

Можно сделать вывод о том, что объем экспорта продовольственной продукции в 2019 году снизился по сравнению с 2018 годом на 1,64 млрд. долларов (-9,5 %) и составил 15,65 млрд. долларов¹⁵.

Таблица 2.2 – Экспорт продовольствия из РФ в 2019 г.

Наименование	Страна	Доля, %
1	2	3
Продукты растительного происхождения	Турция	18
	Египет	13
	Бангладеш	5
Продукты животного происхождения	Китай	33
	Южная Корея	26
	Нидерланды	14

Продукты растительного происхождения экспортировались главным образом в: Турцию – 18 %, Египет – 13 %, Бангладеш – 5 %.

Основные поставки продуктов животного происхождения осуществлялись в: Китай – 33 %, Южную Корею – 26 %, Нидерланды – 14 %.

Объем импорта в Россию за 2019 составил 242,8 млрд. долларов, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2018 года на 1,86 %.

Таблица 2.3– Печень основных импортируемых товаров в 2019 г.

Наименование	Доля от общего товарооборота, %
1	2
Машины, оборудование и аппаратура	30,017
Продукция химической промышленности	13,911
Транспорт	10,873
Металлы и изделия из них	7,286
Пластмассы, каучук и резина	5,669
Текстиль	4,709
Продукты растительного происхождения	4,515
Пищевые продукты, напитки, табак	4,332
Инструменты и аппараты, часы	3,181
Продукты животного происхождения	2,836
Все остальные	12,671

Таким образом, доля импорта продовольственной продукции в общем товарообороте в РФ в 2019 году составила 10,6 %.

¹⁵Тимошенко, И. В. Таможенное право для бакалавров. М.: Феникс, 2013. С. 88.

Таблица 2.4– Динамика импорта товаров в РФ в 2018-2019 гг.

Группа товара	2018 г.	2019 г.	Изм.,	Доля,
1	2	3	4	5
Машины, оборудование и аппаратура	73,6	72,9	1	30
Продукция химической промышленности	29,8	33,	13	13,9
Транспорт	25,7	26,4	3	10,9
Металлы и изделия из них	17,1	17,4	4	7,3
Пластмассы, каучук и резина	13,7	13,8	1	5,7
Текстиль	11,2	11,4	2	4,7
Продукты растительного происхождения	11,3	11	3	4,5
Пищевые продукты, напитки, табак	10,4	10,5	1	4,3
Инструменты и аппараты, часы	7,17	7,72	8	3,2
Продукты животного происхождения	6,64	6,89	4	2,8
Все остальные	31,9	30,8	3	12,7
Итого:	238,4	242,3	2	100

В общем объеме импорта можно отметить незначительный рост импорта продовольственной продукции в 2019 году, который составил 0,2 %, что в стоимостном выражении составило 5 млн. долларов.

Продовольственных товаров было импортировано в 2019 году на 28,39 млрд. долларов (в 2018 году – 28,34 млрд. долл.)

Таблица 2.5 – Основные страны-импортеры продовольствия в РФ в 2019 г.

Наименование	Страна	Доля, %
1	2	3
Продукты растительного происхождения	Эквадор	11
	Турция	10
	Китай	9
Пищевые продукты, напитки	Германия	9
	Беларусь	8
	Италия	8
Продукты животного происхождения	Беларусь	39
	Бразилия	7
	Чили	7

Основные страны-импортеры продуктов растительного происхождения: Эквадор – 11 %, Турция -10 %, Китай – 9 %.

Основные поставщики продуктов и напитков: Германия – 9 %, Беларусь – 8 %, Италия – 8 %.

Основные страны-импортеры продуктов животного происхождения:
Беларусь -39 %, Бразилия 7 %, Чили - %.

Далее рассмотрим товарные позиции по импорту и экспорту продовольствия в объемах 2017-2019 годов.

Таблица 2.6 – Динамика импорта продовольственных товаров по товарным группам в 2017-2019 гг.

Группы товаров	Импорт, тыс. долл.			Темпы роста, (-,+)		Темпы роста, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. к 2017г.	2019 г. к 2018 г.	2019 г. к 2017 г.	2019 г. к 2018 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Фрукты и орехи	5479756	5084376	2093693	- 224606 3	19317	- 40,9	100,3
Мясо	5530134	2120211	2130633	- 340010 1	10422	- 61,5	100,5
Молочная продукция, яйца, мёд	3356593	2053403	2114230	- 314536 3	60827	- 37	102,9
Напитки	3069579	1572206	1573430	- 149614 9	1224	- 48,7	100,1
Масленичные и прочие семена и плоды	1360445	1521654	1574324	213879	52670	15,7	103,5
Рыба	2570674	1286065	1291173	- 127950 1	84434	- 49,8	100,4
Овощи	2959139	1206739	1207231	- 175190 8	492	- 59,2	100,1
Кофе, чай, пряности	1299705	1112791	1121325	- 178380	8534	- 13,7	100,7
Разные пищевые продукты	1764635	1103404	1121031	- 643604	17627	- 36,5	101,6
Жиры и масла	1241355	1064655	1069627	- 171728	4972	- 13,8	100,5
Продукты переработки овощей и фруктов	1606627	1034609	1050592	- 556035	15983	- 34,6	101,5

Продолжение таблицы 2.6

1	2	3	4	5	6	7	8
Какао и продукты из него	1369110	902197	903351	- 465759	1154	- 34	100,1
Готовые продукты из зерна злаков, муки, крахмала	1233493	649130	649225	- 584268	95	- 47,4	100,01
Сахар	311534	433492	436123	124589	2631	139,9	100,6
Готовые продукты из мяса и рыбы	704603	351206	351906	- 352697	700	- 50,1	100,2
Злаки	524423	301346	303229	- 221194	1883	- 42,2	100,6
Продукция мукомольно-крупяной промышленности, солод, крахмалы, пшеничная клейковина	179555	117232	117525	-39030	293	- 34,5	100,2
Всего	3653504 2	2834105 0	2839117 3	- 814386 9	50123	- 22,3	100,2

Основными импортируемыми продуктами питания в Россию в 2019 году были фрукты (3,2 млрд. долл.), мясо (2,1 млрд. долл.), молочная продукция (2,1 млрд. долл.), напитки (1,5 млрд. долл.), рыба (1,3 млрд. долл.), овощи (1,2 млрд. долл.), кофе, чай (1,1 млрд. долл.)

Мясо перестало быть главным импортируемым продуктом, уступив первое место овощам и лишь немного опережая молочные продукты. В целом доля ключевых продуктов, на которую в 2017 году приходилось 2/3 всего импорта, упала до 56 %. За два года структурный сдвиг составил более чем 10 %.¹⁶

Импорт мяса уменьшился за два года на 3,4 млрд. долларов (-61,5 %), фруктов на 2,2 млрд. (-40,9%), молочных продуктов на 3,1 млрд. (-37 %), напитков на 1,4 млрд. (-48,7 %), рыбы на 1,2 млрд. (-49,8 %) и овощей на 1,7

¹⁶Тимошенко, И. В. Таможенное право для бакалавров. М.: Феникс, 2013. С.250.

млрд. (-59,2 %). Итого потери импортеров, только по этим позициям достигли 13 млрд. долларов за два года.

Однако по отношению к 2018 году в 2019 году по всем товарным позициям наблюдается положительная динамика.

Далее проследим динамику экспорта продовольствия из России в 2017-2019 годы.

Таблица 2.7 – Динамика экспорта продовольственных товаров по товарным группам в 2017-2019 гг.

