

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет Международных отношений
Кафедра Международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

И.о. зав. кафедрой

_____ С.В. Феоктистов

«_____» _____ 2017 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Особенности таможенно-тарифного регулирования экспорта
железной руды из России в условиях ЕАЭС

Исполнитель

студент группы 237 ос-1

(подпись, дата)

В.С. Картышов

Руководитель

ст. преподаватель

(подпись, дата)

Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль

(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент

(подпись, дата)

В.Е. Шабельский

Благовещенск 2017

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет _____
Кафедра _____

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Зав. кафедрой

_____ И.О. Фамилия
подпись
« _____ » _____ 20__ г.

З А Д А Н И Е

К дипломной работе (дипломному проекту) студента _____

1 Тема дипломной работы (проекта) _____

(утверждено приказом от _____ № _____)

2 Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) _____

3 Исходные данные к дипломной работе (проекту): _____

4 Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих проработке вопросов):

5 Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц графиков, схем, программных продуктов, иллюстрированного материала и т.п.) _____

6 Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7 Дата выдачи задания _____

Руководитель дипломной работы (проекта) _____

Фамилия, Имя, Отчество, ученая степень, ученое звание

Задание принял к исполнению (дата): _____

(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 71 с., 12 таблиц, 8 рисунков, 41 источник.

ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, ЖЕЛЕЗНАЯ РУДА, ИМПОРТ, ИМПОРТНАЯ ПОШЛИНА, ЕДИНЫЙ ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ,

Целью работы является изучение мер таможенно-тарифного регулирования внешней торговли железной рудой Российской Федерации в условиях ЕАЭС. Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования рынка железной руды в Российской Федерации в рамках ЕАЭС;
- проанализировать особенности мирового рынка железной руды и место на нем России;
- охарактеризовать особенности использования инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на рынке железной руды в ЕАЭС.

Объектом исследования служит регулирование рынка железной руды РФ.

Предмет исследования – особенности таможенно-тарифного и нетарифного регулирования рынка железной руды в России в условиях ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические основы таможенного регулирования в России в рамках Евразийского экономического союза	7
1.1 Евразийский экономический союз: история создания и нормативно-правовая база	7
1.2 Тарифные и нетарифные меры таможенного регулирования	18
2 Особенности рынка железной руды и место на нем России	30
2.1 Основные производители и потребители железной руды	30
2.2 Основные экспортеры и импортеры железной руды и динамика мировых цен	38
2.3 Динамика российского экспорта и импорта железной руды на современном этапе	46
3 Использование инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на рынке железной руды в рамках ЕАЭС	54
3.1 Таможенно-тарифное регулирование рынка железной руды в ЕАЭС	54
3.2 Анализ рынка железной руды в рамках ЕАЭС	57
Заключение	64
Библиографический список	67

ВВЕДЕНИЕ

Развитие научно-технического прогресса и его активное внедрение в ежедневную жизнь человечества обусловлено ростом достижений не только в науке, а прежде всего в промышленности. Сегодня доля промышленности в совокупном мировом ВВП составляет около 40 %, что характеризует ее как один из важнейших локомотивов глобального экономического развития. Диверсификация, расширение и внедрение научно-технических и высокотехнологических отраслей в производственный процесс мирового сообщества провоцирует гонку стран по наращиванию мощностей и оснащению всех производственных составляющих передовыми достижениями естественных и прикладных наук. Проведение на этом базисе агрессивной индустриализации странами – экономическими лидерами способствует росту спроса, как на энергоносители, так и на металлы и их сплавы, активно используемые именно в современной промышленности.

Железная руда является основным элементом при изготовлении стали – наиболее популярного и востребованного металла, используемого практически во всех сферах жизнедеятельности человека на сегодняшний день. А значит рынок железной руды – это фундаментальная основа для современного глобального индустриального, а, следовательно, и экономического прогресса.

Целью работы является изучение мер таможенно-тарифного регулирования внешней торговли железной рудой Российской Федерации в условиях ЕАЭС.

Объектом исследования служит регулирование рынка железной руды РФ.

Предмет исследования – особенности таможенно-тарифного и нетарифного регулирования рынка железной руды в России в условиях ЕАЭС.

Для достижения поставленной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические аспекты таможенно-тарифного регулирования рынка железной руды в Российской Федерации в рамках ЕАЭС;
- проанализировать особенности мирового рынка железной руды и место на нем России;
- охарактеризовать особенности использования инструментов таможенно-тарифного и нетарифного регулирования на рынке железной руды в ЕАЭС.

Теоретической основой исследования послужили мировые соглашения и нормативные акты, регулирующие таможенное законодательство Российской Федерации и ЕАЭС.

Методологической основой исследования выступили труды исследователей в области таможенного дела, особенности применения мер тарифного и нетарифного регулирования (Н.В.Коник, Г.В.Арутюнян, С.М.Шапошникова и др.), материалы в области изучения рынка торговли железной рудой и развития Таможенного союза.

Структура работы. Работа состоит из введения, трех глав, заключения, библиографического списка.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ТАМОЖЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В РАМКАХ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

1.1 Евразийский экономический союз: история создания и нормативно-правовая база

Евразийский экономический союз – международное интеграционное экономическое объединение (союз), договор, о создании которого был подписан 29 мая 2014 года и вступил в силу с 1 января 2015 года. В состав союза вошли Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения и Киргизия. ЕАЭС создан на базе Таможенного союза Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС) для укрепления экономик стран-участниц и «сближения друг с другом», для модернизации и повышения конкурентоспособности стран-участниц на мировом рынке.

В ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы, и проведение скоординированной, согласованной и единой политики в отраслях экономики. Так как это объединение достаточно недавно образовалось нужно понимать значимость и важность экономической безопасности как в целом для союза, так и для отдельных частей экономики¹.

Евразийский экономический союз позиционируется как форма межгосударственной интеграции. Он представляет собой объединение торгово-экономических отношений входящих в его состав стран-участниц. На сегодняшний день к ним относятся Россия, Казахстан, Белоруссия, Армения и Киргизия.

Предшествующей интеграционной стадией формирования для ЕАЭС был Таможенный союз (ТС) и Единое экономическое пространство (ЕЭП).

¹ Годованок Д.В. Проблемы и пути совершенствования экономической безопасности валютного контроля в ЕАЭС// В сборнике: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА Ответственный редактор Е.А. Бессонова. – 2016. – С. 185.

Основателями Таможенного союза (ТС) и первыми его участниками стали Россия и Республика Казахстан, объединившиеся в области торгово-экономических отношений 1-го июля 2010 г. А 6-го числа ими был принят Таможенный кодекс ТС, определивший единой таможенной территорией границы этих государств и Белоруссии, которая в тот день присоединилась к Таможенному союзу².

Таможенный союз (ТС) предполагает создание единой таможенной территории для осуществления взаимовыгодного торгового сотрудничества. Единую таможенную территорию таможенного союза составляют территории Республики Армения, Республики Беларусь, Республики Казахстан, Кыргызской Республики и Российской Федерации, а также находящиеся за пределами территорий государств - членов таможенного союза искусственные острова, установки, сооружения и иные объекты, в отношении которых государства - члены таможенного союза обладают исключительной юрисдикцией.

Страны, входящие в состав союза, проводят совместные действия в сфере таможенной политики, в том числе и регулируют торговые отношения с другими странами, проявляя по отношению к ним коллективный согласованный протекционизм.

В пределах территории ТС были отменены таможенные сборы на все товары, реализуемые странами-участницами, то есть стала осуществляться беспошлинная торговля. Между государствами практически отсутствуют какие-либо экономические ограничения, однако защитные меры компенсационного и антидемпингового характера все же существуют.

Для сторонних государств Таможенный союз установил Единый таможенный тариф (ЕТТ), а также применял по отношению к ним иные меры таможенного регулирования в области внешнеторговой политики.

² Бакаева О.Ю. Таможенный Союз – единое экономическое пространство – Евразийский Экономический Союз: этапы интеграции// Международное публичное и частное право. – 2012. - № 4. – С. 8.

Главная цель ТС – способствовать росту и развитию экономики тех государств, которые входят в состав этого союза. С его образованием сформировался общий рынок с населением более чем 170 млн. человек и совокупным ВВП почти в \$3 трлн.

Основные положения соглашений Таможенного Союза.

– Экспортные товары не облагаются НДС. А если факт экспорта документально подтвержден, то страна-экспортер освобождается и от уплаты акцизных пошлин, либо же уплаченная сумма им возмещается³.

– При ввозе в Россию импортных товаров из Республики Беларусь и Казахстана налог добавочной стоимости и акцизы отчисляются в налоговые органы РФ.

– Согласно договоренностям в рамках ТС и ЕЭП, Россия в свой бюджет взимает 85,33% от суммы импортных таможенных пошлин, Казахстану отчисляется 7,11%, Беларуси — 4,55%, Кыргызстану — 1,9%, Армении — 1,11%.

– При импорте товаров на территорию Российской Федерации с территории Республики Беларусь или Республики Казахстан НДС и акцизы взимаются российскими налоговыми органами.

– При оказании работ и услуг на территории РФ налоговая база, ставки, порядок взимания и налоговые льготы (освобождение от налогообложения) определяются в соответствии с законодательством Российской Федерации.

С 1-го января 2015 г., как было сказано ранее, вступил в силу договор о Евразийском экономическом союзе, (подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015)⁴. Со 2-го января 2015 г. Полноправным членом ЕАЭС стала

³ Бакаева О.Ю. Таможенный Союз – единое экономическое пространство – Евразийский Экономический Союз: этапы интеграции// Международное публичное и частное право. – 2012. - № 4. – С. 7.

⁴ Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». – (Дата обращения 10.05.2017).

Армения, подписавшая соглашение о вступлении в это экономическое сообщество еще в октябре 2014 г.

Кроме того, в 2015 году участником этого объединения стала и Киргизия. 8-го мая в Москве были подписаны документы о вхождении Кыргызстана в состав ЕАЭС, а 12 августа государство официально к нему присоединилось.

Договор о Евразийском экономическом союзе состоит из IV глав и XXVIII разделов, а также 33-х приложений. В документе в части первой «Учреждение Евразийского экономического союза» изложены основные принципы, цели, компетенция и право Союза; Органы Союза; Бюджет Союза. Во второй – «Таможенный союз» изложены Информационное взаимодействие и статистика; Функционирование таможенного союза; Регулирование обращения лекарственных средств и медицинских изделий; Таможенное регулирование; Внешнеторговая политика; Техническое регулирование; Санитарные, ветеринарно-санитарные и карантинные фитосанитарные меры; Защита прав потребителей. Третья часть, которая называется «Единое экономическое пространство», раскрывает сущность макроэкономической и валютной политики союза; в ней определены принципы торговли услугами, деятельности и осуществления инвестиций, регулирования финансовых рынков, налогов и налогообложения; даны общие принципы и правила конкуренции, а также установлена единая согласованная политика в области энергетики, транспорта, государственных (муниципальных) закупок, промышленности, агропромышленного комплекса и трудовой миграции. Даны понятия, объекты и субъекты, правовой режим естественных монополий и интеллектуальной собственности. И, наконец, в четвёртой части изложены переходные и заключительные положения

(Социальные гарантии, привилегии и иммунитеты, вступление в Союз, государства-наблюдатели, оговорки и т. д).⁵

Таким образом, в состав Евразийского экономического союза входят страны-участники Таможенного союза: основатели - Россия, Белоруссия и Казахстан - и недавно вступившие государства, Киргизия и Армения. Учреждение ЕАЭС подразумевает под собой более широкий спектр взаимоотношений в свободе передвижения рабочей силы, капитала, услуг и товаров. Например, теперь трудовым мигрантам гражданам государств-членов ЕАЭС, покупать патент на работу в РФ не требуется, они приравнены в трудовых правах с гражданами РФ. Также должна постоянно проводиться скоординированная экономическая политика всех стран, должен осуществиться переход к единому таможенному тарифу.

Сегодня около сорока стран мира желают стать двухсторонними участниками рынка, относящегося к зоне свободной торговли (сокращенно ЗСТ) с ЕАЭС. На сегодняшний день действуют следующие соглашения:

- С Сербией. Режим свободной торговли между Россией и Сербией установлен в 2000 г. В 2009 г. Соглашение с Сербией о свободной торговле подписала Белоруссия. Казахстан установил свободный внешнеторговый режим с Сербией в 2010 году.

- Со странами СНГ. В октябре 2011 г. Большинство бывших стран Содружества, за исключением Азербайджана, Узбекистана, Туркмении, поставили свои подписи в Договоре о ЗСТ. Датой вступления документа в силу для Беларуси, Украины и России считается 20 сентября 2012 г. Именно эти государства первыми ратифицировали договор. На сегодняшний день ситуация с Украиной сложилась таким образом, что ее членство находится под вопросом, так как президент Украины ни разу не посетил собрание стран СНГ.

⁵ Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». – (Дата обращения 10.05.2017).

- Со Всемирной торговой организацией. Несмотря на изначальные опасения по вопросу возможных противоречий правил Таможенного союза нормам ВТО, к концу 2011 года все было в полном порядке, и основные положения ТС полностью соответствовали нормам Всемирной торговой организации⁶.

Помимо действующих стран-участниц ЕАЭС существуют и так называемые кандидаты на членство. Это Сирия, объявившая о своем намерении вступить в союз еще в 2013 г., и Тунис, тоже изъявивший желание присоединиться (2015г).

Главным управляющим органом ЕАЭС официально считается Евразийская экономическая комиссия, сокращенно ЕЭК. Она координирует внешнеэкономические отношения и осуществление согласованной внешнеторговой политики.

Комиссия была создана 18-го ноября 2011 г. По решению глав 3-х государств: России, Белоруссии, Казахстана. Основными документами, которыми она руководствуется при осуществлении своей деятельности, считаются договор «О Евразийской экономической комиссии» и договор о регламенте работы ЕЭК⁷.

