

Министерство образования и науки Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет Экономический

Кафедра Финансов

Направление подготовки 38.03.01- Экономика

Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

« _____ » _____ 2017 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

на тему: Особенности внешнеторговых отношений России и ЕС в условиях
санкций

Исполнитель

студент группы 371об3

(подпись, дата)

В.А. Анойкина

Руководитель

доцент, к.э.н

(подпись, дата)

О.А. Цепелев

Нормоконтроль

ассистент

(подпись, дата)

С.Ю. Колупаева

Благовещенск 2017

Министерство образования и науки Российской Федерации

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования

**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет экономический

Кафедра финансов

Направление подготовки 38.03.01- Экономика

Профиль: Мировая экономика

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

Зав. кафедрой

_____ Е.А. Самойлова

« _____ » _____ 2017 г.

ЗАДАНИЕ

К бакалаврской работе студента _____ Анойкиной Викторией Андреевны

1. Тема бакалаврской работы: Особенности внешнеторговых отношений России и ЕС в условиях санкций

(утверждено приказом от 10.04.2017 г. № 770-уч)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) _____ 08.06.2017 г.

3. Исходные данные к бакалаврской работе (проекту): нормативно-правовые документы, труды отечественных и зарубежных ученых-экономистов, материалы периодической печати и электронные ресурсы, в том числе экспресс-информация с сайта Федеральной таможенной службы об объемах импорта и экспорта.

4. Содержание бакалаврской работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): теоретические аспекты внешнеторговой деятельности в России на современном этапе, анализ внешнеторговых отношений России и ЕС в условиях санкций, перспективы внешнеторговых отношений России и ЕС.

5. Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.)

таблицы, графики, диаграмма, рисунки.

6. Консультанты по бакалаврской работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов) _____ нет

7. Дата выдачи задания _____ 06.02.2017 г.

Руководитель бакалаврской работы: Цепелев Олег Анатольевич, доцент, к.э.н.

(фамилия, имя, отчество, должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата): 06.02.2017 г.

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Бакалаврская работа содержит 70 с., 7 рисунков, 10 таблиц, 3 приложения, 52 источника.

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, ИМПОРТ, ЭКСПОРТ, ПРЯМОЙ МЕТОД, КОСВЕННЫЙ МЕТОД, ЭМБАРГО, САНКЦИИ, САНКЦИОННЫЙ РЕЖИМ.

Целью выпускной квалификационной работы является на основе анализа внешнеторговых отношений России и ЕС определить перспективы их развития и разработать рекомендации.

Объектом исследования выступают международные экономические отношения между Россией и ЕС.

Предметом изучения являются внешнеторговые операции между Россией и ЕС в период санкций.

Методологическая основа исследования: метод анализа, сравнения, монографический метод, диалектический и статистические методы.

В первой главе работы была дана характеристика внешнеторговой деятельности в России и рассмотрены ее участники, приведены особенности государственного регулирования внешней торговли, а также рассмотрены формы и методы регулирования международной торговли.

Во второй главе работы был проведен анализ внешнеторговых отношений России, а именно, дана характеристика отношениям России и ЕС, санкционный режим, негативное и положительное его влияние. В п. 2.3 был проведен анализ импорта и экспорта России. Стоит отметить, что основным торговым партнером России является ЕС.

В третьей главе работы были рассмотрены перспективные направления развития отношений России и ЕС, а также проведен прогноз внешнеторговых отношений до 2019 года.

ABSTRACT

Bachelor's work contains 70 pages, 7 drawings, 10 tables, 3 appendices, 52 sources.

FOREIGN ECONOMIC ACTIVITIES, FOREIGN TRADE ACTIVITIES, IMPORT, EXPORT, DIRECT METHOD, INDIRECT METHOD, EMBARGO, SANCTIONS, SANCTIONS REGIME.

The purpose of the graduate qualification work is to determine the future prospects of Russian and the EU foreign trade relations on the basis of their analysis and to work out some recommendations.

The object of the research is international economic relations between Russia and the European Union.

The subject of the research is foreign trade operations between Russia and the EU during the period of sanctions.

The methodological basis of the research involves analytical, comparative, monographic, dialectical and statistical methods.

The first chapter of the study covers the characteristic features of foreign trade activities in Russia, its participants, the peculiarities of the state regulation of foreign trade, the forms and the methods of international trade regulations.

The second chapter of the research touches upon the analysis of Russia's foreign trade relations, that is the characteristic of Russia and the EU relations, sanctions regime, its negative and positive influence. In the paragraph 2.3 it was made the analysis of Russian import and export. It is worth mentioning the fact that the European Union is the major Russian trade partner.

The third chapter dwells upon the perspective direction of developing Russia and the EU relations, and the forecast of foreign trade relations up to 2019 as well.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические аспекты внешнеторговой деятельности в России на современном этапе	9
1.1 Характеристика внешнеторговой деятельности в России	9
1.2 Особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России	17
1.3 Формы и методы международной торговли России и зарубежных стран	25
2 Анализ внешнеторговых отношений России и ЕС в условиях санкций	32
2.1 Характеристика внешнеторговых отношений России и ЕС	32
2.2 Санкционный режим. Проблемы и возможности для страны	38
2.3 Анализ импорта и экспорта России в условиях санкций	44
3 Перспективы внешнеторговых отношений России и ЕС	52
3.1 Перспективы направления развития внешнеторговых отношений России и ЕС	53
3.2 Прогнозная оценка импорта и экспорта до 2019 года	57
Заключение	63
Библиографический список	66
Приложение А Импорт товаров (по данным таможенной статистики)	71
Приложение Б Экспорт товаров (по данным таможенной статистики)	72
Приложение В Импорт России важнейших товаров	75
Приложение Г Отчет о проверке ВКР на оригинальность	77

ВВЕДЕНИЕ

Политические отношения России и ЕС переживали разные времена – от враждебности к покою и до возрождения и даже активного обсуждения возможного объединения. Тем не менее, под политическим занавесом экономические отношения между двумя главными европейскими силами оставались прагматичными и довольно стабильными. Географическое расположение, а также ресурсная и технологическая взаимодополняемость сделали ЕС и Россию важнейшими торговыми партнерами, которых невозможно заменить, по крайней мере, в краткосрочной перспективе.

Хотя отношения имеют решающее значение для обеих сторон, международная торговля России гораздо менее диверсифицирована и потому зависима от ЕС. Торговля товарами с ЕС исторически составляет более 50 % от российской торговли со всем миром, в то время как торговля ЕС с Россией не превышает 10–12 % от его мировой торговли. Торговый оборот России с другим крупным соседом, Китаем, редко превышает 20 % от торгового оборота с ЕС, и это нельзя объяснить только лишь низкими затратами на транспортировку и/или лучшим качеством европейских товаров.

Экономические санкции в начале XXI в., как и в XX в., остаются важным, хотя и обоюдоострым, инструментом внешней политики и международной дипломатии. Принимаемые на ограниченный срок, они могут оказывать длительное воздействие, и в полной мере экономика ощущает их эффект не сразу, а спустя определенное время. Многие негативные последствия (снижение темпов прироста ВВП, потеря рабочих мест и возможностей развития предпринимательского сектора) проявляются с временным лагом. Кроме того, санкции отменяют не всегда так же быстро, как вводят.

Непредсказуемость предпринимаемых сторонами исключительно исходя из политических мотивов шагов и неопределенность дальнейшего развития ситуации порождает необходимость изучения данного вопроса и проведения анализа складывающейся ситуации в международных отношениях.

Оценивая состояние торгово-экономических отношений России и ЕС до введения санкций, необходимо отметить, что тезис об их значимости между Москвой и Брюсселем был впервые закреплён документально в 1989 году. В соответствии с подписанным соглашением о торговле Европейское экономическое сообщество отменяло количественные ограничения советского экспорта, а СССР вводил недискриминационный режим в отношении квотирования и лицензирования. Следующим этапом стало подписание Соглашения о партнёрстве, которое регламентировало практически все сферы взаимодействия, в 1994 году. В 2005 году был составлен ряд «дорожных карт», в том числе о формировании общего экономического пространства (ОЭП). Однако эти документы носили лишь рекомендательный характер.

Издержки санкций для экономики страны, которая принимает решение об их введении, почти никогда заранее не просчитываются. Во-первых, оценить их величину весьма сложно. Во-вторых, как правило, ущерб для крупных экономик, налагающих санкции, незначителен и обычно не превышает 1 % ВВП. Однако если ежегодный прирост ВВП составляет порядка 1 %, как в ЕС и России, то введение санкций может привести к отрицательной динамике роста для обеих сторон.

Экономика вводящей санкции стороны, как правило, гораздо крупнее той, против которой они вводятся. Для сравнения: по данным Всемирного банка, на Россию (в пересчёте по текущему валютному курсу) приходится 2,8 % ВВП мира, на ЕС – 23 %, то есть разница почти на порядок. Объективно более уязвима сторона с менее мощной экономикой.

Что касается нынешнего обмена санкциями между ЕС и РФ, то ответные меры России в виде эмбарго на импорт ряда продовольственных товаров – 12 млрд. евро товарооборота с РФ, которые, возможно, потеряют производители из этих стран, – затрагивают менее 1 % общего экспорта ЕС. По сравнению с ВВП Евросоюза эта величина небольшая, но для отдельных стран, таких как Польша, Венгрия, Финляндия, Литва, негативные последствия российских

санкций достаточно ощутимы, и ЕС предпринимает попытки не допустить поставки в Россию продуктов из стран Латинской Америки и Азии.

Целью выпускной квалификационной работы является на основе анализа внешнеторговых отношений России и ЕС определить перспективы их развития и разработать рекомендации.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- раскрыть теоретические аспекты внешнеторговой деятельности в России;
- проанализировать внешнеторговые отношения России и ЕС в условиях санкций;
- оценить перспективы внешнеторговых отношений России и ЕС;
- составить прогнозную оценку импорта и экспорта России до 2019 года.
- предложить рекомендации по развитию внешнеторговых отношений России и ЕС.

Объектом исследования выступают международные экономические отношения между Россией и ЕС.

Предметом изучения являются внешнеторговые операции между Россией и ЕС в период санкций.

Структура выпускной квалификационной работы представлена введением, тремя главами и заключением.

Методологическая основа исследования: метод анализа, сравнения, монографический метод, диалектический и статистические методы.

Теоретическая и практическая база бакалаврской работы представлена нормативно-правовыми документами, трудами отечественных и зарубежных ученых-экономистов, материалами периодической печати и электронными ресурсами, в том числе экспресс-информацией с сайта Федеральной таможенной службы об объемах импорта и экспорта.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

1.1 Характеристика внешнеторговой деятельности в России

Период, в течение которого Россия состоит в международных экономических отношениях, насчитывает не один десяток лет. Однако роль большинства субъектов общества в участии и управлении ВЭД менялась в зависимости от господствующей в стране социально-политической и экономической системы. Сегодня в России в геометрической прогрессии возрастает значимость открытости и интеграции в мировое хозяйство.

Материальной формой внешнеэкономических отношений является внешнеэкономическая деятельность. Внешнеэкономическая деятельность является собой совокупность оперативно-коммерческих, производственно-хозяйственных, и организационно-экономических функций экспортоориентированных организаций с учётом подобранной внешнеэкономической стратегии, форм и методов работы на рынке иностранного партнера.¹

ВЭД относится к рыночной среде и основывается на критериях предпринимательской деятельности, структурной связи с производством. Также отличием ВЭД считается правовая автономность и экономическая и юридическая независимость от отраслевой ведомственной опеки.

Стремление российских предприятий и организаций к освобождению от жесткого государственного контроля над проведением внешнеторговых операций объясняет необоснованно заниженный по значению механизм государственного регулирования и контроля. Данное обстоятельство спровоцировало неминуемое падение конкурентных позиций достаточно большого количества статей российского экспорта, поскольку в настоящее время на мировых рынках развивается конкуренция поставщиков отдельных стран, поддерживаемая и подкрепляемая силой и мощью правительственных органов и ассоциаций. Исследования зарубежного опыта в этой сфере наводят на следующее заключение:

¹ Внешнеэкономическая деятельность: Учебник, под ред. Е.Ф. Прокушева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2013. С. 144

роль государства в организации и регулировании внешнеэкономической деятельности крайне велика, особенно в периоды экономических кризисов и иных трудностей.²

Внешнеэкономическая деятельность- это деятельность между субъектами хозяйствования России и иностранными субъектами хозяйствования, имеет место как на территории России, так и за ее пределами, но с обязательным пересечением таможенной границы предметом внешнеэкономического договора (контракта).

Предметом внешнеэкономического договора (контракта) могут быть вещи и другие ценности (в том числе в нематериальной форме), которые имеют выражение в денежной форме. В зависимости от экономической формы, которую имеют имущественные ценности, они могут относиться к основным фондам, оборотным средствам, финансовым средствам и товарам. В международной практике существуют следующие виды внешнеэкономической деятельности:

- внешнеторговая деятельность;
- логистическое обеспечение внешнеэкономической деятельности;
- международное разделение труда;
- производственная кооперация;
- международное инвестиционное сотрудничество;
- валютные и финансово-кредитные операции.³

Внешнеторговая деятельность (ВТД) является одним из важнейших направлений ВЭД. В профессиональной литературе можно выделить следующее определение: внешнеторговая деятельность - это деятельность субъектов хозяйствования в области обмена товарами, работами, услугами, информацией и другими факторами производства на международном уровне.

Основной формой договора внешней торговли является договор купли-продажи, предметом которого является товар. Под товаром понимают продук-

²Рисин, И. Е. Государственное регулирование экономики. Издательство Воронежского государственного университета, 2016. С. 98-100.

³ Внешнеэкономическая деятельность. Общие вопросы. [Электронный ресурс] // Официальный сайт. Режим доступа: <http://www.tamognia.ru/people/articles/detail.php?ID=1593671> – 05.05.2017

цию, производимую предприятием или выполненные фирмой работы и\или услуги.

В соответствии с международным правом понятие товара в договорах купли-продажи также ограничено. Среди основных международных правовых средств регулирования отношений сторон по договору купли-продажи можно выделить три основных документа:

1. «Венская Конвенция ООН» о договорах купли-продажи товаров 1980;
2. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА;
3. Правила интерпретации международных коммерческих терминов Инкотермс. Эти документы дополняют один другого.

«Венская Конвенция ООН» невозможно применить к продаже:

– товаров, которые приобретаются для личного или хозяйственного использования (за исключением случаев, когда продавец не мог знать, что товар приобретается для такого использования);

- с аукциона;
- фондовых бумаг, акций, денег;
- электроэнергии;
- судов воздушного и водного транспорта.⁴

В порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона.

В соответствии с правилами ИНКОТЕРМС под товарами понимают только материальные товары. То есть к продаже нематериальных товаров (например, программного обеспечения, прав), а также работ и услуг Инкотермс не применяются.

Подытоживая вышеизложенное, под товарами в международных договорах купли-продажи следует понимать продукцию, которая имеет материальную форму и может быть идентифицирована в момент передачи ее покупателю. Такое понимание товаров и учета требований международного права,

⁴ Дергачев, В. А. Международные экономические отношения: Учебник для вузов. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. С. 71

позволяет дать следующее определение внешнеторговой деятельности – это деятельность в области международного обмена материальными товарами между субъектами хозяйствования России и иностранными субъектами хозяйствования, имеет место как на территории России, так и за ее пределами без обязательного пересечения таможенной границы России. Ограничения внешнеторговой деятельности обязательным пересечением таможенной границы недопустимо и противоречит требованиям Венской Конвенции ООН, согласно которой товар может не пересекать таможенную границу страны, при условии, что стороны договора или одна из них, право которого используется в договоре, находятся в странах-участниках Конвенции.

Участниками внешнеторговой деятельности понимаются субъекты различных форм хозяйствования и собственности, взаимосвязи между которыми обусловлены не только формой договора, а распространяются на органы регулирования этой деятельности, участников расчетов по внешнеторговым операциям (ВТО). Эти связи осуществляются в двух направлениях:

- вертикальном – между подчиненными предприятиями одной отрасли, а также между государством и субъектами ВТД;
- горизонтальном – между отдельными субъектами ВТД и между отдельными государствами.

Анализ действующих нормативных актов России позволил определить несколько признаков участников ВТД и на их основе разработать классификацию участников ВТД (рисунок 1).