Группы товаров	Экспорт, млн. долл.			Абсолютный прирост, (-;+)		Темпы роста, %	
	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2019 г. к 2017г.	2019 г. к 2018 г.	2019 г. к 2017г.	2019 г. к 2018 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Фрукты и орехи	156780	111765	50502	-106278	-61263	-67,8	-54,8
Мясо	534023	409721	160451	-249270	-373572	-69,9	-37,8
Молочная продукция, яйца, мёд	283451	257812	111321	-146491	-146491	-60,7	-7,7
Семена, зерно	763233	347841	321121	-442112	-236720	-57,9	-7,6
Рыба	6234543	4281942	1740051	-4494492	-2541891	-72,1	-60,1
Овощи	403432	407123	155013	-248419	-252110	-61,5	-61,9
Кофе, чай	168954	161234	61412	-107542	-99822	-61,9	-61,9
Разные пищевые продукты	15463	12350	11278	-415	-1072	-27,1	-8,7
Продукты переработки овощей и фруктов	30234	23654	16734	-13500	-6920	-44,6	-29,3
Продукты из муки и круп	279211	263451	142134	-137077	-121317	-49,1	-46
Злаки	13104228	10510760	2790876	-10213352	-7719884	-78,7	-73,4
Всего	20535040	17291260	15651176	-4883864	-1640084	-23,7	-9,5

Традиционно в структуре экспорта в 2019 году преобладали злаки (2,79 млрд. долл.), рыба (1,74 млрд. долл.), зерно (321 млн. долл.), мясо (160 млн. долл.), овощи (155 млн. долл.)

Лидерами в экспорте продовольствия являются злаки и рыба.

В целом наблюдается отрицательная динамика экспорта продовольственных товаров.

Экспорт злаков в 2019 году снизился на 7,7 млрд. долларов (-73,4 %) по сравнению с 2018 годом, рыбы на 4,5 млрд. долларов (-60,1 %), зерна на 236 млн. долларов (-7,6 %), мяса на 373 млн. долларов (-37,8 %), овощей на 252 млн. долларов (-61,9 %). Таким образом, потери по основным товарным позициям составили 13,1 млрд. долларов. Проведем сравнительный анализ основных экспортируемых товаров – рыбы и злаков.

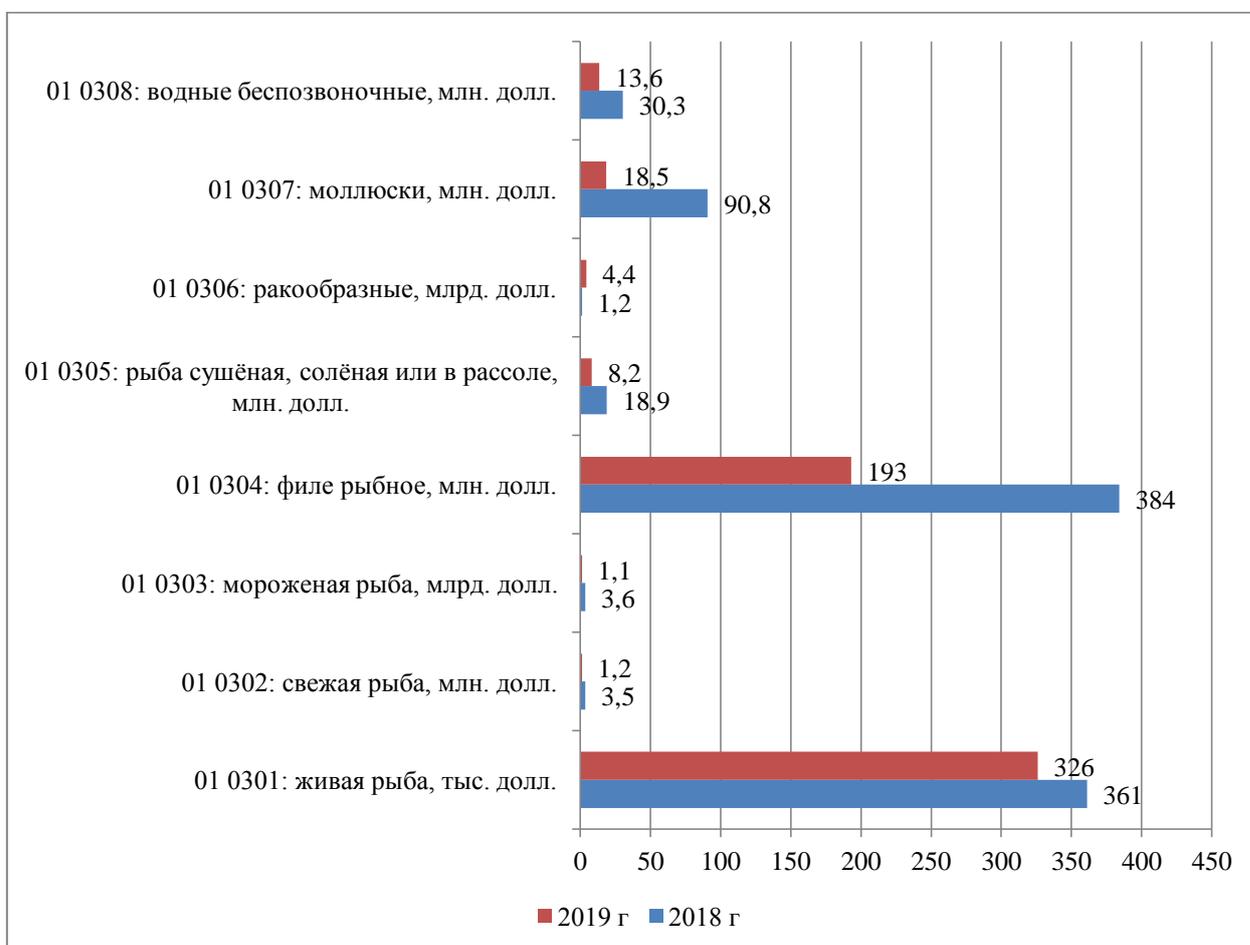


Рисунок 2.3 – Сравнительный анализ экспорта товарной группы «Рыба» в 2018- 2019 гг., млрд. долл.

На основе полученных данных, можно отметить, что наибольшую долю в товарной группе «Рыба» занимает подгруппа «Мороженая рыба» (60,4 %). По всем товарным подгруппам наблюдается снижение объема. Наибольшее снижение произошло в подгруппе «Моллюски» (-80 %), «Свежая рыба» (-66 %), «Ракообразные» (-63 %), «Мороженая рыба» (-58 %).

Таблица 2.8– Сравнительный анализ экспорта товарной группы «Злаки» в 2018- 2019 гг.

Группа товара	2018	2019	Изм., %	∑ (2018-2019)	Доля, %
1	2	3	4	5	6
02 1001: пшеница, млрд. долл.	8,44	2,12	75	10,6	79,7
02 1002: рожь, млн. долл.	37,1	9,9	73	47	0,4
02 1003: ячмень, млрд. долл.	1,03	314	69	1,34	10,1
02 1004: овес, млн. долл.	9	11,8	31	20,8	0,2
02 1005: кукуруза, млн. долл.	855	273	68	1.13	8,5
02 1006: рис, млн. долл.	68,7	42,8	38	111	0,8
02 1007: сорго, млн. долл.	3,2	1,9	42	5,1	0
02 1008: гречиха и др., млн. дол	28,6	13,1	54	41,7	0,3
Итого:	10,5	2,79		13,3	100

Таким образом, в структуре товарной группы «Злаки» наибольшую долю занимает пшеница (79,7 %). По всем товарным подгруппам наблюдается снижение объема, кроме подгруппы «Овес», по этой позиции произошел рост на 31 %.

Далее проведем сравнительный анализ основных импортируемых товарных групп – «Фрукты и орехи» и «Молоко, яйца, сыр, масло, мёд»¹⁷.

Таблица 2.9 – Сравнительный анализ импорта товарной группы «Фрукты и орехи» в 2018- 2019 гг.