Являясь наднациональным управляющим органом, ЕЭК подчинена Высшему Евразийскому экономическому совету. Все решения Комиссии признаны обязательными для исполнения на территории всех стран, входящих в состав ЕАЭС. Евразийская экономическая комиссия (ЕЭК) официально начала свою работу 1 января 2012 года. Первоначально в этом же качестве выступала Комиссия Таможенного союза, но была упразднена в 2012 г. Ввиду того, что Евразийская экономическая комиссия состоит из Совета и Коллегии, то акты таможенного законодательства ЕАЭС подразделяются на решения, принимаемые Советом Евразийской

⁶ Евсеев В.В., Харитонов Д.В. Трудный путь к ЕАЭС// Научно-аналитический журнал Обозреватель - Observer. – 2016. - № 10 (321). – С. 35.

⁷ Евсеев В.В., Харитонов Д.В. Трудный путь к ЕАЭС// Научно-аналитический журнал Обозреватель - Observer. – 2016. - № 10 (321). – С. 38.

экономической комиссии, и решения, принимаемые Коллегией Евразийской экономической комиссии. Ранее принятые многочисленные решения упразднённой Комиссии Таможенного союза также продолжают применяться до тех пор, пока они не будут изменены или отменены Евразийской экономической комиссией. Издаваемые наднациональными органами нормативные правовые акты имеют большую юридическую силу, чем акты национального законодательства стран-участниц Евразийского экономического союза.

В состав ЕЭК входят главы государств – членов ЕАЭС – С.А. Саргсян; А.Г. Лукашенко; Н.А. Назарбаев; А.Ш. Атамбаев; В.В. Путин). Решения Комиссии обязательны для исполнения на территории государств-участников ЕАЭС.

Таким образом, ЕЭК контролирует примерно сто семьдесят функций экономического союза (таможенно-тарифное и нетарифное регулирование; таможенное администрирование; техническое регулирование; санитарные, ветеринарные и фитосанитарные меры; зачисление и распределение ввозных таможенных пошлин; установление торговых режимов в отношении третьих стран; статистика внешней и взаимной торговли и т. д).

ЕЭК состоит из совета и коллегии, в совет входит по одному вице-премьеру от правительства каждой страны, в состав коллегии – по три представителя каждой стороны. Совет Комиссии осуществляет общее регулирование интеграционных процессов в Союзе, а также общее руководство деятельностью Комиссии. Совет Комиссии осуществляет различные функции и полномочия: организует работу по совершенствованию правового регулирования деятельности Союза; вносит на утверждение Высшего совета основные направления интеграции в рамках Союза; одобряет проект бюджета Союза; утверждает план по созданию и развитию интегрированной информационной системы Союза и т.д. Коллегия Комиссии обеспечивает реализацию следующих функций и полномочий: исполняет решения, принятые Высшим советом и Советом Комиссии; осуществляет

разработку и реализацию основных направлений интеграции; осуществляет мониторинг выполнения международных договоров, входящих в право Союза, и решений Комиссии; содействует странам- участникам в решении споров в рамках Союза до обращения в Суд Союза и др. Также ЕЭК имеет полномочия в создании департаментов, которые занимаются мониторингом в подведомственных отраслях, и консультативных органах, а также создают решения.

Общий бюджет данного союза формируется исключительно в рублях (Российских), за счет паевых взносов, которые совершают все страны- участницы ЕАЭС. Размер данных взносов регламентирует высший совет, состоящий из глав этих государств. Русский язык является рабочим языком для регламента абсолютно всех документов, штаб-квартира находится в Москве. Финансовый регулятор ЕАЭС расположен в столице Казахстана (г. Алматы), суд – в Минске.

Высшим регулирующим органом считается Высший совет, который состоит из глав государств-членов союза. Далее по списку межправительственный совет. Он состоит из премьер-министров, главная задача которых анализ особо важных стратегических проблем экономической интеграции. Так же образован судебный орган, отвечающий за применение договоров в рамках Союза.

Несомненно, ЕАЭС в сравнении с ТС обладает не только более широкими полномочиями, но и имеет наиболее конкретизированный список запланированных действий. У данного документа теперь нет общих планов, определен путь выполнения каждой конкретной задачи, также образованна специальная рабочая группа, которая занимается отслеживанием и контролем выполнения каждого ее хода. По средствам договора государства-члены союза договорились о скоординированной работе и разработки общих

энергетических рынков. Работа по энергополитике достаточно трудоемкая и планируется быть выполнена в несколько этапов до 2025 года⁸.

Планируется и образование единого рынка медицинских изделий и лекарственных средств к концу 2017 года. Не малое внимание уделяется и транспортной политике на территории государств ЕАЭС, ведь без нее не будет возможным проведение ни одного совместного плана действий. Предусмотрена разработка согласованной агропромышленной политики, включающей в себя обязательное формирование ветеринарно- и фитосанитарных мер. Согласованная макроэкономическая политика дает возможность воплотить все договоренности и планы в реальность. В таких условиях разрабатываются общие принципы взаимодействия и обеспечивается эффективное развитие стран. Особое место занимает единый рынок труда, регламентирующий свободное передвижение рабочей силы и общие условия работы. Теперь не требуется заполнять миграционные карты гражданам, отправляющимся на заработки в страны ЕАЭС (в том случае если срок их пребывания не превышает 30 суток). Аналогичная облегченная система будет действовать и при медицинском обслуживании. Также в разработке предложение об экспорте пенсий и зачете трудового стажа, который был получен в государстве-члене Союза⁹.

В ближайшее время к ЕАЭС могут присоединиться еще несколько государств, но, эксперты утверждают, что для того, чтобы был виден полноценный рост и влияние на западные подобные союзы, необходима трудоемкая деятельность и пополнение состава организации. Как бы там ни было, рубль не будет альтернативой евро или доллару еще долгий срок, а недавние санкции, введенные против России западными странами, наглядно показали, как может работать европейская политика в угоду своим интересам, и что при этом Россия, и даже целый Союз фактически ничего не

⁸ Кочергина Т.Е. От таможенного к Евразийскому экономическому Союзу: становление, функционирование, перспективы// Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. – 2015. - № 1 (18). – С. 26.

⁹ Мансуров Т.А. ЕВРАЗЭС: от экономического сотрудничества к евразийскому экономическому союзу// Деловая слава России. – 2015. - № 5-1 (48). – С. 7.

могут с этим сделать. А если говорить о Казахстане и Белоруссии, то можно с уверенностью сказать, что ни конфликт на Украине, ни какая другая трудная ситуация не заставит наших союзников отказываться от своей выгоды в угоду России. Тенге, к слову, тоже значительно упал из-за ослабления рубля. А по многим вопросам Россия, Казахстан и Белоруссия по-прежнему конкурируют. Впрочем, на данный момент создание Союза это единственное правильное решение, способствующее хоть как-то укрепить отношения государств, в случае последующего давления Запада на Россию. Теперь известно, какие страны в ЕАЭС больше заинтересованы в его создании. Несмотря на то, что еще на этапе своего возникновения его постоянно преследовали всевозможные проблемы, совместные скоординированные действия всех членов Союза позволяют максимально быстро решать их, что дает возможность с оптимизмом смотреть в будущее и надеяться на скорое развитие экономик всех государств, участвующих в этом договоре.

Отметим, что уже к концу 2015 г. новая международная организация региональной интеграции – Евразийский экономический союз – объективно встретила в мировую систему как структура не только правоспособная, т. е. обладающая необходимой международной правосубъектностью в силу учредительных норм Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г., но и дееспособная – имеющая институциональную основу, работоспособность которой обеспечивает прагматичный интерес государств-членов к функционированию интеграционного образования для решения общих экономических задач¹⁰.

Таким образом, Евразийский экономический союз – международная организация региональной экономической интеграции, обладающая международной правосубъектностью, созданная в целях всесторонней модернизации, кооперации и повышения конкурентоспособности

¹⁰ Щур-труханович Л.В. К вопросу о конституционной обеспеченности передачи государствами-членами полномочий ЕАЭС и ЕС// Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2016. - № 4 (59). – С. 69.

национальных экономик и создания условий для стабильного развития в интересах повышения жизненного уровня населения государств-членов.

На сегодняшний день сложилась достаточно уникальная ситуация в российской правовой системе на постсоветском пространстве, когда нормативно-правовые акты регулирующие таможенное законодательство складываются на наднациональном уровне. Быстрое развитие интеграционных отношений в Евразийском экономическом сообществе привело к появлению системы международных правовых актов, заменивших национальное таможенное законодательство стран-участниц Евразийского экономического союза.

Исходя из этого, можно выделить два основных уровня таможенного законодательства Евразийского экономического союза: наднациональный уровень, его составляет таможенное законодательство Евразийского экономического союза, и национальный – это национальное законодательство о таможенном деле стран-участниц Евразийского экономического союза. При этом следует отметить, что страны-участницы ЕАЭС перешли к использованию этого двухуровневого механизма регулирования таможенных отношений.

Первый уровень законодательства, наднациональный, включает в себя Таможенный кодекс Таможенного союза, международные договоры стран-участниц ЕАЭС и нормативно-правовые акты, принимаемые Евразийской экономической комиссией. Таможенный кодекс Таможенного союза обладает высшей юридической силой и является базовым актом, регулирующим таможенные отношения в границах ЕАЭС¹¹.

Второй уровень нормативно-правовых актов таможенного законодательства Евразийского экономического союза – национальный уровень.

¹¹ Ожигина В.В. От единого экономического пространства к ЕАЭС: новые возможности или старые проблемы? // Мир перемен. – 2016. - № 1. – С. 166.

Национальный закон о таможенном регулировании должен соответствовать таможенному законодательству ЕАЭС, не может самостоятельно осуществлять таможенное регулирование и его действие может распространяться только на территорию одной страны. Этот закон является как бы производным от таможенного законодательства Евразийского экономического союза и не может ему противоречить.

Важное значение имеет тот факт, что наднациональное таможенное законодательство Евразийского экономического союза действует на всё пространство единой таможенной территории и обладает по отношению к национальному законодательству о таможенном регулировании приоритетной силой. Национальный закон о таможенном регулировании должен соответствовать таможенному законодательству Евразийского экономического союза и его действие распространяется только на территорию данной страны.

Все нормативные акты образуют единую систему, выстраиваемую вокруг Таможенного кодекса, который закрепляет правовые основы таможенного регулирования в границах Евразийского экономического союза, обладает по отношению к национальному законодательству приоритетной юридической силой и распространяет свое действие на всю единую таможенную территорию Евразийского экономического союза.

Таким образом, договором о Евразийском экономическом союзе, а также Таможенным Кодексом Таможенного Союза установлено, что в ЕАЭС обеспечивается свобода движения товаров, а также услуг, капитала и рабочей силы, и проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики, т.е единой макроэкономической политики.

1.2 Тарифные и нетарифные меры таможенного регулирования

Таможенно-тарифное регулирование- исторически первая форма государственного регулирования внешней торговли. В целях обеспечения безопасности государства и защиты общенациональных интересов государство проводит регулирование внешнеэкономической деятельности.

Масштабы, методы и формы работы государственных органов по контролю ВЭД определяются каждым государством, исходя из размера его территории, положения в современном мире, внешней и внутренней политики государства.

Таможенно-тарифное регулирование предполагает воздействие на экспортно-импортные потоки в момент пересечения ими таможенных границ за счет стоимости. Тарифное регулирование определяет порядок и методологию таможенного обложения товаров, виды тарифов и пошлин, причины установления и взимания таможенных пошлин, режим предоставления льгот, а также комплекс тех действий, которые касаются субъектов ВЭД при осуществлении экспортно-импортных операций¹².

Таможенное регулирование – это регулирование правовых отношений, которые связаны с перемещением товаров через таможенную границу.

Таможенное регулирование – совокупность мер, которые направлены на защиту национальных экономических интересов, стимулирование инновационных направлений экономики и контроля реализации внешнеэкономической деятельности всего государства.

Выделяют следующие инструменты государственного таможенного регулирования международной торговли делятся:

а) таможенно-тарифное регулирование – государственное регулирование внешней торговли товарами, воплощаемое облагаемостью вывозимых товаров пошлинами;

б) нетарифное регулирование – государственное регулирование внешней торговли товарами, реализуемое с помощью внесения количественных ограничений и иных запретов и ограничений в экономической сфере.

Меры таможенно-тарифного регулирования представляют собой совокупность экономических, организационных, правовых мероприятий,

¹² Сабирьянова Р.Г. государственное регулирование внешнеторговой деятельности// В сборнике: Актуальные проблемы социального, экономического и информационного развития современного общества Всероссийская научно-практическая конференция, посвящённая 100-летию со дня рождения первого ректора Башкирского государственного университета Чанбарисова Шайхуллы Хабибулловича. Башкирский государственный университет. – 2016. – С. 274.

производимых в установленном законодательством порядке государственными органами и направленных на регулирование внешнеэкономической деятельности.

Таможенно-тарифные меры – это меры, повышающие экспортную цену товаров в момент пересечения ими границы таможенной территории, поэтому понятие «таможенно-тарифные меры» понимается в широком значении, то есть не только собственно таможенный тариф, как свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу ТС, а вся совокупность мер, эффект воздействия которых на внешнеторговые потоки достигается влиянием на величину стоимости возвращаемых во внешнеторговом обороте товаров. Реализуя данные меры, государство оказывает влияние на экономические интересы субъектов внешнеторговой деятельности и, собственно, на их поведение, сохраняя при этом за ними полную оперативную самостоятельность¹³.

Такие меры служат для роста прогрессивных структурных изменений в экономике. Ведь таможенная пошлина внедряется в цену товара, увеличивает ее и, в конечном счете, «оседает на плечах» покупателя, приобретаемого импортный товар. Выходит, что таможенная пошлина, путем увеличения цены на товар, приводит к снижению уровня его притягательности, а, следовательно, конкурентоспособность данного товара тоже падает. При взимании таможенной пошлины при экспорте товаров, государство ограничивает вывоз товаров, на которые не удовлетворен спрос среди собственных потребителей, либо вывоз которых по каким-либо причинам является нежелательным.

