

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический
Кафедра финансов
Направление подготовки 38.03.01- Экономика
Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

« _____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Внешнеторговое сотрудничество России и Германии на
современном этапе

Исполнитель
студент группы 371об3 _____
(подпись, дата)

Л.З.Фунг

Руководитель
Доцент, к.э.н. _____
(подпись, дата)

О.Г. Васильева

Нормоконтроль
ассистент _____
(подпись, дата)

С.Ю. Колупаева

Благовещенск 2017

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический
Кафедра финансов

УТВЕРЖДАЮ
Зав.кафедрой
_____ Е.А.Самойлова
подпись И.О.Фамилия
« ____ » _____ 201_ г.

ЗАДАНИЕ

- К бакалаврской работе студента _____ Фунг Лилии Зьеуламовны
1. Тема бакалаврской работы: Внешнеторговое сотрудничество России и Германии на современном этапе
(утверждено приказом от 10.04.2017 г. № 770-уч)
 2. Срок сдачи студентом законченной работы _____ 08.06.2017 г.
 3. Исходные данные к бакалаврской работе: составили нормативные правовые акты в сфере международного торгового сотрудничества, статистические данные Госкомстата РФ, Федеральной таможенной службы РФ, данные Портала внешнеэкономической информации
 4. Содержание бакалаврской работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): история развития торговых отношений между Россией и Германией и их правовое регулирование, анализ внешнеторгового сотрудничества на современном этапе, проблемы и перспективы внешнеторгового сотрудничества.
 5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) сводные таблицы
 6. Консультанты по бакалаврской работе (с указанием относящихся к ним разделов) нет
 7. Дата выдачи задания _____ 06.02.2017 г.

Руководитель бакалаврской работы: Васильева О.Г., доцент, к.э.н.
(фамилия, имя, отчество должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): 06.02.2017 г.
(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Выпускная квалификационная работа содержит 70 с., 8 рисунков, 6 таблиц, 66 источников, 2 приложения.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ, ЭКСПОРТ, ИМПОРТ, ВНЕШНЕТОРГОВЫЙ
ОБОРОТ, БАЛАНС ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ, ЭКСПОРТНАЯ КВОТА
ИМПОРТНАЯ КВОТА, ОБЪЕМ ЭКСПОРТНОЙ ПРОДУКЦИИ,
ФЕДЕРАЛЬНАЯ ТАМОЖЕННАЯ СЛУЖБА, СТАТИСТИЧЕСКОЕ
ВЕДОМСТВО ГЕРМАНИИ

Цель выпускной квалификационной работы: изучение современного состояния, проблем и перспектив внешнеторгового сотрудничества России и Германии.

Объект исследования – внешнеторговое сотрудничество.

Предмет исследования - внешнеторговое сотрудничество России и Германии на современном этапе.

Аналитический период: с 2011 г. по 2016 г.

В работе рассмотрена история развития торговых отношений между Россией и Германией и их правовое регулирование. Проведен анализ внешнеторгового сотрудничества России и Германии на современном этапе. Так же, изучены проблемы внешнеторгового сотрудничества и определены перспективы, в том числе построен прогноз динамики российского экспорта и импорта на период с 2017 по 2019 г.

ESSAY

Graduation qualification work contains 70 p., 6 tables, 8 figures, 66 sources, 2 appendix.

FOREIGN TRADE, EXPORT, IMPORT, FOREIGN TRADE, BALANCE OF FOREIGN TRADE, EXPORT QUOTA IMPORT QUOTA, VOLUME OF EXPORT PRODUCTS, FEDERAL CUSTOMS SERVICE, STATISTICAL OFFICE OF GERMANY

The purpose of the final qualification work is to study the current state, problems and prospects for foreign trade cooperation between Russia and Germany.

The object of research - foreign trade cooperation.

Subject of research - foreign trade cooperation between Russia and Germany at the present stage.

Analytical period: from 2011 to 2016.

The paper discusses the history of the development of trade relations between Russia and Germany and their legal regulation. The analysis of foreign trade cooperation of Russia and Germany at the present stage is carried out. Also, the problems of foreign trade cooperation are studied and prospects are determined, including the forecast of Russian exports and imports for the period from 2017 to 2019.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 История развития торговых отношений между Россией и Германией и их правовое регулирование	9
1.1 История развития внешнеторговых отношений между Россией и Германией	9
1.2 Нормативно-правовая база сотрудничества	23
2 Анализ внешнеторгового сотрудничества России и Германии на современном этапе	30
2.1 Анализ динамики и структуры Российского экспорта и импорта товаров	30
2.2 Особенности внешнеторговых отношений в сфере услуг	37
2.3 Проблемы внешнеторгового сотрудничества	41
3 Оценка перспектив внешнеторгового сотрудничества России и Германии	47
3.1 Перспективные направления сотрудничества	47
3.2 Прогнозная оценка динамики российского экспорта и импорта в Германию в период с 2017 по 2019 г.	54
Заключение	57
Библиографический список	62
Приложение А Двадцать основных товаров товарооборота Германии с Россией	69
Приложение Б Отчёт о проведении ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»	70

ВВЕДЕНИЕ

Россия и Германия имеют большой исторический опыт сотрудничества в торговле, промышленности, науке, образовании. Важное место в двусторонних экономических отношениях занимает сырьевой сектор экономики. Россия уже многие годы является надежным поставщиком энергетических и других сырьевых ресурсов на немецкий рынок. Германия, в свою очередь, поставляет в нашу страну продукцию с высокой степенью переработки как для промышленного, так и для потребительского сектора.

Остаются стабильными и научно-технические связи, обеспечивающие торговую и промышленную сферы. Современный этап сотрудничества характеризуется влиянием на него нестабильных геополитических условий, а также нарастанием противоречий между целями Германии, как члена Евросоюза (ЕС), и России. Наблюдаются сдвиги в структуре спроса на минеральное сырье, в сегментах производства и услуг, формируются кластерные образования, международные финансово-промышленные группы. Все это порождает новые вызовы для международного сотрудничества.

Актуальность данного исследования обусловлена стратегическим значением российско- германских отношений для развития обеих стран. В настоящее время Россия и Германия остаются важными торговыми партнерами, несмотря на отрицательную динамику внешнеторгового оборота, которую можно наблюдать в последние годы.

Цель выпускной квалификационной работы: изучение современного состояния, проблем и перспектив внешнеторгового сотрудничества России и Германии.

В соответствии с данной целью в работе были поставлены и реализованы следующие задачи:

- рассмотреть историю развития торговых отношений между Россией и Германией и их правовое регулирование;

- провести анализ внешнеторгового сотрудничества России и Германии на современном этапе;
- изучить проблемы внешнеторгового сотрудничества между Россией и Германией;
- определить перспективы развития российско-германских внешнеторговых отношений.

Объект исследования – внешнеторговое сотрудничество.

Предметом - внешнеторговое сотрудничество России и Германии на современном этапе.

Аналитический период: 2011 – 2016 гг.

Теоретической основой исследования послужили работы: Коновалова М. А., Севастьянова К. Д., Зверева А., Переяслова, О.Г, Цветкова Н.Н.

Информационную базу работы составили нормативные правовые акты в сфере международного торгового сотрудничества, статистические данные Госкомстата РФ, Федеральной таможенной службы РФ, данные Портала внешнеэкономической информации.

В ходе выполнения работы были использованы методы сравнения, сопоставления, системного, структурного, логического анализов, прогнозный метод.

Работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка и приложений. Во введении обосновывается, цель, задачи, объект, предмет исследования, теоретическая и информационная база, новизна и практическая значимость выпускной квалификационной работы.

В первой главе исследуются теоретические основы внешней торговли и история ее развития между Россией и Германией. Также дается краткий обзор нормативно-правовой базы внешней торговли между двумя странами.

Вторая часть посвящена анализу внешней торговли России и Германии. Рассматриваются динамика, структура товарооборота между странами,

выявляются проблемы внешнеторгового российско-германского сотрудничества.

В третьей главе определены перспективы развития внешней торговли и возможности роста не сырьевого российского экспорта в Германию. Построен прогноз динамики российского экспорта и импорта на период с 2017 по 2019 г.

В заключении делаются выводы и обобщения по всей работе.

Новизна работы состоит в том, что автором предпринята попытка дать оценку перспектив дальнейшего развития внешней торговли России с Германией.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования результатов исследования в учебном процессе при изучении дисциплин «Мировая экономика и международные экономические отношения», «Международный бизнес».

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И ГЕРМАНИЕЙ И ЕЁ ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

1.1 История развития внешнеторговых отношений между Россией и Германией

Россия всегда стремилась к активному сближению с другими государствами, и в первую очередь – с государствами Европы. Среди европейских особенный пристальный интерес вызывает сотрудничество с Германией.

Следует отметить, что внешняя торговля Российской империи конца XIX века была связана с повсеместным утверждением принципа национально-экономической политики. Интересы государственной экономики стали оказывать большое воздействие на образование политических союзов. Проводились государственные меры по поддержке отечественного производителя, в рамках экономической политики, которые были связаны с таможенными ограничениями импорта. Введение политики протекционизма изменяло характер внешней торговли, воздействуя на политические отношения с государствами, которые одновременно выступали в роли торговых партнёров.

Объективные факторы, влияющие на поведение РФ в мировой торговле:

- будучи аграрной страной Россия нуждалась в создании большой промышленности – в соответствии с этим, на рынках импорта она искала возможности приобретения технологий, оборудования и финансовых ресурсов.

- главным источником пополнения российского бюджета был вывоз сельскохозяйственных товаров, который зависит от заключения выгодных торговых договоров с европейскими партнёрами.

Можно заметить, что данная тема наглядно перекликается с передовыми российскими реалиями. Продажа сырья играет такую же

ключевую роль на сегодняшний день в отечественной экономике, как некогда аграрная продукция. И в наши дни, и 110 лет назад экономический фактор занимает преобладающее значение в политической расстановке сил на международной арене.

Влиятельным сторонником идей национальной экономики стал видный государственный деятель Сергей Юльевич Витте (1849–1915), министр финансов (1892–1903), председатель Совета министров в ноябре 1905 – апреле 1906 года.¹ Он утверждал, что экономические отношения между государствами складываются прежде всего на почве торговли: «Торговая политика каждой страны должна быть направлена к возможному развитию всех её производительных сил, к самостоятельной разработке её естественных богатств и к предоставлению населению возможности найти самое широкое приложение своей трудовой энергии».

Выбор протекционистских либо фритредерских (т.е. основанных на свободе торговли и невмешательстве в неё государства) мер, являлся, по мнению Витте, инструментом для ведения необходимой политической деятельности. Исходя из уровня экономического развития России последней четверти XIX века, Сергей Юльевич особое значение придавал политике протекционизма. В своей книге «Национальная экономия и Фридрих Лист» он писал: «Без протекционистской системы ещё ни одна страна не переходила из земледельческого состояния в состояние значительного развития мануфактурной промышленности, национального флота и всесветной торговли».

Среди государств, имевших торговые отношения с Россией во второй половине XIX века, первое и второе место делили Великобритания (25,4%) и Германия (21,7%). Со значительным отрывом за ними следовали Франция (9,3%), Австро-Венгрия (5,3%) и Италия (3,9%).

Основной статьёй российского экспорта были зерновые культуры, составлявшие порядка 50% всего торгового оборота. На 2 месте стояли лён,

¹МайстерШ. Германия и Россия // Мировая экономика и международные отношения. 2013. №7. С. 23.

пенька, продукты земледелия (огородничество, садоводство (15%); на третьем – продукты животноводства, охоты, рыбной ловли (12,7%); на четвёртом – товары лесного хозяйства (8%). В целом эти товары составляли около 86% всего экспорта и неплохо характеризовали состояние экономики России второй половины позапрошлого века.

Первым шагом последовательного процесса повышения таможенных ставок с целью защиты отечественного производства стало решение взимать с начала 1877 года таможенные пошлины золотой монетой. Уход от либеральных тенденций во внешнеторговом курсе объяснялся как внешними, так и внутренними факторами.²

В связи с мировыми тенденциями промышленной революции государственной задачей стал процесс создания отечественной промышленности и обеспечения активного платёжного баланса.

Ввозимые в больших количествах импортные промышленные товары составляли сильную конкуренцию изделиям слабых российских производителей. К тому же уже на рубеже 1870-1880 годов объединившаяся только в 1871 году Германия выступила лидером нового торгово-таможенного направления – аграрного протекционизма. Принятие Берлином новых таможенных тарифов сопровождалось увеличением ставок на ввоз русских сельскохозяйственных продуктов. Немецкий рынок был главным для ввоза земледельческих продуктов из России, в следствии этого эти меры вели к потерям для российских экспортёров.³

Также важным звеном экономических отношений между Россией и Германией было то, что русские ценные бумаги со второй половины 1870 годов размещались в основном на немецком фондовом рынке. К началу 1880года крупные немецкие банки образовали Русский синдикат для размещения российских займов. Зависимость внешних займов России от

²Постоленко Л.М. Управление внешнеэкономической деятельностью в России. М., 2012. С. 108.

³Батаева А. С. Интеграция как фактор внешнеэкономической деятельности. М., 2014. С. 99.

фондовой биржи Германии могла стать серьёзным рычагом воздействия для заключения выгодных Берлину торговых соглашений.

Начало 1887 года ознаменовалось чередой мероприятий, которые повлияли на развитие экономических отношений между РФ и Германией, далёких от прежних основ политического союза. Рассчитывая на занятость РФ в болгарском вопросе, где усилиями Австро-Венгрии престол должен был занять её ставленник – принц Фердинанд Кобургский, в январе Германия предприняла ещё одну попытку военной кампании против Франции. Но, несмотря на заманчивые обещания германского канцлера Отто фон Бисмарка, российская сторона дала понять, что не поддержит Германию в её стремлении к новому разгрому Франции, похожему на недавнюю франко-прусскую войну.⁴

В ответ уже в том же 1887 году по инициативе Бисмарка началась кампания по дискредитации облигаций русских займов, размещённых на фондовом рынке Германии. Муниципальным кредитным учреждениям было запрещено выдавать ссуды клиентам под залог российских ценных бумаг, которые объявлялись «ненадёжными». На берлинском фондовом рынке случился глобальный выброс русских бумаг, что незамедлительно привело к падению их цен. Подобным шантажом Бисмарк хотел заставить Россию изменить таможенный курс и повлиять на внешнюю политику Петербурга, отныне направленную на сдерживание германской экспансии.

