


Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И. о. зав. кафедрой
 Л.А. Понкротова
«20» 06 2018 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА


на тему: Воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования внешней торговли на результативность деятельности компании при импорте машинно-технической продукции

Исполнитель
студент группы 337-ос2



И.Д. Черников

Руководитель
декан, к.г.н.



Л.А. Понкротова

Нормоконтроль
инженер



О.В. Шпак

Рецензент



В.З. Григорьева

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет международных отношений
Кафедра международного бизнеса и туризма

УТВЕРЖДАЮ
И.о. зав.кафедрой _____
Л.А. Понкратова
« 07 » 09 2017 г.

ЗАДАНИЕ

К дипломной работе (проекту) студента

Черникова Ульяны Денисовны

1. Тема дипломной работы (проекта)

Воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования внешней торговли на результативность деятельности компании в сфере машино-технической продукции

(утверждено приказом от 29.12.2017 № 3300-У2)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) 11.06.2018

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

Учебники, литература по экономике, методологии, маркетингу, ресурсам.

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопро-

сов): 1) Теоретические аспекты таможенно-тарифных и нетарифных мер регулирования импорта в условиях ЕАЭС. 2) Импорт машино-технической продукции в РФ: динамика, структурное сдвиги и внешнеэкономические факторы. 3) Воздействие тарифных и нетарифных мер

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

11 таблиц, 18 рисунков.

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7. Дата выдачи задания 07.09.2017 г.

Руководитель дипломной работы (проекта) _____

(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Полыгаева Людмила Александровна, доцент, к.г.н.

Задание принял к исполнению (дата) 07.09.2017 г.

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 55 с., 11 таблиц, 18 рисунков, 30 источников

РЕГУЛИРОВАНИЕ, ИМПОРТ, ТАРИФЫ, ЕАЭС, АНАЛИЗ, ДИНАМИКА, ВЛИЯНИЕ, ВОЗДЕЙСТВИЕ

Объектом является импорт машинотехнической продукции в РФ и исследования, позволяющие охарактеризовать эффективность мер тарифного и нетарифного регулирования.

Цель данной дипломной работы является оценка влияния тарифных и нетарифных мер регулирования в условиях ЕАЭС на импорт машинотехнической продукции компанией ООО «СТК-Лидер» и результативность её деятельности в этих условиях.

Основные задачи дипломной работы:

- изучить внешнеэкономическую политику РФ в сфере внешней торговли машинотехнической продукции в условиях ЕАЭС;
- изучить основные инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта машинотехнической продукции;
- проанализировать динамику и изучить структуру импорта машинотехнической продукции в РФ;
- выявить различные факторы и меры регулирования, проанализировать их влияние на импорт машинотехнической продукции в РФ;
- изучить и обосновать мероприятия по совершенствованию импорта машинотехнической продукции в РФ.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические аспекты таможенно-тарифных и нетарифных мер регулирования импорта в условиях ЕАЭС	7
1.1 Внешнеторговая политика РФ в условиях ЕАЭС в сфере машинотехнической продукции	7
1.2 Таможенно-тарифные меры регулирования импорта машинотехнической продукции в РФ в условиях ЕАЭС	10
1.3 Нетарифные меры регулирования импорта в РФ в условиях ЕАЭС	14
2 Импорт машинотехнической продукции в РФ: динамика, структурные сдвиги и влияющие факторы	19
2.1 Анализ динамики и структуры импорта машинотехнической продукции в РФ	19
2.2 Влияние различных факторов и мер регулирования на импорт машинотехнической продукции в РФ: изменение в структуре, влияние валютного курса	26
2.3 Импорт машинотехнической продукции в Амурскую область и место на ней ООО «СТК-Лидер»	30
3 Воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования на результаты деятельности компании при импорте машинотехнической продукции	37
3.1 Оценка воздействия тарифных и нетарифных мер регулирования на результаты внешнеторговой деятельности компании ООО «СТК-Лидер»	37
3.2 Обоснование мероприятий по совершенствованию импорта машинотехнической продукции	42
Заключение	45
Библиографический список	48

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы дипломной работы вызвана в том, что на современном этапе развития внешней торговли Российской Федерации в условиях ЕАЭС растёт роль таможенного тарифного регулирования импорта с целью содействия внешней торговле страны при одновременной защите отечественных производителей в условиях обострения иностранной конкуренции.

В данной дипломной работе сделан акцент на изучение влияния тарифных и нетарифных мер регулирования на импорт машинотехнической продукции в РФ в условиях ЕАЭС. При этом поставлена задача определить воздействие данных мер на результативность деятельности компании в сфере внешне-торговой деятельности.

Объектом является импорт машинотехнической продукции в РФ, позволяющий охарактеризовать эффективность мер тарифного и нетарифного регулирования.

При этом, предметом исследования является воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования в условиях ЕАЭС на импорт машинотехнической продукции.

Цель данной дипломной работы является оценка влияния тарифных и нетарифных мер регулирования в условиях ЕАЭС на импорт машинотехнической продукции компании ООО «СТК-Лидер» и результативность её деятельности в этих условиях.

Основные задачи дипломной работы:

- изучить внешнеэкономическую политику РФ в сфере внешней торговли машинотехнической продукции в условиях ЕАЭС;
- изучить основные инструменты таможенно-тарифного и нетарифного регулирования импорта машинотехнической продукции;
- проанализировать динамику и изучить структуру импорта машинотехнической продукции в РФ;

- выявить различные факторы и меры регулирования, проанализировать их влияние на импорт машинотехнической продукции в РФ;
- изучить и обосновать мероприятия по совершенствованию импорта машинотехнической продукции в РФ;
- проанализировать динамику и структуру машинотехнической продукции в Амурскую область;
- оценить воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования при импорте машинотехнической продукции предприятия;
- произвести расчеты эффективности импортных операций компании.

Информационной базой исследований являлись:

- 1) Статистические данные Федеральной Таможенной службы;
- 2) Статистические данные Евразийского Экономического Союза;
- 3) Статистические данные Евразийской Экономической Комиссии;
- 4) Материалы и статистические данные Центрального банка России;
- 5) Другие сайты и статистические данные, специализирующиеся на сборе и анализе данных по внешнеторговой деятельности.

Написание данной дипломной работы и прохождение производственной практики в компании ООО «СТК-Лидер» позволило в действительности увидеть работу, направления деятельности и принцип действий околотаможенных и таможенных структур, выявить взаимодействие и работу Законодательства Российской Федерации в условиях ЕАЭС, а так же на деятельность компаний, осуществляющих импорт машинотехнической продукции в Российскую Федерацию.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ И ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНЫХ МЕР РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

1.1 Внешнеэкономическая политика РФ в условиях ЕАЭС в сфере машинотехнической продукции

«Внешнеэкономическая политика — это государственная политика в области экспорта и импорта, тарифного и нетарифного регулирования, привлечения иностранного капитала и вывоза капитала за рубеж, внешних займов, предоставления экономической помощи другим странам, осуществления совместных экономических проектов.»¹

Данная политика регулирует внешнюю торговлю, иностранные инвестиции, валютно-кредитные отношения, передачу новых технологий, а также миграцию рабочей силы.

С 1 января 2015 года Российская Федерация вошла в состав Евразийского Экономического Союза, что дало России новый толчок к изменению условий ведения внешнеторговых операций и привлечение большего числа инвесторов и участников внешнеэкономической деятельности. В силу вступления России в Союз, возникла необходимость в создании и подписании согласованной политики государств в сфере ВЭД. Это подтверждают ныне существующие Соглашения о ЕАЭС, в котором оговорены все условия развития и поддержки государств-членов Союза и участников ВЭД.

Немаловажно отметить тот факт, что у России в приоритетном значении имеется внешнеэкономическая политика в сфере торговли машинотехнической продукцией. Об этом говорит основной документ - Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 330

¹ Бурмистров Владимир Николаевич Внешнеэкономическая политика России: современное состояние и основные направления оптимизации // Российский внешнеэкономический вестник. 2016. №7. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vneshneekonomicheskaya-politika-rossii-sovremennoe-sostoyanie-i-osnovnye-napravleniya-optimizatsii-2>

"Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности".

В Постановлении представлены следующие подпрограммы развития, их цели и задачи по проведению:

- 1) «реализация приоритетных направлений внешнеэкономической деятельности в процессе международного экономического сотрудничества;
- 2) формирование Евразийского экономического союза;
- 3) создание национальной системы поддержки развития внешнеэкономической деятельности;
- 4) совершенствование системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности;
- 5) совершенствование таможенной деятельности;
- б) обеспечение развития системы пунктов пропуска через государственную границу Российской Федерации для осуществления внешнеэкономической деятельности.

Цель программы:

- 1) усиление позиций в глобальной экономике и повышение вклада внешнеэкономической деятельности Российской Федерации в социально-экономическое развитие страны.

Задачи программы:

- 1) развитие и расширение потенциала международного экономического сотрудничества;
- 2) формирование правовых и институциональных основ для создания и функционирования Евразийского экономического союза как следующего этапа формирования интеграционного объединения Таможенного союза и Единого экономического пространства;
- 3) формирование национальной системы институтов и механизмов развития внешнеэкономической деятельности;

4) формирование системы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, эффективно обеспечивающей национальные интересы и интересы российского бизнеса в процессе международного экономического сотрудничества с учетом изменившихся условий внешней среды; развитие системы таможенного администрирования;

5) повышение эффективности функционирования системы пунктов пропуска через государственную границу Российской Федерации.»²

На примере Амурской области это подтверждает один из таких документов как Постановление от Правительства Амурской области № 308 «О концепции внешнеэкономической деятельности Амурской области на 2011-2020 годы» от 16 мая 2011 года. В данном документе обозначены приоритетные задачи по увеличению доли экспорта. Данные меры обозначены ниже.

Говоря об осуществлении внешнеэкономической политики в Российской Федерации в условиях ЕАЭС согласно документу, стоит отметить основные задачи, проводимые для развития ВЭД регионов:

- поддержка конкурентоспособности продукции отечественных предприятий на внутреннем рынке;
- повышение модернизационной и инновационной составляющей российской экономики;
- поддержание необходимого уровня инвестиционной привлекательности отраслей или производств;
- повышение конкурентоспособности российского экспорта.³

Всё это можно охарактеризовать одним словом - «протекционизм».

Протекционизм – это внешнеторговая политика государства, направленная на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции, а также развертывание и поддержка внутреннего бизнеса на внешних рынках.⁴

² Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 330

"Об утверждении государственной программы Российской Федерации "Развитие внешнеэкономической деятельности"

³ Постановление от Правительства Амурской области № 308 «О концепции внешнеэкономической деятельности Амурской области на 2011-2020 годы» от 16 мая 2011 года.

Меры реализации протекционистской политики подразделяются на тарифные и нетарифные.

За последнее десятилетие структура внешней торговли России претерпела существенные изменения. Так, в импорте значительно увеличилась доля продукции обрабатывающих производств, в частности машин, оборудования и транспортных средств. В экспорте напротив, доля данной категории товаров ежегодно снижается.

Необходимость во внутренних и внешних капиталовложениях в экономику, низкий уровень притока иностранных инвестиций стали причиной поиска новых механизмов привлечения внешних инвестиций.

Одним из таких вариантов стало создание территорий опережающего развития (далее – ТОР).

«ТОР – это определенная территория с установлением системы экономических преференций для резидентов – предприятий, учреждений, которым придан статус участника ТОР. В правительственной концепции предполагается, что ТОР смогут выступать в виде специфических точек роста, а их ускоренное развитие будет стимулировать развитие других территорий и районов государства.»⁵

ТОР - относительно новое и перспективное направление в современной экономической политике, имеющее целый ряд рычагов управления торговлей в сфере таможенного регулирования. Во многих странах свободные экономические зоны (далее – СЭЗ) зарекомендовали себя эффективным аппаратом привлечения иностранного капитала. Поэтому сегодня данная тема является довольно актуальной.⁶

⁴Современный финансово-кредитный словарь /Под общ. ред. М. Г. Лапусты, П. С. Никольского. // 2-е изд., доп. М.: Инфра-М, 2016г. 568 с.

⁵Развитие внешнеэкономических связей регионов России в условиях формирования евразийского экономического союза//Меркулов П.А., Цыбаков Д.Л., Феклистов М.В.//Научная монография / Орел, 2017г.

⁶Современные научные исследования и инновации. 2012. № 11 [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2012/11/18472> (дата обращения: 29.09.2017);

Говоря об импорте и экспорте со стороны ВЭП, можно сгруппировать некоторые нормативные акты, включающие в себя функцию регулирования развития и ведения ВЭД.

Импорт, экспорт в России регламентируется:

- Международными правилами и Соглашениями, например, Соглашение от 23.12.1993 г. «Об общих условиях и механизме поддержки развития промышленного сотрудничества предприятий и отраслей государств-участников Содружества Независимых Государств», а так же Постановление Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 г. № 54 «Об утверждении Единой товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»;

- Кодексами Российской Федерации;

Федеральными законами, например, ФЗ № 311 «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27 октября 2010 г. (последняя редакция), Федеральный закон "О валютном регулировании и валютном контроле" от 10.12.2003 N 173-ФЗ (последняя редакция).

Немаловажным документом для регулирования импорта машинотехнической продукции из стран Дальнего и Ближнего зарубежья стало Соглашение между странами №56-Р «О проведении согласованной политики в области технического регулирования и фитосанитарных мер» от 23 января 2008 года. В нем отображены такие согласованные между государствами-сторонами меры и ограничения как:

- гармонизация стандартов;
- применение единых форм и правил оценки соответствия;
- гармонизация процедур оценки соответствия;
- разработка и применение сопоставимых методов испытаний (контроля и измерений) при оценке (подтверждении) соответствия продукции или связанных с требованиями к продукции процессов производства, монтажа, наладки, эксплуатации (использования),

хранения, перевозки (транспортирования), реализации и утилизации.