В качестве основного механизма регламентирования внешнеторговых операций стран-участниц рассматривается ГАТТ. Национальные системы тарифного регулирования большинства стран имеют много общего,

¹³ Красильникова В.А. Особенности Таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности РФ// В сборнике: Молодые экономисты - будущему России Сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. – 2016. – С. 248.

базируясь на единых принципах и нормах благодаря деятельности международных организаций и объединений, это значительно упрощает процесс международной торговли. Таможенный тариф, который по характеру своего действия относится к экономическим регуляторам внешней торговли является классическим инструментом регулирования внешней торговли.

Таможенный тариф – это систематизированный перечень таможенных пошлин, которыми облагаются товары при импорте, а в некоторых случаях – при экспорте из данной страны¹⁴.

Таможенный тариф (customstariff) в зависимости от контекста может определяться как: инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком; перечень ставок таможенных пошлин, которыми облагается продукт, перемещаемый через таможенную границу, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой ВЭД; определенная ставка таможенной пошлины, которая подлежит уплате при вывозе или ввозе конкретного товара на таможенную территорию страны. В этом случае понятие таможенного тарифа полностью совпадает с понятием таможенной пошлины.

Таможенные тарифы строятся на основе товарных классификаторов, содержащих перечень товаров, распределяемых по соответствующей схеме. В настоящее время гармонизированная система описания и кодирования товаров является наиболее распространенным классификатором товаров, обращающихся в международной торговле. Также, вместе с ней используется Брюссельская таможенная номенклатура и Стандартная международная торговая классификация ООН.

¹⁴ Федеральный закон от 27 ноября 2010 г. N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) //Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». – (Дата обращения 10.04.2017).

Как правило таможенные тарифы содержат несколько колонок ставок обложения: колонку минимальных пошлин, колонку максимальных пошлин и колонку преференциальных пошлин. Максимальные пошлины действуют для государств, с которыми нет торговых договоров и соглашений. Минимальные пошлины действуют в отношении товаров тех стран, с которыми действуют торговые договоры или соглашения, предусматривающие взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования.

Колонку преференциальных пошлин, которыми облагается импорт товаров из развивающихся стран, содержат таможенные тарифы многих стран. В общую систему преференций, образованную в рамках ООН (ЮНКТАД) входят преференциальные пошлины промышленно развитых стран для товаров развивающихся государств. При этом таможенная пошлина является основным инструментом таможенно-тарифного метода государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

В общем объеме поступления денежных средств в государственный бюджет, доля таможенных пошлин может значительно различаться в зависимости от конкретной страны.¹⁵ В США и промышленно развитых странах Европы она варьируется от 1 до 5 %. В Российской Федерации таможенная пошлина является одним из самых «доходных» источников: в разные промежутки времени она давала от четверти до трети всех налоговых поступлений в доходную часть бюджета. Наряду с несомненно высоким фискальным значением таможенной пошлины, она продолжает оставаться эффективным инструментом протекционистской политики.

Предмет таможенной пошлины- товары, перемещаемые через таможенную границу. Для идентификации трансграничного оборота товаров используется товарная номенклатура, именуемая в Российской Федерации

¹⁵ Красильникова В.А. Особенности Таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности РФ// В сборнике: Молодые экономисты - будущему России Сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. – 2016. – С. 249.

«Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза» (ТН ВЭД ЕАЭС). С её помощью происходит таможенно-тарифное регулирование – процедура, в ходе которой товару, перемещаемому через таможенную границу, присваивается классификационный код по действующей номенклатуре (осуществляется «кодировка товара») и тем самым определяется принимаемая в конкретном случае ставка таможенного тарифа.

В области таможенно-тарифного регулирования основными направлениями дальнейшей работы ЕАЭС должно быть:

- повышение качества обоснования принимаемых решений с точки зрения их влияния на создание условий для модернизации и развития экономик государств- членов Евразийского экономического союза;

- повышение конкурентоспособности выпускаемой продукции;
- рост производства и занятости.

Дальнейшее совершенствование таможенного регулирования следует вести исходя из следующих принципов:

- применение единых правил и технологий таможенного администрирования, единого принципа резидентства;

- использование электронных форм документов и применение информационных технологий, соответствующих международным стандартам и общемировой практике¹⁶;

- применение единой Системы управления рисками (СУР), организации ее функционирования информационного обмена между таможенными службами и их административного взаимодействия в соответствии международными рекомендациями (Всемирная Таможенная организация);

¹⁶ Афанасьева Н.А. Путь от таможенного союза к ЕАЭС// В сборнике: Российско-белорусская интеграция: от идеи к воплощению Сборник научных статей участников конференции . Составители В.Н. Кривцов, Н.Н. Горбачёв. – 2016. – С. 6.

- установление общих требований к системе контроля (надзора) продукции на единой таможенной территории;
- определение национальных органов государственного контроля (надзора) за соблюдением требований законодательства в сфере технического регулирования, наделение их соответствующими полномочиями, и обеспечение их оперативного взаимодействия друг с другом, включая эффективный обмен информацией о поступлении на рынок продукции, не соответствующей требованиям технических регламентов.
- участие в международных ветеринарных организациях;
- мониторинга эффективности системы контроля безопасности пищевых продуктов животного происхождения и ветеринарии;
- проведение проверок на соответствие требованиям ветеринарных законодательств и правоприменительной практики третьих стран, экспортирующих продукцию в страны ЕАЭС;
- организация совместных проверок объектов, подлежащих ветеринарному контролю (предприятий), на соответствие требованиям безопасности в сфере ветеринарии;
- повышение эффективности научно-методического обеспечения карантина растений посредством активного привлечения научно-исследовательских организаций в этой области;
- постоянная актуализация Единого Перечня карантинных объектов, единых карантинных фитосанитарных требований на основе международных стандартов по фитосанитарным мерам.

Под нетарифными мерами регулирования внешнеэкономической деятельности подразумевается комплекс способов государственного регулирования, реализующихся в ограничениях на ввоз и вывоз товаров и транспортных средств, с целью обезопасить экономические интересы страны и обеспечения ее национальной безопасности.

В отношении торговли с третьими странами на единой таможенной территории осуществляются единые меры нетарифного регулирования. Порядок введения и применения, единых мер нетарифного регулирования определяется отдельными соглашениями стран-участниц Таможенного союза.

Положения о применении мер нетарифного регулирования по ввозу товаров на единую таможенную территорию и (или) вывоза их с этой территории принимаются Евразийской экономической комиссией.

Существует около 50 способов государственного нетарифного регулирования внешнеэкономической деятельности. Основные из них:

- квотирование;
- лицензирование;
- специальные защитные меры.

Квотирование- это ограничение в количестве или стоимостном выражении объема продукции, разрешенной к ввозу или вывозу за определенный период.

Существует 4 вида квот:

- глобальные квоты - определяют размер общего ввоза определенного товара, не распределенный между поставщиками;
- индивидуальные квоты - распределяют пропорционально доле каждого поставщика за базовый период путем двустороннего согласования;
- сезонные квоты - устанавливают в определенный период календарного года и зачастую распространяются на сельскохозяйственную продукцию.
- тарифные квоты – беспошлинный (или по сниженным ставкам) ввоз определенного количества товара.

К преимуществам квотирования можно отнести:

- гарантии ограничения ввоза товаров до определенной величины.
- поддержку ряда предприятий, путем выборочного распределения квот государством.

недостатками квоты является ее способствование монополизации экономики, ограничивая ценовую конкуренцию, а также малоэффективное и произвольное распределение лицензий.

Под лицензированием понимается государственное регулирование вывоза природного и сжиженного газа с выдачей компетентными государственными органами специальных разрешений — лицензий для количественного регулирования торговли и контроля оборота товаров.

В соответствии с положениями ст. 5 Соглашения о единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран, лицензирование реализуется с помощью получения исключительного права на ввоз и вывоз природного и сжиженного газа

Существует 3 вида лицензий:

1. Разовая лицензия — лицензия, которая выдаётся участнику внешнеторговой деятельности на основании внешнеторговой сделки, предметом которой является лицензируемый товар, и предоставляющая право на экспорт и (или) импорт этого товара в определенном количестве. Период действия лицензии — не более 1 года.

2. Генеральная лицензия — лицензия, которая выдается участнику внешнеторговой деятельности на основании решения Стороны. Она дает право на экспорт и (или) импорт отдельного вида лицензируемого товара в определенном лицензией количестве. Срок действия лицензии — не более 1 года.

3. Исключительная лицензия — предоставляет заявителю исключительно право на экспорт или импорт отдельной категории товара. Период действия лицензии всегда индивидуален.

Отсутствие лицензии является основанием для отказа в выпуске товаров таможенными органами.

Решение насчёт выдачи или отказа в выдаче лицензии принимается в течение 15 дней с момента подачи заявления и необходимого комплекта документов.

Лицензия – основание для проведения таможенного декларирования лицензируемых товаров. Владелец лицензии обязан предоставить оригинал лицензии в таможенный орган по месту регистрации.

Отдельные категории товаров, на экспорт которых предоставляется исключительное право, и порядок определения Правительством Российской Федерации организаций, которым предоставляется исключительное право на экспорт отдельных видов товаров, устанавливаются решением Коллегии Евразийской экономической комиссии. Перечень организаций, предоставляющих исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров, устанавливается Правительством Российской Федерации.

Специальные защитные меры применяются для защиты экономических интересов производителей товаров государств-членов ЕАЭС в связи с увеличенным импортом, демпинговым импортом или субсидируемым импортом на территорию ЕАЭС. Выделяют следующие виды специальных защитных мер:

Специальные пошлины применяются при угрозе причинения значительного ущерба определенной отрасли экономики в случаях ввоза товаров на территорию государства в увеличенных количествах. Срок действия специальных пошлин устанавливается компетентным органом государства, до момента полного устранения ущерба экономики, и не может превышать 4 лет со дня начала ее применения.

Антидемпинговые пошлины применяются к товарам, являющимся предметом демпингового импорта, если по результатам расследования выявлено, что ввоз товаров причиняет материальный ущерб или угрожает отрасли экономики государства. Антидемпинговые пошлины применяется исключительно по решению компетентного органа. Применяется необходимый для устранения ущерба размер и срок. Максимальный срок действия антидемпинговой меры не может превышать 5 лет со дня начала ее применения.

Компенсационные пошлины - применяются к ввозимым товарам, при производстве, вывозе или транспортировке которых использовалась специфическая субсидия иностранного государства, в случае, если по результатам расследования было установлено, что ввоз такого товара причиняет материальный ущерб или создает угрозу отрасли экономики государства. Срок действия компенсационных пошлин устанавливается компетентным органом до момента полного устранения возникшего ущерба отрасли экономики, и не может превышать 5 лет со дня начала ее применения.

Из всего вышесказанного можно заключить, что таможенно- тарифная политика, являющаяся важным и незаменимым инструментом решения внутренних задач- становление экономики РФ на инновационный путь развития, её диверсификации и повышение конкурентоспособности на мировом уровне, является составной частью регулирования внешнеэкономической деятельности. Данный факт выявляет список задач таможенно-тарифной политики на среднесрочную перспективу: технологическая модернизация экономики РФ по средствам упрощения доступа к использованию передовых иностранных технологий; стимулирование развития производственно-технологической кооперации российских и иностранных компаний, перенос глобально ориентированных обрабатывающих производств на российскую территорию («импорт производств вместо импорта товаров»).

Усиливается роль таможенно-тарифной политики в создании трансграничных производственно-технологических связей, развитии специализации и кооперации, в первую очередь, в высокотехнологичных отраслях. Смещаются акценты таможенно-тарифной политики – от регулирования внешней торговли к содействию создания в обрабатывающих отраслях глобальных центров компетенции, встроенных в мировые цепочки производства добавленной стоимости. Более важным становится значение таможенно-тарифной политики в управлении внутренними рынками,

повышении их конкурентоспособности и укреплении позиций российских компаний в России и в мире.

2 ОСОБЕННОСТИ РЫНКА ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ И МЕСТО НА НЕМ РОССИИ

2.1 Основные производители и потребители железной руды

Железная руда – это минеральное образование, основным составляющим которого является железо. Для промышленной добычи пригодна и экономически выгодна руда с большим содержанием железа, более 40%, самый высокий процент присутствия железа в магнитном железняке – 70%.

Железная руда является сырьем для производства черных металлов.

Железную руду, извлеченную из недр, в горном деле принято называть «сырой рудой».

Железорудное сырье (ЖРС) – вид металлургического сырья, которое используется в черной металлургии для производства чугуна и металлизированного продукта (металлизированных окатышей DRI (Direct Reduced Iron) и горячебрикетированного железа НВІ (Hot Briquetted Iron)), а также, в незначительном количестве, в выплавке стали.

Черные металлы являются главным конструкционным материалом в мире и останутся им на долгое время. Негативные тенденции в мировой экономике в период кризиса привели к упадку производства и потребления черных металлов в мире. Мировое производство по итогам 2009 г. снизилось по сравнению с предкризисным 2007 г. на 8,2% до 1,237 млн т (1,348 млрд т)¹⁷.

При этом Китай увеличил выпуск стали на 17,8% до 577,07 млн т (489,7 млн т в 2007 г.), Индия – на 18,8% до 63,5 млн т (53,47 млн т), Япония - снизила на 27,2% до 87,53 млн т (120,2 млн т), США – на 40,7% до 58,2 млн т (98,1 млн т), Ю. Корея – на 5,7% до 48,57 млн т (51,12 млн т). Мировое

¹⁷ Обзор рынка железорудного сырья (железная руда, концентрат, агломерат и окатыши) в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.infomine.ru/files/catalog/1/file_1.pdf свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

производство чугуна в 2009 г. снизилось на 2,9% к уровню 2007 г. до 933,6 млн т (961,5 млн т).