Но действия «железного канцлера» привели к неожиданному результату, а именно: дали начало к сближению Франции с РФ. Правительство Франции хотело приобрести в лице РФ сильного сторонника в противовес немецкой опасности, а банкиры из Франции предложили русскому правительству прибыльные условия кредита. В Париже создали синдикат для скупки русских бумаг на берлинском рынке. Их продажа по сниженным ценам нанесла немецким держателям очень большие убытки. Французские финансисты, наоборот, заработали крупные суммы.

⁴ Мировая экономика и международные экономические отношения. М. Юрайт, 2016. С. 351.

Витоге данной операции российские бумаги переместились из Германии во Францию.

В ноябре 1890 года Герсон фон Блейхрёдер, личный банкир и друг Бисмарка, уже после отставки последнего с поста канцлера, попытался повлиять на правительство Германии для улучшения экономических отношений с РФ. Он заявил, что Россия обычным перемещением своих европейских вкладов могут коренным образом изменить международную финансовую ситуацию. По его словам, только в Берлине российская сторона имела ценностей не меньше чем на 180-200 миллионов марок, к которым следовало добавить еще французские активы в размере 4,5 миллиона и английские – в размере 6,5 миллионов фунтов стерлингов. Известный русский дипломат В.Н. Ламздорф отметил, что «немецкие банкиры Блейхрёдер, Ротшильд и др., недовольные и обеспокоенные успехом займа, произведённого во Франции для внешней конверсии», предлагали правительству России новый заём на гораздо более выгодных условиях, но их предложение не получило поддержки.⁵

Ослабление российских финансов на немецком рынке и курс Германии на поддержку своих аграриев ухудшили двусторонние торговые отношения, ударив по российскому экспорту хлеба. В Петербурге резонно считали важным достичь от Германии равного с конкурентами положения – права более благоприятствующей нации.

Позиция российской стороны нашла свое отражение в докладной записке министра финансов Ивана Алексеевича Вышнеградского Александру III «Об основах торгового сближения с Германией», где говорилось, что основная масса стран, связанных торговыми договорами с Российской Федерацией (Бельгия, Франция, Великобритания и др.), выполняли обязательства, которые предоставлялись обоюдным правом большего благоприятствования, и лишь только Германия отказывалась понижать

⁵Прокушев Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность. Изд. 9-е. М., 2016. С. 28.

пошлины на экспорт России, но настаивала на снижении российских тарифов на германские товары.

Российское правительство в 1891 году приняло новый таможенный тариф, из-за нежелания немецкой стороны пойти на торговые уступки, которое способствовало государственному покровительству развития российской промышленности.

Повышение таможенных ставок затрудняло ввоз промышленных товаров из Германии в Россию. Тариф 1891 года немецкая сторона восприняла как вызов. В Германии началась работа по составлению торговых договоров с Австро-Венгрией, Румынией, Швейцарией, Италией на основе права благоприятствующей нации. Эти государства были ведущими конкурентами России на хлебном рынке. Когда в 1892 году Рейхстаг утвердил новые торговые договоры, российская сторона осталась вне соглашений, и тарифные ставки на русский хлеб в Германии значительно возросли.

Витте считал невозможным понижение тарифа 1891 года и планировал установить в России двойной тариф, то есть систему двух тарифов, действовавших одновременно, но дифференцированно по отношению к странам. За минимальный тариф был принят действующий тариф 1891 года с теми конвенционными понижениями, которые, как говорилось, в приложении к газете «в пределах благоразумия оказались бы возможным предоставить взамен соответствующим облегчениям для нашего вывоза». Максимальный тариф должен был быть образован путем процентных надбавок к нормальному тарифу, рассчитанных в соответствии с повышением иностранных тарифов по отношению к главным «нашим вывозным товарам».

Завышенные цены предполагалось применить к государствам, которые отказали России в статусе наибольшего благоприятствования. Его надобность объяснялась дискриминационным состоянием, в котором оказалась Российская Федерация. «Торгово-промышленная газета» 18 июля 1893 года

сообщала, что новый таможенный тариф будет применён именно к Германии, в соответствии с увеличенными пошлинами на важнейшие русские товары в этой стране. Подчеркивалось, что российское повышение тарифов «отнюдь не имеет характер репрессий по отношению германского ввоза, а лишь восстанавливает, нарушенное Германией равновесие в условиях нашего с нею товарообмена». Закон о двойном тарифе, постановивший взимать пошлины с надбавкой 50 %, был введён 21 июля 1893 года.⁶

В результате вспыхнула таможенная война между Россией и Германией. Российский хлебный экспорт в Германию значительно сократился. С 1891 по 1893 год в общем немецком импорте хлеба доля России упала с 54% до 13,9%, что, с одной стороны, объяснялось ведением таможенной войны, а с другой стороны, неурожаем и недостатком хлеба в России.

Значительные убытки несла немецкая промышленность. По российским данным, стоимость ввезённых в Россию из Германии в 1892 году промышленных товаров составляла 25,2 % стоимости всех ввезенных товаров. В 1893 году процент этот упал ещё ниже, до 21,8 %. Убытки исчислялись миллионами марок. По данным германской статистики, стоимость товаров, вывезенных в Россию Германией в 1892 году составляла 239,5 миллионов марок, а в 1893 году – 184,6 миллионов марок.

Для разрешения противоречий представителями двух сторон было решено созвать конференцию в Берлине, которая завершилась подписанием договора 29 января 1894 годов, рассчитанного сроком на 10 лет. Основой компромисса стал принцип благоприятствования, который давал ряд преимуществ сторонам конфликта. В приложениях к соглашению регламентировались наименования товаров и пошлины на эти товары. В соглашении закреплялось то, что товары «не будут подвергаться иным или

⁶Батаева А. С. Интеграция как фактор внешнеэкономической деятельности. М., 2014. С. 99.

более высоким пошлинам, чем те, кои в означенных приложениях определены».

В итоге Россия отказалась от повышенных цен 1891 года по отношению к Германии, а договор с Берлином послужил своего рода образцом для дальнейших торговых договоров России с Австро-Венгрией и Италией. Совместно эти соглашения создавали единый таможенный тариф по принципу большего благоприятствования, которые укрепляли торговые связи европейских стран.

Параллельно активно развивались торговые отношения между Россией и Англией, которые регламентировались договором о торговле и мореплавании, который заключили после окончания Крымской войны 31 декабря 1858 года и воплощавшем принцип благоприятствования и равноправия для обоих государств. В итоге в 1856–1875 годах Англия удерживала 1 место по внешнеторговым оборотам с Россией как по ввозимой, так и вывозимой продукции. Англия стала основным рынком для русской пшеницы и главным поставщиком чугуна и стали в Россию.⁷

Неудивительно, что подписание соглашения между Россией и Германией 1894 г. обеспокоило английскую сторону. Британский консул в России сообщал своему правительству: «Торговый договор 1894 г. отдал страну (Россию – С. А.) немецкой промышленности. В 1896 г. импорт из Германии почти вдвое превышал наш. Мы стоим на одном месте, тогда как немцы идут уверенно вперед».

А к началу XX века выгода политического альянса с Россией была очевидной для всех её европейских торговых партнеров. После Фашодского кризиса (1898–1899), который обострил отношения Великобритании и Франции в Африке, Франция активно использовала потенциал России уже как военного союзника. В 1899 году, по инициативе правительства Франции, начались двусторонние переговоры о постройке Оренбургско-Ташкентской стратегической железной дороги. Новая магистраль должна была соединить

⁷ Марченкова Л.М., Кузнецов А.В. Внешняя торговля России: специфика и особенности. М., 2013. С. 45.

рельсовую сеть Европейской России со Средней Азией, чтобы в случае военного конфликта можно было «направить по этому пути значительные вооружённые силы для воздействия на Англию в Центральной Азии».

Большое влияние на международную обстановку оказывала возрастающая напряжённость в отношениях между Лондоном и Берлином. Ещё с конца 1880 годов немецкие товары начали вытеснять на мировом рынке продукцию британских фабрик. Конфликт колониальных интересов Германии и Великобритании сделал противоречия между данными государствами непримиримыми. Английское правительство, которое нуждалось в сильном союзнике в случае военного столкновения, стало искать пути сотрудничества с Россией, предложив содействие в получении Россией международного займа. Русский посол в Лондоне А.К. Бенкендорф в письме министру иностранных дел В.Н. Ламздорфу сообщал: «Нельзя сомневаться в выгодности открытия для нас лондонского рынка.... более того, наш кредит всюду упрочился бы.... Если поначалу речь шла всего о 4-5 млн. ф. ст., и то дело это имело бы громадное значение – финансовое и политическое».⁸

В октябре 1905 года в Санкт-Петербурге прошло совещание банкиров, а в апреле 1906 года России выдали «международный заём», в котором капитал Англии занимал 2 место после французского.

Улучшение экономических отношений России и Англии проходило на фоне нового обострения в русско-германской торговле. В Германии началась кампания по пересмотру торгового соглашения 1894 года. Инициатором выступила общегерманская организация «Союз сельских аграриев», которая требовала введения государственной монополии на торговлю импортным хлебом. В идеале полностью должен был прекратиться ввоз хлеба из-за границы; в крайнем случае, государство должно было увеличить хлебные ввозные пошлины и повысить закупочные цены у местных аграриев. Уже в

⁸Мировая экономика и международные экономические отношения. М., 2016. С. 366.

1896 году этот союз требовал создания двойного тарифа с повышенными ставками и уничтожения принципа наибольшего благоприятствования.

С 1904 г. по 1913 г. доля Германии в русском импорте увеличилась с 35% до 47,5%, а в импорте машин - до 65%. Одновременно в русском экспорте возросла доля немецких фирм, с 23% в 1904 г. до 29,8% в 1913 г.⁹

В 1920 году постепенно входя в мировое сообщество, СССР нормализовал свои международные отношения. С 1918 - 1928 года главой Народного комиссариата иностранных дел был Г. В. Чичерин - потомственный российский аристократ и одновременно профессиональный революционер. Благодаря ему взаимоотношения между СССР и зарубежными государствами стали улучшаться.

6 мая 1921 года было подписано временное торговое соглашение между СССР и Германией, в котором Берлин признавал РСФСР фактически единственным законным правительством России.¹⁰ В ходе работы Гёнуэзской конференции 16 апреля 1922 г. произошел «прорыв империалистической блокады Советской Россией», подписан двусторонний советско-германский договор. Рапалльский договор предусматривал восстановление дипломатических отношений между РСФСР и Германией. Германия отказывалась от претензий государства и частных лиц из-за аннулирования старых долгов и национализированной иностранной собственности в Советской России «при условии, что правительство РСФСР не будет удовлетворять аналогичные претензии других стран».

12 октября 1925 года подписывается советско-германский торговый договор и консульская конвенция, а немного раньше достигается соглашение о предоставлении Советскому Союзу краткосрочного кредита в сто миллионов марок для финансирования советских заказов в Германии. Пиком

⁹Зверев А. Модернизация экономики может быть проведена в России только в партнерстве с Германией // Экономика и жизнь. 2014. № 2. С. 23-26

¹⁰Соглашения между РФ и ФРГ [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: http://www.mid.ru/spd_md.nsf/twowebscantr?openview&RestrictToCategory=ГЕРМАНИЯ (дата обращения 12.04.2017)

советско-германского сотрудничества в XX столетии стало второе объединение Германии, которое позволило 9 ноября 1990 года заключить двум, теперь уже вновь великим европейским державам Договор о добрососедстве, партнерстве и сотрудничестве.¹¹

В 1925-1933 гг. торговля между РФ и Германией находилась в значимом росте. В СССР это время ознаменовалось новой волной модернизации этнического хозяйства. Правительство рассчитывало как можно быстрее достичь уровня промышленного производства западных государств. Экспорт Германии в СССР за 1929-1932 гг. увеличился на 176%. Так, например, вывоз машин из Германии в СССР составлял 43% от общего объема.¹²

Изменения в торговых связях между СССР и Германией стали происходить в 1933-1941 гг. после прихода к власти Гитлера. Началось резкое сокращение товарооборота. Российско-германские торговые отношения не получили развития вплоть до конца второй мировой войны, впрочем торговля меж государствами продолжалась, несмотря на политическую напряженность.

После второй мировой войны и разделения Германии на два государства торговые отношения СССР с Германией и ГДР стали развиваться по разным направлениям

Быстрый рост внешней торговли с ГДР был достигнут в условиях крепкой договорно-правовой основы, возрастающего научного и экономического потенциала обеих государств, развития специализации и кооперирования, социалистической экономической интеграции, углубления других форм сотрудничества. За время существования ГДР торговля между двумя государствами увеличилась в 48,2 раза. Начиная с 1960 года, ГДР стала

¹¹Соглашения между РФ и ФРГ [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: http://www.mid.ru/spd_md.nsf/twowebscantr?openview&RestrictToCategory=ГЕРМАНИЯ (дата обращения 12.04.2017)

¹² Экспорт из СССР главнейших товаров в распределении по странам назначения [Электронный ресурс]. М., 2014. URL: // <http://istmat.info/> URL: http://istmat.info/files/uploads/22114/vneshtorg_1937-1938_razdel_4.pdf (дата обращения: 25.04.2017).

главным торговым партнером СССР в общем объеме товарооборота (17,7%). Уже в следующие годы данная цифра стала понижаться. Уже к 1970 году объем товарооборота понизился до 14,9%, к 1975 году составил 11,1%, а после 1970 годов не поднималась выше 10%.¹³

СССР осуществлял торговое партнерство и с ФРГ. Во внешнеторговом обороте СССР доля Германии с 1960 по 1970 годы увеличилась с 2-3% до 5-6% соответственно. За 1955-1984 гг. товарооборот между двумя государствами увеличился в 157,3 раза. За эти годы внешняя торговля возросла по объему, получили развитие новые формы торговли, совершенствовалась договорно-правовая база экономических связей. СССР и Германия вели общую деятельность на рынках третьих стран. Производились поставки энергетического и иного оснащения в такие страны, как Греция, Аргентина, Исландия и в другие.

Интенсивное становление торговых отношений между странами началось после подписания 5 июля 1972 года долгосрочного соглашения о торговле и экономическом сотрудничестве между СССР и Германией. Заключенные соглашения, договора и нормативные акты создали прочный фундамент для развития экономического сотрудничества.

