

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет международных отношений  
Кафедра международного бизнеса и туризма  
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
Зав. кафедрой  
\_\_\_\_\_ Л.А. Понкротова  
« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2016 г.

**ДИПЛОМНАЯ РАБОТА**

на тему: Особенности таможенно-тарифного регулирования внешней торговли нефтепродуктами в России в условиях ЕАЭС

Исполнитель  
студент группы 137 ос \_\_\_\_\_ А.А. Фонда

Руководитель  
ст. преподаватель \_\_\_\_\_ Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль  
инженер \_\_\_\_\_ О.В. Шпак

Рецензент \_\_\_\_\_ В.З. Григорьева

## РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 95 страниц, 37 рисунков, 2 таблицы, 50 источников.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В РАМКАХ ЕАЭС, АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ НЕФТЕПРОДУКТАМИ, ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ, ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ, УЧАСТНИКИ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ, ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЕАЭС, ФАКТОРЫ ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ НА РЫНКЕ НЕФТИ.

В данной работе исследовалось таможенно-тарифное регулирование рынка нефтепродуктов в рамках ЕАЭС.

Цель работы – изучение таможенно-тарифного регулирования ЕАЭС и рынка нефтепродуктов: факторов формирования, структуру и динамику на мировом уровне, ценообразования на региональном.

## СОДЕРЖАНИЕ

|   |    |
|---|----|
| Введение  | 5  |
| 1 Теоретические основы таможенно-тарифного регулирования в России           | 7  |
| 1.1 Теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования                 | 7  |
| 1.2 Таможенно-тарифная политика в рамках ЕАЭС                               | 14 |
| 2 Анализ международной торговли нефтепродуктами                             | 19 |
| 2.1 Факторы формирования и развития рынка нефтепродуктов                    | 19 |
| 2.2 Основные участники рынка нефтепродуктов                                 | 23 |
| 2.3 Структура и динамика мирового рынка нефтепродуктов                      | 31 |
| 3 Особенности таможенно-тарифного регулирования рынка нефтепродуктов в ЕАЭС | 42 |
| 3.1 Формирование цен на нефтепродукты в России                              | 42 |
| 3.2 Таможенно-тарифное регулирование рынка нефтепродуктов в России          | 47 |
| 3.3. Внешняя торговля нефтепродуктами в России                              | 67 |
| 3.4 Рынок нефтепродуктов стран ЕАЭС   | 72 |
| Заключение  | 88 |
| Библиографический список  | 90 |

## ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время, в мировой экономике, все большую популярность набирают интеграционные объединения. Современный этап глобализации включает национальные системы в мировые процессы, укрепляя тем самым, экономические связи на региональном уровне. Структура и масштабы свободного обмена услугами и товарами, в рамках Евразийского экономического союза, которые производятся его странами-участницами, говорят о степени загруженности и интенсивности взаимного экономического общения. Такого рода взаимодействие, выявляет сильные и слабые стороны всех государств-членов ЕАЭС и, с учетом характеристик каждого государства, разрабатывает и реализовывает единообразные условия для более успешного сотрудничества. Рассматриваемый рынок нефтепродуктов не имеет стойкого основания и подвергается контролю только при учете большого ряда факторов, которые прямым или косвенным образом связаны с ним. Однако, с проведением надежного контроля торговли нефтепродуктами и построения рациональных стратегий по развитию энергоресурсов России в рамках ЕАЭС, стоит ожидать положительных результатов. Главным инструментом, для оценки и общего отслеживания развития интеграции в сфере внешнеторговой политики и внешнеторговых связей, является достоверная статистика, которая обеспечивается таможенными органами.

Создание новых, усовершенствованных подходов таможенно-тарифного регулирования, которые внесены в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, должны оказать позитивное воздействие на развитие национальной экономики. Актуальность темы дипломной работы, таким образом, особенно высока.

Объектом исследования настоящей дипломной работы является рынок нефтепродуктов ЕАЭС.

Предмет исследования – инструменты таможенно-тарифного регулирования рынка нефтепродуктов Российской Федерации в рамках ЕАЭС.

Целью дипломной работы является рассмотрение инструментов таможенно-тарифного регулирования рынка нефтепродуктов Российской Федерации в ЕАЭС и выявление эффективности их использования. Поставленная цель предполагает ряд задач:

- 1) рассмотреть основные инструменты таможенно-тарифного регулирования рынка нефтепродуктов России в рамках ЕАЭС;
- 2) изучить факторы формирования и структуру российского рынка нефтепродуктов, проанализировать динамику мирового рынка нефтепродуктов;
- 3) выявить положительные и отрицательные стороны нефтеперерабатывающей промышленности России;
- 4) изучить формирование цен на нефтепродукты в России;
- 5) изучить структуру и объемы торговли нефтепродуктами со странами-участницами ЕАЭС и третьими странами.

Настоящая дипломная работа состоит из трех разделов. Первый раздел включает в себя теоретическую основу таможенно-тарифного регулирования, во второй главе приведен анализ торговли нефтепродуктами в мировом масштабе. Третий раздел посвящен особенностям таможенно-тарифного регулирования рынка нефтепродуктов России и в ЕАЭС.

В работе нашли широкое применение методы сравнительного анализа статистических данных.

Информационной базой данного исследования послужил «Договор о Евразийском экономическом союзе», Таможенный кодекс Таможенного союза.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РАМКАХ ЕАЭС

## 1.1. Теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования

Таможенно-тарифное регулирование, является государственным инструментом регулирования внешнеторгового оборота, в основе которого лежит ценовой фактор. Регулирование внешнеторгового оборота обеспечивается посредством установления и взимания таможенных пошлин и иных таможенных платежей, взимаемых при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу.

Таможенный тариф является самым популярным инструментом, используемым в торговой политике государства. Он включает в себя свод ставок таможенных пошлин, упорядоченных и систематизированных в соответствии с товарной номенклатурой, которая, в свою очередь, применяется для классификации товаров во внешней торговле той или иной страны. Товарная номенклатура является специальным классификатором товаров, который используется для целей государственного регулирования экспорта и импорта, а также статистического учета внешнеторговых операций.

Тарифы подразделяются на одноколонные и многоколонные, которые не предусматривают или предусматривают возможность применения к товару различных ставок пошлин в зависимости от того, какой режим действует для страны - экспортера.

Таможенный тариф обычно состоит из трех главных элементов: ставок таможенных пошлин, системы классификации товаров, которая создается специально для целей регулирования и учета внешнеторговой деятельности, и правил применения автономных, договорных и преференциальных пошлин, то есть системы колонок тарифа у многоколоночного тарифа.<sup>1</sup>

---

<sup>1</sup> Министерство экономического развития. Портал внешнеэкономической информации. [Электронный ресурс]. (<http://www.ved.gov.ru/>) - 20.11.2015

Системы одноколонного тарифа встречаются не часто. В многоколонных тарифах чаще всего предусматриваются следующие колонки тарифа:

1) для товаров, ввозимых из стран, с которыми имеется соглашение о предоставлении режима наибольшего благоприятствования (иногда эту колонку тарифа называют базовой);

2) для товаров, ввозимых из стран, которые не имеют соглашений о предоставлении режима наибольшего благоприятствования, (обычно это самые высокие пошлины);

3) товары, которые ввозятся из стран, пользующихся преференциальным режимом, эти пошлины обычно наиболее низкие. Преференции могут обеспечиваться и на односторонней основе в рамках ЮНКТАД, и в рамках создания преференциальных соглашений между странами (например, создания зон свободной торговли).

Кроме того, таможенные тарифы могут иметь и более сложную структуру с указанием ставок в рамках тарифных квот, компенсационных и других сборов.

Импортная таможенная пошлина является наиболее традиционным инструментом торговой политики, который направлен на ограничение доступа иностранных товаров на внутренний рынок. Менее распространенным инструментом торговой политики является экспортная таможенная пошлина, она используется для ограничения вывоза определенных товаров из страны и для решения фискальных задач.

Крайне редко применяются транзитные пошлины, использование этого инструмента становится востребованным при ведении торговой войны.

Таможенные пошлины выполняют следующие функции:

1) фискальную, которая относится и к импортным, и к экспортным пошлинам, поскольку они являются одной из статей доходной части государственного бюджета;

2) протекционистскую (защитную), относящуюся к импортным пошлинам, поскольку с их помощью государство ограждает национальных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;

3) балансирующую, которая относится к экспортным пошлинам, установленным с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

Фискальная функция представляет собой осуществление формирования и мобилизации финансовых средств путем взимания таможенных платежей, а так же аккумуляции финансовых средств для выполнения общегосударственных и целевых программ. Фиск (от латинского *fiscus* - корзина) в Древнем Риме начиная с IV века н.э. - единый общегосударственный центр Римской империи, где сосредотачивались все виды доходов налогов и сборов производились государственные расходы (отсюда происходит обозначение термином "фиск" государственной казны) Главной задачей фискальной функции является обеспечение устойчивой доходной базы всех уровней. Фискальная функция, таким образом, является понятием более широким, чем функция обеспечения участия населения в формировании фонда финансирования общегосударственных потребностей.

Протекционистская функция связана с защитой национальных товаропроизводителей. Взимание таможенных пошлин с импортных товаров увеличивает стоимость последних при их реализации на внутреннем рынке страны-импортера и тем самым повышает конкурентоспособность аналогичных товаров, производимых национальной промышленностью и сельским хозяйством.

Балансирующая функция связана с экспортными пошлинами и предусматривает обеспечения нежелательного экспорта товаров, которые, по своим ценовым характеристикам ниже мировых. В настоящее время, в Российской Федерации эта функция практически не применяется.

По способу взимания таможенные пошлины подразделяются на:



1) адвалорные - начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров (например, 20% от таможенной стоимости);

2) специфические - начисляются в установленном размере за единицу облагаемых товаров (например, 10 евро за 1 кг);

3) комбинированные - сочетают оба вида (адвалорные и специфические) таможенного обложения (например, 20% от таможенной стоимости, но не менее 10 евро за 1 кг);

4) смешанные – сочетают оба вида (адвалорные и специфические) таможенного обложения путем суммирования (например, 20% от таможенной стоимости плюс 2 евро за 1 кг).

Адвалорные пошлины являются наиболее распространенными. Адвалорные ставки используют как при определении импортного тарифа, так и вывозных таможенных пошлинах. Начиная с 1992 года, Государственный таможенный комитет России повысил долю применяемых специфических и комбинированных ставок, до этого момента, адвалорные ставки составляли долю в размере 70-80%. В настоящий момент, адвалорные ставки зачастую применяются относительно продовольственных товаров, алкогольных напитков, табачных изделий, обуви, легковых автомобилей и видеотехники. Они позволяют свести потери от недоплаты платежей к минимуму и препятствуют ввозу изделий низкого качества.

Адвалорные ставки определяются в диапазоне от 0 до 30 %, за исключением определенных наименований и наиболее точно отвечают требованиям обеспечения справедливой конкуренции и используются для расчета ставок по готовым изделиям, наукоемкой и машинно-технической продукции.

Основной положительной чертой адвалорной ставки является поддержание равного уровня защиты национального рынка, независимо от изменения цен на товар.

Одновременно, отрицательной чертой адвалорной ставки является то, что она подразумевает необходимость таможенной оценки цены товара с

целью обложения пошлиной. В этом высокая вероятность злоупотребления должностными полномочиями, так как оценки всегда субъективны и взаимосвязаны с колебаниями стоимости под влиянием различных административных и экономических факторов.

Применение адвалорных пошлин увеличивает объемы таможенных сборов в условиях устойчивого повышения цен на мировом рынке для основной части импортируемых товаров. Адвалорные пошлины растут пропорционально стоимости, а уровень протекционистской защиты не изменяется.

Специфические таможенные пошлины устанавливаются в абсолютном выражении от единицы измерения.

В зависимости от способа установления пошлин, может быть достигнут разный результат. Как правило, установление специфических пошлин в условиях ухудшающейся конъюнктуры более выгодно государству и невыгодно импортерам.

Комбинированная пошлина включает в себя элементы адвалорной и специфической пошлины. Она исчисляется в процентах от стоимости облагаемого товара с добавлением определенной денежной суммы, привязанной к натуральному (физическому) объему товара (например, 10% от стоимости + 5 евро за килограмм).

Комбинированные пошлины формируют пиковые ставки таможенных тарифов и служат инструментом защиты внутреннего рынка. Размер комбинированной ставки может определяться в зависимости от вида комбинированной ставки таможенной пошлины, либо путем сравнения, либо путем сложения полученных величин.

Стоит так же рассмотреть определение политики эффективной тарифной защиты поскольку, применение низких ставок импортных пошлин на импортное сырье и комплектующие и высоких ставок импортных пошлин на конечную продукцию является прерогативой этой политики.

Применение мер таможенно-тарифного регулирования напрямую зависит от страны происхождения товаров. При применении таможенно-

тарифных мер, производится определение страны происхождения товаров. Правила определения страны происхождения товаров устанавливаются в целях применения тарифных преференций либо непреференциальных мер торговой политики.

Страной происхождения товаров считается та страна, непосредственно в которой товары были полностью произведены или подвергнуты обусловленной переработке в соответствии с установленными критериями. Проблемы, связанные с правилами происхождения товаров, были урегулированы в Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Конвенция Киото): в приложениях о правилах происхождения товаров, о документальном подтверждении происхождения товаров и о контроле за документами, подтверждающими происхождение товаров.

Снижение и упорядочение тарифных барьеров было одной из важнейших задач ГАТТ-47. При этом основными инструментами либерализации тарифных барьеров являлись обязательства участников по связыванию тарифных ставок и механизм регулярных многосторонних переговоров – раунды переговоров ГАТТ.<sup>2</sup>

1 января 1995 года, с целью обеспечения взаимовыгодного сотрудничества стран-членов организации ГАТТ, не только в сфере регулирования торговли между странами, но и касающихся торговых аспектов прав интеллектуальной собственности, была создана организация ВТО. Соглашение о создании ВТО было принято на фоне возрастающей роли услуг в постиндустриальном обществе, после проведения Уругвайского раунда переговоров, которые длились с 1986 по 1994 год.

22 июля 2012 года, в соответствии с Марракешским соглашением об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 года,

---

<sup>2</sup> Министерство экономического развития. Портал внешнеэкономической информации. [Электронный ресурс]. (<http://www.ved.gov.ru/> - 20.11.2015

Российская Федерация стала полноправным членом Всемирной торговой организации.

Заявление, о вступлении Российской Федерации в ВТО было подано в 1995 году и с этого момента Россия начинает активно подготавливаться к интеграции, приспособлявая таможенную политику в соответствие с требованиями ВТО.

Вступление России в ВТО означает безоговорочное принятие условий и норм, установленных этой международной организацией. Основные положения ВТО имеют отношение к таможенной политике, поскольку она является главным инструментом, регулирующим внешнеторговую деятельность государства. До момента присоединения России к ВТО, государство приняло множество необходимых мер для модернизации таможенной политики в целях соответствия стандартам ВТО. Изменения коснулись не только системы таможенного регулирования, но и таможенно-тарифного регулирования Российской Федерации.

Среди совершенствования мер таможенно-тарифного регулирования стоит отметить снижение ставок таможенных пошлин. Процесс снижения стоимости ставок таможенных пошлин продолжается и по сей день, поскольку этот процесс соответствует специализированной программе контроля импорта и экспорта продукции и рассчитан на ближайшие 3 года. Формирование благоприятных условий для роста и развития перспектив экономики Российской Федерации означает переход государства на новый, современный уровень. Стратегия развития таможенной политики до 2020 года отражает основной ряд долгосрочных целей и задач, при осуществлении которых, таможенная политика России сможет функционировать более продуктивно долгое время.

Основной целью таможенной политики является повышение уровня экономической безопасности Российской Федерации. Одной из составляющих в системе таможенных органов является политика протекционизма, она обеспечивает защиту национальных производителей и охрану объектов интеллектуальной собственности. В соответствии с ростом

качества таможенного администрирования, повышается уровень предоставляемых условий для привлечения иностранных инвестиций на территорию Российской Федерации. Открытое содействие таможенных органов внешнеторговой деятельности государства обеспечит приток доходов в федеральный бюджет.

С момента вступления России в ВТО, таможенная служба развивается в 5 основных направлениях:

- 1) таможенное регулирование;
  - 2) здравоохранительная деятельность;
  - 3) осуществление фискальной функции;
  - 5) содействие интеграционным процессам и международному сотрудничеству;
- б) обеспечение государственных услуг и осуществление контрольно-надзорных функций.

Наиболее актуальной задачей, стоящей перед таможенной службой Российской Федерации, после вступления в ВТО, является обеспечение наиболее благоприятных направлений, сопутствующих укреплению и развитию национальной экономики.

## **1.2 Таможенно-тарифная политика в рамках ЕАЭС**

Интеграционные объединения стали неотъемлемой частью мировой экономики, их целью является становление и реализация экономического потенциала стран-участниц за счет взаимовыгодного сотрудничества и отсутствия различного рода таможенных барьеров и ограничений. На сегодняшний день, одним из самых быстроразвивающихся интеграционных объединений является Евразийский экономический союз, договор об образовании которого, был подписан 29 мая 2014 года, а с 1 января 2015 года начал свою работу. В состав ЕАЭС входят Россия, Беларусь, Армения, Казахстан и Киргизия. ЕАЭС сегодня является последним интеграционным объединением, завершающим предыдущие формы экономических интеграций, таких как Евразийское экономическое сообщество, Таможенный союз и Единого экономического пространства. Основной особенностью

ЕАЭС является частичная политическая и экономическая интеграция, которая отражается в выработке странами единой денежной, налоговой, торговой и валютной стратегии, которая обеспечивает на территории союза свободу движения товаров, услуг рабочей силы и капитала.

