

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет Международных отношений
Кафедра Международного бизнеса и туризма
Специальность 38.05.02 – Таможенное дело

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ

И.о. зав. кафедрой

_____ С.В. Феоктистов

«_____» _____ 2017 г.

ДИПЛОМНАЯ РАБОТА

на тему: Импорт товаров в Россию в условиях санкций и ответных мер: применение инструментов нетарифного регулирования

Исполнитель

студент группы 237 ос-2

(подпись, дата)

Е.А. Клевакина

Руководитель

ст. преподаватель

(подпись, дата)

Т.А. Мирошниченко

Нормоконтроль

(подпись, дата)

О.В. Шпак

Рецензент

(подпись, дата)

В.Е. Шабельский

Благовещенск 2017

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
АМУРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
(ФГБОУ ВО «АмГУ»)

Факультет _____
Кафедра _____

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ
Зав. кафедрой

подпись

И.О. Фамилия

« _____ » _____ 20__ г.

З А Д А Н И Е

К дипломной работе (дипломному проекту) студента _____

1 Тема дипломной работы (проекта) _____

(утверждено приказом от _____ № _____)

2 Срок сдачи студентом законченной работы (проекта) _____

3 Исходные данные к дипломной работе (проекту): _____

4 Содержание дипломной работы (проекта) (перечень подлежащих проработке вопросов):

5 Перечень материалов приложения: (наличие чертежей, таблиц графиков, схем, программных продуктов, иллюстрированного материала и т.п.) _____

6 Консультанты по дипломной работе (проекту) (с указанием относящихся к ним разделов)

7 Дата выдачи задания _____

Руководитель дипломной работы (проекта) _____
Фамилия, Имя, Отчество, ученая степень, ученое звание

Задание принял к исполнению (дата): _____
(подпись студента)

РЕФЕРАТ

Дипломная работа содержит 66 с., 22 таблицы, 37 источников.

ИМПОРТ ТОВАРОВ, САНКЦИИ, ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ, ЭМБАРГО, НЕТАРИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, СТРУКТУРНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Цель моей работы – проведение анализа импорта товаров в России. Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить правовые основы импорта товаров в Россию;
- выделить основные особенности ввоза товара в Россию;
- рассмотреть основные принципы нетарифного регулирования импорта;
- дать анализ проблемам функционального развития внешней торговли России;
- изучить географическую, товарную и региональную структуру и произвести ее анализ;
- выяснить, что такое международные санкции и кто имеет право их вводить;
- влияние мер нетарифного регулирования на развитие импорта.

Объектом дипломной работы являются международные отношения, возникающие при импорте товаров.

Предмет исследования - влияние инструментов нетарифного регулирования на российский импорт товаров в условиях санкций и ответных мер.

СОДЕРЖАНИЕ

Введение	5
1 Теоретические аспекты изучения импорта товаров	7
1.1 Сущность и характеристика импорта товаров	7
1.2 Основные принципы тарифного и нетарифного регулирования импорта	8
1.3 Нормативно-правовая база, регулирующая торгово-экономических отношений ТС	14
1.4 Организация тарифного и нетарифного регулирования импорта ЕАЭС	18
2 Анализ структуры импорта РФ	26
2.1 Анализ географической структуры импорта РФ	26
2.2 Анализ товарной структуры импорта РФ	31
2.3 Анализ региональной структуры импорта РФ	35
3 Особенности влияния мер нетарифного регулирования на объемы импорта России	40
3.1 Особенности импорта в Россию	40
3.2 Проблемы импортной зависимости России	43
3.3 Введение санкций против России, и ее ответные меры: применение инструментов нетарифного регулирования	49
Заключение	61
Библиографический список	63

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность темы моей работы состоит в том, что внешнеэкономические отношения становятся все более важной частью хозяйственной деятельности предприятий и организаций. Интерес в экономическом, научно-техническом и производственном сотрудничестве с партнерами из многих стран растет. В таких условиях предприятия, организации и их работники нуждаются в информировании о состоянии мирового рынка, его структуре и в то же время о порядке совершения экономических операций.

Международная торговля представляет собой механизм развития специализации и кооперации стран, и часто служит инструментом повышения объемов производства. Страны и их регионы могут занимать лидирующие позиции по той продукции, которая производится с наибольшей эффективностью, что в последствии позволит обменять их на те товары, производство которых не налажено.

Нужно отметить, что с течением времени изменяется экономическая эффективность, с которой страны могут производить различную продукцию. Изменения в ресурсном и технологическом распределении могут приводить к сдвигам в эффективности производства. Например, за прошедшее пол столетия, значительно повысилось качество рабочей силы и объем основных фондов. Страны, ранее вывозившие преимущественно сельскохозяйственную продукцию, теперь экспортируют товары обрабатывающей промышленности.

Импорт услуг и товаров – это процедура ввоза товара на территорию иностранного государства для последующей его реализации или реэкспорта. Импорт бывает видимым и невидимым. Видимый импорт касается материального плана того, что можно измерить в денежных средствах. Невидимый импорт это шоу-бизнес и развлечения.

Предприятия, которые решают вопросы ввоза товара из стран ближнего и дальнего зарубежья, продумывают разные варианты импорта товаров, которые дают возможность более удобного ввоза товаров. Европа нацелена на россий-

ский рынок и не секрет, что Россия является основным потребителем товаров и услуг запада. Импортирующие страны нацелены на российский рынок, поэтому в 2012 году Россия вступила в ВТО.

Россия обязалась снизить ввозные пошлины, на некоторые виды товаров, в виду этого все больше открывая рынок для импортеров.

Цель моей работы – анализ особенностей импорта товаров в России. Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

- изучить правовые основы импорта товаров в Россию;
- выделить основные особенности ввоза товара в Россию;
- рассмотреть основные принципы тарифного и нетарифного регулирования импорта;
- дать анализ проблемам функционального развития внешней торговли России;
- изучить географическую, товарную и региональную структуру и произвести ее анализ;
- выяснить, что такое международные санкции и кто имеет право их вводить;
- влияние мер тарифного и нетарифного регулирования на развитие импорта.

Объектом дипломной работы являются международные отношения, возникающие при импорте товаров.

Предмет – влияние инструментов нетарифного регулирования на российский импорт товаров.

Роль России в мировой экономике может существенно увеличиться благодаря ее потенциальным возможностям, так как страна обладает значительным научно-техническим и промышленным потенциалом, а так же богатыми природными ресурсами.

Работа состоит из трех глав. В первой главе рассмотрены теоретические аспекты изучения импорта товаров. Во второй главе проведен анализ структу-

ры импорта России. В третьей главе рассмотрены особенности влияния мер нетарифного регулирования на объемы импорта России.

В ходе написания дипломной работы использовались: учебная литература по теме работы, научные статьи, доклады и сообщения российских и иностранных политических деятелей, справочная информация с министерских сайтов, статистические публикации, статистическая информация Росстата, законодательные акты РФ и ЕАЭС.

В качестве основных методов исследования в данной дипломной работе использовались статистический анализ динамики и структуры, сравнительный метод.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИЗУЧЕНИЯ ИМПОРТА ТОВАРОВ

1.1 Сущность и характеристика импорта товаров

Общеизвестно, что торговля между странами открывает все больше возможностей для бизнеса. Многие иностранные товары можно купить за рубежом дешевле, чем они стоят в вашей стране.

Много людей не осознают, что приобретают импортированные товары. Это говорит о том, что мы переплачиваем посредникам за работу по доставке товара. Для большинства населения это приемлемо, потому что нет необходимых знаний для самостоятельного импорта необходимой продукции. Предприятиям прямой импорт от завода изготовителя приносит прибыль в связи с сокращением посреднических затрат.

Под импортом понимается ввоз иностранного товара из-за рубежа, с последующей его реализацией на внутреннем рынке страны.

Импорт бывает прямым и косвенным.

Прямой импорт характеризуется тем, что зарубежный товар покупается у завода–изготовителя, либо заграничного посредника по экспорту.

Косвенный импорт отличается тем, что организации приобретают товар на отечественном рынке у предприятий, которые специализируются на импортных сделках, которые в свою очередь получают товар от зарубежного производителя или экспортера.

Также импорт подразделяется на не лицензируемый и лицензируемый.

Не лицензируемый импорт осуществляется, путем заключения импортных контрактов и к нему не применяются ограничения по ввозу товаров, т.е. импортер может без получения лицензий заключить контракт с зарубежным поставщиком и ввезти его товар в Россию.

Лицензируемый импорт осуществляется, посредством получения лицензии, т.е. специального разрешения органов власти, которое содержит в себе все условия на которых определенный товар должен ввозиться в Россию.

Выпуск для внутреннего потребления – таможенная процедура, при по-

мещении под которую иностранные товары находятся и используются на ТТ ЕАЭС без ограничений по их пользованию и распоряжению¹.

Обязанность по уплате ввозных таможенных платежей в отношении товаров, помещаемых под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, возникает у декларанта с момента регистрации таможенным органом таможенной декларации.

Экономика России в основном строится на сырьевой базе, потому что наша страна обладает огромными запасами минеральных ресурсов. Импорт направлен на потребительские товары и услуги. Товарной группой лидирующей среди ввозимых товаров является машины, оборудование и транспортные средства. Далее следует одежда, медикаменты, чёрные металлы, и продукты питания. Импорт продовольствия и услуг востребован большим количеством стран мира.

Так же на сегодняшний день востребован импорт продукции с целью переработки товара. По всему миру действуют тысячи кооперационных предприятий, работающих по международным принципам партнёрства. Смешанные разноплановые предприятия занимаются производством различных товарных групп. Для них участники внешнеторговых операций импортируют полуфабрикаты, комплектующие, детали и другое необходимое сырьё. После переработки товары направляют обратно за границу для перепродажи. Возможна и другая ситуация, когда партии отечественной продукции производят за рубежом, а после отправляют экспортёру.

Импорт помогает государствам развивать экономику и международные отношения, удовлетворять потребности нации в тех товарах, которые страна не способна сама произвести.

1.2 Основные принципы тарифного и нетарифного регулирования импорта в России

Таможенно-тарифное регулирование – метод государственного регулиро-

¹ Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

вания внешней торговли товарами, осуществляемый путем применения ввозных и вывозных таможенных пошлин.

У таможенно-тарифного регулирования есть ряд основных задач: протекционистские меры, то есть поддержание конкурентоспособности товаров российского производства на внутреннем рынке; повышение модернизации и инновации экономики России; привлечение и повышение уровня инвестиций в разных отраслях; создание благоприятных условий для конкурентоспособности российского экспорта.

Для того чтобы решить эти задачи нужно проводить корректировку ставок ввозных и вывозных таможенных пошлин, произвести изменения в товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности и пересмотреть Единый таможенный тариф Таможенного союза с применением различных таможенных процедур.

Одним из важнейших способов влияния на государственное регулирование внешнеэкономической деятельности является тарифное регулирование.

Российское законодательство имеет ряд документов, регулирующих законодательную базу таможенно-тарифной системы: Гражданский кодекс РФ, Налоговый кодекс РФ, Таможенный кодекс Таможенного союза, Законы «О валютном регулировании и валютном контроле», «О таможенном тарифе», «О техническом регулировании», «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Перечисленные документы определяют порядок уплаты таможенных пошлин, разницу в курсах валют, создают сам механизм регулирования таможенно-тарифной системы и правила перемещения товаров через таможенную границу.

Таможенный тариф определяется как: инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком; свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через ТГ, систематизированный в соответствии с ТН ВЭД; конкретная ставка таможенной пошлины, подлежащая уплате при вывозе или ввозе определенного товара на таможенную территорию страны. В этом

случае определение таможенного тарифа полностью совпадает с понятием таможенной пошлины.

Различают следующие функции таможенной пошлины: фискальная (относится и к импортным, и к экспортным пошлинам) является средством пополнения бюджета государства; протекционистская (относится к импортным пошлинам), государство защищает национального производителя от иностранной конкуренции; балансирующая (относится к экспортным пошлинам), предотвращает нежелательный экспорт товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

Согласно ст. 19 ФЗ № 164-ФЗ от 8 декабря 2003 г. «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», в целях контроля внешнеторговыми потоками, в том числе для протекционистских мер и стимулирования инновации в экономике, в соответствии с законодательством РФ устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины².

Таможенно-тарифное регулирование производится с помощью контроля за перемещением товаров через таможенную границу и взимания таможенных платежей. Разновидностями таможенных платежей являются таможенные пошлины, налоги и сборы.

Различают два вида таможенных тарифов – простой и сложный. Простой тариф – это когда для каждого вида товаров устанавливается своя ставка таможенной пошлины, не зависимо от страны происхождения товара. При сложном тарифе каждому товару соответствует совокупность ставок таможенных пошлин. Сложные тарифы можно поделить на автономные, конвенционные, автономно–конвенционные и преференциальные ставки.

Автономные ставки вводятся в одностороннем порядке принятия решений органов государственной власти и действуют в отношении тех товаров, которые произошли из стран, с которыми не были заключены торговые соглашения. Конвенционные ставки применяются к товарам из тех стран, с которыми

² Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 года № 164-ФЗ (с изм. и доп. на 13.07.2015) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

заключены торговые договоры и они определяются на базе многосторонних соглашений.

Автономно-конвенционные ставки являются комбинированными, они объединили два первых вида, ввиду этого на конкретный товар ставка может быть изменена на условиях договора.

Преференциальные ставки являются самыми низкими и применяются к развивающимся странам с применением многосторонних соглашений. Их главная цель, это поддержка развития экономики страны с помощью расширения экспорта.

Таможенные пошлины по характеру можно разделить на антидемпинговые, компенсационные, сезонные и карательные.

Антидемпинговые пошлины применяются к товарам, которые ввозятся на территорию страны со специально сниженной ценой, чтобы быть более конкурентоспособными на рынке России. Если таковые товары наносят ущерб национальному хозяйству, то их приводят в действие в отношении этого вида товара.