Предпосылками возрастающей значимости СССР как основного партнера для Германии стало наращивание темпов развития промышленности Германии и недостаток собственных сырьевых ресурсов. В структуре экспорта из РФ в Германию преобладали энергоресурсы, к 1987 году удельный вес нефти, нефтепродуктов и газа в совокупном размере экспорта составлял 88,6%. В экономике Германии на тот период происходили существенные изменения. Реформы, которые проводились ещё в 50 годах XX века дали положительный результат для экономики Германии. В 1980 годы удельный вес машинно-технической продукции составлял приблизительно 40% от всего русского импорта из Германии. По сведениям западногерманских профсоюзов, экспорт в СССР гарантировал около 500

¹³Коновалова М. А. Перспективы развития отношений России и Германии в XXI. М., 2014. №2. С.79.

тысяч рабочих мест, даже, не обращая внимания на то, что СССР занимал не основную позицию в общем торговом обороте Западной Германии. Заказы из СССР считались для ФРГ одним из основных факторов стабилизации экономической конъюнктуры. В поддержании внешнеторгового сотрудничества была заинтересована каждая сторона.

В 1985 году произошло снижение цен на нефть – главного экспортного продукта СССР – данная ситуация оказала прямое воздействие на торговые отношения между СССР и Германией. По причине уменьшения валютных поступлений в СССР, его импортные возможности заметно уменьшились и объемы торговли между странами сократились. Общий объем импорта в 1987 году составил 7093,2 миллионов рублей, по сравнению с объемом 1985 года, когда его показатель составлял 7651,7 миллионов рублей.¹⁴

Впоследствии двухлетнего спада, торговые отношения между государствами, стали улучшаться. Торговые потоки увеличились, и в СССР стали поступать прямые инвестиции из Германии, которые раньше советское руководство не допускало. Политические и экономические меры, предпринятые сторонами, позволили СССР и Германии возобновить прежние связи и улучшить показатели торговли. Так, внешнеполитические отношения Германии и СССР в 1990 годах привели к объединению Германии и ГДР, произошло окончательное завершение «Холодной войны» между СССР и США. Такие важные события, а также визиты Г.Коля в СССР (1989 и 1990 гг.) и М.С. Горбачева в Бонн (1989 и 1990 гг.) позволили подписать Германии и СССР 9 ноября 1990 года Договор о добрососедстве, партнерстве и сотрудничестве. Данный договор скреплял двусторонние отношения между странами.

В торговых отношениях между Россией и Германией началась новая стадия, после ликвидации СССР и возрождения РФ, как субъекта мировой политики, российско-германские экономические отношения были

¹⁴Внешняя торговля СССР в 1987 г. [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: http://istmat.info/files/uploads/17074/vneshnyaya_torgovlya_ussr_v_1987_godu.pdf (дата обращения: 21.04.2017).

возрождены. Российская Федерация приняла на себя права и обязательства по прежним договорам и соглашениям бывшего СССР с Германией и, следовательно, стала иметь для сотрудничества с ней широкую договорно-правовую базу.

Современные российско-германские торговые отношения состояли из нескольких этапов. Первый этап торговых отношений начинался в 1991 году после распада СССР. Данный период завершился в 1997 году. Второй этап продлился всего год с 1998 года до 1999 и характеризовался кризисом торговых отношений между государствами. В 2000 году ситуация начала стабилизироваться и экономическое сотрудничество начало возрастать и продолжался данный период до 2007 года. Новый этап торговых отношений между двумя крупными государствами начался в 2008 году, и, несмотря на мировой экономический кризис, отражал конструктивность в торгово-экономическом сотрудничестве между РФ и Германией.

С 2000 по 2008 года прослеживалась тенденция к увеличению внешнеторгового оборота. Это свидетельствовало нарастанию экономических отношений между двумя крупными государствами. А. Меркель во время российско-германских межправительственных консультаций в октябре 2008 года в Санкт-Петербурге говорила об «инновационном партнерстве».¹⁵ В основе данной концепции также лежало желание обеспечить конкурентоспособность и Германии и РФ в массовом состязании с помощью экономического сотрудничества.

Действительно, по результатам 2008 года Германия занимала 1 место среди основных торговых партнеров в РФ, опережая Китай и Нидерланды.

За восемь лет внешнеторговый оборот смог увеличиться на 80,9 миллиардов долларов США – это более чем в пять раз. Темпы роста оборота в прошлые годы достигали до 30% в год. Такими же темпами возрастали объемы экспорта и импорта. Имеется некая несбалансированность, за счет

¹⁵Майстер Ш. Германия и Россия: размежевавшиеся партнеры // Мировая экономика и международные отношения. 2013. №7. С. 23.

чего у РФ возникает положительное сальдо торгового баланса. Положительное сальдо торгового баланса стало возможным благодаря резкому росту мировых цен на энергоносители, в частности на нефть – одну из основных статей российского экспорта в Германию.

К сожалению, кризис 2008 года уменьшил оборот товаров между РФ и Германией. И в последующие годы России пришлось создавать необходимые условия для повторного привлечения своего основного торгового партнера – Германии. По сравнению с аналогичным периодом 2008 года, товарооборот между РФ и Германией в 2009 году сократился более чем в полтора раза и составил 63,4 миллиарда доллара США.

До 2010 года, из-за финансового кризиса, ситуация во взаимной торговле двух государств не становилась лучше. Более того, Германия перестала быть лидером во внешнеторговом обороте с Российской Федерацией, снизив долю в торговле до 8,1%.¹⁶

Восстановление экономики обеих государств после финансового кризиса способствовало росту товарооборота между РФ и Германией и позволило продолжить двусторонние связи. Закономерным итогом стало увеличение в 2011 г. объемов внешней торговли между государствами.

В 2012 -2013 г. торговые отношения между Россией и Германией развивались по восходящей. Германия являлась для России в Европе партнером номер один и занимала ключевую позицию в системе внешнеэкономических связей нашей страны. Переломным моментом стал 2014 год.

1.2 Нормативно-правовая база сотрудничества

Регламентация внешнеэкономической деятельности реализуется на основании различных нормативно-правовых актов, которые включают в себя международные договоры Российской Федерации, Конституцию РФ, федеральные законы, подзаконные нормативно-правовые акты (указы Президента, постановления Правительства, акты министерств и иных

¹⁶ Шишкин М.В. История экономических. Изд. 3-е. М., 2016. С. 87.

федеральных органов исполнительной власти), международные нормативные документы, регулирующие отношения, возникающие в процессе экспорта российских товаров и услуг и т.д.

Нормативно-правовая база партнёрства включает в себя большой массив долгосрочных соглашений - от Договора о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники (действовал до 2010 года) до таких своеобразных документов, как соглашения об обмене секретной информацией и о линии прямой шифрованной связи между Кремлем и ведомством федерального канцлера.

ТПП России и Объединение немецких торгово-промышленных палат (ДИХК) строят работу на основе Соглашения о сотрудничестве (от 18 марта 1992 года) и Дополнения к Соглашению (от 10 октября 2002 года). В документах закреплены основные сферы сотрудничества: содействие прямым контактам предприятий и территориальных палат, совершенствование условий делового сотрудничества, информационный обмен, выставочно-ярмарочная деятельность, профессиональное образование, совместное проведение мероприятий.

Германия является членом Европейского Союза, поэтому она имеет общую с ним внешнеторговую политику.

Соглашение о партнерстве и сотрудничестве (СПС) между ЕС и Российской Федерацией, регулирует торговлю между Германией и Россией. Подписанное в 1997г. соглашение охватывает, в основном, всю торговлю товарами между РФ и ЕС, трансграничную торговлю услугами, движение капиталов, учреждение и деятельность компаний. Наиболее значимые положения СПС закреплены в Разделе III «Торговля товарами».¹⁷

Для товаров ЕС и РФ устанавливается национальный режим. В котором отечественные продукты на рынке ЕС и продукты ЕС на рынке РФ не

¹⁷Экспорт из СССР главнейших товаров в распределении по странам назначения [Электронный ресурс]. М., 2014. URL: // <http://istmat.info/> URL: http://istmat.info/files/uploads/22114/vneshtorg_1937-1938_razdel_4.pdf (дата обращения: 25.04.2017).

могут облагаться налогами и сборами более высокими, чем российские товары.

Так же, на ввоз в европейские государства российских товаров отменяются количественные ограничения (квоты), за исключением текстиля, стали, ядерных материалов, торговля которыми регулируется отдельными соглашениями. И, наоборот, отменяются квоты на товары, экспортируемые в РФ из ЕС.

В торговых отношениях страны предоставляют друг другу режим более благоприятствуемой нации (РНБ). Товары и услуги одного государства при их ввозе на территорию другого государства должны пользоваться такими же льготами, привилегиями, преимуществами и другими выгодами, что и товары и услуги, происходящие из любого другого государства. Другими словами, РНБ представляет собой принцип не дискриминации.

Согласно СПС, ввозимые товары не должны подвергаться никакому дискриминационному налогообложению, также, им предоставляется режим не менее благоприятный, чем режим, который предоставляется подобным товарам отечественного происхождения. Вероятность запрета или же ограничений импорта, экспорта, транзита товаров предусмотрена только по причинам, которые перечислены в ст. 19 и т.д. В настоящее время между ЕС и РФ идут переговоры о заключении нового соглашения вместо СПС для обеспечения договорной основы для отношений ЕС и РФ на ближайшее время.

Положения «Закона о внешнеэкономической деятельности» прямо предусматривают введение ограничений на экспорт продуктов в целом ряде случаев. К примеру, для предотвращения опасности дефицита ресурсов для удовлетворения жизненно важных потребностей общества или противодействия подобной опасности. В отношении продуктов питания и сельскохозяйственной продукции – в целях предотвращения значительных перебоев по причине поставок низкокачественной продукции. В случае

необходимости власти Германии могут издавать предписания в отношении минимальных требований к качеству сельскохозяйственной продукции.

Система контроля экспорта из ФРГ в Россию основывается на выдаче экспортёру разрешения/лицензии, которая применяется к товарам, предусмотренным «Экспортным списком», являющиеся приложением к Постановлению «О порядке исполнения закона о внешнеэкономической деятельности». Общим основанием для этих экспортных ограничений является параграф 7 Закона о внешнеэкономической деятельности: «Обеспечение безопасности и внешних интересов». Постановления о внесении изменений в «Экспортный список» принимаются Федеральным правительством с учётом и на основании соответствующих решений Европейского Союза с целью обеспечения полноты и актуальности действующего национального регулирования по вопросам контроля. Так, в настоящее время действует 109 Постановление об изменении «Экспортного списка» от 31 марта 2010г., которое приводит его в соответствие со списком ЕС, измененным постановлением ЕС 428/2009 от 5.05.2009г.¹⁸

Конвенция «Об упрощении и гармонизации таможенных процедур (киотская)» как источник таможенного права регулирует отношения России и Германии.

Международная конвенция об упрощении и согласовании таможенных процедур (киотская конвенция). Данный документ по другому называют кодексом взаимоотношений государств в таможенной сфере. Конвенция вступила в силу в 2006 году. Несмотря на то, что Россия не является участником данной Конвенции, этот договор играет существенную роль в таможенном праве нашего государства.

Она включает в себя:

1. Предсказуемость и прозрачность операций по таможенному контролю;

¹⁸Зверев А. Модернизация экономики может быть проведена в России только в партнерстве с Германией // Экономика и жизнь. 2014. № 2. С. 23-26

2. Упрощение и стандартизацию товарных деклараций и сопровождающих документов;

3. Минимально необходимый таможенный контроль при соблюдении таможенных правил.

Также конвенция предусматривает действенные меры по упрощению процедур торговли и эффективному контролю, и содержит новые обязательные требования по их введению. Целью Конвенции является гармонизация и упрощение таможенных процедур и правил. Конвенция, с одной стороны нацелена на стимулирование внешнеторговой деятельности способствующая упрощению и ускорению процедур таможенного контроля и таможенного оформления, а с другой стороны - к тому, чтобы такое упрощение и ускорение не привели к нивелированию интересов государства и общества в части взывания налогов и пошлин, обороны внутреннего рынка и других интересов государства и общества.

К настоящему времени между РФ и ФРГ создан прочный правовой фундамент созидательного и интенсивного взаимодействия, который выдержал испытания временем.

Его краеугольным камнем считается так называемый "большой" Договор 1990 г. о добрососедстве, партнёрстве и сотрудничестве - оригинальный и во многом еще не исчерпавший собственных возможностей документ, который охватывает буквально все принципиально важные направления отношений - от совместных действий по обеспечению интернационального мира и борьбы с терроризмом до кооперации в экономической и гуманитарно-культурной сферах.¹⁹

Нормативно-правовая база партнёрства включает в себя важный массив долгосрочных соглашений - от Договора о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники (действовал до 2010 года) до таких своеобразных документов, как

¹⁹ Марченкова Л.М., Кузнецов А.В. Внешняя торговля России: специфика и особенности. М., 2013. С. 45.

соглашения об обмене конфиденциальной информацией и о линии прямой зашифрованной связи между Кремлем и ведомством федерального канцлера.

Законодательство в таможенной сфере представляет собой исключительно акты федерального уровня, так как таможенное регулирование Конституцией РФ отнесено к ведению федеральных органов государственной власти. Состав таможенного законодательства не имеет правовых актов субъектов РФ и органов местного самоуправления, в следствии этого источниками таможенного права могут быть только нормативные акты федерального уровня. Федеральные нормативно-правовые акты являются основными источниками таможенного права реагирующего торговые отношения между РФ и Германией.

Ряд статей Конституции РФ прямо устанавливает основные начала и принципы таможенной деятельности РФ, например п. «ж» ст. 71 Конституции РФ говорится, что таможенное регулирование относится к ведению РФ.

Кроме того, международные договоры Российской Федерации в области таможенного дела. Положение Конституции РФ имеет весомое значение для таможенного права в том, что общепризнанные нормы и принципы международного права и международные договоры РФ являются основной частью ее правовой системы и если международным договором РФ установлены другие правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора. Часть 4 ст. 15 Конституции РФ. Исходя из этого, можно определить, что международные договоры и соглашения с участием РФ, которые касаются таможенных вопросов, являются одним из основных источников таможенного права РФ. В настоящее время Россия участвует в большинстве международных соглашений и договоров, которые касаются таможенных вопросов, среди них особое место занимают таможенные конвенции.

Так же, одной из основных частей Евразийского экономического союза является таможенный кодекс, которая формирует в настоящее время

нормативную правовую базу. Он разработан с учетом стандартов Киотской конвенции по гармонизации и упрощению таможенных процедур.