Управляющими органами в ЕАЭС являются Высший евразийский экономический совет и Евразийская экономическая комиссия. Полномочия Евразийской экономической комиссии, в сфере таможенно-тарифного регулирования, осуществляются в соответствии со статьей 45 Договора о ЕАЭС. Государства, которые являются членами ЕАЭС, передали свои полномочия по таможенно-тарифному регулированию на наднациональный уровень и в соответствии с вышеуказанной статьей комиссия ЕАЭС осуществляет следующие функции:

1) осуществляет ведение единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза;

2) устанавливает ставки ввозных таможенных пошлин, включая сезонные;

3) определяет порядок применения тарифных льгот;

4) устанавливает случаи и условия предоставления тарифных льгот;

5) определяет условия и порядок применения единой системы тарифных преференций Союза, в том числе утверждает:

5.1) перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза;

5.2) перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы преференций Союза;

5.3) перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Союза предоставляются тарифные преференции;

6) устанавливает тарифные квоты, распределяет объем тарифной квоты между государствами-членами, определяет метод и порядок распределения

объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяет объем тарифной квоты между третьими странами либо принимает акт, в соответствии с которым государства- члены определяют метод и порядок распределения объема тарифной квоты между участниками внешнеторговой деятельности, а при необходимости распределяют объем тарифной квоты между третьими странами.

Список товаров, в отношении которых решение об изменении ставки ввозной таможенной пошлины принимается Советом Комиссии, утверждается Высшим Евразийским экономическим советом.

Кроме того, в рамках ЕАЭС возможно применение тарифных льгот в отношении товаров ввозимых и ввезенных на таможенную территорию Союза. Тарифные льготы применяются в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижения ставки ввозной таможенной пошлины.<sup>3</sup>

С образованием ЕАЭС, в таможенном законодательстве Таможенного союза появились некоторые поправки. В соответствии с содержанием договора о ЕАЭС, нововведения касаются сферы таможенно-тарифного регулирования, интеллектуальной собственности, косвенного налогообложения и других правовых сфер.

Изменения появились и в процессе взаимодействия между органами государственной власти, которые проводят контроль и регулирование внешнеэкономической деятельности государства. Согласно новым условиям, участники ВЭД в состоянии представлять документы в стандартном виде через единый пропускной канал для использования государственными органами и организациями в соответствии с их компетенцией при осуществлении контроля внешнеэкономической деятельности. «Единое окно» позволило сократить издержки, связанные с обменом документации, а

---

<sup>3</sup> Договор о Евразийском экономическом союзе, Статья 45, (ред. от 08.05.2015) [Электронный ресурс]. [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/bbd17f30cfe6a4d30f1a57ed241ad27c74bd19b6/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/bbd17f30cfe6a4d30f1a57ed241ad27c74bd19b6/) - 25.01.2016

так же снизить административные ограничения, имеющие непосредственное отношение к внешнеэкономической деятельности.

Корректировке подвергся перечень документов, предоставляемых участником ВЭД при таможенном декларировании в электронной форме с использованием декларации на товары. В новом перечне отсутствуют такие документы, которые подтверждают или обеспечивают уплату таможенных пошлин. Теперь, при пересечении границы участником ВЭД, декларируя товары в электронной форме, необходимо указать информацию о номере и дате документов, которые подтверждают уплату таможенных платежей и сумму уплаченного таможенного платежа в установленном порядке. Таможенные органы, в свою очередь, обязаны осуществить проверку фактического поступления денежных средств на счет таможенного органа.

Осуществление таможенного регулирования в рамках Евразийского экономического союза происходит в соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе, Таможенным кодексом Евразийского экономического союза и регулирующими таможенные правоотношения международными договорами и актами, составляющими право Союза.

Создание новых, усовершенствованных подходов таможенно-тарифного регулирования, которые внесены в Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, оказывают позитивное воздействие на развитие национальной экономики.

Новые подходы в себя включают:

- 1) обозначены единые правила заполнения деклараций на товары при перемещении припасов;
- 2) внесены изменения в инструкцию о порядке заполнения деклараций на товары;
- 3) унифицированы правила заполнения отдельных граф декларации на товары;
- 4) информация, используемая для таможенных целей, кодифицирована и систематизирована;



- 5) установлен порядок заявлений сведений о местонахождении товаров;
- 6) упорядочен и детализирован порядок расчета и заявления статистической стоимости декларируемых товаров.

Подводя итог, нужно еще раз подчеркнуть, что ЕАЭС – это новый, более усовершенствованный уровень экономической интеграции, позволяющий модернизировать и повысить уровень конкурентоспособности стран-участниц на мировом рынке. Изменения, последовавшие за образованием интеграционного объединения ЕАЭС, в таможенно-тарифной политике России, должны положительно сказаться не только на работе системы таможенных органов, но и на состоянии экономики государства в целом. С точки зрения торгово-экономической интеграции, развитие сотрудничества будет проходить по трем направлениям:

- 1) внутренняя интеграция ЕАЭС с возможностью привлечения в объединение новых участников;
- 2) интеграция стран-участниц ЕАЭС с третьими странами, которые не входят в зону свободной торговли СНГ;
- 3) установление взаимовыгодных экономических отношений со странами СНГ, которые, по ряду причин, отказались от членства в ЕАЭС.

## **2 АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ НЕФТЕПРОДУКТАМИ**

### **2.1 Факторы формирования и развития рынка нефтепродуктов России**

В настоящее время, рынок нефтепродуктов является одним из наиболее активно развивающихся в международной торговле. Значение рынка нефтепродуктов и его роль определяются экономической структурой и состоянием хозяйства региона, а так же его специализацией. Для российских регионов, функционирование указанного элемента рыночной структуры остается определяющим в обеспечении социально-экономических потребностей населения. Зачастую, основной вклад в формирование регионального продукта чаще обеспечивают отрасли, использующие сырьевые ресурсы, находящиеся на территории регионов. Из этого следует, что без развитого внутреннего рынка нефтепродуктов, подъем производства в реальных секторах экономики будет крайне затруднительным. Под развитым внутренним рынком подразумевается рынок, который ориентирован на удовлетворение внутреннего потребительского спроса, на качественное нефтепродуктообеспечение, учитывающее интересы потребителей в возможности приобретения нефтепродуктов нужного им ассортимента и качества, в нужное время и в нужном месте.<sup>4</sup> Факторы формирования и развития рынка нефтепродуктов представляются как взаимодействие объективно действующих факторов, явлений и процессов в сфере производства, распределения, обмена и потребления товаров и услуг.

Россия располагает богатыми энергетическими ресурсами и мощным топливно-энергетический комплексом, который служит инструментом проведения внешней и внутренней политики. Уровень мировых цен на нефть является одним из главных внешних факторов, определяющих государственный бюджет, платежный баланс и состояние российской экономики.

На современном этапе развития национальной экономики, когда проблемы продуктивного и рационального использования природных и производственных ресурсов, а так же усовершенствования качества

---

<sup>4</sup> Экономический вестник Ростовского государственного университета: Основные тенденции формирования и развития рынка нефтепродуктов в России: Научно-исследовательская работа/ Г.Р. Ахмиева. 2012. – 43 с.

вырабатываемой продукции и повышения эффективности общественного производства стали наиболее актуальны, роль нефтепродуктов особенно велика. С настоящими условиями развития технологий, техники и производства пока не представляется возможным отказаться от таких важных нефтепродуктов как бензин, дизельное топливо, масла и прочие. Позиция России на мировом рынке нефтепродуктов является одним из наиболее весомых внешних факторов, определяющих состояние российской экономики, государственного бюджета и платежного баланса государства в целом.

По составу и количеству участников предприятия отрасли производства нефтепродуктов классифицируются на крупные, средние и мелкие. Однако, на несколько ведущих компаний приходится львиная доля суммарного оборота отрасли и именно их активность определяет развитие событий на рынке нефтепродуктов. Концентрация производства нефтепродуктов находится в распоряжении 8-10 ведущих фирм и колеблется от 51 до 62 % общего объема переработанной нефти. На текущий момент, в России, добычей, переработкой и реализацией нефтепродуктов занимаются около двадцати компаний, крупнейшими из которых являются «ЛУКОЙЛ», «Тюменская нефтяная компания», «Сургутнефтегаз», «Роснефть».

Важно отметить, что тот потенциал, который российский топливно-энергетический комплекс имел в советские времена, не был восстановлен и по сей день. Однако, несмотря на это, российская нефтяная промышленность не стоит на месте и продолжает развиваться. К интеграции и поглощениям нефтяные предприятия провоцирует ориентированность на экспорт и то, что цены на мировом рынке нефти в последнее время стремятся вниз.

На сегодняшний день, на нефтеперерабатывающих заводах России вырабатывается такой ассортимент продукции, часть которой относится к предметам производственного назначения (объем потребления нефтепродуктов в промышленности составляет более 60 %), остальная часть

относится к предметам потребления (объем индивидуального потребления составляет примерно 40 %).

Технико-экономические характеристики нефтеперерабатывающей промышленности дают основания для отнесения рынка нефтепродуктов к рынкам товаров производственного назначения (ТПН).

Являясь одной из подсистем рынка товаров производственного назначения, рынок нефтепродуктов обладает наиболее общими чертами. Рынок ТПН является саморегулирующимся механизмом, который в состоянии выявлять потребности общества, находить пути удовлетворения этих потребностей, обеспечивая при этом состояние конкурентоспособности предприятий что провоцирует ускорение научно-технического прогресса. Рассматриваемый рынок характерен совокупностью организаций и частных лиц, приобретающих товары и услуги, которые используются при производстве других продуктов.

Соотношение спроса и предложения нефти на мировом рынке, уровень мировых цен на нефть прямопропорционально влияют на государственные доходы, торговый баланс, развитие нефтегазового сектора и прилегающих отраслей экономики. Не менее важное значение при формировании государственной политики имеет и оценка перспектив развития мирового рынка нефтепродуктов.

Рынок нефтепродуктов, по-прежнему, составляет значительную долю российского экспорта, который во многом зависит от динамики цен на мировых сырьевых товарных рынках. Нефтегазовые доходы обеспечивают около 50% федеральному бюджету РФ, который формируется принимая во внимание прогнозируемую стоимость барреля в рассматриваемый период.

Развитие и рост мирового рынка нефти и нефтепродуктов происходит под влиянием спроса и предложения. Факторы, определяющие формирования спроса и предложения, подробно описаны в таблице 1.

Таблица 1 - Факторы, формирующие спрос и предложение на рынке

нефтепродуктов<sup>5</sup>

| Факторы, формирующие спрос на рынке нефтепродуктов  | Факторы, формирующие предложение на рынке нефтепродуктов  |
|---|---|
| <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Темп роста мировой экономики;</li> <li>2. Структурные характеристики спроса на нефть;</li> <li>3. Энергоемкость и нефтеемкость экономики;</li> <li>4. Климатические условия;</li> <li>5. Уровень эффективности энергопотребляющих технологии и относительная конкурентоспособность других видов топлива.</li> </ol> | <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Мировой спрос на нефтепродукты;</li> <li>2. Структурные характеристики мирового производства;</li> <li>3. Геолого-технологическими факторами;</li> <li>4. Объемы экспорта нефтепродуктов;</li> <li>5. Политика нефтедобывающих государств;</li> </ol> |

Кроме зависимых факторов, которые подвергаются контролю, существуют такие, которые регулировать невозможно – это факторы независимого характера. К таким факторам относятся: военные действия в регионах добычи нефти и ее переработки, природные катаклизмы.

Мировые цены на нефть и нефтепродукты, формируясь под влиянием мирового спроса и предложения, оказывают противоположное воздействие, как на глобальный спрос, так и на предложение нефти и нефтепродуктов. Чрезвычайно высокие цены на нефть и нефтепродукты сдерживают экономический рост и увеличение спроса. При этом также стимулируется замещение нефтепродуктов другими видами топлива. Одновременно высокие цены способствуют увеличению производства нефти и

<sup>5</sup> Таблица составлена автором

нефтепродуктов в регионах с относительно высокими издержками добычи. В случае такого ограничения спроса и расширения предложения создаются предпосылки для снижения мировых цен на нефть и нефтепродукты. При заниженных ценах на нефть и нефтепродукты, наоборот, стимулируется спрос и уменьшается предложение (в результате свертывания добычи и инвестиций в высокочрезвычайно затратных регионах). В качестве результата, создаются предпосылки для последующего роста цен на нефть и нефтепродукты.

Таким образом, поскольку мировая экономика имеет тенденцию к росту и развитию, российский рынок нефтепродуктов развивается в соответствии с темпами развития мировой экономики. Факторы, определяющие развитие рынка нефтепродуктов напрямую зависят от спроса и предложения нефтепродуктов на мировом рынке.

## **2.2 Основные участники рынка нефтепродуктов**

На современном этапе, нефтеперерабатывающая промышленность является, одной из наиболее востребованных промышленных отраслей. Российская нефтеперерабатывающая промышленность является одной из успешных в мире. Согласно данным, Россия входит в пятерку лидеров по объемам нефтепереработки. Тем не менее, российская нефтеперерабатывающая промышленность значительно уступает развитым и даже некоторым развивающимся странам по технологическому уровню и по доле вторичных процессов, речь идет, прежде всего, о США, странах Западной Европы и Китае. При этом, отечественные нефтепереработчики работают с высокой рентабельностью, в отличие от своих зарубежных коллег.

Такому успеху Россия обязана СССР, поскольку крупнейшие нефтеперерабатывающие заводы страны были построены до 1991 года. На настоящий момент, российская нефтепереработка объединяет более 30 крупных заводов с объемами переработки более 1 млн. тонн нефти и несколько десятков мелких производств.

Одним из основных ориентиров на лидирующие позиции в нефтеперерабатывающей промышленности для Российской Федерации, как

это видно на рисунке 1, является Китай. Главным преимуществом азиатско-тихоокеанского региона, а так же новых индустриальных стран и КНР является быстрый рост экономики и рост потребности данных стран в нефтепродуктах. Более подробно о преимуществах нефтепереработки Китая и других стран на рисунке 3.



Рисунок 1 - Глубина переработки нефти в мире в 2015 году, (%)<sup>6</sup>

В Юго-Западной Азии в связи с политикой стран-экспортеров нефтепродуктов Персидского залива, направленной на развитие национальной нефтепереработки и нефтехимического комплекса, в начале XXI века наблюдается стабильный рост производственных мощностей нефтеперерабатывающей промышленности как в абсолютном измерении (на начало 2014 года 350 млн. тонн в год против 295 млн. тонн в 2008 год.), так и в относительном (рост с 7,3 % до 8,2 % мировых мощностей за 2007 – 2013 год). Для нефтеперерабатывающей промышленности стран Персидского залива свойственна низкая доля вторичных процессов в производственной структуре (22,2 %). Почти 50 % НПЗ расположены в портовых городах, к оставшимся заводам подведены нефтепроводы, при этом, в большей части рассматриваемого региона практически полностью отсутствуют продуктопроводы.

6 BP Global Британская нефтяная компания, [Электронный ресурс]. <http://www.bp.com/> - 15.01.2016

Примерно 30 % производственных мощностей по нефтепереработке в Юго-Западной Азии приходится на Саудовскую Аравию, в которой находится 7 НПЗ со средней мощностью 15, 2 млн. тонн в год. Почти все аравийские заводы находятся в портах, за исключением одного, к которому подведен нефтепровод – он находится в столице Эр-Рияд. В отличие от других стран, рассматриваемого региона, в Саудовской Аравии наиболее развита отраслевая инфраструктура (кроме нефтепроводов, так же подведены продуктопроводы к 4 портовым НПЗ).

В среднесрочной перспективе планируется расширение производственных мощностей ориентированных на экспорт НПЗ на побережье Красного моря, а так же их модернизация, направленная на углубление процессов переработки аравийской тяжелой нефти с целью производства нефтепродуктов с низким содержанием серы. Такие проекты осуществляются аравийской государственной компанией «Сауди Арамко» совместно с нефтегазовой ТНК «КонокоФиллипс». Развитие нефтехимических комплексов на базе отечественной нефтепереработки осуществляются «Сауди Арамко» в тесном сотрудничестве преимущественно с японскими компаниями. Кроме Саудовской Аравии в изучаемом регионе располагаются такие крупные производители нефтепродуктов как: Иран – 1,7 % мировых мощностей, Кувейт 1 % и ОАЭ 0,9 %.

Кроме того, нефтеперерабатывающая промышленность ОАЭ по-прежнему является ведущей в Юго-Западной Азии. Несмотря на то, что показатели мощностей по нефтепереработке с периода 1991-2010 гг. увеличивались не такими быстрыми темпами, как у Кувейта или Ирана, все же ОАЭ обладает внушающим потенциалом по нефтепереработке. На территории ОАЭ расположены пять НПЗ. Суммарная мощность первичной переработки в государстве равна 24,1 млн. тонн нефтяного сырья в год. На территории Абу-Даби функционируют два НПЗ: Umm Al Nar и Ruwais. До конца 2015 года в планах Ruwais являлось увеличение мощности на 20,9 млн. тонн в год, что было успешно выполнено.



Нефтяная промышленность США является собственностью 10 крупнейших нефтегазовых монополий. Наиболее влиятельная среди них – не только в США, но и во всем мире рокфеллеровская корпорация «Экссон», которая уже долгое время занимает лидирующие позиции. Эта десятка монополий имеет в своем распоряжении 60 % всех мощностей соответствующих предприятий США.