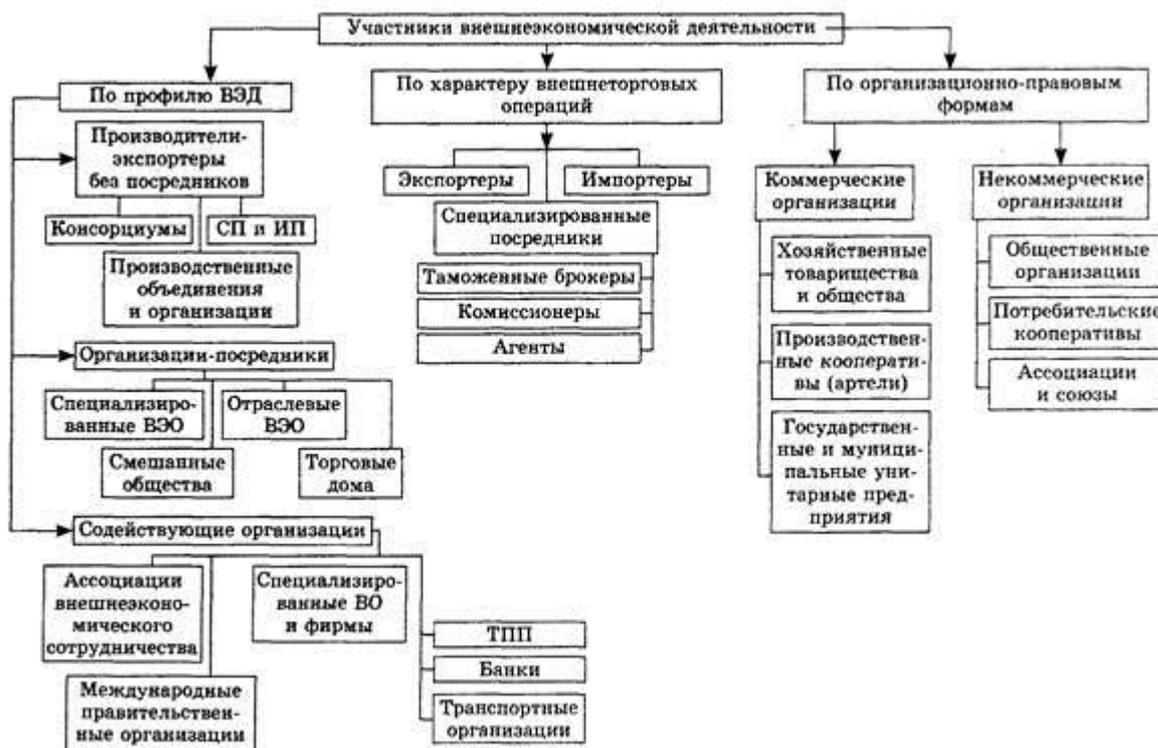


Рисунок 1 – Классификация участников внешнеэкономической деятельности

В России наиболее распространенными операциями являются операции, которые осуществляются в следующих видах:

- 1) Прямой экспорт или импорт. Предусматривается прямая продажа товаров для иностранных покупателей или прямая покупка товара у них.
- 2) Косвенный экспорт или импорт. Предусматривают наличие в сбытовой цепи торговых посредников.⁵

Определение понятия «экспорт» и «импорт» имеет решающее значение для целей исследования. В экономической теории под экспортом понимают – вывоз товаров и услуг, производимых внутри страны, за границу. Импорт– это обратные потоки – из-за рубежа в страну. Подобное определение этих терминов можно найти в законодательстве стран – участниц СНГ, в частности в РФ, где импорт – это ввоз товаров, работ, услуг, результатов интеллектуальной деятельности и прав на них на таможенную территорию страны из-за границы без обязательства об обратном вывозе, а экспорт – это вывоз товаров, работ,

⁵ Костюк, М.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. - М.: КноРус, 2013. С 27

услуг за пределы таможенной территории страны. Таким образом, в законодательстве РФ «основным признаком экспортно-импортной операции является факт пересечения границы».

Экспортно-импортная операция представляет собой двустороннее обязательство, по которому одна продавец обязуется передать определенный товар в собственность покупателю, а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму, определенную договором.

Исследования современной экономической литературы и законодательства позволило определить основные характеристики экспортно-импортных операций по договорам купли-продажи:

- наличие минимум двух сторон (продавца-экспортера и покупателя-импортера);
- возможность разложения операции на продажу (экспорт) и покупку (импорт);
- осуществление оплаты в денежной форме;
- в момент продажи происходит передача прав собственности на товар;
- пересечение товаром таможенной границы России (по нормам налогового законодательства), что подтверждается правильно составленной грузовой таможенной декларацией (ГТД).

В международной практике используется широкая система денежных и не денежных форм расчетов. В России среди этих видов расчетов наиболее распространенными в экспортно-импортных операциях являются авансовые платежи, банковский перевод, аккредитив инкассо. Развитие вексельной формы расчетов происходит очень медленно, что обусловлено наличием значительного количества осложнений в характеристике и налогообложении вексельных операций.

В соответствии с нормами современного российского законодательства, расчеты за экспортные/импортные операции могут проводиться как в иностранной валюте, так и в национальной валюте России. Нормы валютного законодательства используются при осуществлении расчетов и согласованы с

другими нормативными актами, регулирующими операции в сфере ВЭД. В современной экономической ситуации в России существуют жесткие ограничения, обусловленные государственной политикой протекционизма, которая максимально ограничивает ввоз импортных товаров и осуществления бартерных операций, вызывает соответствующее падение импорта и экспорта.

Перейдем к рассмотрению следующего вида прямых операций экспорта и импорта – по сделкам обмена. Бартер – это обязательства каждой из сторон передать другой стороне в собственность товар в обмен на другой товар. Каждая из сторон договора обмена является продавцом того товара, который он передает в обмен, и покупателем товара, который он получает взамен. Бартер выступает сразу в двух аспектах: как форма не денежной оплаты и как вид внешнеторговой операции. Существует несколько определений бартеру. В широком смысле бартер – это прямой обмен товарами или услугами, который проводится в не денежной форме. В более узком, конкретизированном значении внешнеэкономическая бартерная операция – это оформленная единственным контрактом экспортно-импортная операция, которая предусматривает обмен товарами, сбалансированными по стоимости, проходящая без движения денежных средств.

Существуют следующие характерные признаки бартерной сделки:

- не денежная форма расчета;
- участие двух сторон;
- разовый характер;
- использование регулируемых, индикативных и обычных цен;
- жесткое ограничение законодательством.⁶

Хотя обмен на основе денежной формы имеет практически всеобъемлющее распространение, прямой товарообмен (бартер) является старейшим способом торговли и занимает значительное место в международных экономических отношениях.

⁶ Ростовский, Ю.М. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. - М.: Магистр, 2013. С. 231

Внешнеэкономический бартер имеет свои преимущества и недостатки. С точки зрения субъектов хозяйствования к преимуществам внешнеэкономических операций, проводимых с помощью бартера можно отнести: разработку и захват новых рынков сбыта продукции и услуг, высокий уровень гарантии поставок, возможность обойти нетарифные барьеры и ограничения, значительная экономия на складских и транспортных расходах. С точки зрения государства – использование международных товарообменных операций уменьшает потребность бюджета в валютных средствах для оплаты за импортируемый товар. Важным недостатком бартера принято считать его несоответствие принципам не дискриминации и многогранности торгового учета, закрепленным в ГАТТ. Бартерные сделки на государственном уровне заключать значительно сложнее, чем другие виды внешнеэкономических торговых контрактов. Это связано с проведением длительных ценовых переговоров и согласованию количества встречных товаров. Недостатком также есть необходимое условие совпадения интересов партнеров, что связано с дополнительными затратами времени и ресурсов для составления соглашения, при этом чаще всего соглашение будет выгодно в большей степени одной стороне, чем другой. Как правило, выигрывают страны, которые являются лидерами на рынке.

Другим методом осуществления экспортно-импортных операций, как по договорам купли-продажи, так и по договорам бартера является использование услуг посредников.

Торгово-посреднические операции наиболее эффективны при реализации вторичных видов продукции, на отдельных труднодоступных и небольших рынках, при отсутствии собственной сбытовой сети, при незначительных объемах экспортно-импортных операций и при их эпизодическом характере. На современном этапе в мировой практике функции торгово-посреднических фирм берут на себя специальные подразделения транснациональных корпораций, что позволяет предотвратить дополнительные затраты. Исследование позволило выделить шесть видов посреднических фирм: торговые, комиссионные, агентские фирмы, представители, брокерские фирмы и факторы.

В России более всего распространённым видом торгово-посреднической деятельности является международная комиссия (консигнация). Договор комиссии – это вид обязательства, согласно которому комиссионер (посредник) обязуется по поручению комитента (производитель) за определенное вознаграждение совершить одну или ряд сделок за счет комитента, но он своего имени.

На современном этапе развития международных отношений в пределах комиссионных операций осуществляются операции по договорам консигнации. Консигнация – форма комиссионной продажи товаров, при которой их владелец (консигнант) передает комиссионеру (консигнатору) товар для продажи со склада комиссионера.⁷

1.2 Особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России

Международное движение товаров, услуг, капиталов, информации в виде потоков, как процессов преобразования является существенным фактором сбалансированного экономического развития страны. Кроме того, расширение международных связей сопровождается рядом проблем и требует повышения роли и совершенствования функций государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Вследствие этого возрастает значение государственной политики в области регулирования внешнеторговых отношений.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности (ВЭД) осуществляется специальными государственными учреждениями и включает систему мер законодательного, исполнительного и контролирующего воздействия в целях обеспечения эффективного внешнеэкономического развития, стимулирования развития импорта и экспорта, а также повышения притока иностранного капитала.⁸

Система государственного регулирования ВЭД содержит массу составляющих, в числе которых можно отметить законодательно-правовую базу, кво-

⁷ Внешнеторговая деятельность [Электронный ресурс] // Utmagazine: Офиц. сайт. Режим доступа: <https://utmagazine.ru/posts/9103-vneshnetorgovaya-deyatelnost> - 22.05.2017

⁸ Марченкова, Л. М. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности России: направления и особенности, 2013, №2. С. 144-153.

тирование и лицензирование внешнеторговых сделок, сертификацию импортных товаров, обязательную экспортную оценку количества, качества и цены экспортируемых товаров, таможенное и валютное регулирование.

Основные цели госрегулирования внешнеэкономической деятельности заключаются в следующем:

- содействие повышению производительности труда и качества национального продукта посредством приобретения лицензий и патентов, использования новых технологий, качественных комплектующих, сырья и материалов, включения российских предприятий в мировую конкуренцию;
- создание для российских предпринимателей благоприятствующих условий доступа на мировые рынки путём оказания государственного, организационного, финансового или же информационного содействия;
- защита национальных внешнеэкономических интересов, защита внутреннего рынка;
- создание и поддержание благоприятного международного режима во взаимоотношениях с различными государствами и международными организациями.⁹

Государственное регулирование ВЭД предполагает разные направления регулирования деятельности, затрагивает интересы разных стран, влияет на мотивацию внешнеэкономического поведения субъектов. Поэтому программы, которые разрабатываются государством, обязательно должны учитывать интересы сторон, возможные проблемы, которые могут возникнуть вследствие реализации этих программ, а также влияние программ на социально-экономическое положение страны и обеспечение ее экономической безопасности.

Основными целями регулирования ВЭД России являются следующие:

- оказание поддержки российским предприятиям с целью обеспечения их необходимыми ресурсами, оборудованием, технологиями;

⁹Рисин, И. Е. Государственное регулирование экономики / И. Е. Рисин, Ю. И. Трещевский, С. М. Сотников. – Издательство Воронежского государственного университета, 2016. – С. 240-247.

- поддержание и усовершенствование торгово-политического и культурного сотрудничества с другими странами;
- расширение участия РФ в интеграционных процессах;
- урегулирование валютно-финансовых проблем во взаимоотношениях с международными организациями и должниками России;
- обеспечение эффективной валютной, таможенной, миграционной защиты внешнеэкономических интересов России;

Государственная политика России в области регулирования ВЭД осуществляется посредством следующих мероприятий:

- таможенно-тарифного регулирования (импортных и экспортных таможенных тарифов),
- нетарифного регулирования (лицензированием, количественными стоимостными и натуральными квотами),
- правовыми и законодательными актами Российской Федерации (например, Федеральный закон РФ от 13.10.1995 г. № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» с последующими изменениями).

Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности проявляется в установлении и изменении импортных и экспортных (ввозных и вывозных) таможенных пошлин, утверждаемых постановлениями Правительства РФ и соответствующими приказами сначала Государственного таможенного комитета РФ (ГТК РФ), впоследствии Федеральной таможенной службы РФ (ФТС РФ).

Таможенно-тарифное регулирование является основным методом и инструментом регулирования государством сферы внешней торговли, применяемым с давних пор.¹⁰

Целями применения мер таможенно-тарифного регулирования могут быть следующие функции:

¹⁰Воронов В.И. Международные аспекты логистики: Учебное пособие / В. И. Воронов, А. В. Воронов, В. А. Лазарев, В. Г. Степанов – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2015. – 167 с.

1. Протекционистская функция обеспечивает защиту национальных производителей товарной продукции от иностранной конкуренции на внутреннем рынке государства.

2. Фискальная функция направлена на законное обеспечение поступления финансовых средств в государственный бюджет.

Одним из основных средств таможенно-тарифного регулирования является таможенный тариф. Таможенный тариф — это перечень таможенных пошлин, которыми облагаются товары при их перемещении через таможенную границу. Таможенный тариф утвержден постановлением Правительства РФ от 22.02.2000 г. № 148 с последующими изменениями, дополнениями.

Таможенный тариф в России введен в постоянно действующую практику внешнеторговой деятельности совместно с десятизначной гармонизированной системой кодирования и описания товарных продуктов под названием Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Российской Федерации (ТН ВЭД РФ) с 1 апреля 2000 г. Таможенные тарифы можно подразделить на импортные и экспортные. В содержание импортного тарифа входит его товарный перечень, методы определения таможенной стоимости ввозимых товаров, взимание пошлин, правила определения страны происхождения товара.

Экспортный таможенный тариф направлен на регулирование экспорта товаров. Государство применяет его для получения дополнительных доходов в инвалюте, а также в качестве средства ограничения вывоза некоторых групп товаров. Выделяют следующие виды таможенных пошлин:

- адвалорные, начисляемые в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров;
- специфические, начисляемые в установленном размере за единицу облагаемых товаров;
- комбинированные, сочетающие 2 вышеперечисленных вида;
- специальные, применяемые для защиты отечественных производителей подобных или непосредственно конкурирующих товаров;

- антидемпинговые, применяемые для предотвращения ввоза товаров по цене более низкой, чем их нормальная стоимость в стране;
- компенсационные, применяемые в ответ на субсидирование экспорта в других странах и выравнивание условий торговли;
- сезонные;
- особые виды пошлин, применяемые в результате расследования, проводимого в соответствии с российским законодательством по инициативе государственных органов управления.

На все товары, ввозимые на территорию РФ, определяется таможенная стоимость, которая декларируется при перемещении товара через границу. Таможенный орган РФ контролирует правильность определения таможенной стоимости, устанавливает порядок и условия заявления таможенной стоимости ввозимых товаров. Существует несколько способов определения таможенной стоимости товара:

- по цене сделки с ввозимыми товарами
- по цене сделки с однородными товарами
- по цене сделки с идентичными товарами
- путем вычитания стоимости
- сложения стоимости
- с использованием резервного метода.¹¹

Нетарифное регулирование осуществляется посредством введения количественных ограничений импорта и экспорта по стоимости, весу, объему и т.п. обычно в исключительных случаях. В соответствии с классификацией ЕЭК ООН нетарифные методы регулирования ВЭД представляют собой меры, которые можно разделить на 3 основные группы:

1. Меры прямого ограничения: квотирование, лицензирование, специальные защитные меры.

¹¹ Таможенная стоимость [Электронный ресурс] // Официальный сайт. Режим доступа: http://vch.ru/tamoghennaya_stoimost.html - 02.05.2017

2. Таможенные и административные формальности: сертификация, санитарно-эпидемиологический контроль, ветеринарный надзор, карантинный фитосанитарный контроль.

3. Прочие нетарифные методы: валютный контроль.

В соответствии с международными соглашениями нетарифные методы применяются в виде исключения из общего правила свободной торговли в следующих случаях:

1. Введение временных количественных ограничений экспорта или импорта отдельных товаров, вызванных необходимостью защиты национального рынка.

2. Реализация разрешительного порядка экспорта или импорта отдельных товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений.

3. Выполнение международных обязательств и соглашений.

4. Введение исключительного права на экспорт или импорт отдельных товарных продуктов.

5. Введение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мероприятий.

6. Защита общественной морали, этики и правопорядка.