Кроме ТК РФ, источниками таможенного права считаются также федеральные законы. Среди них особое место занимает Закон РФ «О таможенном тарифе». Данный закон по объему и сложности уступает ТК ТС.

Комплексный характер таможенного права подразумевает использование отдельных норм, которые находятся в актах других отраслей права. Так, ответственность за совершение преступлений в таможенной сфере предусмотрена Уголовным кодексом РФ.

Составы таможенных преступлений, установленные УК РФ:

- контрабанда, ст.188;
- незаконный экспорт научно-технической информации, технологий и услуг, которые используются при создании оружия массового поражения, военной техники и вооружения, ст.189;
- невозвращение на территорию РФ предметов исторического, художественного и археологического достояния народов РФ и зарубежных стран, ст.190;
- уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физических лиц, ст. 194.²⁰

Таким образом, внешнеторговое сотрудничество имеет давнюю историю и крепкую договорно-правовую базу, которая ориентирована на двустороннее взаимодействие России и Германии, что в свою очередь и является основой формирования крепких торгово-экономических отношений.

²⁰Соглашения между РФ и ФРГ [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: http://www.mid.ru/spd_md.nsf/twowebcantr?openview&RestrictToCategory=ГЕРМАНИЯ (дата обращения 12.04.2017)

2 АНАЛИЗ ВНЕШНЕТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ГЕРМАНИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

2.1 Анализ динамики и структуры российского экспорта и импорта товаров

Исторически и сегодня Германия является одним из лидирующих внешнеторговых партнеров РФ. По данным Федеральной таможенной службы РФ, в 2016 г. товарооборот между РФ и Германией составил 45,7 млрд.долл. Это почти на 35% меньше показателя 2015 г. (70 млрд. долл.). Тем не менее Германия по объему торговли с Россией оказалась на 1 месте среди стран ЕС, на нее приходится 8,6% всего внешнеторгового российского оборота. Россия находится на 13 месте среди торговых партнеров ФРГ (2,4% внешнеторгового оборота).²¹ Двадцать основных товаров товарооборота Германии с Россией в 2016 году представлены в приложении А.

Рассмотрим подробно российский экспорт и импорт товаров из Германии. Динамика экспорта товаров наглядно представлена на рисунке 1.²²

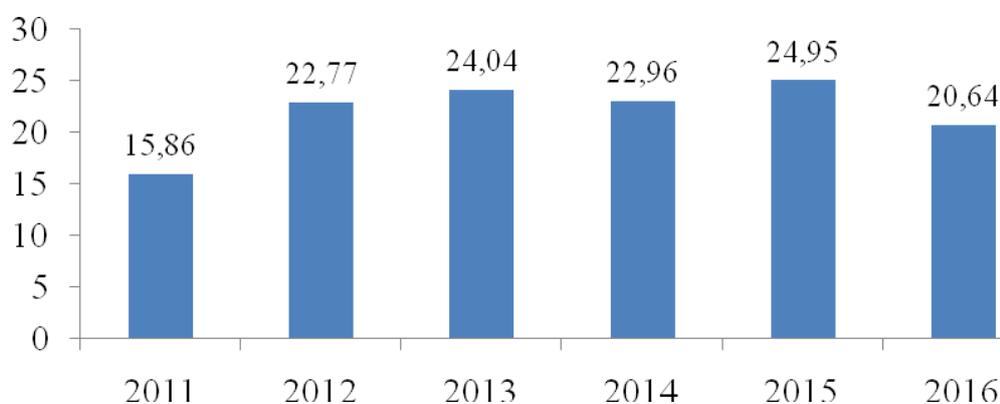


Рисунок 1 - Динамика российского экспорта в Германию (млрд. долл. США)

В целом, объемы российского экспорта и импорта в Германию имеет нисходящую тенденцию с 2014 г. Главным фактором, оказавшим влияние

²¹Российско-германские торгово-экономические связи [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> (дата обращения 22.04.2017)

²²Товарная торговля Германии с РФ [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/de_ru_relations/de_ru_trade (дата обращения 23.04.2017)

на динамику экспорта, стал политический кризис, который возник после присоединения Крыма и роста цен на нефть.

Необходимо отметить, что традиционно более 80% экспорта России в Германию составляют сырьевые товары (газ, нефть, уголь и др.). Структура российского экспорта в 2016 г. представлена на рисунке 2.²³

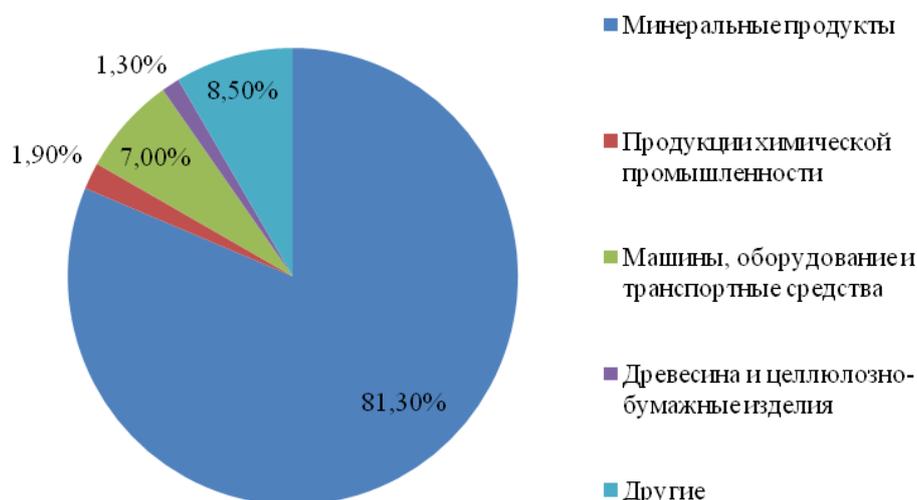


Рисунок 2 – Структура экспорта России в Германию в 2016 г.

Также Россия поставляет древесину, удобрения, металлы, электрические машины и оборудование и др. В Германии РФ закупает машины и оборудование, транспортные средства, продукцию фармацевтической и химической промышленности, пластмассу, оптику и др.

Следует отметить, что в экспорте энергоносителей в 2014 г. резко возросла доля угля. Германия в 2014 г. закупила 12,6 миллион тонн угля у России, что является максимумом с 2006 г. Таким образом, в 2014 г. российско-германский импорт угля увеличился на 6,6%, что составило более 25% общего экспорта России.²⁴

²³Российско-германские торгово-экономические связи [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> (дата обращения 22.04.2017)

²⁴Немецкий прагматизм: импорт российского угля в Германию в 2014 г обновил максимумы за 8 лет. [Электронный ресурс]. М., 2014. URL: <http://www.gazeta.ru/business/2017/02/13/6411501.shtml> (дата обращения 12.06.2017)

Данные статистики говорят о том, что внешняя энергетическая политика Германии идет в разрез с общим курсом ЕС.

Германия нарушила соглашения, объявленные ранее, об уменьшении зависимости от российского газа и нефти.

Немецкие компании воспользовались низким курсом рубля, закупая топливо в валюте. В случае если Германия все же вспомнит о своих обязательствах по сохранению лица ЕС, им придется обратиться к поставщикам из Колумбии, ЮАР, США, Австралии или Индонезии. Но пока немецкий прагматизм выигрывает.

Рекордные закупки угля Германией связаны с желанием уменьшить зависимость от российского газа и отказом от мирного атома. Согласно государственной энергетической концепции, 35% электроэнергии в ФРГ до 2020 года должно будет производиться из возобновляемых источников, а до 2050 года доля энергии из солнца и ветра должна возрасти до 80%.²⁵

В Германии началось строительство ветряков, сейчас они заменяют примерно 10% вырабатываемой энергии. Еще столько же добавляют солнечные батареи и другие альтернативные способы получения электроэнергии. Этого явно не хватало самой мощной экономике ЕС, тем более что ВИЭ не позволяют вырабатывать энергию в достаточно стабильном режиме, а уж тем более покрывать пиковые нагрузки. Более того, альтернативные источники требуют значительных субсидий. Чтобы не оказаться в ситуации энергетического голода, Германия приняла решение частично вернуться к ТЭС на газе и угле. Сейчас в Германии уже строятся или проектируются 23 новые электростанции, которые работают на угольном топливе. По оценкам Greenpeace, их мощность превысит 24 тыс. МВт. Фактически Германия идет назад в будущее. Добыча угля в Германии была признана невыгодной еще 50 лет назад, основная масса шахт в известной Русской долине было закрыто, на что ушли сотни миллиардов евро. А

²⁵Марченкова Л.М., Кузнецов А.В. Внешняя торговля России: специфика и особенности // Экономическая среда. 2013. №1.

станций, которые работают на угле, как и раньше много. Неудивительно, что часть потребности в угле пришлось покрывать в том числе и за счет России. Переходу на уголь содействовали и издержки в большой политической деятельности. В результате конфликта РФ с Украиной Германия, как, впрочем, и некоторые другие европейские государства, приняли решение провести диверсификацию источников поставки энергоносителей. Цель новой политики – уменьшить зависимость от российского газа, тем более что было прекращено строительство «Южного потока».

Товарная номенклатура экспортируемой продукции из России представлена в таблице 1.²⁶

Таблица 1 - Основные виды экспортируемой продукции из России в Германию

ТН ВЭД	Продукция	Год		Изменения за год, %	Доля в структуре экспорта, %
		2015 (тыс. долл. США)	2016 (тыс. долл. США)		
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества	18,237,624	10,702,280	-41	43
99	Товары в иных категориях не поименованные	0	9,450,080	-	38
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства	1,850,080	1,245,975	-33	5
74	Медь и изделия из нее	1,054,924	555,278	-47	2
72	Черные металлы	665,448	509,614	-23	2
71	Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни	314,194	286,213	-9	1
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	296,338	246,150	-17	1
85	Электрические машины и оборудование, их части	845,011	189,262	-78	1
81	Прочие недрагоценные металлы; металлокерамика	134,885	142,960	6	1
76	Алюминий и изделия из него	195,672	142,934	-27	1
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные	96,856	120,131	24	0,5

Динамика российского импорта из Германии имеет устойчивую снижающую траекторию, начиная с 2013 г. (рисунок 3).²⁷

²⁶Российско-германские торгово-экономические связи [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> (дата обращения 22.04.2017)

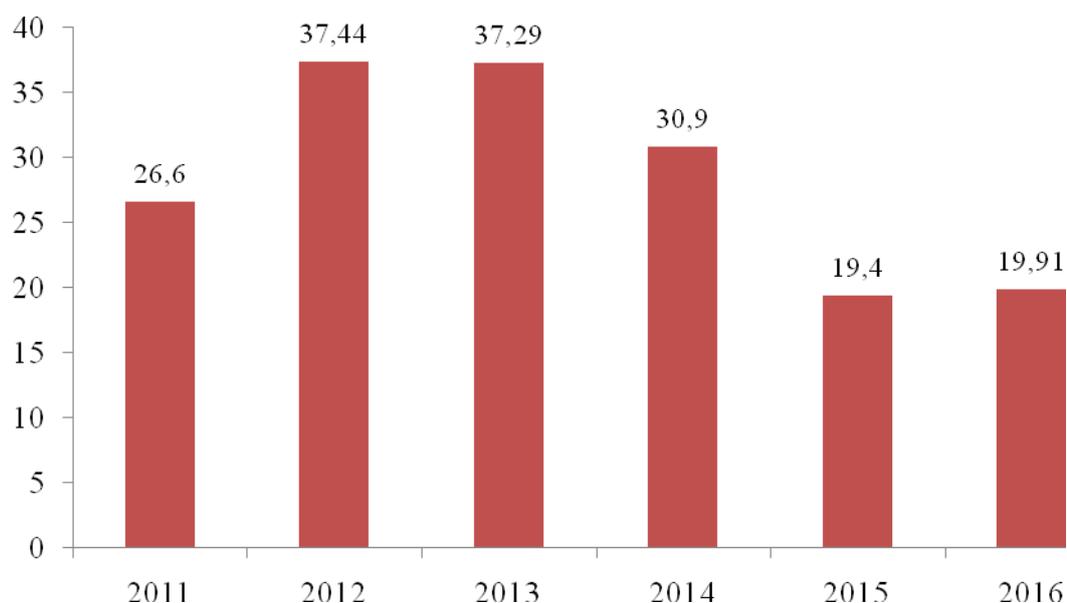


Рисунок 3 - Динамика импорта товаров в Россию из Германией
(млрд. долл. США)

После спада в 2014 году, стоимостные показатели не восстанавливаются, и уже в 2015 году импорт упал по сравнению с 2014 г. на 3,4%.²⁸ Уменьшение стоимости импорта было обусловлено ростом средних импортных цен на многие виды не сырьевых товаров, например, продовольствие и пиломатериалы.²⁹

Необходимо подчеркнуть, что структуру импорта традиционно формируют следующие товарные группы: машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности, продовольственные товары и сельхозсырье, древесина и целлюлозно-бумажные изделия.

Товарная номенклатура импортируемой из Германии продукции представлена в таблице 2.

²⁷Российско-германские торгово-экономические связи [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> (дата обращения 22.04.2017)

²⁸Товарная торговля Германии с РФ [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/de_ru_relations/de_ru_trade (дата обращения 23.04.2017)

Таблица 2 - Основные виды импортируемой из Германии продукции в РФ

ТН ВЭД	Продукция	Год		Изменения за год, %	Доля в структуре экспорта, %
		2015 (тыс. долл. США)	2016 (тыс. долл. США)		
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства	8,924,999	5,555,427	-38	28
87	Средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части и принадлежности	5,294,694	2,674,126	-49	13
30	Фармацевтическая продукция	2,691,970	1,640,221	-39	8
85	Электрические машины и оборудование, их части	2,366,006	1,414,311	-40	7
39	Пластмассы и изделия из них	1,923,341	1,358,692	-29	7
90	Инструменты и аппараты оптические, фотографические, кинематографические	1,752,257	990,384	-43	5
38	Прочие химические продукты	686,355	504,193	-27	3
73	Изделия из черных металлов	830,541	500,136	-40	3
29	Органические химические соединения	618,834	473,575	-23	2
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги или картона	509,680	365,129	-28	2
33	Эфирные масла и резиноиды; парфюмерные, косметические или туалетные средства	513,948	338,725	-34	2

Следует отметить, что сначала в 2014 г. в структуре импорта произошло некоторое уменьшение доли машин, оборудования, транспортных средств. По сравнению с 2012 г. их доля уменьшилась на 2,9 %.³⁰ И произошло это за счет сокращения импорта легковых автомобилей из Германии. Немецкие легковые автомобили всегда пользовались популярностью на рынке России. В Топ-25 автомобилей на российском рынке всегда входили такие модели немецких концернов, как VolkswagenPolo, OpelAstra, VolkswagenTiguan.