Важную роль в нефтедобыче играют штаты Луизиана, Техас, Оклахома и Нью-Мексико, которые поставляют более 70 % нефти. Разработка нефти ведется и на суше, и в шельфе Мексиканского залива (побережье Луизианы обеспечивает существенную долю прироста добычи за счет подводного бурения).

Величина мощностей по переработке нефти в Центральной и Южной Америке в начале XXI века остается примерно на одном уровне, в результате чего сокращается удельный вес региона в нефтепереработке в прибрежной зоне. Нефтеперерабатывающая промышленность перечисленных стран характеризуется небольшой долей вторичных процессов в производственной структуре и средним уровнем развития инфраструктуры. Среди лидеров в производстве нефтепродуктов данного региона можно отметить Бразилию – 2,4 % мировых мощностей, Венесуэлу – 1,7 % и Аргентину – 0,9 %.

Европейский регион так же не отстает от темпов производства нефтепродуктов, несмотря на некоторую разрозненность местоположений НПЗ от мест добычи сырья. В европейском регионе хорошо развита инфраструктура, обширная сеть нефтепроводов обеспечивает многие НПЗ сырьем, сеть продуктопроводов позволяет с меньшими затратами поставлять производимые нефтепродукты потребителям во внутренних районах, порты с нефтеналивными терминалами позволяют принимать большое количество нефти из России, африканского региона и стран Персидского залива. При этом в последнее время наблюдается тенденция тяготения НПЗ к основным районам потребления. Европейскую нефтеперерабатывающую промышленность формируют 133 НПЗ с мощностью 6,4 млн. тонн в год.

Лидирующие позиции по производству нефтепродуктов в Европе занимает Германия, в которой отмечается постепенное увеличение производственных мощностей нефтепереработки. Практически ко всем германским НПЗ подведены нити нефтепроводов, при этом часть НПЗ находится в портах, перерабатывающих привозное сырье и поставляющих производимые нефтепродукты во внутренние районы потребления. В последнее время, наблюдается активная модернизация мощностей по нефтепереработке, направленная на увеличение глубины переработки сырья, при этом усиливается взаимодействие нефтепереработки с нефтехимическим комплексом. В качестве примера, в 2009 году в городе Шведт была введена в строй современная установка этерификация, позволяющая из легких фракций нефти производить светлую нефть, которая используется в качестве добавки для увеличения октанового числа бензина, при этом его качество не снижается.

Аналогичными мощностями, по сравнению с Германией, обладает Италия – 116 млн. тонн в год, где при сокращении НПЗ в 2006 году, мощности по переработки нефти находятся примерно на одном уровне. Итальянская нефтепереработка в малой степени обеспечивает себя сырьем, около 6 млн. тонн в год. НПЗ Италии располагаются преимущественно в портах и соединены с внутренними районами потребления продуктопроводами. НПЗ расположенные на Сардинии и Сицилии, перерабатывают импортную нефть, после чего, вывозят большую часть производимых нефтепродуктов частично в континентальную Италию, и частично в другие страны.

Не сильно отставая по величине мощностей за лидерами в европейском регионе, следует Франция - 96 млн. тонн в год. Структура, характеристика и размещение французской нефтепереработки во многом повторяет германскую и итальянскую. Во французской нефтепереработке наблюдается активное расширение мощностей гидрокрекинга, а также постепенное увеличение доли дизельного топлива в структуре производства

нефтепродуктов, связанное с высоким ростом внутренних потребностей в нем.

Четвертое место по мощности нефтепереработки в европейском регионе занимает Великобритания, ее нефтеперерабатывающую промышленность формируют 11 НПЗ, общая мощность которых составляет 92,5 млн. тонн в год. НПЗ Великобритании, с наличием нефтеналивных терминалов, располагаются в основном в портовых городах, за исключением одного. В первом десятилетии XXI века в Великобритании наблюдается постепенное увеличение мощностей по переработки нефти, при этом наблюдалось сокращение количества заводов по нефтепереработке. Британская нефтеперерабатывающая промышленность отличается большой глубиной переработки сырья и высокой долей вторичных процессов в производственной структуре (одной из наиболее высоких в европейском регионе), а так же находится в тесном взаимодействии с нефтехимическим комплексом. В теории, принадлежащие Великобритании запасы нефти, могли бы обеспечивать нефтепереработку на 90 %, но сформировавшаяся до начала масштабной добычи в Северном море территориальная структура отрасли в Великобритании способствует развитию экспорта собственной нефти и закупке импортной для внутреннего потребления, что является более эффективным в экономическом понимании. В связи с постепенным истощением запасов нефти Северного моря и увеличением объемов британской нефтепереработки в среднесрочной перспективе ожидается дальнейшее увеличение ее зависимости от импортного сырья.

Кроме перечисленных лидеров по нефтепереработке в европейском регионе стоит отметить так же Испанию – 1,5 % мировых мощностей, Нидерланды – 1,4 % и Бельгию – 0,9 %. Большая часть испанских НПЗ находится в прибрежной зоне, это обусловлено тем, что страна находится в прямой зависимости от импортного сырья. Испанская нефтепереработка характеризуется высокой долей вторичных процессов в производственной структуре. Все 4 бельгийских НПЗ располагаются в портовом городе

Антверпен, формируя нефтеперерабатывающий узел, который соединен с континентальной Европой нефтепродуктопроводом. Нидерландские НПЗ аналогично расположены в портовых городах, при этом 4 из 6 них находятся в Роттердаме. Голландские и бельгийские заводы в значительной степени ориентированы на первичную переработку импортной нефти, а производимые нефтепродукты экспортируют, в основном, во внутренние районы потребления нефти в Европе.

Как уже ранее отмечалось, современный облик нефтеперерабатывающей отрасли России был сформирован в советское время, поскольку большая часть имеющихся на сегодняшний день НПЗ были построены до 1991 года. Наличие больших запасов нефти необходимость использовать значительные ресурсы мазута для отопления и потребность в дизельном топливе со стороны армии во многом определили конфигурацию российских НПЗ. В результате чего, российские НПЗ производят избыточное количество мазута и дизельного топлива, в то время как производство бензинов едва покрывает потребление.

По показателю глубины переработки российские НПЗ в среднем значительно уступают европейским и американским заводам, это обусловлено недостаточным распространением процессов по глубокой переработке тяжелых остатков. Не смотря на это, действующая до недавнего времени налоговая система создавала иррациональные стимулы для нефтепереработчиков, тем самым препятствуя притоку инвестиций в отрасль. Однако ситуация плавно меняется. В 2011 году Правительство РФ предприняло ряд мер по стимулированию инвестиций в модернизацию НПЗ.

В первую очередь был изменен налоговый режим в нефтепереработке – введена схема «60-66-90-100». Данная система предполагает существенный рост пошлины на темные нефтепродукты – с 2015 года пошлина на экспорт темных нефтепродуктов приравнена к пошлине на нефть, что создало стимулы для инвестиций в строительство конверсионных процессов.

Однако, с последними не утешающими тенденциями развития нефтеперерабатывающей отрасли в странах ЕС, Россия является одним из главных конкурентов за лидерство на территории этого рынка.<sup>7</sup>

Африканский регион не является успешным в нефтеперерабатывающей промышленности и занимает последнее место по удельному весу производственных мощностей в нефтеперерабатывающей промышленности мира. Нефтеперерабатывающую промышленность Африки составляют 45 НПЗ, средняя мощность 3,6 млн. тонн в год, что существенно ниже среднемирового показателя. Объяснение таким низким показателям находится в показателях глубины переработки сырья, загруженности мощностей, в 2014 году они составили 76,3 % и доли вторичных процессов в производственной структуре – 22,4 % соответственно. Несмотря на наличие в ряде африканских стран нефтеналивных терминалов, в целом по региону наблюдается слабое развитие инфраструктуры. Исключением является только Алжир, где кроме портов с нефтеналивными терминалами имеется сеть нефтепроводов и продуктопроводов. Лидерами, в изучаемом регионе являются Египет – 0,8 % мировых мощностей, Нигерия и ЮАР – 0,6 %, а так же Алжир 0,5 %.

Подводя итог всему вышесказанному, стоит отметить, что начиная с 2009 года, после окончания мирового экономического кризиса, наблюдается интенсивный рост производственных мощностей нефтеперерабатывающей промышленности мира. Прежде всего, необходимо отметить рост за счет динамичного развития в Азиатско-Тихоокеанском регионе и преимущественно благодаря увеличению производственных мощностей в КНР и Индии, а так же увеличению доли стран Персидского залива в мировой нефтепереработке. Стоит сделать акцент на интенсивном развитии нефтеперерабатывающей промышленности в Северной Америке и Европейском регионе, которое сопровождается углублением процессов

---

<sup>7</sup> Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. [Электронный ресурс]. <http://ac.gov.ru/> - 10.01.2016

переработки нефти и усилением их взаимодействия с нефтехимическим комплексом. При этом происходит существенное сокращение малоэффективных производственных мощностей нефтепереработки на постсоветском пространстве.

### 2.3 Структура и динамика мирового рынка нефтепродуктов

Рынок нефти и нефтепродуктов носит глобальный характер, с каждым годом он расширяется вместе с развитием мировой экономики. Продукты нефтепереработки, на сегодняшний день, являются одними из ведущих источников первичной энергии, которые востребованы по всему миру.

По состоянию на 2015 год, к странам-лидерам по нефтепереработке как показано на рисунке 2, относятся США, страны Европейского союза и Китай. Нефтепереработка в этих странах организована самым рациональным образом, что позволяет им занимать лидирующие позиции в мировой нефтепереработке.



Рисунок 2 – Объемы мощностей нефтепереработки в ведущих странах мира в 2015 г., (млн.тонн в год)<sup>8</sup>

Главным преимуществом США, в этой отрасли является то, что нефтеперерабатывающие заводы находятся в районах потребления, а не на месте добычи сырья, в больших северо-восточных промышленных узлах. Такие условия значительно снижают стоимость нефтепродуктов, за счет

<sup>8</sup> Московского нефтегазовый центр ЕУ. [Электронный ресурс]. <http://www.ey.com/> - 17.01.2016

снижения затрат на транспортировку. В данном случае, в США, единственным необходимым видом транспорта является нефтепровод от места добычи до места переработки и сбыта продукции. В общей сложности, длина нефтепроводов составляет 300000 километров. В особенности густая сеть распределительных трубопроводов имеется на побережье Мексиканского залива. Ее назначение – соединять нефте- и газопромыслы с соответствующими заводами, портами и комбинатами. Как известно, существенная часть нефтепродуктов из западных и южных штатов транспортируется в промышленный северный регион США. Наиболее популярным продуктом США, в результате нефтепереработки, стоит считать горючие бензины, мазут, лигроины, авиационное топливо. Реализация нефтепродуктов входит в зону ответственности вертикально-интегрированных и нефте-трейдерских компаний и розничных сетей АЗС. Кроме того, США славятся своими крупнейшими нефтяными компаниями, которые занимаются добычей и переработкой нефти. Exxon Mobil Corporation – деятельность компании представляет собой добычу и переработку нефти в различных странах мира, в том числе и в США. Exxon Mobil располагает 45 НПЗ в 25 государствах и модернизированной сетью АЗС. Доказанные запасы - 22,4 млрд. баррелей нефти. На втором месте по объемам добычи и переработки нефти находится компания Chevron Corporation. Эта американская компания обладает множеством нефтеперерабатывающих заводов с высокотехнологичным оборудованием и обширной сетью АЗС. Доказанные запасы нефти Chevron - 13 млрд. баррелей. Транснациональная нефтяная и химическая компания Amoco Corporation аналогично является крупнейшей не только в США, но и в мире. Amoco Corporation располагает глобальной сетью производств. Объемы продаж составляют 21,2 млрд. долл., нефтедобыча – 40 млн. тонн, 45 % из которых приходится на США. К числу ведущих НПЗ США стоит отнести: «Эксон Корпорейшн» в Батон-Руж, Луизиана - 22,0 млн. тонн/год; «Тексако инкорпорейтед» в Порт-Артур, Техас

- 20,0 млн. тонн/год; «Эксон Корпорейшн» в Хьюстоне, Техас - 19,7 млн. тонн/год; «Амоко Ойл» в Тексас-Сити, Техас - 16,4 млн. тонн/год.

Для более подробного изучения динамики и структуры производства нефтепродуктов в странах-лидерах по нефтепереработке, рассмотрим деятельность государств в этой сфере за период с 2009 по 2014 года, которая приведена на рисунке 3.



Рисунок 3 - Нефтеперерабатывающие мощности в странах-лидерах на период 2009 – 2014 гг., (млн. тонн)<sup>9</sup>

Как видно на графике, мощности по переработке нефти в каждой из указанных стран развиваются по-разному. В ЕС наблюдается тенденция снижения объема мощностей по нефтепереработке, это обусловлено усилением конкуренции со стороны США, России и Ближнего Востока. Для Европы характерно сохранение производственных мощностей нефтепереработки в целом приблизительно на одном уровне. Это обусловлено постепенное уменьшение удельного веса Европы в нефтеперерабатывающей промышленности мира. В большинстве европейских стран, прежде всего в Западной Европе, происходит сокращение количества НПЗ, при этом расширяются мощности действующих, в результате величина производственных мощностей не является стабильной.

<sup>9</sup> Международное энергетическое агентство. [Электронный ресурс]. <http://www.iea.org/russian/> - 15.01.2016



Модернизация заводов происходит преимущественно в западноевропейских государствах, в то время как в восточноевропейских странах уровень развития сохраняется примерно на одном уровне и существенно уступает западноевропейскому. В основном по Европе доля вторичных процессов в производственной структуре нефтепереработки соответствует среднемировой, но среди европейских стран эта доля сильно варьируется, в частности у некоторых западноевропейских государств эти показатели существенно выше среднемировых. В результате истощения нефтяных запасов в Северном море происходит увеличение зависимости европейской нефтепереработки от импортного сырья. За наблюдаемый период ЕС закрыл большое количество НПЗ, снизив тем самым интенсивность производства и объемы переработанной нефти. Так же, конкурентоспособность европейских переработчиков заметно пострадала в последние годы из-за избытка мощностей, снижения спроса, ввода в эксплуатацию новых НПЗ на Ближнем Востоке и роста экспорта нефтепродуктов из США. С 2007 года в Европе было закрыто 14 НПЗ, и в 2013 году их общее количество составляло 87. Больше всех пострадала Франция, там уже закрыто треть всех мощностей, а суммарный объем перерабатывающих мощностей с 2009 года снизился на 30 % - до 1,4 млн. баррелей в день. Несмотря на это, на территории Евросоюза находятся одни из самых эффективных НПЗ мира, в настоящее время ЕС отчаянно пытается остановить падение маржи переработки по сравнению с показателями США и Азии.

Китай, в свою очередь, наращивает нефтеперерабатывающие мощности. На период с 2009 по 2010 год китайские компании по нефтепереработке – Sinopec, PetroChina и CNOOC ввели в эксплуатацию пять новых и модернизированных НПЗ в Тяньине, Фуцзяне, Хойчжоу, Душаньцзы и Фушуне, подняв, тем самым уровень рынка нефтепродуктов на современный уровень. На настоящий момент Китай насчитывает 26 НПЗ, большая часть из которых находятся в северо-восточном и северо-западном регионах страны. Внутри страны построено 9 нефтеперерабатывающих баз

мощностью 10 млн т., таких как Даляньский нефтехимкомбинат, Душаньцзиский нефтехимкомбинат, Ланьчжоуский нефтехимкомбинат, Фушуньский нефтехимкомбинат и Ситайский нефтехимкомбинат в г. Далянь, Цзилинский нефтехимкомбинат, Гуансиский нефтехимкомбинат, Ляоянский нефтехимкомбинат, и Сычуанский нефтехимкомбинат, и 3 базы для производства этилена мощностью 1 млн т, таких как Душаньцзиский нефтехимкомбинат, Дацинский нефтехимкомбинат и Фушуньский нефтехимкомбинат. Объем выпуска нефтепродуктов, таких как бензин, дизели, керосин и смазочные масла и др., поставляемых на потребительский рынок, составляет более 40 % от общего объема в Китае. В конце февраля 2009 г. компания Petrovietnam начала использовать первый во Вьетнаме НПЗ мощностью 145 тыс. баррель в сутки. Стоит подчеркнуть, что в самом Китае потребление энергоресурсов непрерывно увеличивается и в сентябре прошлого года страна заняла второе место по импорту нефти в мире, а так же растет и экспортная составляющая некоторых видов топлива. Как отмечалось ранее, НПЗ Китая являются одними из лучших в мире по технической оснащенности и наиболее удачному расположению на территории страны относительно мест добычи сырья и районов сбыта продукции. В соответствии с последними данными Главного таможенного управления Китая, экспорт реактивного керосина в августе 2015 года составил 1,01 млн. метрических тонн, что соответствует переработке примерно 260 тыс. баррелей в день. Экспорт бензина достиг своего пика – 487380 тонн, а поставки дизельного топлива, по сравнению с июлем, увеличились на 21 %. С начала 2015 год, в Китае произведено керосина больше на 19 %. Ввоз сырья для нефтеперерабатывающей промышленности увеличился на 24 %.

