

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего
образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет Международных отношений
Кафедра Международного бизнеса и туризма
Специальность – 38.05.02 - Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
И. о. зав.кафедрой
_____ С.В.Феоктистов
« _____ » _____ 201_ г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Применение тарифных преференций и льгот при импорте товаров в РФ
в условиях ЕАЭС.

Исполнитель студент группы 237 ос-1	_____	В.В. Григоровская
Руководитель доцент, к.г.н.	_____	Л.А. Понкратова
Нормоконтроль инженер	_____	О.В. Шпак
Рецензент	_____	В.Е. Шабельский

Благовещенск 2017
Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет _____
Кафедра _____

УТВЕРЖДАЮ
Зам. зав. кафедрой _____

« _____ » _____ 201__ г.

З А Д А Н И Е

К дипломной работе (проекту) студента

1. Тема дипломной работы (проекта) _____

(утверждено приказом от _____ № _____)

2. Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) _____

3. Исходные данные к дипломной работе (проекту)

4. Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих разработке вопросов): _____

5. Перечень материалов приложения (наличие чертежей, таблиц, графиков, схем, программных продуктов, иллюстративного материала и т.п.) _____

6. Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7. Дата выдачи задания _____

Руководитель дипломной работы (проекта) _____
(Ф.И.О., должность, ученая степень, ученое звание)

Задание принял к исполнению (дата) _____

_____ (подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 89 страниц, 19 таблиц, 39 рисунков, 50 источников.

ТАРИФНЫЕ ЛЬГОТЫ, ТАРИФНЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ, ЕДИНАЯ СИСТЕМА ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ, ИМПОРТ, ТОВАРНАЯ НОМЕНКЛАТУРА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ (ТН ВЭД), ФЕДЕРАЛЬНАЯ ТАМОЖЕННАЯ СЛУЖБА (ФТС), РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ, НАИМЕНЕЕ РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ, КВОТЫ, САНКЦИИ, ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ.

Таможенно-тарифные льготы и преференции как инструмент таможенно-тарифного регулирования широко используются странами - участницами Союза в целях реализации торговой политики, создания условий для прогрессивных изменений в структуре производства, рационализации товарной структуры импорта.

Выбранная тема актуальна потому, что предоставление тарифных преференций и льгот отражается в увеличении объемов ввозимых товаров претендующих на предоставление преференций и расширении географии ввоза.

Но при этом предоставление тарифных преференций и льгот должно сопровождаться строгим контролем, а также оговорками о защитных мерах, чтобы избежать возможности нанесения значительного ущерба стране, со стороны конкурирующих стран третьего мира, поставляющие дешевые товары, из-за крайне низкого в этих странах уровня заработной платы.

Целью дипломной работы является изучение особенностей применения тарифных преференций и льгот в условиях ЕАЭС.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	6
1 Теоретические аспекты использования тарифных льгот и преференций в системе таможенного дела в условиях ЕАЭС	8
1.1 Система тарифных льгот и преференций в государственном и межгосударственном регулировании	8
1.2 Тарифные преференции и их применение в условиях ЕАЭС	15
1.3 Тарифные льготы и особенности их применения в условиях ЕАЭС	20
2 Анализ применения тарифных льгот и преференций в условиях ЕАЭС	28
2.1 Оценка применения тарифных преференций при импорте товаров в РФ в условиях ЕАЭС	28
2.2 Применение тарифных льгот при импорте товаров в зависимости от использования таможенных процедур	46
2.3 Анализ применения тарифных льгот при импорте отдельных категорий товаров	50
3 Тарифные льготы и преференции: оценка объемов и перспективы использования в условиях ЕАЭС	56
3.1 Оценка объемов предоставленных преференций (на примере отдельных товаров и стран)	56
3.2 Совершенствование использования системы тарифных преференций и льгот	60
Заключение	66
Библиографический список	69
Приложение А Перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза ЕАЭС	74
Приложение Б Перечень наименее развитых стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза ЕАЭС	76

Приложение В Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции (с внесенными изменениями)	77
Приложение Г Сертификат о происхождении товаров по форме «А»	79
Приложение Д Импорт развивающихся и наименее развитых стран	80
Приложение Е Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-1»	88
Приложение Ж Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-2»	89

ВВЕДЕНИЕ

Предоставление тарифных льгот является одним из ключевых методов таможенно-тарифного регулирования ВЭД, которые способствуют увеличению объема ввоза товаров, претендующих на предоставление преференций.

Также данный механизм предназначен для оказания экономической помощи странам, которым предоставляются тарифные преференции. В основном, предоставление тарифных льгот относятся к товарам первой необходимости, которые не производятся в нашей стране или производятся в явно недостаточном количестве.

Цель дипломной работы – изучить особенности применения тарифных преференций и льгот в условиях ЕАЭС, и на этой основе оценить масштабы и возможности их использования на перспективу.

Объектом исследования дипломной работы являются тарифные преференции и льготы

Предмет – практика применения тарифных преференций и льгот в России в условиях ЕАЭС.

Для достижения этой цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить теоретические аспекты тарифных преференций и льгот;
- изучить нормативно-правовую базу, установления и применения тарифных преференций и льгот в условиях ЕАЭС;
- проанализировать динамику ввоза преференциальных товаров из развивающихся и наименее развитых стран;
- систематизировать тарифные льготы по видам товаров, по целям ВЭД и определить место товаров, попадающих под преференции в импорте РФ;
- проанализировать динамику ввоза преференциальных товаров из развивающихся и наименее развитых стран;
- выявить проблемы ввоза преференциальных товаров;
- произвести оценку денежных объемов при предоставлении тарифных преференций и льгот;

- разработать предложения по совершенствованию системы предоставления преференций и льгот.

Информационной базой исследования явились решения и соглашения Евразийского экономического союза в рамках предоставления тарифных преференций и льгот, статистические сайты Евразийской экономической комиссии, ГКС, а также учебная литература, касающаяся вопросов тарифных преференций и льгот.

Работа состоит из трех глав, введения, заключения, приложений, а также списка использованных источников и литературы.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТАРИФНЫХ ПРЕФЕРЕНЦИЙ И ЛЬГОТ В СИСТЕМЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

1.1 Система тарифных льгот и преференций в государственном и межгосударственном регулировании

История общей системы преференций началась еще в 1971 г. в рамках Европейского экономического сообщества и первоначально сроком действия данной системы было решено взять период 10 лет. Цели данной системы представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Цели системы тарифных преференций¹

Большая часть стран с развитой экономикой очень медленно вводили данную систему, вводя в свое законодательство большое количество поправок. Изначально на практике, исполнение системы преференций было незначительным и неэффективным, так как развитые страны убрали из перечня преференциальных товаров больше 60 % облагаемого таможенными пошлинами импорта, в связи с этим, значительно сократилась номенклатура изделий, которые попадают под действие общих преференций.

В то же время, развитые государства затеяли между собой либерализацию внешнеторговых отношений, снизив при этом уровень таможенных пошлин во взаимной торговле. Вследствие этого, произошло значительное сокращение преимуществ, получаемых развивающимися странами в рамках системы та-

¹ Составлено автором по данным учебного пособия Ершов, А.Д., Сизова К.А. Льготы и преференции в таможенном деле: Учебное пособие. – СПб: Изд-во «Бизнес-пресса», 2009. – стр.35

рифных преференций. Впоследствии данные недостатки были рассмотрены учтены в последующих редакциях системы преференций. В последующее время общая система преференций приобрела статус международной правовой основы, и ее принципы используются при разработке национальных систем преференций отдельных стран или систем преференций региональных интеграционных объединений.

Также, основные положения основной системы преференций стали базисом для формирования механизмов таможенно-тарифного регулирования Таможенного союза Белоруссии, Казахстана и России еще в 2010 году. В рамках данной интеграционной группировки была разработана и функционирует по настоящее время Единая система тарифных преференций Союза (далее – ЕСТПС), являющаяся результатом изменения и упрощения национальных систем преференций стран-членов Союза.

Основу данной системы составляют перечни развивающихся и наименее развитых стран, а также перечень преференциальных товаров.

Первый компонент системы это «перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза»² В настоящее время перечень развивающихся стран насчитывает 103 страны (прил.А). В отношении товаров, происходящих из развивающихся стран, тарифные преференции применяются в определенных случаях (рис.2).

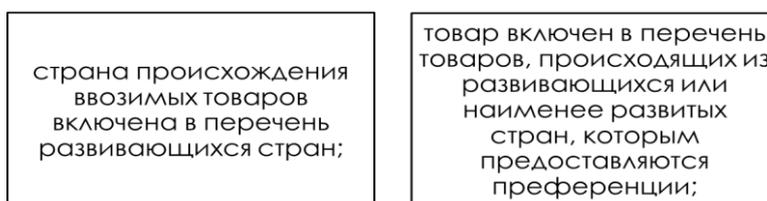


Рисунок 2 – Случаи предоставления тарифных преференций товарам, происходящим из развивающихся стран³

² Решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 «Перечень развивающихся стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

³ Составлено по данным Решение Комиссии Таможенного союза от 06.04.2016 № 47 «Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического Союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

Специально указывается, что «в данный перечень включаются страны, не классифицируемые Всемирным банком как страны с высоким уровнем дохода. Однако есть ряд случаев, при которых та или иная страна, которая не классифицируется Всемирным банком как страна с высоким уровнем дохода, по решению ЕЭК/КТС может быть не включена в данный перечень»⁴ (рис.3).

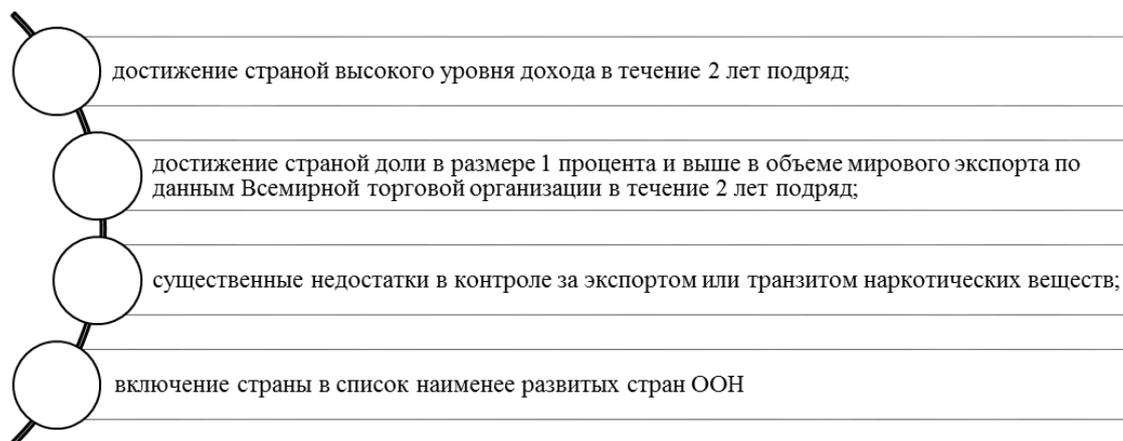


Рисунок 3 – Случаи, при которых страна не включается в перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций⁵

Важно отметить, что «решение Евразийской экономической комиссии об исключении страны из перечня развивающихся стран вступает в силу не ранее чем через 6 месяцев с даты его принятия»⁶.

Второй компонент Единой системы тарифных преференций – это перечень наименее развитых стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного Союза. В настоящее время данный перечень насчитывает 50 стран⁷ (прил.Б). В указанный перечень включаются страны, входящие в список наименее развитых стран ООН, большая часть это беднейшие государства Африканского континента.

⁴ Составлено по данным Решения Комиссии Таможенного союза от 06.04.2016 № 47 «Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического Союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

⁵ Там же.

⁶ Там же.

⁷ Решение КТС от 27.11.2009 № 130 «Перечень наименее развитых стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

В отношении товаров, происходящих из наименее развитых стран, тарифные преференции применяются в следующих случаях (рис.4).

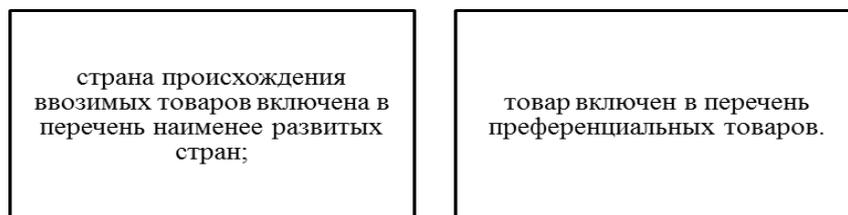


Рисунок 4 – Случаи предоставления тарифных преференций товарам, происходящим из наименее развитых стран⁸

Важно подчеркнуть, что «решение Евразийской экономической комиссии об исключении страны из перечня развивающихся стран вступает в силу не ранее чем через 6 месяцев с даты его принятия»⁹.

Третий элемент системы – это перечень преференциальных товаров (прил.В), т.е. «перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции. Количество позиций указанного перечня не может превышать 20% общего количества подсубпозиций ЕТН ВЭД»¹⁰. К данным товарам относят сырье и полуфабрикаты, продукцию сельского хозяйства, изделия народных промыслов и т.п.

Таможенными льготами в рамках Единой системы тарифных преференций можно воспользоваться, только в случае соблюдения ряда обязательных условий (рис. 5).

⁸ Составлено автором по данным Решения КТС от 06.04.2016 № 47 «Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического Союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

⁹ Решение КТС от 06.04.2016 № 47 «Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического Союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

¹⁰ Там же



Рисунок 5 – Условия для предоставления льгот и преференций¹¹

Следует отметить, что «правило непосредственной закупки - это когда закупка товара осуществляется импортером непосредственно у лица, которое зарегистрировано в качестве субъекта предпринимательской деятельности в развивающейся или наименее развитой стране, из которой происходит данный товар и на которую распространяются льготы и преференции»¹².

Что касается прямой поставки, то «это поставка товаров, которые транспортируются из развивающейся или наименее развитой страны, и на которую действует преференциальный режим, на единую таможенную территорию государств – сторон без провоза через территорию другого государства»¹³.

В правило прямой поставки также включаются товары, которые были закупленные импортером на выставках или ярмарках, но обязательно при выполнении особых условий (рисунок 6).

¹¹Составлено по данным учебного пособия Ершов, А.Д., Сизова К.А. Льготы и преференции в таможенном деле: Учебное пособие. – СПб: Изд-во «Бизнес-пресса», 2009. – стр.43

¹² Сидорова, В.И. Таможенно-тарифное регулирования внешнеторговой деятельности и таможенная стоимость: учебное пособие / В.И. Сидорова; Российская таможенная академия; Владивостокский филиал. – Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2011. – стр. 57

¹³ Там же. С.59

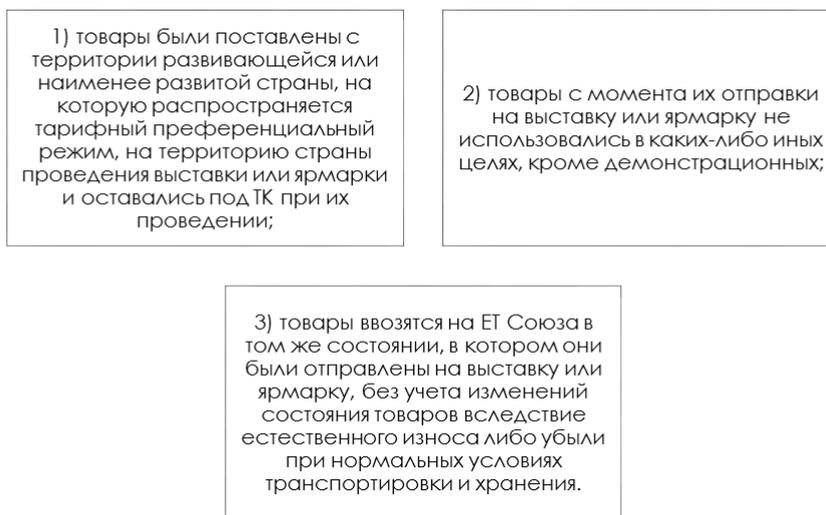


Рисунок 6 – Условия, для включения товаров в прямую поставку¹⁴

Для того, чтобы к товару были применены тарифные льготы и преференции нужно предоставить таможенному органу сертификат о происхождении товаров.

В этом случае предоставляется сертификат о происхождении товаров по форме "А" (прил.Г), который был утвержден еще 12.12.2008 года. Изучить характеристики сертификата можно на рисунке 7.

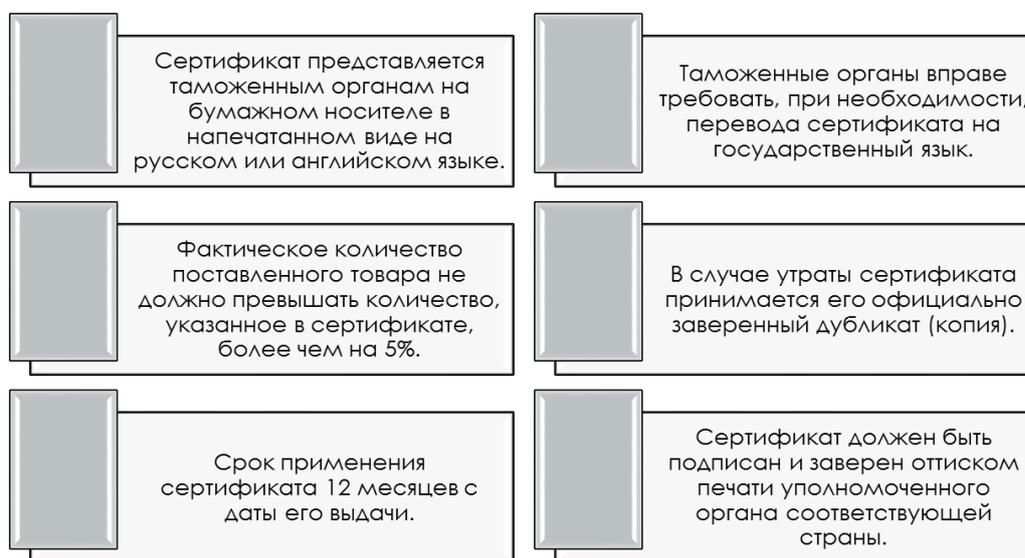


Рисунок 7 – Характеристика сертификата о происхождении товара¹⁵

¹⁴ Составлено по данным учебного пособия Сидорова, В.И. Таможенно-тарифное регулирования внешнеторговой деятельности и таможенная стоимость: учебное пособие / В.И. Сидорова; Российская таможенная академия; Владивостокский филиал. – Владивосток: Владивостокский филиал Российской таможенной академии, 2011 - стр. 61

¹⁵ Там же. С 75

Предоставление сертификата не требуется в том случае, «если партия товаров небольшая (таможенная стоимость которой, равна не более 5000 долл.)»¹⁶. В данном случае экспортер может декларировать страну происхождения товара в коммерческих или других товаросопроводительных документах.

К основным нормативно-правовым актам, касающихся тарифных льгот и преференций относят Решения комиссии ЕАЭС, соглашения в рамках ЕАЭС, протоколы, федеральные законы, постановления Правительства и документы ФТС России.

Таблица 1 - Нормативно-правовые документы в сфере тарифных льгот и преференций¹⁷

Год	Нормативно-правовой документ
1	2
8.12.2003	Федеральный закон № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»
27.11.2010	Федеральный закон № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации»
27.11.2009	Решение КТС № 130 "О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического Союза" (с изменениями и дополнениями)
15.07.2011	Порядок применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию ТС, утвержденный Решением КТС № 728(с изменениями и дополнениями)
23.04.2015	Перечень наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза (в редакции Решения Совета ЕЭК №35)
23.04.2015	Перечень развивающихся стран – пользователей единой системы тарифных преференций Союза (в редакции Решения Совета ЕЭК №35)

¹⁶Евразийская Экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

¹⁷ Там же.

Продолжение таблицы 1

1	2
Вступает в силу с 28 августа 2017 г.	Перечень товаров, происходящих из развивающихся стран или из наименее развитых стран, в отношении которых при ввозе на таможенную территорию Евразийского экономического союза предоставляются тарифные преференции (Решение Совета ЕЭК от 13.01.2017 № 8)
06.04.2016	Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза (Решение Совета ЕЭК № 47)

Исходя из вышеперечисленного можно сделать вывод о том, что тарифные льготы и преференции имеют довольно обширную нормативно-правовую базу. Тарифные преференции и льготы устанавливаются Таможенным кодексом Союза, Решениями комиссии ЕЭАС, Соглашениями в рамках ЕАЭС, а также Федеральными законами.

1.2 Тарифные преференции и их применение в условиях ЕАЭС

Тарифные преференции ЕАЭС представляют из себя льготы по уплате таможенных пошлин, то есть, тарифная преференция подразумевает «освобождение от уплаты ввозных таможенных пошлин в отношении товаров, которые происходят из развивающихся либо наименее развитых стран, а также из стран, которые образуют вместе с Российской Федерацией зону свободной торговли либо подписавшие соглашения, о создании этой зоны»¹⁸.

Следовательно, под «тарифными преференциями понимаются существенные преимущества, предусмотренные в области уплаты таможенной пошлины в зависимости от страны происхождения товаров»¹⁹.

Важно отметить, что «в зависимости от страны происхождения товаров меняется величина пошлины. В первом случае, если страной происхождения товара является развивающаяся страна, относящаяся к пользователям префе-

¹⁸ Составлено по данным учебной литературы: Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 24 с.