1.2 Таможенно-тарифные меры регулирования импорта машинотехнической продукции в РФ в условиях ЕАЭС

Таможенно-тарифные меры регулирования внешнеэкономической деятельности в условиях ЕАЭС основываются на следующих документах:

1) Таможенный Кодекс ЕАЭС (а также предшествующие ему ТК ТС, ТК РФ);

2) Федеральный Закон № 311 «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27 октября 2010 г. Данный закон редактируется с учетом ТК ЕАЭС. Например, изменения коснулись таких пунктов как: часть 26 статьи 141. Старая редакция говорит нам: «Состав и структура информации в электронном виде, направляемой банками, иными кредитными организациями в таможенные органы, а также таможенными органами в банки, иные кредитные организации, предусмотренной настоящей статьей, устанавливаются Центральным банком Российской Федерации по согласованию с федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела.».

Однако, новая редакция имеет дополнение: «Состав и структура информации в электронном виде, направляемой банками, иными кредитными организациями в таможенные органы, а также таможенными органами в банки, иные кредитные организации, предусмотренной настоящей статьей, устанавливаются Центральным банком Российской Федерации по согласованию с федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела. Состав и структура информации в электронном виде, направляемой Внешэкономбанком в таможенные органы, а также таможенными органами во Внешэкономбанк, предусмотренной настоящей статьей, устанавливаются федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела.»⁷

Проанализировав изменения в нормативно-правовых актах ЕАЭС, можно сделать вывод, что изменения не коснулись область машинотехнической про-

⁷ http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_107181/d93c9d6fa093811cc8c1ce2a17f52f2d6e34e80e/

дукции, а затронули область банковскую. Поэтому основа таможенно-тарифного регулирования – таможенных тариф – осталась неизменна.

«Таможенный тариф – это систематизированный перечень таможенных пошлин, которыми облагаются товары, ввозимые в страну или вывозимые из страны.»⁸

Существует два типа таможенных тарифов: простые и сложные.

Простой тариф предусматривает для каждого продукта одну ставку таможенных пошлин, которая применяется независимо от страны происхождения товара. Этот тариф не обеспечивает достаточную маневренность в таможенной политике и, следовательно, не соответствует современным условиям конкуренции на мировом рынке.

Сложный тариф подразумевает определение двух или более ставок таможенных пошлин для каждого продукта. Он часто используется во внешнеторговой политике государств, в том числе в ЕАЭС, поскольку он позволяет оказывать давление на некоторые страны, облагая их товары более высокими пошлинами и предоставлять выгоды другим государствам, развивая с ними более тесное экономическое сотрудничество.

В рамках сложного тарифа выделяются: автономные, конвенционные и льготные ставки. Автономные ставки вводятся на основе односторонних решений государственных органов, являются самыми высокими и применяются к товарам, ввозимым из стран, с которыми не заключены торговые соглашения. Конвенционные тарифы имеют более низкую ставку, чем автономные. Они определяются на основе двустороннего или многостороннего соглашения и применяются к товарам из стран, заключивших торговые соглашения.⁹ Льготные ставки предусматривают самые низкие ставки, которые устанавливаются в соответствии с многосторонними соглашениями и используются для создания

⁸Бекашев, К. Таможенное право: учеб. / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 336 с.

⁹Бекашев, К. Таможенное право: учеб. / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 336 с.

закрытых экономических групп, режимов ассоциаций, а также в торговле с развивающимися странами.

Импортные пошлины взимаются с товаров, ввозимых в страну. Они выполняют главным образом фискальную функцию, предоставляя значительную часть налоговых поступлений в бюджет.

Экспортные пошлины — это налоги, взимаемые с товаров, экспортируемых за пределы страны. Они предназначены для ограничения экспорта тех товаров, которые необходимы для внутреннего рынка (например, нефти), а также для пополнения доходной части бюджета.

Транзитные пошлины взимаются с товаров, которые пересекают территорию транзитом. В мировой практике они используются редко, поскольку они ограничивают поток товаров.¹⁰

В соответствии с Единой товарной номенклатурой ВЭД ЕАЭС (далее — ЕТН ВЭД ЕАЭС), выделяют пошлины:

- адвалорные - взимаются в процентах от цены товара (например, 10% от стоимости автомобиля);
- специфические - взимаемые в виде определенной финансовой суммы от объема, веса или штуки товара (например, 15 долл. США за каждую тонну металла);
- смешанные - товары могут облагаться одновременно и адвалорными и специфическими пошлинами.

Тарифы и пошлины — это косвенные налоги, поэтому их внедрение увеличивает доходы государственного бюджета.

В России тарифное регулирование осуществляется на основании Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 N 164-ФЗ, Федерального закона от 4 января 1999 года № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации», а также на основании Договор о Евразий-

¹⁰Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза)

ском экономическом союзе, подписанном в г. Астане 29 мая 2014 года), Таможенным Кодексом ЕАЭС.

Проводя анализ системы преференций при импорте машинотехнической продукции, стоит отметить применение льготы для данного вида товара. В силу того, что импорт машин и оборудования способствует огромному обновлению производственных мощностей российских предприятий новейшим оборудованием (это содействует росту эффективности производства, повышению конкурентоспособности продукции), данная мера способствует расширению получаемого путем производства товара на экспорт, что укрепляет позиции страны на мировом рынке. Таким системам льгот предшествует таможенная процедура «временный ввоз».

В целях увеличения импорта машинотехнической продукции, не бывшего употребления, а новых, используется механизм льгот в импортных пошлинах. Импорт таких изделий, к примеру, кредитуются, применяются стимулирующие меры, такие как лизинг, долгосрочной производственной кооперации в обрабатывающих отраслях промышленности или при организации совместного производства на территории Российской Федерации.

Основу тарифного регулирования составляет таможенная стоимость, от которой будет зависеть таможенная пошлина на товар. Это регламентируется различными методами определения таможенной стоимости.

Методы определения таможенной стоимости:

1) по стоимости сделки с ввозимыми товарами (таможенной стоимостью ввозимых товаров является стоимость сделки с ними, то есть цена, фактически уплаченная или подлежащая уплате за эти товары при их продаже для вывоза на таможенную территорию Союза);

2) по стоимости сделки с идентичными товарами (если таможенная стоимость ввозимых товаров не может быть определена методом 1, таможенной стоимостью таких товаров является стоимость сделки с идентичными товарами, ввезенными на таможенную территорию Союза в тот же или в соответствующий ему период времени, что и оцениваемые товары);

3) по стоимости сделки с однородными товарами (если таможенная стоимость ввозимых товаров не может быть определена 1 и 2 методами, таможенной стоимостью таких товаров является стоимость сделки с однородными товарами, ввезенными на таможенную территорию Союза в тот же или в соответствующий ему период времени);

4) метод вычитания (базируется на цене, по которой ввозимые товары были проданы наибольшей партией на территории Российской Федерации в неизменном состоянии. Из цены при этом вычитаются затраты, характерные только для внутреннего рынка, которые не должны быть включены в таможенную стоимость (таможенные пошлины, обычные расходы в связи с транспортировкой);

5) метод сложения (на основе учета издержек производства этих товаров, к которым добавляется сумма прибыли и расходов, характерных для продажи оцениваемых товаров в России. Пожалуй, это самый сложный метод, так как мало какой поставщик согласится предоставить калькуляцию себестоимости продукции. И потом, даже получив эти данные их еще нужно перевести на русский язык);

б) резервный метод (применяется в случае невозможности определения таможенной стоимости вышеперечисленными методами. Основан на расчетах и экспертных оценках, при этом оценки базируются в максимально возможной степени на стоимости сделки ввезенных товаров).

Таможенная пошлина, в свою очередь, определяется не только методом определения стоимости товара, но и с помощью определения кода товара по товарной номенклатуре ВЭД (далее - ТН ВЭД). По ТН ВЭД определяется ставка таможенной пошлины. Рассмотрим на примере машинотехнической продукции (84-90 группы товарной номенклатуры). Код ТН ВЭД 8462399100- ПРЕСС-НОЖНИЦЫ ГИДРАВЛИЧЕСКИЕ ДЛЯ ОБРАБОТКИ МЕТАЛЛОВ, импортная пошлина – 10%.

Данная ставка импортной пошлины не меняется порядка десяти лет. В зависимости от мощности агрегата ставка и таможенная стоимость изменяются. Это касается не только пресс-ножниц, но и всех товаров группы. На сегодняшний день, в рамках ЕАЭС, существуют переходные положения по импорту машинотехнической продукции. Это связано с тем, что ставки таможенных пошлин у государств-членов ЕАЭС были разными (Беларусь – 0%, Казахстан – 8%).

1.3 Нетарифные меры регулирования импорта в РФ в условиях ЕАЭС

Нетарифные меры регулирования импорта – это комплекс мер экономического, административного и технического характера, контролирующих свободную торговлю между странами.¹¹

Нетарифное регулирование является одним из ключевых инструментов регулирования внешнеэкономической деятельности во многих отраслях, наряду с регулированием тарифов, международными торговыми соглашениями и различными экономическими методами стимулирования экспортного производства.¹²

Нетарифное регулирование внешней торговли подразумевает применение количественных ограничений объема импорта и паратарифных мер (внутренние налоги и сборы), финансовых мер (валютное регулирование и валютный контроль).

Рассмотрим количественные ограничения импорта на примере машинотехнической продукции. К таким ограничениям относятся:

- квотирование (на машинотехническую продукцию не распространяется);
- лицензирование (распространяется не на всю машинотехническую продукцию, а только на группу 85 ТН ВЭД);

¹¹Комментарий к Таможенному Кодексу Таможенного союза / Под ред. О. Г. Анохина - М.: Проспект, 2015г. 448 с.;

- сертификация (распространяется на всю машинотехническую продукцию).

Кроме количественных применяются иные виды ограничений:

- антидемпинговые пошлины – применяются при импорте товара на территорию страны по ценам ниже внутренних, если такой импорт причиняет экономический ущерб национальным производителям;

- компенсационные - применяются при импорте товара на таможенную территорию РФ, при производстве или вывозе которых прямо или косвенно использовались субсидии иностранного государства, если такой ввоз:

- наносит существенный ущерб от импорта товара, субсидируемого иностранным государством (союзом иностранных государств);

- угрожает нанести материальный ущерб отечественным производителям подобных товаров (несет в себе угрозу причинения существенного ущерба отрасли российской экономики);

- препятствует организации или расширению производства подобных товаров в РФ.

Антидемпинговые и компенсационные пошлины взимаются сверх обычных ввозных пошлин. Ставка компенсационных пошлин зависит от величины субсидий и поэтому может значительно превышать ставку ввозной пошлины на тот же товар.

Рассмотрим финансовые меры регулирования, следует сказать, что к данным мерам относят абсолютно все субсидии, но на машинотехническую продукцию они не распространяется. Что может повлиять на импорт машин и оборудования, так это изменения в валютном курсе и политика в сфере валютного курса в целом.



Рисунок 1. Изменение валютного курса в 2008-2018 гг.



Рисунок 2. Изменение валютного курса в 2008-2018 гг. (продолжение)



Рисунок 3. Изменение валютного курса в 2008-2018 гг. (продолжение)

По существующим статистическим данным Центрального Банка России, можно сделать вывод, что колебания валютного курса оказывали огромное влияние на импорт машинотехнической продукции и не только.

Как отмечалось выше, внутренние налоги и сборы на импорт машин и оборудования так же входят в состав нетарифных мер регулирования. В настоящее время существует налог на добавленную стоимость, размеры которого начинаются от 0 (нуля) до 18%. НДС 18% абсолютно у всех товаров машинотехнической номенклатуры. Акцизами машины и оборудование не облагаются.

Стоит отметить, что в настоящее время проходит согласование принятия решения об увеличении ставки НДС до 20%. Анализ влияния на импорт машинотехнической продукции от данного нововведения будет представлен ниже.

Касаемо технических мер регулирования, можно сказать, что машинотехническая продукция попадает под требования и контроль абсолютна вся.

«Технические меры регулирования — это препятствия для импорта иностранных товаров, возникающие в связи с несоответствием национальным стандартам, системам измерения и инспекции качества, тре-

бованиям техники безопасности, санитарно-ветеринарным нормам, правилам упаковки, маркировки и другим требованиям.»¹³

Ограничения по техническим стандартам применяются при поставке машин и оборудования, эксплуатация которых может привести к ухудшению экологической ситуации. В качестве примера можно назвать решение ряда европейских стран об установлении с 2003 г. более жестких норм допустимого уровня выброса выхлопных газов в атмосферу. В настоящее время действует Стандарт «ЕВРО-5», который пришел на смену Стандарту «ЕВРО-4». Данный стандарт регламентирует производство и импорт машин и оборудования с наименьшими выбросами газов в атмосферу. А также, существуют стандарты шума ГОСТ 12.1.003-83 для машинотехнической продукции, транспортных средств. Так, например, в результате чего российские авиаперевозчики, чей самолетный парк был представлен ТУ-134 и ТУ-154, вынуждены были уйти с международных авиалиний и изыскивать финансовые ресурсы с целью приобретения по лизингу воздушных судов, уровень шума которых не превышает установленных нормативов.

«Утилизационный сбор — это единовременный платеж в пользу государства, взимаемый с покупателя транспортного средства (машин и оборудования) для обеспечения экологической безопасности окружающей среды и защиты жизни и здоровья человека от вредного воздействия.»¹⁴

Говоря иначе, суммы, полученные в качестве сбора при покупке машинотехнической продукции, в дальнейшем будут направлены на его утилизацию в соответствии с экологическими нормами.