³⁰Немецкий прагматизм: импорт российского угля в Германию в 2014 г обновил максимумы за 8 лет. [Электронный ресурс]. М., 2014. URL:<http://www.gazeta.ru/business/2017/02/13/6411501.shtml> (дата обращения 12.06.2017)

Также уменьшилась доля продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья. Уменьшение было связано, прежде всего с тем, что с 7 августа 2014 г. Россия на год ограничила импорт ряда товаров из стран, которые ввели санкции в отношении Москвы: США, государств ЕС, Канады, Австралии и Норвегии. В данный список попали говядина, свинина, птица, рыба, молочная продукция, овощи, фрукты, орехи и другие продукты.

Товарная структура Российского импорта наглядно представлена на рисунке 4.³¹



Рисунок 4 - Товарная структура российского импорта из Германии в 2016 году.

В 2016 году спад объемов импорта по сравнению с 2015 годом произошел по всем товарным позициям. Наибольший спад объемов импорта

³¹Товарная торговля Германии с РФ [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/de_ru_relations/de_ru_trade(дата обращения 23.04.2017)

произошел в поставках средств наземного транспорта, кроме железнодорожного (-49%).³²

Среди основных факторов, которые оказали влияние на динамику и структуру экспорта и импорта стали:

- снижение котировок национальной валюты и падение цен на нефть;
- существенные потери на перспективу для бюджета из-за с расторжения договоров с иностранными компаниями (отказ «BMW» от строительства завода на территории России, демонтаж «Южного потока» и т.д.);
- сокращение покупательной способности населения при увеличении цен на большинство товаров (автомобили, электроника, продукты питания и т.д.);
- санкции.

В 2016 г. внешнеторговый оборот между странами уменьшился на 34,7% к 2015 г., однако торгово-экономические отношения РФ и Германии продолжают существовать.

2.2 Особенности внешнеторговых отношений в сфере услуг

Оборот услуг в торговле России с Германией составляет менее 10 %. В 2016 году оборот услуг в торговле России с Германией составил 5339,7 млрд. долл., упав на 11,5 % по сравнению с 2015 годом. Продолжилось увеличение дефицита баланса услуг. Отрицательное сальдо составило 1393,9 млрд. долл., это на 37,8 % ниже уровня прошлого года.³³

Динамика российского экспорта услуг в Германию представлена на рисунке 5.

³²Цветков Н.Н. Российско-германские торгово-экономические отношения на современном этапе // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2015. №5. С. 162.

³³ Гудкова, А.А. Тенденции и перспективы инновационного развития субъектов Российской Федерации // Инноватика и экспертиза. 2015. №1. С.70-80.

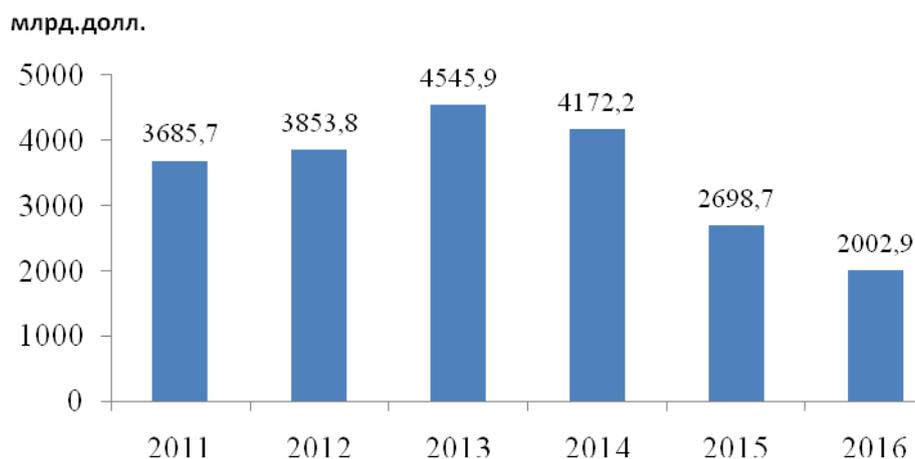


Рисунок 5 - Динамика российского экспорта услуг в Германию

Импорт услуг также имеет снижающую траекторию с 2014 г., что объясняется теми же причинами, что и снижение импорта товаров. Динамика российского импорта услуг из Германии представлена на рисунке 6.³⁴



Рисунок 6 - Динамика российского импорта услуг из Германии

Как видно из рисунков 5 и 6 за рассматриваемый период с 2011 по 2016 год падение торговли услугами между Россией и Германией резко снижается в 2014 году, что обусловлено прежде всего санкциями и обесцениванием российского рубля. Импорт услуг по-прежнему превышает их экспорт почти

³⁴Товарная торговля Германии с РФ [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/de_ru_relations/de_ru_trade (дата обращения 23.04.2017)

в 2 раза и составляет 3,6 миллиардов долларов и 2 миллиарда доллара соответственно.

В экспорте услуг наибольшая доля приходится на транспортные услуги составляют - 24,4% и туристические услуги -16,6 %(см. таблицу 3).³⁵

Таблица 3 – Экспорт услуг из России в Германию

В МЛН. ДОЛЛ.

показатель	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Динамика 2014 к 2015 году	Динамика 2016 к 2015 году
финансовые	1873	2655	1818	1537	407	579	1143	650	564	-493
телекоммуникационные	1041	540	4160	3728	2373	3230	2277	3200	-953	423
Транспортные услуги	12064	19236	13136	13849	14194	7788	9855	72377	2067	-2618
Строительные	3213	3888	4205	5120	4983	3825	3788	3938	-37	150
Туристические	3572	5372	6583	7390	8040	8340	7894	7390	-446	-504
прочие деловые услуги	28302	30290	32789	34639	37920	37790	35483	34980	-2310	-503
Оплата прав интеллектуальной собственности	839	629	789	902	1027	1209	1080	892	-129	-188

Импорт услуг РФ из Германии представлен в таблице 4.

Таблица 4 –Импорт услуг из Германии

В МЛН. ДОЛЛ.

показатель	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Динамика 2014 к 2015 году	Динамика 2016 к 2015 году
прочие деловые услуги	11341	14781	11012	11071	11192	18333	12430	6720	-5900	-5710
туристические услуги	155	402	429	576	1216	1183	1435	1277	252	-158
Транспортные услуги	7201	6105	5761	8450	9039	10884	9812	7496	-1072	-2316
Строительные	243	615	576	661	848	865	1178	1329	-313	151
телекоммуникационные	5930	6832	6902	7920	8210	8392	7821	7027	-571	-794
финансовые	19203	20901	23891	29873	32010	34260	33209	31092	-1051	2115
Оплата прав интеллектуальной собственности	562	690	794	637	731	893	579	382	-314	-197

³⁵Российско-германские торгово-экономические связи [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> (дата обращения 22.04.2017)

Следует отметить, что среди стран-поставщиков услуг в Россию среди стран дальнего зарубежья Германия занимает 2 место, после Турции. Она же занимает 2 место и по импорту российских услуг, но уже после Великобритании.

Ведущие международные финансово-экономические организации в 2017 – 2018 гг. предсказывают заметное ухудшение позиционирования России на глобальных рынках, в том числе и на рынке услуг, что связано с экономическими санкциями и кризисом.

Графически структура торговли услугами между Россией и Германией представлена на рисунке 7.³⁶

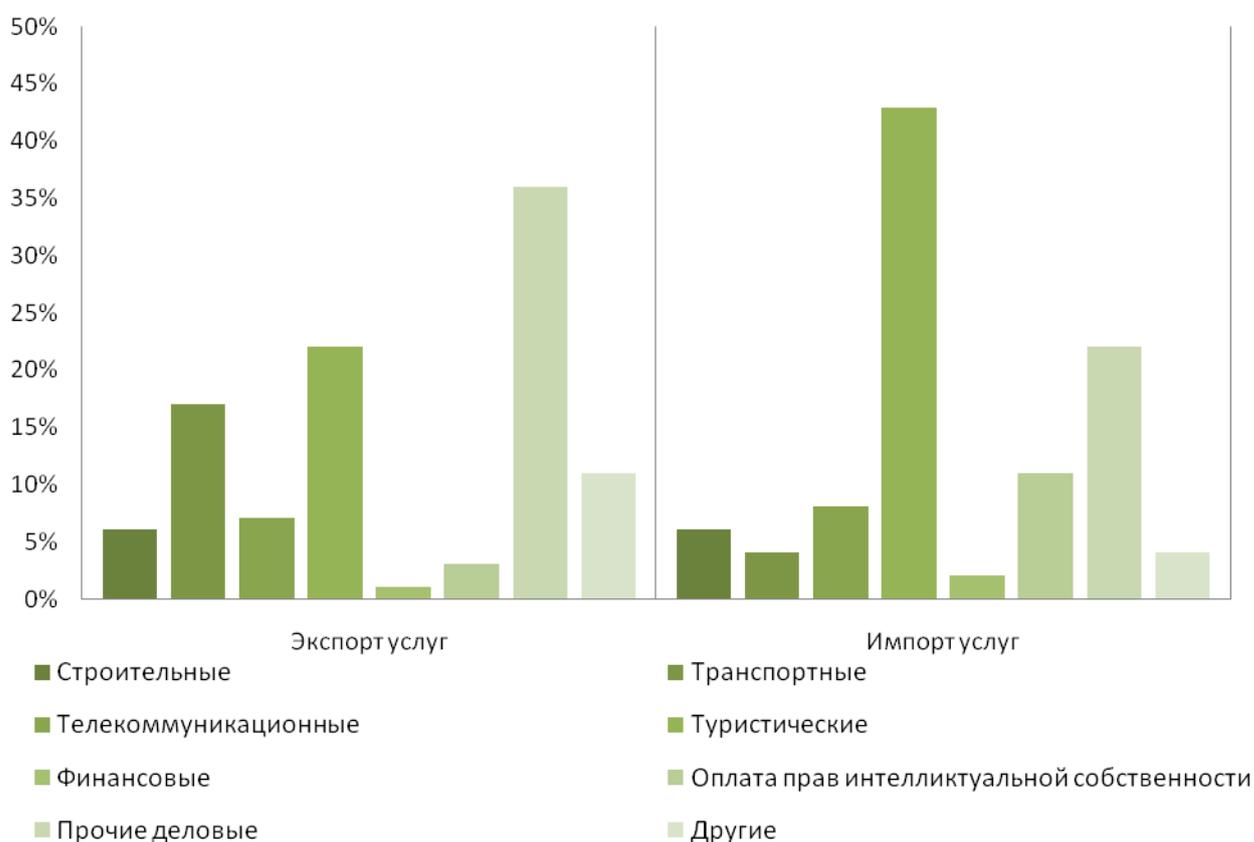


Рисунок 7 – Структура торговли услугами между Россией и Германией

Исходя из вышеизложенного следует что, торговля услугами занимает незначительную долю во взаимной торговле рассматриваемых стран.

³⁶Цветков Н.Н. Российско-германские торгово-экономические отношения на современном этапе // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2015. №№ 5. С. 162.

2.3 Проблемы внешнеторгового сотрудничества

Как отмечалось выше, Германия рассматривает сегодня РФ как равноценного партнера важнейших промышленно развитых стран мира.

Но несмотря на благоприятный торгово-политический режим на пути товаров произведённых в России имеются ряд серьезных препятствий:

- антидемпинговые процедуры против импорта ряда товаров, произведённых в России;
- количественные ограничения по отношению к отпрядённым товарам (стальной прокат, алюминий, сельскохозяйственная продукция);
- ограничения по обмену высокими технологиями и услугами;
- ужесточение нетарифных барьеров;
- сложность административных предписаний таможенных, санитарных, ветеринарных и др. учреждений;
- ухудшение условий страхования поставок из Германии в РФ с помощью «Гермеса» по сравнению с прежним льготным режимом, который действовал до 1994 г.³⁷

В области внешнеторгового сотрудничества РФ и Германии существуют проблемы, которые можно сформировать в 3 группы.

Первая основывается на взаимосвязи торговой и инвестиционной деятельности с внутриэкономическими ситуациями в обоих государствах и включает недостаточную конкурентоспособность российской готовой продукции по качеству.

Вторая группа проблем связана с особенностями межстранового взаимодействия и включает тарифные и нетарифные ограничения, которые применяются к конкурентоспособным российским товарам на мировых рынках, также на рынках ЕС.³⁸

³⁷Гудкова, А.А. Тенденции и перспективы инновационного развития субъектов Российской Федерации //Иноватика и экспертиза. 2015. №1. С.70-80.

³⁸Товарная торговля Германии с РФ [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/de_ru_relations/de_ru_trade (дата обращения 23.04.2017)

Третья группа определена спецификой географических и природно-климатических условий экономического развития РФ, значительным удельным весом энерго- и транспортных затрат в конечном продукте, что оказывает повышающее влияние на издержки производства.

Учитывая исторически сложившиеся различия в условиях хозяйствования, а также асинхронности темпов роста экономических связей между Россией и Германией, внешнеторговая политическая деятельность РФ имеет возможность реализоваться только на принципах увеличения конкурентоспособности производимых товаров и совершенствования позиции российских предприятий на мировых рынках. К этим принципам относятся: приоритет развития национального производства, активное отстаивание Российской Федерацией своих интересов в сфере внешней торговли с осуществлением структурной перестройки экономики в направлении повышения доли обрабатывающих отраслей, государственная монополия внешней торговли на экспорт и импорт товаров оборонного назначения, постепенный переход от топливно-сырьевой специализации к специализации на высокотехнологичном экспорте и другие.

За последние несколько лет руководству РФ в целом получилось убедить Германию в реальности и долгосрочности положительных процессов, которые происходят в экономике и политике России. Российское государство достигло множества положительных результатов в данном направлении, включая проведение налоговой, таможенной, судебной, административной и земельной реформ, но устранить главные препятствия на пути развития экономики пока не получается.

Как уже говорилось экономические отношения между Россией и Германией во многом определяет политика не только Германии, но и ЕС в целом. Германия нередко прибегает к мерам ограничения во внешней торговле с РФ, которые содержатся в арсенале ЕС. Это значительно усугубляет условия русского экспорта в Западную Европу. Но основной

причиной сдерживания торговли является неконкурентоспособность товаров произведённых в России.