7. Защита культурных ценностей.

8. Обеспечение национальной безопасности.

9. Другие специальные цели.

Регулирование иностранных инвестиций также является важным направлением внешнеэкономических отношений. Разработанные РФ нормативы, механизмы и международные правовые акты, целью которых является защита иностранных инвестиций, отличаются эффективностью и непредвзятостью. В то же время и национальное законодательство играет существенную роль в регуляторной политике страны в отношении иностранных коммерческих инве-

стиций. С 90-х годов и в отечественном праве появился целый ряд законодательных актов, регулирующих иностранные инвестиции. Наиболее значимыми в этом перечне являются ФЗ 39 «Об инвестиционной деятельности» и Закон «Об иностранных инвестициях». Оба законодательных акта изданы еще в 1999 году. В законе «Об иностранных инвестициях» определяется особое положение иностранных инвесторов, ограниченное по видам деятельности, и предусмотрены варианты изъятия инвестированного капитала в ситуациях, описанных законодательством. Кроме ограничительных положений этот закон содержит ряд пунктов, касающихся предоставления гарантий иностранным инвесторам.¹²

Однако, в законодательстве по иностранным инвестициям есть ряд коллизий. А именно, в нём нет четкого правового регулирования договоров концессии для иностранных инвестиций, описаний механизма предоставления гарантий по рискам, связанным с иностранными инвестициями и т.п.

Регулирование иностранных инвестиций в России с точки зрения права в основном выражается в общих позициях государства касательно вопросов капиталовложений со стороны иностранцев. Но чтобы привлечь иностранные инвестиции, простого декларирования намерений с общими формулировками явно недостаточно. Здесь необходимо работать над созданием условий, благоприятствующих стабильности в области экономики, политики и права.

В законе об иностранных инвестициях закреплены некоторые положения, которые обеспечивают основные гарантии по иностранным инвестициям в Российской Федерации:

- возможность выбора формы иностранных инвестиций на территории РФ, не противоречащих законодательству.
- возможность передачи всех прав по иностранным инвестициям между субъектами.
- возможность компенсировать имущество или его стоимость после его изъятия и национализации.

¹² Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие для магистров / А. А. Вологдин. – 3-е изд., испр. и доп. – М. : Юрайт, 2014. С. 166

– гарантии для иностранных инвестиций со стороны частных лиц от нежелательных изменений существующего законодательства. Это значит, что нормы закрепляют права иностранного инвестора на благоприятное законодательство на весь срок окупаемости проекта с иностранными инвестициями (7 лет), и в течение этого периода нельзя разрушить проект при помощи принятия новых правовых актов.

– возможность использования полученной прибыли не только на территории страны инвестирования, но и за её пределами. Согласно 11 статье Закона об инвестициях, предусмотрен вывод всех средств из дохода от иностранных инвестиций либо их оборот внутри страны с последующим реинвестированием.

– возможность вывоза за территорию страны документов и ценной информации на всех видах носителей наряду с финансовыми средствами, а также ввоз такой информации в качестве средств иностранных инвестиций.

– права на покупку акций и ценных бумаг.

– право на приватизацию объектов и имущества.

– право на приобретение всех видов недвижимого имущества.¹³

1.3 Формы и методы международной торговли России и зарубежных стран

В зависимости от предмета и характера осуществления внешнеторговых операций существуют разнообразные формы международной торговли. Чаще всего их классифицируют по таким двум признакам, как предмет торговли и способ и организация взаимоотношений между партнерами. Анализ международной торговли в разрезе ее форм позволяет подробнее охарактеризовать объемы и структуру торговли отдельной страны, группы стран и мира в целом, а также определить преимущества и недостатки торговли для экспортера или импортера.¹⁴

Методы международной торговли — это различные варианты торговых взаимоотношений между субъектами, представителями различных государств.

¹⁴Филатова С. Э., Погорелова Е. М. Формы и методы международной торговли топливно-энергетическими товарами // Молодой ученый. — 2017. — №2. — С. 531-533.

Наиболее известные методы международной торговли – экспортно-импортные операции, но на этом перечень методов не заканчивается. Их значительно больше, и у каждого метода международных торговых отношений есть свои преимущественные особенности и недостатки.

Весь цикл сделки купли-продажи состоит из материально-вещественных отношений между продавцом и покупателем, по условиям которых продавец обязан передать в собственность покупателю оплаченный им товар на выгодных для обеих сторон условиях.

Формы и методы международной торговли зависят от характера отношений между сторонами и основным источником сбыта, что разделяет их на:

1. Прямой метод – сделка между сторонами осуществляется напрямую без посредников. Он входит в основные методы международной торговли и наиболее целесообразен для компаний и организаций, способных совершать оптовые сделки.

Сравнивая различные методы международной торговли, прямой метод можно отметить благодаря следующим преимуществам:

1. Материальная выгода или высокая рентабельность сделки, которая подразумевает при опте небольшую выплату комиссионных посреднику.

2. Низкие риски и отсутствие зависимости от дополнительных участников сделки, что позволяет контролировать весь процесс купли-продажи самостоятельно.

3. Прямой доступ к получению информации о сделке

2. Косвенный метод – сделка купли-продажи осуществляется с помощью посредников. Схема метода выглядит таким образом: изготовитель – посредник – покупатель. Данный метод способствует устранению конкурентов, работающих с теми же посредниками, но на лучших условиях.¹⁵

1. Для узкого круга покупателей и непостоянных заказчиков;

¹⁵ Методы международной торговли [Электронный ресурс] // Офф. сайт: Torgovlya. Режим доступа: <http://torgovlya.info/mezhdunarodnaja-torgovlja/metody-mezhdunarodnoj-to.html> - 10.05.2017

2. При поиске новых рынков сбыта, отсутствии собственных путей сбыта и сильной конкуренции.

Современные методы международной торговли предполагают осуществление сделок с помощью специальных договоров: агентских, поручительских, комиссионных, а также на основании посреднических или дистрибьюторских соглашений.

Посредническое соглашение представляет собой договор между принципалом и посредником, где в качестве принципала может быть покупатель, продавец, заказчик, поставщик и арендодатель.

Поручительский договор позволяет доверенному лицу совершать сделки купли-продажи от своего имени за счет доверителя. В качестве вознаграждения доверитель получает определенный процент от совершенной сделки. Посреднические операции по сбыту совершаются дистрибьюторами, агентами, консигнаторами, а ведение переговоров совершает поверенный, посредник или комиссионер.

Комиссионная форма – услуги международных организаций, выполняющих поручения юридических лиц по импорту и экспорту товаров зарубежного и отечественного производства за определенную комиссию. В их задачу входит изучение рынка, обеспечение рекламой, создание точек сбыта и сервисного обслуживания. Все сделки совершаются от имени международной организации, но за счет покупателя или продавца.

Современные формы и методы международной торговли

1. Торговля готовой продукцией включает методы международной торговли прямые и косвенные, повышающие уровень конкурентоспособности товара на рынке.

1. Предпродажный сервис – полностью сохраняет все технические характеристики продукции, осуществляет разгерметизацию товара после транспортировки, восстанавливает товарный вид и подготавливает изделия к продаже или применению.

2. Предпродажная доработка – проводится с учетом индивидуальных потребностей покупателя.

3. Техническое обслуживание.

2. Торговля продукцией в разобранном виде. Повышает конкурентоспособность продукции на рынке внешней торговли и позволяет поставщикам получать дополнительную выгоду по сравнению с продажей готовых изделий. Чаще всего в разобранном виде экспортируются строительные конструкции, машины, мебель, оборудование и другие изделия. В развивающихся странах данная форма торговли используется с целью защиты национальной экономики от конкуренции зарубежных поставщиков. Для этого вводятся различные квоты, запреты, увеличиваются таможенные пошлины на импортную продукцию в готовом виде, а на изделия в разобранном виде предоставляется снижение таможенной пошлины.

Требования к изделиям в разобранном виде:

– Изделия необходимо разделять на составляющие или отдельные детали, которые при последующей сборке обеспечат ему соответствующие технические характеристики и высокое качество, гарантируемое производителем.

– Обеспечить высокую точность производства отдельных деталей, облегчающую дальнейшую сборку изделий.

– При разделении изделий на отдельные узлы необходимо учитывать материальные затраты на транспортировку.

– Своевременно осуществлять поставку отдельных узлов для ритмичного и бесперебойного сборочного процесса.

– Обеспечение складских помещений оптимальным запасом деталей и узлов

3. Аренда машин и оборудования в США широко используется еще с середины прошлого столетия и разделяется на три вида:

– Лизинг– аренда по долгосрочному договору (от полугода до нескольких лет) спецтехники, машин, различного оборудования, автомобильных

транспортных средств, конструкций производственного назначения, с возможностью последующего выкупа товара арендатором;

- Хайринг– одна из моделей лизинга, предоставляющая в аренду машины или оборудование на средний срок без права на собственность арендатором;

- Рентинг– кратковременная аренда транспортных средств или оборудования без права выкупа арендатором. Отличается высокой стоимостью аренды.

4. Встречная торговля– внешнеторговые отношения, в договорах или контрактах которых фиксируются определенные торговые обязательства между импортерами и экспортерами по оптимальному обмену продукцией. Это способствует экономии валютных фондов и дает возможность внедрения продукции на внутренний рынок при затруднительных условиях экспорта стандартными методами.

- Бартер – безвалютный, но равноценный обмен продукцией. Оценка товаров при осуществлении бартерных операций, позволяющая обеспечить эквивалентный обмен. В качестве эквивалентности используются мировые цены.

- Встречные закупки– закупки, которые проводятся экспортерами в качестве частичной оплаты проданной продукции. Они осуществляются на условиях контракта, принятых экспортерами на реализацию основной продукции. В некоторых случаях экспортеры вынуждены брать на себя дополнительные обязательства на закупку товаров по принуждению импортеров.

- Выкуп устаревшей продукции. В основном применяется в промышленности и актуальна для покупки пассажирских авиалайнеров, металлообрабатывающего оборудования, морских судов и другого оборудования. Во время приобретения клиентом новой машины или оборудования из стоимости высчитывают цену старого. Для этого имеется специально разработанная система оценки с учетом года выпуска, технического состояния и пробега.

- Операции с давальческим сырьем– данный договор или контракт обязует одну из сторон экспортировать исходное сырье с последующим импортом готовой продукции или продуктов переработки. Другая сторона берет на себя

обязательства перерабатывать полученное сырье, используя свои возможности. Оплата за переработку сырья для организации, предоставляющей свои услуги, осуществляется количеством дополнительных поставок давальческого сырья.

– Компенсационные операции – обязательства зарубежных партнеров приобрести товары в качестве оплаты кредитов и финансовых долгов.

5. Строительство объектов «под ключ»– самый сложный метод международной торговли, включающий такие подрядные работы, как:

– Подготовка документации по экономическому и техническому обоснованию объекта;

– Проектная разработка задания на основании рабочего и технического проектов;

– Обеспечение строительными материалами;

– Строительство административных и промышленных конструкций и объектов социальной инфраструктуры;

– Обеспечение объекта инструментами, оборудованием и запчастями;

– Установка, наладка и запуск оборудования;

– Подготовка персонала.

Основные требования заказчика от поставщика – это получение банковских гарантий по выполнению условий контракта на протяжении всего сотрудничества на случай предъявления претензий по качеству или убытков.

6. Торговля сырьевыми товарами. Ситуация с экспортом сырья для поставщиков с одной стороны ухудшается в связи с изготовлением новых синтетических заменителей и внедрением их в производственные технологии, а с другой стороны с развитием производства в отдельных странах значительно улучшается. К сырьевой продукции относятся:

– Органическое сырье и продукты его переработки;

– Сельскохозяйственное сырье;

– Продукты химической промышленности.

Потребительский спрос и предложения на поставку сельскохозяйственного, органического и минерального сырья зависит от погодных условий.

7. Биржевая торговля. Товарная биржа – постоянно действующий товарный рынок. Этот метод торговли на международном рынке применим для продукции, отличающейся однородностью и взаимным замещением. Для таких товаров торговля на международном рынке может вестись по образцам или существующим стандартам без непосредственного предъявления. Как правило, такие методы международной торговли используются для сырьевого и продовольственного рынков. Основные товарные биржи находятся в Амстердаме, Антверпене, Виннипеге, Гамбурге, Иокогаме, Лондоне, Нью-Йорке, Париже, Сингапуре, Сиднее, Токио, Чикаго. Подобные методы эффективны для массовых товаров: нефтепродукты, металлы, пшеница, какао, хлопок, сахар и так далее.

8. Торговля продовольствием и товарами широкого потребления. Определяется большой неоднородностью качественных характеристик, сезонностью производства и потребления, ограниченностью сроков хранения. Торговля товарами широкого потребления имеет особенности, связанные с огромной номенклатурой производимых товаров и массовостью спроса, зависящего от запросов и вкусов, традиций, уровня занятости, платежеспособности населения.

9. Торговля результатами интеллектуальной собственности, к которым относятся:

- патенты и изобретения;
- промышленные образцы;
- товарные знаки;
- ноу-хау.

Права использования этих продуктов в производственных и коммерческих целях являются предметом международных сделок. Соглашение о возмездном предоставлении прав практического использования называется лицензионным, а стороны – лицензиаром (продавец) и лицензиатом (покупатель).

10. Торговля инженерно-консультационными услугами. Услуги оказывают очень сильное влияние на международную торговлю товарами, являясь до-

полнительным средством повышения их конкурентоспособности и, зачастую, необходимым условием продвижения товара на рынок.

При выборе того или иного метода торговли на международном рынке необходимо учесть такие факторы, как:

1. Специфика деятельности компании;
2. Наличие необходимых ресурсных объемов;
3. Государственное регулирование в конкретной области деятельности;
4. Особенности работы компаний с разными формами собственности и т.д.¹⁶

В первой главе работы была дана характеристика внешнеторговой деятельности в России и рассмотрены ее участники, приведены особенности государственного регулирования внешней торговли, а также рассмотрены формы и методы регулирования международной торговли.

¹⁶ Методы международной торговли [Электронный ресурс] // Офиц. сайт. Iccwbo. Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/metody-mezhdunarodnoy-torgovli-osnovnye-i-sovremen/> - 10.05.2017

2 АНАЛИЗ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЕС В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ

2.1 Характеристика внешнеторговых отношений России и ЕС

Внешнеэкономические связи России с Западом постепенно развивались и набирали обороты, но в 2014 году начался украинский кризис. Мнения в этом вопросе у стран разошлись. ЕС не принял политику РФ в украинском вопросе, что вызвало принятие ограничительных мер. С марта того же года ряд стран начали поэтапно вводить санкции в отношении России. Они объясняли свое решение присоединением Крыма к РФ и ситуацией на востоке Украины.

Россия и Европейский союз являются давними экономическими и торговыми партнерами друг для друга. Обе стороны в условиях кризиса двусторонних отношений и высокой конкуренции с США и экономиками Азии крайне заинтересованы в реконструкции и дальнейшем развитии торгово-экономического сотрудничества. Безусловно, в Европе понимают выгоду и значимость сотрудничества, хотят снять санкции. Однако до реальных действий и конкретных шагов дело пока не доходит.

Многие эксперты и политики считают, что санкции – это надолго, и ориентируются на довольно длительные сроки введенных Евросоюзом и США ограничений. Так, председатель Комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству Анатолий Аксаков на Гайдаровском форуме, завершившемся 15 января 2017 года, заявил, что «санкции – это надолго, на десятилетия, разве только не произойдет какое-то чудо или что-то, что резко изменит весь мир, например война».¹⁷ Несмотря на очевидные факторы сближения, Европа все же стоит перед дилеммой: поддерживать Россию и тем самым пойти в разрез с политикой США, либо и дальше следовать в фарватере политики Вашингтона.

Не исключено, что ситуация с беженцами, исламизацией Европы и терроризмом подтолкнет Евросоюз к изменениям.

