

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет международных отношений  
Кафедра международного бизнеса и туризма  
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
Зав. кафедрой  
\_\_\_\_\_ Л.А.Понкротова  
«\_\_\_\_\_» \_\_\_\_\_ 201\_ г.

**ДИПЛОМНАЯ РАБОТА**

на тему: Евразийский экономический союз: проведение макроэкономической политики и формирование системы таможенно – тарифного регулирования в сфере торговли

Исполнитель студент группы 137 – ос	_____	Т.А. Ибрагимова
	(подпись, дата)	
Руководитель доцент, к.г.н	_____	Л.А. Понкротова
	(подпись, дата)	
Нормоконтроль	_____	О.В. Шпак
	(подпись, дата)	
Рецензент	_____	В.З. Григорьева
	(подпись, дата)	

Благовещенск 2016

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет \_\_\_\_\_  
Кафедра \_\_\_\_\_

УТВЕРЖДАЮ  
Зав. кафедрой

\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_ И.О. Фамилия

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_

201\_ г.

**З А Д А Н И Е**

К выпускной квалификационной работе студента \_\_\_\_\_

1. Тема выпускной квалификационной работы: \_\_\_\_\_

(утверждена приказом от \_\_\_\_\_ № \_\_\_\_\_)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) \_\_\_\_\_

3. Исходные данные к выпускной квалификационной работе: \_\_\_\_\_

4. Содержание выпускной квалификационной работы (перечень подлежащих разработке вопросов): \_\_\_\_\_

5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) \_\_\_\_\_

6. Консультанты по выпускной квалификационной работе (с указанием относящихся к ним разделов) \_\_\_\_\_

7. Дата выдачи задания \_\_\_\_\_

Руководитель выпускной квалификационной работы: \_\_\_\_\_

(фамилия, имя, отчество, должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): \_\_\_\_\_

(подпись студента)

## РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 98 с., 25 рисунков, 24 таблицы, 35 источников.

### ЕВРАЗИЙСКИЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СОЮЗ, ТАМОЖЕННО – ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА, ЕДИНЫЙ РЫНОК, ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ, ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ

В данной работе проведен анализ макроэкономической политики в ЕАЭС и формирование системы таможенно – тарифного регулирования в сфере торговли.

Цель работы – изучить основные этапы формирования ЕАЭС, проанализировать макроэкономическую политику стран ЕАЭС и выявить основные направления совершенствования тарифных и нетарифных мер регулирования в ЕАЭС.

В первой главе рассмотрены теоретические аспекты формирования макроэкономической политики и систем тарифного и нетарифного регулирования, а так же макроэкономическая политика на пути формирования единого рынка.

Во второй главе проводится анализ макроэкономических показателей стран ЕАЭС, рассчитана дифференциация этих показателей, проведен анализ внешней и взаимной торговли стран ЕАЭС, а так же рассмотрена товарная структура внешней и взаимной торговли.

Третья глава посвящена проблемам и перспективам в реализации макроэкономической политики и формированию системы таможенно – тарифного регулирования стран ЕАЭС.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические аспекты формирования макроэкономической политики и систем тарифного и нетарифного регулирования в ЕАЭС	7
1.1 Основные этапы формирования ЕАЭС и их особенности	7
1.2 Макроэкономическая политика ЕАЭС на пути формирования единого рынка	13
1.3 Становление системы тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС	27
2 Анализ экономического развития и торгового сотрудничества стран ЕАЭС	38
2.1 Макроэкономические показатели развития стран ЕАЭС: анализ дифференциации и политика на сближение	38
2.2 Внешняя торговля стран ЕАЭС: динамика и вклад участников на разных этапах развития	54
2.3 Взаимная торговля в странах ЕАЭС: тенденции развития в условиях отсутствия барьеров	66
3 Тенденции и проблемы в реализации макроэкономической политики и формировании системы таможенно – тарифного регулирования	76
3.1 Проблемы в реализации макроэкономической политики стран ЕАЭС и ориентиры на перспективу	76
3.2 Формирование системы таможенно – тарифного регулирования на перспективу: влияние позиций стран и взятых обязательств	83
Заключение	92
Библиографический список	95

## ВВЕДЕНИЕ

Данная тема является актуальной, поскольку, в настоящее время развитие нового интеграционного проекта позволяет странам – участницам реализовывать свои экономические связи, что должно способствовать улучшению макроэкономических показателей развития государств Евразийского экономического союза.

Объектом исследования является Евразийский экономический союз.

Предметом исследования является проведение макроэкономической политики в Евразийском экономическом союзе и формирование системы таможенно – тарифного регулирования в сфере торговли.

Отсюда целью данной работы является изучение основных этапов формирования ЕАЭС, анализ макроэкономической политики стран ЕАЭС и выявление основных направлений совершенствования тарифных и нетарифных мер регулирования в ЕАЭС.

Основные задачи:

- 1) Рассмотреть основные этапы формирования ЕАЭС;
- 2) Изучить макроэкономическую политику и определить основные направления её сближения;
- 3) Выявить особенности формирования систем тарифного и нетарифного регулирования в условиях ЕАЭС;
- 4) Проанализировать макроэкономические показатели, выявить их дифференциацию, а так же политику на её сближение;
- 5) Проанализировать внешнюю торговлю стран ЕАЭС и определить вклад ее участников;
- 6) Исследовать взаимную торговлю и определить тенденции на перспективу;
- 7) Выявить проблемы в реализации макроэкономической политики стран ЕАЭС, а так же рассмотреть ориентиры на перспективу;

8) Изучить формирование таможенно – тарифного регулирования на перспективу, а так же определить влияние позиций стран и взятых обязательств.

Информационной базой исследования явились статистика Евразийского экономического союза, Росстата, Федеральной таможенной службы, материалы Евразийской экономической комиссии, решения Евразийского экономического союза, Федеральные законы РФ, данные Центрального банка РФ, Республик Беларусь, Казахстан, Армения, Кыргызстан, Кодекс ТС, соглашения, подписанные в рамках ЕАЭС, приложения к договору о ЕАЭС.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФОРМИРОВАНИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И СИСТЕМ ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЕАЭС

## 1.1 Основные этапы формирования ЕАЭС и их особенности

Начать следует с того, что в настоящий период времени, развитие интеграционных объединений позволяет участвующим в них странам оптимизировать свои экономические связи, что должно способствовать сближению макроэкономических показателей развития стран–участниц Евразийского экономического союза.

Стоит отметить, что 2014 год для интеграционного проекта особый, так как Евразийскому интеграционному проекту исполнилось 20 лет.

Идею формирования Евразийского союза государств – членов, впервые возглавил Президент Республики Казахстан – Нурсултан Назарбаев 29 марта 1994 года, во время выступления в Московском государственном университете имени М.В.Ломоносова.

Основа этого проекта заключалась в том, что новые независимые государства должны сотрудничать на качественно новой, взаимовыгодной экономической основе. В отличие от СНГ, Евразийский союз государств должен был иметь более четкую и развернутую структуру и владеть большим объемом регулятивных полномочий, прежде всего, это касается ключевых секторов экономики, а также таких сфер, как политическая, оборонная, правовая, экологическая, культурная и образовательная.

Таким образом, идея заключалась в дальнейшем содружестве определенных государств, для того, чтобы создать новую интеграционную структуру. Целью этой структуры должна стать согласованная экономическая политика, а также должны приниматься совместные программы стратегического развития.

Так, международная экономическая интеграция понимается как, процесс хозяйственного и политического объединения стран, на основе развития устой-

чивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на разных уровнях и формах.<sup>1</sup>

Отсюда интеграция—это процесс объединения частей в целое. Евразийская интеграция является важнейшим направлением на постсоветском пространстве.

Следует отметить, что Евразийская экономическая интеграция – это взаимодействие, сотрудничество, объединение национальных хозяйств, а так же восстановление, восполнение единства – то есть, это новая целостность.<sup>2</sup>

Евразийский союз создавался согласно проекту, но спустя некоторое время, складывалось понимание того, что успех интеграции во многом обеспечивается национальными интересами, свободой и независимостью, а саму интеграцию стали воспринимать как начало экономического роста и необходимое условие для осуществления новых возможностей, которые образовались благодаря состоявшемуся политическому разделению постсоветских государств.

Создание интеграции послужило шансом преодолеть трудные времена первой половины девяностых годов. От экономической интеграции ожидалось взаимные выгоды, что сформировало у глав соседних государств мощную политическую волю к сближению. Руководители многих стран постсоветского пространства на этом этапе были не готовы к новому воссоединению. Спустя время, идею поддержали только Российская Федерация и Республика Беларусь.

Лидеры этих стран, активно поддержали Евразийский проект Нурсултана Назарбаева, который, совместным трудом, успешно и последовательно осуществляется.<sup>3</sup>

Сближение Евразийских государств началось с 1995 года, когда было подписано соглашение<sup>4</sup> о таможенном союзе Беларуси, Казахстана и России, целью которого стало устранение барьеров для свободного экономического

---

<sup>1</sup> Международные экономические отношения: Учебник./ Под ред. Б.М. Смитиенко.2 изд. М.: ИНФРА-М, 2012.– 404с.

<sup>2</sup> Изборский клуб. Настоящее и будущее евразийской интеграции [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://www.izborsk-club.ru/content/articles/1299/>

<sup>3</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. – 11с.

<sup>4</sup> Соглашение о таможенном союзе. От 20 января 1995 года [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.tsouz.ru/Docs/IntAgrmnts/Pages/Dogovor\\_20011995.aspx](http://www.tsouz.ru/Docs/IntAgrmnts/Pages/Dogovor_20011995.aspx)

взаимодействия между хозяйствующими субъектами сторон, а так же это обеспечило свободный товарообмен и добросовестную конкуренцию.

Тем самым, Россия, Беларусь, Казахстан, на протяжении последующего периода постепенно и целенаправленно двигались к созданию Единого экономического пространства и Евразийского экономического союза.

Вскоре к трем странам присоединились Кыргызстан и Таджикистан. В 1996 году руководители стран «таможенной тройки» совместно с главой Кыргызской Республики подписали Договор об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях.<sup>5</sup> Тем самым Казахстан, Беларусь, Кыргызстан и Россия заявили о неразрывных перспективах общего экономического развития. В 1998 году к договору присоединилась Республика Таджикистан. В итоге, более тесное сотрудничество стран – участниц привело лидеров к созданию новой структуры. Таким образом, в 2000 году стартовала новая интеграционная структура – Евразийское Экономическое Сообщество (ЕврАзЭС).

В то же время была проведена совместная работа по формированию правовой базы Единого экономического пространства – ЕЭП. С 2003 года к этой работе активно присоединилась Украина, но ее присоединение в Евразийские интеграционные процессы, к сожалению, оказалось безуспешным, и с августа 2006 года работа по формированию Таможенного союза и Единого экономического пространства, снова сформировалась в рамках Беларуси, Казахстана и России, так как Кыргызстан и Таджикистан заявили о том, что их присоединение к формированию Таможенного союза и Единого экономического пространства наступит по мере готовности экономики.

Беларусь, Казахстан и Россия кардинально продвинулись на этом пути. Следует отметить, что была сформирована правовая и институциональная база интеграции, а так же определены приоритеты и конкретные направления экономического развития. Вскоре, 6 октября 2007 года, лидерами интеграционной

---

<sup>5</sup> Договор об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях. [Электронный ресурс]//Режим доступа: <https://www.referent.ru/1/34590>

«тройки» был подписан договор о создании Единой таможенной территории и создании Таможенного союза.<sup>6</sup> Тогда же и начался второй этап интеграции.

В то время, когда был подписан договор, была учреждена Комиссия Таможенного союза – представляющий собой единый постоянно действующий регулирующий орган Таможенного союза<sup>7</sup>, работавший в 2007–2012 гг. Основной задачей комиссии было обеспечение условий функционирования и развития Таможенного союза. Постепенно, в дальнейшем развитии интеграционных процессов стал в том числе, и мировой финансово–экономический кризис в 2008 году. Это послужило причиной резких падений рынков и производств, что дало начало в таможенной тройке поиску новых эффективных форматов сотрудничества, которые обеспечили бы постоянный экономический рост, а также минимизировали экономические риски и сближали национальные экономические стратегии. Результатом этого послужило ускорение таможенного союза. Лидеры государств, продвигались к согласованным позициям постепенно, находя, таким образом, баланс интересов и ответы по самым трудным вопросам.<sup>8</sup>

Таким образом, начался новый этап интеграции – создание Таможенного союза. Следует отметить, что формирование Таможенного союза началось гораздо раньше, с целым рядом соглашений, которые были подписаны в 2007–2009 гг., по целому ряду направлений, однако официально старт был дан 1 января 2010 года. Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России, в рамках которого была сформирована правовая база Таможенного союза, установлены единый таможенный тариф и единая номенклатура внешнеэкономической деятельности, была создана единая таможенная территория и согласованная таможенная политика. В пределах Таможенного союза, во взаимной торговле товарами не взимаются таможенные пошлины и ограничения экономического характера. Тогда же действовала Комиссия Таможенного союза, осуществляющая

---

<sup>6</sup> Договор о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза. [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.tsouz.ru/DOCS/INTAGRMENTS/Pages/D\\_sozdETTiformTS.aspx](http://www.tsouz.ru/DOCS/INTAGRMENTS/Pages/D_sozdETTiformTS.aspx)

<sup>7</sup> Евразийское экономическое сообщество. ЕврАзЭС [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://www.evrazes.com/customunion/about>

<sup>8</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. – .12-13 с.

свою деятельность в пределах полномочий, предусмотренных Договором об ее учреждении и другими международными договорами между сторонами. А Таможенный кодекс таможенного союза действует и в настоящее время.

С 1 июля 2011 года, полностью был снят таможенный контроль на внутренних границах и, тем самым, завершилось формирование единой таможенной территории. Тогда Таможенный союз заработал в полном режиме. Это обеспечило в Таможенном союзе первую «классическую свободу» – свободу перемещения товаров на всей единой таможенной территории, где действует единый механизм таможенного и внешнеторгового регулирования (таможенно – тарифного и нетарифного), единое правовое поле в области технического регулирования, применения санитарных, ветеринарных и фитосанитарных мер, обеспечивающее применение единых перечней подконтрольной продукции; единых требований к этой продукции; единого порядка ввоза ее на единую таможенную территорию и перемещения по ней; оформление разрешительных документов по единым формам, которые признаются всеми сторонами.<sup>9</sup>

18 ноября 2011 года Президентами стран Таможенной тройки, Александром Лукашенко, Нурсултаном Назарбаевым и Владимиром Путиным, была подписана Декларация о Евразийской экономической интеграции,<sup>10</sup> где было заявлено о переходе к следующему этапу интеграционного проекта.

Таким образом, с 1 января 2012 года начался следующий этап интеграции – это формирование Единого экономического пространства (ЕЭП), которое представляет собой более высокую степень интеграции. На этом этапе действует формирование четырех свобод – движение товаров, капитала, услуг и рабочей силы на территории Единого экономического пространства. Основа этого этапа заключалась в согласовании действий в ключевых областях экономики – в макроэкономике, в сфере конкуренции, в области промышленных и сельскохозяйственных субсидий, энергетики, транспорта.

---

<sup>9</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты. – М., 2014. С.13. [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/eaes\\_voposy\\_otvety.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/eaes_voposy_otvety.pdf)

<sup>10</sup> Декларация о Евразийской экономической интеграции [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=121934>

Тогда же, заработал Суд ЕврАзЭС. В суд можно было обратиться по вопросам связанные с нарушением правил конкуренции и равных условий ведения бизнеса, а с 1 февраля 2012 года заработала Евразийская экономическая комиссия, вместо комиссии Таможенного союза, представляющая постоянно действующий регулирующий орган Таможенного союза и ЕЭП, которому государства передали часть своих национальных полномочий.<sup>11</sup>

На заседании высшего Евразийского экономического совета, который состоялся 24 октября 2013 года в Минске, Президенты стран–участниц рассмотрели обращение Республики Армения по присоединению к новому этапу. Вскоре, был подписан договор о присоединении Республики Армения к Евразийскому экономическому союзу.

В связи с этим, с 1 января 2015 года, стартовал новый этап, когда начало функционировать новое интеграционное объединение – Евразийский экономический союз, в состав которого вошли Россия, Казахстан, Беларусь и Армения, а в мае 2015 года к четверке присоединился Кыргызстан.

Договор о создании ЕАЭС был подписан президентами Беларуси, Казахстана и России в Астане 29 мая 2014 года. В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также проводится скоординированная, согласованная политика в отраслях экономики – энергетики, промышленности, сельского хозяйства, транспорта.

«По мнению аналитиков Е. Винокурова и Т. Цукарева – Евразийский экономический союз – это международная организация региональной экономической интеграции, созданное с целью помочь его странам–участницам реализовать свой экономический потенциал и потенциал хозяйственных связей внутри региона, создать условия для повышения глобальной конкурентоспособности».<sup>12</sup> Так же можно отметить, что это качественно новый уровень экономического взаимодействия соседних государств, открывающий огромные перспек-

---

<sup>11</sup> Евразийская экономическая комиссия. Официальный сайт [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/>

<sup>12</sup> Е. Винокуров, Т. Цукарев. Экономика ЕАЭС: повестка дня. ЕЭИ — 29.11.15 [Электронный ресурс]// Режим доступа: [http://www.eabr.org/general/upload/Journal\\_Economic\\_intagrations/eei\\_4\\_2015\\_vinokurov\\_etc.pdf](http://www.eabr.org/general/upload/Journal_Economic_intagrations/eei_4_2015_vinokurov_etc.pdf)

тивы экономического роста, формирующий для пятерки стран новые конкурентные преимущества и дополнительные возможности в современном мире.

Рассмотрим, более подробно, формирование этапов Евразийского экономического союза.



Рисунок 1– Этапы формирования Евразийского экономического союза

И так, в заключении можно сказать, что формирование ЕАЭС является важным этапом для стран – участниц, так как благодаря совместной работе будут реализовываться дальнейшие перспективы экономического характера, создаваться условия для повышения конкурентоспособности и другие возможности, что будет способствовать сближению стран – участниц, в том числе и по макроэкономическим показателям.

## 1.2 Макроэкономическая политика ЕАЭС на пути формирования единого рынка

Для того чтобы показать особенности формирования макроэкономической политики в ЕАЭС, рассмотрим, что такое макроэкономическая политика.

И так, макроэкономическая политика – это действия государства, направленные на регулирование экономики с целью поддержания необходимого уровня ее основных макроэкономических показателей, обеспечения стабильного и эффективного функционирования.<sup>13</sup>

Следует отметить, что основными целями макроэкономической политики являются – количественные значения экономических показателей, принимаемых в соответствии с соглашением о согласованной макроэкономической политике,<sup>14</sup> для обеспечения стабильного и устойчивого развития и интеграционного сотрудничества сторон.

В рамках ЕАЭС проводится согласованная макроэкономическая политика, разрабатывающая и реализующая совместные действия государств–членов, с целью достижения сбалансированного развития экономики государств–членов.

Таким образом, можно охарактеризовать согласованную макроэкономическую политику, как координацию, разработку и реализацию совместных действий сторон с целью достижения сбалансированного развития экономики сторон.

Основными направлениями согласованной макроэкономической политики, проводимой государствами–членами ЕАЭС, являются:

- обеспечение устойчивого развития экономик государств–членов с использованием интеграционного потенциала союза и конкурентных преимуществ каждого из государств – членов;
- формирование единых принципов функционирования экономики государств–членов и обеспечение их эффективного взаимодействия;
- создание условий для повышения внутренней устойчивости экономики государств – членов, включая обеспечение макроэкономической стабильности и устойчивости к внешнему воздействию;

---

<sup>13</sup> Толковый словарь аудиторских налоговых и бюджетных терминов. Учебник. / Под ред. Н.Г. Сычева, В.В. Ильина.- М.: Финансы и статистика,2003. С.90.

<sup>14</sup> Соглашение о согласованной макроэкономической политике от 09.12.2010. [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=113002>

– разработку общих принципов и ориентиров для прогнозирования социально экономического развития государств–членов.<sup>15</sup>

Для реализации этих направлений используются механизмы проведения консультаций по выработке предложений для стабильности экономики, а также разработки мер, направленных на использование экономического интеграционного потенциала союза для каждого из его членов.

«Аналитики Е. Винокуров и Т. Цукарев полагают, что согласованная макроэкономическая политика, для стран ЕАЭС крайне важна, так как она предусматривает обеспечение макроэкономической стабильности, формирование единых принципов функционирования экономики, согласование параметров основных показателей в целях повышения устойчивости и углубления интеграции экономик участников».<sup>16</sup> С их мнением вполне можно согласиться.

Задачей для будущего ЕАЭС является, достижение полноценной координации макроэкономической политики, как в фискальной (пополнение в федеральный бюджет), так и в монетарной (стабильность цен, полная занятость населения, итд.) сферах.

Важно отметить, что в рамках ЕАЭС, предстоит реализовать:

- 1) Сближение темпов инфляции;
- 2) Сближение цен финансовых ресурсов и их взаимная доступность;
- 3) Стабильность и устойчивость темпов роста;
- 4) Устойчивость долга;
- 5) Сбалансированность внешней торговли;
- 6) Сбалансированность в налогово-бюджетной сфере;<sup>17</sup>

«В этой связи следует выделить ответ Юлии Чалой – начальника отдела стратегий экономической политики департамента макроэкономической поли-

---

<sup>15</sup> Соглашение о макроэкономической политике [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=1801](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=1801)

<sup>16</sup> Экономика ЕАЭС. Повестка дня. Е. Винокуров, Т. Цукарев.- ЕЭИ — 29.11.15 [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.eabr.org/general/upload/Journal\\_Economic\\_intagracion/eei\\_4\\_2015\\_vinokurov\\_etc.pdf](http://www.eabr.org/general/upload/Journal_Economic_intagracion/eei_4_2015_vinokurov_etc.pdf)

<sup>17</sup> Россия в глобальной политике. От 28 октября 2015 [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://globalaffairs.ru/valday/Ekonomika-EAES-povestka-dnya-17778>

тики Евразийской экономической комиссии, которая отметила, что согласованная макроэкономическая политика проводится для достижения устойчивого экономического развития государств – членов ЕАЭС». «Основа заключается в соблюдении количественных значений показателей, определяющих устойчивость экономического развития. Это значит, что долг сектора государственного управления должен составлять не выше 50% ВВП, годовой дефицит консолидированного бюджета сектора государственного управления – не выше 3% ВВП, а уровень инфляции не должен превышать 5 п. п. уровня инфляции государства–члена, имеющего наименьший рост цен».<sup>18</sup>

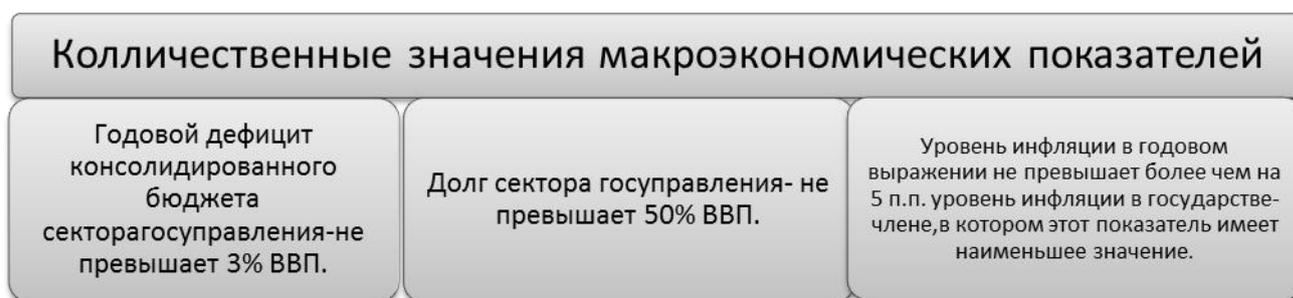


Рисунок 2 – Макропоказатели, определяющие устойчивость экономического развития государств–членов ЕАЭС

Необходимо отметить, на каком уровне находятся все страны ЕАЭС по этим показателям. В 2015 году, с целью поддержания темпов экономического роста, было необходимо провести бюджетную политику, которая направлена на увеличение государственных расходов в экономику. По причине того, что произошло снижение темпов роста доходов, а так же увеличились темпы роста расходов консолидированного бюджета сектора государственного управления, во всех странах – участницах, за исключением Беларуси, увеличился дефицит консолидированного бюджета сектора государственного управления.

