

**Министерство образования и науки Российской Федерации**  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования  
**АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**  
**(ФГБОУ ВО «АмГУ»)**

Факультет международных отношений  
Кафедра международного бизнеса и туризма  
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ  
И.о. зав. кафедрой  
\_\_\_\_\_ С.В. Феоктистов  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2017 г.

**ДИПЛОМНАЯ РАБОТА**

на тему: Экспорт РФ: влияние таможенно-тарифного регулирования и  
экономических факторов

Исполнитель  
студент группы 237 ос-1 \_\_\_\_\_ М.М. Сабдеева  
(подпись, дата)

Руководитель  
доцент \_\_\_\_\_ А.В. Астафьев  
(подпись, дата)

Нормоконтроль  
инженер \_\_\_\_\_ О.В. Шпак  
(подпись, дата)

Рецензент \_\_\_\_\_ В.О. Шабанов  
(подпись, дата)

Благовещенск 2017

## РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит — 79 с., 23 рисунка, 13 таблиц, 37 источников

ЭКСПОРТ РФ, ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА РФ В СФЕРЕ ЭКСПОРТА, ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, НЕТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ, ВЫВОЗНАЯ ТАМОЖЕННАЯ ПОШЛИНА, НЕСЫРЬЕВОЙ ЭКСПОРТ

В дипломной работе рассмотрено влияние таможенно-тарифного регулирования и экономических факторов на экспорт РФ. Исследованы меры государственной политики РФ в сфере экспорта, а также меры тарифного и нетарифного регулирования экспорта РФ. Рассмотрены основные экономические факторы, оказывающие влияние на состояние экспорта РФ. Проведён анализ динамики экспорта РФ в период с 2006 по 2016 гг., рассмотрена его товарная и географическая структура. Исследованы тарифные и нетарифные меры, принимаемые зарубежными странами в отношении российских товаров. Разобраны основные проблемы развития экспорта РФ и предложены пути их решения. Рассмотрены перспективы развития экспорта РФ.

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение	4
1 Теоретические аспекты таможенного регулирования и государственной политики в сфере экспорта в Российской Федерации в условиях ЕАЭС	7
1.1 Государственная политика РФ в сфере экспорта	7
1.2 Таможенно-тарифное регулирование экспорта в РФ в условиях ЕАЭС	13
1.3 Нетарифное регулирование экспорта в РФ в условиях ЕАЭС	16
1.4 Экономические факторы, оказывающие влияние на состояние экспорта РФ	20
2 Анализ таможенно-тарифного регулирования экспорта РФ и влияния на него экономических факторов	23
2.1 Экспорт РФ: динамика и товарная структура	23
2.2 Географическая структура экспорта РФ	50
2.2.1 Тарифные и нетарифные меры, принимаемые зарубежными странами в отношении российских товаров	51
3 Проблемы и перспективы развития российского экспорта	60
3.1 Проблемы развития российского экспорта и пути их решения	60
3.2 Перспективы развития российского экспорта	62
Заключение	72
Библиографический список	76

## ВВЕДЕНИЕ

Согласно Таможенному кодексу Таможенного союза, под экспортом понимается таможенная процедура, при которой товары вывозятся за пределы таможенной территории и предназначаются для постоянного нахождения за её пределами<sup>1</sup>. В настоящий момент экспорт Российской Федерации претерпевает большие изменения. Рост противоречий между Россией и странами Запада, связанный с событиями на Украине, привёл к введению экономических санкций в отношении РФ и началу экономического кризиса, оказавшего сильное влияние на внешнюю торговлю РФ. Однако, санкции со стороны западных стран явились не единственной причиной, по которой показатели внешней торговли России пошли на спад. Существует также ряд проблем, которые постепенно накапливались в течение нескольких лет до начала кризиса, и только начавшийся кризис 2014 года позволил говорить о том, что данные проблемы требуют принятия активных действий по их решению.

Во-первых, в структуре экспорта Российской Федерации традиционно преобладают товары топливно-энергетического комплекса, при имеющемся общем падении отечественной обрабатывающей промышленности, на что немалое влияние оказывает ориентация российской экономики на экспорт нефти, нефтепродуктов, газа и прочей продукции топливно-энергетического комплекса. Данная проблема особенно ярко проявилась в кризисных условиях, так как снижение мировых цен на нефть, от экспорта которой зависит большая часть доходов, поступающих в бюджет РФ, вызвало резкое ослабление курса рубля, что и явилось основным фактором, оказавшим влияние на динамику экспорта и начавшиеся изменения в его структуре.

Во-вторых, для российского экспорта характерна направленность топливно-энергетических ресурсов в страны Европейского союза и США, при имеющейся неразвитости других географических направлений. Из чего следует, что большая часть новых проектов реализовывалась в сотрудничестве с данными странами,

---

<sup>1</sup> Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015 г.)

что вызвало необходимость переориентации ряда российских экспортных проектов на Восток в кризисных условиях.

Из этого следует, что в современных условиях Российской Федерации необходимо направлять все свои силы на наращивание несырьевого экспорта.

Актуальность данной проблемы обусловлена тем, что в современных кризисных условиях экспорт Российской Федерации претерпевает значительные изменения, как в плане снижения его динамики, так и в изменении Россией ориентации на рынки восточных стран, в связи со введением западными странами антироссийских санкций. Также актуальными являются изменения в части таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, связанными со вступлением России в ВТО и образованием ЕАЭС, а конкретно снижения экспортных пошлин на ряд товаров в целях выполнения международных обязательств и принятием новых нормативно-правовых актов.

Целью данной работы является рассмотрение влияния таможенно-тарифного регулирования и экономических факторов на экспорт Российской Федерации. Достижение поставленной цели обеспечивается решением нескольких задач:

- 1) рассмотрения мер государственной политики РФ в сфере экспорта;
- 2) исследования мер тарифного и нетарифного регулирования экспорта РФ;
- 3) рассмотрения экономических факторов, оказывающих влияние на состояние экспорта РФ;
- 4) анализа динамики экспорта РФ, его товарной и географической структуры;
- 5) исследования тарифных и нетарифных мер, принимаемых зарубежными странами в отношении российских товаров;
- 6) рассмотрения проблем развития экспорта и путей их решения;
- 7) рассмотрения перспектив развития экспорта в современных кризисных условиях.

Объектом исследования является экспорт РФ, а предметом – влияние таможенно-тарифного регулирования и экономических факторов на экспорт РФ.

Информационной базой исследования послужили официальные сайты Федеральной службы государственной статистики, Федеральной таможенной службы России, Министерства экономического развития Российской Федерации, Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД, а также постановления правительства РФ, решения Евразийской экономической комиссии, нормативно-правовые акты в сфере таможенного дела, учебно-методические пособия, журналы и электронные ресурсы.

# 1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ ЭКСПОРТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

## 1.1 Государственная политика РФ в сфере экспорта

Развитие экспорта является одним из важнейших приоритетов экономической политики РФ на настоящем этапе. Российская Федерация заинтересована в предоставлении государственной поддержки отечественным экспортёрам, поскольку это позволяет увеличить объёмы отечественного производства, налоговых поступлений в федеральный бюджет и создаёт новые рабочие места.

В связи с этим, государственная политика РФ в сфере экспорта представляет собой совокупность мер, направленных на развитие российского экспорта, посредством финансового и нефинансового содействия.

Финансовое содействие экспортёрам реализуется в соответствии с утверждённой в 2003 году Концепцией развития государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта промышленной продукции в Российской Федерации. В соответствии с данной Концепцией, инструментами финансового содействия развитию экспорта являются:

- 1) предоставление государственных гарантий;
- 2) экспортное кредитование;
- 3) возмещение части процентных ставок по экспортным кредитам;
- 4) страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков.

1) Государственные гарантии. Агентом Правительства РФ по части финансового содействия экспорту является Государственный специализированный экспортно-импортный банк (ЗАО «Росэксимбанк»).

Государственные гарантии предоставляются отечественным экспортёрам, российским или иностранным банкам-кредиторам, а также ЗАО «Росэксимбанк» по его заимствованиям. Гарантийная поддержка оказывается в отношении экспорта всех работ и услуг, а также при экспорте определённых видов промышлен-

ной продукции, в том числе высокотехнологичных товаров.

2) Меры по экспортному кредитованию. Экспортное кредитование за счёт средств государственного бюджета является одним из важнейших направлений государственной финансовой поддержки экспорта.

Экспортные кредиты предоставляются как правительствам иностранных государств, так и импортёрам российской продукции или их банкам в соответствии с законодательством РФ.

Экспортные кредиты за счёт (или с участием) средств государственного бюджета предоставляются иностранным импортёрам через банк-агент под государственные гарантии иностранных государств. Условием предоставления такого кредита является наличие возможности безусловной переуступки банком-агентом своих прав по гарантии Правительству РФ, которая предусмотрена в тексте государственной гарантии иностранного государства.

Импортёрам российских промышленных товаров предоставляются экспортные кредиты в размере до 85% стоимости экспортного проекта.

При определении условий экспортного кредитования установлены следующие периоды использования и погашения кредитов, которые зависят от видов вывозимых товаров (таблица 1):

Таблица 1 – Периоды использования и погашения кредитов, в зависимости от видов вывозимых товаров<sup>2</sup>

<b>Вид товара</b>	<b>Период использования</b>	<b>Период погашения</b>
Потребительские товары	до 6 месяцев	до 3,5 лет
Машины, транспортные средства, оборудование и механизмы	до 1 года	до 5 лет
Промышленное (комплектное) оборудование	до 2 лет	до 8 лет
Инвестиционные проекты	до 3 лет	до 10 лет

<sup>2</sup> О Концепции развития государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта промышленной продукции в Российской Федерации: распоряжение Правительства РФ от 14.10.2003 г. №1493-р. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»



Стоит отметить, что при реализации приоритетных экспортных проектов может осуществляться 100% кредитование.

Возможно также осуществление предэкспортного финансирования, то есть кредитования отечественных экспортёров и кредитных организаций, которые принимают участие в осуществлении экспортных проектов и контрактов..

3) Меры по возмещению части процентных ставок по экспортным кредитам российских кредитных организаций. Данные меры позволяют обеспечить равные условия для доступа на рынки третьих стран отечественных и зарубежных товаров, путём возмещения части процентных ставок по кредитам за счёт средств государственного бюджета.

4) Страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков. Министерство экономического развития и торговли РФ совместно с государственной корпорацией «Внешэкономбанк» внедрили новый механизм финансового содействия экспорту: страхование экспортных кредитов и инвестиций от коммерческих и политических рисков.

Так, в 2010 году наблюдательным советом Внешэкономбанка было принято решение об учреждении Российского агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций (ЭКСАР), которое в настоящий момент занимается страхованием экспортных кредитов от рисков коммерческого и политического характера с финансовой поддержкой. По каждой экспортной сделке покрывается до 95% убытков в случае реализации риска политического характера и до 90% убытков – в случае реализации коммерческого риска.

Целью ЭКСАР является страховое покрытие не менее 30% всего объема отечественного экспорта машин, оборудования и транспортных средств, строительных и инженерных услуг, что позволяет увеличивать объемы российского экспорта товаров и услуг высокотехнологичной сферы.

В таблицах 2 и 3 приводится информация о распределении страховой ёмкости агентства ЭКСАР по отраслям и регионам, которая рассчитана с учётом их приоритетности, а также связанных с ними рисков:

Таблица 2 – Распределение страховой ёмкости агентства ЭКСАР по отраслям<sup>3</sup>

<b>Отрасль</b>	<b>Страховая ёмкость, млрд руб.</b>	<b>Доля, %</b>
Ж/д транспорт, путевое оборудование	39	13,0
Энергетическое машиностроение и электротехника	34	11,3
Суда, лодки и плавучие конструкции	33	11,0
Средства наземного транспорта	33	11,0
Летательные и космические аппараты	31	10,3
Продукция химической промышленности	29	9,7
Радиотехника и электротехника	28	9,3
Продукты животного и растительного происхождения	25	8,3
Текстильные материалы и изделия	19	6,3
Прочее	29	9,7
<b>Итого</b>	<b>300</b>	<b>100</b>

Таблица 3 – Распределение страховой ёмкости агентства ЭКСАР по регионам<sup>3</sup>

<b>Регион</b>	<b>Страховая ёмкость, млрд руб.</b>	<b>Доля, %</b>
Азия	106	35,3
СНГ	64	21,3
Латинская Америка	54	18,0
Африка	29	9,7
Восточная Европа	27	9,0
Австралия и Океания	10	3,3
Северная Америка	5	1,7
Западная Европа	5	1,7
<b>Итого</b>	<b>300</b>	<b>100</b>

Далее стоит рассмотреть меры государственной нефинансовой поддержки экспорта, к которым относятся:

- 1) торгово-политические меры, направленные на расширение доступа российского экспорта на внешние рынки и устранение торговых барьеров;
- 2) информационно-консультационные меры содействия участникам ВЭД;
- 3) межправительственные комиссии.

<sup>3</sup> Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://exiar.ru> – 01.02.2017.

1) Торгово-политические меры включают в себя:

- профилактику и устранение необоснованных торговых барьеров на пути экспорта РФ, в том числе работу по пересмотру антидемпинговых мер и снятия других барьеров в торговле со стороны зарубежных торговых партнёров;
- устранение дискриминационного подхода в отношении российских экспортёров на иностранных рынках;
- защита интересов РФ с торговыми партнёрами;
- оказание содействия средним и малым предприятиям-экспортёрам;
- методическое, организационное и экспертное содействие отечественным производителям и экспортёрам при выявлении торговых барьеров, включая меры торговой защиты;
- развитие договорно-правовой базы интеграционных объединений с участием России, в части обеспечения торгово-политических интересов Российской Федерации и благоприятного доступа отечественных товаров на внешний рынок.

2) Информационно-консультационные меры. Одной из наиболее значимых мер развития потенциала российских экспортёров является информационная поддержка ВЭД.

Специальные информационные порталы являются одной из наиболее распространённых и эффективных форм в области информационно-консультационной поддержки экспорта и обязательно присутствуют в государственном информационном пространстве развитых и большей части развивающихся стран.

С целью повышения эффективности информационного обеспечения ВЭД Минэкономразвития России разработало и ввело в использование единый Портал внешнеэкономической информации ([www.ved.economy.gov.ru](http://www.ved.economy.gov.ru)), в котором содержится широкий ряд официальной и аналитической информации в области внешнеэкономической деятельности, в том числе:

- актуальная информация по выходу на зарубежные рынки и возможностях расширения отечественного экспорта;
- информация по конъюнктуре зарубежных рынков;

- база данных российских экспортёров на русском и английском языке;
- официальная информация федеральных и региональных органов исполнительной власти о мерах государственного регулирования ВЭД;
- информация по вопросам ведения внешнеэкономической деятельности (сюда также входят вопросы по государственной поддержке экспорта на федеральном и региональном уровне);
- информационно-аналитические материалы;
- интерактивные сервисы (в том числе для обсуждения актуальных вопросов в сфере ВЭД);
- информация о проводимых за рубежом тендерах.

Несмотря на появление новых форм информационно-консультационного обеспечения, не прекращает существование и традиционная форма консультирования и содействия отечественным экспортёрам при продвижении производимой продукции на зарубежные рынки через сеть торговых представительств РФ за рубежом, или через деятельность межправительственных комиссий по сотрудничеству с иностранными государствами, речь о которых пойдёт далее.

3) Межправительственные комиссии. Работа межправительственных комиссий позволяет развивать инвестиционное и межрегиональное сотрудничество, решать транспортные проблемы, а также укреплять связи между таможенными службами.

Межправительственные комиссии создаются для обеспечения эффективного взаимодействия государства и бизнеса на международном уровне. Главной целью работы каждой межправительственной комиссии является формирование подходящих условий для развития внешнеэкономических отношений РФ, помощь российским предпринимателям в сотрудничестве с иностранными партнёрами.

Сотрудничество между российской компанией и межправительственными комиссиями даёт ей возможность представлять себя на внешнем рынке в качестве перспективного и надёжного партнёра, с обязательствами, подкреплёнными авторитетом государства.

## 1.2 Таможенно-тарифное регулирование экспорта в РФ в условиях ЕАЭС

Таможенно-тарифное регулирование является одним из методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности. Оно направлено на защиту внутреннего российского рынка и стимулирование прогрессивных структурных изменений в экономике, и заключается во введении ввозных и вывозных таможенных пошлин<sup>4</sup>.

При экспорте ряда товаров подлежат уплате вывозные таможенные пошлины. В основном, экспортными пошлинами облагаются невозобновляемые ресурсы, такие как нефть или газ, из-за опасности из преждевременного истощения, а также под данные пошлины попадает ряд других товаров, имеющих большой спрос внутри страны.

Основной целью вывозных пошлин является сдерживание экспорта сырьевых товаров и пополнение федерального бюджета РФ. Однако, применение вывозной таможенной пошлины имеет и свои минусы – она служит тормозом для экспорта ряда несырьевых товаров, производимых внутри страны. От уплаты экспортных пошлин следует освободить, например, продукцию химической промышленности или лес.

Для всех товаров, попадающих под действие экспортных пошлин, прописан перечень начисляемых ставок. Ставка таможенной пошлины – это денежный размер платежа, который взимается таможенными органами за определённый товар при его ввозе на таможенную территорию либо вывозе с неё<sup>5</sup>. Согласно ст. 4 Закона РФ «О таможенном тарифе» по способу взимания таможенные пошлины делятся на следующие виды:

1) адвалорные (начисляются в % к таможенной стоимости товаров). Например, на вывоз пресноводных раков (код ТН ВЭД 0306 29 810 0) действует пошлина в размере 2,5% от таможенной стоимости;

---

<sup>4</sup> Акашева, В.В. Правовое регулирование таможенно-тарифной системы / В.В. Акашева, Е.В. Аниськина // Молодой учёный. – 2013. – №5. – С. 220.

<sup>5</sup> Ноздрачёв, А.Ф. Таможенное право: учебник / А.Ф. Ноздрачёв, А.А. Гравина. – М., 2007. – 688 с.

2) специфические (начисляются в виде конкретной денежной суммы за единицу облагаемых товаров). К примеру, экспорт дизельного топлива облагается пошлиной в размере 27,3 долларов США за 1000 кг, а на вывоз нефти сырой с 21 февраля 2017 года действует ставка 91 доллар США за 1000 кг;

3) комбинированные (сочетают в себе два предыдущих вида пошлин). Например, экспорт семян подсолнечника для посева облагается таможенной пошлиной равной 6,5%, но не менее 9,75 евро за 1000 кг<sup>6</sup>.

Наиболее распространёнными являются адвалорные пошлины. Они в наибольшей степени соответствуют современным взглядам на справедливую конкуренцию и оптимально подходят для применения к готовым изделиям, машинно-технической и наукоэффективной продукции.