Компенсационные пошлины устанавливаются в отношении импортных товаров, которые были произведены с помощью субсидий, если импорт данной продукции приносит ущерб отечественному производителю.

Сезонные пошлины – применяются для продукции зависящей от сезона года и их срок не должен превышать нескольких месяцев.

Карательные пошлины применяются достаточно редко и установлены они для тех стран, которые дискриминируют наше государство или ведут недружественные действия.

Традиционно принято делить пошлины, по объекту взимания, на экспортные (вывозные), импортные (ввозные).

Экспортные пошлины применяются к товарам при вывозе их с территории государства. Их целью является пополнению бюджета и сокращение экспорта национальной продукции.

Импортные пошлины устанавливаются на ввозимые товары при выпуске их

для свободного обращения на внутреннем рынке страны. Таким образом, они служат для защиты отечественного производителя от иностранной конкуренции, а также для пополнения госбюджета. Как средство торговой войны иногда применяются – транзитные пошлины на товары, перевозимые через территорию данной страны. По прибытию товаров на таможенную территорию таможенные платежи уплачиваются в течении 15 дней со дня их предоставления в таможенный орган в месте их прибытия на таможенную территорию РФ³.

При убытии товаров с таможенной территории таможенные пошлины уплачиваются не позднее дня подачи таможенной декларации, если иное не установлено ТК ТС. За несоблюдение условленных правил начисляются штрафы и пени. Досрочная уплата таможенных платежей допускается.

На практике наиболее часто встречающаяся классификация таможенных пошлин, по способу их взимания, которая делится на адвалорные, специальные и комбинированные.

Адвалорные пошлины – устанавливаются в процентах от таможенной стоимости (например, 30 % таможенной стоимости).

Специальные пошлины – это обязательный взнос, который начисляется в твердо установленной форме за единицу облагаемого товара (например, 4 долл. за 1 г).

Комбинированные – это специфическая форма взимания пошлины, которая включает в себя два предыдущих вида таможенных пошлин (например, 30 % таможенной стоимости, но не более 10 долл. за 1 г).

По размеру взимания таможенные ставки можно подразделить на номинальные, эффективные (реальные), льготные, минимальные, промежуточные, максимальные.

Номинальные ставки, указываются в таможенном тарифе, которые дают общее представление об уровне таможенного обложения, которому подлежит экспортируемый или импортируемый товар.

³ Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

Эффективные – реальный уровень таможенных пошлин на конечные товары, вычисленные с учетом уровня пошлин, наложенных на импортные узлы и детали этих товаров.

Максимальные ставки, в свою очередь, могут быть: покровительственные – их уровень превышает максимальные пошлины, это связано с протекционистской мерой, то есть для защиты внутреннего производителя.

Запретительные – обычно на 30 % выше покровительственных.

Наступательные – примерно на 40 % выше запретительных, применяется для того чтобы прекратить импорт из не желательной страны.

Единый таможенный тариф – это свод ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых к товарам, ввозимым на единую таможенную территорию ЕАЭС из третьих стран, систематизированных в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза.

Под нетарифным регулированием понимаются меры, которые регулируют внешнеторговую деятельность, путем введения количественных ограничений, а так же ограничений экономического характера, которые установлены международными договорами государств – членов ЕАЭС, решениям ЕЭК и нормативными актами государств-членов ЕАЭС. К мерам нетарифного регулирования относятся: запрет или количественное ограничение импорта или экспорта; возможность исключительного права на импорт или экспорт; лицензирование; наблюдение за операциями по импорту и экспорту и др..

Общая модель нетарифного регулирования, сформировавшаяся на сегодняшний день в РФ, закреплена в Федеральном законе от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»⁴. Но из этого закона исключены вопросы, связанные с экспортом и импортом военной продукции, с оптимизацией разработки данной продукции, а также особенности государственного регулирования внешнеэкономической де-

⁴ Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

тельности в отношении товаров, услуг, интеллектуальной деятельности и информации которые могли бы быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его передвижения, иных видов вооружения и военной техники и боеприпасов.

К экономическим мерам установления запретов и ограничений относятся, например, запрет на ввоз отдельных видов товаров в протекционистских целях, квотирование, лицензирование, а также применение специальных, антидемпинговых, компенсационных пошлин.

К ограничениям неэкономического характера относятся ограничения на импорт отдельных товаров, стандартизированных и отвечающих техническим, санитарным, ветеринарным, экологическим и другим нормам.

Правовой основой модели нетарифного регулирования в военной области устанавливаются международными договорами, а также федеральными законами: Федеральным законом от 19 июля 1998 г. № 114-ФЗ «О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами»⁵.

В условиях мирового финансового кризиса в особенности возрастает роль мер нетарифного регулирования торговой политики, позволяющих бороться не только с нежелательным поступлением импортного товаров на территорию страны, а так же нарушениями правил честной конкуренции иностранных и отечественных товаров на внутреннем рынке страны. Применение нетарифных ограничений экономического характера во время кризиса является более эффективным и оправданным, чем использование административных мер государственного регулирования внешней торговли.

1.3 Нормативно-правовая база, регулирующая торгово-экономические отношения ЕАЭС

Государства современного мира между собой связаны системой МЭО. Первым типом таких отношений являлась внешняя торговля, которая в данное

⁵ О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами: федер. закон от 19 июля 1998 г. № 114-ФЗ (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

время является одним из основных факторов развития экономик государств.

Любая страна, регулируя свою торговую политику, придерживается совокупности определенных принципов. Система национального регулирования ВЭД стран ЕАЭС способна влиять на социально-экономическое состояние Единой таможенной территории. Однако объединение стран в единый союз предусматривает совместную согласованную деятельность только в определенном экономическом пространстве. Существует ряд ограничений, во-первых, это рамки беспошлинной торговли товарами и услугами внутри ЕАЭС и, во-вторых, единой системой таможенно-тарифного и нетарифного регулирования торговли с третьими странами. За рамками ЕАЭС, каждая страна в отдельности, предусматривает защиту своих национальных интересов. Вне ЕАЭС остаются различные сферы экономики, которые государство регулирует через госзаказы, национальную банковскую, бюджетную, страховую, налоговую и таможенную деятельность.

К системе государственного регулирования внешней торговли Российской Федерации подключены международные организации и институты, наднациональные органы управления ЕАЭС. Ими осуществляется разработка рекомендаций; унифицируют таможенные и административные процедуры, применяемые в международной торговле; совершенствуют правила и типовые документы; оптимизация контроля над порядком и выполнением согласованных обязательств и требований, принятых в мировой практике.

В настоящее время система регулирования Россией внешней торговли должна соответствовать нормам, которые соответствуют условиям ВЭД при вступлении в ВТО и образования нового союза. Целью такой системы является оказание содействия участникам ВЭД в их намерении выхода на относительно свободный от нетарифных и иных мер мировой товарный рынок. Первыми шагами к этому было формирование Единого экономического пространства и вступление России в ВТО.

Государственное регулирование ВТД должно осуществляться хорошо и строго структурированной нормативно-правовой основой.

Законодательная и нормативно-правовая база регулирования ВТД – это совокупность нормативно-правовых актов ЕАЭС, национальных законодательных и подзаконных актов, международных правил и норм, устанавливающих правила и процедуры осуществления ВЭД в ЕАЭС и РФ.

Республики Беларусь и Казахстан с Российской Федерацией в соответствии с Договором «О комиссии ТС» от 6 октября 2007 года учредили Комиссию таможенного союза – единый постоянно действующий регулирующий орган таможенного союза. После преобразования Таможенного союза в ЕАЭС, была создана ЕЭК – постоянно действующий наднациональный регулирующий орган Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС)⁶. ЕЭК была создана решением президентов России, Белоруссии и Казахстана и функционирует на основе Договоров от 18 ноября 2011 г. «О Евразийской экономической комиссии» и «О регламенте работы Евразийской экономической комиссии».

Исходя из этого договора, ЕЭК принимает решения, имеющие обязательный характер для государств – членов ЕАЭС.

На данный момент ЕЭК приняла определённое количество нормативно-правовых актов, устанавливающих порядок осуществления таможенно-тарифного регулирования⁷.

Комиссией были приняты в области таможенно-тарифного регулирования такие соглашения и решения как:

– решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 (ред. от 21.12.2016) «О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза» (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.03.2017);

– порядок применения освобождения от уплаты таможенных пошлин при ввозе отдельных категорий товаров на единую таможенную территорию Таможенного союза, утвержденный Решением Комиссии Таможенного союза от

⁶ Договор о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

⁷ Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

15.07.2011 № 728 (в ред. от 30.11.2016);

– положение об условиях и порядке применения единой системы тарифных преференций Евразийского экономического союза (Решение Совета ЕЭК от 06.04.2016 № 47);

– соглашение между Правительством РФ, Правительствами Республик Беларусь и Казахстан от 25.01.2008 (ред. от 23.04.2012) «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» и т.д.

Руководствуясь соглашением «о едином таможенно-тарифном регулировании» стороны в целях содействия более тесной экономической интеграции и осуществления добросовестной конкуренции, руководствуясь общепризнанными нормами и правилами международной торговли, согласились о применении единого таможенного тарифа⁸.

Данное Соглашение определяет:

- цели ЕТТ;
- виды льгот, применяемых при ввозе товаров на единую таможенную территорию;
- виды ставок ввозных таможенных пошлин, применяемых в ЕТТ;
- виды ставок таможенных сборов;
- факторы, влияющие на формирование ЕТТ;
- полномочия Комиссии таможенного союза по ведению ЕТТ;
- условия освобождения от уплаты ввозной таможенной пошлины;

Основным НПА, действующим на единой таможенной территории является таможенный кодекс Евразийского экономического союза, который закрепляет положения в сфере регулирования ВТД.

В соответствии ТК ТС, Государственной Думой был принят Федеральный Закон «О таможенном регулировании» № 311-ФЗ⁹. Данный закон также закреп-

⁸ О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза: решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 (ред. от 21.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.03.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

⁹ О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ (в ред. от 28.12.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ляет положения о таможенно-тарифном регулировании на территории России, как государства – члена ЕАЭС.

ВТД регулируется государством на основе Конституции РФ и осуществляется в соответствии с Федеральным законом от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». Так же внешнеторговая деятельность регулируются другими законами федеральных органов власти и иными НПА Российской Федерации, а также общепризнанными нормами и принципами международного права и международными договорами Российской Федерации.

Главным законодательным актом, который устанавливает практику государственного регулирования ВТД в Российской Федерации, является Федеральный закон «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 8 декабря 2003 года № 164-Ф. Этот закон определяет основы государственного регулирования ВТД¹⁰.

В законе установлены цели государственного регулирования ВТД:

- защита политических и экономических интересов государства;
- создание благоприятных условий для внешней торговли.

На данный момент на территории ЕАЭС действует достаточно много законодательных актов в области регулирования ВТД.

В данном разделе были рассмотрены основные нормативные акты, согласно которым осуществляется регулирование ВТД в ЕАЭС и России.

1.4 Организация тарифного и нетарифного регулирования импорта в ЕАЭС

Важнейшим признаком Таможенного союза как формы экономической интеграции, отличающим его от более слабой (осторожной) модели – зоны свободной торговли, является единое таможенно-тарифное регулирование, базирующееся на едином таможенном тарифе – единой системе таможенных пошлин в отношении товаров, ввозимых из третьих стран.

¹⁰Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

С 1 января 2015 Таможенный союз был преобразован в Евразийский экономический союз. Со 2 января 2015 года членом ЕАЭС стала Армения. Киргизия стала участником ЕАЭС с мая 2015 г. Экономический союз – это соглашение между странами, разрешающими свободное обращение товаров и услуг, рабочей силы и капитала, так же предусматривающее унификацию фискальной и социальной политики и создается единая экономическая и валютно-финансовая политика. При ввозе товаров на единую таможенную территорию ЕАЭС, к ним применяются ставки единого таможенного тарифа, при котором дополнительными пошлинами товар не облагается при перемещении между государствами-членами ЕАЭС. На смену Единому таможенному тарифу в Таможенном союзе России, Беларуси и Казахстана пришло Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»¹¹.

Важнейшим механизмом регулирования внешне торговой деятельности, безусловно, являются пошлины. Таможенная пошлина – это обязательный платеж, взимаемый таможенными органами в связи с перемещением товаров через таможенную границу ЕАЭС. Таможенные пошлины могут быть различными и классифицироваться по-разному, в предыдущем пункте мы их уже рассмотрели.

Ввозные пошлины выполняют функцию пополнения государственного бюджета, а так же регулирует и оптимизирует товарную структуру импорта, рационализирует соотношения вывоза и ввоза товаров, валюты, и защищает экономику страны от недобросовестного воздействия иностранной конкуренции и т.д.

Таможенная пошлина, безусловно, эффективный инструмент торговой политики и в зависимости от страны, к ней могут быть применены различные

¹¹ Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

ставки. Такие пошлины могут быть: базовыми, это для стран которым предоставлен РНБ; преференциальными, к странам к которым применяются льготы, например развивающиеся или наименее развитые; и максимальными для стран с которыми нет сотрудничества и к которым не были применены ни преференции, ни РНБ.

По правовой основе таможенный тариф может быть автономным, ставки которого устанавливает государство данной страны, и автономно-конвенционным, в котором могут содержаться так же ставки, обговоренные в международных торговых договорах.

В ЕАЭС таможенно-тарифное регулирование передается с национального уровня на уровень экономического союза, и на всей территории ЕАЭС действует единый таможенный тариф. Так, с образованием в 2015 г. Евразийского экономического союза таможенная пошлина на товары, ввозимые на единую таможенную территорию ЕАЭС, рассчитывается по ставкам, содержащимся в Едином таможенном тарифе, принимаемым Евразийской экономической комиссией.

Ставки пошлин содержащихся в таможенном тарифе могут быть адвалорными, специфическими и комбинированными, а с целью оперативного вмешательства в урегулирование внешней торговли могут быть применены временные и сезонные ставки таможенной пошлины.

