

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет экономический
Кафедра финансов
Направление подготовки 38.03.01 - Экономика
Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

« _____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Оценка и прогнозирование импорта спецтехники из Китая в Россию

Исполнитель

студент группы 371об3

В.И.Гринчук

(подпись, дата)

Руководитель

доцент, к.э.н.

Е.В.Данченко

(подпись, дата)

Нормоконтроль

ассистент

С.Ю.Колупаева

(подпись, дата)

Благовещенск 2017

Выпускная квалификационная работа содержит 70 с., 5 рисунков, 9 таблиц, 56 источников.

ИМПОРТ, СПЕЦТЕХНИКА, ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ГРУЗОВАЯ ТАМОЖЕННАЯ ДЕКЛАРАЦИЯ, ТАРИФНЫЕ МЕРЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ, ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ, НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ, ОРГАНИЗАЦИИ-ИМПОРТЕРЫ

Цель выпускной квалификационной работы – анализ импорта спецтехники из КНР в Амурскую область и выполнение его краткосрочного прогноза.

Объект исследования – импорт спецтехники.

Предмет – перспективы импорт спецтехники из КНР в Амурскую область.

Аналитический период – 2014-2016 гг.

В работе рассмотрены тарифные и нетарифные меры регулирования импорта спецтехники в РФ. Проведен анализ импорта спецтехники из КНР в Амурскую область. Определены перспективы направления импорта и выполнен прогноз его динамики для ООО «Амурспецпоставка» на период с 2017 по 2019 г.

ESSAY

Final qualification work contains of 72 p., 5 figures, 9 tables, 56 source.

IMPORT, MACHINERY, FOREIGN TRADE, CUSTOMS DECLARATION, TARIFF REGULATION, CUSTOMS TARIFF, NON-TARIFF REGULATORY MEASURES, THE ORGANIZATION OF IMPORTING

The objective of this work is to analyze the import of machinery from China to Amur oblast and the implementation of its short-term forecast.

The object of study – the import of machinery.

Subject – the prospects of im-port machinery from China to Amur oblast.

Analytical period 2014-2016.

The paper discusses tariff and non-tariff measures of regulation of import of special vehicles in the Russian Federation. Analysis of imports of machinery from China to Amur oblast. The perspective directions of import and prediction of its dynamics for ООО «Amurspetspostavka» the period from 2017 to 2019. In the third Chapter done import forecast until 2019

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Таможенное регулирование импорта спецтехники в России	
1.1 Тарифные меры регулирования импорта спецтехники в России	8
1.2 Нетарифные меры регулирования импорта спецтехники в России	11
2 Анализ импорта спецтехники из КНР в Амурскую область	
2.1 Анализ основных импортеров китайской спецтехники в Амурской области	21
2.2 Анализ деятельности ООО «Амурспецпоставка»	32
2.3 Проблемы импорта спецтехники в Амурскую область	44
3 Перспективы импорта спецтехники из КНР в Амурскую область	
3.1 Перспективные направления импорта	50
3.2 Прогноз импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» на период с 2017 по 2019 год	54
Заключение	58
Библиографический список	61
Приложение А Грузовая таможенная декларация	66
Приложение Б Отчет о проверке ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»	68

ВВЕДЕНИЕ

Россия на мировом рынке спецтехники является одновременно и экспортером и импортером. Однако объемы импорта в разы превышают экспорт. Импортную спецтехнику используют все субъекты РФ, в том числе и Амурскую область. Особенности географического положения обусловили и особенности импорта спецтехники. Основным поставщиком данного вида продукции является КНР. Из всех субъектов РФ самую протяженную границу с КНР имеет Амурская область, именно поэтому импорт спецтехники из Китая в Россию будет рассмотрен нами на примере Амурской области. Все вышеизложенное и обуславливает актуальность выбранной темы.

Цель бакалаврской работы – анализ импорта спецтехники из КНР в Амурскую область и выполнение его краткосрочного прогноза.

Задачи работы:

- рассмотреть тарифные и нетарифные меры регулирования импорта спецтехники;
- провести анализ импорта спецтехники из КНР в Амурскую область;
- выделить проблемы импорта спецтехники из Китая в Амурскую область;
- проанализировать деятельность ООО «Амурспецпоставка»
- определить общие перспективы направления импорта спецтехники из Китая в Амурскую область;
- составить прогноз динамики импорта ООО «Амурспецпоставка»

Объект исследования – импорт спецтехники.

Предмет – перспективы импорт спецтехники из КНР в Амурскую область.

Аналитический период: 2014-2016 гг.

В ходе выполнения работы были использованы методы: сравнения, системного и структурного анализа, метод прогнозирования.

Теоретической основой исследования послужили работы Зубенко В.В., Авдокушина Е.Ф., Арусташова Е.А., Килина В.В. и др.

Информационной базой исследования явились данные Федеральной таможенной службы, данные государственной статистики, первичная информационная база ООО «Амурспецпоставка».

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, 3 глав заключения, библиографического списка и приложения.

В первой главе рассмотрены тарифные и нетарифные меры регулирования импорта спецтехники в РФ

Вторая глава посвящена анализу импорта спецтехники в амурскую область, в том числе рассмотрены основные китайские поставщики и ведущие импортеры амурской области. Так же выделены проблемы импорта.

В 3 главе определены перспективы импорта спецтехники в амурскую область, в том числе построен прогноз его динамики.

Новизна работы состоит в том что, автором определены перспективы импорта из КНР в Амурскую область, в то числе построен прогноз его динамики для ООО «Амурспецпоставка» на период с 2017 г. по 2019 г.

Практическая значимость заключается в возможности использования результатов исследования в учебном процессе

1 ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИМПОРТА СПЕЦТЕХНИКИ В РОССИИ

1.1 Тарифные меры регулирования импорта спецтехники в России

Спецтехника – это особый вид техники, основное назначение которой, выполнение конкретных задач, которые возникают во время производственной либо сельскохозяйственной деятельности, во время строительства дорог и объектов.

Разнообразие спецтехники велико и подбирается она в зависимости от назначения работ

1) подъемная техника – такой вид спецтехники, которая пользуется стабильным спросом: к этой технике относятся машины, основное предназначение которых подъем грузов на определенную высоту – это погрузчики и автокраны, подъемные краны и гидролифты, а также подъемные столы и гидроманипуляторы. Такая техника находит широкое применение на стройке, где происходит строительство высотных зданий, и в тех местах, где происходит распределение груза, например, на железнодорожных станциях и в портах;

2) строительная техника. Такого рода техника используется во время строительства самых различных зданий и сооружений, а также во время прокладки дорог. К такой технике относятся асфальтоукладчики и бульдозеры, краны манипуляторы, экскаваторы и автогрейдеры, подъемные краны и бетономешалки. Без такой специальной техники не в силах обойтись не одна стройка, а ее использование ускоряет темпы строительства. Ее использование в значительной степени облегчает работу;

3) сельскохозяйственная техника. К ней относятся машины, имеющие непосредственное предназначение для работы на полях, для сбора урожая, техника, которая доставляет продукцию на место ее переработки. Относятся к такой технике комбайны и тракторы, косилки и молотилки, а также доильные машины и молоковозы.

В настоящее время на территории Таможенного союза принят и действует Единый таможенный тариф Таможенного союза, который включает в себя свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию из третьих стран, систематизированный в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности таможенного союза (ТН ВЭД ТС).

К тарифным мерам относятся таможенные пошлины и тарифы. Это главный инструмент торговой политики любого государства и его правомерность признана международными нормами. Таможенный тариф имеет несколько определений. Первое - это инструмент, использующийся в торговой политике и регулировании внутреннего рынка в процессе его взаимодействия с мировым рынком. Второе определение - свод различных ставок таможенных пошлин, которые применяются к товарам, пересекающим таможенную границу. Данный свод ставок систематизирован в полном соответствии со всей товарной номенклатурой. Тарифные методы регулирования внешней торговли, а именно таможенный тариф, состоит из конкретных, четких ставок таможенных пошлин, используемых с целью налогообложения вывозимых и ввозимых товаров. Таможенной пошлиной называется взнос, являющийся обязательным, который взимается таможенными органами при экспорте или импорте товара.¹

Для получения освобождения от уплаты таможенных пошлин должны соблюдаться следующие условия:

- спецтехника не является подакцизной;
- спецтехника относится к основным производственным фондам;
- спецтехника ввозится в сроки, установленные учредительными документами.

Кроме того, из положений Таможенного кодекса Таможенного Союза следует, что при предоставлении такой льготы не допускается отчуждение ввезённой спецтехники оборудования в течение как минимум 5 лет со дня их вы-

¹ Моисеева, Н.К. Международный маркетинг и бизнес: учебное пособие. - М. : КУРС, НИЦ ИНФРА-М, 2013. – С. 152.

пуска на территорию России.

Стоимость таможенного оформления спецтехники и оборудования зависит от вида продукции, страны происхождения, объема партии и ее стоимости, а также пункта доставки. Стоимость услуг в каждом случае рассчитывается индивидуально.

Стоимость таможенного оформления спецтехники, с момента выпуска которых прошло не более трех лет, рассчитывается в таблице 1.²

Таблица 1 – Размеры пошлин в зависимости от стоимости спецтехники

Стоимость	Размер пошлины	Размер пошлины
до 8 500 евро	54 %	2,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 8 500 до 16 700 евро	48 %	3,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 16 700 до 42 300 евро	48 %	5,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 42 300 до 84 500 евро	48 %	7,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 84 500 до 169 000 евро	48 %	15 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 169 000 евро	48 %	20 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя

Анализируя таблицу 1, нужно выбрать наибольший размер пошлины среди значений в столбцах «Размер пошлины 1» и «Размер пошлины 2». Растаможка спецтехники старше 3 лет, но не старше 5 лет.

Стоимость растаможки спецтехники, с момента выпуска которых прошло более 3, но не более 5 лет, рассчитывается в таблице 2.

Таблица 2 – Размеры пошлин в зависимости от объема двигателя старше 3 лет, но не старше 5 лет

Объем двигателя	Размер пошлины
до 1 000 см ³	1,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 000 см ³ до 1 500 см ³	1,7 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 500 см ³ до 1 800 см ³	2,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 800 см ³ до 2 300 см ³	2,7 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 2 300 см ³ до 3 000 см ³	3 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 3 000 см ³	3,6 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя

² Николаева, И.П. Мировая экономика: учебное пособие. - М.: ЮНИТИ, 2016. – С. 72.

Стоимость таможенного оформления спецтехники, с момента выпуска которых прошло более 5 лет, рассчитывается в таблице 3.

Таблица 3 - Размеры пошлин в спецтехники в зависимости объема двигателя старше 5 лет

Объем двигателя	Размер пошлины
до 1 000 см ³	3 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 000 см ³ до 1 500 см ³	3,2 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 500 см ³ до 1 800 см ³	3,5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 1 800 см ³ до 2 300 см ³	4,8 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 2 300 см ³ до 3 000 см ³	5 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя
от 3 000 см ³	5,7 евро за 1 см ³ рабочего объема двигателя

Таким образом, основным инструментом тарифного регулирования является таможенный тариф

1.2 Нетарифные меры регулирования импорта спецтехники в России

Меры нетарифного регулирования – это механизм государственного регулирования внешнеторговой политики, включающий экономические (кроме таможенного тарифа), административные и технические условия, ограничивающие или затрудняющие свободную торговлю между государствами. Экономическая категория мер нетарифного регулирования включает в себя контроль таможенной стоимости, валютный контроль, финансовые меры, защитные меры и дополнительные таможенные обложения.

Наиболее часто нетарифные ограничения применяют в отношении: транспортных средств – около 15 % всех нетарифных ограничений, машин и оборудования – 7 %.

Наиболее распространенные в настоящее время нетарифные меры можно разделить на следующие категории:

- количественные ограничения (квотирование, экспортные квоты, лицензирование, добровольное ограничение экспорта и др.);
- субсидии и дотации;

- технические барьеры в торговле (технические регламенты, стандарты, процедуры соответствия требованиям к упаковке и маркировке и др.);
- санитарные, фитосанитарные и ветеринарные нормы и стандарты;
- ограничительные меры (обязательное страхование в национальных компаниях, связанные экспортные кредиты, монопольные каналы для импорта в виде государственных торговых предприятий);
- меры по контролю над ценами (административное ценообразование, минимальные импортные цены, импортные налоги и сборы и др.);
- антидемпинговые, компенсационные пошлины и другие специальные пошлины;
- валютные ограничения;
- иные таможенные процедуры и формальности в том случае, если они связаны с превышением общепринятых норм прохождения таможенного контроля (нечеткая система таможенной классификации, завышенные и произвольные требования к документам, необходимым для таможенного оформления, и др.).

Кроме того, ввозимое спецтехника обязательно должна быть сертифицирована или иметь документальное подтверждение того, что оборудование не подлежит сертификации.

Иногда требуется ввезти на территорию России или Таможенного союза спецтехнику для проведения конкретных краткосрочных работ, либо для проведения испытаний или участия в выставках. В этом случае к импортируемой спецтехнике применяется процедура временного ввоза. Данная процедура позволяет, как правило, полностью освободить ввозимые товары от уплаты таможенных пошлин и НДС.

Срок, на который может быть ввезена спецтехники по процедуре временного ввоза не может превышать 2 года.³

Для таможенной очистки спецтехники в России необходимо получить

³ Моисеева, Н.К. Международный маркетинг и бизнес: учебное пособие. - М.: КУРС, НИЦ ИНФРА-М, 2013. – С. 179.

сертификат или декларацию соответствия Техническим регламентам Таможенного союза. Как правило, спецтехника попадают под действие следующих технических регламентов:

- ТР ТС 010/2011 «О безопасности машин и оборудования»;
- ТР ТС 004/2011 «О безопасности низковольтного оборудования»;
- ТР ТС 012/2011 «О безопасности оборудования для работы во взрывоопасных средах»;
- ТР ТС 020/2011 «Электромагнитная совместимость технических средств».