Преимущество адвалорных пошлин заключается в том, что их применение позволяет поддерживать необходимый уровень защиты внутреннего рынка от колебаний цен на товары на мировом рынке, а недостаток – в необходимости правильного определения таможенной стоимости товаров, что является довольно острой проблемой для таможенных органов.

Что касается специфических пошлин, их основным плюсом можно назвать отсутствие необходимости точного определения таможенной стоимости, как в случае с адвалорными пошлинами, поэтому они выступают в роли более жёсткого барьера для участников внешней торговли.

При помещении товаров под таможенную процедуру экспорта предоставляется освобождение от уплаты, налогов либо осуществляется возврат или возмещение внутренних налогов в соответствии с законодательством Российской Федерации о налогах и сборах.

Согласно статье 164 Налогового кодекса Российской Федерации (далее – НК РФ), при экспорте товаров производится возмещение НДС и акциза. В статье 165 НК РФ определён порядок подтверждения права на получение такого возмещения. Для возврата НДС и акциза лицу необходимо предоставить налоговому органу помимо основных документов – декларацию на товары (или её копию) с

---

<sup>6</sup> О таможенном тарифе: закон РФ от 21.05.1993 г. №5003-1 (в ред. от 05.04.2016 г.). Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

отметками таможенного органа о выпуске товаров в соответствии с таможенной процедурой экспорта и таможенного органа, в регионе деятельности которого находится пункт пропуска, через который товар был вывезен за пределы таможенной территории, то есть отметки, подтверждающие осуществление фактического вывоза товаров с территории Российской Федерации.

Главным условием возмещения внутренних налогов при экспорте товаров является подтверждение таможенным органом фактического вывоза товаров, помещенных под таможенную процедуру экспорта, с таможенной территории<sup>7</sup>.

При вывозе товаров в соответствии с таможенной процедурой экспорта, помимо таможенного контроля, который направлен на обеспечение соблюдения законодательства Российской Федерации при перемещении товаров через границу Российской Федерации, также применяется и экспортный контроль, который проводится уполномоченными государственными органами и направлен на экспорт товаров, услуг, информации и результатов интеллектуальной деятельности, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения и средств его доставки, а также иных видов вооружения и военной техники<sup>8</sup>.

В 2012 году Россия присоединилась к ВТО, и до сегодняшнего дня продолжает выполнять свои международные обязательства по снижению ставок таможенных пошлин. Например, с 1 сентября 2015 года были снижены ставки вывозных таможенных пошлин на основные российские экспортные товары, а именно: морепродукты, семена, минеральные продукты, необработанные шкуры, древесину, драгоценные и полудрагоценные камни и металлы, и т.д.

В частности, были снижены ставки на экспорт золота и платины – с 4,88% до 1,63%, на рафинированную медь и её сплавы до 20%, но не менее 168 евро за тонну (ранее ставка пошлины составляла 40%, но не менее 336 евро за тонну). На лом литейного чугуна и его отходы ставка сократилась с 12,5% за тонну до 7,5% за тонну; на отходы и лом свинца и цинка – с 26% (но не менее 91 евро и 156 евро соответственно) до 18% (63 евро и 108 евро), на лом олова и его отходы – с 4,88% до 1,63%. Были обнулены пошлины на следующие товары: необработанные брил-

---

<sup>7</sup> Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г. №117-ФЗ (ред. от 30.11.2016 г.)

<sup>8</sup> Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015 г.)

лианты (до этого ставка пошлины составляла 6,5%), медные катоды и секции (ранее – 10%) и нелегированный никель (ранее – 3,75%)<sup>9</sup>.

Постановление о внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин было подготовлено Министерством экономического развития Российской Федерации, в соответствии с международными обязательствами России перед ВТО. В целях упрощения торговли между странами, Всемирная торговая организация призывает к полной отмене данных пошлин.

Российская Федерация является участницей Евразийского экономического союза. Между странами ЕАЭС при экспорте применяется нулевая ставка НДС, а также освобождение от уплаты акцизов, при условии документального подтверждения экспорта.

### **1.3 Нетарифное регулирование экспорта в РФ в условиях ЕАЭС**

Под нетарифным регулированием экспорта понимаются устанавливаемые Правительством РФ ограничения на вывоз товаров с таможенной территории ЕАЭС<sup>10</sup>. К мерам нетарифного регулирования экспорта в РФ относятся:

1) Запреты или ограничения. В Российской Федерации в условиях ЕАЭС экспорт осуществляется без запретов и количественных ограничений. Однако, они могут устанавливаться Правительством РФ в отдельных случаях, на срок, не превышающий 6-ти месяцев.

Под количественными ограничениями экспорта понимаются временные ограничения или запреты экспорта товаров для предотвращения либо снижения нехватки на внутреннем рынке Российской Федерации товаров, которые являются стратегически важными для внутреннего рынка. Перечень таких товаров определяется Правительством РФ. Запреты и количественные ограничения могут применяться также в связи с применением стандартов или правил классификации, сортировки и продажи товаров в международной торговле. Количественные ограни-

---

<sup>9</sup> О внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе: постановление правительства РФ от 04.08.2015 г. №786. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

<sup>10</sup> Демичев, А.А. Основы таможенного дела: учебник / А.А. Демичев, А.С. Логинова. – СПб.: ИЦ «Интермедия», 2014. – 188 с.



чения экспорта устанавливаются путём введения квот, то есть ограничений, вводимых на отдельные товары в физическом выражении.

Примером введения временного запрета на вывоз товаров из Российской Федерации может послужить введённый в октябре 2014 года запрет на экспорт кожевенного сырья. Введение данного запрета позволило увеличить переработку кожевенного сырья на территории страны и обеспечить внутренний рынок кожевенными изделиями. Данный запрет действует до сих пор, его срок продлевают постановлениями правительства РФ каждые 6 месяцев. В настоящий момент срок запрета продлён до 1 августа 2017 года<sup>11</sup>.

2) Лицензирование – это система предоставления лицензий государственными органами на осуществление внешнеторговых операций экспортёрам. Данная мера применяется в следующих случаях:

– при установлении временных количественных ограничений экспорта отдельных видов товаров;

– при реализации разрешительного порядка экспорта отдельных видов товаров, которые способны оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, государственное или муниципальное имущество, имущество физических или юридических лиц, окружающую среду, жизнь или здоровье граждан, животных и растений;

– при предоставлении исключительного права на экспорт отдельных видов товаров;

– при выполнении Российской Федерацией международных обязательств.

Основанием для экспорта отдельных видов товаров является лицензия, которая выдаётся Министерством промышленности и торговли.

Отсутствие лицензии является причиной для отказа в выпуске товаров.

В настоящий момент обязательному лицензированию в РФ в условиях ЕАЭС подлежат следующие товары, на которые действует разрешительный порядок экспорта:

---

<sup>11</sup> О введении временного запрета на вывоз кожевенного полуфабриката из Российской Федерации: постановление правительства РФ от 18.01.2017 г. №20. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

- дикие животные и растения, включённые в красные книги государств-членов ЕАЭС;
- культурные ценности;
- наркотические средства, психотропные и ядовитые вещества;
- специальные технические средства, которые предназначены для негласного получения информации;
- шифровальные средства;
- человеческие органы и ткани, кровь и её компоненты, образцы биологических материалов человека;
- служебное и гражданское оружие, его составные части и патроны;
- информация о недрах по районам и месторождениям топливно-энергетического и минерального сырья и т.д.<sup>12</sup>.

3) Наблюдение за экспортом отдельных видов товаров – это временная мера, устанавливаемая в целях мониторинга динамики экспорта отдельных видов товаров. Данная мера осуществляется посредством выдачи разрешений на экспорт отдельных видов товаров и реализуется в соответствии с международными договорами РФ и решениями Евразийской экономической комиссии.

В настоящий момент в Российской Федерации выдаются разрешения на экспорт следующих видов товаров:

- опасные отходы;
- озоноразрушающие вещества;
- ядовитые вещества;
- животные и растения, являющиеся объектами регулирования СИТЕС.

4) Валютные ограничения и валютный контроль. Отечественные экспортёры обязуются продавать иностранную валюту в уполномоченные банки, а иногда – в Центральный банк РФ, чаще всего по фиксированному официальному курсу. Процент подлежащей уплате валюты устанавливается законодательными актами РФ, в зависимости от степени нехватки в стране иностранной валюты. Так, в 2016

<sup>12</sup> О мерах нетарифного регулирования: решение Коллегии ЕЭК от 21.04.2015 г. №30 (в ред. от 16.01.2017 г.). Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

году, он снизился с 75% до 65%. Данная мера вводится в условиях отрицательного платёжного баланса и позволяет укрепить курс рубля, за счёт сокращения платежей в резервной валюте и увеличения поступления иностранной валюты.

5) Исключительное право на экспорт отдельных видов товаров. Право на осуществление внешнеторговой деятельности может ограничиваться посредством предоставления исключительного права на экспорт отдельных видов товаров решением Евразийской экономической комиссии, а в случаях, предусмотренных международными договорами Российской Федерации, Правительством Российской Федерации<sup>13</sup>.

Перечень организаций, получающих такое право, устанавливается Правительством РФ. Например, исключительным правом на экспорт природного газа обладает ПАО «Газпром».

Таблица 4 – Перечень товаров, при экспорте которых установлено исключительное право в ЕАЭС<sup>14</sup>

№	Код по ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара
<b>В отношении товаров, производимых в Российской Федерации:</b>		
1	2711 11 000 0 2711 21 000 0	Газ природный, транспортируемый в газообразном и сжиженном состоянии
<b>В отношении товаров, производимых в Республике Беларусь:</b>		
2	3102	Удобрения минеральные или химические, азотные
3	3104	Удобрения минеральные или химические, калийные

Далее будут рассмотрены основные факторы, которые оказывают влияние на динамику экспорта РФ в настоящих условиях, а также его товарную и географическую структуру.

<sup>13</sup> Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон №164-ФЗ от 08.12.2003 г. [Электронный ресурс] – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

<sup>14</sup> Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами – членами Таможенного союза в рамках ЕАЭС в торговле с третьими странами [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/nontariff/Pages/ediny\\_perechen.aspx](http://eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/nontariff/Pages/ediny_perechen.aspx) – 01.02.2017.

## **1.4 Экономические факторы, оказывающие влияние на состояние экспорта РФ**

Помимо мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования, экспорт может испытывать на себе влияние иных факторов.

В настоящий момент на современное состояние экспорта в РФ особое влияние оказывает экономический кризис, который берёт начало с 2014 году и обуславливается следующими экономическими факторами:

1) Ухудшение отношений с США и странами Запада, обусловленное позицией РФ по украинскому кризису и присоединением Крыма в 2014 году. Несмотря на то, что этот фактор является по большей части политическим, он оказал большое влияние на экспорт РФ, посредством введения рядом стран антироссийских санкций. Ухудшение отношений со странами, большинство из которых входит в число основных стран-импортёров российской продукции, вынуждает Российскую Федерацию брать ориентацию на новые рынки, преимущественно – стран Азии, что требует немало времени.

2) Несоответствие внешнеполитического курса имеющимся внешнеэкономическим связям. Данный фактор связан с предыдущим и характеризуется попыткой Российской Федерации оспорить господство Запада на международной арене и построить многополярный мир в сотрудничестве со странами-участницами БРИКС, при сохраняющейся ориентированности товарных и финансовых потоков в страны Запада.

3) Падение мировых цен на нефть. Данный фактор обусловлен зависимостью России от экспорта топливно-энергетических ресурсов, которые традиционно занимают первое место во всей товарной структуре экспорта РФ. Сама по себе зависимость от экспорта топливного сырья не являлась серьёзной проблемой в стабильных экономических условиях – влияние данного фактора резко ощутилось только в условиях начавшегося кризиса. Так как курс рубля напрямую зависит от мировых цен на нефть, данный фактор повлиял не только на снижение стоимостных объёмов экспортируемого топливного сырья, но также и на падение курса рубля.

4) Низкая диверсификация экспорта и недостаточная развитость несырьевого экспорта. Под несырьевым экспортом понимается экспорт несырьевых товаров и услуг. Данный фактор вытекает из предыдущего: в настоящих условиях существует острая необходимость расширения экспортной номенклатуры, связанная с падением цен на нефть. На этот фактор оказывают влияние недостаточная конкурентоспособность большей части обрабатывающих производств, недостаточная поддержка экспорта со стороны государства, а также большая конкуренция на внешнем рынке.

5) Изменение спроса на определённые виды товаров на мировом рынке. В настоящий момент, примером невыгодного для российского экспорта снижения спроса на определённые виды товаров можно назвать снижение спроса на нефть со стороны Китая в 2015 году, связанное с экономическим кризисом.

Таким образом, в первой главе было установлено, что таможенно-тарифное регулирование является одним из способов государственного регулирования внешней торговли, который направлен на защиту отечественного рынка и стимулирование прогрессивных изменений в экономике, и заключается в установлении ввозных и вывозных таможенных пошлин на ряд товаров. Отличием таможенно-тарифного регулирования от нетарифного является то, что при первом применяются основные ставки таможенных платежей, а при втором – специальные меры, такие как запреты и ограничения.

Ставки экспортных пошлин подвергаются постоянным изменениям, как в связи с выполнением Россией обязательств перед ВТО по их снижению, так и под влиянием иных факторов, а именно: ухудшения отношений с рядом стран, падением мировых цен на нефть и девальвацией рубля, а также – недостаточной диверсифицированностью российского экспорта, что особенно касается ставок пошлин на топливное сырьё в настоящий момент.

В части нетарифного регулирования экспорта Российской Федерацией могут применяться запреты и ограничения вывоза определённых товаров, лицензирование, наблюдение за экспортом посредством выдачи разрешений, валютное регулирование и валютный контроль, а также исключительное право на экспорт.

Однако данные меры применяются только в отношении третьих стран, и не применяются во взаимной торговле стран-участниц ЕАЭС. В настоящий момент в число стран-участниц ЕАЭС официально входит 5 стран и в дальнейшем планируется его расширение.

Развитию российского экспорта также способствует государственная поддержка, которая включает в себя меры финансового и нефинансового содействия.

К мерам финансового содействия относятся выдача государственных гарантий, экспортное кредитование, возмещение части процентных ставок по экспортным кредитам российских кредитных организаций и страхование экспортных кредитов от коммерческих и политических рисков.

К нефинансовому содействию отечественным экспортёрам в свою очередь относятся торгово-политические и информационно-консультационные меры, а также создание межправительственных комиссий.

Принимаемые меры со стороны государства позволяют увеличить объёмы отечественного производства, налоговых поступлений в федеральный бюджет и способствуют созданию новых рабочих мест.

## 2 АНАЛИЗ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА РФ И ВЛИЯНИЯ НА НЕГО ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ

### 2.1 Экспорт РФ: динамика и товарная структура

Рассмотрим динамику экспорта Российской Федерации в период с 2006 по 2016 гг.:

Таблица 5 – Динамика экспорта РФ в период с 2006 по 2016 гг.<sup>15</sup>

Год	Экспорт (в млрд долл. США)	Абсолютный прирост (в долл. США)	Темп роста (в %)	Темп прироста (в %)
2006	301,2	-	-	-
2007	351,9	50,7	116,8	16,8
2008	467,6	115,7	132,9	32,9
2009	301,7	-165,9	64,5	-35,5
2010	397,1	95,4	131,6	31,6
2011	516,7	119,6	130,1	30,1
2012	524,7	8	101,5	1,5
2013	526,1	1,4	100,3	0,3
2014	497,4	-28,7	94,5	-5,5
2015	343,5	-153,9	69,1	-30,9
2016	285,5	-58	83,1	-16,9

Представим данные об объемах экспорта из таблицы 5 графически:

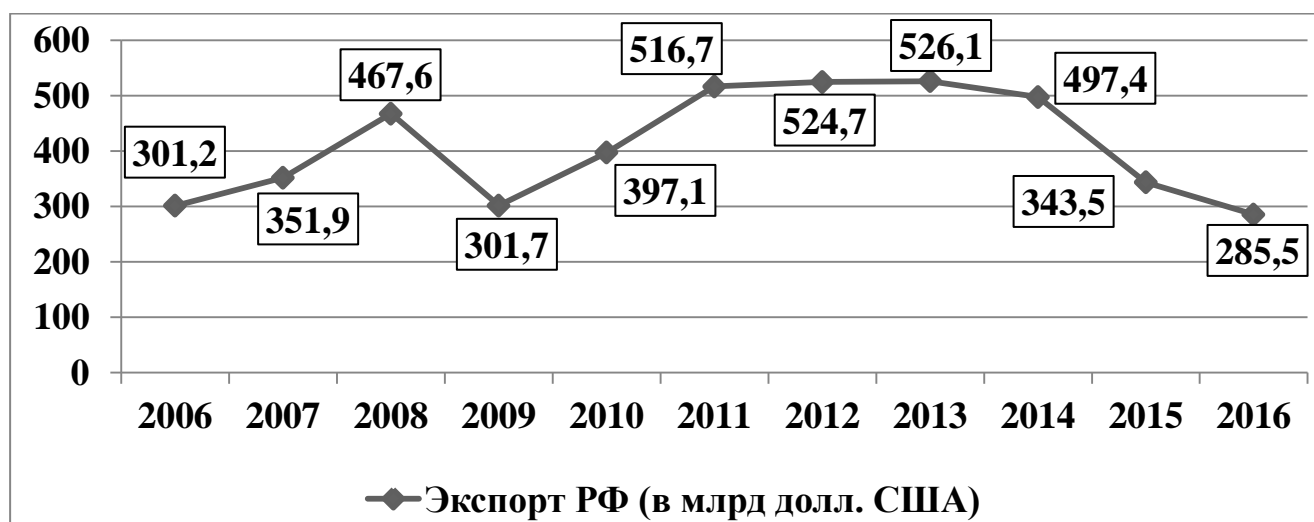


Рисунок 1 - Динамика экспорта РФ в период с 2006 по 2016 гг.

<sup>15</sup> Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gks.ru> – 01.02.2017.

Анализируя данные рисунка 1 о стоимостном объёме экспорта Российской Федерации за 10 лет, можно сделать вывод о том, что в период с 2006 по 2008 гг. экспорт Российской Федерации имел тенденцию к возрастанию.

Так, в 2007 году, по сравнению с 2006 годом экспорт увеличился на 50,7 млрд долларов или на 16,8%, а уже в 2008 году, по сравнению с предыдущим периодом, наблюдается увеличение экспорта на 115,7 млрд долларов или 32,9%.