В Армении дефицит в 2015 году составил – 4,8% ВВП, что превышает количественные значения установленные Договором. В Казахстане дефицит со-

<sup>18</sup> Журнал Звезда Стратегия развития и сближения [Электронный ресурс]// Режим доступа: <http://zviazda.by/be/news/20151201/1448920286-strategii-razvitiya-i-sblizheniya>

ставил – 2,5% ВВП. В Кыргызстане – 1,5% ВВП. В России – 2,6% ВВП. В Беларуси сложился положительный показатель – 2,7% ВВП.

Что касается долга сектора государственного управления, то в 2015 году в Республики Беларусь он составил – 33,8% ВВП, в Республике Казахстан – 17,6% ВВП, в РФ – 11,8% ВВП, в Армении – 43,7% ВВП. В Кыргызстане долг сектора государственного управления превысил количественное значение, установленное Договором, и составил – 58% ВВП.

Уровень инфляции в 2015 году в Республике Армения составил – 3,7 п.п. и в Кыргызстане – 3,4 п.п., что не превысило количественного значения. Тем самым в Республике Беларусь инфляция составила – 12 п.п., что превысило значение установленное Договором на 7 п.п. В Казахстане инфляция составила 13,6 п.п., тем самым превысив показатель на 8,6 п.п., а в России уровень инфляции – 12,9 п.п., что увеличивает показатель на 7,9 п.п.<sup>19</sup>

На наш взгляд, создание ЕАЭС—это важное достижение всех его стран-участников, после преодоления нескольких интеграционных этапов. В будущем им предстоит преодолеть еще множество препятствий и трудностей.

«Для достижения максимально положительного эффекта в ЕАЭС, по мнению аналитиков Е. Винокурова и Т. Цукарева, на ближайшие 10 лет рассматриваются следующие важные задачи»:

1. Завершение формирования единых рынков, устранив при этом, имеющиеся изъятия.
2. Устранение нетарифных барьеров внутри союза.
3. Так же необходимо эффективно скоординировать макроэкономическую политику, включая валютно-финансовые вопросы, и таким образом не допустить распад экономического союза.

---

<sup>19</sup> Мониторинг соблюдения государствами ЕАЭС количественных значений макроэкономических показателей, определяющих устойчивость экономического развития. 2015 год. [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_makroec\\_pol/monitoring/Documents/%D0%BF%D1%80%D0%B8%D0%BB%D0%BE%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5%201.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_makroec_pol/monitoring/Documents/%D0%BF%D1%80%D0%B8%D0%BB%D0%BE%D0%B6%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D0%B5%201.pdf)

4. Создать сеть зон свободной торговли и соглашений о торгово-экономическом сотрудничестве, включая двух ключевых торгово-инвестиционных партнеров – Европейский союз и Китай.<sup>20</sup>

В дальнейшем развитие Евразийской интеграции будет зависеть от того, насколько успешно будет расти взаимная торговля, трансграничные инвестиции, цивилизованная трудовая миграция. Для этого необходимо создать единые правила в экономике ЕАЭС. Так же необходимым и важным процессом для экономик государств – членов ЕАЭС является устранение изъятий из единого рынка.

И так, единый рынок представляет собой – совокупность экономических отношений в рамках союза, при которых обеспечивается свобода перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы.<sup>21</sup>

Важно отметить, что уже создан, 1 января 2016 года единый рынок фармацевтических и лекарственных средств.

Для создания этого рынка в Евразийском союзе были заключены международные договоры, устанавливающие единые принципы и правила обращения лекарственных средств и медицинских изделий в рамках ЕАЭС.

И так, рассмотрим следующие принципы, на которых осуществлялось создание единого рынка лекарственных средств, в рамках союза:

– прежде всего, гармонизация и унификация законодательств государств – членов в сфере обращения лекарственных средств и гармонизация в области контроля в данной сфере;

– обеспечение единства, в обязательном порядке, требований к качеству, эффективности и безопасности лекарственных средств;

– принятие общих правил в сфере обращения лекарственных средств.<sup>22</sup>

---

<sup>20</sup> Экономика ЕАЭС. Повестка дня. ЕЭИ — 29.11.15 [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.eabr.org/general/upload/Journal\\_Economic\\_intagrations/eei\\_4\\_2015\\_vinokurov\\_etc.pdf](http://www.eabr.org/general/upload/Journal_Economic_intagrations/eei_4_2015_vinokurov_etc.pdf)

<sup>21</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе. Раздел I. Общие положения. Г. Астана, от 29 мая 2014 года. [Электронный ресурс]//Режим доступа: <http://www.sti.gov.kg/STSDocuments/DogovES.pdf>

<sup>22</sup> Договор о ЕАЭС. Формирование общего рынка лекарственных средств. [Электронный ресурс]// Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/3571e654151152f55e179484eeabe0289571b92d/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/3571e654151152f55e179484eeabe0289571b92d/)

Важным моментом является проведение скоординированной политики в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий, которая обеспечит гарантии безопасности и качества лекарственных средств и медицинских изделий для жизни и здоровья людей, создаст оптимальные условия для развития фармацевтической промышленности и производства медицинских изделий и повышения конкурентоспособности фармацевтической продукции и медицинских изделий, производимых в ЕАЭС, а также для выхода их на мировой рынок.<sup>23</sup>

Так же отметим, что члены – ЕАЭС подготавливаются к созданию общих финансовых рынков.

Для формирования единых финансовых рынков, страны – члены уверяют, что будут поэтапно углублять экономическую интеграцию и реализовывать гармонизацию законодательств, в сфере финансового рынка.

Особо важным направлением в создании финансового рынка, станет предоставление одинакового права доступа на эти рынки, обеспечение гарантированной и эффективной защиты прав и законных интересов потребителей финансовых услуг.

Далее рассмотрим критерии единого финансового рынка, как конечные цели интеграции:

- 1) Единые требования к регулированию и надзору в сфере финансовых рынков;
- 2) Осуществление деятельности по представлению финансовых услуг на всей территории ЕАЭС, без дополнительного учреждения в форме юридического лица;
- 3) Административное сотрудничество между уполномоченными органами государств – членов, путем обмена информацией;

---

<sup>23</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. С.96-97.

4) Взаимное признание лицензий в банковском, страховом секторе и секторе услуг на рынке ценных бумаг, выданных уполномоченными органами одного государства – члена, на территориях других государств–членов.<sup>24</sup>

Для достижения поставленных критерий финансового рынка необходимо:

- Проводить опросы бизнес – сообществ, для выявления барьеров, препятствующих ведению бизнеса на территории ЕАЭС;
- Подготавливать и утверждать план гармонизации законодательств государств – членов ЕАЭС в финансовой сфере;
- Дорабатывать и подписывать проект соглашения о требованиях к выполнению деятельности на финансовых рынках;
- Проводить переговоры с учетом интересов бизнеса;
- Реализовывать положения договора о ЕАЭС, о торговле финансовыми услугами в рамках общего финансового рынка;
- Постепенно сокращать изъятия и ограничения к 2025 году;
- Проводить заседания консультативного комитета по финансовым рынкам при ЕЭК с участием ведомств, сторон и рабочих групп при Комитете;
- Подписать проект соглашения об обмене информацией, в финансовой сфере в целях создания условий на финансовых рынках, для обеспечения свободного движения капитала;
- К 2025 году создать наднациональный орган по регулированию финансового рынка – г. Алматы;
- Реализовать положения договора о ЕАЭС в части лицензирования. Такие как, порядок и сроки выдачи лицензий в соответствии с национальным законодательством, поставка услуг на территории государств – членов ЕАЭС;
- Обеспечить поэтапное сокращение зафиксированных в договоре о ЕАЭС изъятий и ограничений к 2025 году.<sup>25</sup>

К путям формирования общего финансового рынка следует отнести:

---

<sup>24</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе. [Электронный ресурс]// Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/)

<sup>25</sup> Договор о ЕАЭС. Раздел – XVI «Регулирование финансовых рынков» [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/e984596ba1d47ce5ea212a70703e965450a62532/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/e984596ba1d47ce5ea212a70703e965450a62532/)

Либерализацию, предусматривающую сокращение ограничений, изъятий, то есть уничтожение барьеров, препятствующих доступу и деятельности резидента одного государства – члена ЕАЭС на рынках других государств – членов ЕАЭС.

Гармонизацию – изучающую согласование общих подходов и концепций, а также совместную деятельность по разработке правовых принципов и норм, признаваемых во всех государствах – членах ЕАЭС и реализуемых в национальном законодательстве.

Унификацию – рассматривающую введение общеобязательных и единообразных юридических норм и правил (высшая стадия гармонизации).<sup>26</sup>

«По мнению заместителя директора департамента финансовой политики ЕЭК Вадима Ковалева, создание единого финансового рынка не предполагает введение единой валюты для стран ЕАЭС». «Так же автор полагает, что в 2014 году в целом доля взаимных расчётов по товарам и услугам между странами—участницами Союза, в рублях составила более 67%.

В свободно конвертируемых валютах – 31%, в белорусских рублях и тенге – около 1%».<sup>27</sup> Так же следует отметить, что договором о ЕАЭС, предусмотрено поэтапное формирование общих рынков энергетических ресурсов (в том числе общих рынков электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов). Договор о ЕАЭС предполагает конкретные сроки, когда должны быть выполнены мероприятия и вступят в силу международные договоры о формировании общих рынков энергетических ресурсов.<sup>28</sup>

Таким образом, общий электроэнергетический рынок союза подразумевает собой – систему отношений между субъектами внутренних электроэнергетических рынков государств – членов союза, на основе параллельно работающих электроэнергетических систем. Она связана с куплей – продажей электроэнергии и действует на основании актов, регулирующих общий электроэнергетиче-

---

<sup>26</sup> Строительство общего финансового рынка Евразийского экономического союза: основа, способы достижения и ожидаемые результаты. -7с. [Электронный ресурс] //Режим доступа : <http://www.cbr.ru/today/ms/is/fr.pdf>

<sup>27</sup> Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/23-07-2015-2.aspx>

<sup>28</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014.136-137 с.

ский рынок союза, и соответствующих договоров между субъектами этого рынка.<sup>29</sup>

В настоящее время подготавливаются программы создания единого электроэнергетического рынка стран ЕАЭС. Договором о ЕАЭС определены конкретные сроки утверждения – до 1 июля 2016 года, а в период с 2016 по 2018 года государствами—членами должны будут выполняться все мероприятия, необходимые для функционирования этого рынка. Так же в 2019 году предполагается вступление в действие международного договора о формировании общего электроэнергетического рынка союза.

После выполнения всех мероприятий программы государства—члены заключат международный договор в рамках союза о формировании общего электроэнергетического рынка, который должен вступить в силу не позднее 1 июля 2019 года. Государства – члены, сообща, договорились о сотрудничестве на принципах равенства, на взаимно – выгодных условиях, без причинения экономического ущерба друг другу, а так же договорились об использовании механизмов, основанные на рыночных отношениях и добросовестной конкуренции.

Таким образом, для создания единого электроэнергетического рынка необходимо:

- поэтапно гармонизировать законодательство в сфере электроэнергетики;
- обеспечить свободный доступ к услугам субъектов в сфере электроэнергетики для обеспечения внутренних потребностей государств – членов при осуществлении межгосударственной передачи электрической энергии;
- создать алгоритм координации работы электроэнергетических рынков государств – членов;
- организовать взаимодействие регулирующих органов, инфраструктурных организаций, а также участников электроэнергетических рынков госу-

---

<sup>29</sup> Надежный партнер. Евразийский экономический союз начинает формирование общих рынков энергоресурсов от 15.03.2015 [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://www.nprating.ru/news/843/>

дарств – членов в условиях создания и функционирования единого рынка союза.<sup>30</sup>

Результатом от создания единого электроэнергетического рынка ЕАЭС станет повышение эффективности использования передающих мощностей, рост объемов взаимной и внешней торговли электроэнергией.

Действие этого рынка позволит увеличить загрузку электростанций и усилит использование пропускной способности межгосударственных линий электропередачи. В конечной цели будут снижены затраты на производство электроэнергии (стабилизируется рост цен) и сократиться энергоемкость ВВП государств – членов ЕАЭС.

Так же следует отметить, что от создания единых рынков энергоресурсов увеличится безопасность и надежность функционирования топливно-энергетических комплексов государств – членов ЕАЭС, а так же будут созданы условия для повышения обеспечения населения энергоресурсами и более благоприятной среды для инвестирования в энергетические объекты.<sup>31</sup>

Так же рассмотрим особенности создания единого рынка газа в ЕАЭС.

К 1 января 2016 года была утверждена концепция, а к 1 января 2018 года, будет утверждена программа формирования единого рынка газа. При этом все мероприятия предусмотренные программой, должны быть выполнены в установленный срок, а именно к 1 января 2024 года.

После выполнения всех мероприятий по созданию единого рынка газа, стороны заключат международный договор о формировании единого рынка газа, который должен будет вступить в силу с 1 января 2025 года.

Так же предполагается разработка концепции и программы по формированию единого рынка газа Евразийского экономического союза.

На основании этого отметим основные этапы формирования рынка и мероприятий, которые направлены:

---

<sup>30</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014.С.138.

<sup>31</sup> Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru/nae/news/Pages/29-10-2015-2.aspx>

– на создание необходимых условий для функционирования единого рынка газа;

– на создание механизма взаимодействия между участниками единого рынка газа;

– на структурные преобразования рынка газа.<sup>32</sup>

По мере их выполнения будет обеспечиваться, и развиваться конкуренция на едином рынке газа, будут активизироваться интеграционные процессы, развиваться транзитный потенциал стран союза.

Рассмотрим основные принципы поэтапного формирования единого рынка газа союза. К ним можно отнести:

1) Во взаимной торговле не применять ввозные и вывозные таможенные пошлины, а также иные пошлины, налоги и сборы;

2) Первоочередное обеспечение внутренних потребностей в газе государств – членов;

3) Цены и тарифы на услуги по транспортировке газа для удовлетворения внутренних потребностей государств – членов устанавливаются в соответствии с законодательством государств – членов;

4) Унификация норм и стандартов на газ государств – членов;

5) Обеспечение экологической безопасности.<sup>33</sup>

Кроме единого рынка газа, так же предусмотрено создание единых рынков нефти и нефтепродуктов.

Государства – члены уже утвердили концепцию до 1 января 2016 года и так же установили сроки по утверждению программы формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов до 1 января 2018 года. Эта программа заключается в проведении мероприятий, реализация которых, безусловно, необходима при формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов. Так же договором устанавливаются четкие сроки выполнения мероприятий данной программы – 1 января 2024 года.

---

<sup>32</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014.С.142.

<sup>33</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. 143с.

После выполнения всех мероприятий, будет заключен международный договор о формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов в рамках союза. Договор должен вступить в силу с 1 января 2025 года. Для создания общих рынков нефти и нефтепродуктов государства – члены должны выполнить целый ряд мер.

К таким мерам следует отнести:

1) Необходимость формирования системы информационного обмена между государствами – членами на основе таможенной информации, включающей сведения о поставках, экспорте и импорте нефти и нефтепродуктов всеми видами транспорта.

2) Должны быть сформированы механизмы контроля, направленные на предотвращение нарушений условий Договора о ЕАЭС, касающихся вопросов организации, управления, функционирования и развития единых рынков нефти и нефтепродуктов.

3) Должна быть проведена унификация норм или стандартов на нефть и нефтепродукты государств – членов.

Для выполнения вышеперечисленных комплексов мер, государства – члены договорились подписать методики или правила в рамках соответствующих международных договоров.<sup>34</sup>

При формировании единых рынков нефти и нефтепродуктов необходимо отметить ряд основных принципов. К таким принципам можно отнести:

1) Неприменение во взаимной торговле количественных ограничений и экспортных пошлин, а так же налогов и сборов, имеющих равное значение. При этом порядок уплаты экспортных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты при вывозе их за пределы таможенной территории союза определяется отдельными, в том числе двусторонними соглашениями государств–членов;

2) Приоритетное обеспечение потребностей государств – членов в нефти и нефтепродуктах;

---

<sup>34</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. С.146.

3) Унификация норм и стандартов на нефть и нефтепродукты государств – членов;

4) Обеспечение экологической безопасности;

5) Информационное обеспечение общих рынков нефти и нефтепродуктов Союза.<sup>35</sup>

Приложение № 24 к Договору о ЕАЭС<sup>36</sup> предусматривает, что развитие воздушного транспорта в союзе реализуется в рамках согласованной транспортной политики путем поэтапного формирования единого рынка услуг воздушного транспорта.

Так, формирование единого рынка услуг воздушного транспорта, осуществляется на основе поэтапной либерализации услуг и будет основываться:

– на принципах обеспечения соответствия международных договоров и актов, составляющих право союза;

– на нормах и принципах международного права в области гражданской авиации;

– на гармонизации законодательства государств – членов в соответствии с нормами и принципами международного права в области гражданской авиации.<sup>37</sup>

Следует отметить, что помимо этого существуют принципы по обеспечению справедливой конкуренции:

1) Будут создаваться необходимые условия для обновления парка воздушных судов.

2) Предусматривается развитие объектов наземной инфраструктуры аэропортов в соответствии с требованиями и рекомендуемой практикой Международной организации гражданской авиации.

---

<sup>35</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе. Приложение № 23. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/f811a95ace04120f1b28efa92dc3ef796f2eda1b/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/f811a95ace04120f1b28efa92dc3ef796f2eda1b/)

<sup>36</sup> Министерство экономического развития Российской Федерации. Договор о Евразийском экономическом союзе. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depSNG/agreement-eurasian-economic-union>

<sup>37</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014. С.154.

3) Будет обеспечиваться безопасность полетов и авиационная безопасность.

Так же отметим принципы для создания единого рынка услуг воздушного транспорта. К ним относятся:

– Обеспечение равного доступа авиационных компаний государств – членов к авиационной инфраструктуре;

– Расширение воздушных сообщений между государствами – членами.<sup>38</sup>

Единый рынок услуг воздушного транспорта предоставит государствам – членам широкий спектр возможностей, с целью расширения международных воздушных сообщений в рамках союза. Полеты воздушных судов в рамках союза будут выполняться на основе международных договоров государств – членов и разрешений, выдаваемых в порядке, установленном законодательством государств – членов.<sup>39</sup>

В заключении необходимо сделать следующие выводы:

Во – первых, планы по созданию единых рынков, в рамках ЕАЭС, рассчитаны на ближайшие 10 лет.

Во – вторых, следует отметить, что общий рынок лекарственных средств и медицинских изделий в рамках ЕАЭС уже работает с 1 января 2016 года, общий электроэнергетический рынок заработает в скором времени, в 2019 году. Единые рынки газа, нефти вступят в силу только с 2025 года.

В – третьих при формировании общих рынков газа, нефти и нефтепродуктов во взаимной торговле не будут применяться ввозные и вывозные таможенные пошлины, а так же иные пошлины, налоги и сборы.

### **1.3 Становление системы тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС**

Во внешней торговле ЕАЭС неотъемлемой частью являются тарифное и нетарифное регулирование, в связи с этим рассмотрим формирование систем

---

<sup>38</sup> Приложение № 24 к Договору о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/>

<sup>39</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты.– М.,2014.С.155.

тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли в Евразийском экономическом союзе.

И так, тарифное регулирование представляет собой – форму государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, применяемая в целях регулирования импорта и экспорта, с помощью, которой страны реализуют свое исключительное право на установление таможенной пошлины на товары, перемещаемые через таможенную границу ЕАЭС.<sup>40</sup>

Таможенный тариф является более распространенным инструментом государственного регулирования внешней торговли, действующий через механизм ценообразования.

Среди основных функций таможенного тарифа чаще всего выделяются протекционистскую и фискальную функции.

Протекционистская функция связана с защитой национальных производителей от иностранной конкуренции. Например, при взимании таможенных пошлин с импортных товаров повышается стоимость последних, при их реализации на внутреннем рынке страны – импортера и таким образом, повышается конкурентоспособность схожих товаров, производимых национальной промышленностью и сельским хозяйством.

Фискальная функция обеспечивает поступление средств от взимания таможенных пошлин в федеральный бюджет страны.

В свою очередь, государства – члены ЕАЭС передали на наднациональный уровень свои полномочия по таможенно – тарифному регулированию.

В соответствии со статьей 45 Договора о ЕАЭС,<sup>41</sup> Евразийская экономическая комиссия:

– осуществляет ведение единой Товарной Номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического Союза и единого таможенно-тарифа Евразийского экономического союза;

---

<sup>40</sup> Таможенно-тарифное и нетарифное регулирования ВЭД. Учебник/ под ред. А.Е. Балашовой. – М.: Лаборатория книги, 2011. .31с.

<sup>41</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depSNG/agreement-eurasian-economic-union>

- устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин, включая сезонные;
- устанавливает случаи и условия предоставления тарифных льгот и порядок их применения;
- определяет условия и порядок применения единой системы тарифных преференций союза, в том числе утверждает:
  - перечень развивающихся стран–пользователей единой системы тарифных преференций союза;
  - перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций союза;
  - перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию ЕАЭС предоставляются тарифные преференции;
- устанавливает тарифные квоты и распределяет объем тарифной квоты между государствами – членами;
- определяет метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности. При необходимости распределяет объем тарифной квоты между третьими странами, либо принимает акт, в соответствии с которым государства – члены определяют метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности.<sup>42</sup>

Рассмотрим таможенные пошлины. Они бывают:

- импортные – взимаются с импортируемых товаров.
- экспортные – применяются в отношении экспортируемых товаров. Встречаются довольно редко. В России, встречаются в отношении сырьевых товаров.

По способу исчисления ставок таможенные пошлины делятся на:

- Адвалорные – ставки, которые устанавливаются в процентах от таможенной стоимости.

---

<sup>42</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе. Статья 45 [Электронный ресурс] //Режим доступа. : [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/bbd17f30cfe6a4d30f1a57ed241ad27c74bd19b6/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/bbd17f30cfe6a4d30f1a57ed241ad27c74bd19b6/)

– Специфические – ставки, начисляемые в виде конкретной денежной суммы.

– Комбинированные – смешанная ставка таможенной пошлины. Сочетает в себе оба принципа обложения.

Далее рассмотрим тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран и (или) наименее развитых стран.

В соответствии со статьей 36 Договора о ЕАЭС:

1. Могут предоставляться тарифные преференции в отношении товаров, происходящих из развивающихся стран и (или) наименее развитых стран - пользователей единой системы тарифных преференций союза.