¹⁹ Там же. С. 27.

ренциальной системы, то ставка её ввозной пошлины будет равна 75 % от базовой. Во втором случае, если страной происхождения товара является наименее развитая страна, то здесь уже применяется 0% ставка ввозной пошлины»²⁰. Ну и в-третьих, если товары, происходят с территорий государств, которые образуют вместе с Россией зону свободной торговли (страны СНГ, Республика Грузия и др.), а также ввозятся на таможенную территорию Союза с таможенной территории какого-либо из этих государств, то здесь также действует 0% ставка ввозной пошлины.

Определение страны происхождения товаров является важным компонентом ведения таможенной статистики и дает возможность осуществлять тарифные и нетарифные меры регулирования ввоза тех или иных товаров на таможенной территории Союза.

Следует отметить, что «страной происхождения товаров считается страна, в которой товары были полностью произведены или подвергнуты достаточной обработке (переработке) в соответствии с критериями»²¹ (критерии представлены на рисунке 8).

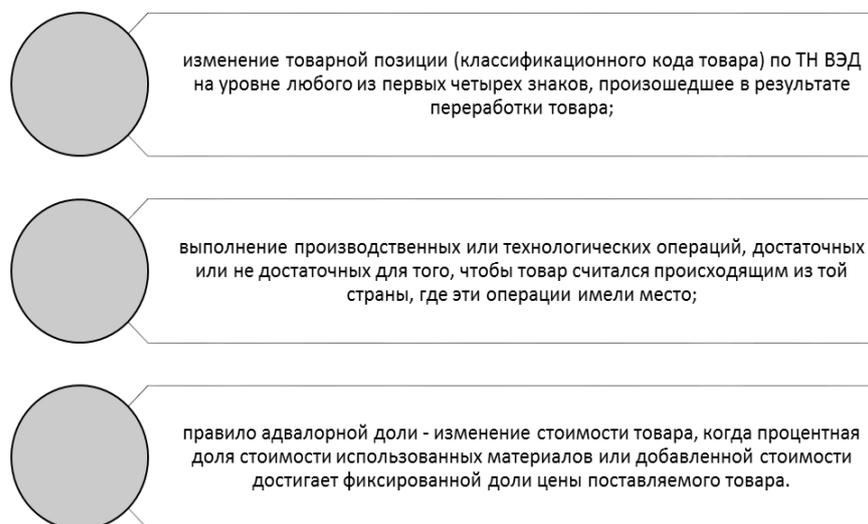


Рисунок 8 – Критерии достаточной обработки (переработки) товаров²²

²⁰ Составлено по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

²¹ Составлено по данным учебной литературы: Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 46 с.

²² Составлено по данным Соглашения от 25 января 2008 года «О единых правилах определения страны происхождения товаров».

При этом «страной происхождения товаров может являться группа стран, либо таможенные союзы стран, либо регион или часть страны, если имеется необходимость их выделения для целей определения страны происхождения товаров»²³.

Декларант сам определяет страну происхождения товаров, однако в определенных случаях это может делать таможенный орган. Также при таможенном декларировании декларант сам заявляет страну происхождения товаров таможенному органу. Происхождение товаров должно быть обязательно документально подтверждено. Обязанность заявления, подтверждения и доказывания страны происхождения товара лежит также на декларанте. Если вдруг возникают сложности в определении страны происхождения товара, то можно обратиться к уполномоченному таможенному органу за принятием предварительного решения.

Решением Совета ЕЭК от 13.01.2017 № 8 утвержден «Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции»²⁴.

Согласно перечня, товар рассматривают как непосредственно закупленный, т.е. если импортер приобрел его у лица, которое зарегистрировано в качестве субъекта предпринимательской деятельности в развивающейся или наименее развитой стране, из которой происходит данный товар и на которую распространяется тарифный преференциальный режим.

В соответствии с VII разделом Соглашения в удостоверение происхождения товара, лицо, которое перемещает товары, должно представить декларацию-сертификат о происхождении товара по форме «А».

Срок применения данного сертификата равняется 12 месяцам с даты его выдачи. Данный сертификат представляется таможенным органам на бумажном носителе в напечатанном виде на русском или английском языке. Но если воз-

²³ Составлено по данным Соглашения от 25 января 2008 года «О единых правилах определения страны происхождения товаров».

²⁴ Евразийская Экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

никает необходимость, то таможенные органы могут требовать перевода сертификата на государственный язык.

Фактическое количество поставленного товара не должно превышать количество, которое указано в сертификате, более чем на 5 %. В случае утраты сертификата принимается его официально заверенный дубликат (копия).

При этом следует иметь в виду, что «предоставление сертификата не требуется в том случае, если партия товаров небольшая (таможенная стоимость которой, равна не более 5000 долл.)»²⁵. В данном случае экспортер может декларировать страну происхождения товара в коммерческих или других товаросопроводительных документах.

Нередко у таможенного органа возникают сомнения в подлинности сертификата страны происхождения товара. Это происходит в связи с несоответствием подписи либо печати в сертификате имеющимся в таможене образцам. И в результате, принимаются решения об отказе в предоставлении таможенной преференции.

Однако в соответствии с Соглашением, «в случаях, если у таможенного органа возникли какие-либо сомнения по поводу подлинности предоставленных Сертификатов, то он при проведении таможенного контроля вправе обратиться к уполномоченным органам или организациям страны, которые выдали сертификат о происхождении товара, с просьбой представить дополнительные документы или уточняющие сведения»²⁶.

Данное обращение не препятствует выпуску товаров на основании сведений о стране их происхождения, заявленных при помещении товаров под таможенную процедуру. В таких случаях, имеет смысл декларанту самостоятельно, в период проведения таможенным органом проверки, сделать запрос в уполномоченный орган страны, выдавший сертификат с просьбой подтвердить подлинность сертификата. После получения официального ответа, его следует предоставить в таможенный орган.

²⁵ Соглашение от 25 января 2008 года «О единых правилах определения страны происхождения товаров».

²⁶ Там же.

В случае отказа в предоставлении тарифной преференции, «декларант имеет право обжаловать действия таможенного органа в арбитражный суд, при этом, в силу части 5 статьи 200 АПК РФ обязанность доказывания законности совершения оспариваемых действий (бездействия), возлагается на орган или лицо, которое совершили действия (бездействие)»²⁷.

Процесс получения тарифных преференций можно представить в виде нескольких последовательных шагов на рисунке 9.

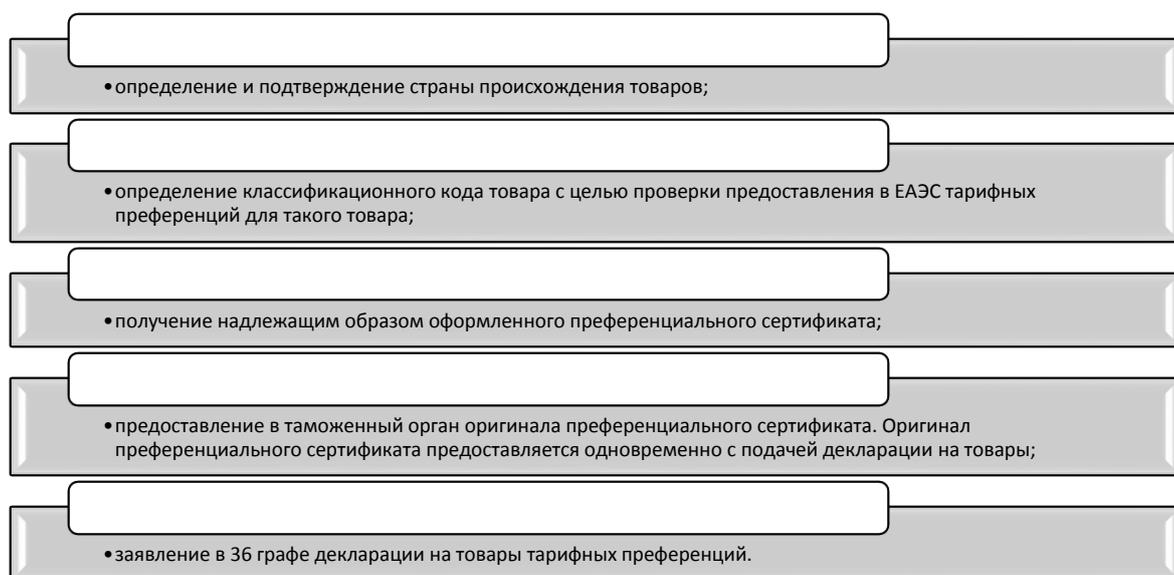


Рисунок 9 – Процесс получения тарифных преференций²⁸

Далее рассмотрим применение тарифных преференций в рамках ЕАЭС, таблица 2.

Таблица 2 – Применение тарифных преференций в условиях ЕАЭС с учетом национальных и международных обязательств РФ²⁹

Страны	Ставка пошлины согласно ЕТТ	Характеристика торговых отношений	Особенности предоставления преференций	Форма документа для подтверждения страны происхождения
1	2	3	4	5

²⁷ Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 17.04.2017) [Электронный ресурс]: Режим доступа: <http://www.consultant.ru/> 21.05.2017.

²⁸ Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 01.01.2017.

²⁹ Там же.

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4	5
Страны ВТО, с которыми у РФ торговые отношения	100 % базовой ставки	Режим наибольшего благоприятствования (РНБ), Соглашения в рамках ЕАЭС	Нет ограничений	Товаро-транспортные Документы
Развивающиеся страны	75 % от базовой ставки	Применение Единой системы преференций Союза, Соглашения в рамках ЕАЭС	Наличие списка товаров, к которым применяются преференции	Сертификат по форме А, товаро-транспортные документы
Наименее развитые страны	0 % от базовой ставки	Применение Единой системы преференций Союза, Соглашения в рамках ЕАЭС	Наличие списка товаров, к которым применяются преференции	Сертификат по форме А, товаро-транспортные документы
Страны участницы СНГ	0 % от базовой ставки	Соглашение о создании зоны свободной торговли	Нет ограничений	Сертификат по форме СТ-1, товаро-транспортные документы
Республика Сербия и Республика Черногория	0 % от базовой ставки и установление сниженных ставок	Соглашение о создании зоны свободной торговли	-Наличие списка товаров, к которым применяются преференции -Наличие списка товаров, к которым применяются преференции в виде сниженной ставки	Сертификат по форме СТ-2, товаро-транспортные документы
Страны, не члены ВТО, страны, с которыми у РФ не заключены договора	200 % базовой ставки	Нет торговых ограничений	Нет ограничений	Подтверждение страны происхождения не требуется

Таким образом, из данных таблицы мы видим, что для разных стран применяются различные ставки таможенных пошлин. Для некоторых стран применяются привилегии, а для других, наоборот, ставка может возрасти в 2 раза. Также, для того, чтобы правильно определить ставку пошлины, для каждой страны существует свой документ подтверждения страны происхождения.

1.3 Тарифные льготы и особенности их применения в условиях ЕАЭС

Особое место в таможенном законодательстве отводится тарифным льготам при ввозе товаров на таможенную территорию ЕАЭС.

Так, «тарифные льготы – это привилегии, предоставляемые государством юридическим и физическим лицам при ввозе товаров (а также их транзите),

ценностей, личных вещей и других предметов»³⁰. Такие привилегии связаны с более благоприятным режимом уплаты таможенных пошлин, проявляющимся в конечном итоге либо в уменьшении ее размера, либо в увеличении сроков ее уплаты».

Классификация тарифных льгот представлена на рисунке 10.

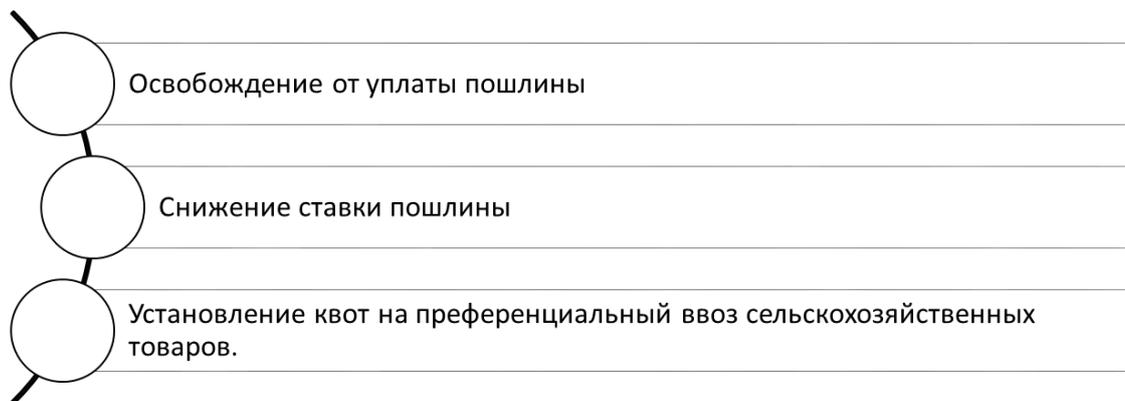


Рисунок 10 – Классификация тарифных льгот³¹

Следует отметить, что тарифные льготы предоставляются при ввозе отдельных видов товаров, при таможенных процедурах, а также существуют льготы для дипломатических лиц.

Кроме того, тарифные льготы могут предоставляться как отдельным категориям граждан и юридических лиц (например, индивидуальные льготы), так и действовать в отношении конкретного вида товаров, либо тех товаров, которые ввозятся только с территории определенных государств.

При этом важно учитывать цели установления тарифных льгот, которые представлены на рисунке 11.

³⁰ Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 63 с.

³¹ Составлено по данным учебной литературы: Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 53 с

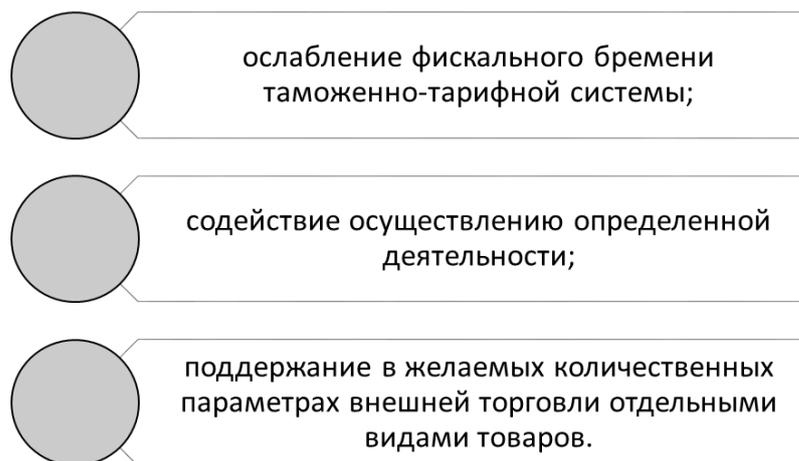


Рисунок 11 – Цели установления тарифных льгот³²

Рассмотрим целевые формы ослабления фискального бремени таможенно - тарифной системы (представлены на рисунке 12).

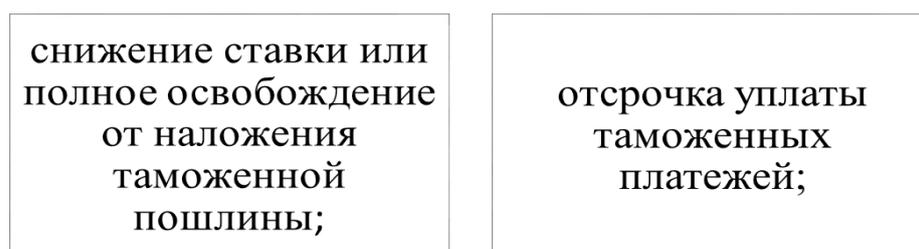


Рисунок 12 – Целевые формы ослабления фискального бремени таможенно - тарифной системы³³

Для поддержания желаемых параметров внешней торговли отдельными видами товаров используются механизмы установления тарифных льгот на преференциальный ввоз/вывоз товаров. Главное преимущество этого вида льгот состоит в том, что с ее помощью можно минимизировать фискальное бремя тарифного обложения при ввозе (вывозе, при наличии высокой вплоть до запретительной ставки таможенной пошлины). Установление тарифных льгот может рассматриваться как весьма эффективный инструмент ограничения конкуренции на внутреннем рынке с иностранными товарами.

³²Составлено по данным учебной литературы: Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 56 с

³³ Там же. С 59.

Критерии предоставления тарифных льгот представлены на рисунке 13.



Рисунок 13 – Критерии предоставления тарифных льгот³⁴

Все эти критерии довольно значимы. Рассмотрим каждый подробнее.

Так, использование в качестве критерия стран происхождения товаров указывает на возможность предоставления тарифных льгот в зависимости от торгово-политического режима, действующего в отношении этой страны. Данный критерий находит свое практическое воплощение в процессе установления преференциальных режимов развивающимся и наименее развитым странам, а также интегрирующим государствам.

В это же время, цель ввоза товаров как критерий применения тарифных льгот подразумевает применение как стандартного, так и льготного обложения для одного вида товара.

Что касается вида специальной процедуры, то это определяет последующий характер ввозимого товара на таможенную территорию страны и в установленных случаях позволят принять тарифные льготы не только не в ущерб интересам страны или субъекта ввоза, но и в целях стимулирования экономического развития. Например, установление тарифных льгот на товары, помещаемые под таможенную процедуру переработки, позволяет стимулировать ввоз товара для переработки и последующего его вывоза из страны. В некоторых случаях такие операции выгодны государству, т.к. позволяют создавать добавленную стоимость. Тарифные льготы могут быть конвенциональные (предостав-

³⁴ Составлено по данным учебной литературы: Ершов А.Д. Льготы и преференции в таможенном деле. – СПб.: Юрайт-Издат, 2004. – 60 с

ляются государством в одностороннем порядке), а также могут предоставляться и на условиях взаимности.

Рассмотрим товары, в отношении которых устанавливаются тарифные льготы при ввозе из третьих стран на таможенную территорию ТС (представлены на рисунке 14).

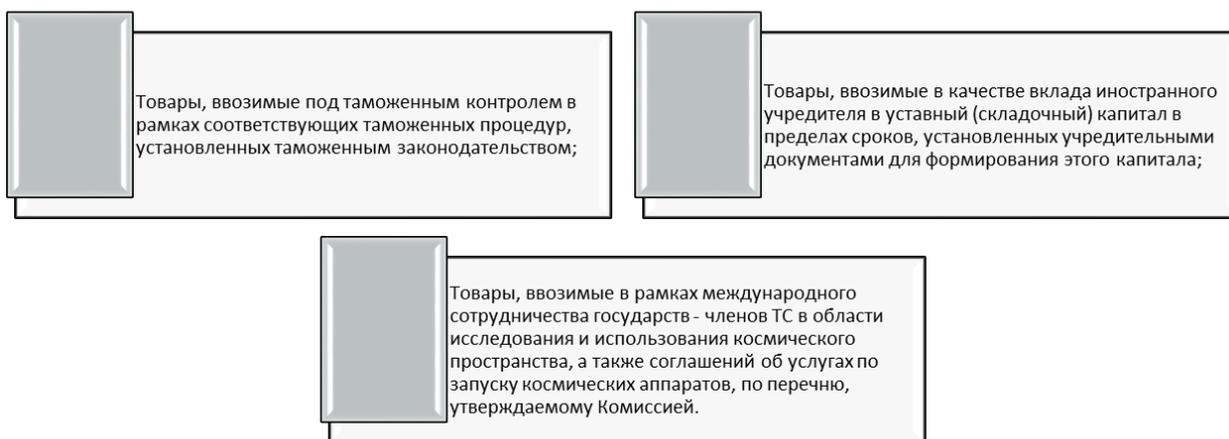


Рисунок 14 – Товары, в отношении которых устанавливаются тарифные льготы при ввозе из третьих стран на таможенную территорию Союза³⁵

Также от уплаты ввозной таможенной пошлины при ввозе из третьих стран на единую таможенную территорию ТС освобождаются следующие товары (представлены на рисунке 15).

³⁵ Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.



Рисунок 15 – Товары, освобождаемые от уплаты ввозной таможенной пошлины при ввозе из третьих стран на единую таможенную территорию ТС³⁶

Также от таможенных пошлин освобождаются следующие товары (рисунок 16).