В Индии, второй по населению стране мира, значительно не хватает местных энергоресурсов. Добыча нефти в стране ожидается на стабильном уровне около 40 млн. тонн, темпы переработки нефти находятся на аналогичном уровне. В 2014 году, во время визита президента В.В. Путина в Нью-Дели «Роснефть» договорилась с крупнейшим индийским поставщиком

и переработчиком нефти – компанией Essar – о выходе России на индийский рынок. Россия и Индия заключила долгосрочный контракт, который обеспечивает увеличение торгового оборота нефтепродуктов в полтора раза. Индия очень заинтересована в выходе «Роснефти» на свой рынок, так как ожидает роста потребления энергоносителей: индийские специалисты полагают, что потребление нефти вырастет с 224 млн.т. в 2016 году до более 310 млн.тонн что несомненно отразится на нефтеперерабатывающем производстве увеличив, тем самым нефтеперерабатывающие мощности в стране.

Что касается Японии, то в стране, как видно на графике, прослеживается ухудшение темпов нефтепереработки. Это связано с продолжающимся закрытием заводов по нефтепереработки, что влечет за собой снижение общего уровня нефтепереработки в регионе АТР. В соответствии с обзором американского Управления энергетической информации (EIA), меры, принимаемые японским правительством по увеличению эффективности переработки нефти, могут привести к новой волне закрытий НПЗ по всей территории страны. Как известно, в 2010 году министерство экономики, торговли и промышленности Японии, подписало распоряжение об обязательном повышении коэффициента использования производственных мощностей в крекинге и перегонке нефти до 13% к марту 2014 года. По состоянию на 2015 год, этот коэффициент составляет 10%. По прогнозу EIA, упразднение японских НПЗ, в сочетании с выполнением указания министерства, приведет к дальнейшему сокращению перерабатывающих мощностей почти на 1 млн. баррелей в день. В результате чего, суммарные объемы переработки в Японии к апрелю будущего года составят около 3,9 млн. баррелей в день. Кроме того, за 2014 год в стране закрылось три НПЗ.

Таким образом, среди ведущих стран, рынок нефтепродуктов стремительно развивается в США, России и Китае. Страны ЕС, сдают свои позиции по нефтепереработке из-за высокого уровня конкуренции с США,

Китаем и Россией, в связи с этим, европейские НПЗ упраздняются. Нефтеперерабатывающая промышленность Индии выходит на новый рубеж, заключив договор на поставку сырья с Россией, государство открывает для себя новые перспективы развития в сфере нефтепереработки.

Не менее важной остается тема запасов нефти в мире. Так как использование нефти, в качестве сырья для нефтепродуктов, растет с каждым днем, то проблема пополнения мирового запаса нефти будет актуальной в ближайшем будущем. Как видно на рисунке 4, положительные перспективы по запасам нефти на мировом уровне касаются стран Ближнего Востока, Евразии и Северной Америки.



Рисунок 4 - Запасы нефти в мире, в 2015 г., (%)<sup>10</sup>

Абсолютным лидером по объемам нефтепродуктов является Центральная и Южная Америка они насчитывают 32 % от общего объема мировых нефтепродуктов. Не менее успешными являются Северная Америка, Европа и Евразия.

Товарная структура рынка нефтепродуктов представлена такими видами как:

1) легкие дистилляты (нафта - вещество, получаемое при перегонке нефти и бензина);

10 Central Intelligence Agency: The World Factbook. [Электронный ресурс]. <https://www.cia.gov/> - 18.02.2016

- 2) средние дистилляты (керосин и дизельное топливо);
- 3) топливо масляных дистиллятов (фракция, имеющая пределы кипения и вязкость, позволяющие использовать ее после очистки в качестве смазочного масла);
- 4) прочие дистилляты.

В 2015 году ситуация с производством нефтепродуктов в мире складывалась следующим образом: на диаграмме объемов легких дистиллятов - рисунок 5, ведущими производителями легких дистиллятов являются Северная Америка и Азиатско-Тихоокеанский регион, эти регионы набрали по 33-36% от общемирового производства легких дистиллятов. Третье место по производству легких дистиллятов в 2014 году занимает Европа и Евразия.



Рисунок 5 - Объемы легких дистиллятов, 2015 г., (%) <sup>11</sup>

Как показано на рисунке 6, главным производителем средних дистиллятов, по-прежнему, является Азиатско-Тихоокеанский регион – 33 % от общемирового объема. Второе место занимает Евразия – 26 %, следом по производству средних дистиллятов идет Северная Америка – 20 %.

11 Central Intelligence Agency: The World Factbook. [Электронный ресурс]. <https://www.cia.gov/> - 18.02.2016



Рисунок 6 - Объемы средних дистиллятов, в 2015 г., (%)<sup>12</sup>

Что касается производства масляных дистиллятов, то первое место, как показано на рисунке 7, также занимает Азиатско-Тихоокеанский регион. Ближний Восток на втором месте – 27 % от общемирового производства масляных дистиллятов, Евразия – 17 %.



Рисунок 7 - Топливо масляных дистиллятов, в 2015 г., (%)<sup>13</sup>

Кроме того, по объемам прочих дистиллятов – рисунок 8, Азиатско-Тихоокеанский регион также занимает лидирующую позицию - 36 % от

---

12 Central Intelligence Agency: The World Factbook. [Электронный ресурс]. <https://www.cia.gov/> - 18.02.2016

13 Central Intelligence Agency: The World Factbook. [Электронный ресурс]. <https://www.cia.gov/> - 18.02.2016

общего мирового объема, Северная Америка – 26 % и третье место Евразия – 19 %.



Рисунок 8 - Объемы прочих дистиллятов, в 2015 г., (%)<sup>14</sup>

Таким образом, рассматривая структуру и динамику рынка нефтепродуктов в мировом масштабе, стоит отметить, что Российский рынок нефтепродуктов является конкурентоспособным, но перспективы его развития зависят прямо пропорционально от тех приоритетов, которое выбирает правительство Российской Федерации.

На настоящий момент, примером для подражания являются США, нефтеперерабатывающая политика этого государства спланирована рационально, что выводит это государство в лидеры по нефтеперерабатывающим мощностям. Необходимо так же отметить Китай, – нефтеперерабатывающая промышленность этого государства, за наблюдаемый период, увеличила свои нефтеперерабатывающие мощности на 40%, что говорит о высокой продуктивности и конкурентоспособности в этой отрасли.

---

14 Central Intelligence Agency: The World Factbook. [Электронный ресурс]. <https://www.cia.gov/> - 18.02.2016

### 3. ОСОБЕННОСТИ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИИ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ В ЕАЭС

#### 3.1 Формирование цен на нефтепродукты в России

Нефтепродукты относятся к такой группе товаров, основные правила оптовой торговли которой, формировались в течение долгого времени, в условиях открытых рынков – Западной Европы и США. На сегодняшний день, эти правила закрепились, и основным ориентиром для цен на нефтепродукты при экспортных поставках, являются результаты биржевых торгов. Торги на нефть и нефтяные фьючерсы проводятся на крупных биржевых площадках, в случае с Россией и странами бывшего СССР, торги ведутся на площадках Европы и Азии, куда в основном и осуществляются поставки. Результаты торгов нефтепродуктами и цены, которые сложились в результате этих торгов, публикуются несколькими специализированными информационными агентствами. Наиболее популярное и известное из них — агентство «Platts», которое публикует актуальные биржевые цены (котировки). Котировки агентства «Platts» (в долларах США за одну тонну или баррель) сейчас считаются «официальными» и цены конкретных контрактов поставки нефти и нефтепродуктов часто привязаны именно к ним. Котировки публикуются с детализацией по нескольким основным видам нефтепродуктов и по базисам поставки – регионам, куда осуществляется поставка.

В России, в городах Москва и Санкт-Петербург также проводится биржевые торги нефтепродуктами. В условиях закрытости внутреннего рынка и малой доли объема биржевых торгов, относительно мирового объема рынка в целом, результаты торгов являются лишь одним из факторов ценообразования на нефтепродукты. Как и в мире, в России тоже есть информационные агентства, «Аргус» - российское агентство, публикующее



нефтяные котировки. Эти котировки исчисляются в рублях за одну тонну и учитывают результаты биржевых торгов, а также фактические отпускные цены по крупным внебиржевым контрактам.

Однако с ценообразованием на бензин все обстоит немного иначе. Согласно данным Российского топливного союза, доля нефти в конечной стоимости литра бензина носит чисто символический характер и составляет 4%. Таким образом, любые изменения на мировой бирже, даже если эти колебания будут серьезными, никак не повлияет на стоимость бензина в России в целом.

Основными факторами, влияющими на изменение цен на бензин, являются внутренние факторы. В первую очередь, это налоговая политика России. Как видно на рисунке 9, 60% от стоимости литра бензина составляют налоги.



Рисунок 9 – Обобщенная структура цены 1 тонны Аи-92 за январь 2015 года, (%)<sup>15</sup>

Налог на добычу полезных ископаемых и акциз на бензин обязаны выплачивать государству все компании, которые занимаются разработкой недр в России. Кроме налогов, в цену закладываются услуги

---

<sup>15</sup> Российский топливный союз. [Электронный ресурс]. <http://www.rfu.ru/analytcs/analytical-materials> - 25.02.2016

нефтеперерабатывающих заводов и расходы, связанные с транспортировкой товара.

Проводя сравнительный анализ, по доле налогов в стоимости бензина среди стран-лидеров по нефтепереработке – рисунок 10, можно заметить, что цена на бензин в России сравнительно не высока.



Рисунок 10 – Доля налогов в стоимости горючего в мире за 2015 год, (%)<sup>16</sup>

В соответствии с данными Росстата, цена за литр бензина составляет 35,23 рубля в среднем по России. С начала 2015 года цены на бензин выросли на 5,5 %, а на нефть наоборот, снизились с 50 долларов за мерную бочку в январе и до 40 долларов в октябре того же года, то есть, на 20%. Генеральный директор «Инфо-ТЭК-терминал» Рустам Танкаев утверждает, что стоимость топлива на российском рынке так же удерживается административным ресурсом: «Если бы не такие меры, мы бы получили жесткий дефицит бензина, так как он массово потек бы на Запад. Естественно, ведь там его продавать гораздо выгоднее». Вслед за ростом налоговой нагрузки, на компании, специализирующиеся на производстве и реализации нефтепродуктов, замедляется рост цен на нефтепродукты и бензин – рисунок 11. Рустам Танкаев: «Однако при нормальном развитии рыночной ситуации у нас цены на топливо должны быть равновесны ценам

<sup>16</sup> EIA Independent statics and analytics,U.S. Energy Information Organization. [Электронный ресурс]. <http://www.eia.gov/> - 26.02.2016

окружения. Поэтому стоит все-таки ожидать, что они подтянутся к европейскому уровню – приблизительно в пределах ближайших 3-5 лет».



Рисунок 11 – Индексы потребительских цен и цен производителей на бензин автомобильный и нефть по России в 2015 г., (в %, к декабрю 2014 г.)<sup>17</sup>

Согласно данным, предоставленным Росстатом, в январе 2016 года, цены производителей на бензин автомобильный в среднем снизились на 10%. Зафиксировано удешевление бензина в 18 субъектах Российской Федерации: от 20,8% в Рязанской области до 2,2% в Сахалинской области. Удорожание бензина на 11,7% наблюдается в Оренбургской области. Так же, в это же время, потребительские цены на бензин различных марок в среднем по России превышали цены производителей в 2,3 – 2,8 раза, по сравнению с 2015 годом – в 2,1 – 2,4 раза. На добытую в январе нефть, цены производителей снизились на 9,5%, однако тарифы на ее перекачку трубопроводным транспортом выросли на 7%.

Несмотря на высокий уровень налоговой нагрузки, на рынок топлива, вопреки распространенному мнению, это не является аномалией. При подробном рассмотрении структуры цены на бензин в США на рисунке 12,

<sup>17</sup> Росстат: О динамике цен на бензин автомобильный и ресурсах нефтепродуктов в январе 2016 года. [Электронный ресурс]. [http://www.gks.ru/bgd/free/b04\\_03/IssWWW.exe/Stg/d06/34.htm](http://www.gks.ru/bgd/free/b04_03/IssWWW.exe/Stg/d06/34.htm) - 25.02.2016

видно, что доля налогов в цене бензина здесь составляет всего 21%, это почти в три раза меньше отечественного уровня, который составляет 60%.



Рисунок 12 – Обобщенная структура цены на 1 галлон бензина за 2,11 долл. США по состоянию на апрель 2016 г., (%)<sup>18</sup>

В данном случае, речь идет о розничных налогах, в России доля акциза на высокооктановые бензины в итоговой цене сопоставима. Как видно на рисунке 12, более 70% в структуре цены бензина в США занимает стоимость сырой покупной нефти, большая часть которой закупается на мировом рынке. В стоимость закупаемой США сырой нефти, входят различные налоги на добычу и экспорт нефти, которые взимаются в странах-производителях. Другими словами, это те же самые НДС и экспортные пошлины. Если при таких условиях, из приведенных 70% выделить налоги, которые обеспечиваются не США, а в странах-экспортерах сырой нефти, то получится, что доля американских налогов будет более 50%.

В соответствии с расходами российской нефтяной компании «Роснефть», на геологоразведку и добычу уходит в среднем 600 рублей за тонну, на маркетинг, переработку и сбыт примерно 700 рублей за тонну. В плюс ко всем вышперечисленным расходам уходит еще 600 рублей за тонну на транспортировку нефти трубопроводным путем. А так же, примерно 600

<sup>18</sup> Министерство энергетики США. [Электронный ресурс]. <http://www.eia.gov/petroleum/gasdiesel/> - 15.02.2016

рублей уходит на общеадминистративные расходы. Если верить международным стандартам финансовой отчетности, подобная ситуация складывается и у другой российской нефтяной компании «ЛУКОЙЛ», чуть более 2000 рублей за тонну. Это значит, что тонна топлива с учетом налогообложения и объективных операционных расходов будет стоить 20000 рублей. Однако, в отчете «Роснефти», говорится о 30000 рублей за тонну, соответственно, возникает вопрос: откуда взялась такая значительная разница? В качестве ответа можно предположить расходы на розничных трейдеров: транспортировку, а так же нефтебазы АЗС, но в сумме, перечисленные затраты несравнимы с налоговыми платежами и не могут быть равны трети стоимости тонны нефти. Иными словами, цены на бензин чересчур завышены из-за преувеличения маржи, которая возможна только благодаря сквозной олигополизации нефтяной отрасли в добыче, переработке и сбыте. В сложившейся ситуации, «эксперты» связывают повышение цен на нефтепродукты с растущими налогами или мировыми котировками нефти, но главную роль, в повышении стоимости бензина почти на треть, играют сами поставщики нефтепродуктов.

### **3.2 Таможенно-тарифное регулирование рынка нефтепродуктов**

#### **России**

В настоящее время, условия, связанные с международной экономической интеграцией государств, напрямую зависят от требований к контрольной деятельности таможенных органов, которые заключаются в обеспечении баланса между содействием внешнеэкономической деятельности и обеспечением экономической безопасности государства. Это обеспечивает максимальное сокращение формальностей, связанных с оптимизацией контрольных процедур, осуществляемых таможенными органами, перемещением товаров через таможенную границу и таможенным декларированием.

Таможенно-тарифное регулирование рынка нефтепродуктов есть, и будет являться актуальной темой для обсуждения, поскольку доля нефти и

нефтепродуктов от общего экспорта Российской Федерации составляет от 40 до 50%, что играет для федерального бюджета первостепенную роль. Кроме динамики спроса на нефтепродукты внутри России и внешней конъюнктуры, ключевым фактором, влияющим на развитие российской нефтепереработки на современном этапе, стала налоговая политика государства, история которой приведена в таблице 2.

Таблица 2 - Хронология налоговых маневров в России<sup>19</sup>

| Год           | Название                 | Описание   |
|---------------|--------------------------|--|
| 1995-1996 гг. | Первый                   | Снижение пошлин на нефть с повышением акцизов на нефть   |
| 2011 г.       | 60-66-90-100             | Коэффициент для расчета таможенной пошлины на нефть был снижен с 65% до 60%, пошлины на светлые и темные нефтепродукты установлены на уровне 66%, на бензин – 90% от пошлины на нефть. С 2015 г. Введение 100% пошлины на темные нефтепродукты (выравнивание с пошлиной на нефть)                |
| 2013 г.       | Малый налоговый маневр   | Одновременные и незначительные корректировки ставок НДС и экспортных пошлин на период 2014-2016 гг. с сохранением срока по выравниванию пошлины на нефть и темные нефтепродукты.   |
| 2014 г.       | Большой налоговый маневр | Значительное снижение экспортных пошлин на нефть (ниже уровня пошлин Казахстана), перенос выравнивания пошлин на нефть и темные нефтепродукты на 2017 г. Частичная компенсация роста цен на внутреннем рынке корректировки акцизной политики, компенсация выпадающих доходов бюджета ростом НДС. |

Важные адресные решения были приняты в 1999 году, так как государственный бюджет находился в плачевном состоянии, было принято решение о введении экспортных пошлин на нефтепродукты, которые были привязанные к уровню цен на нефть. В этот период, пошлины на нефтепродукты были призваны играть исключительно фискальную функцию.

<sup>19</sup> VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016

Однако, в дальнейшем, пошлины стали оказывать регулирующее воздействие, что прежде всего выражалось в субсидировании переработки нефти. Еще в 2003 году ставка вывозной пошлины на мазут составляла 50%, а на светлые нефтепродукты – 80-120% от пошлины на нефть. Это соответствовало логике установления таможенной пошлины в зависимости от стоимости нефтепродуктов на внешнем рынке: на светлые цены выше, поскольку они дороже нефти, на темные наоборот – меньше. К концу 2003 года, пошлины на все нефтепродукты были выровнены на уровне 90% от цены на нефть. На период с 2005 по 2011 год ставка снова стала дифференцированной: около 40% от пошлины на нефть для темных нефтепродуктов и около 72% — для светлых. Наименьший уровень ставок на нефтепродукты по сравнению с нефтью в сумме с низкой ценой нефти на внутреннем рынке привел к возникновению так называемого налогового «кросс-субсидирования» между переработкой и добычей, которое стало важным экономическим стимулом для НПЗ<sup>20</sup>.