2. В отношении ввозимых на таможенную территорию союза преференциальных товаров<sup>43</sup>, происходящих из развивающихся стран - пользователей единой системы тарифных преференций союза, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 % ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа ЕАЭС, а в отношении товаров происходящих из наименее развитых стран, применяются 0% ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа ЕАЭС.<sup>44</sup>

---

<sup>43</sup> Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. Перечень преференциальных товаров. [Электронный ресурс] //Режим доступа:

<http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/commonSystem/Documents/Forms/DispForm.aspx?ID=15>

<sup>44</sup> Договор о ЕАЭС. Статья 36. [Электронный ресурс] //Режим доступа:

[https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/a025f4c3418526b04d7c3a3948228c21c4f60553/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/a025f4c3418526b04d7c3a3948228c21c4f60553/)

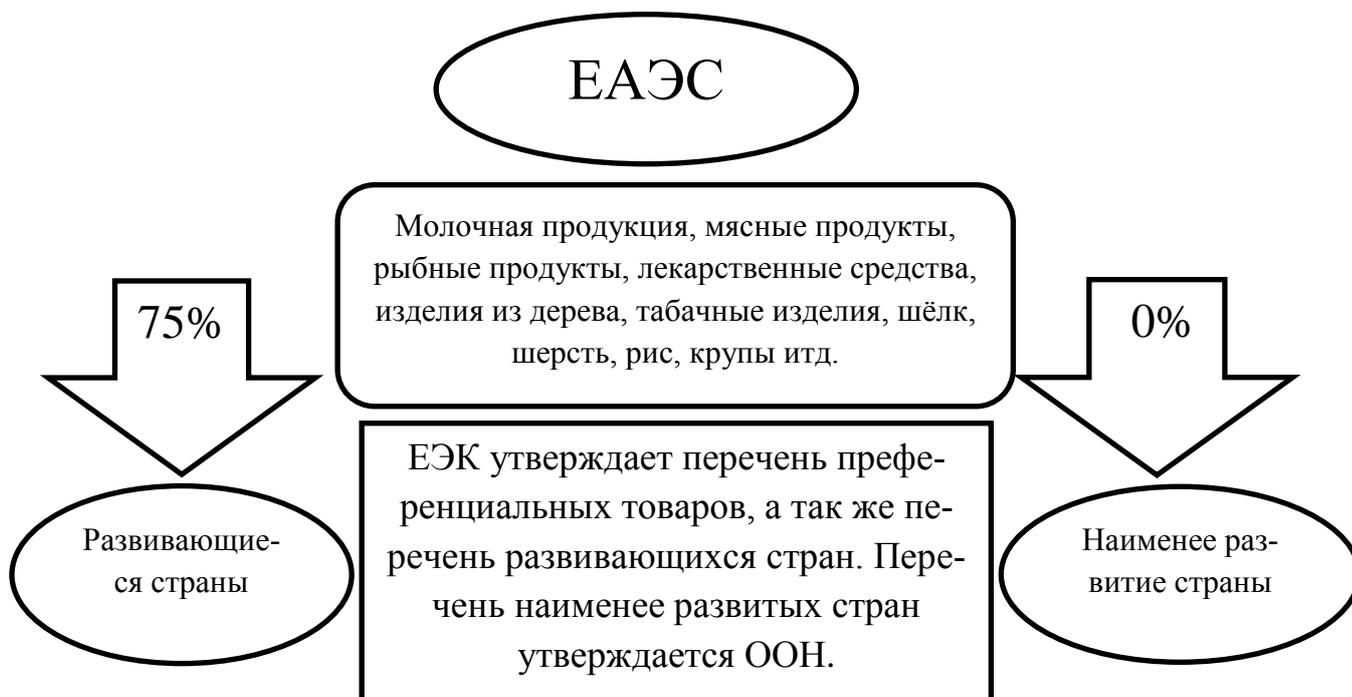


Рисунок 3 – Тарифные преференции ЕАЭС в отношении развивающихся стран и наименее развитых стран

Так же, в отношении товаров, ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС, могут применяться тарифные льготы в виде снижения ставки ввозной таможенной пошлины или в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины.

В соответствии с протоколом о едином таможенно – тарифном регулировании тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины предоставляются в отношении ввозимых на таможенную территорию союза из третьих стран:

- товаров в качестве вклада иностранного учредителя в уставный капитал в сроки, установленных учредительными документами для формирования этого капитала;
- товаров, ввозимых в рамках международного сотрудничества в области исследования и использования космического пространства;
- продукции морского промысла судов государств–членов;
- валюты государств–членов, валюты третьих стран, а также ценных бумаг в соответствии с законодательством государств–членов;

- товаров, ввозимых в качестве гуманитарной помощи, а так же в последствии стихийных бедствий, аварий или катастроф;
- товаров, кроме подакцизных, ввозимых из третьих стран, международных организаций, правительств в благотворительных целях и (или) признаваемых в соответствии с законодательством государств–членов в качестве безвозмездной помощи;
- иные группы товаров, установленные решениями ЕЭК.<sup>45</sup>

Необходимой частью внешней торговли, так же является нетарифное регулирование, представляющие собой – метод государственного регулирования внешней торговли товарами, осуществляемый путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера. В рамках взаимной торговли товарами между странами – участницами не применяются меры нетарифного регулирования.

Рассмотрим единые меры нетарифного регулирования, которые применяются Евразийским экономическим союзом в торговле с третьими странами:

- запрет ввоза и (или) вывоза товаров;
- количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;
- исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров
- автоматическое лицензирование, т.е. наблюдение экспорта и (или) импорта товаров;
- разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.<sup>46</sup>

Представим классификацию ООН, которая в свою очередь делит методы нетарифного регулирования на 4 группы. Для наглядности представим (рисунок 4).

<sup>45</sup> Договор о ЕАЭС. Приложение № 6. Протокол о Едином таможенно-тарифном регулировании. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/e0337b960564319ff8253bf442dc236876d26375/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/e0337b960564319ff8253bf442dc236876d26375/)

<sup>46</sup> Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты. – М., 2014. – 84 с.

Меры прямого ограничения	Специальные меры	Административные меры	Прочие нетарифные меры
<ul style="list-style-type: none"> <li>•лицензирование</li> <li>•квотирование</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•специальные пошлины</li> <li>•антидемпинговые пошлины</li> <li>•компенсационные пошлины</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•импортные налоги и сборы</li> <li>•сертификация</li> <li>•предотгрузочная инспекция</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>•валютные ограничения</li> <li>•валютный контроль</li> <li>•валютный курс</li> <li>•меры поддержки экспорта</li> </ul>

Рисунок 4 – Классификация мер нетарифного регулирования

– Лицензирование – подразумевает собой наблюдение экспорта и импорта товаров.

– Квотирование – это установление количественных или стоимостных ограничений объема экспорта и импорта.

– Специальные пошлины – используются в качестве защитной меры, в отношении товаров, ввезенных в Россию, которые наносят ущерб отечественным производителям;

– Антидемпинговые пошлины – применяются с целью защиты внутреннего рынка от импорта товаров по демпинговым ценам;

– Компенсационные пошлины – применяется в отношении импортируемых товаров, для того, чтобы нейтрализовать влияние субсидий, то есть, призвана поставить в равные условия внутренние и импортные товары.

– Сертификация – действия, которые проводятся для подтверждения соответствия нормам ГОСТ и прочих нормативных документов.

– Предотгрузочная инспекция – представляет собой проверку качества, количества, цены, для таможенных целей, предназначенных для импорта в РФ.

Валютный курс – это важная составляющая в области финансовых мер. Это, прежде всего установление национальной валюты, по отношению к иностранной валюте.

Следует рассмотреть особенности взимания косвенных налогов при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС.

Важно отметить, что косвенные налоги – НДС и акциз занимают одно из главных мест в отечественной налоговой системе стран. В свою очередь, косвенные налоги – это налоги, защищающие внутренний рынок и отечественных производителей от иностранной конкуренции, а так же пополнение бюджета стран – участниц и осуществление контроля внешнеторговых операций.<sup>47</sup>

В настоящее время существует два принципа взимания косвенных налогов: страны происхождения и страны назначения.

Более развивающийся и оптимальный для большинства государств является принцип страны назначения. Данный принцип обеспечивает поддержание необходимого уровня конкурентоспособности отечественных товаров по сравнению с импортными за счет использования экспортной ставки НДС 0 % и освобождения от уплаты акцизов.

В странах ЕАЭС при перемещении товаров на территории стран – участниц налог взимается налоговыми органами. В свою очередь при импорте с территории третьих стран – налог взимается таможенными органами, (исключением является Казахстан, так как в этой стране налоговые органы не только взимают, но и контролируют уплату акцизов). В Республике Беларусь и Республике Армения ставки НДС самые высокие и составляют 20%, в Республике Казахстан ставка НДС 12%, в Российской Федерации ставка составляет 18%. Так же действует пониженная ставка НДС 10% в Республике Беларусь и Российской Федерации на группы товаров социального значения. Таким образом, из-за различия ставок НДС нарушается принцип благоприятствования, т.к. субъекту хозяйствования выгоднее вести бизнес в той стране, где ставка налога меньше. Такие ставки должны быть выровнены, либо их различия должны быть сведены к единому минимуму.<sup>48</sup>

Важно отметить, что в странах ЕАЭС регулирование ставок акцизов осуществляется на национальном уровне. Ставки акцизов в странах союза сильно

---

<sup>47</sup> Электронное декларирование // Официальный сайт Государственного таможенного комитета Республики Беларусь. – 175 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gtk.gov.by>.

<sup>48</sup> Электронное декларирование // Официальный сайт Государственного таможенного комитета Республики Беларусь. – 176 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://gtk.gov.by>.

не отличаются, исключением служат такие товары, как бензин автомобильный, дизельное топливо и сигареты без фильтра. Гармонизация ставок акцизов на алкоголь и табак будет проведена поэтапно в течение 5 лет до 2020г.

Также важно сконцентрировать внимание на социально–экономическое развитие стран, доходы населения, покупательную способность, ценовую доступность, программы по борьбе с табакокурением и алкоголизмом. Однако резкое повышение ставок акцизов неизбежно влияет на рост цен алкоголя и табака, то есть цены становятся недоступными и достигают критического уровня, таким образом, начинает быстро развиваться нелегальный рынок.

Так же существуют различные классификации нетарифных барьеров, разработанные как международными организациями, так и отдельными исследователями.

Широко известными системами классификаций, являются так же классификации, разработанные ЮНКТАД и ВТО.

Классификация ЮНКТАД:

- 1) Меры ценового контроля;
- 2) Меры финансового контроля;
- 3) Автоматическое лицензирование;
- 4) Монопольные меры;
- 5) Технические меры;
- 6) Прочие меры в отношении чувствительных товаров.

Классификация ВТО:

- 1) Участие государства в торговле;
- 2) Таможенные процедуры и таможенные формальности;
- 3) Технические барьеры в торговле;
- 4) Количественные и специфические ограничения аналогичного характера;
- 5) Ограничения, заложенные в механизме платежей.

Важной проблемой остается возможность установления мер нетарифного регулирования странами – участницами на национальном уровне.

На уровень ЕАЭС не переданы полномочия в отношении:

- Фитосанитарного контроля качества продуктов питания;
- Квот, субсидий отечественным производителям;
- Мер, влияющие на конкуренцию: например, ограничение доступа иностранных компаний к государственным закупкам и институт импортёров, наделенных исключительным правом на импорт товаров, аналоги которых производит отечественная промышленность.<sup>49</sup>

В заключении можно сказать, что Россия в вопросах нетарифного регулирования внешней торговли заострило свое внимание на технические барьеры такие как, национальные требования к техническим характеристикам товаров, специальные требования к качеству товаров, их соответствию санитарным, фитосанитарным и ветеринарным требованиям. Это одна из наиболее эффективных мер нетарифного регулирования, поскольку не запрещена правом ВТО и позволяет строго контролировать допуск иностранных товаров в национальную экономику.

Подводя итоги вышесказанного, можно сделать следующие выводы:

- 1) Формирование Евразийского экономического союза способствует:
  - свободному экономическому взаимодействию, экономическому развитию, сотрудничеству, объединению, а также восстановлению единства таких стран как Беларусь, Казахстан, Россия, Кыргызстан и Армения;
  - обеспечению свободного товарообмена и добросовестной конкуренции;
  - соблюдению принципа четырех свобод, который позволяет смягчить разногласия на рынке;

---

<sup>49</sup> Презентация по предмету на тему: Нетарифное регулирование фармацевтической отрасли в контексте формирования единого рынка лекарственных средств ЕАЭС. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://www.myshared.ru/slide/1295555/>

- формированию единой таможенной территории, действию Евразийского экономического союза и Евразийской экономической комиссии;

- созданию единых рынков.

2) Согласованная макроэкономическая политика Евразийского экономического союза проводится для:

- достижения устойчивого экономического развития государств — членов ЕАЭС;

- поддержания макроэкономических показателей, как объем ВВП, уровень безработицы и инфляции итд;

- создания единого рынка фармацевтических и лекарственных средств, общих финансовых рынков, формирование общих рынков энергетических ресурсов (в том числе общих рынков электроэнергии, газа, нефти и нефтепродуктов);

- создания на основе соответствующих концепций, программ и заключений международных договоров.

3) Системы тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли в Евразийском экономическом союзе позволяют контролировать сферу внешней и взаимной торговли между странами.

## 2 АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ И ТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СТРАН ЕАЭС

### 2.1 Макроэкономические показатели развития стран ЕАЭС: анализ дифференциации и политика на сближение

Макроэкономическая политика предполагает достижение следующих важных критериев, таких как: поддержание темпов экономического роста, ограничения уровней безработицы и инфляции, предотвращение экономических кризисов.

На основе этого, рассмотрим социально – экономическое положение стран ЕАЭС, с учетом новых стран – членов, которые с 1 января 2015 года вошли в Евразийский экономический союз, по основным макроэкономическим показателям до образования ЕАЭС.

Проведем сравнительный анализ показателей стран ЕАЭС. Для этого сведем все макроэкономические показатели в таблице 1. Начнем с основных показателей.

В рамках данной работы за анализируемые периоды возьмем данные статистических сборников Евразийской экономической комиссии.<sup>50</sup>

Таблица 1–Численность населения стран ЕАЭС, с учетом новых стран – членов, в млн. чел

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Беларусь	9,66	9,61	9,56	9,53	9,51	9,49	9,47	9,46	9,47	9,47	9,48
Казахстан	15,15	15,31	15,48	15,78	16,09	16,32	16,56	16,79	17,04	17,29	17,42
Армения	3,2	3	2,99	2,98	2,97	2,96	2,97	2,98	2,99	3,01	3,01
Киргизия	5,16	5,22	5,27	5,32	5,38	5,48	5,51	5,61	5,72	5,84	5,9
Россия	143,52	143,05	142,81	142,74	142,79	142,85	142,96	143,2	143,51	146,1	146,3
<b>ЕАЭС</b>	<b>176,69</b>	<b>176,19</b>	<b>176,11</b>	<b>176,35</b>	<b>176,74</b>	<b>177,1</b>	<b>177,47</b>	<b>178,04</b>	<b>178,73</b>	<b>181,71</b>	<b>182,1</b>

На основе данных за период с 2005 по 2015 года отметим, что Россия, среди стран – участниц по численности населения является лидером и занимает первое место, что в среднем составляет 143,62 млн. чел.

<sup>50</sup>Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integ\\_r\\_i\\_makroec/dep\\_stat/econstat/Pages/population.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integ_r_i_makroec/dep_stat/econstat/Pages/population.aspx)

Второе место занимает Казахстан с численностью населения, в среднем, 16,29 млн. чел. За Казахстаном следует Беларусь, что составляет в среднем 9,52 млн. чел. И самые низкие показатели по численности населения у Киргизии и Армении в среднем 5,5 млн. чел. и 3 млн. чел.

Самый высокий показатель по численности населения составил у России в 2015 году – 146,3 млн. чел. Самый низкий показатель в Армении, в 2010 году – 2,96 млн. чел.

Для большей наглядности представим страны ЕАЭС в порядке убывания по численности населения в 2015 г.

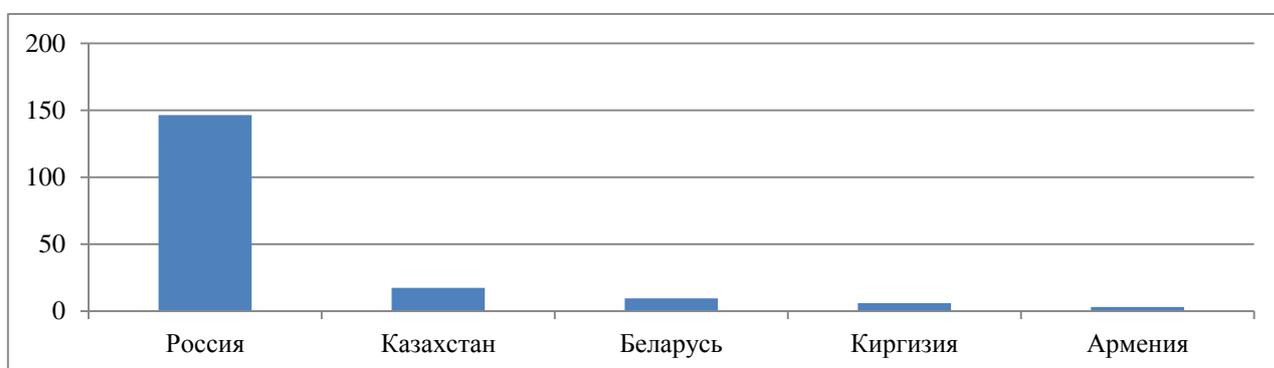


Рисунок 5 – Численность населения стран ЕАЭС с учетом новых стран – участниц в порядке убывания, в млн. чел

Таблица 2 – Доля стран – членов ЕАЭС по численности населения, в %

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Беларусь	5,47	5,46	5,43	5,40	5,38	5,36	5,34	5,31	5,30	5,21	5,21
Казахстан	8,57	8,68	8,79	8,95	9,10	9,22	9,33	9,43	9,53	9,52	9,57
Армения	1,81	1,7	1,70	1,69	1,68	1,67	1,67	1,67	1,67	1,66	1,65
Киргизия	2,92	2,97	2,99	3,02	3,04	3,09	3,10	3,15	3,20	3,21	3,24
Россия	81,23	81,19	81,09	80,94	80,79	80,66	80,55	80,43	80,29	80,40	80,34
<b>ЕАЭС</b>	<b>100,00</b>										

Так же, для большей наглядности представим долю по численности населения стран – участниц в виде гистограммы.

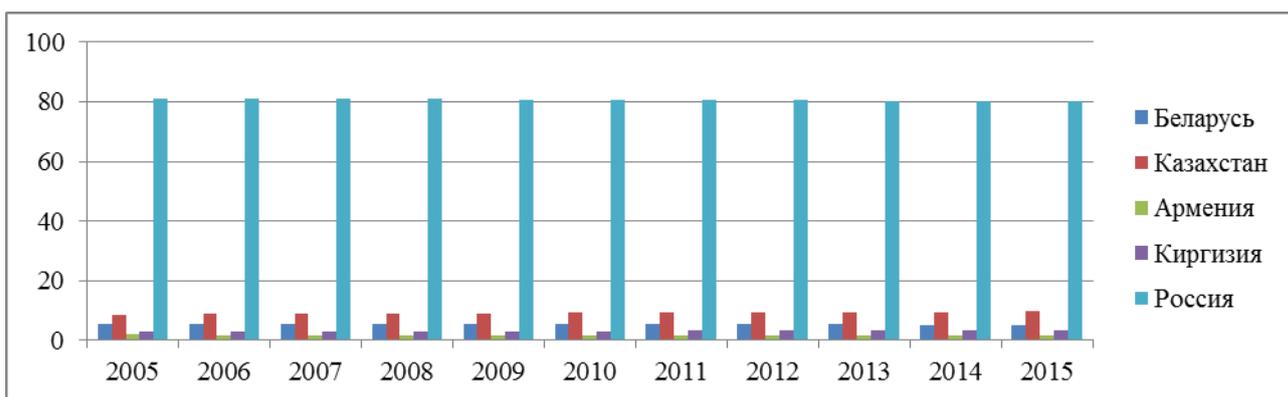


Рисунок 6–Доля стран – членов в ЕАЭС по численности населения, в %

Проанализировав данные о численности населения в странах ЕАЭС, с учетом новых стран, за период с 2005 – 2015 год, можно сказать, что наибольшая доля принадлежит России 80,5%. За ней следует Казахстан с долей 9,5%. Третье место занимает Беларусь с долей 5,3%. Замыкает список Киргизия и Армения с долями 3% и 1,7%.

Рассмотрим показатели по ВВП на душу населения стран ЕАЭС за 2005 – 2015 года.

Таблица 3 – ВВП на душу населения стран ЕАЭС, включая новых стран – членов, в долл. США

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Армения	1523	1982	2 853	3 606	2666	2 844	3 363	3 293	3 680	3 864	3515
Беларусь	3124	3845	4 729	6 338	5157	5 789	6 207	6 695	7 644	8 008	5639
Казахстан	3771	5292	6 772	8 514	7165	9 071	12103	12858	14310	13155	10478
Кыргызстан	477	543	752	1 012	915	923	1 178	1 234	1 342	1 327	1154
Россия	5324	6923	9 105	11655	8579	10678	14228	15042	15564	14042	9099

Как показывают данные таблицы 3, на протяжении всего периода максимальных показатель ВВП на душу населения составил у России в 2013 году – 15564 долл. США.

Наименьший уровень ВВП на душу населения был у Кыргызстана, в 2005 году, что составил 477 долл. США. Важно отметить, что в 2009 году и в 2015 году, уровень ВВП на душу населения во всех странах снизился. В России это

сказалось больше, чем в других странах ЕАЭС. ВВП на душу населения в 2015 году, по сравнению с 2014 годом в России, снизился на 4,943 долл. США.

Исходя из данных таблицы 3, рассмотрим ВВП на душу населения стран ЕАЭС, с учетом новых стран – членов на графике.

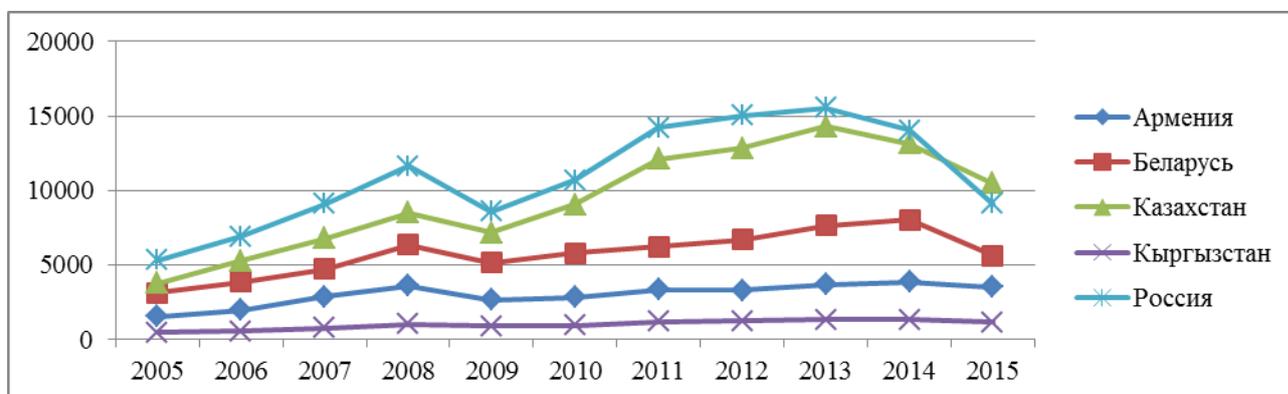


Рисунок 7–ВВП на душу населения стран – членов ЕАЭС, в долл. США

На представленном графике видно, что за анализируемый период с 2005 – 2015 года наименьший уровень ВВП на душу населения наблюдается в Кыргызстане. Так же видно, что в 2009 году ВВП на душу населения во всех странах снизился. Это произошло и в 2015 году. Снижение ВВП на душу населения связано не только с экономическим кризисом, но и с тем, что произошло обесценивание национальной валюты. С 2005 года по 2014 года, наибольший уровень ВВП на душу населения был в России, а в 2015 году максимальный уровень ВВП на душу населения стал у Казахстана и составил 10478 долл. США.