Ниже приведена таблица тарифов утилизационного сбора при импорте колесных и гусеничных транспортных средств.

¹³ <http://www.smartcat.ru/Referat/Economics/sorokinvneshneekonomicheskayadeyatelnostAE.shtml>

¹⁴ <http://www.smartcat.ru/Referat/Economics/sorokinvneshneekonomicheskayadeyatelnostAE.shtml>

Таблица 1 - Утилизационный сбор в 2012 - 2018 гг., руб.¹⁵

Объем ДВС	2012 г.	2018 г.
Не более 1000 куб. см.	28400	33000
1001-2000 куб. см.	44200	84000
2001-3000 куб. см.	84400	126000
3001-3500 куб. см.	114600	114600
Свыше 3500 куб. см.	181600	181600
Электромобили	28400	32600

В заключение, необходимо сделать следующие выводы:

Во-первых, рассмотрев тенденции развития внешнеэкономической политики, изучив применяемые меры для привлечения инвестиций в страну и отдельные регионы, можно сказать, что России и дальше нужно двигаться в данном направлении, искать варианты развития и идеи ведения внешней торговли у развитых стран-партнеров.

Во-вторых, проанализировав таможенно-тарифные меры регулирования, следует сказать, что выстроенная на сегодняшний день система тарифного регулирования настроена на успешную интеграцию государственной политики ВЭД с участниками ВЭД.

В-третьих, с каждым новым прорывом в технологиях и изменениях в сторону современных машин и оборудования, нетарифные меры регулирования будут претерпевать изменения с тем, чтобы обеспечить своевременную экономическую безопасность и интересы государства.

¹⁵ Составлено автором по данным Росстата

2 ИМПОРТ МАШИНОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В РФ: ДИНАМИКА, СТРУКТУРНЫЕ СДВИГИ И ВЛИЯЮЩИЕ ФАКТОРЫ

2.1 Анализ динамики и структура импорта машинотехнической продукции в РФ

Анализируя импорт Российской Федерации в условиях ЕАЭС, удалось получить следующие данные. В товарной структуре импорта из стран Дальнего зарубежья доля машин и оборудования в 2017 году составила порядка 52% (в 2006 году – 48,1%). Себестоимость импорта машинотехнической продукции увеличилась на 28,6% по сравнению с 2006 годом. Себестоимость наземного транспорта увеличилась на 36,7%, механического оборудования - на 28,9%, электрооборудования - на 24,1%, оптического приборов и устройств (лазерные станки для резки металлолома) - на 21,2%.

В товарной структуре импорта РФ из стран СНГ в 2017 году доля машин и оборудования составила 22%. Себестоимость импорта этой товарной группы по сравнению с 2016 годом увеличилась на 19,2%. Себестоимость поставок железнодорожного оборудования и его частей увеличилась в 2,5 раза, наземного транспорта, за исключением железнодорожного - на 34,4%, механического оборудования - на 9,4%.

В то же время объем поставок оптических приборов и устройств снизился на 14,6%. Физические объемы импорта автомобилей увеличились на 21,6%, грузовых автомобилей - на 23,7%.

Основными торговыми партнерами России в 2017 году среди стран Дальнего зарубежья были: Китай, товарооборот с которым составил 87,0 млрд. долларов США, Германия – 50,0 млрд. долл. США, Нидерланды – 39,5 млрд. долл. США, Италия – 24,0 млрд. долл. США, США – 23,2 млрд. долл. США, Турция – 21,6 млрд. долл. США, Республика Корея – 19,3 млрд. долл. США, Япония –

18,3 млрд. долл. США, Польша – 16,5 млрд. долл. США, Франция – 15,5 млрд. долл. США.¹⁶

Для наглядности и понимания объемов импортируемой продукции составим таблицу импорта Российской Федерации с дальнейшим графиком динамики.

Таблица 2 - Импорт в РФ и машинотехнической продукции с 2006 по 2017 гг.¹⁷

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Всего млн. долл. США	130853,6	190833,7	256455,1	160743	219228,8	284773	314150,1	314967	286669,1	182718,7	182267,1	227464,2
ТН ВЭД 84-90 (млн. долл. США)	62885,6	98069,5	136470,1	70568	98707,9	141273,4	157555,6	152634,7	136317,9	81867,8	86058,5	110460
ТН ВЭД 84-90 (в процентах)	48,1	51,4	53,2	43,9	45	49,6	50,2	48,5	47,6	44,8	47,2	48,6

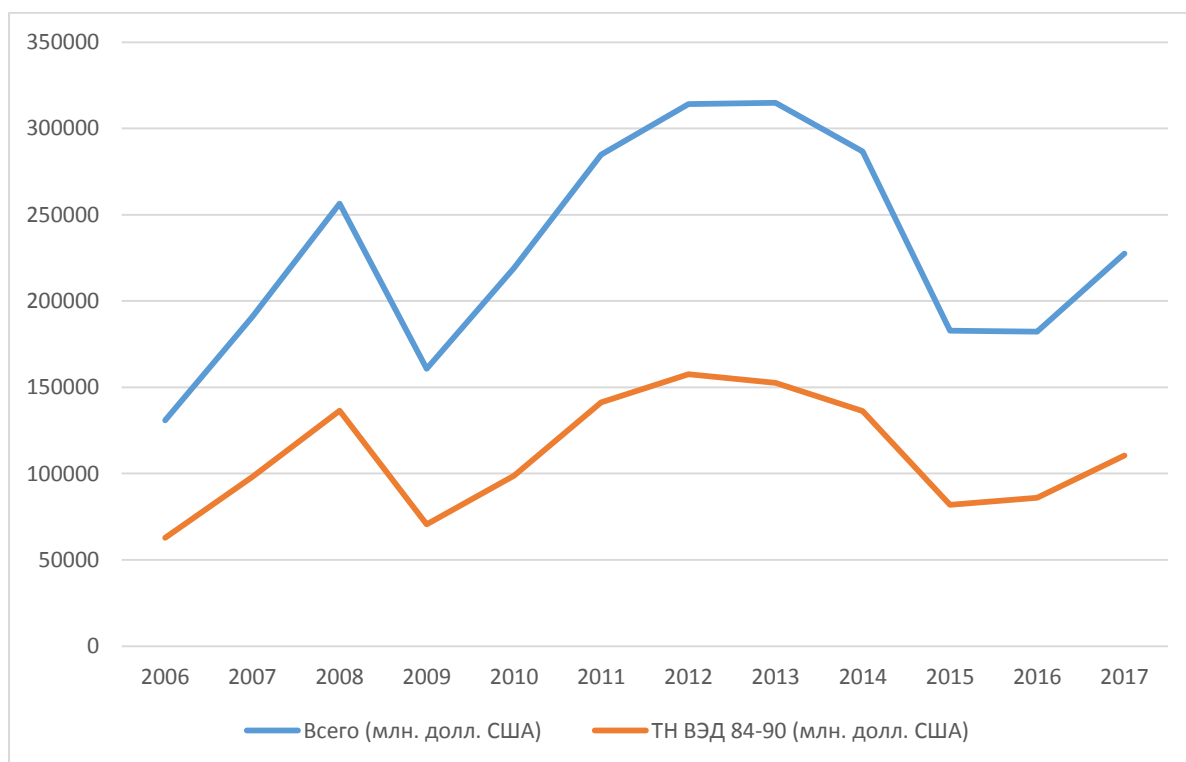


Рисунок 4 - Динамика импорта РФ всего и машинотехнической продукции 2006-2017 годы

¹⁶ О валютном регулировании и валютном контроле [Электронный ресурс]: Федеральный закон № 173-ФЗ от 10 декабря 2003 г.: [принят Гос. думой 21 ноября 2003 г.: одобрен Советом Федерации 26 ноября 2003 г.] / Российская Федерация//Консультант Плюс

¹⁷ Составлена по данным ФТС

Проанализировав динамику импорта в общем и машинотехнической продукции до двух знаков по товарной номенклатуре ВЭД, можно сделать вывод, что основную долю импорта в РФ составляли машины и оборудования.

Считаю, что данная мера и цифры негативно сказываются на процессе производства отечественной машинотехнической продукции, так как покупателю намного проще приобрести дешевый товар за границей и изменять его конфигурации в соответствии с техническими заданиями и индивидуальными проектами. От чего прогресс и процесс построения российских машин и оборудования, к сожалению, стагнирует.

Для того, чтобы показать, какие товары машинотехнической продукции импортируются больше всего, а, соответственно, в дальнейшем повлиять на принятие мер по наращиванию темпов производства собственной продукции, необходимо представить информацию в виде таблицы и диаграммы.

В данной таблице показаны товарные позиции товарной номенклатуры машинотехнической продукции до четырех знаков. Это самые частые позиции, представляемые к импорту в Российскую Федерацию.

Таблица 3 – Доля импорта России машинотехнической продукции до 4-х знаков 2006 – 2017 гг. (млрд. долл. США)

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
		8421 8483	Запасные части	10,6	7,3	8,5	13,2	15,3	11,5	9,8	5,4
8419	Механическое оборудование	63	51,3	48,2	51,8	53	57	52,2	34,2	35,2	38,6
8703	Автомобили лег- ковые	30,3	8,5	11,4	18,6	20,2	17	13,2	6,5	3,0	5,9
8704	Автомобили гру- зовые, до 5т	2,2	0,4	0,3	1,2	1,7	2,0	0,6	0,6	0,5	1,2
8701	Тракторы	2	0,2	0,9	1,3	2	1,67	1,51	0,5	0,6	1,4
8704	Моторные транс- портные средства для перевозки грузов	3,1	2,5	2,4	1,8	0,7	2,98	2,16	0,9	1	1,7
	ВСЕГО	111,2 (4,5%)	70,2 (3,5%)	74,7 (4,5%)	91,5 (5,8%)	97,8 (6,7%)	97,09 (6,6%)	82 (5,7%)	48,9 (2,5%)	46,8 (2,3%)	56,01 (3,4%)

На фоне негативного воздействия внешних факторов замедления темпов развития мировой экономики и ухудшения мировой сырьевой ситуации в 2008 году произошло снижение основных показателей внешней торговли.

Объемы импорта автотранспортных средств, электрогенераторов, прессканков и так далее уменьшились. Падение курса рубля стало одной из основных причин сокращения предложения у иностранных товаропроизводителей машинотехнической продукции и покупки импортных товаров.

Кроме того, сокращение общего импорта было результатом различных запретов ведения торговли российскими организациями, попавшими под санкции, которые были введены в изобилии в 2014 году.

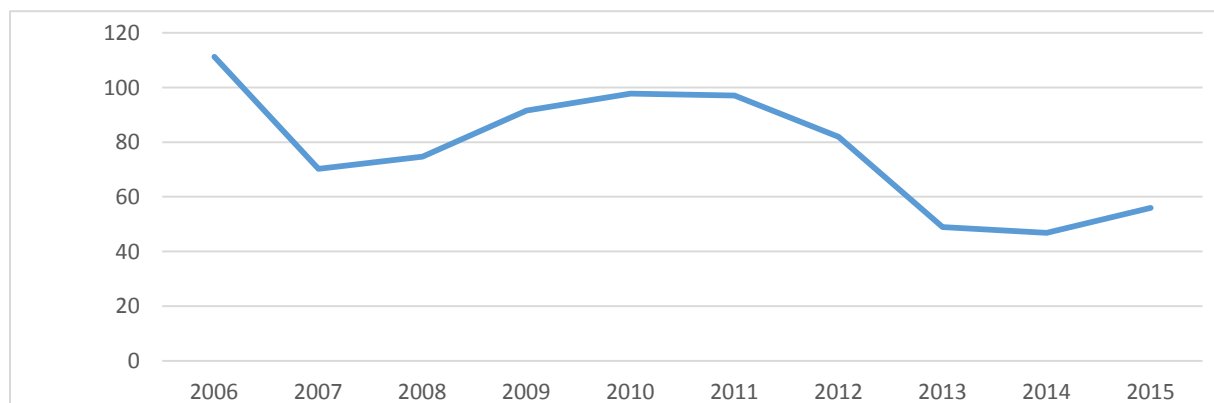


Рисунок 5 – Динамика импорта машинотехнической продукции в РФ 2006 – 2017 гг.

С 2010 года наблюдается спад поставок транспортных средств и тяжелой техники, на которые приходится почти половина всех поставок из-за рубежа. Чрезмерно высокие ставки ввозных пошлин в совокупности с утилизационным сбором стали настоящим барьером для импортной техники.

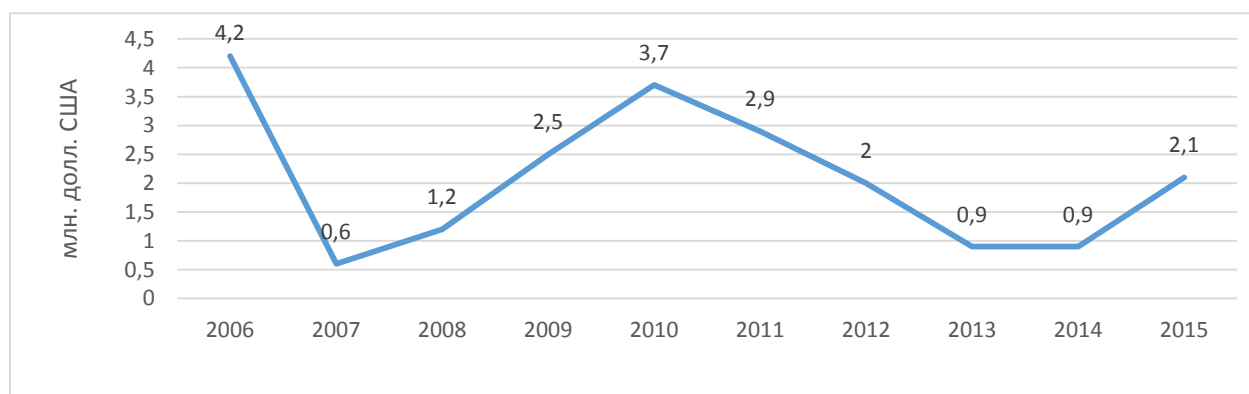


Рисунок 6 – Динамика импорта тяжелой техники в РФ за 2006 – 2017 гг.