В 2009 году происходит резкое снижение данного показателя (на 165,9 млрд долларов или 35,5%) что было обусловлено резко обозначившейся кризисной ситуацией в мировой экономике, повлиявшей на снижение стоимости на топливно-энергетические товары, которые по сей день составляют основу российского экспорта.

В 2010 году наблюдается улучшение ситуации – экспорт повысился на 95,4 млрд долларов или 31,6% по сравнению с 2009 годом.

В 2011 году, по сравнению с 2010 годом наблюдается увеличение экспорта на 119,6 млрд долларов или 30,1%.

2012 год характеризуется незначительным увеличением экспорта по сравнению с предыдущим периодом, абсолютный прирост составил всего 8 млрд долларов или 1,5%.

В 2013 году намечается тенденция к снижению экспорта, абсолютный прирост составил всего 1,4 млрд долларов, а темп прироста – 0,3%.

С 2014 года начинается очередной кризисный период, в связи с чем показатели роста экспорта снизились на 28,5 млрд долларов или 5,5%.

В 2015 году тенденция к снижению продолжается. Экспорт снизился на 153,9 млрд долларов или 30,9%. Отрицательная динамика объёмов экспорта в 2015 году по большей части обусловлена девальвацией рубля. В связи с резким падением курса российской валюты большая часть отечественных производителей взяла ориентацию на внешние рынки, с целью получения доходов от экспорта в иностранной валюте. При этом основными рынками сбыта продукции стали не страны СНГ, которые также испытали на себе влияние экономического кризиса, а страны дальнего зарубежья.



Российская продукция в течение 2015 года пользовалась сравнительно высоким спросом за рубежом, поскольку имела более низкие, а следовательно, конкурентные цены в сравнении с общемировыми. В связи с этим, падение стоимостных объёмов сопровождалось ростом физических.

По итогам 2016 года можно наблюдать сокращение экспорта на 58 миллиардов или 16,9%, которое по-прежнему обусловлено низкими ценами на основные виды товаров на мировом рынке. Тем не менее, несмотря на низкие цены, в 2016 году, как и в 2015 году продолжается рост физических объёмов экспорта, что будет подробнее рассмотрено по ходу работы.

### Товарная структура экспорта РФ

Таблица 6 – Товарная структура российского экспорта важнейших товаров за период 2007-2016 гг. (млрд долларов США)<sup>16</sup>

Год	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
<b>Экспорт (всего)</b>	351,9	467,6	301,7	397,1	516,7	524,7	526,1	497,4	343,5	285,5
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё (кроме текстильного)	9,0	9,3	10,0	8,8	13,3	16,8	16,2	18,9	16,2	17
Минеральные продукты	228	326	203	272	368	374	377	350	219	169
Продукция химической промышленности, каучук	20,8	30,2	18,7	24,5	32,6	32,1	30,7	29,2	25,3	21

<sup>16</sup> Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gks.ru> – 01.02.2017.

Продолжение таблицы 6

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,3	0,4	0,2	0,3	0,4	0,5	0,6	0,4	0,3	0,3
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	12,2	11,6	8,4	9,6	11,3	10,2	11,0	11,6	9,8	9,8
Текстиль, текстильные изделия и обувь	0,9	0,9	0,7	0,8	0,9	0,8	0,9	1	0,8	0,9
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	56,1	61,8	38,5	50,3	58,7	58,3	55,2	52,2	40,9	38,1
Машины, оборудование и транспортные средства	19,6	22,8	17,9	21,3	26,0	26,5	28,3	26,4	25,4	24,2
Прочие	4,4	4,5	3,8	9,3	5,8	5,6	6,6	6,9	5,5	5,5

По данным таблицы 6 видно, что несмотря на то, что Российская Федерация пытается перестать зависеть от экспорта топливно-энергетических ресурсов, большую часть российского экспорта по-прежнему традиционно занимают минеральные продукты (группы 25-27 ТН ВЭД ЕАЭС). Уменьшение или увеличение поставок именно этой группы товаров по большей части оказывает влияние на итоговый общий показатель экспорта РФ.

Экспорт минеральных продуктов терпит стремительное снижение своих стоимостных объёмов начиная с 2014 года. Так, в 2014 году экспорт данной груп-

пы товаров составлял 70,4% доходов в общем экспорте, в 2015 году – 63,6%, и в 2016 году – 59,1%.

Кризис 2014 года и антироссийские санкции со стороны западных стран особенно отчётливо показали уязвимость российского экспорта, которая проявилась в том, что снижение цен на основные виды вывозимого топливно-энергетического сырья, от экспорта которого так зависима Российская Федерация, сильно отразилось на итоговых показателях экспорта.

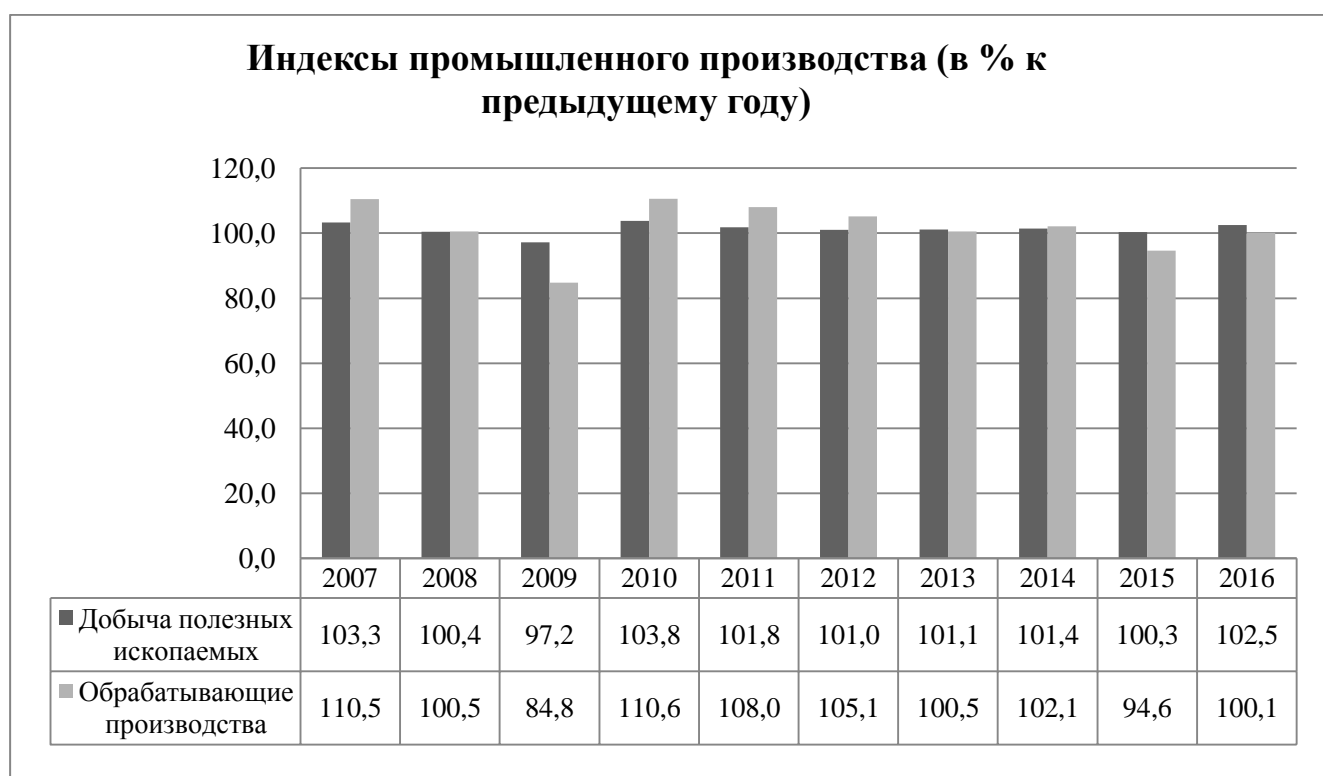


Рисунок 2 – Индекс промышленного производства в 2007-2016 гг. (в % к предыдущему году)<sup>17</sup>

Исходя из данных рисунка 2, индексы промышленного производства в кризисном периоде показывают падение доли обрабатывающих производств и увеличение добычи полезных ископаемых, в число которых входят топливно-энергетические. Это может свидетельствовать о том, что несмотря на необходимость перехода на несырьевой экспорт в тяжёлой для Российской Федерации эко-

<sup>17</sup> Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gks.ru> – 01.02.2017.

номической ситуации, российским компаниям выгоднее заниматься добычей и экспортом переработанного сырья, по причине сокращения инвестирования в обрабатывающие производства (рисунок 3) и девальвации рубля.



Рисунок 3 – Инвестиции в основной капитал в 2007-2016 гг. (млрд руб.)<sup>18</sup>

В связи с этим, для начала рассмотрим основные виды минеральных продуктов, доходы от экспорта которых составляют значительную часть поступлений в федеральный бюджет.

<sup>18</sup> Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gks.ru> – 01.02.2017.

Таблица 7 – Экспорт некоторых минеральных продуктов из РФ в стоимостном и натуральном выражении<sup>19</sup>

Код по ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара	Экспорт, млрд долла- ров			Экспорт, млн тонн		
		2014	2015	2016	2014	2015	2016
<b>2709</b>	Нефть сырая	153,9	89,6	73,7	223,4	244,5	254,8
<b>2710</b>	Нефтепродукты	115,8	67,4	45,9	165,7	171,5	156
<b>2701</b>	Уголь каменный	11,6	9,5	8,9	153,2	152,7	166,1
<b>271121</b>	Природный газ	62,6	47,5	40,6	174,3	185,5	198,7

Из данных таблицы 7 можно сделать вывод, что наибольший объём экспорта как в стоимостном и натуральном выражении приходится на товарную позицию 2709, которая включает в себя сырую нефть. За ней по объёмам экспорта следуют природный газ, каменный уголь, и нефтепродукты. По всем перечисленным товарам наблюдается снижение экспорта в стоимостном выражении, связанное с падением цен на мировом рынке, однако в физическом выражении экспорт данных товаров, за исключением нефтепродуктов, возрастает.

Для того чтобы проследить влияние таможенно-тарифного регулирования и экономических факторов на экспорт данных видов товаров, отдельно рассмотрим те товары, которые облагаются вывозными таможенными пошлинами:

<sup>19</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 09.02.2017.

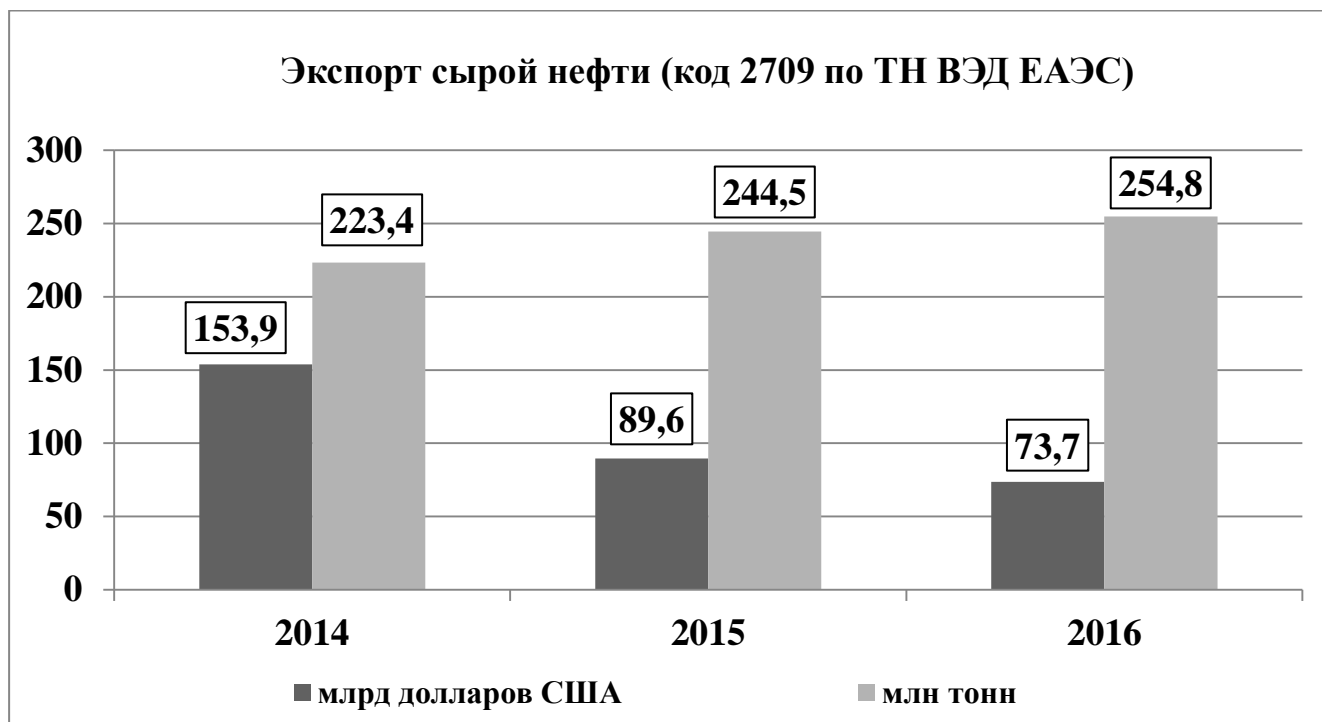


Рисунок 4 - Динамика экспорта сырой нефти за 2014-2016 гг<sup>20</sup>.

Экспорт сырой нефти из Российской Федерации в кризисных условиях характеризуется снижением стоимостных объёмов и увеличением физических. Падение стоимостных объёмов обусловлено резким падением цен на сырую нефть на мировом рынке (рисунок 5), связанное с повышением предложения и сокращением спроса, по причине увеличения добычи нефтегазового сырья на внутреннем рынке США.

<sup>20</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 09.02.2017.

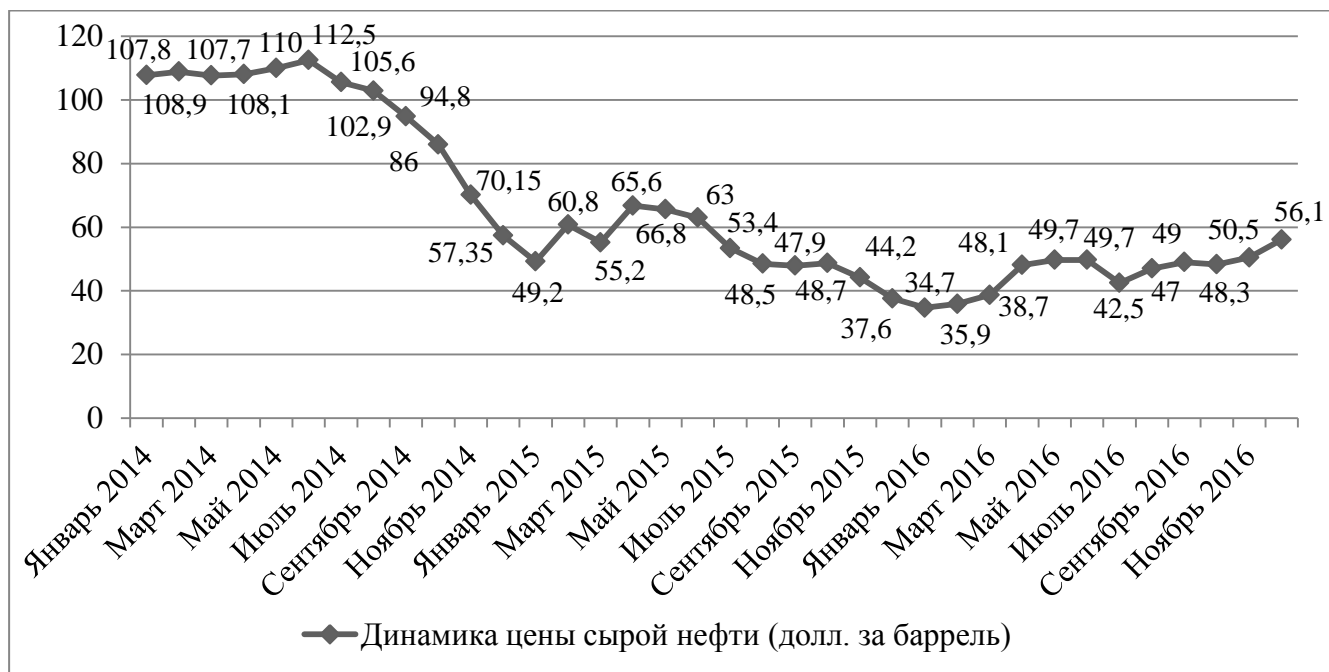


Рисунок 5 - Динамика цены сырой нефти за 2014-2016 гг.<sup>21</sup>

Ярким примером влияния таможенно-тарифного регулирования на экспорт РФ можно назвать «налоговый манёвр», действующий с 1 января 2015 года. Он был призван увеличить экспорт нефти, посредством снижения экспортной пошлины и увеличения налога на добычу полезных ископаемых. Ставки экспортных пошлин за период с 2014 по 2016 гг. приведены в таблице 8.

Таблица 8 – Ставки вывозной таможенной пошлины на нефть сырую за 2014-2016 гг. (долларов за тонну)<sup>22</sup>

Месяц \ Год	2014 год	2015 год	2016 год
	Ставка вывозной таможенной пошлины (долларов за тонну)		
1	2	3	4
<b>Январь</b>	394,8	170,2	73,3
<b>Февраль</b>	386,3	112,9	52
<b>Март</b>	384,4	105,8	39,5
<b>Апрель</b>	387	130,8	54,9
<b>Май</b>	375,1	116,5	66

<sup>21</sup> Динамика цены на нефть Brent [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://calc.ru/dinamika-Brent.html> – 09.02.2017.

<sup>22</sup> Ставки вывозных таможенных пошлин на 2017 год [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/108095> – 09.02.2017.

1	2	3	4
<b>Июнь</b>	385	144,4	80,6
<b>Июль</b>	385,2	143,1	95,9
<b>Август</b>	388,4	133,1	90,1
<b>Сентябрь</b>	367,6	109,2	80
<b>Октябрь</b>	344,7	91,5	91,9
<b>Ноябрь</b>	316,7	97,1	92,7
<b>Декабрь</b>	277,5	88,4	90,4

Проведение налогового манёвра охватывает период с 2015 по 2017 гг. Произошло снижение экспортной пошлины на нефть в 2015 году до 42% (ранее – 57%), в 2016 году – до 36% и в 2017 году планируется снижение до 30%.