Таблица 4–Уровень безработицы стран ЕАЭС, с учетом новых стран – членов (к экономически активному населению), в %

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Армения	28,7	16,4	18,7	19,0	18,4	17,3	16,2	17,6
Беларусь	1	0,8	0,9	0,7	0,6	0,5	0,5	0,5
Казахстан	7,3	6,6	6,6	5,8	5,4	5,3	5,2	5,0
Кыргызстан	8,2	8,2	8,4	8,6	8,5	8,4	8,3	8,0
Россия	6,0	6,2	8,3	7,3	6,5	5,5	5,5	5,2
<b>ЕАЭС</b>	<b>6,3</b>	<b>6,4</b>	<b>8,2</b>	<b>7,3</b>	<b>6,6</b>	<b>5,7</b>	<b>5,6</b>	<b>5,4</b>

По данным таблицы 4, можно сделать следующие выводы. Самый высокий уровень безработицы наблюдается в Армении, и составляет в среднем 19 %. На втором месте, по уровню безработицы, стоит Кыргызстан 8,3%. Третье место занимает Россия 6,3%. С небольшой разницей, следом идет Казахстан 5,9%. И замыкает пятерку Беларусь, с самым низким показателем по уровню безработицы 0,7 %

Для большей наглядности представим уровень безработицы стран – участниц на графике.

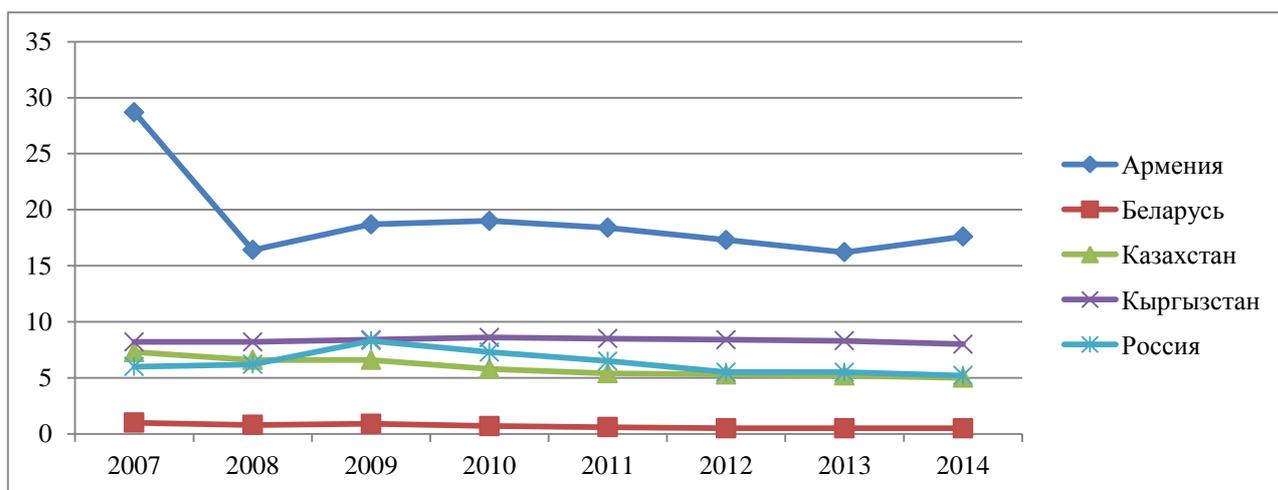


Рисунок 8–Страны ЕАЭС по уровню безработицы, в %

По графику видно, что самый низкий процент безработицы в Беларуси, он варьируется в пределах 1% . В Армении в 2008 году произошел резкий спад безработицы, но, тем не менее, Армения остается на первом месте по уровню безработицы. В России с 2009 года уровень безработицы снижался. А с 2012 по 2014 года уровень безработицы в России и Казахстане почти сравнялся.

Так же необходимо рассмотреть показатели по номинальной заработной плате.

Таблица 5–Среднемесячная номинальная заработная плата в странах ЕАЭС, с учетом новых стран – членов, в долл. США

	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
<b>Армения</b>	114,5	156,47	228,88	302,94	283,14	291,58	309,60	301,82	386,27	411,17	385,98
<b>Беларусь</b>	156,5	228,87	325,86	413,53	356,77	413,46	397,16	447,48	576,72	595,28	425,61
<b>Казахстан</b>	228,9	302,94	428,27	506,42	458,62	526,43	612,88	684,22	715,87	672,94	585,2
<b>Кыргызстан</b>	302,9	283,14	107,40	147,98	145,45	155,06	202,37	231,47	235,75	232,98	193,11
<b>Россия</b>	283,1	291,58	530,63	693,75	596,33	698,12	806,01	864,12	945,84	859,20	561,88

Составлено по статистическим сборникам ЕЭК

Для сравнения показателей среднемесячной номинальной заработной платы в странах – ЕАЭС (в разные периоды времени), представим график.

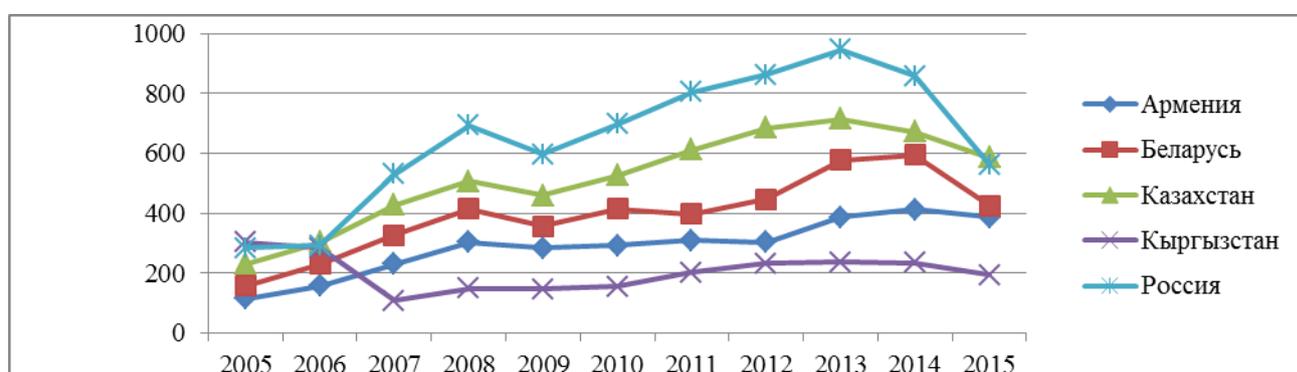


Рисунок 9 – Среднемесячная номинальная заработная плата в странах ЕАЭС, в долл. США

На графике представлена среднемесячная номинальная заработная плата стран – участниц. В 2009 году, заработная плата во всех странах снизилась. Так же произошло и в 2015 году. Это связано с девальвацией национальной валюты. На графике видно, что самая низкая заработная плата, за весь представленный период, была в Кыргызстане в 2007 году и составила 107,4 долл. США. А самая высокая заработная плата, за весь представленный период, была в России в 2013 году и составила 945,84 долл. США. В 2015 году заработная плата в России стала ниже заработной платы в Казахстане на 23,4 долл. США. По-прежнему самая наименьшая заработная плата остаётся в Кыргызстане.

Таблица 6–Курсы валют в странах ЕАЭС (с учетом новых стран – членов) по отношению к долл. США

	<i>(единица национальной валюты к 1\$)</i>								
	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
<b>Армения (драм)</b>	304,2	306,7	377,9	363,4	385,8	403,6	405,6	413	475
<b>Беларусь (белорусский рубль)</b>	2150	2200	2863	3000	8350	8570	9510	11850	16387
<b>Казахстан (тенге)</b>	125,8	120,3	121,2	148,1	147,0	148,3	150,6	154,7	183,6
<b>Россия (рубль)</b>	25,7	24,4	31,3	30,5	29,0	30,4	32,1	35,9	62,5
<b>Киргизия (сом)</b>	37,3	36,6	42,98	45,95	46,14	46,98	48,4	53,5	68,5

Составлено по данным центрального банка стран – участниц.

По данным видно, что национальная валюта во всех странах по отношению к доллару США, обесценивается. Столь высокий рост белорусского рубля в 2011 году, произошел в связи с финансовым кризисом в республике Беларусь. Самая значительная девальвация национальной валюты была в 2009 году и в 2015 году. В период с 2007 года к 2015 году в Армении курс драма к долл. США, увеличился в 1,5 раза. Белорусский рубль по отношению к долл. США увеличился в 7,6 раза. Тенге в 1,4 раза. Российский рубль к долл. США увеличился в 2,5 раза. В Киргизии Сом по отношению к долл. США вырос в 1,8 раза. Таким образом, максимальная девальвация национальной валюты произошла в Беларуси.

Таблица 7–Уровень инфляции в странах ЕАЭС (с учетом новых стран) в % (рассчитана на основе индекса потребительских цен)

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
<b>Беларусь</b>	12,08	13,29	10,12	9,92	108,7	21,78	16,5	16,22	12,0
<b>Казахстан</b>	18,77	9,48	6,38	7,97	7,43	6,06	4,9	7,54	13,53
<b>Россия</b>	11,87	13,28	8,80	8,78	6,10	6,56	6,45	11,36	12,91
<b>Армения</b>	4,41	8,95	3,4	8,18	7,65	2,56	5,79	2,92	3,73
<b>Кыргызстан</b>	10,2	24,5	6,8	7,8	16,6	2,7	6,6	7,5	3,4

Таблица составлена по данным статистических сборников Евразийской экономической комиссии.<sup>51</sup>

<sup>51</sup> Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/econstat/Pages/prices.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/econstat/Pages/prices.aspx)

Для наглядности представим график, который показывает уровень инфляции стран – участниц ЕАЭС.

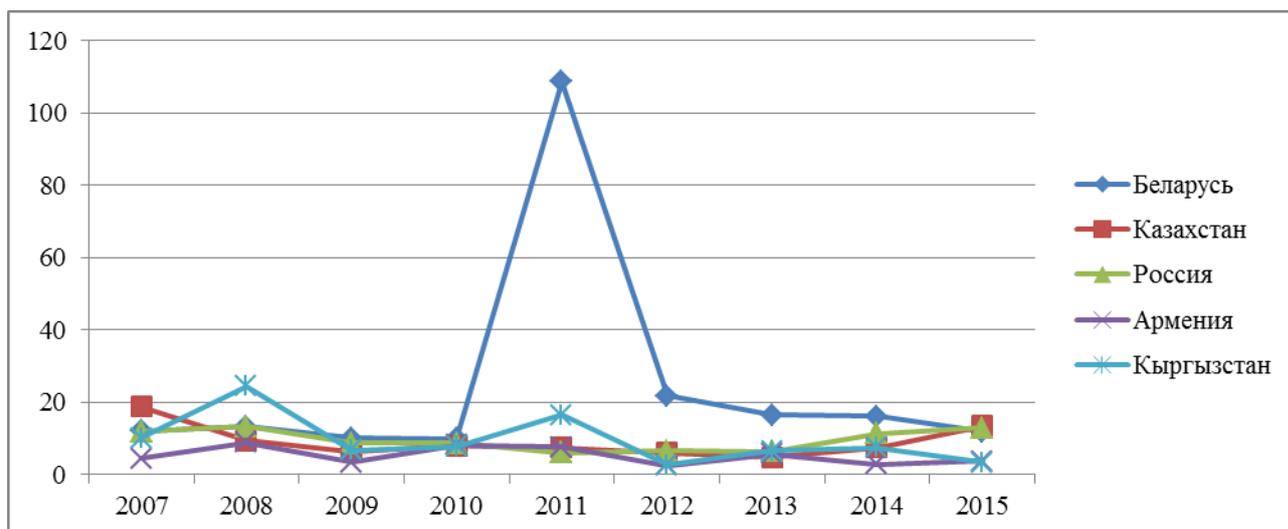


Рисунок 10 – Уровень инфляции стран – членов ЕАЭС (с учетом новых стран – членов), в %

На основании представленных данных, можно сделать следующие выводы, инфляция во всех странах за 2007 – 2015 года была не стабильной. На графике видно, что резкий рост инфляции в Беларуси произошел в 2011 году. Причиной этого послужил финансово – экономический кризис 2011 года в Республике Беларусь. Кризис проявлялся не только в росте цен, но и в падении рентабельности импорта, падении покупательной способности, девальвации белорусского рубля.

В 2015 году уровень инфляции вырос в Казахстане – 13,53% и в России – 12,91%, в то время как в остальных странах уровень инфляции снизился.

Таким образом, Евразийский экономический союз предполагает самое главное, помимо единой таможенной территории, сближение макроэкономических показателей, с проведением общей макроэкономической политики. Можно привести пример того, что наша валюта обесценилась, за счет этого все страны пострадали, и стали за нами снижать (делать девальвацию) своей национальной валюты. Таким образом, девальвация это значит стремительное и длительное снижение ее курса по отношению к курсу другой валюты.

Если говорить об инфляции, то это её можно охарактеризовать, как рост потребительских цен. Равенство между девальвацией и инфляцией с точки зрения внешней торговли, очевидна. Соответственно, товары, которые импортируются в страну, закупаются в международной валюте. Таким образом, если уровень девальвации национальной валюты высок, то импортеры терпят убытки, которые в дальнейшем перекладывают на народ. Происходит это из-за повышения цен. Импортеры так же не могут позволить себе резкое увеличение цен на свой продукт, так как не выдержат конкуренции с национальным производителем. Капитал пойдет туда, где инфляция меньше. Поэтому, они вынуждены брать увеличение расходов на себя, снижая, таким образом, свою прибыль. Это доказывает, что девальвация, так или иначе, становится одной из причин роста уровня инфляции. Этим можно сказать, что сегодня многие проблемы развития ЕАЭС зависят от того, как будет развиваться макроэкономическая политика.

Безусловно, мы стремимся к сближению общих макроэкономических показателей, но существует дифференциация. Поэтому рассмотрим дифференциацию макроэкономических показателей. Дифференциация – это разница в уровне денежных доходов различных слоев и групп населения. Чтобы увидеть дифференциацию раньше, по макроэкономическим показателям между странами ЕАЭС, и дифференциацию сейчас, надо рассчитать показатели вариации.

Основными показателями, характеризующими вариацию, являются размах, дисперсия, среднее квадратическое отклонение и коэффициент вариации. Размах вариации представляет собой разность максимального и минимального значений признака. Формула его такова:

$$R = X(\max) - x(\min), \quad (1)$$

где  $R$  – размах вариации;

$X(\max)$  – максимальное значение

$X(\min)$  – минимальное значение

Дисперсия рассчитывается как средний квадрат отклонений значений признака от их средней величины. Дисперсия рассчитывается по формуле:

$$S^2 = \sum_{i=1}^k (x_i - \bar{x})^2 / n, \quad (2)$$

где  $S^2$  – дисперсия

$x_i$  – количественное значение

$\bar{x}$  – среднее значение

$n$  – количество

Другим наиболее широко распространенным показателем является среднее квадратическое отклонение. Оно определяется как квадратный корень из дисперсии и имеет формулу:

$$S = \sqrt{\sum_{i=1}^k (x_i - \bar{x})^2 / n} \quad (3)$$

Рассмотренные показатели позволяют получить абсолютное значение вариации, то есть оценивать её в единицах измерения исследуемого признака. Коэффициент вариации измеряет относительную колеблемость.

Формула коэффициента вариации:

$$V = \frac{S}{\bar{x}} \quad (4)$$

Рассчитаем показатели вариации по основным макроэкономическим показателям стран – членов ЕАЭС.

Таблица 8 – Численность населения стран ЕАЭС (с учетом новых стран – членов), в млн. чел

Страны	2005	2015
Беларусь	9,66	9,48
Казахстан	15,15	17,42
Армения	3,2	3,01
Киргизия	5,16	5,9
Россия	143,52	146,3

Рассчитаем показатели за 2005 и 2015 года, для того, чтобы узнать дифференциацию по этим показателям.

2005 год.

$$1) R = 143,52 - 3,2$$

$$R = 140,32 \text{ млн. чел.}$$

$$2) S^2 = (9,66 - 35,39)^2 + (15,15 - 35,39)^2 + (3,2 - 35,39)^2 + (5,16 - 35,39)^2 + (143,52 - 35,39)^2 / 5$$

$$S^2 = 2942,77 \text{ млн. чел.}$$

$$3) S = \sqrt{2942,77}$$

$$S = 54,25 \text{ млн. чел.}$$

$$4) V = \frac{54,25}{35,39} * 100$$

$$V = 153,3\%$$

2015.

$$1) R = 146,3 - 3,01$$

$$R = 143,29 \text{ млн. чел.}$$

$$2) S^2 = (9,48 - 36,42)^2 + (17,42 - 36,42)^2 + (3,01 - 36,42)^2 + (5,9 - 36,42)^2 + (146,3 - 36,42)^2 / 5$$

$$S^2 = 3041,61 \text{ млн. чел.}$$

$$3) S = \sqrt{3041,61}$$

$$S = 55,15 \text{ млн. чел.}$$

$$4) V = \frac{55,15}{36,42} * 100$$

$$V = 151,4\%$$

По расчетам размах вариации с 2005 по 2015 года в странах ЕАЭС увеличился на 2,97 млн. чел. Причиной этого послужило то, что Крым присоединился к России. Так же повысилась рождаемость. И увеличилось количество

мигрантов, которые получили гражданство. Коэффициент вариации с 2005 – 2015 года по численности населения уменьшился на 1,9 %.

Таким образом, дифференциация получилась незначительная. Небольшой рост по численности населения к 2015 году составил у России, Казахстана и Киргизии, как в Беларуси и Армении произошел небольшой спад.

Таблица 9 – Показатели ВВП на душу населения в странах ЕАЭС, с учетом новых стран – участниц, в долл. США

Страны	2005	2013	2015
Беларусь	3124	7644	5639
Казахстан	3771	14310	10478
Армения	1523	3680	3515
Киргизия	477	1342	1154
Россия	5324	15564	9099

Рассчитаем показатели за 2005, 2013 и 2015 года, чтобы узнать дифференциацию.

2005 год

$$1) R = 5324 - 477$$

$$R = 4847 \text{ долл. США.}$$

$$2) S^2 = (3124 - 2843,8)^2 + (3771 - 2843,8)^2 + (1523 - 2843,8)^2 + (477 - 2843,8)^2 + (5324 - 2843,8)^2 / 5$$

$$S^2 = 2887965,5 \text{ долл. США.}$$

$$3) S = \sqrt{2887965,5}$$

$$S = 1699,4$$

$$4) V = \frac{1699,4}{2843,8} * 100$$

$$V = 59,75\%$$

2013 год

$$1) R = 15564 - 1342$$

$$R = 14222 \text{ долл. США.}$$

$$2) S^2 = (7644 - 8508)^2 + (14310 - 8508)^2 + (3680 - 8508)^2 + (13428508)^2 + (15564 - 8508)^2 / 5$$

$$S^2 = 31771595 \text{ долл. США.}$$

$$3) S = \sqrt{31771595}$$

$$S = 5636,6$$

$$4) V = \frac{5636,6}{8508} * 100$$

$$V = 66,3\%$$

2015 год.

$$1) R = 10478 - 1154$$

$$R = 9324 \text{ долл. США.}$$

$$2) S^2 = (5639 - 5977)^2 + (10478 - 5977)^2 + (3515 - 5977)^2 + (1154 - 5977)^2 + (9099 - 5977)^2 / 5$$

$$S^2 = 11888580 \text{ долл. США.}$$

$$3) S = \sqrt{11888580}$$

$$S = 3448$$

$$4) V = \frac{3448}{5977} * 100$$

$$V = 57,7\%$$

Размах вариации с 2005 по 2015 года в странах ЕАЭС увеличился на 4477 долл. США. Коэффициент вариации с 2005 по 2015 года сократился на 2,1%. Коэффициент вариации в 2015 году по сравнению с 2013 годом, сократился на 8,6%. Таким образом, к 2015 году произошло сближение, что можно назвать положительной тенденцией.

Таблица 10 – Уровень безработицы в странах ЕАЭС, с учетом новых стран – участниц, в %

Страны ЕАЭС	2007	2014
Беларусь	1	0,5
Казахстан	7,3	5,0
Армения	28,7	17,6
Киргизия	8,2	8,0
Россия	6,0	5,2

Рассчитаем показатели вариации за 2007 и 2014 года, чтобы узнать дифференциацию.

2007год.

$$1) R = 28,7 - 1$$

$$R = 27,7\%$$

$$2) S^2 = (1 - 10,24)^2 + (7,3 - 10,24)^2 + (28,7 - 10,24)^2 + (8,2 - 10,24)^2 + (6,0 - 10,24)^2 / 5$$

$$S^2 = 91,4\%$$

$$3) S = \sqrt{91,4}$$

$$S = 9,5$$

$$4) V = \frac{9,5}{10,24} * 100$$

$$V = 92,7\%$$

2014год.

$$1) R = 17,6 - 0,5$$

$$R = 17,1\%$$

$$2) S^2 = (0,5 - 7,26)^2 + (5,0 - 7,26)^2 + (17,6 - 7,26)^2 + (8,0 - 7,26)^2 + (5,2 - 7,26)^2 / 5$$

$$S^2 = 32,48\%$$

$$3) S = \sqrt{32,48}$$

$$S = 5,7$$

$$4) V = \frac{5,7}{7,26} * 100$$

$$V = 78,5\%$$

Размах вариации по уровню безработицы стран ЕАЭС уменьшился на 10,6 %. Коэффициент вариации уменьшился на 14,2%. Это так же можно назвать положительной тенденцией, так как число безработных стало меньше.

Таблица 11 – Среднемесячная номинальная заработная плата в странах ЕАЭС, с учетом новых стран – членов, в долл. США

Страны	2005	2013	2015
Беларусь	156,5	576,72	595,28
Казахстан	228,9	715,87	672,94
Армения	114,5	386,27	411,17
Киргизия	302,9	235,75	232,98
Россия	283,1	945,84	859,20

Рассчитаем показатели за 2005, 2013 и 2015 года.

2005год

$$1) R=302,9-114,5$$

$$R = 188,4 \text{ долл. США}$$

$$2) S^2=(156,5 - 217,18)^2 +(228,9-217,18)^2 +(114,5-217,18)^2 +(302,9 - 217,18)^2 +(283,1-217,18)^2 / 5$$

$$S^2= 5211,2 \text{ долл. США.}$$

$$3) S = \sqrt{5211,2}$$

$$S =72,2 \text{ долл. США.}$$

$$4) V=\frac{72,2}{217,18} * 100$$

$$V = 33,2\%$$

2013год

$$1) R= 945,84-235,75$$

$$R =710,09 \text{ долл. США.}$$

$$2) S^2=(576,72-572,09)^2 +(615,87-572,09)^2 +(386,27-572,09)^2 +(235,75- 572,09)^2 +(945,84-572,09)^2 / 5$$

$$S^2= 57856,2 \text{ долл. США.}$$

$$3) S = \sqrt{57856,2}$$

$$S =240,53 \text{ долл. США.}$$

$$4) V=\frac{240,53}{572,09} * 100$$

$$V = 42\%$$

2015год

$$1) R= 561,88-193,11$$

R = 368, 77 долл. США.

$$2) S^2 = (425,61 - 430,4)^2 + (585,2 - 430,4)^2 + (385,98 - 430,4)^2 + (193,11 - 430,4)^2 + (561,88 - 430,4)^2 / 5$$

$S^2 = 19910,5$  долл. США.

$$3) S = \sqrt{19910,5}$$

S = 141,1 долл. США.

$$4) V = \frac{141,1}{430,4} * 100$$

V = 32,7%

Размах вариации стран – участниц ЕАЭС с 2005 по 2015 года вырос на 180,37 долл. США. Как коэффициент вариации к 2015 году уменьшился на 0,5%. К 2013 году коэффициент вариации вырос на 8,8%, а если сравнивать 2013 и 2015 год, то к 2015 году коэффициент вариации уменьшился на 9,3%. Это положительная тенденция. Можно говорить о сближении показателей.