Правовой основой для взимания таможенных пошлин в России служат нормы, содержащиеся: в законодательстве о государственном регулировании внешнеторговой деятельности (Федеральном законе от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»¹² и принятых в соответствии с ним федеральных законах); в таможенном законодательстве Евразийского экономического союза (Таможенном кодексе, международных договорах государств – членов ЕАЭС, а также решениях Евразийской экономической комиссии, регулирующих таможенные отношения

¹² Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 г. № 164-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

в экономическом союзе); в законодательстве Российской Федерации о таможенном деле (Законе РФ от 21 мая 1993 г. № 5003-1 «О таможенном тарифе», Федеральном законе от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» и принимаемых в соответствии с ним иных федеральных законах)¹³. Государственное регулирование ВТД определяет метод таможенно-тарифного регулирования, основными инструментами которого являются импортные и экспортные таможенные пошлины, в целях урегулирования вопросов касающихся внешней торговли и для протекционизма, а так же модернизирования экономики, в соответствии с международными договорами государств – членов ЕАЭС и (или) законодательством Российской Федерации.

Первая статья таможенного кодекса является основным источником таможенного законодательства, в котором устанавливаются условия по уплате таможенных платежей и правовые основы таможенного урегулирования.

Евразийская экономическая комиссия оформляет Единый таможенный тариф и иные правоотношения связанные с применением таможенных пошлин. Поэтому следует упомянуть решение Совета ЕЭК от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза»¹⁴, решение Коллегии ЕЭК от 11 мая 2017 г. № 44 «Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО и о внесении изменений в некоторые решения ЕЭК»¹⁵ и т.д.

В Законе РФ «О таможенном тарифе» рассмотрены все особенности при-

¹³ О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

¹⁴ Об утверждении единой ТН ВЭД Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

¹⁵ Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО и о внесении изменений в некоторые решения ЕЭК: решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 11 мая 2017 г. № 44 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

менения ставок ввозных таможенных пошлин в зависимости от страны происхождения товаров и условий их ввоза, а также особенности предоставления тарифных преференций и тарифных квот.¹⁶ Предметом регулирования Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» является регулирование отношений, связанных с ввозом товаров в Россию. Законом определены полномочия органов государственной власти России по правовому регулированию законодательства в сфере таможенного дела, а также определяются права и обязанности лиц, осуществляющих ввоз товаров на территорию Российской Федерации и их вывоз, а также лиц, осуществляющих деятельность в сфере ВЭД и таможенного дела.

Нетарифные меры, это такие меры, которые воздействуют на ввоз и вывоз товаров, их объем, товарную структуру внешней торговли, цены и конкурентоспособность товаров на рынке и создают более жесткие условия иностранному товару, а более благоприятные национальном производству, а также другие режим для товаров разных стран¹⁷.

С каждым годом растет роль торгово-политических процессов и экономическое значение мер нетарифного регулирования, в их основе лежит несколько причин, например, существенный рост объемов международной торговли и изменения, произошедшие в ее товарной структуре, также существенное усиление экономической роли внешней торговли в народном хозяйстве.

Договор о создании единой таможенной территории предусматривает, что с момента создания единой таможенной территории члены ЕАЭС не применяют во взаимной торговле таможенные пошлины, количественные и иные ограничения, а также другие предусмотренные меры. И так, при перемещении товаров в пределах таможенной территории не требуются наличия различных лицензий, за исключением некоторых видов товаров, в отношении ввоза которых законодательство Белоруссии установило исключительное право государства.

Руководствуясь четвертой статьей ТК ТС, понятию мер нетарифного ре-

¹⁶ О таможенном тарифе: Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 28.12.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

¹⁷ Идрисова В.В. Теоретические вопросы применения нетарифных мер регулирования во внешней торговле. М., 2011. С. 38.

гулирования соответствует комплекс мер осуществляющих регулирование внешней торговли товарами, путем введения количественных и иных запретов и ограничений экономического характера, которые установлены международными договорами государств-членов ЕАЭС, решениями ЕЭК и НПА государств-членов ЕАЭС, созданными в соответствии с международными договорами государств-членов ЕАЭС; запреты и ограничения – это меры комплексного воздействия, применяемые в отношении товаров, пересекающих границу таможенной территории, которые установлены международными договорами государств-членов ЕАЭС и т.д.

На Евразийскую экономическую комиссию возложены функции по принятию и введению мер нетарифного регулирования внешней торговли. Любое из государств-членов ЕАЭС может предложить внести проект по модернизации таких мер. В случае если ЕЭК не примет проект о введении предложенных мер, то они могут быть применены в одностороннем порядке одной из стран-участниц ЕАЭС, но не более чем на пол года.

Условия применения мер нетарифного регулирования на единой таможенной территории установлены Протоколом о мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран в Приложении № 7 к Договору о ЕАЭС. Протоколом о единых мерах нетарифного регулирования в отношении 3-х стран в отношении торговли с 3-ми странами установлено, что на единой таможенной территории применяются единые меры нетарифного регулирования, и полномочия по принятию решений о введении мер нетарифного регулирования внешней торговли возложены на Комиссию ЕАЭС. Этим же Протоколом оглашены принципы применения таких мер нетарифного регулирования, как запреты и ограничения, временные ограничения импорта и экспорта, исключительное право на импорт и экспорт, лицензирование в сфере внешней торговли, наблюдение за экспортом и (или) импортом, и отдельные вопросы применения мер, затрагивающих внешнюю торговлю и вводимых исходя из национальных интересов страны, особых видов запретов и ограничений внешней торговли. Протоколом о порядке введения и применения мер, затрагивающих внешнюю

торговлю товарами, на единой таможенной территории в отношении третьих стран определены принципы и порядок введения и применения на единой таможенной территории в отношении третьих стран единых мер нетарифного регулирования, мер, затрагивающих внешнюю торговлю товарами и вводимых исходя из национальных интересов государств–сторон, а также особых видов запретов и ограничений внешней торговли товарами. В соответствии с Протоколом товары, в отношении которых применяются меры регулирования, включаются в Единый перечень. Данным Соглашением также определены условия, и порядок принятия решений ЕЭК по введению нетарифных мер регулирования.

В условиях Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) ведется активная работа по устранению или смягчению нетарифных барьеров, которые пытаются придерживаться классификации ЮНКТАД. В соответствии с Договором о ЕАЭС комплекс мер нетарифного регулирования включает в себя¹⁸:

- запрет ввоза и (или) вывоза товаров;
- количественные ограничения ввоза и (или) вывоза товаров;
- исключительное право на экспорт и (или) импорт товаров;
- автоматическое лицензирование экспорта и (или) импорта товаров;
- разрешительный порядок ввоза и (или) вывоза товаров.

Данные правила были введены, в первую очередь, чтобы регулировать перемещение иностранного товара по территории экономического союза. ЕАЭС при взаимодействии с 3-ми странами применяет к ним единые нетарифные меры регулирования, которые основываются на принципах гласности и не дискриминации, содержащиеся в Договоре о ЕАЭС. ЕЭК принимает решения о введении, продлении или отмене таких мер. Рассмотрев, организацию тарифного и нетарифного регулирования импорта, мы видим, что нетарифные меры являются более жесткой мерой его регулирования. А такая нетарифная мера, как санкции, является самой жесткой и применяется в самых крайних случаях.

¹⁸ Договор о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

2 АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ИМПОРТА РФ

2.1 Анализ географической структуры импорта РФ

Интеграция в рамках Таможенного союза и Единого экономического пространства, а теперь и Евразийского экономического союза увеличит потенциал экономического развития и создаст благоприятные перспективы для торгово-экономического сотрудничества с другими странами и региональными экономическими объединениями.

И так, рассмотрим географическую структуру импорта России по десяти странам, занимающим лидирующие позиции (см. таблицы 1, 2):

Таблица 1 – Географическая структура импорта РФ¹⁹

В миллиардах долларов

Страна	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	228,9	305,8	317,3	315	286	182,4	181,7
Китай	39,0	48,2	51,6	53,2	50,9	35,0	38,1
Германия	26,7	37,7	38,3	37,9	33,0	20,4	19,5
Украина	14,0	20,1	17,9	15,8	10,7	5,7	4
Беларусь	10,0	14,5	13,7	14,0	11,8	10,4	10,8
Япония	10,3	15,0	15,6	13,6	10,9	6,8	6,7
США	11,1	14,6	15,3	16,5	18,5	11,5	10,9
Италия	10,0	13,4	13,4	14,6	12,7	8,3	7,8
Франция	10,0	13,3	13,8	13,0	10,7	5,9	8,5
Ю. Корея	16,4	14,5	10,2	9,3	10,2	6,0	6,4
Польша	5,8	6,7	7,5	8,3	7,1	4,1	4
Прочие	75,6	107,9	119,8	118,9	109,5	68,3	65

Таблица 2 – Географическая структура импорта

В процентах

Страна	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Всего	100	100	100	100	100	100	100
Китай	17,0	15,8	16,3	16,9	17,8	19,2	21,0
Германия	11,7	12,3	12,1	12,0	11,5	11,2	10,7
Украина	6,1	6,6	5,7	5,0	3,8	3,1	2,2
Беларусь	4,3	4,7	4,3	4,4	4,1	5,7	5,9
Япония	4,5	4,9	4,9	4,3	3,8	3,7	3,7
США	4,8	4,8	4,8	5,2	6,5	6,3	6,0

¹⁹Россия в цифрах. 2015: Крат. стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 558.

Продолжение таблицы 2

1	2	3	4	5	6	7	8
Италия	4,4	4,4	4,2	4,6	4,4	4,6	4,3
Франция	4,4	4,3	4,4	4,1	3,8	3,2	4,7
Ю. Корея	7,2	4,7	3,2	3,0	3,6	3,3	3,5
Польша	2,5	2,2	2,4	2,6	2,5	2,2	2,2
Прочие	33,0	35,3	37,8	37,7	38,3	37,4	35,8

Наибольшая доля импорта приходится на Китай. На 2010 год объём импорта из Китая был равен 39 млрд., наибольшая отметка приходилась на 2015 год и равнялась 53,2 млрд., в 2014 году объём немного понизился и составил 50,9 млрд., а в 2015 и вовсе упал до 35 млрд. В 2016 году объём импорта из Китая стал потихоньку восстанавливаться и пришел к 38,1 млрд. Не смотря на то что объём импорта сначала повышался, потом понижался, доля импорта Китая среди других стран росла, в 2011 году она составляла 15,8 % и к 2016 году увеличилась до 21 %. Причиной снижения объемов импорта, послужила снизившаяся конкурентоспособность русской валюты. Россия и Китай развивают международное сотрудничество, хотя это и не удивительно, исходя из пограничного положения обеих стран. Их можно смело назвать странами-партнерами и даже друзьями, Китай активно поддерживает РФ в сложившейся экономико-политической ситуации в стране и поддерживает ее интересы. Второе место занимает Германия, но из-за санкций к России и ее эмбарго, объем импорта в 2014 году стал ощутимо падать и составил 33 млрд. В 2015 он сократился на 12,6 млрд. и составил 20,4 млрд., а в 2016 равнялся 19,5 млрд.

Рассмотрим частные показатели структурных сдвигов:

1) абсолютный прирост удельного веса i -й части совокупности – на сколько процентных пунктов возросла или уменьшилась данная структурная часть в j -й период по сравнению с $(j-1)$ периодом:

$$\Delta d_i = d_{ij} - d_{i(j-1)}, \quad (1)$$

где d_{ij} – удельный вес (доля) i -й части совокупности в j -й период;

$d_{i(j-1)}$ – удельный вес (доля) i -й части совокупности в $(j-1)$ -й период;

2) темп роста удельного веса – отношение удельного веса i -й части в j -й период времени к удельному весу той же части в предшествующий период:

$$Tp_{d_i} = \frac{d_{ij}}{d_{i(j-1)}}, \quad (2)$$

Теперь рассмотрим частные показатели структурных сдвигов импорта России (см. таблицы 3, 4):

Таблица 3 – Абсолютный прирост удельного веса

Страна	Абсолютный прирост удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	76,9	11,5	-2,3	-29	-103,6	-0,7
Китай	9,24	3,43	1,54	-2,29	-15,9	3,1
Германия	10,98	0,62	-0,39	-4,95	-12,6	-0,9
Украина	6,08	-2,18	-2,15	-5,04	-5,0	-1,7
Беларусь	4,56	-0,79	0,24	-2,17	-1,4	0,4
Япония	4,76	0,63	-2,09	-2,64	-4,1	-0,1
США	3,49	0,73	1,19	2,00	-7,0	-0,6
Италия	3,36	0,03	1,12	-1,83	-4,4	-0,5
Франция	3,23	0,53	-0,79	-2,27	-4,8	2,6
Ю. Корея	-1,90	-4,30	-0,90	0,90	-4,2	0,4
Польша	0,83	0,82	0,85	-1,25	-3,0	-0,1
Прочие	32,25	11,96	-0,91	-9,45	-41,2	-3,3

Таблица 4 – Темп роста удельного веса

Страна	Темп роста удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	1,34	1,04	0,99	0,91	0,64	1,00
Китай	1,24	1,07	1,03	0,96	0,69	1,09
Германия	1,41	1,02	0,99	0,87	0,62	0,96
Украина	1,43	0,89	0,88	0,68	0,53	0,70
Беларусь	1,46	0,95	1,02	0,84	0,88	1,04
Япония	1,46	1,04	0,87	0,81	0,62	0,99
США	1,31	1,05	1,08	1,12	0,62	0,95
Италия	1,33	1,00	1,08	0,87	0,65	0,94
Франция	1,32	1,04	0,94	0,83	0,55	1,44
Ю. Корея	0,88	0,70	0,91	1,10	0,59	1,07
Польша	1,14	1,12	1,11	0,85	0,58	0,98
Прочие	1,43	1,11	0,99	0,92	0,62	0,95