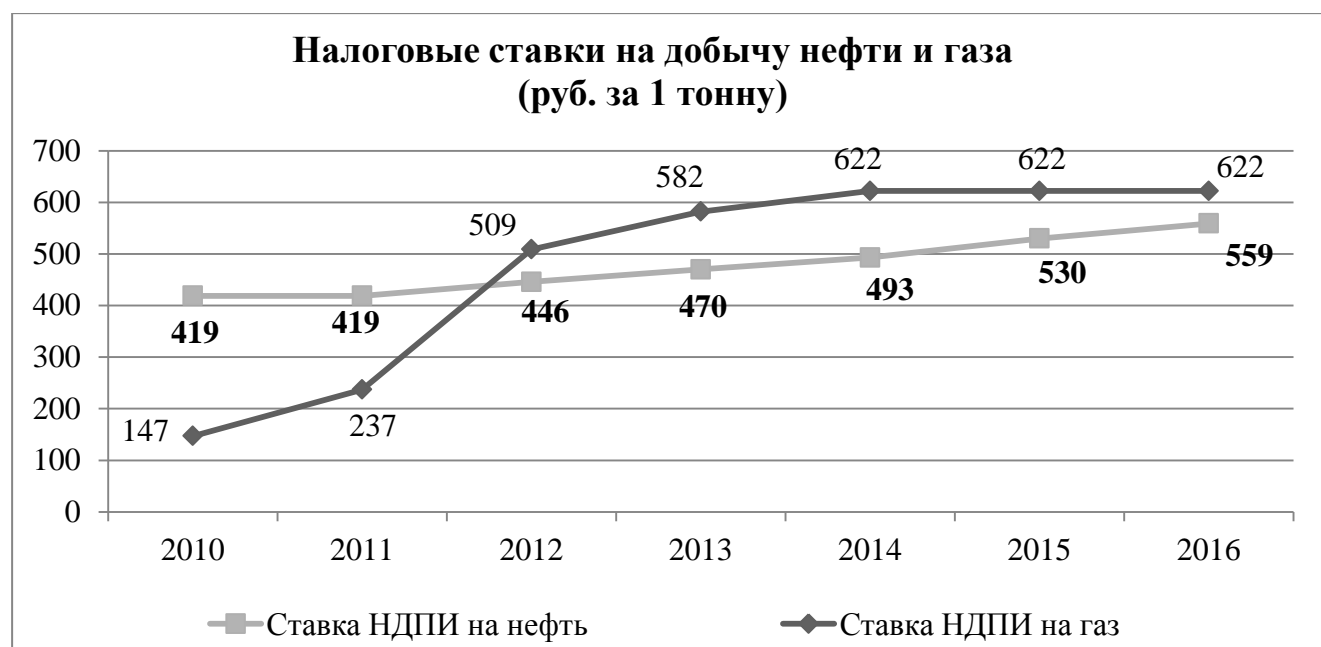


Рисунок 6 – Налоговые ставки на добычу нефти и газа (руб. за 1 тонну)<sup>23</sup>

Что касается налога на добычу полезных ископаемых (рисунок 6), то в 2015 году налоговая ставка на добычу нефти составила 530 рублей (ранее – 493), а в 2016 году увеличилась до 559 рублей.

<sup>23</sup> Калашникова, Н.Ю. Состояние и оценка налога на добычу полезных ископаемых в налоговых доходах страны / Н.Ю. Калашникова // НАУКА--RASTUDENT.RU. – 2014. – №3. – С. 4.



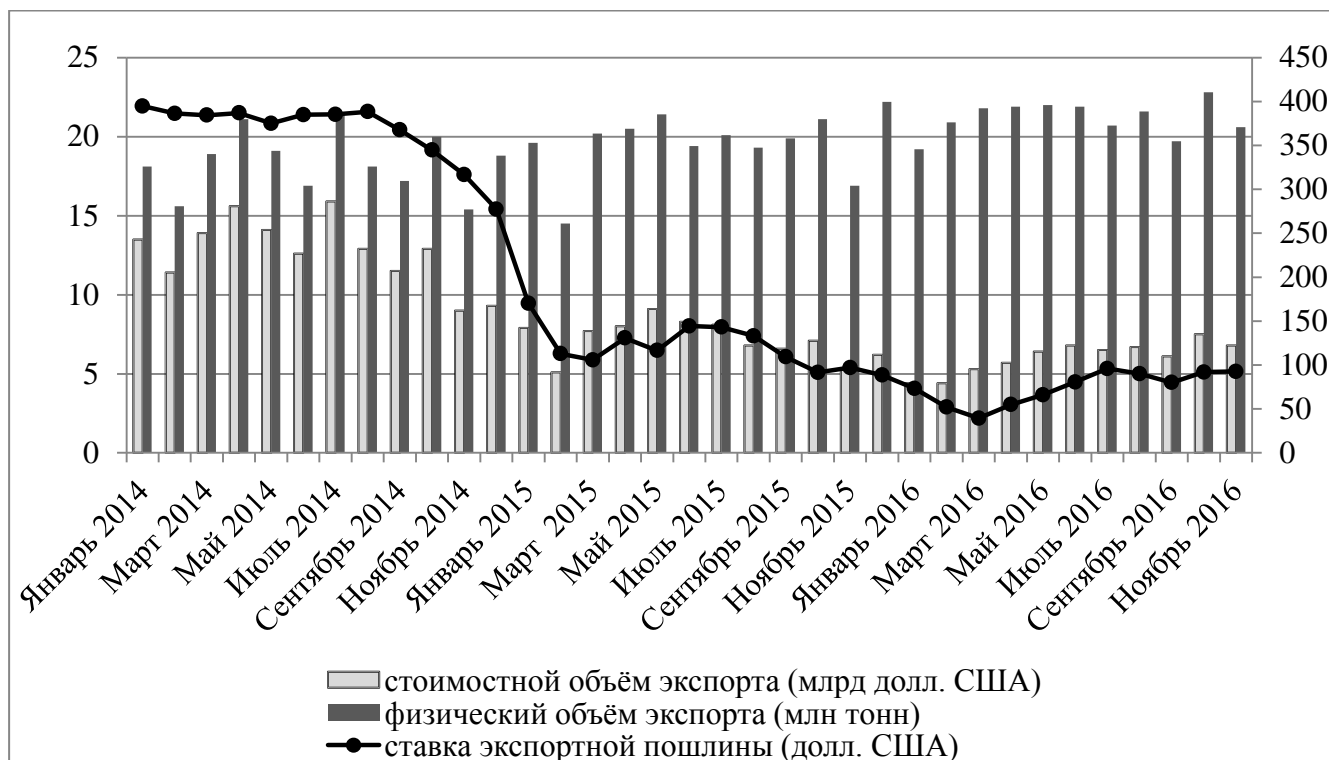


Рисунок 7 - Экспорт сырой нефти по месяцам в стоимостном и физическом выражении и ставки экспортных пошлин (2014-2016 гг.)

Можно отметить, что несмотря на падение стоимостных объёмов экспорта нефти в долларовом эквиваленте, в 2015 году наблюдается увеличение его физических объёмов на 9,4% по сравнению с предыдущим периодом, что может говорить о том, что данный манёвр со стороны таможенных и налоговых органов имеет положительные результаты, ведь доходы с продажи нефти поступают именно в долларах, что является большим плюсом в условиях девальвации российского рубля и позволяет своевременно пополнять федеральный бюджет.

По данным рисунка 8 можно наглядно увидеть сокращение суммы поступлений от вывозных таможенных пошлин на нефть на 45,4% и увеличение ставки НДС на её добычу на 9,7% в момент начала проведения налогового манёвра:

### Вывозные таможенные пошлины и НДС на нефть сырую

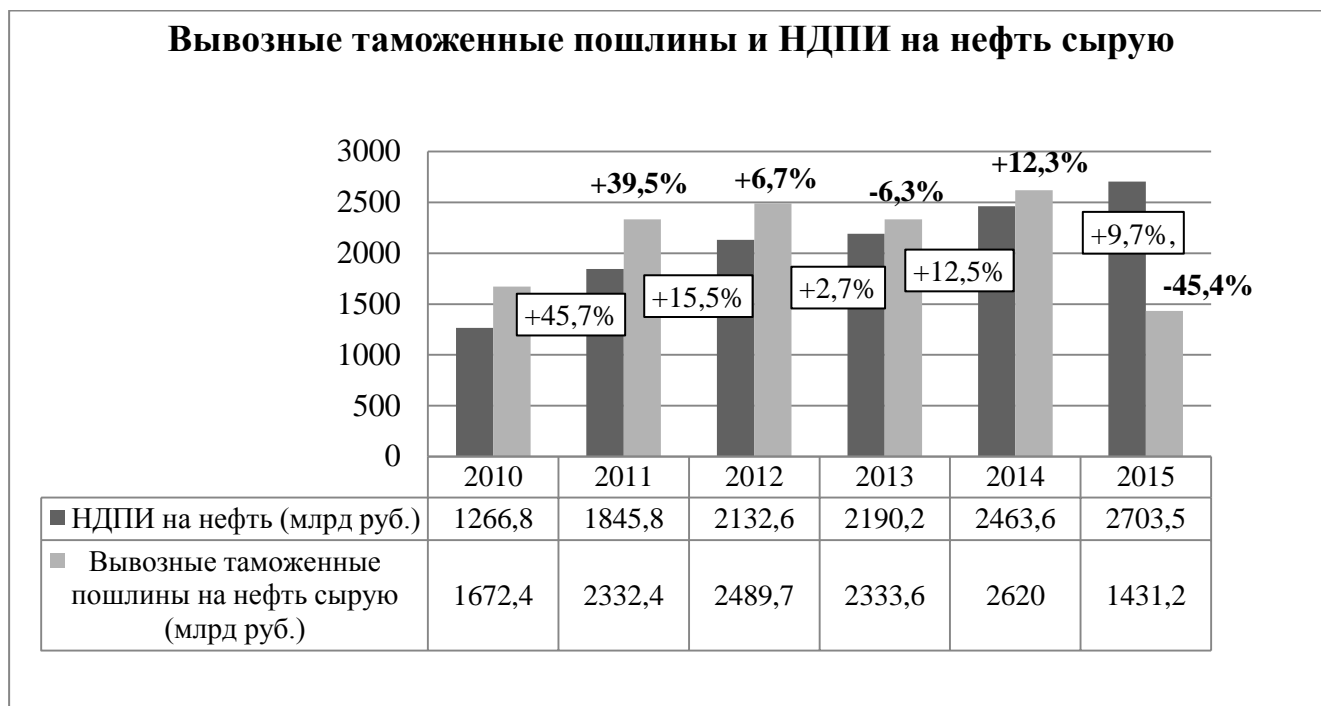


Рисунок 8 – Поступления в бюджет от вывозных таможенных пошлин и НДС на нефть сырую<sup>24</sup>

Согласно докладу Министерства финансов, проведение налогового манёвра показало положительный результат: так, снижение ставок экспортных пошлин и повышение налога на добычу нефти позволило пополнить государственную казну на 217 миллиардов рублей.

Однако стоит учесть, что доходы от проведения налогового манёвра получили в основном нефтедобывающие регионы, а в свою очередь регионы, занимающиеся переработкой нефти, понесли убытки.

Несмотря на это, можно сказать, что цель налогового манёвра на 2015 год была выполнена.

<sup>24</sup> Федеральное казначейство [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://datamarts.roskazna.ru> – 10.03.2017.

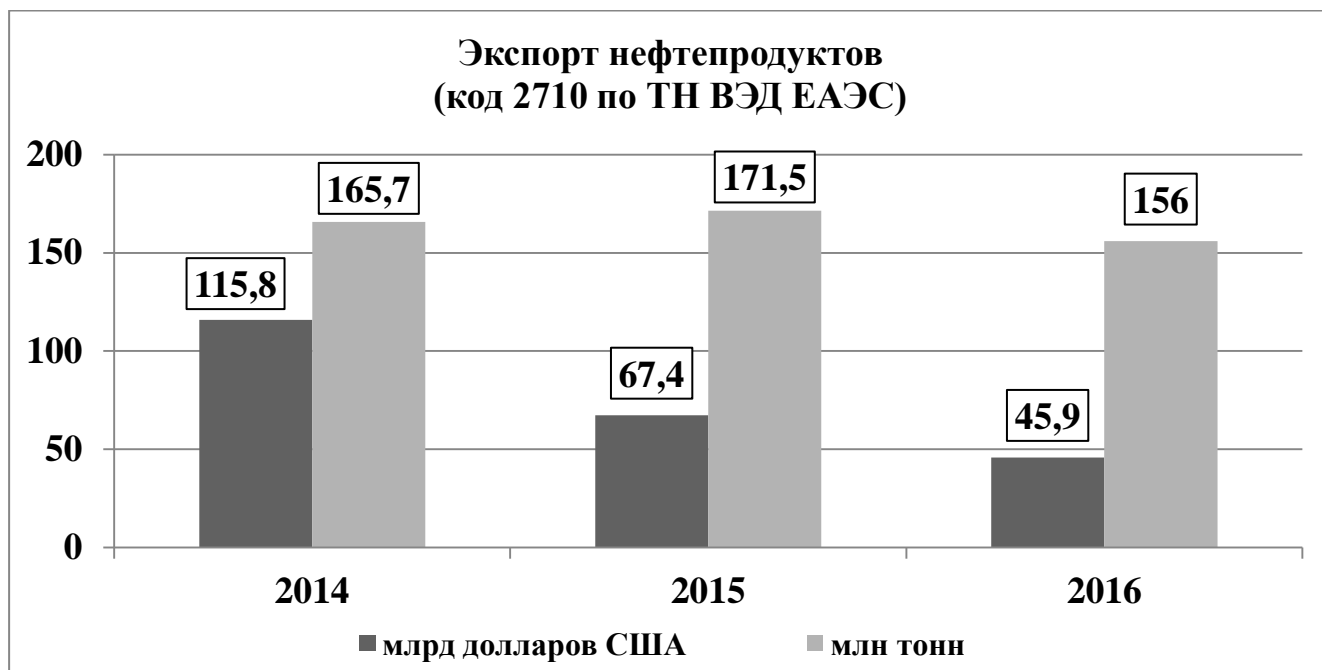


Рисунок 9 - Динамика экспорта нефтепродуктов за 2014-2016 гг.<sup>25</sup>.

Данные рисунка 9 показывают снижение экспорта нефтепродуктов в 2016 году, по сравнению с 2015 годом, как в стоимостном, так и в натуральном выражении. Это может быть обусловлено тем, что в Российской Федерации снизилось потребление топочного мазута в жилищно-коммунальном хозяйстве, и, следовательно, его переработка, а также тем, что в сложившихся налоговых условиях и высокой конкуренции на внешнем рынке, связанной с недостаточностью переработки российских нефтепродуктов, нефтяные компании переключились на более выгодный экспорт сырой нефти.

<sup>25</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 09.02.2017.



Рисунок 10 – Поступления в бюджет от вывозных таможенных пошлин на нефтепродукты<sup>26</sup>

Что касается таможенно-тарифного регулирования экспорта нефтепродуктов, по данным рисунка 10 можно сделать вывод, что в конце отчётного периода поступление экспортных пошлин с вывоза нефтепродуктов уменьшилось на 49,7%, за счёт снижения ставок пошлин на ряд нефтепродуктов.

По прогнозам Министерства экономического развития, экспорт нефтепродуктов будет идти на дальнейшее снижение, в том числе будет снижаться уровень инвестирования в их производство. В дальнейшем ожидается постепенное замещение «тёмных» нефтепродуктов, на «светлые», в частности планируется увеличить экспорт дизельного топлива.

Это позволяет сделать вывод о том, что существующие экономические факторы, в частности – изменение спроса на мировом рынке в сторону сырой нефти, ввиду её низкой стоимости, влияют на снижение несырьевого экспорта в топливном секторе и способствуют дальнейшему увеличению сырьевого.

Роль таможенно-тарифного регулирования в данном случае состоит в том, что несмотря на снижение ставок пошлин на ряд нефтепродуктов, их полного об-

<sup>26</sup> Федеральное казначейство [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://datamarts.roskazna.ru> – 10.03.2017.

нуления пока не происходит. В случае полной отмены вывозных таможенных пошлин на нефть и нефтепродукты, экспорт нефтепродуктов потерпит ещё большее снижение, чем в настоящий момент, за счёт того, что система экспортных пошлин устроена таким образом, что ставки пошлин на нефтепродукты изначально ниже, чем на сырую нефть, что делает экспорт продуктов переработки нефти более выгодным.

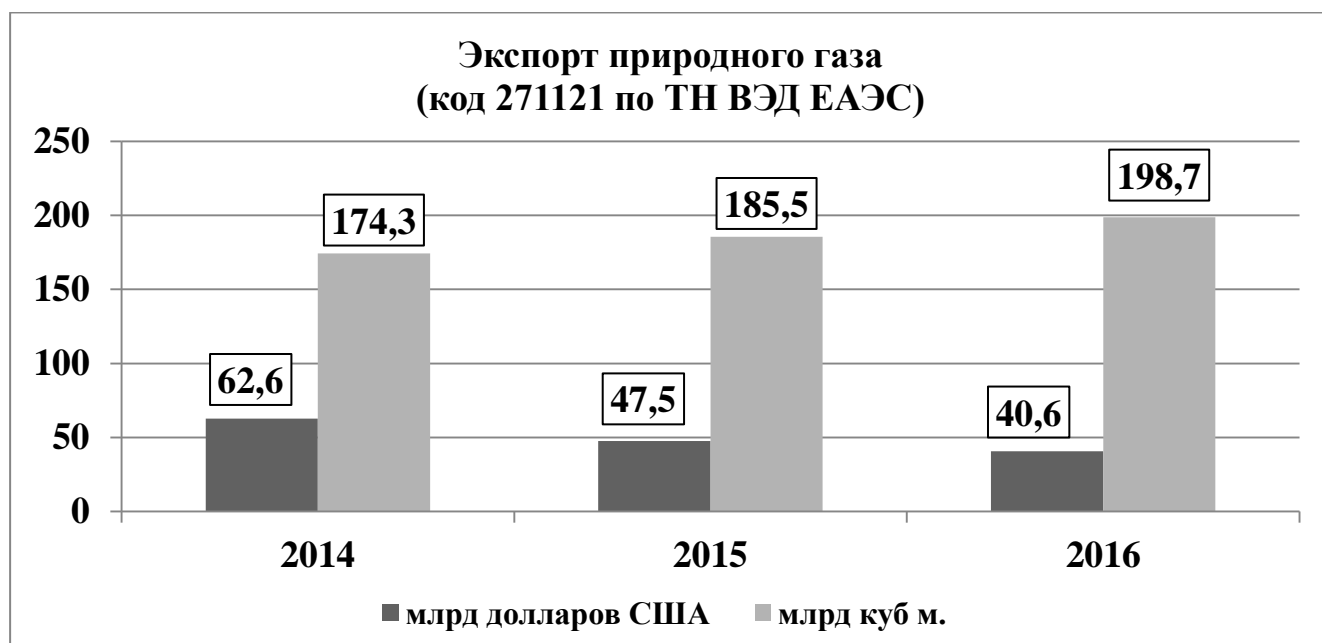


Рисунок 11 - Динамика экспорта природного газа за 2014-2016 гг.<sup>27</sup>.