Как тогда казалось, все, что предпринималось государством, делалось с благой целью – чтобы мощности переработки, имеющих еще с советских времен, были максимально загружены. Предполагалось, что переработка создаст добавленную стоимость, однако, это происходит только при условии, что НПЗ находятся в близости от рынков сбыта и при значительной доле выпуска светлых нефтепродуктов. К сожалению, российские НПЗ, в большинстве случаев, удалены от рынков. Что касается глубины нефтепереработки, то она практически не менялась за последние 10 лет – рисунок 13.

---

20 ЗАО «ИнфоТЭК-Терминал» Информационные услуги для нефтегазового бизнеса. [Электронный ресурс]. <http://www.itek.ru/> - 20.12.2015



Рисунок 13 - Объем первичной переработки нефти в России, на период с 1998 – 2015 гг., (млн. тонн)<sup>21</sup>

С 2008 года активно внедряются изменения в нормативно-правовых актах России с целью осуществления нефтяными компаниями масштабной поэтапной реконструкции нефтеперерабатывающих заводов. В частности, Постановлением Правительства РФ №118 от 28 февраля 2008 года был введен в действие Технический регламент «О требованиях к автомобильному, авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и топочному мазуту», который установил ограничения по качеству нефтепродуктов и сроки перехода на топливо более высокого качества.<sup>22</sup>

На основании Технического регламента с 1 января 2013 года в России из оборота выведено топливо экологического класса 2, с 1 января 2015 года планировалось вывести топливо класса 3, а еще через год — класса 4 (по аналогии с классами Евро, принятыми в Евросоюзе). Помимо этого, в 2011 году дополнительным стимулом развития сегмента стала государственная программа по модернизации нефтеперерабатывающих мощностей и вводу мощностей вторичной переработки нефти к 2020 году. В ходе выполнения

---

21 Официальный сайт министерства энергетики Российской Федерации. [Электронный ресурс]. <http://minenergo.gov.ru/> - 20.12.2015

22 «КонсультантПлюс» Правовая поддержка. [Электронный ресурс]. <http://www.consultant.ru/> - 20.12.2015



программы предполагается реконструкция и строительство 124 установок вторичных процессов на НПЗ в течение четырех-пяти лет (включая три последовательных этапа проектных работ, мероприятий по закупке технологического оборудования в основном с длительными сроками изготовления, строительно-монтажных и пусконаладочных работ, заявленных в четырехсторонних соглашениях между ФАС России, Ростехнадзором, Росстандартом и ВИНК (вертикально интегрированными нефтяными компаниями)).

Ход выполнения программы контролирует Министерство энергетики РФ, отмечая четыре значимых эффекта модернизации нефтеперерабатывающих мощностей: социальный, бюджетный, экологический и эффект производственной кооперации. На этом фоне важнейшим фактором, стимулирующим инвестиционную активность в сегменте нефтепереработки, остается система налогообложения: дифференциация объемов фискальных изъятий в зависимости от видов и классов выпускаемых нефтепродуктов позволяет сделать затраты на модернизацию экономически оправданными. При этом крайне важным является рассмотрение вопроса рационального использования нефти, которое включает в себя целый ряд ключевых элементов, таких как бюджетная выгода, социально-экономическая эффективность, обеспечение энергетической безопасности. В рамках действующей конфигурации налоговой системы в нефтегазовом секторе России (основные фискальные изъятия производятся от валовой выручки, а не от чистой прибыли), наличие более низких ставок по экспортным пошлинам на нефтепродукты по сравнению со ставками пошлин на нефть делают для бюджета более привлекательным экспорт сырья, а не продуктов переработки. С точки зрения экономической выгоды, средняя экспортная корзина российских ВИНК также оставляет желать лучшего, что является настоящим отражением низкой глубины переработки в России, что стала для государства стабильной. Следует отметить, что мазут, который долгие годы является одним из основных экспортных товаров в России, торгуется с существенным

дисконтом к котировкам сырой нефти.<sup>23</sup>

Отсутствие принципиальных качественных изменений в сегменте российской нефтепереработки ухудшается за счет высокой налоговой нагрузки в сегменте нефтедобычи, которая вследствие объективных горно-геологических условий становится все более затратной. Обеспечение условий для поддержания и прироста добычи невозможно без снижения налогового давления и взвешенной фискальной политики. Необходимо подчеркнуть, что за последние 15 лет рост перерабатывающих мощностей опережал темпы роста добычи, которые на фоне упадка качества ресурсной базы и ограниченных возможностей в области привлечения инвестиций в геологоразведку плавно замедлялись.

Начиная с октября 2011 года, в соответствии с Постановлением Правительства РФ №719 от 26 августа 2011 года, в нефтяной отрасли действовала следующая система экспортной пошлины - 60/66/90. Эта система предполагала использование в формуле расчета пошлины на нефть предельной ставки в размере 60% вместо 65% и выравнивание ставок пошлин на светлые и темные нефтепродукты на уровне 66% от пошлины на нефть, что стабилизировало избыточную прибыльность производства мазута. После «бензинового кризиса» на внутреннем рынке в апреле 2011 года была введена повышенная пошлина на бензин в размере 90% от пошлины на нефть, а с 1 июня 2012 года — и на прямогонный бензин, хотя это изначально не рассматривалось в ходе разработки новой налоговой системы.

В соответствии с Законом РФ №263-ФЗ от 30 сентября 2013 года («налоговый маневр»), с 1 января 2014 года были изменены ставки вывозных таможенных пошлин на сырую нефть и базовые ставки НДС на сырую нефть. Принятые изменения уменьшают предельную ставку экспортной пошлины на сырую нефть (уменьшение коэффициента в формуле расчета) с текущего уровня 60% до 59% в период с 1 января по 31 декабря 2014 года. С

---

23 ЗАО «ИнфоТЭК-Терминал» Информационные услуги для нефтегазового бизнеса. [Электронный ресурс]. <http://www.itek.ru/> - 20.12.2015

1 января по 31 декабря 2015 года предполагалось сокращение ставки до 57%, а с 1 января 2016 года — до 55%. Рассматриваемые усовершенствования предусматривали понижение уровня вывозной таможенной пошлины на светлые нефтепродукты (за исключением бензина), устанавливаемой Постановлением Правительства РФ на ежемесячной основе, с текущих 66% до 65% от нефтяной таможенной пошлины в течение 2014 года, до 63% в течение 2015 года и до 61% с начала 2016 года – рисунок 14.



Рисунок 14 - Изменение ставок вывозной пошлины на нефтепродукты на период с 1999 – 2015 гг., (%)<sup>24</sup>

При этом с 1 января 2015 года системой предполагалось повышение пошлины на темные нефтепродукты до 100% от ставки пошлины на нефть. Более того, в соответствии с комментариями представителей Минфина в ближайшем будущем не исключено проведение так называемого «большого налогового маневра», который предусматривает серьезные изменения принципов налогообложения в России за счет существенного сокращения или полной отмены акцизов и экспортных пошлин как на сырую нефть, так и на нефтепродукты с одновременным ростом НДС. В основе этого решения установлено намерение сокращения выпадающих доходов (которые оцениваются в 30-40 млрд. долларов начиная с 2015 года) при поставках

<sup>24</sup> VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016

нефти из России в Казахстан и Беларусь в рамках ЕЭП (Единого экономического пространства) между данными странами, созданного в 2015 году. Однако пока обсуждения на этот счет продолжаются, а об итоговом влиянии «большого маневра» на отрасль и компании можно будет говорить после появления конкретных параметров.

Малый налоговый маневр можно рассматривать как репетицию большого налогового маневра. На период реализации малого налогового маневра, с 2014 по 2016 года была протестирована система одновременного изменения ставок пошлин и НДС. И если рассматривать налоговый маневр «60-66-90-100» как инструмент, корректирующий ошибки с дифференциацией ставок пошлин на светлые и темные нефтепродукты, то последующие налоговые маневры – это целенаправленные шаги к реформе в отношении таможенно-тарифной системы. Директор департамента налоговой политики Минфина России Илья Трунин определил среднесрочный вектор налоговой реформы как «снижение ставок экспортной пошлины на нефть, их постепенное выравнивание со ставками экспортной пошлины на темные и, в некоторой степени, светлые нефтепродукты, а также повышение ставок налога на добычу полезных ископаемых»<sup>25</sup>.

Главными особенностями малого налогового маневра являлось то, что он носил среднесрочный характер и то, что его параметры могли меняться в любой момент вне зависимости от каких-либо изменений в макроэкономической ситуации. Действие налогового маневра длилось три года, в соответствии с горизонтом бюджетного планирования. Такое временное ограничение значительно усложняет формирование инвестиционной стратегии и ограничивает регулируемую роль таможенных пошлин. Сохраняемая на этот период субсидия по нефтепереработке действовала строго в указанных временных рамках. В результате,

---

25 РБК: «Кто выигрывает от налогового маневра». [Электронный ресурс].

<http://www.rbc.ru/opinions/economics/05/02/2015/54d2617c9a79470ed51aa22e> - 20.01.2016

принимаемые решения по изменению таможенных пошлин не давали долгосрочных инвестиционных сигналов.

Так же, небольшой особенностью малого налогового маневра являлось то, что сектор нефтедобычи выигрывал по сравнению с действующим законодательством только суммарно за три года, но проигрывал в 2014 - 2015 годах как это видно на рисунке 15.



Рисунок 15 – Изменение доходов нефтяной отрасли от малого налогового маневра нарастающим итогом на период с 2014 – 2016 гг., (млрд.долл.США)<sup>26</sup>

Компании, занимающиеся добычей и переработкой нефти, не были уверены в положительном эффекте малого налогового маневра, как оказалось позже, не зря. Не дожидаясь оценки последствий действия малого налогового маневра, был приведен в действие большой налоговый маневр. Впоследствии, утрата доверия наложила существенное ограничение на балансировку большого налогового маневра, так как пришлось учитывать интересы государственного бюджета и компаний в первый год реализации этого налогового маневра.

---

<sup>26</sup> VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016

Налоговый маневр просчитывается в официальных базовых макроэкономических показателях, разрабатываемых Минэкономразвития России и действующих на момент согласования законопроекта.

Такое положение вещей объясняет, почему вопросы чувствительности параметров налоговых маневров к изменению макроэкономических условий крайне слабо прорабатываются Правительством на этапе разработки в согласовании маневра. Например, в случае с «60-66-90» система балансировалась для цены на нефть которая не превышала 90 долл./барр., при этом, в условиях с высокими ценами не давала положительного эффекта для бюджета от сокращения неэффективного экспорта нефтепродуктов. Большой налоговый маневр просчитывался уже при высоких ценах.

Для государства, бюджетная эффективность или нейтральность маневра обычно анализируется с точки зрения действующего законодательства. Этот вопрос носит принципиальный характер, поскольку российские компании не уверены, что планы государства в отношении таможенных пошлин не реалистичны и, в свою очередь, ожидали корректировок налоговой системы и не учитывали ряд запланированных государством изменений в свои финансовые планы, особенно, если они регулируются не федеральным законом, а Постановлением Правительства РФ – рисунок 16.

Для компаний риски связаны, в первую очередь, с получением положительного эффекта от налогового маневра в секторе нефтепереработки. Это связано с ограничением роста цен внутреннего рынка вслед за изменением экспортного приоритета при снижении экспортных пошлин в частности по продуктам, которые экспортируются в ограниченном объеме и из-за рисков сокращения объемов потребления с учетом эластичности внутреннего спроса к изменению цен.



Рисунок 16 – Изменение доходов бюджета, потребителей и нефтяной отрасли суммарно за 2014 – 2016 гг. от введения малого налогового маневра, (млрд.долл. США)<sup>27</sup>

Как показано на рисунке 12, в случае полного перекладывания роста цен на потребителей, нефтепереработка теряла от малого налогового маневра 0,8 млрд.долл. США, и это намного меньше сохраняющейся государственной субсидии, которая составляет 15-20 млрд.долл. США в год. Если бы не удалось увеличить цены на внутреннем рынке, то сектор нефтепереработки потерял бы 6,8 млрд.долл. США за три года с 2014 – 2016 гг..

Эффективность налогового маневра так же можно проследить по компаниям, даже при условии нейтральности для нефтяной отрасли в среднем. Как видно на рисунке 17, в выигрышном положении, при проведении малого налогового маневра, оказались компании «Сургутнефтегаз» и «Татнефть».

---

<sup>27</sup> VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016



Рисунок 17 – Изменение доходов нефтяных компаний от малого налогового маневра на период с 2014 – 2016 гг., (млрд.долл. США)<sup>28</sup>

В менее выгодном положении находятся компании – «Газпром», «ЛУКОЙЛ», «Башнефть» и «Роснефть». Такое положение вещей объясняется индивидуальным, у каждой компании, портфелем активов.

В целом, в отрасли нефтепереработки, эффект от малого налогового маневра был незначительным. Перечисленные компании, которые оказались в выигрыше, располагают низкой долей переработки и высокими льготами по НДС. Условия налогового маневра оказывают положительный эффект за счет льгот по НДС для денежного потока их получателей, так как такие льготы устанавливаются в процентах от базовой ставки НДС – соответственно, при перераспределении налоговой нагрузки в нефтедобыче с экспортной пошлины на НДС, эффективность льгот растет.

Своевременный анализ последствий реализации малого налогового маневра, сделанный по итогам I квартала 2015 года, показал разницу между последствиями и ожиданиями, которые формировались в условиях другого уровня цен на нефть и курсов иностранных валют к рублю. Исходя из

---

<sup>28</sup> VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016



результатов анализа, проведение налогового маневра не привело к бюджетным потерям и негативным последствиям для секторов нефтедобычи и нефтепереработки. Принятые решения, в условиях падения цен и рост курса иностранных валют к рублю, позволили зафиксировать цены на моторное топливо в начале 2015 года.

Россия является одной из крупнейших нефтедобывающих стран мира, которой технологически сложно сократить добычу нефти на месторождениях, кроме того, бюджет государства сильно зависит от экспортных доходов от нефтепродуктов. Еще до обвала цен на нефть в 2014 году, в России планировалось провести модернизация НПЗ, профинансировав отрасль на 55 млрд. долларов. Модернизированные НПЗ, с высокотехнологичным оборудованием позволили бы увеличить производство качественного топлива и высвободить дополнительные объемы сырья для экспорта. Однако, стимулирующий экспорт нефтепродуктов налоговый маневр нарушил баланс в этой отрасли. В обеспеченных государством условиях, вывозить нефть за границу для дальнейшей ее переработки стало намного выгодней, нежели внутри страны. Основываясь на данных ЦДУ ТЭК<sup>29</sup>, объем первичной переработки нефти в России сокращается - рисунок 13.

В 2014 году, первичная переработка сырья на НПЗ сократилась на 289 млн. тонн, а в 2015 году до 274 млн. тонн.<sup>30</sup> По подсчетам Дениса Борисова – директора московского нефтегазового центра ЕУ, в настоящих условиях «налогового маневра», прибыльность российских НПЗ упала на 1 доллар за баррель, что повлекло за собой ухудшение конъюнктуры рынка и падение цены маржи на 4 доллара за баррель. "Однако отрасль должна быть готова к еще большему падению маржи переработки в 2016-2017 годах, особенно если

---

29 ЦДУ ТЭК, центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса. [Электронный ресурс]. <http://www.edu.ru/> - 22.02.2016

30 Росстат, Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. <http://www.gks.ru/> - 25.02.2016

программы модернизации НПЗ будут сокращены или отложены из-за ухудшения экономики проектов", - говорит Денис Борисов.<sup>31</sup>

Еще одной, не менее важной проблемой является то, что наращивая экспорт нефти, во избежание нефтеперерабатывающими компаниями убытков связанных с процессом модернизации НПЗ или непредвиденных аварий на производстве, приведет дефициту топлива в стране. На рисунке 18 показана динамика глубины переработки нефти.



Рисунок 18- Динамика глубины нефтепереработки в России на период с 1990-2015 гг.,(%)<sup>32</sup>

Резкое снижение глубины нефтепереработки в России на период с 2014-2015 года говорит о сокращении поставляемого сырья на НПЗ, который, скорее всего, уходит на экспорт. Либо, причиной снижения глубины нефтепереработки является модернизация, устранение аварий на НПЗ, что требует время и сокращает производственные мощности России на период восстановительных или модернизационных работ.

Технический уровень ведущих НПЗ России, построенных в 1940 - 1970 годах., значительно отстает от уровня предприятий индустриально развитых

---

31 ЦДУ ТЭК, центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса. [Электронный ресурс]. <http://www.cdu.ru/> - 22.02.2016

32 Официальный сайт министерства энергетики Российской Федерации. [Электронный ресурс]. <http://minenergo.gov.ru/> - 20.12.2015

стран. За прошлые 30 лет глубина переработки нефти практически не изменилась, сначала снизившись с 67 до 63%, а затем, увеличившись до 71-72%. При этом, за последние пять лет этот показатель плавно увеличивался: 2010 г. – 71,2%, 2015 г. – 72%, тогда как среднемировой показатель равен примерно 90%. С 2010 по 2014 год увеличился объем переработки нефти на российских НПЗ на 12,9 % — с 249,3 до 294,4 млн. тонн. Наибольший абсолютный прирост пришелся на Приволжский федеральный округ, где объем переработанной нефти увеличился на 12,9 млн. тонн. Наибольший относительный рост показал Уральский федеральный округ — увеличение объема переработанной нефти на 9,2 млн. тонн (+120,8 %). Крупнейшим регионом по объемам переработанной нефти выступает Приволжский федеральный округ (38,4 % общероссийского объема переработки).