Дифференциация значительна, высока, а к 2015 году значительно уменьшилась. Причиной послужил кризис и девальвация национальной валюты.

Таблица 12 – Уровень инфляции в странах ЕАЭС, включая потенциальных стран, в %

Страны	2007	2015
Беларусь	12,08	12,0
Казахстан	18,77	13,53
Армения	4,41	13,73
Киргизия	10,2	8,1
Россия	11,87	12,91

Рассчитаем показатели за 2007 и 2015 года.

2007год

$$1) R = 18,77 - 4,41$$

R = 14,36 %

$$2) S^2 = (12,08 - 11,46)^2 + (18,77 - 11,46)^2 + (4,41 - 11,46)^2 + (10,2 - 11,46)^2 + (11,87 - 11,46)^2 / 5$$

$S^2 = 21,06$  %

$$3) S = \sqrt{21,06}$$

S = 4,6 %

$$4) V = \frac{4,6}{11,46} * 100$$

$$V = 40,1\%$$

2015год

$$1) R = 13,53 - 8,1$$

$$R = 5,43\%$$

$$2) S^2 = (12,0 - 12,05)^2 + (13,53 - 12,05)^2 + (13,73 - 12,05)^2 + (8,1 - 12,05)^2 + (12,91 - 12,05)^2 / 5$$

$$S^2 = 4,27\%$$

$$3) S = \sqrt{4,27}$$

$$S = 2,07\%$$

$$4) V = \frac{2,07}{12,05} * 100$$

$$V = 17,2\%$$

Таким образом, коэффициент вариации по уровню инфляции в странах ЕАЭС к 2015 году снизился на 22,9%. Это так же показывает положительные тенденции.

В итоге, важной задачей для ЕАЭС является максимально сблизить страны по макроэкономическим показателям. В проделанной работе мы можем сказать, что почти по всем макроэкономическим показателям, несмотря на некоторую дифференциацию на начальном пути, и на определенные трудности, произошло сближение. Решение задач по сближению всех показателей рассчитано на ближайшие 15 лет.

## **2.2 Внешняя торговля стран ЕАЭС: динамика и вклад участников на разных этапах развития**

Внешнеторговые связи являются необходимым показателем развития интеграционных процессов на территории ЕАЭС, в связи с этим рассмотрим внешнюю торговлю стран ЕАЭС за период 2011 – 2015 года. В рамках данной

работы, за анализируемые периоды, возьмем данные статистических сборников Евразийской экономической комиссии.<sup>52</sup>

Рассмотрим внешнюю торговлю стран ЕАЭС (с учетом новых стран – членов) с третьими странами за 2011 – 2015 года.

Таблица 13 – Экспорт стран ЕАЭС, в млрд. долл. США

	2011		2012		2013		2014		2015	
	экс-порт	доля экспор-порта%	экс-порт	доля экспор-порта%	экс-порт	доля экспор-та%	экс-порт	доля экспор-та%	экс-порт	доля экс-порта %
<b>Россия</b>	477,9	82,3	484,5	81,6	489,4	83,3	463,7	83,3	315,2	84,3
<b>Казах-стан</b>	77,2	13,2	80,2	13,5	78,6	13,4	73	13,1	40,8	10,9
<b>Беларусь</b>	26,2	4,5	28,9	4,8	19,4	3,3	20	3,6	15,6	4,3
<b>Армения</b>									1,3	0,3
<b>Кыргыз-стан</b>									1,1	0,2
<b>ТС всего</b>	581,3	100	593,6	100	587,6	100	556,7	100		
<b>ЕАЭС всего</b>									374,1	100

Составлено по статистическим сборникам ЕЭК

По данным Евразийской экономической комиссии экспорт товаров за 2011 год составил–581,3 млрд. долл. США. Сальдо внешней торговли сложилось положительное в размере 260 млрд. долл. США.

Первое место по доле совокупного экспорта занимает Россия – 82,3% Доля совокупного экспорта Республики Казахстан составила – 13,2 % , в Республики Беларусь, доля экспорта – 4,5%. Что касается экспорта в 2012 году, можно сказать, экспорт товаров составил – 593,6млрд. долларов, тем самым увеличился – на 2,1% по сравнению с 2011 годом. К 2013 году экспорт сократился на 1%, так же к 2014 году экспорт уменьшился на 5,2%. В 2015 году экспорт составил 374,1%, что меньше на 32,8% по сравнению с 2014 годом.

Для наглядности представим рисунок 11, показывающий долю совокупного экспорта стран – участниц с третьими странами.

<sup>52</sup> Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. Статистика внешней и взаимной торговли товарами. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/Pages/default.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/Pages/default.aspx)

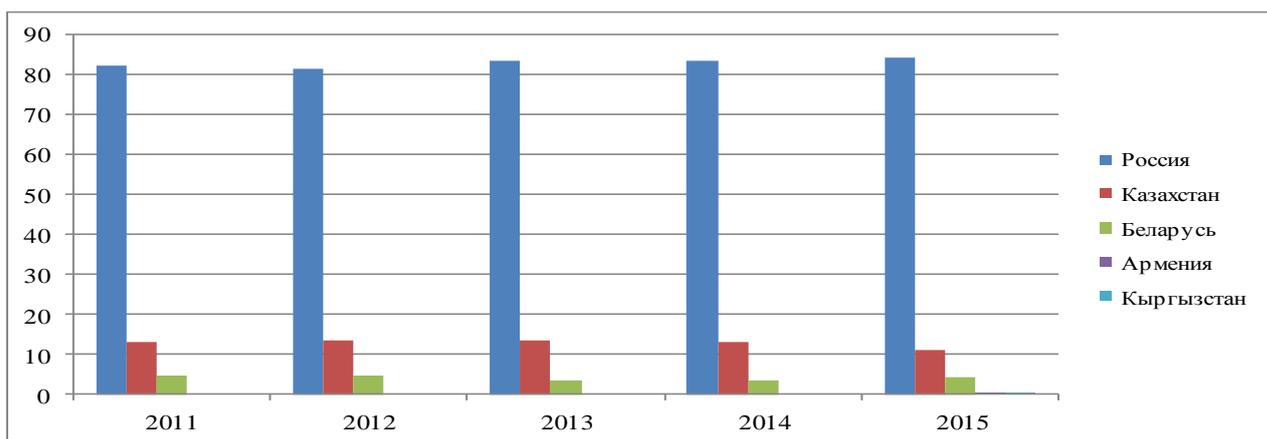


Рисунок 11 – Доля совокупного экспорта стран – членов ЕАЭС (с учетом новых стран), в %

Так же следует отметить основных покупателей товаров, экспортируемых государствами – членами Таможенного союза на внешний рынок в 2011 году. Ими выступали Европейский союз 55,5%. Среди Европейских стран наиболее существенны были поставки в Нидерланды – 23,2%, Италию – 14,8%, Германию – 11,6%, Польшу – 7,3% и Францию – 6,2%. Общая сумма товаров, проданных на китайском рынке, составила 8,9% общего объема экспорта. В страны СНГ продано 8,7% экспортированных товаров, из них Украине – 6,4%. Экспорт в Турцию в 2011 году составил 4,8% общего объема экспорта государств – членов Таможенного союза, в Соединенные Штаты – 3%, Швейцарию – 2,8%, Японию – 2,7%, Южную Корею – 2,3%.

В 2012 году основным покупателем, экспортируемых государствами – членами ТС товаров, вновь стал Европейский союз – 57% совокупного экспорта. Среди стран Европейского союза наиболее активны были поставки в Нидерланды – 15,3%, Италию – 8,1%, Германию – 6,5%, Польшу – 3,7% и Соединенное Королевство – 2,9%. В страны АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество) было продано 19% товаров, из них в Китай – 8,8%, Японию – 2,8%, Южную Корею – 2,4%, Соединенные Штаты – 2,2%. Странам СНГ экспортировано 8,5%, из них Украине – 5,9%.<sup>53</sup>

<sup>53</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней торговли стран ТС и ЕАЭС 2011 - 2015 г. Аналитические материалы от 2014г. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics\\_E\\_201312.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics_E_201312.pdf)

Так же отметим основных покупателей, экспортируемых государствами – членами ТС товаров в 2013 году, ими снова выступали Европейский союз – 57,7% совокупного экспорта. Среди стран Европейского союза наиболее существенно продажа товаров осуществлялась в Нидерланды – 14,2%, Италию – 9,5%, Германию – 6,7%, Польшу – 3,6% и Соединенное Королевство – 3,2%. В страны АТЭС было экспортировано 20,3% из них в Китай – 8,6%, Японию – 3,5%, Южную Корею – 2,6%, Соединенные Штаты – 2%. Странам СНГ реализовано 7,9% экспортированных товаров, в том числе Украине – 5,1. В Турцию экспорт товаров составил 4,8%.

Основным экспортером у государств – членов ТС товаров в 2014 году выступал так же Европейский союз – 56,5% совокупного экспорта. Среди стран Европейского союза товары поставлялись в Нидерланды – 14,1%, Италию – 9,5%, Германию – 7%, Польшу – 3,1%, Соединенное Королевство – 2,7%. В страны АТЭС было продано 21,8% экспортируемых товаров, из них в Китай – 8,6%, Японию – 3,7%, Южную Корею – 3,5%. Странам СНГ реализовано 7,1% экспортированных товаров, из них Украине – 4,1%.

Основным покупателем экспортируемых государствами – членами ЕАЭС товаров в 2015 году выступает Европейский союз – 53,2% совокупного экспорта. Среди стран Европейского союза наиболее существенны поставки товаров в Нидерланды – 12,6%, Италию – 8,2%, Германию – 7,2%, Соединенное Королевство и Польшу по 3%. В страны АТЭС экспортировано 23,6% товаров, из них в Китай – 9,4%, Японию – 4,1%, Южную Корею – 3,8%. Странам СНГ продано 6,1% экспортированных товаров, из них Украине – 3,5%.

Таблица 14 – Импорт стран ЕАЭС (с учетом новых стран – членов), в млрд. долл. США

	2011		2012		2013		2014		2015	
	им-порт	доля им-порта %	им-порт	доля им-порта %	им-порт	доля импор-та %	им-порт	доля импор-та %	им-порт	доля им-порта %
<b>Россия</b>	284,7	87,2	293,5	86,2	295,1	85,5	266,9	85,6	168,7	82,1
<b>Казах-стан</b>	20,9	6,6	28,6	8,4	30,1	8,7	26,7	8,5	19,3	9,4
<b>Беларусь</b>	20,1	6,2	18,7	5,4	20	5,8	18,2	5,8	13,1	6,4
<b>Армения</b>									2,2	1,1
<b>Кыргыз-стан</b>									2,1	1
<b>ТС всего</b>	325,7	100	340,8	100	345,2	100	311,8	100		
<b>ЕАЭС всего</b>									205,4	100

По данным Евразийской экономической комиссии за 2011 год, общий объем внешней торговли государств – членов ТС с третьими странами составил 907 млрд. долларов США, импорт составил –325,7 млрд. долл. США. Сальдо внешней торговли сложилось положительное в размере 260 млрд. долл. США.

Доля совокупного импорта внешней торговли в России составила – 87,2%. Доля совокупного импорта Республики Казахстан составила – 6,6% в Республики Беларусь, доля импорта – 6,2%.

Что касается импорта в 2012 году, он составил –340,9 млрд. долларов.

По сравнению с 2011 годом импорт увеличился на – на 4,6%. Доля совокупного импорта внешней торговли на Российскую Федерацию за 2012 – 86,1%. Доля импорта Республики Казахстан 8,4%, Республики Беларусь доля 5,4%.

По представленным данным за 2013 год, общий объем внешней торговли товарами государств – членов ТС с третьими странами составил 932,8 млрд. долл. США, в том числе импорт составил – 345,2 млрд. долл. США. По сравнению с 2012 годом объем импорта увеличился на 1,26%. В 2013 году доля совокупного импорта на Россию 85,5%. Доля совокупного импорта Республики Казахстан составила 8,7%. В Республике Беларусь доля импорта – 5,8%.

Что касается импорта в 2014 году, то общий объем с третьими странами составил 868,6 млрд. долл. США, в том числе импорт – 311,8 млрд. долл.

Если сравнивать с 2013 годом, то импорт сократился на – на 9,6%.

За 2015 год общий объем внешней торговли товарами государств – членов ЕАЭС с третьими странами составил 579,5 млрд. долл. США. В том числе импорт – 205,4 млрд. долл. По сравнению с 2014 годом импорт сократился – на 34,1% долл.

Для наглядности представим рисунок 12, показывающий долю совокупного импорта стран ЕАЭС.

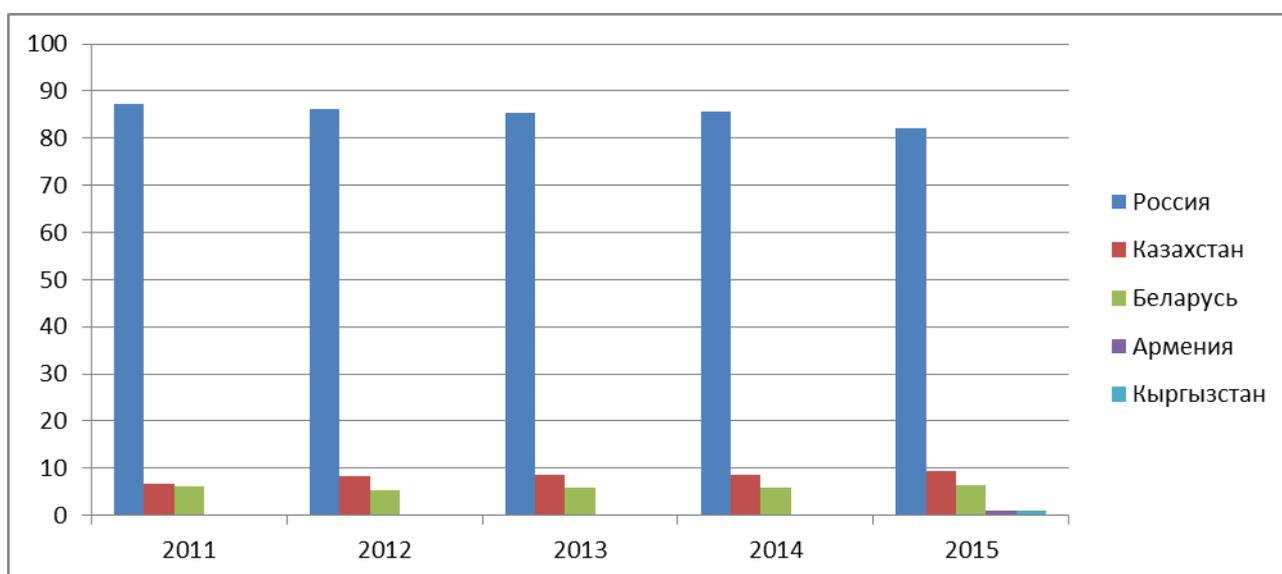


Рисунок 12 – доля совокупного импорта стран ЕАЭС, в %

Что касается торговых партнеров, то по импорту из третьих стран в страны ТС, так же лидирует Европейский союз – 44% совокупного импорта товаров. Так же большие объемы приходились на Германию – 29,5%, Италию – 10,8% и Францию – 10%. Китай поставлял в 2011 году в государства – члены Таможенного союза 17% товаров, страны СНГ в целом – 9,1%, из них Украина – 7,3%, Соединенные Штаты – 5,2%, Япония – 4,9%, Южная Корея – 3,8%.<sup>54</sup>

<sup>54</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней и взаимной торговли стран ТС в 2011 г. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics\\_2011.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics_2011.pdf)

В 2012 году импортные закупки также осуществлялись из стран Европейского союза 44% совокупного импорта товаров. Наибольшие объемы приходились на Германию – 12,8%, Италию – 4,5% и Францию – 4,4%.

В 2013 году из стран АТЭС в страны ТС импортные закупки совершались из Китая – 18,2%, Соединенных Штатов – 5,3%, Японии – 4,9%, Южной Кореи – 3,6%.

Из стран СНГ в общем было куплено 8,3% товаров, из них доля Украины составляла 6,8%.

Что касается импорта в 2014 году, то закупки осуществлялись из стран Европейского союза – 44,7% совокупного импорта товаров. Наибольшие объемы приходились на Германию – 12,7%, Италию – 4,8%, Францию – 4,2%, Польшу – 3%. Импорт из Китая составил – 18,6%, из Соединенных Штатов – 5,6%, Японии – 4,3%, Южной Кореи – 3,4%. Из стран СНГ приобретено 7,2% товаров, из них из Украины 5,8%.

В 2015 году импортные закупки осуществлялись из стран АТЭС и Европейского союза – 40,5% и 40,9% совокупного импорта товаров. Среди стран АТЭС импорт товаров из Китая составил – 21,3%, Соединенных Штатов – 6,6%, Японии – 3,7%, Южной Кореи – 2,6%. Среди европейских стран наибольшие объемы импорта приходятся на Германию – 11,7%, Италию – 5%, Францию – 3,4%. Из стран СНГ в ЕАЭС приобретено 5,1% товаров, из них из Украины – 3,7%.<sup>55</sup>

Так же необходимо рассмотреть товарную структуру внешней торговли стран ЕАЭС за 2011 – 2015 года.

---

<sup>55</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней торговли стран ЕАЭС 2015 г. Аналитический обзор от 25 февраля 2016 г. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics\\_E\\_2015\\_12.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics_E_2015_12.pdf)

Таблица 15 – Товарная структура внешней торговли экспорта в третьи страны государств – членов ЕАЭС (с учетом новых стран) в 2011 – 2015 годах, в %

	2011	2012	2013	2014	2015
	экспорт				
<b>Минеральные продукты</b>	72,6	72,4	74,1	73,3	65,6
<b>Металлы и изделия из них</b>	9,7	8,6	7,4	7,7	9,7
<b>Продукция химической промышленности</b>				5	6,5

Таблица 16 – Товарная структура внешней торговли импорта из третьих стран в страны ЕАЭС в 2011 – 2015 годах, в %

	2011	2012	2013	2014	2015
	импорт				
<b>Машины, оборудование и транспортные средства</b>	46	48,3	46,7	45,5	42,9
<b>Продукция химической промышленности</b>	15,3	15,6	15,9	16,4	18,2
<b>Продовольственные товары и с/х сырье</b>	13,5	12,9	13,2	13,5	14,1

На основе данных Евразийской экономической комиссии, за 2011 – 2015 года в товарной структуре внешней торговли экспорта первое место занимают минеральные продукты, далее металлы и изделия из них. Примерно около 80% этих товаров продает на внешний рынок Российская Федерация.<sup>56</sup>

Если говорить об импорте из третьих стран, то наибольшую долю за 2011 – 2015 года занимают машины, оборудование и транспортные средства, далее идет продукция химической промышленности, затем продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье. Примерно 90% объема этих товаров из третьих закупает Российская Федерация.

<sup>56</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней торговли стран ЕАЭС. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx)

### 2.3 Взаимная торговля в странах ЕАЭС: тенденции развития в условиях отсутствия барьеров

Во взаимной торговле товарами в странах ЕАЭС не применяются таможенные пошлины, в связи с этим необходимо провести анализ взаимной торговли стран ЕАЭС в период 2011 – 2015 года.

Для проведения анализа данной работы, за анализируемые периоды, возьмем данные статистических сборников Евразийской экономической комиссии.

Таблица 17 – Экспорт стран ЕАЭС (с учетом новых стран – членов) за 2011 – 2015 года, в млрд. долл. США

	2011		2012		2013		2014		2015	
	экспорт	доля экспорта %								
Россия	40,8	64,6	44,5	65,6	40,8	63,3	36	61,5	28,7	63,2
Казахстан	7,1	11,2	6,2	9,1	5,9	9,2	6,4	10,9	4,9	10,7
Беларусь	15,1	23,9	17,1	25,3	17,7	27,5	16,1	27,6	10,9	24
Армения									0,3	0,7
Кыргызстан									0,6	1,4
ТС всего	63	100	67,8	100	64,4	100	58,5	100		
ЕАЭС всего									45,4	100

Таблица 18 – Импорта стран ЕАЭС (с учетом новых стран – членов) за 2011 – 2015 года, в млрд. долл. США

	2011		2012		2013		2014		2015	
	импорт	доля импорта %								
Россия	21,5	34,1	22,4	33,1	22,7	35,4	21,5	36,9	14,1	31,3
Казахстан	15,9	25,2	17,6	25,9	18,6	29	14,6	25	10,8	23,9
Беларусь	25,6	40,6	27,6	40,7	22,9	35,6	22,2	38,1	17,2	38,2
Армения									1	2,2
Кыргызстан									2	4,4
ТС всего	63	100	67,6	100	64,2	100	58,3	100		
ЕАЭС всего									45,4	100

На основании данных Евразийской экономической комиссии можно сделать следующие выводы. Объем экспорта и импорта во взаимной торговле, государств – членов Таможенного союза, составил в 2011 году – 63 млрд. долларов США. В свою очередь, доля экспорта на Россию во взаимной торговле составила – 64,6% и 34,1 % импорта товаров. Доля экспорта Республики Беларусь составила – 23,9%, доля импорта – 40,6%. В Республике Казахстан – доля экспорта составила – 11,2%, доля импорта – 25,2%. В 2012 году экспорт и импорт стран ТС во взаимной торговле вырос и составил 67,8% млрд. долл. США и 67,6% млрд. долл. США. Доля экспорта в Республике Казахстан в 2012 году составил – 9,1 импорта – 25,9%. Казахстан в 2012 году у стран ТС стал экспортировать меньше на 2,1%. Россия во взаимной торговле экспорта в страны ТС на первом месте с долей в экспорте – 65,6%.<sup>57</sup>

Для большего сравнения представим взаимную торговлю стран ТС в виде гистограммы.

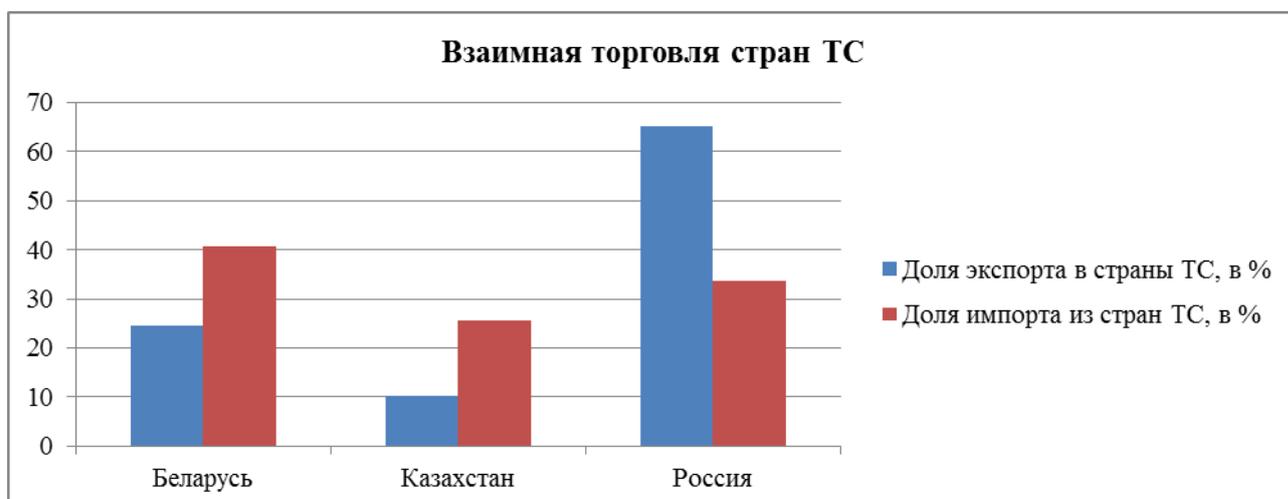


Рисунок 13 – Взаимная торговля экспорта и импорта стран ТС за 2011 г.