При этом выпуск чугуна в Китае достиг 568,6 млн т (рост на 19,3%), в Индии – до 38,2 млн т (на 4,8%). Сокращение производства черных металлов в четвертом квартале 2008 г. и сохранение низкого уровня выпуска в 2009 г. привело к снижению спроса на железную руду со стороны ряда регионов, в первую очередь стран Европы и Америки.

Тем не менее, Китай дал железорудным компаниям поддержать добычу руды на достаточно высоком уровне в кризисном 2009 г. или вовсе увеличить ее, как это случилось в Австралии. Российские железорудные компании смогли в условиях расширения спроса на ЖРС в Китае перенаправить экспортные потоки в эту страну с традиционных для них рынков сбыта, в частности стран Восточной Европы, где произошло резкое снижение выпуска чугуна и соответственно спроса на ЖРС. В 2010-2014 гг. большинство главных горнорудных компаний мира в условиях роста производства черных металлов по сравнению с кризисным 2009 г. смогли увеличить производство ЖРС и поставки его на экспорт.

Основное увеличение добычи стали и чугуна в мире в посткризисное время произошло за счет Китая.

В 2014 г. в Китае было произведено почти 716,5 млн т чугуна и 822,8 млн т стали. В 2015 г. было отмечено сокращение производства чугуна и стали в мире вследствие осложнения ситуации в мировой экономике, избыточного предложения черных металлов и наличия значительных избыточных мощностей.

Китай в прошедшие несколько лет утвердил свои позиции на рынке ЖРС в качестве ведущего потребителя данного вида металлургического сырья.

Основные закупки ЖРС Китай осуществляет в Австралии (607,4 млн т в 2015 г.) и Бразилии (191,6 млн т). Доля Австралии в импорте ЖРС в Китай выросла с 58,8% в 2014 г. до 63,7% в 2015 г., тогда как доля Бразилии

увеличилась с 18,3% до 20,1%. В январе-октябре 2016 г. Китай увеличил импорт ЖРС на 8,9% по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года до 843,31 млн т.¹⁸

Значительные перспективы сбыта ЖРС имеются у активов, которые находятся в Дальневосточной части России. Китайские компании активно вкладываются в создание в этом регионе России добывающих предприятий с перспективой поставок ЖРС на рынок Китая. Производство ЖРС в мире продолжает увеличиваться.

Основное производство ЖРС в мире сосредоточено в Австралии, Бразилии и Китае. Производство ЖРС в Австралии в 2015 г. достигло почти 805 млн т (525 млн т в 2012 г.), а в Бразилии, по данным CRU, почти 418 млн т. Ведущие горнодобывающие компании мира инвестируют значительные средства в расширение имеющихся и создание новых мощностей, в том числе в Австралии, Бразилии, Индии, Канаде, ЮАР, Китае и др. Но большинство железорудных проектов направлено на обеспечение растущих потребностей Китая. Именно Китай в значительной степени определяет ценовые тенденции на мировом рынке ЖРС. Сохранение высоких темпов развития экономики Китая, рост производства чугуна и стали позволяли в последние годы (за исключением периода кризиса) поддерживать высокий уровень цен на ЖРС.

Низкие цены на мировом рынке на ЖРС ведут к снижению прибыли добывающих компаний или резкому повышению убытков. Россия производит значительные объемы ЖРС. Большая доля железорудного сырья потребляется внутри страны. В то же время экспортные поставки также достаточно значительны, хотя и несравнимы с поставками на мировой рынок ЖРС из Австралии.

Но проблема низких цен на ЖРС негативно отражается и на российских добывающих компаниях. Это относится к сужению экспортных

¹⁸ Обзор рынка железорудного сырья (железная руда, концентрат, агломерат и окатыши) в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.infomine.ru/files/catalog/1/file_1.pdf свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

возможностей (вследствие высоких логистических затрат при поставках, например, в Китай), а также остановки некоторых активов (Олекминский ГОК) и др.

Общая ситуация на мировом рынке ЖРС в настоящее время (2015-2016 гг.) определяется:

- увеличением производства и отгрузок ЖРС на фоне большого количества предложений;
- низким уровнем цен по сравнению с 2010-2014 гг.;
- дальнейшим усилением роли Китая на рынке ЖРС как крупнейшего его потребителя;
- сохранением и укреплением ведущими странами производителями и экспортерами ЖРС своих позиций на мировом рынке за счет реализации крупных инвестиционных проектов, в частности это касается Австралии;
- значительными инвестициями горнорудных и металлургических компаний в модернизацию и реконструкцию железорудных предприятий, расширением мощностей по добыче и переработке железной руды, увеличением выпуска окатышей, реализацией новых железорудных проектов;
- активной позицией китайских металлургических компаний на мировом рынке ЖРС – создание совместных предприятий, инвестирование средств в проекты за рубежом, в том числе железорудные;
- стремлением крупных металлургических компаний обеспечить себя железной рудой за счет участия в железорудных проектах за рубежом, а также за счет приобретения уже имеющихся железорудных активов¹⁹.

Добыча железной руды – одна из ведущих отраслей производственного комплекса в России. Несмотря на этот факт, наша страна добывает только

¹⁹ Обзор рынка железорудного сырья (железная руда, концентрат, агломерат и окатыши) в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.infomine.ru/files/catalog/1/file_1.pdf свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

5,6% от общей добычи руды в мире. Общие мировые запасы составляют более 160 миллиардов тонн. По предварительным подсчётам, содержание чистого железа может достигать до 80 миллиардов тонн.

Распределение запасов железной руды по странам представлено на рис. 1



Рисунок 1 – Распределение запасов железной руды по странам²⁰

Мировое потребление товарных железных руд с учётом собственного производства, импорта и экспорта распределяется по странам весьма неравномерно и характеризуется в ведущих странах следующими данными: Китай 740 млн т, что составляет 46,8% от мирового уровня, Япония - 8,6%, Россия - 5,7%. Однако значительная часть минерально-сырьевой базы представлена бедными и средними по качеству рудами с содержанием железа 16-40%, на долю которых приходится 87,5% разведанных запасов. В России доля богатых руд с содержанием железа около 60% и более (не требующих обогащения) в разведанных запасах – всего 12,5%. Выпуск железной руды за последние 10 лет увеличивался в среднем на 1,8 % в год, а за последние 5 лет

²⁰Распределение запасов железной руды. [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://www.metaltorg.ru/analytics/statistics/> свободный .- (дата обращения 12.05.2017).

– на 9% в год²¹.

На данный момент в мире существует значительное число новых проектов добычи железной руды, их реализация не только заменит выбывающие ресурсы, но и обеспечит необходимый (с точки зрения прогнозного расширения мирового производства стали) рост добычи.

Мировой рынок железной руды характеризуется высокой степенью консолидации. Под контролем четырех ведущих компаний (CVRD, BHP Billiton, Rio Tinto и FMG) находится более 70% мировой торговли железной рудой. Ведущими странами-производителями товарной железной руды являются Австралия, Бразилия, Китай, Индия и Россия, которые в совокупности производят более 75% железной руды.

В 2014 году в различных регионах наблюдалась разнонаправленная динамика объемов производства железной руды (рис. 2). Только в Австралии и Бразилии наблюдался рост добычи руды, в других регионах объемы добычи снижались или оставались на уровне 2013 года. Производство железной руды российскими горно-обогатительными комбинатами в 2014 году составило 105 млн тонн, что несколько выше уровня 2013 года.

Самым крупным производителем железной руды в мире является компания CVRD (Бразилия) – 18,5% мирового объема производства. Значительная часть сталеплавильных компаний либо не имеет собственной руды вообще (и работает целиком на покупном сырье), либо, при наличии собственной рудной базы, все равно докупает сырье на рынке, если объем собственной добычи недостаточен и/или добавки высококачественного покупного сырья позволяют оптимально вести плавку.

²¹ Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metalloinvest.com/reports/metalloinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

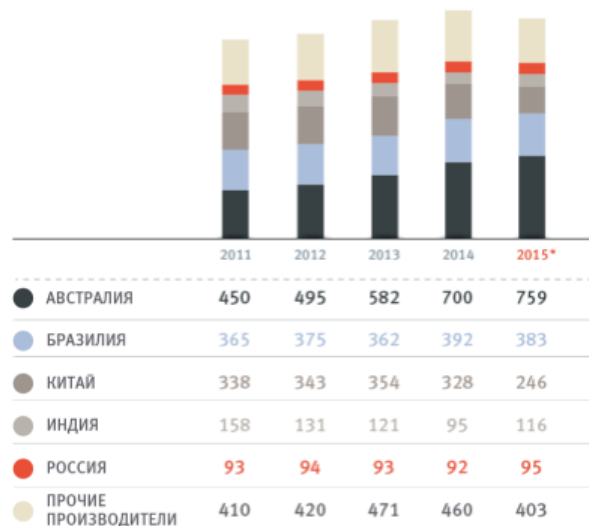


Рисунок 2 – Производство железной руды ведущими странами-производителями, млн тонн²²

Железные руды различают по содержанию железа, а также по минеральному составу (примеси). Также руды разделяют на богатые железом (больше половины железа), рядовые (от четверти до половины) и бедные (содержание железа менее четверти).

Магнитный железняк, содержащий максимальное количество железа, добывается в России на Урале – в горах Высокая, Магнитная; Качканар, Благодать.

Бакcharское железорудное месторождение расположено в Томской области между двух рек – Андорма и Икса. Оно одно из крупнейших не только в России, но и в мире. Запасы приблизительно оцениваются в 28,7 миллиарда тонн. Сейчас на месторождении активно внедряют новые технологии. Например, карьерную добычу заменили скважинной добычей²³.

Курская магнитная аномалия в России является самым крупным железорудным бассейном в мире. По самым скромным оценкам запасы данного месторождения составляют 200 миллиардов тонн. Залежи Курской

²² Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metalloinvest.com/reports/metalloinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

²³ Особенности железорудной отрасли в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://promtu.ru/dobyicha-resursov/zhelezorudnaya-otrasl-v-rossii> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

магнитной аномалии составляют около половины всех мировых запасов железных руд. Этот железорудный бассейн находится на территории сразу трёх областей: Курской, Орловской и Белгородской. Также в состав Курской магнитной аномалии принято относить Чернянское и Приоскольское месторождения.

Абаканское железорудное месторождение расположено недалеко от города Абаза в республике Хакасия. Сначала велись открытые разработки, а затем подземные (шахты). Глубина шахт достигает 400 метров.

Абагасское месторождение железной руды расположено в Красноярском крае. Основные руды: магнезитовые, высокоглиноземистые и магнезиальные. Месторождение делится на две основные зоны: Северная (2300 метров) и Южная (более 2600 метров). Разработка ведётся открытым способом.

Самый большой в мире карьер, добывающий руду открытым способом, находится в Белгородской области. Называется он Лебединский, его дважды заносили в книгу рекордов Гиннеса за размеры и по объемам добычи – глубина 450 м, диаметр – 5 км, по оценкам здесь залегает 14,6 млрд тонн железной руды, в сутки работают около 133 единиц машинной техники, один самосвал способен доставлять до 200 кг руды.

Интересный факт о данном карьере – он подвергался затоплению подземными водами, и если бы не производили их откачку, через месяц этот крупнейший карьер был бы полон.

Таким образом, необходимо отметить, добыча железной руды – одна из ведущих отраслей производственного комплекса в России. Несмотря на этот факт, наша страна добывает всего 5,6% от общей добычи руды в мире. В общем же мировые запасы составляют более 160 миллиардов тонн. По предварительным подсчётам, содержание чистого железа может достигать до 80 миллиардов тонн.

Основными производителями железной руды выступают такие страны как: Австралия, Бразилия, Китай, Индия и Россия, которые вместе производят более 75% железной руды.

2.2 Основные экспортеры и импортеры железной руды и динамика мировых цен

В течении последних 15 лет структура импорта железной руды существенно изменилась. Если раньше крупнейшим импортером являлась Европа, доля которой от всего мирового импорта было 47%, то теперь лидером по данному показателю стал Китай. Добыча железной руды осуществляется открытым способом – карьерами и подземным способом – рудниками. Многие горнодобывающие фирмы поставляют железную руду на экспорт металлургическим холдингам, не перерабатывая её на месте добычи.

На сегодня лидером по экспорту железной руды является Австралия. В пятерку лидеров входят – ЮАР, Индия, Канада и Россия, Бразилия. Лидерами в Бразилии являются компании Samarco, Vale, Anglo American, CVRD.

Следовательно, можно выделить основных экспортеров – Австралия, Бразилия и ЮАР, а основным импортером является Китай, который вдобавок к своей добыче импортирует более богатые руды.

Так, Китай остается главным локомотивом рынка железной руды, определяющим его динамику²⁴.

В экспорте железной руды все больше усиливается лидерство Австралии (767 млн т в 2015 г.), второе место занимает Бразилия (345 млн. т в 2016 г.), ранее много лет соперничавшая с Австралией. Третье место с 2012 г. принадлежит ЮАР.

Лидером по импорту железной руды с 2003 г. выступает Китай. В 2014 г. его закупки в очередной раз обновили исторический максимум (932 млн.

²⁴ Основные страны импортеры и экспортеры железной руды представили последние данные статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.azovpromstal.com/news/one/id/5622> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

т). В первую пятерку стран импортеров стабильно со второй половины 1990-х годов входят Япония (136 млн т), Республика Корея (74 млн т) и Нидерланды. Из них лишь Республика Корея следует тенденции увеличения импорта, тогда как закупки Японии находятся ниже уровня 2007 г., Германии – ниже уровня 2006 г., Нидерландов – ниже уровня 2000 г. Другими наиболее крупными импортерами в 2014 г. были Тайвань, Франция и Великобритания.