"Налоговый маневр" в нефтегазовой отрасли, действующий с 1 января 2015 г., предусматривает снижение экспортных пошлин на нефть с параллельным ростом ставки налога на добычу полезных ископаемых. Цель маневра - сократить зависимость российского бюджета от экспортных пошлин, которые снижаются вместе с мировой ценой на нефть. Дополнительные поступления в бюджет от налогового маневра, по оценкам профильных ведомств, должны составить 247 млрд. руб. в 2016 г. и 250 млрд. руб. в 2017 г. В 2015 г. дополнительных бюджетных поступлений не ожидается. Но параллельно увеличивается стоимость нефти на внутреннем рынке, соответственно, подорожает бензин. Чтобы не допустить резкого роста цен на нефтепродукты в стране, маневр предусматривает снижение акцизов на бензин и дизельное топливо.

В результате, на настоящий момент, в России действуют 50 заводов, включая 23 крупных НПЗ в структуре вертикально интегрированных компаний, восемь независимых НПЗ с объемом переработки более 1 млн. тонн в год, а также 15 заводов с объемом переработки менее 1 млн. тонн в год. Объем переработки в 2013 году достиг 275,2 млн. тонн со средневзвешенным уровнем загрузки по России 92,9% и глубиной

переработки — 72%. При этом, мощности по нефтепереработке так же продолжают расти, как показано на рисунке 19. В 2013 году было экспортировано порядка 70 млн. тонн мазута и вакуумного газойля (примерно 75% от объема его производства), 35,5 млн. тонн дизельного топлива (около 50% от уровня его производства), а также более 10 млн. тонн нефти и автомобильного бензина.



Рисунок 19 - Динамика мощностей нефтепереработки по сырью на период с 2004-2014 гг., (млн. тонн)<sup>33</sup>

Рассматривая историю российской нефтепереработки, стоит отметить, что мощности по первичной переработке нефти в России достигли своего максимального пика в начале 80-х гг. XX века, после ввода в эксплуатацию в 1982 году Ачинского нефтеперерабатывающего завода в Красноярском крае. До начала 1990-х гг. мощности российских НПЗ по сырью находились на уровне несколько выше 350 млн. тонн, в этот период Россия (РСФСР) занимала второе место в мире по объему и мощностям переработки нефти, уступая лидерство США. В 1990-х гг., в условиях системного кризиса и снижения спроса на энергоресурсы произошло значительное сокращение производственных мощностей. Наряду с кризисом, одной из главных причин снижения спроса на нефтепродукты стало увеличение доли газа в энергетике

<sup>33</sup> Официальный сайт министерства энергетики Российской Федерации. [Электронный ресурс]. <http://minenergo.gov.ru/> - 20.12.2015

и снижение уровня пользования мазута с последующим вытеснением его из структуры котельно-печного топлива. А так же, в 2015 году было заключено четырехстороннее Соглашение между ФАС, Ростехнадзором, Росстандартом и нефтяными компаниями, в котором зафиксированы планы компаний по модернизации НПЗ. За счет принятых мер, в ближайшее десятилетие, ожидается масштабная модернизация российской нефтепереработки.

В 2000-е года имела место понижательная тенденция перерабатываемых мощностей ведущих НПЗ России. Однако, одновременно с сокращением крупных заводов, создавалось большое количество малых НПЗ (МНПЗ). Они строились в районах различных промыслов для обеспечения местных потребностей либо приближенных к магистральным нефтепроводам, ориентированных на первичную перегонку нефти с целью экспорта темных нефтепродуктов (низкооктанового дизельного топлива и прямогонного мазута) и получение прибыли на разнице пошлин. За рассматриваемый период, был построен всего один крупный НПЗ, включающий в себя современные технологические линии (Нижекамск, Республика Татарстан). По состоянию на 2014 год, нефтеперерабатывающие мощности по сырью в России превышают 275 млн. тонн в год.

К началу 1990-х гг. объем первичной переработки нефти в России держался на уровне 300 млн. тонн в год. В 1990-е гг. в результате снижения добычи нефти и спроса на нефтепродукты при наращивании экспорта сырья произошло резкое снижение объемов переработки жидких углеводородов. В 1998 г. этот показатель достиг минимального значения за последние 20 лет – 164 млн. тонн. В 2000-х гг. уровень первичной переработки нефти в России постепенно возрастал, увеличившись до 250 млн. тонн в 2010 г., что составляет более 80% уровня 1990 г.

В 1990-е гг., темп падения объемов первичной переработки нефти в России существенно выше скорости снижения мощностей по сырью, в результате чего, их загрузка сократилась с 85 до 59-61%. С 2000 г. на фоне

роста объемов переработки и дальнейшего сокращения мощностей, уровень загрузки возрастал и в 2010 году он был равен 92%.

Как говорилось ранее, в настоящий момент, отечественная нефтепереработка уступает по мощностям и объемам переработки нефти ведущим странам – США и Китаю. В условиях посткризисного восстановления отрасли темп роста объемов нефтепереработки оказался выше темпа роста добычи нефти, что повлекло за собой увеличение доли перерабатываемой в стране нефти до 51,2%. На рисунке 20 приведено производство основных нефтепродуктов в России.



Рисунок 20 – Производство основных нефтепродуктов в России на период с 2000 – 2014 гг., (млн. тонн)<sup>34</sup>

Динамика производства нефтепродуктов в России в целом повторяет тенденции изменений объемов первичной нефтепереработки. Более того, в 1990-е гг. в условиях некоторого увеличения глубины переработки нефти для дизельного топлива и мазута наблюдалось более значительное снижение объемов их производства, чем для автомобильных бензинов. В 2000-е гг., экспорт большей части дизельного топлива и мазута в ценовом эквиваленте

<sup>34</sup> Российский топливный союз. [Электронный ресурс]. <http://www.rfu.ru/analytics/analytical-materials> - 25.02.2016

ниже, чем цены сырой нефти. Это привело к повышенному спросу на эти нефтепродукты на международных рынках, быстрому росту производства средних и тяжелых фракций (дистиллятов).

Что касается структуры выпуска нефтепродуктов в России, то на лидирующие позиции выходит производство тяжелых и средних фракций, прежде всего мазута и дизельного топлива. В 2010 году, доля дизельного топлива, в структуре производства нефтяных топлив и масел, составила около 37,8% (69,8 млн. т.), мазута – 37,5% (69,5 млн. т.), автомобильного бензина – 19,5% (36,1 млн. т.), прочих нефтепродуктов (авиационного бензина, авиакеросина, масел и прочего) – 5,2%. В 2014 году производство основных нефтепродуктов в России увеличилось на 6,5 млн. тонн и основной рост пришелся на дизельное топливо – 5,4 млн. тонн. Однако, как видно на рисунке 21, сократилось производство автомобильного бензина АИ-95, производство которого, за последние 4 года выросло на 10,8 пп. – до 27,3%. А так же, значительно выросла доля производства моторного топлива пятого экологического класса: бензин на 8,8 пп. – до 68,3%, дизтопливо – на 13,2 пп. – до 55,4%



Рисунок 21 - Структура производства бензина в России, на период с 2010 – 2014 гг., (%)<sup>35</sup>

<sup>35</sup> Росстат, Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. <http://www.gks.ru/> - 25.02.2016

Анализируя статистику по отгрузке автомобильного бензина и дизельного топлива, стоит так же отметить, что производство и отгрузка дизельного топлива, как это показано на рисунке 22, более выражена в следующих регионах: Дальневосточный федеральный округ, Северо-Западный федеральный округ, Южный федеральный округ, Уральский федеральный округ и в Сибирском федеральном округе.



Рисунок 22 - Отгрузка дизельного топлива и автомобильного бензина в России по регионам в 2014 году, (%)<sup>36</sup>

В свою очередь, автомобильный бензин имеет больший объем производств и отгрузки в следующих регионах: Центральный федеральный округ, Северо-Кавказский федеральный округ и Приволжский федеральный округ, что говорит о высокой самодостаточности перечисленных регионов в данном виде топлива. Дизельным топливом обеспечены такие регионы как Южный федеральный округ, Сибирский федеральный округ, Приволжский федеральный округ и Центральный федеральный округ.

Подводя итог всему вышесказанному нужно отметить, что российская нефтеперерабатывающая промышленность, на сегодняшний день, еще не имеет четкой налоговой политики в отношении рынка нефтепродуктов.

<sup>36</sup> Росстат, Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. <http://www.gks.ru/> - 25.02.2016



Главной проблемой является то, что техническое оснащение отечественных НПЗ, значительно уступает современным высокотехнологичным мировым НПЗ. Ввиду того, что процесс модернизации затянут, государство старается сократить потери от экспортируемых нефтепродуктов совершенствуя систему налогообложения.

### **3.3 Внешняя торговля нефтепродуктами в России**

Что касается экспорта нефтепродуктов России, то соотношение экспортных пошлин на сырую нефть, темные и светлые нефтепродукты не контролирует изменение структуры выпуска продукции российских НПЗ: до сих пор актуально экспортировать сырую нефть, мазут и дизельное топливо для дальнейшей переработки в странах-реципиентах. При таких условиях, цена и качество российского бензина пока не являются конкурентоспособными с европейскими производителями, объемы экспорта российского бензина показаны на рисунке 23.



Рисунок 23 – Экспорт российского автомобильного бензина и дизельного топлива на период с 2011 – 2015 гг., (тыс. тонн)<sup>37</sup>

Основная часть производимого в России автомобильного бензина поставляется на внутренний рынок, в то время как около половины дизельного топлива и свыше 70% мазута поставляются на экспорт. Низкая

<sup>37</sup> Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru> – 15.03.2016

конкурентоспособность российского бензина на мировом рынке объясняется низким качеством технологического оборудования и малой глубины переработки нефти на НПЗ.

Как показано на рисунке 24, основная часть нефтепродуктов экспортируется в страны Дальнего Зарубежья и составляет примерно 80-90% от всего экспорта нефтепродуктов. Показатель объема экспорта в страны Дальнего Зарубежья непреклонно растет, в то время как экспорт нефтепродуктов в страны Ближнего Зарубежья напротив, сокращаются.



Рисунок 24 – Экспорт нефтепродуктов из России в страны Дальнего и Ближнего Зарубежья на период с 2011 – 2015 гг., (тыс. тонн)<sup>38</sup>

Россия экспортирует нефтепродукты в Армению, Белоруссию и Казахстан. Опираясь на данные ФТС, в последнее время, экспорт нефтепродуктов в Белоруссию значительно снизился – с 9,6 млн.тонн в 2012 году до 0,314 млн.тонн в 2014 году. Так как торговля между странами происходит беспошлинно, с Казахстаном и Белоруссией начиная с 2011 года, а с Арменией с 2014 года, нужно учитывать взаимные трансферты. В соответствии с соглашением<sup>39</sup>, о порядке уплаты и зачисления вывозных

<sup>38</sup> Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru> – 15.03.2016

<sup>39</sup> «КонсультантПлюс» правовая поддержка: "Соглашение о порядке уплаты и зачисления вывозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие) при вывозе с территории Республики Беларусь за пределы таможенной территории Таможенного союза нефти сырой и

пошлин при вывозе с территории Белоруссии за пределы таможенной территории таможенного союза нефти и продуктов ее переработки, Белоруссия с 2011 по 2014 года компенсировала российскому бюджету экспортные пошлины за экспортируемые в третьи страны нефтепродукты. С 2015 года, в соответствии с договоренностями, компенсация утратит свою силу. Более подробно о торговле между странами Ближнего зарубежья будет рассказано в следующем подпункте.

Если говорить про экспорт российских нефтепродуктов в целом, то объем реализуемой продукции, на мировом рынке, только растет – рисунок 25. Начиная с 2011 года, наблюдается плавный рост экспорта нефтепродуктов, который продолжается до 2015 года включительно. Структуру и причины роста экспорта определенных нефтепродуктов были подробно описаны в предыдущих рисунках.



Рисунок 25 – Экспорт нефтепродуктов из России на период с 2006 – 2014 гг.,  
(тыс. тонн)<sup>40</sup>

Ситуация, которая относится к импорту нефтепродуктов в Россию, заметно отличается от экспорта. Так как Россия в состоянии обеспечивать себя всеми необходимыми нефтепродуктами для поддержания отдельных категорий товаров, выработанных из нефти". [Электронный ресурс].

[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_109624/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_109624/) - 15.03.2016

40 Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru>  
– 15.03.2016

производительности, то и объемы импортируемых нефтепродуктов незначительные – рисунок 26. Основные импортные поставки нефтепродуктов приходятся на такие страны как Белоруссия и Казахстан.



Рисунок 26 - Импорт нефтепродуктов в Россию, в 2005-2014 гг., (тыс. тонн)<sup>41</sup>

В 2011 году наблюдается резкий скачек импорта нефтепродуктов, который составил 305,3 млрд. долларов США и по сравнению с 2010 годом увеличился на 33,4%. Это связано с модернизацией отечественных НПЗ, для повышения их технических характеристик и улучшения процесса нефтепереработки. На период модернизации российских НПЗ, государство, во избежание потери объемов производства и выпуска во внутреннее пользование бензина занималось закупками иностранного нефтепродукта, чтобы не столкнуться с проблемой дефицита топлива<sup>42</sup>.

Как видно на рисунке 27, активность введения программ по обеспечению модернизации отечественных НПЗ началось в 2013 году и продолжается до настоящего момента.

---

41 Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru> – 15.03.2016

42 VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс]. <http://vygon.consulting/> - 15.02.2016



Рисунок 27 – Импорт автомобильного бензина и дизельного топлива на период с 2011 – 2015 гг., (тыс. тонн)<sup>43</sup>

За рассматриваемый период импорта нефтепродуктов, спрос на дизельное топливо с 2012 года заметно сократился и импорт этого нефтепродукта так же не является актуальным на сегодняшний день. Тогда как у автомобильного бензина картина совершенно иная. Российские закупки автомобильного бензина начинают резко набирать обороты с 2012 года и продолжаются до 2014, затем наблюдается спад на 30%. Как уже отмечалось, с 2012 года, в Российской Федерации проводится модернизация НПЗ. Количество работоспособных нефтеперерабатывающих заводов сократилось, что повлекло за собой снижение темпов нефтепереработки необходимых для обеспечения ресурсами локального производства. По этой причине, государство закупает автомобильный бензин и дизельное топливо. Основная часть закупок нефтепродуктами производится у стран Ближнего Зарубежья, как это показано на рисунке 28.

---

<sup>43</sup> Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru>  
– 15.03.2016



Рисунок 28 – Импорт нефтепродуктов в Россию из стран Дальнего и Ближнего Зарубежья, на период с 2010 по 2015 гг., (тыс. тонн.)<sup>44</sup>

Подводя итог, необходимо еще раз отметить, что, несмотря на нестабильное развитие нефтеперерабатывающей промышленности в период с 1991 г. по 1999 г., Российская Федерация все таки смогла за последние 15 лет, выйти на линию стабильного роста. Первостепенной задачей России, в нефтеперерабатывающей промышленности, на настоящий момент, является усовершенствование технологического оборудования НПЗ, повысив тем самым диверсификацию нефтепродуктов.

### **3.4 Рынок нефтепродуктов стан ЕАЭС**

В современном мире все большую роль приобретают интеграционные группировки, целью которых является становление и реализация экономического потенциала стран-участниц за счет взаимовыгодного сотрудничества и отсутствия различного рода таможенных барьеров и ограничений. В настоящий момент, самым быстроразвивающимся интеграционным объединением является Евразийский экономический союз, договор об образовании которого, был подписан 29 мая 2014 года, а с 1 января 2015 года начал свою работу. В состав ЕАЭС входят Россия, Беларусь, Армения, Казахстан и Киргизия. ЕАЭС сегодня является последним

---

<sup>44</sup> Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. URL:<http://www.customs.ru>  
– 15.03.2016

интеграционным объединением, завершающим предыдущие формы экономических интеграций, таких как Евразийское экономическое сообщество, Таможенный союз и Единого экономического пространства. Основной особенностью ЕАЭС является частичная политическая и экономическая интеграция, которая отражается в выработке странами единой денежной, налоговой, торговой и валютной стратегии, которая обеспечивает на территории союза свободу движения товаров, услуг рабочей силы и капитала. Подписанный договор позволил поддерживать свободу в перемещении товаров, обмене услугами, рабочей силой и капиталом. Кроме того, подписание договора послужило толчком к проведению скоординированной и согласованной политики в отраслях экономики России.

Создание рынка нефтепродуктов между членами ЕАЭС берет свое начало в октябре 2000 года, тогда, такими странами как Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан и Россия были подписаны соглашения и договоры, которые отменили таможенный контроль на внутренних границах. Кроме того, в это время были зафиксированы договоренности о проведении общей экономической политики и формировании общего рынка товаров, услуг, труда и капитала<sup>45</sup>.