¹⁷Санкции – это на десятилетия. Если только раньше не начнется война [Электронный ресурс] // Офиц. сайт: Business-gazeta. Режим доступа: <http://www.business-gazeta.ru/article/299232/> - 14.05.2017

Очевидно одно: при любом исходе строить двусторонние отношения придется в весьма непростых условиях взаимного недоверия. И, на мой взгляд, достигнуть докризисного уровня взаимодействия нам уже никогда не удастся. Несмотря на разные взгляды России и ЕС, сотрудничество между ними не прекратилось. Сферы сотрудничества представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Сферы сотрудничества России и ЕС

Сферы сотрудничества России и ЕС
Сферы сотрудничества
Торговля
Энергосотрудничество и энергобезопасность
Отраслевые диалоги
Визовые вопросы
Вопросы миграции
Борьба с транснациональной преступностью и терроризмом
Антинаркотическое сотрудничество
Правовое сотрудничество
Нераспространение, экспортный контроль, разоружение
Кризисное регулирование
Гражданская защита
Исследования, наука и технологии
Образование
Культура

Сотрудничество в сфере энергетики относится к числу приоритетных направлений отношений Россия-ЕС. Россия является крупнейшим в мире экспортером газа, конкурирует с Саудовской Аравией и США за роль крупнейшего производителя и экспортера нефти. Евросоюз - основной потребитель российских энергоресурсов. Стороны сохраняют обоюдный интерес в развитии более глубокого и взаимовыгодного энергетического взаимодействия, которое содействовало бы укреплению энергетической безопасности обеих сторон, выработке справедливых правил функционирования энергетических рынков, большей предсказуемости ситуации на этих рынках.

Важнейшей составляющей нашего взаимодействия в сфере энергетики является создание условий для бесперебойных поставок энергоресурсов на рынки ЕС. В этих целях в 2009 г. в Стокгольме на саммите Россия-ЕС был подписан Меморандум о механизме раннего предупреждения, определяющий ал-

горитм совместной работы по предотвращению и ликвидации последствий кризисных ситуаций в сфере поставок энергоресурсов с привлечением к этой работе транзитных стран (обновлен в феврале 2011 г.). Очевидно, что гарантировать стабильные и соответствующие уровню спроса поставки энергоносителей можно лишь при наличии соответствующей транспортной инфраструктуры. Именно в целях ее развития и Россия, и Европейский союз предусматривают сооружение ряда новых трубопроводов, в том числе газопроводов, предназначенных для удовлетворения спроса на перспективу и для более надежного обеспечения энергобезопасности Европы. К их числу относятся, в частности, газопровод «Северный поток», проект газопровода «Турецкий поток», газопроводы «Южного энергетического коридора ЕС» TANAP и TAP и др. Российская сторона призывает не политизировать вопросы строительства газопроводов и исходит из необходимости учитывать при рассмотрении проектов, прежде всего, экономические целесообразность и риски. При этом позиция России заключается в том, что для стратегически важной энергоинфраструктуры необходимо разработать специальное регулирование, поскольку нормы «Третьего энергопакета» ЕС лишают инвесторов заинтересованности в реализации таких ресурсоемких общеевропейских проектов.

Ключевую роль в реализации задач создания Общего экономического пространства Россия-ЕС играют отраслевые диалоги. Их участниками являются российские федеральные министерства и ведомства и профильные подразделения Еврокомиссии. Цели и основные направления деятельности диалогов определены в соответствующих разделах «дорожной карты» по Общему экономическому пространству, одобренной на майском 2005 г. саммите Россия-ЕС в Москве.

К настоящему времени Россия и ЕС создали 13 диалогов (помимо диалогов по «горизонтальным» вопросам, затрагивающим проблемы инвестиций, госзакупок и защиты прав интеллектуальной собственности). При этом диалоги различаются как в части практического содержания, так и по степени интенсивности взаимодействия рабочих органов. Несколько особняком стоит научно-

техническое сотрудничество Россия-ЕС – по структуре оно схоже с диалоговым форматом, но выстраивается на базе Соглашения между Правительством Российской Федерации и Европейским сообществом о сотрудничестве в области науки и технологий от 16 ноября 2000 г. Вне формальных рамок диалога развивается сотрудничество в области ветеринарии и фитосанитарии.

В рамках каждого диалога по согласованию сторон созданы рабочие группы и подгруппы по конкретным направлениям взаимодействия. Для обсуждения значимых вопросов сотрудничества и согласования планов действий предусматриваются встречи координаторов диалогов. Стратегические задачи развития диалогов должны определяться на заседаниях Постоянных советов партнерства (ПСП) на уровне министров и членов Еврокомиссии.

Позитивную роль в развитии отраслевых диалогов сыграла Инициатива Россия-ЕС «Партнерство для модернизации» (ПМ), официально запущенная в ходе саммита Россия-ЕС в Ростове-на-Дону (май - июнь 2010 г.). В ноябре 2013 г. в Брюсселе состоялось расширенное заседание координаторов «Партнерства для модернизации», где был дан анализ состояния диалогов, намечены пути и механизмы их дальнейшего развития.

Однако в 2014 г. на фоне острого внутривосточного кризиса на Украине Евросоюз выдвинул против России ряд беспочвенных обвинений и ввел в отношении ее политические и экономические санкции, которые фактически заморозили или существенно осложнили сотрудничество в рамках большинства диалогов. Руководство Российской Федерации призывает ЕС осознать взаимовыгодный характер сотрудничества в рамках диалогов и вернуться к обсуждению позитивной повестки дня в отношениях Россия-ЕС.

Развитие отношений между Россией и странами ЕС, изменения на рынках труда и в социально-экономической сфере требуют взаимной корректировки управления миграционными потоками. Именно поэтому тема миграции является важной частью сотрудничества в рамках общего пространства свободы, безопасности и правосудия России и ЕС.

Важным шагом для противодействия нелегальной миграции стало подписание в 2006 году Соглашения между Россией и ЕС о реадмиссии (возвращении нелегально пребывающих на территории одной страны лиц в страну, откуда они прибыли). Соглашение вступило в силу 1 июня 2007 года, а с 1 июня 2010 года эта процедура действует также в отношении граждан третьих стран и лиц без гражданства.

В целях эффективной реализации соглашения Россия и большинство государств-членов ЕС заключили соответствующие двусторонние исполнительные протоколы. В рамках Совместного комитета по реадмиссии сторонами принимаются рекомендации по практическому применению соглашения.

В мае 2011 года запущен миграционный диалог Россия-ЕС высокого уровня. Он включает в себя обмен мнениями по вопросам законной миграции, предоставления убежища и иных форм международной защиты, а также разработку общих подходов в борьбе с нелегальной миграцией и торговлей людьми. Для наращивания взаимодействия в рамках диалога стороны принимают совместные планы действий, на регулярной основе проводятся экспертные тематические сессии по вопросам, представляющим взаимный интерес.

В 2006 году были установлены контакты между Пограничной службой ФСБ России и Агентством ЕС по вопросам управления оперативным сотрудничеством на внешних границах государств-членов (FRONTEX).

Ниже рассмотрим основные документы, регламентирующие отношения между Россией и ЕС.

Таблица 2 – Основные документы

Документ	Дата принятия
Соглашение о партнерстве и сотрудничестве	1997
Протокол к Соглашению о партнерстве и сотрудничестве	2004
Совместное заявление о расширении ЕС и отношениях Россия-ЕС	2004
Протокол к Соглашению о партнерстве и сотрудничестве	2007
Совместное заявление о расширении ЕС и отношениях Россия-ЕС	2007

Помимо представленных документов имеются еще «дорожные карты» по четырем общим пространствам, соглашения о визах и реадмиссии и секторальные соглашения.

Отследим динамику внешнеторгового оборота России и ЕС за период с 2012 по 2016 гг. (рисунок 2).

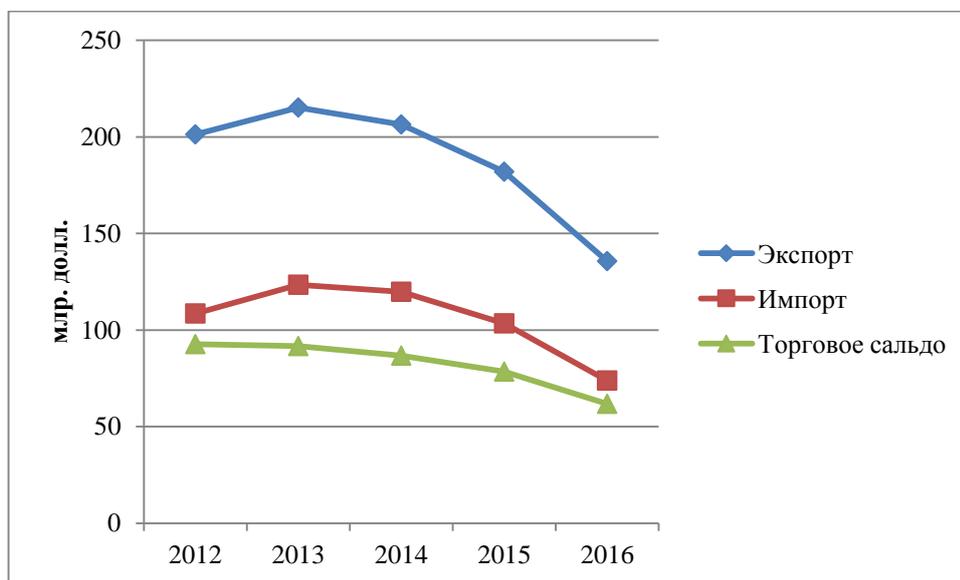


Рисунок 2 – Динамика внешнеторгового оборота России и ЕС за 2012 – 2016 гг.

Из рисунка 2 видно, что с 2013 года внешнеторговый оборот России и ЕС падает.

С точки зрения динамики товарооборота в валюте, многое зависит от котировок валютных курсов и цен на сырье (нефть, газ, металлы). Так, после перехода ЦБ РФ к плавающему курсу рубля в 2014 году наблюдается устойчивое снижение импорта как в натуральном выражении, так и денежном, поскольку слабый рубль ведет к удорожанию завозимых в РФ товаров и снижает на них спрос, даже несмотря на плавное ослабление евро. Между тем снижение цен на сырье в целом и на нефть (основной российский экспортный товар) в частности ведет к соответствующему снижению объема экспорта.

Ожидается, что товарооборот России в долларах вернется к росту в 2017 году, чему будут способствовать уже наблюдающийся рост цен на нефть и прочее сырье и укрепление рубля. Определенный эффект окажет рост поставок в

натуральном выражении, например, ожидается рост поставок газа, зерна, продукции обрабатывающей промышленности

2.2 Санкционный режим. Проблемы и возможности для страны

Санкции были введены для оказания давления на Россию с целью изменения ее позиции по крупным международным вопросам, но также и для ослабления российской экономики, то есть в целях конкурентной борьбы. Согласно международному праву вводить санкции в отношении любой страны возможно только в ограниченном числе случаев, однако США и ЕС нарушают эти правила, устанавливая ограничения по собственному усмотрению.

По мнению многих экспертов, антироссийские санкции не достигли своей цели, и при этом наносят экономический вред тем странам, которые их ввели. Хотя санкции все же оказывают определенное негативное влияние на российскую экономику, их вклад в падение ВВП России оценивается как небольшой по сравнению с падением цен на нефть: так, по оценке Citigroup, санкции ответственны лишь за 10 % от общей цифры падения экономики России (то есть речь идет всего о 0,4 % из общих 4 % спада ВВП в 2015 году).

Санкции стали мощным стимулом для развития импортозамещения в России, особенно с учетом введенных российским правительством контрсанкций, ограничивающих закупки многих западных товаров (прежде всего, продуктов питания). В результате отечественные производители по большей части только выиграли от сложившейся ситуации, а страна в целом снизила уровень зависимости от западных товаров и технологий.

Российская экономика с 2015 года продолжает демонстрировать отрицательный рост. Снизились реальные доходы и потребление. Многие промышленные предприятия находятся в упадке. Главная проблема российских компаний заключается в финансировании. В условиях западных экономических санкций, введенных в связи с ситуацией на Украине, даже крупные компании вынуждены брать кредиты под очень большие проценты. Многие проблемы связаны с деятельностью административных органов, которые контролируют различные сферы. Очевидно, что административный контроль в отношении ком-

паний излишне тщателен. Деятельность предприятий связана с большими ограничениями.

Замедление темпов развития экономики напрямую не влияет на Россию, однако обвал цен на нефть, вызванный мировым экономическим кризисом, нанес серьезный удар по ней. Если российская экономика не сможет уйти от нефтяной и газовой зависимости, то она продолжит находиться под влиянием внешних факторов.

В этом смысле восстановление российской экономики во многом зависит от нефтяных цен: они не должны быть ниже 45 долларов за баррель. Также важно избежать усиления западных санкций. Если ограничений станет больше, то сократятся проекты сотрудничества со странами Азии (Китай и другие страны), которые инвестируют в Россию.

Также беспокойство вызывает возможный мировой финансовый кризис. Исследования российских НИИ указали на симптомы мирового финансового кризиса. Дело в том, что общий объем финансовых продуктов с высокими рисками, предлагаемых основными инвестиционными банками мира, уже превысил уровень 2007 года, который предшествовал финансовому кризису 2008 года. Подобная ситуация вызывает серьезное беспокойство. Если разразится мировой кризис, то по рынкам быстроразвивающихся стран будет нанесен сокрушительный удар.

Экономическому росту также мешает столкновение интересов между Центробанком, экономическими ведомствами и различными министерствами. Если преодолеть эту проблему, то экономический рост должен зафиксироваться на уровне 1-1,5 % в год.

Общероссийская общественная организация «Деловая Россия» пытается повлиять на правительство и парламент с тем, чтобы улучшить условия для ведения бизнеса в России. Например, возьмем налоговую систему. Если проанализировать налоговые ставки, списание налогов и другие факторы, то становится ясно, что налоговое бремя российских частных компаний тяжелее, чем в богатых Швеции и Канаде, где существуют высокие налоги.

Если реформировать неэффективную административную систему за счет либерализации рынка и избавиться от межведомственной конфронтации, можно достичь роста, который составит 3-4%. Более того, если провести всеобъемлющие административные реформы, улучшить производительность труда и простимулировать инвестиции, появится возможность для того, чтобы прийти к 10% росту.

В таблице 3 представим экономические санкции, введенные ЕС и их влияние.

Таблица 3 – Проблемы внешнеторговых отношений между Россией и ЕС

Санкции	Дата введения	Эффект для России	Эффект для ЕС
ЕС принял резолюцию об отмене строительства газопровода «Южный поток»	17.04.2014	Ответное российское эмбарго на санкции Запада было введено как защитная мера и «стимул для развития российского аграрного сектора». Следствием санкций и эмбарго стало стремление России переориентироваться на новые рынки, в частности о своей готовности к расширению сотрудничества заявляли Турция и Чили. Санкции были одной из причин, вызвавших масштабный отток капитала из России, который за первые 10 месяцев 2014 года составил 110 млрд долларов США ¹ . По оценкам экспертов МВФ санкции против РФ стоили экономике России 1-1,5 % немедленного роста ВВП, а кумулятивные потери от них могут достичь 9 % роста. В сентябре 2015 года главный экономист Citigroup по России и СНГ Иван Чакаров в аналитическом	По итогам 2014 года импорт в Россию из США вырос на 23 %, а импорт в Россию из ЕС упал на 7-10 % (в частности, импорт из Германии упал на 3,9 %). Эти цифры хорошо показывают, что от введения антироссийских санкций терпит убытки Евросоюз, а не США. Европейские фермеры, особенно в Южной и Восточной Европе, серьезно пострадали от российского эмбарго. Это одна из причин, по которой правительства ряда европейских стран пытаются противодействовать введению новых санкций против России. Санкции больше ударили по странам Западной Европы – в силу особенностей их торгового баланса с Россией. Россия стала меньше импортировать – соответственно, объемы европейского экспорта со-
ЕС ввёл санкции против компаний «Черноморнефтегаз» и «Феодосия». Также заявил о введении санкций против крымских компаний, конфискованных у Украины и призвал все страны-члены ООН принять экономические, торговые и финансовые меры против России из-за присоединения Крыма и Севастополя к России	12.05.2014		
Евросоюзом Установлен запрет на инвестиции в инфраструктурные, транспортные, телекоммуникационные и энергетические секторы, а также добычу нефти, газа и минералов. Запрещена поставка оборудования для этих секторов, а также оказание для них финансовых и страховых услуг. Установлен запрет на покупку более 250 наименований товаров, среди которых полезные ископаемые минералы и углеводороды. Европейским финансовым структурам запрещено выдавать кредиты или приобретать доли в проектах, которые затронуты секторальными санкциями.	30.07.2014		
ЕС ввёл санкции против «Сбербанка России», банка ВТБ, «Газпромбанка», «Внешэкономбанка», «Россельхозбанка». Также ввёл эмбарго на импорт и экспорт оружия и подобного материала в Россию; запрет на экспорт товаров двойного назначения и технологий для военного использования в Россию или российским конечным военным пользователям. Обязал экспортёров получать предварительное разрешение компетентных органов государств-членов на экспорт определенных видов энергетического оборудования и технологий в Россию, а также ввёл запрет на поставки в Россию высокотехнологичного оборудования для добычи нефти в Арктике, на глубоководном шельфе и сланцевой нефти	31.07.2014		
Указом Президента России «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» был запрещён ввоз на территорию РФ «отдельных	06.08.2014		