Рассчитав абсолютный прирост удельного веса, можно сделать вывод, что в 2011 году росту импорта способствовали такие страны, как: Китай, Германия, Украина, Беларусь, Япония, США, Италия, Франция и Польша. В 2012 году: Китай, Германия, Япония, США, Италия, Франция и Польша. В 2013 году: Китай, Беларусь, США, Италия и Польша. В 2014 году росту импорта способствовали только США и Ю. Корея. В 2015 и 2016 рост импорта не наблюдался. Но по-прежнему эти страны являются важными экономико-стратегическими партнерами России, наибольшую долю импорта среди которых в настоящее время занимает Китай (21 %), Германия (10,7 %) и США (6,0 %). Так же можно сказать, что именно от этих стран Россия имеет импортную зависимость. Аналогичная ситуация наблюдается и у показателей темпа роста удельно веса. А теперь рассмотрим обобщающие показатели структурных сдвигов импорта России (см. таблицу 5):

Таблица 5 – Обобщающие показатели структурных сдвигов

Обобщающие показатели структурных сдвигов	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Сумма модулей абсолютных изменений долей	80,67	26,03	12,17	34,79	103,60	13,70
Линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов	7,33	2,37	1,11	3,16	9,42	1,25
Квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов	11,14	4,06	1,25	3,94	14,36	1,70
Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов	2,44	0,77	0,23	0,74	2,82	0,42

Обобщающие показатели структурных сдвигов бывают такие, как:

1) сумма модулей абсолютных изменений долей, выраженная в процентных пунктах и рассчитывается по формуле:

$$Ad = \sum_{i=1}^k |d_{ij} - d_{i(j-1)}|, \quad (3)$$

2) линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов – среднее изменение удельного веса, которое имело место за рассматриваемый временной интервал в целом по всем структурным частям совокупности:

$$\bar{\Delta}_{d_1-d_0} = \frac{\sum_{i=1}^k |d_{ij} - d_{i(j-1)}|}{k}, \quad (4)$$

3) квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов:

$$\sigma_{d_1-d_0} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^k (d_{ij} - d_{i(j-1)})^2}{k}}, \quad (5)$$

Линейный и квадратический коэффициенты абсолютных структурных сдвигов позволяют получить сводную оценку скорости изменения удельных весов отдельных частей совокупности;

4) квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов – сводная характеристика интенсивности изменения удельных весов:

$$\sigma_{\frac{d_1}{d_0}} = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^k (d_{ij} - d_{i(j-1)})^2}{d_{i(j-1)}}}, \quad (6)$$

Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов показывает интенсивность изменения. В 2011 году этот коэффициент был равен 2,44, в 2012 упал до 0,77, в 2014 еще понизился до 0,23, в 2014 году восстановился до 0,74 и в 2015 вырос до 2,82, и в 2016 году опять упал до 0,42. Чем больше абсолютное значение данного показателя, тем существеннее различия в географической структуре стран, поставляющих свою продукцию в Россию.

Анализ импорта России в 2009 году был обозначен резким падением импорта России в связи с мировым финансовым кризисом и постепенным восстановлением объёмов импорта в 2011-2014 году²⁰. В период 2015 года наблюда-

²⁰ База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

ется значительное снижение объема импорта России в контексте введения взаимных санкций между Россией и ее основными торговыми партнерами, девальвации рубля и падения ВВП РФ.

2.2 Анализ товарной структуры импорта РФ

С 2014 г. в связи с международными событиями, повлекшими за собой ограничения в торговых отношениях России с рядом стран, в структуре российского импорта наблюдались некоторые изменения. В рамках данной работы я попыталась проанализировать товарную структуру импорта РФ в период с 2010 по 2016 год (см. таблицы 6, 7):

Таблица 6 – Товарная структура импорта РФ²¹

в миллиардах долларов

Группы товаров	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	229	306	317	315	286	183	182
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	36,4	42,5	40,7	43,2	39,7	26,6	25,0
Минеральные продукты	5,2	9,9	7,5	6,9	7,2	5,0	3,2
Продукция химической промышленности, каучук	37,0	46,0	48,6	50,0	46,4	34,0	33,8
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,2	1,6	1,7	1,5	1,3	0,8	0,8
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	5,9	6,7	6,2	6,6	5,9	3,6	3,4
Текстиль, текстильные изделия и обувь	14,1	16,7	18,0	18,0	16,3	10,8	11,0
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	16,8	23,0	23,3	22,6	20,3	11,7	11,4
Машины, оборудование и транспортные средства	102,0	148,0	158,0	153,0	136,0	81,9	86,3
Прочие	10,4	11,2	12,9	13,5	12,6	9,0	7,0

Таблица 7 – Товарная структура импорта РФ

В процентах

Группы товаров	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	2	3	4	5	6	7	8
Всего	100	100	100	100	100	100	100
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	15,9	13,9	12,8	13,7	13,9	14,5	13,7

²¹ Россия в цифрах. 2015: крат. стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 558.

Продолжение таблицы 7

1	2	3	4	5	6	7	8
Минеральные продукты	2,3	3,2	2,4	2,2	2,5	2,7	1,8
Продукция химической промышленности, каучук	16,2	15,0	15,3	15,9	16,2	18,6	18,6
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	2,6	2,2	2,0	2,1	2,1	2,0	1,9
Текстиль, текстильные изделия и обувь	6,2	5,5	5,7	5,7	5,7	5,9	6,0
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	7,3	7,5	7,4	7,2	7,1	6,4	6,3
Машины, оборудование и транспортные средства	44,5	48,4	49,8	48,6	47,6	44,8	47,4
Прочие	4,5	3,7	4,1	4,3	4,4	4,9	3,8

Исходя из данных таблицы 7, мы видим, что наибольшую долю товарного импорта в Россию занимают машины, оборудование и транспортные средства, с 2010 по 2016 год их доля выросла с 44,5 % до 47,4 %. На втором месте – продукция химической промышленности и каучук, с 2010 по 2016 год их доля выросла с 16,2 % до 18,6 %. И на третьем месте продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстиля), в период с 2010 по 2016 год его доля упала с 15,9 % до 13,7 %. Так же мы наблюдаем снижение объёмов импорта всех групп товаров, что произошло ввиду конфликта с Западом. Так же рассмотрим показатели абсолютного прироста удельного веса импорта и темпов роста (см. таблицы 8, 9)²²:

Таблица 8 – Абсолютный прирост удельного веса

Группы товаров	Абсолютный прирост удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	2	3	4	5	6	7
Всего	77	11	-2	-29	-103	-1
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	6,1	-1,8	2,5	-3,5	-13,1	-1,6
Минеральные продукты	4,7	-2,4	-0,6	0,3	-2,2	-1,8
Продукция химической промышленности, каучук	9,0	2,6	1,4	-3,6	-12,4	-0,2
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,4	0,1	-0,2	-0,2	-0,5	0
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	0,8	-0,5	0,4	-0,7	-2,3	-0,2

²²База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

Продолжение таблицы 8

1	2	3	4	5	6	7
Текстиль, текстильные изделия и обувь	2,6	1,3	0,0	-1,7	-5,5	0,2
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	6,2	0,3	-0,7	-2,3	-8,6	-0,3
Машины, оборудование и транспортные средства	46,0	10,0	-5,0	-17,0	-54,1	4,4
Прочие	0,8	1,7	0,6	-0,9	-3,6	-2

Таблица 9 – Темп роста удельного веса

Группы товаров	Темп роста удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	1,34	1,04	0,99	0,91	0,64	0,99
Продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного)	1,17	0,96	1,06	0,92	0,67	0,94
Минеральные продукты	1,90	0,76	0,92	1,04	0,69	0,64
Продукция химической промышленности, каучук	1,24	1,06	1,03	0,93	0,73	0,99
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	1,33	1,06	0,88	0,87	0,62	1,00
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1,14	0,93	1,06	0,89	0,61	0,94
Текстиль, текстильные изделия и обувь	1,18	1,08	1,00	0,91	0,66	1,02
Металлы, драгоценные камни и изделия из них	1,37	1,01	0,97	0,90	0,58	0,97
Машины, оборудование и транспортные средства	1,45	1,07	0,97	0,89	0,60	1,05
Прочие	1,08	1,15	1,05	0,93	0,71	0,78

Рассчитав абсолютный прирост удельного веса, можно сделать вывод, что росту импорта в 2011 году способствовали все товарные группы. В 2012 году росту импорта способствовали: продукция химической промышленности, каучук; кожевенное сырье, пушнина и изделия из них; текстиль, текстильные изделия и обувь; металлы, драгоценные камни и изделия из них; машины, оборудование и транспортные средства. В 2013 году росту импорта способствовали: продовольственные товары и с/х сырье (кроме текстильного); продукция химической промышленности, каучук; древесина и целлюлозно-бумажные изделия. В 2014 г. росту импорта способствовали только минеральные продукты. В 2015 году роста импорта не наблюдалось. В 2016 году росту импорта способствова-

ли только: текстиль, текстильные изделия и обувь; машины, оборудования и транспортные средства. Аналогичная ситуация наблюдается при расчетах показателей темпа роста. Теперь рассмотрим обобщающие показатели структурных сдвигов импорта России (см. таблицу 10):

Таблица 10 – Обобщающие показатели структурных сдвигов

Обобщающие показатели структурных сдвигов	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Сумма модулей абсолютных изменений долей	76,60	20,70	11,40	30,20	61,6	10,7
Линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов	8,51	2,30	1,27	3,36	6,84	1,19
Квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов	16,00	3,66	1,96	6,00	19,38	1,81
Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов	3,17	0,63	0,33	1,01	3,44	0,40

Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов показывает интенсивность изменения. В 2011 году это коэффициент был равен 3,17, в 2012 упал до 0,63, в 2013 еще понизился до 0,33, в 2014 году восстановился до 1,01, потом возрос до 3,44 и в 2016 опять упал до 0,40. Чем больше их абсолютное значение, тем существеннее различия в товарной структуре импорта России. Анализируя товарную структуру импорта РФ мы можем рассчитать еще один показатель (см. таблицу 11):

Таблица 11 – Индекс Херфиндаля-Хиршмана

Год	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Индекс Херфиндаля-Хиршмана	2622	2873	2997	2911	2830	2671	2879

Индекс Херфиндаля-Хиршмана (ИНН) – степень неоднородности структуры экспорта/импорта/внешнеторгового оборота:

где S_i – доля экспорта/импорта/внешнеторгового оборота i -го товара в общем объеме экспорта/ импорта/ внешнеторгового оборота страны (региона).

$$10000/k < \text{ИНН} < 10000 (1002)$$

$\text{ИНН} = 10000/k$ – в структуре экспорта/импорта/внешнеторгового оборота доли каждого товара равны;

ИНН < 10000 (1002) – весь объем экспорта/импорта внешнеторгового оборота приходится на один товар;

ИНН используется для оценки степени монополизации отрасли. Тогда S_i – доля продаж фирм в отрасли;

Что касается индекса Херфиндаля-Хиршмана, в 2010 году $1111,1 < 2622 < 10000$, в 2016 году изменился $1111,1 < 2879 < 10000$. Исходя из наших данных, мы делаем вывод о том, что страна сконцентрирована в большей степени на одной товарной группе и наибольшую долю импорта в Россию занимают машины, оборудование и транспортные средства.

Традиционно считается, что Россия находится в зависимости от экспорта топливно-энергетических ресурсов и от поставок высокотехнологичной продукции. Однако в действительности РФ вынуждена в больших объемах импортировать даже ту продукцию, которой, учитывая многообразие природных условий и богатство недр земли, страна могла бы самостоятельно себя обеспечивать, например: техника, станки, оборудование. К сожалению, несмотря на провозглашаемое государством (особенно с 2014 г.) стремление к «импортозамещению», России пока не удается преодолеть зависимость от внешних поставок по многим категориям товаров. Претерпевают изменения основные направления внешней торговли России, однако эти изменения не являются значительными.

2.3 Анализ региональной структуры импорта РФ

Россия активно участвует в международном товарообмене. Благодаря высоким мировым ценам на энергоресурсы и экспорту сырья, результаты внешней торговли благоприятно сказываются на экономике страны. В структуре импорта ведущие позиции занимают механические устройства, электрические машины и оборудование (Центральный, Северо-Западный, Приволжский, Сибирский, Уральский федеральные округа). Значительна доля химической и фармацевтической продукции (Центральный, Северо-Западный, Приволжский федеральные округа), товаров легкой и пищевой промышленности (Центральный, Северо-Западный, Приволжский, Уральский ФО). Теперь рассмотрим региональную

структуру импорта по ее федеральным округам (см. таблицы 12, 13):

Таблица 12 – Региональная структура импорта РФ²³

В миллиардах долларов

Федеральный округ	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	217,3	284,8	304,0	315	286,7	170,3	182,5
Центральный ФО	131,9	173,3	185,9	192,8	173,8	107,4	110,0
Северо-Западный ФО	39,9	54,7	56,6	57,1	54,5	30,6	32,1
Южный ФО	11,2	11,9	12,8	12,3	11,0	6,1	7,0
Приволжский ФО	10,6	14,3	16,8	18,8	17,6	10,0	10,5
Уральский ФО	8,7	10,4	11,5	10,4	8,7	5,1	10,1
Сибирский ФО	7,4	9,0	9,1	9,2	8,1	5,3	5,9
Дальневосточный ФО	7,7	9,2	10,3	12,2	10,7	5,0	5,8
Северо-Кавказский ФО	–	1,9	1,1	2,2	2,1	0,7	1,0
Крымский ФО	–	–	–	–	0,14	0,1	0,10

Таблица 13 – Региональная структура импорта РФ

В процентах

Федеральный округ	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	100	100	100	100	100	100	100
Центральный ФО	60,71	60,85	61,14	61,22	60,63	63,18	60,27
Северо-Западный ФО	18,34	19,19	18,61	18,11	19,02	18,00	17,59
Южный ФО	5,15	4,21	4,21	3,89	3,85	3,59	3,84
Приволжский ФО	4,89	5,03	5,53	5,98	6,15	5,88	5,75
Уральский ФО	3,98	3,65	3,78	3,30	3,03	3,00	5,53
Сибирский ФО	3,39	3,17	3,01	2,93	2,82	3,12	3,23
Дальневосточный ФО	3,54	3,22	3,38	3,87	3,72	2,94	3,18
Северо-Кавказский ФО	–	0,67	0,35	0,69	0,72	0,41	0,55
Крымский ФО	–	–	–	–	0,05	0,06	0,05

Исходя из данных таблицы 13, мы видим, что наибольшее распределение импорта России приходится на Центральный ФО и с 2010 по 2016 год его доля примерно одинакова (60 %). На втором месте Северо-Западный ФО его доля в 2016 году составила почти 18 %. На третьем месте в 2010 году был Южный ФО, но в 2016 году им стал Приволжский ФО²⁴.