Для отдельных видов спецтехники могут применяются дополнительные технические регламенты, ГОСТ стандарты или иные нормы регулирования, в зависимости от области применения, рассмотрим в таблице 4.⁴

Таблица 4 - Размер таможенного сбора

Таможенный сбор при импорте	Таможенная стоимость
375-00 руб.	200 тыс. руб. включительно
750-00 руб.	200 тыс. руб. 1 коп. и более, но не превышает 450 тыс.руб.
1 500-00 руб.	450 тыс. руб. 1 коп. и более, но не превышает 1200 тыс.руб.
4 125-00 руб.	1200 тыс. руб. 1 коп. и более, но не превышает 2500 тыс.руб.
5 625-00 руб.	2500 тыс. руб. 1 коп. и более, но не превышает 5000 тыс.руб.
15 000-00 руб.	5000 тыс. руб. 1 коп. и более, но не превышает 10000 тыс.руб.
22 500-00 руб.	10000 тыс.руб. 1 коп. и более.

Анализируя таблицу 4, суммы таможенных сборов при импорте уменьшены на 25 % (с 01.01.2014 года так как применяется электронное декларирование).

При таможенном оформлении товаров, перемещаемых железнодорожным транспортом через таможенную территорию РФ, таможенные сборы за таможенное оформление уплачиваются в размере 375 рублей в отношении каждой партии товаров, перевозимых по одной железнодорожной накладной, в одном транспортном средстве.

⁴ Мантусов, В.Б. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров. - М.: ЮНИТИ, 2015. – С. 215.

При таможенном оформлении ввозимых на таможенную территорию РФ и вывозимых с таможенной территории РФ ценных бумаг, номинированных в иностранной валюте, таможенные сборы за таможенное оформление уплачиваются в размере 375 рублей в отношении партии ценных бумаг, оформленных по одной таможенной декларации.

При таможенном оформлении товаров, перемещаемых через таможенную границу РФ физлицами для личных, семейных, домашних и иных, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, нужд (в том числе товаров, пересылаемых в адрес физлица, не следующего через таможенную границу РФ), за исключением автомобилей легковых, классифицируемых в товарных позициях 8702 и 8703 Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности РФ, таможенные сборы за таможенное оформление уплачиваются в размере 250 руб.

В случае повторной подачи таможенной декларации на одни и те же товары при заявлении одного и того же таможенного режима (за исключением подачи полной таможенной декларации при периодическом временном декларировании) таможенные сборы за таможенное оформление уплачиваются в размере 375 рублей.

Не подлежит сертификации спецтехника бывшее в употреблении, временно ввозимое на территорию Таможенного союза, а также запасные части.

Для импорта в Россию или страны Таможенного союза бывшего в употреблении спецтехники необходимо наличие экспертного заключения для подтверждения таможенной стоимости продукции.

Экспертное заключения для спецтехники оформляют Торгово-Промышленные палаты и иные аккредитованные органы. Оформление экспертного заключения происходит на основе процедуры оценки оборудования аккредитованным экспертом, включающим анализ таможенной статистики, изучения прайс-листов производителей, инвойса и внешнеторгового договора. В некоторых случаях требуется процедура осмотра спецтехники.

Бывшее в употреблении спецтехника не подлежат обязательному под-

тверждению соответствия в виде сертификации или декларирования. В этом случае необходимо оформление отказного письма ВНИИС (Всероссийского Научно-Исследовательского Института Сертификации).

От производителей в ЕС требуется проводить проверку Российских импортеров, получать Сертификат конечного пользователя.⁵

Перед приобретением спецтехники необходимо тщательно проверить, не попадает ли данная продукция под ограничения, связанные с санкциями или экспортным контролем, и нет ли ограничений, наложенных на импортера.

Импортируемая спецтехника и оборудование, а также комплектующие к нему, могут быть освобождены от уплаты НДС при ввозе на территорию Российской Федерации согласно ст.150 Налогового Кодекса РФ, если данное технологическое оборудование не имеет аналогов на территории РФ. Перечень оборудования, освобожденного от уплаты НДС, приводится в Постановление Правительства РФ № 372 от 30.04.2009 года. Перечень постоянно изменяется и дополняется и содержит указание на код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и наименование оборудования.

Если ввозимое оборудование не содержится в данном Перечне, то его ввоз подлежит обложению НДС в общем порядке.

Для получения льготы по НДС импортеру необходимо обеспечить документальное подтверждение кода классификации товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности ТН ВЭД. Применение льготы по НДС не сопряжено с каким-либо ограничением по пользованию или продаже ввезенного оборудования.

Импортируемая спецтехники и оборудования могут быть внесены в уставной капитал предприятия, в этом случае предоставляются тарифные преференции в соответствии с Решением Комиссии Таможенного союза от 15.07.2011 № 728 «О порядке применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную

⁵ Шаховская, Л.С. Мировая экономика и международные экономические отношения : учеб. пособие. – М. : КНОРУС, 2013. – С. 248.

территорию Таможенного союза».

Базовыми документами системы квотирования и лицензирования в РФ являются Постановления Правительства РФ от 31.12.1996 «О лицензировании и квотировании экспорта и импорта товаров, работ, услуг на территории РФ с 1992 г.» и от 31.10.1996 года «О порядке проведения конкурсов и аукционов по продаже квот на введение количественных ограничений и лицензирования экспорта и импорта товаров».

Квотирование - это стоимостное или количественное ограничение, вводимое на экспорт или импорт определённых товаров и услуг. На внутреннем рынке квотирование является регулятором спроса и предложения. Таможенное оформление товаров, ограниченных квотой, осуществляется при предоставлении лицензии, выданной уполномоченным ведомством.

Лицензирование - это мера государственного регулирования внешнеторговой деятельности над экспортными и импортными операциями путём контроля отдельных товарных потоков, а при необходимости их временного прекращения. В современной зарубежной практике в основном применяются генеральные и разовые лицензии - разрешение на экспорт или импорт товара в указанный срок. Генеральная лицензия выдаётся на каждый вид ввозимого или вывозимого товара с указанием его стоимости, количества, но без указания конкретного продавца. Разовая лицензия - на осуществление внешнеэкономической деятельности по одному контракту сроком до 12 месяцев. Исходя из Постановлений Правительства РФ, в Российской Федерации лицензирование на ввоз осуществляется в основном по отношению к: радиоактивным, взрывчатым, психотропным, наркотическим, ядовитым и сильнодействующим веществам и изделиям на их основе, а также лекарственным средствам. Лицензирование на вывоз включает в себя все вышеперечисленное, более того, к этому списку следует добавить драгоценные камни и металлы, лесоматериалы ценных пород, диких животных и растений.

После установления количественного ограничения, для проведения торговых операций со спецтехникой применяется следующая схема:

- 1) ввоз и вывоз товаров возможен только при наличии лицензии, которую экспортер или импортер обязан получить и предоставить в таможенный орган;
- 2) свидетельство о получении квоты является главным основанием для получения лицензии;
- 3) получение квоты осуществляется на платной основе благодаря победе на аукционе или конкурсе;
- 4) конкурсы и аукционы по распределению квот организует межведомственная комиссия.

Таможенный кодекс и другие нормативно-правовые акты Российской Федерации включают в себя осуществление мер нетарифного регулирования внешнеторговой и внешнеэкономической деятельности. Это применяемые государством меры экономического и административного воздействия на импорт. Они неоднородны по своему характеру и составу, поэтому следует их дифференцировать.⁶

Налоговое регулирование. В соответствии с ним осуществляется начисление и взимание таможенными органами налогов, таможенных сборов и других платежей (за исключением таможенных пошлин или наряду с ними) при перемещении спецтехники и транспортных средств через таможенную границу государства. Это налог на добавленную стоимость и акцизный налог, сбор за выдачу лицензий, квалификационный аттестат специалиста по таможенному оформлению, за таможенное оформление, хранение товаров и др.

Приведенные выше тарифные и налоговые меры, оказывая воздействие на ценообразование, стоимость товара, носят экономический характер, поэтому их причисляют к экономическим мерам таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Административные меры. Таможенный кодекс определяет их как «меры экономической политики». Они могут быть установлены в целях ограничения ввоза, вывоза товаров, введения защитных мер, исходя из соображений экономической политики страны (в частности, путем квотирования, лицензирования

⁶ Михалкин, В.А. Международный бизнес: учебное пособие. - М. : Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – С. 179.

отдельных категорий ввозимых товаров и др.). В ст. 18 федерального закона от 13.10.95 № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» определена процедура принятия решений о введении защитных мер в отношении импорта спецтехники. Они могут быть применены, если импортом наносится существенный ущерб или возникает угроза его причинения производителям подобных или непосредственно конкурирующих товаров на территории России.

Система экспортного контроля действует в целях защиты национальных интересов страны при осуществлении вывоза за ее пределы вооружений, военной техники и товаров двойного назначения (отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий и военно-технической информации, которые могут быть использованы при создании вооружений и военной техники).

Меры экономической политики - ограничения на ввоз в Российскую Федерацию и вывоз из Российской Федерации спецтехники и транспортных средств, установленные исходя из соображений экономической политики Российской Федерации и могущие включать в себя квотирование, лицензирование, установление минимальных и максимальных цен, а также другие меры регулирования взаимодействия российской экономики с мировым хозяйством.

Ввоз в Российскую Федерацию и вывоз из Российской Федерации отдельных спецтехники и транспортных средств может быть запрещен исходя из соображений государственной безопасности, защиты общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека, защиты животных и растений, охраны окружающей природной среды, защиты художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран, защиты права собственности, в том числе на объекты интеллектуальной собственности, защиты интересов российских потребителей ввозимой спецтехники и исходя из других интересов Российской Федерации на основании актов законодательства Российской Федерации и международных договоров Российской Федерации.

Указанная спецтехника и транспортные средства подлежат соответствен-

но немедленному вывозу за пределы территории Российской Федерации либо возврату на территорию Российской Федерации, если не предусмотрена конфискация этих спецтехники и транспортных средств.

Вывоз или возврат спецтехники и транспортных средств производится лицом, перемещающим товары, либо перевозчиком за собственный счет. При невозможности или в случае неосуществления немедленного вывоза или возврата спецтехники и транспортные средства передаются на хранение на склады временного хранения, владельцами которых являются таможенные органы Российской Федерации. Предельный срок хранения таких спецтехники и транспортных средств на указанных складах составляет трое суток.

На ввоз в Российскую Федерацию и вывоз из Российской Федерации спецтехники могут устанавливаться ограничения исходя из соображений экономической политики, выполнения международных обязательств Российской Федерации, защиты экономической основы суверенитета Российской Федерации, защиты внутреннего потребительского рынка, в качестве ответной меры на дискриминационные или другие ущемляющие интересы российских лиц акции иностранных государств и их союзов и по другим достаточно важным основаниям в соответствии с актами законодательства Российской Федерации и международными договорами Российской Федерации.

При установлении указанных ограничений выпуск подпадающих под их действие товаров и транспортных средств производится таможенными органами Российской Федерации только при условии соблюдения требований, установленных актами законодательства Российской Федерации и международными договорами Российской Федерации. Расходы, возникшие у лица, перемещающего товары, либо у перевозчика в связи с введением указанных ограничений, государственными органами Российской Федерации не возмещаются.

Таможенное оформление производится в порядке, определяемом Таможенным кодексом и иными актами законодательства Российской Федерации, в том числе Нормативными актами Государственного таможенного комитета Российской Федерации.

В случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации, таможенное оформление товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Российской Федерации, может быть завершено только после осуществления ветеринарного, фитосанитарного, экологического и других видов государственного контроля.

Декларируемые при ввозе на таможенную территорию товары, подлежащие обязательной сертификации, должны иметь сертификат и знак соответствия, выданные или признанные уполномоченным на то органом. Сертификаты соответствия или свидетельства об их признании представляются в таможенные органы вместе с таможенной декларацией.

Таким образом, импорт спецтехники в РФ регулируется как тарифными, так и нетарифными мерами. В условиях мирового финансово-экономического кризиса особо возрастает роль нетарифных мер при ввозе спецтехники, позволяющих бороться не просто с проникновением иностранных товаров на российскую территорию, а с конкретными случаями нарушений правил честной конкуренции иностранных и отечественных товаров на внутренних российских рынках. Применение нетарифных ограничений экономического характера в кризисной ситуации представляется более эффективным и оправданным, чем использование административных мер государственного регулирования внешней торговли.

2 АНАЛИЗ ИМПОРТА СПЕЦТЕХНИКИ ИЗ КНР В АМУРСКУЮ ОБЛАСТЬ

2.1 Анализ основных импортеров китайской спецтехники в Амурской области

Среди десятков китайских компаний, производящих спецтехнику, стоит выделить несколько брендов – Северный Мерседес, FOTON, HOWO и XCMG. Бренды, добившиеся признания на мировом рынке строительной техники. География стран, в которые экспортируется техника этих компаний весьма велика: США, Австралия, Саудовская Аравия, страны западная Европы, Африки и Южной Америки, не исключением является и Амурская область. Если XCMG специализируется на экскаваторах, автокранах, грейдерах, то компании FOTON, HOWO и SHANXI (Северный Мерседес) являются лидерами по производству самосвалов и тягачей.⁷

В Амурскую область импортируют следующие виды спецтехники:

- автомобильная спецтехника;
- подъемная спецтехника;
- строительная спецтехника;
- дорожная спецтехника;
- сельскохозяйственная спецтехника.

Причиной импорта именно этих видов деятельности является большой спрос на Амурском рынке. Помимо того, что данная техника широко используется крупными компаниями и холдингами, в своей деятельности ее также используют субъекты малого бизнеса, оказывающие услуги погрузчиков, бульдозеров и т.п.

⁷ Чинаканмаркет [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://chinacarmarket.ru/articles/article3.htm> - 13.06.2017.