<p>видов» сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению. Под действие эмбарго попали страны ЕС, США, Австралия, Канада, Норвегия]. Конкретный перечень товаров, в отношении которых вводятся ограничения, определило правительство РФ. В список входят мясные и молочные продукты, рыба, овощи, фрукты и орехи. Суммарный годовой объём импорта, подпавшего под санкции, оценивается в 9 миллиардов долларов США</p>			
<p>Россией были ограничены государственные закупки товаров лёгкой промышленности у иностранных поставщиков. В перечень товаров попали ткани, верхняя одежда, спецодежда, нательное белье, а также одежда из кожи и меха.</p>	11.08.2014	<p>докладе о российской экономике раскритиковал распространённое на Западе мнение о том, что санкции оказали существенное влияние на российский ВВП, и благодаря статистическому анализу связал с санкциями 0,4 % падения ВВП из 4,4 % полного падения с пика ко второму кварталу 2015 года, остальные 4 % объяснив падением цен на нефть</p>	<p>кратились. По состоянию на конец 2016 года в странах Евросоюза около 400 тысяч европейцев потеряли работу из-за антироссийских санкций. Сильнее всех пострадали Германия, Франция и Польша. Потери от введения санкций для ЕС составили 100 млрд. долл.</p>
<p>ЕС Запретил организацию долгового финансирования трех топливно-энергетических компаний России: «Роснефти», «Транснефти», «Газпром нефти». Запрещены торговля облигациями этих компаний со сроком обращения свыше 30 дней и участие в организации выпусков таких бумаг. Ужесточил ограничения на предоставление займов и инвестиционных услуг для пяти российских банков: «Сбербанк России», ВТБ, «Газпромбанк», «Внешэкономбанк», «Россельхозбанк». Запрещена выдача им кредитов сроком более 30 дней, приобретение и торговля их новыми облигациями, акциями и подобными финансовыми инструментами сроком обращения более 30 дней. Запретил организацию долгового финансирования для трех крупнейших оборонных концернов России: «Уралвагонзавода», «Оборонпрома», «Объединённой авиастроительной корпорации». Включил в санкционный список девять российских оборонных концернов: концерн «Сириус», «Станкоинструмент», «Химкомпозит», концерн «Калашников», Тульский оружейный завод, «Технологии машиностроения», НПО «Высокоточные комплексы», концерн ПВО «Алмаз-Антей» и НПО «Базальт».</p>	12.09.2014	<p>Потери от введения санкций для России составили 52-55 млрд. долл.</p>	
<p>ЕС запретил инвестиции в Крым и Севастополь: Для европейских и базирующихся в Европейском союзе компаний введён запрет на покупку недвижимости и предприятий в Крыму, финансирование крымских компаний и предоставление связанных с эти услуг, оказание туристических услуг в Крыму (исключением для захода туристических лайнеров являются только чрезвычайные ситуации); Также ввёл запрет на поставки в Крым около 200 наименований товаров, в частности, технологии, которые касаются транспортного, телекоммуника-</p>	20.12.2014		

Продолжение таблицы 3

1	2	3	4
<p>ционного и энергетического секторов, а также разведки и добычи газа, нефти и минеральных ресурсов, и драгоценные металлы — золото, серебро и платину, а также полуфабрикаты из них; Кроме того, запретил оказание технической помощи и предоставление строительных и инженерных услуг, связанных с инфраструктурой полуострова.</p>			

Из таблицы 3 видно, что внешнеторговые санкции негативно повлияли в первую очередь на Евросоюз. Ущерб экономики от санкций за период 2014 – 2016 гг. для Евросоюза составил 100 млрд. долл., когда для России он почти вдвое меньше 52-55 млрд. долл.¹⁸

Основным инициатором санкций на протяжении вековой истории зачастую выступает США. В нашей истории эта страна не стала исключением, однако, 13 сентября 2016 года США сняли с России часть санкций по сотрудничеству с Рособоронэкспортом по вертолетному проекту.

Ниже в таблице 4 представим потери экономики в разрезе стран, которые понесли наибольшие убытки.

Таблица 4 – Ущерб экономики ЕС в разрезе стран

Страна	Потери в экономике, млн. евро	Потеря рабочих мест, тыс.
Австрия	550	7
Германия	Более 6000	97
Франция	1630	н.д.
Польша	1360	н.д.
Италия	950	н.д.
Чехия	760	н.д.

По оценкам экономистов WIFO, Австрия потеряла 550 млн. евро и 7 тыс. рабочих мест, тогда как крупнейшая экономика ЕС – Германия – недосчиталась 97 тыс. рабочих мест и более 6 млрд. евро. Ущерб экономической активности во Франции составил 1,63 млрд. евро, в Польше – 1,36 млрд. евро, в Италии – 950 млн. евро, в Чехии – 760 млн. евро.

¹⁸Эксперт ООН Джазаيري оценил санкции против России как «неэффективные» [Электронный ресурс] // Golos-ameriki: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.golos-ameriki.ru/a/un-envoy-russian-sanctions/3830018.html> - 15.06.2017

Иван Андриевский, первый вице-президент Российского союза инженеров утверждает, что после многих месяцев жизни страны под санкциями уже прошла волна страха, что экономика России непоправимо пострадает от них. В действительности, наша страна живёт своей жизнью и санкции не оказывают на неё такого разрушительного влияния как предполагалось первоначально.

Следует подчеркнуть, что Россия продолжает демонстрировать свои позиции Западу. Так, президент РФ Владимир Путин продлил продовольственное эмбарго, введенное в ответ на санкции Запада, до конца 2017 года.

Премьер-министр России Дмитрий Медведев, комментируя продление продэмбарго, отметил, что к этому решению кабинет министров подтолкнули многократные просьбы отечественных производителей. Он призвал бизнес не упускать время, более активно пользоваться возможностями и развивать экспортный потенциал.

Продуктовое эмбарго стало ответной мерой на санкции стран Евросоюза и США против целых отраслей российской экономики. Россия ограничила импорт продовольственных товаров из стран, которые ввели в отношении нее санкции. Под запрет попали мясо, колбасы, рыба и морепродукты, овощи, фрукты, и молочная продукция.

В настоящее время можно утверждать, что экономика России адаптировалась к санкциям и ищет оптимальную структуру, менее зависимую от нефти и газа.

Таким образом, для экономики нашей страны можно выделить как положительные тенденции в развитии, так и негативные последствия для экономической системы. А именно:

- падение цен на нефть и снижение котировок национальной валюты;
- необходимость поддержки отраслей, попавших под санкции, т. е. требуется увеличение отчислений из федерального бюджета;
- существенные потери на перспективу для бюджета в связи с расторжением договоров с иностранными компаниями;

– рост цен на большинство товаров (электроника, автомобили, продукты питания и т. д.) и, как следствие, снижение покупательной способности населения.

Можно перечислить и положительные тенденции в развитии экономики РФ на фоне действия ограничительных мер:

- выход на новые рынки импорта и сбыта продукции;
- тенденции к развитию аграрного сектора страны;
- стало уделяться больше внимания на развитие высоких технологий в стране;
- расширение производственной базы в противовес сбыту полезных ископаемых.

Таким образом, влияние санкций на экономику России оказали не только негативные последствия, но и стали стимулом развития для экономической системы и переход ее на кардинально новый уровень. По мнению ряда экономистов, санкции Евросоюза — это прекрасный повод для налаживания дел в экономике РФ, которая, в силу сильной ориентированности на экспорт нефти, развивалась не столь динамично, как могла бы. Наибольший потенциал, по мнению аналитиков, присутствует в сфере импортозамещения. Россия имеет достаточное количество ресурсов как в аспекте производственных мощностей и сырья, так и в плане научной составляющей, чтобы производить основную часть товаров, импортируемых из-за рубежа.

2.3 Анализ импорта и экспорта России в условиях санкций

Одной из наиболее узких мест экономической системы современной России в условиях давления экономических санкций и необходимости формирования стратегии импортозамещения является внешняя торговля. В связи с тем, что страна имеет мощный внешнеэкономический потенциал, успешные связи с другими странами, а также огромные запасы полезных ископаемых, на протяжении долгих лет, Россия показывала положительные результаты своей внешнеэкономической деятельности (не считая кризисных явлений 2008 года и т.п.).

Однако в настоящее время России приходится бороться с рядом неопределенностей, несущих угрозу национальной экономики.

Следует отметить, что за последние несколько лет, нарастали как экономические, так и геополитические проблемы, связанные с введением в 2014 г. западных санкций, введение эмбарго, ухудшение отношений с Украиной и т.д. Кроме того, в современных условиях Россия находится под большим воздействием как внутренних, так и внешних факторов, которые оказывают негативное влияние на уровень, качество жизни населения, уровень производства в стране, а также динамику основных макроэкономических показателей. Данные явления оказали достаточно сильное воздействие на экономику страны, что, безусловно, потребовало немедленного вмешательства государства и оказания помощи отечественным производителям.

Результатом данных событий, как уже было сказано, стало снижение темпов развития экономики России и показателей ее внешней торговли в конце 2015 года. Что касается ВВП, то рост данного показателя в 2015 году сократился на 3,8 %.

На рис.1 можно проследить соотношение экспорта и импорта России в 2013 – 2016 гг. На графике заметно значительное снижение импорта России в 2015 году до критической точки. Что касается 2016 года, то здесь наблюдается небольшой рост показателей экспорта и импорта России с переменными подъемами и спадами (в течение года).

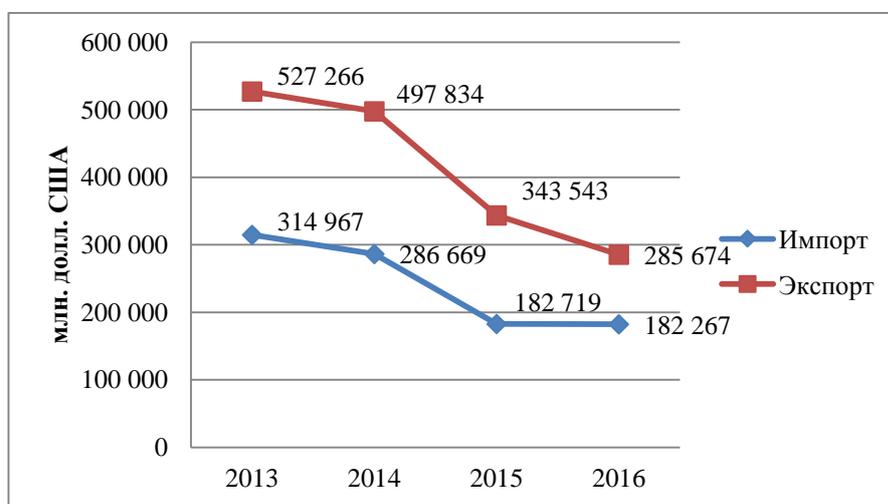


Рисунок 3—Динамика импорта и экспорта России за 2013 – 2016 гг.

Динамика внешнеторговой деятельности России за период с 2013 по 2016 гг. отрицательная. Положительным моментом является то, что экспорт России превышает импорт.

В 2013 году экспорт составил 527266 млн. долл. К 2016 году он снизился и фактически составил 285674 млн. долл.

Импорт товаров снизился с 314967 млн. долл. в 2013 году до 182267 млн. долл. в 2016 году.

Перечень санкций по некоторым отраслям российской экономики включает также и стратегически важные отрасли топливно-энергетического комплекса. Введенные ограничения снизили уровень экспорта и соответственно увеличили возможность для других стран занять нишу России на мировом рынке. Потери России в 2014 году составили 25 млн. евро или 1,5% ВВП и 75 млн. евро и 4,5% потери ВВП в 2015.

Если обратиться к статистическим данным структуры импорта продовольственных товаров России, представленных Федеральной таможенной службой РФ, по товарному и географическому признаку, то можно увидеть, что наибольшую долю в структуре импорта России на 2016 год составили такие товары как: мясо свежее и мороженое, цитрусовые, чай, кофе, напитки алкогольные и безалкогольные, нефть и нефтепродукты, медикаменты, электроэнергия, хлопчатобумажные ткани, машины и оборудование, черные металлы и другое (Приложение В). Общий импорт со стран дальнего зарубежья намного больше, чем со стран СНГ.

На рисунке 4 представлены основные торговые партнеры России по их удельному весу.

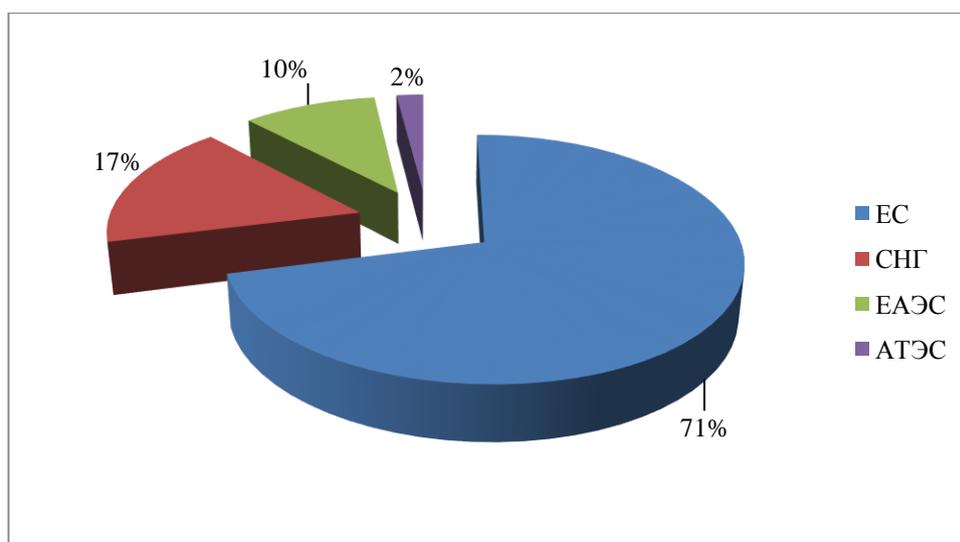


Рисунок 4 – Страны-партнеры России на 2016 год

В страновой структуре внешней торговли России ведущее место занимает Европейский Союз, который является одним из самых крупных экономических партнеров страны. Хотелось бы обратить внимание на значительное сокращение экспорта России с Китаем, Нидерландами, Германией и Польшей, однако, наблюдается и рост экспортного товарооборота с Японией. Основными товарами, импортируемыми Россией из Японии, являются: средства наземного транспорта, кроме железнодорожного или трамвайного подвижного состава, и их части, и принадлежности (51,0 %). Статистические показатели характеризуют спад экономики нашей страны и не дают возможность развиваться и набирать силу на мировом рынке, для того чтобы составить конкуренцию наиболее развитым странам, например, США, Японии, и т.д.

Тем не менее, есть и положительные моменты, которые связаны с ослаблением курса рубля. Данное явление создает стимулы для расширения производства в ряде отраслей отечественной экономики. Крупные компании – монополисты смогли увеличить свою выручку от экспорта сырья и энергоресурсов благодаря снижению курса отечественной валюты, однако, если учитывать такие негативные факторы как: высокая степень загруженности производственных мощностей, и высокие цены на импортируемые инвестиционные товары и

кредитные ресурсы, можно столкнуться с проблемой ограничения влияния данного фактора.

Уровень жизни населения, как один из наиболее важных показателей социально-экономического развития Российской Федерации, также нельзя оставлять без внимания.

Повышение цен на импортные товары (продовольственные товары, одежда, медикаменты, бытовая техника, автомобили и т.д.), которые занимали наибольшую часть отечественного рынка, повлияло и на материальное положение ряда граждан. Данные официальной статистики говорят нам о том, что потребительские расходы населения на продовольственные товары также имеют тенденцию к росту. Данный рост наблюдается по таким видам товаров как: молочная продукция, мясо, сыры и многое другое. Таким образом, раскручивается спираль инфляции, и опустошаются кошельки рядовых граждан.

Итак, описанные условия состояния экономики страны, требуют вмешательства со стороны государства и оказания помощи отечественному производителю.

Ключевым направлением по оказанию антикризисных действий в настоящее время в сфере внешнеэкономической политики должна быть поддержка импортозамещения и экспорта. Данным вопросам посвящены многие законопроекты, нормативно-правовые акты, а также аналитические отчеты экспертов, что, на мой взгляд, свидетельствует об острой актуальности данной проблематики сегодня.