³⁶ Составлено по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

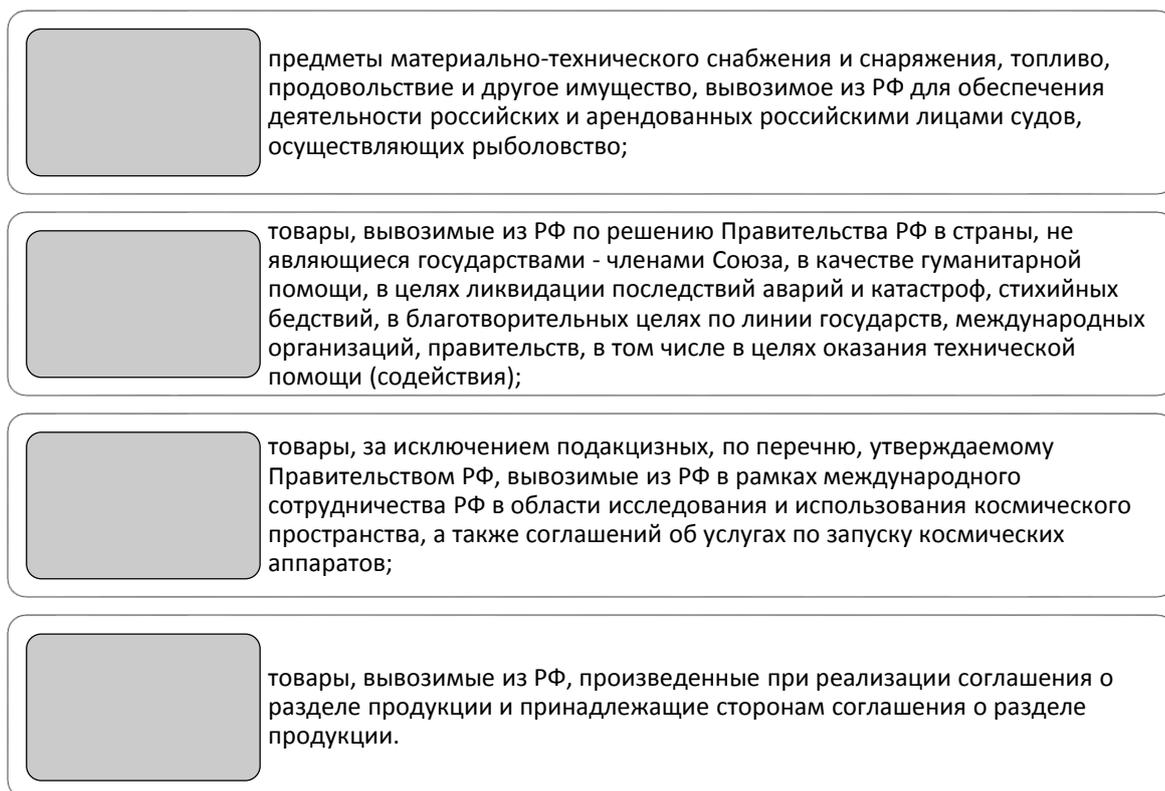


Рисунок 16 – Товары, освобождаемые от таможенных пошлин³⁷

Тарифные льготы могут также предоставляться по решению Правительства Российской Федерации в виде освобождения от уплаты таможенной пошлины либо снижения ставки данной пошлины в отношении следующих товаров (рисунок 17).

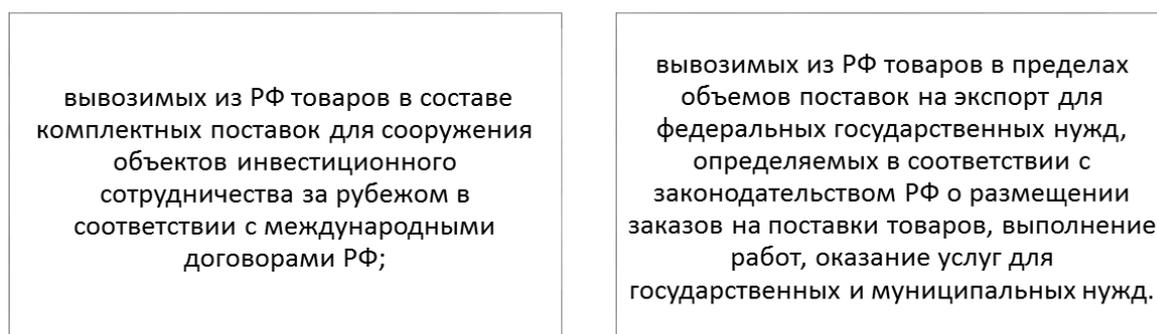


Рисунок 17 – Товары, освобождаемые от уплаты таможенной пошлины и товары, по которым снижаются ставки данной пошлины³⁸

³⁷Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

³⁸Там же.

В заключении, хотелось бы отметить следующие моменты.

Во-первых, единая система тарифных преференций Союза начала свое действие еще в 1971 году и продолжает действовать по настоящее время. Ключевые компоненты данной системы это перечни развивающихся и наименее развитых стран, а также перечень товаров, попадающих под преференции.

Во-вторых, тарифные льготы – это некие привилегии в отношении товаров, которые перемещаются через таможенную границу.

В-третьих, тарифные льготы подразделяются на льготы отдельных категорий товаров, льготы для дипломатических лиц, а также льготы при таможенных процедурах.

В-четвертых, тарифные льготы могут быть выражены в виде освобождения от уплаты таможенной пошлины, либо снижении ставки пошлины.

В-пятых, тарифные преференции – это уже разновидность тарифных льгот в виде привилегий, которые предоставляются при обложении товара пошлинами.

Следует отметить, что тарифные преференции касаются только тех товаров, которые происходят из стран, образующих вместе с РФ зону свободной торговли либо таможенный союз, а также развивающиеся и наименее развитые страны.

Важно подчеркнуть, что тарифные льготы и преференции устанавливаются в отношении как физических так и юридических лиц. Тарифные льготы и преференции устанавливаются Таможенным кодексом Союза, Решениями комиссии ЕАЭС, Соглашениями в рамках ЕАЭС, Протоколами и Федеральными законами.

2 АНАЛИЗ ПРИМЕНЕНИЯ ТАРИФНЫХ ЛЬГОТ И ПРЕФЕРЕНЦИЙ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

2.1 Оценка применения тарифных преференций при импорте товаров в РФ в условиях ЕАЭС

Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 % всего объема международных экономических отношений³⁹.

Важно отметить, что внешняя торговля – это торговля одной страны с остальным миром. При этом, внешняя торговля представляет собой два основных потока – экспорт и импорт. Экспорт – это продажа товара, предполагающая его вывоз из страны, в свою очередь, импорт – это покупка товара, предполагающая его ввоз в страну. Для характеристики внешней торговли и торгового баланса существует такой показатель, как внешнеторговое сальдо.

Следовательно, внешнеторговое сальдо характеризует сбалансированность внешней торговли отдельной страны и подсчитывается как разность стоимостных объемов экспорта товаров над объемом импорта. Превышение объема экспорта товаров над объемом импорта обеспечивает стране активное торговое сальдо (положительное сальдо торгового баланса). А вот, если объем импорта больше, чем объем экспорта, имеет место пассивный торговый баланс (отрицательное сальдо торгового баланса). Отсюда следует, что каждая страна заинтересована в обеспечении положительного сальдо.

В этой связи проанализируем динамику импорта Российской Федерации за период с 2006 по 2016 гг., (таблица 3, рисунок 18).

Таблица 3 – Импорт РФ за период с 2006 по 2016 гг.

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Весь импорт	137,5	199,7	266,9	167,4	229,0	305,3	312,5	317,8	286,0	184,5	183,6

³⁹ Таможенный брокер [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.brokert.ru/material/sistema-gsp-lyoty-tarifnye-stavki-na-tovary>. 22.05.2017.

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Из стран СНГ	22,3	29,8	36,6	21,8	31,6	44,3	40,6	41,3	32,1	22,9	20,6
Из стран ДЗ	115,2	169,9	230,3	145,6	197,4	261,0	271,9	276,5	253,9	161,6	163,0

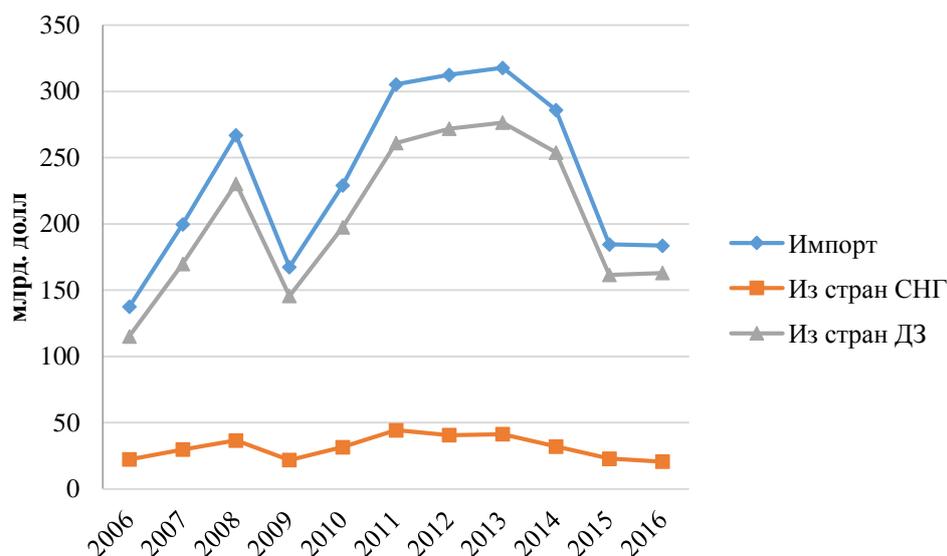


Рисунок 18 - Динамика импорта России в период с 2006 года по 2016 гг., млрд. долл.⁴⁰

Анализируя рисунок 18 можно увидеть, что до 2008 года импорт России стремительно набирал свои обороты (по сравнению с 2006 годом показатель вырос почти в 2 раза). После кризисной ситуации в 2008 году поставки товаров сократились и импорт России к 2009 году уменьшился почти в 2 раза.

В последующие годы России также набирала свои обороты и уже к 2013 году импорт взял рекордное значение в анализируемом периоде. В 2014 году импорт сократился на 9,2 % и составил 286 млрд. долл. Спад был характерен для внешней торговли России в целом, а также и для импорта. На это повлиял ряд негативных тенденций в мировой политике и экономике.

Что касается 2016 года, то можно смело назвать этот год неудачным. Ос-

⁴⁰ Составлено автором по данным федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.customs.ru>. 22.05.2017

новными причинами ухудшения показателей внешней торговли можно считать, падение цен на нефть, а также девальвацию рубля.

Основные негативные тенденции спада представлены на рисунке 19.

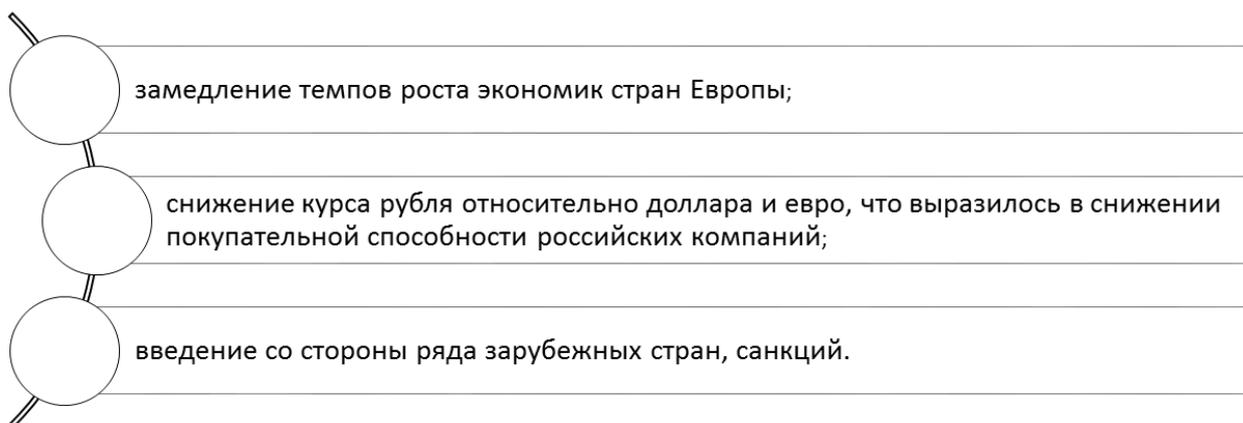


Рисунок 19 – Основные негативные тенденции в мировой политике и экономике, влияющие на импорт в РФ (составлено автором)

Введение санкций является одной из причин сокращения импорта товаров в Россию. В работе была выполнена систематизация санкций со стороны зарубежных стран (рисунок 20).

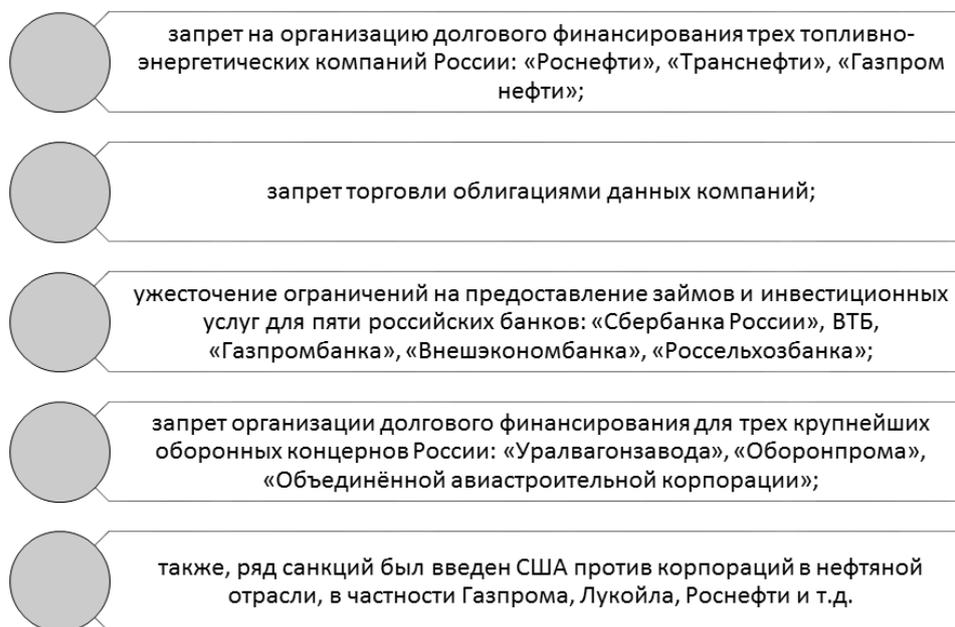


Рисунок 20 – Санкции зарубежных стран в отношении России (составлено автором)

Американским компаниям были запрещены поставки данным корпорациям товаров и технологий, которые необходимы для освоения месторождений

нефти на глубоководных участках и арктическом шельфе, а также в сланцевых пластах. Также, многие страны прекратили военное сотрудничество с Россией, и в результате этого снизился импорт продукции военного назначения.

В ответ на это, Россия ввела эмбарго, что отрицательно повлияло на ввоз продовольствия из ЕС, США, Новой Зеландии и Канады, и в целом на импорт.

В 2015 году продолжается падение импорта. В этом году, как и в 2014 г., наблюдается тяжелая ситуация для российской экономики: продолжается падение цен на нефть, также происходит девальвация рубля, и плюс к этому - осложнились отношения со странами - торговыми партнерами, и все это отрицательно сказалось на всех сферах жизни государства.

Что касается 2016 года, то в этом году импорт составил 183,6 млрд. долл. После ситуации спада в январе, стоимостные показатели начали восстанавливаться, и уже к концу года импорт вырос на 3,4 % (в сравнении с прошлым годом).

Однако, на увеличение стоимости импорта повлиял не столько рост спроса со стороны российских покупателей, а сколько рост средних импортных цен на многие не сырьевые товары, допустим, продовольствие и пиломатериалы.

Тарифные преференции предоставляются развивающимся и наименее развитым странам, следовательно, необходимо подробнее рассмотреть данные страны, проанализировать динамику импорта товаров, поступающих в Российскую Федерацию. При этом, следует обратить внимание на товары, к которым применяются тарифные преференции.

Большую роль при установлении тарифных преференций играет правильное определение страны происхождения товаров. Доказательством того, что товар произведен в той или иной стране, является сертификат происхождения товаров. Существует 3 вида сертификатов происхождения товаров. Сертификат по форме «А» - предназначен для развивающихся и наименее развитых стран, сертификат формы СТ-1 – для стран СНГ (прил. Е), и сертификат формы СТ-2 – для Сербии и Черногории (прил. Ж).

Рассмотрим импорт развивающихся и наименее развитых стран, а также найдем долю этих стран во всем импорте (основная таблица в приложении Д).

Таблица 4 – Развивающиеся и наименее развитые страны в импорте РФ за период с 2011 по 2016 гг.⁴¹

Страны	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	Импорт, млрд. долл	Доля, %										
Весь мир	284,7	100	293,5	100	295,1	100	266,9	100	168,8	100	169,1	100
Развивающиеся страны	91,2	32,04	116,8	39,81	99,5	33,73	90,6	33,94	62,5	37,02	64,9	38,42
Наименее развитые страны	1,004	0,35	0,91	0,31	1,07	0,36	1,12	0,42	0,98	0,58	1,1	0,65

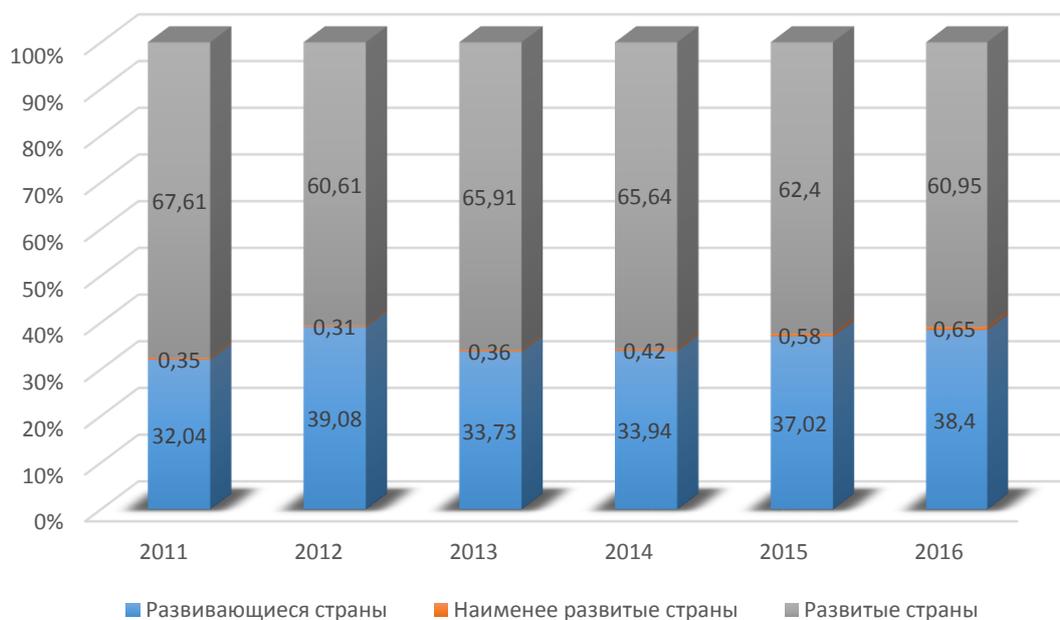


Рисунок 21 – Доля стран во всем импорте, %

Из таблицы 4 и рисунка 21 видно, что доля развивающихся стран занимает 1/3 часть от общего импорта. До 2012 года доля развивающихся стран возрастала, но затем мы видим спад.

⁴¹ Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.05.2017

Это можно связать с тем, что экономика стран после кризиса 2008 года развивается достаточно медленными темпами, что влияет на объемы мировой торговли. А также кризис Еврозоны в 2012-2013 году прилично усугубил ситуацию в темпах производства, спросе и потреблении.

Но вот уже в 2015 и 2016 гг., ситуация начинает налаживаться и доля данных стран возрастает.

Что касается наименее развитых стран, то тут ситуация довольно стабильна. На протяжении всего периода доля этих стран равномерно возрастает (исключение 2012 год, кризис).

А теперь найдем лидеров – экспортеров, поставляемых товар в РФ, среди развивающихся стран.

Таблица 5 – Ведущие экспортеры в РФ из развивающихся стран в 2016 году⁴²

Страны	2016	
	Импорт, млрд.долл США	Доля, %
Всего	64,9	100
Китай	38,04	59,2
Республика Корея	5,1	7,9
Вьетнам	2,5	3,9
Индия	2,4	3,7
Индонезия	2,2	3,4
Турция	2,1	3,2
Таиланд	1,4	2,2

⁴² Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.05.2017

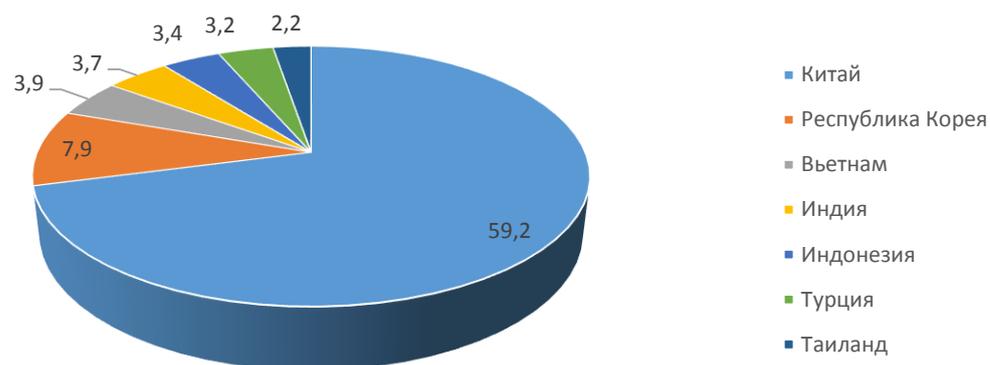


Рисунок 22 – Ведущие экспортеры в РФ из развивающихся стран в 2016 году

Из таблицы и рисунка 22 видно, что лидером среди стран является Китай. Его доля составляет половину из всех развивающихся стран. Наибольшие поставки товаров из Китая представлены на рисунке 23.