Основным фактором является вопрос сборки китайских машин. Кроме завода, выпускающего все детали и совершающего сборку, есть еще много других компаний, которые покупают комплектующие и собирают машины самостоятельно. Такими фирмами могут быть и крупные частные предприятия и отдельные граждане КНР. Причем качество машин отличается в зависимости от размера организации сборщика. Самая качественная и естественно дорогая сборка у государственных предприятий, ну и, конечно, у непосредственного производителя. Качество на таких заводах поддерживается путем соблюдения строгой рабочей дисциплины. За допущение брака могут и в тюрьму посадить.

Другая часть машин собирается на частных заводах, более или менее крупных. Здесь никто не следит за сохранением престижа государства путем выпуска качественных экспортных машин. Хотя работу свою уважают. Тем не менее, можно часто встретить брак в виде раскручивающихся гаек.

Ну и самая опасная для потребителя сборка принадлежит мелким частным конторам. Такие фирмы могут собирать машины не где-нибудь, а в обычном сарае с высокими потолками в обычной китайской деревушке, благо дело их там много. Что заботит такого сборщика - только лишь количество собранных машин, которые он продаст, как и заводские, а может и больше, ведь цену он не ставит заоблачную.⁸

Не стоит забывать, что Китай строится не меньшими темпами, чем Москва, стройки идут повсюду. Потребность в дорожно-строительной технике там просто огромная. Учитывая гигантский спрос, предприятия выпускают специальные версии автомобилей, предназначенные для внутреннего рынка Китая - зачем лепить хорошую машину, если найдется масса покупателей и на плохую. Все они, как правило, «сарайной» сборки, имеют минимальную комплектацию, тонкие борта и днище кузова и т.д.

Производство спецтехники в КНР развивается в последние годы очень высокими темпами. Особенно бурно растет производство строительной и до-

⁸ Чинаканмаркет [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://chinacarmarket.ru/articles/article3.htm> - 13.06.2017.

рожной техники.

Данные по объемам продаж отдельных типов строительной техники, годовому росту объемов продаж, доле отечественной (китайской) техники в объеме продаж приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Показатели рынка строительной и дорожной техники Китая

Наименование типов техники	Количество машин, произведенных в Китае в год, тыс. шт. (год)	Годовой рост объема продаж за последний год, %	Доля машин, произведенных в Китае, %	Количество машин, проданных в другие страны, шт. (год)
Погрузчики колёсные	81	76	99,6	942
Экскаваторы гидравлические	30,8	53	90,3	337
Катки	13	40	94,2	813
Краны мобильные	10	10	96,6	213
Краны башенные	9,8	1	99,4	121
Бульдозеры гусеничные	6,8	51	94,8	243
Автобетоносмесители	3,7	270	86,5	21
Мини-экскаваторы	3,5	160	н/д	н/д
Бетононасосы стационарные	2,4	37	91,7	251
Автогрейдеры	1,6	28	97,2	77
Компрессоры передвижные	1,2	105	н/д	н/д
Асфальтоукладчики	1,1	17	75,5	28
Бетоносмесители стационарные	0,5	-4	н/д	н/д
Экскаваторы-погрузчики	0,25	32	н/д	н/д
Погрузчики с бортовым поворотом	0,12	20	н/д	н/д
Погрузчики гусеничные	0,01	57	н/д	н/д

Количество произведенных в Китае машин за год составил 165,78 тыс. шт., годовой рост объема продаж – 953 %, а машины, реализованные в другие страны, составили 3046 шт., но стоит отметить, что это число неточное в связи с тем, что по некоторым видам спецтехники данные отсутствуют.

Список ведущих производителей строительной и дорожной техники представлен в таблице 6.

Таблица 6 – Ведущие производители строительной и дорожной техники Китая

Наименование	Рейтинг в пе-	Основные типы машин по разделам
--------------	---------------	---------------------------------

фирмы (принятое обозначение)	речне 50 ведущих фирм мира за 2016 г.	Землеройно-транспортные машины	Подъемно-транспортные машины	Строительная техника	Дорожная техника
1	2	3	4	5	5
Xuzhou Construction Ma	28	- Бульдозеры гусеничные	- погрузчики колёсные	- Автобетононасосы	- Асфальтосмесители

Продолжение таблицы 6

1	2	3	4	5	6
chinery Group, (XCMG и Xugong)		- буровые установки - экскаваторы гусеничные - экскаваторы колёсные - экскаваторы - погрузчики	- автокраны - автоподъемники - краны колёсные мобильные - краны гусеничные - краны башенные	- бетоносмесители	- асфальтоукладчики - автогрейдеры - виброкатки - катки пневмоколёсные - катки статические - фрезы дорожные - грунтосмесители
Guangxi Liugong Machinery (Liugong)	35	- экскаваторы гусеничные - экскаваторы-погрузчики - мини-экскаваторы	- погрузчики колёсные - погрузчики вилочные	- бетоносмесители	- автогрейдеры - катки статические - виброкатки
Xiamen Engineering Machinery (Xiagong)	36	- бульдозеры гусеничные - экскаваторы гусеничные	- погрузчики колёсные	- автобетононасосы	- виброкатки
Shantui Construction Machinery (Shantui)	39	- бульдозеры гусеничные - экскаваторы гусеничные - скреперы прицепные	- погрузчики колёсные - автокраны - погрузчики вилочные	- автобетоносмесители - трубоукладчики	- автогрейдеры - катки статические - виброкатки
Sany Heavy Industry (Sany)	43	- бульдозеры гусеничные	-	- бетоносмесители - бетононасосы - автобетононасосы - автобетоносмесители	- асфальтоукладчики - виброкатки - автогрейдеры - перегружатели
Shandong Lingong Construction Machinery	48	-	- погрузчики колёсные	-	- виброкатки

(Linyi)					
Changlin (Changlin)	50	- экскавато- ры- погрузчики	- погрузчики колёсные - краны- манипулято- ры	- автобе- тоносме- сители	- автогрейдеры - асфальтоукладчи- ки - виброкатки - катки пневмоко- лёсные

Анализируя таблицу 6, несмотря на тяжелейшие климатические условия и практически круглосуточный режим работы, китайская спецтехника отлично справляется с работой в отличие от техники советско-российского производства, которая доставляла подрядчикам массу проблем.

Стоит отметить, что с объемным наплывом техники, также появились и некоторые проблемы. Производителей, как и ассортимента техники в Китае очень много, и неискушенный российский покупатель нередко сталкивался с проблемой выбора. Не остались в стороне и мошеннические схемы, по которым в страну завозились уже не новые, восстановленные или дефектные машины. Как правило, оформив сделку с российской компанией-закупщиком, подставная контора исчезала и предъявлять требования было некому, отчего репутация китайской техники на первых порах в значительной степени пострадала.⁹

Бытует мнение, что большинство китайской техники между собой, похоже. Действительно, что касается гаммы двигателей, то практически все они идентичны.

Качественная китайская техника зачастую выпускается теми производителями, которые уже имели опыт выпуска лицензионной техники либо покупают право на ее производство, и полностью копируют целый модельный ряд крупного производителя. Наиболее ярким представителем этой ниши, являться компания Weifang Benchi, которая поставляет на экспорт машины под более громким известным названием Nord Benz. Данная техника является аналогом той, что выпускает немецкий концерн Mercedes-Benz.

Что касается отношения китайцев к российскому рынку, то за последнее время, оно претерпело значительные изменения. Гораздо серьезнее и с боль-

⁹ Чинаканмаркет [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://chinacarmarket.ru/articles/article3.htm> - 13.06.2017.

шим внимания стали относиться наши соседи к замечаниям и проблемам по эксплуатации, т.к. Россия является уникальным местом для обкатки. Уже можно заметить, как на машинах, которые поставляются в Россию, появляются дополнительные агрегаты, которые учитывают климатические условия, а именно: дополнительный обогрев салона и кузова, установка предпускового подогревателя.

Техника выпускаемая компанией Beifang Benchi является совместным детищем FIRMAKO и DaimlerChrysler. Название предприятия переводится как «Северный Бенц». Еще в 1988 году, данным предприятием была приобретена лицензия на выпуск грузовиков модельного ряда Mercedes SK. Однако, только спустя восемь лет, когда в Европе данные модели были уже сняты с производства, появились первые аналоги этих машин, сделанные в Китае.

Foton (Beiqi Futian Motor Co., Ltd) – государственная компания, которая была образована в 1996 году посредством слияния более сотни других, более мелких производств и на сегодняшний день, является головной автомобильной компанией в Китае и имеет исключительную репутацию.

Уже с 1998 года, компания Foton Motors придерживается политики соблюдения международных стандартов качества «ISO 9001», основанной на немецкой системе по контролю над качеством «VDA 6.0».

Компания давно заняла свою нишу и сегодня активно выпускает самосвалы AUMAN.

Автомобильная компания DongFeng одна из самых старых в Китае, ведь свою деятельность они начали еще в 1969 году и по сегодняшний день являются одним из ведущих производств в автомобильной промышленности страны. Деятельность компании тесно связана с американской фирмой Cummins, двигатели которой уже хорошо знакомы в России. Результатом их сотрудничества стало создание нового конструкторского бюро и предприятия Dongfeng Cummins Engine.

Jiangtiuat Automobile Co, Ltd (JAC) – известная китайская автомобильная компания основанная в 1991 году. По сути, являлась одним из первопроходцев

на мировой рынок грузовой техники. Идеология компании заключается в том, чтобы создавать машины для всего мира, используя при этом мировой опыт, т.е. выбирая самое лучшее для своей техники.

FAW (First Automobile Works) – является первой автомобильной корпорацией, основанной еще 15 июля 1953 года. Именно это событие, можно считать, и положило начало автомобильной промышленности Китая.

Сегодня в собственности FAW находится более 30 компаний, а также 16 компаний находящихся под управлением дочерних структур.

На 2017 год в Амурской области насчитывается более 263 участников внешнеэкономической деятельности, из них около ста организаций занимаются поставкой спецтехники из Китая.¹⁰

Крупнейшими из них являются:

ООО «Магистраль». Компания находится в г. Благовещенске Амурской области. ООО «Магистраль» один из первых поставщиков китайской техники на российский рынок, уже более 10 лет осуществляет прямые поставки спецтехники от заводов-изготовителей. За десятилетнюю историю успешной работы компания проявила себя как надежный и пунктуальный партнер.¹¹

ООО «Орланд» осуществляет прямые поставки, спецтехники из Китая и Южной-Кореи, такой как тягачи и самосвалы, карьерные самосвалы, бульдозеры, автокраны, фронтальные погрузчики, экскаваторы, автогрейдеры, дорожные катки, трубоукладчики, асфальтоукладчики, а также занимается продажей другой спецтехники и запчастей таких производителей как: XCMG, SHACMAN, HOWO, FAW, HOVA, Shantui, ZOOMLION, FOTON и д.р. Вся поставляемая спецтехника из Китая имеет сертификат ГОСТ и сертифицирована согласно международным стандартам. Каждая из предлагаемых моделей техники имеет одобрение типа транспортного средства, выданное Федеральным агентством по техническому регулированию и метрологии РФ. Находится ор-

¹⁰ Чинаканмаркет [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://chinacarmarket.ru/articles/article3.htm> - 13.06.2017.

¹¹ Компания Магистраль [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 16.05.2017. Режим доступа: <http://magistral-blag.ru/> - 13.06.2017.

ганизация в г. Благовещенске Амурской области.¹²

ООО «Лиюаньда» специализируется на поставках техники и оборудования, производимых в КНР. Спектр предоставляемых товаров очень разнообразен:

а) техника заводов-производителей марок HOWO, FAW, SHACMAN (SHANXI), FOTON;

б) дорожно-строительная техника марок XCMG, LUGONG;

в) сельскохозяйственная техника марок YTO, Фотон (LOVOL), Шифенг;

г) и другая техника известных китайских марок;

д) китайские машины и оборудование, в том числе оборудование в области энергетического машиностроения (нефтяное, угольное, газовое и т.д.); деревообрабатывающее оборудование; оборудование для лёгкой, химической промышленности; железнодорожное, судовое, горно-шахтное оборудование; интеллектуальные машины; сельскохозяйственное оборудование), а также двигатели, электрооборудование и др. Находится организация в г. Благовещенске Амурской области.¹³

ГК «РОСТЕХЦЕНТР» специализируется на поставках спецтехники из Китая и Европы.

Являясь одним из крупнейших поставщиков спецтехники на территории Российской Федерации, ГК «РОСТЕХЦЕНТР» предлагает широкий ассортимент дорожно-строительной техники:

экскаваторы, бульдозеры, катки, гусеничные краны и автокраны, бетононасосы и грейдеры и др.

– буровых установок:

– буровые установки Sany;

– буровое оборудование;

– дробильно-сортировочное оборудование.

Кроме того, компания предлагает запасные части и навесное оборудова-

¹² Компания ООО «Орланд» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <https://spectehgrup.tiu.ru/> - 13.06.2017.

¹³ Инткит [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.05.2017. Режим доступа: <http://www.intkit.ru/> - 13.06.2017

ние для любой поставляемой спецтехники. У компании есть несколько филиалов, в том числе и в г. Благовещенске Амурской области.¹⁴

ООО «Международная Дальневосточная Компания «ФУНИН» занимается поставкой и продажей спецтехники и автомобилей производства КНР на территории Российской Федерации таких известных марок, как: HOWO, FAW, SHAANXI, SHANTUI, ZOOMLION, FOTON, XCMG, LinGong, King Long и др.¹⁵

ООО «Вектор» расположен в городе Благовещенске, Амурской области, занимается прямой поставкой промышленного, строительного оборудования, станков, заводов, производственных линий, а также комплектующих, расходных материалов и запасных частей к ним.