Как было сказано, среди стран лидеров по экспорту железной руды на почетном втором месте расположилась Бразилия. Начиная с января 2015 года и по апрель месяц, Бразилия стала поставлять на зарубежные рынки железную руду в объеме 96 674 миллиона тонн. Это на 9,1% больше, чем за те же четыре месяца в 2014 году. Такие данные приводит бразильский национальный союз Sinferbase. Апрельский экспорт ознаменовался увеличением поставок на внешние рынки на 14,2% в сравнении с апрелем прошлого года. То есть продажи достигли 25, 065 миллионов тонн. Если сравнивать показатели марта, то поставки снизились на 3,6%.

За период январь-апрель 2015 года (в сравнении с тем же периодом 2014 года):

- Vale – плюс 5% (86, 254 миллиона тонн);
- Samarco – плюс 34,8% (8, 624 миллиона тонн);
- Anglo American – плюс 0% (те же 1,796 миллиона тонн);
- внутренний рынок – минус 2,4% (7, 869 миллиона тонн)²⁵.

Показатели экспорта железной руды в мире переменчивы и изменяются согласно спросу. Канада также посчитала оправданным наращивание экспорта, что отразилось на цифрах: на 40% больше в марте 2015 года, чем в этом же месяце прошлого года. Если говорить о стоимости железной руды, то значительного повышения не ожидается, так как спрос недостаточно высок.

²⁵ Обзор рынка железорудного сырья (железная руда, концентрат, агломерат и окатыши) в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.infomine.ru/files/catalog/1/file_1.pdf свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

Российские экспортеры продолжают удерживать свои позиции на внешнем рынке. А вот Индия сократила объемы экспорта на 10 миллионов тонн по данным на конец прошлого года.

На рисунке 3 наглядно представлены данные по основным странам-экспортерам железной руды в 2009-2016 гг.

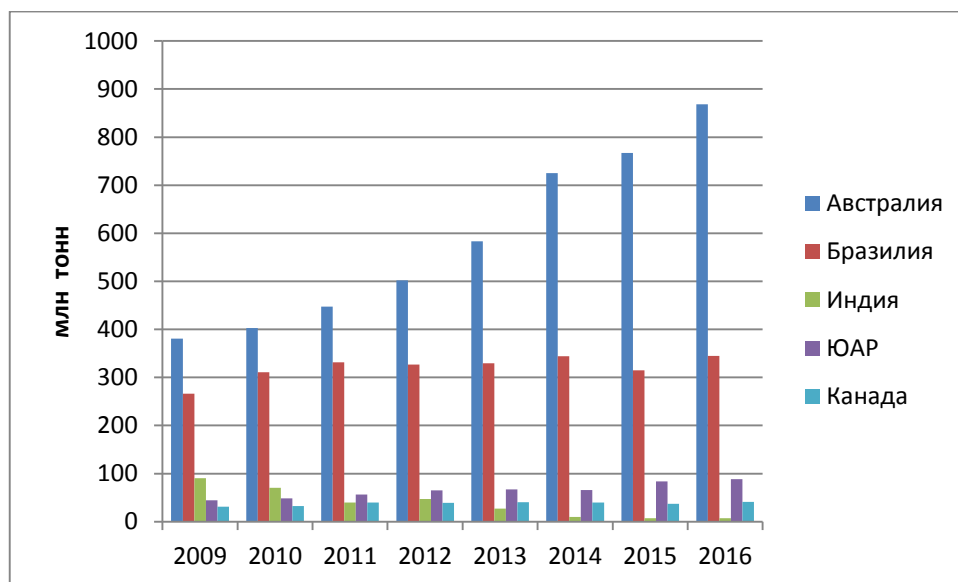


Рисунок 3 – Экспорт железной руды 2009-2016 гг.²⁶

Самым крупным в мире импортером железной руды с 2003 г. выступает КНР, опередившая предыдущего лидера - Японию. В 2000-е годы именно бурный рост китайского спроса стал главной причиной устойчивого расширения международной торговли железной рудой. Доля КНР в мировом импорте за последние 10 лет выросла в 4 раза, составив более 55% в 2010 г. (в кризисный 2009 г. на фоне низкого спроса в других странах этот показатель составил около 65%).

Ускоренный рост спроса со стороны КНР привел к существенному удорожанию железорудного сырья, что послужило развитию экспорто-ориентированной добычи во многих странах мира, в том числе тех, которые прежде не экспортировали или даже не добывали железную руду (Иран, Индонезия, Монголия, Мьянма, Таиланд и др.). Из примерно 50 стран,

²⁶ Экспорт железной руды 2009-2016 гг. [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://www.metaltorg.ru/analytics/statistics/> свободный .- (дата обращения 12.05.2017).

осуществляющих в настоящее время конкурентоспособный экспорт железной руды (т. е. без учета перепродаж, практикуемых, прежде всего, рядом европейских импортеров в рамках ЕС), в КНР не поставляют свой товар только Босния и Герцеговина и Албания. При этом из 20 ведущих экспортеров железной руды только у четырех (Швеции, Казахстана, США и Филиппин) крупнейшим покупателем не является Китай²⁷.

Крупнейшие импортёры железорудного сырья в 2009 году, млн т:

Китай – 628,2;

Япония – 105,5;

Южная Корея – 42,1;

Германия – 28,8;

Франция – 17,0;

Тайвань – 14,6;

Нидерланды – 9,8.

Отметим, что Китай в 2014 г. импортировал 932,4 млн т железной руды против 819,1 млн т годом ранее. А в 2016 г. побил все рекорды и превысил 1 млрд. т. Рост импорта отмечается который год подряд.

В таблице 1 представим импорт железной руды Китая.

Таблица 1– Импорт железной руды КНР в 2009-2016 гг.²⁸

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Млн.т	628,2	618,5	685,4	743,4	819,1	932,4	952,5	1024

Страны ЕС 28 импортировали 108,35 млн тонн железной руды в течение 2016 года (см. табл. 2), снизив общий объем на 5,9% по сравнению с 2015 годом.

ЕС импортировали 48,09 миллиона тонн железной руды из Бразилии, второй была Украина с 16,884 млн тонн. Канада экспортировала 20,919 млн

²⁷ Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metallinvest.com/reports/metallinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

²⁸ Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metallinvest.com/reports/metallinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

тонн железной руды в ЕС. Из России ЕС импортировали 8,953 млн тонн железной руды²⁹.

Таблица 2 – Импорт железной руды ЕС 28 в 2010-2016 гг.³⁰

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Млн.т	166,6	161,4	152,3	159,2	159,8	114,74	108,35

Далее рассмотрим еще одного крупного импортера – Японию. Согласно предварительным данным Министерства финансов Японии, объемы импорта железной руды в эту страну в прошлом году составили 130,04 млн. тонн, и снизились на 0,7% по сравнению с 2015 годом (см. табл. 3). Средние цены на импортную железную руду в Японии за обозначенный период были на уровне ¥6142 за тонну, снизившись на 28% на годовой основе.

Крупнейшим поставщиком железной руды в Японию в 2016 году продолжала оставаться Австралия.

Таблица 3 – Импорт железной руды Японии в 2009-2016 гг.³¹

	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Млн.т	105,5	134,3	128,4	131,1	135,8	136,4	130,95	130,04

Традиционно основные поставки железной руды в мире идут по годовым контрактам и ценам, заключаемым металлургией Японии и ЕС с бразильскими (Vale, ранее - CVRD) и австралийскими (BHP) горнорудными компаниями. Далее эти цены вынужден был принимать Китай - основной в мире импортер руды³².

²⁹ ЕС сократили импорт железной руды [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ukrudprom.com/news/Eksport_geleznoy_rudi_iz_Avstralii_bet_rekordi.html свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

³⁰ Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metalloinvest.com/reports/metalloinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

³¹ Обзор мировых рынков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ar2015.metalloinvest.com/reports/metalloinvest/annual/2015/gb/Russian/3010.html> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

³² Основные страны импортеры и экспортеры железной руды представили последние данные статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.azovpromstal.com/news/one/id/5622> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

Ориентиром принимаются эти годовые поставки руды (с содержанием железа 58-66%), где цена нормируется в центах за % содержания железа в сухой метрической тонне (1000 кг), например: мелкодробленая руда CVRD, FOB (Бразилия) на 2008 г. - 125,17 cent/% Fe мелкодробленая руда BHP Billiton, FOB (Австралия) на 2008 г. - 144,66 cent/%Fe.

Мировые цены на крупнокусковую руду и окатыши несколько выше (до +35%), а на железорудный концентрат - ниже. Однако, ввиду кризиса и нестабильности рынка, большую роль стали играть спотовые цены ЖРС. Их основной грузопоток поступает из Индии в Китай. Ниже, на графике приведена динамика спотовых цен на лучшую руду (63,5% Fe). Цена руд с 58% Fe, как правило, ниже на 25-30%.

Цены на железную руду, как и на другие виды сырья, характеризуются наличием постоянных трендов и резких разворотов в ценах. В течение длительного периода с середины 1960-х до начала 2000-х цены на железную руду в реальном долларовом выражении снижались (см. рис. 5), что привело к недоинвестированности в разработку новых проектов по добыче железной руды.



Рисунок 4 – Динамика цены на железную руду 1921-2011 гг. ³³

³³ Особенности железорудной отрасли в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://promtu.ru/dobyicha-resursov/zhelezorudnaya-otrasl-v-rossii> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

Далее представим рис.5, на котором проиллюстрируем сравнение цен железной руды и цен нефти.



Рисунок 5 – Сравнение цен железной руды и цен нефти³⁴

На этом рисунке видно, что цены на железную руду и нефть имеют одинаковые тенденции к снижению и повышению.

В 2015 году среднегодовая цена на железную руду снизилась с 97 до 55 долл. США за тонну CFR Китай по сравнению с 2014 годом. Минимальное значение цены было зафиксировано 15 декабря 2015 года – 38,5 долл. США за тонну.

В первом квартале 2016 года мировые цены вернулись к росту и превысили уровень 60,0 долл. США за тонну CFR Китай.

Рассмотрим факторы, определяющие рост цен на железную руду.

Существенный рост цен на железную руду обуславливаются в первую очередь следующими четырьмя факторами:

³⁴ Особенности железнорудной отрасли в России [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://promtu.ru/dobyicha-resursov/zhelezorudnaya-otrasl-v-rossii> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

– Увеличение спроса на руду в Китае. В течении прошедших 10 лет мировой спрос на железную руду рос на 6% в год, в то время как спрос на руду в Китае рос на 16% в год.

– Задержка ввода новых проектов по добыче железной руды. В последние 10 лет рост спроса на железную руду опережал ввод новых проектов. Реализация новых проектов затрудняется рядом факторов, среди которых можно выделить инфраструктурные ограничения, нехватку квалифицированной рабочей силы, проблемы с финансированием из-за быстрой инфляция капитальных затрат, рост налоговых рисков, перемещение новых проектов в регионы с неразвитой бизнес средой (например, Африка), задержки с поставкой оборудования. Так, например, за 2011 г. была отложена реализация почти 600 млн т новых мощностей.

Таким образом, за последние 15 лет структура импорта железной руды претерпела существенные изменения. Ранее крупнейшим импортером являлась Европа, на долю которой приходилось 47% всего импорта. Сегодня лидером импорта выступает Китай, который в 2016 г. побил все рекорды по импорту. Япония также наращивает объемы импорта железной руды.

Что касается экспорта, то на сегодня первое место по экспорту железной руды занимает Австралия. В пятерке лидеров – Индия, ЮАР, Канада и Россия. Лидерами именно Бразилии являются компании Samarco, Vale, Anglo American.

Быстрый рост спроса со стороны КНР привел к значительному удорожанию железорудного сырья, что стимулировало развитие экспорто-ориентированной добычи во многих странах мира, в том числе тех, которые прежде не экспортировали или даже не добывали железную руду (Иран, Индонезия, Монголия, Мьянма, Таиланд и др.).

Анализ данных подтверждает, что объемы экспорта железной руды таких стран как Австралия, Бразилия, ЮАР, Канада с каждым годом возрастают. Экспорт Индии снижается, что связано с проблемами

экспортных пошлин и запретом на добычу железной руды в одном из мест залежей.

2.3 Динамика российского экспорта и импорта железной руды на современном этапе

В 2015 году Россия заняла 5 место в мире по натуральным объемам экспорта железной руды. В таможенной статистике этот продукт представлен кодом ТН ВЭД 2601³⁵.

Далее представим динамику экспорта железной руды за 1994-2016 г.г.

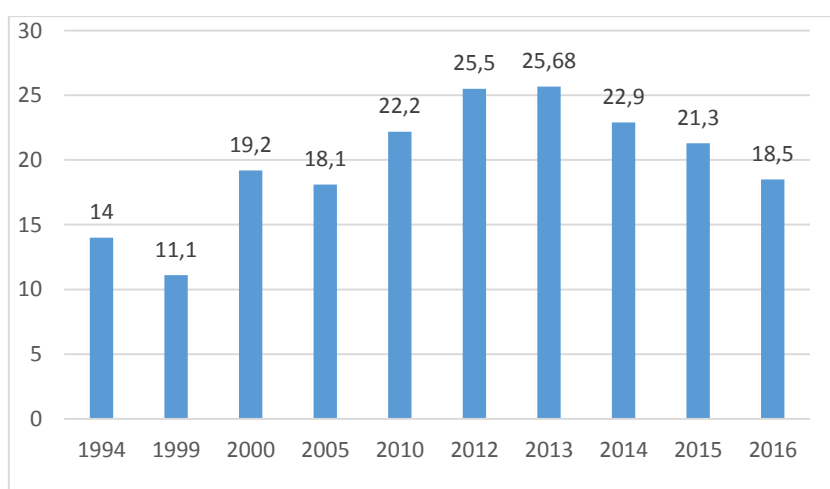


Рисунок 6 – Экспорт железной руды из России за 1994-2016 г.г, (млн. тонн)³⁶

С 1994-2013 года динамика экспорта железной руды была нестабильна, но в итоге за этот промежуток времени темп роста составил 184%. Столь высокий скачок обусловлен тем, что в России осваивались новые месторождения, и активизировалась добыча железной руды. Такой же стремительный, только уже упадок экспорта железной руды из России произошел в период с 2013-2016 гг. Темп роста в данный отрезок времени составил всего 69%. Связанно это с большой конкуренцией на рынке металлургической промышленности в последние годы.