Рисунок 23 – Структура импорта товаров РФ из Китая за 2016 год (%)

Из рисунка видно, что больше всего мы ввозим из Китая оборудование, химические товары, одежду и обувь. К преференциальным товарам из данного списка относится 94 группа ЕТН ВЭД (мебель, матрасы).

Не смотря на то, что Китай является лидером, в 2015 и 2016 годах заме-

тен спад импорта.

Главной причиной данной ситуации, по прежнему остается девальвация рубля, а также неустойчивый обменный курс российской валюты. В данных условиях китайские экспортеры стали более осторожны при заключении внешнеторговых контрактов, а российские импортёры из-за снижения покупательской способности потребителей вынуждены были ограничивать импорт продукции широкого потребления (одежда, обувь, трикотажные изделия, игрушки).

На втором месте среди лидеров - экспортеров из развивающихся стран расположилась Корея. Основные товары, которые поставляет нам Корея представлены на рисунке 24.



Рисунок 24– Структура импорта товаров РФ из Республики Корея за 2016 год (%)

В 2016 году наибольший рост импорта произошел в поставках инструментов (+20%), а вот максимальный спад был замечен в поставках средств наземного транспорта (-70 %).

К преференциальным товарам из данной структуры можно отнести пластмассы и изделия из них, каучук, а также мебель.

Ну и третье почетное место занимает Индия. Также рассмотрим основные

товары, поставляемые нам (рис.25).



Рисунок 25 – Структура импорта товаров РФ из Индии за 2016 год (%)

Больше всего из Индии мы ввозим фармацевтику, оборудование, кофе, чай и табак. К преференциальным товарам из данной группы относятся: фармацевтическая продукция, кофе чай, табак и разные пищевые продукты (гр.21 ЕТН ВЭД).

В 2016 году наибольший рост импорта из всех товаров был зафиксирован в поставках органических химических соединений (+7%), а максимальное снижение импорта было замечено при поставках черных металлов (-54%).

Если рассмотреть товарную структуру экспорта из Вьетнама, то можно заметить, что основной частью экспорта, а именно 13,2 %, является продовольственная группа товаров, таких как рыба, ракообразные, кофе и чай, фрукты и орехи, а также продукты переработки овощей⁴³.

Далее проанализируем структуру российского импорта товаров, поступающих из Индонезии. Здесь основная доля импорта основывается на поставке продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (в том числе, жиры и масла животного и растительного происхождения – 36,9 %, рыба и ракооб-

⁴³ О состоянии и перспективах развития торгово-экономического сотрудничества Вьетнама и России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/vn/vn_ru_relations/vn_ru_trade/. 27.05.2017.

разные – 2,3 %, кофе и чай – 4,4 %, какао и продукты из него – 1,8 %)⁴⁴.

Сгруппируем преференциальные товары, поступающие в РФ из развивающихся стран (таблица 6).

Таблица 6 – Преференциальные товары из развивающихся стран

Страна	Наименование товара и группа по ТН ВЭД
Китай	Мебель, матрацы (94 гр.) Кофе, чай, разные пищевые продукты (21 гр.)
Республика Корея	Пластмассы и изделия из них (39 гр.) Каучук (40 гр.) Мебель и матрацы (94 гр.)
Индия	Кофе, чай, табак (21 гр.) Фармацевтическая продукция (30 гр.)
Вьетнам	Кофе, чай, рыба, ракообразные, фрукты, орехи (в основном продовольственная группа 02-21 гр.)
Индонезия	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (02-21 гр.)

Проанализировав структуру импорта товаров, поставляемых в Российскую Федерацию, можно сделать общий вывод о том, что большая часть развивающихся стран поставляет в Россию именно преференциальные товары. Следовательно, все эти страны пользуются 25 % преференциальной скидкой.

А теперь перейдем к рассмотрению лидеров – экспортеров, поставляемых товар в РФ, среди наименее развитых стран.

Таблица 7 – Ведущие экспортеры в РФ из наименее развитых стран, 2016 год⁴⁵

Страны	2016	
	Импорт, млрд.долл США	Доля, %
1	2	3
Всего	1,09	100
Республика Бангладеш	0,67	61,5
Камбоджа	0,14	12,8
Малави	0,06	5,5
Танзания	0,05	4,6
Мозамбик	0,03	2,8

⁴⁴ О торговле Индонезии с Российской Федерацией [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/id/id_ru_relations/id_ru_trade/. 29.05.2017).

⁴⁵ Составлено автором по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.05.2017

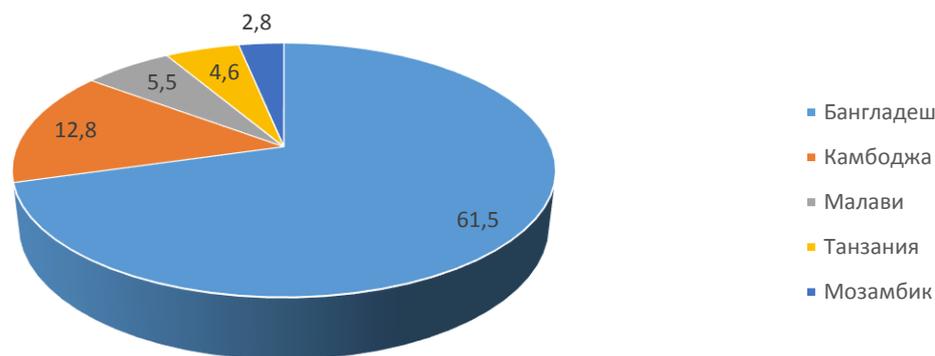


Рисунок 26 – Ведущие экспортеры в РФ из наименее развитых стран, 2016 год

Из рисунка 26 видно, что явным лидером является Бангладеш, его доля составляет больше половины доли всех стран. Далее перейдем к рассмотрению товаров, ввозимых в Россию из Республики Бангладеш (рисунок 27).



Рисунок 27 – Структура импорта товаров РФ из Республики Бангладеш в Россию, за 2016 год (%)

Из рисунка видно, что наибольшую долю составляют поставки одежды.

В 2016 году, в сравнении с прошлыми годами, заметно вырос импорт рыбы, табака (на 114,5%), изделий из кожи (на 25,9%) и головных уборов (на 19,6%). Но также резко снизился импорт игрушек и игр (на 60,6%), нетканых материалов (на 60,3%), обуви (на 32,3%), прочих готовых текстильных изделий

(на 26%) и предметов одежды (на 14%). К преференциальным товарам из данной структуры относятся овощи, табак, готовые продукты из мяса, а также растительные текстильные волокна.

На втором месте среди лидеров – экспортеров находится Камбоджа.

Проанализируем, какие же товары поступают к нам из Камбоджи (рис.28).

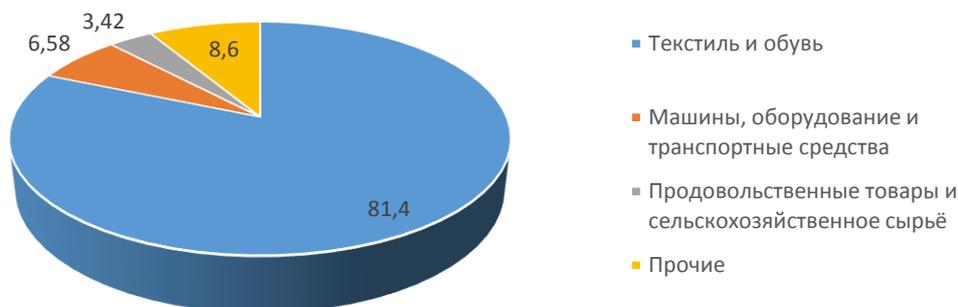


Рисунок 28 - Структура импорта товаров РФ из Камбоджи в Россию за 2016 год (%)

В 2016 году прирост поставок наблюдался в поставках одежды, обуви, электрических машин и оборудования, а также изделий из кожи. Что касается спада поставок, так это таких товаров, как злаки, пластмассы, ядерные котлы и игрушки. К преференциальным товарам из данной структуры относятся продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье.

Ну и третий главный экспортер из наименее развитых стран - это Малави. Основная доля поставок в 2016 году из Малави пришлась на продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье. Небольшой прирост был установлен на поставку табака и табачных изделий, а вот спад импорта коснулся 09 группы ЕТН ВЭД (кофе, чай, мате и пряности).

Подводя итог анализа стран и преференциальных товаров, сгруппируем преференциальные товары, поступающие в РФ из развивающихся стран (таблица 8).

Таблица 8 – Преференциальные товары из наименее развитых стран

Страна	Наименование товара и группа по ТН ВЭД
Республика Бангладеш	Кофе, чай, овощи, готовые продукты из мяса, а также растительные текстильные волокна (02 -21 гр.)
Камбоджа	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (02-21 гр.)
Малави	Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (02-21 гр.)

Как видно из таблицы, в основном в импорте из развивающихся стран лидируют поставки продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья.

А теперь перейдем к рассмотрению товаров, попадающих под тарифные преференции, а также найдем их долю в структуре импорта, таблица 9.

Таблица 9 – Импорт товарных групп в РФ, попадающих под преференции⁴⁶

Код ТН ВЭД	Импорт											
	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	млрд. долл.	процент										
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Весь импорт	284,7	100,0	293,4	100,0	295,1	100,0	266,9	100,0	168,7	100,0	136,3	100,0
Из них:												
01-24	39,22	13,78	38,57	13,14	39,87	13,51	35,87	13,44	22,96	13,60	16,65	12,03
28-40	43,45	15,26	45,57	15,53	47,26	16,01	43,74	16,39	31,43	18,62	25,69	18,57
44-49	6,41	2,25	5,84	1,99	6,09	2,06	5,61	2,10	3,38	2,00	2,56	1,88
50-67	15,54	5,46	15,64	5,33	16,87	5,72	15,40	5,77	10,24	6,06	8,47	6,20

⁴⁶ Рассчитано по данным сайта Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.01.2017.

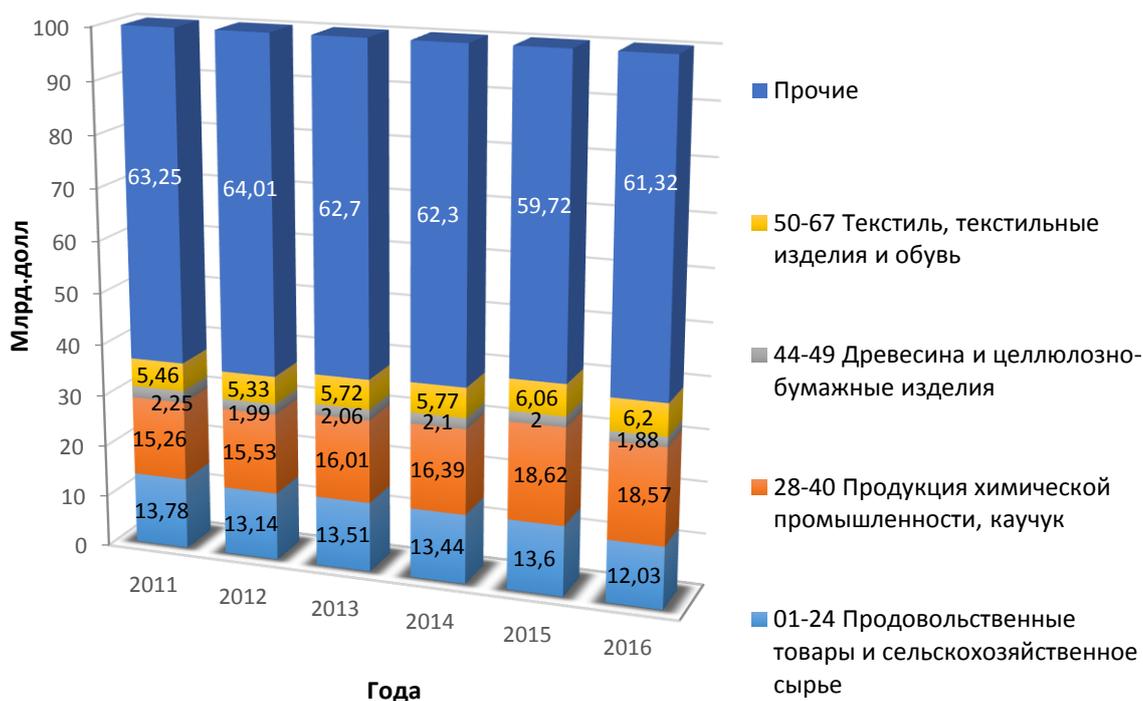


Рисунок 29 - Доля импорта товарных групп в РФ, попадающих под преференции, в процентах

Из рисунка 29 видно, что наибольшую долю среди преференциальных товаров занимает продукция химической промышленности и каучук (28-40 ТН ВЭД). На протяжении всего периода данный показатель растет, и уже к 2016 году он составил 18,57 %, что на 3,31 % больше по сравнению с 2011 годом.

Второе место занимает группа 01-24 ТН ВЭД (продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье). Что касается этой группы, то данный показатель на протяжении всего периода показывает почти стабильную динамику. Но вот уже к 2016 году данный показатель снизился до 12,03 % (↓на 1,75 %).

На третьем месте находится группа 50-67 ТН ВЭД (текстиль, текстильные изделия и обувь). Заметно незначительное снижение показателя с 2011 года по 2012 год, на 0,13%. Но вот уже с 2012 года данный показатель на протяжении всего периода показывает тенденцию роста. К 2016 году этот показатель вырос на 0,74 % и составил 6,2 %. Лидером в этой группе среди экспортеров является Китай.

Ну и четвертое место занимает группа 44-49 ТН ВЭД (древесина и цел-

люлозно-бумажные изделия). С 2011 года по 2012 год показатель снизился на 0,26 % и составил 1,99 % от всего импорта. С 2012 года по 2013 год заметен небольшой рост показателя на 0,07 %. С 2013 года по 2015 год показатель находится почти в равновесии.

А вот к 2016 году снова небольшое снижение на 0,18 % и составляет 1,88 % от всего импорта. В этой группе лидерами по импорту являются Украина и Китай.

Найдем теперь долю развивающихся и наименее развитых стран в импорте продукции лесоматериалов продольно-распиленных в РФ (таблица 10).

Таблица 10 - Доля развивающихся и наименее развитых стран в импорте продукции лесоматериалов продольно-распиленных в РФ ⁴⁷

	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	Млн. Долл.	%										
Всего	12,7	100	9,7	100	15,5	100	13,9	100	12,6	100	5,6	100
Развивающиеся страны	3,2	25,0	3,7	38,6	2,9	19,3	2,9	22,0	1,7	14,0	0,9	18,0
Наименее развитые страны	0,24	1,8	0,27	2,7	0,62	4	0,35	2,5	0,25	1,9	0,2	3,5
Развитые страны	9,3	73,2	5,7	58,7	11,9	76,7	10,5	75,5	10,6	84,1	4,4	78,5

Для наглядности представим долю развивающихся и наименее развитых стран на рисунке 30.

⁴⁷ Рассчитано по данным сайта Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.05.2017

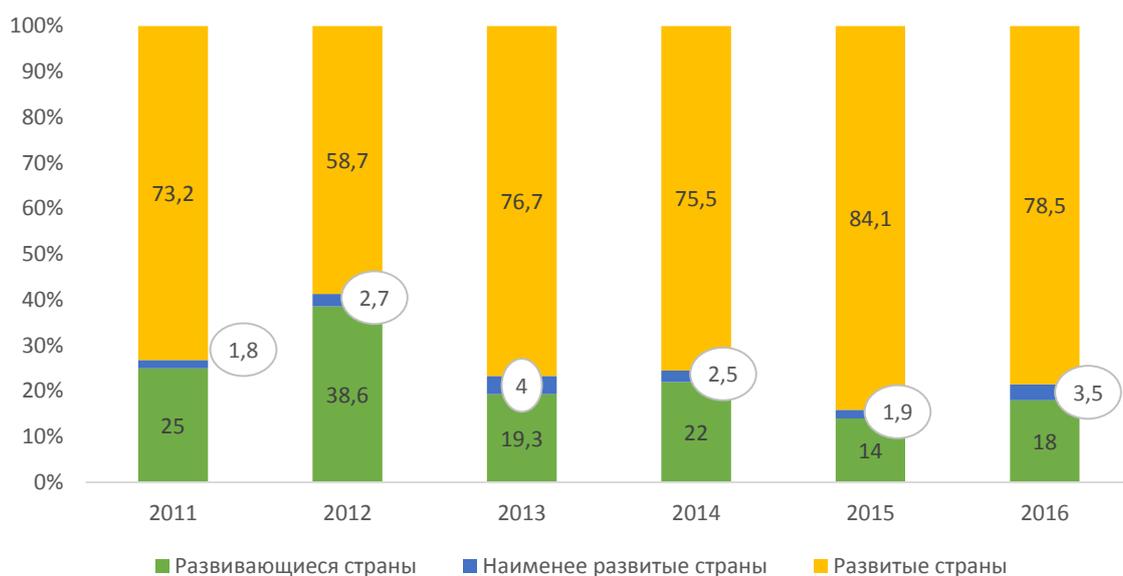


Рисунок 30 - Доля развивающихся и наименее развитых стран в импорте продукции лесоматериалов продольно-распиленных в РФ, в процентах⁴⁸

Из рисунка 30 видно, что развивающиеся страны занимают, практически, 1/3 часть от всего импорта. Показатели свидетельствуют о плавающей динамике, то они растут, то резко падают. Например, в 2013 году показатели снизились из-за кризиса в стране. В 2015 спад показателя связан с введением против России санкций, а также с девальвацией рубля.

Для более детального анализа проанализируем преференциальные товары, ввозимые в Россию из КНР, (таблица 11).

Таблица 11 - Доля преференциальных товаров, ввозимых в Россию из КНР⁴⁹

Номер группы ТН ВЭД	Наименование	2016 год		Изменения к 2015 году, процент
		объем импорта (млн. долл.)	доля в целом импорте, процент	
1	2	3	4	5
02	Мясо	20,22	0,07	-25,9
07	Овощи, горох, фасоль и др.	347,42	1,0	4,2
08	Фрукты	342,52	1,0	5,7
10	Зерновые	2,2	0,0	-60,3

⁴⁸ Составлено по данным таблицы 10

⁴⁹ Составлено по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 20.05.2017

Продолжение таблицы 11

1	2	3	4	5
12	Масличные семена и плоды	27,96	0,08	-35,5
16	Готовые пищевые продукты из мяса	227,25	0,66	-38,3
20	Продукты из овощей, фруктов, орехов	315,66	0,91	-28,4
39	Пластмассы, изделия из них	1125,31	3,24	-42
69	Керамические изделия	280,48	0,8	-49,8
70	Стекло и изделия из него	194,1	0,54	-39,9
94	Мебель, матрацы, осветительные приборы	1049,26	3,01	-56,9
	Всего	3932,77	11,3	

Проанализировав таблицу, можно сделать вывод, что по всем основным товарным группам российского импорта из Китая, за исключением овощей (+4,2 %) и фруктов (+5,9 %) отмечена негативная динамика (довольно большой спад).

Самая высокая доля приходится на 39 и 94 группы ТН ВЭД, это пластмассы и изделия из них, а также матрацы, мебель и осветительные приборы. Но несмотря на это, данный показатель к предыдущему году снизился в 2 раза. Дальше по убыванию идут овощи, фрукты, изделия из них, а также готовые пищевые продукты из мяса.

Доля преференциальных товаров из Китая составила 11,3 % от общего объема экспорта в Россию.

А теперь рассмотрим импорт преференциальных товаров, на примере товара (кофе).

Кофе занимает не малую долю среди импорта товаров, которые попадают под преференции. В настоящее время, выращиванием кофе, занимаются в 65 странах мира. На долю Бразилии в зависимости от урожая приходится от 32 до 35 % производства кофе в мире.

Проанализируем ведущих импортеров кофе в Россию в период с 2011 по 2016 гг. (таблица 12).

Таблица 12 – Структура импорта кофе в РФ по странам в период 2011-2016 гг.