Группа товара	2018	2019	Изм.	∑ (2018-2019)	Доля
1	2	3	4	5	6
02 0801: орехи кокосовые, кешью, млн. д.	112	44.4	61	157	2,2
02 0802: прочие орехи, млн. долл.	213	82	61	295	4,1
02 0803: бананы, млрд. долл.	1,15	532	54	1,69	23,5
02 0804: финики, инжир, ананасы, манго, авокадо, млн. долл.	205	101	51	306	4.3
02 0805: цитрусовые плоды, млрд. долл.	1.23	592	52	1,83	25,5
02 0806: виноград, млн. долл.	361	122	66	483	6,7
02 0807: дыни, арбузы, папайя, млн. долл.	28.9	10.9	62	39,8	0,6
02 0808: яблоки, груши, айва, млн. долл.	726	310	57	1,04	14,4
02 0809: абрикосы, вишня, черешня, персики, сливы, млн. долл.	430	43.5	90	474	6,6

¹⁷Тимошенко, И. В. Таможенное право для бакалавров. М.: Феникс, 2013. С.260.

Продолжение таблицы 2.9

1	2	3	4	5	6
02 0810: прочие фрукты, млн. долл.	441	185	58	626	8,7
02 0811: фрукты и орехи обработанные	105	39.3	63	144	2
02 0812: консервированные фрукты и орехи, тыс. долл.	31.5	7.87	75	39,3	0
02 0813: сушёные фрукты, млн. долл.	71.1	29	59	100	1.4
02 0814: кожура цитрусовых плодов	1.1	429	60	1,5	0
Итого:	5.08	2.09		7,18	100

На основе полученных данных, можно отметить, что наибольшую долю в товарной группе «Фрукты и орехи» занимают подгруппы «Цитрусовые плоды» (25,5 %) и «Бананы» (23,5 %). По всем товарным позициям наблюдается снижение объема. Наибольшее снижение произошло в подгруппах «Абрикосы, вишня, черешня, персики, сливы» (-90 %), «Консервированные фрукты и орехи,» (-75 %), «Виноград» (-66 %), «Фрукты и орехи обработанные» (-63 %).

Таблица 2.10 – Сравнительный анализ импорта товарной группы «Молоко, яйца, сыр, масло, мёд» в 2018- 2019 гг.

Группа товара	2018	2019	Изм.	∑ (2018-2019)	Доля
1	2	3	4	5	6
01 0401: молоко и сливки	185	79,1	57	264	7,4
01 0402: молоко и сливки сгущённые	313	181	42	494	13,9
01 0403: йогурт, кефир и др. ферментированные	157	75,2	52	232	6,5
01 0404: молочная сыворотка	39,3	22,4	43	61,7	1,7
01 0405: сливочное масло	431	251	42	683	19,1
01 0406: сыры и творог	979	446	54	1,42	40
01 0407: яйца птиц	256	138	46	395	11,1
01 0408: яйца птиц без скорлупы	7.3	3,1	58	10,4	0,3
01 0409: мёд	630	314	50	944	0
01 0410: прочие продукты животного происхождения	52.3	284	443	336	0
Итого:	2,37	1,2		3,57	100

Таким образом, в структуре товарной группы «Молоко, яйца, сыр, масло, мёд» наибольшую долю занимает подгруппа «Сыры и творог» (40 %). По всем товарным позициям наблюдается снижение объема, кроме товарной позиции «Прочие продукты животного происхождения», где отмечается рост

на 443 %. Наибольшее снижение произошло в подгруппах «Яйца птиц без скорлупы» (-58 %), «Молоко и сливки» (-57 %), «Сыры и творог» (-54 %).

На основании вышеизложенного можно сделать следующие выводы: внешняя торговля продовольствием является индикатором сравнительных преимуществ в пищевой отрасли.

Импорт продовольствия в стоимостном выражении по-прежнему превышает объемы экспорта.

В динамике импорта прослеживается положительная тенденция.

В 2019 году импортное потребление по сравнению с 2018 годом выросло по всем товарным группам.

Значительную часть импорта занимают фрукты, мясо, молочная продукция, напитки, рыба, овощи, кофе и чай.

В объемах экспорта, напротив, наблюдается снижение по всем основным позициям. Лидерами в экспорте продовольствия остаются злаки и рыба. По этим товарным позициям отмечается наибольшее снижение. Экспорт злаков снижен на 73,4 %, а экспорт рыбы упал на 60,1 %.

Больше всего продовольствия Россия закупила в Беларуси — на 3,1 млрд. долларов в стоимостном выражении, также крупными поставщиками является Китай 1,6 млрд. долларов, Бразилия 1,4 млрд. долларов, Германия 1,2 млрд. долларов, Эквадор 1,2 млрд. долларов. В объемном выражении импорт оказался почти в 2,9 раза меньше экспорта, что говорит о том, что российский продовольственный экспорт по-прежнему дешевый, поскольку в нем преобладает сырье, а не продукция высоких переделов.

Новая Доктрина продовольственной безопасности России, которая была утверждена в 2020 году, ставит задачу по превышению экспорта продуктов питания и сельскохозяйственного сырья из РФ над импортом. Так, среди основных задач обеспечения продовольственной безопасности независимо от изменения внешних и внутренних условий указывается «достижение положительного сальдо торгового баланса сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия».

Пока Россия ввозит больше продовольствия, чем поставляет за рубеж, хотя разница между показателями экспорта и импорта в последние годы сокращается. По данным Федеральной таможенной службы (ФТС) РФ, в 2018 году экспорт продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья из России составил 24,921 миллиарда долларов, импорт - 29,736 миллиарда.

2.2 Современное состояние таможенно-тарифного регулирования при экспорте и импорте продовольствия в РФ

Важным направлением внешнеэкономической деятельности РФ в условиях ЕАЭС является проведение согласованной таможенно-тарифной политики.¹⁸

В целях обеспечения единообразия и правильного применения таможенно-тарифного регулирования в России, обновление нормативных актов правительства-учредителя:

- перечень кодов видов продовольственных товаров, облагаемых НДС по ставке 10%;

- ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из РФ за пределы Таможенного союза – в части кодов единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД ЕАЭС) – в связи с принятием новой редакции ТН на основе 6-го издания Гармонизированной системы описания и кодирования товаров.

Таможенные платежи от экспорта, перечисляемые в федеральный бюджет, в 2019-м году сократились на 24 %.

Согласно статистическим данным, внешнеторговый оборот России в 2019 году составил 666 млрд. долларов. Из них почти 423 млрд. долларов — это экспорт, около 243 млрд. долларов — импорт. При этом экспорт упал на 6 %, импорт, наоборот, увеличился на 1,7 %, а общие объемы по сравнению с 2018-м годом снизились на 3,3 %.

¹⁸Тимошенко, И. В. Таможенное право. М.: Феникс, 2016. С. 265.

Объем перечислений в федеральный бюджет в 2019-м году превысил запланированные показатели на 1,5 % и составил 5,729 трлн. рублей: платежи за импорт — 3,345 трлн. рублей, за экспорт — 2,291 трлн. рублей.

Сумма платежей от экспорта сократилась на 24 % и составила 40 % от общего объема платежей.