³⁵ Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-eksportore> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

³⁶ Экспорт железной руды из России с 1994-2016 гг. [Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://www.metaltorg.ru/analytics/statistics/> свободный.- Загл. с экрана.- (дата обращения 12.05.2017).

Проанализируем далее более детально экспорт в 2016 г. У поставок железной руды за рубеж нет выраженной сезонности. Наибольший объем наблюдается в марте - 1,93 миллиона тонн.

Экспортируемая железная руда подразделяется на два основных вида: агломерированная (то есть обожжённая и подготовленная для производства чугуна) и неагломерированная. Стоимость обожжённой руды почти в два раза выше, чем неагломерированной: 61 доллар за тонну против 32,6. Необождённая руда составляет 61% натурального объема российского экспорта, но больше половины выручки приносит обожжённая.

Следующий рисунок иллюстрирует российский экспорт железной руды по видам в 2016 г.



Рисунок 7 – Экспорт железной руды по видам за 9 месяцев 2016 г.³⁷.

Основным покупателем российской железной руды выступает Китай: практически ровно треть экспорта - 4,36 млн. тонн. Следующие заметные импортёры – Словакия, Украина, Турция и Финляндия с объемами от 1 до 1,76 миллиона тонн. Причём Турция приобретает самую дорогую руду со

³⁷ Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-exportore> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

среднестатистической стоимостью 87,36 долл/тонна и потратила денег на неё столько же, сколько Словакия и Украина вместе взятые.

На рис. 8 представлен российский экспорт железной руды по странам за 9 месяцев 2016 гг.

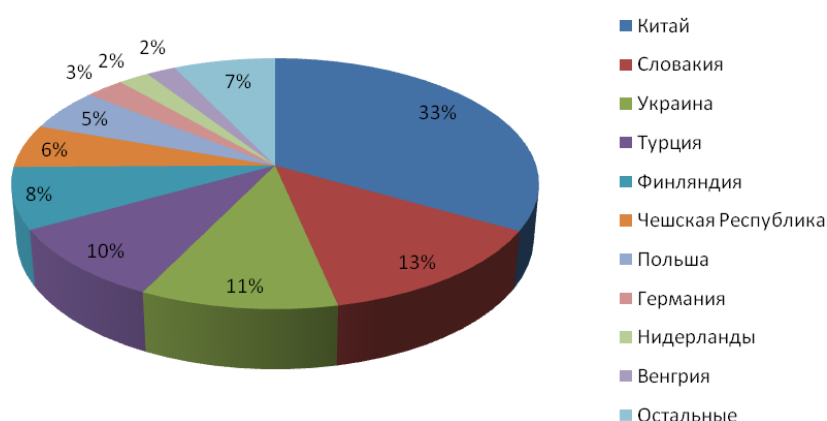


Рисунок 8 – Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 гг. ³⁸

В поставках железной руды за границу за 9 месяцев 2016 г. приняли участие 15 компаний-экспортёров. В основном это добывающие компании - горно-обогатительные комбинаты. Вторичные трейдеры и перевозчики имеют незначительные доли в общем объеме.

В таблице 4 представлен российский экспорт железной руды по странам назначения.

Таблица 4 – Российский экспорт железной руды по странам назначения ³⁹

Страна назначения	Объем, тонн	Стоимость, USD	Средняя цена USD/тонна	Экспортёров	Деклараций
1	2	3	4	5	6
Китай	4 358 886	167 115 028	38,34	7	87
Словакия	1 757 518	63 653 703	36,22	4	48

³⁸ Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-exportore> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

³⁹ Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-exportore> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

Продолжение таблицы 4

1	2	3	4	5	6
Украина	1 386 974	46 919 593	33,83	9	42
Турция	1 259 285	110 008 599	87,36	4	38
Финляндия	1 039 390	57 673 145	55,49	1	9
Чешская Республика	731 367	19 597 147	26,80	5	40
Польша	712 527	22 339 633	31,35	1	23
Германия	359 276	25 374 596	70,63	2	10
Нидерланды	284 268	9 276 849	32,63	1	9
Венгрия	271 664	9 748 326	35,88	4	23
Остальные	941 738	38 226 984	40,59	4	48

Далее рассмотрим экспорт железной руды из России в разрезе основных стран покупателей

Таблица 5 – Изменение объемов экспорта товаров группы 2601 из России (в тыс. тонн)⁴⁰

Страны основные покупатели	2011	2012	2013	2014	2015
Китай	15395	13315	12880	6870	7575
Словакия	2228	1783	1362	2306	2486
Украина	1591	2253	3747	3047	2917
Турция	558	697	1262	2041	1668
Финляндия	43	336	565	631	779

Анализируя данные таблицы 5, можно выделить следующие тенденции:

- экспорт товаров группы 2601 в Китай с каждым годом снижается, это связано с тем, что Китай развивает сотрудничество с другими странами;

⁴⁰ Внешняя торговля товарами. Статистика Евразийского экономического союза. 2015 год : Статистический бюллетень ; Евразийская экономическая комиссия. — Москва : Издательство ООО «Сам Полиграфист» , 2016.

- экспорт товаров группы 2601 в Словакию с 2011 по 2013гг снижался, это было связано с тем, что Словакия развивала добычу железной руды в своей стране, но с 2013 по 2015 наблюдается активизация экспорта железной руды в Словакию, что связано с увеличением спроса на данный товар в стране;

- экспорт железной руды в Украину с 2011 по 2013 гг увеличивался, связано это с увеличением спроса на данный товар в данной стране, такая же ситуация с Турцией и Финляндией.

Основные российские компании, экспортирующие железную руду, представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Российские компании- экспортёры железной руды⁴¹

Экспортёр	Объем, тонн	Стоимость, USD	Средняя цена USD/тонна	Инофирм-контрагентов	Деклараций
1	2	3	4	5	6
АО "ЛЕБЕДИНСКИЙ ГОК"	4 088 091	150 060 692	36,71	37	162
АО "КАРЕЛЬСКИЙ ОКАТЫШ"	2 380 111	145 192 696	61,00	5	24
ОАО "СТОЙЛЕНСКИЙ ГОК"	1 988 395	62 498 031	31,43	12	64
АО "КОВДОРСКИЙ ГОК"	1 894 483	64 240 240	33,91	1	19
ОАО "МИХАЙЛОВСКИЙ ГОК"	1 789 710	76 785 629	42,90	16	70
ООО "ОЛЁКМИНСКИЙ РУДНИК"	543 884	23 066 817	42,41	2	7
АО "ЕВРАЗ КГОК"	236 154	44 999 827	190,55	5	12
ООО "МЕТАЛЛ-ГРУПП"	136 468	2 502 600	18,34	4	8
ООО "ГПК ЛУНЭН"	44 981	541 202	12,03	1	3
ООО "РУССКИЙ АНТРАЦИТ"	279	17 861	64,13	1	1
АО "РЖД ЛОГИСТИКА"	140	11 221	80,15	1	1
ООО "Колорит"	140	13 935	99,68	1	1
ООО "ИРЖТРАНС"	60	1 181	19,68	1	3
АО "ГБ"	0	1 602	16 020,40	1	1
ООО "КУРСКИЙ АККУМУЛЯТОРНЫЙ ЗАВОД"	0	70	2 200,95	1	1

⁴¹ Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-exportore> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

Далее рассмотрим помесечные изменения экспорта железной руды (сезонно скорректированные данные) с января 2008 года по февраль 2016 года (в % к январю 2008 года). (табл. 7)

Таблица 7 – Стоимостные объемы экспорта, в % к январю 2008 г.⁴²

	январь	февр.	март	апр.	май	июнь	июль	авг.	сент.	окт.	нояб.	дек.
2008	100	99,6	103,5	110,6	120,0	131,7	143,4	149,9	147,9	135,8	114,0	87,9
2009	66,6	54,8	50,4	49,4	49,2	49,8	51,3	53,3	56,6	61,2	66,7	71,6
2010	75,8	79,3	82,7	86,9	92,4	98,7	105,3	115,7	130,3	142,8	148,0	147,3
2011	148,4	156,4	169,3	182,3	196,9	215,1	231,5	236,8	226,8	211,0	201,7	198,6
2012	191,6	177,1	163,3	158,4	160,9	160,3	152,4	142,3	135,4	131,5	128,1	128,1
2013	134,9	144,2	148,2	143,0	134,4	129,0	128,2	131,6	141,5	157,4	171,7	176,2
2014	167,3	148,0	131,4	127,6	131,1	130,1	121,5	108,2	94,2	82,6	75,2	71,4
2015	71,8	76,3	79,8	76,5	66,3	56,5	53,0	53,9	54,1	50,7	45,1	40,1
2016	37,0	37,7										

Как видно из данной таблицы, стоимостные объемы экспорта руд снизились в 2016 г. по сравнению с 2008 г. и составили в среднем 37 % от стоимости 2008 г.

Импорт же железной руды в России имеет меньшее значение. Представим в следующей таблице 7 динамику импорта железной руды за 1997-2007 гг.

Таблица 8 – Импорт железной руды в Россию, 2002-2015 гг.⁴³

года	2002	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Млн.т	9,2	10,5	11,3	10,6	12,6	11,3	8,9	10,5	10,6	10	9,2	10,5	8

Темп роста с 2002 по 2007 года составил 137 %. Такое значительное увеличение поставок связано с тем, что собственные ресурсы железной руды Российской Федерации не удовлетворяли спрос на данный товар. В 2007 году Россия активизировала добычу железной руды, и как следствие темп роста к 2015 году, по сравнению с 2007, упал до 63%.

⁴² Помесечная динамика экспорта импорта товара [Электронный ресурс]. – Режим доступа: свободный. – https://dcenter.hse.ru/data/2016/04/19/1130253679/exp_imp_16-02.pdf Загл. с экрана. – (Дата обращения 12.05.2017).

⁴³ Внешняя торговля товарами. Статистика Евразийского экономического союза. 2015 год : Статистический бюллетень ; Евразийская экономическая комиссия. — Москва : Издательство ООО «Сам Полиграфист» , 2016.

Основным поставщиком данного товара на российский рынок является Казахстан.

Таблица 9 - Импорт товаров группы 2601 в Россию (в тыс. тонн)⁴⁴

Страна-поставщик	2011	2012	2013	2014	2015
Казахстан	105885	10024	9167	10527	8017

Исходя из данных, представленных в таблице, можно сделать вывод, что начиная с 2012 г. Россия все меньше импортирует товары группы 2601, это связано с активизацией собственной добычи железной руды в последние годы.

В рамках политики, направленной на наращивание собственного производства готовых изделий в России растет объем металлургического производства (таблица 10)

Таблица 10 - Производство основных видов продукции металлургического производства (млн.т.)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Чугун	48	48	50,5	49,9	51,5	52,4
Сталь	66,8	68,1	70,4	68,9	70,5	69,4
Прокат готовых черных металлов	55	56,5	60	59,2	61,2	60,4
Из него прокат листовой(без покр.)	28,1	24,9	26,5	26,4	27,6	27,7
В том числе холоднокатаный	10,2	6,5	8	8,5	8,6	8,3
Прокат плоский с открытиями	3,6	4,1	4,7	5,4	5,6	5,5
Трубы стальные	9,2	10	9,7	10,1	11,3	11,4

Практически по всем видам наблюдается прирост благодаря реализации Стратегии развития черной металлургии России на 2014-2020 годы⁴⁵.

⁴⁴ Взаимная торговля товарами государств — членов Таможенного союза : Статистический бюллетень ; Евразийская экономическая комиссия. — Москва : Издательство ООО «Сам Полиграфист» , 2016.

⁴⁵ Приказ Министерства промышленности и торговли РФ от 5 мая 2014 г. N 839 "Об утверждении Стратегии развития черной металлургии России на 2014 - 2020 годы и на перспективу до 2030 года и

Подводя итог, необходимо отметить, добыча железной руды – одна из ведущих отраслей производственного комплекса в России. Несмотря на это, Россия добывает только 5,6% от общей добычи руды в мире. Всего же запасы мира составляют более 160 миллиардов тонн.

Основные производители железной руды: Австралия, Бразилия, Китай, Индия и Россия, которые вместе производят более 75% железной руды.

Относительно экспорта, то на сегодня первое место по экспорту железной руды занимает Австралия. В пятерке лидеров – Индия, ЮАР, Канада и Россия. Лидерами именно Бразилии являются компании Samarco, Vale, Anglo American.

Анализ данных подтверждает, что экспорт железной руды таких стран как Австралия, Бразилия, ЮАР, Канада с каждым годом растут. Экспорт Индии снижается из-за проблем экспортных пошлин и запрета на добычу железной руды в одном из мест залежей.

Относительно импорта, то у стран ЕС он снизился, а вот Китай и Япония увеличили импорт железной руды.

Быстрый рост спроса со стороны КНР привел к значительному удорожанию железорудного сырья, что стало стимулом развития экспорто-ориентированной добычи во многих странах мира, в том числе тех, которые ранее не занимались добычей железной руды (Иран, Индонезия, Монголия, Мьянма, Таиланд и др.).

Анализ экспорта и импорта железной руды России показал, что экспорт железной руды с каждым годом сокращается. Импорт до 2007 г. показывал рост.

При этом стоимостные объемы экспорта руд снизились в 2016 г. по сравнению с 2008 г. и составили 37 % от стоимости 2008 г.

Основными странами, в которые Россия экспортирует железную руду являются Китай, Словакия, Украина и Турция.