ООО «Вектор» осуществляет прямые поставки из Китая различной авто и спецтехники, такой как тягачи и самосвалы, карьерные самосвалы, бульдозеры, автокраны, фронтальные погрузчики, экскаваторы, автогрейдеры, дорожные катки, трубоукладчики, асфальтоукладчики, генераторы известных торговых марок: HOWO, FOTON, FAW, SHAANXI, ZHONGTONG, SHANTUI, XCMG, CHANGLING, ZOOMLION, ZONDA, DONGFENG и пр., а также агрегатов и запасных частей к ним.¹⁶

ООО «ДальАвтоТехТорг» находится в г. Благовещенске Амурской области. Компания профессионально занимается поставкой двигателей, в том числе, большую часть ассортимента поставляемых запасных частей составляют запасные части для двигателей Cummins серии K19, KTA19, KTTA19, KTA38, KTA50, QSK19, QSM11.¹⁷

ООО «МТК «Автопоставка» занимается поставкой запасных частей для автоматических и механических коробок передач, мостов и других агрегатов к

¹⁴ Ртс-холдинг [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 11.04.2017.. Режим доступа: <http://rtc-holding.ru/about-the-company/> - 13.06.2017

¹⁵ Дебум-финиджи [Электронный ресурс]: офиц. сайт – 18.05.2017. Режим доступа: <http://www.deboom-funindv.ru/about> - 13.06.2017.

¹⁶ ООО «Вектор» (Благовещенск) [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 16.05.2017. Режим доступа: <http://www.metaprom.ru/companies/id56669-ooo-vektor>. – 13.06.2017.

¹⁷ Делав [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.05.2017. Режим доступа: <http://dalavtotehtorg1.satom.ru/about/> - 13.06.2017.

строительно-дорожной, сельскохозяйственной, погрузочно-разгрузочной технике, а также для грузовых автомобилей и автобусов.¹⁸

ООО «Строительная Техника Китая» поставляет бульдозеры SHANTUI, автокраны ZOOMLION, XCMG, башенные краны, фронтальные погрузчики, дорожностроительную технику, экскаваторы-погрузчики WZ 30-25, катки дорожные, асфальтоукладчики, фрезы, грейдеры, трубоукладчики, бетонные заводы, асфальтные заводы, формовочные линии и агрегаты по производству кирпича, плитки. Находится компания в г. Благовещенске Амурской области.¹⁹

ООО «Амурспецпоставка» занимается поставками китайской техники на рынки России и СНГ. В линейке предложений компании практически весь спектр автотехники и дорожно-строительной техники, всего более 25 позиций. Изготовители поставляемой автотехники – это, как и китайские компании (HOWO, Foton, Dong Feng, Tie Ma, Chang Lin, Lin Gong), так и совместные германо-китайские заводы, основанные европейскими специалистами, - Shaanxi Automobile Group Co., Ltd. (поставляющий технику с лицензией немецкой компании MAN), BAOTOU BEIFANG BENCHI Heavy-Duty Truck Co. Ltd. (поставляющий спецтехнику по лицензии немецкой компании Mercedes Benz).²⁰

Менее известные компании: ООО «ГТС-ДВ», ООО «Росавтодорсервис», ООО «Ростехцентр», ООО «Аврора», ООО «ГК Амур-Торг», ООО «Росткомплект», ООО «Росавто ДВ», ООО «ИнтКит», ООО «ДальАвтоТехТорг», ООО «Спецсервис СТК», ООО «Мир СпецТехники», ООО «СоюзСпецтехники», ООО «РосИмпорт», ООО «Брент Моторс», ООО «Импорт», ООО «БлагТех», ООО «Спецтехмастер», ООО «ТК Ориент», ООО «ГлавТехСнаб», ООО «Фэн Тай», ООО «Сервисный центр Шакман», ООО «Лонкинг», ООО «Амур-Импорт».

Многие из перечисленных компаний работают на рынке спецтехники бо-

¹⁸ Сервис [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.04.2017. Режим доступа: <http://mtk-avtopostavka.ru/> - 13.06.2017.

¹⁹ ООО «Строительная Техника Китая» [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.05.2017. Режим доступа: <http://www.metaprom.ru/companies/id5132-stroitel'naya-tehnika-kitaya-ooo> - 13.06.2017.

²⁰ СТК-амур [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.05.2017. Режим доступа: <http://www.ctk-amur.ru/company/> - 13.06.2017.

лее 10 лет, у них сложилась положительная репутация, большое число постоянных клиентов, а некоторые даже вышли на российский рынок. Такой организацией, которая завоевала не только Амурскую область, но и Россию, является ООО «МТК «Автопоставка». С этой организацией заключались дилерские договоры на территории всей России, и дилеры осуществляли продвижение и реализацию товара ООО «МТК «Автопоставка» на подведомственной им территории.

Большим плюсом деятельности организаций-импортеров в сфере спецтехники является осуществление не только индивидуальных поставок для покупателя, но и возможность приобрести технику, а также запасные части на складах этих компаний.

Организации-импортеры осуществляют доставку каждой из реализуемых единиц техники в любой регион Российской Федерации. Вся техника имеет сертификат ГОСТа, сертификацию согласно международным нормам, а также гарантию и сопровождается поставками запчастей, расходных материалов на весь период эксплуатации. Каждая из имеющихся в ассортименте поставок моделей получила соответствующее одобрение со стороны Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии РФ. Покупателям предоставляется полный комплект всех документов, которые необходимы для регистрации приобретенной спецтехники производства КНР в соответствующих органах.

Осуществление прямых поставок спецтехники с заводов-изготовителей Китая организациям-импортерам дает несомненное преимущество в том, что они могут устанавливать для покупателей самые выгодные цены.

Перед тем, как быть выставленной на продажу, вся техника предварительно подготавливается. Процедура так называемого «двойного осмотра», осуществляемая квалифицированными китайскими и российскими механиками, позволяет заблаговременно исправить все возможные неполадки. К покупателям допускается только качественная, отвечающая всем необходимым стандартам техника.

Одной из ведущих импортеров спецтехники в Амурскую область является ООО «Амурспецпоставка».

Этой организацией накоплен значительный опыт декларирования импорта, что позволяет в кратчайшие сроки проводить процедуру таможенного оформления спецтехники и большегрузных машин, в том числе и запчастей к ним. На данный момент они поставляют запчасти для всех видов техники, произведенной в КНР. Все реализуемые запчасти – оригинального производства. Специалисты ООО «Амурспецпоставка» помогают в выборе из имеющегося ассортимента ту технику, которая наиболее полно отвечает требованиям покупателя.

Также они проводят консультацию по всем вопросам, касающимся ее технического обслуживания.

Одним из плюсов данной организации является сотрудничество со многими транспортными компаниями, специализирующимися на перевозке спецтехники в различные регионы России. Это позволяет минимизировать расходы на транспортировку реализуемой техники к ее покупателям.²¹

2.2 Анализ деятельности ООО «Амурспецпоставка»

Общество с ограниченной ответственностью «Амурспецпоставка» создано с целью извлечения прибыли и удовлетворения потребностей общества.

Общество является юридическим лицом. Общество создано без ограничения срока действия. Общество имеет круглую печать, содержащую полное фирменное наименование и указание на место нахождения общества. Общество имеет обособленное имущество, самостоятельный баланс, банковский счет, штампы и бланки со своим фирменным наименованием, фирменную эмблему, товарный знак и другие средства индивидуализации, может создавать филиалы и открывать представительства как на территории Российской Федерации, так и за ее пределами.

При регистрации ООО «Амурспецпоставка» были присвоены ИНН

²¹ ООО «Амурспецпоставка» [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 14.05.2017. Режим доступа: <http://www.ckk-amur.ru/company/> - 13.06.2017

2725118677, КПП 272501001, ОГРН 1132722000762.

Общество находится по адресу: 680003, Хабаровский край, г. Хабаровск, ул. Верхнебазовая, д. 44.

Основным видом деятельности ООО «Амурспецпоставка» является:

– торговля оптовая легковыми автомобилями и легкими автотранспортными средствами.

Дополнительные виды деятельности:

– торговля оптовая специальной техникой;
– производство тракторов для сельского хозяйства;
– производство прочих сельскохозяйственных машин и оборудования;
– производство прочего оборудования для сельского хозяйства, садоводства, лесного хозяйства, птицеводства или пчеловодства, не включенного в другие группировки;

– производство машин и оборудования для добычи полезных ископаемых и строительства;

– производство автомобилей специального назначения;

– оптовая торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями;

– розничная торговля автомобильными деталями, узлами и принадлежностями;

– оптовая торговля автотранспортными средствами;

– аренда строительных машин и оборудования с оператором;

– и прочие.

Организация создана в целях:

а) удовлетворения потребности населения в услугах, являющихся предметом деятельности фирмы;

б) достижения экономической эффективности, получения прибыли как в рублях, так и в иностранной валюте.

Общество может иметь гражданские права и нести гражданские обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запре-

щенных законом.

Отдельными видами деятельности, перечень которых определяется законом, общество может заниматься только на основании специального разрешения (лицензии). Если условиями предоставления специального разрешения (лицензии) на осуществление определенного вида деятельности предусмотрено требование осуществления такой деятельности как исключительной, общество в течение срока действия специального разрешения (лицензии) вправе осуществлять только виды деятельности, предусмотренные специальным разрешением (лицензией), и сопутствующие виды деятельности.

Общество несет ответственность по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом. Общество не отвечает по обязательствам своих участников, в свою очередь, участники общества не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества в пределах стоимости внесенных ими вкладов.

Участники общества, внесшие вклады не полностью, несут солидарную ответственность по его обязательствам в пределах стоимости неоплаченной части вклада каждого из участников.

Участники общества имеют право:

- участвовать в управлении делами общества;
- получать информацию о деятельности общества и знакомиться с его бухгалтерскими книгами и иной документацией;
- принимать участие в распределении прибыли;
- продать или иным образом уступить свою долю в уставном капитале общества либо ее часть одному или нескольким участникам данного общества в порядке, установленном Уставом общества;
- в любое время выйти из общества независимо от согласия других его участников;
- получить в случае ликвидации часть имущества общества, оставшегося после расчета с кредиторами, или его стоимость.

Участники общества обязаны:

- а) вносить вклады в уставный капитал общества;
- б) не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности общества.

ООО «Амурспецпоставка», принимало участие в 9 торгах из них выиграно 7. Основным заказчиком является Управление Госзаказа Амурской Области, КУ. В судах организация выиграла 53 % процессов в качестве истца, проиграла 46 % процессов в качестве истца и 40 % в качестве ответчика.

Рассмотрим организационную структуру ООО «Амурспецпоставка», которая представлена на рисунке 1.

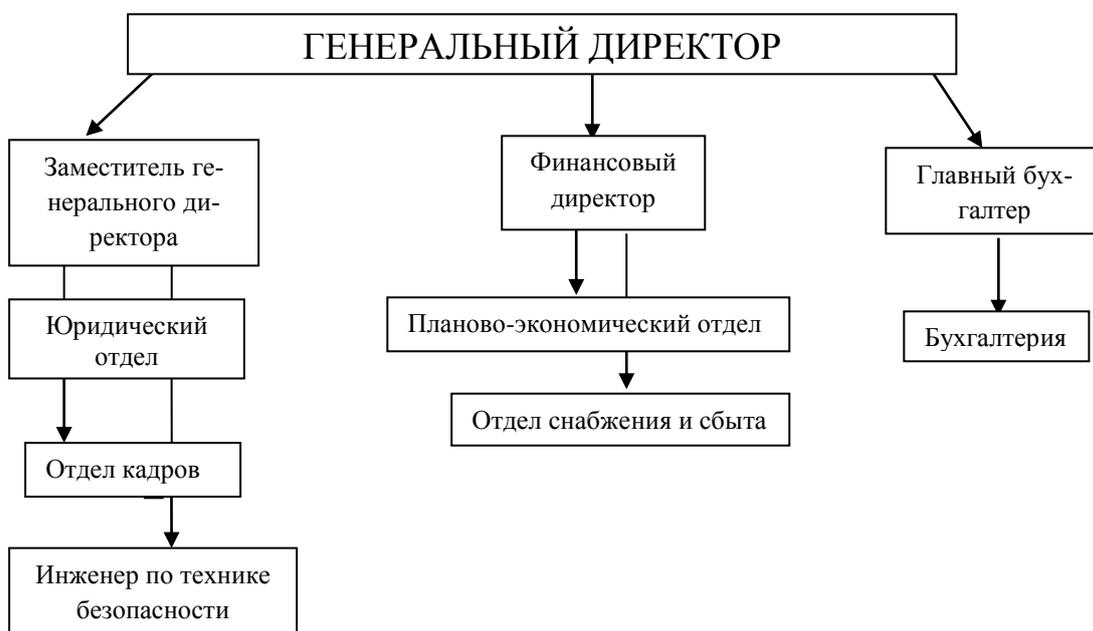


Рисунок 1 – Организационная структура управления ООО «Амурспецпоставка»

Анализируя рисунок 1, деятельность ООО «Амурспецпоставка» возглавляет генеральный директор. В его непосредственном подчинении находится заместитель генерального директора, финансовый директор и главный бухгалтер. У каждого из них, в свою очередь, также имеются подчиненные, отвечающие за определенные участки работы организации.

На рисунке 2 представлена структура отдела, занимающегося внешнеэкономической деятельностью.

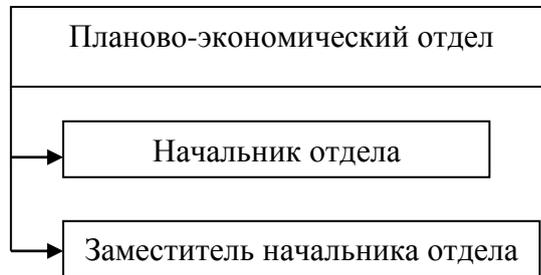


Рисунок 2 – Схема финансовой службы ООО «Амурспецпоставка»

Планово-экономический отдел является самостоятельным структурным подразделением ООО «Амурспецпоставка».