Данные рисунка 11 показывают увеличение количественных объёмов поставок газа наряду с его стоимостным снижением. Это обусловлено падением цен на природный газ в рассматриваемом периоде (рисунок 12):

<sup>27</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 09.02.2017.

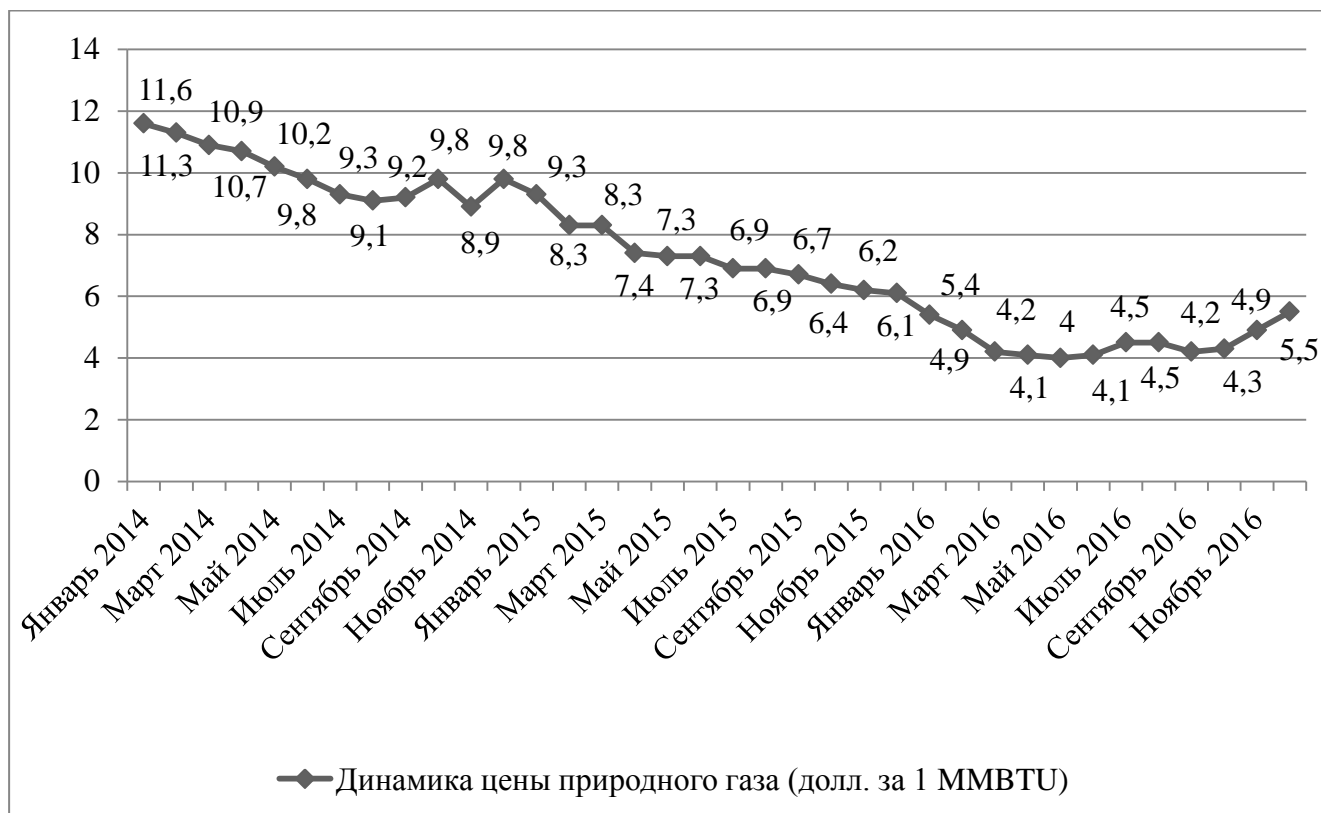


Рисунок 12 - Динамика цены природного газа за 2014-2016 гг.<sup>28</sup>.

Тем не менее, снижение цен не влияет на объёмы экспортируемого газа, напротив – они возрастают с каждым годом как раз по причине того, что низкие цены обеспечивают российскому газу высокую конкурентоспособность в странах Европы.

В целом можно сказать, что остальные экономические факторы не оказали существенного влияния на экспорт газа в рассматриваемый период: даже в условиях действующих санкций и ухудшения отношений со странами Запада, с их стороны наблюдается увеличение спроса на сжиженный природный газ. Что касается Украины, то даже в условиях начавшегося кризиса поставки российского газа не прекращались, вплоть до конца 2016 года, когда начали действовать ограничения в части экспортного контроля, установленные Федеральной службой по техническому и экспортному контролю РФ (далее – ФСТЭК России).

<sup>28</sup> ПАО «Газпром» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gazprom.ru> – 10.02.2017.

С 1 мая 2017 года экспорт газа в Украину осуществляется только с разрешения ФСТЭК России. На данный момент такое разрешение получила только компания Роснефть.

Основной причиной установления ограничений в отношении Украины является неуплаченный долг за российский газ.

На добычу газа в течение кризисного периода с 2014 по 2016 гг. действует фиксированная ставка на добычу полезных ископаемых в размере 622 рублей (рисунок б) и ставка вывозной пошлины в размере 30% от объёма экспортируемого газа.

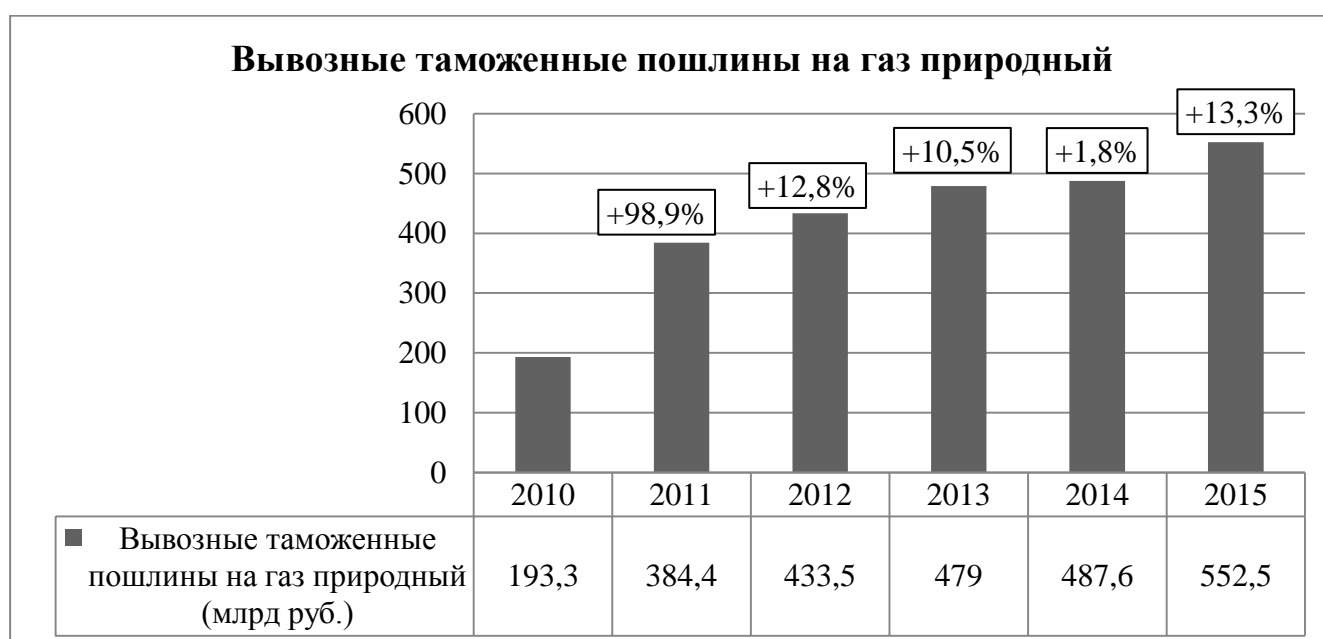


Рисунок 13 – Поступления в бюджет от вывозных таможенных пошлин на газ природный<sup>29</sup>

Данные рисунка 13 показывают положительную динамику поступления вывозных таможенных пошлин от экспорта газа в федеральный бюджет, которая связана с увеличением количественных объёмов его поставок. Так, если в 2014 году наблюдается прирост всего в 1,8%, то уже в 2015 году прирост составил 13,3%.

<sup>29</sup> Федеральное казначейство [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://datamarts.roskazna.ru> – 10.03.2017.

Второе место в товарной структуре экспорта занимают металлы, драгоценные камни и изделия из них (группы 71-83 ТН ВЭД ЕАЭС). Несмотря на то, что с начала кризисного периода в 2014 году стоимостные объёмы экспорта данной группы товаров идут на снижение, её доля в общем экспорте возрастает. Так, в 2014 году она составляла 10,5%, в 2015 году – 11,9%, и в 2016 году – 13,3%.

В данную группу входят чёрные, цветные и драгоценные металлы и камни.

Таблица 9 – Экспорт металлов, драгоценных камней и изделий из них за 2007-2016 гг. (млрд долларов США)<sup>30</sup>

Код по ТН ВЭД ЕАЭС	Наименование товара	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
71	Драгоценные металлы и камни	3,7	4,6	4,1	7,3	3,7	13,8	14,3	11,8	7,9	8,9
72	Чёрные металлы	21,1	28,6	14,7	18,8	21,9	22,6	20,1	20,6	15,2	14,1
73	Изделия из чёрных металлов	2,5	3,1	3,1	1,4	2,1	3,1	3,4	3,2	2,3	2,3
74	Медь и изделия из неё	4,7	4,1	3,6	4,9	5	5,8	4,9	4,9	4,5	3,3
75	Никель и изделия из него	8,8	5,2	3,7	5,4	4,7	3,9	3,8	4	2,7	2
76	Алюминий и изделия из него	8,1	8,7	5,8	6,7	7,7	7,3	7,1	6,3	7,1	5,9
78-83	Другие	1,9	1,9	1,2	1	1,4	1,7	1,5	1,5	1,1	1,4

Наибольшую долю в общем экспорте металлов занимают чёрные металлы, их доля составляет около 37% от общего экспорта данной отрасли в 2016 году. Несмотря на видимое снижение стоимостных объёмов, экспорт в количественном выражении растёт с каждым годом.

В 2015 году наблюдается падение стоимостных объёмов экспорта на чёрные и цветные металлы, которое помимо общей тяжёлой экономической ситуации в стране было подкреплено резким снижением цен.

В настоящий момент в металлургической отрасли происходит снижение объёмов производства, которое связано с рядом причин, таких как:

<sup>30</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> –10.02.2017.



1) Снижение объёма потребления. В 2015 году, по сравнению с 2014 годом на 9% упал объём потребления металлопроката на внутреннем рынке, произошло уменьшение спроса со стороны крупнейших потребителей металлопроката – стройиндустрии - на 12% и автопрома - на 25%, которые также находятся в затруднительном положении на фоне общей ситуации в стране.

2) Практически полное исчерпание потенциала роста металлургической продукции, связанное, прежде всего, с ограничением рынков и введением защитных мер со стороны иностранных государств в отношении Российской Федерации, которые полностью или частично закрывают доступ российской металлургической продукции на зарубежные рынки. В число крупных рынков, ограничивших доступ российской продукции, входят США, Канада и страны Европейского союза.

3) Неблагоприятная конъюнктура цен на мировых рынках. Например, падение цен в декабре 2015 года по отношению к аналогичному периоду 2014 года на чёрные металлы составило до 40%, на алюминий – до 20%, на медь – 28%, на никель – до 45%.

Среди экспорта цветных металлов наибольшую долю занимает алюминий. Его экспорт в физическом выражении начал возрастать после 2014 года, во многом по причине снижения ставок экспортных пошлин, связанных с выполнением обязательств перед ВТО. В 2016 году отмечается стоимостное снижение экспорта, по причине падения цен на алюминий на мировом рынке.

Что касается меди, то в 2014 году её объём экспорта из Российской Федерации значительно возрос в физическом выражении по причине малого спроса на внутреннем рынке, а также ввиду отмены вывозной таможенной пошлины на медные катоды. Отмена пошлины на медные катоды в размере 10% поспособствовала росту экспорта данного товара в страны Азии, в частности – Китай. Существующая ранее экспортная пошлина вынуждала российских экспортёров продавать медь в катушках, чтобы избежать уплаты пошлины за её продажу в страны Евросоюза в переработанном виде. Следовательно, отмена экспортной пошлины

оказала стимулирующий эффект на развитие переработки медной руды внутри страны.

Помимо отмены пошлины на медь, была также отменена пошлина на никель, однако экспорт данного товара не потерпел значительных изменений в количественном выражении и начал снижаться в стоимостном, связанном с общим падением цен на металлы на мировом рынке.

Экспорт драгоценных металлов и камней показывает положительную динамику в 2016 году, на фоне снижения экспорта остальных металлов. Наибольшая доля приходится на экспорт алмазов (50%), золота (19%) и платины (13%). Снижение экспорта данной товарной группы в 2015 году было обусловлено падением цен на основные виды драгоценных металлов и камней на мировом рынке. Несмотря на падение цен, в 2016 году отечественные экспортёры увеличили поставки, по причине сохраняющейся девальвации рубля. В основном на зарубежные рынки поставляются алмазы в виде сырья, переработка на территории Российской Федерации составляет всего около 4%, что делает данную отрасль очень зависимой от зарубежных переработчиков.

В 2016 году на фоне общего падения объёмов экспорта основных видов товаров можно отметить увеличение экспорта продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (группы 01-24 ТН ВЭД). Произошло это во многом за счёт активного наращивания экспорта пшеницы и меслина (позиция 1001 ТН ВЭД).

В данном случае, примером влияния таможенно-тарифного регулирования на динамику экспорта РФ в кризисных условиях можно назвать введение экспортной пошлины на пшеницу в 2015 году. Так, в феврале 2015 года на пшеницу была введена экспортная пошлина в размере 15% от таможенной стоимости плюс 7,5 евро, но не менее 35 евро за 1 тонну. Это было связано с тем, что фермеры стали активно экспортировать пшеницу за границу, в связи с падением курса рубля, из-за чего назрела необходимость принять меры, сдерживающие экспорт.

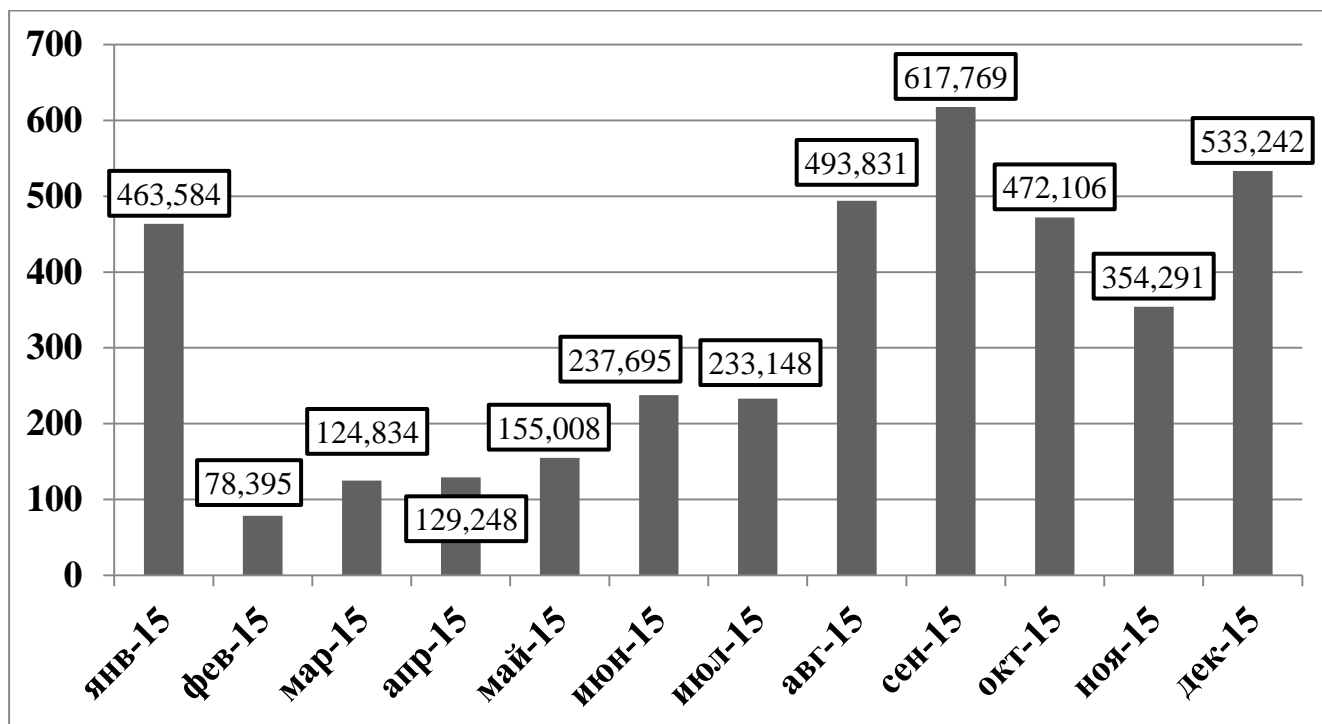


Рисунок 14 – Экспорт пшеницы и меслина (товарная позиция 1001) в 2015 году (тысяч долларов США)<sup>31</sup>

На графике (рисунок 14) можно наблюдать, что самый резкий спад экспорта пшеницы наблюдается в феврале 2015, как раз тогда, когда была введена экспортная пошлина. Это было обусловлено тем, что для фермеров стало всё равно: продать тонну зерна на внутренний рынок по 13,500 рублей или на внешний – по 14,000 рублей. Формула исчисления предполагала, что чем выше экспортные цены, тем выше пошлина. В мае 2015 года, после стабилизации внутренних цен и валютного курса, данная пошлина была отменена и с 1 июля 2015 была установлена рублёвая ставка экспортной пошлины, которая теперь составляла 50% минус 5,5 тысяч рублей за 1 тонну, но не менее 50 рублей за 1 тонну. Положительный сдвиг в экспорте наблюдается уже в августе 2015 года (увеличение экспорта на 260,683 тысячи долларов по сравнению с июлем 2015 года).

С 1 октября 2015 года происходит очередное изменение в ставках пошлин: в этот раз вычитаемая часть была увеличена с 5,5 тысяч до 6,5 тысяч рублей за 1 тонну. Минимальная сумма пошлины снижена с 50 до 10 рублей за тонну.