Проанализировав динамику импорта машинотехнической продукции в РФ, следует и проанализировать её географическую структуру, но для этого необходимо рассмотреть географическую структуру импорта в РФ в целом за 2006, 2010 и 2017 года.

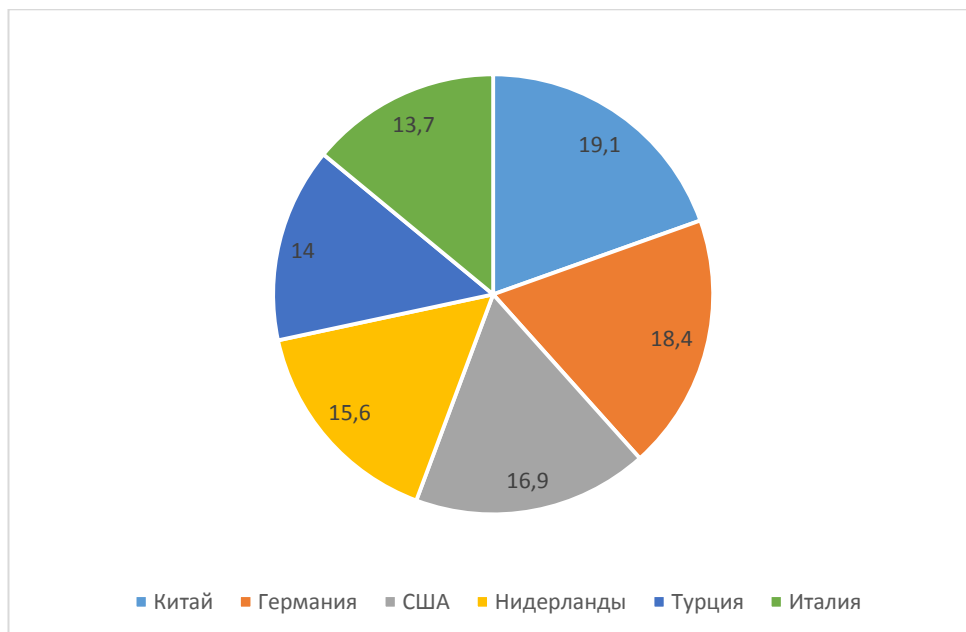


Рисунок 7 - Географическая структура импорта в РФ в 2006 году в процентах %

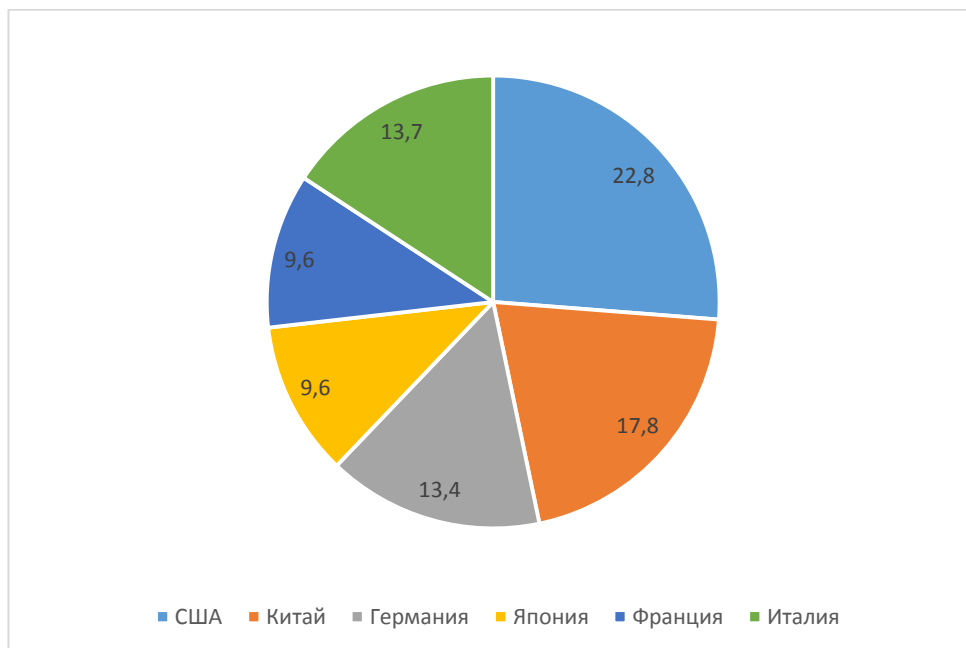


Рисунок 8 - Географическая структура импорта в РФ в 2010 году в процентах %

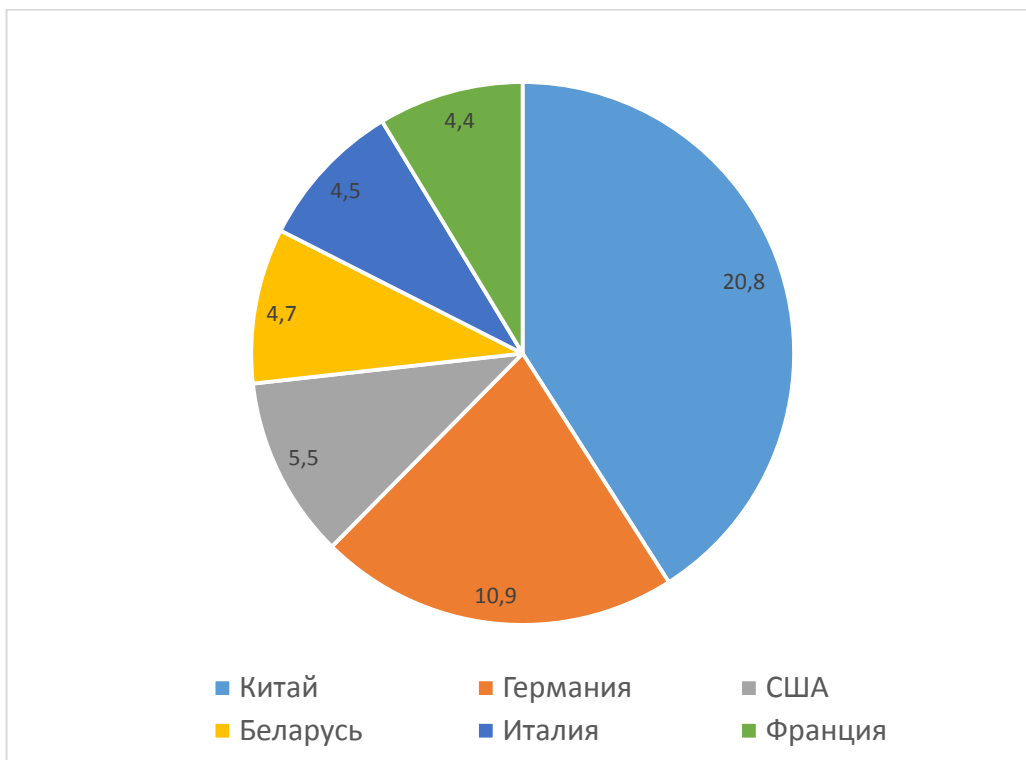


Рисунок 9 - Географическая структура импорта в РФ в 2017 году в процентах %

Рассмотрим географическую структуру импорта машин и оборудования в РФ за 2006, 2010 и 2017 года.

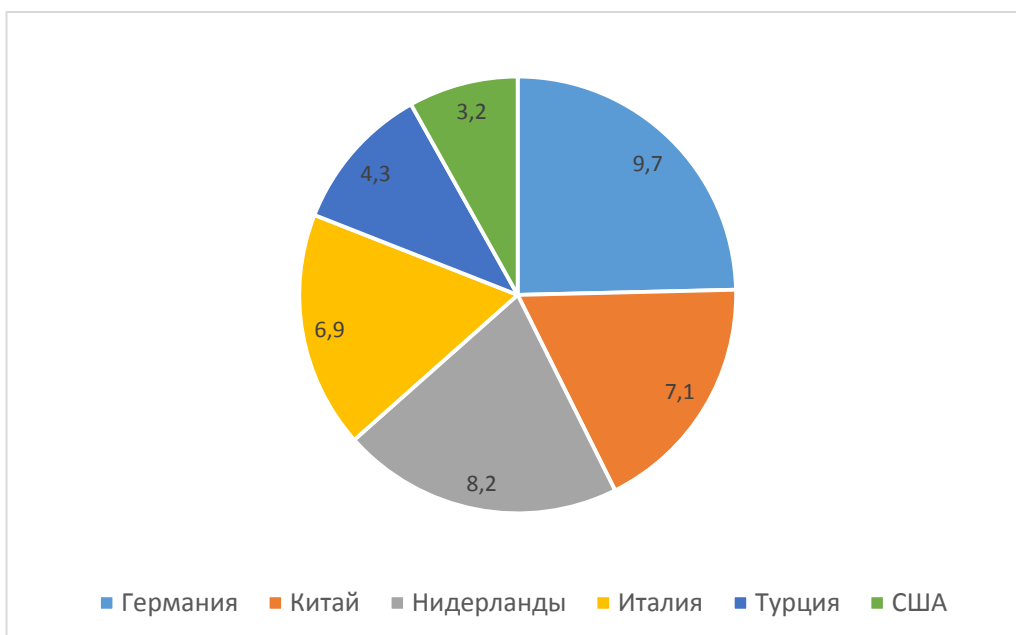


Рисунок 10 - Географическая структура импорта машин и оборудования в РФ в 2006 году в процентах

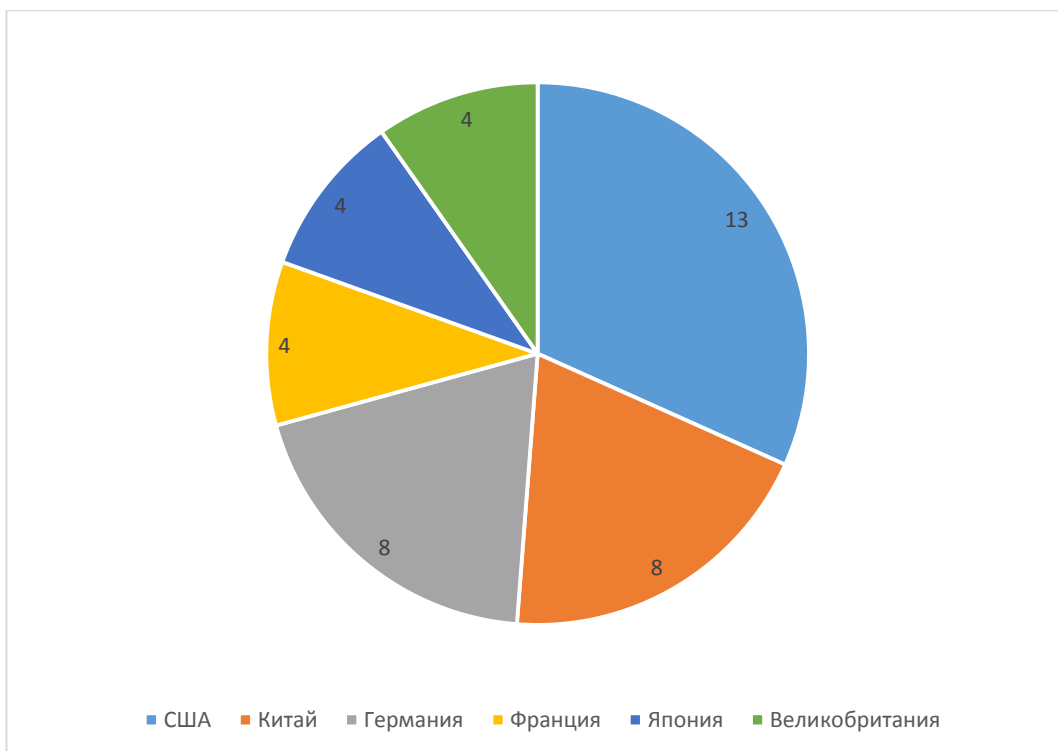


Рисунок 11 - Географическая структура импорта машин и оборудования в РФ в 2010 году в процентах

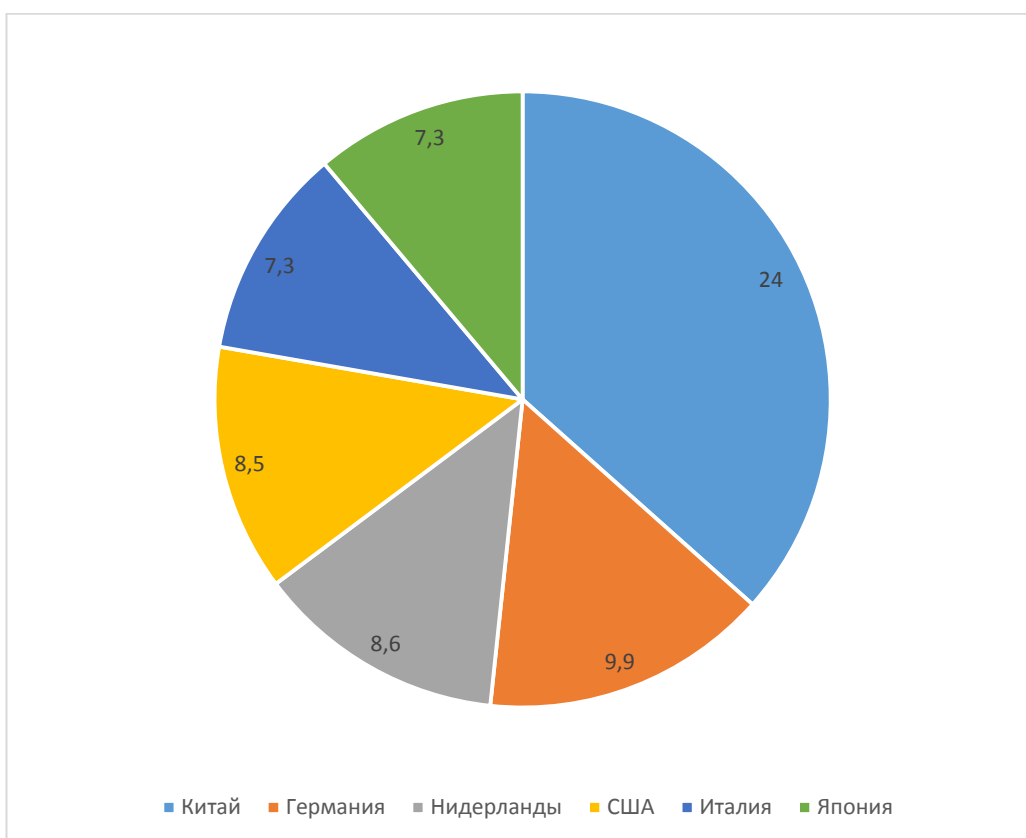


Рисунок 12 - Географическая структура импорта машин и оборудования в РФ в 2017 году в процентах %

Проводя исследование в области импорта России в целом, затем в условиях ЕАЭС, удалось сделать следующие выводы.