В функции отдела входит:

- формирование ценовой и экономической политики предприятия на основании действующих нормативных актов;
- проведение экономического анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- анализ состава затрат при формировании цен на продукцию предприятия;
- внутренний финансовый контроль за правильностью формирования нормативной себестоимости продукции;
- оформление служебных командировок работников предприятия;
- разработка сметной документации;
- подготовка таможенных деклараций;
- координация работы с китайскими контрагентами;
- оформление заявок на поставку спецтехники и запчастей и т.д.

Торговля спецтехникой организацией осуществляется на внутреннем рынке, однако, товары для перепродажи приобретаются как на территории Рос-

сийской Федерации, так и у внешних поставщиков – компаний-партнеров из Китайской Народной Республики.

Основными иностранными поставщиками ООО «Амурспецпоставка» являются:

- Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЖУНЧАН»;
- Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЯЛИСЫ»;
- Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Золотая лошадь»;
- Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Хуэй и Лун»;
- Экспортно-Импортная Компания с ООО «Тяжелые Автомобили ШААНЬСИ»;
- Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Асия-Линч»;
- ООО «Шаньдун Дегонг Машинери»;
- ООО «Джинань»
- и другие.

Стоит отметить, что большинство поставщиков находятся в г. Хэйхэ и работают напрямую с заводами-изготовителями, что является существенным преимуществом при заключении с ними договоров.

Разграничим поставщиков по видам поставляемых товаров.

– Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЖУНЧАН», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЯЛИСЫ», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Хуэй и Лун», Экспортно-Импортная Компания с ООО «Тяжелые Автомобили ШААНЬСИ», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Асия-Линч» и ООО «Шаньдун Дегонг Машинери» являются поставщиками спецтехники, а именно: тягачи, самосвалы, бульдозеры, краны, погрузчики, полуприцепы и прицепы.

Данная спецтехника поставляется нескольких известных китайских марок:

- 1) тягачи:
 - SHACMAN;
 - FAW;

- HOWO;
- 2) самосвалы:
 - SHACMAN;
 - HOWO;
 - FAW;
 - FOTON;
- 3) бульдозеры марки Shantui SD;
- 4) краны:
 - XCMG;
 - Zoomlion;
- 5) погрузчики:
 - FOTON;
 - XCMG.

Остальные компании занимаются поставкой запасных частей к спецтехнике по всем вышеперечисленным видам техники и их марок.

Доля ООО «Амурспецпоставка» на амурском рынке спецтехники составляет около 3 %, что является значительным весом с тем учетом, что компаний-импортеров спецтехники насчитывается около 263.

Для того, чтобы Федеральная таможенная служба успешно выпустила товар ООО «Амурспецпоставка» подает декларацию и предоставляет инспектору копию контракта с поставщиком, всех соглашений, паспорта сделки, заявки на покупку валюты, заявления на перевод иностранной валюты, справки о валютных операциях и грузовой таможенной декларации.

Для подачи декларации определяется код товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности (ТН ВЭД) товара, заполняется декларация, а также предоставляется вся разрешительная документация. Последняя зависит от того, какой именно товар растаможивается. В большинстве случаев достаточно обычного сертификата соответствия.

Этап 1 — Декларирование.

Передвижение всех грузов международной торговли регулируется раз-

личными договоренностями. В России эта классификация называется ТН ВЭД – Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Чтобы растаможить товар и ввести его в обращение на территории Таможенного союза, необходимо, прежде всего, определить так называемый код ТН ВЭД.

Собственный код ТН ВЭД присваивается любому продукту, товару или изделию. Он устроен «от общего к частному»: сначала идет группа, потом – подгруппы, потом — те или иные классификации, и в конце — собственно товары.

Этап 2 – Таможенное оформление

Для всех стран Таможенного союза требования таможенного оформления одинаковы, они же распространяются и на ООО «Амурспецпоставка». Формально для прохождения таможни достаточно подать правильно оформленную декларацию, приложить определенный комплект документов, которые требуются для груза, и ждать решения таможенного органа.

Плюс многолетнего опыта международной торговли объекта исследования в том, что ООО «Амурспецпоставка» может подавать декларации заранее, заранее согласовывая те или иные спорные позиции. Ведь иногда таможенники сами не знают, как правильно задекларировать тот или иной товар. И на этот случай у них есть своя внутренняя система, которая называется СУР — система управления рисками. Эта система, в конечном счете, и решает, что нужно сделать с декларацией и товаром.

Этап 3 – Оплата пошлин.

Таможенные сборы можно разделить на три большие части. ООО «Амурспецпоставка» не платит акциз, но уплачивает пошлину (на запчасти она составляет 5 %), НДС (18 %) и собственно таможенный сбор — это маленькая величина, не превышающая 0,5 % от стоимости контракта.

Подачу деклараций ООО «Амурспецпоставка» производит не самостоятельно, а прибегает к брокерским услугам. Брокером ООО «Амурспецпоставка» является ООО «Алгон». Они занимаются подачей полного пакета документов, необходимого для помещения товара под таможенную процедуру с дальней-

шим его выпуском.

ООО «Амурспецпоставка» занимается поставками китайской техники на рынки России и СНГ. Непосредственные связи с заводами изготовителями позволяют проводить ценовую политику в интересах клиентов. Компания поставляет любую технику по желанию клиента, с заданными техническими характеристиками, если она производится в Китае. Однако в первую очередь ООО «Амурспецпоставка» сотрудничаем с теми производителями, продукция которых имеет международные сертификаты соответствия, и хорошо зарекомендовала себя в работе в российских условиях.

Организация так же заводит наиболее востребованную технику и размещает ее на складах, что позволяет сократить сроки поставки техники. Также по желанию, могут быть предоставлены дополнительные услуги: постановка техники на учет, постановка на платформу, поиск компании поставщика.

Вся предлагаемая на рынок России техника проходит полный комплекс испытаний на соответствие стандартам РФ и Правилам Европейской экономической комиссии ООН. Спецтехнику отличает наилучшее соотношение цены и качества, надежность, неприхотливость в эксплуатации, простота в обслуживании. Спецтехника специально адаптирована к российским, специфическим условиям: высокоэкономичный расход топлива, утепленная кабина, усиленные подвеска, мосты и рама, жидкостный подогреватель.

Преимущества работы ООО «Амурспецпоставка»

- работает напрямую с заводами изготовителями, т.е. без посредников;
- располагает значительными площадями, складскими помещениями, на китайской и русской сторонах, подъемно-транспортными механизмами, что гарантирует организацию работ по приемке, хранению и отправке товара покупателям;
- имеет большой опыт по импорту большегрузных машин и предоставляем запчасти к ним;
- в организации сложился сплоченный, высококвалифицированный коллектив, имеющий существенный опыт продаж авто, спецтехники. Специалисты

компании готовы оказать грамотную консультацию по выбору спецтехники и техническому обслуживанию;

- отлажена система доставки и оплаты техники и оборудования, большой ассортимент и качество спецтехники, позволяют оптимально удовлетворить требования клиента;

- логистический план поставки спецтехники обеспечивает минимальные издержки на транспортировку машин;

- открыто направление продажи запчастей для всей поставляемой организацией технике.

Рассмотрим динамику импорта ООО «Амурспецпоставка» за 2014 – 2016 гг. в таблице 7.

Таблица 7 – Анализ динамики импорта товаров ООО «Амурспецпоставка» из КНР за 2014 – 2016 гг.

Наименование	2014 год	2015 год	2016 год	Изменение (+;-)		Темп роста, проценты	
				2015/2014	2016/2015	2015/2014	2016/2015
Тягачи	14380	7793	11585	-6587	3792	54,19	148,66
Самосвалы	3641	4669	4911	1028	242	128,23	105,18
Бульдозеры	9794	8633	11318	-1161	2685	88,15	131,1
Краны	2344	3791	4635	1447	844	161,73	122,26
Прицепы и полу-прицепы	1043	2615	2947	1572	332	250,72	112,7
Погрузчики	11116	11209	8220	93	-2989	100,84	73,33
Итого	42318	38710	43616	-3608	4906	91,47	112,67

Анализируя таблицу 7, На протяжении анализируемого периода однозначной тенденции в динамике импорта ООО «Амурспецпоставка» не наблюдается. В 2015 году импортируемый товар сократился на 3608 тыс.руб. (8,53 %), а в 2016 году увеличивается на 4906 тыс.руб. (12,67 %).

Сокращение импорта в 2015 году связано с экономической ситуацией в стране. Так как расчеты по контрактам, заключенным между ООО «СТК» и экспортерами ведутся в долларах США, то резкое увеличение валюты негативно сказалось на деятельности организации.

Импорт тягачей в 2015 году снизился на 6587 тыс.руб., в 2016 году вырос

на 3792 тыс.руб.

Поставка бульдозеров в 2015 году сократилась на 1161 тыс.руб., в 2016 году было поставлено бульдозеров на сумму 11318 тыс.руб., что на 2685 тыс.руб. больше, чем в 2015 году.

Положительная тенденция наблюдается по импорту самосвалов, кранов, прицепов и полуприцепов. Импорт самосвалов увеличился с 3641 тыс.руб. (в 2014 году) до 4911 тыс.руб. (в 2016 году).

Поставка кранов выросла в 2015 году на 1447 тыс.руб., а к 2016 году увеличилась еще на 844 тыс.руб. и фактически составила 4635 тыс.руб.

Полуприцепы и прицепы были импортированы в 2015 году на сумму 2615 тыс. руб., а в 2016 году на 2947 тыс.руб., что на 332 тыс.руб. больше, чем в 2015 году.

Импорт погрузчиков в 2015 году увеличился на 93 тыс.руб., но к 2016 году снижается на 2989 тыс.руб. На снижение импорта погрузчиков в 2016 году повлиял спрос покупателей.

Представим наглядно динамику импорта на рисунке 3.²²

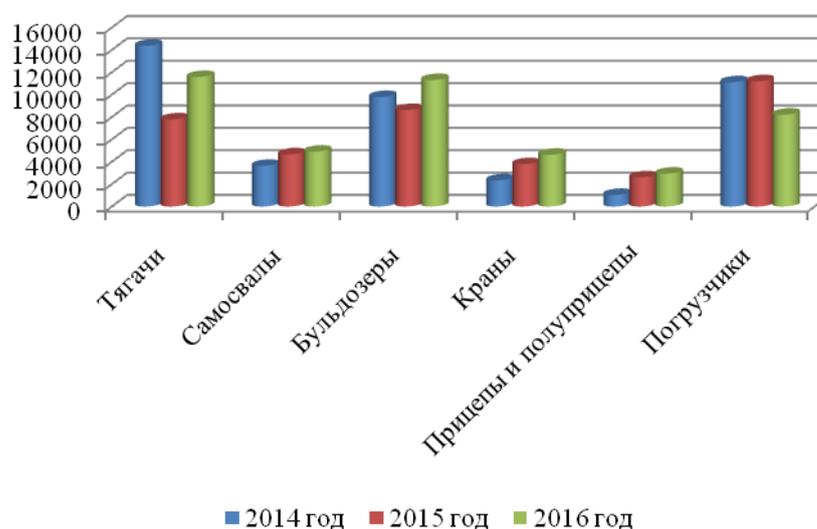


Рисунок 3 – Динамика импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» за 2014 – 2016 гг. в тыс. руб.

²² Импорт техники [Электронный ресурс]: пояснительная записка к годовому отчету за 2016 год. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант». (дата обращения: 30.05.2017.)

Анализируя рисунок 3, положительная тенденция наблюдается только по импорту самосвалов, кранов, прицепов и полуприцепов – их поставка на протяжении анализируемого периода растет, а вот по остальным видам товара однозначной тенденции не наблюдается.

В таблице 8 представлен удельный вес отдельных видов спецтехники в структуре импорта ООО «Амурспецпоставка».

Таблица 8 – Удельный вес отдельных видов спецтехники в структуре импорта ООО «Амурспецпоставка» из КНР за 2014 – 2016 гг.

Наименование	Удельный вес, процент		
	2014 год	2015 год	2016 год
Тягачи	33,98	20,13	26,56
Самосвалы	8,6	12,06	11,26
Бульдозеры	23,14	22,3	25,95
Краны	5,54	9,79	10,63
Прицепы и полуприцепы	2,47	6,76	6,76
Погрузчики	26,27	28,96	18,84
Итого	100	100	100

Анализ таблицы 8 показал, в структуре импорта на протяжении анализируемого периода не наблюдается однозначной тенденции.

В 2014 году наибольший удельный вес приходится на тягачи – 33,98 %, а наименьший на прицепы и полуприцепы – 2,47 %.

В 2015 году наибольшую долю составляют так же погрузчики – 28,96 %, наименьшая доля приходится на запасные части – 5,36 %.

В 2016 году в структуре импорта преобладают тягачи, поставка которых в общей сумме импорта составила 26,56 %, а наименьший удельный вес приходится на 6,76 %.

Представим структуру импорта за 2016 год на рисунке 4.

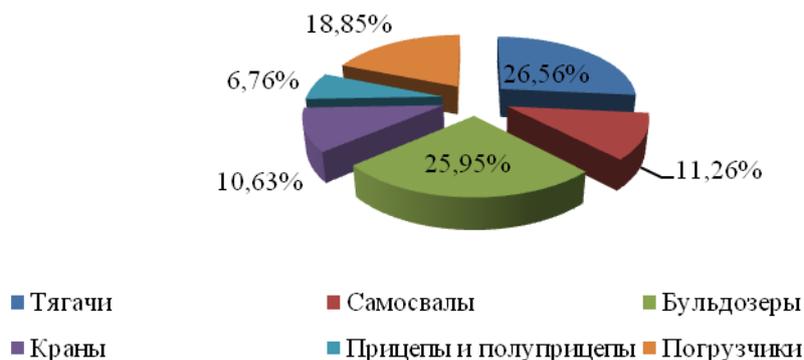


Рисунок 4 – Структура импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» за 2014 – 2016 гг.