Потенциал развития торговли между Германией и Россией до сих пор используется не полностью. Одна из причин этого заключается в диспропорциях товарной структуры двусторонней торговли. Это является препятствием для органического роста объемов двусторонней торговли. С одной стороны, сырье и энергоносители больше подвержены резким колебаниям цен на мировых рынках, с другой стороны, спрос на них в Германии увеличивается не так быстро, как совокупный социальный продукт. Более динамично развивается внешняя торговля с теми государствами, которые имеют сравнимую структуру экспорта и импорта с Германией, к примеру, с иными государствами ЕС или США. Структура товарооборота между Россией и Германией остается классической, что не очень содействует увеличению обоюдной торговли. В данной связи все более очевидно, что без поиска новых 'ниш' на немецком рынке российским участникам не обойтись, как не обойтись и без новых товаров, особенно высоких технологий, для продвижения на этот рынок. В целом же Германия прочно занимает лидирующие позиции во внешнеэкономических связях РФ, что объясняется не только современными реалиями, но и общим историческим фоном отношений между РФ и Германией.

От развития отношений между Россией и Германией зависит не только положение на европейском континенте, но и общий 'климат' в мире. В настоящее время, с точки зрения геостратегической и экономической, Германия объективно является основным партнером РФ на европейском континенте, да и в мире в целом.

Однако в 2014 году отношения между Россией и Германией значительно ухудшились из-за конфликта на Украине. Канцлер Германии Ангела Меркель ни один раз обвиняла Россию во вмешательстве во внутренние дела Украины. Одним из проявлений ухудшения отношений

стало решение российских властей о высылке сотрудника посольства Германии в Москве.³⁹

Виновником украинского инцидента и его эскалации западные страны выставили РФ, будто бы под давлением которой руководство Украины категорически отказалось подписывать договор об ассоциации с ЕС. Ну а после присоединения Крыма, РФ объявили агрессором и «дестабилизатором». Ещё в марте Ангела Меркель грозила «коренным изменением отношений между ЕС и РФ», затем Германия поддержала санкции 1 уровня, а во время визита в Вашингтон канцлер подтвердила готовность вслед за Соединенными Штатами Америки ввести экономические санкции отраслевого характера.

Руководитель фракции Левой партии Грегор Гизи, выступая в марте в Бундестаге, задал Ангеле Меркель много неприятных вопросов. Почему, когда конституцию Украины нарушают на Майдане, это нормально, а когда где-то ещё — это недопустимо? Почему дипломаты из Германии садятся за стол переговоров с националистами и фашистами (тут политик привёл и даже два раза повторил слова лидера украинской «Свободы» Тягнибока о том, что Украину необходимо «очистить от русских и еврейских свиней»). Выступая на съезде Левой партии в мае, Гизи заявил, что левые не снимают долю ответственности РФ за кризис на Украине, однако считают, что НАТО и ЕС также виновны в том что происходит. «Я полагаю, Запад так и не понял, что РФ является частью Европы», — сказал Гизи и призвал Германию и Евросоюз разработать новую восточную политику. Об этом шла речь и на его встрече в Москве с председателем Госдумы РФ Сергеем Нарышкиным.

С тем, что санкции не имеют перспектив, согласны и в СДПГ. Так, заместитель руководителя фракции в Бундестаге Аксель Шефер сказал, что «очередные санкции против РФ ничего не дадут и окажутся чисто символическими».

³⁹Максимычев С.А. Германский фактор в европейской политике России. М., 2013. С. 188.

Смещения в худшую сторону отношений с РФ не хочет немецкий бизнес, в основном фирмы энергетического сектора. В целом на компании из Германии приходится треть общеевропейского экспорта в Российскую Федерацию. Для самой Германии рынок России по объёмам экспорта стоит на одиннадцатом месте, впрочем он является очень перспективным. Особенно это касается автомобильной индустрии и машиностроения. Руководитель Восточного комитета немецкой экономики Экхард Кордес от лица компаний, которые работают в России, огласил настоятельную просьбу к политическим деятелям вместо санкций сесть за стол переговоров. «Под угрозу поставлены итоги работы целого поколения», - сказал он. Кордес призвал деловые круги Германии и других государств «не допустить разрушения того, что создавалось на протяжении многих лет». Именно немецкая экономика, куда болезненнее, чем другие государства, ощутит на себе последствия принятых санкций.⁴⁰

По оценкам Института мировой экономики в Киле, если против РФ будут приняты самые жёсткие меры, темпы роста ВВП Германии к 2018 г. потеряют до двух процентных пунктов. Поскольку как немецкие, так и международные эксперты прогнозировали в этом году прирост ВВП Германии на 1,6-2,0%, Санкции против РФ могут полностью остановить любой экономический подъём в данном государстве или даже вызвать экономический спад. Есть и наименее конструктивные, но всё же весьма тревожные оценки. Так, британская Telegraph опубликовала данные закрытого доклада Еврокомиссии, в котором был рассмотрен ущерб от вероятных санкций для каждой из государств ЕС.

Таким образом, в рассматриваемый период внешнеторговый оборот России и Германии, в целом, имел положительную траекторию, падение торговой активности началось в 2014 году и продолжается по настоящее время.

⁴⁰Витковский О.В. Проблемы региональной политики в ФРГ //Вопросы экономической и политической географии зарубежных стран. 2012. № 11. С. 151-162.

В структуре российского экспорта в Германию основная доля поставок традиционно приходится на следующие товарные группы: минеральные продукты (в основном, продукция ТЭК) и металлы и изделия.

Структуру импорта традиционно формируют следующие товарные группы: машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической промышленности, продовольственные товары и сельхозсырье, древесина и целлюлозно-бумажные изделия.

К основным проблемам сотрудничества на современном этапе следует отнести: политическая и экономическая нестабильность, снижение экспортного потенциала, нестабильность внешнеэкономического законодательства, высокий уровень преступности в бизнесе, низкое качество и узость ассортимента экспортных товаров, сырьевая направленность экспорта. Торгово-политические условия, действующие в настоящее время тоже имеют свои негативные стороны.

3 ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РОССИЕЙ И ГЕРМАНИЕЙ

3.1 Перспективные направления сотрудничества

Основными чертами нового этапа торгово-экономических отношений между РФ и Германией должны стать их масштабное и более динамичное развитие. Германия станет лидером среди ведущих торговых партнеров РФ. Рост товарооборота и инвестиций, будет носить более устойчивый характер. «Станет вероятным переход от преимущественно простых двусторонних экспортно-импортных операций к стратегическому взаимодействию сторон. Произойдет качественное увеличение эффективности торгового и инвестиционного сотрудничества, которое больше будет отвечать современным потребностям экономик обеих стран и позволит реализовать имеющийся производственный и технологический потенциал России и Германии».⁴¹

Наверное, ключевым пунктом перспектив отношений России и Германии является сотрудничество в сфере энергоресурсов. Как и раньше, возобновятся поставки РФ топливно-энергетических товаров. Отсутствие в Германии своих запасов энергоносителей обеспечивает долговременную зависимость от импорта данного вида товаров. 36% доля РФ в импорте Германией газа, 30% - в нефти и 23% доля в угле. К тому же и РФ зависима от немецкого спроса, так как прекращение экспорта в Германию сильно уменьшит доходы в бюджет. Экспорт иных видов сырья, возможно, станет подчиняться существующим тенденциям. Так, экспорт древесины не изменится или произойдет небольшой рост, экспорт цветных металлов не изменится или немного уменьшится. А Германия продолжит взамен экспортировать оснащение, которое необходимо для работ нефтяной и газовой промышленности. Такое сотрудничество необходимо каждой стороне и государствам выгодно поддерживать экономические отношения.

⁴¹ Стратегические партнеры в Европе [Электронный ресурс]. М., 2016. URL: <http://www.senat.org/Germany/Newrus-3.html> (дата обращения: 03.12.2016).

Германия доверяет РФ поставку энергоресурсов. Но эта структура товарооборота останавливает увеличение объемов взаимной торговли, так как энергоэлементы и сырье в большей степени подвержены колебаниям цен на мировых рынках, а спрос на них в Германии увеличивается не так быстро. Поэтому, основной целью должно стать изменение структуры товарообмена, но не путем сокращения импорта из Германии, а с помощью увеличения экспорта готовой продукции произведённой в России. Также, считается перспективным заключение общих проектов в области наукоемких технологий.⁴²

Область высоких технологий сделала Россию интересным рынком для немецких товаров. Благодаря развитию этой сферы РФ в ближайшее время может стать влиятельным партнером. Посол ФРГ в РФ Ульрих Бранденбург в газете TheMoscowTimes прокомментировал сложившуюся ситуацию в области высоких технологий: «На будущее я хотел бы пожелать, чтобы мы активизировали наше сотрудничество в области высоких технологий. Такие начинания уже можно наблюдать в области информационных и телекоммуникационных технологий, где с российской стороны существует целый ряд молодых инновационных фирм, которые отчасти уже обосновались в Германии. Но здесь имеется и огромный потенциал — назову хотя бы новые материалы, нано технологии, экологические технологии и не в последнюю очередь — возобновляемые источники энергии и энергоэффективность.»⁴³

Для достижения данной цели Россия может повысить потоки инвестиций из Германии. Немецкие бизнесмены заинтересованы в развитии экономических отношений, они считают рынок России очень перспективным и выделяют его стратегическое значение.⁴⁴

⁴² Экономические отношения между Россией и Германией [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: <http://www.vesti.ru/> (дата обращения: 25.11.2016).

⁴³ Маккой Л. Россия - привлекательное место для германских инвестиций // TheMoscowTimes Россия-Германия. 2013. №7. С. 5.

⁴⁴ Маккой Л. Сейчас нужно отказаться от ожидания гигантских проектов // TheMoscowTimes Россия-Германия. 2015. №14. С. 4.

О продолжении торговых отношений заявляют и участники Московского экономического форума, который проходил 9 ноября 2015 г. Участники форума отметили, что государствам важно сохранить достижения в сфере экономического сотрудничества между РФ и Германией, которое выстраивалось долгое время.⁴⁵

Принимая во внимание настоящую экономическую и политическую ситуацию, и потребность Германии в энергоресурсах, а России в технологиях необходимо признать, что отношения между РФ и Германией станут образцом крепкого альянса и в будущем. А Россия в краткосрочной перспективе стремиться к абсолютному отказу от сырьевой специализации во внешней торговле с Германией. А также, сырьевые ресурсы – это естественное конкурентное преимущество РФ. Только в среднесрочной перспективе нужно развивать структуру российского экспорта, не без участия Германии.

В связи с этим, отмена санкций и продолжение двустороннего сотрудничества принимает более вероятный сценарий развития торговых отношений между РФ и Германией, и уже сейчас государствам нужно принимать меры, которые способствовали бы сближению основных торговых партнеров. К примеру, проводить двусторонние встречи для обсуждения накопившихся проблем, направлений и перспектив сотрудничества стран, прежде всего, в области экономики.

Серьезным шагом для дальнейшего развития двусторонних связей может стать общее европейское экономическое пространство. Идея единого экономического пространства с РФ была озвучена еще в 2003 г. Однако сейчас планируют создать общее экономическое пространство между ЕС и ЕАЭС.

Для того чтобы понять, как может воздействовать создание совместного европейского экономического пространства на связи компаний

⁴⁵ Взаимодействие российского и немецкого бизнеса в новых условиях: экономические последствия и пути сохранения партнерских отношений [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: <http://me-forum.ru/media/events/Rossisko-nemeckaya%20sekcija%20MEF/> (дата обращения: 28.11.2016).

РФ и Германии, необходимо провести анализ изменений ограничительного потенциала торгово-инвестиционной деятельности. В большей степени создание совместного европейского экономического пространства повлияет на ликвидацию торгового протекционизма ЕС в отношении российских поставок. О серьезном изменении российской специализации можно говорить только при значимом росте количества предприятий, продукция которых будет конкурентоспособной на западноевропейских рынках. Следует отметить, что российские поставки играют важную роль в обеспечении Германии сырьевыми товарами. Если в целом за счет ввоза из РФ удовлетворяется около 2% импортных потребностей Германии, то по природному газу показатель достигает до 40%. Тем не менее, для экономики России более выгодно наращивание экспорта готовой продукции в Германию, которое сдерживается не только низкой конкурентоспособностью товаров произведённых в РФ, но и сохранением протекционизма в ЕС.⁴⁶

Несмотря на то, что, таможенные пошлины Германии и других стран ЕС в отношении РФ невысокие и постоянно уменьшаются, эти пошлины на российские товары сильно уменьшают их конкурентоспособность на рынках Германии, т.к. современные отрасли немецкой промышленности обеспечивают большую часть потребностей собственного государства. А больше 60% немецких импортных закупок не облагается никакими пошлинами, так как осуществляется в ЕС.

Ещё более ярким проявлением протекционизма Германии считаются используемые ЕС количественные ограничения. Необходимо отметить, что в последнее время значительная часть их была отменена. В то же время сохраняются серьезные протекционистские барьеры в ЕС в отношении торговли земельной продукцией, которые дополняются субсидированием местных производителей, что практически полностью закрывает рынок Германии для российских агрофирм. Кроме того, ограничения действуют для

⁴⁶Никулина О.В. Развитие внешней торговли Германии на основе специализации в области промышленного производства // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2015. № 27. С.23.

стального проката рядовых марок, как раз, в производстве которого российские заводы обладают высокой конкурентоспособностью. При создании полноценного европейского экономического пространства все эти проблемы могут быть решены.

Так же, необходимо понимать, что создание европейского экономического пространства не может оказать заметного влияния на группу факторов связанных с экономическим уровнем развития России. Ведь более интенсивно внешняя торговля развивается между странами с близким уровнем экономического развития. Если параллельно с усилением интеграционных связей с ЕС России не удастся выйти на среднеевропейский уровень развития, то не будет и широкой базы для развития торговых контактов с Германией.

Благодаря созданию общего экономического пространства возможны лишь незначительные позитивные сдвиги, касающиеся воздействия эффекта соседства и культурно-исторической близости, исчезновения информационных и языковых барьеров. Введение безвизового режима поездок граждан стимулирует контакты людей на неформальном уровне, что, безусловно, подтолкнет людей к изучению иностранных языков и повысит их информированность о соседних европейских странах. В результате, с одной стороны, германские предприниматели будут больше осведомлены о ситуации как в России в целом, так и в отдельных ее регионах, а с другой стороны, их российские партнеры будут больше настроены на сотрудничество.