Из данных таблицы 13 рассчитаем частные показатели структурных сдвигов (см. таблицы 14, 15):

²³Россия в цифрах. 2015: крат. стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 558.

²⁴База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

Таблица 14 – Абсолютный прирост удельного веса

Федеральный округ	Абсолютный прирост удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	67,4	19,2	10,9	-28,3	-116,7	12,5
Центральный ФО	41,3	12,6	6,9	-18,9	-66,4	2,6
Северо-Западный ФО	14,8	1,9	0,5	-2,5	-23,9	1,5
Южный ФО	0,8	0,8	-0,5	-1,2	-4,9	0,9
Приволжский ФО	3,7	2,5	2,0	-1,2	-7,6	0,5
Уральский ФО	1,7	1,1	-1,1	-1,7	-3,6	5,0
Сибирский ФО	1,7	0,1	0,07	-1,1	-2,8	0,6
Дальневосточный ФО	1,5	1,1	1,9	-1,6	-5,7	0,8
Северо-Кавказский ФО		-0,8	1,1	-0,1	-1,4	0,3

Таблица 15 – Темп роста удельного веса

Федеральный округ	Темп роста удельного веса					
	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	1,31	1,07	1,04	0,91	0,59	1,07
Центральный ФО	1,31	1,07	1,04	0,90	0,62	1,02
Северо-Западный ФО	1,37	1,04	1,01	0,96	0,56	1,05
Южный ФО	1,07	1,07	0,96	0,90	0,55	1,15
Приволжский ФО	1,35	1,17	1,12	0,94	0,57	1,05
Уральский ФО	1,20	1,10	0,90	0,84	0,59	1,98
Сибирский ФО	1,23	1,01	1,01	0,88	0,66	1,11
Дальневосточный ФО	1,19	1,12	1,19	0,87	0,47	1,16
Северо-Кавказский ФО		0,56	2,06	0,95	0,34	1,43

Рассчитав абсолютный прирост удельного веса, можно сделать вывод, что росту импорта в 2011 году способствовали все ФО, а в 2012 все, кроме Северо-Кавказского округа. В 2013 году: Центральный, Северо-Западный, Приволжский, Сибирский, Дальневосточный и Северо-Кавказский ФО. В 2014 и 2015 годах рост импорта в округах не наблюдался. В 2016 году рост импорта способствовали все федеральные округа.

Теперь перейдем к обобщающим показателям (см. таблицу 16):

Таблица 16 – Обобщающие показатели структурных сдвигов

Обобщающие показатели структурных сдвигов	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
1	2	3	4	5	6	7
Сумма модулей абсолютных изменений долей	65,5	20,9	14,2	28,4	116,3	12,2
Линейный коэффициент абсолютных структурных сдвигов	9,4	2,6	1,8	3,6	14,5	1,5

Продолжение таблицы 16

1	2	3	4	5	6	7
Квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов	16,7	4,6	2,7	6,9	25,3	2,1
Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов	0,1	0,03	0,01	0,04	0,1	0,01

Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов показывает интенсивность изменения. В 2011 году этот коэффициент был равен 0,1, в 2012 понизился до 0,03, а в 2013 до 0,01, в 2014 году повысился до 0,04, в 2015 году вырос до 0,1 и в 2018 году упал до 0,01. Чем больше их абсолютное значение, тем существеннее различие в региональной структуре.

Увеличение объема импорта России в 2011-2016 гг. свидетельствует о поступательном развитии внешнеторговых отношений страны. Позитивным моментом является диверсификация направлений внешней торговли, что в долгосрочной перспективе способствует снижению зависимости России от импорта из отдельных регионов, а также открывает новые возможности для российского экспорта²⁵.

Подводя итог, в этой главе можно сказать о том, что, не смотря на кризисное состояние в экономике и на санкции, введенные против России, она активно продолжает свое сотрудничество с рядом стран и лидирующие позиции из них занимают: Китай, Германия, Украина, Беларусь, Япония, США, Италия, Франция, Ю. Корея и Польша. Первое место среди этих стран занимает Китай, что не удивительно, так как на современном этапе российско-китайские отношения характеризуются разным спектром областей сотрудничества, включающих интенсивные контакты на высшем уровне, торгово-экономические и гуманитарные связи, сотрудничество на международной арене, в том числе в Совете безопасности ООН, совместное участие в международных и региональных организациях. Это говорит о том, что у стран дружеские отношения, и они готовы благополучно развивать свои торгово-экономические связи.

Еще хотелось бы сказать об отношениях России и США, в последние го-

²⁵База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

ды они значительно осложнились, что прямо повлияло на товарооборот между странами. Санкции и ответные меры на них, сократили объёмы товарного потока из США, запреты на ввоз некоторых видов продукции, ограничения в них, так же негативно сказывались на экономике. Так как в США, сейчас сменилась власть и прошла инаугурация нового президента Дональда Трампа, есть надежда на то, что отношения с нашей страной будут налажены, потому что новый президент настроен на сотрудничество с Россией.

Что касается товарной структуры импорта, следует отметить, что машины, оборудование и транспортные средства занимают почти половину импорта России, это говорит о том, что у нас слабо развито производство. На втором месте продукция химической промышленности около 18 % и на третьем продовольственные товары и сельскохозяйственное сырьё около 14 %. Зависимость России от поставок продовольствия, во-первых, свидетельствует о недостаточном уровне развития сельского хозяйства и пищевой промышленности. Во-вторых, в контексте продовольственного эмбарго в отношении ряда государств Россия вынуждена искать новых поставщиков, т.е. программа «импортозамещения» зачастую сводится к переориентированию импорта на другие страны. Вместе с тем хочется надеяться, что Россия станет более активно реализовывать политику «импортозамещения» и сократит зависимость от поставок тех категорий товаров, которыми она способна самостоятельно себя обеспечить.

3 ОСОБЕННОСТИ ВЛИЯНИЯ МЕР НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НА ОБЪЕМЫ ИМПОРТА РОССИИ

3.1 Особенности импорта в России

Начиная с 2010 года Казахстан, Россия и Белоруссия в соответствии с п. 1 ст. 2 Таможенного кодекса ТС являются единой таможенной территорией, поэтому таможенные границы у стран-участниц таможенного союза отсутствуют, а с 2015 года к ним присоединились Армения и Киргизия²⁶.

Таким образом, товаропоток в Россию из этих стран должен быть осуществлен без применения каких-либо ограничений и при попадании товара на единую таможенную территорию, он приобретает статус товара таможенного союза²⁷.

Таким образом, использование сертификат формы СТ-1 не является обязательным. Сертификат данной формы – это особый документ, который подтверждает страну происхождения товара и представляется таможенным органам той страны, в которую ввозится товар, при этом, под страной происхождения товара понимается страна, где был полностью произведен товар или достаточно переработан. Сертификат СТ-1 оформляется на каждую поставку товара, осуществляемую несколькими или одним транспортными средствами одним и тем же отправителем, одному и тому же получателю.

Сертификат выдается уполномоченным на то органом государства–экспортера в соответствии с принятым законодательством. Но на практике мы можем увидеть, что сертификат все-таки может понадобиться, например, по желанию покупателя импортирующего товар в Казахстан, из страны не входящей в союз, и, если Россия при этом является транзитной страной. Ранее при перевозке грузов из России в Казахстан, использовалась декларация о проис-

²⁶Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

²⁷ О проблемных вопросах, связанных с функционированием единой таможенной территории, и практике реализации механизмов Таможенного союза: решение комиссии таможенного союза № 335 от 17.08.2010 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

хождении, но сейчас таможенный контроль между ними отменен и нет необходимости в декларировании товара, за исключением 27 группы по ТН ВЭД ТС – минеральное топливо и нефть, потому что необходимо вести таможенную статистику, что является немаловажным. Так как некоторые товары в РФ облагаются вывозной пошлиной, при их перевозке проводится обязательное декларирование, которое проводит таможенный орган, на территории которого находится отправитель²⁸.

Итак, несмотря на создание ТС и ЕАЭС, позволяющих беспрепятственно торговать со странами-участницами, на ряд товаров есть ограничения, они декларируются и за них уплачивается пошлина.

Активными участниками импорта товаров в Россию являются крупные иностранные компании и холдинги, последнее время мелкие предприниматели в России все чаще вынуждены импортировать товар из разных стран, что приводит к столкновению с некоторыми трудностями. Чтобы ввезти товар из-за границы нужно выполнить много формальностей, таких как таможенное оформление, уплата таможенных платежей, выбрать удобный и более выгодный вид транспорта и маршрут доставки товара. Также необходимо заключение договора, на составление которого может быть затрачено немало усилий, так как он должен быть выгодный и впоследствии принести прибыль для бизнеса. Так же трудности могут возникнуть ввиду специфичности товара, чтобы ввезти какой-либо товар нужно пройти множество инстанций, получить специальные разрешения, свидетельства, лицензии и сертификаты на товар.

Рассмотрим особенности импорта товаров в Россию. В нашей стране процедура импорта является более сложной, нежели в европейских странах. В чем заключаются особенности ввоза товаров в РФ, давайте рассмотрим:

1 Осуществление этой процедуры происходит на условиях торгового договора, заключение которого является неотъемлемой частью. При условии если цена контракта будет превышать пятьдесят тысяч долларов, так же потребуются

²⁸О таможенном тарифе: Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 05.04.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

паспорт сделки. Человек, который ранее не занимался данным видом деятельности не сможет самостоятельно справиться, придется прибегнуть к услугам грамотных специалистов.

2 При заключение внешнеторгового договора, особо важным пунктом является определить условия поставки, так как именно от этого будет зависеть переход права собственности и момент перехода риска за сохранность товара от продавца к покупателю.

3 В таможенный орган необходимо предоставить документы, подтверждающие заявленную таможенную стоимость товара и метод ее определения. На практике существует 6 методов определения таможенной стоимости (по цене сделки, по идентичным или однородным товара, методы вычитания и сложения, и резервный метод), которые применяются последовательно, если предыдущий метод не мог быть применен. Чаще всего используется первый метод – по цене сделки с ввезенными товарами. В случае несогласия с решением должностного лица о начисленной таможенной стоимости товара, решение можно обжаловать и тогда таможенный орган примет решение о проведении экспертизы.

4 При пересечении границы импортируемый товар попадает под таможенный контроль с использованием системы управления рисками. Для его успешного прохождения необходимо предоставить таможенным органом правильно составленную декларацию на заявленный товар. Дополнительно может потребоваться письменное разрешение на вывоз товара из страны-производителя, также гарантия на них и прочие разрешительные документы. Повторюсь, что при доставке груза из-за границы, придется прибегнуть к помощи грамотных юристов, декларантов и логистических услуг.

Таможенный орган может отказать в принятии таможенной декларации, если последняя будет составлена ненадлежащим образом или заявленных сведений о товаре было не достаточно и требуется предоставление дополнительных документов. Но декларанту предоставляется отсрочка, сроком на 45 дней с момента подачи таможенной декларации, для предоставления недостающих до-

кументов. Если неточности указанные в декларации не влияют на количество подлежащих уплате таможенных платежей, таможенный орган не вправе отказать в принятии документов для таможенного оформления товара. Следует помнить, что предоставление недостоверных сведений в документах, влечет за собой административную ответственность.

Этапы таможенного оформления товаров завершаются валютным контролем, он заключается в проверке поступления средств на счета уполномоченных банков. Данный контроль проводится с целью соблюдения перечисления денежных средств за границу. После того как будут выполнены все формальности, возникающие при пересечении товаром таможенной границы, таможенное оформление заканчивается.

3.2 Проблемы импортной зависимости России

Экономика нашей страны сильно зависит от колебаний конъюнктуры мирового рынка, так как сосредоточена в основном на экспорте сырьевой продукции²⁹. Ввиду отсутствия на внутреннем рынке достаточного конкурентоспособного производителя, увеличивается роль зарубежных поставщиков и происходит укрепление их позиций на российском рынке, что влияет на увеличение объемов импорта. Из-за конкурентоспособности иностранного товара, под угрозу могут попасть и те отечественные товары, которые пользуются спросом³⁰.

Эксперты, проводя анализ экономики страны, предполагают, что мгновенный спад цен на нефть, может привести к отрицательному внешнеторговому сальдо. Число скептиков по данному прогнозу стало падать, ввиду последних происшествий в стране, таких как введение санкций и ответного эмбарго России³¹. Рост зависимости от импорта некоторых видов товаров, создает угрозу для экономической безопасности России, а так же жизни и здоровья граждан. В число этой продукции входит: одежда, черные металлы, медикаменты, химиче-

²⁹ Оболенский В. Внешняя торговля России: темпы сверхвысокие, товарное наполнение прежнее // МЭ и МО. 2013. № 1. С. 76-87.

³⁰ Оболенский В.А. Россия на мировых рынках готовой продукции: что впереди? // МЭ и МО. 2010. № 8. С. 16-24.

³¹ Богомоллов О.В. Сложный путь интеграции России в мировую экономику // МЭ и МО. 2012. № 9. С. 312.