	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	Млн. долл	%										
Всего	533,8	100	520,8	100	536,3	100	600,0	100	558,6	100	514,1	100
Вьетнам	83,1	15,6	99,3	19,1	102,7	19,1	130,5	21,8	108,8	19,5	138,6	26,9
Бразилия	128,8	24,1	102,9	19,8	78,8	14,7	106,3	17,7	93,4	16,7	89,7	17,4
Индонезия	36,5	6,8	41,8	8,1	60,5	11,3	43,3	7,2	86,9	15,6	62,6	12,2
Эфиопия	13,4	2,5	14,5	2,8	9,3	1,7	14,1	2,4	12,3	2,2	11,3	2,2
Индия	11,2	2,1	12,7	2,4	7,3	1,4	11,4	1,9	10,8	1,9	14,6	2,8

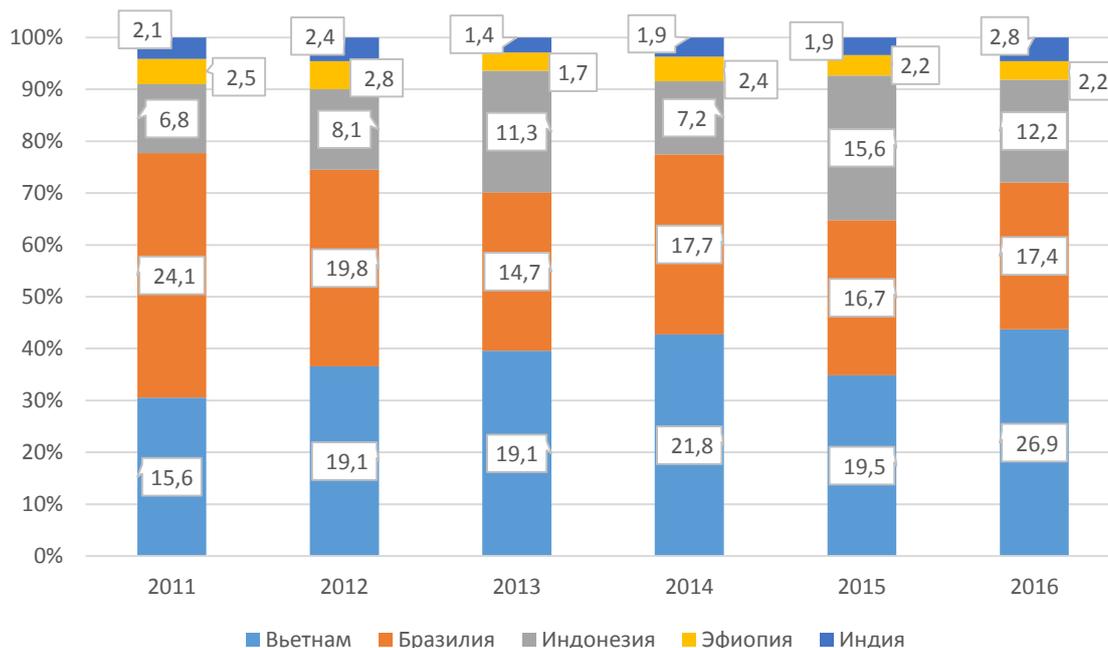


Рисунок 31 – Географическая структура импорта кофе в РФ
(в стоимостном выражении, процент)

Из таблицы 12 и рисунка 31 видно, что основными лидерами в импорте кофе являются Бразилия и Вьетнам. Динамика, в принципе, положительна, за исключением 2012-2013 гг., когда страна находилась в периоде кризиса, а также в 2015 году заметен спад, но на это уже повлияли введенные санкции и девальвация рубля.

В зеленом виде кофе сохраняет свои свойства дольше, чем в готовом, и именно поэтому, «импорт необработанного кофе составляет 52 % от общего

объема ввоза продукта в страну»⁵⁰.

Можно предположить, что в связи с развитием в стране технологий по обжарке кофе, в ближайшие годы, возможно будет наблюдаться увеличение импорта сырья для промышленной переработки. Еще один плюс в сторону увеличения импорта сырого продукта, это то, что за последние 5 лет наблюдается рост количества поклонников свежего зернового кофе - на 3 %⁵¹.

2.2 Применение тарифных льгот при импорте товаров в зависимости от таможенных процедур

Таможенные процедуры являются действенным механизмом регулирования внешнеэкономической деятельности. Вид специальной процедуры определяет последующий характер ввозимого товара на таможенную территорию страны и в установленных случаях позволяют принять тарифные льготы не только не в ущерб интересам страны или субъекта ввоза, но и в целях стимулирования экономического развития.

Для участников ВЭД наиболее благоприятными считаются «льготные» таможенные процедуры (представлены на рисунке 32).

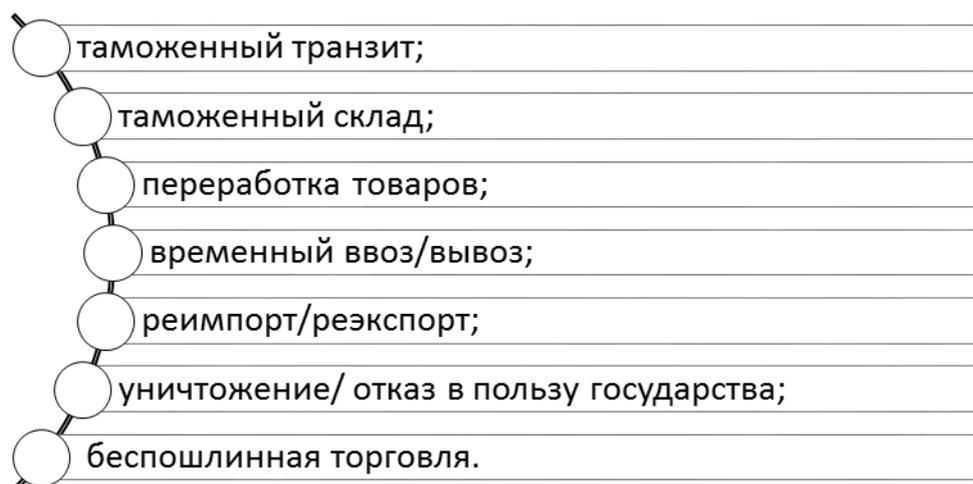


Рисунок 32 – «Льготные» таможенные процедуры

Процедура таможенного склада считается «льготной», так как при ее ис-

⁵⁰ Анализ рынка кофе России [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: https://koloro.ru/blog/issledovaniya/analiz_rynka_kofe_rossii_2015-2016.html. 20.05.2017

⁵¹ Там же.

пользовании не требуется уплата таможенных платежей, а это большой плюс для компаний, которые воспользуются данной процедурой.

Процедура переработки товаров на таможенной территории работает на принципе возмещения. Получается так, что при ввозе иностранных товаров уплаченные суммы таможенных пошлин и налогов должны быть возвращены при вывозе продуктов переработки, полученных из них, после завершения действия указанной процедуры.

Таможенная процедура временного вывоза товаров важна для развития торговых отношений международного сотрудничества. Временно вывезенные товары полностью либо частично освобождаются от уплаты таможенных пошлин и налогов, а также оговаривается установление определенных границ применения данной процедуры.

Процедура переработки товаров вне таможенной территории ТС в основном заключается в ремонте товаров. Чаще всего это ремонт судов за рубежом, модернизация и другие операции по переработке. При безвозмездном ремонте вывезенных товаров действует полное освобождение от уплаты таможенных пошлин.

В процедуре уничтожения можно выделить два аспекта (рисунок 33).

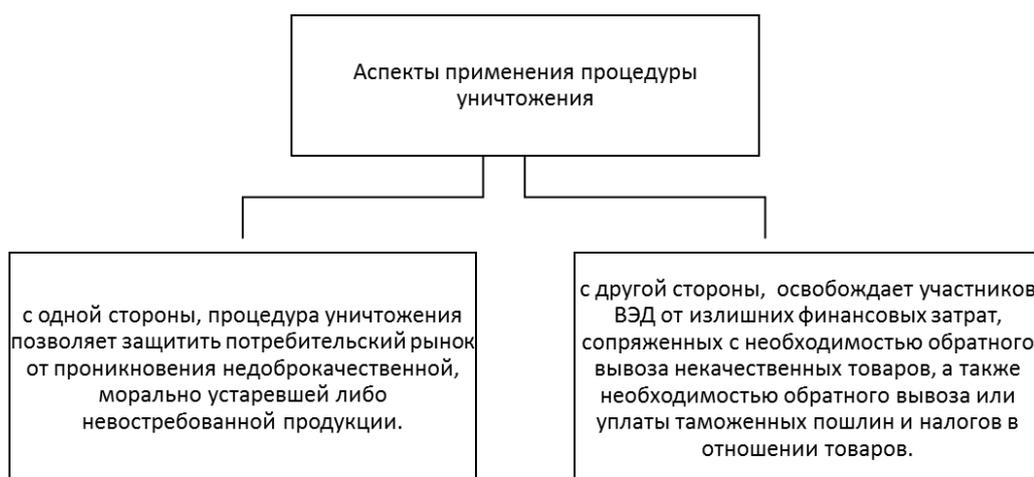


Рисунок 33 – «Льготные» таможенные процедуры

При процедуре отказа в пользу государства участник ВЭД вправе отка-

заться от товара, и при этом он не обязан платить таможенные пошлины и налоги, и также к нему не применяются никакие экономические меры.

Реэкспорт подразумевает вывоз иностранных товаров с таможенной территории ТС. Под иностранными товарами понимаются товары, не происходящие с таможенной территории ТС и не выпущенные на ней для свободного обращения. Вывоз данных товаров происходит без уплаты таможенных платежей только с разрешения начальника таможни.

Таможенная процедура реимпорта используется при ввозе на территорию ТС товаров, которые ранее были вывезены под процедурой экспорта. Сфера применения процедуры реимпорта (рисунок 34).

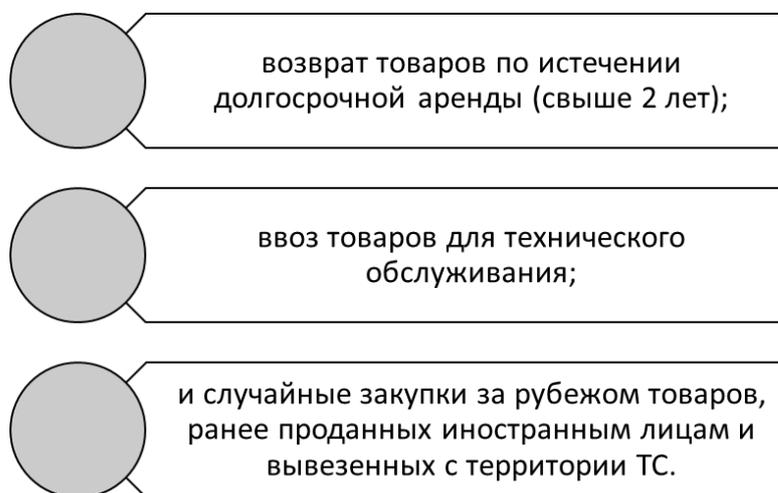


Рисунок 34 – Сфера применения таможенной процедуры реимпорта.

При осуществлении таможенного транзита таможенные органы не вправе требовать уплаты таможенных пошлин, налогов в отношении иностранных товаров в следующих случаях (представлены на рисунке 35).

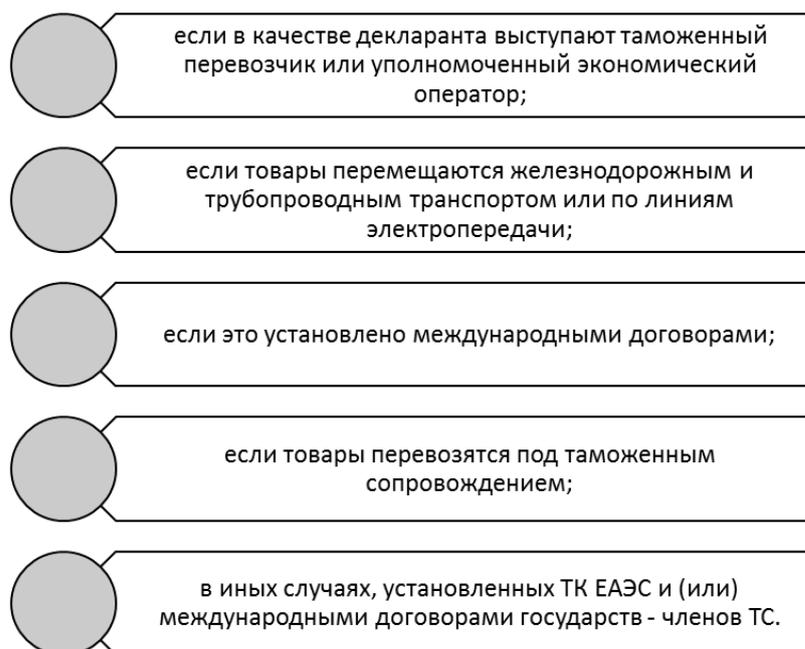


Рисунок 35 – Случаи, освобождения от уплаты таможенных пошлин, при таможенном транзите.

Так как Правительством РФ не установлен перечень товаров, в отношении которых допускается переработка для внутреннего потребления, то данная таможенная процедура практически не применяется в настоящее время. В целях развития отраслей российской экономики и стимулирования импортозамещения на территории РФ инвестиционных товаров

Правительство РФ вправе определять отдельные виды товаров и (или) продуктов их переработки, в отношении которых для целей исчисления таможенных пошлин могут применяться таможенная стоимость и (или) количество иностранных товаров при их помещении под таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления. Реализация данного положения позволит предоставлять льготы предприятиям, использующим таможенную процедуру переработки для внутреннего потребления при изготовлении конкурентоспособной продукции.

Иностранные товары, которые помещаются под таможенную процедуру беспошлинной торговли, освобождаются от уплаты таможенных пошлин, налогов, так как эти товары предназначены для реализации гражданам при их выез-

де за границу и фактически вывозятся за пределы таможенной территории ТС.

Исходя из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что таможенных процедур, к которым предоставляются льготы, не так уж и мало. И для того, чтобы участнику ВЭД не прогадать и воспользоваться всеми льготами и преимуществами, которые предоставляются при данных процедурах, ему следует обратиться к более компетентному специалисту (например, таможенному брокеру), который знает все тонкости при прохождении грузов через границу.

2.3 Анализ применения тарифных льгот отдельных категорий товаров

В отличие от тарифных преференций, которые применяются в зависимости от страны происхождения товаров, тарифные льготы применяются в зависимости от целевого назначения товаров, т.е. тарифные льготы должны быть применены только в тех целях, которые соответствуют условиям предоставления льгот. Применение тарифных льгот устанавливаются международными договорами РФ, либо решениями и соглашениями в рамках ЕАЭС.

Бывают такие ситуации, когда государство заинтересованно в стимулировании ввоза товаров, с помощью которых можно решить какие-то проблемы, только вот, внутренними силами на должностном уровне решить данные проблемы не всегда возможно. Именно поэтому, самым эффективным вариантом в данной ситуации, выступают тарифные льготы, которые в свою очередь, выражаются в возврате ранее уплаченной пошлины, освобождение от оплаты пошлины, либо снижении ставки данной пошлины, а также в установлении тарифных квот.

Для применения тарифных льгот существует определенный порядок действий, также необходимо предоставление документов, которые подтверждают право на получение данной льготы.

Помимо льгот, применяемых при таможенных процедурах, льготы предоставляются при импорте отдельных категорий товаров, а также при ввозе товаров дипломатическими лицами.

Рассмотрим товары, в отношении которых устанавливаются тарифные льготы при ввозе из третьих стран на таможенную территорию Союза (таблица 13).

Таблица 13 – Классификация льгот при импорте товаров на таможенную территорию Союза⁵²

Виды льгот	- товары, ввозимые под ТК в рамках соответствующих таможенных процедур, установленных таможенным законодательством;
	- товары, ввозимые в качестве вклада иностранного учредителя в уставный капитал в пределах сроков, установленных учредительными документами для формирования этого капитала;
	- товары, ввозимые в рамках межд. сотрудничества гос.- чл. Союза в области исследования и использования космического пространства, а также соглашений об услугах по запуску космических аппаратов, по перечню, утверждаемому Комиссией.
	- валюта гос.- чл. Союза, валюта третьих стран, а также ценные бумаги в соответствии с законодательством гос.- чл. Союза;
	- продукция морского промысла судов гос.- чл. Союза, а также судов, арендованных юр. и физ. лицами гос.-чл. Союза;
	- товары, ввозимые в качестве гуманитарной помощи и (или) в целях ликвидации последствий аварий и катастроф, стихийных бедствий;
	- товары, подлежащие обращению в собственность гос.-чл. Союза, в случаях, предусмотренных их законодательством;
	- товары, ввозимые физ. лицами, за исключением запрещенных к ввозу, не предназначенные для производственной или иной предпринимательской деятельности, в соответствии с правовыми актами в области таможенного регулирования, и другие;

⁵² Составлено по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

Тарифные льготы могут также предоставляться по решению Правительства Российской Федерации в виде освобождения от уплаты таможенной пошлины либо снижения ставки данной пошлины в отношении следующих товаров (рисунок 36).

<p>вывозимых из РФ товаров в составе комплектных поставок для сооружения объектов инвестиционного сотрудничества за рубежом в соответствии с международными договорами РФ;</p>	<p>вывозимых из РФ товаров в пределах объемов поставок на экспорт для федеральных государственных нужд, определяемых в соответствии с законодательством РФ о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд.</p>
--	---

Рисунок 36 – Товары, освобождаемые от уплаты таможенной пошлины либо снижения ставки данной пошлины.⁵³

Далее рассмотрим динамику ввоза товаров в Российскую Федерацию, попадающих под льготы, на примере выбранного товара (лекарственные средства).

Таблица 14 – Импорт лекарственных средств в РФ за период 2011-2016 гг.⁵⁴

Лекарственные средства	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Млрд.долл	11,2	10,8	14,9	13,04	8,7	7,06

⁵³ Евразийская Экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 26.05.2017.

⁵⁴ Импорт лекарственных средств в Россию [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://clinical-pharmacy.ru>. 29.05.2017.



Рисунок 37 – Импорт лекарственных средств в РФ за период 2011-2016 гг.

Анализируя рисунок 37, можно заметить, что к 2012 году импорт лекарственных средств сократился почти на 1 млрд.долл (данную ситуацию можно связать с кризисом в стране). Далее страна набирает обороты и уже в 2013 году импорт достиг максимальное количество за данный период 14,9 млрд.долл, что почти на 4 млрд.долл больше чем в 2011 году.

Что касается периода с 2013 по 2016 года, то здесь импорт значительно сокращается. На данную ситуацию повлияла девальвация рубля, взятый Россией курс на импортозамещение, а также ужесточение лицензирования медицинских товаров.

Но несмотря на то, что сейчас действует программа по импортозамещению лекарственных средств и медицинских препаратов, эта сфера слишком привязана к внешнему рынку, и следовательно довольно привлекательна для импортёров.

Тарифные льготы еще классифицируются как льготы, предоставляемые дипломатическим представительствам и консульствам. Дипломатические представительства иностранных государств могут ввозить и вывозить с территории Российской Федерации товары, предназначенные для официального пользования представительств, с освобождением от уплаты таможенных платежей.

Иностранные лица, которые перемещают товары через границу Российской Федерации и пользующиеся таможенными льготами можно разделить следующим образом (рис.38).

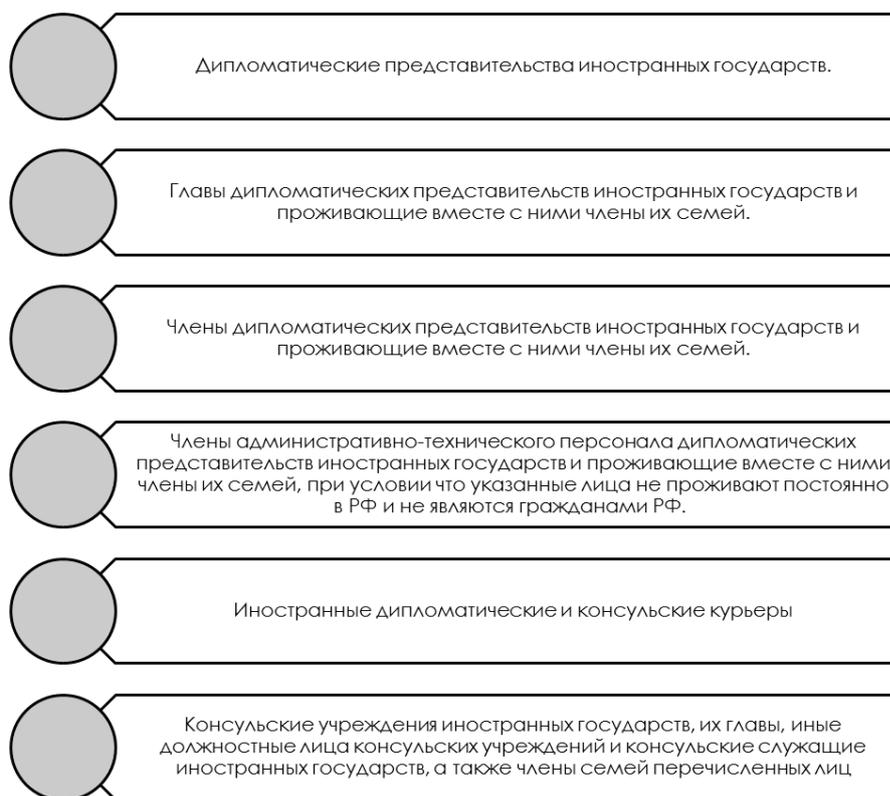


Рисунок 38 – Иностранные лица, пользующиеся таможенными льготами.⁵⁵

Но есть и исключения, когда льготы не предоставляются. К ним относятся таможенное оформление товаров в неположенное время (допустим, ночью), в неположенном месте (вне зоны таможенного оформления), уплата таможенных сборов за хранение, сопровождение грузов, плата за информирование и консультирование.

И подводя итог, хотелось бы отметить следующие моменты.

Во-первых, тарифные преференции применяются в отношении товаров, ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран. В зависимости от того, из какой страны происходит товар, к нему применяется различная ставка (75% от базовой – для развивающихся стран, и беспошлинный ввоз для наименее развитых стран). Что касается импорта в РФ преференциальных товаров, то он показывает тенденцию спада. На такую тенденцию повлияло изменение валютного курса, девальвация рубля, а также введение санкций.

⁵⁵Составлено по данным Евразийской Экономической комиссии [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

Во-вторых, тарифные льготы применяются в отношении определённых категорий товаров, в зависимости от использования таможенных процедур, а также в отношении дипломатических лиц.