Сергей Лавров в своем интервью высказал мнение по поводу создания общего экономического пространства между ЕС и ЕАЭС: «Очевидно, что реализация этой идеи способствовала бы укреплению доверия на нашем общем континенте, выводу экономического сотрудничества на принципиально новый уровень. В этом плане она пошла бы на пользу и

российско-германским связям, поскольку Германия остается в числе крупнейших торгово-инвестиционных партнеров России».⁴⁷

Данную идею поддержал и вице-канцлер ФРГ Зигмар Габриэль. По его словам совместное экономическое пространство между Европой и Россией может стать одним из путей, который «позволит положить конец периоду охлаждения между сторонами». «Европа ни в коем случае не должна ставить крест на европейской России», – сказал он корреспондентам. Зигмар Габриэль выделил, что сразу же после завершения конфликта в Украине страны ЕС могут начать переговоры с РФ о создании зоны свободной торговли.

Рынки России и Германии входят в интересы друг-друга. Взаимные экономические связи между странами окажут положительный эффект как на государства, так и на юридических и физических лиц.

Главные интересы России в развитии внешнеторговых отношений с Германией:

- Выход российских предприятий на немецкий рынок, который является более близким для предпринимателей;
- Улучшение качества экспортируемых товаров в условиях растущей конкуренции;
- Сотрудничество может способствовать улучшению российской высокотехнологичной отрасли;
- Увеличение квалифицированных кадров в России;
- Импорт необходимых России товаров, которые не заменят производители из других стран;
- Германия нужна РФ как геополитический партнер.

Главные интересы Германии в развитии внешнеторговых отношений с Россией:

⁴⁷ Интервью Министра иностранных дел России С.В.Лаврова [Электронный ресурс]. М., 2015. URL: http://www.mid.ru/foreign_policy/news/-/asset_publisher/cKNonkJE02Bw/content/id/1251949 (дата обращения: 03.12.2016).

- Выход на крупный российский рынок с товарами высокого качества, пользующиеся спросом в РФ;
- Обеспечение Германии стабильными поставками нефти и газа на долгий срок;
- РФ также необходима Германии как геополитический партнер, влияние России с каждым годом возрастает;
- Экспорт из РФ военной техники, в которой Россия имеет высокую конкурентоспособность;
- Инвестиционное сотрудничество, российский рынок дает большие возможности для немецких инвесторов.

Кромеобщих интересов и взаимной выгоды от торговли страны имеют ряд причин для продолжения сотрудничества.

1. РФи Германию объединяет многолетняя история культурных, политических иэкономических связей. Оба государства друг для друга являются надежными партнерами;

2. Высокий уровень взаимозависимости экономик. Так, генеральный директор компании Wintershall - Марио Мейрен сказал: «Мы готовы к новым проектам в РФ, которая остается для нас важнейшим регионом. РФ нужно знать, что даже во времена политических кризисов мы рассчитываем на ее энергоносители»;

3. Между РФ и Германиейнадёжная договорно-правовую основа, у которой тоже давняя история.Ведущий правовой массив торгово-экономического партнерства РФ и Германии в настоящее время составляют «Договор между СССР и ФРГ по общим вопросам торговли и мореплавания,«Договор о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники». Эти договоры составляют прочную базу для создания надежного и стабильного сотрудничества;

4. Привязанность к единым правилам торговли в рамках ВТО.

Имеется большое количество предпосылок и направлений деятельности стран, которые позволяют утверждать, что торгово-экономические связи между Россией и Германией скоро получат положительные импульсы, когда справятся с основными внутренними и внешними проблемами.

Исходя из этого, можно сделать выводы:

1. Постепенно, напряженность между государствами будет спадать и Германия вновь станет ведущим торговым партнером РФ, т.к. экономики обоих государств очень взаимозависимы;

2. Все большая необходимость сотрудничества РФ и Германии между собой увеличивается. Долгосрочное сотрудничество необходимо для увеличения эффективности внешнеэкономических связей между государствами;

3. Реализация многих двусторонних проектов расширит присутствие стран на рынке;

4. Россия и Германия нацелены на преодоление сложившихся экономических и политических проблем и готовы содействовать их разрешению. Импульсом может стать создание общего экономического пространства между ЕС и ЕАЭС, которое откроет новые торговые возможности;

5. Переоформление договорно-правовой базы взаимоотношений окажет положительный эффект на перспективы сотрудничества в будущем;

6. Экономические отношения с Германией оказывают большое влияние на экономику нашей страны и способствуют повышению объемов экспорта РФ. Интеллектуальный потенциал Германии и природные ресурсы РФ способствуют крепкому развитию экономических отношений между двумя крупными странами.

3.2 Прогнозная оценка динамики российского экспорта и импорта в Германию в период с 2017 по 2019 год

Россия и Германия являются давними партнерами и, что не менее важно, соседями. Географическая близость обуславливает развитие отношений между двумя странами, которые могут быть партнерскими и способствовать развитию государств, и конфронтационными. Наши государства рассматривают друг друга как важных партнеров в различных сферах, и специалисты, занимающиеся изучением отношений между странами, нередко пытаются спрогнозировать их возможное будущее.

Для определения дальнейших перспектив экспорта и импорта, автором были сделаны прогнозные оценки их динамики методом экстраполяции путем построения линии тренда (аппроксимация и сглаживание). Прогнозный период – 2017-2019 гг. Автором был выбран краткосрочный прогноз, так как в современной политической ситуации он будет являться более достоверным.

В качестве исходных данных для построения прогноза были использованы общие объемы экспорта и импорта (товаров и услуг) за период с 2011 по 2016 год включительно по данным Федеральной таможенной службы. Исходные данные представлены в таблице 5.⁴⁸

Таблица 5 –Динамика объемов экспорта и импорта во взаимной торговле России и Германии

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Экспорт, в млрд. долл. США	34,2	34,9	37	37,1	25,3	21,3
Импорт, в млрд. долл. США	37,6	38,3	37,9	32,9	20,4	19,4

Прогнозные оценки экспорта и импорта представлены на рисунке 8.

⁴⁸ Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам. [Электронный ресурс]. М., 2014. URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения 13.04.2017)

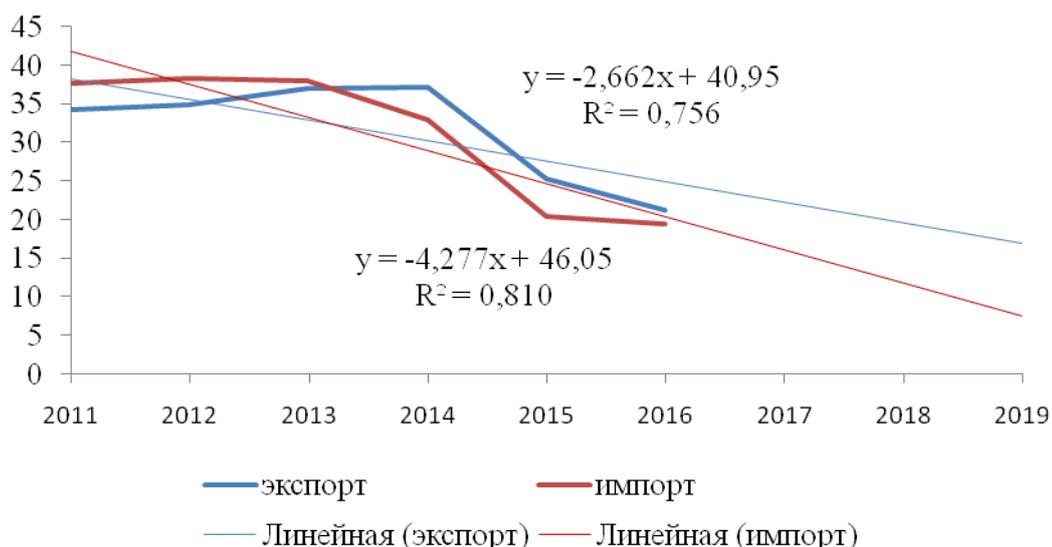


Рисунок 8 - Прогноз динамики экспорта и импорта

Согласно полученным данным динамика экспорта России в Германию в прогнозный период будет иметь отрицательную траекторию. Импорт из Германии также будет сокращаться. Торговый баланс будет положительным. Прогнозные оценки экспорта и импорта во взаимной торговле России и Германии представлены в таблице 6.⁴⁹

Таблица 6 –Прогнозные оценки объемов экспорта и импорта во взаимной торговле России и Германии

Показатели	2017 г.	2018 г.	2019 г.
Экспорт, в млрд. долл. США	22,05	19,7	16,95
Импорт, в млрд. долл. США	16,1	11,8	7,55

Однако, следует отметить факторы, которые могут повлиять на динамику экспорта и импорта, это прежде всего:

- политическая ситуация в мире;
- экономическая нестабильность в рассматриваемых странах;
- валютные колебания.

⁴⁹Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам. [Электронный ресурс]. М., 2014. URL: <http://www.customs.ru/> (дата обращения 13.04.2017)

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

На современном этапе отношения между Россией и Германией, пройдя фазу определенного застоя, получили значимые импульсы для своего развития. Это касается всех блоков двусторонней кооперации, но в основном экономического, в частности и торгового. Именно хозяйственное взаимодействие во многом определяет и будет определять динамику и содержание российско-германского сотрудничества в последующие годы. Можно утверждать, что на сегодняшний день сложно представить современную Европу, ее роль и место в мире без постоянно развивающегося экономического партнерства между РФ и Германией. Не только обе страны объективно нужны друг другу, но и европейскому континенту нужна эффективное объединение между ними, которая органично дополняет многосторонние механизмы сотрудничества. Это тем более важно для отношений России и ЕС, которые пока с трудом наполняются определенным содержанием не всегда отвечают современным вызовам. Для них более свойственно наличие проблем, а очевидных прорывов и реальных успехов пока не видно.

В течении текущего десятилетия, происходила высокая интенсивность контактов на всех уровнях. Начиная с лета 2000 г. осуществляются регулярные конструктивные встречи руководителями РФ и Германии, между представителями правительственных и парламентских структур очень активны обмены, постепенно начинает улучшаться институциональная структура — летом 2000 года была создана двусторонняя Рабочая группа высокого уровня по стратегическим вопросам экономического и финансового сотрудничества, которая получила в 2002 г. статус постоянно действующего органа. Хорошо работает механизм межгосударственных двусторонних консультаций на высшем уровне и форум российской и германской общественности «Петербургский диалог», с декабря 2007 года начала свою работу Российско-немецкая внешнеторговая палата.

Исторически и сегодня Германия является одним из лидирующих внешнеторговых партнеров России. В 2016 г. Россия занимала 13 место среди крупнейших торговых партнеров Германии.

В последние 5 лет внешнеторговый оборот России и Германии, в целом, имел положительную траекторию. Падение торговой активности началось в 2014 году и продолжается по настоящее время, что связано прежде всего с ухудшением политических отношений из-за конфликта на Украине.

Анализ российско-германских торговых отношений показывает значительные расхождения статистических данных обеих государств. Показатели внешнеторгового оборота, по данным Статистического ведомства Германии превышает данные, Федеральной Таможенной службы. Также больше показатели экспорта и импорта. Это объясняется 3 причинами. Во – первых, существуют различия при учете торговли через территории третьих стран. Во-вторых, существуют различия при учете торговли с третьими странами. В-третьих, имеются несовпадения даты регистрации экспорта и импорта в условиях отсутствия общей границы у России с Германией.

В структуре российского экспорта в Германию основная доля поставок приходится на следующие товарные группы: минеральные продукты (в основном, продукция ТЭК) и металлы и изделия.

А основные экспортные товары (свыше 86% всех поставок) - это сырая нефть и нефтепродукты, природный газ, медные катоды, полуфабрикаты из нелегированной стали.

Структуру импорта формируют следующие товарные группы: оборудование, машины и транспортные средства, продукция химической промышленности, продовольственные товары и сельско-хозяйственное сырье, древесина и целлюлозно-бумажные изделия.

Основные импортные товары (около 65% всех закупок)- это машины, оборудование и транспортные средства, продукция химической

промышленности, продовольственные товары и сельско-хозяйственное сырьё, древесина и целлюлозно-бумажные изделия.

Таким образом, из анализа структуры российско-германского товарооборота видно, что она остается классической, что не очень способствует расширению взаимной торговли. В этой связи все более очевидно, что без поиска новых 'ниш' на германском рынке российским участникам не обойтись, как не обойтись и без новых товаров, особенно высоких технологий, для продвижения на этот рынок.

Что касается оборота услуг, то он в 2016 г. составил 10 % общего оборота внешней торговли. Импорт услуг по-прежнему превышает их экспорт практически в два раза.

С 2013 года наблюдается и падение импорта услуг.

Падение объемов экспорта и импорта услуг обусловлено прежде всего политическими и экономическими санкциями и обесцениванием российского рубля.

В экспорте услуг наибольшая доля приходится на транспортные услуги составляют – 24,4 % и туристические услуги -16,6 %. В импорте услуг наибольшая часть приходится также на туристические услуги – 32,3 %, на транспортные услуги приходится – 23 %.

В целом Германия рассматривает сегодня РФ как равноценного партнера важнейших промышленно развитых стран мира. Но, несмотря на сравнительно благоприятный торгово-политический режим, на пути российских товаров на германский рынок имеются и препятствия, такие как:

- антидемпинговые процедуры против импорта ряда товаров, произведённых в России;
- количественные ограничения по отношению к отпрядённым товарам (стальной прокат, алюминий, сельскохозяйственная продукция);
- ограничения по обмену высокими технологиями и услугами;
- ужесточение нетарифных барьеров;

- сложность административных предписаний таможенных, санитарных, ветеринарных и др. учреждений;

- ухудшение условий страхования поставок из Германии в РФ с помощью «Гермеса» по сравнению с прежним льготным режимом, который действовал до 1994 г.

А с 2014 г. введением запретов и ограничений на торговлю отдельными видами товаров.

С другой стороны, торгово-политические условия, которые действуют в настоящее время в РФ, тоже имеют свои негативные стороны, которые влияют на развитие торгово-экономических отношений с Германией. Они сводятся к следующим проблемам: экономическая и политическая нестабильность, сокращение экспортного потенциала, нестабильность внешнеэкономического законодательства, высокий уровень преступности в бизнесе, узость ассортимента и низкое качество ввозимых товаров, сырьевая направленность экспорта.