Таблица 2.11 – Ставки ввозных таможенных пошлин в 2020 году

Наименование продукции		Таможенная пошлина
1	2	3
Мясо	рогатый скот	15 %, но не меньше 0,2 евро за 1 килограмм веса
	свинина	15 %, но не меньше 0,25 евро за 1 килограмм веса
	баранина, козлятина, мясо лошади	15 %, но не меньше 0,15 евро за 1 килограмм веса
Сыр		15 %, но не менее 0,5 евро за 1 кг
Сливочное масло		15 %, но не менее 0,22 евро за 1 кг
Овощи	Картошка старая	5 %
	Картошка молодая, лук, капуста, цветная капуста, репа, морковь, спаржа, баклажаны, сельдерей и другие	15 %
	Помидоры, огурцы	15 %, но не менее 0,08 евро за 1 килограмм
	Корнишоны	15 %, но не менее 0,12 евро за 1 килограмм
Фрукты и орехи	Орехи	5 %
	Финики сушеные	10 %
	Цитрусовые фрукты	5 %, но не менее 0,02 евро за 1 килограмм
	Сатсума, танжерини, мандарины	5 %, но не менее 0,03 евро за 1 килограмм
Рис		с 0,07 евро за 1 кг до 0,12 евро за 1 кг, введение сезонной пошлины в размере 0,16 евро за 1 кг
Сухое молоко		с 15 % до 20 %
Минеральная вода		15 %, но не менее 0,07 евро за 1 литр
Пиво безалкогольное		0,6 евро за 1 литр
Пиво солодовое		0,6 евро за 1 литр
Вина игристые, включая шампанское		20 %
Вермуты, вина		20 %
Спирт этиловый неденатурированный с концентрацией спирта менее 80 об.		100 %, не менее 2 евро за 1 литр
Коньяк, бренди, виски		100 %, не менее 2 евро за 1 литр

На 2020 год коллегией Евразийской экономической комиссии установлены тарифные квоты на отдельные виды продовольственных товаров, ввозимых в ЕАЭС, а также объемы тарифных квот на них. Так, для Беларуси допустимы квоты в следующих объемах: свинина – 20 тыс. тонн, обваленное мясо домашних кур – 10 тыс. тонн, обваленное мясо индеек – 0,9 тыс. тонн. Для Казахстана квота на мясо крупного рогатого скота устанавливается в объеме 21 тыс. тонн, мясо птицы – 140 тыс. тонн. Для Кыргызстана квота на мясо крупного рогатого скота составит 5 тыс. тонн, свинину – 3,5 тыс. тонн, мясо птицы – 58 тыс. тонн. Для России предусмотрена квота на мясо крупного рогатого скота в объеме 570 тыс. тонн, мясо птицы – 364 тыс. тонн, молочной сыворотки – 15 тыс. тонн. Армения проинформировала об отсутствии необходимости установления на 2020 год тарифных квот¹⁹.

Были исключены ценовые диапазоны и введена единая комбинированная ставка ввозной таможенной пошлины на отдельные виды сыров в размере 15 %, но не менее 0,5 евро за 1 кг в целях улучшения таможенного администрирования из таможенного тарифа Российской Федерации и предотвращения «перетекания» товарных позиций сыров из дешевого ценового сегмента в дорогой.

Коллегией Евразийской экономической комиссии предусмотрено, что государства-члены распределяют объемы тарифных квот между участниками внешнеторговой деятельности в соответствии с национальным законодательством. Их уполномоченные органы будут выдавать лицензии на импорт продукции в рамках установленных тарифных квот. Россия будет распределять объемы тарифных квот между третьими странами в соответствии с национальным законодательством и ее обязательствами в рамках ВТО.

В пределах установленных тарифных квот допускается ввоз продовольственной продукции из третьих стран по более низким ставкам

¹⁹Таможенное право. М.: Юнити-Дана, Закон и порядок, 2018. С. 111.

ввозных таможенных пошлин по сравнению со ставками Единого таможенного тарифа.

Одобрено Меморандум о взаимопонимании между Евразийской экономической комиссией и Европейской организацией публичного права (ЕОПП).

Введен в действие ряд общих процессов в сфере таможенного регулирования. Они обеспечивают формирование, ведение и использование общих реестров таможенных представителей, владельцев складов временного хранения, владельцев таможенных складов и таможенных перевозчиков. Соответствующие распоряжения Коллегии Евразийской экономической комиссии приняты для развития интегрированной информационной системы ЕАЭС.

Установление единого таможенно-тарифного регулирования и дифференцирования мер таможенно-тарифного регулирования, формирование единого экономического пространства стран-участниц, унификация и упрощение таможенных процедур является основной формой международного сотрудничества в условиях ЕАЭС²⁰.

Таким образом, можно сделать следующий вывод.

В условиях замедления мировой экономики и усиления протекционистских тенденций, включая санкционное давление, таможенная политика должна быть направлена на поддержание рациональных отношений между импортом и экспортом товаров, повышение конкурентоспособности производителей, улучшение структуры внешнеторговых товаров и стимулирование инвестиционных процессов в экономике, включая привлечение прямых инвестиций иностранных. Таможенно-тарифная политика должна способствовать сдерживанию роста внутренних цен, гарантировать фискальную функцию бюджета и сокращать прямые и косвенные расходы иностранных экономических операторов.

²⁰Таможенное право. - М.: Юнити-Дана, Закон и порядок, 2018. С. 156.

В современных условиях российская таможенно-тарифная политика реализуется на фоне либерализации торговли с отдельными странами в контексте создания зон свободной торговли на уровне ОАЭ. В результате увеличится объем предоставленных тарифных преференций и усилится конкуренция на внутреннем рынке. Сейчас с Вьетнамом действует соглашение о свободной торговле, с Ираном было подписано временное соглашение, ведущее к формированию зоны свободной торговли.

Нынешние ставки экспортной пошлины при выполнении обязательств России по ВТО достигли своего окончательного уровня. На текущем этапе работы ЕАЭС вопрос определения экспортных пошлин передается национальным правительствам. В то же время на ближайшие годы запланированы механизмы принятия согласованной таможенно-экспортной тарифной политики.

Перечень обязательств Российской Федерации перед ВТО на 2020 год предусматривает снижение таможенных ввозных пошлин на 135 подзаголовков действующего единого таможенного тарифа в ОАЭ (1,2% от общего количества 10-значных позиций таможенных тарифов) на товары 24 тарифных линии - с 1 января 2020 года (продукты питания).

3 ПРОБЛЕМЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИМПОРТА И ЭКСПОРТА ПРОДОВОЛЬСТВИЯ В РОССИИ И ИХ РЕШЕНИЕ

3.1 Проблемы таможенно-тарифного регулирования импорта продовольствия в России и их решение

Таможенно –тарифное регулирование защищает внутренний рынок России и стимулирует структурные сдвиги. Есть, конечно обязательства во внешнеэкономической деятельности, прежде всего перед Всемирной торговой организацией.

Существует ряд проблемтаможенно – тарифного регулирования, присущего импорту РФ:

1) Повышение НДС с 18% до 20%, затрагивает интересы предпринимательства, право не платить есть у отдельных компаний, оборот у которых – 2 млн. руб. за 3 месяца. Затем подорожают цены, повысится инфляция и увеличатся расходы на 5-6 тыс. руб. Эти изменения отрицательно скажутся на бизнесе.

Темпы роста импорта снижались в 2018 году до 3,8%, объем рынка составлял 250- 270 млрд. руб. Иначе ситуация складывалась в 2017 году, когда рост составлял 17,4%.

Российский бизнес в плане импорта ориентирован на страны дальнего зарубежья (80-90%). На страны СНГ приходится около 10 %. Произошли изменения в группе стран, которые поддерживали санкции, некоторые вышли из этого состава, вошли другие.

Высокие позиции внешнеторговый оборот имеет с Китаем, Германией и Нидерландами. Уже прочные связи имеет Россия с Италией и Турцией. Конечно, в рамках Евразийского союза остаются верными партнеры – это Белоруссия и Казахстан. Внешнеэкономические связи с Украиной остаются сложными.

2) Что касается транспортно-логистических цепочек –увеличивается стоимость транспортировки, так как цены растут на бензин, налоги тоже.

В связи с пандемией в мире, удорожание только повысится. Себестоимость повысится, бизнесу будет нелегко выйти и сложившейся ситуации. Это касается и тех участников, которые работают с продовольствием.

3) Третьей проблемой для импортеров является ужесточение таможенного контроля за продукцией, перевозимой всеми видами транспорта, кроме авиационного. Без уплаты пошлин с 2019 года разрешено ввозить товары общей стоимостью не более 500 евро и массой не более 25 кг. Очевидно, что изменения повлияют на бизнес.