3 ТАРИФНЫЕ ПРЕФЕРЕНЦИИ И ЛЬГОТЫ: ОЦЕНКА ОБЪЕМОВ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

3.1 Оценка объемов предоставленных преференций (на примере отдельных товаров и стран)

Следует отметить, что федеральный бюджет является важным элементом бюджетной системы. К налоговым доходам федерального бюджета относят такие компоненты, как федеральные налоги и сборы, таможенные пошлины, таможенные платежи и сборы, а также государственную пошлину.

При этом, таможенная пошлина является обязательным платежом, которая взимается таможенными органами при перемещении товаров через таможенную границу.

Важно отметить то, что основной функцией таможенной пошлины является фискальная функция. Она заключается в обеспечении поступления денежных средств, путем взимания таможенных пошлин в доходную часть бюджета страны.

С применением тарифных преференций и льгот таможенные пошлины становятся меньше и происходит существенное недополучение денежных средств в федеральный бюджет.

Оценить все масштабы, недополучения средств при ввозе товаров, которые пользуются преференциями и льготами, невозможно, поэтому остановимся на одной группе товаров и проанализируем, в каком количестве Россия недополучает денежные средства.

Для анализа выбрана товарная позиция 4407 ЕТН ВЭД (лесоматериалы продольно-распиленные).

Для начала рассчитаем максимально возможные поступления пошлин, при условии ввоза по базовой ставке (таблица 15). Для расчёта воспользуемся, предложенной автором, формулой 1.

$$МП = (P+H)*10\%, \quad (1)$$

где, МП – максимально возможные поступления пошлин;

Р – развивающиеся страны;

Н – наименее развитые страны;

10% - базовая ставка при ввозе лесоматериалов продольно-распиленных

Таблица 15 – Оценка максимально возможных поступлений пошлин в отсутствии преференций за период 2011 – 2016 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Развивающиеся страны, млн.долл.	3,2	3,7	2,9	2,9	1,7	0,9
Наименее развитые страны, млн.долл.	0,24	0,27	0,62	0,35	0,25	0,2
Базовая ставка, %	10	10	10	10	10	10
Максимальные поступления пошлин, млн.долл.	0,344	0,397	0,352	0,325	0,195	0,11

Рассчитано автором

Проанализировав таблицу, можно сделать вывод о том, что если бы к данным странам не применялись тарифные льготы и преференции, то Российская Федерация за каждый год, в среднем, получала бы по 250-300 млн.долл. (с одной товарной позиции) за ввоз лесоматериалов.

Далее перейдем к оценке фактического сбора пошлин, уже с учетом преференциальной ставки (формула 2).

$$ФП = Р * 7,5\%, \quad (2)$$

где, ФП – фактический сбор пошлин от ввоза из развивающихся стран;

Р – развивающиеся страны;

7,5 % - преференциальная ставка при ввозе из развивающихся стран.

В данной формуле мы не учитываем наименее развитые страны, так как к ним применяется 0 % ставка ввозной таможенной пошлины (т.е. происходит беспошлинный ввоз товара), и следовательно, в расчетах будем использовать только развивающиеся страны (таблица 16).

Таблица 16 – Оценка фактического сбора пошлин от ввоза лесоматериалов из развивающихся стран за период 2011-2016 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Развивающиеся страны, млн.долл.	3,2	3,7	2,9	2,9	1,7	0,9
Преференциальная ставка, %	7,5					
Фактический сбор пошлин, млн.долл.	0,24	0,28	0,22	0,22	0,13	0,07

Рассчитано автором

Рассчитав фактический сбор пошлин с применением тарифных преференций, можно заметить, что Российская Федерация в среднем за год получает по 150-200 млн.долл. с ввоза лесоматериалов.

Теперь рассчитаем, какой же в итоге объем денежных средств Российская Федерация недополучает в связи с применением тарифных преференций (таблица 17). Рассчитывать будем по формуле 3.

$$\text{Пдн} = \text{МП} - \text{ФП}, \quad (3)$$

где, Пдн – потери денежных средств от применения преференциальных ставок;

МП – максимально возможные поступления пошлин (ставка 10 %);

ФП – фактический сбор пошлин (ставка 7,5 %).

Наряду с этим, можно рассчитать потери в НДС также от применения преференциальных ставок (формула 4).

$$\text{П ндс} = (\text{МП} - \text{ФП}) * 18/100, \quad (4)$$

где, П НДС – потери в НДС от применения преференциальных ставок;
 МП – максимально возможные поступления пошлин (ставка 10 %);
 ФП – фактический сбор пошлин (ставка 7,5 %).
 18 % - ставка НДС

Таблица 17 – Оценка потерь от предоставления преференциальных ставок за период 2011 -2016 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Итого за весь период
Максимально возможные поступления пошлин, млн.долл	0,344	0,397	0,352	0,325	0,195	0,11	1,723
Фактический сбор пошлин, млн.долл	0,24	0,28	0,22	0,22	0,13	0,07	1,16
Потери денежных средств, млн.долл	0,104	0,117	0,132	0,105	0,07	0,04	0,568
Потери в НДС, млн.долл	0,019	0,021	0,023	0,02	0,012	0,007	0,102

Рассчитано автором

Проанализировав таблицу 17, можно сделать вывод о том, что с применением тарифных преференций Российская Федерация недополучает в среднем за год по 100 млн.долл., и это только с одной товарной позиции. Казалось бы, не так уж и много. Но если в расчет взять все товарные группы ЕТН ВЭД и посчитать, сколько в итоге составляет недополучение денежных средств, то можно предположить, что сумма превысит миллиарды долларов. Такие суммы уже негативно влияют на развитие экономики страны в целом.

Но с другой стороны, если смотреть с точки зрения развивающихся и наименее развитых стран, то в данном случае, преференции помогают им развивать свою экономику. Те преференции, которые им предоставляют, позволяют экспортировать свой товар либо по сниженной ставке (это для развивающихся стран), либо по 0 % ставке таможенной пошлины (наименее развитые страны). Такие привилегии увеличивают поставки экспорта, и тем самым положительно влияют на внешнеэкономическую деятельность.

Рассмотрим оценку объемов потерь денежных средств в бюджет с учетом меняющегося валютного курса (таблица 18.)

Таблица 18 - Оценка объемов потерь денежных средств в бюджет с учетом меняющегося валютного курса в период с 2011 по 2016 гг.

	2011	2012	2013	2014	2015	2016	Итого за весь период
Средневзвешенный курс доллара	29,3874	31,093	31,848	38,4217	60,9579	67,0349	-
Потери денежных средств, млрд.руб	3,06	3,64	4,2	4,03	4,27	2,68	21,88
Потери в НДС, млн.руб	0,56	0,65	0,73	0,77	0,73	0,47	3,91

Рассчитано автором

Повышение валютного курса оказало значительное влияние на объемы потерь денежных средств в национальной валюте РФ. Так, например, в 2011 году когда валютный курс составлял 29,39 долл./руб. а потеря денежных средств была равна 0,104 млн.долл, то в национальной валюте потери денежных средств составили 3, 06 млрд. руб.

Однако, в связи с девальвацией рубля, которая произошла в период с 2015 – 2016 гг., в долларовом выражении объемы потерь денежных средств уменьшились до 0,07 млн. долл. в 2015 году, и 0,04 млн.долл. в 2016 году, однако, в пересчете в национальную валюту данный показатель превысил объемы потерь денежных средств в период с 2011 года по 2014 год, когда курс доллара был значительно ниже, а недополучение средств в млн. долл. гораздо выше.

3.2 Совершенствование использования системы тарифных преференций и льгот

На сегодняшний день, наиболее актуальным вопросом таможенного законодательства выступают два направления, такие как определение страны происхождения и классификация товара.

Данные вопросы являются актуальными, так как от правильности определения классификационного кода товара, а также его страны происхождения зависит многое. Во-первых, устанавливается ставка таможенный пошлины, а она

напрямую зависит от того, в какой стране произведён товар. Во –вторых, от того, какой код присвоен товару, возникает вопрос в получении лицензий и сертификатов соответствия.

Не всегда, неправильное определение классификационного кода зависит от того, что декларант, недостаточно хорошо владеет знаниями в ТН ВЭД, либо он просто невнимателен. Бывают и такие случаи, когда участники ВЭД специально заявляют неверно код товара, с целью занижения стоимости товара, либо перемещения товаров, которые попадают под запреты и ограничения. В первом случае, можно посоветовать тщательнее изучить структуру ТН ВЭД и осознано классифицировать товары. А вот, что касается второго случая, то здесь необходимо ужесточить контроль правильности определения классификационного кода, а также его проверки.

Но также, существуют и такие случаи, когда участник ВЭД затрудняется, самостоятельно, верно классифицировать товар. В данной ситуации, не следует присваивать товару первый код который вам понравился, правильнее всего, будет обратиться к таможенным брокерам (это их сфера работы), они то вам точно помогут.

Из года в год, выявляются нарушения в сфере определения классификационного кода товара и правильного заявления страны происхождения товаров.

Рассмотрим динамику возбужденных дел, в области тарифных преференций с недостоверным определением страны происхождения товаров и классификационного кода, по Дальневосточному судебному округу (таблица 19).

Таблица 19 – Динамика возбужденных дел по Дальневосточному судебному округу в период с 2011 года по 2016 год⁵⁶

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Количество дел, шт.	415	1492	1233	980	984	1262

⁵⁶ Судебные и нормативные акты РФ [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://sudact.ru/>. 29.05.2017.

Наглядно представим данную динамику на рисунке 43.



Рисунок 39 – Количество дел в период 2011-2016 гг.

Из рисунка 39 видно, что количество возбужденных дел за 2011 и 2012 года практически одинаково. К 2013 году данный показатель снизился, вероятнее всего, что на эту ситуацию повлиял кризис 2012 года.

Что касается 2014 и 2015 годов, то здесь показатель также снижается, и это по причине введения санкций против России (поставки товаров снижаются), происходит девальвации рубля. К 2016 году показатель снова возрастает, растет количество правонарушителей.

Для решения сложившейся ситуации можно выделить два подхода. Во – первых, необходимо повышать квалификацию специалистов в сфере ТН ВЭД, а они в свою очередь подтянут должностных лиц таможенных органов и таможенных постов. Во – вторых, необходимо совершенствовать систему применения предварительных решений до таможенного оформления.

Возможно, данные методы по выходу из сложившейся ситуации, не смогут в полной мере исключить нарушения классификации и определения страны происхождения товаров, но зато, они в некоторой степени смогут способствовать снижению данных нарушений.

Для того, чтобы Российские интересы спокойно продвигались на мировом рынке, необходимо собрать все силы и возможности международного экономи-

ческого взаимодействия, а также, важно дополнить интеграционную модель ЕЭП механизмами, в сфере предоставления тарифных преференций в ЕАЭС, основанными на следующих особенностях.

Во-первых, необходимо усовершенствовать подходы в практике реализации Общей системы преференций. Усовершенствование механизма таможенного регулирования, подразумевает под собой, с одной стороны, сокращение в одностороннем порядке, предоставления тарифных преференций тем странам, у которых довольно быстро развивается экономика, а с другой стороны, создание двух- либо многостороннего взаимосотрудничества с развивающимися странами, которое основывается не только на предоставлении тарифных преференций, но а также включает вопросы торгово-экономических взаимоотношений, выхода на мировой рынок, обоюдного выполнения прав участников ВЭД.

Во-вторых, введение общей стратегии развития внешнеэкономических связей государств-членов ЕАЭС подразумевает важность упорядоченного механизма определения стран-бенефициаров РНБ, в том числе и преференциального режима. Сохраняется необходимость документального подтверждения страны происхождения товаров, а также таможенные органы в праве принимать предварительные решения о стране происхождения товаров.

В-третьих, в связи с переходом от бумажных документов к электронному варианту, Россия еще в 2014 году ввела технологию электронного декларирования товаров, но это возможно только при делегировании полномочий торгово-промышленных палат в распоряжение федеральным органам исполнительной власти в сфере выдачи сертификатов страны происхождения товаров.

В четвертых, таможенные органы стран – участниц ЕАЭС повышают эффективность проверки правильности определения страны происхождения товара при помощи создания систем автоматизированного анализа сертификатов о происхождении товаров и их взаимосвязь с системой управления рисками.

Выполнение всех указанных подходов способствует усовершенствованию единой системы преференций с целью преобразования ее в наиболее значимый инструмент регулирования внешнеторговых отношений с развивающимися

странами, который соответствует принципам Общей системы тарифных преференций с целью улучшения структуры внешней торговли стран – участниц ЕАЭС.

Следует отметить немало важный факт, что с июля 2017 года может произойти существенное сокращение перечня стран-пользователей системы тарифных преференций ЕАЭС. Это связано с тем, что 25.11.2016 года вступило в силу Распоряжение Коллеги Евразийской экономической комиссии № 190 от 8 ноября 2016 года о проекте решения Совета Евразийской экономической комиссии «О перечнях развивающихся и наименее развитых стран – пользователей единой системы тарифных преференций ЕАЭС»⁵⁷.

В связи с этим решением, большинство изменений коснется списка развивающихся стран. В нем существенно сократится количество стран, например таких как, Бразилия, Вьетнам, Белиз, Китай, Республика Корея, Мексика и др. Также небольшие изменения коснутся наименования стран.

Данное решение, несомненно, является правильным. Возьмем для примера Китай. Китай на протяжении последних лет, занимает лидирующие позиции в мире, он большими темпами развивает структуру импорта. И следует отметить, что он до сих пор, включен в список развивающихся стран и пользуется всеми преференциями по уплате таможенных пошлин. И это не только у Китая такая ситуация, это также касается Республики Кореи, Сингапура и многих других стран.

Что касается наименее развитых стран, то здесь также будут поправки в наименованиях стран, но в отличие от развивающихся стран, где списки было решено сократить, к наименее развитым странам, наоборот добавится еще один участник, это Палестина. Это связано с тем, что на сегодняшний день, Палестина является одним из слабейших по уровню развития государств мира.

Таким образом, для справедливого использования системы тарифных преференций, необходимо анализировать экономику стран, с той целью, чтобы

⁵⁷Евразийская Экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: https://docs.eaeunion.org/docs/ru-ru/01412059/clco_25112016_190

вовремя включать либо исключать страны из списков развивающихся и наименее развитых стран.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В ходе проведения исследования были выполнены все поставленные задачи и достигнута конечная цель.

На сегодняшний день, внешнюю торговлю невозможно представить без применения таможенно-тарифных мер регулирования. Ведь в свою очередь, они позволяют странам контролировать свою экономику на желаемых условиях.

На основе проделанной работы, можно сделать следующие выводы.

Во-первых, общая система тарифных преференций начала свое действие еще в 1971 году и продолжает свою деятельность по настоящее время. Ключевыми компонентами данной системы являются перечни развивающихся и наименее развитых стран, а также перечень товаров, попадающих под преференции.

Данная система является одним из важных и эффективных элементов развития внешнеэкономических отношений. Для того, чтобы максимально эффективно использовать единую систему необходимо опираться на опыт зарубежных стран.

Во-вторых, тарифные льготы – это некие преимущества, предоставляемые товарам, перемещающимся через таможенную границу. Они подразделяются на льготы для отдельных категорий товаров, льготы для дипломатических лиц, а также льготы предоставляемые при таможенных процедурах.

Тарифные льготы выступают в виде снижения ставки таможенной пошлины, либо полного освобождения от уплаты данной пошлины.

В-третьих, что касается тарифных преференций, то это уже разновидность тарифных льгот в виде привилегий, которые предоставляются при обложении товара пошлинами.

Они также устанавливаются в освобождении от уплаты таможенных пошлин, либо снижении ставки пошлины, либо в установлении тарифных квот на ввоз/вывоз отдельных товаров.

Тарифные преференции касаются только тех товаров, которые происходят из стран, образующих вместе с РФ зону свободной торговли либо таможенный союз.

Тарифные льготы и преференции устанавливаются в отношении как физических так и юридических лиц, а нормативно-правовой базой в данной области являются Таможенный кодекс Союза, Решения комиссии ЕАЭС, Соглашения в рамках ЕАЭС, Протоколы и Федеральные законы.

Так как тарифные преференции являются составной частью таможенно-тарифного регулирования, то их предоставление отдельным странами оказывает немалое влияние, с одной стороны, на ценовую политику и структуру импорта, а с другой, на экономическое процветание страны-бенефициара.

Та страна, которая предоставляет тарифные преференции, контролирует поступление товаров к себе на внутренний рынок, принимая во внимание, прежде всего, свои экономические интересы, а также интересы национального производителя. А вот что касается стран-бенефициаров, то здесь обратная ситуация. Те преференции, которые им предоставляют, позволяют экспортировать свой товар либо по сниженной ставке (это для развивающихся стран), либо по 0 % ставке таможенной пошлины (наименее развитые страны). Такие привилегии увеличивают поставки экспорта, и тем самым положительно влияют на внешнеэкономическую деятельность.

Преференциальная торговля ЕАЭС со странами дальнего зарубежья заключается в следующем. В отношении развитых и наименее развитых стран Союз, в одностороннем порядке и на базе единой системы преференций ЕАЭС, предоставляет эти самые преференции. Вместе с тем, Россия уже на взаимной основе, создает зону свободной торговли с Сербией, Грузией и другими странами.

Что же касается остальных стран ЕАЭС (за исключением России), то они одновременно как и предоставляют преференции развивающимся и наименее развитым странам, так и сами пользуются преференциями США, Канады, ЕС, Турции и прочих стран.

Важной проблемой национальной системы тарифных преференций, можно считать, необоснованное их предоставление странам, входящим в списки развитых и наименее развитых стран, но которые по факту, таковыми не считаются.

Так же и в отношении некоторых категорий товаров, так как они пользуются льготами и преференциями, то они замедляют развитие национальных отраслей экономики, а так же снижают конкурентоспособность российских товаров на внутреннем рынке.

Во избежание таких ситуаций, следует обратить внимание на следующие моменты. Во-первых, необходимо совершенствовать законодательную базу в сфере предоставления тарифных льгот и преференций. Во-вторых, важно разработать комплекс мер, с помощью которого тарифные преференции будут предоставляться, основываясь на анализе показателей развития стран-пользователей, методом исключения из списка развивающихся стран, те страны, в которых доход на душу населения превышает российские показатели.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1 Евразийская Экономическая комиссия [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

2 Решение КТС от 27.11.2009 № 130 «Перечень наименее развитых стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

3 Решение Комиссии Таможенного союза от 06.04.2016 № 47 «Положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического Союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

4 Решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 «Перечень развивающихся стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза». [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 22.05.2017.

5 Соглашение от 25 января 2008 года О единых правилах определения страны происхождения товаров [Электронный ресурс]: офиц. сайт. Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org>. 21.05.2017.

6 Алифанов, С.Д. Общие системы внешнеторговых преференций в торгово-экономическом сотрудничестве ЕС и России/ С.Д. Алифанов // Экономический журнал. - 2008. - № 6. - С. 5-7.

7 Бондаренко, Н. П. Таможенно – тарифное регулирование ВЭД / Н. П. Бондаренко // М., ИКЦ «МарТ», 2009. – 94 с.

8 Буваева, Н.Э. Международное таможенное право: учебник для магистров / Под общ. ред. А.В. Зубача. - М.: Издательство Юрайт, 2013. - 376 с.

9 Воробьев, Ю. А. Таможенное право: учебник / Ю.А. Воробьев. – М.: Юрист, 1998. – 269 с.

10 Гинзбург, Ю.В. Наднациональное и национальное регулирование в Таможенном союзе ЕврАзЭС: на примере таможенной пошлины/ Ю.В. Гинзбург. - М.: Институт публично-правовых исследований, 2014. - 233 с.

11 Горегляд, В.П. Анализ мер, принимаемых органами государственной власти по выполнению обязательств и реализации прав Российской Федерации, связанных с присоединением к ВТО, оценка влияния норм и правил ВТО на отрасли экономики /В.П. Горегляд // Бюллетень Счетной палаты РФ. - 2013. - № 4(184). - С. 9 – 16.

12 Гутарина, О.В. К вопросу о таможенной пошлине и таможенно-тарифном регулировании в связи с образованием Евразийского экономического союза/О.В. Гутарина // Реформы и право. - 2014. - № 4. - С. 3 – 11.

13 Джабиев, А.П. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности России: учебник / А. П. Джабиев. - М.: Экономика, 2012. - 478 с.

14 Дюмулен, И.И. Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право: монография / И.И. Дюмулен // - 3-е изд., доп. М.: ВАВТ, 2012. - 360 с.

15 Енадарова, М.Г. Правовое регулирование льгот по уплате таможенных платежей в Таможенном союзе ЕАЭС // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2014. - № 4. - С. 44 – 51.

16 Ершов, А. Д. Международные таможенные отношения: учебное пособие / А. Д. Ершов – СПб, 2009. – 126 с.

17 Ершов, А. Д. Определение страны происхождения товара: учебное пособие / А. Д. Ершов – СПб, 2010. – 83 с.

18 Захаров, А.Н. Проблемы присоединения России к ВТО // Российский внешнеэкономический вестник /А.Н. Захаров – 2009. - № 12. - С. 26 – 34.

19 Зубач, А.В. Таможенное право: учебник для бакалавров /А.В. Зубач – М.: Издательство Юрайт, 2015. - 479 с.