На рисунке видно, что во взаимной торговле товарами в экспорте на первом месте выступает Россия с долей в среднем – 65,1%. А импортирует на внутреннем рынке больше Беларусь с долей – 40,6%.

<sup>57</sup> Евразийская экономическая комиссия. Официальный сайт. Статистика взаимной торговли товарами. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics\\_2011.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/archive/Documents/Analytics_2011.pdf)

Объем экспорта 2013 года во взаимной торговле, государств – членов ТС и ЕЭП составил 64,4 млрд. долларов США. Объем импорта во взаимной торговле – 64,2 млрд. долл. США. Доля экспорта на Россию во взаимной торговле составила 63,3% и 35,4% доля импорта товаров. Доля экспорта Республики Беларусь составила 27,5%, доля импорта – 35,6%. В Республике Казахстан – доля экспорта – 9,2%, доля импорта – 29%.

По сравнению с 2012 годом объем экспорта сократился на 4,8% и объем импорта взаимной торговли сократился на 5 %. Во взаимной торговле экспорт в 2014 году в странах ТС и ЕЭП составил – 58,5 млрд. долл. США. Импорт составил – 58,3 млрд. долл. США. Это показывает что по сравнению с 2013 годом экспорт и импорт снизился. В России на долю экспорта приходится 61,5%, а доля импорта – 36,9%. Второе место в экспорте занимает Беларусь с долей – 27,6%, а в по импорту Беларусь лидирует с долей – 38,1%.<sup>58</sup>

Для большей наглядности представим взаимную торговлю стран ТС на (рисунке 14).

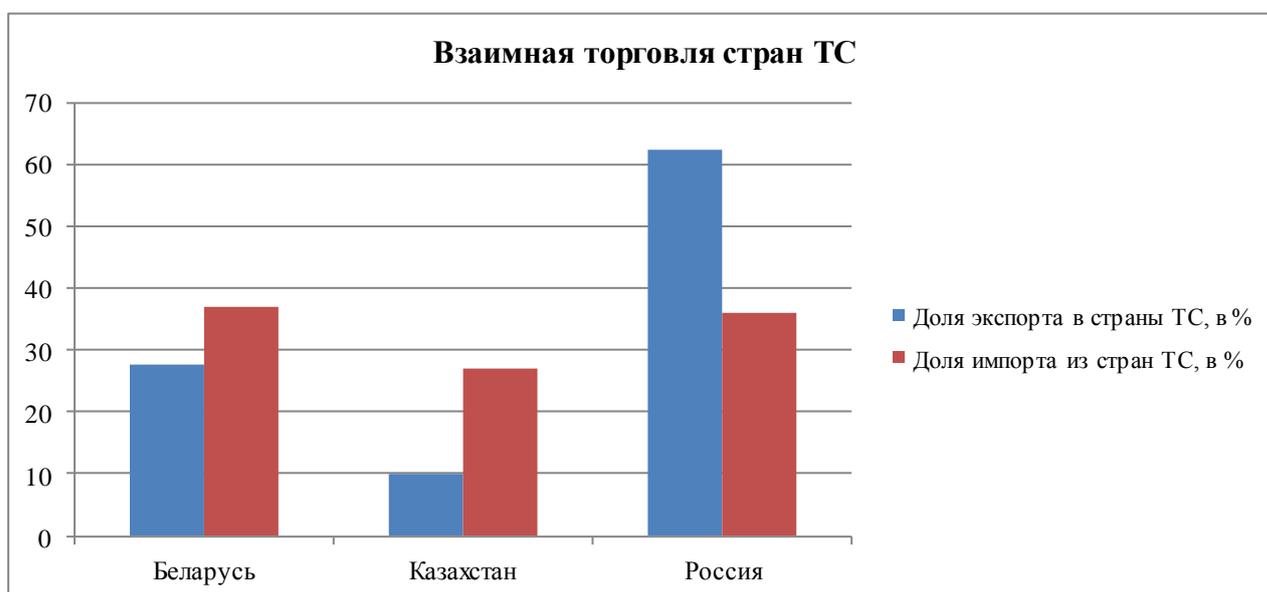


Рисунок 14 – Взаимная торговля экспорта и импорта стран ТС за 2014 гг.

<sup>58</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней торговли стран ТС и ЕЭП в 2013-2014 гг. Аналитические материалы от 2014г. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics\\_E\\_201412.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics_E_201412.pdf)

На рисунке видно, что наибольшую долю в экспорте занимает Россия, в среднем 62,4%. На втором месте Беларусь с долей – 27,5%, на третьем месте Казахстан с долей – 10% . В импорте лидирует Беларусь с долей – 36,8%, следом идет Россия с небольшой разницей – 36,1% и замыкает тройку Казахстан с наименьшим показателем – 27%.

В 2015 году видно, что объем экспорта взаимной торговли товарами за 2015 год у государств – членов ЕАЭС составил 45,4млрд. долларов США. Объем импорта составил – 45,1 млрд. долл. США. На долю экспорта в России приходится 63,2% и 31,3% доля импорта. Доля экспорта Республики Беларусь составила 24%, доля импорта – 38,2%. В Республике Казахстан – доля экспорта – 10,7%, доля импорта – 23,9%. В Кыргызстане доля экспорта составила 1,3 млрд. долл. США. Доля импорта – 4,4%. Самая наименьшая доля экспорта в 2015 году была у Армении и составила 0,7% и доля импорта составила 2,2%. По сравнению с 2014 годом объем экспорта значительно сократился на 22,5% и объем импорта взаимной торговли тоже сократился на 22,7%.<sup>59</sup>

Чтобы увидеть какие страны лидируют во взаимной торговле, а какие нет, составим гистограмму.



Рисунок 15 – Взаимная торговля экспорта и импорта стран ЕАЭС за 2015 год

Таким образом, во взаимной торговле экспорта, определенно лидирует Россия с долей 63,2%. По импорту первое место занимает Беларусь с долей –

<sup>59</sup> Евразийская экономическая комиссия. Итоги внешней торговли стран ЕАЭС. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx)

38,2%. Самые низки показатели у Армении и Киргизии, что составляют долю в экспорте 2,2% и 4,4%, а в импорте 0,7% и 1,4%.

Так же необходимо рассмотреть товарную структуру во взаимной торговле.

Отметим, что объемы машин, оборудования и транспортных средств, продают на общем рынке Российская Федерация и Республика Беларусь – 49,9% и 46,8%. Наибольший объем металлов и изделий из них реализует Российская Федерация – 63,3%, по группе продовольственных товаров лидирует Республика Беларусь – 59,1%.

Рассмотрим в рамках взаимной торговли товарную структуру стран – участниц за 2011 год.

И так, Республика Беларусь поставляла основные группы товаров:

в Российскую Федерацию

- Средства наземного транспорта – 22,2%
- Молочную и мясную продукцию – 17,4%
- Машины и оборудования – 15,6%

в Республику Казахстан

- Средства наземного транспорта – 18,4%
- Молочную и мясную продукцию – 17,2%
- Машины и оборудования – 15,3%

Российская Федерация поставляла основные группы товаров:

в Республику Беларусь

- Топливо минеральное – 64,7%
- Черные металлы и изделия из них – 9,4%

в Республику Казахстан

- Топливо минеральное – 26,9%
- Машины и оборудования – 15%
- Черные металлы и изделия из них – 12,3%

Республика Казахстан поставляла основные группы товаров

в Республику Беларусь

- Топливо минеральное – 27,2%
- Черные металлы и изделия из них – 23,9
- Алюминий и изделия из него – 21,4%

в Российскую Федерацию

- Руды металлические – 30,9%
- Топливо минеральное – 26,9%
- Черные металлы и изделия из них – 12%

Для большей наглядности представим следующие рисунки.

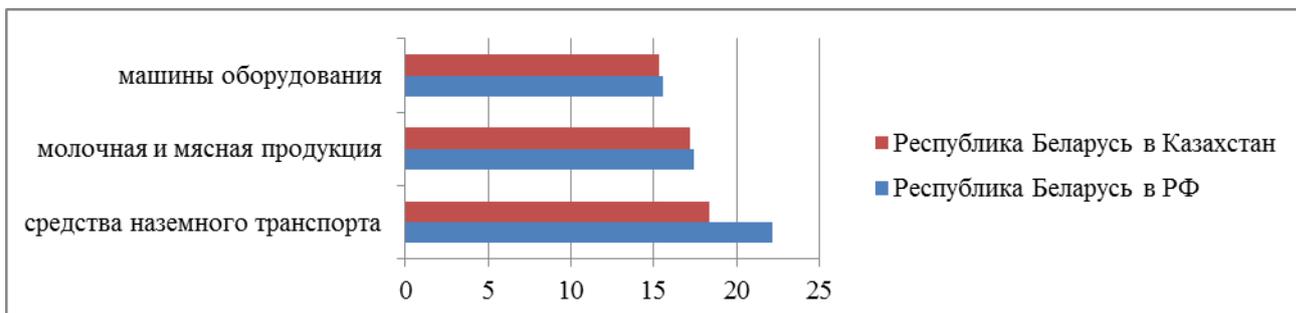


Рисунок 16 – Поставки из Республики Беларусь в РФ и Казахстан по основным товарам за 2011 год, в %

Мы видим, что Россия закупает у Беларуси больше товаров, чем Республика Казахстан. Больше всего Республика Беларусь экспортировала в Россию средства наземного транспорта – 22,2%.

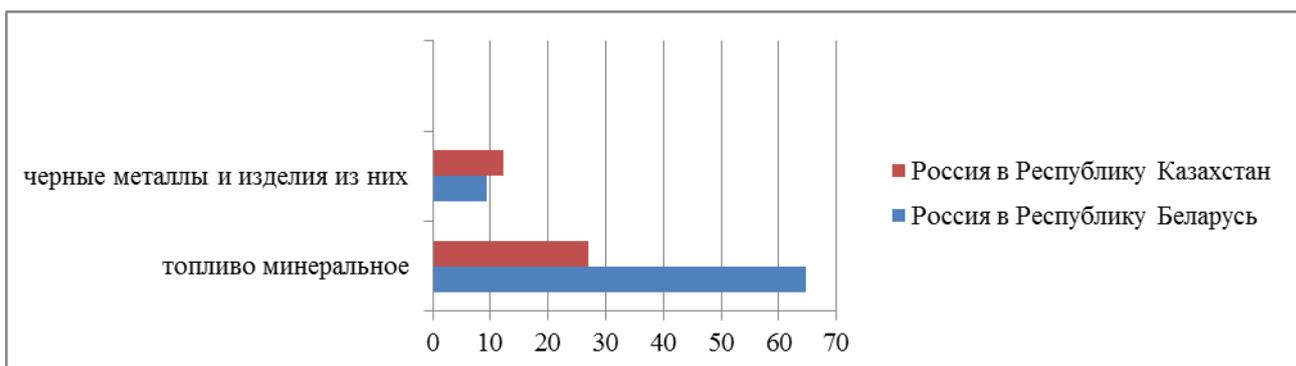


Рисунок 17 – Поставки из России в Республику Беларусь и в Республику Казахстан по основным товарам за 2011 год, в %

На представленном рисунке видно, что Республика Беларусь импортирует у России больше минерального топлива – 64,7%. А Казахстан закупает больше черные металлы и изделия из них – 12,3%.

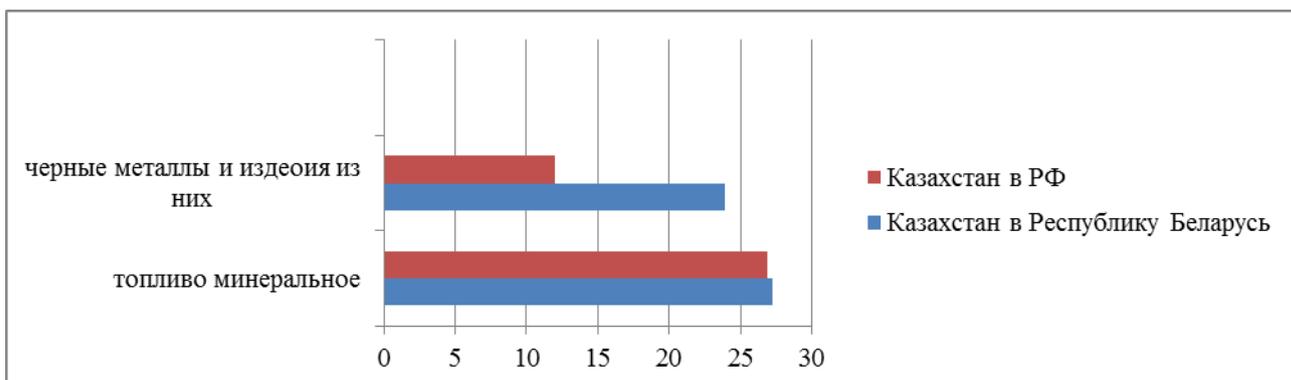


Рисунок 18 – Поставки из Казахстана в РФ и в Республику Беларусь по основным товарам за 2011, в %

На основании данных, можно сказать, что Республика Беларусь импортирует из Республики Казахстан больше чем Россия. Представленные данные свидетельствуют о том, что основным поставщиком товарной продукции на рынок ТС в 2011 году выступала Россия. Республика Казахстан и Республика Беларусь на общем рынке больше покупали, чем продавали.

Так же рассмотрим, товарную структуру в рамках взаимной торговли стран ТС за 2012 год. И так, Республика Беларусь экспортировала основные группы товаров:

в Российскую Федерацию

- Средства наземного транспорта – 19,9%.
- Молочная и мясная продукция – 16,3%
- Машины и оборудования – 16,1%

в Республику Казахстан

- Средства наземного транспорта – 22,3%
- Молочная и мясная продукция – 13,5%
- Машины и оборудования – 19,9%

Российская Федерация поставляла основные группы товаров:

в Республику Беларусь

- Топливо минеральное – 61,5%
- Черные металлы и изделия из них – 8,4%
- Машины и оборудования – 7,6%

в Республику Казахстан

- Топливо минеральное – 23,6%
- Машины и оборудования – 15,2%
- Черные металлы и изделия из них – 11,7%

Республика Казахстан поставляла основные группы товаров:

в Республику Беларусь

- Черные металлы и изделия из них – 36,8%
- Злаки – 12,5%
- Средства наземного транспорта – 6,0%

в Российскую Федерацию

- Руды металлические – 22,8%
- Топливо минеральное – 23,6%
- Машины и оборудования – 15,2%
- Черные металлы и изделия из них – 11,7%<sup>60</sup>

Для большей наглядности представим основные группы товаров на следующих рисунках.

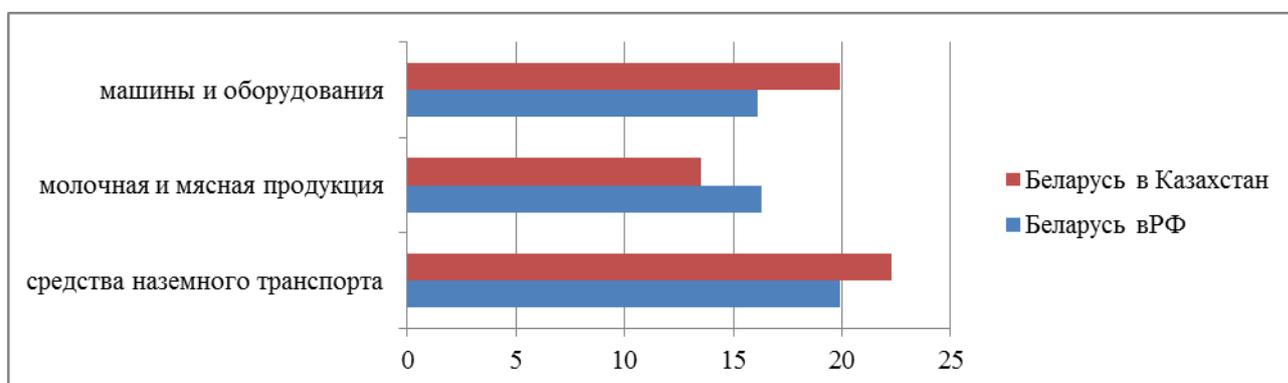


Рисунок 19 – Поставки из Беларуси в РФ и в Республику Казахстан по основным товарам за 2012 год, в %

По представленным данным, можно сделать следующие выводы, что Казахстан закупает больше машины и оборудования – 19,9%, а так же средства наземного транспорта – 22,3%. Молочную и мясную продукцию у Беларуси больше импортирует Россия – 16,3%

<sup>60</sup> Евразийская экономическая комиссия. Официальный сайт. Статистические публикации. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Pages/default.aspx)

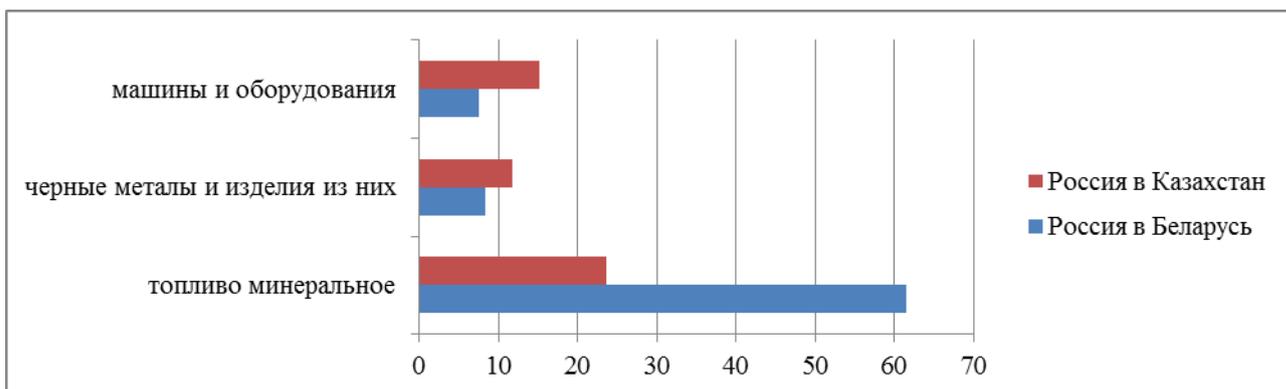


Рисунок 20 – Поставки из РФ в Республику Беларусь и Республику Казахстан по основным товарам за 2012 год, в %

По рисунку видно, что основным покупателем минерального топлива является Беларусь – 61,5%, а Казахстан закупает у России больше черные металлы – 11,7% и машины и оборудования – 15,2%.

Далее показана товарная структура взаимной торговли стран ТС и ЕЭП за 2013 год.

В рамках взаимной торговли в 2013 году Республика Беларусь поставляла основные группы товаров:

в Российскую Федерацию

- Средства наземного транспорта – 13,8%.
- Молочная и мясная продукция – 18,4%
- Машины и оборудования – 15,2%

в Республику Казахстан

- Средства наземного транспорта – 20,6%
- Молочная и мясная продукция – 12,7%
- Машины и оборудования – 18,2%

Российская Федерация поставляла основные группы товаров:

в Республику Беларусь

- Топливо минеральное – 52,6%
- Черные металлы и изделия из них – 9,4%
- Машины и оборудования – 9,6%

в Республику Казахстан

- Топливо минеральное – 26,3%
- Машины и оборудования – 13,7%
- Черные металлы и изделия из них – 14,2%

Республика Казахстан поставляла основные группы товаров  
в Республику Беларусь

- Черные металлы и изделия из них – 32%
- Злаки – 11%
- Средства наземного транспорта – 10,7%

в Российскую Федерацию

- Руды металлические – 25,4%
- Топливо минеральное – 11,7%
- Черные металлы и изделия из них – 15,6%

Для наглядности товарной структуры во взаимной торговле, необходимо составить гистограмму.

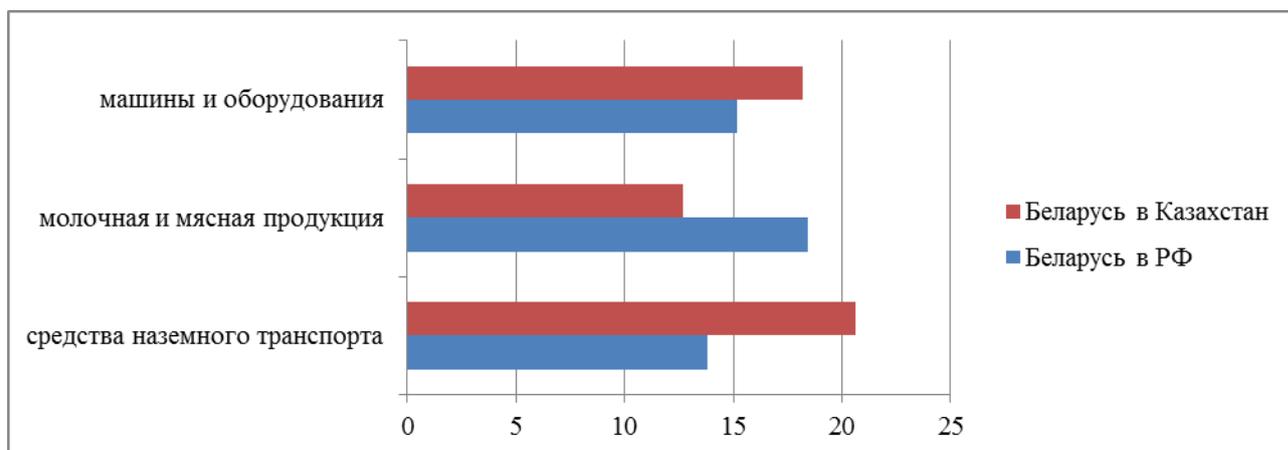


Рисунок 21 – Поставки из Республики Беларусь в РФ и Республику Казахстан по основным товарам за 2013 год, в %

На представленном рисунке, показано, что Казахстан закупает у Беларуси больше средства наземного транспорта – 20,6 % а так же машины и оборудования – 18,2%. Беларусь, в свою очередь импортирует больше мясную и молочную продукцию – 18,4% и это больше чем в 2012 году.