Лимиты снизились на беспошлинный ввоз интернет-посылок.

Лимиты снизились до стоимости 500 евро 31 кг веса на одного человека. Ранее бизнес использовал частично этот канал. Поставки были немалыми а уплаты излишней не было пошлин.

Бизнесу придется разбивать на группы поставки в 2-3 раза больше. Заниматься импортом будет непросто и даже экономически невыгодно.

Возможно, часть товаров сократится, некоторые виды уйдут с рынка.

4) Проблем четвертая имеет отношение косвенное. Это касается группы самозанятых. Эта группа привозит самостоятельно продукцию небольшими партиями из-за границы и реализует ее в нашей стране. Так как деятельность потребует регистрации, будет облагаться налогом в таких регионах, как Москва, Московская область, Татарстан и Калужская область. Продажа импортного товара физическим лицам будет облагаться налогом на профессиональный доход в 4 %, продажа юридическим лицам повлечет уплату налога в 6 %. Механизм уплаты будет действовать, пока доход не превысит 24 млн. рублей в год для малого бизнеса.

Следует отметить дополнительную маркировку, она станет обязательной для всех импортных товаров. Эта процедура имеет поэтапный характер уже на протяжении 5 лет. В этом случае требуется программное

обеспечение, подбор специалистов, которые проводят мониторинг, также речь идет о закупке акцизных и иных марок, приобретении оборудования для наклеек на товары. Затраты приходятся на импортеров, а не на производителей. Предприниматели считают это излишней мерой контроля со стороны государства. Хотя эти процессы анализировались как раз со стороны государственных структур.

Для начала 2029 года валютный курс продержался для импортеров благосклонно по крайней мере в сравнении с завершающим периодом 2018 года. Но ведь трудно составить прогноз на валютном рынке.

Более того, наметившиеся тенденции отмены санкции, к сожалению, бизнес – среды, потом сменяются новыми.

Известно, что приходится искать возможность приобрести валютные средства на выгодных условиях.

Импортер вынужден искать большее количество поставщиков. Поиск касается дешевых предложений по логистике, транспортным издержкам, аренде складских помещений. Процессы эти наблюдаются регулярно. При этом следует изучать новые предложения за рубежом, российский рынок следит за ними, что может обеспечить в свою очередь, рекламная деятельность.

Рассматривая импорт продовольствия, следует отметить порядок налогообложения прежде всего в государствах – членах Евразийского экономического союза (ЕАЭС). При внутригосударственном согласовании, таможенный кодекс Евразийского экономического союза потребует осуществления единого таможенного регулирования (ст. 32 «Таможенное регулирование в Союзе» Договора о ЕАЭС), этого потребует реализация цели по созданию единого рынка, основанного на принципе четырех свобод.

Есть особенности для стран-участниц. Следует признать важность того, чтобы Таможенный кодекс ЕАЭС учитывал специфику стран в объединении. Эффективность рынка будет зависеть от установленного порядка в

интеграционном объединении и условий перемещения товаров между участниками

Эти обязательства касаются и Республики Армения (поправки носят технический характер). Важность имеют вопросы взимания косвенных налогов, устранения случаев двойного налогообложения товаров армянского происхождения.

При совершении внешнеэкономических сделок, в большинстве случаев, российские производители включают НДС в цену товаров, что создает барьеры для развития взаимной торговли между участниками ЕАЭС.

1. Следует обратиться к статье 108 Проекта ТК ЕАЭС и статье 232 в отношении товаров Союза. Вывозимых с таможенной территории для постоянного нахождения за ее пределами и затем определения налога на добавленную стоимость, как форму изъятия при ввозе товаров на таможенную территорию

Согласно положению проекта ТК ЕАЭС, сам НДС взимается лишь при ввозе товаров на таможенную территорию

Сумма косвенных налогов, в соответствии с пунктом 15 Положения, подлежащей уплате по товарам, импортированным на территорию одного государства –члена с территории другого государства-члена, исчисляются налогоплательщиком по налоговым ставкам, установленным законодательством страны –импортера. Ставки косвенных налогов не должны превышать во взаимной торговле при импорте товаров на территорию государства –члена, ставок косвенных налогов, которыми облагаются аналогичные товары при их реализации на территории этого государства. Ссылаемся на пункт 5 Статьи 72 «Принципы взимания косвенных налогов в государствах-членах» Договора о ЕАЭС (таблица 3.1)

Таблица 3.1 – Сравнительная таблица по налогам государств-членов ЕАЭС

Государства-члены ЕАЭС	Налог на прибыль, %	НДС
Армения	20	20
Белоруссия	18	20
Казахстан	15	12
Киргизия	10	12
Россия	20	18

Требуется учет в процедуре сбора и возмещения НДС с учетом различий в размерах процентных ставок, и это отражается на правоотношениях во взаимодействии субъектов внешнеэкономической деятельности.

Уделяется внимание вопросам таможенной процедуры временного ввоза, применяемой к товарам государств-членов, такие товары находятся и используются на территории одного из государств-членов, в том числе с применением карнета АТА. Создаются определенные трудности в отношении Армении и Киргизии, они не присоединились к Стамбульской конвенции о временном ввозе от 26.июня 1990 года. В Армении проводятся между тем международные сельскохозяйственные выставки, они связаны торгово-производственными отношениями со странами-участницами.

2. Условия применения льгот по уплате ввозных таможенных пошлин в ЕАЭС., учет тарифных льгот при импорте по инвестиционным проектам

3. Унифицированный порядок совершения таможенных операций по международной интернет-торговле.

4. Исполнение международных обязательств, например приведение действующих ставок единого таможенного тарифа ЕАЭС с 2018 года (обязательства РФ перед ВТО). Таможенно-тарифная политика распространяется на торговлю в рамках Соглашения о свободной торговле с Вьетнамом и Ираном (временное Соглашение)

На 2020 год предусматривалось снижение ставок ввозных таможенных пошлин по 135 подсубпозициям действующего единого таможенного тарифа

ЕАЭС (1.2% от общего количества 10-значных позиций, в отношении товаров 24 тарифных линий – с 1 января 2020 года по продовольственной продукции.

Таким образом, всесторонние меры направлены на повышение прозрачности импортируемых товаров в рамках ЕАЭС и пилотных проектов.

3.2 Проблемы таможенно-тарифного регулирования экспорта продовольствия в России и их решение

Экспорт продовольствия осуществляются с учетом необходимости защиты интересов отечественных товаропроизводителей в сфере производства и обеспечения продовольственной безопасности Российской Федерации. Правительство России разработало программу господдержки экспорта товаров, продовольствия «Международная кооперация и экспорт» на 2018-2024 годы²¹. Так как, с экспортом проблемы, его нужно дифференцировать, и также вовлечь в предприятия малого и среднего бизнеса.

Прямое влияние на внешнеторговую деятельность внесло тарифное и нетарифное регулирование. Меры нетарифного регулирования применяются для контроля экспорта продукции, например, для ограничения экспорта товаров обрабатывающей промышленности с целью поддержания отечественной обрабатывающей отрасли. Ограничительные и запретительные меры используются государством для поддержания баланса между спросом и предложением, а также для стабилизации цен на определенные товары и продукцию. Меры нетарифного регулирования также используются для того, чтобы оградить внешнюю торговлю от некачественных товаров, не отвечающих требованиям безопасности²².

²¹ Внешняя торговля России в 2016 году: цифры и факты // Информационно-аналитическое сетевое издание «Про ВЭД», 14.02.2017 [электронный ресурс]. — URL: <http://провэд.рф/analytics/research/40407-vneshnyaya-torgovlya-rossii-v-2016-godu-tsifry-i-fakty.html> (дата обращения: 2.02.2018 г.).

²² Таможенный кодекс таможенного союза и таможенное регулирование. - М.: Ассоциация бухгалтеров, аудиторов и консультантов (АБАК), 2015. - 925 с.