3 ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА РЫНКЕ ЖЕЛЕЗНОЙ РУДЫ В ЕАЭС

3.1 Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование российского рынка железной руды в условиях ЕАЭС

Сегодня основной формой внешнеэкономических связей является внешняя торговля, большое влияние на которую оказывает такой метод регулирования, как применение таможенного тарифа. При создании Таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации особое внимание уделялось созданию Единого таможенного тарифа (далее – ЕТТ).

За последние годы внешнеэкономическая деятельность данных стран претерпела значительные изменения, прежде всего в виду вступления России во Всемирную торговую организацию (далее – ВТО) в 2012 году. Россия, заявив, что намерена интегрировать в мировое экономическое сообщество, взяла на себя обязательства по пересмотру ставок ЕТТ, в сторону их постепенного понижения на ряд товарных групп. В 2015 году страны-основательницы Таможенного союза вышли на новый уровень экономической интеграции – начал действовать Евразийский экономический союз, который образовал общий рынок на основе правил ВТО, предусматривающий вступление и других стран⁴⁶.

В дальнейшем данное объединение при помощи согласованного таможенно-тарифного регулирования должно обеспечить конкурентоспособность экономик входящих стран, осуществить их взаимовыгодную торговлю и адекватное распределение доходов.

⁴⁶ Агапова А.В. Сборник заданий по дисциплине «Таможенно-тарифное регулирование ВЭД». Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2015. – с. 12.

Элементами системы таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС являются Единый таможенный тариф (далее – ЕТТ ЕАЭС), единая товарная номенклатура ЕАЭС (далее – ЕТН ВЭД ЕАЭС), таможенное декларирование товаров, перемещаемых через таможенную границу, таможенные процедуры.

В отношении железной руды (группа товаров 26 - руды, шлак и зола) в рамках ЕАЭС применяются следующие тарифные ограничения (см. таблица 11).

Таблица 11 – Ставка ввозной таможенной пошлины с 2012-2016 .⁴⁷

Код ТН ВЭД ЕАЭС Наименование позиции	Ставка ввозной таможенной пошлины, %
2601 11 000 0 – неагломерированные	0
2601 12 000 0 агломерированные	0
2601 20 000 0 – обожженный пирит	5

Ставка ввозной таможенной пошлины с 2012-2016 год не изменялась. Это связано с тем, что импорт товаров группы 2601 из третьих стран практически не производится. Ввоз товаров данной группы в Россию производится исключительно из Казахстана беспошлинно.

В отношении товаров, ввозимых (ввезенных) на таможенную территорию Союза, могут применяться тарифные льготы в виде освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины или снижения ставки ввозной таможенной пошлины. Отличительными особенностями тарифных льгот является то, что они не могут носить индивидуальный характер и применяются независимо от страны происхождения товаров. Евразийский экономический союз предоставляет льготы на обожженный пирит при ввозе из развивающихся, менее развитых и стран СНГ.

В соответствии с Договором о Евразийском экономическом союзе Комиссия осуществляет полномочия в сфере таможенно-тарифного и

⁴⁷ Единый таможенный тариф ЕАЭС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.alt.ru/ett/gruppa26.html> свободный. - Загл. с экрана. – (Дата обращения 8.06.2017).

нетарифного регулирования и по защите внутреннего рынка ЕАЭС от недобросовестной конкуренции со стороны иностранных предприятий. Применение указанных мер торговой политики позволяет координировать внешнеторговую деятельность государств-членов ЕАЭС и оказывает существенное влияние на развитие промышленных комплексов ЕАЭС, в том числе и отрасли черной металлургии.

Далее рассмотрим нетарифное регулирование в ЕАЭС, касающееся товарной группы 26 – руды шлак и зола.

В сфере нетарифного регулирования Комиссией приняты ряд важнейших решений, затрагивающих внешнюю торговлю товарами и разработанных исходя из национальных интересов государств-членов ЕАЭС в металлургической отрасли.

1. Решением Комиссии таможенного союза от 27 января 2010 года № 168 «Об обеспечении функционирования единой системы нетарифного регулирования таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации» определен перечень товаров, являющихся существенно важными для внутреннего рынка Союза, в отношении которых в исключительных случаях могут быть установлены временные ограничения или запреты экспорта.

К данным товарам отнесены полуфабрикаты из железа или нелегированной стали (код 7207 ТН ВЭД ЕАЭС), прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, горячекатаный, неплакированный, без гальванического или другого покрытия (код 7208 ТН ВЭД ЕАЭС), прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, холоднокатаный (обжатый в холодном состоянии), неплакированный, без гальванического или другого покрытия (код 7209 ТН ВЭД ЕАЭС) и прокат плоский из железа или нелегированной стали шириной 600 мм или более, плакированный с гальваническим или другим покрытием (код 7210 ТН ВЭД ЕАЭС).

2. Решением Коллегии ЕЭК от 16 августа 2012 года № 134 «О нормативных правовых актах в области нетарифного регулирования» определен Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами-членами ЕАЭС. В данный Перечень включены отходы и лом: из черных металлов (код 7204 ТН ВЭД ЕАЭС), медные (код 7404 00 ТН ВЭД ЕАЭС), никелевые (код 7503 00 ТН ВЭД ЕАЭС), алюминиевые (код 7602 00 ТН ВЭД ЕАЭС).

Таким образом, можно заключить, что деятельность Комиссии в сфере таможенно- тарифного, нетарифного регулирования и защиты внутреннего рынка в сфере металлургии направлена на создание благоприятных условий для развития промышленных комплексов и повышения конкурентоспособности отечественных предприятий на рынке.

3.2 Анализ рынка железной руды в рамках ЕАЭС

Тарифы являются наиболее простой формой торговой политики, но в современном мире большинство мер государственного воздействия на международную торговлю являются нетарифными (экспортные субсидии, импортные квоты, добровольное ограничение экспорта, административные и санитарные барьеры и т.д.). Это связано в первую очередь с тем, что большинство стран не имеют сейчас возможности активно реагировать на изменения условий торговли уменьшением или увеличением тарифных ставок (например, тарифные ставки стран – членов ВТО закреплены документально и не могут быть пересмотрены в оперативном режиме).

В таблице 12 представлены сравнительные данные ЮНКТАД об уровне защиты различных отраслей экономики некоторых стран при помощи нетарифных мер.

Таблица 12 – Степень защиты различных товарных рынков в отдельных странах (доля товарных позиций, к которым применяется какая-либо нетарифная мера, по отношению ко всем товарным позициям, по каждой товарной группе, в %) ⁴⁸

Товарная позиция	Китай	Япония	ЕС	США	РФ
1	2	3	4	5	6
<i>Сырье</i>	6,46	7,49	1,98	4,69	1,13
Продукция сельского хозяйства	7,3	7,69	2,3	4,56	0,66
Продукция добывающих отраслей	1,51	6,31	0,47	5,44	3,92
<i>Готовые изделия</i>	8	5,08	10,77	5,23	0,73
Железо и сталь	44,85	0,48	51,94	42,44	0
Химические товары	3,90	1,15	4,18	3,35	0,65
Другие полуфабрикаты	1,36	0,64	0,86	4,59	1,22
Машины и средства транспорта	14,02	0,05	2,41	5,18	0
Текстиль и одежда	2,85	23,06	87,21	1,13	0
Другие потребительские товары	5,05	0,68	4,82	0,92	2,84
Другие товары	0	0	0	0	50
Все товары	7,62	5,61	5,79	5,08	0,90

Исходя из данных, представленных в таблице, можно сказать, что на продукцию добывающих отраслей РФ, в том числе и рынка железной руды, приходится 3,92 доли по отношению ко всем нетарифным мерам. В нашей стране это наибольшая доля. При этом, сравнивая эти данные с другими

⁴⁸ Степень защиты различных товарных рынков в отдельных странах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ier.ru/files/text/policy/2011_2/idrisova.pdf Свободный- (Дата обращения 8.06.2017)

странами, можно сказать, что в ЕС и Китае эти доли наименьшие. Так в Китае на продукцию добывающей отрасли приходится 1,51% всех нетарифных мер регулирования, а в ЕС лишь 0,47%.

Что касается рынка железной руды ЕАЭС, то здесь приходится констатировать, что он находится в тесной связи с мировым рынком черной металлургии, который в последние годы характеризуется наличием избыточных мощностей производства.

При этом, основное количество мощностей расположено в Китае, что, с одной стороны, во многом определяет поведение стального сектора Китая как драйвер поведения мировой черной металлургии, а с другой - обуславливает агрессивную конкурентную и торговую политику Китая на мировых рынках стали (в том числе, приводящую к недобросовестной торговой практике).

Агрессивная ценовая политика со стороны Китая обуславливает необходимость принятия мер не только в части защиты внутреннего рынка, но также в части повышения конкурентоспособности производимой продукции отрасли черной металлургии на территории ЕАЭС. Этого можно достичь, совместно используя все преимущества чёрной металлургии государств-членов ЕАЭС с приоритетной ориентацией на оптимальную оправданную кооперацию, преодоление диспропорций в структуре и балансах национальных отраслей, согласованное увеличение доли производства стальной продукции глубокой степени переработки (высших переделов).

Для более полного представления о ситуации, складывающейся на территории ЕАЭС по железной руде, проведем анализ по отдельным странам.

1) Республика Армения. В промышленности Армении доля производства металлургия незначительна, этом можно объяснить тем, что в республике отсутствует собственная минерально-сырьевая база, а также в стране малая емкость рынка черной металлургии.

В качестве сырья предприятия отрасли металлургии Армении используют лом и отходы черных металлов.

В республике Армения в 2014 году было произведено 17,7 тыс. тонн стального литья, если сравнивать с 2013 г., то следует отметить, что индекс составил 114,7%.

Что касается импорта, то нужно сказать, что республика Армения в 2013 году импортировала 127 тыс. тонн черных металлов. Выделим следующие преимущества отрасли черной металлургии республики Армения:

- наличие заказов смежных отраслей, использующих черную металлургию (строительство, машиностроение и т.д.);
- наличие неосвоенных месторождений;
- создание новых предприятий обработки черных металлов по новейшим технологиям.

Существуют и проблемы отрасли черных металлов в республике Армении, а именно:

- ограниченная емкость рынка черной металлургии;
- не большой ассортимент выпускаемой продукции;
- большая конкуренция с ввозной металлургической продукцией;
- значительные транспортные и энергетические затраты в выпуске продукции.

Перспективы развития отрасли черной металлургии в Армении. В Армении планируется разработка железорудных месторождений, это позволит наладить собственную добычу железной руды и развить отрасль черной металлургии, в частности построить и эксплуатировать сталелитейный завод.

2) Республика Беларусь. Доля металлургического производства в промышленности Республики Беларусь в 2014 году составила 6,6%. В Республике Беларусь действует 1669 организаций металлургического производства. Республика Беларусь вынуждена приобретать металл в виде

лома и отходов черных металлов в третьих странах, так как не обладает собственной сырьевой базой. В 2014 году импорт лома в Республику Беларусь составил 1,2 млн. т. Большая часть поставок черного лома происходит из России (99,5%). Индекс производства в 2014 году по сравнению с 2012 годом составил 101,2%.

Преимущества отрасли черной металлургии республики Беларусь. К основным факторам конкурентоспособности белорусской черной металлургии относятся качество выпускаемой продукции и ценовые параметры продукта. Высокое качество продукта достигается за счет собственной научной базы металлургии, собственных предприятий-производителей и достаточно прогрессивного металлургического оборудования.

Проблемы отрасли черной металлургии республики Беларусь. На фоне роста общего объема выпуска металлургической продукции на предприятиях, несмотря на наличие большого количества новых прогрессивных разработок, остается высоким уровень физической и моральной изношенности оборудования, что подчеркивает необходимость переоснащения литейных цехов новыми видами плавильного оборудования. Необходимость модернизации металлургических производств в первую очередь связана с решением вопросов минимизации энергетических затрат, что является существенным фактором конкурентоспособности производимой продукции.

3) Казахстан. На долю чёрной металлургии Республики Казахстан в общем объёме промышленного производства на 1 января 2015 года приходилось 4,2%, в структуре обрабатывающей промышленности – 13,0%, в общем объёме производства металлургической промышленности – 40,0%. Казахстан обладает мощной сырьевой базой, занимая 7 место в мире по запасам железной руды. Разведанные запасы железных руд составляют 9700 млн. т, или 4,0% от мировых запасов. Более 90% запасов сосредоточено в Костанайской области, при этом 74,0% запасов заключено в четырех

уникальных по масштабам месторождениях: Аятское, Лисаковское, Качарское и Соколовское. Стабильное развитие черной металлургии обеспечено за счет притока иностранных инвестиций. Так, валовой приток иностранных инвестиций в черную металлургию Казахстана в 2014 году составил 43,9 млрд. долл. США, или 94,8% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года.

Преимущества отрасли черной металлургии в Казахстане:

- наличие собственной минерально-сырьевой базы;
- наличие отечественных научно-технических разработок для организации производств по глубокой и комплексной переработке сырья;
- тенденция развития смежных отраслей, потребляющих металлы в Казахстане (машиностроение, строительство, железнодорожный транспорт и пр.);
- наличие в Республике Казахстан ведущих компаний по добыче и производству базовых металлов, востребованных на мировом рынке;
- готовность к внедрению современных высокотехнологичных схем переработки и получения качественных металлов, позволяющих развивать новые отрасли;
- имеются потенциальные возможности по созданию новых производств с высокой добавленной стоимостью на основе производимых базовых и редких металлов;

Проблемы отрасли черной металлургии Казахстана:

- низкая загрузка производственных мощностей действующих предприятий;
- высокая степень изношенности, наличие морально устаревшего оборудования на предприятиях;
- падение экспорта и увеличение импорта продукции с высокой добавленной стоимостью;
- высокие тарифы на железнодорожные перевозки и энергоемкость производств;

- необходимость в модернизации материально-технических и опытно-промышленных баз отраслевых институтов.