Для определения дальнейших перспектив экспорта и импорта, автором были сделаны прогнозные оценки их динамики методом экстраполяции путем построения линии тренда (аппроксимация и сглаживание). Прогнозный период – 2017 - 2019 гг. Автором был выбран краткосрочный прогноз, так как в современной политической ситуации он будет являться более достоверным.

Согласно полученным данным экспорт России в Германию в прогнозный период будет иметь положительную траекторию. Импорт же из Германии будет сокращаться. Торговый баланс будет положительным.

Однако, следует отметить факторы, которые могут повлиять на динамику экспорта и импорта, это прежде всего:

- политическая ситуация в мире;
- экономическая нестабильность в рассматриваемых странах;
- валютные колебания.

Торговые отношения между Россией и Германией напрямую связаны с политическими отношениями между странами. Большая политика-основа торговли.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Арустамов, Э.А. Внешнеэкономическая деятельность : моногр. / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2011. - 168 с.
- 2 Атабаева, Д.Т. Экономическое развитие объединенной Германии как модель социально-рыночной экономики : моногр. / Д.Т. Атабаева. – Новосибирск: Центр развития научного сотрудничества, 2013. - С. 220–229
- 3 Батаева, А. С. Интеграция как фактор внешнеэкономической деятельности /А.С.Батаева. – М. : Экономические и юридические науки, 2014. – 99 с.
- 4 Бобылов, Ю.А. Больше стратегического внимания редким и редкоземельным металлам[Электронный ресурс] // Низи. Ру : офиц. сайт. - 26.09.2014. – Режим доступа :<http://nizi.co.il/nauka/tochnye-nauki/redkie-zemli.html>. – 14.04.2017.
- 5 Борозняк, И.А. Россия и Германия в XX веке /И.А.Борозняк // Страницы истории.– 2013. – №21. – С. 37-59.
- 6 Взаимодействие бизнеса России и Германии в новых условиях: экономические последствия [Электронный ресурс]. - Режим доступа :<http://meforum.ru/media/Rosisko-nemec0seksiya%20MEF/> - 22.02.2017.
- 7 Витковский, О.В. Проблемы региональной политики в ФРГ / О.В. Витковский . – М. : Вопросы экономической и политической географии зарубежных стран, 2012. - С. 151-162.
- 8 Витковский, О.В. Федерализм против централизма: некоторые политико-географические аспекты и проблемы воссоединения и интеграции Германии / О.В. Витковский. – М. : Вопросы экономической и политической географии зарубежных стран, 2012. -С. 78-85.
- 9 Внешняя торговля Российской Федерации по основным странам. [Электронный ресурс]. – Режим доступа:<http://www.customs.ru/> - 16.04.2017.

- 10 Внешняя торговля СССР в 1987 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://istmat.info/files/uploads/vneshnyaya_torgovlya_1987. - 21.04.2017.
- 11 Гитровой, Т.А. Газовый рынок Европы: утраченные иллюзии и робкие надежды :моногр. /Т.А.Гитровой,В.А.Кулагина. – М. :НИУ ВШЭ-ИНЭИ РАН, 2015. – 160 с.
- 12 Гладов, А.С. Международная торговля товарами в 2002–2015гг. / И.С. Гладков. – М. : Власть, 2014. - С. 15–18.
- 13 Городникова, Л.М. Индикаторы инновационной деятельности / Л.М. Городникова, С.А. Гохберг, К.А. Дитковский. – М.:НИУ ВШЭ, 2015. – 320 с.
- 14 Государственная статистическая служба ФРГ [Электронный ресурс]. – М., 2015. – Режим доступа :<https://www.destatis.de /Startseite.html>. - 01.03.2017.
- 15 Гудкова, А.А. Тенденции и перспективы инновационного развития субъектов Российской Федерации / А.А. Гудкова, Т.И. Турко. – М. :Инноватика и экспертиза, 2015. – С.70-80.
- 16 Егорова, Е.М. Проблемы оптимизации взаимодействия России и Германии и обеспечения национальных экономических интересов в условиях санкций / Е.М. Егорова. - М. :Экономика устойчивого развития, 2015. - С. 165-173.
- 17 Емельянов, П.Н. «Немецкое золото» для революции / П.Н. Емельянов. - М. : Свободная мысль, 2014.– С. 189-232
- 18 Зверев, А.К. Модернизация экономики может быть проведена в России только в партнерстве с Германией / А.К. Зверев. - М. : Экономика и жизнь, 2014. - С. 23-26
- 19 Иванова, А. Тенденции логистики в Германии / А.Иванова. - М. : Логистика, 2012. - С. 32–34.

- 20 Кёнин, Н. Между страхом и восхищением: «Российский комплекс» в сознании немцев /Н.Кёнин. – М.: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН), 2012. – 361 с.
- 21 Колганов, С.Н. Миф о «немецком золоте» / С.Н. Колганов. - М.:Свободная мысль, 2014.– С. 72-89.
- 22 Коновалова, М. А. Перспективы развития отношений России и Германии в XXI / М.А. Коновалова. - М. : Вестник МГЛУ, 2014.–79 с.
- 23 Крюков, В.А. Стратегическое значение редкоземельных металлов в мире и в России [Электронный ресурс] : учеб.-метод. Пособие / В.А.Крюков, А.В.Толстов, Н.Ю.Самсонов. Режим доступа :<http://dnevniky.ykt.ru/ivanshamaev/544301>. -23.10.2013.
- 24 Кузык, Л.В. Россия – Германия – 2050: стратегия развития инноваций / Л.В Кузык . – М.: Экономический институт стратегий, 2013. – 44 с.
- 25 Куфтырев, И.Г. Партнерство университетов и бизнеса: опыт США / И.Г.Куфтырев, М.И.Рыхтик. - М. : Информационно- аналитические материалы, 2013. – С. 50-58.
- 26 Лукашева, Н.А. Создание и развитие элементов инновационной инфраструктуры для активизации инновационной деятельности в Российских регионах / Н.А. Лукашева. - М. :Инноватика и экспертиза, 2015. - С.81-95.
- 27 Майскер, Н. Россия и Германия. Мировая экономика и международные отношения/ Н. Майскер. – М. : Экономика, 2013. – 23 с.
- 28 Макой, А. Немецкие инвестиции в России / А.Макой//TheMoscowTimes Россия-Германия. - 2014. - №8. - С. 6-18.
- 29 Макой, А. Сейчас надо отказаться от больших проектов/ А.Макой // TheMoscowTimes Россия-Германия. - 2016. - №14. С. 4-25.
- 30 Максимычев, С.А. Германский фактор в европейской политике России / С.А. Максимычев. – М.: Институт Европы РАН, 2013. – 188 с.

- 31 Марченкова, Л.М. Внешняя торговля России: специфика и особенности: моногр. / Л.М.Марченкова, А.В.Кузнецов. - М. : Экономическая среда, 2013. –280 с.
- 32 Международные экономические отношения / под ред. И.Н. Погарлецкого, А.П. Сумырина. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – С. 371.
- 33 Мрочко, А.А. Анализ внешней торговли России с Германией: состояние и перспективы / А.А.Мрочко, А.С. Козаченк. - М. :Международный студенческий научный вестник, 2015. - № 6. - С. 30-48.
- 34 Немецкий прагматизм: импорт российского угля в Германию в 2014 г обновил максимумы за 8 лет. [Электронный ресурс]. - Режим доступа :<http://www.gazeta.ru/business/2017/02/13/6411501.shtml> - 12.06.2017.
- 35 Никулина, О.В. Развитие внешней торговли Германии в области промышленного производства / О.В. Никулина. - М. :Национальные интересы, 2015. - № 27. – 23 с.
- 36 Никулина, О.В. Стратегия развития сотрудничества России и Германии в сфере инноваций / О.В. Никулина. - М. : Национальные интересы, 2014. - № 3. - С. 36–43.
- 37 Нольте, Х.С. Россия и Германия в Европе: исторический опыт и перспективы / Х.С. Нольте. - М. : Новая и новейшая история, 2014. – № 4. – С. 147-190.
- 38 Официальная статистика. Внешняя торговля [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rostat_main/rostat/ru/statistic/ ftrade. - 21.05.2017
- 39 Переяслова, О.Г. Конъюнктурные изменения в Германороссийских торговых связях и перспективах развития / О.Г. Переяслова. - М. : Глобализация экономики и российские производственные предприятия, 2016. - №4. - С. 50-53.
- 40 Плиева, З.П. Анализ основных механизмов реализации государственной научно-технической и инновационной политики в

субъектах Российской Федерации / З.П. Плиева. - М. :Инноватика и экспертиза, 2015. - №1. – С. 124-133.

41 Портал внешнеэкономических информаций[Электронный ресурс]. – Режим доступа :<http://www.ved.gov.ru/>- 21.11.2016

42 Постоленко, Л.М. Управление внешнеэкономической деятельностью в России: Учебное пособие. / М.Л. Постоленко. – М.: ФОРУМ, 2012. – 108 с.

43 Постоленко, Л.М. Управление внешнеэкономической деятельностью в России: Учебное пособие. / М.Л. Постоленко. – М.: ФОРУМ, 2012. – 480 с.

44 Прокушева, Н.Ф. Внешнеэкономическая деятельность/ Н.Ф. Прокушева, А.П. Костина. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2015. – С. 24-42

45 Рар, Г.А. Размышления об отношениях России и Германии в конце XX – начале XXI веков / Г.А. Рар. - М. : Мир перемен, 2011. – № 2. – С. 89-123.

46 Ратнер, С.В. Развитие высокотехнологичных отраслей экономики / С.В. Ратнер. -М. : Вестник Омского университета, 2012. - № 4. - С. 46–58.

47 Российско-германские торгово-экономические связи[Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://archive.kremlin.ru/text/docs/2005/04/86576.shtml> – 26.03.2017.

48 Самонов, А.Е. Каковы перспективы возрождения редкоземельного производства в России? Каковы тенденции этого рынка?/ А.Е.Самонов, А.А.Самонов. - М. : Финансы и кредит, 2013. – 179 с.

49 Самофалова, О. Вспомнили о запасах/ О.Самофалова. - М. :Финансы и кредит, 2012. – 331 с.

50 Севастьянов, А. Д. Основные партнеры России / А.Д. Севастьянов. - М. : Молодой ученый, 2013. - №5. - С. 374-378.

51 Смитиенко, Б.М. Мировая экономика : учеб.для бакалавров / Б. М. Смитиенко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2013. – 590 с.

- 52 Соболев, А.Г. Тайна «немецкого золота» / А.Г. Соболев. - М.: ОЛМА- ПРЕСС Образование, 2012. – 480 с.
- 53 Соглашения между РФ и Германией[Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.mid.ru/spd_md.nsf/twowebscant?openview&RestrictToCategory=ГЕРМАНИЯ – 12.04.2017
- 54 Социально-экономическое положение России. 2015 год. Официальное издание Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/social/osn-12-2015.pdf - 12.05.2017
- 55 Стратегические партнеры в Европе [Электронный ресурс]. – Режим доступа :<http://www.senaat.org/german/Newrus-3.html> - 03.12.2016.
- 56 Суровцева, М.А. Тенденции и проблемы социально-экономического развития Германии / М.А. Суровцева. – Новосибирск : Изд-во Центр развития научного сотрудничества, 2013. - №6. - С. 40–44.
- 57 Товарная торговля Германии с Россией [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://www.ved.gov.ru/exportcountries/de/relation/de_ru_trade. - 12.03.2017.
- 58 Торговля в России :Сб. стат. - М.: Росстат, 2015. - 243 с.
- 59 ФедеральноестатистическоеведомствоГермании. 2015. [Электронный ресурс]. – Режим доступа :<https://www.destatis.de/EN/FactsFigures>.-03.05.2017.
- 60 Цветкова, Н.А. Торгово-экономические отношения России и Германии на современном этапе /Н.А.Цветкова. - М. : Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета, 2015. - № 5. – 162 с.
- 61 Шаховской, Л.С. Мировая экономика и международные экономические отношения : учеб.пособие / Л. С. Шаховской. - М. : КНОРУС, 2013. – 253 с.

62 Шишкин, Л.Г. История экономических учений / Л.Г. Шишкин, Н.В. Борисова, А.М. Сунырив. - 4-е изд. испр. и доп. изд. - М.: Издательство Юрайт, 2015. – 96 с.

63 Щербанин, Ю.А. Международные экономические отношения. Интеграция: Уч. пос. для вузов / К.Л. Рожков, В.Е. Рыбалкин, Г. Фишер. – М.: Банки и биржи: ЮНИТИ, 2011. –62 с.

64 Экономические отношения между Россией и Германией[Электронный ресурс]. – Режим доступа :<http://www.vesti.ru/> - 25.04.2017.

65 Экспорт из СССР главнейших товаров [Электронный ресурс]. – Режим доступа :http://istmat.info/files/upload/22114/vneshtor_1938-1939_razdel_5.pdf - 28.03.2017.

66 Янкова, Н. В Германии нельзя понимать Россию? / Н.В. Янкова. - М. : Литературная газета, 2015. - №47. –89 с.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Двадцать основных товаров товарооборота Германии с Россией

Таблица А.1 - Двадцать основных товаров товарооборота Германии с
Россией 2016 г.

Товарная позиция	Товарооборот, млрд. евро	Удельный вес, в %
Нефть	18 077	23,6
Природный газ, включая сжиженный газ	11 201	14,6
Нефтепродукты	4 959	6,5
Автомобили и автомобильные моторы	4 380	5,7
Иные части и принадлежности для автомобилей	2 276	3,0
Специальные фармацевтические вещества и фармацевтические изделия	1 944	2,5
Прочие товары	1 765	2,3
Медь и медные полуфабрикаты	1 172	1,5
Прочие машины без отраслевой специализации	1 007	1,3
Каменный уголь	994	1,3
Контрольно-измерительная техника	923	1,2
Кузова, кузовные детали и принадлежности	836	1,1
Пластмассы в первичных формах	799	1,0
Машины для горнодобычи и строительства и их части	795	1,0
Алюминий и алюминиевые полуфабрикаты	768	1,0
Воздушные и космические транспортные средства	747	1,0
Машины для прочих отраслей промышленности	713	0,9
Прочие насосы и компрессоры	677	0,9
Устройства для обработки данных и периферийные устройства	602	0,8
Устройства для распределения электроэнергии	596	0,8

Источник: Федеральное статистическое ведомство Германии.

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Отчет о проверке ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»