ская промышленность, а главное машины и оборудование³².

Посмотрим динамику последних лет, приведенную в таблице 17:

Таблица 17 – Импорт важнейших товаров в Россию

Группы товаров	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Одежда трикотажная и текстильная, млн. долл. США	7205	8204	8191	7740	7856	8097
Черные металлы, млн. долл. США	7401	6402	5892	5585	5509	5674
Лекарственные средства, млн. долл. США	10964	10780	11805	10210	10724	10946
Продукция химической промышленности, каучук, млн. долл. США	46026	48569	50043	46428	34042	33765
Машины, оборудование и транспортные средства, млн. долл. США	148068	158259	152579	136208	81898	86338

Преобразовать структуру экономики и помочь ей избежать кризиса, поможет налаживание отечественного машиностроения. Вопрос о соотношении импортируемой техники и российского производства машин и оборудования является ключевым.

Рыночные реформы лишили машиностроение в России центров исследования данной отрасли. Даже на современных этапах не хватает опыта и необходимой научной базы для разработки современной техники, способной конкурировать с зарубежными производителями³³. Даже если эта база появится и изобретем современную модель техники, у нас не хватит возможностей для ее продвижения (маркетинга). Последние два десятилетия мы находимся не в равных условиях с иностранным машиностроением. Они обладают мощными заводами и фирмами, которые располагают финансовыми средствами для НИОКР и рекламы. Прибегая к импорту высокотехнологичной и наукоемкой продукции, не развивая собственное производство, мы лишаемся миллионов рабочих мест, также, не решая проблему безработицы. Создание научно-исследовательских центров, дополнительных квалифицированных учреждений для выпуска специ-

³²База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

³³ Морозенкова О.В. Рейтинг конкурентоспособности России и различные подходы к методу его оценки // Российский внешнеэкономический вестник. 2013. № 7. С. 17.

алистов поможет преобразовать структуру экономики и подняться ей на новый уровень, и решатся проблемы экономической и социальной важности³⁴.

В экономике России стоит важная проблема обновления технологической структуры, решить которую поможет направленность на импортозамещение машин и оборудования иностранного производства на отечественное. Выполнение этой задачи поможет решить ряд других задач, в том числе экономического и социального характера и поможет России перейти на инновационный путь развития. На данный момент у некоторых экспертов уже сложилось мнение, что импорт техники и продукции для машиностроения уже близки к критической черте, что требует немедленного вмешательства властей и принятия решений по изменению данной ситуации. В Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года отмечается, что экономическую безопасность страны поможет укрепить проведение государственной политики, направленной на импортозамещение и поддержку национального производителя³⁵. Исходя из анализа товарной структуры импорта во второй главе (пункт 2.2), мы наблюдаем, что до введения санкций против России и после, наибольшую долю в товарной структуре импорта занимает техника и продукция машиностроения. В 2014 году их доля равнялась 47,6%, в 2015 году немного снизилась до 44,8%, в 2016 году доля импорт данного товара увеличилась до 47,4%. Этот процент достаточно велик, он равняется почти половине импорта в целом. Государство принимает меры нетарифного характера, чтобы снизить импортную зависимость. Например: до 2008 года на территорию России было разрешено ввозить автомобили экологического класса «евро-2», на данный момент экологический класс составляет «евро-5». Если ввозимое ТрСр будет ниже 5 класса, такой ввоз будет не возможен.

Так же вызывала тревогу растущая зависимость от импорта продовольственной продукции, ее доля в общем объеме импорта до 2015 года возрастала. Только в 2016 году доля продовольственных товаров и с/х сырья снизилась до

³⁴Гавриленков Е.Е. России приписывают больше болезней, чем у неё есть // Независимая газета. 2008. 28 декабря.

³⁵Богомоллов О.В. Сложный путь интеграции России в мировую экономику // МЭ и МО. 2012. № 9. С. 312.

13,7% (в 2015 г. – 14,5%), причиной этого стал рост национального производства. Выделим два ряда причин, по которым существует продовольственная зависимость.

Первая причина экономического характера: не совсем благоприятная структура экономики, которая по большей степени стимулирует импорт, мы очень много экспортируем энергоресурсов, получается, что мы даем нефть и газ в обмен на продукты питания. Те, кто стоит у власти, не торопятся решать проблему продовольственной зависимости³⁶.

Второй причиной является действия направленные на сохранение структуры экономики России. Существуют сторонники стабильности импорта продовольствия и даже увеличения его объемов. Производство данных продуктов можно наладить внутри страны, тем самым сохранить денежные средства и решить проблему нехватки рабочих мест. Тогда экономика России станет более неуязвимой и независимой от других стран.

Большое беспокойство вызывает увеличение импортных поставок лекарственных средств. Препараты, которые считаются наиболее важными и часто используемыми в России, почти все они импортируются из-за рубежа. Без преувеличения можно сказать, что рынок лекарств почти полностью отдан зарубежным лоббистам, так как его доля импорта фармацевтических средств на 2016 год составляет около 75%. Так же существует много людей, которые хотят выдать желаемое за действительное, то есть это так называемые откровенные мошенники – фальсификаторы. Получается, что наше здоровье находится в их руках. Конечно, нельзя отрицать и тот факт, что отечественные аналоги иногда уступают в качестве нефальсифицированным зарубежным образам лекарств. Однако имеются и российские препараты, которые по качеству ничем не хуже зарубежных и не представляют опасности для жизни и здоровья граждан. Но зарубежные поставщики вытеснили их производителей с Российского рынка лекарств. Без вмешательства государства в регулирование поставок импортных

³⁶ Кулаков Д.А. Профиль внешнеэкономической специализации национальной экономики России на современном этапе // Российский внешнеэкономический вестник. 2013. № 12. С. 36.

медикаментов, обеспечить лекарственную безопасность страны не представляется возможным. Начать нужно с создания государственной корпорации, которая поможет объединить национального производителя лекарственных средств, посредников и дистрибьюторов³⁷.

Вред экономической безопасности РФ может нанести так называемый «серый импорт», это импорт товаров с нарушением законодательства, который разрушает экономику страны и может вредить национальному производителю. В 90-е гг 20 века такой импорт был чрезвычайно велик и составлял больше половины импорта страны в целом. Его всплеск пришелся на 1997 год, в связи с изменившейся таможенной политикой, импортеры стали заявлять недостоверные коды товаров. Потом несколько лет повально стали занижать таможенную стоимость товаров. И так заявленные недостоверные сведения способствовали росту импорта, когда таможня прикрывала возможные лазейки для импортеров, они находили новые.

Многие люди потребляя товар «серого» импорта считают «Ну и что, что серый!? Главное товар тот же, а стоимость дешевле», и тем самым способствуют его продвижению. Население не понимает, что они в первую очередь вредят себе, и разница с легально ввезенным товаром большая. Приобретая нелегально ввезенный товар вы теряете возможность получения на него гарантии; в случае поломки или быстрой порчи товара, нельзя предъявить свои требования изготовителю; нелегально ввезенный товар не примут в сервисные-центры даже платно, так как детали и запасные части предусмотрены для легальных поставок и в то же время они дорожат своей репутацией; нелегальный товар часто не русифицирован, что может доставить проблемы в использовании, либо вообще запрещен к использованию на территории страны.

Как же покупателю отличить легально ввезенный товар, от нелегального. Итак, рассмотрим некоторые признаки выявления нелегальной продукции:

– информация на русском языке отсутствует (изготовитель, импортер, характеристика и эксплуатация товара и т.д.);

³⁷Байков М.А. Актуальные проблемы экономических отношений Россия-ЕС // МЭ и МО. 2009. № 6. С. 29-36.

– цена по сравнению со средней рыночной, снижена. На фоне добросовестных импортеров, уплативших все налоги и сборы, нелегальные торговцы предлагают более выгодные условия по покупке товара.

Наряду с «серым» импортом существует и «черный», по своей сути они почти одинаковы, только последний экстремально и более жестко нарушает все правила ввоза товаров в страну. Может полностью заменяться наименование товара, его вес, количество и цена. Так же ввиду полного несоответствия ввозимой продукции коду товара, происходит занижение таможенной стоимости и прочих сборов и налогов. То есть импортеры прибегая к «черному» импорту хотят выдать один товар за другой (так и появилось понятие «зеленый горошек»). Итак, благодаря фальсификации документов иногда, получается, избежать уплаты таможенных пошлин и налогов.

Распознавание и предотвращение нелегального импорта одна из важнейших и актуальных задач в настоящее время, стоящих перед государством в импортной политике. Стратегия импортной политики направлена на постепенное вытеснение импорта. Политика импортозамещения стремится избавиться от зарубежной продукции и наладить собственное производство тех товаров, которые страна в состоянии изготовить самостоятельно³⁸. При налаживании производства следует сократить время между закупкой нового оборудования и реализации выпуска товара, так как выпускаемая продукция может быстро морально устареть. Поэтому стоит помнить о кратковременном жизненном цикле товара. Мировой опыт доказывает, что при закупке лицензий отсутствует тот эффект, который мог бы быть достигнут, если техническое новшество разработано и внедрено в собственной стране³⁹.

Рассмотрим варианты ослабления импортной зависимости в кризисных условиях:

– в первую очередь это протекционистские меры, поддержка государством национальных производителей, способных произвести товары, которые

³⁸ Евпланов А. Построим заводы. Модернизацию экономики нужно начинать с развития обрабатывающего сектора // Российская бизнес-газета. 2013. С. 88.

³⁹ Бурмистров В.Н. Внешнеэкономическая политика России: современное состояние и основные направления оптимизации // Российский внешнеэкономический вестник. 2013. № 1. С. 46.

мы импортируем по высоким ценам и в больших количествах;

- активное использование тарифных и нетарифных мер государственного регулирования;

- рассредоточение импортных закупок на российский рынок по регионам России, что также является еще одним способом обеспечения безопасности;

- ограничение или полный запрет на ввоз в страну тех товаров, которые пагубно влияют на состояние здоровья людей (лекарственные средства, алкоголь, табак и продукты питания). Есть задумки о создании в уголовном кодексе статьи, привлекающей к уголовной ответственности за ввоз фальсифицированных товаров;

- активизация борьбы правоохранительных органов с криминализацией, коррупцией и другими противоправными проявлениями в сфере внешнеэкономической деятельности, особенно при осуществлении импортных операций. Одним из приоритетных направлений их деятельности является борьба с «серым и черным импортом». Активизация их деятельности на этом направлении является одним из способов минимизации материального ущерба, наносимого государству и пресечения деятельности преступных сообществ в этой сфере.

И так, подытожим все вышесказанное, для укрепления экономики, России нужно повысить конкурентоспособность национальной продукции на зарубежных рынках, увеличить производительность и качество, способствовать продвижению товаров, то есть стараться больше экспортировать⁴⁰. В серьез заняться импортозамещением, избавить российский рынок от «серого» и «черного» импорта, и по минимуму импортировать тот товар, который страна сама не в силах произвести, ввиду климатических или иных особенностей.

3.3 Введение санкций против России, и ее ответные меры: применение инструментов нетарифного регулирования

Общепризнанно, что любое государство имеет право охранять свои интересы всеми допустимыми международным правом способами, в том числе ме-

⁴⁰ Сидорова Е.А. Проблемы повышения конкурентоспособности экономики России // Российский внешнеэкономический вестник. 2007. № 6. С. 36-45.

рами принудительного характера. Одной из форм принуждения в международном праве есть международно-правовые санкции⁴¹. Право на принуждение означает возможность применять принудительные меры только в сферах межгосударственных отношений, относящихся к компетенции международной организации, и только в пределах, определенных ее уставом. Санкции – это принудительные меры как вооруженного, так и невооруженного характера, применяются субъектами международного права в установленной процессуальной форме в ответ на правонарушение⁴².

Санкции могут применяться той стороной, права которой были нарушены, поэтому уже долгое время ведется спор о законности введения санкций против Российской Федерации. К России были применены санкции экономического и политического характера. Экономические санкции отразились в первую очередь на российской валюте. Впервые в международной практике курс евро и доллара был так велик по отношению к рублю, к тому же рост иностранной валюты не был ничем подкреплён. Политические санкции выражались в запрете на въезд в западные страны российским политическим деятелям и олигархам, также были заморожены их счета в иностранных банках.

Первыми санкции против РФ ввели Соединенные Штаты Америки, это было связано с тем, что Россия поддержала Республику Крым, которая провозгласила свою независимость и выразила намерения стать частью Российской Федерации. Причиной этого была гражданская война на Украине, когда произошел государственный переворот, одна часть населения его поддержала, другая была против революции. США считают, что Россия совершила недопустимое вмешательство в суверенное государство Украины, и сочли это актом военной агрессии на ее территориальную целостность⁴³.

Со стороны Украины начались всяческие притязания по отношению к Крыму, которые по не определенным причинам поддерживали США. Их не смущал украинский госпереворот, и ее новое правительство, они признавали

⁴¹ Жданов Ю.Н. Принудительные меры в международном праве. М., 1998. С. 378.

⁴² Василенко В.А. Международно-правовые санкции. Киев, 1982. С. 229.

⁴³ Волова Л.И. Принцип территориальной целостности и неприкосновенности в современном международном праве. Ростов, 1981. С. 22.

полностью законным. Таким образом, российские действия ими считались противоправными и нарушающими основы международного права.

Соединенные Штаты Америки совместно с Канадой ввели ограничительные санкции против РФ 17 марта 2014 года. На момент принятия санкций, экономика России находилась в условиях возрождения, что нанесло ощутимый удар по ее развитию. Также от руководства США пострадали и российские компании, которые имели с ними устойчивые связи. Естественно в первую очередь санкции были направлены на политических деятелей России, которые, по мнению верховенства США были причастны к развернувшимся действиям на Украине⁴⁴. В их число даже попал Виктор Янукович (законный президент Украины). Причастность этих людей никак не была доказана и обоснована, но это не повлияло на ход действий и совершение задуманного властями США. Лицам, которые попали под санкции, запрещалось въезжать на территорию штатов, так же все действующие их счета и активы были заморожены. Граждане попавшие в черный список официально заявили о том, что никогда и не собирались посещать Соединенные Штаты Америки. На что США ответили, что число лиц попавших в черный список может возрасти, если не будут выполняться предписания.