В 2010 году, перечисленные выше участники Единого экономического пространства подписали соглашения, которые определили основные правила и принципы регулирования деятельности субъектов, порядок управления, организации и функционирования общих рынков нефтепродуктов. Республики Беларусь, Казахстан и Российская Федерация договорились предоставить открытый доступ к системам транспортировки, которые относятся к каждому из государств-участников Единого экономического пространства. Кроме того, это относилось и к хозяйствующим субъектам, которые зарегистрированы на вышеперечисленных территориях на таких же условиях, что и для хозяйствующих субъектов страны, на территории которой

---

45 Вопросы экономики. А. Кнобель / Евразийский экономический союз: перспективы развития и возможные препятствия, 2015. № 3. С. 87—108

осуществляется транспортировка нефтепродуктов. В подписанных договоренностях так же шла речь о закреплении за национальными регулирующими органами определение тарифов, и выравнивании тарифов на транспортировку в рамках одного маршрута для всех хозяйствующих субъектов государств, которые занимаются поставкой нефтепродуктов на территории страны-участницы Единого экономического пространства.

Принципы, на основании которых будет сформирован рынок нефтепродуктов ЕАЭС, одобрены всеми государствами-участниками. Всего принципов насчитывается пять<sup>46</sup>:

1) неприменение количественных ограничений во взаимной торговле, вывозных или иных других таможенных пошлин, налогов и сборов которые имеют эквивалентное значение. Вывоз нефтепродуктов за пределы территории Союза, будет происходить в соответствии с порядком уплаты вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты, определенным отдельными, двусторонними соглашениями участников Союза;

2) приоритетное обеспечение потребностей государств-членов ЕАЭС в нефтепродуктах;

3) унификация стандартов и различных норм на нефтепродукты государств-членов ЕАЭС;

4) обеспечение и сохранение экологической безопасности;

5) информационное обеспечение общих рынков нефтепродуктов ЕАЭС.

Главным этапом, для формирования обобщенных прогнозов и фактических балансов нефтепродуктов, было согласование методологии. Согласованность и совместное планирование поможет успешно обеспечить государства-члены ЕАЭС нефтепродуктами. Кроме того, были созданы правила доступа к услугам субъектов естественных монополий в сфере транспортировки нефтепродуктов, которые действуют до сих пор. Так же, 1

---

46 Вопросы экономики. А. Кнобель / Евразийский экономический союз: перспективы развития и возможные препятствия, 2015. № 3. С. 87—108



января 2016 года Высший совет ЕАЭС утвердил концепцию формирования общих рынков нефтепродуктов Союза.

В товарной структуре взаимной торговли государств-членов ЕАЭС наибольший удельный вес занимают минеральные продукты, 33,4% объема взаимной торговли, из которых 81,8% на рынок ЕАЭС поставляет Российская Федерация. Рынок нефтепродуктов имеет похожую тенденцию, как видно на рисунке 29, лидером по объемам поставок нефтепродуктов на рынок ЕАЭС является Россия. В общей сложности, Российская Федерация поставляет на данный рынок 95% всех нефтепродуктов. Однако объемы поставляемых нефтепродуктов Россией на рынок ЕАЭС заметно снижаются, это связано с проведением реформ в нефтяной сфере.



Рисунок 29 – Объемы взаимной торговли нефтепродуктами государств-членов ЕАЭС с 2011 по 2014 гг., (тыс.долл. США)<sup>47</sup>

Кроме России, наращивают поставки нефтепродуктов Республика Беларусь и Республика Казахстан. По сравнению с 2013 годом, объемы

---

47 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

поставляемой продукции Республикой Беларусь в 2014 году выросли на 10%, у Республики Казахстан – аналогично.

Более подробно, на рисунке 30, отражена ситуация по совокупному экспорту нефтепродуктов среди государств-членов ЕАЭС. Ситуация с совокупным экспортом нефтепродуктов наглядно отражает изменение активности роста экспорта Российской Федерации за рассматриваемый период. Объемы российских поставок нефтепродуктов на рынок Союза достигли своей максимальной точки в 2012 году. Тогда большая доля экспорта нефтепродуктов Российской Федерации уходила в Республику Беларусь и за этот год было экспортировано 8 433 302 тонны нефтепродуктов стоимостью 4 909 018 тыс.долл. США. На втором месте в списке стран-импортеров российских нефтепродуктов стоит Республика Казахстан, за 2012 год в страну ввезено 823 975 тонн нефтепродуктов, общей стоимостью 553 701 тыс. долл. США.



Рисунок 30 – Вклады государств-членов ЕАЭС в совокупный экспорт нефтепродуктов с 2011 по 2015 гг., (тыс. долл. США)<sup>48</sup>

---

48 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

Картина меняется коренным образом в 2013 году. В это время наблюдается крайне резкий спад экспорта России. В 2013 году, российские нефтепродукты так же уходят в Республику Беларусь и Казахстан, но уже с разным приоритетом и по другой стоимости. Так, за год в Республику Беларусь ушло 2 262 000 тонны нефтепродуктов стоимостью 281 тыс. долл. США, это на 80% меньше, чем в предыдущий период. Однако, в Республику Казахстан наоборот, ушла большая доля экспорта, она составила 60 260 685 тонн, стоимостью 628 552 тыс. долл. США. Вплоть до 2015 года ситуация по экспорту России не сильно меняется. Что касается Республики Беларусь, то пик объемов экспорта для этого государства наблюдается в 2014 году: большая часть нефтепродуктов ушла в Российскую Федерацию – 156 232 тонны и 2 218 826 тыс.литров нефтепродуктов общей стоимостью 1 065 131,4 тыс.долл. США, на втором месте Республика Казахстан – 4 006 тонн и 167 045 литров нефтепродуктов общей стоимостью 88 487,3 тыс. долл. США. Уже в 2015 году заметно вырос экспортный потенциал у Казахстана. За указанный год, государство экспортировало всего 107 084 тонны нефтепродуктов, из которых большая часть ушла в Кыргызстан и составила 53 969 тонны стоимостью 19 078,8 тыс.долл. США и в Республику Беларусь – 4 912 тонны за 4 746,9 тыс.долл. США. В 2015 году, в совокупный экспорт нефтепродуктов так же подключается Кыргызская Республика – в общей сложности, государство экспортировало 28274 тонны нефтепродуктов, стоимостью 22619 тыс.долл.США, большая часть которого ушла в Россию: 27477 тонн за 21981 тыс.долл.США.

В 2015 году, доля вклада в совокупный экспорт, по большей части, как это видно на рисунке 31, принадлежит Российской Федерации и составляет 87%. На втором месте, по объемам вклада в совокупный экспорт на рынок нефтепродуктов находится Республика Казахстан – 9% к итогу по ЕАЭС. Доля вклада в совокупный экспорт Кыргызстаном составила всего 0,17%.



Рисунок 31 – Доля вклада государств-членов ЕАЭС в совокупный экспорт в 2015 году, (%)<sup>49</sup>

Что касается совокупного импорта нефтепродуктов – рисунок 32, то лидером, до 2012 года являлась Республика Беларусь. В 2012 году Республика Беларусь импортировала 8 434 919 тонн нефтепродуктов стоимостью 4 911 139 тыс.долл. США, большая доля из которой пришла из России и составила 8 433 302 тонны за 4 909 018 тыс.долл. США. В 2013 году Белоруссия сократила импорт до 2 262 000 литра за 281 тыс.долл. США что на 80% меньше предыдущего года. В торговле нефтепродуктами с этим государством есть несколько нюансов, но о них будет рассказано более подробно чуть позже. С 2013 года импорт нефтепродуктов наращивает Республика Казахстан, и в 2014 году государство импортировало 63 492 тонны нефтепродуктов стоимостью 45 405,2 тыс.долл.США, что, пока, является рекордом. Интересная ситуация обстоит и на российском рынке, с 2013 года наблюдается стремительный рост импорта нефтепродуктов.

---

49 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016



Рисунок 32 - Вклады государств-членов ЕАЭС в совокупный импорт нефтепродуктов с 2011 по 2015 гг., (тыс. долл. США)<sup>50</sup>

Все импортируемые нефтепродукты в Россию поступают из Республики Беларусь и в 2013 году объем поставляемой продукции равен 1 452 363 000 литра стоимостью 657 235 тыс.долл. США, в 2014 году это показатель заметно вырос и составил 2 218 826 тыс. литров стоимостью 1 107 776,6 тыс. долл. США в общей сложности с импортом нефтепродуктов из Республики Казахстан. С 2015 года, Армения тоже занимается импортом нефтепродуктов. За год, государство импортировало нефтепродуктов на 153847,6 тыс.долл.США, в основном российского происхождения.

Экономика Белоруссии до сих пор является зависимой от финансовой поддержки Российской Федерации, несмотря на сокращение финансовой помощи. Социально-экономическая модель Белоруссии была изначально построена на безвозмездных российских дотациях, и на сегодняшний день, республика не в состоянии существовать самостоятельно. К сожалению, реформы, которые обещают проводить белорусские чиновники, не проводятся и правительство страны до сих пор живет надеждами о помощи

<sup>50</sup> Евразийская экономическая комиссия: Внутренняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

из России и Запада. Еще одной проблемой государства является политический режим – из-за него в Белоруссии создаются трудности с международными финансовыми структурами и МВФ и Всемирный банк против открытия кредитной линии для государства. Единственным выходом для государства является помощь Российской Федерации.

По состоянию на 2016 год, Россия хоть и находится в затруднительном финансовом положении, но отказать в помощи Белоруссии не намерена. Единственным решением, которое способно удовлетворить обе стороны, это продолжить финансирование государства в более щадящем режиме, то есть не в таких больших объемах как раньше. Эксперты полагают, что максимальная сумма, которой Россия в состоянии поддержать Белоруссию на настоящий момент, колеблется в размере от 2 до 2,5 млрд. долл. в год. Это вдвое меньше, чем в прошлые годы. Главным направлением российской помощи являются кредиты, субсидирование цен на углеводороды, льготы на российском рынке для белорусских производителей, и прямое или косвенное инвестирование в экономику республики.

В 2015 году белорусским правительством было сформирован бюджет страны на будущий год с профицитом за счет вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты, сумма которых, по оценкам Минфина республики, при средней цене нефти на мировом рынке в \$ 50 за баррель, должна была составить около \$ 1,1 — 1,5 млрд. После событий, произошедших в начале года Белоруссии пришлось заняться корректировкой бюджета и теперь, как считают специалисты, выгода для республики составит примерно 900 млн. долл., с условием, что средняя цена на нефть будет держаться на уровне 40 долларов за баррель. Продажа нефтепродуктов для Белоруссии является одним из основных источников пополнения бюджета и падение цены на нефть – серьезная проблема для республики.

Белорусская экономическая модель основана на поставках дешевых российских энергоносителей и сырой нефти, которая является сырьем для нефтепереработки на территории республики. Совместно с

«Беларуськалием», главными доходными нефтеперерабатывающими заводами Белоруссии являются ОАО «Нафтан», Витебская область и ОАО «Мозырский НПЗ», которое расположено в Гомельской области. За период "беспошлинных" поставок, которые применялись до 2006 года, республика получала в среднем около 3 млрд. долл. прибыли в год, однако, была обязана возвращать России экспортные пошлины на экспортируемые нефтепродукты.

Белорусские НПЗ сохраняли устойчивые позиции по нефтепереработки до 2010 года, вплоть до «третьей нефтяной войны» - объемы переработанной нефти тогда достигали 20-21 млн. тонн в год. В 2015 году, как показано на рисунке 33, в республику из России ввезли 24-26 млн. тонн сырой нефти и нефтепродуктов.



Рисунок 33 – Торговля нефтепродуктами Республики Беларусь с Россией за период с 2011 – 2015 гг., (тыс. долл. США)<sup>51</sup>

С таким объемом перерабатываемой нефти, экспорт только растет. Так, например, в 2001 году, экспорт нефтепродуктов из Белоруссии составлял 7,7 млн. тонн в год, а в 2015 году он превысил 18 млн. тонн. Несмотря на рост объемов переработанной сырой нефти, выгодность нефтепереработки, на

---

51 Евразийская экономическая комиссия: Внутренняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

фоне снижения цен и сохраняющейся пошлины на импортируемую республикой российскую нефть, снижалась с каждым годом. В результате, местный бюджет дотировал НПЗ республики и российских экспортеров специальной субсидией. Несмотря на это, и введенные вывозные пошлины на сырую нефть и нефтепродукты, Белоруссия продолжала пополнять бюджет. В 2014 году Российская Федерация позволила Белоруссии оставлять в бюджете республики около 1,5 млрд. долл. от дохода экспортных пошлин. Но установленные льготы Россией обесценились сразу после того, как обрушились мировые цены на нефть.

Несмотря на некоторые сложившиеся трудности, оставшиеся в республике пошлины на нефть, позволили обеспечить бюджет доходом в размере 20,025 трлн. бел. руб. или более 1 млрд. по курсу НБ. Рассматривая структуру наиболее доходных источников, то необходимо отметить, что от экспорта белорусской нефти республика заработала 2,9633 трлн. бел. руб., и еще 6,8895 трлн. бел. руб. пришлось на поставки калийных удобрений. В общем, удельный вес нефтяных пошлин в консолидированном бюджете страны составил 7,5%, для сравнения, это же значение в 2014 году было равно 0,4%.

Для более подробного рассмотрения схемы получения сверхприбыли Белоруссией, возьмем в пример 2014 год. Республика импортировала на свою территорию 24,64 млн. тонн нефти и нефтепродуктов, а экспортировала, после ратификации, 18,64 млн. тонн. Приводимый пример рассматривается без учета добываемой в стране нефти, около 1,6 млн. тонн, которая полностью продается за рубеж. Рассматривая ситуацию, где потери при ректификации достаточно невелики, то получается, Белоруссия не только заработала на продаже за рубеж нефтепродуктов, но еще смогли и оставить у себя около 6 млн. тонн российской нефти беспошлинно. На первый взгляд кажется, что это количество нереализованной нефти должно принести ущерб местному бюджету, однако, все не так просто. В соответствии с официальными данными Белорусской статистики, экспорт нефти и



нефтепродуктов с учетом местной нефти в денежном выражении в 2015 году оказался на 1,828 млрд. больше импорта: на закупку сырой нефти в 2015 году было потрачено 6,200 млрд. долл., общая выручка от экспорта нефтепродуктов с учетом экспорта собственной нефти составила 8,028 млрд. долл. Сравнивая эти данные с 2014 годом, можно заметить, что с падением цен на нефть, общая выручка сократилась на 34,8%. Несмотря на это, выгода Белоруссии очевидна. Все дело в том, что республика закупает сырую нефть не по мировым ценам, а по внутрироссийским, которые значительно ниже и реализует нефтепродукты по цене близкой к среднемировой. Таким образом, Белоруссия пополняет бюджет не только оставленными вывозными пошлинами, но и разницей цен которые относятся к импорту и экспорту нефти и нефтепродуктов.

Кроме того, Белорусские власти настаивают на пересмотре формулы нефти для республики. Утвержденная в 2011 году формула действует и по сей день и представляет собой мировую цену минус экспортная пошлина и затраты на транспортировку, уменьшенная на дисконт в 3,7 долларов за тонну. Вопрос состоит в том, чтобы увеличить дисконт до 5 долларов. Основным аргументом Белорусских властей является то, что цена нефти для российских НПЗ ниже, чем для белорусских, а налоговый маневр в Российской Федерации только усугубил ситуацию качества нефтепереработки. Белоруссия и в настоящее время продолжает наблюдать ухудшение качества российского сорта Urals, из-за чего включенный в формулу коэффициент пересчета баррелей в тонны получается завышенным, чем фактический показатель. Пока, переговоры между государствами не принесли никаких результатов, несмотря на то, что Белоруссия пытается оказать влияние на Россию через ЕАЭС. Так, например, осенью 2015 года, Минск и Астана выступили против проекта Евразийской экономической комиссии, который назывался «Концепции формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов Евразийского экономического союза», целью которого являлась сохранение существующих механизмов формирования цен

на нефть – ценообразование на основе ситуации на рынках государств-членов Союза. По мнению Белоруссии, главным принципом взаимовыгодного сотрудничества в сфере энергетики является «принцип рыночного ценообразования на энергоресурсы» и «добросовестной конкуренции».

Кроме внутренней торговли между странами-участницами ЕАЭС, стоит так же рассмотреть торговлю в отношении третьих стран. Динамика экспорта нефтепродуктов отражена на рисунке 34.



Рисунок 34 - Объемы экспорта нефтепродуктов ТС и ЕЭП в торговле с третьими странами за 2011 – 2014 гг., (млн. долл. США)<sup>52</sup>

Экспорт нефтепродуктов, который поступает из-за границы интеграционного объединения, в целом стабилен. На рисунке 33 наблюдается небольшой рост экспорта у Российской Федерации, он чуть выше предыдущего на 28271 млн.долл.США.

В 2015 году

На рисунке 35, приведен перечень основных стран, закупающих нефтепродукты у Таможенного союза за 2011 – 2014 года. Лидером по

---

52 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

закупкам нефтепродуктов являются Нидерланды, экспорт в эту страну растет с каждым годом. Кроме Нидерландов, наращивает объемы нефтепродуктов Италия. На рисунке виден ярко выраженный рост объемов поставляемой продукции за рассматриваемый период и за последний год, по сравнению с 2011, объемы поставок нефтепродуктов выросли вдвое.



Рисунок 35 – Распределение экспорта нефтепродуктов ТС и ЕЭП по основным странам, за 2011 – 2014 гг., (т.)<sup>53</sup>

На третьем месте по закупкам нефтепродуктов у Таможенного союза стоит Латвия, за предыдущие два года государство увеличило поставки на 4 раза.