Анализируя рисунок 4, наибольшую долю импорта составляют тягачи – 26,56 %.

Поставки запасных частей, самосвалов и погрузчиков находятся на одинаковом уровне – 10 – 12 %. Наименьший удельный вес в размере 6,76 % приходится на прицепы и полуприцепы.

2.3 Проблемы импорта спецтехники в Амурскую область

Импорт спецтехники в Амурскую область сегодня переживает не лучшие времена, что подтверждается результатами импорта в 2016 году. Импортёры и покупатели спецтехники заявляют о трудностях, с которыми им приходится сталкиваться в своей деятельности. Наиболее острые проблемы, которые и должны отобразить реальную картину происходящего.

Основной проблемой является повсеместное повышение цен.

Ключевая проблема, ставшая основной причиной резкого спада активности на рынке спецтехники,- повышение рублевых цен на импортируемую технику.

С повышением цен на китайскую спецтехнику все ясно: вдвое подешевевший по отношению к доллару и евро российский рубль в такой же пропорции повлиял на рост цен практически на все импортируемые в РФ товары, ведь расплачиваться с Китаем приходится в американской валюте, так как многие заключают контракты на поставку техники именно в долларах США.

Ожидаемым итогом повышения цен на китайскую спецтехнику стало рез-

кое снижение покупательской способности.

Еще одной проблемой невыгодные условия для дистрибьюторов.

Поднятие цен на импортируемую технику ударило не только по потребителям, но и по ее дистрибьюторам. Дело в том, что в условиях цивилизованного рынка китайские производители поставляют свою технику российским дистрибьюторам «в долг», дожидаясь, пока их торговые посредники в РФ найдут покупателя на технику, и лишь потом расплачиваются с производителями. Действуя по такой схеме, многие дистрибьюторы спецтехники завезли в РФ машины на реализацию в 2014 году. Но грянуло падение рубля, техника подорожала практически вдвое, и ее перестали покупать. Дистрибьюторы китайских производителей в РФ, чтобы хоть как-то избавиться в 2015 году от прошлогодних машин, идут на беспрецедентные меры, и продают машины по «старым» рублевым ценам. И все бы хорошо, но с производителем приходится расплачиваться валютой, за которую в реалиях 2016 года нужно было отдать уже вдвое большую рублевую сумму, половину из которой дистрибьюторы выкладывают из своего кармана.

К сожалению, в убыток работают не только те дистрибьюторы, у которых остались прошлогодние машины на реализацию.

Немаловажной проблемой на современном этапе – это ограничения на импорт спецтехники.

Начатая в середине 2014 года политика западных государств по введению против России экономических санкций вызвала с нашей стороны ответные меры, в особенности в отношении тех стран, руководство которых упорствует в продолжение санкций, направленных на подавление России.

Российское руководство выяснило, что страна вполне может обходиться либо своей техникой, либо техникой, купленной у стран, которые не присоединились к санкциям против нас. Так, премьер-министр России Дмитрий Медведев подписал постановление «по установлению запретов на допуск отдельных видов товаров машиностроения, которые происходят из иностранных государств, для целей поставок для государственных и муниципальных служб».

Речь прежде всего идет о строительной технике, машинах, используемых на разработке месторождений полезных ископаемых, и коммунальной технике. Аркадий Дворкович рассчитывает, что эта мера даст дополнительный импульс импортозамещению. Чиновник считает, что по каждому виду техники, упомянутому в запрете, уже есть образцы российской продукции. По словам Дворковича, «нет таких видов, по которым возникнет дыра и будет невозможно закупить технику».

Но вот представители российских компаний дистрибьюторов китайских спецмашин думают иначе. Так, например, генеральный директор торгового дома «Вертикаль» Геворк Ахвердян считает, что сегмент складской спецтехники практически не представлен российскими производителями.

Российских аналогов импортным вилочным погрузчикам практически нет. Если по строительной линейке отечественные производители частично покрывают имеющийся спрос, то рынок складской техники к импортозамещению пока абсолютно не готов.

И последняя проблема – недоступность финансовых программ

Еще одна непреодолимая сложность, с которой сталкиваются потребители спецтехники в кризис, - это неприемлемые условия или полное отсутствие финансовых механизмов для покупки техники. Речь идет в первую очередь о лизинге, позволяющем организациям приобретать спецтехнику не располагая на момент покупки достаточной суммой средств.

В нынешних условиях значительно сократилось число независимых финансовых организаций, предоставляющих данную услугу. Такие финансовые механизмы есть лишь у крупнейших российских банков, а также у дистрибьюторов, продающих спецтехнику. Но первые сделали неприемлемый для большинства потребителей процент переплаты по лизингу, а вторые стали крайне избирательны в выборе благонадежных клиентов.

Финансовые организации тоже можно понять: в условиях финансовой нестабильности риск несостоятельности лизингополучателя увеличивается в разы.

Таким образом, ожидать от амурского рынка спецтехники оживления активности и уж тем более роста продаж не приходится. Нынешняя ситуация крайне противоречива: на стоянках дистрибьюторов есть импортная техника – но ее невыгодно продавать, госкомпаниям, имеющим финансовую возможность приобретать любую технику, запрещают покупать китайскую спецтехнику, а компаниям, реально нуждающимся в приобретении техники для развития бизнеса – отказывают в лизинговых механизмах. По-настоящему уникальный узел противоречий, развязывать который нужно грамотными законодательными актами и постоянным диалогом между производителем, поставщиком и покупателем.

Для ООО «Амурспецпоставка» основными проблемами при импорте спецтехники из Китая являются:

- 1) высокие таможенные пошлины;
- 2) долгое таможенное оформление товара;
- 3) повышение курса доллара;
- 4) корректировка таможенной стоимости;
- 5) введение утилизационного сбора.

Если первые три проблемы более понятны в понимании, но вот корректировку таможенной стоимости и утилизационный сбор рассмотрим более подробно.

В ООО «Амурспецпоставка» возникает следующая ситуация: спецтехника оприходована и продана в одном налоговом периоде, в этом же периоде принят к вычету НДС, а в другом налоговом периоде таможня корректирует таможенную стоимость, соответственно меняется сумма НДС и таможенных сборов.

Если корректировка была произведена в сторону увеличения, то доплаченную сумму НДС ООО «Амурспецпоставка» имеет право принять к вычету. Но сделать это она должна по мере доплаты, т.к. в отношении «ввозного» НДС право на вычет возникает на основании документов, подтверждающих фактическую уплату сумм налога (п. 1 ст. 172 НК РФ). Соответственно дополнительно

ные листы к книге покупок в таком случае не составляются, ведь дополнительную сумму вычета организация отразит в текущем периоде – периоде уплаты.

Если же в результате корректировки сумма НДС оказалась меньше уплаченной изначально, практика показывает: налоговики требуют представления уточненной декларации за период, когда был применен завышенный вычет «таможенного» НДС. Вероятность возникновения претензий со стороны налоговиков в отсутствие таких «уточнений» наиболее высока, если таможня по результатам корректировки произвела возврат излишне уплаченного НДС импортеру. Но в судебной практике можно встретить споры, в которых налоговая инспекция заявляла о незаконном применении вычета даже при отсутствии факта возврата лишнего НДС импортеру. Поэтому во избежание претензий ООО «Амурспецпоставка» может принять решение уточнить свои обязательства по НДС. В этом случае помимо уточненной декларации ей нужно будет составить дополнительный лист к книге покупок за период, в котором был применен вычет таможенного НДС.

По данному вопросу существует также официальное разъяснение ФНС России. В Письме от 27.06.2007 № 03-2-03/1236 чиновники указали: если после принятия таможенной декларации будет осуществлена ее корректировка, то вычетам подлежат суммы НДС, фактически уплаченные налогоплательщиком и зачисленные на счет таможенного органа с учетом указанной корректировки.

Рассмотрим утилизационный сбор. Базовая ставка на спецтехнику — 150 тыс. рублей. К ней чиновники разработали поправочные коэффициенты в зависимости от веса, мощности и возраста техники, как будто габариты и мощность влияют на стоимость утилизации.

Так, за ввозимый ООО «Амурспецпоставка» в Россию колесный трактор мощнее 380 л. с. и старше 3 лет придется заплатить 6 млн.руб., что вдвое выше его цены на вторичном рынке. Сбор за такой же, но новый трактор – 1,4 млн.руб., или 23 % от цены. Самый большой сбор касается простой и недорогой техники. Прицеп для перевозки лодок ООО «Амурспецпоставка» раньше покупало за 80 тыс. руб., а с учетом сбора его цена подскочила до 330 тыс.руб. При-

цепы для грузовиков подорожали с 700 тыс.руб. до 1,2 млн.руб.

Исходя из вышеперечисленного следует, что в настоящее время организаций-импортеров спецтехники в Амурскую область насчитывается около 263 единиц. Все они находятся в г. Благовещенске. Одни из лидеров импорта спецтехники является ООО «Амурспецпоставка», доля импорта которой составляет около 3 % от всего импорта спецтехники.

В импорте спецтехники четко обозначился ряд проблем, тормозящих его динамику, это прежде всего, повсеместное повышение цен, невыгодные условия для дистрибьюторов, ограничения на импорт спецтехники, недоступность финансовых программ.

Помимо общих проблем при импорте спецтехники в Амурскую область, имеются также проблемы, касающиеся ООО «Амурспецпоставка». Проблемы состоят в следующем: высокие таможенные пошлины, долгое таможенное оформление товара, повышение курса доллара, корректировка таможенной стоимости, введение утилизационного сбора.

3 ПЕРСПЕКТИВЫ ИМПОРТА СПЕЦТЕХНИКИ ИЗ КИТАЯ В АМУРСКОЮ ОБЛАСТЬ

3.1 Перспективные направления импорта

В последние годы в двусторонних торгово-экономических связях России и Китая наблюдается подъём, который выражается в высоких темпах роста товарооборота, расширении инвестиционного сотрудничества, активизации межрегиональных и приграничных связей, заметном усилении интереса российских и китайских деловых кругов к взаимному сотрудничеству.

В настоящее время экономика Китая обладает большим экспортно-импортным потенциалом и значительными перспективами дальнейшего роста.

На сегодняшний день самые дешёвые китайские грузовики аналогичные, «Газели» и «Валдаю», стоят не дороже отечественных. Но главным фактором для потенциальных потребителей является экономичность, которая у китайских грузовиков выше. А если брать во внимание удобство управления и эргономику, то наши сильно уступают китайцам. Для эксплуатации в условиях города важным аспектом является маневренность. У китайских грузовиков, благодаря бескапотной компоновке, при той же грузоподъёмности габариты много меньше, чем у наших автомобилей. По качеству сборки китайские грузовики, похоже, не уступают продукции российских заводов. Единственным недостатком является качество покраски, но для рабочей техники это не имеет большого значения. Проблемы могут возникнуть в связи с тем, что автомобили еще не адаптированы к российским условиям эксплуатации, так как климат Китая существенно отличается от нашего. В результате на большей части китайских автомобилей система отопления недостаточно эффективна для северной зимы, аккумуляторы долго не выдерживают в наших условиях. Они нуждаются в дополнительной защите и электрооборудование, а это дополнительные затраты. Но все перечисленные недостатки нетрудно устранить при предпродажной подготовке или непосредственно в процессе эксплуатации. Есть вероятность, что

могут возникнуть трудности с поставкой запасных частей. Но серьезных проблем здесь тоже не предвидится, так как все китайские грузовики в значительной степени унифицированы между собой и с японскими машинами.

Сейчас по соотношению цены и качества китайские грузовики не имеют себе равных. Машины из Китая имеют все шансы на успех на российском рынке. А если отечественные производители не повысят качество сборки своих автомобилей и не начнут устанавливать на них современные двигатели и трансмиссию, они не смогут конкурировать с китайскими предприятиями.

Разные компании при закупке спецтехники пользуются разными критериями: цена, надежность, качество. Возьмем российских производителей – по ценам спецтехника приближается к общемировым, ведь чтобы выдержать конкуренцию с импортной техникой оставшиеся на рынке компании были вынуждены в срочном порядке модернизировать свою продукцию, в основном при помощи импортных компонентов, что и привлекло рост цены продукции, но качество при этом не улучшилось, другое дело американские и западноевропейские компании, конечно качество и надежность их продукции превосходна, но цена устроит далеко не каждую фирму.

Есть еще вариант – китайская спецтехника, она конечно менее надежна, если вспомнить тот факт, что не так давно Китай славился множеством низкокачественной, поддельной продукции, чем аналоги из той же Америки, России и западной Европы, но по цене значительно ниже, что и привлекает потребителей. Китай использует опыт западных компаний, все время совершенствуя свои технологии и может похвастаться высоким качеством сборки.

Нередко китайская спецтехника оснащается зарубежными, в том числе и немецкими деталями и двигателями, что обеспечивает надежность и долговечность. Объяснить низкую стоимость продукции можно многими факторами – это и дешевая рабочая сила, малая стоимость энергоресурсов в стране, дешевые кредиты, льготные закупки иностранных комплектующих, и еще немаловажный факт формирования цены заключается в прибыли, ведь китайцы готовы работать за незначительный процент прибыли, что компенсируется массово-

стью выпускаемой продукции. Обычному рабочему самое главное не название и стоимость машины, а простота в эксплуатации, надежность и легкость в ремонте, всеми этими качествами и обладает китайская спецтехника, что способствует постепенному превращению Китая в крупнейшего ее экспортера.

По оценкам экспертов в ближайшем десятилетии китайская спецтехника займет чуть ли не половину амурского рынка, ведь с ростом качества растет и спрос на их продукцию, а если учитывать что общемировой кризис до сих пор не закончился (и в ближайшее время никто не прогнозирует этого), то многие компании просто вынуждены покупать продукцию из Китая, что впоследствии может пагубно сказаться на других производителях – в первую очередь российских, которые просто не смогут конкурировать на мировом рынке спецтехники.