Государственная внешнеэкономическая политика осуществляется с помощью широкого круга мер, число которых постоянно растет. В зависимости от характера и разновидности применяемых приемов регулирования внешнеэкономической деятельности и согласно Закону РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» все меры могут быть разделены на таможенно-тарифные и нетарифные.

Начиная с 2008 года и по настоящее время, акценты российской таможенно-тарифной политики приобрели антикризисный характер с целью защиты

экономики страны, поддерживая конкурентоспособность отечественных товаропроизводителей. Рассмотрим основные преимущества и недостатки политики импортозамещения.

Положительными эффектами данной политики будут являться: дополнительные возможности развития отечественного производства РФ: повышение уровня национальной безопасности; выгоды вследствие экономии на издержках при производстве в России и др.

С другой стороны, Россия может столкнуться с такими проблемами как: вероятность монополизации рынка; консервация устаревших технологий; ухудшение уровня и качества жизни в результате неразвитости отечественного производства, обеспечивающего достойную замену импортной продукции; ликвидация отечественного производства, использующего импортное сырье, комплектующие, рост безработицы и пр.

Таким образом, политика протекционизма должны быть наиболее рациональной, для того, чтобы уменьшить риски возникновения нежелательных социально-экономических явлений.

Для осуществления оперативного принятия решений в чрезвычайных ситуациях организован контроль внешней торговли и состояния внутреннего рынка, осуществляемый еженедельно в большей степени уязвимых для иностранной конкуренции «чувствительных» промышленных и сельскохозяйственных товаров. Указом Президента в качестве реакции на санкции со стороны зарубежных стран Правительству РФ в 2014 г. была необходимость выявления перечня зарубежных товаров, страной произведенных США, страны Евросоюза, Канада, Австралия и Королевство Норвегии и др. для того, чтобы ввести ограничения внешнеэкономических операций по ним и обеспечения роста импортозамещения российской сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. В феврале 2016 г. был установлен запрет по закупке импортных товаров легкой промышленности.

Постановлением Правительства для поддержки отечественных сельхозпроизводителей Правительство РФ приняло решение о повышении тамо-

женных пошлин для ряда ввозимых товаров таких как: рис, сыры, молочная продукция, растительное масло и многое другое. Также можно обратить внимание на работу Минкомсвязи России, которая вызывает особый интерес. Минкомсвязь предложило установить определенный порядок для установления приоритетов отдельных видов российских товаров, работ и услуг по отношению к товарам иностранного производства и услугам, выполненным иностранными лицами. Для осуществления целей применения селективных мер протекционизма 2008-2015 гг. было принято более 100 постановлений Правительства РФ, корректирующих импортный тариф. Согласно социально-экономическому прогнозу, разработанному Минэкономразвития России, в 2016 году и на плановый период 2017 – 2018 гг., в среднесрочном периоде должна завершиться либерализация импортного тарифа, которая связана с необходимостью соблюдения обязательств по тарифам в рамках ВТО.

По планам 2017 год должен был начаться с изменения доходной базы федерального бюджета почти на 44,5 млрд. руб., включая снижение средневзвешенных ставок тарифов импорта (в 2017 г. с 6,61 % до 6,18 % исходя из основных направлений таможенной и тарифной политики на 2015 – 2017 гг.).

Таблица 5 – Экспорт России в ЕС в 2006 – 2016 гг.

Год	Экспорт, млрд. евро	Абсолютный прирост, %		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2006	113,98	-	-	-	-	-	-
2007	142,69	28,71	28,71	125,19	125,19	25,19	25,19
2008	146,86	4,17	32,88	102,92	128,85	2,92	28,85
2009	180,45	33,59	66,47	122,87	158,32	22,87	58,32
2010	119,57	-60,88	5,59	66,26	104,90	-33,74	4,90
2011	162,08	42,51	48,1	135,55	142,20	35,55	42,20

Продолжение таблицы 5

1	2	3	4	5	6	7	8
2012	201,33	39,25	87,35	124,22	176,64	24,22	76,64
2013	215,12	13,79	101,14	106,85	188,73	6,85	88,73
2014	206,49	-8,63	92,51	95,99	181,16	-4,01	81,16
2015	182,03	-24,46	68,05	88,15	159,70	-11,85	59,70
2016	135,6	-46,43	21,62	74,49	118,97	-25,51	18,97
итого:	1806,2	21,62	-	1042,50	-	-	-

За весь период экспорт в ЕС вырос на 21,62 млрд. евро. Снижение экспорта наблюдается в 2010, 2014, 2015 и 2016 гг. Снижение экспорта за период с 2014 по 2016 годы объясняется введением санкций и ухудшением политических и экономических отношений между торговыми партнерами.

Таблица 6 – Импорт России из ЕС в 2006 – 2016 гг.

Год	Импорт, млрд. евро	Абсолютный прирост, %		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2006	56,69	-	-	-	-	-	-
2007	72,4	15,71	15,71	127,71	127,71	27,71	27,71
2008	89,2	16,8	32,51	123,20	157,35	23,20	57,35
2009	104,97	15,77	48,28	117,68	185,16	17,68	85,16
2010	65,7	-39,27	9,01	62,59	115,89	-37,41	15,89
2011	86,31	20,61	29,62	131,37	152,25	31,37	52,25
2012	108,59	22,28	51,9	125,81	191,55	25,81	91,55
2013	123,4	14,81	66,71	113,64	217,68	13,64	117,68
2014	119,79	-3,61	63,1	97,07	211,31	-2,93	111,31
2015	103,48	-16,31	46,79	86,38	182,54	-13,62	82,54
2016	73,9	-29,58	17,21	71,41	130,36	-28,59	30,36
итого:	1004,43	17,21	-	1056,88	-	-	-

Аналогично экспорту, импорт России из ЕС снижается в 2010, 2014 – 2016 гг. За весь период импорт увеличился на 17,21 млрд. евро по сравнению с базисным периодом.

Одним из наиболее важных инструментов, осуществляющих координацию мер государственной поддержки в сфере внешнеэкономической политики может быть организация совместной работы федеральных и региональных властей для стимулирования товарного экспорта субъектов Российской Федерации.

Хорошо продуманная внешнеэкономическая политика государства в этой области поможет получить максимум выгоды. В данных условиях России необходимо осуществлять избирательную политику, которая заключается в том, что необходимо определить ряд преимуществ, которые позволят преодолеть экономический кризис с наименьшими негативными последствиями. К этим преимуществам можно отнести достаточно развитую научную базу, высокую сте-

пень обеспеченности сырьём и энергоресурсами и их относительную дешевизну, а также высокий кадровый потенциал.

Во второй главе работы был проведен анализ внешнеторговых отношений России, а именно, дана характеристика отношениям России и ЕС, санкционный режим, негативное и положительное его влияние. В п. 2.3 был проведен анализ импорта и экспорта России. Стоит отметить, что основным торговым партнером России является ЕС.

3 ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ РОССИИ И ЕС

3.1 Перспективы направления развития внешнеторговых отношений России и ЕС

В настоящее время экономические отношения между Россией и ЕС переживают наибольший подъем за всю историю двустороннего сотрудничества. Вместе с тем данный процесс сопряжен с рядом трудностей. Очевидно, что для их преодоления России нужно не просто диверсифицировать поставки энергоносителей, но изменить основу межсистемного взаимодействия и вывести на передний план инновационную экономику. Это, в свою очередь, требует решения ряда задач внутриэкономического и инфраструктурного характера, а также использования новых методов продвижения бизнеса в Европу.

В стратегии ЕС по торговле и инвестициям, одобренной Советом ЕС 27 ноября 2015 года, говорится: «Стратегическим интересом ЕС остается достижение более тесных экономических связей с Россией. Перспективы этого будут, однако, определяться прежде всего внутренней и внешней политикой России, которая до сих пор не дает никаких признаков необходимых изменений». Однако стабильность спектра и масштаба коммерческих отношений в прошлом, а также череда неудачных попыток добиться существенных улучшений за два относительно благостных десятилетия вызывают большие сомнения в том, что Россия и ЕС способны серьезно улучшить сотрудничество, даже если Россия претерпит волшебное изменение и начнет вести себя по-другому.

То, что украинский кризис и антиевропейская пропаганда в России не вызвали серьезных изменений в коммерческих отношениях с Европой, доказывает реальное нежелание ЕС связывать коммерческие вопросы с политическими маневрами. У европейских стран были все механизмы, чтобы вынудить Россию отступить, но они не стали ими активно пользоваться.

Это означает, что торговые отношения между ЕС и Россией, скорее всего, останутся стабильными в течение многих лет, хотя масштаб их будет медленно сокращаться. Можно ожидать постепенного уменьшения экспорта нефти и, скорее всего, экспорта газа. Импорт в Россию тоже снизится – в основном в си-

лу застоя в российской экономике. Учитывая резкое сокращение притока валюты, Россия будет постепенно заменять европейское более качественное и дорогое оборудование на более доступное китайское или любое другое, которое будет предложено с более низким качеством, но по доступной цене на рынке. С течением времени в некоторой части России произойдет возвращение к производству необходимого оборудования, как это было сделано во времена СССР, например, в автомобильной отрасли.

Можно ожидать, что в течение 10-15 лет, с ростом сотрудничества между Европой и Ближним Востоком, с развитием альтернативных источников энергии и каналов передачи, а также с относительной стабилизацией российской экономики на более низких, чем сейчас, уровнях, ЕС станет намного менее зависим от России в области энергетической безопасности, а Россия получит независимость от Европы как в финансовых, так и в промышленных и инфраструктурных сферах.

Эти процессы будут идти независимо от политических событий, независимо от того, присоединится ли, например, Украина к ЕС или после неудачной попытки развить западную демократию помчится назад в крепкие российские объятия. В любом случае Россия останется европейским соседом, большой страной, богатой ресурсами, с бедным, но относительно широким рынком и территорией, стратегически расположенной между ЕС и Тихоокеанским регионом, постоянным запасным каналом транспортировки между Востоком и Западом. Учитывая все это, торговые отношения между ЕС и Россией, включая обширную торговлю услугами, будут сохраняться. Как, впрочем, и политическая напряженность и бюрократические заявления о необходимости улучшения сотрудничества и достижения более тесных экономических связей.

Можно назвать несколько причин относительно малой эффективности отечественных инноваций: недостаточно развитый внутренний спрос на инновации (российский бизнес чаще предпочитает заимствовать готовые зарубежные технологии); низкая конкуренция внутри страны среди инновационных компаний; неравномерная инвестиционная среда. Для устранения этих причин

необходимо сформировать целостную и интегрированную в экономику инновационную систему. Россия сегодня обладает достаточным ресурсным и человеческим капиталом для того, чтобы провести структурную модернизацию технологической системы и превратить ее в базовый элемент как внутренней, так и внешней стратегии. Важным шагом на пути укрепления высокотехнологичной сферы должно стать дальнейшее развитие венчурного финансирования. Тем не менее, требуется больше усилий по консолидации бизнеса, государственных структур и научного сообщества для разработки приоритетных программ исследований, внедрения и коммерциализации результатов. Причем интеграцию следует осуществлять не только на макроуровне, создавая особые инновационные территории наподобие «Сколково», но и на низовом уровне, стимулируя технологическую конкуренцию.

Представляется логичным создание государственных координирующих структур, которые должны профессионально заниматься системным продвижением и брендингом инноваций в европейской экономической среде, более продуманно работать с европейским информационным пространством. В Евросоюзе представления о российском бизнесе складываются преимущественно на основе опыта взаимодействия с крупными энергетическими и инвестиционными компаниями. Поэтому необходимо не только развивать инновации как таковые, но и формировать инновационный имидж российской экономики – более технологичной, конкурентной, современной и привлекательной с инвестиционной точки зрения.

Решение поставленных задач в среднесрочной перспективе должно привести к увеличению товарооборота и прямых инвестиций, что неизбежно будет способствовать снижению уровня политизации двусторонних отношений и превращению России в главного экономического партнера Евросоюза.

Прогноз долгосрочного социально-экономического развития, разработанный Минэкономразвития России, на период до 2030 года, гласит о том, что снижение импортных тарифов и отмена нетарифных ограничений приведет к либерализации импорта на рынке с ограниченной конкуренцией. Также в целях

защиты экономических мер, предполагается введение компенсационных сборов, акцизов, налогов и неналоговых ограничений в виде квот, административного регулирования и т.д. Все это заставляет задуматься о том, что при относительно невысоких таможенных пошлинах возникнут непроходимые барьеры для торговли и импорта отдельных видов продовольственных товаров, сырья и др. Решение данной государственной задачи может быть осуществлено благодаря функционирующим отраслевым субсидиям на техническое перевооружение и инновационные проекты, в том числе и на новый механизм специнвест-контрактов.

Данный механизм вызвал интерес у отечественных и зарубежных инвесторов. В число дополнительных направлений по стимулированию экспорта России можно включить как сегмент услуг инжиниринга и лицензионных экспортных сделок, так и создание лизинговой компании международного уровня с целью продвижения высокотехнологичной продукции на внешний рынок.

Особое внимание при этом необходимо обратить на процесс создания отечественных промышленных зон на территориях иностранных государств.

Стоит подчеркнуть, что мгновенного результата от применения всех вышперечисленных мер, предпринимаемых государством в рамках реализуемой программы импортозамещения, мы ожидать не можем. Политика государства, сочетающая в себе инструменты открытости с мерами протекционизма в сложных кризисных и санкционных условиях должна иметь долгосрочный характер, учитывая высокий уровень адаптационных процессов таких как: модернизация производственных мощностей и инфраструктурного комплекса, повышение квалификации производственного персонала. Также политика, ориентированная на поддержку экспорта должна опираться на стратегию пространственного геоэкономического развития страны.

В условиях неопределенных отношений между Россией и Евросоюзом, как экономических, так и политических, невозможно с точностью спрогнозировать, как будут развиваться внешнеторговые отношения. Представим линию тренда торгового сальдо на основании имеющихся данных за 2012 – 2016 гг.

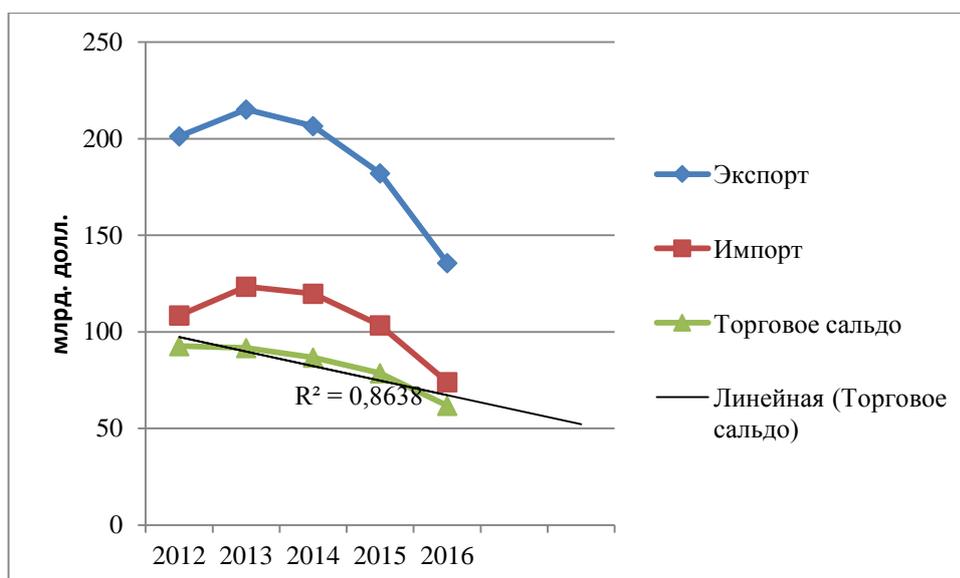


Рисунок 5 – Прогноз торгового сальдо между Россией и ЕС

Из построенной линии тренда видно, что торговое сальдомежду Россией и ЕС будет снижаться.

3.2 Прогнозная оценка импорта и экспорта до 2019 года

Европейский союз (ЕС) является ведущим торговым партнером России. Снижение внешнеторговых оборотов в условиях санкций является отрицательным моментом в экономике нашей страны.

Проведем прогноз импорта и экспорта до 2019 года способами:

- среднего абсолютного прироста;
- среднего темпа роста;
- аналитического выравнивания.

Для составления прогноза воспользуемся таблицами 7 и 8.

Исходя из таблицы 4 произведем расчет среднего темпа роста экспорта России в ЕС.

$$\bar{T}_p = \sqrt[10]{125 \times 103 \times 123 \times 66 \times 136 \times 124 \times 107 \times 96 \times 88 \times 74} = 104,25 \%$$

Далее проведем аналитическое выравнивание динамического ряда.