С импортом обстоит совсем другая ситуация, как показано на рисунке 36, основным импортером нефтепродуктов из третьих стран, является Российская Федерация. Республика Беларусь на втором месте, но импорт нефтепродуктов в страну резко сократился. Наращивает импорт Республика Казахстан, с 2012 по 2013 года государство увеличило объемы импорта нефтепродуктов вдвое. Однако в 2014 году наблюдается небольшой спад объемов ввозимых нефтепродуктов.

<sup>53</sup> Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016



Рисунок 36 – Объем импорта нефтепродуктов ТС и ЕЭП в торговле с третьими странами за 2011 – 2014 гг., (млн.долл.США)<sup>54</sup>

Говоря об основных странах-импортерах нефтепродуктов, то необходимо выделить такие государства как Германия, Финляндия и Китай. На рисунке 37 видно, как развивается импорт нефтепродуктов с третьими странами за период с 2011 – 2015 гг. На сегодняшний день, лидером по поставке нефтепродуктов в страны ТС является Китай, не смотря на то, что на период с 2011 по 2012 год, это государство не отличалось большими объемами импорта. Финляндия за последние три года практически не меняет объемы поставляемых нефтепродуктов в страны Таможенного союза. Почти одинаковыми объемами импорта нефтепродуктов в страны Таможенного союза отличаются Бельгия и Республика Корея.

Таким образом, можно сделать вывод, что рынок нефтепродуктов стран ЕАЭС подразделяется на два уровня. Первый – это внутренний рынок, который непосредственно включает в себя страны-участницы Евразийского экономического союза.

---

54 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016



Рисунок 37 - Распределение импорта нефтепродуктов ТС по основным странам, за 2011 – 2014 гг., (т.)<sup>55</sup>

Что касается объемов экспорта и импорта нефтепродуктов на этом уровне, за рассматриваемый период, то можно отметить, что эффективность интеграционного объединения высока и наглядно показывает, что торговля между государствами-членами ЕАЭС проходит в режиме выравнивания. Это значит, что государства с помощью ЕАЭС не только повышают потенциал развития нефтепереработки, но и совершенствуют качество предоставляемых товаров. Второй уровень – это внешняя торговля с третьими странами, то есть с государствами, которые не являются членами ЕАЭС. Приведенный анализ экспорта и импорта нефтепродуктов на мировом уровне показывает, что основная доля экспорта нефтепродуктов ТС уходит в такие страны как Нидерланды, Италию и Латвию. Ведущими странами-импортерами нефтепродуктов в ТС являются Финляндия, Германия и Китай.

---

55 Евразийская экономическая комиссия: Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень. [Электронный ресурс].

[http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

При написании данной работы цели и задачи, поставленные во введении, были достигнуты. На основании проведенного анализа и изучения нормативно-правовой базы можно подтвердить актуальность настоящей работы, а так же сформировать и выделить основные положения в выводе.

Нормативно-правовой базой, которая служит основанием для осуществления таможенно-тарифного регулирования после создания ЕЭАС, являются договор о ЕАЭС и ТК ТС.

Определяющие факторы формирования рынка нефтепродуктов в Российской Федерации, которые подвергаются контролю, подразделяются на факторы спроса и предложения. Спрос на рынке нефтепродуктов включает в себя темпы роста мировой экономики, структурные характеристики спроса на нефть, а так же относительную конкурентоспособность других видов топлива. Предложение формируется за счет мировой спроса на нефтепродукты, учета структурных характеристик мирового производства, изучения геолого-технологических факторов, объемов экспорта нефтепродуктов и политики нефтедобывающих государств.

Потенциал российской нефтеперерабатывающей промышленности был сформирован еще во времена СССР, построенные в то время НПЗ, работали с высокой рентабельностью и удерживали государство в рядах мировых лидеров по нефтепереработке. Однако, после распада СССР, тот нефтеперерабатывающий потенциал стал заметно снижаться, приведя экономику Российской Федерации к снижению конкурентоспособности. Государство, обнаружив в секторе нефтепереработки существенную выгоду, принялось решать экономические проблемы страны, а именно пополнение государственного бюджета, путем введения экспортных пошлин на нефтепродукты. Главным недостатком нефтеперерабатывающей промышленности России является то, что правительство рассматривало

сектор нефтепереработки как инструмент пополнения государственного бюджета, а не как реальную отрасль, которую необходимо совершенствовать. С развитием технологий и дифференциации продукции, Россия стала сдавать позиции на мировом рынке нефтепродуктов. Теперь, основной проблемой для государства стало обеспечение отечественных НПЗ высокотехнологичным оборудованием, для повышения качества и видов выпускаемой продукции. Для достижения этой цели стали применяться налоговые маневры, целью которых является регулирование объемов экспорта тех или иных видов нефтепродуктов. Однако об эффективности применения государством налоговых маневров нельзя говорить однозначно. Рынок нефтепродуктов не имеет стойкой основы и зависит только от приоритетов определенной компании, которая специализируется на нефтепереработке. Еще одна отрицательная черта нефтеперерабатывающей промышленности России заключается в сложности регулирования, прогнозирования и, соответственно, построении стратегий по использованию энергоресурсов.

Сложности также возникают и при ценообразовании нефтепродуктов. В данной работе, ценообразование рассмотрено на примере бензина. Установлено, что 60% от стоимости бензина составляет налогообложение, и что цена на нефтепродукты никаким образом не зависит от цены на нефть. Рост цен на бензин зависит не от роста налогообложения, а от савок поставщиков нефтепродуктов – что является нерегулируемым фактором.

После создания ЕАЭС, торговые возможности стран-участниц стали более обобщенными на уровне интеграции, что позволяет развивать потенциал нефтепереработки и совершенствовать качество предоставляемых товаров.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Договор о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г. [Электронный ресурс]: в ред. от 8 мая 2015 года – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_163855/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855/) - 10.01.2016

2 Конторович, А.Э. На переломе. Стратегия развития нефтяной промышленности России в первые десятилетия XXI в. /А.Э. Конторович // Нефть России. – 2011. - № 4, 5, - С. 12 – 15.

3 Конторович, А.Э. Нефть и газ в экономике России. Выступление в Президиуме РАН / А. Э. Конторович // Вестник Российской академии наук. – 2013. – Т.67.-№10. – С. 905-906.

4 Чесноков Б.А. Евразийский экономический союз. Вопросы и ответы. Цифры и факты. [Электронный ресурс] / Б.А. Чесноков // Таможенный кодекс ЕАЭС принесет предпринимателям только выгоду – 2014. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/ru> - 21.01.2016

5 Кузнецова Н.А. Электронный научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации»

[Электронный ресурс] / Н.А. Кузнецова // Преимущества вертикально интегрированных нефтяных компаний, как комплексного преобразования структуры управления. – 2011. № 5. Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2011/09/2767> - 25.04.2016

6 Коржубаев, А.Г. Анализ тенденций развития нефтяного комплекса России: количественные оценки, организационная структура / А.Г. Коржубаев, Л.В.Эдер // Минеральные ресурсы России. Экономика и управление. – 2014. - №3. – С. 51-59.

7 Коржубаев, А.Г. Закономерности глобального энергообеспечения и нефтегазовая политика России /А.Г. Коржубаев // ЭКО.- 2014. - № 10. - С. 140 – 150.

8 Основные направления налоговой политики Российской Федерации на 2016 год и плановый период 2017 и 2018 годов [Электронный ресурс]:



Налоговый маневр в нефтяном секторе. Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_183748/5874d8502b29bc57dc0b8fac9f33921eac804e26/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_183748/5874d8502b29bc57dc0b8fac9f33921eac804e26/) - 22.01.2016

9 Российский топливный союз [Электронный ресурс]: Обобщенная структура цены 1 литра АИ-92 (по состоянию на январь 2016 г.) Режим доступа: <http://www.rfu.ru/analytics/analytical-materials/1470-obobshchennaya-struktura-tseny-1-litra-ai-92-po-sostoyaniyu-na-yanvar-2016-g.html> - 14.02.2016

10 Independent Statics & Analysis U.S. Energy Information Administration [Электрон ресурс]: International Energy Statistics 2015 Режим доступа: <http://www.eia.gov/cfapps/ipdbproject/IEDIndex3.cfm> - 12.02.2016

11 Индексы цен на нефтепродукты [Электронный ресурс]: Ценовые бюллетени, Оперативный информационный материал "Распределение ресурсов нефти по НПЗ и ГПЗ в РФ" (прямогонный бензин, БГС, ДГК) (ежемесячно и нарастающим итогом). (Индекс НР) Режим доступа: <http://www.kortes.com/products/stat/> - 15.03.2016

12 Organization of the Petroleum Exported Countries [Электронный ресурс]: ОПЕК Share of World Crude Oil Reserves Режим доступа: [http://www.opec.org/opec\\_web/en/data\\_graphs/330.htm](http://www.opec.org/opec_web/en/data_graphs/330.htm) - 08/02/2016

13 Министерство экономического развития. Портал внешнеэкономической информации. [Электронный ресурс]: Совершенствование таможенного законодательства Режим доступа: (<http://www.ved.gov.ru/> - 20.11.2015

14 Коржубаев, А.Г. Нефтегазовый комплекс России: перспективы сотрудничества с АТР / А.Г. Коржубаев, И.А. Соколова, Л.В. Эдер. - Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2013. - 122 с.

15 BP Global. [Электронный ресурс]: Statistical Review of World Energy 2015 Режим доступа: <http://www.bp.com/en/global/corporate/energy-economics/statistical-review-of-world-energy.html> - 28.03.2016

16 Аналитический центр при Правительстве Российской Федерации. [Электронный ресурс]: Метаморфозы на рынках нефтепродуктов Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/7908.pdf> - 17.03.2016

17 Central Intelligence Agency [Электронный ресурс]: The World Factbook Режим доступа: <https://www.cia.gov/library/publications/the-world-factbook/rankorder/2244rank.html> - 13.03.2016

18 Центр учетных технологий [Электронный ресурс]: Оформление операций движения нефтепродуктов в автоматизированном учете Режим доступа: <http://www.center-ut.ru/files/methods/oformlenie%20operatsiy%20dvizheniya%20nefteproduktov.pdf> - 14.03.2016

19 Министерство энергетики Российской Федерации [Электронный ресурс]: Производство и отгрузка нефтепродуктов Режим доступа: <http://minenergo.gov.ru/node/1213> - 12.03.2016

20 Наша Газета [Электронный ресурс]: Цены на нефть и нефтепродукты: мир, Европа, Швейцария. Часть 2 Режим доступа: <http://nashagazeta.ch/printpdf/14533> - 15.02.2016

21 Брагинский О.Б. Нефтегазовый комплекс мира: Учебник / О.Б. Брагинский – М.: Изд-во «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина, 2006 – 640 с.

22 Коржубаев, А.Г. Нефтегазовый комплекс России: перспективы сотрудничества с Азиатско-Тихоокеанским регионом / А. Г. Коржубаев.- Новосибирск: Изд-во ИЭОПП СО РАН, 2012. -116 с.

23 Строков П.А., Сергеев А.А. Рынок нефтепродуктов получит справедливый индикатор и прогнозный инструмент // Нефтегазовая вертикаль. 2010. №4. С. 56-59

24 Миловидов, К.Н. Нефтегазообеспечение глобальной экономики : учебное пособие / Рос. гос. ун-т нефти и газа им. И.М. Губкина.- М. : Центр ЛитНефтеГаз, 2012.- 400 с.

25 Путин, В.В. Минерально-сырьевые ресурсы в стратегии развития российской экономики / В.В Путин // Записки Горного института.-2012.- № 1- С. 3 – 9.

26 Егорычева, И.Н. Государственная поддержка экспорта при помощи механизмов таможенного регулирования в России / И.Н. Егорычева, Г.Т. Каражанов // Финансы. - 2012. - N 9. - С.34-37.

27 Чернявский, А. Оценка влияния изменений в налоговом законодательстве на эффективность экспорта нефти и нефтепродуктов / А. Чернявский // Вопросы экономики. - 2012. - N 10. - С.92-104.

28 Шумкова, К.Г. Теоретические и практические аспекты преодоления мировых финансовых кризисов / К.Г. Шумкова // Финансы и кредит. - 2011. - N 8. - С.57-61.

29 Есипов В.Е. Цены и ценообразование: Учебник для высших учебных заведений. – Изд. 3-е, – СПб: Изд-во «Питер», 1999. – 464 с.

30 Структура нефтяной отрасли // Инфо ТЭК. – 2013. – №8. – С. 85–89.

31 Состояние нефтяной отрасли // Инфо ТЭК. – 2013. – №12. – С. 67.

32 Переработка нефти // ТЭК России. – 2013. – №12. – С. 17.

33 Переработка нефти // ТЭК России. – 2003. – №9. – С 48.

34 Федеральная служба статистики [Электронный ресурс] Внешняя торговля Российской Федерации по товарам. Режим доступа: [http://www.customs.ru/index.php?option=com\\_newsfts&view=category&id=52&Itemid=1978](http://www.customs.ru/index.php?option=com_newsfts&view=category&id=52&Itemid=1978) - 21.03.2016

35 Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс] Внешняя торговля товарами. Статистический бюллетень Режим доступа: [http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr\\_i\\_makroec/dep\\_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx](http://eec.eaeunion.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/tradestat/publications/Pages/default.aspx) - 25.04.2016

36 ЦДУ ТЭК, центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса. [Электронный ресурс]. Первичная переработка

нефти и производство основных нефтепродуктов на заводах России Режим доступа: <http://www.cdu.ru/> - 22.02.2016

37 ЦДУ ТЭК, центральное диспетчерское управление топливно-энергетического комплекса. [Электронный ресурс]. Переработка нефтяного сырья и производство нефтепродуктов на НПЗ Режим доступа: <http://www.cdu.ru/> - 22.02.2016

38 Официальный сайт Федеральной таможенной службы. [Электронный ресурс]. Импорт автомобильного бензина и дизельного Режим доступа: <http://www.customs.ru> – 15.03.2016

39 Соломонов А.П. Электронное научное издание «НАУКОВЕДЕНИЕ» [Электронный ресурс] Прогнозные оценки и перспективы развития мировой нефтеперерабатывающей промышленности Выпуск 6 - 2014 (25) Режим доступа: <http://naukovedenie.ru/index.php?p=issue-6-14> - 21.03.2016

40 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] О динамике цен на бензин автомобильный и ресурсах нефтепродуктов Режим доступа: [http://www.gks.ru/bgd/free/B09\\_03/IssWWW.exe/Stg/d06/34.htm](http://www.gks.ru/bgd/free/B09_03/IssWWW.exe/Stg/d06/34.htm) -21.03.2016

41 Национальный нефтегазовый форум Дайджест [Электронный ресурс] Российский рынок нефти и нефтепродуктов Режим доступа: [http://oilandgasforum.ru/data/files/Digest%20site/Digest\\_2\\_final.pdf](http://oilandgasforum.ru/data/files/Digest%20site/Digest_2_final.pdf) - 20.03.2016

42 ЕУ [Электронный ресурс] Нефтепереработка в России: курс на модернизацию 2015 Режим доступа: [http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-downstream-in-russia-course-to-modernization/\\$File/EY-downstream-in-russia-course-to-modernization.pdf](http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY-downstream-in-russia-course-to-modernization/$File/EY-downstream-in-russia-course-to-modernization.pdf) - 14.03.2016

43 Organization of the Petroleum Exported Countries [Электронный ресурс]: ОПЕК Monthly Oil Market Report 10 февраля 2016 Режим доступа: [http://www.opec.org/opec\\_web/static\\_files\\_project/media/downloads/publications/MOMR%20February%202016.pdf](http://www.opec.org/opec_web/static_files_project/media/downloads/publications/MOMR%20February%202016.pdf) - 17.02.2016

44 О внесении изменений в технический регламент "О требованиях к автомобильному и авиационному бензину, дизельному и судовому топливу, топливу для реактивных двигателей и топочному мазуту" и о некоторых вопросах, связанных с модернизацией нефтеперерабатывающих мощностей [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 7 сентября 2011 г. N 748 Режим доступа: <http://base.garant.ru/55172111/> - 21.03.2016

45 VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс] Большой налоговый маневр, что дальше? Режим доступа: [http://vygon.consulting/pressroom/news/193/?sphrase\\_id=146](http://vygon.consulting/pressroom/news/193/?sphrase_id=146) – 11.03.2016

46 VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс] Большой налоговый маневр: кто выиграл, а кто проиграл? Режим доступа: <http://vygon.consulting/pressroom/our-publications/181/> - 12.03.2016

47 VYGON Consulting независимый национальный отраслевой консультант по вопросам развития ТЭК России. [Электронный ресурс] Нефтегазовая вертикаль. Налоговая политика в нефтяной отрасли: от маневров к реформе Режим доступа: <http://vygon.consulting/pressroom/our-publications/356/> - 14.03.2016

48 Борисов С.М. Деньги и кредит. Информационно-аналитические материалы [Электронный ресурс] Евразийский экономический союз: особенности внешнеторговой статистики Режим доступа: [http://www.cbr.ru/publ/MoneyAndCredit/2016/01/borisov\\_01\\_16.pdf](http://www.cbr.ru/publ/MoneyAndCredit/2016/01/borisov_01_16.pdf) - 25.03.2016

49 Алекперов, В.Ю. Нефть России: Взгляд топ-менеджеров / В. Ю. Алекперов. – М. : Классика, 2011. – 143 с.

50 Брагинский, О.Б. Нефтегазовый комплекс мира / О.Б. Брагинский. – М. : Издательство «Нефть и газ» РГУ нефти и газа им. И.М. Губкина, 2012. – 640 с.