Достижение объемов экспорта товаров и продукции прогнозировалось (в стоимостном выражении) в размере 45 млрд долларов США к концу 2024 году за счет образования новейшей товарной массы (в том числе с высокой добавленной стоимостью), образования экспортно-ориентированной товаропроводящей инфраструктуры, ликвидации торговых барьеров (тарифных и нетарифных) для того, чтобы обеспечить доступ продукции на целевые рынки и формирования механизма продвижения и позиционирования продукции российских производителей.

В части тарифного регулирования больше регулируется импорт товаров. Все что касается экспорта, то больше применяются методы нетарифного регулирования, а именно требования сертификатов, санитарное регулирование и т.д.

Соглашения «О единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран» к таким мерам относятся специальные правила, в основном: в области внешней торговли товарами лицензирование; исключительное право на ввоз и вывоз некоторых видов товаров; количественные ограничения; особенные виды ограничений и запретов внешнеторговой деятельности; наблюдение за импортом или экспортом товаров некоторых видов; меры, которые вводятся исходя из национальных интересов и, которые затрагивают внешнюю торговлю. Основные меры регулирования представим на рис.3.1.

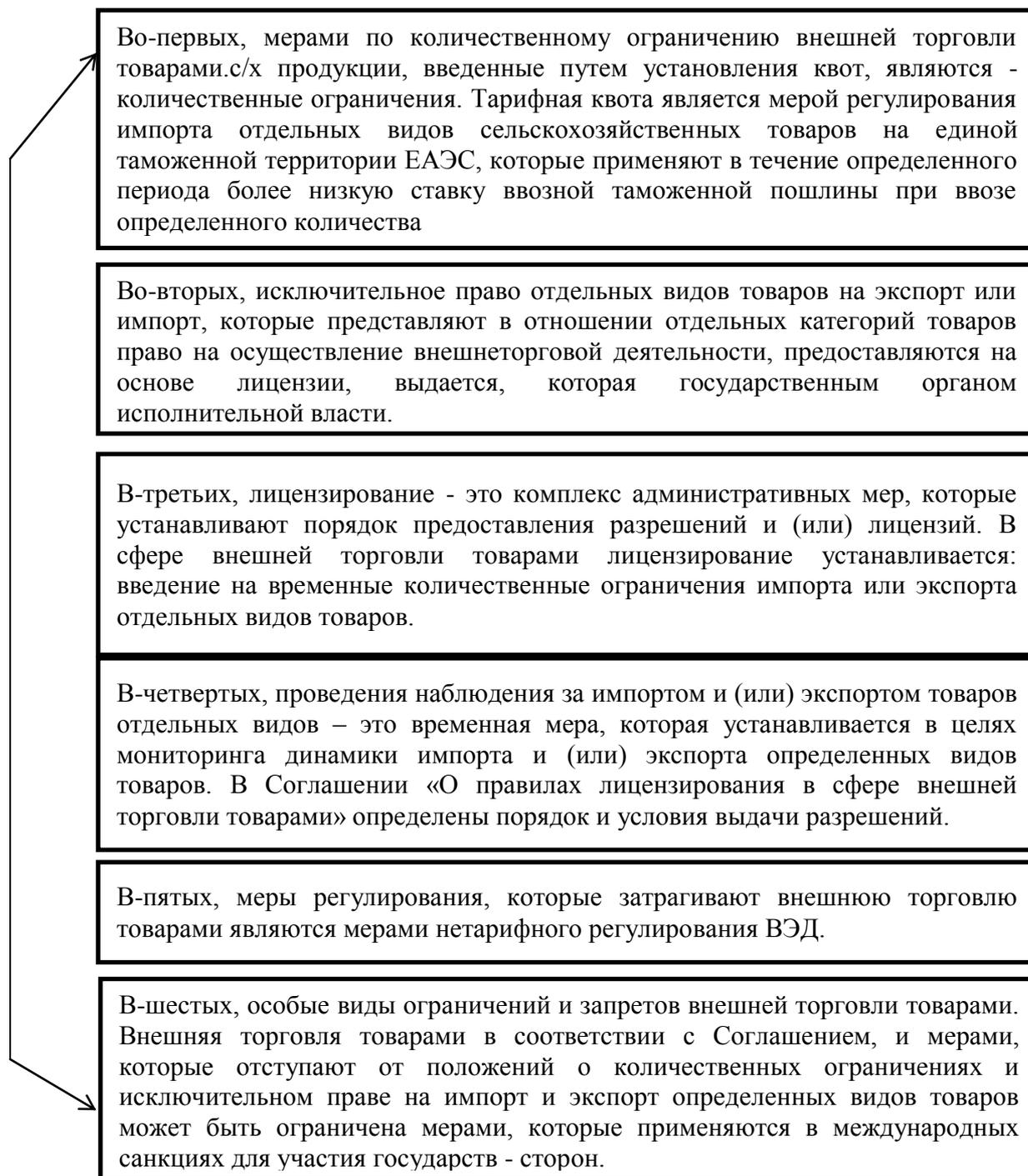


Рисунок 3.1 – Меры нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности в РФ

Система таможенных тарифов включает в себя множество элементов. Таможенно-тарифные меры представляют собой совокупность организационных, экономических, правовых мер, направленных на регулирование внешнеэкономической деятельности и осуществляемых

государственными органами в случаях, предусмотренных законодательством.

Таможенные тарифы при работе механизма разрешены для следующих основных целей: регулирующих, торговых и политических, фискальных. Его эффективность во многом зависит от регулирующих процедур и правил.

Плательщики, порядок исчисления, уплаты, возврата и взыскания таможенных платежей, а также льготы по уплате таможенных платежей определяются Таможенным кодексом ЕАЭС.

Таможенные органы РФ обязаны взимать антидемпинговые, защитные и компенсационные пошлины в порядке, установленном законодательством РФ.

Плательщикам порядок исчисления и уплаты налогов определяется в соответствии с налоговым законодательством РФ- когда физические лица продают товары в упрощенном порядке, таможенные пошлины и налоги могут уплачиваться в виде общей суммы таможенных платежей, устанавливаемой Правительством РФ.

Существуют следующие виды ставок таможенных платежей:

1. Адвокация, рассчитанная в процентах от стоимости налогооблагаемых товаров;
2. нормативы, рассчитанные в размере, установленном для единицы облагаемых товаров;
3. Совмещение обоих этих видов ставок таможенных платежей - делится на составляющие.

Если говорить о таможенных платежах в Адвокация, более подробно:

1. Таможенные пошлины.

Таможенные пошлины уплачиваются при декларировании товаров под таможенные режимы, условия размещения которых определяют уплату таможенных пошлин в соответствии с таможенным тарифом РФ. Ставки таможенных пошлин устанавливаются Правительством РФ и вступают в силу через тридцать дней после их официального опубликования.

2. Таможенные сборы:

Таможенный сбор за таможенное оформление; таможенная пошлина за таможенное сопровождение; таможенные пошлины за хранение товаров.

Расходы таможенных органов на совершение указанных действий являются основанием для определения суммы таможенных пошлин.

3. Сборы, взимаемые таможенными органами, включают в себя: сбор за выдачу лицензии; сбор за выдачу квалификационного аттестата специалиста по таможенному оформлению.

Первый пункт этих установленных сборов определяется Правительством РФ.

4. Оплата за предварительное решение.

За предварительное решение о классификации товаров, методологии определения страны происхождения и стоимости Правительство РФ взимает плату за предварительное решение в установленном размере.

Сложный таможенный тариф - это специальный льготный налог, который применяется только к конкретным странам, которые сформировали закрытый экономический союз, а также к развивающимся странам. Ставка дисконтирования отражает истинное нулевое значение налога, что означает, что он ввозится без учета налогов. Комплексный таможенный тариф предусматривает введение дополнительных видов антидемпинговых и компенсационных налогов, уровень которых несколько повысит уровень максимальной тарифной ставки. Конго, Венесуэла и Мали имеют сложные тарифы.