Во-первых, немаловажную роль в динамике импорта РФ сыграла мировая политическая обстановка. Приводимые в силу различные санкции и контрсанкции против западноевропейских стран привели к спаду импорта не только машинотехнической продукции, но и внешней торговли в целом. Быстрый и большой рост валютного курса повлиял на торговлю машинами и оборудованием в худшую сторону. Невозможность приобретать высокотехнологичное оборудование за границей привело к замедлению производства ряда продукции для внутреннего потребления и экспорта.

Несмотря на данные трудности, ближе к началу 2017 года, России удалось в какой-то мере сдержать падение внешней торговли, что является положительной тенденцией.

2.2 Влияние различных факторов и мер регулирования на импорт машинотехнической продукции в РФ: изменение в структуре, влияние валютного курса

Как показал анализ импорта в РФ машинотехнической продукции и импорта в целом за период с 2006 по 2017 годы, таможенные пошлины претерпели некоторые изменения, но не столько существенные. Это видно из примера некоторых групп из товарной номенклатуры ВЭД.

Таблица 4 - Ставки таможенных пошлин на группы товаров

Группа ТН ВЭД	Наименование	Ставка таможенной пошлины с 2006 – 2016 гг.	Ставка таможенной пошлины с 2017 г.
84	Оборудование, механические устройства и их части	8%	10%
90	Инструменты и аппараты оптические	10%	10%

Например, опрессовочный станок итальянского производства в 2006 году, с учетом курса валют, всех таможенных сборов, налогов, сертификации, стоил порядка 1млн. 250 тыс. рублей. На сегодняшний день его стоимость составляет 2 млн. 100 тыс. рублей. Конечно, спустя десятилетие процесс производства и

технические характеристики сильно изменены, от чего и возросла стоимость станка.

Одним из важнейших моментов изменений в структуре импорта Российской Федерации и влияния курса на нее стал не только 2008 год, но и 2014 год - год, когда Крым присоединился к России. Наша страна получила ряд преимуществ: военно-морскую базу Севастополя, увеличение рынка сбыта отечественной продукции, возвращение исторических памятников и культурное наследие страны. Однако, присоединение Крыма означало введение экономических санкций со стороны стран Европейского Союза и Соединенных Штатов Америки на Российскую Федерацию. Эти меры имеют отличительный характер - точечное направление. Точечная направленность означает наложение ограничений на отдельные коммерческие структуры и отдельных лиц, а не на государство в целом.

Говоря о структуре санкций против России, можно с уверенностью сказать, что они направлены на конкурентные секторы экономики Российской Федерации. Такие отрасли как нефть, газ, банковский капитал и оборонно-промышленный комплекс. Эти действия противоречат основополагающим принципам Всемирной торговой организации (далее - ВТО).

Следует подчеркнуть, что, учитывая явное ослабление российского рубля, Россия не может полностью отказаться от импорта из-за своей технологической отсталости в производственном секторе и низкой конкурентоспособности своей продукции.

Несмотря на использование санкций, стали использоваться серые схемы реэкспорта из стран Ближнего зарубежья, в особенности из Беларуси, в Россию. Появились товары машинотехнической области, которые не характерны для белорусской продукции. По фактам такого импорта из Республики было инициировано более 250 административных дел, аналогичных фактам в Калининградской области, импорт из Литвы и Польши - 112, Украина - 39, Казахстан - 28, Латвия - 26, Финляндия - 22, Эстония - 18 дел.

За полтора года изъято более 1 млн. подшипников и пакетировочных прес-сов, имеющих на тот момент жесткие технические ограничения к импорту, на сумму более 338,7 млн. руб.¹⁸

Меры по стимулированию импортозамещения могут включать таможенно-тарифное и нетарифное регулирование, государственную поддержку и субсидирование производства в России.

Что касается эффективности внешней торговли машинами и оборудованием из России, можно сказать, что этот анализ позволяет нам оценить уровень развития импорта из страны и определить основные тенденции в развитии этой отрасли.

Таблица 5 - Импорт в РФ всего и машинотехнической продукции с 2006 по 2017 год

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Всего млн. долл. США	130853,6	190833,7	256455,1	160743	219228,8	284773	314150,1	314967	286669,1	182718,7	182267,1	227464,2
ТН ВЭД 84-90 (млн. долл. США)	62885,6	98069,5	136470,1	70568	98707,9	141273,4	157555,6	152634,7	136317,9	81867,8	86058,5	110460
Валютный курс (руб. за 1 долл. США)	27,1	25,6	24,5	31,1	30,7	28,0	32,9	32,7	34,4	53,8	64,1	60

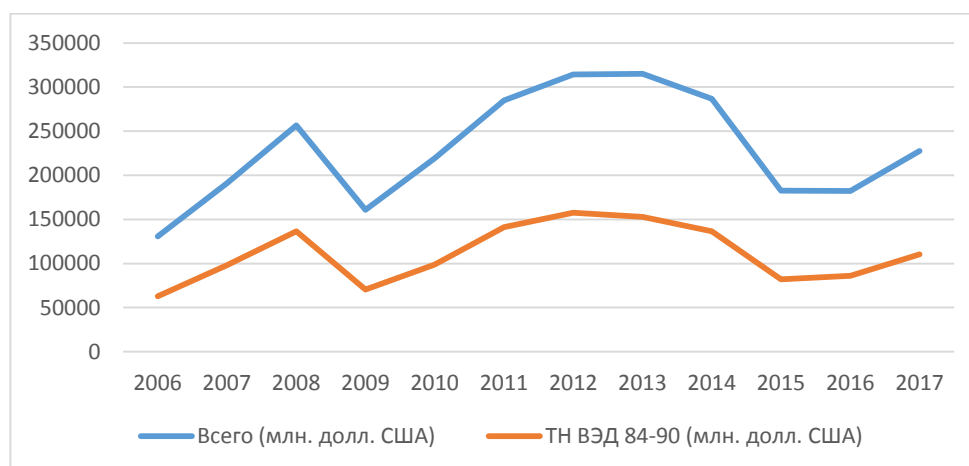


Рисунок 13 - Динамика импорта РФ всего и машинотехнической продукции 2006-2017 годы

¹⁸Таможенная статистика внешней торговли [Электронный ресурс]/Федеральная таможенная служба: сайт. –URL: <http://stat.customs.ru/apex/f?p=201:7:1449511181364268>

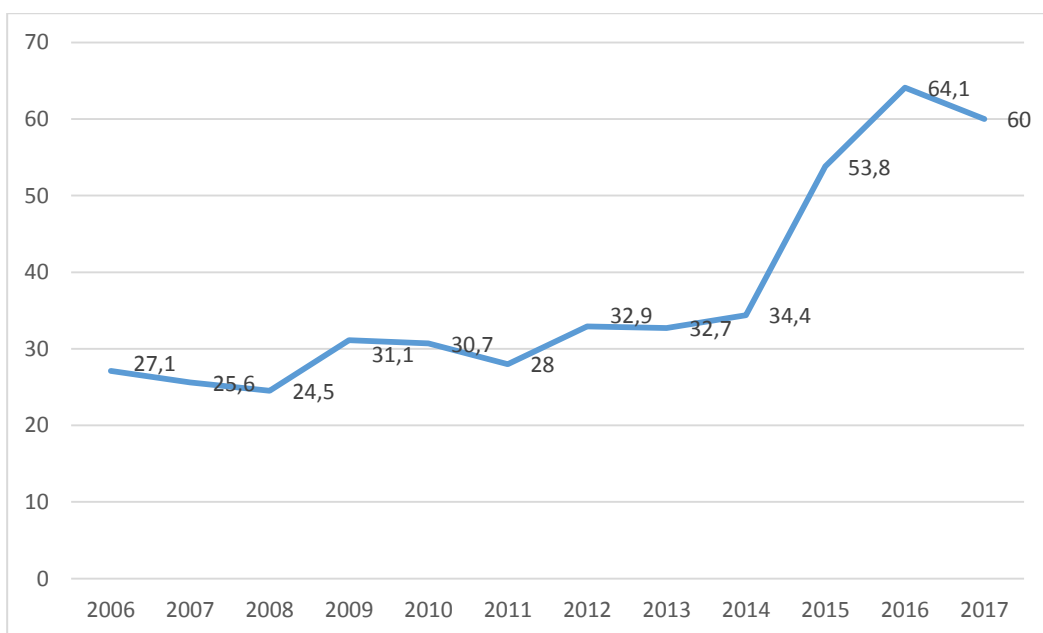


Рисунок 14 - Динамика валютного курса с 2006 по 2017 гг. руб.
за 1 долл. США

Изготовив наглядный график и проанализировав динамику импорта в Россию, в общем, и параллельно сравнив с машинотехнической продукцией, можно сделать вывод о том, что до 2008 года наблюдался колоссальный рост импорта, это означает одно – стабильный валютный курс и демократичные цены, которые позволяли закупать товары и импортировать в Россию без каких-либо ограничений со стороны финансовой политики.

В 2008 году наступил всем известный Мировой финансовый кризис, который повлек за собой резкое падение импорта товаров и машинотехнической продукции. Данная ситуация подтолкнула руководство России вступить в диалог с производителями отечественной продукции, организовать более благоприятные условия производств из-за невозможности импортировать большинство, а можно сказать и 80 % товаров, пользовавшихся огромным спросом на внутреннем рынке Российской Федерации.

До 2014 года снова наблюдается рост импорта в силу становления большей покупательской способности населения. Темп роста импорта не такой мощный, как это было видно до 2008 года. Это связано с меньшими вливаниями сумм на импорт.

В год, когда Крым перешел в состав Российской Федерации, многие Западноевропейские страны объявили санкции против России. Это повлекло за собой немаловажный фактор как ослабление курса и влияния российского рубля. Многие заводы-производители, обычные покупатели не могли приобретать машинотехническую продукцию, соответственно, нет возможности выпускать качественный и дешевый в производстве продукт. Некоторые заводы, к большому сожалению, закрыли вообще.

2014 год ознаменовался годом потрясения для российского бизнеса до 2015 года в особенности. Далее рост импорта начал набирать обороты небольшими темпами. Данная ситуация продолжается по сей день, однако, объемы импорта и вливание финансов в зарубежную машинотехническую продукцию увеличиваются.

Увеличение финансирования машинотехнической продукции показало еще один немаловажный фактор – неспособность России к производству дешевого, но при этом качественного продукта машинотехнической отрасли, в особенности это касается оптоволоконных станков для лазерной резки металла. Высокоточный механизм в производстве Российской Федерации еще не достиг уровня хотя бы китайского.

Существует большой спрос на данную продукцию, и такая страна как Индия запустила производство станков лазерной резки. Темпы их экспорта увеличиваются и на сегодняшний день они являются прямым конкурентом Китаю (не считая США, Германию) в области высокоточной и высокотехнологичной лазерной резки металлов.

Следует сказать, что Российской Федерации следует как можно больше сократить расходы на военно-промышленный комплекс, больше уделять внимание на производство отечественных машин и оборудования, которые являются высокотехнологичными и способны поднять Россию на уровень технологий и экономик развитых стран.

2.3 Импорт машинотехнической продукции в Амурскую область и место на ней ООО «СТК-Лидер»

Прежде чем приступить к изучению импорта в Амурскую область компанией ООО «СТК-Лидер», прежде всего необходимо провести общий анализ структуры импорта Амурской области, выявить географическую структуру ввоза и выделить общее число импортируемой машинотехнической продукции.

В 2017 году в Амурской области осуществляли внешнеэкономическую деятельность порядка 500 участников ВЭД. Стоит заметить, что число участников, в сравнении с 2016 годом, сократилось на 6 %, а удельный вес составляет 9,1 % от общего числа участников ВЭД на территории Дальнего Востока.