20 Ивантер, А.Е. «Серые зоны» Таможенного союза – результат недоинтеграции // Эксперт / А.Е. Ивантер - 2014. - № 4(883). - С. 48–55.

21 Кадочников, П.А., Пташкина М.Г. О необходимости изменений в системе тарифных преференций ЕАЭС // Российский внешнеэкономический вестник. - 2015. - № 6. - С. 1- 9.

22 Каширкина, А.А., Морозов А.Н. Россия, Евразийский экономический союз и Всемирная торговая организация: монография. М.: ИЗиСП, ИНФРА-М, 2014. - 295 с.

23 Кобзарь-Фролова, М.Н. Особенности и специфика таможенного регулирования в Российской Федерации: ретроспективный анализ и современное состояние // Финансовое право. - 2015. - № 5. - С. 21 – 26.

24 Ковалев, В.Е. Применение защитных мер в условиях гармонизации политики внешнеторгового регулирования ЕЭП // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. - 2013. - № 13. - С. 72 – 81.

25 Козырин, А.Н. Организационно-правовые основы таможенного регулирования в Таможенном союзе ЕврАзЭС // Реформы и право. - 2012. - № 1. - С. 2 – 14.

26 Комментарий к Таможенному кодексу Таможенного союза / под ред. А.А. Гравина, Л.К. Терещенко, М.П. Шестакова. – М. : Норма, 2012. – 394 с.

27 Коники, Н.В. Таможенное дело: Учебное пособие. - 3-е изд., стер. - М.: Омега-Л, 2011. – 192 с.

28 Косикова, Л.С. Евразийская стратегия России как форма участия в глобальной экономике. Евразийская интеграция в XXI веке. / Ред. группа: А.А. Климов, В.Н. Лексин, А.Н. Швецов. - М.: Ленанд, 2012. – 288 с.

29 Маховикова, Г.А. Таможенное дело: учебник для бакалавров / Г.А. Маховикова – М.: Издательство Юрайт, 2014. - 408 с.

30 Миляков, Н.В. Налоги и налогообложение: Учебник / Н. В. Миляков. – 7-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2009. – 519 с.

31 Новиков, М.В., Землянская С.В. Система тарифных преференций Таможенного союза / М.В. Новиков // Вестник Волгоградского государственного университета. - 2013. - № 3. - С. 223 – 321.

- 32 Обухов, Н. Внешнеторговая и таможенно-тарифная политика / Н. Обухов // Экономист – 2011. – № 8. – 80 с. . – 73 с.
- 33 Парфенов, А. В., Белоусова Н. М. Таможенное дело : Учебное пособие // А. В. Парфенов // СПб. : Изд-во СПбГУЭФ, 2010. – 73 с.
- 34 Покровская, В. В. Таможенное дело : учебник // В. В. Покровская. — М. : Издательство Юрайт ; ИД Юрайт, 2011. – 157 с.
- 35 Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учеб. // Е. Ф. Прокушев. – М. : Дашков и К°, 2006. – 448 с.
- 36 Романова, М.Е. Европейское таможенное право: Учеб. пособие / Под ред. В.А. Абрамович, Т.Ф. Цеханович, Х. Херрманна, С.А. Балашенко, Т. Борича, В. А. Гошина. - Минск: Тезаурус, 2010. – 104 с.
- 37 Рыбалкина, В. Е. Международные экономические отношения: учеб. / В. Е. Рыбалкина. – М. : Юнити, 2010. – 56 с.
- 38 Саличкина, А.Ю. Применение мер таможенно-тарифного регулирования внешнеторговой деятельности на основе принципа первоочередной поддержки приоритетных направлений развития Российской Федерации / А.Ю. Саличкина // Таможенное дело. - 2012. - № 1. - С. 5 – 7.
- 39 Семенихин, В.В. Налог на добавленную стоимость: перемещение товаров через таможенную границу Таможенного союза / В.В. Семенихин // Налоги. - 2014. - № 42. - С. 3 – 8.
- 40 Сенотрусова, С.В., Свинухов В.Г. Правовое регулирование порядка и сроков уплаты таможенных платежей // Право и экономика. - 2015. - № 11. - С. 63 – 69.
- 41 Сенюк, Г. Таможенная пошлина / Г. Сенюк // ЭЖ-Юрист. - 2015. - № 8. - С. 12 – 18.
- 42 Сидоров, В.Н. Таможенное право: учебник для академического бакалавриата / В.Н. Сидоров – М.: Издательство Юрайт, 2015. - 512 с.
- 43 Смитиенко, Б. М. Внешнеэкономическая деятельность : учеб. / Б. М. Смитиенко. – М. : Академия, 2008. – 304 с.

44 Трошкина, Т.Н. Финансово-правовые инструменты в системе государственного регулирования внешнеторговой деятельности / Т.Н. Трошкина// Реформы и право. - 2014. - № 4. - С. 52 – 61.

45 Фомичев, В. И. Международная торговля: учеб. / В. И. Фомичев. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 88 с.

46 Федотов, Б. Г. Таможенно-тарифное регулирование ввоза и вывоза товаров в странах ЕврАзЭС и Европейского союза / Б. Г. Федотов // Финансы – 2011г. – № 2. – 101 с.

47 Халипов, С.В. Таможенно-тарифное регулирование в условиях Таможенного союза и членства России во Всемирной торговой организации / С.В. Халипов // Таможенное дело. - 2014. - № 1. - С. 11 – 16.

48 Хасбулатова, Р.И. Международная торговля: учебник для бакалавриата и магистратуры / Под ред. Р.И. Хасбулатова. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 489 с.

49 Чермянинов, Д. В. Таможенное право: учебник для вузов и ссузов : допущено МО / ред. Д. Н. Бахрах. – 5-е изд. – М. : Юрайт, 2011. – 230 с.

50 Шахмаметьев, А.А. Международно-правовые источники в системе правового регулирования таможенно-тарифных отношений / А.А. Шахмаметьев// Гражданское право. - 2008. - № 2. - С. 50 – 62;

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза ЕАЭС

Таблица А.1 – Перечень развивающихся стран – пользователей системы тарифных преференций Таможенного союза ЕАЭС

Номер п/п 1	Перечень развивающихся стран - бенефициаров 2
1	Албания
2	Алжир
3	Ангилья
4	Антигуа и Барбуда
5	Аргентина
6	Аруба
7	Багамские острова
8	Барбадос
9	Бахрейн
10	Белиз
11	Бермудские острова
12	Боливия
13	Босния и Герцоговина
14	Ботсвана
15	Бразилия
16	Британские Виргинские острова
17	Бруней
18	Венесуэла
19	Вьетнам
20	Габон
21	Гайана
22	Гана
23	Гватемала
24	Гондурас
25	Специальный административный район Китая Гонконг
26	Гренада
27	Доминика
28	Доминиканская Республика
29	Египет
30	Зимбабве
31	Индия
32	Индонезия
33	Иордания
34	Иракская Республика
35	Иран
36	Республика Кабо Верде
37	Каймановы острова
38	Камерун
39	Катар
40	Кения
41	Китай
42	Корейская Народно-Демократическая Республика
43	Колумбия
44	Конго
45	Республика Корея
46	Коста-Рика
47	Кот-д'Ивуар
48	Куба

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ А

Продолжение таблицы А.1

1	2
49	Кувейт
50	Кука острова
51	Ливан
52	Ливия
53	Маврикий
54	Македония
55	Малайзия
55_1	Мальдивская Республика (Пункт дополнительно включен с 16 июля 2015 года решением Совета ЕЭК от 23 апреля 2015 года N 35)
56	Марокко
57	Республика Маршалловы острова
58	Мексика
59	Федеративные шт. аты Микронезии
60	Монголия
61	Монтсеррат
62	Намибия
63	Республика Науру
64	Нигерия
66	Никарагуа
67	Ниуэ
68	Объединенные Арабские Эмираты
69	Султанат Оман
70	Острова Св.Елены
71	Острова Теркс и Кайкос
72	Пакистан
73	Панама
74	Независимое государство Папуа - Новая Гвинея
75	Парагвай
76	Перу
77	Сальвадор
77_1	Независимое Государство Самоа (Пункт дополнительно включен с 16 июля 2015 года решением Совета ЕЭК от 23 апреля 2015 года N 35)
78	Саудовская Аравия
79	Свазиленд
80	Республика Сейшельские Острова
81	Сент-Винсент и Гренадины
81	Сент-Китс и Невис
82	Сент-Люсия
83	Республика Сербия
84	Сингапур
85	Сирия
86	Суринам
87	Таиланд
88	Токелау
89	Королевство Тонга
90	Тринидад и Тобаго
91	Тунис
92	Турция
93	Уругвай
94	Суверенная Демократическая Республика Фиджи
95	Филиппины
96	Хорватия
97	Республика Черногория
99	Чили
100	Демократическая Социалистическая Республика Шри-Ланка
101	Эквадор
102	Южно-Африканская Республика
103	Ямайка

ПРИЛОЖЕНИЕ Б

Перечень наименее развитых стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза ЕАЭС

Таблица Б.1 - Перечень наименее развитых стран-пользователей системы тарифных преференций таможенного союза ЕАЭС

Номер п/п	Перечень наименее развитых стран - бенефициаров
1	Республика Ангола
2	Исламская Республика Афганистан
3	Бангладеш
4	Республика Бенин
5	Буркина Фасо
6	Бурунди
7	Бутан
8	Республика Вануату
9	Гаити
10	Гамбия
11	Гвинея
12	Республика Гвинея-Бисау
13	Джибути
14	Замбия
15	Йеменская Республика
16	Камбоджа
17	Республика Кирибати
18	Демократическая Республика Конго
19	Союз Коморских Островов
20	Лаосская Народно-Демократическая Республика
21	Лесото
22	Либерия
23	Мавритания
24	Мадагаскар
25	Малави
26	Мали
27	Мальдивы
28	Мозамбик
29	Мьянма
30	Непал
31	Нигер
32	Руанда
33	Независимое Государство Западное Самоа
34	Демократическая Республика Сан-Томе и Принсипи
35	Республика Сенегал
36	Соломоновы острова
37	Сомали
38	Судан
39	Республика Сьерра-Леоне
40	Танзания
41	Демократическая Республика Восточный Тимор
42	Того
43	Тувалу
44	Уганда
45	Центрально-Африканская Республика
46	Чад
47	Экваториальная Гвинея
48	Эритрея
49	Эфиопия
50	Республика Южный Судан

ПРИЛОЖЕНИЕ В

Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции (с внесенными изменениями)

Таблица В.1 – Перечень товаров, происходящих и ввозимых из развивающихся и наименее развитых стран, при ввозе которых предоставляются тарифные преференции (с внесенными изменениями)

Код ТН ВЭД ТС	Наименование товара
1	2
02	Мясо и пищевые мясные субпродукты
03 (кроме 0305)	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные (кроме осетровых и лососевых, а также икры из них)
04	Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
05	Продукты животного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
06	Живые деревья и другие растения; луковичы, корни и прочие аналогичные части растений; срезанные цветы и декоративная зелень
07	Овощи и некоторые съедобные корнеплоды и клубнеплоды
08	Съедобные фрукты и орехи; кожура цитрусовых плодов или корки дынь
09	Кофе, чай, мате, или парагвайский чай, и пряности
1006	Рис
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмалы; инулин; пшеничная клейковина
12	Масличные семена и плоды; прочие семена, плоды и зерно; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж
13	Шеллак природный неочищенный; камеди, смолы и прочие растительные соки и экстракты
14	Растительные материалы для изготовления плетеных изделий; прочие продукты растительного происхождения, в другом месте не поименованные или не включенные
15 (кроме 1509, 1517 – 1522 00)	Жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления; готовые пищевые жиры; воски животного или растительного происхождения
16	Готовые продукты из мяса, рыбы или ракообразных, моллюсков или прочих водных беспозвоночных
1801 00 000 0	Какао-бобы, целые или дробленые, сырые или жареные
1802 00 000 0	Шелуха, оболочки, кожица и прочие отходы какао
20 (кроме 2001 10 000 0, 2009 50, 2009 71, 2009 79)	Продукты переработки овощей, фруктов, орехов или прочих частей растений
2103	Продукты для приготовления соусов и готовые соусы; вкусовые добавки и приправы смешанные; горчичный порошок и готовая горчица
2104	Супы и бульоны готовые и заготовки для их приготовления; гомогенизированные составные готовые пищевые продукты
2401	Табачное сырье; табачные отходы
25 (кроме 2501 00 91, 2529 21 000 0, 2529 22 000 0)	Соль; сера; земли и камень; штукатурные материалы, известь и цемент
26	Руды, шлак и зола
3003	Лекарственные средства (кроме товаров товарной позиции 3002, 3005 или 3006), состоящие из смеси двух или более компонентов, для использования в терапевтических или профилактических целях, но не расфасованные в виде дозированных лекарственных форм или в формы или упаковки для розничной продажи
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; полиграфическая краска, чернила, тушь

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ В

Продолжение таблицы В.1

1	2
3301, 3302	Масла эфирные...; резиноиды...; смеси душистых веществ...
3402	Вещества поверхностно-активные органические (кроме мыла); поверхностно-активные средства, моющие средства (включая вспомогательные моющие средства) и средства чистящие, содержащие или не содержащие мыло (кроме средств товарной позиции 3401)
35	Белковые вещества; модифицированные крахмалы; клеи; ферменты
3923	Изделия для транспортировки или упаковки товаров, из пластмасс; пробки, крышки, колпаки и другие укупочные средства, из пластмасс
4001	Каучук натуральный, балата, гуттаперча, гваюла, чикл и аналогичные природные смолы, в первичных формах или в виде пластин, листов или полос, или лент
4403 41 000 0, 4403 49	Лесоматериалы необработанные прочие, из древесины тропических пород
4407 21 – 4407 29	Лесоматериалы, распиленные или расколотые вдоль..., из древесины тропических пород
4420	Изделия деревянные мозаичные и инкрустированные; шкатулки и коробки для ювелирных или ножевых и аналогичных изделий, деревянные; статуэтки и прочие декоративные изделия, деревянные; деревянные предметы мебели, не указанные в группе 94
4421	Изделия деревянные прочие
45	Пробка и изделия из нее
46	Изделия из соломы, альфы и прочих материалов для плетения; корзиночные изделия и плетеные изделия
50	Шелк
5101	Шерсть, не подвергнутая кардо - или гребнечесанию
5201 00	Волокно хлопковое, не подвергнутое кардо - или гребнечесанию
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из бумажной пряжи
56	Вата, войлок или фетр и нетканые материалы; специальная пряжа; бечевки, веревки, канаты и тросы и изделия из них
5701	Узелковые ковры и прочие текстильные напольные покрытия, готовые или неготовые
5702 10 000 0	Ковры "килим", "сумах", "кормани" и аналогичные ковры ручной работы
5705 00 100 0	Ковры и текстильные напольные покрытия прочие, готовые или неготовые, из шерсти или тонкого волоса животных **
5808	Тесьма плетеная в куске; отделочные материалы без вышивки в куске, кроме трикотажных машинного или ручного вязания; кисточки, помпоны и аналогичные изделия
6702 90 000 0	Цветы, листья и плоды искусственные и их части; изделия из искусственных цветов, листьев или плодов, из прочих материалов
68	Изделия из камня, гипса, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов
6913	Статуэтки и прочие декоративные изделия из керамики
6914	Прочие керамические изделия
7018 10	Бусины стеклянные, изделия, имитирующие жемчуг, драгоценные или полудрагоценные камни и аналогичные небольшие формы из стекла
7117	Бижутерия
9401 51 000 0, 9401 59 000 0	Мебель для сидения из тростника, ивы, бамбука или аналогичных материалов
9403 81 000 0, 9403 89 000 0	Мебель из прочих материалов, включая тростник, иву, бамбук или аналогичные материалы
9403 90 900 0	Части мебели из прочих материалов
9601	Обработанные и пригодные для резьбы кость слоновая, кость, панцирь черепахи, рог, рога оленя, кораллы, перламутр, прочие материалы животного происхождения и изделия из этих материалов (включая изделия, полученные путем формовки)
9602 00 000 0	Обработанные материалы растительного или минерального происхождения, пригодные для резьбы, и изделия из них; изделия формованные или резные из воска, стеарина, натуральных смол или натурального каучука или модельных паст, и прочие формованные или резные изделия, в другом месте не поименованные или не включенные; желатин обработанный, неотвержденный (кроме желатина товарной позиции 3503) и изделия из неотвержденного желатина
9603	Метлы, щетки (включая щетки, являющиеся частями механизмов, приборов или транспортных средств), щетки ручные механические без двигателей для уборки полов, швабры и метелки из перьев для смахивания пыли; узлы и пучки, подготовленные для изготовления метел или щеточных изделий; подушечки и валики малярные для краски; резиновые швабры (кроме резиновых валиков для удаления влаги)
9604 00 000 0	Сита и решета ручные
9606	Пуговицы, кнопки, застежки-застелки, формы для пуговиц и прочие части этих изделий; заготовки для пуговиц
9609	Карандаши простые (кроме указанных в товарной позиции 9608), карандаши цветные, грифели карандашей, пастели, карандаши угольные, мелки для письма или рисования и мелки для портных
9614 00	Трубки курительные (включая чашеобразные части), мундштуки для сигар или сигарет, и их части
9615 11 000 0	Расчески, гребни для волос и аналогичные предметы, эбонитовые или пластмассовые
9617 00	Термосы и вакуумные сосуды прочие в собранном виде; их части, кроме стеклянных колб
97	Произведения искусства, предметы коллекционирования и антиквариат

ПРИЛОЖЕНИЕ Г

Сертификат о происхождении товаров по форме «А»

1. Грузоотправитель/экспортер (наименование и адрес)		4. № <div style="text-align: center; font-size: 1.2em; font-weight: bold;">4377465</div> СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА форма СТ-1			
2. Грузополучатель/импортер (наименование и адрес)		Выдан в (наименование страны) Для представления в (наименование страны)			
3. Средства транспорта и маршрут следования (насколько это известно)		5. Для служебных отметок			
6. №	7. Количество мест и вид упаковки	8. Описание товара	9. Критерии происхождения	10. Количество товара	11. Номер и дата счета-фактуры
12. Удостоверение Настоящим удостоверяется, что декларация заявителя соответствует действительности		13. Декларация заявителя Нижеподписавшийся заявляет, что вышеприведенные сведения соответствуют действительности, что все товары полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в (наименование страны) и что все они отвечают требованиям происхождения, установленным в отношении таких товаров			
..... Подпись Дата Печать	 Подпись Дата Печать			

Рисунок Г.1 - Сертификат о происхождении товаров по форме «А»

ПРИЛОЖЕНИЕ Д

Импорт развивающихся и наименее развитых стран

Таблица Д.1 – Импорт развивающихся и наименее развитых стран за период с 2011 по 2016 гг

Страны	2011		2012		2013		2014		2015		2016	
	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %	Импорт, долл. США	Доля страны во всем импорте, %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Весь мир	284 709 260 090	100	293 489 749 052	100	295 121 092 869	100	266 956 455 406	100	168 784 896 812	100	169 085 756 558	100
Развивающиеся страны	91 233 896 235	32,04	116 847 558 002	39,81	99 545 955 499	33,73	90 602 461 095	33,94	62 492 508 410	37,02	64 962 848 275	38,42
Албания	7 880 828	0,00	9 392 789	0,00	12 890 318	0,00	22 460 101	0,01	12 192 385	0,01	10 886 238	0,01
Алжир	2 599 807	0,00	3 700 651	0,00	4 633 219	0,00	9 985 137	0,00	5 484 420	0,00	8 165 877	0,00
Ангилья	20 993	0,00	25 711	0,00	15 831	0,00	60 788	0,00	145 222	0,00	-	0,00
Антигуа и Барбуда	2 088	0,00	7 433	0,00	1 070	0,00	578	0,00	53	0,00	392	0,00
Аргентина	1 066 560 404	0,37	1 264 067 193	0,43	1 100 104 525	0,37	1 116 650 742	0,42	824 740 577	0,49	684 023 974	0,40
Аруба	-	0,00	18 944	0,00	-	0,00	-	0,00	32	0,00	-	0,00
Багамские острова	2 878 716	0,00	2 906 097	0,00	1 971 316	0,00	1 833 295	0,00	650 411	0,00	310 610	0,00
Барбадос	144 950	0,00	667 503	0,00	347 921	0,00	323 702	0,00	157 434	0,00	161 543	0,00
Бахрейн	4 434 233	0,00	4 916 052	0,00	2 829 491	0,00	15 331 914	0,01	7 873 332	0,00	6 608 839	0,00
Белиз	22 281	0,00	19 642	0,00	3 611 155	0,00	12 133 886	0,00	3 360	0,00	780	0,00