Таможенный тариф - как тариф, с точки зрения его экономического значения и характера, процесс внешней торговли подлежит регулированию рынка. Таможенный налог - это налог, налагаемый государством на товары и другие виды имущества в качестве сбережений или налог при пересечении границы страны. Как и все другие налоги, это повышает цену товара.

Таможенный сбор за таможенное оформление.

При проведении основного таможенного оформления товаров и транспортных средств за таможенное оформление взимается таможенный сбор в размере, установленном Правительством РФ.

Таможенная пошлина за хранение товаров.

За хранение товаров на таможенных складах и складах временного хранения, владельцами которых являются таможенные органы, взимаются таможенные пошлины в размере, установленном Правительством РФ.

Таможенные тарифы представляют собой систему тарифов, определяющих размер оплаты за систематизированный перечень товаров.

Тариф - это платежная система, которая официально установлена различными службами. Например: транспортные тарифы, коммунальные тарифы, таможенные тарифы.

На 2020 год коллегией Евразийской экономической комиссии установлены тарифные квоты на отдельные виды продовольственных товаров, ввозимых в ЕАЭС, а также объемы тарифных квот на них.

Так, для Беларуси допустимы квоты в следующих объемах: свинина – 20 тыс. тонн, обваленное мясо домашних кур – 10 тыс. тонн, обваленное мясо индеек – 0,9 тыс. тонн. Для Казахстана квота на мясо крупного рогатого скота устанавливается в объеме 21 тыс. тонн, мясо птицы – 140 тыс. тонн.

Для Кыргызстана квота на мясо крупного рогатого скота составит 5 тыс. тонн, свинину – 3,5 тыс. тонн, мясо птицы – 58 тыс. тонн.

Для России предусмотрена квота на мясо крупного рогатого скота в объеме 570 тыс. тонн, мясо птицы – 364 тыс. тонн, молочной сыворотки – 15 тыс. тонн.

Армения проинформировала об отсутствии необходимости установления на 2020 год тарифных квот²³.

В настоящее время, в период пандемии коронавируса правительство готово ввести ограничение на экспорт продовольственных товаров первой

²³Таможенное право. М.: Юнити-Дана, Закон и порядок, 2018. С. 111.

необходимости, если их запасов будет не хватать для обеспечения потребностей внутреннего рынка.

На российскую экономику сейчас влияет ряд факторов. Во-первых, это внешний шок и снижение мировых цен на нефть, во-вторых, сильная волатильность мировых финансовых рынков, в-третьих, закрытие или резкое сжатие ряда традиционных рынков сбыта российской продукции, а также нарушение трансграничных цепочек поставок комплектующих и компонентов. Также сказываются последствия ограничительных мер, которые создают сложности для функционирования ряда секторов, таких как туризм, гостиничный бизнес, авиаперевозки и др.

Таблица 3.2 – Перспективы развития экспорта и импорта продовольствия РФ

Проблемы	Пути решения	Перспективы
1.Повышение НДС с 18% до 20%.	1.Унификация порядка налогообложения ввозимых товаров в государствах-членах ЕАЭС.	1.Увеличение импорта продовольствия в другие страны
2. Количественное ограничение экспорта продовольственной продукции	Установление квот. Исключительное право отдельных видов товаров на экспорт или импорт, которые представляют в отношении отдельных категорий товаров, предоставляются на основе лицензии, которая выдается государственным органом исполнительной власти. Лицензирование в сфере внешней торговли товарами. Проведения наблюдения за импортом и (или) экспортом товаров отдельных видов – это временная мера, которая устанавливается в целях мониторинга динамики импорта и (или) экспорта определенных видов товаров.	1.Увеличение внешнеторгового оборота продовольственной продукции
3. Ужесточение таможенного контроля за продукцией, проходящей через границу со всеми видами транспорта, кроме самолетов.	1.Выработка единых условий применения льгот по уплате ввозных таможенных пошлин в рамках ЕАЭС, в т. ч. тарифных льгот при ввозе товаров в целях инвестиционных проектов, соответствующих приоритетному сектору экономики государства-участника; 2. Установление унифицированного порядка совершения таможенных операций с товарами, перемещаемыми в рамках международной интернет-торговли; 3. Дальнейшее исполнение международных обязательств России, в т. ч. по приведению действующих ставок единого таможенного тарифа ЕАЭС 2018 года в соответствие с	1.Увеличение внешнеторгового оборота со странами ЕАЭС

Правительство и Центробанк разработали и реализуют план первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики.

Первая группа мер предполагает защиту населения и гарантированное обеспечение товарами первой необходимости, для этого в стране поддержат торговлю. В частности, торговым организациям помогут сформировать достаточные запасы продовольственных и непродовольственных товаров первой необходимости, в том числе через субсидирование процентных ставок по кредитам. Ранее глава Минсельхоза Дмитрий Патрушев поручил органам управления АПК в регионах обеспечить запасы основных категорий продовольствия не менее чем на два месяца.

Также будет обеспечен «зеленый коридор» для продовольственных и непродовольственных товаров первой необходимости при прохождении таможенной границы. Автомобильный транспорт, перевозящий товары первой необходимости, в течение месяца будет освобожден от весового контроля.

Внутренний рынок сельхозсырья и продовольствия стабилен, резких скачков цен нет, в том числе по тем товарным позициям, на которые фиксируется повышенный спрос – это крупы, макаронные изделия и консервы. Запасов сельхозпродукции и продовольствия в стране достаточно, и дефицита не ожидается.

Кроме того, торговые сети ежедневно докладывают в Минпромторг о товарных остатках на вечер. Ведомство тоже ведет ежедневный мониторинг ситуации и не ожидает дефицита. Все поставщики подтвердили возможность дополнительных поставок товаров повышенного спроса.

Таким образом, можно сделать следующий вывод.

Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности используется для защиты российских производителей от заграничной

конкуренции и для пополнения бюджета при помощи ставок таможенных пошлин на импортируемые и экспортируемые товары. Главным механизмом тарифного регулирования является тариф. Методы его использования учреждаются законодательством. Размер ставок учреждается на законодательном уровне, в соответствии с принятой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД). В отношении товаров, которые происходят из развивающихся и наименее развитых государств, используются таможенные преференции. Помимо этого, преференции predeterminedены при торговле с государствами, входящими в ЗСТ. Кроме установления ставок таможенных пошлин на любые товары, определяется последовательность их использования.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведенное исследование включило рассмотрение теоретических положений по внешнеторговой деятельности, продовольственной безопасности и таможенно – тарифному регулированию. В Российской Федерации, как страны-участницы Евразийского союза разработаны и получают реализацию правовые основы внешнеэкономической деятельности.

Теоретические основы затрагивают интересы регулирования торговли продовольствием.

В большей мере наблюдается поддержка экспорта и для этого разработан инструментарий. В работе проведен анализ системы показателей и товарной структуры продовольственных групп, что приводит к выводу о необходимом условии развивать соответствующие отрасли и направления. Содержание работы раскрывает сложность фактора конкурентоспособности на рынках продовольствия.

В работе рассматриваются программные документы федерального значения, которыми руководствуются соответствующие ведомства.

Внешнеторговые операции по продовольствию проводятся с учетом защиты отечественных производителей, в первую очередь, ведущих национальных компаний и более эффективной помощи банков.

Таможенно–тарифные меры направлены на сдерживание внутренних цен, регулируемое соотношение ввоза и вывоза продовольствия, установления оптимальных ставок на пошлины.