Анализируя сложившиеся отношения Амурской области и Китая в сфере импорта спецтехники можно предположить, что внешнеэкономические отношения будут только крепнуть.

На сегодняшний день насчитывается около 263 импортеров китайской спецтехники в Амурскую область. По моему мнению, их число будет только расти. Объяснением является то, что восстанавливается курс доллара, на замену германской и иной зарубежной спецтехники приходит китайская, которая все больше пользуется спросом.

Основные импортеры спецтехники: ООО «Магистраль», ООО «Орланд», ООО «Лиюаньда», ГК «РОСТЕХЦЕНТР», ООО «Международная Дальневосточная Компания «ФУНИН», ООО «Вектор», ООО «ДальАвтоТехТорг», ООО «МТК «Автопоставка», ООО «Строительная Техника Китая», ООО «Амур-спецпоставка» предлагают все больше услуг и выгодных условий для покупателей китайской техники, а также расширяют свой ассортимент, заключая контракты с новыми заводами-изготовителями китайской специализированной техники.

В ближайшем будущем в Амурскую область будут ввозиться следующие виды спецтехники:

- автотехника, а именно: самосвалы, тягачи, бензовозы и т. д.);

- дорожная техника, а именно: грейдеры, виброкатки, бетоноукладчики, ресайклеры, дорожные фрезы, асфальтоукладчики;
- строительная техника, а именно: погрузчики, экскаваторы, бетонная техника, самосвалы;
- сельскохозяйственная техника, а именно: комбайны, тракторы и т.д.;
- оборудование, а именно: дробильное оборудование, бетономешалки, кирпичные заводы, бетонные заводы и т.д.

Причиной импорта именно этих видов техники является широкое ее распространение с рынка Амурской области в другие регионы России, потому как в настоящее время идет строительство таких крупных объектов как трубопровод «Сила Сибири» для поставки нефтепродуктов. В Амурской области ведется строительство моста через границу в Китай, широко ведутся дорожные работы на участке «Красноярово-Февральск» и т.д. Спрос на сельскохозяйственную технику объясняется увеличением числа компаний, специализирующихся на выращивании сои.

К уже имеющимся импортируемым маркам спецтехники добавится еще одна крупная и по прогнозам востребованная марка – SEM.

Расскажем коротко о данной марке. Цинчжоуская компания с ОО «Катерпиллер» (Caterpillar (Qingzhou) Co, Ltd.), ранее известная как Шаньдунская машиностроительная компания с ОО «СЕМ» (Shandong SEM Machinery Co, Ltd.), основана в 1958 году. В 2005 г. было создано совместное предприятие SEM-Caterpillar, с внедрением технологий известного всему миру завода «Катерпиллер» (Caterpillar), а уже в 2008 году произошло полное поглощение компании «СЕМ».

С момента слияния компаний SEM-Caterpillar, компания «Катерпиллер» (Caterpillar) инвестировала огромные ресурсы для развития продукции марки SEM. Были выпущены новейшие фронтальные погрузчики, которые отличаются высочайшим качеством, улучшенными эксплуатационными показателями надежности и прочности. В компании «Катерпиллер» в настоящее время работает более 3000 лучших сотрудников и разработчиков инновационной техники,

отвечающей высочайшему уровню мирового потребительского спроса.

Продукция марки SEM представлена погрузчиками, бульдозерами и катками, грейдерами, уплотнителями мусора и другой дорожно-строительной техникой, оборудованием и пр.

Корпорация «Катерпиллер» (CATERPILLAR INC.) предъявляет жесткие требования для всех производителей входящих в структуру корпорации. Большинство комплектующих производится собственными силами на заводах САТ, что, безусловно, позволяет максимально улучшить качество выпускаемой продукции. Раннее данная техника в Амурскую область не ввозилась, а реализовывалась на внутреннем рынке Китая.

Основными китайскими партнерами на среднесрочный период будут: Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЖУНЧАН», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «ЯЛИСЫ», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Золотая лошадь», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Хуэй и Лун», Экспортно-Импортная Компания с ООО «Тяжелые Автомобили ШААНЬСИ», Хэйхэская торгово-экономическая компания с ООО «Асия-Линч», ООО «Шаньдун Дегонг Машинери», ООО «Джинань».

3.2 Прогноз импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» на период с 2017 по 2019 год

С целью определения величины импорта ООО «Амурспецпоставка» в краткосрочной перспективе, автором выполнен прогноз его динамики методом экстраполяции путем построения линии тренда.

Прогнозный период 2017 – 2019 гг.

Исходные данные для выполнения прогноза представлены в таблице 9.

Таблица 9 – Динамика импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка»

Наименование	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Импорт, в	39800	40213	41263	42318	48710	43616

тыс. руб.						
-----------	--	--	--	--	--	--

Графически динамика импорта представлена на рисунке 5.

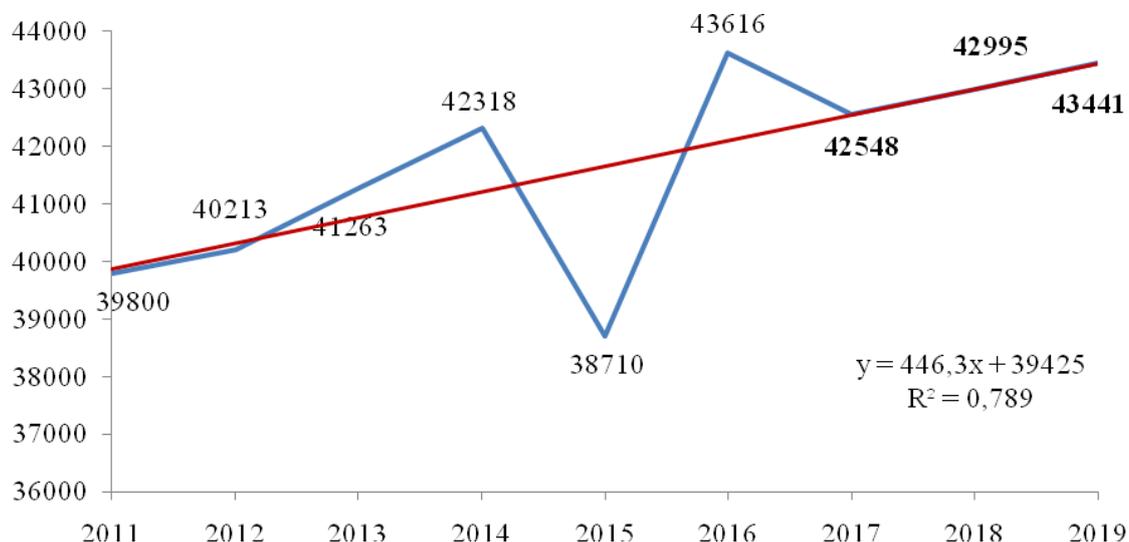


Рисунок 5 – Динамика импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» на период с 2017 по 2019 гг., тыс. руб.

Согласно выполненным расчетам величина импорта спецтехники ООО «Амурспецпоставка» в 2017 году упадет до 42548 тыс. руб., что меньше величины импорта 2016 года на 1068 тыс. руб. На взгляд автора, снижению величины импорта будет способствовать введение утилизационного сбора, что значительно повлияет не только на импорт спецтехники ООО «Амурспецпоставка», но и других импортеров спецтехники.

В 2018 году величина импорта увеличится на 447 тыс. руб. и согласно прогнозу составит 42995 тыс. руб.

В 2019 году величина импорта вновь увеличится. Рост составит 446 тыс. руб. и на конец периода она составит 43441 тыс. руб.

В целом, выполненный прогноз показывает вполне оптимистичную динамику величины импорта спецтехники.

Таким образом, оценив перспективные направления импорта спецтехники из Китая, можно сделать вывод о том, что величина импорта будет только увеличиваться. Причинами роста импорта является ряд факторов, таких как: строительство крупных объектов на территории Амурской области и по России в целом, увеличение числа сельскохозяйственных компаний, а китайская спецтехника является лучшим вариантом исходя из соотношения цены и качества.

Также предполагается выход на амурский рынок новой марки спецтехники – SEM.

Выполненный в п. 3.2 прогноз величины импорта спецтехники методом экстраполяции путем построения линии тренда показал, что в плановом 2017 году импорт сократится на 1068 тыс. руб. и составит 42548 тыс. руб. в 2018 и 2019 гг. импорт будет расти. Величина импорта увеличится на 447 тыс. руб. и 446 тыс. руб. в 2018 и 2019 гг. соответственно.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Инвесторы из Китая проявляют интерес к России, наблюдается рост капиталовложений в российскую экономику. Созданы и работают совместные предприятия в области гостиничного обслуживания, строительства, машиностроения, медицинской промышленности.

На сегодняшний день отношения Китая и России в экономической сфере приобрели новые качественные характеристики.

Рассматривая данную тему необходимо отметить, что двусторонние отношения России и Китая целесообразно рассматривать в двух измерениях: в рамках межгосударственных отношений и с точки зрения интересов отдельных регионов.

Такое деление обусловлено разностью в масштабах сотрудничества на уровне разных регионов РФ, а также целями и потенциалом взаимодействия. В целом, общероссийские тенденции находят отражение во внешнеэкономических связях регионов, однако, взаимодействие отдельных территорий стран отличается своей уникальной спецификой.

Общество с ограниченной ответственностью «Спецтехника К» создано в соответствии с Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» и Гражданским кодексом Российской Федерации.

Основным видом деятельности ООО «Амурспецпоставка» является торговля оптовая легковыми автомобилями и легкими автотранспортными средствами.

Большинство поставщиков находятся в г. Хэйхэ и работают напрямую с заводами-изготовителями, что является существенным преимуществом при заключении с ними договоров.

Подачу деклараций ООО «Амурспецпоставка» производит не самостоятельно, а прибегает к брокерским услугам. Брокером ООО «Амурспецпоставка» является ООО «Алгон». Они занимаются подачей полного пакета документов,

необходимого для помещения товара под таможенную процедуру с дальнейшим его выпуском.

Таможенный тариф является одним из основных инструментов торговой политики государства.

Различают одноколоночные и многоколоночные тарифы, которые соответственно не предусматривают или предусматривают возможность применения к товару различных ставок пошлин в зависимости от того, какой режим действует для страны - экспортера.

Меры нетарифного регулирования – это механизм государственного регулирования внешнеторговой политики, включающий экономические (кроме таможенного тарифа), административные и технические условия, ограничивающие или затрудняющие свободную торговлю между государствами.

В основном, китайские производители производят строительную технику для внутреннего рынка Китая, России и Казахстана. Но среди десятков компаний стоит выделить несколько брендов - Северный Мерседес, FOTON, HOWO и XCMG. Бренды, добившиеся признания на мировом рынке строительной техники. География стран, в которые экспортируется техника этих компаний весьма велика: США, Австралия, Саудовская Аравия, страны западная Европы, Африки и Южной Америки, не исключением является и Амурская область.

Импорт Амурской области в целом в 2016 году составил 37,8 млн. долларов США, что на 33,6 % меньше, чем в 2015.

Основными торговыми партнерами при импорте стал Китай – 22,7 млн. долларов США или 60,1 %. Уменьшение импорта на 10,8 млн. долларов США (на 32,2 %). Основные статьи импорта: оборудование для сортировки, промывки и т.д. - 12,2 %; химические средства защиты растений - 10,2 %; томаты свежие или охлажденные - 7,3 % от стоимости импорта.

На 2017 год в Амурской области насчитывается более 263 участников внешнеэкономической деятельности, из них около ста организаций занимаются поставкой спецтехники из Китая.

Одной из лидирующих компаний-импортеров спецтехники является ООО

«Амурспецпоставка».

За период с 2014 по 2016 гг. однозначной тенденции в динамике импорта ООО «Амурспецпоставка» не наблюдается. В 2015 году импортируемый товар сократился на 3608 тыс. руб. (8,53 %), а в 2016 году увеличивается на 4906 тыс. руб. (12,67 %).

В 2014 году наибольший удельный вес приходится на погрузчики – 26,27 %, а наименьший на прицепы и полуприцепы – 2,46 %.

В 2015 году наибольшую долю составляют так же погрузчики – 28,96 %, наименьшая доля приходится на запасные части – 5,36 %.

В 2016 году в структуре импорта преобладают бульдозеры, поставка которых в общей сумме импорта составила 25,95 %, а наименьший удельный вес приходится на 6,76 %.

По оценкам экспертов в ближайшем десятилетии китайская спецтехника займет чуть ли не половину амурского рынка, ведь с ростом качества растет и спрос на их продукцию, а если учитывать что общемировой кризис до сих пор не закончился (и в ближайшее время никто не прогнозирует этого), то многие компании просто вынуждены покупать продукцию из Китая, что впоследствии может пагубно сказаться на других производителях – в первую очередь российских, которые просто не смогут конкурировать на мировом рынке спецтехники.