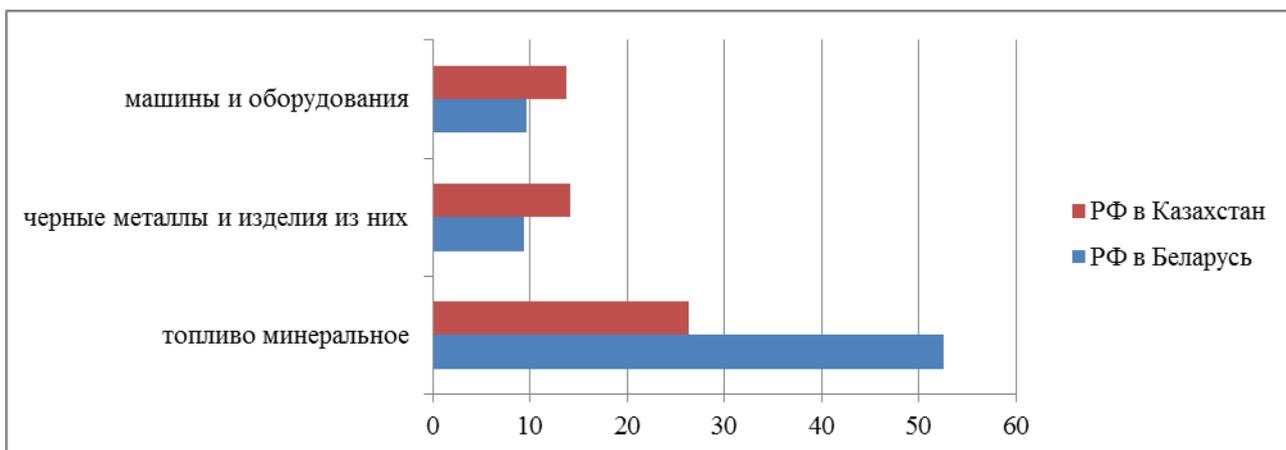


Рисунок 22 – Поставки из РФ в Республику Беларусь и Республику Казахстан по основным товарам за 2013 год, в %

Беларусь закупает у РФ в большом объеме минеральное топливо 52,6% это меньше чем в прошлом году на 8,9%. Казахстан остается лидером по закупке машин и оборудования – 13,7% и черных металлов и изделий из них – 14,2%

Аналогично рассмотрим, в рамках взаимной торговли в 2014 году Республика Беларусь поставляла основные группы товаров:

в Российскую Федерацию

- Средства наземного транспорта – 10,8%.
- Молочная и мясная продукция – 20,2%
- Машины и оборудования – 14%

в Республику Казахстан

- Средства наземного транспорта – 22,3%
- Молочная и мясная продукция – 9,5%
- Машины и оборудования – 15,2%
- Топливо минеральное – 10,2%

Российская Федерация поставляла основные группы товаров:

в Республику Беларусь

- Топливо минеральное – 51,9%
- Черные металлы и изделия из них – 8%
- Машины и оборудования – 7,5%

в Республику Казахстан

- Топливо минеральное – 12,4%
- Машины и оборудования – 15,3%
- Черные металлы и изделия из них – 11,9%

Республика Казахстан поставляла основные группы товаров  
в Республику Беларусь

- Черные металлы, медь и изделия из них – 32,1%
- Хлопок – 11,5%
- Топливо минеральное – 10,2%
- Продукты неорганической химии – 8,3%
- Удобрения – 7,9%

в Российскую Федерацию

- Минеральные продукты – 46%
- Черные металлы и изделия из них – 16,4%

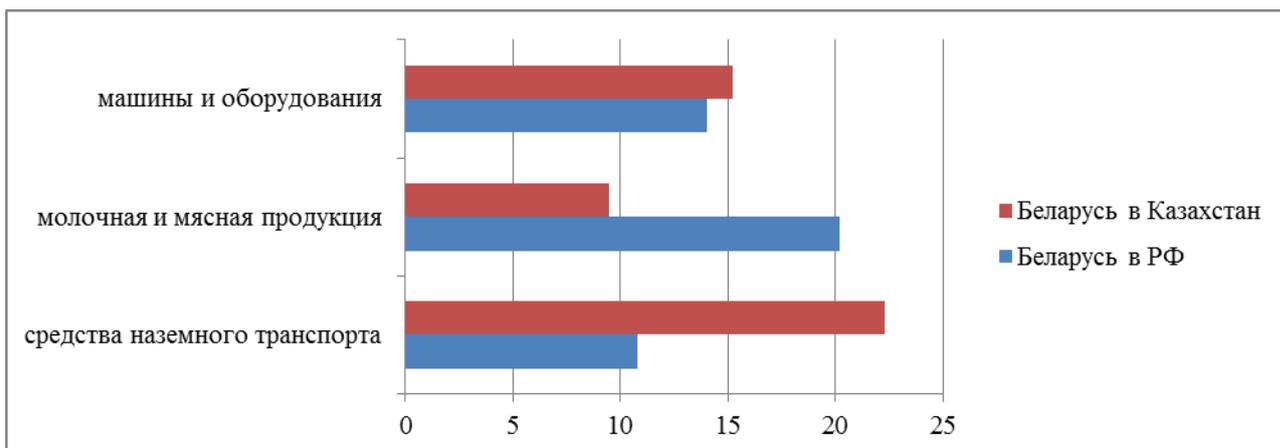


Рисунок 23 – Поставки из Беларуси в РФ и Республику Казахстан по основным товарам за 2014 год, в %

По товарной структуре видно, что Казахстан так же остается лидером покупки средств наземного транспорта – 22,3% и машин и оборудования – 15,2%. Россия стала больше закупать молочной и мясной продукции у Республики Беларусь – 20,2%

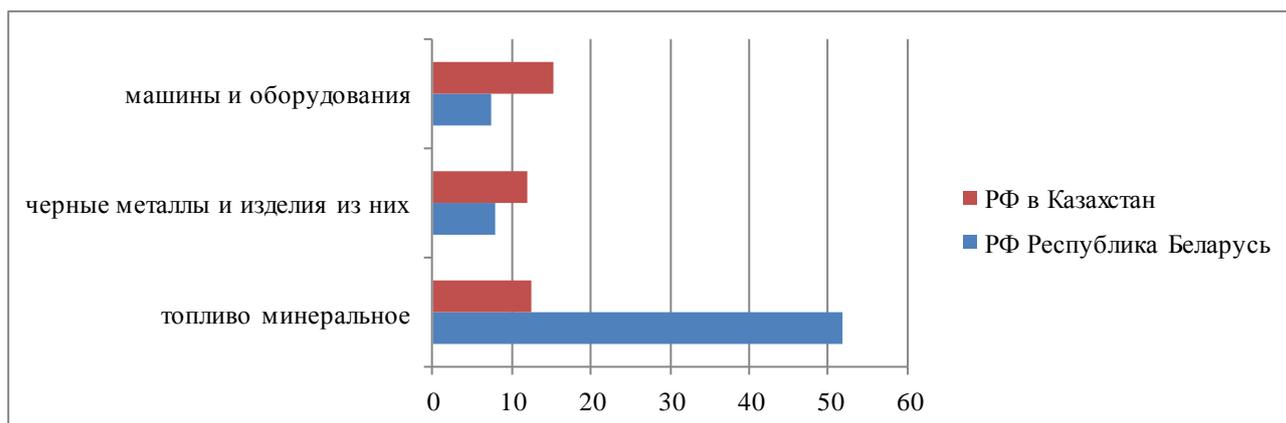


Рисунок 24 – Поставки из РФ в Республику Беларусь и в Республику Казахстан по основным товарам за 2014 год, в %

На основе показанной структуры, можно сделать выводы, что Беларусь в большом количестве закупает минеральное топливо 51,9%. Казахстан по сравнению с 2013 годом стал импортировать намного меньше черных металлов и изделий из них – 11,9%, зато стал производить больше закупок машин и оборудования – 15,3%.

Что касается товарной структуры взаимной торговли государств – членов ЕАЭС, можно сказать, что наибольший удельный вес занимают минеральные продукты – 33,4% из которых 81,7 % на рынок ЕАЭС поставляет Российская Федерация. Так же на внутренний рынок поставляют машины, оборудования и транспортные средства – 16,4% объема взаимной торговли, из которых 60% приходится на Российскую Федерацию и 37,1% – на Республику Беларусь. Доля продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья составляет 15,2% объема взаимной торговли, из которых 56% приходится на Республику Беларусь и 34,7% – на Российскую Федерацию. Поставки металлов и изделий из них составляют 10,6 % объема взаимной торговли, из которых 67,2% приходится на Российскую Федерацию.<sup>61</sup>

<sup>61</sup> Евразийская экономическая комиссия. Официальный сайт. Итоги взаимной торговли. [Электронный ресурс] //Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics\\_I\\_2015\\_12.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/analytics/Documents/Analytics_I_2015_12.pdf)

В заключении необходимо сделать следующие выводы:

Во-первых, макроэкономическая политика является важным инструментом для повышения устойчивости национальных экономик и, союза в целом, поскольку позволяет через координацию и согласованность действий государств – членов предупреждать и уничтожать негативные эффекты, как на внешнем, так и на внутреннем рынке.

Во – вторых, объемы экспорта и импорта стран ЕАЭС во внешней торговле с третьими странами значительно сократились. Импорт из третьих стран в 2015 году сократился на 40,5% по сравнению с 2013 годом. Это значит, что страны ЕАЭС стали меньше закупать у третьих стран, так как в странах ЕАЭС есть все необходимое для жизни населения, и нет необходимости закупать продукцию у третьих стран. Можно с уверенностью сказать, что у нас образовался достаточно сильный союз, который в дальнейшем, сможет стать реальным конкурентом для Европейского союза.

В – третьих, взаимная торговля необходима для стран – участниц, для того, чтобы росла конкурентоспособность. Поэтому, необходимо развивать отечественную продукцию для повышения конкуренции.

### 3 ТЕНДЕНЦИИ И ПРОБЛЕМЫ В РЕАЛИЗАЦИИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ И ФОРМИРОВАНИИ СИСТЕМЫ ТАМОЖЕННО – ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

#### **3.1 Проблемы в реализации макроэкономической политики стран ЕАЭС и ориентиры на перспективу**

В дальнейшем периоде Евразийский экономический союз будет развиваться благодаря росту взаимной торговли, трансграничных инвестиций и трудовой миграции. Поэтому, важным моментом для дальнейшей перспективы должно стать сближение рынка, близко к 100%. Так же важная составляющая для ЕАЭС, в ближайшее время, является постепенное устранение и отмена нетарифных барьеров в торговле товарами и услугами.

В свою очередь нетарифные барьеры подразумевают собой систему экономических и административных мер, применяемые государством, с целью регулирования экспорта и импорта товаров. Нетарифные барьеры это и есть квотирование.

Таким образом, нетарифные барьеры значительно затрудняют взаимную торговлю товарами и услугами между странами ЕАЭС, снижая при этом эффективность единого рынка. В основном они препятствуют развитию и производству технологических отраслей.

Так, нетарифные барьеры можно разделить на две группы. К первой группе нетарифных барьеров можно отнести санитарные, фитосанитарные меры, технические барьеры в торговле, квоты, запреты и меры количественного контроля. Вторая группа включает в себя меры ценового контроля и такие меры, которые влияют на конкуренцию, например субсидии. Вторая группа нетарифных барьеров затрудняет движение товаров и в дальнейшем может быть полностью устранена. Это является одной из проблем ЕАЭС. Как показало исследование, « Евразийского банка исследований », именно эти нетарифные барьеры оказывают негативное влияние на торговлю.

И так, можно сказать, что в перспективе, от сближения нетарифных барьеров, наибольшая выгода будет у Республики Беларусь. Это говорит о том, что ее реальный рост ВВП в дальнейшем может вырасти на 2,8% , а благосостояние, то есть уровень жизни населения увеличится на 7,3%. Если говорить о Казахстане, то благосостояние вырастет всего на 1,3%, как прирост реального ВВП составит 0,7%. Россия, в свою очередь покажет незначительные изменения. Рост благосостояния вырастет на 0,5%, а реальный ВВП на 0,2%. Это связано, как и с большими размерами экономики, так и меньшей значимостью для России во взаимной торговле ЕАЭС по сравнению с третьими странами.

В случае снижения нетарифных барьеров, наибольшую выгоду получают производители машин и оборудования. Так же преимущества получают предприятия целлюлозно-бумажной и пищевой промышленности, производители обуви итд. Помимо этого, от нетарифного регулирования торговли с высокими затратами сталкиваются страны, которые экспортируют в Беларусь и в Россию химическую продукцию, а так же в Казахстан и Россию продукцию деревообработки и сельскохозяйственную продукцию в Беларусь.

Основными задачами для будущего ЕАЭС являются достижение полноценной координации макроэкономической политики в монетарной и в фискальной сферах. Так же необходимо добиться близких и умеренных темпов инфляции, устойчивых темпов роста, сбалансированность внешней торговли и сбалансированность в налогово – бюджетной сфере. В ЕАЭС должны соблюдаться такие критерии как, соотношение государственного долга к ВВП, уровень инфляции и дефицит бюджета. Страны ЕАЭС должны найти решение, что бы добиться соблюдения этих критериев.

Важной проблемой остается валютно-финансовый кризис в России. Ввиду этой проблемы, было видно, что валюты стран ЕАЭС в полной мере зависят от рубля. И тем самым корректируются следом за Российской валютой.

В этом случае приведем пример: в Республике Беларусь в январе 2015 года экспорт в Россию упал на 39% (при общем падении экспорта на 25%). Причин много, но важную роль сыграли проблемы с курсом, а именно потеря кон-

курентоспособности белорусских товаров на российском рынке. В 2015 году белорусский рубль к доллару снизился на 51%, а российский рубль обесценился на 80%. Тенге и Армянский драм подешевели на 9% и 16%.

В свою очередь, последствие финансового кризиса, продолжает испытывать на себе мировая экономика. Это сказывается в снижении темпов роста ВВП, торговли. Резкое снижение цен на нефть привело к тому, что сократились доходы от экспорта, и оказало негативное влияние на торговлю государств – членов ЕАЭС.

Так же можно рассмотреть создание зон свободной торговли и соглашений о торгово – экономическом сотрудничестве ЕАЭС.

Немало важных вопросов в будущем предстоит решить в области торгово - экономического сотрудничества. Почему именно в этой части?! Дело в том, что мировая торговля испытывает постоянные изменения и не в пользу стран ЕАЭС. Какие в кризисной ситуации в отношении с западом могут быть решения? Во-первых, важным решением является выстраивание сети зон свободной торговли. Во – вторых, выстраивание перспективы стран ЕАЭС с его крупнейшими экономическими партнерами. Это касается Европейского союза и КНР. В настоящее время уже начались переговоры между ЕАЭС и КНР по разработке соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве. Так же важно отметить, что активно обсуждается участие ЕАЭС в новой стратегической концепции КНР «Экономический пояс Шелкового пути». В дальнейшей перспективе от этого сотрудничества, страны ЕАЭС и КНР должны придать толчок региональному развитию, а так же транспортному, энергетическому и финансовому взаимодействию с Центральной Азией, Сибирью и Дальним Востоком. Так же существенно возрос интерес к экономическому сотрудничеству между ЕАЭС и ЕС. Прежде всего, это сотрудничество крайне необходимо, так как ЕС является самым крупнейшим торговым партнёром России и Казахстана и рассматривается, как основной долгосрочный партнер.

В настоящее время, в условиях кризиса, быстрый прогресс в отношениях с ЕС не ожидается, но в перспективе, на ближайшие 10 лет, многое может стать возможным.

Важным моментом стоит отметить, что начата работа по созданию Таможенного кодекса ЕАЭС. По прогнозам, работа завершится к середине 2017 года. Участие в создании таможенного кодекса ЕАЭС принимали и должностные лица государственных органов членов ЕАЭС и представители бизнес – сообщества интеграционного объединения.

Не прошли и мимо конфликты России и Украины, что привело сначала к войне санкций, а затем и к войне с экспортом. В результате проблемой стало то, что это сильно сказалось на товарообороте внутри ЕАЭС. Еще более серьезной проблемой стало то, что впоследствии этих конфликтов возникли разногласия в отношениях между странами – участницами. Так, по вопросам связанных с экспортом запрещенных украинских товаров, у России и Беларуси возникли взаимные обвинения. А после начала российско – турецких конфликтов, и Казахстан не остался в стороне. Так как российско – турецкий конфликт тоже сказался на доверии между странами.

В 2016 году, страны ЕАЭС не изменили своего решения развиваться дальше. Этому не помешал даже такой проект, как «Экономический пояс Шелкового пути». Тем не менее, общие трудности пока имеются, но временно.

Важной составляющей является то, что 31 мая 2016 года Евразийским экономическим советом принято решение об основных ориентирах макроэкономической политики. Это решение было подписано представителями стран – участниц. Ориентиры макроэкономической политики утверждены советом на 2016 – 2017 года. При разработке ориентиров, совет исходил из следующих проблем, которые сложились в рамках стран. Это – большое снижение импорта в последние годы, высокая открытость экономик, это уязвимость негативных внешних рисков, а так же девальвация и инфляционные составляющие. Все это обусловлено принятием следующих направлений, таких как:

1) Обеспечение макроэкономической устойчивости. К ним следует отнести:

- стабилизацию уровня инфляции;
- сбалансированность бюджетов государств – участниц в ЕАЭС;
- содействие долговой устойчивости.

2) Создание условий для устойчивого развития, а так же восстановление экономического роста. В свою очередь к ним следует отнести:

- диверсификацию экономик государств – участниц, то есть изменение или разнообразие;
- активизацию взаимной торговли, а так же развитие внутреннего рынка союза;
- увеличение финансовых источников;
- развитие внешней торговли.

Рассмотрим более подробно каждое направление. Что касается обеспечения макроэкономической устойчивости, отметим то, что в 2015 году, в связи с увеличением неблагоприятных внешнеэкономических факторов, а так же в связи с нарушением внутренних макроэкономических показателей произошло ухудшение макроэкономических показателей, влияющих на устойчивость экономического развития. По причине снижения курсов национальных валют, увеличились цены импортной и национальной продукции государств – членов. Так же снизился спрос и цены на основные экспортные товары государств – членов. Следовательно, во всех странах ЕАЭС наблюдается макроэкономическая неустойчивость. Поэтому необходимо, более подробно рассмотреть направления по усилению достижения и поддержания макроэкономической устойчивости.

1) Стабилизация уровня инфляции подразумевает собой работу:

- по проведению денежно – кредитной политики;
- по выработке подходов для определения ориентиров по уровню

инфляции;

– по осуществлению мер, направленных на работу по предотвращению роста цен на значимые товары и услуги.

2) Для сбалансированности бюджетов государств – членов ЕАЭС, необходимо:

- увеличить доходы бюджетов государств – членов;
- повысить качество и эффективность таможенного администрирования для того, чтобы увеличить поступления платежей в бюджеты государств;
- повысить сбалансированность бюджетных систем.

3) Обеспечить долговую устойчивость с целью:

- разработки и реализации стратегии по управлению долгом, для соблюдения значения показателя долга сектора государственного управления;
- возможности финансировать проекты, с целью использования механизмов, не увеличивающих долговую нагрузку.

Что касается второго направления по созданию условий для устойчивого развития, а так же восстановления экономического роста, то в 2015 году наблюдалось усиление внешних факторов и внутренних макроэкономических дисбалансов, которые сказались на негативном влиянии устойчивого экономического развития. И так, в 2016 – 2017 годах государствам – членам необходимо реализовать совместные меры в рамках союза.

1) Диверсификация экономик государств – участниц подразумевает собой:

- политику по замещению импорта продукции третьих стран продукцией союза;
- активность по созданию условий для введения инновационных технологий;
- поддержание малого и среднего бизнеса.

2) Активизация взаимной торговли и развитие внутреннего рынка союза, предполагает:

- выявление и устранение препятствующих барьеров для взаимного доступа, а так же устранение изъятий и ограничений в отношении товаров;

- работу по совершенствованию системы взимания косвенных налогов, направленных на уклонение от их уплаты;

- завершить работу по формированию общего электроэнергетического рынка;

- завершить работу по формированию общего рынка газа союза, общих рынков нефти и нефтепродуктов.

3) Увеличение финансовых источников с целью:

- развития механизмов для выделения финансовых средств под приоритетные проекты;

- активизации, на внутренних рынках, заимствований для использования возможностей общего рынка капитала союза;

- создать условия для долгосрочного банковского кредитования.

4) Развитие внешней торговли включает в себя:

- развитие, с третьими странами, торгово – экономических отношений;

- создание условий для обмена информацией с третьими странами о товарах и транспортных средствах, перемещаемых через таможенную границу союза;

- совершенствования таможенно – тарифного регулирования, для улучшения условий внешнеэкономической деятельности, совершения таможенных операций, введение электронного документооборота.

Все это будет способствовать устойчивому экономическому росту и обеспечит макроэкономическую стабильность государств – членов.

И так, если говорить о прогнозах на будущее, можно с уверенностью сказать, что интеграционные процессы изменят свое направление. Укрепятся связи между участниками ЕАЭС и их партнерами. В связи с этим, совместное принятие решений позволит преодолеть сложный этап трудностей, это в свою очередь, выход из финансово экономического кризиса и улучшение всех макроэкономических показателей к середине 2017 года.

### **3.2 Формирование системы таможенно – тарифного регулирования на перспективу: влияние позиции стран и взятых обязательств**

Начать следует с того, что тарифное регулирование представляет собой форму государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, которая применяется в целях регулирования импорта и экспорта, с помощью, которой страны реализуют свое исключительное право на установление таможенной пошлины на товары, перемещаемые через таможенную границу ЕАЭС<sup>62</sup>

В соответствии с соглашением о едином таможенно – тарифном регулировании<sup>63</sup>, страны ЕАЭС, в целях осуществления добросовестной конкуренции, договорились о применении единого таможенного тарифа на единой таможенной территории государств – членов.

Таким образом, единый таможенный тариф ЕАЭС подразумевает собой – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран.<sup>64</sup>

Главная задача, которая стоит сегодня на пути развития взаимной торговли и формирования единой внешнеторговой политики – это сближение ставок таможенных пошлин по ряду товаров, для которых был установлен переходный период при вступлении стран в ЕАЭС. Каждая страна имеет свои чувствительные товары и поэтому у каждой из них есть изъятия. Так, задача заключается в том, чтобы постепенно уйти от этих изъятий и сформировать общую политику. Главной составляющей, так же является вступление в ВТО.

Сегодня ведется сближение позиций стран в сфере таможенно – тарифного регулирования с учетом требований в ВТО. Невозможно оценивать все из-

---

<sup>62</sup> Таможенно-тарифное и нетарифное регулирования ВЭД. Учебник/ под ред. А.Е. Балашовой. – М.: Лаборатория книги, 2011. – 31с.

<sup>63</sup>Соглашение о едином таможенно–тарифном регулировании. [Электронный ресурс]//Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/\\_layouts/Lanit.EEC.Desicions/Download.aspx?IsDlg=0&ID=3087&print=1](http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/_layouts/Lanit.EEC.Desicions/Download.aspx?IsDlg=0&ID=3087&print=1)

<sup>64</sup>Евразийская экономическая комиссия. Офиц. сайт. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза. [Электронный ресурс] //Режим доступа. :

<http://www.eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/ett/pages/default.aspx>

менения, поэтому остановимся на самых ключевых. Это, прежде всего, сближение таможенно – тарифного законодательства по трем направлениям:

- 1) Создание единой системы таможенно – тарифного регулирования;
- 2) Сближение своих позиций по обязательствам, которые могут взять на себя страны, в связи с вступлением в ВТО, чтобы не было разногласий на перспективу;
- 3) Постепенный уход от всех барьеров, которые влияют на взаимную торговлю между странами.

Так как единый таможенный тариф является инструментом торговой политики ЕАЭС, необходимо рассмотреть главные цели ЕТТ. К ним относятся:

- 1) совершенствование товарной структуры импорта товаров на единую таможенную территорию ЕАЭС;
- 2) сохранение рационального соотношения экспорта и импорта товаров на единой таможенной территории государств – членов ЕАЭС;
- 3) создание необходимых условий для прогрессивных изменений в структуре производства и потребления товаров в ЕАЭС;
- 4) защита экономики ЕАЭС от неблагоприятного воздействия иностранной конкуренции;
- 5) обеспечение условий для эффективной интеграции ЕАЭС в мировую экономику.<sup>65</sup>

Так же отметим, что в едином таможенном тарифе применяются следующие виды ставок ввозных таможенных пошлин:

- Адвалорные – ставки, которые устанавливаются в процентах от таможенной стоимости облагаемых товаров;
- Специфические – ставки, начисляемые в виде конкретной денежной суммы за единицу облагаемых товаров;

---

<sup>65</sup> Соглашение о едином таможенно–тарифном регулировании. [Электронный ресурс]//Режим доступа. [http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/\\_layouts/Lanit.EEC.Desicions/Download.aspx?IsDlg=0&ID=3087&print=1](http://www.eurasiancommission.org/ru/docs/_layouts/Lanit.EEC.Desicions/Download.aspx?IsDlg=0&ID=3087&print=1)

– Комбинированные – смешанная ставка таможенной пошлины. Сочетает в себе адвалорный и специфический принципы обложения.

Адвалорная ставка начисляется на такие товары, как мясо и мясные субпродукты; ковры и напольные покрытия; оружие и боеприпасы; алкогольные и безалкогольные напитки; готовые текстильные изделия; жемчуг природный. Самая высокая адвалорная ставка в размере 65% установлена на импорт мяса свиней вне тарифных квот.