В связи с развернувшимися военными действиями на территории Сирии, США стали рассматривать еще возможные варианты введения санкций против России. Некоторые аналитики утверждают, что подобные меры воздействия на Россию, являются эффективными. Но стоит заметить, что политических изменений со стороны РФ по отношению к происходящему на Украине не произошло. США подобными мерами пытается лишний раз показать свое превосходство.

Под давлением со стороны США, почти в полном составе страны–члены европейского союза, поддержали ограничительные действия против России. В результате предпринятых ответных мер Российской Федерацией, экономика

⁴⁴ Самохвалов, А. Международные санкции в связи с политической ситуацией. Реальные риски российских компаний [Электронный ресурс] / А. Самохвалов // Юрист компании. – 2014. – № 7. URL : http://www.kiaplaw.ru/upload/iblock/136/korp_otnoshenia.pdf (дата обращения: 25.05.2017).

стран Евросоюза понесла значительный ущерб.

Помимо создания черных списков для людей и компаний, западные страны вводили иные запреты, рассмотрим их⁴⁵:

– ЕС: установил запрет на инвестиции в инфраструктуру, телекоммуникации, энергетический и транспортный сектор, а также добычу нефти, газа и минералов; запрещена поставка оборудования для этих секторов, а также оказание для них страховых и финансовых услуг; установил запрет на покупку более 250 видов товаров, среди которых полезные ископаемые минералы и углеводороды; также ввёл эмбарго на экспорт и импорт оружия и подобного материала; запрет на экспорт товаров двойного назначения и технологий для военного использования в Россию или российским конечным военным пользователям; обязал экспортёров получать предварительное разрешение компетентных органов государств-членов на экспорт определенных видов энергетического оборудования и технологий в Россию (к этим санкциям присоединились Украина, Норвегия, Лихтенштейн, Исландия, Черногория, Албания и Нидерланды);

– Канада: ограничения на экспорт технологий, использующихся в нефтяной и газовой отраслях;

– Австралия: запретила поставки в Россию военной продукции для нефтегазовой сферы;

– Великобритания: остановила поставки в Россию продукции военного назначения (присоединилась Швейцария) и отменила плановые совместные военные учения; запретила России пользоваться разрешением по приобретению британской авиационной продукции; остановила действие всех лицензий на поставки оружия, компонентов вооружений и продукции двойного назначения в Россию;

– Германия: прекратила экспорт оборонной и военной продукции в РФ;

– США: приостановили выдачу американским компаниям лицензий на экспорт в Россию «потенциально опасной продукции», прекратили лицензирование экспорта в Россию товаров и услуг оборонного назначения; внесли запрет

⁴⁵ Мезин В.Г. Цена присоединения Крыма // Вестник Екатеринбургского института. 2014. № 2 (26). С. 3-11.

на продажу России высокотехнологичных товаров, которые могут усилить боевую способность вооруженных сил России и аннулировали ранее выданные лицензии на их поставки; исключили Россию из торговой программы, позволяющей странам с переходной экономикой беспошлинно импортировать в США определенные виды товаров; запретили поставку в Россию оборудования для глубокой добычи нефти и газа;

– Украина: заморозила поставки оружия и военной техники в Россию; 10 января ввела действующий до 5 августа 2016 года запрет на ввоз из России некоторых видов продуктов питания.

Естественно, что такая могучая держава, как Россия, не бездействовала, и ее первым ответным действием стало введение продовольственного эмбарго (запрет на ввоз отдельных видов товаров). Эмбарго вступило в силу с августа 2014 года и распространялось на все страны Запада, которые решили поддерживать санкции США. Россия ввела эмбарго до конца 2018 года с возможным его продлением. Рассмотрим наименования товаров, подвергнутых эмбарго (см. таблицу 18)⁴⁶.

Таблица 18 – Продовольственное эмбарго России

Код ТН ВЭД ТС	Наименование товара
1	2
0201	Мясо крупного рогатого скота, свежее и охлажденное
0202	Мясо крупного рогатого скота, замороженное
0203	Свинина свежая, охлажденная или замороженная
0207	Мясо и пищевые субпродукты домашней птицы, указанной в товарной позиции 0105, свежие, охлажденные или замороженные
Из 0210**	Мясо соленое, в рассоле, сушеное или копченое
0301, 0302, 0303, 0304, 0305, 0306, 0307, 0308	Рыба и ракообразные, моллюски и прочие водные беспозвоночные
0401, 0402, 0403, 0404, 0405, 0406	Молоко и молочная продукция
0701, 0702 00 000, 0703, 0704, 0705, 0706, 0707 00, 0708, 0709, 0710, 0711, 0712, 0713, 0714	Овощи, съедобные корнеплоды и клубнеплоды

Продолжение таблицы 18

⁴⁶ О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации»: постановление Правительства Российской Федерации от 7 августа 2014 г. № 778 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

1	2
0801, 0802, 0803, 0804, 0805, 0806, 0807, 0808, 0809, 0810, 0811, 0813	Фрукты и орехи
1601 00	Колбасы и аналогичные продукты из мяса, мясных субпродуктов или крови; готовые пищевые продукты, изготовленные на их основе
1901 90 110 0, 1901 90 910 0	Готовые продукты, включая сыры и творог на основе растительных жиров
2106 90 920 0, 2106 90 980 4, 2106 90 980 5, 2106 90 980 9	Пищевые продукты (молокосодержащие продукты, на основе растительных жиров)

Крайней формой государственного ограничения внешней торговли являются экономические санкции. К их числу относится торговое эмбарго, являющееся нетарифной мерой ограничения, посредством запрета на ввоз в страну определенного вида продукции. Обычно причиной тому становятся политические мотивы.

Меры, принятые Россией, нанесли ущерб экономике некоторых западных государств. В этих странах ВВП скалывается в основном за счет экспорта продовольственных товаров. Например, такая страна, как Польша, лишилась своего главного потребителя сельскохозяйственной продукции – Российской Федерации. Поэтому многие государства не поддержали санкции и вовсе настаивают об отмене или смягчении уже действующих. Рассмотрим, как изменился объем импорта из стран, конфликтующих с Россией (см. таблицу 19)⁴⁷.

Таблица 19 – Динамика объектов российского импорта из стран, которые ввели санкции в отношении России

В миллиардах долларов

Страны	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
ЕС	91,4	122,5	127,6	128,7	112,5	67,1	66,5
США	11,1	14,6	15,3	16,5	18,5	11,5	10,9
Канада	1,5	1,8	2,5	1,8	1,5	0,8	0,7
Норвегия	1,4	1,9	1,8	1,8	1,2	0,6	0,6
Австралия	0,8	1,0	0,9	0,8	0,7	0,6	0,5
Украина	14,0	20,1	17,9	15,8	10,7	5,7	4

Как мы видим из таблицы 19 в 2015 году объем российского импорта, по-

⁴⁷ База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

ступающий из стран ЕС, сократился почти на 40 %, из США на 38 %, из Канады на 47 %, из Норвегии ровно на 50 %, из Австралии на 14 %, а импорт из Украины сократился почти на 47%. В 2016 году мы тоже наблюдаем снижение импорта, но его объем остается примерно одинаковым по отношению к 2015 году. Итак, эти страны потеряли такой продовольственный рынок сбыта, как Россия, ведь она была вторым по величине потребителем западной продукции.

Позже в список стран, которым запрещалось ввозить в Россию с/х продукцию, сырье и продовольствие вошли Албания, Исландия, Лихтенштейн и Черногория. Такое решение было принято в связи со специальными ответными экономическими мерами на действия государств, которые поддержали санкционный режим против России.

Восточная Европа и другие европейские страны, занимающиеся агропромышленным производством, терпят серьезные убытки, ввиду отсутствия рынка сбыта своей продукции. ЕС выделяет странам компенсационные пакеты, но их ущербы так велики, что этого не достаточно для покрытия всех расходов.

Потом правительство России стало создавать собственный черный список, в который вошли иностранные лица, способствующие антироссийской политике. К этим лицам были применены аналогичные ограничения, что и к российским. Так же Россия в ответ на санкции, в 2016 году приостановила свое обязательство по утилизации оружейного плутония.

Антироссийские санкции помогли ей наладить торговлю с другими регионами мира, такими как Южная и Латинская Америка и Юго-Восточная Азия. Но стоит заметить, что увеличение импорта из данных регионов, произошло еще за год до того, как РФ отказалась от импорта из Европы. Рассмотрим, на какие страны переориентировалась Россия, по товарам на которые ввела эмбарго для ЕС, США, Канады, Австралии и Норвегии в 2014 году (см. таблицу 20)⁴⁸:

Таблица 20 – Страны, на которые переориентировалась Россия

⁴⁸ Что есть: Как изменился импорт продуктов в Россию [Электронный ресурс] // The Village : офиц. сайт. URL : <http://www.the-village.ru/village/city/situation/173685-что-будем-ест-в-2015> (дата обращения: 25.05.2017).

Наименование товара	Старые экспортеры	Новые экспортеры
Молочная продукция	ЕС: 206 185 тонн \$1 827,3 млн. Австралия: 16 630 тонн \$75,2 млн. Норвегия: 603 тонны \$2,8 млн. Канада: 330 тонн \$5,2 млн. США: 279 тонн \$1,9 млн.	Беларусь: 256 768,4 тонны \$1 827,3 млн. Казахстан: 20 991,2 тонны \$598,7млн. Аргентина: 16 485,1 тонны \$79,3млн. Уругвай: 8 375,2 тонны \$41,5 млн. Новая Зеландия: 12 682,7 тонны \$64,9 млн.
Мясо	США: 142 530 тонн \$211,9 млн. ЕС: 120 719 тонн \$457,9 млн. Канада: 90 416 тонн \$32,7 млн. Австралия: 6 620 тонн \$33,8 млн.	Бразилия: 192 136,9 тонны \$742,8 млн. Беларусь: 74 797,3 тонны \$237,2 млн. Парагвай: 53 425,9 тонны \$215,3 млн. Аргентина: 28 997,3 тонны \$75,7 млн. Уругвай: 10 442,9 тонны \$41,2 млн.
Фрукты	ЕС: 823 968 тонн \$1 574,2 млн. США: 30 068 тонн \$134,3 млн. Австралия: 6 620 тонн \$32,7 млн. Украина: 4 664 тонны \$6,8 млн.	Эквадор: 657 621 тонн \$498,5 млн. Турция: 222 167 тонн \$258,3 млн. Египет: 200 234 тонны \$188,6 млн. Марокко: 180 089 тонн \$176,6 млн. Аргентина: 114 022 тонны \$116,6 млн.
Овощи	ЕС: 722 563 тонны \$389,9 млн. Канада: 8 218 тонн \$4,4 млн. США: 5 919 тонн \$6,8 млн. Австралия: 237,1 тонны \$0,3 млн.	Турция: 416 059 тонн \$465,9 млн. Египет: 359 754 тонны \$200,8 млн. Китай: 356 827 тонн \$290 млн. Израиль: 243 499 тонн \$204,1 млн. Азербайджан: 101 123 тонны \$83 млн.

В данной таблице представлена переориентация импорта России на страны, с которыми она сохранила дружественные отношения. Продукты из некоторых новых стран импортеров, купленные по более низким закупочным ценам (нежели у стран запада), в рознице оказываются дороже. Почему же замещение

дорогих продуктов более дешевыми не привело к снижению цен!? Свою роль в этом сыграли логистические издержки, большие суммы понадобились на транспортировку, логистическую инфраструктуру и оформление необходимых на то документов. Рассмотрим как изменился объем импорта из стран, на которые переориентировалась Россия (см. таблицу 21)⁴⁹.

Таблица 21 – Импорт из стран, на которые переориентировалась РФ

В процентах

Страны	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Всего	100	100	100
Азербайджан	0,2	0,2	0,3
Беларусь	4,43	4,1	5,7
Казахстан	1,87	2,6	2,7
Аргентина	0,35	0,4	0,5
Бразилия	1,11	1,4	1,6
Египет	0,14	0,2	0,2
Израиль	0,47	0,4	0,4
Китай	16,88	17,8	19,2
Марокко	0,18	0,2	0,3
Новая Зеландия	0,08	0,1	0,1
Турция	2,31	2,3	2,2
Парагвай	0,36	0,4	0,5
Уругвай	0,10	0,1	0,1
Эквадор	0,41	0,4	0,6
Прочие	71,11	69,3	65,8

Из-за введенных санкций и эмбарго с 2014 года Россия переориентировалась на новых экспортеров, но среди них остались, и страны с которыми она давно ведет тесное сотрудничество. Итак, из таблицы мы видим, что доля стран в общем объеме импорта, в большинстве случаев стала расти, либо оставалась на примерно одинаковом уровне.

Особое внимание хотелось бы уделить Белоруссии: в Россию стали поставляться товары, переработанные в Беларуси, попадающие под эмбарго, например: норвежская рыба, польское, латвийское, литовское и эстонское молоко, французские и венгерские куры. Например, в первой половине 2015 год Беларусь вместе с Польшей стала крупнейшим покупателем норвежской форе-

⁴⁹ База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. URL : <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 25.05.2017).

ли и вошла в число главных импортеров замороженного филе норвежской сельди. Но проблемой для Белоруссии стало то, что потенциальные доходы, которые могла бы заработать белорусская экономика в этой ситуации, уничтожила девальвация российского рубля. По некоторым позициям из-за нее экспортеры оказались даже в минусе. Только за осенние месяцы 2014 года, когда уже действовали контрсанкции, белорусские компании потеряли из-за девальвации на поставках продовольствия 160 миллионов долларов.