Из проведенного прогноза можно сделать вывод, что согласно всем трем методам прогнозируемый объем импорта спецтехники с каждым годом будет увеличиваться. Согласно прогноза на основе среднего абсолютного прироста, объем импорта в 2019 году достигнет 45563 тыс.руб. Так, методом среднего темпа роста получается, что в 2019 году объем импорта составит 45635,27 тыс.руб. Последний метод определяет объем импорта в размере – 44144 тыс.руб.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Авдокушин, Е.Ф. Маркетинг в международном бизнесе: учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. - М. : Дашков и К, 2012. - 328 с.
- 2 Андреева, Е.И. О защите экономических интересов государства таможенными инструментами / Е.И. Андреева // Наука и образование в жизни современного общества, сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. - 2012, - № 3. С. 17 - 20.
- 3 Аникин, А.В. Золото. Международный экономический аспект / А.В. Аникин. - М. : Международные отношения, 2016. - 331 с.
- 4 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2012. - 168 с.
- 5 Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / А.П. Бархатов. - М. : ИТК «Дашков и К°», 2011 г. - 308 с.
- 6 Благовещенская таможня [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 15.06.2008. Режим доступа: http://dvtu.customs.ru/index.php?option=com_content&view=section&id=22&Itemid=112 – 19.05.2017.
- 7 Бурцев, С.И. Механизм таможенного валютного контроля за осуществлением внешнеторговых бартерных сделок и пути его совершенствования / С.И. Бурцев // Научные труды Московского гуманитарного университета : материалы VII науч. конф. аспирантов и докторантов Моск. гуманит. ун-та, октябрь 2012 г. - 2012. - № 58. - С. 114 – 125.
- 8 Вологдин, А.А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие для магистров / А.А. Вологдин. – М. : Юрайт, 2012 . – 445 с.
- 9 Воротынцева, Т. М. Меры таможенно-тарифного регулирования ввоза техники и пути их совершенствования / Т.М. Воротынцева, В.Е. Новиков. - М. : ИНФРАМ, 2012. - 110 с.

- 10 Григорьева, Е.М. Мировая экономика. Краткий курс для бакалавров: учебное пособие / Е.М. Григорьева. - М. : Финансы и статистика, 2013. - 192 с.
- 11 Гурова, И.П. Мировая экономика : учебник для студентов / И.П. Гурова. - М. : Омега-Л, 2015. - 400 с.
- 12 Далавто [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://dalavtotehtorg1.satom.ru/about/> - 13.06.2017.
- 13 ДВТУ.кастомс [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://dvtu.customs.ru> – 14.06.2017.
- 14 Дебум-файндв [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.deboom-funindv.ru/about> - 13.06.2017.
- 15 Дергачев, В.А. Международные экономические отношения: учебник для вузов / В.А. Дергачев. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 367 с.
- 16 Джабаев, А.П. Основы государственного регулирования внешне-экономической деятельности в России: учебник / А.П. Джабаев. – М.: Экономика, 2013. – 479 с.
- 17 Евсеев, С.В. Эффективность транспортных услуг в современных условиях / С.В. Евсеев // Экономические науки. - 2012. - № 3. - С. 46-53.
- 18 Зубенко, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник и практикум / В.В. Зубенко, О.В. Игнатова, Н.Л. Орлова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 409 с.
- 19 Инткит [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.intkit.ru/> - 13.06.2017.
- 20 Кадочников, П.А. О необходимости изменений в системе тарифных преференций ЕАЭС / П.А. Кадочникова // Российский внешнеэкономический вестник. - 2015. - № 6. - С. 3 – 10.
- 21 Килин, В.В. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности России в условиях Таможенного союза ЕврАзЭС и ВТО / В.В. Килин // УПРАВЛЕНЕЦ, – 2014. - № 4. - С. 20 – 25.
- 22 Компания Магистраль [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 16.05.2017. Режим доступа: <http://magistral-blag.ru/> - 13.06.2017.

23 Компания ООО «Орланд» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <https://spectehgrup.tiu.ru/> - 13.06.2017.

24 Кравченко, А.В. Таможенно-тарифное регулирование в системе государственного регулирования внешнеэкономической деятельности / А.В. Кравченко // Актуальные проблемы науки и практики современного общества. – 2016. – № 2(2). – С. 45 - 50.

25 Кудров, В.М. Мировая экономика: учебное пособие / В.М. Кудров. - М. : НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 416 с.

26 Любецкий, В.В. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / В.В. Любецкий. - М. : НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 350 с.

27 Медведева, Е.В. Методика проведения анализа экспортно-импортных операций / Е.В. Медведева, Т.Н. Гуськова // Сборник научных трудов Сводл. - 2011. - № 3. - С. 23 - 32.

28 Михалкин, В.А. Международный бизнес: учебное пособие / В.А. Михалкин. - М. : Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 320 с.

29 Моисеева, Н.К. Международный маркетинг и бизнес: учебное пособие / Н.К. Моисеева. - М. : НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 272 с.

30 Непомнящий, Е.Г. Таможенно-тарифное регулирование спецтехники / Е.Г. Непомнящий. – Таганрог: ТИУиЭ, 2007. – 176 с.

31 Николаева, И.П. Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник для бакалавров / И.П. Николаева, Л.С. Шаховская. - М. : Дашков и К, 2014. - 244 с.

32 Оболенский, В.П. Роль внешнего фактора в экономическом развитии России / В.П. Оболенский // Мировая экономика и международные отношения. - 2013. - № 5. - С.13 - 18.

33 О таможенном регулировании в РФ [Электронный ресурс] : ФЗ от 27 ноября 2010 года № 311-ФЗ (с изменениями на 28 декабря 2016 года). Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».

34 О таможенном тарифе [Электронный ресурс] : закон от 21 мая 1993 № 5003-1 (с изменениями на 28 декабря 2016 года). Доступ из справ.-правовой си-

стемы «Гарант».

35 Олейнов, А. Экономика международных отношений / А. Олейнов // Мировая экономика и международные отношения. - 2013. - № 3. - С. 24 - 31.

36 ООО «Амурспецпоставка» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.ckk-amur.ru/company/> - 13.06.2017

37 ООО «Вектор» (Благовещенск) [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.metaprom.ru/companies/id56669-ooo-vektor>. – 13.06.2017.

38 ООО «Строительная Техника Китая» [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.metaprom.ru/companies/id5132-stroitel'naya-tehnika-kitaya-ooo> - 13.06.2017.

39 Остроумов, Н.В. Правовой статус таможенно-тарифного регулирования / Н.В. Остроумов // Юридическая наука. - 2012. - № 1. - С. 58 – 61.

40 Пансков, В.Г. Таможенное регулирование внешнеторговой деятельности в России: учебно-методическое пособие / В.Г. Пансков, В.В. Федоткин. - М. : ИНФРА-М, 2014. - 236 с.

41 Пахомов, А. Стратегия развития внешнеэкономического комплекса Российской Федерации / А. Пахомов // Проблемы теории и практики управления. - 2014. - №11. - С.18 - 29.

42 Провинциалньюз [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://provincialynews.ru/> - 13.06.2017.

43 Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Е.Ф. Прокушев. - М. : ИТК «Дашков и К°», 2014. - 500 с.

44 Ртс-холдинг [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://rtc-holding.ru/about-the-company/> - 13.06.2017.

45 Савинова, Е.А. Статистический анализ объемов и структуры таможенных платежей в РФ / Е.А. Савинова // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. - 2013. - № 27. - С. 1 – 6.

46 СВС-амур [Электронный ресурс] : офиц. сайт – 25.05.2017. Режим доступа: http://www.svs-amur.ru/stati/util_shacmann.html - 13.06.2017.

47 Сервис [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://mtk-avtopostavka.ru/> - 13.06.2017

48 Совет Федерации [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://www.council.gov.ru/> - 13.06.2017.

49 Спартак, А.Н. Внешнеэкономическая стратегия России в условиях глобализации / А.Н. Спартак // Мировая экономика и международные отношения. - 2012. - № 5. - С. 3 - 13.

50 СТК-амур [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – 25.05.2017. Режим доступа: <http://www.ctk-amur.ru/company/> - 13.06.2017.

51 Чернова, С.В. Эффективность таможенно-тарифного регулирования / С.В. Чернова // Экономические науки. - 2015. - № 5. - С. 34 - 37.

52 Чинаканмаркет [Электронный ресурс]: офиц. сайт. – 20.05.2017. Режим доступа: <http://chinacarmarket.ru/articles/article3.htm> - 13.06.2017.

53 Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Курс лекций: учебное пособие / Л.В. Шкваря. - М. : ЮНИТИ, 2013. - 303 с.

54 Шкваря, Л.В. Мировая экономика. Схемы и таблицы: учебное пособие / Л.В. Шкваря. - М. : ЮНИТИ, 2013. - 391 с.

55 Шувалова, Е.Б. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / Е.Б. Шувалова, П.М. Шепелева. - М. : ИТК Дашков и К°, 2014 г. - 132 с.

56 Ясников, Д.С. Таможенные платежи: понятие, виды и способы расчета / Д.С. Ясников // Молодой ученый. - 2014. - № 21.2. - С. 59 - 61.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Грузовая таможенная декларация

ДЕКЛАРАЦИЯ НА ТОВАРЫ

1		2 Отправитель/Экспортёр № ХЭЙХЭСКАЯ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ С ОО "ЖУНЧАН" КИТАЙ, ПР.ХЭЙЛУНЦЯН, Г.ХЭЙХЭ, РАЙОН АЙХУЭЙ, УЛ. ШУАНИОН, № 2, ОФ.Б		1 ДЕКЛАРАЦИЯ ИМ 40 ЭД		А 10704050/191216/0006379	
		8 Получатель № 7717285602/771701001 ООО "СПЕЦКРАФТМАШИНЫ" РОССИЯ, Г. МОСКВА, УЛ. АКАДЕМИКА КОРОЛЁВА, Д. 13, КОРПУС 1, 202 1157746334943		9 Лицо, ответственное за финансовое урегулирование № 7717285602/771701001 ООО "СПЕЦКРАФТМАШИНЫ" РОССИЯ, Г. МОСКВА, УЛ. АКАДЕМИКА КОРОЛЁВА, Д. 13, КОРПУС 1, 202 1157746334943			
		14 Декларант № 7717285602/771701001 ООО "СПЕЦКРАФТМАШИНЫ" РОССИЯ, Г. МОСКВА, УЛ. АКАДЕМИКА КОРОЛЁВА, Д. 13, КОРПУС 1, 202 1157746334943		15 Страна отправления КИТАЙ		16 Страна происхождения КИТАЙ	
		18 Идентификация и страна регистрации трансп. средства при отправлении/привытии 1: БН CN 0		19 Конг. СРТ		20 Условия поставки БЛАГОВЕЩЕНСК	
		21 Идентификация и страна регистрации активного трансп. средства на границе 1: БН CN		22 Валюта и общая сумма по счету CNY 690000.00		23 Курс валюты 88.7961	
		25 Вид транспорта 90 на границе		26 Вид транспорта 90 внутри страны		27 Место погрузки/разгрузки	
		29 Орган въезда/выезда Т/п Благовещенский 10704050		30 Местонахождение товаров 11. 10704050, АМУРСКАЯ ОБЛ. Г. БЛАГОВЕЩЕНСК УЛ. ЛАЗО 1, 10704/311210/10056/08 от 17.10.2016			
31 Грузовые места и описание товаров		Маркировка и количество - Номера контейнеров - Количество и отличительные особенности 1-БУЛЬДОЗЕР ГУСЕНИЧНЫЙ С НЕПОВОРОТНЫМ ОТВАЛОМ И РЫХЛИТЕЛЕМ, МОДЕЛЬ SD23 С ЗИПОМ, РАБОЧИЕ ОРГАНЫ УПРАВЛЕНИЯ И ИХ ПРИВОДЫ СПЕЦИАЛЬНО СМОНТИРОВАНЫ ДЛЯ СОЕДИНЕНИЯ В ЕДИНЫЙ АГРЕГАТ, ДВИГАТЕЛЬ ДИЗЕЛЬНЫЙ МОДЕЛЬ NT855-C280S10, МОЩНОСТЬ 179 КВТ, ОБЪЕМ 14000 СМЗ, Г/В-2016, 1ШТ. (ТМ) SHANTUI ИЗГОТОВИТЕЛЬ: SHANTUI CONSTRUCTION MACHINERY CO., LTD 2-1, NE-1		32 Товар № 1		33 Код товара 8429110090	
		44 Дополнит. информация/Представл. документы 01191/1 TC N RU Д-СН.АУ37.В.29158 ОТ 17.06.2016 ДО 16.06.2017 02015/1 10704050/171216/0003292/001 ОТ 17.12.2016 03011/1 НЛНН921-2015-В900 ОТ 18.08.2015 03012/1 1 ОТ 10.05.2016 03012/1 БН ОТ 22.11.2016 03031/0 15080001/3349/0023/9/1 ОТ 26.08.2015, СМ.ДОПОЛНЕНИЕ		34 Код страны проис. CN		35 Вес брутто (кг) 25900.000	
		47 Исполнение платежей		37 ПРОЦЕДУРА 000		38 Вес нетто (кг) 25900.000	
		48 Статистическая стоимость 99219.14		41 Дополнит. единицы 1 / ШТ / 796		42 Цена товара 690000.00	
		49 Ревизиты склада		43 Код МОС 1 2		45 Таможенная стоимость 6126930.90	
		52 Гарантия недействительна для D		46 Отсрочка платежей		48 Таможенная стоимость 99219.14	
		51 Предполагаемые органы (и страна) транзита		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для D		49 Ревизиты склада		49 Ревизиты склада	
		52 Гарантия недействительна для					

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Отчет о проверке ВКР на оригинальность в системе «Антиплагиат»

The screenshot displays the AntiPlagiat web interface. At the top, the user is identified as 'Владислав' with 'Бесплатный доступ (0/0)' and 'Баланс: 0'. The document title is 'оценка и прогнозирование импорта спец...'. On the left, a circular progress indicator shows 74.56% originality and 25.44% plagiarism. The main table lists three sources:

№	%	Источник	Ссылка	Дата	Найдено в
[1]	4.08%	БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ РУССКОГО ЯЗЫКА	http://neparsya.net	02.05.2017	Модуль поиска Интернет
[2]	2.86%	Кузбасская торгово-промышленная палата русский акцент внешнеэкономическое обозрение-№7. 24-28 сент. 2007 г. содержание: россия - документ на сайте refwin.ru (3/4)	http://refwin.ru	30.05.2016	Модуль поиска Интернет
[3]	2.56%	ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИИ	http://cyberleninka.ru	08.10.2015	Модуль поиска Интернет

Below the table, it states: 'Еще найдено источников - 17, заимствования - 16.44%'. A button 'Получить полный отчет' is visible at the bottom right of the report area.