Ставки ввозных таможенных пошлин единого таможенного тарифа являются едиными и не подлежат изменению в зависимости от лиц, перемещающих товары через таможенную границу, видов сделок и иных обстоятельств.

Таблица 19 – Динамика средневзвешенной ставки единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в 2012–2016 года, в %<sup>66</sup>

	2012	2013	2014	2015	2016
Январь-Август	9,90	8,60	7,70	7,25	6,74
Сентябрь-Декабрь	8,60	7,70	7,25	6,74	6,39

По данным видно, что средневзвешенная ставка Единого таможенного тарифа ЕАЭС снизилась: на 0,51% в 2015 году и на 0,35 % в 2016 году.<sup>67</sup>

Так же, для оперативного регулирования импорта товаров на единую таможенную территорию государств – членов ЕАЭС при необходимости могут устанавливаться сезонные таможенные пошлины, срок действия которых не может превышать 6 месяцев в году, применяемые вместо ввозных таможенных пошлин.

В настоящее время с учетом расширения состава участников ЕАЭС установлены следующие нормативы распределения ввозных таможенных пошлин.

<sup>66</sup> Минэконом России, 2013 год. Основные направления таможенно-тарифной политики на 2014 г. И на плановый период 2015 и 2016 годов. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://government.ru/media/files/41d4696fa3e0ca103444.pdf>

<sup>67</sup> Основные направления таможенно-тарифной политики на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов [Электронный ресурс] – Режим доступа: [www.government.ru](http://www.government.ru) 30.07.2015 г.

Для наглядности представим распределение ввозных таможенных пошлин (на рисунке 25), в %.<sup>68</sup>

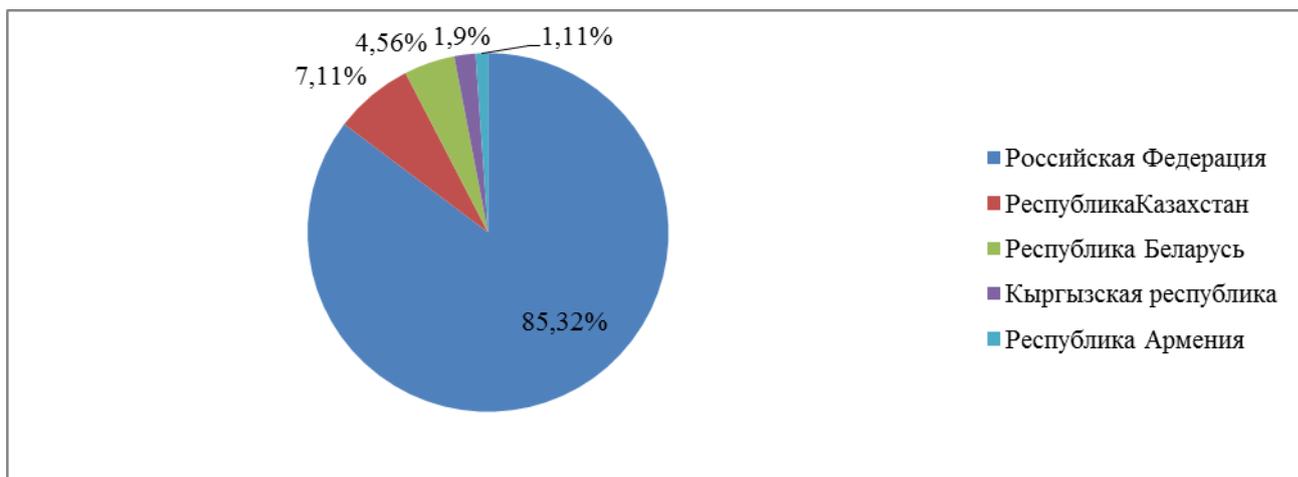


Рисунок 25 – Нормативы распределения сумм ввозных таможенных пошлин в странах ЕАЭС, в %

На рисунке видно, что самая низкая ставка ввозной таможенной пошлины в Республике Армения и составляет 1,11%. Самая высокая ставка ввозной таможенной пошлины в России – 85,32%.

Так же важным моментом является то, что в декабре 2015 года Казахстан стал полноправным членом ВТО.

Одно из важных условий вступления Казахстана в ВТО являются тарифные обязательства по ряду товарных позиции – групп изъятий, ввозная ставка которых в условиях ВТО ниже действующих таможенных пошлин в рамках ЕТТ ЕАЭС. Тарифные преференции приняты по 3 877 товарным позициям, в 2016 году преференции применяются только на часть списка – 1347 товарных позиций. Вероятнее всего, что в таких условиях импортировать товары на территорию ЕАЭС, экономически выгоднее через территорию Республики Казахстан. При этом импортеры других государств – членов ЕАЭС оказываются в

<sup>68</sup> Аналитический отчет ЕЭК «Финансовая политика в рамках евразийской интеграции» [Электронный ресурс] // Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/EEC\\_finpolit\\_150629\\_2.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/EEC_finpolit_150629_2.pdf) 30.07.2015. 56 – 57 с.

неравных условиях, что противоречит нормам Евразийского Экономического Союза.<sup>69</sup>

Таким образом, перечень изъятий представляет собой определенные группы товаров ввозимых на территорию ЕАЭС из третьих стран, к которым, соответственно, применяются пониженные ставки пошлин. В связи с этим рассмотрим товары, по которым чаще всего встречаются изъятия.

Таблица 20 – Группы товаров ТН ВЭД, часто встречающихся в перечне изъятий

Группа	Наименование группы	Количество элементов группы в перечне
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты	278 позиций
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	97 позиций
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	95 позиций
17	Сахар и кондитерские изделия из сахара	94 позиции
22	Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус	94 позиции
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	91 позиция
62	Предметы одежды и принадлежности к одежде, кроме трикотажных машинного или ручного вязания	76 позиций
94	Мебель; постельные принадлежности, матрацы, основы матрацные, диванные подушки и аналогичные набивные принадлежности мебели; лампы и осветительное оборудование, в другом месте не поименованные или не включенные; световые вывески, световые таблички с именем или названием, или адресом и аналогичные изделия; сборные строительные конструкции	59 позиций
85	Электрические машины и оборудование, их части; звукозаписывающая и звуковоспроизводящая аппаратура, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука, их части и принадлежности	56 позиций
73	Изделия из черных металлов	46 позиций
03	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	39 позиций
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты	39 позиций
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	31 позиция
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные	23 позиции

И так, мясо, и мясные продукты, в перечне изъятий встречаются чаще, так как их количество в перечне больше, чем у других товаров.

В Республике Казахстан в перечень изъятий с 1 января 2016 года было включено 1347 позиций ТН ВЭД. В связи, с вступлением республики Казахстан в ВТО рассмотрим условия, в отношении к сельскохозяйственным товарам.

<sup>69</sup> 1 – С Рейтинг.26.03.2016 [Электронный ресурс] //Режим доступа: . <http://pro1c.kz/articles/20/398/>

Данная работа проводится на основе статистических данных Евразийской экономической комиссии.

Таблица 21 – Изъятия из ЕТТ по основным сельскохозяйственным товарам в Республике Казахстан.

Наименование	Действующая ставка ЕТТ ЕАЭС	Начальный уровень связывания РК	Конечный уровень связывания РК
свинина	вне квоты-65% внутри квоты-0% С 2020 года - 25%	30%	С 2020 года 25%
птица	вне квоты-80% внутри квоты-25% в случае отмены квоты-37,5%	вне квоты-55% внутри квоты-15%	Вне квоты-40% с 2020 года внутри квоты 15%
Сахар-сырец тростниковый	140-250 долл.	5%	5%
Рыба, филе рыбы, ракообразные и моллюски	0-18%	0-15%	0% с 2018-2020 года
яблоки	0,048-0,144 долл. за 1 кг	0,042-0,115 долл. за 1 кг	С 2017-2020 гг. 0,015-0,03 долл. за 1кг.
колбасы	0,32 долл. За 1 кг.	0,25	0,25

Важным моментом является то, что в этом году заработает специальная система учета товаров, ввозимых из Казахстана в Россию и в другие страны ЕАЭС. Благодаря этому можно будет обойтись без восстановления таможенной границы с Казахстаном, который опустил ввозные пошлины на ряд групп чувствительных товаров для российского рынка, такие как: продовольственные, одежда, металлы, бытовая техника, автомобили. Всего 3500 позиций ниже уровня ЕТТ, применяемого по всему внешнему контуру ЕАЭС. Средневзвешенный таможенный тариф Казахстана снижается до 6,5%, тогда как в рамках ЕТТ этот показатель составляет 10,4%.

При этом Казахстан дал слово не допускать вывоза в другие страны ЕАЭС товаров, которые были ввезены к нему по пониженным ставкам. Чтобы поставлять их в другие страны ЕАЭС, импортеру будет необходимо доплатить пошлину по ставке ЕТТ ЕАЭС.

Стоит отметить, что до формирования ЕАЭС средневзвешенный таможенный тариф Казахстана составлял 6,2%. Доля изъятий Казахстана из обязательств перед ЕАЭС составила всего в ЕТТ ЕАЭС 11 171 субпозиций. Из них 3512 товарных субпозиций Казахстана подлежат изъятию из ЕТТ.

Таблица 22 – Ставки таможенных пошлин и ЕТТ Республики Казахстан, за 2015 год

	Средневзвешенный уровень таможенной пошлины	ЕТТ
Сельскохозяйственные товары	10,2%	17%
Промышленные товары	5,6%	8,7%

По данным таблицы, можно сказать, что для сельскохозяйственных товаров средний уровень таможенных пошлин составляет 10,2% а ЕТТ составляет 17%, для промышленных товаров – 5,6% против 8,7% в рамках ЕТТ.

Так же отметим, что по 3 512 товарным позициям, таких товаров как: автомобили, пищевые продукты, лесоматериалы, ювелирные изделия, провода, кабели, напитки и др., у Казахстана будут изъятия из ЕТТ ЕАЭС, это значит, что по этим товарам ставки таможенной пошлины будут ниже ЕТТ.

Важным моментом отметим то, что достигнуты договоренности об увеличении размера тарифных квот на мясо говядины и мясо птицы.<sup>70</sup>

Если говорить о присоединении России к ВТО, то с момента вступления, Россия продолжает применять режим тарифного квотирования при импорте говядины, свинины и мяса птицы. Срок завершения режима тарифного квотирования для говядины и мяса птицы не определен. А срок окончания действия режима тарифных квот на свинину определен до 31 декабря 2019 года.

Так же необходимо рассмотреть изъятия Республики Армения в отношении сельскохозяйственной продукции в связи с вступлением в ЕАЭС.

Отметим необходимые условия и переходные положения:

- до 2025 года, будет осуществляться беспошлинный ввоз сахара – сырца;
- до 2017 года будет действовать пошлина, в размере 10% на ввоз белого сахара в объеме не более 4 тыс. тонн в год. Действующая ставка ЕТТ ЕАЭС 340 долл. за тонну.

<sup>70</sup> Национальная палата предпринимателей РК «Атамекен» 2015г. [Электронный ресурс] //Режим доступа: <http://palata.kz/ru/news/18940-biznesu-raz-yasnyat-usloviya-vstupleniya-v-vto>

Таблица 23 – Изъятия из ЕТТ ЕАЭС по основным сельскохозяйственным товарам в Республике Армения

Наименование	Действующая ставка ЕТТ ЕАЭС	Ставка для Армении в 2015 году	Переходный период
Прочее мясо заморож.	1 евро за 1 кг	10%	2021
Свинина (вне квоты)	65%	10%	2021
Мясо птицы (вне квоты)	0,7 евро за 1 кг	10%	2021
Молоко и сливки	16,7% -20%	10%	2019
Картофель семенной	5%	0%	2021
Виноград, арбузы, дыни, абрикосы, вишня, сливы	5%	10%	2018
Пшеница семенная, ячмень, простые гибриды кукурузы	5%	0%	2019
Продукты, используемые для кормления животных	5%	0%	2019
Табачное сырье; табачные отходы	4%-5%	0%	2019

В свою очередь Киргизия получит 166 изъятий таможенного тарифа ЕАЭС. Рассмотрим изъятия Киргизской Республики в отношении сельскохозяйственной продукции в связи с присоединением к ЕАЭС.

До 8 мая 2020 года беспошлинный ввоз сахара –сырца тростникового в объеме не более 100000 тонн в год.

Изъятия из ЕТТ ЕАЭС по сельскохозяйственным товарам. Беспшлинный ввоз до 2020 года.

Таблица 24 – Изъятия из ЕТТ ЕАЭС по сельскохозяйственным товарам в Республике Кыргызстан

Наименование	Действующая ставка ЕТТ ЕАЭС
Рыбные отходы	8,7%
Черенки, укорененные и молодые растения	8,3%
Картофель семенной	5,0%
Фасоль обыкновенная для посева	11,7%
Различные гибриды семенной кукурузы	5,0%
Прочие продукты для приготовления соусов	10,5%
Растворимые рыбные продукты и прочие продукты, используемые для кормления животных	5,0%

В заключение необходимо сказать, что изъятия из единого рынка товаров, связанные с обязательствами Казахстана перед вступлением в ВТО, могут существовать в ЕАЭС довольно долгое время. В дальнейшем периоде ЕЭК будет работать над тем, чтобы была возможность снижать некоторые ставки пошлин ЕТТ в странах ЕАЭС. Это нужно для того, чтобы уменьшить число товаров, по которым есть изъятия. Предположительные сроки возврата к единому тарифному регулированию в ЕАЭС определены на 7 – 10 лет.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В заключении необходимо сделать следующие выводы. Так, в первой главе проведенной работы, были рассмотрены теоретические аспекты формирования макроэкономической политики, в частности: основные этапы формирования ЕАЭС. Отметим некоторые из них.

1) Создание таможенного союза (Россия, Беларусь, Казахстан) – 2010 год.

2) Создание Единого экономического пространства (Россия, Беларусь, Казахстан) – 2012 год.

3) Создание Евразийского экономического союза (Россия, Беларусь, Казахстан, Армения, Киргизия) – 2015 год.

Так же, рассмотрены формирования системы тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли в ЕАЭС.

В тарифном регулировании были рассмотрены:

– Таможенные пошлины, в свою очередь подразделяются на экспортные и импортные. Так же по способу исчисления ставок таможенные пошлины бывают адвалорными, специфическими и комбинированными;

– Таможенный тариф, так как он является инструментом государственного регулирования. (Рассмотрены функции таможенного тарифа: протекционистская и фискальная);

– Тарифные преференции, в отношении ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС преференциальных товаров. ( К товарам, происходящих из развивающихся стран, применяется ставка таможенной пошлины 75%, а из менее развивающихся стран ставка 0%);

– Тарифные льготы, в отношении товаров ввозимых на таможенную территорию ЕАЭС. (Тарифные льготы бывают, в виде снижения ставки таможенной пошлины, либо в виде освобождения от уплаты таможенной пошлины.

В нетарифном регулировании были рассмотрены:

– Единые меры нетарифного регулирования, применяемые в ЕАЭС в торговле с третьими странами. ( Запрет ввоза или вывоза товаров, количественные

ограничения ввоза или вывоза, исключительное право на экспорт и импорт, разрешительный порядок ввоза или вывоза);

- Классификация мер нетарифного регулирования. (ООН, ЮНКТАД, ВТО);

- Лицензирование, квотирование, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины, так же импортные налоги и сборы, валютный контроль, валютный курс;

- Взимание косвенных налогов, так как они защищают внутренних рынков и отечественных производителей от иностранной конкуренции. ( Выделяют два принципа взимания косвенных налогов: страны происхождения и страны назначения). Оптимальным принципом для государств – членов является принцип назначения, так как этот принцип обеспечивает поддержание конкурентоспособности отечественных товаров за счет ставки НДС 0% и освобождает от уплаты акцизов.

Так же рассмотрены пути формирования единых рынков, таких как:

- Единый рынок фармацевтических и лекарственных средств;
- Единый финансовый рынок;
- Единый электроэнергетический рынок, в том числе рынок газа, рынок нефти и нефтепродуктов);
- Единый рынок услуг воздушного транспорта.

Планы по созданию единых рынков, рассчитаны на ближайшие 10 лет.

Во второй главе проведен анализ макроэкономических показателей стран ЕАЭС, таких как:

- Численность населения стран – участниц;
- ВВП на душу населения;
- Уровень безработицы;
- Среднемесячная заработная плата в странах ЕАЭС;
- Курсы валют по отношению к долл. США;
- Уровень инфляции.

Так же проанализирована внешняя и взаимная торговля стран ЕАЭС в разные периоды времени, товарная структура внешней и взаимной торговли.

Что касается внешней торговли с третьими странами, то Россия лидирует с долей, в среднем, 83% в экспорте и 85% в импорте.

Больше всего экспортируется в третьи страны минеральные продукты, в среднем 73%, а импортируется из третьих стран в ЕАЭС больше машины и оборудования 45%.

Во взаимной торговле в экспорте лидирует Россия с долей 65%. А импортирует из стран ЕАЭС больше Беларусь с долей, в среднем 40%. Аналогично была рассмотрена товарная структура взаимной торговли. Беларусь в страны ЕАЭС поставляет больше всего средства наземного транспорта, молочную и мясную продукцию, а так же машины и оборудования. Россия в свою очередь поставляет в страны ЕАЭС минеральное топливо, черные металлы и изделия из них. Казахстан в страны ЕАЭС поставляет так же минеральное топливо, металлические руды, алюминий, черные металлы и изделия из них.

Третья глава основана на проблемах в реализации макроэкономических показателей стран ЕАЭС и ориентирах на перспективу.

Что касается проблем, то в ближайшее время важным моментом для стран ЕАЭС является поэтапное устранение и отмена нетарифных барьеров в торговле, так как нетарифные барьеры затрудняют взаимную торговлю. Не обходит стороной и финансово – экономический кризис в России. Это сказывается на снижении темпов роста, ВВП, торговли.

Если говорить об ориентирах на перспективу, то к 2017 году планируется обеспечение макроэкономической устойчивости, в частности повышение экономического роста, стабилизации уровня безработицы и инфляции. Будет развиваться внешняя и взаимная торговля.

Так же будут, вывеляться и уничтожаться барьеры и изъятия в отношении товаров и ограничений. В скором времени завершатся формирования единых рынков. При этом будет совершенствоваться таможенно – тарифное регулирование для улучшения условий внешнеэкономической деятельности.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Смитиенко Б.М. Международные экономические отношения: учебник для вузов / Б.М. Смитиенко.– М.: ИНФРА-М, 2012 – 404с.
- 2 Сычева Н.Г. Толковый словарь аудиторских, налоговых и бюджетных терминов: учебник / Н.Г. Сычева, В.В. Ильина. – М.: Финансы и статистика, 2003 – 90с.
- 3 Булатова А.С. Статистика: учебник / А.С. Булатова. – М.: Издательство БЕК, 2012 – 234 с.
- 4 Балашова А.Е. Таможенно – тарифное и нетарифное регулирование ВЭД: учебник / А.Е. Балашова. – М.: Лаборатория книги, 2011 – 31с.
- 5 Киреев А.Н. Международная экономика: учебник / А.Н. Киреева. – М.: Международные отношения, 2011 – 76 с.
- 6 Кругман П.Р. Международная экономика: Теория и политика / П.Р. Кругман. – М.: Юнити, 2013 – 231 с.
- 7 Кувалдин В.Б. Экономика, политика, международные отношения: учебное пособие / В.Б. Кувалдин. – М.: Магистр, 2009 – 207 с.
- 8 Рыбалкина В.Е. Международные экономические отношения: учебник / В. Е. Рыбалкиной. – М.: Юнити, 2008 – 56 с.
- 9 Сальваторе Д.А. Международная экономика: учебник / Д.А. Сальваторе. – М., 2010 – 108 с.
- 10 Фомичев В.И. Международная торговля: учебник / В.И. Фомичев. – М.: ИНФРА-М, 2011 – 88 с.
- 11 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.fsgs.ru> – 1.03.2016.
- 12 Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.customs.ru> – 1.05.2016.
- 13 Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org> – 1.05.2016.

14 Евразийский экономический союз [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.eaeunion.org> – 20.05.2016.

15 Центральный Банк РФ [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru> – 15.05.2016.

16 Министерство экономического развития и торговли РФ [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.economy.gov.ru> – 23.04.2016.

17 Российский центр внешней торговли [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.rusimpex.ru> – 07.02.2016.

18 Евразийское экономическое сообщество. ЕврАзЭС [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://www.evrazes.com/customunion/about> – 03.03.2016.

19 Изборский клуб. Настоящее и будущее евразийской интеграции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.izborsk-club.ru/content/articles/1299/> – 3.04.2016.

20 Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты [Электронный ресурс]. – М., 2014. – Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/eaes\\_voposy\\_otvety.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/eaes_voposy_otvety.pdf) – 2014.

21 Соглашение о таможенном союзе [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.tsouz.ru/Docs/IntAgrmnts/Pages/Dogovor\\_20011995.aspx](http://www.tsouz.ru/Docs/IntAgrmnts/Pages/Dogovor_20011995.aspx) – 20.01.1995.

22 Договор об углублении интеграции в экономической и гуманитарной областях. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.referent.ru/1/34590> – 9.07.1996.

23 Договор о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.tsouz.ru/DOCS/INTAGRMNTS/Pages/D\\_sozdETTiformTS.aspx](http://www.tsouz.ru/DOCS/INTAGRMNTS/Pages/D_sozdETTiformTS.aspx) – 10.10.2000.

24 Декларация о Евразийской экономической интеграции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru> – 18.11.2011.

25 Винокуров Е.Ю., Цукарев Т.В. Экономика ЕАЭС: повестка дня. [Электронный ресурс] / Е.Ю. Винокуров. Т.В. Цукарев. – Режим доступа: [http://www.eabr.org/general/upload/Journal\\_Economic\\_intagration/eei\\_4\\_2015\\_vino\\_kurov\\_etc.pdf](http://www.eabr.org/general/upload/Journal_Economic_intagration/eei_4_2015_vino_kurov_etc.pdf) – 29.11.2015.

26 Соглашение о согласованной макроэкономической политике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=113002> – 09.12.2010.

27 Россия в глобальной политике. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://globalaffairs.ru/valday/Ekonomika-EAES-povestka-dnya-17778> – 28.10.2015

28 Журнал Звезда. Стратегия развития и сближения. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://zviazda.by/be/news/20151201/1448920286-strategii-razvitiya-i-sblizheniya> – 2015.

29 Договор о Евразийском экономическом союзе. [Электронный ресурс] / Астана. – Режим доступа: <http://www.sti.gov.kg/STSDocuments/DogovES.pdf> – 29.05.2014.

30 Договор о ЕАЭС. Формирование общего рынка лекарственных средств. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/3571e654151152f55e179484eeabe0289571b92d/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/3571e654151152f55e179484eeabe0289571b92d/) – 29.05.2014.

31 Строительство общего финансового рынка Евразийского экономического союза. Основа, способы достижения и ожидаемые результаты. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://www.cbr.ru/today/ms/is/fr.pdf> –7с.

32 Надежный партнер. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nprating.ru/news/843/> –15.03.2015.

33 Государственный таможенный комитет Республики Беларусь. [Электронный ресурс]. – официальный сайт. – Режим доступа: <http://gtk.gov.by> – 175 – 176 с.

34 Аналитический отчет ЕЭК. Финансовая политика в рамках евразийской интеграции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/ЕЕС\\_finpolit\\_150629\\_2.pdf](http://www.eurasiancommission.org/ru/Documents/ЕЕС_finpolit_150629_2.pdf) – 30.07.2015. – 56 – 57 с.

35 Национальная палата предпринимателей РК «Атамекен» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://palata.kz/ru/news/18940-biznesu-raz-yasnyat-usloviya-vstupleniya-v-vto> – 2015.