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Бермудские острова	441 621	0,00	442 607	0,00	472 840	0,00	251 488	0,00	96 977	0,00	87 572	0,00
Боливия	14 824 100	0,01	13 587 897	0,00	10 396 427	0,00	6 070 225	0,00	7 936 466	0,00	6 311 844	0,00
Босния и Герцоговина	52 060 102	0,02	57 190 205	0,02	58 972 524	0,02	75 607 106	0,03	71 893 939	0,04	76 064 937	0,04
Ботсвана	-	0,00	-	0,00	-	0,00	221	0,00	707	0,00	1 577	0,00
Бразилия	4 389 042 233	1,54	3 358 687 581	1,14	3 492 866 587	1,18	-	0,00	-	0,00	-	0,00
Британские Виргинские острова	42 458	0,00	773 682	0,00	1 906 587	0,00	1 604 030	0,00	7 875 545	0,00	22 168	0,00
Бруней	109	0,00	19 051	0,00	2 380	0,00	3 566	0,00	6 372	0,00	8	0,00
Венесуэла	842 752	0,00	826 266	0,00	3 931 496	0,00	3 196 375	0,00	1 980 430	0,00	1 792 168	0,00
Вьетнам	1 722 160 026	0,60	2 272 742 557	0,77	2 596 996 149	0,88	2 295 789 365	0,86	2 053 787 618	1,22	2 465 697 190	1,46
Габон	64 718	0,00	87 080	0,00	163 125	0,00	57 834	0,00	33 590	0,00	28 299 910	0,02
Гайана	682 033	0,00	668 313	0,00	1 573 486	0,00	1 511 101	0,00	2 463 339	0,00	2 414 528	0,00
Гана	116 410 608	0,04	108 023 161	0,04	94 025 874	0,03	102 731 214	0,04	80 549 932	0,05	57 307 656	0,03
Гватемала	66 675 335	0,02	17 206 484	0,01	42 628 324	0,01	20 320 629	0,01	12 218 561	0,01	16 270 020	0,01
Гондурас	36 601 516	0,01	10 933 851	0,00	9 544 446	0,00	13 040 789	0,00	10 932 358	0,01	13 399 465	0,01
Гонконг	82 619 131	0,03	88 890 010	0,03	172 186 867	0,06	204 060 405	0,08	192 567 115	0,11	167 659 833	0,10
Гренада	-	0,00	18	0,00	151	0,00	91 197	0,00	4 239	0,00	14 030	0,00
Доминика	112 697	0,00	1 812	0,00	2 013	0,00	17 644	0,00	3 005	0,00	31 243	0,00
Доминиканская Республика	15 683 253	0,01	21 200 062	0,01	21 071 392	0,01	20 934 361	0,01	12 463 853	0,01	14 933 092	0,00

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Египет	483 346 647	0,17	342 730 737	0,12	442 098 096	0,15	540 014 091	0,20	413 634 386	0,25	373 442 974	0,22
Зимбабве	24 228 652	0,01	34 340 673	0,01	19 940 257	0,01	33 008 413	0,01	42 294 473	0,03	58 414 644	0,03
Индия	2 786 467 433	0,98	3 041 286 543	1,04	3 091 246 974	1,05	3 172 165 788	1,19	2 257 824 675	1,34	2 396 723 826	1,42
Индонезия	1 530 455 568	0,54	1 571 249 432	0,54	1 727 340 791	0,59	1 647 750 473	0,62	1 522 613 561	0,90	2 212 314 276	1,31
Иордания	22 151 762	0,01	20 789 695	0,01	10 284 577	0,00	13 738 167	0,01	18 872 404	0,01	17 951 676	0,01
Иракская Республика	96 701	0,00	61 908	0,00	265 968	0,00	13 613	0,00	123 746	0,00	9	0,00
Иран	351 539 991	0,12	428 454 329	0,15	432 628 417	0,15	355 129 299	0,13	267 212 149	0,16	302 550 186	0,18
Республика Кабо Верде	7 507	0,00	2 253	0,00	2 439	0,00	4 415	0,00	18 872	0,00	770	0,00
Каймановы острова	9 633	0,00	9 003	0,00	11 592	0,00	2 331	0,00	172 093	0,00	619	0,00
Камерун	10 609 262	0,00	9 343 180	0,00	7 307 337	0,00	6 205 363	0,00	5 137 681	0,00	3 808 240	0,00
Катар	45 217 295	0,02	35 609 126	0,01	23 071 681	0,01	29 100 994	0,01	16 908 158	0,01	34 488 518	0,02
Кения	127 998 377	0,04	133 357 796	0,05	134 567 805	0,05	150 192 082	0,06	170 811 987	0,10	137 556 176	0,08
Китай	48 219 168 571	16,94	51 718 135 545	17,62	53 175 461 853	18,02	50 858 112 728	19,05	34 960 824 476	20,71	38 090 627 199	22,53
КНДР	14 509 229	0,01	11 080 920	0,00	8 677 549	0,00	9 873 109	0,00	6 042 795	0,00	8 795 654	0,01
Колумбия	158 153 936	0,06	172 520 814	0,06	146 963 410	0,05	140 273 630	0,05	128 898 072	0,08	102 550 356	0,00
Конго	495 052	0,00	2 714 515	0,00	3 661 669	0,00	2 399 508	0,00	552 032	0,00	205 368	0,00
Республика Корея	11 585 456 532	4,07	10 962 703 807	3,74	10 305 963 387	3,49	9 007 552 334	3,37	4 546 929 446	2,69	5 113 735 818	3,02
Коста-Рика	101 559 613	0,04	164 979 359	0,06	50 332 215	0,02	162 500 660	0,06	78 587 647	0,05	75 679 022	0,00
Кот-д'Ивуар	177 575 476	0,06	155 418 698	0,05	59 308 488	0,02	230 423 911	0,09	192 997 392	0,11	235 398 086	0,14

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Куба	49 625 786	0,02	49 579 850	0,02	157 495 420	0,05	61 794 695	0,02	48 504 252	0,03	34 486 421	0,02
Кувейт	15 710	0,00	2 072 813	0,00	32 416 396	0,01	3 892 697	0,00	83 241	0,00	124 758	0,00
Кука острова	26 294	0,00	95	0,00	1 035	0,00	-	0,00	210	0,00	439	0,00
Ливан	19 209 173	0,01	12 673 827	0,00	17 212 539	0,01	13 679 114	0,01	8 091 051	0,00	11 044 168	0,01
Ливия	16 631 428	0,01	-	0,00	-	0,00	868 078	0,00	35 106	0,00	32	0,00
Маврикий	18 406 489	0,01	20 205 391	0,01	23 144 314	0,01	13 998 542	0,01	6 361 281	0,00	7 252 363	0,00
Македония	83 164 447	0,03	68 840 565	0,02	70 815 728	0,02	89 926 229	0,03	83 228 821	0,05	81 891 218	0,05
Малайзия	1 517 382 998	0,53	1 470 827 981	0,50	1 405 857 593	0,48	1 459 065 624	0,55	1 315 283 500	0,78	1 203 876 246	0,71
Мальдивская Республика	7 993	0,00	9 372	0,00	131 059	0,00	561 255	0,00	16 217	0,00	11 910	0,00
Марокко	507 954 244	0,18	541 080 247	0,18	565 580 893	0,19	608 233 245	0,23	466 743 106	0,28	566 589 881	0,34
Республика Маршалловы острова	-	0,00	5 000	0,00	21 351	0,00	972	0,00	92 815	0,00	402	0,00
Мексика	837 422 022	0,29	1 094 101 078	0,37	1 047 674 607	0,35	783 219 099	0,29	588 960 538	0,35	644 409 483	0,38
Монголия	88 684 240	0,03	64 154 753	0,02	40 926 828	0,01	40 432 471	0,02	44 103 674	0,03	35 893 123	0,00
Намбия	130 566 418	0,05	3 272 947	0,00	5 194 013	0,00	3 563 341	0,00	1 723 711	0,00	1 000 062	0,00
Республика Науру	-	0,00	113	0,00	8 191	0,00	1 962	0,00	988	0,00	123	0,00
Нигерия	24 667 146	0,01	25 294 186	0,01	31 231 386	0,01	16 526 185	0,01	22 673 114	0,01	14 586 534	0,01
Никарагуа	49 830 682	0,02	23 207 377	0,01	23 976 591	0,01	21 885 313	0,01	7 779 609	0,00	8 959 531	0,01
Ниуэ	-	0,00	5 705	0,00	683	0,00	2 206	0,00	2 086	0,00	16 299	0,00
ОАЭ	113 696 397	0,04	257 157 212	0,09	423 289 425	0,14	259 377 390	0,10	164 233 455	0,10	272 734 420	0,16

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Султанат Оман	529 172	0,00	1 057 560	0,00	2 602 634	0,00	2 950 650	0,00	2 511 777	0,00	2 464 212	0,00
Пакистан	349 496 416	0,12	332 200 220	0,11	350 006 115	0,12	310 868 377	0,12	298 349 350	0,18	272 102 060	0,00
Панама	11 273 532	0,00	4 208 777	0,00	959 933 007	0,33	6 642 754	0,00	11 233 304	0,01	1 897 998	0,00
Папуа - Новая Гвинея	9 762 429	0,00	8 221 830	0,00	7 315 933	0,00	5 694 994	0,00	5 185 030	0,00	3 048 036	0,00
Парагвай	479 449 977	0,17	848 662 721	0,29	1 118 115 356	0,38	1 153 757 434	0,43	858 368 782	0,51	696 870 756	0,41
Перу	81 801 185	0,03	93 055 418	0,03	102 845 935	0,03	110 942 506	0,04	79 595 676	0,05	93 479 185	0,06
Сальвадор	1 310 661	0,00	1 057 003	0,00	19 582 589	0,01	1 220 185	0,00	1 608 465	0,00	1 432 542	0,00
Саудовская Аравия	208 880 157	0,07	270 150 687	0,09	288 623 243	0,10	267 120 755	0,10	155 363 579	0,09	140 762 273	0,08
Свазиленд	1 422 139	0,00	1 246 704	0,00	1 737 584	0,00	1 906 611	0,00	1 046 845	0,00	1 055 158	0,00
Республика Сейшельские Острова	1 397 826	0,00	1 232 990	0,00	1 302 660	0,00	1 950 452	0,00	1 448 233	0,00	1 384 326	0,00
Сент-Винсент и Гренадины	-	0,00	88 822	0,00	132 955	0,00	21	0,00	-	0,00	57	0,00
Сент-Китс и Невис	5 477 576	0,00	18 452	0,00	3 153	0,00	129	0,00	764	0,00	28 770	0,00
Сент-Люсия	4 056	0,00	2 256	0,00	7	0,00	26 232	0,00	-	0,00	70 858	0,00
Республика Сербия	916 428 032	0,32	965 376 414	0,33	1 120 065 093	0,38	1 102 235 885	0,41	785 943 376	0,47	886 582 028	0,52
Сингапур	385 824 006	0,14	413 965 468	0,14	552 994 113	0,19	604 063 716	0,23	516 628 717	0,31	497 022 703	0,29
Сирия	48 902 573	0,02	30 820 739	0,01	16 203 805	0,01	7 133 524	0,00	5 256 898	0,00	11 020 629	0,01
Суринам	137 897	0,00	104 598	0,00	120 143	0,00	228 789	0,00	115 561	0,00	104 052	0,00
Таиланд	1 981 277 919	0,70	1 970 698 322	0,67	2 084 351 142	0,71	2 231 817 165	0,84	1 491 143 322	0,88	1 146 757 685	0,68

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Токелау	-	0,00	-	0,00	6 294	0,00	2 325	0,00	1 792	0,00	3 932	0,00
Тринидад и Тобаго	243 840	0,00	182 861 033	0,06	248 972	0,00	939 946	0,00	476 571	0,00	300 195	0,00
Тунис	100 634 250	0,04	491 639 697	0,17	137 077 183	0,05	130 107 495	0,05	93 852 496	0,06	110 336 507	0,07
Турция	6 372 579 777	2,24	27 426 514 350	9,34	7 272 475 923	2,46	6 648 363 114	2,49	4 047 006 973	2,40	2 147 619 377	1,27
Уругвай	357 587 759	0,13	423 003 123	0,14	325 241 430	0,11	318 076 649	0,12	112 832 469	0,07	109 065 592	0,06
Республика Фиджи	11 363	0,00	29 887	0,00	7 225	0,00	1 054 987	0,00	49 975	0,00	93 187	0,00
Филиппины	398 616 172	0,14	463 997 668	0,16	454 531 081	0,15	378 437 003	0,14	266 186 062	0,16	294 196 147	0,17
Хорватия	339 245 312	0,12	351 755 642	0,12	392 521 819	0,13	422 095 284	0,16	238 132 050	0,14	233 023 459	0,00
Республика Черногория	4 047 832	0,00	6 724 777	0,00	9 165 745	0,00	6 232 249	0,00	2 540 068	0,00	5 164 006	0,00
Чили	422 160 055	0,15	497 455 171	0,17	694 927 443	0,24	818 383 872	0,31	686 165 925	0,41	598 411 572	0,35
Шри-Ланка	389 529 764	0,14	397 000 603	0,14	402 453 254	0,14	405 722 400	0,15	309 566 774	0,18	282 346 010	0,17
Эквадор	1 209 175 941	0,42	1 187 848 958	0,40	1 290 119 364	0,44	1 240 811 797	0,46	1 145 805 596	0,68	1 211 754 488	0,72
ЮАР	465 502 622	0,16	686 448 331	0,23	782 293 522	0,27	690 622 569	0,26	565 606 559	0,34	521 089 464	0,31
Ямайка	12 040 299	0,00	115 830 284	0,04	41 692 706	0,01	73 494 206	0,03	116 051 329	0,07	85 774 687	0,05
Наименее развитые страны	1 004 085 447	0,35	918 244 839	0,31	1 075 072 554	0,36	1 125 208 521	0,42	981 932 514	0,58	1 096 428 300	0,65
Республика Ангола	94 168	0,00	104 576	0,00	262 531	0,00	76 442	0,00	7 192	0,00	14 942	0,00
Афганистан	30 304 206	0,01	11 149 678	0,00	14 279 578	0,00	12 057 921	0,00	9 105 478	0,01	6 278 711	0,00
Бангладеш	342 874 894	0,12	425 510 018	0,14	591 401 803	0,20	662 368 066	0,25	578 767 421	0,34	674 070 442	0,40

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Республика Бенин	2 691	0,00	36 768	0,00	66 923	0,00	26 137	0,00	30 261	0,00	27 111	0,00
Буркина Фасо	915 257	0,00	88 458	0,00	46 836	0,00	89	0,00	43 571	0,00	1 577	0,00
Бурунди	1 155 309	0,00	1 823 222	0,00	1 253 971	0,00	1 568 082	0,00	1 216 224	0,00	98 002	0,00
Бутан	104	0,00	1 580	0,00	94 735	0,00	143	0,00	112 910	0,00	1 181 281	0,00
Республика Вануату	2 104	0,00	6 358	0,00	15 325	0,00	13 391	0,00	20 911	0,00	-	0,00
Гаити	159 369	0,00	230 042	0,00	491 681	0,00	522 488	0,00	160 715	0,00	188 011	0,00
Гамбия	-	0,00	7 008	0,00	-	0,00	40	0,00	376	0,00	10 680	0,00
Гвинея	184 642 684	0,06	68 914 424	0,02	232 975	0,00	153 176	0,00	1 473 621	0,00	988 655	0,00
Республика Гвинея-Бисау	-	0,00	78 575	0,00	15 266	0,00	104 363	0,00	3	0,00	112	0,00
Джибути	4 309	0,00	1 523 195	0,00	-	0,00	-	0,00	-	0,00	62	0,00
Замбия	14 598 993	0,01	10 990 147	0,00	13 543 004	0,00	15 887 014	0,01	9 975 525	0,01	13 329 236	0,01
Йеменская Республика	204 653	0,00	299 363	0,00	449 092	0,00	459 668	0,00	171 837	0,00	172 208	0,00
Камбоджа	68 208 040	0,02	88 846 259	0,03	128 138 068	0,04	128 915 173	0,05	106 226 795	0,06	136 412 391	0,08
Демократическая Республика Конго	647 836	0,00	431 599	0,00	206 203	0,00	86 986	0,00	57 647	0,00	227 914	0,00
Лаос	2 142 721	0,00	1 516 780	0,00	1 588 246	0,00	1 774 001	0,00	786 994	0,00	27 827 552	0,02
Лесото	143 478	0,00	62 322	0,00	247 522	0,00	1 564	0,00	25 817	0,00	44 727	0,00
Либерия	11 246 825	0,00	2 951 891	0,00	5 160 684	0,00	2 261 792	0,00	493 230	0,00	219 844	0,00
Мавритания	30 914 544	0,01	15 402 848	0,01	16 537 824	0,01	13 351 324	0,01	13 672 147	0,01	10 629 082	0,01
Мадагаскар	4 530 903	0,00	6 918 993	0,00	8 659 168	0,00	8 804 888	0,00	7 251 681	0,00	10 988 633	0,00
Малави	68 046 371	0,02	73 574 053	0,03	60 152 703	0,02	73 612 039	0,03	56 648 898	0,03	66 100 269	0,04

Продолжение ПРИЛОЖЕНИЯ Д

Продолжение таблицы Д.1

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13
Мали	2 727	0,00	3 877	0,00	38 264	0,00	88 165	0,00	101 150	0,00	652 893	0,00
Мальдивы	7 993	0,00	9 372	0,00	131 059	0,00	561 255	0,00	16 217	0,00	11 910	0,00
Мозамбик	49 728 103	0,02	66 155 315	0,02	52 839 783	0,02	37 962 860	0,01	45 224 406	0,03	33 946 282	0,02
Мьянма	24 610 405	0,01	42 074 675	0,01	35 159 886	0,01	36 190 354	0,01	15 737 480	0,01	19 249 595	0,01
Непал	2 146 952	0,00	1 275 509	0,00	998 215	0,00	891 252	0,00	609 617	0,00	703 943	0,00
Нигер	61 478 516	0,02	170 118	0,00	15 564 146	0,01	68 697	0,00	38 750 941	0,02	16 002	0,00
Руанда	2 481 984	0,00	2 749 668	0,00	2 038 023	0,00	2 388 629	0,00	2 693 601	0,00	2 612 492	0,00
Республика Сан-Томе и Принсипи	124 781	0,00	3 866	0,00	7 238	0,00	37 446	0,00	4 613	0,00	35 271	0,00
Республика Сенегал	1 446 840	0,00	3 281 825	0,00	3 030 834	0,00	7 057 186	0,00	4 149 183	0,00	5 686 971	0,00
Соломоновы острова	308	0,00	14 400	0,00	18 983	0,00	43 717	0,00	30 030	0,00	65 154	0,00
Судан	882 817	0,00	583 945	0,00	1 409 471	0,00	1 150 275	0,00	1 002 341	0,00	348 402	0,00
Республика Сьерра-Леоне	349 230	0,00	125 202	0,00	217 248	0,00	262 397	0,00	151 493	0,00	419 274	0,00
Танзания	49 909 231	0,02	52 160 748	0,02	68 214 074	0,02	50 390 201	0,02	47 392 962	0,03	48 549 053	0,03
Республика Восточный Тимор	51 846	0,00	247 888	0,00	58 944	0,00	219	0,00	31	0,00	12 691	0,00
Того	11 290 969	0,00	6 571 456	0,00	14 853 630	0,01	8 019 940	0,00	-	0,00	4 558	0,00
Уганда	21 088 237	0,01	11 848 136	0,00	15 059 475	0,01	13 890 505	0,01	15 479 609	0,01	14 603 900	0,01
ЦАР	45 408	0,00	110 628	0,00	56 425	0,00	102 433	0,00	23 466	0,00	22 409	0,00
Чад	1 783	0,00	-	0,00	26 416	0,00	1	0,00	-	0,00	4 470	0,00
Экваториальная Гвинея	-	0,00	14 010	0,00	-	0,00	-	0,00	19 154	0,00	-	0,00
Эритрея	-	0,00	2 741	0,00	65 604	0,00	207 380	0,00	22 754	0,00	49 406	0,00
Эфиопия	17 597 858	0,01	20 373 303	0,01	22 440 698	0,01	43 850 822	0,02	24 274 212	0,01	20 622 182	0,01

ПРИЛОЖЕНИЕ Е

Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-1»

1. Грузоотправитель/экспортер (наименование и адрес)			4. №		
2. Грузополучатель/импортер (наименование и адрес)			СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА форма СТ-1		
3. Средства транспорта и маршрут следования (насколько это известно)			5. Для служебных отметок		
6. №	7. Количество мест и вид упаковки	8. Описание товара	9. Критерии происхождения	10. Количество товара	11. Номер и дата счета-фактуры
12. Удостоверение Настоящим удостоверяется, что декларация заявителя соответствует действительности			13. Декларация заявителя Нижеподписавшийся заявляет, что вышеприведенные сведения соответствуют действительности, что все товары полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в		
..... Подпись Дата Печать		 Подпись Дата Печать		

Рисунок Е.1 - Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-1»

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж

Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-2»

1. Грузоотправитель/экспортер (наименование и адрес)			4. №		
2. Грузополучатель/импортер (наименование и адрес)			СЕРТИФИКАТ О ПРОИСХОЖДЕНИИ ТОВАРА форма СТ-2		
3. Средства транспорта и маршрут следования (насколько это известно)			5. Для служебных отметок		
6. №	7. Количество мест и вид упаковки.	8. Описание товара	9. Критерий происхождения	10. Количество товара	11. Номер и дата счета-фактуры
12. Удостоверение Настоящим удостоверяется на основе проведенного контроля, что декларация заявителя соответствует действительности			13. Декларация заявителя Нижеподписавшийся заявляет, что вышеприведенные сведения соответствуют действительности: все товары полностью произведены или подвергнуты достаточной переработке в (наименование страны) и они отвечают требованиям происхождения, установленным в отношении таких товаров		
..... Подпись Дата Печать		 Подпись Дата Печать		

Рисунок Ж.1 - Сертификат о происхождении товаров по форме «СТ-2»