Внешнеторговый оборот Амурской области в 2017 году составил около 506 млн. долл. США. Эта цифра на 169 млн. долл. США меньше, чем в аналогичном периоде предыдущего года (сократился на 25 %). При данных цифрах импорт сократился на 111 млн. долл. США.

Однако, стоит подчеркнуть то, что количество стран-контрагентов увеличилось с 55 до 62. Это на 13 % больше в сравнении в АППГ.

На графике ниже представлены страны, которые представляли и представляют наибольший объем внешнеторгового оборота Амурской области.

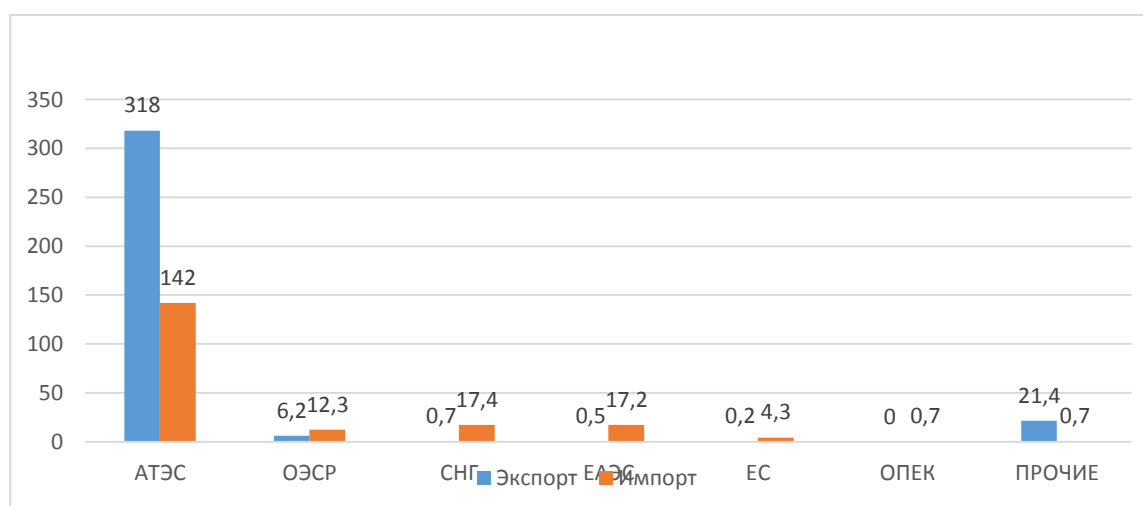


Рисунок 15 - Страны-контрагенты внешнеторгового оборота Амурской области в период 2017 года (млн. долл. США)

Наибольший объем внешнеторгового оборота Амурской области пришелся на следующие группы стран:

- 1) АТЭС – 460,1 млн. долларов США или 91 % от стоимости внешнеторгового оборота; уменьшение на 14,3 % к уровню АППГ.
- 2) ОЭСР – 18,5 млн. долларов США или 3,7 %, увеличение - на 25,6 %.
- 3) СНГ – 18,0 млн. долларов США или 3,6 %, уменьшение в 6,1 раза.

На графике ниже представлен удельный вес стран, принимавших участие во внешнеторговом обороте Амурской области.

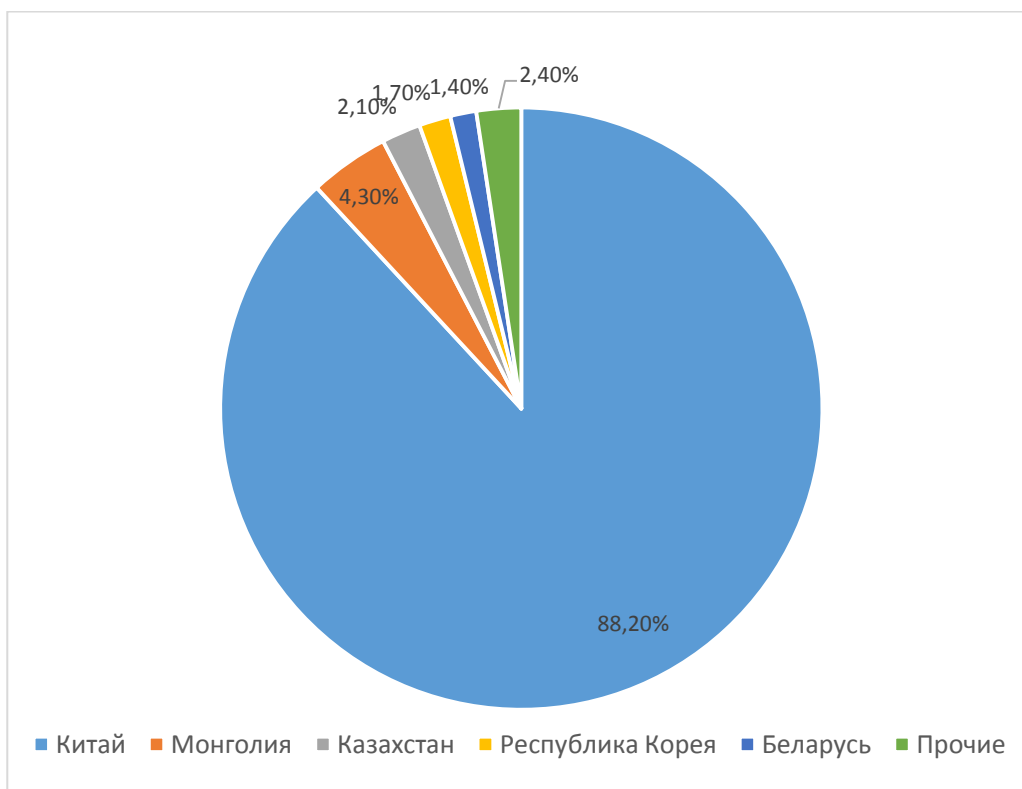


Рисунок 16 - Географическая структура импорта в Амурскую область в 2017 году

Крупнейшие страны-контрагенты во внешнеторговом обороте Амурской области в 2017 году: Китай – 445,7 млн. долларов США или 88,2 % стоимости товарооборота Амурской области. Уменьшение стоимости на 15,2 % или на 79,7 млн. долларов США.

Основные статьи импорта Китая, в Амурскую области стали, следующие товары машинотехнической продукции: бульдозеры, экскаваторы - 10,8 %; шины пневматические резиновые новые - 4,8 %; прокат плоский из углеродистой

стали плакированный - 4,5 % от стоимости импорта.

Монголия – 21,6 млн. долларов США или 4,3 %. Увеличение стоимости на 15,7 % или на 2,9 млн. долларов США.

Казахстан – 10,4 млн. долларов США или 2,1%. Снижение стоимости в 8,1 раза или на 73,8 млн. долларов США.

Республика Корея – 8,4 млн. долларов США или 1,7 %. Рост стоимости на 21,6 % или на 1,5 млн. долларов США.

Главные статьи импорта: цианиды, оксиды цианидов, цианиды комплексные - 52,7 %; аккумуляторы электрические - 43,3 %; аппаратура электрическая для коммутации более 1000 в - 3,7 %.

Беларусь – 7,1 млн. долларов США или 1,4%. Уменьшение стоимости в 3,4 раза или на 17,3 млн. долларов США.

Главные статьи импорта: молоко и сливки, сгущенные - 37,9 %; мясо и пищевые субпродукты домашней птицы - 26,6 %; машины для уборки сельскохозяйственных культур - 18,4 %.

Таблица наглядно показывает товарную структуру импорта в Амурскую область. Далее проведем анализ импорта машинотехнической продукции в области в целом и компанией ООО «СТК-Лидер».

Таблица 6 - Товарная структура импорта Амурской области на период с 2016 по 2017 года

Код ТН ВЭД	Наименование товаров	2016 год	2017 год	Темп роста в процентах
01-24	Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	42364,3	37367,6	88,20
25-27	Минеральные продукты	1888,7	2008,3	106,30
28-40	Продукция химической промышленности	18254,2	21912,4	120
41-43	Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	2161	262	12,1
44-49	Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2517,3	1800,4	71,50
50-67	Текстиль, текстильные изделия и обувь	20775,3	10447,4	50,30
72-83	Металлы и изделия из них	17505,8	12958,9	74
84-90	Машины и оборудование	81867,9	65272,3	79,70

Изучив товарную структуру импорта Амурской области в целом, стоит перейти к изучению и анализу импорта машинотехнической продукции.

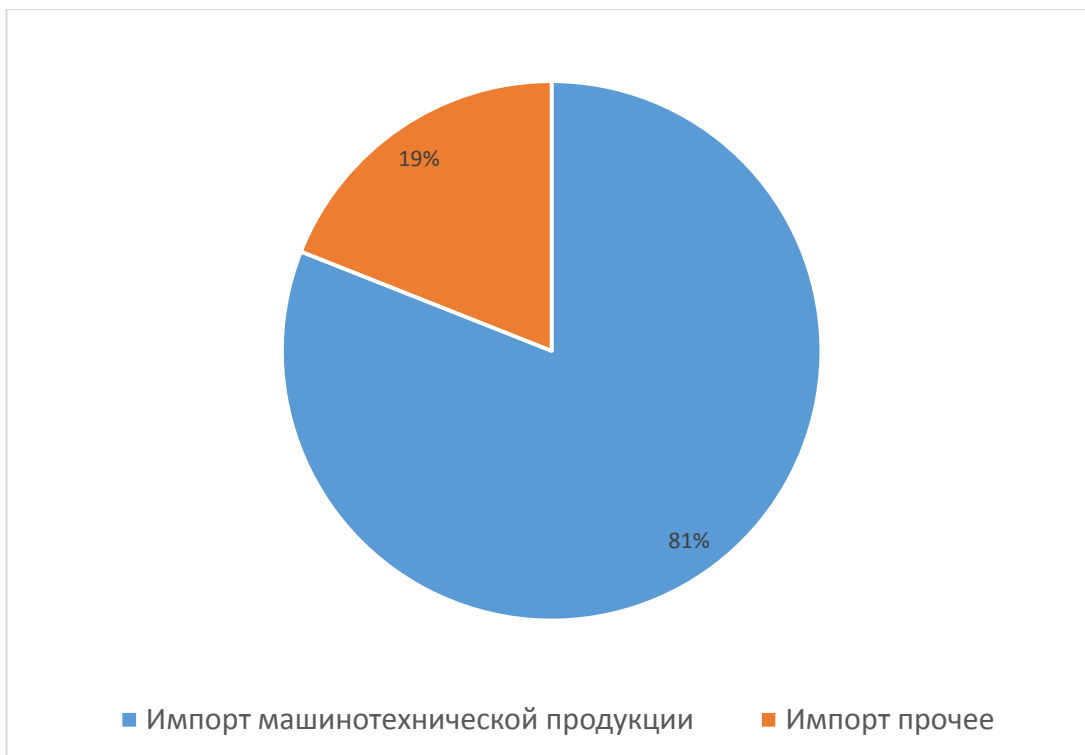


Рисунок 17 - Доля импорта машинотехнической продукции в Амурскую область в 2017 году

В настоящее время на рынке машинотехнической продукции участвуют различные компании: «Альфа-СПК», «Код54», «Амур Машинери энд сервис». Но рассмотрим положение компании «СТК-Лидер» и проанализируем её статистику.

Компания ООО «СТК-Лидер» действительно является лидером в сфере импорта машинотехнической продукции в Амурскую область и иные регионы Российской Федерации.

Для полноты картины представим в таблице краткий перечень ввозимых товаров компанией в 2016-2017 гг.

Таблица 7 - Импортируемые товары ООО «СТК-Лидер»

Код ТН ВЭД	Наименование товара	Примерная стоимость
8462399900	Гильотинные пресс-ножницы	2 млн. 500 тыс. рублей
8462299100	Пресс пакетировочный гидравлический	4 млн. рублей
8465990000	Окорочный станок РВД	700 тыс. рублей
8474320000	Асфальтобетонный завод в разобранном виде	30 млн. рублей
8474200003	Дробилка щековая несамходная	1 млн. рублей

И еще порядка 3563 импортируемых товарных позиций, стоимостью от 800 рублей до 53 млн. рублей.

Во время прохождения практики удалось выявить немаловажный факт при общении с клиентами, желающими купить машины и оборудования. В настоящее время курс доллара чуть превышает отметку 62 рублей за 1 доллар. Это стало большой проблемой для совершения покупок за границей. Все чаще покупатель ищет оборудование либо по наличию, либо товар бывшего употребления. С такой валютной политикой становится работать все сложнее.

В целом, компания «СТК-Лидер» занимается реализацией более 3568 наименований машинотехнической продукции и заводов, в том числе, такие как роторная буровая установка Sunward SWDM42, буровая установка Kaishan KY140A, сваедавливающая установка Azimut HSP360, фронтальный погрузчик XCMG LW600KV (2017 модельный год), и так далее. Основная страна поставщик – Китай.

Следует сказать, что расчет затрат при импорте машин и оборудования будет произведен ниже. Рассмотрим особенности ведения импорта компанией ООО «СТК-Лидер».

Как упоминалось выше, покупатель все чаще ищет товар подешевле, отсюда меньше возможности продать новое оборудование под заказ. Поэтому, «СТК-Лидер» начала экспериментировать над продажами запчастей по всей России по наличию.

Продажа запчастей намного проще, так как гарантийные обязательства снимаются с компании и прибыль становится выше. А также потому, что в России очень много станков и оборудования, требующих ремонт и большое количество ремкомплектов.

В процессе анализа выявлено, что большая прибыль приходится на продаже запчастями. Компания продолжает импортировать и продавать запчасти по сей день, параллельно ведя крупные сделки с компаниями, приобретающие тяжелое оборудование.