<sup>31</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 10.02.2017.

В декабре 2015 года экспорт пшеницы в РФ превысил показатели декабря 2014 года на 13,2% или 62,092 тысячи долларов, что говорит о том, что снижение экспортной пошлины было оправданным и сделало экспорт пшеницы для российских экспортёров более выгодным.

Так, по итогам 2015/16 сельскохозяйственного года Российская Федерация стала крупнейшим мировым экспортёром пшеницы, обогнав Канаду и США.

Однако, из-за активного наращивания экспорта, Российская Федерация начала испытывать нехватку качественной пшеницы для внутреннего потребления, в связи с чем до 1 июля 2018 года планируется обнулить ставку экспортной пошлины, которое должно позволить отечественным экспортёрам формировать запасы пшеницы на весь сезон, что должно способствовать повышению спроса на внутреннем рынке.

Таким образом, можно сделать вывод, что в данном случае вывозная таможенная пошлина выполняла свою балансирующую функцию, которая позволила ограничить чрезмерно большие объёмы экспорта, чтобы исключить нехватку товара на внутреннем рынке.

Рассмотренные примеры позволяют пронаблюдать, как таможенно-тарифное регулирование способно влиять на объёмы экспортируемых товаров, посредством установления экспортных пошлин и регулирования их ставок.

Проведя анализ экспорта некоторых видов товаров и влияния на них вывозных таможенных пошлин и экономических факторов можно перейти к рассмотрению торговли отдельными группами товаров со странами дальнего зарубежья и СНГ. Это позволит проследить изменения в экспорте РФ в течение периода с 2014 по 2016 гг., охватывающего кризис, ухудшение отношений с рядом стран, и введение ряда ограничительных мер в отношении Российской Федерации.

Наибольшее количество российских товаров вывозится в страны дальнего зарубежья:



Рисунок 15 – Товарная структура российского экспорта важнейших товаров в дальнее зарубежье в 2014 году<sup>32</sup>

В товарной структуре торговли России со странами дальнего зарубежья наибольшую долю занимают топливно-энергетические товары (73,3%). По сравнению с данной группой товаров, доля остальных товаров незначительна. Состояние экспорта в 2014 году позволяет сделать вывод о достаточно низкой диверсифицированности российского экспорта в страны дальнего зарубежья и необходимости развития производства, переработки и повышения конкурентоспособности других видов товаров.

<sup>32</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2014 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index2.php?option=com\\_content&view=article&id=20495](http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=20495) – 08.02.2017.



Рисунок 16 – Товарная структура российского экспорта важнейших товаров в дальнее зарубежье в 2015 году<sup>33</sup>

В 2015 году по сравнению с 2014 годом доля топливно-энергетических товаров снизилась до 6,9% и составила 66,4%. Наблюдается увеличение по всем остальным группам товаров, что говорит о том, что в сложившейся тяжёлой экономической ситуации Российская Федерация взяла курс на расширение номенклатуры товаров и переход к несырьевому экспорту. Особенно стоит отметить увеличение экспорта машин и оборудования на 2,3% по сравнению с предыдущим годом, что может свидетельствовать о развитии отечественного производства в данной отрасли.

<sup>33</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2015 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=22570](http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=22570) – 08.02.2017.



Рисунок 17 – Товарная структура российского экспорта важнейших товаров в дальнее зарубежье в 2016 году<sup>34</sup>

В 2016 году продолжается тенденция по снижению доли экспорта в страны дальнего зарубежья топливно-энергетических товаров и увеличение доли других групп товаров, за исключением химической продукции, которая снизилась на 0,5%, что было обусловлено снижением экспортных цен и, вследствие, сокращением поставок отдельных продуктов.

Проведённый анализ товарной структуры экспорта РФ в страны дальнего зарубежья за 2014-2016 гг. позволяет сделать вывод, что если в начале рассматриваемого периода можно было говорить о низкой дифференцированности экспорта РФ и его ориентированности на экспорт исключительно топливного сырья, то уже к концу рассматриваемого периода можно сделать вывод о расширении поставок остальных групп товаров, на которое оказала большое влияние сложившаяся экономическая ситуация.

<sup>34</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2016 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index2.php?option=com\\_content&view=article&id=24772&Itemid=1981](http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=24772&Itemid=1981) – 08.02.2017.

Перейдём к рассмотрению товарной структуры экспорта в страны СНГ:

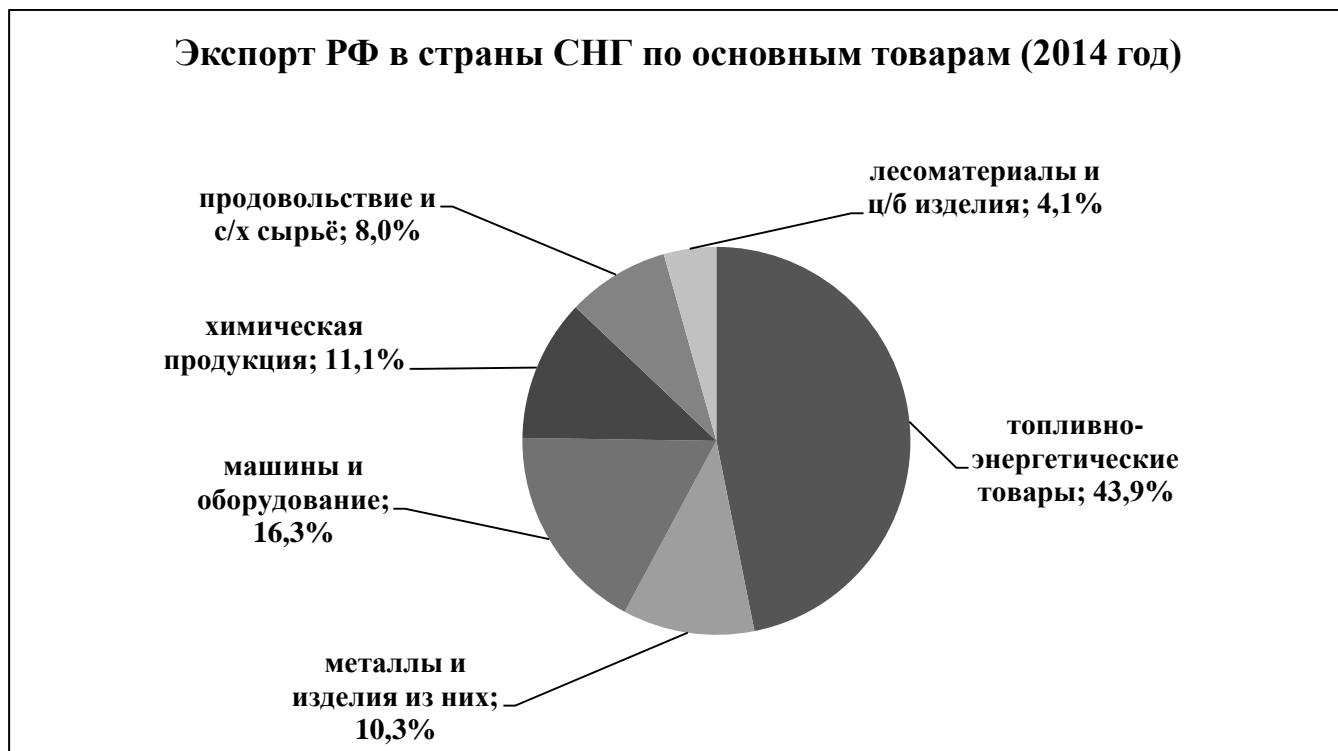


Рисунок 18 – Товарная структура экспорта РФ в страны СНГ в 2014 году<sup>35</sup>

В товарной структуре торговли России со странами СНГ преобладают топливно-энергетические товары (43,9%), однако их доля значительно ниже, чем в торговле со странами дальнего зарубежья.

Второе место занимает экспорт машин и оборудования (16,4%), третье – химическая продукция (13,4%) и на четвёртом месте находится экспорт металлов и изделий из них (10,7%).

В целом, российский экспорт в страны ближнего зарубежья характеризуется достаточно широкой дифференцированностью, по сравнению с экспортом в страны дальнего зарубежья.

<sup>35</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2014 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index2.php?option=com\\_content&view=article&id=20495\\_-](http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=20495_-) 08.02.2017.





Рисунок 19 – Товарная структура экспорта РФ в страны СНГ в 2015 году<sup>36</sup>

2015 год характеризуется снижением доли экспорта топливно-энергетических товаров по сравнению с предыдущим периодом на 4,4% и лесоматериалов на 0,3%.

По остальным отраслям наблюдается увеличение, в частности в экспорте химической продукции (увеличение на 2,3%) во многом за счёт увеличения экспорта фармацевтической продукции, и продовольствия и с/х сырья (увеличение на 1,4%), обусловленное увеличением производства и экспорта зерновых, в частности – пшеницы.

<sup>36</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2015 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=22570](http://customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=22570) – 08.02.2017.



Рисунок 20 – Товарная структура экспорта РФ в страны СНГ в 2016 году<sup>37</sup>

В 2016 году продолжает снижаться доля топливно-энергетических товаров (на 6,9% по сравнению с 2015 годом), во многом за счёт снижения экспорта электроэнергии и газа в Украину.

Доли в экспорте остальных отраслей продолжают возрастать.

## 2.2 Географическая структура экспорта РФ

Под географической структурой экспорта понимается система распределения товарных потоков между странами или группами стран, которые формируются по территориальному либо организационному признаку. Ранее была рассмотрена товарная структура экспорта РФ по двум основным направлениям: со странами СНГ и со странами дальнего зарубежья. Теперь необходимо рассмотреть динамику экспорта с основными странами-импортёрами российской продукции, чтобы получить представление о том, как сложившаяся экономическая ситуация влияет на отношения с иностранными государствами.

<sup>37</sup> Экспорт-импорт важнейших товаров за январь-декабрь 2016 года [Электронный ресурс]: офиц. сайт ФТС России. Режим доступа: [http://customs.ru/index2.php?option=com\\_content&view=article&id=24772&Itemid=1981](http://customs.ru/index2.php?option=com_content&view=article&id=24772&Itemid=1981) – 08.02.2017.

Таблица 10 – Основные страны-импортёры российской продукции в 2007-2016 гг.

(млн долларов США)<sup>38</sup>

№	Страна-импортёр	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1	Нидерланды	41,8	56,9	36,3	53,2	61,2	76	69,3	66,7	40,2	29,3
2	Китай	15,2	21,1	16,7	19,8	34,7	35,8	35,7	37,4	28,3	28
3	Германия	18,6	33,2	18,7	15,9	22,8	24	22,9	24,9	15,9	21,3
4	Белоруссия	17,2	23,7	16,7	18,1	24,9	21,4	16,9	16,5	12,4	14,1
5	Турция	13,4	27,7	16,4	13,9	15,1	16,1	15,1	14,8	11,7	13,7
6	Италия	22,6	41,9	25,1	24,4	27,9	28	29,2	28,9	16,2	11,9
7	Республика Корея	6,1	7,8	5,7	10,4	13,3	13,9	14,9	18,1	13,2	10
8	Япония	7,5	10,4	7,3	12,5	14,2	15,6	19,7	19,9	14,4	9,4
9	Казахстан	11,6	13,3	9,1	10,7	14,2	14,9	17,2	13,9	10,3	9,4
10	США	7,3	13,7	9,3	11,9	15,6	13	11,2	9,6	8,4	9,4
11	Польша	11,8	20,2	12,5	14,2	21,2	19,7	19,4	15,8	9,5	9,1
12	Украина	15,9	23,6	13,8	13,6	18,1	14,8	15,2	11,3	7,2	6,3

В таблице 10 представлены 12 стран, которые являются крупнейшими импортёрами российской продукции по данным Международного торгового центра ЮНКТАД и ВТО. Подавляющая часть стран, являющихся крупными импортёрами российской продукции, относится к странам дальнего зарубежья, за исключением Республики Беларусь, Казахстана и Украины.

В 2015 году можно наблюдать снижение объёмов экспорта по всем основным странам-импортёрам, обусловленное девальвацией рубля, санкциями и общим ухудшением политической и экономической ситуации.

Несмотря на то, что в последние годы Россия ведёт работу над переориентацией своего экспорта в страны Азии, в частности Китайскую Народную Республику, с которой тесно сотрудничает, с 2015 года происходит снижение объёмов

<sup>38</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 10.02.2017.

экспорта, обусловленное сокращением спроса со стороны КНР на сырьевые товары. Тем не менее, в настоящий момент наблюдается положительная динамика экспорта в Китай российского леса, рыбы и руды (таблица 12):

Таблица 11 – Экспорт российских товаров в КНР (млрд долл. США)<sup>39</sup>

<b>Код по ТН ВЭД ЕАЭС</b>	<b>Наименование товара</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>
<b>27</b>	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воски минеральные	27,8	18,9	17,9
<b>44</b>	Древесина и изделия из неё; древесный уголь	2,5	2,2	2,6
<b>84</b>	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части	1,4	1,5	1,2
<b>03</b>	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные	0,91	0,98	1
<b>26</b>	Руды, шлак и зола	1	0,76	0,77

Снижение объёмов экспорта в Украину характеризуется запретом на ввоз ряда российских товаров и сильным ухудшением политических отношений с Россией.

В 2016 году наблюдается увеличение экспорта в Германию, Республику Беларусь, Турцию и США.

### 2.2.1 Тарифные и нетарифные меры, принимаемые зарубежными странами в отношении российских товаров

В сложившейся кризисной ситуации большая часть отечественных производителей взяла курс на экспорт. Это связано с тем, что из-за девальвации рубля реализация продукции на внешнем рынке стала выгоднее, нежели на внутреннем. Стоит отметить, что в данном случае выгода является двусторонней, как для российских экспортёров, так и для зарубежных импортёров, поскольку российское

<sup>39</sup> Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://trademap.org> – 10.02.2017.

сырьё, сельскохозяйственная продукция и техника на внешний рынок поставляется по более низким ценам, чем продукция из других стран.

Однако высокая конкурентоспособность российских товаров привела к тому, что в отношении отечественных производителей стремительно начало расти количество вводимых торговых ограничений, которые в сочетании с действующими санкциями со стороны стран запада заметно мешают развитию внешней торговли.

По данным Министерства экономического развития, по состоянию на 1 июля 2016 года в отношении Российской Федерации действуют 122 защитные меры. Их применяют более 30 стран.



Рисунок 21 – Количество принятых мер в отношении российских товаров (шт.)<sup>40</sup>

Рисунок 21 наглядно демонстрирует стремительное увеличение количества принимаемых мер в отношении российских товаров. Если на начало кризисного периода в 2014 году их было всего 82, то уже в 2016 году их число достигло отметки в 122.

<sup>40</sup> Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://economy.gov.ru> – 20.02.2017.



Рисунок 22 – Действующие меры в отношении РФ в 2016 году (шт.)<sup>41</sup>

По данным рисунка 22 можно видеть, что среди действующих мер большую часть занимают антидемпинговые пошлины, их число составляет 42 (в аналогичном периоде 2015 года их было 39). Антидемпинговая пошлина вводится иностранными импортёрами в том случае, если российский товар поставляется по ценам ниже рыночных, поскольку такой товар способен нанести ущерб местному производству. Преобладающая часть введённых пошлин действует в отношении российской продукции химической и металлургической промышленности, а также легковых автомобилей и запчастей для них.

Говоря о товарах, попавших под ограничения, стоит также упомянуть резко возросшее количество торговых ограничений в сталелитейной отрасли. Данные мониторинга, проведённого ВТО, показывают, что в период с октября 2015 года по май 2016 года был поставлен своеобразный рекорд – введено 145 ограничений в отношении продукции данной отрасли. Под ограничения попала и Российская Федерация в том числе, заняв третье место после КНР и Индии по числу введённых в отношении неё ограничений.

<sup>41</sup> Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://economy.gov.ru> – 20.02.2017.

Само по себе введение ограничений в отношении товаров этой отрасли обусловлено тем, на них снизились цены, ввиду сокращения спроса на сталь со стороны развитых стран и её перепроизводства в развивающихся странах.

Стоит сказать, что возможный ущерб от принятых ограничений в этой отрасли может быть колоссальным, поскольку на продукцию металлургической промышленности приходится значительная доля несырьевого экспорта России, развитие которого так важно в условиях сложившейся зависимости от экспорта нефтегазового сырья.

Наряду с антидемпинговыми пошлинами в отношении товаров, экспортируемых российскими производителями, действуют 18 специальных защитных и компенсационных пошлин, которые были введены с целью компенсации низких цен на ввозимые российские товары. На настоящий момент проводится около 20 расследований, по результатам которых в дальнейшем также могут быть приняты данные меры.

Однако таможенные пошлины не являются единственным инструментом, который используют иностранные государства в отношении товаров, ввозимых с территории РФ. В последнее время странами, входящими в ВТО, всё чаще используются нетарифные меры регулирования внешней торговли. Их использование с одной стороны не связано с увеличением ввозных таможенных пошлин, а с другой – данные меры выступают в качестве даже более эффективного барьера для многих стран-экспортёров. В настоящий момент в отношении товаров, экспортируемых из Российской Федерации, действует 62 меры нетарифного регулирования, в то время как ещё год назад их число составляло 54.

Таблица 12 – Страны, применяющие иные меры торговой политики, оказывающие негативное влияние на доступ российских товаров<sup>42</sup>

№	Меры торговой политики	Страны
1	Повышенные акцизы	Азербайджан, Беларусь, Туркменистан, Узбекистан
2	Технические барьеры	Азербайджан, Европейский союз, Индия, Индонезия, Иран, Таиланд
3	Санитарные и фитосанитарные меры	Беларусь, Европейский союз, Казахстан, КНР, Республика Корея, Украина
4	Угроза введения меры (запрет на импорт)	Вьетнам, Европейский союз, Лаос, Нигерия, Шри-Ланка
5	Ограничение по номенклатуре товаров	США
6	Режим негласного квотирования	Европейский союз
7	Тарифные квоты	Европейский союз
8	Запрет на импорт	Европейский союз, Иран, Нигерия
9	Дополнительный сбор	Казахстан
10	Административные меры	Беларусь, Европейский союз, Индия, Индонезия, Молдавия, Туркменистан, Узбекистан, Украина

Обязательное лицензирование и выдачу разрешений на импорт, установление минимальных импортных цен и иные меры в отношении Российской Федерации используют страны Европейского союза, Индия, Индонезия, Молдова, Туркмения, Узбекистан, Украина. Лидером по числу таких мер является Республика Беларусь, которая ввела 10 мер в отношении России. Так, например, были введе-

<sup>42</sup> Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://economy.gov.ru> – 20.02.2017.