Таблица 7 – Расчетные данные для определения параметров a_0 и a_1 и выравненных теоретических значений (\bar{y}_t)

Год	y	t	t ²	yt	\bar{y}_t
2006	113,98	1	1	113,98	138,28
2007	142,69	2	4	285,38	143,74
2008	146,86	3	9	440,58	149,2
2009	180,45	4	16	721,8	154,66
2010	119,57	5	25	597,85	160,12
2011	162,08	6	36	972,48	165,58
2012	201,33	7	49	1409,31	171,04
2013	215,12	8	64	1720,96	176,5
2014	206,49	9	81	1858,41	181,96
2015	182,03	10	100	1820,3	187,42
2016	135,6	11	121	1491,6	192,88
Итого:	1806,2	66	506	11432,7	1821,38

Исчислим параметры a_0 и a_1 , используя расчетные данные таблицы 7:

$$a_0 = \frac{1806,2 \times 506 - 11432,65 \times 66}{11 \times 506 - 66 \times 66} = 132,82$$

$$a_1 = \frac{11 \times 11432,65 - 66 \times 1806,2}{11 \times 506 - 66 \times 66} = 5,46$$

Далее подставляем найденные значения параметров в уравнение (формула 10):

$$\bar{y}_t 2006 = 132,82 + 5,46 \times 1 = 138,28$$

$$\bar{y}_t 2007 = 132,82 + 5,46 \times 2 = 143,74$$

$$\bar{y}_t 2016 = 132,82 + 5,46 \times 11 = 192,88$$

Определим средний абсолютный прирост по формуле:

$$\Delta \bar{y} = \frac{28,71 + 4,17 + 33,59 - 60,88 + 42,51 + 39,25 + 13,79 - 8,63 - 24,46 - 46,43}{10} = 2,16 \text{ млрд. евро}$$

Для прогнозирования на основе среднего абсолютного прироста применяется формула: $y_i = y_{i-1} + \Delta \bar{y}$

$$y_{2017} = 135,6 + 21,62 = 157,22 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2018} = 157,22 + 21,62 = 178,84 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2019} = 178,84 + 21,62 = 200,46 \text{ млрд. евро}$$

Рассчитаем годовые прогнозные объемы правонарушений на базе ряда динамики с помощью среднего темпа роста: $y_i = y_{i-1} \times \bar{T}_p : 100 \%$

$$y_{2017} = 135,6 \times 104,25 : 100 = 141,36 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2018} = 141,36 \times 104,25 : 100 = 147,37 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2019} = 147,37 \times 104,25 : 100 = 153,63 \text{ млрд. евро}$$

Применив все методы экстраполяции, сведем результаты расчетов в таблице 8.

Таблица 8 – Годовые прогнозные значения экспорта России в ЕС

Год	Прогноз на основе			
	среднего абсолютного прироста ($\overline{\Delta y}$)	среднего темпа роста $\overline{T_p}$	Аналитического выравнивания	
			t	\overline{y}_t
2017	157,22	141,36	12	198,34
2018	178,84	147,37	13	203,8
2019	200,46	153,63	14	209,26

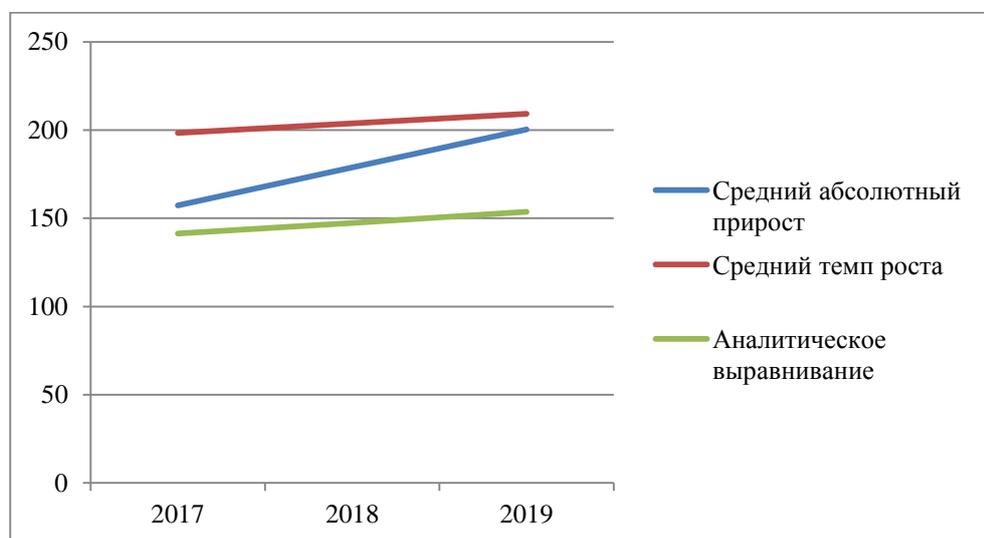


Рисунок 6 – Прогнозные значения импорта на 2017 – 2019 гг.

Проведенный прогноз показал, что на основе всех трех методов объемы экспорта в ЕС до 2019 года будут увеличиваться. Наибольшее увеличение составит методом аналитического выравнивания – 209,26 млрд. евро, а наименьшее на основе среднего темпа роста – 153,63 млрд. евро.

Произведем расчет среднего темпа роста импорта России из ЕС.

$$\overline{T_p} = \sqrt[10]{128 \times 123 \times 118 \times 63 \times 131 \times 126 \times 114 \times 97 \times 86 \times 71} = 105,69 \%$$

Далее проведем аналитическое выравнивание динамического ряда.

Таблица 9 – Расчетные данные для определения параметров a_0 и a_1 и вырав-

ненных теоретических значений (\bar{y}_t)

Год	y	t	t ²	yt	
2006	56,69	1	1	56,69	74,57
2007	72,4	2	4	144,8	78,07
2008	89,2	3	9	267,6	81,57
2009	104,97	4	16	419,88	85,07
2010	65,7	5	25	328,5	88,57
2011	86,31	6	36	517,86	92,07
2012	108,59	7	49	760,13	95,57
2013	123,4	8	64	987,2	99,07
2014	119,79	9	81	1078,11	102,57
2015	103,48	10	100	1034,8	106,07
2016	73,9	11	121	812,9	109,57
Итого:	1004,43	66	506	6408,47	1012,77

Исчислим параметры a_0 и a_1 :

$$a_0 = \frac{1004,43 \times 506 - 6408,47 \times 66}{11 \times 506 - 66 \times 66} = 71,07$$

$$a_1 = \frac{11 \times 6408,47 - 66 \times 1004,43}{11 \times 506 - 66 \times 66} = 3,5$$

Далее подставляем найденные значения параметров в уравнение (формула 10):

$$\bar{y}_t 2006 = 71,07 + 3,5 \times 1 = 74,57$$

$$\bar{y}_t 2007 = 71,07 + 3,5 \times 2 = 78,07$$

$$\bar{y}_t 2016 = 71,07 + 3,5 \times 11 = 109,57$$

Определим средний абсолютный прирост по формуле:

$$\Delta \bar{y} = \frac{15,71 + 16,8 + 15,77 - 39,27 + 20,61 + 22,28 + 14,81 - 3,61 - 16,31 - 29,58}{10} = 17,21 \text{ млрд. евро}$$

Для прогнозирования на основе среднего абсолютного прироста применяется формула: $y_i = y_{i-1} + \Delta \bar{y}$

$$y_{2017} = 73,9 + 17,21 = 91,11 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2018} = 91,11 + 17,21 = 108,32 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2019} = 108,32 + 17,21 = 125,53 \text{ млрд. евро}$$

Рассчитаем годовые прогнозные объемы правонарушений на базе ряда динамики с помощью среднего темпа роста: $y_i = y_{i-1} \times \bar{T}_p : 100 \%$

$$y_{2017} = 73,9 \times 105,69 : 100 = 78,10 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2018} = 78,10 \times 105,69 : 100 = 82,55 \text{ млрд. евро}$$

$$y_{2019} = 82,55 \times 105,69 : 100 = 87,25 \text{ млрд. евро}$$

Применив все методы экстраполяции, сведем результаты расчетов в таблице 10.

Таблица 10 – Годовые прогнозные значения импорта России в ЕС

Год	Прогноз на основе			
	среднего абсолютного прироста ($\overline{\Delta y}$)	среднего темпа роста $\overline{T_p}$	Аналитического выравнивания	
			t	\overline{y}_t
2017	91,11	78,10	12	113,07
2018	108,32	82,55	13	116,57
2019	125,53	87,25	14	120,07

Импорт из ЕС по выполненному прогнозу увеличивается.

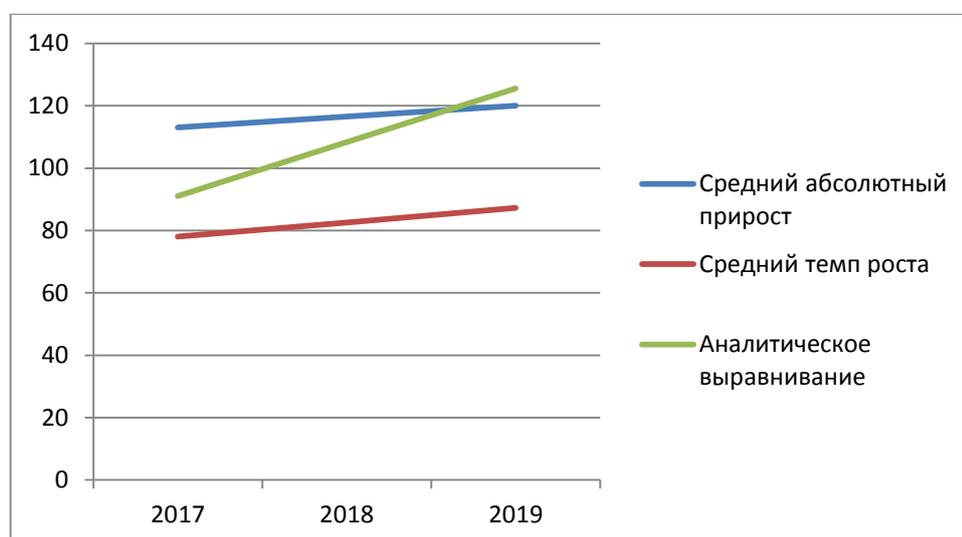


Рисунок 7 – Прогнозные значения импорта на 2017 – 2019 гг.

Согласно прогноза на основе среднего абсолютного прироста, объем импорта в 2019 году достигнет 125,53 млрд. евро. Так, методом среднего темпа роста получается, что в 2019 году объем импорта составит 87,25 млрд. евро. Последний метод определяет этот показатель в размере – 120,07 млрд. евро.

Несмотря на пессимистический прогноз аналитиков, прогноз внешнеторговых оборотов России и ЕС до 2019 года будет только расти. Причем экспорт будет ниже импорта на 89,19 млрд. евро (методом аналитического выравнивания), это говорит о том, что торговое сальдо будет положительным для России.

Для активизации внешнеторгового оборота необходимо:

– не ограничивать импорт высокотехнологичной продукции в Россию. Импорт высокотехнологичной продукции по данным ФТС на 2016 год составил 117254,4 млн. долл. США. Если импорт данных товаров не ограничивать, то он возрастет на 10-15 %. Таким образом, торговый оборот увеличится в пределах 11725-17588 млн. долл. США;

– диверсифицировать импортеров продукции (Литва, Аргентина).

– увеличивать объем экспорта избыточной продукции. Например, можно увеличить объемы экспорта сои и соевого масла. В нашей стране погодные условия являются благоприятными для выращивания данной культуры. Экспорт данной продукции за 2016 год составил около 4000 млн. долл. США, при заключении новых контрактов со странами, можно увеличить экспорт около 4 %, или на 160 млн. долл. США;

– диверсифицировать рынки сбыта (Индия, Китай).

В третьей главе работы были рассмотрены перспективные направления развития отношений России и ЕС, а также проведен прогноз внешнеторговых отношений до 2019 года.

Выполненный прогноз внешнеторговых отношений России и ЕС показывает положительное торговое сальдо для России всеми тремя методами, т.е. экспорт нашей страны превышает импорт из стран ЕС.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Внешнеторговая деятельность является одним из важнейших направлений ВЭД. В профессиональной литературе можно выделить следующее определение: внешнеторговая деятельность – это деятельность субъектов хозяйствования в области обмена товарами, работами, услугами, информацией и другими факторами производства на международном уровне.

Основной формой договора внешней торговли является договор купли-продажи, предметом которого является товар. Под товаром понимают продукцию, производимую предприятием или выполненные фирмой работы и\или услуги.

Участниками внешнеторговой деятельности понимаются субъекты различных форм хозяйствования и собственности, взаимосвязи между которыми обусловлены не только формой договора, а распространяются на органы регулирования этой деятельности, участников расчетов по внешнеторговым операциям.

Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности осуществляется специальными государственными учреждениями и включает систему мер законодательного, исполнительного и контролирующего воздействия в целях обеспечения эффективного внешнеэкономического развития, стимулирования развития импорта и экспорта, а также повышения притока иностранного капитала.

Государственное регулирование ВЭД предполагает разные направления регулирования деятельности, затрагивает интересы разных стран, влияет на мотивацию внешнеэкономического поведения субъектов. Поэтому программы, которые разрабатываются государством, обязательно должны учитывать интересы сторон, возможные проблемы, которые могут возникнуть вследствие реализации этих программ, а также влияние программ на социально-экономическое положение страны и обеспечение ее экономической безопасности.

Методы международной торговли — это различные варианты торговых взаимоотношений между субъектами, представителями различных государств. Наиболее известные методы международной торговли – экспортно-импортные операции, но на этом перечень методов не заканчивается. Их значительно больше, и у каждого метода международных торговых отношений есть свои преимущественные особенности и недостатки.

Современные методы международной торговли предполагают осуществление сделок с помощью специальных договоров: агентских, поручительских, комиссионных, а также на основании посреднических или дистрибьюторских соглашений.

Внеэкономические связи России с Западом постепенно развивались и набирали обороты, но в 2014 году начался украинский кризис. Мнения в этом вопросе у стран разошлись. ЕС не принял политику РФ в украинском вопросе, что вызвало принятие ограничительных мер. С марта того же года ряд стран начали поэтапно вводить санкции в отношении России. Они объясняли свое решение присоединением Крыма к РФ и ситуацией на востоке Украины.

Итак, в санкционной политике Евросоюза по отношению к России можно выделить три направления: визовые ограничения против ряда граждан, экономические — против некоторых госкомпаний нефтяного, оборонного и финансового секторов, а также ограничительные меры против Крыма.

Замедление темпов развития экономики напрямую не влияет на Россию, однако обвал цен на нефть, вызванный мировым экономическим кризисом, нанес серьезный удар по ней. Если российская экономика не сможет уйти от нефтяной и газовой зависимости, то она продолжит находиться под влиянием внешних факторов.

Продуктовое эмбарго стало ответной мерой на санкции стран Евросоюза и США против целых отраслей российской экономики. Россия ограничила импорт продовольственных товаров из стран, которые ввели в отношении нее санкции. Под запрет попали мясо, колбасы, рыба и морепродукты, овощи, фрукты, и молочная продукция.

В настоящее время можно утверждать, что экономика России адаптировалась к санкциям и ищет оптимальную структуру, менее зависимую от нефти и газа.

В страновой структуре внешней торговли России ведущее место занимает Европейский Союз, который является одним из самых крупных экономических партнеров страны.

За 2006 – 2016 гг. экспорт в ЕС вырос на 21,62 млрд. евро. Снижение экспорта наблюдается в 2010, 2014, 2015 и 2016 гг. Снижение экспорта за период с 2014 по 2016 годы объясняется введением санкций и ухудшением политических и экономических отношений между торговыми партнерами.

Аналогично экспорту, импорт России из ЕС снижается в 2010, 2014 – 2016 гг. За весь период импорт увеличился на 17,21 млрд. евро по сравнению с базисным периодом.