Сложившаяся ситуация привела к росту «серого» рынка. Инспекторы Россельхознадзора с растущей интенсивностью отлавливали и отлавливают сегодня фуры «санкционных» продуктов, следующих в России под видом белорусских. Торговая война закончилась только после переговоров лидеров двух стран, но никто не гарантирует, что она не вспыхнет снова. Одним из положительных моментов, является рост объемов импортозамещения. Введение продовольственного эмбарго оказало стимулирующее воздействие на национальное хозяйство. Конечно и до продовольственного эмбарго сельское хозяйство достаточно динамично развивалось, но более конкурентоспособный иностранный товар лишал прибыли отечественного производителя. В термине «импортозамещение» одновременно содержится и российский потенциал, расширение национального производства, и в то же время способность вытеснить с национального рынка зарубежных конкурентов. Рассмотрим как изменилось национальное производство продовольствия в России (см. таблицу 22)⁵⁰.

Таблица 22 – Национальное производство товаров, попадающих под действия продовольственного эмбарго России

Продукция	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Цельномолочная продукция (в пересчете на молоко), млн. тонн	11,5	11,5	11,7	11,9
Мясо в убойном весе, тыс. тонн	8,5	9,1	9,6	9,9
Фрукты, ягоды и орехи сушеные, тыс. тонн	10,1	12,0	12,2	11,1
Тепличные овощи, тыс. тонн	4,5	4,7	5,3	5,4
Рыба, тыс. тонн	4,7	4,3	4,5	4,2

⁵⁰ Россия в цифрах. 2015: крат. стат. сб. / Росстат. М., 2014. С. 558.

В августе 2014 года Россия ввела производственное эмбарго против стран Запада. Из данных таблицы видно, что в 2015 году национальное производство товаров, попадающих под эмбарго, стало расти. Это говорит о том, что санкции и эмбарго внести и положительные моменты в развитие экономики России. Пусть рост производства не такой уж и быстрый, но он существует.

Многие страны Азии отказались поддерживать санкции, ссылаясь на содружество и экономическое сотрудничество с Российской Федерацией. На фоне введения антиросийской политики, РФ укрепила торговые связи с дружественными странами Востока, в число которых вошел Китай.

Санкции Запада создали крайне не благоприятные условия для развития экономики, причем и для тех стран, которые поддерживали США. Так же стало возникать много разногласий и среди стран-членов Европейского союза, так как понесенный ими ущерб был достаточно велик, они потеряли такой большой рынок сбыта, как Россия. Тогда перед европейскими государствами встал вопрос о решении первоначального конфликта между Соединенными Штатами Америки и Российской Федерацией.

Активно за отмену или смягчение санкций выступали страны, находящиеся под слабым воздействием от Соединенных Штатов и стали призывать к пересмотру санкций и возврату к прежним экономические и политические отношения. К примеру, такой страной был Кипр, он страдал от отсутствия российских туристов.

С начала развития конфликта, Чехия во всем поддерживала США, но увидев к чему привели последствия санкций, сменила свое отношение на ровно противоположное. Ряд стран стал призывать враждующие государства к конструктивному решению проблемы, пока не разгорелся новый мировой кризис.

Некоторые страны Евросоюза считают, что поспешно принятые меры не были обоснованы реальной необходимостью к ним прибегнуть и их последствия катастрофически влияют на экономику разных стран. Но ожидаемых положительных изменений и налаживания сотрудничества так и не происходит.

Невзирая на политические и экономические разногласия между Соеди-

ненными Штатами Америки и Российской Федерацией, их некоторые крупные компании продолжают свое взаимовыгодное сотрудничество.

Подводя итоги этой главы, можно сказать о том, что и Россия и страны Запада, от санкций и эмбарго, получили как положительные, так и отрицательные последствия для экономик своих стран. Для России отрицательными последствиями являлось обесценивание рубля, прекращение инвестирования в отдельные сектора российской экономики, исчезновение с прилавков магазинов некоторых видов продукции и др. Положительным моментом санкций и эмбарго явился рост национального производства продовольственных товаров и налаживание сотрудничества с другими регионами мира: Южная и Латинская Америка и Юго-Восточная Азия.

Первым инициатором ввода санкций против России являлись Соединенные Штаты Америки, поэтому как будут развиваться отношения США с Россией, после смены власти в штатах, покажет ближайшее время. С приходом в 2017 году к власти Дональда Трампа, ожидаются более благоприятные изменения политического климата между враждующими странами.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Под импортом понимается деятельность российских резидентов, связанный с закупкой у нерезидентов и ввозом в страну резидента товаров, услуг и технологий для последующей реализации на внутреннем рынке.

Экономика России в основном строится на сырьевой базе, так как наша страна обладает большими запасами минеральных ресурсов, а из-за рубежа мы импортируем по большей части оборудование, ТрСр, черные металлы и продукты питания.

Российский импорт является средством налаживания и укрепления дружеских международных связей между странами и участниками внешнеэкономической деятельности. Не все виды товаров страна в состоянии сама произвести, но благодаря международному разделению труда и развитию мировой торговли мы можем удовлетворять различные потребности населения.

Основными поставщиками продукции для России среди стран дальнего зарубежья до недавнего времени были Китай, Германия, Япония, США, Италия, Франция, Ю.Корея и Польша. В связи с событиями на Украине и разгоревшимся конфликтом со странами Запада, Российская Федерация переориентировалась на другие страны: Аргентина, Уругвай, Новая Зеландия, Бразилия, Парагвай, Эквадор, Турция, Египет, Марокко, Китай (остался). Товарная структура импорта России в основном состоит из транспорта, машин и оборудования, в 2012 г. их доля составляла почти 50 %, это был наибольший показатель за последние годы.

Таможенное законодательство России строится на разнообразных соглашениях и решениях, а также на законодательных актах РФ федерального уровня, исходя из ст. 71 Конституции РФ таможенное регулирование относится к ведению Российской Федерации⁵¹.

В ближайшее время планируется продолжать разработку мер по гармонизации законодательства ЕАЭС в соответствии с принципами ВТО в области таможенного дела, сертификации и стандартизации, лицензирования, субсидиро-

⁵¹Конституция Российской Федерации: офиц. текст. М., 2008. С. 45.

вания, санитарных и фитосанитарных норм, регулирования в сфере услуг, интеллектуальной собственности и т.д. Постепенное снижение ввозных таможенных пошлин позволит создать более благоприятные условия для развития импорта и улучшит процесс доступа товаров на российский рынок. Также решит вопросы дискриминационных ограничений между Западом и Россией.

Внешняя торговля это главный источник оттока капитала за рубеж. Узкая направленность России на экспорт топливно-сырьевой продукции, делает экономику нашей страны очень восприимчивой к конъюнктурным изменениям на мировом рынке и мешает эффективному участию в международном разделении труда. Происходит закономерное и нормальное расширение импорта, ввиду отсутствия конкурентоспособного национального производителя, что приводит к закреплению зарубежного товара на российском рынке. Чтобы избавиться от импортной зависимости, необходимо наладить собственное производство, улучшить качество выпускаемой продукции, которое повысит конкурентоспособность отечественного производителя.

В последнее время Россия подверглась множеству политических и экономических санкций, но западные страны уже сами стали ощущать невыгодность конфликта с Россией, так как российское эмбарго негативно сказалось на их экономике. В нашей стране находятся крупные филиалы иностранных компаний, которые несут ущерб и теряют финансы из-за разгоревшегося конфликта, который привел к ограничительным мерам для торговли. Также негативно сказывается на западных странах, снизившаяся покупательная способность россиян, ввиду выросшего курса иностранной валюты. Поэтому санкции США, ЕС и других стран ударяют не только по России, но и по странам их инициировавшим.

Многие государства, такие как Австрия, Венгрия, Греция, Испания и Италия, уже выступают за отмену санкций дискриминирующих Россию и не хотят продолжения санкционного режима, так как считают не выгодным портить отношения с такой могучей державой, как Россия.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

- 1 База данных Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики : офиц. сайт. – Режим доступа : <http://www.gks.ru/>. – 25.05.2017.
- 2 Байков, М.А. Актуальные проблемы экономических отношений Россия–ЕС / М.А. Байков // МЭ и МО. – 2009. – № 6. – С. 29-36.
- 3 Банк России [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа : <http://www.cbr.ru/>. – 25.05.2017.
- 4 Богомолов, О.В. Сложный путь интеграции России в мировую экономику / О.В. Богомолов // МЭ и МО. – 2012. – № 9. – С. 312.
- 5 Бурмистров, В.Н. Внешнеэкономическая политика России: современное состояние и основные направления оптимизации / В.Н. Бурмистров // Российский внешнеэкономический вестник. – 2013. – № 1. – С. 46.
- 6 Василенко, В.А. Международно-правовые санкции / В.А. Василенко. – Киев: Вища школа, 1982. – 229 с.
- 7 Волова, Л.И. Принцип территориальной целостности и неприкосновенности в современном международном праве / Л.И. Волова; отв. ред. В.К. Собакин. – Ростов, 1981. – 22 с.
- 8 Гавриленков, Е.Е. России приписывают больше болезней, чем у неё есть / Е.Е. Гавриленков // Независимая газета. – 2008. – 28 декабря.
- 9 Договор о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.02.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
- 10 Евпланов, А. Построим заводы. Модернизацию экономики нужно начинать с развития обрабатывающего сектора / А. Евпланов // Российская бизнес-газета. – 2013. – № 4. – С. 88.
- 11 Жданов, Ю.Н. Принудительные меры в международном праве: дисс. ... док. юрид. наук / Ю.Н. Жданов. – М., 1998. – 378 с.
- 12 Идрисова, В.В. Теоретические вопросы применения нетарифных мер регулирования во внешней торговле / В.В. Идрисова. – М.: Изд-во Института

Гайдара, 2011. – 38 с.

13 Камаев, В.Д. Экономическая теория: Краткий курс: учебник / В.Д. Камаев, М.З. Ильчикова, Т.А. Борисовская. – 2-е изд., стер. – М.: Кнорус, 2007. – 384 с.

14 Конституция Российской Федерации: офиц. текст. – М.: Приор, 2008. – 45 с.

15 Кулаков, Д.А. Профиль внешнеэкономической специализации национальной экономики России на современном этапе / Д.А. Кулаков // Российский внешнеэкономический вестник. – 2013. – № 12. – С. 36.

16 Мезин, В.Г. Цена присоединения Крыма / В.Г. Мезин, В.В. Кудряшова // Вестник Екатеринбургского института. – 2014. – № 2 (26). – С. 3-11.

17 Морозенкова, О.В. Рейтинг конкурентоспособности России и различные подходы к методу его оценки / О.В. Морозенкова // Российский внешнеэкономический вестник. – 2013. – № 7. – С. 17.

18 Носова, С.С. Экономическая теория. Элементарный курс: учеб. пособие / С.С. Носова. – М.: Кнорус, 2008. – 520 с.

19 О военно-техническом сотрудничестве Российской Федерации с иностранными государствами: федер. закон от 19 июля 1998 г. № 114-ФЗ (с изм. и доп.) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

20 О едином таможенно-тарифном регулировании Евразийского экономического союза: решение Комиссии Таможенного союза от 27.11.2009 № 130 (ред. от 21.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 13.03.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

21 О мерах по реализации Указа Президента Российской Федерации от 6 августа 2014 г. № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации»: постановление Правительства Российской Федерации от 7 августа 2014 г. № 778 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

22 О проблемных вопросах, связанных с функционированием единой та-

моженной территории, и практике реализации механизмов Таможенного союза: решение комиссии таможенного союза № 335 от 17.08.2010 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

23 О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ (в ред. от 28.12.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

24 О таможенном тарифе: Закон РФ от 21.05.1993 № 5003-1 (ред. от 05.04.2016) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

25 Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федер. закон от 8 декабря 2003 года № 164-ФЗ (с изм. и доп. на 13.07.2015) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

26 Об установлении ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза в отношении отдельных видов товаров в соответствии с обязательствами Российской Федерации в рамках ВТО и о внесении изменений в некоторые решения ЕЭК: решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 11 мая 2017 г. № 44 [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

27 Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза: решение Совета Евразийской экономической комиссии от 16.07.2012 № 54 (ред. от 24.04.2017) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

28 Оболенский, В. Внешняя торговля России: темпы сверхвысокие, товарное наполнение прежнее / В. Оболенский // МЭ и МО. – 2013. – № 1. – С. 76-87.

29 Оболенский, В.А. Россия на мировых рынках готовой продукции: что впереди? / В.А. Оболенский // МЭ и МО. – 2010. – № 8. – С. 16-24.

30 Рогов, В.В. Экспортный потенциал России: состояние, ориентиры и

условия развития / В.В. Рогов // Внешнеэкономический бюллетень. – 2013. – № 5. – С. 59-61.

31 Россия в цифрах. 2015: крат. стат. сб. / Росстат. – М., 2014. – 558 с.

32 Самохвалов, А. Международные санкции в связи с политической ситуацией. Реальные риски российских компаний [Электронный ресурс] / А. Самохвалов // Юрист компании. – 2014. – № 7. – Режим доступа : http://www.kiaplaw.ru/upload/iblock/136/korp_otnoshenia.pdf. – 25.05.2017.

33 Сидорова, Е.А. Проблемы повышения конкурентоспособности экономики России / Е.А. Сидорова // Российский внешнеэкономический вестник. – 2007. – № 6. – С. 36-45.

34 Таможенный кодекс Таможенного союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Таможенного союза, принятому Решением Межгосударственного совета ЕврАзЭС на уровне глав государств от 27.11.2009 г. № 17) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант-Плюс».

35 Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа : <http://www.gks.ru>. – 25.05.2017.

36 Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] : офиц. сайт. – Режим доступа : <http://www.customs.ru> . – 25.05.2017.

37 Что есть: Как изменился импорт продуктов в Россию [Электронный ресурс] // The Village : офиц. сайт. – Режим доступа : <http://www.the-village.ru/village/city/situation/173685-что-budem-est-v-2015>. – 25.05.2017.