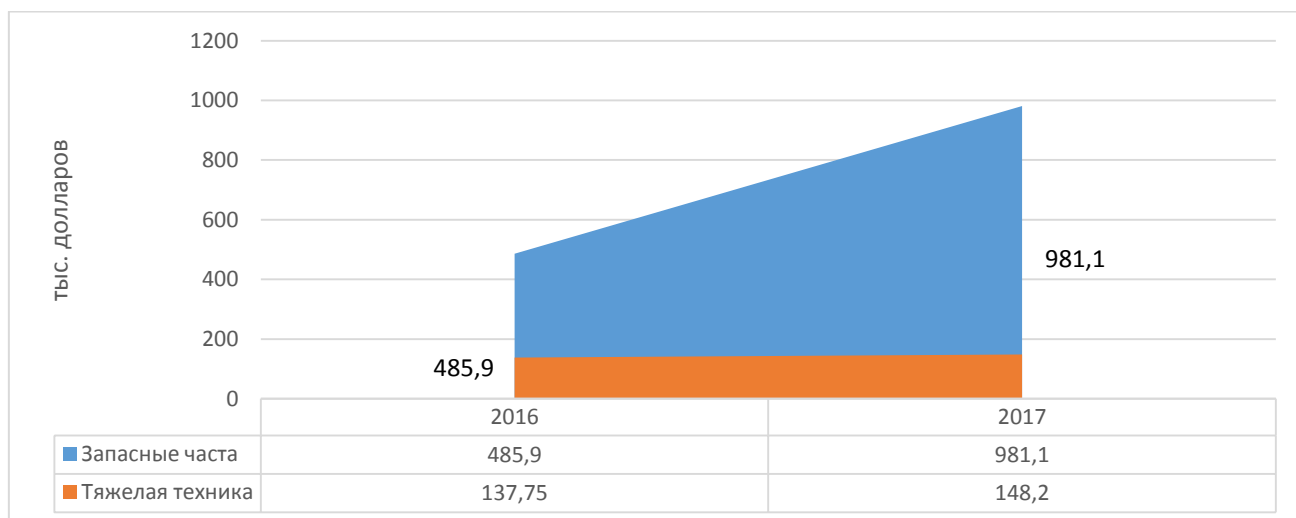


Рисунок 18. Динамика ввоза запасных частей компанией «СТК-Лидер» (тыс. долл. США)

Следует считать успешной сделкой в начале 2018 года, когда компания СК «Мост» приобрела у компании «СТК-Лидер» асфальтобетонный завод для строительства моста через реку Амур. Во время прохождения практики удалось побывать на данном объекте и произвести гарантийное обслуживание генератора (также импортируемых компанией ООО «СТК-Лидер»).

Проанализировав собранные данные об импорте в Российскую Федерацию и Амурскую область машинотехнической продукции, следует сделать вывод о том, что импорт машин и оборудования многократно превышает экспорт аналогичной продукции. Это связано с более дешевым производством товара, его эксплуатации и ремонта.

Однако, факторы колебания валютного курса, повлиявшие на импорт машин и оборудования, должны были дать толчок к стимулированию и поддержке заводов-производителей отечественной машинотехнической продукции. Однако, как показал анализ, таких действий обнаружено, к сожалению, не было.

Изучив географическую структуру импорта в Россию и Амурскую область, следует сказать, что на сегодняшний день основным поставщиком товаров в целом, и в особенности машинотехнической продукции, является Китай. Это обусловлено более дешевым производством оборудования, более дешевой транспортировкой по территории КНР и возможностью ведения диалога с заводом-производителем об внесении изменений в техническую конструкцию согласно техническим заданиям заказчика.

Делая вывод по главе, следует сказать, что в ближайшем будущем Россия должна как можно меньше импортировать китайскую машинотехническую продукцию и создавать свой высокотехнологичный товар, который будет пользоваться огромным спросом.

3 ВОЗДЕЙСТВИЕ ТАРИФНЫХ И НЕТАРИФНЫХ МЕР РЕГУЛИРОВАНИЯ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИИ ПРИ ИМПОРТЕ МАШИНОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ

3.1 Оценка воздействия тарифных и нетарифных мер регулирования на результаты внешнеторговой деятельности компании ООО «СТК-Лидер»

Прежде чем рассмотреть воздействие тарифных и нетарифных мер регулирования на результаты внешнеторговой деятельности компании, следует обратить внимание на деятельность компании ООО «Строительно-торговая компания - Лидер», которая зарегистрирована по адресу г. Благовещенск, ул. Краснофлотска, 49, оф. 20, 675004. Директор организации общество с ограниченной ответственностью "СТК-Лидер" Белоус Иван Николаевич. Основным видом деятельности компании является оптовая специализированная торговля. Также «СТК-Лидер» работает еще по 16 направлениям. Размер уставного капитала составляет 10 000 руб.

ООО «СТК-Лидер» занимает 3 358 место в России по объему выручки, это 495 место в отрасли. Рентабельность продаж 1%, Рентабельность капитала 73%.

Компания ООО «СТК-Лидер» принимала участие в 2 торгах из них выиграла 2. В судах организация выиграла 100% процессов в качестве истца и 1 раз в качестве ответчика.

Общество с ограниченной ответственностью «СТК-Лидер» присвоен ИНН 2801183536, КПП 280101001, ОГРН 1132801002751, ОКПО 10329451. Действует с 27.03.2013 года.

Основной вид деятельности – торговля оптовая неспециализированная.

Дополнительные виды деятельности по ОКВЭД (Общероссийский классификатор видов экономической деятельности):

45.3 Торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями

45.31.2 Деятельность агентов по оптовой торговле автомобильными деталями, узлами и принадлежностями

46.1 Торговля оптовая за вознаграждение или на договорной основе

46.69.1 Торговля оптовая транспортными средствами, кроме автомобилей, мотоциклов и велосипедов

46.69.2 Торговля оптовая эксплуатационными материалами и принадлежностями машин

46.73.6 Торговля оптовая прочими строительными материалами и изделиями

49.41.2 Перевозка грузов неспециализированными автотранспортными средствами

52.29 Деятельность вспомогательная прочая, связанная с перевозками

82.99 Деятельность по предоставлению прочих вспомогательных услуг для бизнеса, не включенная в другие группировки.

Компания ООО «СТК-Лидер» импортирует машинотехническую продукцию из Китая. На сегодняшний день Китай – основной поставщик не только машин и оборудования, но и товара в целом.

Анализируя импорт техники из Китая компанией «СТК-ЛИДЕР», удалось выявить тенденцию на ряд часто ввозимых машин, оборудования и их частей.

К основной, ввозимой из КНР компанией, машинотехнической продукции следует считать:

- насосные установки;
- вибропрессовочное оборудование;
- оборудование для ресайклинга металлолома (брикетировочные, пакетировочные прессы, аллигаторные пресс-ножницы);
- опрессовочные станки РВД;
- дробильно-сортировочное оборудование.

Для оценки воздействия тарифных и нетарифных мер, следует произвести расчет и анализ расчетов по одному из видов оборудования.

Оборудование для ресайклинга металлолома, а именно – пакетировочный пресс производства КНР TFKJY81-4000. Расчет будет произведен в долларах США, так как конечная цена включается в договоры в долларах. Это делается для того, чтобы компания «СТК-Лидер» не несла непредвиденные расходы из-за резких изменений валютного курса. Покупатель оплачивает сумму в долларах США на день оплаты по курсу АТБ-Банка.

В силу последних новостей о повышении ставки НДС с 18% до 20% расчет будет произведен дважды.

Ниже представлена таблица расчетов эффективности поставок машин и оборудования при различных условиях поставки.

Таблица 8 - Импортируемые товары компанией ООО «СТК-Лидер» по себестоимости и стоимости на 20.06.2018 г. (НДС 18%, 1 долл. США = 63 руб.)

Стоимость прессы на заводе (включая транспортировку по КНР и доставку до г. Хэйхэ)	5.098.275 руб.
Базисные условия поставки	СРТ
Импортная пошлина 10%	509.827,5 руб.
НДС 18%	917.689,5 руб.
Декларирование товара, включая утилизационный сбор	23.814 руб.
Себестоимость прессы на территории РФ	6.549.606 руб.
Итоговая цена прессы на складе в г. Благовещенск	7.859.527,2 руб.
Прибыль компании «СТК-Лидер»	1.571.905,44 руб.

Таблица 9 - Импортируемые товары компанией ООО «СТК-Лидер» по себестоимости и стоимости на 20.06.2018 г. (НДС 20%, 1 долл. США = 63 руб.)

Стоимость прессы на заводе (включая транспортировку по КНР и доставку до г. Хэйхэ)	5.098.275 руб.
Базисные условия поставки	СРТ
Импортная пошлина 10%	509.827,5 руб.
НДС 18%	1.019.655 руб.
Декларирование товара, включая утилизационный сбор	23.814 руб.
Себестоимость прессы на территории РФ	6.651.571 руб.
Итоговая цена прессы на складе в г. Благовещенск	7.981.885,8 руб.
Прибыль компании «СТК-Лидер»	1.596.377,2 руб.

Так же можно произвести расчет стоимости машинотехнической продукции на базисных условиях поставки EXW и DDP.

1. EXW (Франко-завод). При данной базисном условии включается в цену погрузка на транспортное средство в стране отправителя для дальнейшей транспортировки к границе. Погрузка товара на транспортное средство (+5040 руб.), транспортировку по КНР и доставку до города Хэйхэ.

Таблица 10 - Импортируемые товары компанией ООО «СТК-Лидер» по себестоимости и стоимости на 20.06.2018 г. По базисному условию EXW

Стоимость пресса на заводе (включая транспортировку по КНР и доставку до г. Хэйхэ)	5.103.315 руб.
Базисные условия поставки	EXW
Импортная пошлина 10%	510.331,5 руб.
НДС 18%	918.596,7 руб.
Декларирование товара, включая утилизационный сбор	23.814 руб.
Себестоимость пресса на территории РФ	6.532.243 руб.
Итоговая цена пресса на складе в г. Благовещенск	7.838.691,6 руб.
Прибыль компании «СТК-Лидер»	1.567.738,3 руб.

2. DAP (Поставка до пункта): При данной базисном условии включается в цену обязательства продавца по поставке товара через границу до пункта назначения на территории страны покупателя.

Стоимость пресса на заводе – 83.863 долл. США, включая погрузку товара на транспортное средство (+5040 руб.), транспортировку по КНР и доставку до города Хэйхэ (60039 руб.), перевозка через границу и доставку до города Благовещенск (+120015 руб.).

Таблица 11 - Импортируемые товары компанией ООО «СТК-Лидер» по себестоимости и стоимости на 20.06.2018 г. По базисному условию EXW

Стоимость пресса на заводе (включая транспортировку по КНР и доставку до г. Хэйхэ)	5.307.183 руб.
Базисные условия поставки	DAP
Импортная пошлина 10%	530.718,3 руб.
НДС 18%	955.292,9 руб.
Декларирование товара, включая утилизационный сбор	23.814 руб.
Себестоимость пресса на территории РФ	6.793.194 руб.
Итоговая цена пресса на складе в г. Благовещенск	8.151.833 руб.
Прибыль компании «СТК-Лидер»	1.630.366,6 руб.

Для того, чтобы понять, насколько эффективны сделки компании «СТК-Лидер», стоит провести расчет экономической эффективности.

Формула экономической эффективности:

$$E = \frac{V}{Z} \quad (1)$$

где, E – экономический эффект;

V – стоимость оборудования;

Z – затраты на приобретение оборудования (таможенные пошлины и сборы, внутренние налоги и сборы).

Проведем расчет:

$$E = \frac{7.859.527,2}{6.549.606} = 1,2. \text{ Можно сделать вывод, что при полученном коэф-}$$

фициенте экономической эффективности 1,2, рентабельность получилась выше нормативного значения, это значит, что приобретение у китайских поставщиков оборудования и продажа на внутреннем рынке России признается эффективной.

При этом всё хочется отметить немаловажный факт. Многие (почти все)

продавцы заводы-производители Китая не идут на риски по погрузке, транспортировке до места назначения в стране-покупателя. Поэтому в 89% случаев возникновения и подписания сделки, базисным условием поставки является FOB.

Произведя расчет стоимости прессы можно сказать, что цены компании «СТК-Лидер» не уступают и не превышают уровень цен на рынке, поэтому компания имеет хороший спрос среди покупателей. В год производится от 15 до 19 сделок на пресс пакетировочный. Таким образом, компания имеет прибыль от 19 сделок 249.014\$ (средний курс АТБ-Банка 63 рубля за 1 доллар США – 15 млн. 687 тыс. 882 рубля).

Однако, произведя расчет вторым вариантом со ставкой НДС 20%, можно сказать, что себестоимость товара повысилась, но при тех же 15% прибыли от итоговой цены, прибыль существенно сократилась. Она составляет 8.626\$, что на 4.480\$ меньше.

Такое нововведение со стороны государства является абсурдным и нелогичным для поддержания бизнеса и ведения внешнеторговых операций соответственно.

3.2 Обоснование мероприятий по совершенствованию импорта машинотехнической продукции

Произведя анализ импорта в РФ машинотехнической продукции в условиях ЕАЭС и в период с 2006 по 2017 года, можно сделать вывод, что Российская Федерация претерпела довольно много изменений в области внутренней экономики и внешнеэкономических отношений. Это показали исследования выше и составленные графики для наглядности ситуации.

Хочется отметить, что России следует как можно больше инвестировать в создание собственной машинотехнической продукции и продвижения её на экспорт. Это касается только сферы тяжелой техники и оборудования, но также и в сфере оборудования оптических, таких как лазерные станки и маркеры. Технология очень высокого уровня и на рынке есть огромный спрос, однако, покупатели приобретают оборудование китайского производства.