Выполненный прогноз внешнеторговых отношений России и ЕС показывает положительное торговое сальдо для России всеми тремя методами, т.е. экспорт нашей страны превышает импорт из стран ЕС.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Авдокушин, Е.Ф. Маркетинг в международном бизнесе. Учебное пособие / Е.Ф. Авдокушин. - М.: Дашков и К, 2013. - 328 с.
- 2 Аникин, А.В. Золото. Международный экономический аспект / А.В. Аникин. - М.: Международные отношения; Издание 2-е, перераб. и доп., 2016. - 331 с.
- 3 Арустамов, Э. А. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Э. А. Арустамов, Р. С. Андреева. - М. : КНОРУС, 2014. - 168 с.
- 4 Бархатов, А.П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие, 7-е изд., испр. и доп. — М.: ИТК «Дашков и К», 2014 г. — 308 с.
- 5 Виньков А. Ресурсная взаимность / А. Виньков // Эксперт. - 2013. - N 13. - С.14-20.
- 6 Баринов, В.А. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / В.А. Баринов. - М.: Форум, 2013. - 192 с.
- 7 Бровка, Г. М. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности в системе обеспечения экономической безопасности // Управление в области таможенного дела : сб. материалов II Междунар. науч. конф., Минск, 20 марта 2015 г. / редкол.: В. Г. Шадурский (отв. ред.) [и др.]. - Минск : Изд. центр БГУ, 2015. - С. 41-47
- 8 Бурцев, С.И. Механизм таможенного валютного контроля за осуществлением внешнеторговых бартерных сделок и пути его совершенствования // Научные труды Московского гуманитарного университета : материалы VII науч. конф. аспирантов и докторантов Моск. гуманит. ун-та, октябрь 2012 г. - М. : Изд-во Моск. гуманит. ун-та, 2013. - Вып. 58. - С. 114-125
- 9 Внешнеторговая деятельность [Электронный ресурс] // Utmagazine: Офиц. сайт. Режим доступа: <https://utmagazine.ru/posts/9103-vneshnetorgovaya-deyatelnost> - 22.05.2017

10 Внешнеэкономическая деятельность. Общие вопросы. [Электронный ресурс] // Офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.tamognia.ru/people/articles/detail.php?ID=1593671> – 05.05.2017

11 Внешнеэкономическая деятельность: Учебник, под ред. Е.Ф. Прокушева. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2013. - 527 с.

12 Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник. / Под ред. Л.Е. Стровского. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 503 с.

13 Внешнеэкономическая стратегия России в условиях глобализации // Мировая экономика и междунар. отношения. - 2012. – № 3. - С.24-39.

14 Внешнеэкономический комплекс России: состояние и перспективы. Ежегодник - М.: 2013 - 2012.

15 Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учеб. пособие для магистров / А. А. Вологдин. – 3-е изд., испр. и доп. – М. : Юрайт, 2014. – 445 с.

16 Воронов, В.И. Международные аспекты логистики: Учебное пособие / В. И. Воронов, А. В. Воронов, В. А. Лазарев, В. Г. Степанов – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2015. – 167 с.

17 Глобализация экономики и внешнеэкономические связи России / под ред. Фаминского И.П. - М.: Республика, 2016. - 445с.

18 Дергачев, В. А. Международные экономические отношения: Учебник для вузов. – М: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 367 с.

19 Дробот Е. В. Практические аспекты применения инструментов нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности в условиях членства России в ВТО и интеграции в ЕАЭС / Е. В. Дробот, Е. В. Дмитриева // Актуальные проблемы таможенного регулирования в условиях интеграции России в Евразийский экономический союз и членства в ВТО : сб. докладов круглого стола / Выборг. филиал РАНХиГС ; отв. ред.: Е. В. Дробот, К. О. Шлепова. - Выборг, 2015. - С. 18-22

20 Дюмулен, И. И. Нетарифные меры в современной международной торговле : некоторые вопросы теории, практика и правила ВТО, интересы России / И.И. Дюмулен // Рос. внешнеэкон. вестн. - 2016. - № 2. - С. 3-20

21 Значение внешнеторговой деятельности [Электронный ресурс] // Al-ros: Офиц. сайт. Режим доступа: <http://al-ros.com/economika/znachenie-vneshneekonomicheskoy-deyatel.html> - 22.05.2017

22 Кандакова, Г.В. Совершенствование структуры механизма государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в АПК / Кандакова Г.В. и [др.]. // Вестн. Воронежского гос. аграрного ун-та. – 2016. – № 1. – С. 193-200

23 Калинина, О. В. Роль таможенных органов в обеспечении экономической безопасности России / О.В. Калинина // Учен. зап. Тамб. отд. РоСМУ. – 2016. – № 5. – С. 124-132

24 Килин, В. В. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности России в условиях Таможенного союза ЕврАзЭС и ВТО / УПРАВЛЕНЕЦ № 4. - 2014. - С. 20

25 Костин, А. А. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / А. А. Костин, Е. Ф. Прокушев - М.: Юрайт, 2016. - 412 с.

26 Костюк, М.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / М.Ф. Костюк, А.Н. Батанов, В.А. Посохова. - М.: КноРус, 2013. - 168 с.

27 Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник для бакалавров / Е.Ф. Прокушев. - М.: Юрайт, 2013. - 527 с.

28 Ростовский, Ю.М. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. - М.: Магистр, 2013. - 592 с.

29 Марченкова, Л. М. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности России: направления и особенности / Л. М. Марченкова, А. И. Мерцалова // Территория науки - 2013, - №2. - С. 144-153.

30 Методы международной торговли [Электронный ресурс] // Iccwbo: Офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.iccwbo.ru/blog/2016/metody-mezhdunarodnoy-torgovli-osnovnye-i-sovremen/> - 10.05.2017

31 Методы международной торговли [Электронный ресурс] // Официальный сайт: Torgovlya. Режим доступа: <http://torgovlya.info/mezhdunarodnaja-torgovlja/metody-mezhdunarodnoj-to.html> - 10.05.2017

32 Мировая экономика и международные экономические отношения : учеб. пособие / под ред. Л. С. Шаховской. – М. : КНОРУС, 2013. – 253 с.

33 Михалкин, В.А. Международный бизнес: Учебное пособие / В.А. Михалкин. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2012. - 320 с.

34 Моисеева, Н.К. Международный маркетинг и бизнес: Учебное пособие / Н.К. Моисеева. - М.: КУРС, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 272 с.

35 Оболенский, В.П. Роль внешнего фактора в экономическом развитии России: тез. докл. / В.П.Оболенский // Мировая экономика и международные отношения. - 2013. - № 5. - С.13-18.

36 Орлов, А.И. Мировая экономика и международный бизнес. Экспресс-курс / А.И. Орлов. - М.: КноРус, 2013. - 280 с.

37 Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России: учебник / А.П. Джабаев. – М.: Экономика, 2012. – 479 с.

38 Пахомов, А. Стратегия развития внешнеэкономического комплекса Российской Федерации / А. Пахомов // Пробл. теории и практики управл. - 2014. - №11. - С.18-29.

39 Постоленко М. Л. Управление внешнеэкономической деятельностью в России: Учебное пособие. / М.Л. Постоленко. – М.: ФОРУМ, 2014. – 480 с.

40 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник / Е. Ф. Прокушев. - 8-е изд. - М. : Дашков и К, 2015. - 500 с.

41 Рисин, И. Е. Государственное регулирование экономики / И. Е. Рисин, Ю. И. Трещевский, С. М. Сотников. – Издательство Воронежского государственного университета, 2016. – 240 с.

42 Санкции – это на десятилетия. Если только раньше не начнется война [Электронный ресурс] // Business-gazeta:официальный сайт. Режим доступа: <http://www.business-gazeta.ru/article/299232/> - 14.05.2017

43 Сетина, Е. И. Особенности государственного регулирования внешне-экономической деятельности в России / Е. И. Сетина // Экономические науки. – № 62. – 2017. – С. 15

44 Смирнов, В. О внешнеэкономической стратегии России // Общество и экономика. - 2016. - № 11. - С.125-136.

45 Спартак, А.Н. Внешнеэкономическая стратегия России в условиях глобализации: тез. докл. // Мировая экономика и междунар. отношения. - 2015. - № 5. - С.3-13.

46 Таможенная стоимость [Электронный ресурс] // Офиц. сайт. Режим доступа: http://vch.ru/tamoghennaya_stoimost.html - 02.05.2017

47 Толкачев, С. А. Международная экономика: теория и российская практика: Учебное пособие. – М: Юркнига, 2015. – 343 с.

48 Филатова, С. Э., Погорелова Е. М. Формы и методы международной торговли топливно-энергетическими товарами // Молодой ученый. — 2017. — №2. — С. 531-533.

49 Цыпин, И. С. Мировая экономика: Учебник / И. С. Цыпин, В. Р. Веснин. – М: Велби, Изд-во Проспект, 2015. – 248 с.

50 Шувалова, Е.Б., Шепелева П.М. Налогообложение участников внешнеэкономической деятельности: Учебное пособие, 2-е изд. — М.: ИТК «Дашков и К», 2015 г. — 132 с.

51 Эксперт ООН Джазаيري оценил санкции против России как «неэффективные» [Электронный ресурс] // Golos-ameriki: офиц. сайт. Режим доступа: <https://www.golos-ameriki.ru/a/un-envoy-russian-sanctions/3830018.html> - 15.06.2017

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Импорт товаров (по данным таможенной статистики)

2013	2014	2015	2016	2017				
январь-декабрь	январь-декабрь	январь-декабрь	январь-декабрь	январь	февраль	январь-февраль	март	январь-март
22 565,7	18 945,5							
13 555	11 786,3							
314 967	286 669	182 719	182 267	12 852	14 686	27 538	17 678	45 216
38 587	32 806	21 037	19 543	1 551	1 709	3 260	1 928	5 188
9 010,7	7 159,2							
276 380	253 864	161 681	162 725	11 301	12 977	24 279	15 749	40 028

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Импорт товаров (по данным таможенной статистики)

Экспорт товаров (по данным таможенной статистики)											
			2013	2014	2015	2016	2017				
			январь-декабрь	январь-декабрь	январь-декабрь	январь-декабрь	январь	февраль	январь-февраль	март	январь-март
миллион долларов	Российская Федерация	Страны Евразийского экономического союза (ЕАЭС)	37 487,7	33 609,3							
		Армения									
		Беларусь	20 027,7	19 717,7							
		Всего по странам мира	527 266	497 834	343 543	285 674	25 745	26 011	51 757	31 580	83 337
		Государства-участники СНГ	73 922	63 984	45 018	37 730	2 985	3 216	6 200	3 810	10 010
		Казахстан	17 460,1	13 891,6							
		Киргизия									
		Страны Дальнего зарубежья	453 344	433 850	298 524	247 944	22 761	22 796	45 556	27 770	73 327

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Импорт России важнейших товаров

Импорт России важнейших товаров

за январь - декабрь 2016 год

Код ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара	Всего*		Дальнее зарубежье		СНГ	
		тыс. тонн	млн. долл.США	тыс. тонн	млн. долл.США	тыс. тонн	млн. долл.США
	ВСЕГО:	-	183 590,1	-	162 930,0	-	19 331,7
0201-0204	МЯСО СВЕЖЕЕ И МОРОЖЕНОЕ	625,9	1 766,4	481,5	1 331,0	144,4	435,4
0207	МЯСО ПТИЦЫ СВЕЖЕЕ И МОРОЖЕНОЕ	223,7	316,2	108,0	143,0	115,8	173,2
0302-0304	РЫБА СВЕЖАЯ И МОРОЖЕНАЯ	358,4	979,8	346,2	959,8	12,2	20,0
0402	МОЛОКО И СЛИВКИ СГУЩЕННЫЕ	230,2	497,3	42,1	91,7	188,1	405,6
0405	МАСЛО СЛИВОЧНОЕ	102,1	387,2	23,8	87,1	78,2	300,1
0805	ЦИТРУСОВЫЕ	1 526,8	1 160,8	1 505,7	1 156,0	21,1	4,8
0901	КОФЕ	171,5	516,5	170,9	513,6	0,6	2,9
0902	ЧАЙ	164,4	548,3	162,2	538,3	2,2	9,9
10	ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ	-	343,9	-	233,4	-	110,4
1001	ПШЕНИЦА И МЕСЛИН	579,9	89,0	4,4	1,4	575,5	87,6
1003	ЯЧМЕНЬ, ТЫС.Т	158,4	20,3	40,7	8,3	117,7	12,1
1005	КУКУРУЗА	41,1	138,3	40,6	137,4	0,5	0,9
1512	МАСЛО РАСТИТЕЛЬНОЕ	5,9	5,0	0,5	0,7	5,4	4,3
1602	ИЗДЕЛИЯ И КОНСЕРВЫ ИЗ МЯСА	20,3	64,8	5,5	27,3	14,7	37,6
170112-170114	САХАР-СЫРЕЦ	259,5	110,4	230,3	94,6	29,2	15,8
17019910	САХАР БЕЛЫЙ	269,9	143,8	46,0	25,5	223,9	118,3
1801	КАКАО-БОБЫ	47,8	158,6	47,7	158,6	0,1	0,0
1806	ПРОДУКТЫ, СОДЕРЖАЩИЕ КАКАО	75,1	343,8	55,4	293,5	19,7	50,3
22	НАПИТКИ АЛКОГОЛЬНЫЕ И БЕЗАЛКОГОЛЬНЫЕ	-	1 824,6	-	1 562,4	-	262,3
2402	СИГАРЕТЫ И СИГАРЫ	-	164,7	-	152,6	-	12,1
2606	РУДЫ И КОНЦЕНТРАТЫ АЛЮМИНИЕВЫЕ	110,2	15,4	108,6	15,1	1,5	0,3
2701	УГОЛЬ КАМЕННЫЙ	19 777,0	257,3	50,0	6,9	19 727,1	250,4
2709	НЕФТЬ СЫРАЯ	752,4	42,9	0,0	0,0	752,4	42,9
2710	НЕФТЕПРОДУКТЫ	664,6	753,7	352,9	643,3	311,7	110,4
2710124100-2710125900	БЕНЗИН АВТОМОБИЛЬНЫЙ	171,0	60,6	0,8	1,1	170,2	59,5
2710193100-2710194800	ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО, НЕ СОДЕРЖАЩЕЕ БИОДИЗЕЛЬ	82,1	24,6	2,6	3,2	79,5	21,4
271019510-271019680	ТОПЛИВА ЖИДКИЕ, НЕ СОДЕРЖАЩИЕ БИОДИЗЕЛЬ, ТЫС.Т	9,5	1,5	0,3	0,3	9,1	1,2
2711210000	ГАЗ ПРИРОДНЫЙ, МЛРД.КУБ.М	8,9	122,4	0,0	-	8,9	-
2716000000	ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, МЛН.КВТ-Ч	3 193,6	53,3	300,3	3,9	2 893,3	49,5
2941	АНТИБИОТИКИ	-	108,0	-	101,6	-	6,4
3003-3004	МЕДИКАМЕНТЫ	-	7 065,1	-	6 936,2	-	129,0
3808	ХИМИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ	116,6	746,9	108,4	700,7	8,2	46,2
4001-4002	КАУЧУК НАТУРАЛЬНЫЙ И СИНТЕТИЧЕСКИЙ	186,1	327,4	185,9	327,1	0,2	0,3
5201	ВОЛОКНО ХЛОПКОВОЕ,НЕЧЕСАНОЕ	55,5	80,5	3,1	4,6	52,4	75,9
5208-5212	ТКАНИ ХЛОПЧАТОБУМАЖНЫЕ, 1000 КВ.М	168 572,1	103,9	67 354,2	62,9	101 217,9	41,0
61-62	ОДЕЖДА	-	5 261,1	-	4 753,1	-	508,0
6403	ОБУВЬ КОЖАНАЯ, МЛН.ПАР	45,1	1 103,6	34,3	1 039,5	10,8	64,1
72	ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ, ТЫС.Т	4 667,9	3 032,7	1 552,7	1 705,9	3 115,3	1 326,7
72 (кроме 7201-7204)	ЧЕРНЫЕ МЕТАЛЛЫ (КРОМЕ ЧУГУНА, ФЕРРОСПЛАВОВ, ОТХОДОВ И ЛОМА), ТЫС.Т	3 913,9	2 633,0	1 442,1	1 514,8	2 471,8	1 118,2
7304-7306	ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ	477,9	738,9	189,5	508,2	288,4	230,7
84-90	МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ	-	86 314,1	-	81 803,1	-	4 511,0
8703	АВТОМОБИЛИ ЛЕГКОВЫЕ, 1000 ШТ.	267,0	6 027,4	252,9	5 819,6	14,1	207,8
8704	АВТОМОБИЛИ ГРУЗОВЫЕ, 1000 ШТ.	20,3	1 030,6	16,6	555,6	3,7	475,1
9401-9403	МЕБЕЛЬ	-	1 349,5	-	1 156,1	-	193,5

Примечание. В общие итоги импорта включены бункерное топливо, горючее, приобретенные за пределами территории Российской Федерации; товары и транспортные средства, ввезенные физическими лицами; досчет на неучтенные объемы взаимной торговли со странами ЕАЭС

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Отчет о проверке ВКР на оригинальность