ны ограничения доступа отечественных производителей сельхозтехники при участии в закупках по договорам лизинга, импорт алкоголя и табака разрешается только через специмпортеров, а при ввозе ряда товаров требуется специальная маркировка.

По отношению к российским товарам также широко применяются санитарные и фитосанитарные меры, помимо стран дальнего зарубежья их применяют и страны СНГ: Республика Беларусь, Казахстан и Украина. Как правило, они включают запреты и ограничения ввоза продовольственной продукции или требование предоставления дополнительных документов.

Ещё одним популярным инструментом являются технические барьеры, в рамках которых иностранные государства законодательно устанавливают требования к ввозимой из России продукции, и её маркировке.

Помимо этого, в отношении Российской Федерации до сих пор действуют санкционные ограничения: так, со стороны США, стран Евросоюза, Японии, Украины, Швейцарии и ряда других государств действует запрет на импорт товаров из Крыма и Севастополя. Однако, по данным Центра по исследованию коррупции и организованной преступности, несмотря на имеющиеся трудности, некоторые компании Европы всё же продолжают торговлю с Крымом, о чём свидетельствуют данные о заходах судов в порты полуострова.

Стоит отметить, что введённые меры наносят значимый ущерб российской экономике. По информации Минэкономразвития в I половине 2016 года были отменены 9 защитных мер, препятствовавших доступу производимых в России товаров на зарубежные рынки, но, несмотря на это, они успели нанести ущерб, составивший 500 миллионов долларов.

Подводя итог по второй главе, можно сделать вывод, что в настоящий момент экспорт Российской Федерации претерпевает серьёзные изменения. Показатели торговли с основными странами-импортёрами российской продукции потерпели снижение, связанное с ухудшением отношений с рядом стран и девальвацией рубля. В отношении Российской Федерации продолжают приниматься меры тарифного и нетарифного регулирования со стороны торговых партнёров, что за-

трудняет выход российских товаров на внешние рынки и приводит к значительным убыткам.

В товарной структуре экспорта в 2016 году наблюдается падение стоимостных объёмов по всем группам товаров, кроме продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, за счёт резкого увеличения экспорта пшеницы.

На фоне этого наблюдается увеличение физических объёмов поставок сырьевых товаров, обусловленное увеличившейся долей добычи полезных ископаемых, в частности – топливно-энергетических, за счёт увеличения объёмов их инвестирования и выгоды их продажи на внешнем рынке в условиях девальвации рубля. Наряду с этим происходит снижение роли обрабатывающей промышленности, за счёт уменьшения её инвестирования и необходимости нести дополнительные затраты по производству и переработке сырья.

Российская Федерация характеризуется узкой направленностью экспорта топливно-энергетических ресурсов на Европу при малой развитости других географических направлений экспорта. В связи с этим, большая часть новых нефтегазовых проектов реализовывалась в сотрудничестве с Европой и США, что сделало экспорт Российской Федерации уязвимым в условиях начавшегося кризиса. Тем не менее, в настоящий момент можно отметить переориентацию российского экспорта в страны Азии и выход на новые рынки, что является положительным моментом.

Снизившуюся динамику стоимостных объёмов экспорта в Китай, с которым Россия особенно активно сотрудничает в последние годы, можно объяснить тем, что в КНР снизился спрос на российские топливно-энергетические ресурсы. Тем не менее, в настоящий момент наблюдается положительная динамика экспорта в Китай российского леса, рыбы и руды.

Поступления вывозных таможенных пошлин в бюджет РФ снизились на 8.9% или 726,3 млрд руб. в 2016 году, по сравнению с 2015 годом, что может быть вызвано снижением ставок экспортных пошлин, вслед за падением цен на топливно-энергетические ресурсы, а также отменой и снижением пошлин на ряд дру-

гих товаров, в результате выполнения Российской Федерацией обязанностей перед ВТО.

Девальвация рубля сделала экспорт выгодным для российских экспортёров, однако высокая конкурентоспособность российских товаров привела к тому, что в отношении отечественных производителей стремительно начало расти количество вводимых торговых ограничений, которые в сочетании с действующими санкциями со стороны стран Запада заметно мешают развитию внешней торговли.

Так, по состоянию на 1 июля 2016 года в отношении Российской Федерации действуют 122 защитные меры, которые применяют более 30 стран.

В сложившихся условиях существует необходимость поиска альтернативных источников поступлений в федеральный бюджет, нежели доходов с экспорта продукции топливно-энергетического комплекса и прочих видов сырья, в частности, необходимо принимать меры по развитию производства и экспорта ряда несырьевых товаров и увеличения их инвестирования.

## 3 ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТА

### 3.1 Проблемы развития российского экспорта и пути их решения

Помимо рассматриваемых экономических факторов, обозначенных в пункте 1.4 данной работы, и затрудняющих развитие российского экспорта в сложившейся экономической ситуации, существуют также и внутренние барьеры, мешающие развитию экспорта:

1) Низкая конкурентоспособность отечественной экономики. Несмотря на то, что Российская Федерация обладает обширным внутренним рынком и большими возможностями развития, её основным преимуществом остаётся экспорт сырьевых товаров, в частности – топливно-энергетических;

2) Недостаточный уровень развития транспортно-логистической инфраструктуры. Сюда входит как недостаточная степень развития автомобильных, железнодорожных и морских путей, так и недостаточная скоординированность между перемещающимися видами транспорта, экспортёрами и логистическими компаниями, а также слабое развитие транспортных технологий;

3) Нехватка квалифицированных рабочих кадров. Для Российской Федерации характерно старение кадров и отсутствие замены среди молодого поколения. Например, в настоящий момент от сильной нехватки кадров страдают такие отрасли как сельское хозяйство, где нехватка кадров достигает 89% и фармацевтическая промышленность;

4) Недостаточность финансирования государством НИОКР;

5) Административные барьеры для организаций, занимающихся производством продукции на экспорт;

6) Недостаточная развитость несырьевого экспорта;

7) Преобладание низкотехнологичной продукции в общем несырьевом экспорте над высокотехнологичной;

8) Узкое число компаний-экспортёров. Данная проблема характеризуется большой опасностью для российского экспорта в части возможного введения

санкций и прочих барьеров в отношении крупнейших российских компаний-экспортёров, число которых невелико, и на которых приходится основная доля вывозимых товаров.

В целях решения данных проблем Правительством РФ был принят проект «Основные направления развития экспорта до 2030 года». Согласно нему, внутренние проблемы в сфере экспорта РФ планируется решить следующими путями:

Для начала необходимо создать условия для повышения конкурентоспособности российской продукции, посредством:

1) развития механизмов государственно-частного партнёрства, посредством:

- поддержки экспорта, НИОКР и инноваций;
- научно-технической и технологической кооперации;
- поддержки перспективных проектов малого и среднего бизнеса;
- увеличения доли инвестиций.

2) повышения доступности кредитов;

3) развития национальной инновационной системы, посредством:

- увеличения финансирования НИОКР;
- развития государственных патентных услуг;
- разработки программ продвижения отечественной продукции и инноваций

на внешние рынки<sup>43</sup>.

Поддержка и финансирование НИОКР способны решить большую часть внутренних проблем в сфере экспорта РФ, а именно: увеличится доля высокотехнологичной продукции в общем несырьевом экспорте, расширится число компаний-экспортёров, будет осуществляться обучение и подготовка высококвалифицированных рабочих кадров, закупаться и разрабатываться современное оборудование для перерабатывающих предприятий, что в конечном итоге должно повысить конкурентоспособность российской продукции как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

---

<sup>43</sup> Проект Министерства экономического развития РФ «Основные направления развития экспорта до 2030 года» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depsvod/2015020513> – 08.06.2017.

Следующей важной задачей должно стать развитие экспортной инфраструктуры, путём:

- строительства новых железных дорог;
- развития транспортно-логистической инфраструктуры;
- развития железнодорожной инфраструктуры для освоения территорий Сибири и Дальнего Востока;
- развития железнодорожных и автомобильных подходов к морским портам;
- формирование международных транспортных коридоров, которые будут способны обеспечить интеграцию автомобильной сети субъектов РФ и международной сети автомобильных дорог.

В отношении проблемы с имеющимися административными барьерами для организаций, занимающихся производством продукции на экспорт, можно предложить следующие пути решения:

- 1) упрощение процедур по применению лицензий и разрешений на вывоз товаров в единичных либо незначительных количествах, для облегчения НИОКР и выставочной деятельности;
- 2) дальнейшее развитие межведомственного электронного взаимодействия;
- 3) принятие мер по снижению издержек экспортёров, связанных с поставкой партии товаров, с целью выхода на новые рынки;
- 4) развитие рынка высокопрофессиональных посредников, оказывающих услуги по выполнению административных процедур.

### **3.2 Перспективы развития российского экспорта**

Несмотря на влияние экономических факторов и имеющиеся внутренние проблемы, планы Российской Федерации по развитию экспорта весьма обширны:

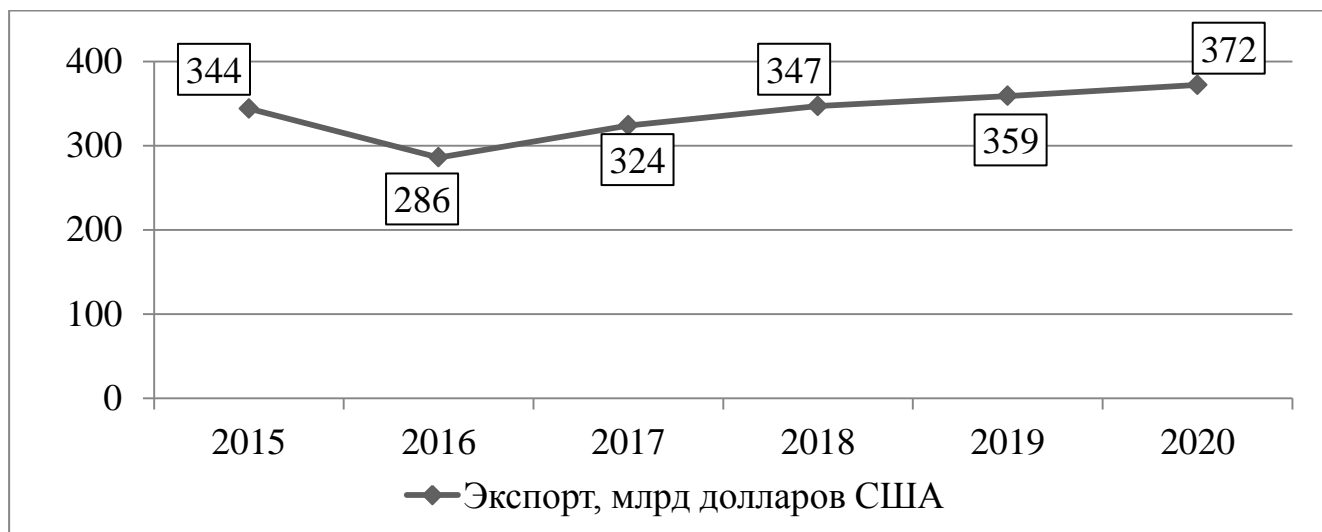


Рисунок 23 – Прогноз экспорта РФ до 2020 года (млрд долларов США)<sup>44</sup>

Так, уже в конце 2017 года можно будет отметить рост стоимостных объёмов экспорта, который составит 324 млрд долларов (на 38 млрд больше, чем в 2016 году). Увеличение стоимостных объёмов экспорта во многом будет обусловлено повышением мировых цен на нефть.

Таблица 13 – Прогноз добычи и экспорта углеводородов до 2020 г<sup>44</sup>.

Показатель	2015	2016	2017	2018	2019	2020
1	2	3	4	5	6	7
Добыча нефти, млн. тонн	533	544	546	548	548	547
Экспорт нефти, млн. тонн	245	257	260	265	268	281
Переработка нефти, млн. тонн	282	277	275	272	269	256
Экспорт нефтепродуктов, млн. тонн	172	164	162	158	154	140

<sup>44</sup> Макроэкономический прогноз на 2016-2020 годы [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/macro/pr201608\\_1.pdf](http://veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/macro/pr201608_1.pdf) – 08.06.2017.

1	2	3	4	5	6	7
Добыча газа, млрд. м <sup>3</sup>	633	638	640	648	651	663
Экспорт природного газа и СПГ, млрд. м <sup>3</sup>	199	211	209	214	216	218
Экспорт природного газа, млрд. м <sup>3</sup>	185	197	195	195	194	190

По прогнозам ожидается рост мировых цен на нефть, что поможет российским нефтяным экспортёрам нарастить добычу и экспорт нефти, в условиях слабого курса рубля.

На фоне растущего экспорта нефти можно отметить снижение её переработки и экспорта нефтепродуктов, как в стоимостном, так и в физическом выражении.

Прирост экспорта газа будет происходить в основном благодаря экспорту сжиженного природного газа в страны Евросоюза.

### **Перспективы развития несырьевого экспорта**

Если на такие факторы, как сложившиеся напряжённые отношения со странами Запада и введение антироссийских санкций страна повлиять практически не способна, то на решение важнейших внутренних проблем в части экспортного развития Россия повлиять в силах.

Как уже упоминалось ранее, в настоящий момент, в рамках вступления в ВТО, продолжается снижение и полное обнуление вывозных таможенных пошлин на ряд товаров, в том числе Правительством РФ рассматривается обнуление экспортной пошлины на нефть сырую в 2021-2022 гг., однако пока это не представляется возможным ввиду того, что поступления от экспорта сырой нефти составляют значимую часть от всех поступлений в федеральный бюджет, и пока не будет налажен экспорт продуктов с высокой степенью переработки, полное обнуление экспортной пошлины приведёт к дефициту федерального бюджета.



В связи с этим отдельно стоит остановиться на уже упомянутой в пункте 3.1 данной работы недостаточной развитости несырьевого экспорта. Для её решения Министерством экономического развития разработан стратегический документ «Основные направления развития экспорт на период до 2030 года». Главной целью данного документа является вхождение России в первую пятёрку мировых экспортёров, за счёт роста несырьевого экспорта, в частности, высокотехнологичных и наукоёмких товаров и услуг.

Для начала рассмотрим перспективы развития отраслей промышленности, продукция которых составляет наибольшую часть несырьевого экспорта.

1) Топливо-энергетический комплекс. Несмотря на то, что в рамках данной отрасли экспортируются преимущественно сырьевые товары, такие как нефть, газ или уголь, однако именно топливо-энергетический комплекс дает около 34,5% от всего несырьевого экспорта. Сюда входят, в основном, нефтепродукты и электроэнергия, а также различные остаточные продукты переработки нефти.

Согласно стратегическому документу Минэкономразвития, возможный рост нефтепродуктов оценивается к 2020 году на 26% или 36 миллиардов долларов, а при поддержке со стороны государства – и вовсе 50 миллиардов долларов. Однако, проведённый анализ экспорта нефтепродуктов во 2 главе данной работы позволил выявить, что в настоящий момент экспорт нефтепродуктов идёт на спад, ввиду отдачи предпочтения российских экспортёров более выгодному экспорту сырой нефти, и его дальнейшее увеличение до подобных сумм представляется маловозможным при отсутствии положительных изменений в экономической ситуации.

Планируется, что основными рынками сбыта нефтепродуктов станут Западная Европа и Восточная Азия.

2) Металлургический комплекс. Продукция металлургического комплекса составляет 12% от всего несырьевого экспорта РФ. Несмотря на то, что географическое положение Российской Федерации способствует доступу товаров на все мировые рынки, как уже упоминалось в пункте 3.1, в стране существует проблема недостаточной развитости транспортно-логистической инфраструктуры, и

расположение большей части предприятий является невыгодным, так как они находятся в значительном удалении от портов, что сказывается на транспортных издержках и оказывает влияние на конкурентоспособность.

Несмотря на это, согласно прогнозам Минэкономразвития ожидается, что к 2020 году ситуация изменится в лучшую сторону и прирост продукции данной отрасли составит 11% (в частности прирост стали составит 8,5 млрд долларов, а при условии развития транспортно-логистической инфраструктуры – ещё 3 млрд долларов, алюминия – 2,3 млрд долларов и меди – 1,3 млрд долларов).

3) Агропромышленный комплекс. Несмотря на введённое продовольственное эмбарго, а также присоединение к ВТО, которые должны были стать стимулом для российского сельского хозяйства, перспективы его роста не настолько высоки. Рост экспорта по данной отрасли оценивается только на 11% до 2020 года.

Перспективы роста продукции агропромышленного комплекса по большей части основываются на программах поддержки экспорта и производства, а также на росте потребления продукции данной отрасли в мире.

Удобрения являются одной из основных статей отечественного экспорта. Они весьма конкурентоспособны, по причине того, что на территории Российской Федерации производятся все виды сырья для него. Планируется, что к 2020 году прирост экспорта удобрений должен составить 5,25 миллиардов долларов, во многом за счёт увеличения поставок в Латинскую Америку и Азию.

Прогнозы развития экспорта отдельных видов продовольственных товаров немного ниже. Так, увеличение экспорта зерна к 2020 году оценивается в 3,2 миллиарда долларов (во многом за счёт увеличения поставок на Ближний Восток и в Северную Африку).

4) Драгоценные металлы и камни. Данная группа товаров занимает около 3,1% от российского несырьевого экспорта. Планируемый рост экспорта по данной отрасли к 2020 году составляет 5,5%. В частности, ожидается рост поставки бриллиантов, золота, ювелирных изделий, платиновых металлов, а также поставки драгоценных металлов, которые используются для промышленных целей. До-

стижение такого роста удастся достичь только при условии решения проблем в данной сфере. Несмотря на то, что Российская Федерация обладает обширной сырьевой базой, её внутреннее производство оставляет желать лучшего, и по этой причине большая часть данной продукции идёт на экспорт в необработанном виде. Возможный прирост экспорта драгоценных металлов оценивается в 7 миллиардов долларов (а при оказании государственной поддержки экспортёрам – ещё на 2 миллиарда долларов).

Планируется, что наибольший рост поставок придётся на Западную Европу, Ближний Восток и Северную Африку.

5) Машиностроительный комплекс. Россия по большей части является импортёром продукции машиностроительного комплекса, а не её экспортёром. Однако на территории государства собирается значительная часть данной продукции, в частности, легковые автомобили. Экспорт отечественной машиностроительной продукции стал расти только в последние несколько лет. По прогнозам транспортное машиностроение возрастет на 4% до 2020 года. Наиболее перспективными отраслями будут являться авиационная техника, суда и плавательные средства, грузовые и специализированные автомобили, железнодорожная техника. Данная продукция будет экспортироваться преимущественно в страны СНГ (в том числе входящие в ЕАЭС), а также страны Восточной Азии и Ближнего Востока.