Больше всего в Российской Федерации компании, занимающиеся производством каких-либо компонентов, обращаются в компанию «СТК-Лидер» и приобретают чаще всего следующие машины и оборудования, а также ремкомплекты к таковым:

- окорочные станки и станки для производства РВД (код ТН ВЭД 8477809500);
- пресс пакетировочный гидравлический для ресайклинга металлолома (код ТН ВЭД 8462918009);
- аллигаторные пресс-ножницы для резки металла от 2500 до 6000 кН (код ТН ВЭД 8462399900);
- дробильно-сортировочные комплексы (код ТН ВЭД 8443321009);
- асфальтобетонные заводы производительностью от 90000 до 500000 тонн год (код ТН ВЭД 8474320000). Такие заводы поставлялись компании СК «Мост» при строительстве моста через реку Амур;
- генераторы дизельные (код ТН ВЭД 8502118000).

Данный вид продукции является очень прибыльным, так как стоимость одного асфальтобетонного завода порядка 30 млн. рублей, прибыль велика.

Говоря о неприбыльных товарах, то можно сказать, что этими товарами являются ремкомплекты к разного рода прессам (уплотнительные кольца). Количество заказов в месяц может достигать 15-ти сделок. Стоимость одного ремкомплекта 42000 рублей. Прибыль с одной продажи ремкомплекта. – 2030 рублей. Единственный плюс в продаже данных изделий заключается в том, что их можно провозить через границу с помощью так называемых «кирпичей». Не неся расходы за «растаможку» товара и хранение на складе СВХ значительно сокращает время прибытия товара до покупателя, стоимость данной продукции. Вследствие чего такой высокий спрос, но, к сожалению, с низкой прибылью.

Анализируя продукцию, которая приносит компании равномерный доход в течение года – это грохота и дробильно-сортировочные комплексы.

Продавцы данного товара с китайской стороны не меняют цену уже порядка двух лет и это оборудование показывает себя с лучшей стороны. Также,

нам удалось найти завод, который находится ближе всего (FOB Циндао) и транспортировка обходится намного дешевле. Самый дорогой расход при транспортировке приходится на колесный транспорт до города Хэйхэ.

Изучив географическую структуру импорта в Россию и Амурскую область, можно сказать, что на сегодняшний день основным поставщиком товаров в целом, и в особенности машинотехнической продукции, является Китай. Это обусловлено более дешевым производством оборудования, более дешевой транспортировкой по территории КНР и возможностью ведения диалога с заводом-производителем об внесении изменений в техническую конструкцию согласно техническим заданиям заказчика.

Выражаю огромную надежду на то, что в ближайшем будущем Россия сможет как можно меньше импортировать китайскую машинотехническую продукцию и создавать свой высокотехнологичный товар, который будет пользоваться огромным спросом.

Делая вывод о работе компании «СТК-Лидер», с уверенностью могу сказать, что данная организация не зря носит такое название. Огромные потоки машинотехнической продукции импортируются в Россию с помощью «СТК-Лидер». Во многих областях и краях страны стоят асфальтобетонные заводы, грохота, дробилки, сортировочные комплексы, привезенные компанией.

Немаловажный факт из анализа – компания «СТК-Лидер» способствует проведению фискальной политики государства и Федеральной Таможенной службы России в полном объеме.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Написание дипломной работы и параллельное прохождение практики в компании ООО «СТК-Лидер» позволило студентам, изучающим таможенное дело, увидеть воочию работу и принцип действий околотаможенных и таможенных структур, их взаимодействие и работу Законодательства в практических условиях, а так же влияние законодательств на работу организаций. Изучил и проанализировал полный перечень требуемых документов при работе с «растаможкой» импортной машинотехнической продукции.

Околотаможенные структуры играют огромную роль в урегулировании баланса экономики страны при помощи ведения внешнеэкономической деятельности, внедрения новейших технологий в производство с помощью иностранной продукции и привлечения иностранных ученых и инженеров при строительстве объектов, состоящих из импортной продукции.

Данный вид практики оказывает полезное влияние на понимание внешних и внутренних процессов экономической деятельности.

Рассмотрев тенденции развития ВЭП, изучив применяемые меры для привлечения инвестиций в страну и отдельные регионы, можно сказать, что России и дальше нужно двигаться в данном направлении, искать помощи и идеи у развитых стран-партнеров.

Проанализировав таможенно-тарифные меры регулирования, можно сказать, что выстроенная на сегодняшний день система тарифного регулирования настроена на успешную интеграцию государственной политики ВЭД с участников ВЭД.

С каждым новым прорывом в технологиях и изменениях в сторону современных машин и оборудования, нетарифные меры регулирования будут в постоянных изменениях, чтобы обеспечить своевременную защиту экономической безопасности и интересов государства.

Проводя исследование в области импорта России в целом, затем в условиях ЕАЭС, удалось сделать следующие выводы. Во-первых, немаловажную

роль в динамике импорта РФ сыграла мировая политическая обстановка. Приводимые в силу различные санкции и контрсанкции против Западноевропейских стран привели к спаду импорта не только машинотехнической продукции, но и внешнеэкономической торговли в целом. Быстрый и большой рост валютного курса повлиял на торговлю машинами и оборудованием в худшую сторону. Невозможность приобретать высокотехнологичное оборудование за границей привело к замедлению производства ряда продукции для внутреннего потребления и экспорта.

Несмотря на данные трудности, ближе к началу 2017 года, России удалось в какой-то мере сдержать падение внешней торговли.

Говоря об импорте, можно сказать, что одним из важнейших моментов изменений в структуре импорта Российской Федерации и влияния курса на нее стал 2014 год - год, когда Крым присоединился к России. Наша страна получила ряд преимуществ: военно-морскую базу Севастополя, увеличение рынка сбыта отечественной продукции, возвращение исторических памятников и культурное наследие страны. Однако присоединение Крыма означало введение экономических санкций со стороны Российской Федерации со стороны стран Европейского Союза и Соединенных Штатов Америки. Эти меры имеют отличительный характер - точечное направление. Точечная направленность означает наложение ограничений на отдельные коммерческие структуры и отдельных лиц, а не на государство в целом.

Тяжесть экономического спада 2014-2016 годов связана со сжатием капиталовложений, глубоким и длительным падением цен на нефть, сильной девальвацией рубля и внешними санкциями. Прохождение рецессии облегчили накопленные финансовые резервы, более успешное антикризисное управление в 2015-2017 годах за счет опыта предшествующих спадов, а также бум покупок товаров длительного пользования в 2010-2014 годах. Из-за снижения реальных доходов населения и девальвации рубля сократился потребительский импорт, из-за спада экономической активности — импорт тяжелой техники, которая, впрочем, стала самым надежным средством использования накопленного капи-

тала.

Чрезмерно высокие ставки ввозных пошлин (медианное значение ставки стало выше – по итогам 2015 года оно составляло 5,88 %, а в 2016 году – уже 6,47 %) в совокупности с утилизационным сбором стали настоящим барьером для импортной техники. Затраты на доведение экологического класса мотора до уровня «Евро-5», стандарта на который перешла РФ с 2016г в среднем увеличила цену нового автомобиля на 2–7 %, а подержанные автомобили на 10 %.

Говоря о технических мерах регулирования, то можно сказать, что стандарт "Евро–5" предусматривает для бензиновых двигателей снижение окисей азота и углеводородов на 25 %, а для дизельных – снижение на 80 % выбросов сажи и на 20 % - окисей азота. Содержание угарного газа в выхлопе дизелей должно сократиться на 20 %, а у бензиновых двигателей – на 25 %. Тем самым, импорт в Российскую Федерацию предусматривает не только экономическое благосостояние страны, но и принятие важнейших решений в области экологии.

Делая вывод о работе компании «СТК-Лидер», с уверенностью могу сказать, что данная организация не зря носит такое название. Огромные потоки машинотехнической продукции импортируются в Россию с помощью «СТК-Лидер». Во многих областях и краях страны стоят асфальтобетонные заводы, грохота, дробилки, сортировочные комплексы, привезенные компанией.

Немаловажный факт из анализа – компания «СТК-Лидер» способствует проведению фискальной политики государства и Федеральной Таможенной службы России в полном объеме.

При всём вышеперечисленном, говоря о компании «СТК-Лидер» как о непосредственном участнике данного анализа, можно сделать вывод, что при различных тягостях импорта в страну, компании удастся выживать за счет ввоза запасных частей и деталей. Компания часто выступает лишь посредником в сделках купли-продажи тяжелой техники и оборудования, что не требует больших вложений и уставного капитала.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Customs.ru [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 24.07.2014. – Режим доступа: <http://customs.ru>. – 22.04.2018.
- 2 Gks.ru [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 09.02.2014. – Режим доступа: <http://www.gks.ru>. – 22.04.2018.
- 3 Айвазян, С.А. Прикладная статистика и основы эконометрики: моногр. / С.А. Айвазян, В.С. Мхитарян. - М.: ЮНИТИ. - 2012. - 1022 с.
- 4 Алексеева, Т.А. Таможенные платежи в евразийском экономическом союзе: проблемы унификации и гармонизации законодательства/ Т.А. Алексеева // Финансы и Кредит. – 2017. – № 2. – С. 78-88.
- 5 Бекашев К.А. Таможенное право. Учебник, Проспект, 2015
- 6 Бекашев, К. Таможенное право: учеб. / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 336 с.
- 7 Бекашев, К. Таможенное право: учеб. / К. Бекашев, Е. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 336 с.
- 8 Боброва, А.В. Тенденции и динамика поступления таможенных платежей в бюджеты Российской Федерации [Электронный ресурс] // <https://cyberleninka.ru>: офиц. сайт. – 12.05.2017. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-i-dinamika-postupleniya-tamozhennyh-platezhey-v-byudzhety-rossiyskoj-federatsii>. – 17.03.2018.
- 9 Болдырева, И.А. Влияние динамики таможенных платежей на формирование доходной части федерального бюджета / И.А. Болдырева // Проблемы современной экономики. – 2013. – № 4. – С. 199-201.
- 10 Буваева, Н.Э. Международное таможенное право / Н.Э. Буваева, А.В. Зубач. – М.: Юрайт, 2013. – 376 с.
- 11 Вериш, Т.А. Проблемы взимания таможенных платежей / Т.А. Вериш // Проблемы и перспективы экономики и управления. – 2015. – № 12. – С. 248-251.
- 12 Восколович, Ю.А. Хронология изменений законодательства в части

уклонения от уплаты таможенных платежей / Ю.А. Восколович // Молодой ученый. – 2015. – № 12. – С. 586-588.

13 Габричидзе, Б.Н. Таможенное право / Б.Н. Габричидзе, А.Г. Чернявский. – М.: Дашков и К, 2013. – 346 с.

14 Геращенко, Г. П. Экономика таможенного дела : учебник и практикум для вузов / Г. П. Геращенко, В. Ю. Дианова, Е. Л. Андрейчук ; под ред. Г. П. Геращенко. — М. : Издательство Юрайт, 2016. — 234 с.

15 Глушак, О.В. Анализ влияния основных факторов развития внешней торговли России на собираемость таможенных платежей [Электронный ресурс] // <https://profit-brgu.ru:офиц.сайт>. – 23.04.2017. – Режим доступа: profit-brgu.ru/wp-content/numbers/2017-N3/2017-N3-04.pdf. – 08.06.2018.

16 Давиденко, Л.Г. Налоги и таможенные платежи: учеб. пособ. / Л.Г. Давиденко. – СПб: ИЦ Интермедия, 2014. – 199 с.

17 Демичев, А.А. Основы таможенного дела: учеб. / А.А. Демичев. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2014. – 188 с.

18 Договор о Евразийском экономическом союзе [Электронный ресурс] // Consultant.ru: офиц. сайт. – 07.05.2014. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_163855. – 11.03.2018.

19 Досмырза, Д. Концептуальные перспективы развития таможенного администрирования / Д. Досмырза // Экономист. – 2013. – № 5. – С. 37-44.

20 Зубач А.В. Таможенное право. Учебник для бакалавров, Юрайт, 2016

21 Кобзарь-Фролова, М.Н. Особенности и специфика таможенного регулирования в Российской Федерации: ретроспективный анализ и современное состояние / М.Н. Кобзарь-Фролова - 2015. - № 5. - С. 21 - 26.

22 Коник, Н. Таможенное дело: учеб. пособ. / Н. Коник, Е. Невешкина. – М.: Омега-Л, 2015. – 206 с.

23 Концепция развития таможенных органов РФ до 2020г. URL: http://www.customs.ru/index.php?id=17220&Itemid=2375&option=com_content&view=article

24 Кудреватых, Н.С. Участие таможенных платежей в формировании до-

ходной части Федерального бюджета Российской Федерации [Электронный ресурс] // Sibac.info: офиц. сайт. – 11.10.2015. – Режим доступа: [https://sibac.info/archive/economy/11\(48\).pdf](https://sibac.info/archive/economy/11(48).pdf). – 10.03.2018.

25 Логинова, А.С. таможенные платежи: учеб. пособ. / А.С. Логинова. – СПб.: Троицкий мост, 2016. – 152 с.

26 Макрусов В.В. Системный анализ в таможенном деле: учебник, Директ-Медиа, 2015 год, 471 стр.

27 Макрусов В.В. Таможенный менеджмент: учебник, Директ-Медиа, 2015 год, 401 стр.

28 Маховикова, Г. Таможенное дело: учеб. / Г. Маховикова, Е. Павлова. – М.: Юрайт, 2014. – 408 с.

29 Моисеев, Е.Г. Комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза / Е.Г. Моисеев. – М.: Проспект, 2015. – 464 с.

30 Налоговый кодекс Российской Федерации. – М.: Проспект, 2017. – 1056 с.