4) На территории Киргизии отсутствует производство отрасли черной металлургии.

Таким образом, тарифы это наиболее простая форма торговой политики, но в современном мире большинство мер государственного воздействия на международную торговлю являются нетарифными (экспортные субсидии, импортные квоты, добровольное ограничение экспорта, административные и санитарные барьеры и т.д.). Нетарифные методы регулирования являются наиболее эффективным элементом осуществления внешнеторговой политики. Было выявлено, что в отношении продукции добывающей отрасли, к которой можно отнести рынок железной руды в РФ применяются нетарифные методы регулирования, составляющие 3,92% от всех нетарифных мер ко всем товарам. Также можно выделить, что страны ЕАЭС имеют значительную долю запасов железной руды. В России и Казахстане большое количество месторождений, а что касается Республики Беларусь, то к основным факторам конкурентоспособности белорусской черной металлургии относятся качество выпускаемой продукции и ценовые параметры продукта.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таможенно-тарифная политика является составной частью регулирования внешнеэкономической деятельности, и служит инструментом решения внутренних задач – перехода российской экономики на инновационный путь развития, её диверсификации и повышения глобальной конкурентоспособности. Это обуславливает ряд задач таможенно-тарифной политики, которые будут решаться в среднесрочной перспективе: содействие технологической модернизации российской экономики за счёт облегчения доступа к использованию передовых иностранных технологий; стимулирование развития производственно-технологической кооперации российских и иностранных компаний, содействие переносу глобально ориентированных обрабатывающих производств на российскую территорию («импорт производств вместо импорта товаров»).

Усиливается роль таможенно-тарифной политики в формировании трансграничных производственно-технологических связей, развитии специализации и кооперации, прежде всего, в высокотехнологичных отраслях. Смещаются акценты таможенно-тарифной политики – от регулирования внешней торговли к содействию создания в обрабатывающих отраслях глобальных центров компетенции, встроенных в мировые цепочки производства добавленной стоимости. Усиливается значение таможенно-тарифной политики в регулировании внутренних рынков, повышении уровня их конкурентоспособности и укреплении позиций российских компаний в России и за рубежом.

Необходимо отметить, что добыча железной руды – одна из ведущих отраслей производственного комплекса в России. Несмотря на этот факт, наша страна добывает только 5,6% от общей добычи руды в мире. Всего же мировые запасы составляют более 160 миллиардов тонн. По предварительным подсчётам, содержание чистого железа может достигать до 80 миллиардов тонн.

Основными производителями железной руды выступают такие страны как: Австралия, Бразилия, Китай, Индия и Россия, которые вместе производят более 75% железной руды.

Если говорить о экспорте, то на сегодня первое место по экспорту железной руды занимает Австралия. В пятерке лидеров – Индия, ЮАР, Канада и Россия. Лидерами именно Бразилии являются компании Samarco, Vale, AngloAmerican.

Анализ данных подтверждает, что экспорт железной руды таких стран как Австралия, Бразилия, ЮАР, Канада с каждым годом возрастают. Экспорт Индии снижается, что связано с проблемами экспортных пошлин и запретом на добычу железной руды в одном из мест залежей.

Что касается импорта железной руды – у стран ЕС его объем в последние годы снизился, а вот Китай и Япония увеличили импорт железной руды.

Быстрый рост спроса со стороны КНР привел к значительному удорожанию железорудного сырья после 2009 г., что стимулировало развитие экспорто-ориентированной добычи во многих странах мира, в том числе тех, которые прежде не экспортировали или даже не добывали железную руду (Иран, Индонезия, Монголия, Мьянма, Таиланд и др.) Однако позже, в связи с ростом числа производителей и некоторым сокращением темпов экономического роста в Китае, произошло значительное снижение цен на железную руду.

Анализ экспорта и импорта железной руды России показал, что экспорт железной руды с каждым годом сокращается. Импорт до 2007 г. показывал рост. При этом стоимостные объемы экспорта руд снизились в 2016 г. по сравнению с 2008 г. и составили 37 % от стоимости 2008 г.

Основными странами, куда Россия экспортирует железную руду являются Китай, Словакия, Украина и Турция.

Отметим, что элементами системы таможенно-тарифного регулирования в ЕАЭС являются Единый таможенный тариф (ЕТТ ЕАЭС),

единая товарная номенклатура ЕАЭС (ТН ВЭД ЕАЭС), таможенное декларирование товаров, перемещаемых через таможенную границу, таможенные процедуры.

В Евразийском экономическом союзе могут применяться следующие меры нетарифного регулирования: запрет ввоза и (или) вывоза товаров; количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров; исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров; автоматическое лицензирование (наблюдение) экспорта и (или) импорта товаров; разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

Как было сказано, нетарифные методы регулирования являются наиболее эффективным элементом осуществления внешнеторговой политики РФ. Среди нетарифных методов регулирования рынка железной руды в ЕАЭС выделяют ряд решений, касающихся готовой продукции и полуфабрикатов, а не железной руды напрямую.

Можно сделать вывод, что снижение экспорта железной руды из России связано с большой конкуренцией на рынке товаров группы 2601 и наращиванием собственного производства готовой продукции и полуфабрикатов из железорудного сырья, а снижение импорта связано с активизацией добычи железной руды в России.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Агеев, А.И. Евразийская экономическая интеграция: от таможенного к экономическому союзу/ А.И. Агеев // Экономические стратегии. – 2016. – Т. 18. - № 8 (142). – С. 124-127.

2 Анализ экспорта железной руды из России за 3 квартала 2016 года [Электронный ресурс] // инфогео.ру: офиц. сайт. – Режим доступа: <http://www.infogeo.ru/metalls/news/?act=show&news=46923>. –12.05.2017.

3 Афанасьева, Н.А. Путь от таможенного союза к ЕАЭС/ Н.А. Афанасьева // Российско-белорусская интеграция: от идеи к воплощению Сборник научных статей участников .– 2016. – С. 5-8.

4 Байльдинов, Е.Т. Договор о ЕАЭС: шаг вперед или назад/ Е.Т. Байльдинов. – 2014. – С. 80-93.

5 Бакаева, О.Ю. Таможенный Союз – единое экономическое пространство – Евразийский Экономический Союз: этапы интеграции/ О.Ю. Бакаева// Международное публичное и частное право. – 2012. - № 4. – С. 7-9.

6 Бюджетный кодекс Российской Федерации: принят Гос. думой 31 июля 1998 г. : по состоянию на 5 мая 2017 г.-М.: Эксмо, 2009.- 101 с.

7 Вагин, В.Д. К вопросу о теории Таможенного дела/ В.Д. Вагин// Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2015. - № 18. – С. 8-12.

8 Внешняя торговля товарами. Статистика Евразийского экономического союза. 2015 год : Статистический бюллетень ; Евразийская экономическая комиссия. — Москва : Издательство ООО «Сам Полиграфист» , 2016.

9 Годованюк, Д.В. Проблемы и пути совершенствования экономической безопасности валютного контроля в ЕАЭС/ Д.В. Годованюк// АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА Ответственный редактор Е.А. Бессонова. – 2016. – С. 185-190.

10 Григорук, Н.Е.ВЭД Российского рынка / Н.Е. Григорук. - М.:

Финансы и статистика, 2011. - С. 109.

11 Дробот, Е.В. Внешнеэкономическая деятельность/ Е.В. Дробот. – 2014. – С. 123-128.

12 Евсеев, В.В. путь к ЕАЭС/ В.В.Евсеев, Д.В. Харитонов// Научно-аналитический журнал. – 2016. - № 10 (321). – С. 30-42.

13 Езерский, К.В. Плюсы и минусы присоединения Республики Кыргызстан к ЕАЭС/ К.В. Езерский. – 2015. – С. 305-310.

14 Ермак, Д.Р. Таможенный союз - хорошо, но реально ли... / Д.Р. Ермак // Экономическая газета. - 2013. - № 77. – С. 125 – 129.

15 Игнатова, Ю.В. Проблемы участия России в ЕАЭС в условиях экономических санкций/ Ю.В. Игнатова/ Особенности государственного регулирования внешнеторговой деятельности в современных условиях материалы научно-практической конференции: в 2 частях. – 2015. – С. 212-219.

16 Конституция Российской Федерации: офиц. Текст. – М.: приор, 2001. –32 с.

17 Коркоташвили, Н.Н. От Евразийского сообщества к Евразийскому Экономическому Союзу: политический аспект/ Н.Н. Коркоташвили// В сборнике: Четверть века политической науки в российской провинции Сборник научных трудов. – 2015. – С. 142-144.

18 Кочергина, Т.Е. От таможенного к Евразийскому экономическому Союзу: становление, функционирование, перспективы/ Т.Е. Кочергина// Академический вестник Ростовского филиала Российской таможенной академии. – 2015. - № 1 (18). – С. 21-28.

19 Красильникова, В.А. Особенности Таможенного регулирования внешнеэкономической деятельности РФ/ В.А. Красильникова// Молодые экономисты - будущему России Сборник научных трудов по материалам VIII Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых. – 2016. – С. 246-249.

20 Лащёнова, А.Е. На пути к Евразийскому Экономическому Союзу/ А.Е. Лащёнова//Международная экономика. – 2013. - № 6. – С. 75-79.

21 Логинова, А.С. Сравнительно-правовое исследование деятельности совета экономической взаимопомощи, ЕАЭС и ЕС/ А.С. Логинова, Л.А. Травина// Право и современные государства. – 2015. - № 2. – С. 47-59.

22 Ломакина, Н.С Развитие экспортных перевозок железной руды/ Н.С. Ломакина// Международный студенческий научный вестник. – 2015. - № 3-2. – С. 296-297.

23 Мансуров, Т.А. ЕВРАЗЭС: от экономического сотрудничества к евразийскому экономическому союзу/ Т.А. Мансуров// Деловая слава России. – 2015. - № 5-1 (48). – С. 5-9.

24 Мытыев, М.Ч. Присоединение Кыргызской Республики к Евразийскому Экономическому Союзу/ М.Ч. Матыев// Наука, новые технологии и инновации. – 2016.- №4. – С. 176-178.

25 Обзор мировых рынков [Электронный ресурс] // металлоинвест. Ру: офиц. сайт. 13.11.2001. – Режим доступа: http://ar2015.metalloinvest.com/reports/metalloinvest/annual/2015/gb/Russian/3010_12.05.2017.

26 Обзор рынка железорудного сырья (железная руда, концентрат, агломерат и окатыши) в России [Электронный ресурс] // инфомайн. Ру: офиц. сайт.-23.01.2008.- Режим доступа: http://www.infomine.ru/files/catalog/1/file_1. - 12.05.2017.

27 Ожигина В.В. От единого экономического пространства к ЕАЭС: новые возможности или старые проблемы? / В.В. Ожигина// Мир перемен. – 2016. - № 1. – С. 164-177.

28 Основные страны импортеры и экспортеры железной руды представили последние данные статистики [Электронный ресурс] // азовпромсталь.ру: офиц. сайт. – 24.04.2007 Режим доступа: <https://www.azovpromstal.com/news/one/id/5622> - 12.05.2017.

29. Особенности железорудной отрасли в России [Электронный ресурс] // Промту. Ру: офиц. Сайт. – 23.01.2008. - Режим доступа: <http://promtu.ru/dobyicha-resursov/zhelezorudnaya-otras> - 12.05.2017.

30. Подгородецкий, Г.С. Черная металлургия/ Г.С Подгородецкий. – 2016. – С. 3-11.

31 Практика Код товара по ТН ВЭД [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vdnk.ru/site/ru/tnved> свободный. – Загл. с экрана. – (Дата обращения 24.04.2017).

32 Пустов, А.Ю. Основные факторы эволюции конъюнктуры ценообразования на мировом рынке железной руды/ А.Ю. Пустов// Российское предпринимательство. – 2013. - № 10 (232). – С. 158-164.

33 Российская металлургия и мировой рынок сырья [Электронный ресурс] // Идаб.ру : офиц. Сайт. – 17.10.2001. - Режим доступа: <http://idab.ru/presentation/case-9-february-2013.pdf> 12.05.2017.

34 Сабирьянова, Р.Г. государственное регулирование внешнеторговой деятельности/ Р.Г. Сабирьянова// Актуальные проблемы социального, экономического и информационного развития современного общества– 2016. – С. 273-277.

35 Соколов, К.А. Внешнеторговый оборот России за 2013 год / К.А. Соколов. – СПб.: Питер, 2012. – 94 с.

36 Соколов, К.А. Внешнеторговый оборот России за 2013 год / К.А. Соколов. – СПб.: Питер, 2012. – 94 с.

37 Черникова, А.А. Эффективность деятельности российских предприятий черной металлургии на мировом рынке/ А.А. Черникова// Фундаментальные исследования. – 2015. - № 6-3. – С. 643-647.

38 Шумилов, В.М. Правовые новеллы договора о ЕАЭС/ В.М. Шумилов// Российский внешнеэкономический вестник. – 2015. – Т. 2015. № 4. – С. 88-100.

39 Шишаев, А.И. Правовой режим доступа российских товаров на рынок Европейского союза / А.И. Шишаев // Юридический мир. - 2013. - №

7. – С. 43 – 56.

40 Экспорт железной руды из Австралии бьет рекорды [Электронный ресурс]// Укррудпром. ру: офиц. Сайт.- 16.06.2005 – Режим доступа: http://www.ukrrudprom.com/news/Eksportgeleznoy_rudi_iz_Avstralii_bet_rekordi.htm. –12.05.2017.

41 Экспорт железной руды из России за 9 месяцев 2016 г. [Электронный ресурс] // вед-стат.ру: офиц. Сайт.- 12.01.2012– Режим доступа: <http://www.ved-stat.ru/pub/246-exportore> я 12.05.2017.