б) Лесная промышленность. Несмотря на то, что Россия имеет обширные лесные площади, в стране до сих пор не налажена собственная обработка древесины и большая её часть поставляется на мировые рынки в необработанном виде. В связи с этим, одним из основных направлений государственной политики в данной сфере станет усовершенствование структуры экспорта лесной промышленности. Планируется наращивать экспорт пиломатериалов, фанеры и древесных плит, а также целлюлозной продукции. К 2020 году ожидается прирост экспорта данной отрасли на 2,5%. Увеличения показателей планируется достичь при помощи государственной поддержки экспорта, а также высокого спроса со стороны

многих развивающихся стран, которые будут нуждаться в лесоматериалах для строительства.

### **Перспективные географические направления**

Как уже упоминалось ранее, по причине того, что рядом западных стран были введены антироссийские санкции в связи с событиями на Украине, российский экспорт начал смещаться в сторону стран Азии и Южной Америки. Даже невзирая на то, что показатели экспорта с 2015 года с рядом основных азиатских стран-импортёров российской продукции также терпят снижение, торговля с этими странами сократилась в гораздо меньшей степени, нежели со странами Запада.

Наиболее перспективными торговыми партнерами из стран Запада являются Германия и Италия, а также Нидерланды, Великобритания, Франция, Бельгия. Роста экспортных поставок в эти страны удастся достичь благодаря увеличению экспорта нефтепродуктов, драгоценных металлов, стали и ряда других товаров.

Среди стран Восточной Азии наиболее крупными торговыми партнёрами останутся КНР, Япония и Южная Корея. Помимо этого, ожидается большой рост экспортных поставок в такие страны как Вьетнам, Таиланд и Сингапур. Во всех перечисленных странах традиционно наблюдается высокий спрос на отдельные виды российских товаров с высокой сырьевой составляющей: нефтепродукты, цветные металлы, сталь, удобрения, а также вооружение.

На третьем месте по объемам возможного прироста несырьевого экспорта находятся Ближний Восток и Северная Африка. В перспективе можно ожидать его рост на 16,9 миллиардов долларов к 2020 году, за счёт экспортных поставок нефтепродуктов, стали, драгоценных металлов и зерновых культур. Увеличение экспорта данных видов товаров будет возможно только при условии, что у данных регионов сохранится спрос на вышеперечисленные товары, при возможном экономическом росте.

Российская Федерация также будет наращивать поставки товаров в страны СНГ и Грузию (по прогнозам прирост оценивается в 8,5 миллиардов долларов). Предпосылками для наращивания экспорта является удобное географическое положение, а также усиление интеграционных процессов между странами. Увеличе-

ние экспорта к 2020 году будет осуществлено за счёт нефтепродуктов, пиломатериалов, а также оказания туристических услуг.

Несырьевой экспорт в страны Латинской Америки по прогнозам составит 6,5 млрд долларов, что будет возможно благодаря развивающейся экономике государств данного региона, а также растущим спросом на товары для развития сельского хозяйства. В связи с этим, помимо роста поставок нефтепродуктов ожидается увеличение объемов экспорта удобрений, зерновых культур, а также транспортных услуг.

В целом, план Министерства экономического развития содержит два варианта развития несырьевого экспорта: базисный и оптимистичный.

К 2020 году, согласно базисному прогнозу, планируется увеличить экспорт несырьевых товаров до 365 миллиардов долларов (для сравнения, в 2015 году объём несырьевого экспорта составил 178 миллиардов долларов, снизившись на 32,5% или 5,2 миллиарда долларов по сравнению с 2014 годом).

Что касается оптимистичного прогноза, здесь при условии, что государство будет оказывать активную поддержку российским экспортёрам, к 2020 году ожидается увеличение несырьевого экспорта до 397 миллиардов долларов, а общего несырьевого экспорта (как товаров, так и услуг) до 513 миллиардов долларов.

Несмотря на влияние экономических факторов и имеющиеся внутренние проблемы, перспективы дальнейшего развития экспорта выглядят весьма оптимистично – по прогнозам ожидается рост экспорта сырой нефти и природного газа (в частности – сжиженного природного газа), а также показателей торговли несырьевыми группами товаров и его географическая переориентация. Однако данный прогноз имеет значительные отличия от прогнозов экспертов за рубежом. Например, американское международное консалтинговое агентство A. T. Kearney провело расчёты, по которым сделало вывод, что, Российскую Федерацию ждёт замедление роста ВВП до 2% в год, что исключает возможность высоких темпов роста отечественного производства и экспорта. По их мнению, наращивания несырьевого экспорта в Российской Федерации не произойдёт, напротив – Россия

продолжит экспортировать преимущественно топливно-энергетические ресурсы, при этом доля российского рынка в мире возрастет лишь на 1%<sup>45</sup>.

Данное утверждение можно подкрепить прогнозом экспорта углеводородов до 2020 года (таблица 13). В нём было установлено, что экспорт сырой нефти будет ежегодно увеличиваться, а её переработка и экспорт нефтепродуктов будут постепенно снижаться.

Аналитики Всемирного банка также осторожно относятся к прогнозам в отношении России – они ожидают замедления роста ВВП России к 2020 году, и отмечают, что сложности в отношениях с другими странами, возникшие из-за конфликта в Украине, ещё долгое время не будут способствовать быстрому восстановлению российской экономики, поэтому, по мнению данных организаций, оснований для оптимизма, в части наращивания несырьевого экспорта, пока недостаточно.

Подводя итог по третьей главе, можно сделать вывод, что помимо рассматриваемых экономических (внешних) факторов, упоминаемых в ходе данной работы, и затрудняющих развитие российского экспорта в сложившейся экономической ситуации, существуют также и внутренние проблемы, такие как: низкая конкурентоспособность отечественной продукции, недостаточный уровень развития транспортно-логистической инфраструктуры, нехватка квалифицированных рабочих кадров, недостаточность финансирования государством НИОКР, административные барьеры для организаций-экспортёров, и т.д.,

Было установлено, что для решения обозначенных проблем необходимо принимать комплекс мер, такие как: оказание государственной поддержки и финансирования НИОКР, развитие экспортной инфраструктуры и работа по устранению административных барьеров для отечественных экспортёров.

По прогнозам до 2020 года ожидается рост мировых цен на нефть, что может российским нефтяным экспортёрам нарастить добычу и экспорт нефти, в условиях слабого курса рубля.

---

<sup>45</sup> Российский несырьевой экспорт: перспективы до 2030 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://провэд.пф/analytics/research/25484-possiykiy-nesyryevoy-eksport-pepspektivy-do-2030-goda.html> – 08.06.2017.

На фоне растущего экспорта нефти можно будет отметить снижение её переработки и экспорта нефтепродуктов, как в стоимостном, так и в физическом выражении.

Прирост экспорта газа будет происходить в основном благодаря экспорту сжиженного природного газа в страны Евросоюза.

В настоящий момент Российская Федерация должна направлять все силы на наращивание производства и научных разработок в перспективных несырьевых отраслях, таких как лесобрабатывающая промышленность, машиностроение, металлургический комплекс и агропромышленный комплексы и т.д., в целях выхода на новые рынки и возвращения показателей экспорта к докризисным отметкам.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом, подводя общий итог, можно сказать, что при написании данной работы были достигнуты поставленные задачи, а именно:

- рассмотрены меры государственной политики РФ в сфере экспорта;
- исследованы меры тарифного и нетарифного регулирования экспорта РФ;
- рассмотрены экономические факторы, оказывающие влияние на состояние экспорта РФ;
- проанализирована динамика экспорта РФ и его товарная структура;
- проанализирована географическая структура экспорта РФ;
- исследованы тарифные и нетарифные меры, принимаемые зарубежными странами в отношении российских товаров;
- рассмотрены проблемы развития экспорта и пути их решения;
- рассмотрены перспективы развития экспорта в современных кризисных условиях.

По результатам проведённого исследования можно сделать вывод, что таможенно-тарифное регулирование экспорта является одним из способов государственного регулирования, который направлен на защиту национальной экономики и стимулирования в ней прогрессивных изменений, и осуществляется путём установления вывозных таможенных пошлин на ряд товаров.

Ставки экспортных пошлин подвергаются постоянным изменениям, как в связи с выполнением Россией обязательств перед ВТО по их снижению, так и под влиянием экономических факторов, что особенно касается ставок пошлин на топливное сырьё в настоящий момент. Российская Федерация вынуждена снижать ставки пошлин вслед за снижением мировых цен на нефть, для того, чтобы сохранять свою конкурентоспособность на мировом рынке.

Развитию российского экспорта также способствует государственная поддержка, которая включает в себя меры финансового и нефинансового содействия. Принимаемые меры со стороны государства позволяют увеличить объёмы отече-



ственного производства, налоговых поступлений в федеральный бюджет и способствуют созданию новых рабочих мест.

Проведённое исследование позволяет говорить о том, что в сложных кризисных условиях экспорт стал очень важным фактором поддержки экономики Российской Федерации.

Преобладающая доля топливно-энергетических ресурсов в общем экспорте оказала негативное влияние на его динамику, а снизившиеся цены на топливно-энергетические товары повлияли на поступления от вывозных таможенных пошлин.

Показатели торговли с основными странами-импортёрами российской продукции потерпели снижение, связанное с ухудшением отношений с рядом стран и девальвацией рубля. В отношении Российской Федерации продолжают приниматься меры тарифного и нетарифного регулирования со стороны торговых партнёров, что затрудняет выход российских товаров на внешние рынки и приводит к значительным убыткам.

В товарной структуре экспорта в 2016 году наблюдается падение стоимостных объёмов по всем группам товаров, кроме продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья, за счёт резкого увеличения экспорта пшеницы.

На фоне этого наблюдается увеличение физических объёмов поставок сырьевых товаров, обусловленное увеличившейся долей добычи полезных ископаемых, в частности – топливно-энергетических, за счёт увеличения объёмов их инвестирования и выгоды их продажи на внешнем рынке в условиях девальвации рубля. Наряду с этим происходит снижение роли обрабатывающей промышленности, за счёт уменьшения её инвестирования и необходимости нести дополнительные затраты по производству и переработке сырья.

Российская Федерация характеризуется узкой направленностью экспорта топливно-энергетических ресурсов на Европу при малой развитости других географических направлений экспорта. В связи с этим, большая часть новых нефтегазовых проектов реализовывалась в сотрудничестве с Европой и США, что сделало экспорт Российской Федерации уязвимым в условиях начавшегося кризиса.

Тем не менее, в настоящий момент можно отметить переориентацию российского экспорта в страны Азии и выход на новые рынки, что является положительным моментом.

Снизившуюся динамику стоимостных объёмов экспорта в Китай, с которым Россия особенно активно сотрудничает в последние годы, можно объяснить тем, что в КНР снизился спрос на российские топливно-энергетические ресурсы. Тем не менее, в настоящий момент наблюдается положительная динамика экспорта в Китай российского леса, рыбы и руды.

Девальвация рубля сделала экспорт выгодным для российских экспортёров, однако высокая конкурентоспособность российских товаров привела к тому, что в отношении отечественных производителей стремительно начало расти количество вводимых торговых ограничений, которые в сочетании с действующими санкциями со стороны стран Запада заметно мешают развитию внешней торговли.

Так, по состоянию на 1 июля 2016 года в отношении Российской Федерации действуют 122 защитные меры, которые применяют более 30 стран.

В сложившихся условиях существует необходимость поиска альтернативных источников поступлений в федеральный бюджет, нежели доходов с экспорта продукции топливно-энергетического комплекса и прочих видов сырья, в частности, необходимо принимать меры по развитию производства и экспорта ряда несырьевых товаров и увеличения их инвестирования.

Важно отметить, что в 2015 году отмечен рост товарной диверсификации несырьевого экспорта, одновременно продолжается географическая диверсификация российского экспорта и освоение новых перспективных рынков. Проведённый анализ позволяет говорить о снижении зависимости от торговли с рядом стран, поддерживающих антироссийские санкции, и развитию поставок отечественных товаров на рынки Восточной Азии.

В географической структуре экспорта России со странами дальнего зарубежья лидирующую роль занимают Нидерланды, Китай, Италия, Германия, Япония, несмотря на общее снижение показателей торговли в 2015 году. Среди основных

стран СНГ, импортирующих российскую продукцию, можно отметить Республику Беларусь и Казахстан.

Было установлено, что помимо рассматриваемых в данной работе экономических факторов, на российский экспорт также оказывают влияние внутренние проблемы, такие как: низкая конкурентоспособность отечественной продукции, недостаточный уровень развития транспортно-логистической инфраструктуры, нехватка квалифицированных рабочих кадров, недостаточность финансирования государством НИОКР, административные барьеры для организаций-экспортёров, и т.д.,

Решением обозначенных проблем должно послужить принятие комплекса мер, включающих в себя оказание государственной поддержки и финансирования НИОКР, развитие экспортной инфраструктуры и работу по устранению административных барьеров для отечественных экспортёров.

В настоящий момент Российская Федерация должна направлять все силы на наращивание производства и научных разработок в перспективных несырьевых отраслях, таких как лесобрабатывающая промышленность, машиностроение, металлургический комплекс и агропромышленный комплексы и т.д., в целях выхода на новые рынки и возвращения показателей экспорта к докризисным отметкам.

## БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 Абушахманова, Ю.В. Экономический кризис: эволюция, действительность, прогнозы / Ю.В. Абушахманова // Молодой учёный. – 2014. – №4. – С. 441-446.
- 2 Акашева, В.В. Правовое регулирование таможенно-тарифной системы / В.В. Акашева, Е.В. Аниськина // Молодой учёный. – 2013. – №5. – С. 220.
- 3 Демичев, А.А. Основы таможенного дела: учебник / А.А. Демичев, А.С. Логинова. – СПб.: ИЦ «Интермедия», 2014. – 188 с.
- 4 Джабиев, А.П. Основы таможенного дела: учебник для вузов / А.П. Джабиев. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 392 с.
- 5 Динамика цены на нефть Brent [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://calc.ru/dinamika-Brent.html> – 09.02.2017.
- 6 Договор о Евразийском экономическом союзе (в ред. от 08.05.2015 г.): подписан в г. Астане 29 мая 2014 г.: по состоянию на 12.02.2017 г.
- 7 Докаев, В.Д. Экономический кризис 2014/2015 в России: причины и последствия / В.Д. Докаев, Х.А. Вазаров // Молодой учёный. – 2016. – №2. – С. 480-485.
- 8 Дюмулен, И.И. Нетарифные меры в современной международной торговле: некоторые вопросы теории, практика и правила ВТО, интересы России / И.И. Дюмулен // Российский внешнеэкономический вестник. – 2016. – №2. – С. 3-20.
- 9 Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://eurasiancommission.org> – 01.05.2017.
- 10 Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами – членами Таможенного союза в рамках ЕАЭС в торговле с третьими странами [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/nontariff/Pages/ediny\\_perechen.aspx](http://eurasiancommission.org/ru/act/trade/catr/nontariff/Pages/ediny_perechen.aspx) – 01.02.2017.

11 Калашникова, Н.Ю. Состояние и оценка налога на добычу полезных ископаемых в налоговых доходах страны / Н.Ю. Калашникова // НАУКА–RASTUDENT.RU. – 2014. – №3. – С. 4.

12 Кузнецов, С.В. Вступление Российской Федерации в ВТО: текущее состояние и прогнозная оценка эффектов / С.В. Кузнецов, А.Г. Полякова // Налоги, инвестиции, капитал. – 2013. – №1-3. – С.40.

13 Макроэкономический прогноз на 2016-2020 годы [Электронный ресурс] – Режим доступа:

[http://veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/macro/pr201608\\_1.pdf](http://veb.ru/common/upload/files/veb/analytics/macro/pr201608_1.pdf) – 08.06.2017.

14 Министерство экономического развития РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://economy.gov.ru> – 20.02.2017.

15 Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 г. №117-ФЗ (ред. от 30.11.2016 г.)

16 Ноздрачёв, А.Ф. Таможенное право: учебник / А.Ф. Ноздрачёв, А.А. Гравина. – М., 2007. – 688 с.

17 О введении временного запрета на вывоз кожевенного полуфабриката из Российской Федерации: постановление правительства РФ от 18.01.2017 г. №20. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

18 О внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе: постановление правительства РФ от 28.05.2015 г. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

19 О внесении изменений в ставки вывозных таможенных пошлин на товары, вывозимые из Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе: постановление правительства РФ от 04.08.2015 г. №786. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

20 О Концепции развития государственной финансовой (гарантийной) поддержки экспорта промышленной продукции в Российской Федерации: распоряжение Правительства РФ от 14.10.2003 г. №1493-р. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

21 О мерах нетарифного регулирования: решение Коллегии ЕЭК от 21.04.2015 г. №30 (в ред. от 16.01.2017 г.). Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

22 О таможенном регулировании в РФ: федер. закон № 311-ФЗ от 27.11.2010 г. [Электронный ресурс] – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

23 О таможенном тарифе: закон РФ от 21.05.1993 г. №5003-1 (в ред. от 05.04.2016 г.). Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

24 Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон №164-ФЗ от 08.12.2003 г. [Электронный ресурс] – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс»

25 Ограничительные меры, применяемые к товарам государств-членов ЕАЭС на рынках третьих стран [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://eurasiancommission.org/ru/act/trade/dotp/Pages/dostup.aspx> – 10.05.2017.

26 ПАО «Газпром» [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gazprom.ru> – 10.02.2017.

27 Проект Министерства экономического развития РФ «Основные направления развития экспорта до 2030 года» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depsvod/2015020513> – 08.06.2017.

28 Проект «Национальной экспортной стратегии России на период до 2030 года» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=PNPA;n=3312> – 08.06.2017.

29 Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://exiar.ru> – 01.02.2017.

30 Российский несырьевой экспорт: перспективы до 2030 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://провэд.рф/analytics/research/25484-rossiyskiy-nesyruyevoy-eksport-pepspektivy-do-2030-goda.html> – 08.06.2017.

31 Ставки вывозных таможенных пошлин на 2017 год [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://base.garant.ru/108095> – 09.02.2017.

32 Таможенный кодекс Таможенного союза (ред. от 08.05.2015 г.). – М.: Омега-Л, 2015. – 256 с.

33 Толкушкин, А.В. Таможенное дело / А.В. Толкушкин. – М.: Инфра-М, 2013. – 440 с.

34 Статистика внешней торговли Международного торгового центра ООН и ЮНКТАД [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http:// trademap.org](http://trademap.org) – 09.02.2017.

35 Федеральное казначейство [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://datamarts.roskazna.ru> – 10.03.2017.

36 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://gks.ru> – 01.02.2017.

37 Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://customs.ru> – 08.02.2017.