Главными задачами остаются меры по решению проблем в сфере обмена продовольствием, которые анализируются в исследовании и предлагаются инструменты для их разрешения, может частичного.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

Нормативно-правовые акты

1 Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30 декабря 2008 г. № 6 – ФКЗ, от 30 декабря 2008 г. № 7 – ФКЗ, от 05 февраля 2014 г. № 2 – ФКЗ, от 21 июля 2014 г. № 11 – ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 31. – ст. 4398 (в новой редакции с изменениями по состоянию на 2017 и 2018 год).

2 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 1. с изм. и доп. в ред. от 17.06.2019.

3 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05 июля 2000 г. № 117-ФЗ (в ред. Федерального закона от 23 ноября 2015 г. № 323-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2000. – № 32. – Ст. 3340; Российская газета. – 2015. – № 266.

4 Таможенный кодекс Евразийского экономического союза Актуальная редакция ТК ЕАЭС от 01.01.2018 с изменениями, вступившими в силу с 01.01.2018.

5 Международная конвенция об упрощении и гармонизации таможенных процедур (совершено в Киото 18 мая 1973 г.) (в ред. Протокола от 26 июня 1999 г.) // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 32. – Ст. 4810.

6 Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16 июля 2012 г. № 54 (в ред. Решения Коллегии Евразийской экономической комиссии от 27 января 2015 г. № 4 «Об утверждении единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза» // Официальный сайт Евразийской экономической

комиссии <http://www.tsouz.ru>. – 2012; Официальный сайт Евразийского экономического союза <http://www.eaeunion.org/>. – 2015.

7 Решение Совета ЕЭК от 12 ноября 2014 г. № 107 «О техническом регламенте ЕАЭС «Технический регламент на табачную продукцию» // Официальный сайт Комиссии ЕАЭС Официальный сайт Комиссии ЕАЭС <http://www.tsouz.ru/>. – 2014.

8 Договор о Евразийском экономическом союзе (подписан в г. Астане 29.05.2014, ред. от 08.05.2015, с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017). Договор ратифицирован Федеральным законом от 03.10.2014 № 279. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/

9 Решение Комиссии ЕАЭС от 20 мая 2010 г. № 262 «О порядке регистрации, отказе в регистрации декларации на товары и оформления отказа в выпуске товаров» // Таможенный вестник. – 2010. – № 1

Специальная литература

10 Андриашин, Х. А. Таможенное право / Х.А. Андриашин, В.Г. Свинухов. - М.: Юстицинформ, 2016. - 264 с.

11 Бакаева, О. Ю. Таможенное право / О.Ю. Бакаева, Г.В. Матвиенко. - М.: ЮРИСТЪ, 2010. - 428 с.

12 Бухалова А.Т., Манушина А.П. О необходимости унификации бюджетноналоговой политики в государствах-членах Евразийского экономического союза в части таможенных сборов // Фундаментальная наука и технологии – перспективные разработки: сборник материалов XII международной научнопрактической конференции, 2017. – С.93-97.

13 Белов, Г.А. Золотые правила виртуозных решений / Г.А. Белов. - М.: Технотрон, 2016. - 961 с.

14 Буваева, Н. Э. Международное таможенное право. Учебник / Н.Э. Буваева. - Москва: Гостехиздат, 2015. - 376 с.

15 Валюта и таможня. Таможенно-банковский контроль. Ввоз и вывоз валюты. - М.: Центр экономики и маркетинга, 2016. - 216 с.

- 16 Габричидзе, Б. Н. Российское таможенное право: Учебник для вузов / Б.Н. Габричидзе. - М.: Норма, 2016. - 448 с.
- 17 Габричидзе, Б.Н. Практика применения Таможенного Кодекса РФ / Б.Н. Габричидзе. - М.: Книжный мир, 2019. - 496 с.
- 18 Горбухов, В. А. Таможенное право России / В.А. Горбухов. - М.: Омега-Л, 2018. - 208 с.
- 19 Еналеева, И.Д. Защита прав потребителей. Часто задаваемые вопросы, образцы документов / И.Д. Еналеева. - М.: Дашков и Ко, 2016. - 236 с.
- 20 Козырин, А.Н. Таможенное право России. Общая часть / А.Н. Козырин. - М.: Спарк, 2018. - 134 с.
- 21 Косаренко, Н. Н. Таможенное право / Н.Н. Косаренко. - М.: КноРус, 2012. - 320 с.
- 22 Косаренко, Н. Н. Таможенное право России / Н.Н. Косаренко. - М.: Флинта, 2017. - 216 с.
- 23 Кириченко, А.В. Перевозка экспортно-импортных грузов. Организация логистических систем / А.В. Кириченко. - М.: СПб: Питер; Издание 2-е, 2019. - 506 с.
- 24 Кобзарь-Фролова М.Н. Административная ответственность в сфере таможенного дела. Учебное пособие. М.: РГУП, 2017. - 136 с.
- 25 Международное транспортное и таможенное право России / Э.О. Салминен и др. - М.: ПрофиКС, 2017. - 160 с.
- 26 Новое таможенное законодательство 2004 / ред. А.М. Гирин. - М.: Проспект, Велби, 2016. - 470 с.
- 27 Ноздрачев, А.Ф. Таможенное право / А.Ф. Ноздрачев. - М.: ВолтерсКлувер, 2017. - 343 с.
- 28 Попович, О. М. Таможенное право / О.М. Попович, Ю.С. Тихомирова. - М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2016. - 160 с.
- 29 Панов А.Б. Актуальные вопросы КоАП РФ // Мировой судья. 2018. № 3. С. 31-34.

30 Скипина О. А. Административная ответственность в области таможенного дела // Молодой ученый. — 2016. — №10. — С. 1045-1048. — URL <https://moluch.ru/archive/114/30012/> (дата обращения: 04.03.2020).

31 Скобара, В. Государственный финансовый контроль в системе управления государством / В.Скобара. - М.: Научная библиотека, 2019. - 473 с.

32 Сорокин А. А. Некоторые проблемы производства по делам об административных правонарушениях в области таможенного дела // Молодой ученый. 2018. №24. С. 233-236.

33 Третьяков В.А. Недостоверное декларирование как способ совершения контрабанды стратегически важных товаров и ресурсов, проблемы правоприменительной практики // Студенческий: электрон.научн. журн. 2019. № 37(81). URL: <https://sibac.info/journal/student/81/158146> (дата обращения: 03.03.2020).

34 Свинухов, В. Г. Таможенное право / В.Г. Свинухов, В.В. Балакин. - М.: Магистр, Инфра-М, 2018. - 368 с.

35 Семенова, И.В. Рассмотрение дел о нарушениях норм таможенного законодательства. Судебная практика и комментарии / И.В. Семенова, Г.В. Матвиенко, И.А. Цинделиани. - М.: Эксмо, 2018. - 304 с.

36 Таможенное право / ред. Б.Н. Габричидзе. - М.: БЕК, 2017. - 480 с.

37 Таможенное право России. - М.: Софт Издат, 2017. - 448 с.

38 Таможенное право. - М.: АСТ, Сова, ВКТ, 2016. - 160 с.

39 Таможенное право. - М.: Юнити-Дана, Закон и порядок, 2018. - 224 с.

40 Теплицкий, А.Ю. Зеленый коридор. Таможенные правила. Трудовое законодательство. Жилищное право. Семейное право. Нотариат / А.Ю. Теплицкий, А.Б. Гурович, Е.Г. Карпова. - М.: Л. ИКА Здравствуйте, 2016. — 128 с.

41 Тимошенко, И. В. Таможенное право / И.В. Тимошенко. - М.: Феникс, 2016. - 464 с.

42 Тимошенко, И. В. Таможенное право для бакалавров / И.В. Тимошенко. - М.: Феникс, 2013. - 320 с.

43 Халипов, С. В. Таможенное право / С.В. Халипов. - М.: Высшее образование, Юрайт-Издат, 2017. - 464 с.

44 Ческидова С.А. Административно-деликтное производство в сфере таможенного регулирования: дис. ... канд. юрид. наук. Нижний Новгород, 2017. С. 231.